

Качалов Вадим Юрьевич

канд. социол. наук, доцент

Казанский кооперативный институт (филиал)

АНОО ВО ЦС РФ «Российский университет кооперации»

г. Казань, Республика Татарстан

доцент

ФГАОУ ВО «Казанский (Поволжский) федеральный университет»

г. Казань, Республика Татарстан

Сычева Ольга Валерьевна

заместитель начальника отдела

Управление Федеральной налоговой службы

Российской Федерации по Республике Татарстан

г. Казань, Республика Татарстан

О НЕКОТОРЫХ ОСОБЕННОСТЯХ МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ КОНТРАКТОВ

Аннотация: в статье рассматривается система правовых источников, регулирующих международные отношения в сфере внешнеторговых контрактов. Особое внимание уделяется системе источников правового регулирования в рамках постсоветского пространства. Определяется проблематика, рассматриваются способы решения названных проблем.

Ключевые слова: внешнеторговая деятельность, внешнеторговый контракт, ЕАЭС, международное право, международный договор.

Проблемы правового регулирования внешнеторговых контрактов как частного проявления внешнеторговых отношений на международном уровне обусловлены следующими причинами, факторами.

Прежде всего, следует обратить внимание на то, что в настоящее время в результате глобализации происходит динамичный рост международной торговли. При этом отмечается, даже эпидемии КОВИДА не привела к критическому снижению мировой торговли – на начало 2023 года динамика мировой торговли была

положительная, объём торговли товарами вырос на 2,7%, а объём торговли услуги в свою очередь вырос на 15%. И некоторые государства показывают очень хорошие результаты-так внешнеторговый оборот КНР вырос на 30% [5].

Таким образом, можно определить, что вся система внешней торговли является в настоящее время весьма динамичной несмотря на постковидную ситуацию и тотальные санкции со стороны ряд стран по отношению к России.

Более того, и России, несмотря на тотальные санкции, которые были введены со стороны некоторых государств и групп государств в начале 2022 года удалось сохранить тренд на хорошие торговые показатели. Так, за 2022 год внешнеторговый оборот составил 611 миллиардов долларов, причем экспорт составил 431 млрд долларов США, и вырос по сравнению с 2021 годом. Правда импорт уменьшился на 16% и составил 170 миллиардов долларов [3, с. 145].

И вторым довольно значимым фактором является появление новых международных объединений, которые носят универсальный характер и целью которых является в том числе развитие внешней торговли между государствами-членами. Классическим примером является БРИКС.

Говоря о специфике правового регулирования внешнеторговых контрактов, следует отметить специфику источников правового регулирования.

Если говорить про источники международного правового регулирования внешнеторговой деятельности, то такие источники довольно многочисленны. То есть можно говорить про систему таких источников [4, с. 85].

В частности, к таким источникам относят прежде всего международно-правовые акты универсальных международных организаций, прежде всего ООН. Здесь выделим, например, Конвенции ООН 1980 года «О договорах международной купли-продажи товаров», «О праве, применимом к договорам международной купли-продажи». Точно также важное значение имеют и положения, которые выработаны в рамках ИНКОТЕРМС, причем термины ИНКОТЕРМС по самой своей природе содержат обязательные правила поставки товаров.

В рамках региональных организаций правила торговли между членами регулируются, например директивами, как в рамках ЕС.

Кроме того, большинство развитых государств приняли свои собственные документы в сфере внешнеторговой деятельности., внешнеторговых контрактов.

Так, например, такие документы в настоящее время действуют в Австрии, Великобритании, Венгрии, Польше, Румынии. В России в настоящее время названные вопросы регулируются нормами раздела 6 Гражданского кодекса РФ [2].

Следует отметить, что правовое регулирование внешнеторговой деятельности осуществляется и в рамках постсоветского пространства, правда не всегда эффективно. Так, например, в рамках СНГ ещё в марте 1992 года были приняты соглашения «Об общих условиях поставки товаров между государствами-членами СНГ».

Но данный акт фактически стал «мёртвым» актом, в том числе и потому, что противоречил основополагающим нормам национального законодательства государств-членов.

Начиная с 2015 года некоторые государства постсоветского пространства создали новое объединение, а именно ЕАЭС. В настоящее время членами ЕАЭС являются Россия, Белоруссия, Казахстан, Армения, Киргизстан.

При этом вплоть до недавнего времени очевидным трендом было не только увеличение числа государств-членов, но и создание более чёткой правовой основы деятельности названной организации. Так, например, с 1 января 2018 года в рамках ЕАЭС действует Таможенный кодекс ЕАЭС [1].

Но, конечно, система правового регулирования внешнеторговой деятельности, внешнеторговых контрактов в рамках ЕАЭС требует совершенствования.

Следует согласиться с мнением ряда авторов о том, что в рамках ЕАЭС следует принять не просто обычный договор в сфере ВЭД, а акт, который основан на так называемом риск-подходе.

Точно также необходимо урегулировать следующие общественные отношения.

Во-первых, это принятие и реализация норм о посттаможенном аудите.

Во-вторых, это создание правовой основы реализации принципа «единого окна».

В-третьих, это создание правовой основы для организации системы страхования внешнеторговых сделок как внутри ЕАЭС, так и с третьими странами.

В-четвертых, это создание правовой основы системы «молчание-знак согласия».

В-пятых, правовое регулирование системы электронной торговли и внешне-торговых контрактов в названной сфере.

Таким образом можно отметить, что в настоящее время имеет место постоянный рост объёмов международной торговли, как следствие вопросы правового регулирования внешнеторговых контрактов имеет важное значение.

При этом есть разные способы регулирования таких отношений – в рамках универсальных договоров, актов ИНКОТЕРМС, нормами национального права. Также было выявлено, что в рамках действующего в настоящее время ЕАЭС, правовая основа внешнеторговой деятельности не урегулирована полностью. Как следствие, были предложены меры по совершенствованию правовой основы регулирования внешнеторговых контрактов в рамках ЕАЭС, в частности разработка правовых основ заключения и реализации внешнеторговых контрактов на основе принципов риск-подхода; создание правовой основы страхования внешнеторговых сделок; создание правовой основы электронной торговли. Естественно, возможны и какие-либо иные меры.

Список литературы

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение №1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза от 11 апреля 2017 г.) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3AW4kC> (дата обращения: 01.04.2024).

2. Гражданский кодекс Российской Федерации от 26 ноября 2001 г. №146-ФЗ (ред. от 24.07.2023). – Ч. 3 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3AW4pS3> (дата обращения: 01.04.2024).

3. Гладков И.С. Мирохозяйственная динамика и международная торговля: новые тренды / И.С. Гладков // Мировая экономика, новая аналитика. – 2023. – №1. – С. 142–146.

4. Кириленко В.П. Особенности международно-правового регулирования внешнеторговых контрактов / В.П. Кириленко, Ю.В. Мишальченко, Е.В. Васильева // Евразийская интеграция: экономика, право, политика. – 2022. – №3. – С. 84–94. DOI 10.22394/2073-2929-2022-03-84-94. EDN RFBSPH

5. Обзор статистики мировой торговли за 2023 год [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3AW4xD> (дата обращения: 01.04.2024).