

DOI 10.31483/r-108627

Круглов Владимир Николаевич

Тютин Дмитрий Васильевич

АКТИВИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТАМОЖЕННОЙ ОТРАСЛИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Аннотация: современная социально-экономическая обстановка на международном пространстве ставит перед Российской Федерацией множество вызовов и угроз, которые нуждаются в своевременных адекватных ответах. В связи с перестройкой внешнеэкономической модели управления интеграционными связями появляется множество новых инструментов, моделей и алгоритмов деятельности, которые ещё не учтены в научной отечественной и зарубежной литературе и поэтому требуют к себе особого внимания и изучения в плане приращения научного знания, что и переопределяет актуальность данной главы. Федеральная таможенная служба (ФТС) в рамках происходящих процессов – это своего рода «фильтр» или «барьер» на пути недобросовестной конкуренции и противоправных экономических действий по отношению к Российской Федерации. Поэтому именно с позиций и возможностей перспектив её развития рассматривается возможная положительная динамика процесса дальнейшей внешнеэкономической деятельности. Исследование проведено с позиций системного, комплексного, ситуационного и процессного подходов. В качестве информационного слоя послужили материалы монографических исследований, данные статистической отчётности и документы программно-целевого обеспечения. В качестве практических рекомендаций намечены реперные точки роста эффективности системы внешнеэкономической деятельности.

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность, таможенная служба, экономические преступления, интеграция, кооперация, санкционная политика, контрабанда, транснациональная преступность, фискальные платежи, интегральный эффект.

Abstract: *the current socio-economic situation in the international space poses many challenges and threats to the Russian Federation that need timely and adequate responses. The rehabilitation by a number of unfriendly states of the post-industrial development model forces them to look for (and find) new ways and algorithms of development, reorienting the logistics directions of foreign economic activity from the West to the East Asian vectors of development. In connection with such a restructuring of the foreign economic model of integration relations management, there are many new tools, models and algorithms of activity that have not yet been taken into account in the scientific domestic and foreign literature and therefore require special attention and study in terms of increment of scientific knowledge, which redefines the relevance of this chapter. The Federal Customs Service (FCS), within the framework of the ongoing processes, is a kind of “filter” or “barrier” to unfair competition and illegal economic actions in relation to the Russian Federation. Therefore, it is from the positions and possibilities of its development prospects that the possible positive dynamics of the process of further foreign economic activity is considered. The study was conducted from the stand-point of systemic, complex, situational and process approaches. The materials of monographic studies, statistical reporting data and documents of software and target support served as an information layer. As practical recommendations, reference points for the growth of the effectiveness of the system of foreign economic activity are outlined.*

Keywords: *foreign economic activity, customs service, economic crimes, integration, cooperation, sanctions policy, smuggling, transnational crime, fiscal payments, integral effect.*

Пространство внешнеэкономической деятельности для нашей страны на современном этапе экономического развития – весьма проблемный участок, осложнённый многочисленными санкциями со стороны недружественных стран и новыми реалиями отношений в международном консорциуме. Защита интересов Российской Федерации требует новых инструментов и моделей от Федеральной таможенной службы (ФТС). Именно от наращивания эффектив-

ности таможенного досмотра, сотрудничества с другими силовыми ведомствами (в том числе и зарубежными, например, Интерполом) будет напрямую зависеть конечный результат в рамках целеполагания динамики роста валового внутреннего продукта и безопасности государства в целом.

Меняется и сам алгоритм деятельности таможенных органов в рамках многочисленных проверок и контроля. Ибо именно здесь и сейчас происходит переориентация торговых логистических путей с западного на восточные векторы. Это требует и понимания другого менталитета, и учёта национальных особенностей каждой из стран-торговых партнёров, и совершенствования (адаптации) программно-целевого обеспечения процесса.

Именно исходя из приоритетов развития Российской Федерации в долгосрочной перспективе, в статье рассматриваются возможности совершенствования процесса таможенной деятельности в новых реалиях правового и экономического поля. При этом в первую очередь учитывается опыт построения торгово-экономических отношений с Китайской народной республикой (КНР), как одним из основных и наиболее надёжных наших партнёров на сегодня.

Таможенные службы имеют самое непосредственное отношение к выявлению и борьбе с экономическими преступлениями. Особое значение в этом процессе имеет эффективное взаимодействие таможенных служб с другими органами, осуществляющими борьбу с нарушениями в данной сфере.

Бюджет Российской Федерации в доходной его части практически на три четверти формируется в зависимости от объёмов фискальных поступлений, в том числе, и по направлению внешнеэкономической деятельности. И здесь очень многое зависит от эффективности деятельности такого институционального образования, как Федеральная таможенная служба (ФТС). Ибо от того, насколько обоснованы и адаптированы к изменяющимся условиям интеграционного сотрудничества её регуляторы, во многом будет зависеть конечный итог целеполагания по наращиванию валового внутреннего продукта (ВВП) страны.

Динамика современного процесса внешнеэкономической деятельности позволяет с полной уверенностью сказать о появлении новых инструментов в

зоне именно таможенного контроля, которые нуждаются в дополнительном изучении с целью приращения научного знания. Именно данной парадигмой и определяется актуальность предлагаемой вниманию читателей статьи.

В качестве информационной базы использованы законодательные акты, монографии, научные и учебные издания по таможенному праву и правоохранительной деятельности, материалы периодических изданий, посвященные вопросам правоохранительной деятельности и ее эффективности. Также определенным слоем наработок послужил слой и статистических обобщений за 2016–2022 годы с выходом на эмпирический материал «сегодняшнего дня» в рамках научных журналов и конференций. Статья носит не только теоретический, но и практический характер, содержит рекомендации по интенсификации процесса внешнеэкономической деятельности на участке таможенной сферы. В научном аппарате исследования применялись правила индукции и дедукции, многофакторный анализ, элементы системного, комплексного, ситуационного и процессного подходов.

Ещё один аспект активизации процессов в таможенных органах напрямую связан с совершенствованием блока контрольно-ревизионной деятельности. Контрольно-ревизионная деятельность важна для осуществления финансового контроля в таможенном органе. Контрольно-ревизионная деятельность включает различные методы анализа. Здесь достаточно востребованы нормативно-правовые акты, которые используются в таможенном деле. Существуют определённые группы методических приёмов контрольно-ревизионной деятельности: органолептические, расчетно-аналитические, документальные обобщения и реализация результатов контроля, которые нужны для качественной и количественной составляющей при осуществлении работы в таможенном органе.

Стоит отметить, что контрольно-ревизионная деятельность не может существовать без финансово-хозяйственной деятельности таможенных органов. Ее результаты представляют собой итоги объективной оценки эффективности расходования таможенным органом бюджетных средств, которые используются в различных видах экономических исследований.

Контрольно-ревизионными подразделениями Калужской таможни и контрольно-ревизионным управлением ФТС России активно осуществляется контрольно-ревизионная деятельность в отношении Калужской таможни. За последние годы наиболее часто субъектом осуществления контрольно-ревизионных мероприятий в отношении Калужской таможни являлись уполномоченные структурные подразделения таможни.

В период с 2019 по 2021 год в отношении Калужской таможни осуществлялись контрольно-ревизионные мероприятия по большей части в форме ведомственного контроля в сфере закупок. Преобладание мероприятий ведомственного контроля закупочной деятельности над мероприятиями таможенного аудита в среднем в рассматриваемый период составило 250%. Также стоит отметить, что в период с 2019 по 2021 год количество мероприятий ведомственного контроля закупочной деятельности в отношении Калужской таможни стабильно увеличивалось, в то время как количество мероприятий таможенного аудита характеризовалось незначительными колебаниями различного рода. Данная статистика указывает на большую распространенность проверочных мероприятий в сфере эффективности использования бюджетных средств в процессе удовлетворения различных нужд таможенных органов, нежели мероприятий таможенного аудита, что, однако, еще раз подчеркивает фундаментальность и основополагающее значение вторых.

В рамках изучения вопроса эффективности осуществления контрольно-ревизионной деятельности таможенных органов крайне значимым является аспект выявления нарушений при проведении проверочных мероприятий. В период с 2018 по 2020 год в ходе осуществления контрольно-ревизионной деятельности в отношении Калужской таможни преобладало выявление правонарушений при проведении ведомственного контроля в сфере закупок. Преобладание количества выявленных нарушений при проведении мероприятий ведомственного контроля закупочной деятельности над нарушениями, выявленными при проведении мероприятий таможенного аудита в среднем за рассматриваемый период, составило 220%.

Учитывая то, что преобладание мероприятий ведомственного контроля закупочной деятельности над мероприятиями таможенного аудита, проводимых в отношении Калужской таможни в рассматриваемый период наблюдалась примерно в таком же пропорциональном соотношении, можно отметить, что оба проанализированных метода осуществления контрольно-ревизионной деятельности являются достаточно эффективными.

Большая часть нарушений, выявленных в ходе реализации контрольно-ревизионной деятельности, были выявлены контрольно-ревизионным управлением. Все они были устранены в течение установленного законодательством периода.

По итогам анализа практики осуществления контрольно-ревизионной деятельности на примере Калужской таможни можно прийти к заключению, что наиболее часто субъектом осуществления контрольно-ревизионных мероприятий в отношении Калужской таможни выступают уполномоченные структурные подразделения таможни, что указывает на преобладание «внутреннего» контроля над «внешним».

Контрольно-ревизионная деятельность таможенных органов отвечает целям и задачам по контролю соблюдения законности расходования бюджетных средств, а также мониторингу эффективности их использования в соответствии с их целевым назначением. Тем не менее, крайне важно последовательно и непрерывно совершенствовать порядок осуществления контрольно-ревизионной деятельности в соответствии с актуальными целями и направлениями развития.

Ещё один достаточно важный аспект данного плана – интеграционный.

1. Торговая зона – это одна из форм экономической интеграции, которая предполагает создание свободной торговой зоны между участниками. В рамках такой зоны страны, подписавшие договоренности, устраняют тарифные и нетарифные барьеры на торговлю между собой, что позволяет свободно перемещать товары и услуги через границы, стимулировать торговлю и экономический рост. При этом каждая страна сохраняет свою независимость в вопросах регу-

лирования своей экономической политики и регулирования внешней торговли в отношении стран – не участниц торговой зоны.

Для создания торговой зоны необходимо подписать договоренности между государствами, которые определяют условия и правила торговли между участниками зоны. В рамках торговой зоны государства могут устанавливать совместные стандарты, правила происхождения товаров, меры по защите интеллектуальной собственности и т. д. Однако создание торговой зоны может иметь как положительные, так и отрицательные последствия.

Например, уменьшение тарифных и нетарифных барьеров может привести к увеличению объемов торговли и расширению рынка сбыта, но также может привести к конкуренции на внутреннем рынке и угрозе для местных производителей. Помимо этого, могут возникать проблемы с охраной интеллектуальной собственности и управлением торговыми спорами между участниками зоны.

В целом, торговые зоны являются одним из методов экономической интеграции, который может быть эффективным инструментом для расширения рынка сбыта и увеличения объемов торговли. Однако, необходимо учитывать потенциальные риски и недостатки при создании таких зон. Примером такой торговой зоны является Североамериканский свободный торговый союз (САНТС), который был создан в 1994 году между Канадой, США и Мексикой.

2. Таможенный союз – это форма экономической интеграции, которая предполагает создание единой таможенной территории между участниками. Участники такого союза соглашаются на единые таможенные пошлины и правила импортно-экспортных операций на территории союза. Также, таможенный союз может предусматривать единые стандарты и сертификацию товаров, что позволяет избежать препятствий на границах между странами-участниками и упрощает торговлю между ними.

Помимо этого, внутренние торговые границы между государствами устраняются, а на внешних границах ТС применяется единая таможенная политика. Методы экономической интеграции, используемые в рамках Таможенного союза, включают в себя: – согласование таможенных процедур: государства-

участники ТС согласовывают таможенные процедуры и правила, чтобы упростить процедуры импорта и экспорта товаров; – унификация технических регулирований: государства-участники ТС устанавливают общие требования к качеству и безопасности товаров, чтобы обеспечить единый уровень защиты потребителей и упростить процедуры сертификации;

– совместная торговая политика: государства-участники ТС разрабатывают общие правила торговли с третьими странами, в том числе соглашения о свободной торговле;

– гармонизация налоговой политики: государства-участники ТС согласовывают налоговую политику, в том числе устанавливают общие ставки налогов и сборов, чтобы упростить процедуры торговли между государствами-участниками;

– совместное регулирование международной торговли: государства-участники ТС участвуют в международных организациях, таких как Всемирная торговая организация, и совместно разрабатывают политику по международной торговле.

Эти методы экономической интеграции помогают уменьшить торговые барьеры между государствами-участниками Таможенного союза и создать благоприятную среду для развития бизнеса и экономического сотрудничества. Примером такого таможенного союза является Евразийский экономический союз (ЕАЭС), созданный в 2015 году между Россией, Беларусью, Казахстаном, Арменией и Киргизией. В рамках этого союза участники согласовывают таможенные пошлины, ведут единую торговую политику и принимают решения в области технических регулирований и сертификации товаров.

3. Единый рынок – это создание свободного перемещения товаров, услуг, капитала и людей между участниками интеграции без таможенных и иных ограничений. Методы экономической интеграции единого рынка включают в себя: – свободное перемещение товаров и услуг. Это означает, что страны, принимающие участие в интеграции, устанавливают общие правила торговли и от-

меняют таможенные пошлины и другие препятствия, которые могут препятствовать свободному перемещению товаров и услуг.

Свободное перемещение капитала – это процесс, в котором страны, участвующие в интеграции, отменяют ограничения на движение капитала, что способствует инвестициям и экономическому росту, данный аспект также:

- стимулирует свободное перемещение рабочей силы;

- граждане стран, участвующих в интеграции, могут свободно перемещаться между странами, искать работу и работать без необходимости получения специальных разрешений;

- наступает гармонизация правовых норм и стандартов – страны, участвующие в интеграции, обеспечивают согласование правовых норм и стандартов, чтобы уменьшить необходимость в адаптации бизнеса к разным правовым системам;

- возникает общая валюта. Это означает, что участники интеграции могут использовать одну валюту, что упрощает торговлю и уменьшает издержки на обмен валюты;

- проводится общая фискальная политика – когда страны, участвующие в интеграции, могут согласовывать свои фискальные политики, чтобы уменьшить налоговую конкуренцию между ними и создать более эффективную экономику.

Примерами данной формы международной экономической интеграции является Андский пакт – это объединение пяти латиноамериканских стран (Боливия, Колумбия, Эквадор, Перу, Венесуэла).

4. Экономический союз – это форма глубокой экономической интеграции, при которой страны объединяются с целью создания общего рынка, гармонизации экономической политики и управления, а также распределения ресурсов и инвестиций. Основными элементами экономического союза являются:

- создание общего рынка – это главный метод интеграции в экономическом союзе. В рамках общего рынка все государства устанавливают единые правила торговли, свободу перемещения товаров, услуг, капитала и рабочей си-

лы. Общий рынок позволяет устранить торговые барьеры и стимулирует экономический рост и развитие;

– согласование экономической политики – это метод, который позволяет государствам согласовывать свою экономическую политику, в том числе фискальную, монетарную, торговую и инвестиционную. Согласование экономической политики может включать создание единой валюты, гармонизацию налогового законодательства, координацию монетарной политики и другие меры;

– создание единого регулирующего органа – это метод, который позволяет создать орган, который будет регулировать деятельность в рамках экономического союза. Этот орган может контролировать рынок, регулировать цены, контролировать качество товаров и услуг и т. д.;

– общие инвестиционные и торговые правила – это метод, который позволяет установить единые правила инвестирования и торговли в рамках экономического союза. Это может включать унификацию правил и требований к продукции, установление одинаковых стандартов качества и безопасности, упрощение таможенных процедур и другие меры;

– совместные проекты и программы – это метод, который позволяет государствам экономического союза работать вместе над реализацией совместных проектов и программ. Это может быть сотрудничество в области науки, технологий, образования, инфраструктуры, экологии. Примерами экономических союзов являются Евразийский экономический союз, Африканское экономическое сообщество, Европейский союз и др.

5. Политический союз – это более глубокая форма интеграции, которая предполагает не только экономическое сотрудничество, но и совместную политическую деятельность, включая координацию внешней политики, безопасности и обороны. Главной целью политического союза является обеспечение более тесных отношений между государствами-участниками и координация их политических действий во внешней политике, безопасности и обороне.

Такие союзы обычно включают в себя:

- создание общих органов управления – национальных парламентов, правительств, судебных инстанций и т. д. для координации общей политики;
- совместное принятие законов и регулирование экономической деятельности в государствах-участниках – создание единой системы права, таможенной политики, валютной политики и т. д.;
- создание единой валюты – для устранения различий в обменных курсах и снижения затрат на валютные операции;
- создание общего рынка – для свободного перемещения товаров, услуг, капиталов и рабочей силы между государствами-участниками;
- совместные проекты в области науки, образования, культуры и технологий – для развития взаимопонимания и доверия между государствами-участниками; – совместное сотрудничество в области безопасности и обороны – для обеспечения безопасности государств-участников и защиты их интересов в мирное время и в периоды конфликтов.

Все эти методы позволяют государствам-участникам политического союза более эффективно справляться с вызовами современного мира, укреплять свою безопасность и процветание, а также повышать свой политический и экономический вес в мировом сообществе. Одним из примеров политического союза является Европейский союз, который был создан в 1993 году на основе Европейского экономического сообщества. Другим примером является Содружество Независимых Государств (СНГ), созданное в 1991 году для укрепления связей между бывшими республиками Советского Союза.

6. Полная экономическая интеграция – считается наивысшим уровнем интеграции и предполагает создание общего экономического пространства с полной свободой перемещения товаров, услуг, капитала и труда. Среди методов полной экономической интеграции можно выделить:

- общий рынок: создание общего рынка означает отмену всех таможенных барьеров и мер не тарифного характера между государствами, принимающими участие в интеграционном процессе. Это позволяет свободно перемещаться товарам, услугам, капиталу и людям между странами; – общие правила и регули-

рование: для обеспечения свободы перемещения товаров, услуг, капитала и труда в рамках полной экономической интеграции необходимо согласовать правила и регулирование в различных областях, таких как налоговое, трудовое, миграционное и др.;

– единая валюта: создание единой валюты позволяет устранить препятствия в торговле и инвестициях между странами, использующими разные валюты, а также упрощает расчеты и платежи между странами;

– общая внешняя торговая политика: для обеспечения свободы торговли между государствами в рамках полной экономической интеграции необходимо согласовать внешнюю торговую политику, чтобы избежать конкуренции между странами-участницами;

– общая экономическая политика: для улучшения координации и интеграции экономических политик государств необходимо согласовать национальные бюджеты, налоговую политику, макроэкономическую политику и другие экономические меры;

– общая политика занятости и социальной защиты: полная экономическая интеграция также предполагает согласование политики занятости и социальной защиты, что позволяет гармонизировать условия труда и обеспечить социальную защиту граждан во всех странах-участниках.

Однако полная экономическая интеграция требует высокого уровня согласования и сотрудничества между странами-участниками и может столкнуться с определенными проблемами, такими как различия в национальных законах и культуре, неодинаковые экономические интересы, риски утраты суверенитета и др.

Основными примерами полной экономической интеграции являются Европейский союз и Европейская ассоциация свободной торговли (ЕФТА). Каждая из этих форм экономической интеграции имеет свои особенности, преимущества и недостатки, и выбор конкретной формы зависит от целей, интересов и возможностей стран-участников.

ФТС России осуществляет международное взаимодействие в рамках таких организаций, как ВТамО, ШОС, БРИКС, АТЭС, СНГ, ЕАЭС. Страны БРИКС

взаимодействуют по таможенным вопросам в Комитете таможенного сотрудничества [1, с. 61]. Наиболее успешной сегодня является подкомиссия по таможенному сотрудничеству правительств России и Китая. Целью работы подкомиссии является, в том числе, интенсификация информационного обмена между таможенными службами России и Китая. Также существует российско-китайская комиссия по границе, призванная решать все рабочие моменты, возникающие при российско-китайском сотрудничестве.

В Китае на регулярной основе проводится российско-китайский обучающий семинар по вопросам таможенного оформления, что позволяет обучить китайских предпринимателей особенностям таможенного оформления товаров в РФ, а это приводит к снижению количества нарушений и предупреждает экономические преступления.

Существует канал информационного обмена в сфере борьбы с таможенными правонарушениями при авиационных перевозках.

На рисунке 1 обобщим взаимодействие ФТС РФ и ГТУ КНР [2, с. 469].

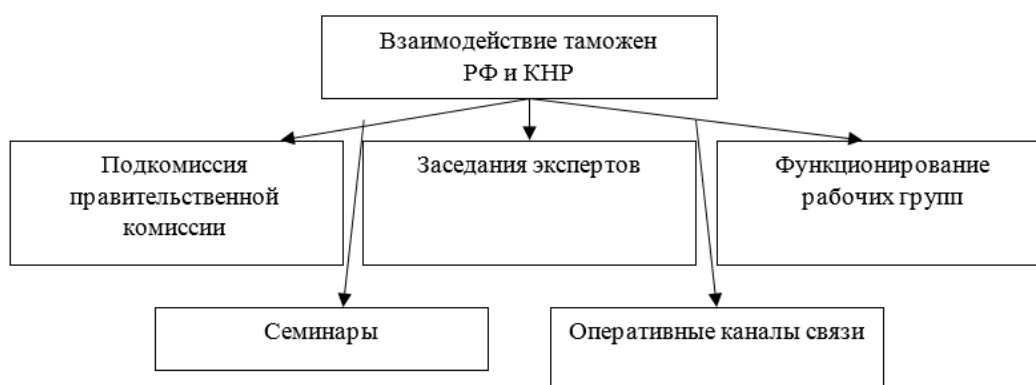


Рис. 1. Взаимодействие ФТС РФ и ГТУ КНР

В целом же в масштабах внешнеэкономической деятельности объемы экспорта и импорта по данным за 2019 и 2020 годы на несколько сотен млрд. долл. ниже, чем в период 2012–2015 гг., однако также хорошо заметен существенный подъем этих показателей по сравнению с периодом их упадка в 2016–2018 годах. Однако показатели объемов и экспорта, и импорта в 2021 году снизились по сравнению с 2019–2020 гг., что указывает на общее снижение объема товарооборота в 2021 году.

Можно сделать вывод, что сальдо внешнеторгового баланса РФ на протяжении всего рассмотренного периода оставалось положительным, притом объемы как экспорта, так и импорта в последние годы имеют тенденцию к увеличению. Россия характеризуется высокой степенью включенности в мировую торговлю (страна с одним из самых крупных показателей внешнеторгового оборота), притом преимущественно за счет экспорта. Однако необходимо отметить, что объемы импорта приближены к объемам экспорта, что дает повод полагать, что импортные товары имеют высокое значение на внутренних рынках [3, с. 495].

В настоящее время актуальными проблемами российской национальной экономики в сфере внешнеторговой деятельности (то есть в сфере компетенции таможенных органов РФ) является сохраняющаяся импортнозависимости российской экономики и возрастание санкционного давления государств, которые по большей части являются основными импортерами в стратегически важных отраслях народного хозяйства.

С начала 2022 года объемы импорта из США и стран Европы суммарно снизились на 43,5%, при этом снижение по большей части обусловлено именно антироссийскими санкциями, а не отказом со стороны РФ от закупок у определенных поставщиков. В указанных условиях возрастает значимость реализации таможенными органами РФ правоохранительной функции, связанной с выявлением нарушений таможенного законодательства ЕАЭС и внутреннего законодательства РФ в сфере таможенного регулирования [4, с. 144].

Наиболее эффективно со стороны ФТС выявляются неуплаты таможенных платежей – рост 50% за четыре года, невозврат средств из-за границы – 33,5%, перевод средств по подложным документам – 133,08%, а также незаконное перемещение денежных средств – 52,3%. Можно видеть, что количество проверок юрлиц и ИП в 2022 году возросло на 3,85%, при этом значительно выросла их эффективность – на 14,83%. В тоже время выросло число правонарушений – на 6,06% в 2022 году [5, с. 52].

Количество таможенных проверок в 2022 году снизилось по отношению к 2020 году на 38,63%, но увеличилась их эффективность в виде роста количества возбужденных административных дел на 23,1% и уголовных дел – на 19,47%. Эффективно в 2022 году таможня боролась с незаконным ввозом продукции – рост предотвращения ввоза такой продукции составил 154,72%. Снизилась эффективность борьбы с санкционной продукцией: в 2020 году не было допущено к вводу 6,9 тыс. тонн, а в 2022 году – только 3,9 тыс. тонн. Выявление контрафакта было максимальным в 2021 году и значительно снизилось в 2022 году: с 16,2 млн. ед. до 11 млн. ед. Вырос ущерб от контрафакта на 77,78% [6, с. 26].

В 2022 году количество таможенных проверок сократилось на 16,4% (2286). В 2021 году было осуществлено 2 717 таможенных проверок, в 2017 году больше было на 43% – 4 805 проверок. В 2020 году было осуществлено 3725 таможенных проверок, по результатам которых было взыскано 6,8 млрд. рублей, что выше показателя 2019 году на 56%.

Организации с низким уровнем риска оформили в 2022 году 67% от общего количества деклараций и заплатили 81% от общей суммы таможенных платежей. Средний уровень риска характерен для 96345 участников ВЭД, высокий – для 9659 участников ВЭД [7, с. 47].

За 2022 год досмотр проводился для участников ВЭД с высоким уровнем риска в 8,9% случаев, запрос документов от них – в 31,2% случаев и таможенная экспертиза только в 0,4% случаев. Таможенный досмотр для участников ВЭД со средним уровнем риска проводился только в 3,6% случаев, запрос документов – в 15,3% случаев.

Эффективность таможенных операций увеличивается ежегодно. Например, сокращается время прохождения таможенных операций: за три года при экспорте сокращение 2,17%, при экспорте – на 13,19%, что является прямым показателем эффективности деятельности таможенных работников, осуществляющих таможенные операции. Количество электронных таможенных деклараций постоянно растет – за три последние года рост составил 13,64%. Аналогично, растет количество электронных транзитных деклараций – на 53,01%.

В 2022 году за счет удаленной оплаты было получено 1226,16 млрд. рублей (21,4% от всей суммы платежей в бюджет). Рост к 2021 году составил 39,9%. Было осуществлено 93,3% платежей с применением микропроцессорных пластиковых карт (в 2018 году – 82,4%). В 2022 году зафиксировано снижение поступления таможенных и иных платежей в бюджет РФ [9].

В 2023 году поступления в бюджет со стороны ФТС еще больше снизились и составили всего 4571,8 млрд. руб., что хуже показателя 2022 года на 17,06%, а показателя 2021 года – на 21,63%. По отношению к пиковому 2017 году снижение составило – 33,08% [8].

Зафиксировано падение объемов экспортной продукции с 2018 года. Восстановление роста экспорта произошло только в 2021 году, но оно значительно уступает показателям 2017 года с 4637,1 млрд рублей таможенных платежей. В 2022 году экспорт снова снизился, как и поступления – до 2291,3 млрд рублей. Снижение показателя 2022 года к 2021 году составило 24,27%. В 2021 году падение по отношению к 2017 году составило 34,75% и одновременный рост показателя к 2020 году на 53,72%, что является позитивным моментом для наполнения бюджета и экономики РФ в целом [9].

В 2021–2022 гг. активно реализовывались новые дистанционные технологии уплаты таможенных платежей, например, уплата таможенных платежей теми, кто оформлял электронную таможенную декларацию. Например, в 2020 году посредством электронных платежей было перечислено в бюджет 535,19 млрд рублей, в 2021 году – 876,26 млрд рублей (рост 63,7%).

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в современных экономических условиях возрастает значимость деятельности таможенных органов в рамках обеспечения развития национальной экономики и экономической безопасности, поскольку основные угрозы национальному благосостоянию в настоящее время сопряжены именно с внешнеэкономической деятельностью, что, в свою очередь, объясняется высокой степенью интеграции России в мировую экономику и одновременно нестабильностью политических отношений с рядом недружественно настроенных государств. Значимость таможенного ре-

гулирования на современном этапе экономического развития России трудно недооценить, поскольку для поступательного развития национальной экономики РФ в условиях международной экономической интеграции необходимо уделять особое и повышенное внимание как своевременному и полному начислению таможенных платежей и пошлин в федеральный бюджет, так и обеспечению законности среды внешнеэкономической деятельности путем повышения эффективности реализации правоохранительной функции.

На основе всего вышеизложенного можно сделать вывод о наличии в существующей системе внешнеэкономической деятельности целого ряда «узких мест», расшивка которых поможет интенсификации процессов таможенного контроля. Среди таких реперных точек можно выделить и несовершенство имеющегося программно-целевого обеспечения процессов таможенной сферы деятельности, и формализацию отношений во вновь создаваемых международных пограничных союзах, и санкции со стороны недружественных стран, и многое другое.

Преодоление этих барьеров на пути внешнеэкономической деятельности станет новым триггером экономического роста в международном пространстве.

Список литературы

1. Калинина О.В. Роль таможенных органов в обеспечении экономической безопасности России / О.В. Калинина // Ученые записки Тамбовского отделения РoCMY. – 2016. – №7. – С. 54–61.

2. Круглов В.Н. Региональный опыт борьбы с бедностью: поиски и находки / В.Н. Круглов, Д.В. Тютин // Управленческий учёт. – 2021. – №3. – С. 462–471. – ISSN 1814-8476. EDN DXQNMH

3. Круглов В.Н. Инновационный аспект развития агропромышленного производства в регионах Российской Федерации / В.Н. Круглов, Д.В. Тютин // Управленческий учёт. – 2021. – Вып. 8. Ч. 3. – С. 492–498. – ISSN 1814-8476.

4. Лаптев Р.А. Исследование сотрудничества таможенных служб в рамках интеграции ЕАЭС в мировую экономику в качестве самостоятельного субъекта

/ Р.А. Лаптев // Социально-экономические и правовые основы инновационного развития. – 2018. – №4 (12). – С. 143–150. EDN XWJLAD

5. Лемешко А.В. Формы международного сотрудничества таможенных органов / А.В. Лемешко // Синергия наук. – 2019. – №39. – С. 49–56. EDN HJCKBX

6. Пилипчук В.В. Роль таможенных органов во внешнеэкономической деятельности Дальневосточного региона / В.В. Пилипчук // Таможенная политика России на Дальнем Востоке. – 2015. – №3. – С. 22–26. EDN UMOHLP

7. Тупицына Е.А. Международное сотрудничество таможенных органов ЕАЭС / Е.А. Тупицына // COLLOQUIUM-JOURNAL. – 2019. – №25 (9). – С.45–48

8. Официальный сайт Федеральной таможенной службы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://customs.ru/> (дата обращения: 12.05.2021).

9. Официальный сайт Евразийского таможенного Союза [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.eaeunion.org/> (дата обращения: 12.05.2021).

Круглов Владимир Николаевич – д-р экон. наук, доцент, профессор Калужского филиала ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ», Калуга, Россия.

Тютин Дмитрий Васильевич – канд. экон. наук, доцент, заведующий кафедрой делового администрирования и рыночной аналитики Калужского филиала ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ», Калуга, Россия.
