

Бакаева Жанна Юрьевна

д-р филос. наук, профессор
ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»

г. Чебоксары, Чувашская Республика

Имяреков Сергей Михайлович

д-р экон. наук, профессор
Саранский кооперативный институт (филиал)
АНОО ВО ЦС РФ «Российский университет кооперации»
г. Саранск, Республика Мордовия

ОСОБЕННОСТИ СТРУКТУРНОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ ГЛОБАЛЬНЫХ ЦЕНОВЫХ СИСТЕМ

***Аннотация:** в статье рассматривается проблема влияния глобальных ценовых систем на структурную трансформацию в целом. Международные производственные системы подвержены влиянию различных факторов. Очень сложно осуществлять политику в глобальных ценовых системах из-за повторной конверсии, вкладывать инвестиции, знания и новые технологии в данный сектор экономики.*

***Ключевые слова:** глобальные ценовые системы, экономическое развитие, структурная трансформация, динамика преобразований, производительность труда, устойчивость, перераспределение, негативные факторы, положительные факторы.*

Структурная трансформация была предметом серьезного беспокойства в новаторской теории экономического развития. Именно с этой точки зрения Организация Объединенных Наций (далее – ООН) по промышленному развитию поставила ее в центр своей стратегии. В качестве иллюстрации ООН указывает, что экономическое развитие бедных стран предполагает сегодня сопровождение роста валового внутреннего продукта (ВВП) динамикой преобразования значительной части их сбережений. Структурная трансформация означает по-

степенное и устойчивое перераспределение ресурсов и изменение производительных секторов экономической деятельности в наиболее продуктивные. Таким образом, индустриализация представляется вектором продвижения и достижения инклюзивных экономических преобразований.

В литературе, анализирующей влияние интеграции на структурную трансформацию, приходят к двум, казалось бы, противоречивым теоретическим результатам. С одной стороны, это представляется препятствием для структурных преобразований из-за того, что в структуре экономики, по существу, доминирует деятельность в первичном секторе, что затрудняет из-за высоких затрат повторную конверсию в другие виды деятельности. С другой стороны, предполагается, что страны будут открыты для торговли и прямых иностранных инвестиций (ПИИ), что станет источником развития благодаря передаче знаний и технологий, которые они генерируют. Если интеграция окажется успешной, она может способствовать структурным преобразованиям за счет постепенного перемещения рабочей силы из первичного сектора в обрабатывающую промышленность и сферу услуг, где производительность и заработная плата выше. Таким образом, возникает вопрос о том, стоит ли подвергать сомнению модель интеграции? При этом признается, что сильная специализация по основным видам деятельности объясняет слабый вклад в структурные преобразования.

Во-первых, предлагается выйти за рамки традиционного рассмотрения, которое, в основном, основано на торговле готовой продукцией. Под эволюцией торговли промежуточной продукцией рассматривается содержание добавленной стоимости. Во-вторых, применяется трехэтапный методологический подход для проверки гипотезы. Под структурной трансформацией понимается увеличение доли рабочих мест в промышленном секторе, использование в качестве дополнительных показателей добавленной стоимости промышленного и третичного секторов для анализа.

Модель регрессии на панельных данных использует метод полностью модифицированных обычных наименьших квадратов. Этот метод оценки приводит к асимптотически распределенным оценкам в соответствии с нормальным

распределением с нулевым средним значением и позволяет учитывать проблемы эндогенности второго порядка регрессоров, а также свойства автокорреляции и гетероскедастичности остатков.

В соответствии с литературными источниками, надежность достигается за счет применения оценок динамических обыкновенных наименьших квадратов и канонической коинтеграционной регрессии. Синтетический обзор современного состояния влияния государственных централизованных фондов на структурные преобразования в развивающихся странах достаточно очевиден. В третьем разделе представлены меры.

Негативные последствия ценовых средств на структурные преобразования выделяются в рамках трех основных каналов, по которым они проходят. К ним относятся: плохая специализация; уязвимость к внешним потрясениям; оппортунистическое поведение транснациональных компаний. Это показывает, что включение в глобальные стоимостные цепочки может быть менее перспективным для развивающихся стран, поскольку специализация в задачах сборки может заставить их усилить свои сравнительные преимущества в деятельности, требующей использования низкоквалифицированной рабочей силы. Эта ситуация, вероятно, приведет к обнищанию специализации развивающихся стран с плохо диверсифицированными первоначальными возможностями.

Таким образом, некоторые развивающиеся страны смогли диверсифицировать свою производственную структуру без реального воздействия на их структурную трансформацию. В том же духе утверждается, что глобальные стоимостные цепочки препятствуют структурным преобразованиям развивающихся стран из-за высокой специализации в отраслях первичного сектора, что делает невозможным переход к другим, более продуктивным видам деятельности. Вводится понятие «плохой структурной трансформации», чтобы подчеркнуть негативное влияние плохой специализации и вызвать структурные изменения, снижающие рост производительности. В Латинской Америке и странах Африки к югу от Сахары рабочая сила постепенно мигрировала в «неправильном»

направлении, то есть от более производительных видов деятельности к менее производительным, особенно неформальным.

Второй канал подчеркивает уязвимость к внешним потрясениям. Участие в глобальных ценовых цепочках может сделать развивающиеся страны более уязвимыми к колебаниям спроса, вызванным глобальными экономическими циклами. Действительно, во время коллапса мировой торговли, торговля внутри ценовых систем снизилась. Этот спад затронул как обратную, так и прямую интеграцию и сохранился в развивающихся странах, поскольку ведущие компании перекладывают нерешенные проблемы на субподрядчиков и их сотрудников. Также учитываются колебания предложения, особенно в случае сбоя, если производство очень географически сконцентрировано либо если шок предложения происходит вверх по течению, а не вниз по течению.

Аналогичным образом, обнаружили, что глобальные ценовые цепочки способствовали большей подверженности развивающихся стран внешним экономическим потрясениям из-за больших колебаний в торговле. Кризис автомобильной промышленности в Соединенных Штатах, например, немедленно передался по всей цепочке на доходы либерийских производителей каучука, которые поставляли сырье, необходимое для производства шин.

Третий канал – это оппортунистическое поведение транснациональных компаний. По данным ВТО, цепочки создания стоимости ограничивают перспективы структурных преобразований в развивающихся странах из-за хищнического поведения некоторых крупных фирм. Последние эксплуатируют человеческие и природные ресурсы развивающихся стран безответственным и неустойчивым образом или недостаточно делятся своей прибылью с местными поставщиками. Аналогичным образом, размещение компаний за рубежом в основном основано на производственных и транзакционных издержках. Если эти затраты возрастут больше в развивающихся странах, чем в развитых странах, компании могут принять решение о репатриации части продукции, ранее вывезенной за границу или вести переговоры с производителями или поставщиками в других странах.

Положительное влияние глобальных ценовых систем на структурные преобразования понимается одновременно с точки зрения производительности, цен и предложения. Во-первых, что касается влияния на производительность, показано, что интеграция в ценовых системах открывает страны для торговли и развития прямых иностранных инвестиций, что способствует передаче технологий и знаний. Согласно исследованию, проведенному ВТО, эти трансферты влияют на участие в них через освоение знаний о технологиях производства, передаваемых при обмене промежуточной продукцией. Аналогичным образом, посредством передачи технологий иностранные компании инвестируют непосредственно в экономику страны.

Таким образом, интеграция способствует структурным преобразованиям, перемещая рабочую силу из сельского хозяйства в обрабатывающую промышленность, где производительность и заработная плата выше. Потенциал можно наращивать несколькими способами, включая обучение работников и взаимодействие с поставщиками. Благодаря этому взаимодействию ценовые системы предоставляют информацию о потребностях мирового рынка в отношении продуктов, процессов, технологий и стандартов. Даже если страны, находящиеся далеко от передовых технологий и накопившие мало ресурсов, имеют низкие возможности для мобильности рабочей силы, они, тем не менее, имеют доступ к технологиям, уже разработанным в странах с высокими доходами. Влияние на цены является результатом усиления конкуренции в результате увеличения импорта продукции и, следовательно, снижения цен на эти промежуточные продукты. Это дает местным предприятиям выгоду, позволяющую им обеспечить ценовую конкурентоспособность.

Следовательно, дальнейшая интеграция в мировой рынок может сделать более эффективными масштабы производства и доступными более дешевые ресурсы для африканских производителей, а также привести к повышению конкурентоспособности перерабатывающей промышленности. Другими словами, импорт промежуточных товаров больше не является признаком иностранной конкурентоспособности, а является для компаний средством доступа к наибо-

лее эффективным факторам производства и, следовательно, для производства более конкурентоспособных товаров. Интеграция в ценовые системы позволяет компаниям приобрести новые возможности, способствующие продвижению на более высокий рынок. Следовательно, компании могут получить большую долю стоимости ценовых систем и повысить конкурентоспособность.

Литература

Список литературы

1. Цифровая трансформация экономики и промышленности: проблемы и перспективы / под ред. А.В. Бабкина. – СПб.: Изд-во Политехн. ун-та, 2017. – 807 с.
2. Структурная модернизация российской экономики: угрозы, возможности, перспективы: монография / под ред. М.В. Дубовик. – М.: Инфра-М, 2024. – 224 с.