

**Намазов Садиг Сабир оглы**

аспирант

Казанский кооперативный институт (филиал)

АНОО ВО ЦС РФ «Российский университет кооперации»

г. Казань, Республика Татарстан

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный

университет им. И.Н. Ульянова»

г. Чебоксары, Чувашская Республика

## **ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА ПО ОТКРЫТИЮ ЧАСТНОГО ДЕТСКОГО САДА**

*Аннотация:* в статье приведены некоторые особенности теоретических и практических проблем такого направления бизнеса, как открытие коммерческого детского сада. Материал, представленный в исследовании, будет полезен начинающим предпринимателям в процессе создания бизнес-планов и бизнес-идей.

*Ключевые слова:* коммерческое предприятие, малый бизнес, бизнес-проект, частный детский сад, нормативно-правовое регулирование.

Роль малого бизнеса заключается в следующем: в формировании конкурентной среды в экономике, в решении проблем занятости населения, оказании услуг населению, в реализации социальных программ, в том числе направленных на развитие территорий. Малый бизнес способствует росту объемов налоговых поступлений в бюджеты всех уровней. В условиях рыночной экономики в сфере малого предпринимательства образуется и используется свободное сочетание различных интересов собственников, кредиторов, покупателей товаров, производителей, поставщиков сырья и рынков сбыта.

Вопросы малого бизнеса в России регулируют следующие нормативно-правовые документы: Федеральный закон от 24.07.2007 №209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации», Федераль-

ный закон от 13.07.2015 №218-ФЗ «О государственной регистрации недвижимости», Федеральный Закон от 22.07.2008 №123-ФЗ «Технический регламент о требованиях пожарной безопасности» и т. д. [3].

В настоящее время в России наблюдается устойчивый рост предпринимательской активности. За последние годы количество малых предприятий увеличилось в 1,5 раза, а число занятых на них работников – почти в 2 раза.

Однако, несмотря на это, ситуация в сфере малого предпринимательства остается тревожной. По данным Федеральной службы государственной статистики по состоянию на 1 января 2009 года в Российской Федерации зарегистрировано более 1 млн малых предприятий.

На сегодняшний день в России существует множество частных предприятий, но только некоторые из них могут похвастаться стабильностью и высоким уровнем прибыли.

Малый бизнес для начинающих – это отличная возможность развить предпринимательские навыки без риска потерять вложенные деньги. В данной статье рассмотрена одна из перспективных идей для бизнеса, которые можно реализовать в условиях частной компании [1, с. 83].

Если вы хотите открыть бизнес, то бизнес в сфере услуг – это самый лучший вариант. Это связано с тем, что многие люди хотят заниматься бизнесом, но не знают какой именно выбрать. Поэтому, остановимся на таком предприятии как частный детский сад.

В наше время в России существует проблема нехватки мест в детских садах, поэтому открытие частного детского сада может стать хорошим источником заработка.

Спрос на услуги частного детского сада выше, чем на услуги государственного. В некоторых регионах конкуренция практически отсутствует. А значит, что и доходность от коммерческого детского сада будет превосходить все ожидания.

---

Такой бизнес может быть связан с несколькими направлениями. Но это не значит, что вы не сможете вести несколько видов деятельности одновременно. Просто в этом случае вы должны помнить о том, что для каждого направления вам нужно будет оформлять все требуемые лицензии и разрешения. Если же вы хотите совмещать несколько направлений, то знайте, что вам придется оформлять дополнительное оборудование, которое будет соответствовать всем требованиям и нормам для каждого отдельного направления бизнеса [2, с. 12].

Если вы решили открыть частный детский сад, то вам стоит ознакомиться с его особенностями. Например, вы должны знать, что для того, чтобы начать предпринимательскую деятельность, вам необходимо зарегистрировать ИП и получить лицензию на образовательную деятельность.

Частный детский сад – достаточно прибыльное дело, но, как и любое другое, требует четкого планирования [4, с. 25].

На открытие частного детского дошкольного учреждения нужно потратиться. Расходы на регистрацию, получение лицензии, приобретение мебели, оборудования и проведение ремонта составят около миллиона рублей. К этой сумме нужно добавить и затраты на заработную плату персонала.

Чтобы открыть коммерческий детский сад, нужно будет пройти процедуру лицензирования, которая длится от трех месяцев до полугода. Также потребуется найти подходящее помещение и заключить договор аренды.

Для получения лицензии на открытие частного детского сада требуются следующие документы:

- 1) правоустанавливающие документы на помещение: договор аренды, купли-продажи или свидетельство о праве собственности;
- 2) поэтажный план и экспликация здания;
- 3) договор на вывоз мусора;
- 4) заключение Роспотребнадзора;
- 5) разрешение пожарной инспекции;
- 6) смета расходов и доходов;

7) заявление в органы местного самоуправления.

К недостаткам открытия частного детского сада относятся:

- 1) высокая стоимость аренды помещения;
- 2) большие затраты на начальном этапе;
- 3) необходимость большого количества персонала.

Но с другой стороны, если учесть все эти факторы, то становится очевидным, что открытие частного детского садика – это достаточно интересное занятие, которое при правильном подходе может стать прибыльным делом.

Месторасположение коммерческого детского сада является одним из ключевых факторов успеха любого бизнеса. Как правило, это место должно находиться в центре города, вблизи остановок общественного транспорта, станций метро, рядом с жилыми домами. Кроме того, оно должно быть достаточно просторным, чтобы дети могли свободно передвигаться по нему. Также желательно, чтобы здание было оборудовано лифтом. Детский сад должен быть окружен деревьями, так как они поглощают пыль и шум.

Все это необходимо учитывать при поиске помещения, в котором будет базироваться детский сад.

Кроме удобного местоположения для повышения конкурентоспособности следует обратить внимание на следующие аспекты:

– внешний вид дошкольного учреждения. Детям должно быть комфортно находиться в детском саду, они должны приходить с интересом, для этого следует детально продумать дизайн групп, создать развивающую среду, которая будет периодически трансформироваться. Также хорошо, если в групповых помещениях будут живые цветы и небольшой живой уголок. Площадки, которые относятся к детскому саду, лучше оформить в стиле сказочного городка;

– в детском саду должна быть возможность дополнительного обучения: возможность всестороннего развития привлекает родителей, а также становится

---

дополнительным источником дохода для руководителя дошкольной образовательной организации;

– разновозрастные группы. Некоторые частные детские сады всех детей содержат в одной группе, однако, если вы хотите выделяться среди конкурентов, то группы должны быть небольшие и разновозрастные;

– удобство парковки. Многие родители, которые могут позволить себе частный детский сад, сами являются бизнесменами и ценят свое время. Для них следует создать все условия, чтобы они могли быстро привести ребенка в сад и также быстро его забрать, не тратя время на поход в детский сад пешком;

– привлечение к обучению детей высококвалифицированных сотрудников. Отдавая ребенка в частный детский сад, родители должны быть уверены, что к их ребенку проявят должное внимание и будут заниматься с ним. Наличие специалистов, проявивших себя, успокаивает родителей и внушает им доверие.

Таким образом, были рассмотрены некоторые особенности открытия такого бизнеса как коммерческое дошкольное образовательное учреждение. Несмотря на большие вложения, которые требуются на первом этапе открытия частного детского сада, подобный бизнес может стать очень прибыльным и окупиться в первый год своего функционирования. Для этого следует проанализировать конкурентную среду и внедрить в свой проект то, что позволит выделить вашу организацию среди других.

### ***Список литературы***

1. Бурса И.А. Инновационно-инвестиционный анализ и оценка проектов / И.А. Бурса, О.В. Тахумова. – Краснодар, 2021. – 207 с.

2. Бармашева Н.Н. Бизнес-план в детском саду / Н.Н. Бармашева, И.В. Гаврилина, А.И. Зайчикова. – М.: Сфера, 2018. – 48 с.

3. Законодательство в образовании: сборник основных нормативно-правовых документов. – М.: СГУ, 2004. – 164 с.

4. Честнова Н.Ю. Как обустроить детский сад / Н.Ю. Честнова. – М.: Феникс, 2007. – 253 с.