

Губайдуллина Асылъяр Ильдусовна

преподаватель

Казанский кооперативный институт (филиал)

АНОО ВО ЦС РФ «Российский университет кооперации»

г. Казань, Республика Татарстан

**ПЛАНИРОВАНИЕ СТОИМОСТИ ИСПОЛНЕНИЯ ЗАКАЗОВ
ПО 44 ФЗ И 223 ФЗ В ЗАВИСИМОСТИ
ОТ РЕЗУЛЬТАТОВ СНИЖЕНИЯ НМЦК (НМЦД)**

Аннотация: статья посвящена актуальной проблеме экономического кризиса. В современных условиях глобального кризиса и экономической неустойчивости все большее значение для организаций приобретает поиск путей устойчивого и стабильного развития. Предприятия на экономической территории для роста прибыли вынуждены искать все новые пути увеличения выручки.

Ключевые слова: государственные и муниципальные закупки, логистика, риск, неустойчивость, региональная экономика, сценарное моделирование.

Достаточно эффективной надстройкой к «воронкам продаж» хозяйствующих субъектов является участие в государственных и муниципальных закупках, также в закупках для отдельных видов юридических лиц. Так как не смотря на системный кризис экономики в первом полугодии 2021 года количество закупок по Федеральным законам «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 N 44-ФЗ (далее – Закон о контрактной системе) и Федеральным законом «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» от 18.07.2011 N 223-ФЗ (далее – Закон о закупках отдельными видами ЮЛ) показало прирост 18,14% и 22,49% соответственно по сравнению с первым полугодием 2020 года в целом по России.

Основной сложностью для поставщиков и подрядчиков при участии в государственных и муниципальных закупках и закупках отдельными видами ЮЛ является гибкий расчёт цены заявки в условиях аукциона или конкурса с учетом

снижения во время закупочных процедур. Так как, цена заявки должна включать все затраты по предполагаемому объекту договора или контракта включая затраты на сырье, заработную плату, транспортные затраты и в том числе предполагаемую прибыль. Мы предлагаем сценарный подход к планированию себестоимости выполнения заказа и цены заявки, который позволит максимально гибко реагировать на снижения во время аукционов, конкурсов и запросов котировок. Сценарные алгоритмы были впервые апробированы в середине 20 века. В современности российскими учеными В.В. Глуховым [2], А.В. Колобовым, Е.М. Игумновым, А.А. Козырев, А.Н. Цацулиным [5].

Применение сценарного подхода при расчете себестоимости и цены заявки во время участия в закупках обосновано тем, что при проведении закупок участники предлагают с каждым шагом меньшую цену, всем участникам приходится пересматривать ценовые предложения. Подразумевая несколько сценариев развития событий, как незначительное снижение начальной максимальной цены закупки и максимальное снижение, но не ниже цены антидемпинговых мер, подразумеваемых нормативно-правовыми актами. На рисунке 1 приведены условные модели планирования, на которые следует ориентироваться поставщикам при планировании стоимости исполнения заказов по Закону о закупках отдельными видами ЮЛ и по Закону о контрактной системе в сфере закупок. К примеру, при участии в закупках по 44 ФЗ, мы предлагаем рассчитать цену исполнения заказа из расчета снижения цены на 20% от уровня начальной максимальной цены контракта (далее – НМЦК) [7]. При этом, учитывая, что достаточно частым явлением при участии в закупках является подача только 1 заявки, данный вариант мы предлагаем рассмотреть, как позитивный, в данном случае стоимость исполнения заказа рассчитывается максимально приближенно к НМЦК. Реализация «приемлемого» сценария при осуществлении закупок приходится примерно на 30% закупок [7]. Самым неблагоприятным вариантом для поставщиков, в том числе и для заказчиков с позиции риска получения некачественных товаров или услуг является 3 вариант – негативный сценарий со снижением НМЦК на 20% и

более процентов. Стоит добавить, что на первый взгляд, с позиции экономии средств для заказчика данный вариант вполне допустимый.

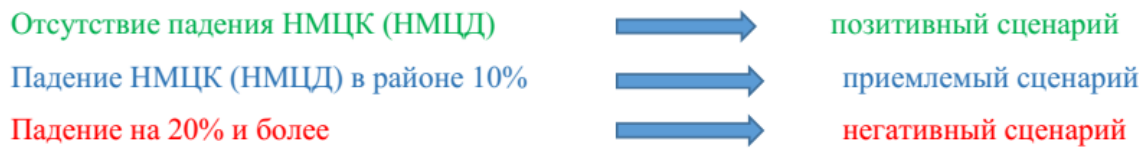


Рис. 1. Обобщенное описание моделей планирования

Экономическая нестабильность при осуществлении хозяйственной деятельности накладывает сложности на текущем планировании деятельности организаций. Сценарное моделирование является популярным методом управления хозяйственными процессами при ведении деятельности во время кризисов.

Список литературы

1. Сафиуллин А.Р. Моделирование сценариев повышения инвестиционной привлекательности обрабатывающей промышленности Республики Татарстан / А.Р. Сафиуллин, А.И. Губайдуллина // Научно-технические ведомости СПбГПУ. Экономические науки. – 2020. – Т. 13, №4. – С. 74–82.

2. Цацулин А.Н. Сценарное моделирование в управлении системой здравоохранения Пермского края / А.Н. Цацулин, Б.А. Цацулин // Управленческое консультирование. – 2021. – №2. – С. 110–126.

3. Сводный аналитический отчет по результатам осуществления мониторинга закупок, товаров, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд в соответствии с Федеральным законом от 05.04.2013 №44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» по итогам 2020 года. URL: <https://minfin.gov.ru/ru/performance/contracts/purchases/> (дата обращения: 23.01.2022).