

Гайсина Екатерина Нодаровна

магистрант

Криони Ольга Валерьевна

канд. техн. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Уфимский университет науки и технологий»

г. Уфа, Республика Башкортостан

СИСТЕМА ПОКАЗАТЕЛЕЙ, ВЛИЯЮЩИХ НА СРЕДНЕДУШЕВЫЕ ДЕНЕЖНЫЕ ДОХОДЫ НАСЕЛЕНИЯ

Аннотация: в статье рассматривается система показателей, влияющих на среднедушевые денежные доходы населения. Автор определяет ряд различных факторов такие как уровень занятости, инфляция, квалификация, показатели инфраструктурной обеспеченности, а также региональные особенности. Автором была предложена классификация факторов, влияющих на среднедушевые денежные доходы населения, которые были разделены на пять групп по соответствующему признаку.

Ключевые слова: денежные доходы населения, факторы, заработная плата, безработица, социальные факторы, показатели уровня жизни, дифференциация денежных доходов, экономическое развитие.

Доходы населения – это один из основных факторов, определяющих уровень жизни и благосостояние общества. Они рассматриваются как индикатор экономического развития страны, влияют на потребительский спрос и общее состояние социального сектора. Проблема распределения доходов является одной из центральных в экономике и социальной политике. Достаток населения зависит от многих критериев, некоторые из них играют наиболее значимую роль в формировании дохода. В связи с этим, научные исследования, проведенные в различных странах, подчеркивают важность исследования факторов, влияющих на доходы населения.

Можно утверждать, что классификация факторов влияющих на дифференциацию доходов населения является сложным процессом и не может быть основана только на одном признаке. Исходя из этого, к выявлению факторов нужно подходить системно [2, с. 23].

Так, факторы, влияющие на доходы населения, по содержанию можно классифицировать на:

- экономические;
- социальные;
- политические;
- демографические;
- географические.

Основными и наиболее значимыми факторами являются экономические факторы (экономический потенциал страны и региона, уровень развития производительных сил, экономическая направленность, производительность и эффективность общественного труда, которые определяют долю оплаты труда в конечном продукте и уровень заработной платы, развитие рыночных отношений, преобразование собственности). Основой экономического неравенства является разнообразие источников дохода, которое выражается в их структурном составе. Каждый элемент структуры доходов зависит от степени сложности труда, различий между квалифицированным и неквалифицированным трудом, отработанным временем, то есть от всего того, что связано со сложностью, интенсивностью и производительностью труда. Таким образом, величина доходов, с экономической стороны, определяется уровнем развития производительных сил и производственных отношений [4, с. 13]. Экономические факторы, оказывающие влияние на доходы общества, могут быть обусловлены состоянием экономики в целом, уровнем инфляции и занятости. К примеру, высокий уровень безработицы зачастую связан с более низкими доходами. Кроме того, инфляция способна значительно воздействовать на доходы населения. Высокая инфляция существенно снижает способность граждан приобретать товары и услуги [1, с. 50].

Статистическими показателями, образующими фактор экономического расчленения доходов населения, являются: валовый региональный продукт, объем бытовых услуг на душу населения, число предприятий и организаций, стоимость основных фондов, число малых предприятий, а также оборот розничной торговли на душу населения и т. п.

Также достаточно важными факторами являются социальные факторы. Существует ряд социальных факторов, которые влияют на уровень доходов населения, такие как: социальный статус, возраст, уровень образования и способностей. Именно они определяют характер экономического поведения человека, уровень его потребностей и вид деятельности.

Социальный статус – важный аспект, влияющий на доходы населения. Социальное положение касается общей социальной позиции человека в обществе. Чем выше социальный статус, тем выше уровень доходов. Это может быть связано с происхождением в высшем слое общества, или с образованием известных родителей. Вместе с тем, социальное положение может меняться, и человек может добиться успеха, независимо от интеллекта, истории семьи и прочих факторов.

Уровень образования является одним из ключевых факторов, влияющих на доходы населения. Чем выше образование у человека, тем выше его шансы получить более высокооплачиваемую работу и, следовательно, получить более высокий ежемесячный доход. Уровень образования населения напрямую связан с экономическим развитием государства и продуктивностью труда ее граждан.

Квалификация и набор навыков – это существенные критерии, оказывающие влияние на доходы населения. Чем выше квалификация работника и больший набор навыков, тем больше вероятность того, что он получит более высокую заработную плату.

Сфера деятельности – еще один фактор, который оказывает влияние на доходы населения. В различных сферах деятельности имеется разный уровень заработной платы. Например, в производстве заработная плата может быть выше,

чем в торговле. Кроме того, в некоторых отраслях, заработная плата может зависеть от количества проданных продуктов и услуг.

К статистическим показателям, отражающим уровень формирования и содержания социального фактора, можно отнести: количество граждан, получивших высшее образование, численность занятых, уровень безработицы, численность городских жителей и т. п.

Политические факторы, а именно: политическая ситуация в стране, государственная политика в области доходов, цен и занятости, степень развитости системы социальной защиты, в свою очередь, определяют направленность и интенсивность воздействия других факторов на дифференциацию доходов домохозяйств. Так, государственное регулирование хозяйственной деятельности всех субъектов также определяет изменение уровня дохода населения. Уровень различия в доходах населения может быть сокращен путем перераспределения государственной политики через социальные трансферты. Социальные программы, предоставляемые государством, также могут влиять на доходы населения. Наличие системы государственного социального обеспечения, льгот и других программ может улучшить финансовое положение граждан [3, с. 5].

Статистические показатели политического фактора являются: величина прожиточного минимума, средний размер начисленной пенсии.

Демографические факторы – еще одна группа факторов, влияющая на доходы населения. В различных категориях населения (по возрасту, полу, уровню образования, месту жительства и т. д.) доходы могут существенно отличаться. Например, в зависимости от пола: мужчины часто получают больше, чем женщины, работающие в аналогичной сфере.

Важный фактор, влияющий на доходы населения – это возраст. Молодые люди обычно получают меньшую заработную плату, чем более опытные работники. Как правило, с возрастом приходит опыт и с дополнительными квалификациями растут и доходы. Также возраст определяет положение на карьерной лестнице и стадию жизненного цикла домохозяйств.

Стадия жизненного цикла домохозяйств также влияет на уровень доходов. Как правило, уровень доходов снижается, так как именно у этой категории нет доходов, но есть значительные расходы из семейного бюджета.

Также к демографическим факторам относятся такие как: старение населения и снижение рождаемости. Рост количества людей пенсионного возраста, в следствии роста продолжительности жизни, повышает налоговую нагрузку на людей трудоспособного возраста.

Статистическими показателями, формирующими демографический фактор является численность мужского населения региона, численность женского населения региона, численность трудоспособного населения.

Географические факторы также влияют на дифференциацию доходов населения. В первую очередь, доходы населения могут быть выше в связи с монопольным положением региона, которые обладают богатыми ресурсами. Или в густонаселенных городах заработная плата может быть выше благодаря развитой инфраструктуре, наличию крупных финансовых структур, а также, научного, промышленного и культурного потенциала. Также в отдаленных сельских районах у людей, зарабатывающих на земледелии, доходы могут быть ниже.

Вследствие отсутствия единого обобщающего показателя, отражающего влияние на доходы населения, необходимо проанализировать ряд статистических показателей, характеризующих различные стороны данной категории.

Рассмотренные факторы можно классифицировать на пять групп по соответствующему признаку:

Первая группа – это группа социально-демографических показателей, рассматривающая зависимость доходов от пола, возраста, физической выносливости и интеллектуальных способностей и т. д.

Вторая группа включает показатели, отражающие концентрацию основного капитала и оценивающие ресурсный потенциал.

Третью группу составили показатели эффективности функционирования экономических субъектов.

Четвертая группа – это группа показателей уровня жизни, выраженные их отдельные компоненты.

Пятая группа включает показатели инфраструктурной обеспеченности, характеризующаяся наличием объектов инфраструктуры, условий их функционирования для выполнения какой-либо деятельности.

При таком подходе к классификации факторов можно в дальнейшем выявить определяющую роль каждого фактора в группе, а также значимость каждой группы в их взаимном влиянии на дифференциацию среднедушевых доходов населения региона.

Предложенная классификация будет удобнее в использовании и в результате будет получен более качественный расчет.

Показатели входящие в каждую из групп представлены в таблице 1.

Таблица 1

Классификация факторов, влияющих на среднедушевые денежные доходы населения

Признак	Показатели
Социально-демографические показатели	Выпуск бакалавров, специалистов, магистров (тыс. чел.); Удельный вес городского населения в общей численности населения (в процентах); Среднегодовая численность занятых (тыс. чел.); Уровень безработицы (в процентах); Численность мужского населения (тыс. чел.); Численность женского населения (тыс. чел.); Численность трудоспособного населения (тыс. чел.).
Показатели ресурсной обеспеченности	Число предприятий и организаций; Стоимость основных фондов (млн руб.); Число малых предприятий (тыс.); Инвестиции в основной капитал на душу населения (руб.).
Показатели экономической эффективности	Валовой региональный продукт на душу населения (руб.); Оборот розничной торговли на душу населения (руб.); Розничный товарооборот на душу населения (тыс. руб.); Объем платных услуг на душу населения (тыс. руб.); Объем бытовых услуг на душу населения (тыс. руб.).
Показатели уровня жизни	Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций (руб.); Средний размер назначенных пенсий (руб.); Величина прожиточного минимума (в среднем на душу населения; рублей в месяц).
Показатели инфраструктурной обеспеченности	Пассажиروоборот (млн пасс); Число медицинских учреждений (ед.); Число дошкольных образовательных организаций (ед.);

	Число общеобразовательных организаций (ед.); Число образовательных организаций, осуществляющих деятельность по образовательным программам среднего профессионального образования (ед.); Число образовательных организаций высшего образования (ед.); Количество объектов розничной торговли и общественного питания (ед.); Число розничных рынков (ед.); Объем всех продовольственных товаров, реализованных за финансовый год (тыс. руб.); Продукция сельского хозяйства (млн руб.).
--	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Показатели, попавшие в каждую их групп, были отобраны и сгруппированы по соответствующему признаку, а именно те, которые в наибольшей степени отражают уровень формирования, содержание и характер влияния ранее рассмотренных факторов дифференциации доходов на уровень доходов населения. Также выбор пал именно на те показатели, которые являются статистически регистрируемыми отчетными показателями, отражающими главные аспекты социально-экономической обстановки в стране. Также необходимо, чтобы эти статистические показатели характеризовали их внутренние зависимости с показателями среднедушевых доходов населения.

Факторы, влияющие на среднедушевые денежные доходы населения, очень разнообразны. Представленная система показателей в дальнейшем может быть использована для корреляционно-регрессионного анализа и построения математической модели прогнозирования денежных доходов населения. Рассмотрение всех факторов, влияющих на уровень доходов населения, и последующее прогнозирование крайне важно для определения причин различий в доходах и принятия взвешенных решений в области экономической и социальной политики с целью разработки соответствующих стратегий для улучшения благосостояния граждан.

Список литературы

1. Агапова Т.А. Макроэкономика: учебник / Т. А. Агапова, С. Ф. Серегина. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Дело и сервис, 2011. – 446 с.
2. Гайсина Е.Н., Криони О.В. Дифференциация денежных доходов населения на примере Республики Башкортостан / Е.Н. Гайсина, О.В. Криони // Право,

экономика и управление: состояние, проблемы и перспективы : материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием (Чебоксары, 14 июня 2023 г.) / гл. ред. Э.В. Фомин; Чувашский государственный институт культуры и искусств. – Чебоксары: Среда, 2023. – С. 23–28. EDN DNMVYC

3. Карпухно И.А., Гучмазова Д.А. Экономическая модель выявления факторов дифференциации доходов населения / И.А. Карпухно, Д.А. Гучмазова // Социальная статистика. – 2021. – №4 – С. 48–60. DOI 10.21686/2500-3925-2021-4-48-60. EDN NYUEOM

4. Суринов А.Е. Ненаблюдаемая экономика: попытка количественных измерений: монография / А.Е. Суринов. – М.: Финстатинформ, – 2003. – 256 с.