

Кувшинова Дарья Евгеньевна

студентка

Научный руководитель

Кузнецова Надежда Ильинична

канд. пед. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный
педагогический университет им. И.Н. Ульянова»

г. Ульяновск, Ульяновская область

ЭВОЛЮЦИЯ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ: ОТ ИМПЕРСКОГО ПЕРИОДА К СОВРЕМЕННОСТИ (ИСТОРИКО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ)

***Аннотация:** в статье на основе историко-правового анализа рассматривается эволюция государственного регулирования экономической деятельности в России с имперского периода до современности. Выделены три ключевых этапа, охарактеризованы правовые механизмы и тенденции каждого периода, показаны преемственность и разрыва в правовой традиции.*

***Ключевые слова:** правовое регулирование экономической деятельности, предпринимательское законодательство, кодификация.*

Системное правовое регулирование экономической деятельности складывалось в России позже, чем в странах Западной Европы, было связано с особенностями политического режима и длительным отсутствием конституции как основополагающего документа национальной правовой системы [4, с. 70]. Цель статьи – проследить эволюцию правового регулирования экономической деятельности в России на трёх ключевых этапах её истории (имперском, советском и современном), выявить основные тенденции, институциональные изменения и сохраняющиеся проблемы.

В имперский период (XVII век – 1917 год) укрепление российского государства сопровождалось активным внедрением государственных монополий как основного инструмента экономической политики. При Иване Грозном в середине

XVI века была установлена винная монополия, а Пётр I, проводивший меркантилистскую политику, значительно расширил практику государственных монополий, присоединив к винной табачную, соляную, пушную и другие. Попытка Петра I внедрить цеховую организацию ремёсел по западному образцу не увенчалась успехом: цехи не прижились в империи, что наглядно продемонстрировало неэффективность механического копирования западных институтов без учёта местной специфики.

Переломным моментом в развитии экономического законодательства стала отмена крепостного права в 1861 году. Манифест 19 февраля 1861 года и сопровождавшие его законодательные акты создали принципиально новые условия для развития предпринимательства, а законы от 1 января 1863 года и 9 февраля 1865 года закрепили принципы бессловности и равенства всех граждан, занимающихся торговлей и промышленностью. Важнейшим источником права этого периода оставался Свод законов Российской империи (1835 год), особенно том 11, часть II, включавший Уставы кредитный, торговый, о промышленности фабричной и заводской, а также ремесленный. Несмотря на либеральные реформы, субъекты экономической деятельности в Российской империи не имели экономической свободы, характерной для развития буржуазно-капиталистических стран, и их деятельность существенно зависела от воли императора [5, с. 137]. В начале XIX века в России начал формироваться институт корпоративного законодательства, а первой попыткой системного регулирования предпринимательства стало введение патентной системы. Тем не менее, «законодательство было фрагментарным, отсутствовала единая структура регулирования, а контрольные и стимулирующие меры носили преимущественно административный характер» [3, с. 276]. С конца XIX – начала XX века наряду с административными мерами появляются экономические стимулы (налоговые льготы, государственные субсидии), но этот процесс был прерван революционными событиями 1917 года.

Советский период (1917–1991 года) начался с практически полного демонтажа прежней системы правового регулирования экономики. Пережив период

«военного коммунизма» (национализация, продразвёрстка, запрет частной торговли), Советская Республика весной 1921 года оказалась перед острым социально-политическим кризисом, сделавшим неизбежным переход к новой экономической политике – нэпу [1, с. 9]. Он привёл к легализации рынка и допущению частной мелкой промышленности и торговли. Государство, сохраняя за собой «командующие высоты» (крупную промышленность, транспорт, банки, внешнюю торговлю), признало частно-хозяйственную деятельность и отказалось от её непосредственного регулирования, что потребовало создания правовой оболочки – норм гражданского права [1, с. 9]. Результатом стало принятие Гражданского кодекса РСФСР 1922 года, первого советского кодифицированного акта, регулировавшего имущественные и обязательственные отношения с участием частных лиц, хотя частноправовые нормы всегда были подчинены публично-правовым интересам социалистического государства.

Свёртывания нэпа во второй половине 1920-х годов и переход к форсированной индустриализации потребовали создания принципиально новой системы правового регулирования экономики, основанной на государственной собственности и централизованном планировании. Преобладал метод административно-правового воздействия, а государственное предприятие рассматривалось не как самостоятельный субъект рыночных отношений, а как структурное звено единого народнохозяйственного комплекса, действующее на основе плановых заданий [2, с. 147]. Важной вехой стала хозяйственная реформа 1965 года, инициированная А.Н. Косыгиным; постановление от 4 октября 1965 года «О совершенствовании планирования и усилении экономического стимулирования промышленного производства» ознаменовало новый этап. В этот период советский правовед В.В. Лаптев приступил к разработке идеи кодификации хозяйственного законодательства СССР, создав проекты Хозяйственного (предпринимательского) кодекса в 1970, 1975, 1984 и 1994 годов. К 1980-м годам командно-административная система исчерпала свой потенциал; либеральные меры горбачёвской «пе-

рестройки» – Закон о государственном предприятии 1987 года, законы о кооперации и индивидуальной трудовой деятельности – оказались недостаточными для системной трансформации экономики [5, с. 138–139].

Современный период (с 1991 года) характеризуется переходом к рыночной экономике и формированием принципиально нового законодательства. Произошёл переход от прямого командного управления к косвенным методам воздействия. Ключевыми нормативными актами стали Конституция Российской Федерации 1993 года, которая закрепила единство экономического пространства, поддержку конкуренции и свободу экономической деятельности (статья 8), а также право каждого на свободное использование своих способностей и имущества для предпринимательской деятельности (статья 34); Гражданский кодекс Российской Федерации (1994 года); Налоговый кодекс Российской Федерации (1988 года); федеральные законы об акционерных обществах (1995 года), об обществах с ограниченной ответственностью (1988 года) и другие.

В XXI веке система правового регулирования предпринимательской деятельности продолжает развиваться. Современные исследователи выделяют несколько ключевых направлений: цифровая трансформация права, защита конкуренции и развитие антимонопольного законодательства, государственная поддержка малого и среднего предпринимательства, снижение административных барьеров, правовое регулирование самозанятости. «Современная система государственного регулирования предпринимательской деятельности характеризуется многогранностью и динамическим развитием», а изучение историко-правовых аспектов позволяет выявить эффективные подходы и инструменты, существовавшие в разные периоды [3, с. 275].

Проведённый историко-правовой анализ позволяет сделать выводы. Во-первых, российская традиция регулирования экономики носит циклический характер: периоды либерализации сменяются усилением государственного контроля. Во-вторых, попытки создания единого кодифицированного акта в сфере предпринимательского права, начатая ещё в 1960-е годы, продолжается до настоящего времени. В-третьих, в современной России сформировалась смешанная система,

сочетающая рыночные механизмы с государственным воздействием. В-четвертых, Конституция Российской Федерации 1993 года закрепила фундаментальные экономические права и свободы, которые отсутствовали в имперский период и были ограничены в советское время, что создало правовую основу для развития предпринимательской инициативы. Наконец, цифровая трансформация экономики, появление новых форм занятости и необходимости защиты прав предпринимателей в условиях санкционного давления требуют дальнейшего совершенствования законодательства.

Список литературы

1. Александровский С.В. Гражданское право Р.С.Ф.С.Р: пособие к изучению основных вопросов гражданского права и действующего гражданского права Р.С.Ф.С.Р. / С.В. Александровский. – Ново-Николаевск: Сибирское обл. гос. изд-во, 1922. – 136 с.

2. Гизатуллина Э.В. Правовое регулирование и политэкономическое обоснование деятельности государственных предприятий в СССР до начала «Косыгинских» реформ (вторая половина 1920-х – середина 1960-х годов) / Э.В. Гизатуллина // Вестник КРУ МВД России. – 2017. – №3 (37) – С. 147–151. EDN ZJSJML

3. Салмиянова В.А. Механизмы государственного регулирования предпринимательской деятельности: теория и практика / В.А. Салмиянова // Молодой учёный. – 2025. – №47 (598). – С. 275–277. EDN EKWWNF

4. Сибгатуллина Г.М. Право на экономическую деятельность в Российской империи / Г.М. Сибгатуллина // Вестник экономики, права и социологии. – 2021. – №3. – С. 70–72. EDN VXOOYA

5. Упоров И.В. Социально-правовая характеристика экономических отношений в Российской империи и советском государстве / И.В. Упоров // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия: Экономика и право. – 2025. – №03. – С. 136–140. DOI 10.37882/2223-2974.2025.03.32. EDN TDDQWM