

Горький Артём Сергеевич

канд. экон. наук, финансовый директор

Ассоциация «АУРА-Тех»

г. Москва

Паньшина Екатерина Валерьевна

магистрант

ФГБОУ ВО «Российский государственный

гуманитарный университет»

г. Москва

DOI 10.31483/r-115352

ПРАВОВОЙ РЕЖИМ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОФФШОРНЫХ ЗОН И СПЕЦИАЛЬНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: статья посвящена правовым аспектам осуществления предпринимательской деятельности в оффшорных и специальных зонах. По заключению авторов, правильный выбор специальной экономической зоны, а также грамотное использование льгот и преференций позволяют повысить эффективность и конкурентоспособность бизнеса.

Ключевые слова: законодательное регулирование, правовой режим, льгота, предпринимательская деятельность.

Для успешной предпринимательской деятельности важное значение имеет грамотное применение различных льготных условий, предусмотренных для предпринимателей, в том числе использование особых режимов налогообложения.

В связи с этим широкое распространение в предпринимательской деятельности получили оффшорные зоны и специальные экономические зоны, предлагающие выгодные условия, необходимые для развития бизнеса.

Оффшорные зоны и специальные экономические зоны схожи между собой тем, что предлагают льготные правовые условия для предпринимателей, в частности, льготные режимы налогообложения, упрощенную процедуру регистрации компаний. Однако при этом важно понимать, что данные зоны имеют существенные различия, включая цели создания.

Для определения офшорной зоны (далее по тексту – ОЗ) (от англ. off-shore) употребляется часть территориального образования, создающего привлекательный экономический, финансовый и инвестиционный климат для различных предпринимательских структур путем введения специального правового режима.

Выгоды и способы использования правового режима в офшорной зоне в условиях решения экономических задач различных предпринимательских структур состоят в следующем:

- базовые регистрационные (порой упрощенные) действия для деятельности компаний, определяющие выгодные экономические предпосылки для развития бизнеса (в том числе незафиксированный минимальный размер уставного капитала; упрощенная процедура управления компанией (как правило, управление можно осуществлять через специальную фирму по доверенности владельца);

- низкий уровень налогообложения (минимальные значения или полное отсутствие налога на прибыль организаций, который дополнительно может быть представлен в виде ежегодного сбора); исключаются дополнительные санкционные и административно-контрольные меры по выведению доходов (отдельных денежных потоков);

- преимущества лояльного законодательства определенных государств (во многих ОЗ не требуется представление отдельных бухгалтерских и налоговых деклараций или осуществляется их замена на общий финансовый отчет, что исключает нарушения и не позволяет квалифицировать как преступление сами действия предпринимательских структур; кроме того, отсутствует и уголовная ответственность);

– валидность различных сделок гражданско-правового характера (в том числе, обеспечение проведения денежных транзакций в «валюте по выбору» в обслуживающих банках, в том числе зарубежных, открытие банковских счетов в необходимом количестве, представление суммарного объема денежного потока без ограничений и т. п.);

– защита бизнеса от рейдерства;

– высокий уровень защиты конфиденциальной информации – соблюдение коммерческой тайны, недоступность информации о деятельности офшорных компаний, в том числе о бенефициарах (исключение: раскрытие информации в рамках уголовного дела при выявлении фактов совершения мошеннических действий, торговли оружием, наркотиками и т. д.);

– отсутствие высокого уровня коррупции правоохранительных и судебных органов, действенное исполнительное производство и т. д.

Налоговая оптимизация – самая распространенная причина использования офшорных зон [2, с. 32]. Причем в отличие от незаконной схемы с участием фирм-однодневок, работа с офшорной компанией – законный способ снизить налоговые расходы. Практический пример налоговой оптимизации с участием офшорной компании: открывается офшорная компания, затем совместно с офшорной компанией создается совместное предприятие; далее – офшорная компания ввозит технологическое оборудование на территорию Российской Федерации в качестве вклада в уставный (складочный) капитал (фонд). На основании подпункта 7 п. 1 ст. 150 главы 21 Налогового кодекса РФ данное технологическое оборудование не облагается НДС, а также при соблюдении требований Решения Комиссии Таможенного союза от 15 июля 2011 г. №728 освобождается от таможенных пошлин, кроме того, на территории офшорной зоны в отношении оборудования применяются налоговые льготы.

Также очень популярной схемой с участием офшорных компаний является «transfer pricing» (трансфертное ценообразование). Практический пример применения «transfer pricing»: компания, занимающаяся производством и находящаяся

в стране с высоким уровнем налоговых обязательств, продает произведенные товары офшорной компании по заниженным ценам; далее – офшор обеспечивает движение товаров по завышенным/реальным ценам конечным потребителям; таким образом, у офшора вся прибыль, облагаемая по льготной ставке в офшорной зоне [3, с. 13].

Необходимо отметить, что для выбора правильной офшорной схемы, важно понимать цели, которых необходимо достигнуть предпринимателю, при этом учитывая особенности законодательства офшорной зоны, стоимость регистрации компании в офшорной зоне, наличие соглашения об избежании двойного налогообложения с Российской Федерацией, а также размер ежегодного взноса, уплачиваемый в офшорной зоне.

Таким образом, офшорные зоны предлагают для предпринимателей различные льготы, помогающие развитию бизнеса. Однако важно понимать, что схемы с участием офшорных компаний всегда попадают под пристальное внимание проверяющих органов, так как в Российской Федерации активно проводится деофшоризация экономики (меры, направленные на снижение роли офшоров, аккумуляцию хозяйственных операций под российской юрисдикцией, раскрытие информации о конечных бенефициарах и т. д.). Следовательно, используя офшорные зоны, важно помнить о недопущении вреда для национальной экономики, о возможной изменчивости и мобильности условий, а также об отсутствии актуальных и полных данных о величине движения капиталов.

Иная ситуация обстоит со специальными экономическими зонами (далее по тексту – СЭЗ), инициативно создаваемыми государством. Прежде всего, СЭЗ играют важную роль в развитии национальной экономики, создавая новые высокопроизводительные рабочие места, способствуя инвестиционной привлекательности для отечественных и иностранных инвесторов.

Кроме того, в условиях развития региональной политики все больше внимания уделяется правовому и административному (прежде всего, налоговому) режиму преференций для отдельных предпринимательских структур и для бизнес-среды в целом.

На взгляд авторов, употребление терминов «специальная экономическая зона» и «особая экономическая зона» является тождественным.

Анализируя достоинства и способы работы СЭЗ, отмечают условия, благоприятные для развития предпринимательской деятельности:

-отсутствие бюрократических процедур (административных барьеров) для регистрации статуса резидента специальной экономической зоны, а также для оформления имущественных, земельных отношений, в том числе и развертывания строительства или отдельных инженерно-технологических изысканий (работ по подключению к техническим сетям) (например, в «Технополисе «Москва» более 150 услуг можно оформить через службу «одного окна»);

– налоговая оптимизация – преимущественно льготы по налогу на прибыль; дополнительное предоставление в течение определенного периода времени (5–10 лет) резиденты СЭЗ не осуществляют платежи определенных видов налогов; (например, в ОЭЗ «Байкальская гавань» вместо НпП в размере 20% резиденты в течение 10 лет уплачивают НпП в размере 15,5%; кроме того, у резидентов нулевой налог на имущество в течение 10 лет с момента постановки на учет недвижимости);

– совершенствование таможенных платежей (таможенные льготы) – специально вводимый режим свободной таможенной зоны, который распространяет свое действие в ОЭЗ, позволяет, не уплачивая НДС и пошлины, ввозить товары (материалы, сырье, оборудование).

– возможность для быстрого развития производства – доступность площадок для строительства с необходимой инфраструктурой (например, во многих особых экономических зонах продаются участки либо сдаются в аренду участки, к которым подключены все необходимые коммуникации, а также подведены дороги);

– наличие сервиса, помогающего при реализации проектов (в особых экономических зонах легче найти помощь на всех этапах реализации бизнес-проекта (например, для компаний, которые являются резидентами особых экономических зон, осуществляется поиск и подбор необходимых специалистов)).

Таким образом, специальные экономические зоны предлагают различные льготы для предпринимателей, однако при выборе специальной экономической зоны необходимо учитывать цели, которые необходимо достигнуть предпринимательским структурам, и в зависимости от этого осуществлять выбор СЭЗ с необходимыми конфигурациями (включая состав, схему, строение, инфраструктуру, коммуникации). Например, в России действуют четыре вида особых экономических зон (промышленно-производственного типа, технико-внедренческого типа, портового типа, туристско-рекреационного типа). При этом резиденты особой экономической зоны должны вести бизнес исключительно в границах своей экономической зоны (т.е. у резидента не может быть обособленных подразделений за границей ОЭЗ). При этом различные типы экономической зоны имеют свои условия (например, только ОЭЗ туристско-рекреационного типа осуществляет строительство жилых объектов).

Кроме того, есть ОЭЗ, которые подвержены регулированию специальными законами. При этом данные территории ни к одному из перечисленных видов особых экономических зон не принадлежат (например, Крым).

Таким образом, формирование представления об установлении правового режима функционирования особых экономических зон является значимым этапом в процессе их выбора для определенных предпринимательских структур.

И этого следует, что специальная (особая) экономическая зона – территория, определенная Правительством Российской Федерации, на которой предоставляются различные налоговые льготы и преференции с целью развития данной территории. Следовательно, государство заинтересовано в установлении и развитии СЭЗ, поэтому резидентам СЭЗ оказывается всяческая поддержка.

Безусловно, правильный выбор специальной экономической зоны, а также грамотное использование льгот и преференций позволяют повысить эффективность и конкурентоспособность бизнеса.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая): федеральный закон (принят Государственной Думой 19 июля 2000 года) // СПС «Консультант

Плюс» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/ (дата обращения: 10.11.2024).

2. Павлов П.В. Офшорная деятельность: вопросы правовой регламентации / П.В. Павлов // Журнал российского права. – 2011. – №5 (173). – С. 31–39. – EDN NRZYOB.

3. Павлов П.В. Офшорные зоны в России и за рубежом / П.В. Павлов, Т.С. Максименко, А.А. Борисова // Социально-экономические и гуманитарно-философские проблемы современной науки / под ред. И.С. Карабулатовой, С.Д. Галиуллиной, И.С. Коберси. – Т. 1. – М.; Уфа; Ростов н/Д.: Уфимский государственный университет экономики и сервиса, 2015. – С. 8–20. – EDN UTXEGR.