

Ахметшина Эльвира Раисовна

канд. экон. наук, доцент

ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет»

г. Казань, Республика Татарстан

РАЗВИТИЕ МЕХАНИЗМА ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В ИННОВАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКЕ

Аннотация: в статье рассматривается необходимость взаимодействия государственного и частного секторов в условиях создания «инновационного климата». В сфере высоких технологий рассматриваются такие механизмы партнерства как особые экономические зоны и технопарки, а также проблемы, сдерживающие их формирование. Предлагаются пути решения данных проблем для достижения оптимальных результатов в данной сфере. В работе используются такие методы исследования, как статистический анализ, метод наблюдения, аналогии и сравнения.

Ключевые слова: государственно-частное партнерство, особые экономические зоны, технопарки, риски, инновационная экономика, резиденты.

На сегодняшний день Россия до сих пор остается сырьевой страной, несмотря на то что наблюдаются вызовы со стороны высокоразвитых стран для формирования инновационной экономики. Сложности внедрения инновационных разработок напрямую связаны с нехваткой бюджетных средств и отсутствием контакта между наукой и бизнесом.

Перспективы развития инновационной системы в той или иной стране иллюстрируют такие показатели, как затраты на исследования и разработки. В таблице 1 представлены страны-лидеры по расходам на НИОКР за 2018–2020 гг.

Следует отметить, что в странах Запада большинство научных исследований и разработок спонсирует частный сектор, в то время как в России львиная доля расходов (примерно более 60%) в данной области осуществляется со стороны федерального и регионального бюджетов.

Таблица 1

Расходы на НИОКР (в % от ВВП) [2]

Год	Израиль	США	Швеция	Германия
2018 г.	4,8	3,0	3,3	3,1
2019 г.	5,1	3,2	3,4	3,2
2020 г.	5,4	3,5	3,5	3,1

В связи с этим встает вопрос о привлечении инвестиций со стороны частного сектора и инициатором данного диалога может выступать лишь государство, поскольку оно является главным разработчиком и производителем товаров и услуг в высокотехнологичных отраслях.

Формой такого рода сотрудничества может выступать государственно-частное партнерство (ГЧП), которое позволит в условиях глобализации экономики повысить конкурентоспособность российского бизнеса, что положительно отразится на формировании инновационной экономики.

Спецификой взаимодействия государства и частного сектора в условиях инновационной экономики является объединение сильных сторон участников для доведения научных результатов до инноваций. Достоинством данного тандема является перераспределение рисков и бремени расходов по созданию продуктов в сфере высоких технологий. Кроме того, партнеры сами определяют оптимальные условия сотрудничества в целях создания национальной инновационной системы.

При использовании инструмента ГЧП в условиях формирования инновационной экономики каждая сторона преследует свои цели. Государство стремится добиться эффективного взаимодействия между сильно развивающимися участниками инновационного процесса (производственниками, финансистами, работниками НИИ и др.); получает средства, которые отсутствуют у него в бюджете, из различных источников в приоритетных направлениях, которые при сложившихся условиях инвестиционной конъюнктуры менее интересны для частных вложений.

Бизнес при реализации данных целей со стороны государства приобретает стимул к развитию своих новых направлений, которые будут формировать эффективную экономическую политику.

2 <https://phsreda.com>

На сегодняшний день со стороны государства предприняты действия для развития высокотехнологического бизнеса. Внимания заслуживают программы по созданию особых экономических зон (ОЭЗ) и технопарков.

Несмотря на множество схожих черт ГЧП и ОЭЗ, есть одно принципиальное отличие, которое сводится к следующему. Если в случае партнерства участники реализуют проект в одной сфере, то в рамках ОЭЗ функционирует большое количество резидентов, которые занимаются разнонаправленной деятельностью.

На наш взгляд, ОЭЗ являются не формой ГЧП, а скорее средой его реализации, которая носит локальный характер. Особенностью локальной среды является то, что она порождается взаимодействием агентов, принадлежащих к разным секторам экономики, а также формируется при взаимном влиянии государственной власти и представителей деловых кругов.

В настоящее время в России функционируют 50 ОЭЗ (31 промышленно-производственных, 7 технико-внедренческих, 10 туристско-рекреационных и 2 портовые). За 17 лет работы в ОЭЗ зарегистрировано 1019 резидентов, из которых более 130 компаний с участием иностранного капитала из 42 стран. За эти годы общий объем заявленных инвестиций составил более 1,78 трлн. рублей, вложенных инвестиций – более 822 млрд. рублей, было создано более 56,7 тысяч рабочих мест, уплачено порядка 308 млрд. рублей налоговых платежей, таможенных отчислений и страховых взносов [1].

Несмотря на данные показатели проблем в области развития ОЭЗ достаточно. Среди них наиболее сложными задачами эксперты выделяют вопрос предоставления льгот инвесторам, которых, по их мнению, недостаточно, так как они не компенсируют в полной мере возникающие риски.

Стимулирование инновационной активности бизнеса относительно формирования ОЭЗ может осуществляться благодаря таким методам как сниженные пошлины на импортные комплектующие, ускоренная амортизация, льготы по арендной плате, освобождение на определенный срок от подоходного налога.

Рассматривая развитие технопарков, следует отметить их преимущества, благодаря которым возможно увеличить приток компаний в сфере инноваций. Во-первых, появляется возможность обмениваться креативными идеями и информацией; во-вторых, наряду с государством и бизнесом появляется третий субъект взаимодействия, как вуз, что увеличивает общий эффект. Следовательно, в рамках инновационной деятельности для установления тесной связи между субъектами взаимодействия целесообразным будет применение такого механизма ГЧП, как технопарки.

В ноябре 2022 года премьер-министр Михаил Мишустин подписал постановление, которым увеличил размер компенсации, предоставляемой регионам и инвесторам на создание, модернизацию и реконструкцию инфраструктуры промышленных парков и технопарков. Кроме того, вдвое увеличен максимальный объём подлежащих возмещению затрат регионов на создание и развитие инфраструктуры парков как государственной, так и частной формы собственности. Теперь он будет достигать 30 млн рублей на 1 га общей площади территории промышленного парка и 120 тыс. рублей на 1 кв. м общей площади зданий технопарков [3].

Таким образом, для развития инновационной инфраструктуры в России имеются возможности, условия и потенциал. Для этого, в первую очередь, необходимо разработать модель структуры законодательства под инновационный характер экономики, где учитываются и не ущемляются интересы бизнес-сообщества. Кроме того, устранить проблему обособленности интересов государства и бизнеса и внедрить новые форматы диалога участников партнерства.

Список литературы

1. Официальный сайт Министерства экономического развития Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.economy.gov.ru/material/directions/regionalnoe_razvitiye/instrumenty_razvitiya_territoriy/osoby_economicheskie_zony/

2. Официальный сайт Организации Объединенных наций (United Nations Global SDG Database) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://unstats.un.org/sdgs/dataportal>

3. Технопарки России. Программа «Создание в РФ технопарков в сфере высоких технологий» // Российский интернет-портал TADVISER [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.tadviser.ru>