

Балашов Михаил Владимирович

студент

Научный руководитель

Волков Геннадий Юрьевич

канд. экон. наук, доцент

Южно-Российский институт управления (филиал)
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

***Аннотация:** в статье предпринята попытка анализа специфики внешне-торговой деятельности региона в условиях реалий развития глобального рынка на примере внешнеэкономической деятельности Ростовской области и определения перспектив развития с учетом финансово-ресурсной обеспеченности и инвестиционной привлекательности.*

***Ключевые слова:** внешнеторговая политика, карантинные ограничения, потенциал развития, инвестиционная привлекательность, основные показатели.*

Проблематика оптимизации внешнеторговой деятельности РО на международном рынке в качестве независимого государства, максимально ориентированного на специфику функционирования мирового глобализующегося рынка товаров и услуг, объективно требует постоянной корректировки с учетом изменений конъюнктуры и требований по структурированию сектора реального производства, особенно в сегменте производства высокотехнологических товаров с высокой долей добавленной стоимости.

Политика и стратегия российских органов власти в последние годы сводятся к максимальной либерализации внешнеэкономической деятельности, но с опре-

делённой долей сохранения государственного влияния и возможности построения механизма регулирования. Используются только экономические инструменты. В экономической политике Российской Федерации на уровне центра и каждого субъекта мероприятия по либерализации внешнеэкономической деятельности в среднесрочной перспективе позволят улучшить международное разделение труда, повысить эффективность и объём рынков сбыта продукции.

Природно-климатические характеристики Ростовской области и наличие квалифицированной рабочей силы для использования в процессах современного производства, традиционно рассматривались в числе определяющих факторов инвестиционной привлекательности.

Даже в условиях карантинных ограничений, существенно тормозящих развитие реального сектора российской экономики, в области было реализовано 250 инвестпроектов, суммарный объём которых в денежном выражении превысил 43 млрд. рублей, а показатель общего объёма инвестиций в основной капитал региона по итогам 2020 года оценивается в 324 млрд. рублей. Если сравнивать эти данные с 2019 годом, то показатель совокупного прироста составил 6,2%.

В числе важнейших мер по привлечению инвесторов в области используются «механизм инвестиционного налогового вычета» и «политика грантовой поддержки». В частности, для поддержки местных производителей, осуществляющих реализацию 119 проектов, большинство из которых относятся к сегменту внешнеторговой деятельности, из Фонда содействия инновациям в 2020г. было выделено в общей сложности 267 млн рублей.

Обозначенные меры в числе прочего способствовали тому, что по итогам 2020 г. уровень безработицы в Ростовской области составил 5,4%, что всего на 0,5% ниже среднероссийского значения.

Согласно данным таможенной статистики, по итогам 2020 года единый внешнеторговый оборот Ростовской области составил 11285 млн. долларов США. Размер экспортных операций превысил 8,7 млрд. долларов США, а импорт по итогам 2020 года равен 2,5 млрд. долларов США. Стоит отметить, что внешнеторговый оборот региона возрос на 1,25%, а в Российской Федерации

этот показатель уменьшился на 15,2%. Физический размер внешнеторгового оборота Ростовской области поднялся на 12% [1].

Анализ основных показателей экономической деятельности РО по итогам 2020 года показал, что сальдо в системе торгового баланса региона оказалось положительным, и в стоимостном выражении составило 6,24 млрд. долларов США, превысив совокупный показатель предыдущего года, составивший 5,4 млрд. долларов США. В итоге в рейтинге экономических субъектов РФ, Ростовская область заняла 10 позицию в списке лидеров.

В числе важнейших внешнеторговых партнеров РО, (стоимостные оценки учитывают долю оборота выше 5%) необходимо выделить: Турция – 18,2% (2019 г. – 13,7%), Украина – 13,8% (2019 г. – 14,1%), Египет – 8,5% (2019 г. – 7,1%), Китай – 7,2% (2019 г. – 8%), ОАЭ – 6% (2019 г. – 2%).

Бизнес-структуры и администрация РО постоянно стремятся расширять объемы внешнеторговой деятельности, прежде всего за счет поиска новых торговых партнеров. В опубликованных отчетах в числе новых торговых партнеров, с которыми были заключены внешнеторговые контракты в 2020г. отмечены Мавритания, Габон, Буркина-Фасо, Бурунди, Кот Д'Ивуар, Замбия, Джибути и т. д.

В настоящий момент ведущим сектором в производстве экспортной промышленности является промышленность, развитие которой определяется показателями добывающего сектора – 99,9% и обрабатывающие производства – 98,5%. Четкое взаимодействие данных секторов позволило достичь показателя индекса промышленного производства по итогам 2020г. на 100,9%. В номенклатуре важнейших экспортных товаров с высокой долей добавленной стоимости лидируют зерноуборочных комбайны, с\х машин широкого профиля, эксплуатационное оборудование для ядерных установок, производство магистральных электровозов, тяжелых вертолетов, производство стальных труб и паровых котлов.

Важное место в экспорте РО традиционно занимает продукция агарного сектора: сырьё, полуфабрикатов, продуктов питания и т. д., что позволило выйти на

1-е место в России по экспорту продовольствия с показателем в 21% в доле совокупного объема российского экспорта, что в стоимостном выражении составило 5,5 млрд долл. США

На территории Ростовской области по итогам 2020 года внешнеэкономическую деятельность проводили 3567 участников. В 2019 году этот показатель составил 3520 участников. Из них в 2020 году 2933 участника являлись юридическими лицами. В 2019 году этот показатель составил 2912 единиц.

Согласно справочно-аналитическим данным, опубликованных Южным таможенным управлением по итогам 2020г., в качестве экспортеров на территории области действовали 2194 субъекта бизнес-деятельности, из которых 1912 могут быть отнесены к субъектам малого и среднего бизнеса. При этом в сегменте малого и среднего бизнеса прирост новых предприятий составил 4,3% по сравнению с предыдущим годом.

Важнейшей стратегической основой развития Ростовской области является повышение несырьевого экспорта, при одновременном снижении совокупных объемов энергетических носителей. В перечне опубликованных статистических данных по итогам 2020г., общий объем «несырьевого» экспорта РО превысил плановые денежные показатели 6,4 млрд долл. США и составил 7 млрд 760 тыс. долл. США, что в процентном отношении составило 88,7% от общего объема экспорта.

По сравнению с 2019 годом этот показатель увеличился на 4,9%. В структуре экспорта доля продовольственных товаров занимает самую большую позицию, и в 2020 году была равна 67%. В 2019 году этот показатель составлял 55%.

Регион в перспективе ставит перед собой задачу по проведению комплексной диверсификации несырьевого и неэнергетического экспорта, так как это позволит увеличить размер продукции в рамках верхнего и среднего предела реализации соответствующих процедур [3].

Прежде всего речь идет о расширении номенклатуры и объема предоставляемых услуг, показатель общего объема экспорта которых за 2020 г. выполнен на 196,26% и составил 436,1 млн долл. США.

В числе определяющих направлений разностороннего развития области и повышения инвестиционной привлекательности необходимо выделить развитие ветряной энергетики в рамках реализации программы «ветряной кластер». Участие в программе по оценкам специалистов можно рассматривать в числе определяющих драйверов развития реального сектора, и прежде всего, создания новых рабочих мест.

В частности, в области выведены на проектную мощность предприятия по производству гондол и новейших генераторов для электростанций, работающих на энергии ветра. Ветряные электростанции были введены в эксплуатацию в Каменском и Красносулинском районах, а в Азовском районе практически завершены пуско-наладочные работы в новейшем «ветропарке».

Регион установил для себя ряд целевых индикаторов, которые необходимо достигнуть к 2024 году для повышения Эффективности от внешнеэкономической деятельности:

1. Созданный в области экономико-производственный потенциал с учетом возможностей увеличения его мощности в секторе производства продукции с высокой долей добавленной стоимости позволяет рассчитывать на достижение показателя в среднесрочной перспективе до 8,5 млрд. долларов США.

2. Разработанная программа специальных мер поддержки с учётом профиля деятельности и объемов производства экспортёров, которые относятся к предприятиям малого и среднего бизнеса позволит увеличить их число в 2 раза.

3. Принимая во внимание реальный экономико-производственный потенциал РО, определить систему по увеличению объема экспорта услуг с совокупным объемом до 330 млн. долларов США.

Для развития международной кооперации и экспортных процедур Ростовская область реализует несколько основных проектов и обеспечивает выполнение следующих основных задач:

1. Регион активно участвует во внедрении нового экспортного стандарта, в котором будут отражены новейшие системы и технологии по осуществлению внешнеэкономической деятельности.

2. Следует активно продолжать увеличение экспорта несырьевых товаров.

3. Предоставление поддержки экспортёрам, которые могут участвовать в специальных программах-акселераторах. Это позволит провести обучение различных представителей малого и среднего бизнеса и распространить информацию по развитию основ экспортной деятельности среди них.

Таким образом можно говорить о том, что в перспективе, даже с учетом углубления санкционных мер и сохранения части карантинных ограничений, ростовская область обладает достаточным потенциалом не только для сохранения достигнутых позиций, но и для расширения своего присутствия на внешних рынках с конкурентоспособной продукцией в сегменте несырьевого экспорта. Область может быть оценена как достаточно привлекательная с точки зрения инвестирования в сегменте «зеленой энергетики» – определяющего тренда развития глобального производственного сегмента. Решающим фактором успешного развития можно считать политику расширенной поддержки производственного сегмента Ростовской области со стороны администрации, что позволит не только привлекать новых инвесторов, но и сохранять достигнутый уровень конкурентоспособности, прежде всего в сегменте экспортного производства.

Список литературы

1. Игнатюк А.Г. Внешнеэкономическая деятельность ростовской области / А.Г. Игнатюк //Россия в мировом пространстве: точки экономического роста в современных условиях. – 2019. – С. 171–175.

2. Карсекина Т.А. Современное состояние внешнеторговой деятельности Ростовской области и ее проблемы / Т.А. Карсекина //Интерактивная наука. – 2021. – №. 7 (62). – С. 31–35.

3. Хачикян Н.А. Оценка внешнеэкономической деятельности Ростовской области / Н.А. Хачикян, Т.В. Добринова //Актуальные проблемы развития социально-экономических систем: теория и практика. – 2021. – С. 305–308.

4. Итоги внешнеэкономической деятельности Ростовской области в 2020 году. URL: <https://www.donland.ru/result-report/1133/>