

*Самойлов Александр Юрьевич*

канд. юрид. наук, доцент

ФГКОУ ВО «Уфимский юридический институт МВД России»

г. Уфа, Республика Башкортостан

## **КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СПОСОБОВ СОВЕРШЕНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ КАК ИСТОЧНИК ИНФОРМАЦИИ О ВЫМОГАТЕЛЬСТВЕ**

*Аннотация:* в статье рассматривается криминалистическая характеристика способов совершения преступлений как важный источник информации о вымогательстве. Описываются основные признаки вымогательства и его разновидностей, а также методы, которыми могут пользоваться вымогатели. Отмечается необходимость постоянного совершенствования криминалистической методик для эффективной борьбы с преступностью.

*Ключевые слова:* расследование вымогательства, способы совершения преступлений, криминалистическая методика.

Данные о характере угроз при предъявлении незаконных требований выглядят следующим образом: угроза применения насилия – 97%, в том числе угрозы убийством – 44%, применения насилия опасного для жизни или здоровья – 6%; угроза повреждения или уничтожения имущества – 21%; угрозы распространением позорящих и иных сведений – 4% [1].

Изучение нами материалов практики по уголовным делам о вымогательствах, показало, что наиболее высказываемая угроза – применением насилия, как правило, не конкретизируется. Иногда угрозы даже не уточняются, но потерпевший испытывает психологическое давление, приняв во внимание антисоциальное поведение вымогателя, его физическую силу и ранее совершенные факты вымогательства. Такие контакты характерны для подростков, когда требования о передаче имущества предъявляются авторитетными «по понятиям» членами коллектива более слабым, так называемым «лохам».

Криминалистическая характеристика позволяет следователю и дознавателю при получении первичной информации, выдвинуть наиболее правильные версии происшедшего события.

Все выше перечисленное является причиной низкого уровня раскрываемости, что в свою очередь приводит к появлению преступных групп, которые используют вымогательство как основную сферу своего дохода.

Более двух третей всех вымогательств совершаются различного рода группами. В основном это небольшие группы, состоящие из двух – четырех человек, но в некоторых случаях эти малочисленные группы являются составными частями более крупных преступных групп и сообществ. Практически все группы действуют по предварительному сговору, либо же вымогательство совершается организованными группами. Вымогательства с распределением ролей встречаются реже всего, обычно в преступлении все участвуют в качестве исполнителей, т.е. непосредственно совершают объективную сторону в виде предъявления требования.

При проявлении потерпевшим неуступчивости угрозы в его отношении могут быть реализованы. Таким образом, на участке действия группы подвергаются единичным или постоянным вымогательствам предприниматели, работающие в этом районе.

Существуют группы, которые стремятся завладеть путем вымогательства сразу крупной суммой или специализируются на вымогательстве валюты. Подобные субъекты проводят определенную подготовку к совершению преступления, осуществляя поиск состоятельных граждан, имеющих требуемые ценности. После выявления потенциального потерпевшего вымогатели выясняют, не связан ли он с другими преступными группировками, правоохрнительными органами. Прейдя к выводу, что опасность мести за вымогательство невелика или полностью отсутствует, члены указанных групп нередко продолжают подготовку, пытаясь собрать сведения, компрометирующие намеченную жертву. Чаще всего они интересуются данными, касающимися служебной деятельности граж-

дан, фактов нарушения ими закона и т. д. Некоторые вымогатели действуют более прямолинейно, сразу вступая в контакт с потерпевшим, угрожают насилием ему и его близким, уничтожением имущества. Встречаются случаи, когда угрозы сопровождаются захватом заложников: самого потерпевшего или членов его семьи.

В практике встречаются и более простые способы вымогательства, осуществляемые одним субъектом или малочисленными группами. В подобных случаях в качестве предлога чаще всего выдвигается причинение потерпевшим физического или морального вреда (нередко мнимого) каким-либо лицам, неисполнение им определенных обязательств и т. д.

Следует отметить, что в большинстве случаев субъекты вымогательств весьма успешно маскируют характер своей преступной деятельности от окружающих и правоохранительных органов. Они, как правило, не оставляют материальных следов, прямо свидетельствующих о совершении преступления.

Вымогательство, как правило, тщательно готовится. В процессе подготовки собираются сведения о деятельности объекта вымогательства: наличии денежных средств, имущества, связей, родственников и т. д. Вымогатели изучают образ жизни интересующих лиц, особое внимание обращают на сбор компрометирующих материалов. В этот же период приобретаются оружие, специальные средства, орудия пыток, определяются места захвата жертв и заложников, места содержания жертв, осуществляются контрразведывательные мероприятия в отношении правоохранительных органов, устанавливаются коррумпированные связи с работниками органов власти и управления и т. д. [2].

Завершив подготовительный этап, преступники предъявляют соответствующему лицу лично, по телефону, через третьих лиц требование о передаче имущества или права на него. Требование сопровождается угрозой применения насилия не только в отношении этого лица, но и его родственников. Угроза может выразиться в уничтожении имущества, например, путем взрыва. В случае задержки с ответом угроза повторяется. При несогласии владельцев имущества с требованием вымогателей последние прибегают к исполнению своей угрозы.

Практика показывает, что вымогатели все чаще прибегают к захвату жертв, их родственников, знакомых, которых нередко подвергают пыткам [3].

Встречаются и другие способы вымогательства.

1. Физическое насилие – угрозы, побои, избиения.
2. Психологическое давление – угрозы, шантаж, запугивание, угрозы раскрыть личную информацию.
3. Экономическое давление – требование выкупа, угрозы увольнения, отказа в работе или услугах.
4. Кибервымогательство – блокировка доступа к компьютеру или интернету, шифрование файлов до получения выкупа.
5. Сексуальное вымогательство – принуждение к сексуальным действиям под угрозой раскрытия личной информации.
6. Религиозное вымогательство – требование пожертвований или выполнения определенных религиозных обязательств под угрозой наказания.
7. Организованное вымогательство – принуждение к платежам за защиту или услуги, которые не являются законными [4].

В ряде случаев вымогатели не скрывают свою деятельность, придавая ей видимость законности. Иногда при реализации угрозы преступники умышленно не скрывают своих действий в назидание другим возможным жертвам.

Совершению вымогательства предшествует тщательная подготовка. В качестве объекта вымогательства преступники чаще выбирают лиц, которые не смогут оказать активного сопротивления. Потерпевшими по делам о вымогательстве, как правило, становятся руководители финансово-кредитных, страховых организаций, а также лица, занимающие высокие должности в органах исполнительной власти. Наметив жертву преступления, вымогатели предъявляют ей свои требования, а в случае отказа, поэтапно реализуют свои угрозы.

Таким образом, можно говорить о большом многообразии способов и схем совершения вымогательства. Именно глубокое изучение всех особенностей спо-

собов совершения вымогательства позволит выделить наиболее важные моменты и признаки, присущие данным способам, что найдет отражение в организации проведения отдельных следственных действий в ходе их расследования.

### *Список литературы*

1. Портал правовой статистики: официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://crimestat.ru/> (дата обращения: 22.05.2023).
2. Лупаина О.В. Программа первоначального этапа расследования вымогательства в типичных следственных ситуациях / О.В. Лупаина // Следователь. – 2016. – №3. – С. 26–30.
3. Борбат А.В. Современные проблемы типологии вымогательства / А.В. Борбат // Следователь. – 2014. – №7. – С. 30–33.
4. Суханов Е.А. Процессуальные и технические аспекты применения средств видео- и звукозаписи при расследовании вымогательства / Е.А. Суханов // Вестник Московского университета. – 2000. – №5. – С. 11–20.