

Волков Геннадий Юрьевич

канд. экон. наук, доцент

Максименцев Александр Александрович

студент

Южно-Российский институт управления (филиал)
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

DOI 10.31483/r-97873

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА МЕЖДУНАРОДНОГО ЛИЗИНГА В ПОСТПАНДЕМИЙНЫЙ ПЕРИОД

***Аннотация:** в статье анализируются проблемы восстановления и развития рынка международного лизинга в период преодоления последствий пандемийных ограничений, вызванных распространением коронавирусной инфекции и реакцией национального государства и субъектов бизнеса на реальные и перспективные трансформационные изменения в мировой и национальной экономической системе.*

***Ключевые слова:** государственная поддержка, клиентская база, лизинговая компания, российский рынок лизинга, договор лизинга.*

Карантинные ограничения, оказавшие крайне негативное воздействие на процессы международного товарообмена и, как следствие, на производственный сектор, в первую очередь обусловили проявление ряда финансовых проблем для представителей всех сфер бизнеса. Фактически речь идет о выявлении целого ряда рисков финансово-производственной деятельности как экзогенного, так и эндогенного характера. Большинство банков, являющихся основными кредиторами по заключенным ранее лизинговым сделкам, столкнулись с проблемой снижения ликвидности и кратного увеличения вероятности проявления разного рода угроз.

В числе рисков, с которыми пришлось столкнуться лизинговым компаниям, в первую очередь необходимо обозначить:

- закрытие границ большинства участников внешнеторговой деятельности, обусловившее разрыв производственно-транспортных цепочек;
- введение дополнительных санитарно-карантинных ограничений, не только снизивших эффективность бизнес-деятельности, но и значительно увеличивших временной период подготовки и предоставления необходимой документации;
- резкое снижение покупательской способности и проявление финансовых проблем у большинства участников производственно-торговой деятельности;
- проблемы в развитии предприятий малого и среднего бизнеса, включая сокращение объемов деятельности, невозможности выполнения ранее заключенных договоров и полного банкротства;
- риск увеличения остаточной стоимости полученного в рамках лизинговых договоров оборудования;
- резкие перепады валютного курса и поступательное ослабление национальной валюты.

Очевидно, что наибольшую проблему вызывает закрытие границ и невозможность выполнения регулярных международных перевозок, поскольку самый ощутимый удар испытали государственные компании, транспортная составляющая которых связана преимущественно с авиаперевозками, сегмент которых понес максимальные убытки от введенных мер. По разным данным, совокупное сокращение объемов авиаперевозок сократилось в диапазоне примерно от 44 до 50%.

Относительно умеренно пострадали дочерние лизинговые компании, созданные крупными банками, которым удалось оптимизировать процесс диверсификации портфеля в сегменте малого и среднего бизнеса.

Процесс хеджирования валютных позиций большинством компаний позволил минимизировать негативное влияние обозначенных рисков. Исключение составили компании, деятельность которых прямо или косвенно была связана с сегментом авиализинга.

Абсолютное сокращение объемов нового бизнеса лизинга в железнодорожной технике сократилось с 339 млрд руб. до 252 млрд руб., а в авиационном транспорте он сократился более чем вдвое – с 165 млрд руб. до 80 млрд руб. [1, с. 577].

Падение спроса на морские перевозки обусловило проблему профицита контейнеров, которые начали скапливаться в крупнейших портах США и КНР, а также замедление развития сопредельных сегментов транспортной структуры – авто- и железнодорожных перевозок. Избыток тоннажа в условиях падения спроса резко отразился на объеме совокупного лизингового портфеля новых заказов, что, в свою очередь, обусловило проблемы сокращения производственной деятельности.

Естественной реакцией на данную ситуацию в сфере лизинговой деятельности явился факт пересмотра ранее заключенных договоров лизинга между лизингодателями и лизингополучателями. Например, согласно данным Объединенной лизинговой ассоциации (ОЛА), во втором квартале 2020 г. было зафиксировано общее число обращений лизингополучателей в лизинговые компании относительно 76 тыс. договоров.

В частности, за счет переоценки валютных договоров вследствие девальвации рубля (примерно 13% за 1-е полугодие 2020 г.), а также удлинения сроков действующих договоров из-за проводимой реструктуризации удалось избежать сильного сокращения объема лизингового портфеля, который с начала 2020 г. показал снижение всего на 2%, что составило 4,8 трлн рублей в денежном эквиваленте.

Как правило, рассматривалась возможность пересмотра системы выплат лизинговых платежей, сроков погашения, штрафных санкций и различного рода корректировок, учитывающих коммерческие интересы участников лизинговых

сделок. От того, насколько результативными и конструктивными являются переговоры, зависит в конечном итоге возможность сохранения или расторжения заключенного контракта. Сама процедура коррекции носит строго конфиденциальный характер, но наиболее общими являются вопросы, связанные со сроками контракта, продолжительностью периода сотрудничества, желанием сохранить клиентскую базу и т. п. Важным дополнительным фактором выступает процесс конкуренции, поскольку каждая лизинговая компания стремится предложить наиболее привлекательные, в сравнении с конкурентами, условия сделки. В то время, когда часть компаний используют набор стандартных предложений, большинство лизинговых компаний используют несколько вариантов антикризисного решения проблем реструктуризации с максимальным учетом интересов лизингополучателя, оставляя решающий выбор за клиентом

Согласно опубликованным данным, в числе мер, которые были одобрены участники договора лизинга и оформлены в виде дополнительных соглашений, можно выделить следующие:

- процедура «заморозки» платежа, предполагающая перенос процесса оплаты на последующий период, со смещением от 1 до 3 месяцев;
- пересмотр общего срока договора лизинга;
- использование смешанной формы погашения платежа, не предусмотренной в ранее заключенном договоре;
- возможность ускоренного возмещения НДС из бюджета по имуществу, непосредственно предназначенному для передачи в лизинг.

Особо важно подчеркнуть, что весь пакет мер по реструктуризации ранее заключённых договоров, которые предлагаются клиентам лизинговых компаний, предполагает исключительное использование имеющихся ресурсов лизинговых компаний, а не средств господдержки. Такой подход особенно важен с точки зрения не только сохранения клиентской базы, но и реализации перспективных инвестиционных проектов, предполагающих в первую очередь, расширение и модернизацию. необходимых производственных в условиях изменения спроса.

Кроме того, есть один очень важный фактор, который большинство аналитиков выделяют в числе важнейших маркеров деятельности лизинговой компании: если компания не сможет предоставить возможность отсрочки выплаты со стороны клиентов, то у финансирующих организаций и частных кредиторов появится косвенное подтверждение финансовых проблем данного субъекта рынка лизинга. Недостаточность финансовых средств у такой компании поставит под вопрос перспективы дальнейшего сотрудничества в кредитно-финансовом плане.

Однако есть и другая точка зрения, сторонники которой обращают внимание на негативные последствия модели реструктуризации, поскольку в конечном итоге такой подход провоцирует резкое снижение возможности лизинговых компаний по сохранению должных объемов финансовых поступлений в силу использования процедуры отсрочки платежа. Кроме того, сохранение на балансе части активов, которые могут быть отнесены к категории высоко-рискованных, создаст дополнительные сложности, связанные с высокой вероятностью роста совокупной доли таких активов на фоне снижения прибыли от комиссии и роста стоимости фондирования.

Имеющий в некоторых случаях отказ инвесторов от причитающихся дивидендов носит временный характер, и скорее всего, может спровоцировать снижение инвестиционной активности.

Согласно представленным аналитико-справочным отчетам, по итогам первого полугодия прошедшего года, стоимость фондирования демонстрировала достаточно устойчивый тренд на снижение, а в его структуре лидирующие позиции сохраняли облигации и различные виды банковского кредитования. Оптимистический прогноз относительно возможности минимизации проявления риска рефинансирования в среднесрочной перспективе аналитики строят на возможности минимального прироста доли нового бизнеса. Однако все будет зависеть от того, какое число реальных игроков получают доступ к фондированию для удержания занимаемых позиций.

Принимая во внимания складывающуюся ситуацию, правительство совместно с ЦБ РФ намерено расширить практику использования системы мер объемной поддержки для облегчения прохождения представителям отечественного бизнеса периода кризисной ситуации. Особое внимание уделяется лизинговым компаниям, связанных с сегментом авто- и авиализинга. В частности, наибольшая доля в объеме нового бизнеса приходится на легковой транспорт (38%), грузовой транспорт (17%), воздушные суда (11%) и строительно-дорожную технику (7%) [2, с. 58].

Согласно прогнозным оценкам развития рынка лизингового оборудования, максимальное внимание участники лизинговых сделок начинают уделять медицинскому оборудованию самого различного профиля. Именно этот сегмент в условиях пандемии, несмотря на все влияние негативных факторов, оказался наиболее востребованным в силу объективных причин.

В числе еще одного позитивного аспекта, связанного с деятельностью компаний в условиях карантинных ограничений, необходимо отнести использование всех преимуществ работы в «удаленном режиме», что позволило использовать удаленные каналы продаж и совершенствовать систему электронного документооборота. В условиях введения ограничений на пространственные перемещения и объективного снижения общей эффективности сервисов доставки, дистанционное обслуживание клиентов помогло избежать резких перебоев как в деятельности лизинговых компаний, так и в исполнении большинства заключенных договоров лизинга.

Учитывая практическую значимость полученного опыта в режиме удаленной работы в реалиях посткарантинной экономики, возможно кратное повышение уровня обслуживания с использованием цифрового пространства. Перевод процедуры заключения договора в режим электронного формата, позволяет значительно сократить временной промежуток и минимизировать риски разного рода ошибок. Однако следует учитывать тот факт, что даже самый высокий уровень предоставления услуг посредством интернет-сервиса может быть нейтрализован финансовым состоянием клиента.

Рассматривая перспективы восстановления российского рынка лизинга, следует отметить, что окончательное решение относительно использования данного вида деятельности в бизнесе будет зависеть от традиционных компонентов, а именно:

- реального финансового положения лизингополучателя;
- ситуации на рынке конкретного товара;
- уровня государственной поддержки и величины процентной ставки в банке;
- уровня монополизации мирового рынка лизинга и числа факторов, обеспечивающих повышение конкурентоспособности.

Можно говорить о нескольких вариантах развития российского рынка лизинга в постпандемийный период в рамках вариативных сценариев. В рамках позитивного сценария возможно незначительное увеличение объемов нового бизнеса при сохранении экономической активности традиционных игроков. Возможность реализации данного сценария будет зависеть от результативности мер и объемов государственной поддержки в сегменте лизинга. В рамках нейтрального сценария ситуация не улучшится, но и не ухудшится. Реализация подобного сценария, согласно большинству аналитических расчетов, крайне низкая. В рамках наиболее пессимистичного сценария можно говорить о том, что в условиях поступательного снижения уровня платежеспособности сохранить свои позиции удастся только крупным лизингодателям, при этом большинство субъектов среднего, а тем более мелкого бизнеса с максимальной долей вероятности столкнется с проблемами дефолта и неизбежностью расторжения лизинговых договоров.

Список литературы

1. Плотникова Д.А. Проблемы российских отраслей и регионов, связанные с пандемией коронавируса / Д.А. Плотникова // Научные труды: Институт народнохозяйственного прогнозирования РАН. – 2020. – №18. – С. 566–601.
2. Капранова Л.Д. Инвестиции в лизинг: проблемы и перспективы развития лизинга в современной России / Л.Д. Капранова // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2021. – №1 (394). – С. 39–66.