

Искужина Нурзиля Юнировна

студентка

Садыкова Лилия Гайсаевна

канд. экон. наук, доцент

Стерлитамакский филиал

ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»

г. Стерлитамак, Республика Башкортостан

СУЩНОСТЬ ПРИБЫЛИ КАК ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КАТЕГОРИИ

Аннотация: в статье рассмотрены понятия «прибыль», «формирование прибыли», а также факторы, ее определяющие, и условия эффективного управления прибылью. Обобщены различные подходы к управлению прибылью.

Ключевые слова: прибыль, уровень, учёт, расходы, деятельность, анализ.

Прибыль – показатель эффективности воспроизводства и критерий, содержащий две границы: объем реализации услуги и производства продукции. Себестоимость имеет одно из важных свойств: она показывает итоговый результат экстенсивного и интенсивного развития. Экстенсивность связана с причиной повышения объема производства, а также с естественной экономией от относительного понижения условно-постоянных составляющих себестоимости: амортизация, энергетическое топливо, фонд оплаты труда, платежи бюджету за ресурсы, внепроизводственные и многие другие расходы. В нашей практике при анализе прибыли данный фактор выделяется не часто.

Что же относится к процессу планирования себестоимости и прибыли, то он ушел от центра к организациям, которые не контролируются вышестоящими до времени налогообложения. Тем не менее в случае понижения объема производства и реализации продукции снижение объема прибыли и рентабельности происходит гораздо быстрее. Особенно чувствительно такое отрицательное явление с целью «подстегивания» инфляции: так как сравнительная экономия на условно-постоянных расходах, в том числе на оплате труда (кроме сельщиков), преобразовывается в перерасход. А также чем эффективнее снижается объем,

тем еще быстрее должна снижаться прибыль, подрывая и без того неустойчивую доходную основу бюджета.

Также прибыль может быть рассмотрена со многих точек зрения. К примеру, можно отметить развитие прибыли для налогового учёта, прибыль с точки зрения экономического содержания, а также для бухгалтерского учета и т. д. Со стороны экономической составляющей прибыль таким же образом может отразить уровень чистого дохода, который образовывается в сфере материального воспроизводства в ходе предпринимательской деятельности. В свойстве окончательного результата взаимодействия разных факторов производства (капитала, труда, природных ресурсов), а также степени полезной практики организации служит степень произведенного продукта, который при условии реализации потребителю становится товаром. Также можно заметить, что в деятельности предприятия включают доходы и расходы по обычным и другим видам работы. Например, к ключевым относят доходы и расходы, которые объединены с реализацией окончательного результата деятельности организации (услуг, работ, товаров, готового продукта). Прибыль возникает вследствие реализации продукции. Ее размеры определяются разницей между доходом, который был получен от продажи продукции, и издержками (затратами) на ее изготовление и реализацию. Совокупная масса получаемой прибыли в зависимости, с одной стороны, от объема продаж и степени цен, установленных на продукцию, но с другой – от того, насколько уровень издержек изготовления соответствует общественно требуемым расходам.

Объем продаж – зависит от производительности исполнения коммерческой работы: от эффективного умения организовывать выгодные условия для реализации своей продукции, т.е. организовать рекламу, проводить маркетинг, сбыт, сформировать товарную и ценовую политику и т. д.

Уровень издержек производства – в зависимости от эффективности создания производства и труда, подобранной технологии, технической оснащенности организации.

Прибыль в организации зависит также и от других видов деятельности, благодаря которым они либо увеличивается, либо уменьшается. В связи с этим в теории и на практике акцентируют так называемую «балансовую прибыль». Название говорит само за себя. Она заключается из прибыли от реализации продукции (выручка от реализации продукции без косвенных налогов минус затраты на производство и реализацию продукции) плюс внереализационные доходы (прибыль от долевого участия в деятельности различных предприятий, также доходы от сдачи имущества в аренду, по ценным бумагам и т. п.) минус внереализационные расходы (затраты на убытки от списания долгов, на содержание законсервированных производственных мощностей, также затраты на производство, которые не принесли продукцию, и т. д.).

Помимо этого, выделяется валовая прибыль, она отображает балансовую прибыль за минусом либо плюсом финансового результата от операций с основными средствами, нематериальными активами и другим имуществом.

Во всех государствах с рыночной экономикой прибыль облагается налогом. Из-за этого на практике принято акцентировать налогооблагаемую прибыль. Она предполагает собой валовую прибыль за минусом отчислений в резервные фонды, доходов по видам работ, отчислений на капиталовложения и освобожденной от налогообложения.

В итоге на предприятии, как это принято называть на практике и в теории, остается чистая прибыль. Согласно собственной величине она предполагает налогооблагаемую прибыль за вычетом налога на прибыль и налога на избыток фактических расходов на оплату труда по сравнению с нормой.

При этом в случае роста выручки над себестоимостью организация получит прибыль. Конечно же, все предприятия ставят целью получение прибыли, однако не каждая компания успешно достигает своей цели. Если сумма выручки по каким-либо причинам равна себестоимости, то предприятие не понесло убытков, но также и не получило дохода. Если же уровень выручки ниже суммы себестоимости, то нужно обратить внимание на полученный убыток, иначе впоследствии убытки могут привести к банкротству. Однако положительная динамика

прибыли может сформировать отличные условия для развития работы фирмы. При помощи прибыли можно также компенсировать различные обязательства. Таким образом, результатом хозяйственной деятельности за определенный срок времени является финансовый результат деятельности компании. Финансовый результат способен отображаться в виде сумм прибыли либо убытка. Прибыль как экономический итог способна обеспечить предприятие возможностью снабжать ряд потребностей, таких как необходимость самофинансирования, удовлетворения социальных и материальных нужд.

Прибыль, которая остается в распоряжении предприятия, является не только источником финансирования социального и производственного развития, но и материальной наградой, и также в случаях несоблюдения предприятием правовых норм законодательства используется для уплаты различных штрафов и санкций. Таким образом, из чистого дохода оплачиваются штрафы при неисполнении требований по охране окружающей среды от загрязнения, несоблюдении санитарных правил и норм. Также из чистой прибыли взимается штраф при завышении регулируемых цен на продукцию (работы, услуги).

Список литературы

1. Ковалев В.В. Управление денежными потоками, прибылью и рентабельностью: учебное пособие / В.В. Ковалев. – М.: Проспект, 2019. – 333 с.
2. Кибанов А.Я. Формирование системы управления прибылью: учебное пособие / А.Я. Кибанов, А.Я. Захаров. – М.: ГАУ, 2019. – 71 с.
3. Прибылова В.В. Прибыль и рентабельность как основные характеристики финансового результата организации / В.В. Прибылова, Д.Г. Бадмаева // Молодой ученый. – 2019. – №5. – С. 134–135.
4. Мехтиева А.Р. Особенности формирования финансового результата в организациях оптовой торговли / А.Р. Мехтиева, Агеева О.А. // Молодой ученый. – 2019. – №9. – С. 141–143.