

Соцкова Светлана Ивановна

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»

г. Самара, Самарская область

DOI 10.31483/r-75020

КОМПЛЕКСНАЯ ОЦЕНКА СИСТЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

***Аннотация:** статья посвящена вопросам разработки методики комплексной оценки системы обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта. Рассмотрены структура экономической безопасности, метод бальной оценки для выявления уровня экономической безопасности предприятия, особенности анализа и оценки различных составляющих экономической безопасности.*

***Ключевые слова:** экономическая безопасность, система критериев и индикаторов, комплексный анализ, организационная, правовая, информационная стороны безопасности, этапы развития экономической безопасности.*

Появление проблемы экономической безопасности сопряжено с переходом национальной экономики к рыночной системе хозяйствования с свойственными ей самофинансированием, конкуренцией, самостоятельностью принимаемых решений в области производства и реализации продукции, формирования ассортимента и вопросов дальнейшего развития. Это привело к возникновению рисков, способных принести экономический ущерб хозяйствующему субъекту, а порой, и приводящие его к банкротству. Разрушительные последствия от несоблюдения экономической безопасности усиливаются в период кризисов, которые дестабилизируют экономику в последнее время. Поэтому вопросы обеспечения экономической безопасности представляют интерес для всех хозяйствующих субъектов, так как определяют дальнейшие перспективы развития

компании в условиях конкурентной среды под воздействием внешних и внутренних угроз.

Проблемам экономической безопасности посвящены труды отечественных ученых-экономистов С.Ю. Глазьева, В. Забродского, Н. Капустина, А.В. Колосова, В.К. Сенчагова, В.Л. Тамбовцева и др.

В Законе РФ от 05.03.1992 г. №2446–1 «О безопасности» (в настоящее время утратил силу) безопасность трактовалась как состояние защищенности жизненно важных интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз (ч. 1 ст. 1 Закона). Не менее важным является и экономическая безопасность хозяйствующих субъектов, которая, с одной стороны, во многом зависит от общенациональной безопасности, а, с другой, способствует ее поддержанию. Содержание деятельности по обеспечению безопасности раскрыто в статье 3 Федерального закона от 28.12.2010 №390-ФЗ «О безопасности». В качестве приоритетной деятельности выделено прогнозирование, выявление, анализ и оценка угроз безопасности [1, с. 1].

В литературе приводятся различные определения понятия и раскрытия сущности экономической безопасности на микроуровне. Изучив теоретические аспекты и проблемы объекта исследования, можно определить экономическую безопасность хозяйствующего субъекта, как состояние предприятия, устойчивое к отрицательному воздействию внутренних и внешних угроз, дестабилизирующих условий, при котором достигается стабильное осуществление основных коммерческих интересов и целей уставной деятельности. Причем, такое состояние формируется в результате процесса, обеспечивающего экономическую безопасность и осуществляемого на всех стадиях жизненного цикла предприятия и на всех стадиях его функционирования, в том числе материально-техническое снабжение, изготовление продукта, осуществление различных хозяйственных операций, в числе которых заключение сделок и осуществление соглашений поставки. Рассматривая экономическую безопасность как систему, следует определить основные признаки, обеспечивающие ее функционирование: действенность (умение добиваться цели), устойчивость (противостояние

разрушению организационной структуры), эффективность (противодействие преградам достижения целей развития). Вышеуказанные признаки должны учитываться при разработке системы показателей для оценки уровня экономической безопасности хозяйствующего субъекта, индикаторов и критериев [2, с 38].

Экономическая безопасность представляется сложной системой, которая может рассматриваться с различных сторон. Наиболее часто выделяют четыре основные составляющие: организационная, правовая, информационная и собственно экономическая.

Организационная составляющая подразумевает сохранение, как самого предприятия, так и его организационной целостности, нормальное функционирование основных подразделений (отделов, служб и т. п.), которые осуществляют все свои функции для достижения основной цели предприятия.

Правовая сторона характеризует непрерывное обеспечение соответствия деятельности хозяйствующего субъекта действующему законодательству, что проявляется в отсутствии претензий со стороны правоохранительных органов (или контрагентов) к организации.

Информационная сторона оценивается как сохранение состояния защищенности внутренней конфиденциальной информации от утечки или разглашения в разных формах [4, с. 32].

Экономическая сторона выражается в устойчивых либо направленных к увеличению ключевых финансово-экономических показателей деятельности организации (таких как собственный капитал, объем годового оборота, прибыль, рентабельность). Такие показатели характеризуют результаты обеспечения безопасности не только с экономической, но и организационной, правовой, информационной стороны. Сюда могут входить такие показатели, как отсутствие штрафов, санкций со стороны государственных органов за несоблюдение законодательства (к примеру, налогового, антимонопольного), отсутствие потерь от сделок с недобросовестными контрагентами.

Учитывая сложную структуру экономической безопасности, считаем целесообразным для ее оценки использовать комплексный подход. Суть такого подхода заключается в сведении ряда показателей в единый интегральный показатель, который дает информацию для объективной оценки. При формировании интегрального показателя можно использовать метод балльной оценки и систему критериев и индикаторов. Под критерием подразумевается признак либо сумма признаков, на основании которых делается заключение о состоянии экономической безопасности предприятия. Критерии должны быть разработаны для каждой составляющей экономической безопасности. При этом количественная оценка уровня экономической безопасности должна исходить из показателей планирования, учета и анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Для этого целесообразно изучить показатели финансовой устойчивости, безубыточности и ликвидности предприятия. Индикаторы рассматриваются как пороговые значения показателей, которые характеризуют деятельность предприятия в разных функциональных сферах, соответствующие конкретному уровню экономической безопасности. Оценка экономической безопасности предприятия устанавливается согласно итогам сравнения (абсолютного или относительного) фактических показателей деятельности предприятия с индикаторами.

С экономической стороны состояние экономической безопасности предприятия следует осуществлять согласно конкретной системе основных показателей, отражающих отраслевую специфику и условия деятельности предприятия. По нашему мнению, к ним могут быть отнесены следующие производственные и финансовые показатели (таблица 1).

Таблица 1

Показатели экономической безопасности предприятия
(экономическая составляющая)

| Направление | Показатели | Методика расчета | Критерии | Балл |
|------------------|---------------------------------------|---|------------------|------|
| Производственные | Доля основных средств во внеоборотных | Основные средства: Внеоборотные активы | Высокое значение | 5 |
| | | | Низкое значение | 1 |

| | | | | |
|------------|---|---|---|------------------|
| | активах | | | |
| | Доля внеоборотных активов в имуществе | Внеоборотные активы: Валюта баланса | Высокое значение Низкое значение | 1 5 |
| | Динамика объема производства, % | Товарная продукция отчетного периода: Товарная продукция предыдущего периода | Менее 2,0 2,1–5,0 5,1–10,0 Более 10,0 | 2 4 5 6 |
| | Динамика выручки от продаж, % | Выручка от продаж отчетного периода: выручка от продаж предыдущего периода | Менее 2,0 2,1–5,0 5,1–10,0 Более 10,0 | 2 4 5 6 |
| Финансовые | Ликвидность при мобилизации средств | Материально-производственные запасы и затраты: краткосрочные обязательства | Менее 0,5 0,5–0,6 0,6–0,7 Более 0,7 | 1 2 3 4 |
| | Рентабельность основной деятельности, % | Прибыль (убыток) от продаж: (Себестоимость продаж + Коммерческие расходы + Управленческие расходы) 100% | 0–4% низко-рентабельная 5–20% – средне-рентабельная 21–30% – высоко-рентабельная От 31% – сверх-рентабельная | 1 2 3 4 |
| | Динамика имущества | Валюта баланса на конец периода: Валюта баланса на начало периода | Высокое значение Низкое значение | 4 1 |
| | Рентабельность собственного капитала | Чистая прибыль: Собственный капитал | Высокое значение Низкое значение | 7 1 |
| | Коэффициент финансовой устойчивости | Постоянный капитал: Валюта баланса | Высокое значение Низкое значение | 7 1 |
| | Доля денежных средств и их эквивалентов в оборотных активах | Денежные средства и денежные эквиваленты: Оборотные активы | Высокое значение Низкое значение | 2 1 |
| | Итого (максимальное значение) | | | |

Экономическая составляющая безопасности имеет довольно сложную структуру и складывается из ресурсной, технико-технологической, финансовой и социальной безопасности. Все они оцениваются на основании как качественных, так и количественных показателей-индикаторов. Поэтому в целом вышеуказанная составляющая оценивается максимально в 50 баллов. На три остальные составляющие оставляем также 50 баллов: 20 – организационная, 20 – информационная и 10 – социальная.

Обеспечение экономической безопасности с точки зрения организационной стороны обуславливается необходимостью применения к системе управления передовых подходов, предоставляющих вероятность производить оценку эффективности деятельности по всей вертикали власти. Экономическая эффективность управления персоналом может формироваться посредством оценки прогрессивности самой системы управления, степени технической оснащенности управленческого труда, квалификации сотрудников, оперативности руководства.

Социальная эффективность системы управления персоналом выражается в способности достижения положительных, а также избежание отрицательных с социальной точки зрения перемен в организации. К числу положительных можно отнести обеспечение персоналу надлежащего жизненного уровня (благоприятные условия труда, достойная заработная плата, необходимые социальные услуги); осуществление и формирование личных возможностей сотрудников; определенный уровень независимости и самостоятельности; положительный социально-психологический климат.

Необходимо обратить внимание на принципиальную взаимосвязь экономической и социальной эффективности системы управления персоналом, которая объясняется следующим: с одной стороны, социальную эффективность в виде стимулов для персонала можно гарантировать только лишь в том случае, когда существование организации считается надежным, и она получает прибыль, позволяющую обеспечить данные стимулы; с другой стороны, экономической эффективности можно достичь только в том случае, если работники

предоставят в распоряжение организации собственную рабочую силу, что они обычно готовы сделать только при наличии определенного уровня социальной эффективности.

В качестве основных задачи обеспечения экономической безопасности с точки зрения правовой стороны, как в период создания, так и на перспективу можно выделить следующие: защита трудовых прав работников; реализация контроля над соблюдением работодателями законодательства о труде и профсоюзах, а кроме того выполнением обязательств Тарифного соглашения и коллективных договоров; предоставление консультативно-правовой поддержки.

Обеспечение экономической безопасности с точки зрения информационной стороны направлено на предотвращение утечки сведений, особенно составляющих коммерческую тайну. Поэтому одним из основных направлений организационных мероприятий по защите конфиденциальной деловой информации является точная организация системы делопроизводства и документооборота. Система делопроизводства способствует рационализации и унификации документальных процессов и обеспечивает порядок учета, обработки, хранения, уничтожения и контроля наличия и правильности исполнения документов.

Если рассматривать состояние экономической безопасности хозяйствующего субъекта в динамике, вне зависимости от отраслевой принадлежности, то можно установить, что предприятие проходит несколько этапов: стабильный, предкризисный, кризисный и критический [3, с. 72]. Градация этапов с применением балльной оценки приведена в таблице 2.

Таблица 2

Оценка состояния экономической безопасности предприятия

| Этап | Характеристика | Балл |
|------------------|---|--------|
| 1. Стабильный | Индикаторы экономической безопасности находятся в пределах пороговых значений, а степень использования имеющегося потенциала близка установленным нормам и стандартам | 100–60 |
| 2. Предкризисный | Несоответствие хотя бы одного из индикаторов экономической безопасности пороговому значению, а другие приблизились к барьерным значениям. При этом не были утрачены технические и технологические | 59–31 |

| | | |
|----------------|--|-------------|
| | возможности улучшения условий и результатов производства путем принятия мер предупредительного характера | |
| 3. Кризисный | Несоответствие большинства основных индикаторов экономической безопасности пороговому значению, появляются признаки необратимости спада производства и частичной утраты потенциала вследствие истощения технического ресурса оборудования и площадей, сокращения персонала | 30–20 |
| 4. Критический | Нарушаются все барьеры, отделяющие стабильное и кризисное состояния развития производства, а частичная утрата потенциала становится неизбежной и неотвратимой | Менее 20 |

Для детализации и углубления исследования экономической безопасности необходимо провести финансовый анализ, маржинальный анализ. В прогнозировании деятельности и экономической безопасности должны быть использованы различные методики стратегического анализа.

В совокупности на экономическую безопасность организации указывает сохранение ее как целого структурного образования и юридического лица и стабильных или растущих значений ключевых финансово-экономических показателей. Применение комплексного подхода для определения уровня экономической безопасности позволит более объективно оценить риски и прогнозировать состояние хозяйствующего субъекта с точки зрения выполнения характерных предприятию функций, принятия мер их защиты от влияния различных внутренних и внешних факторов.

Список литературы

1. Федеральный закон от 28.12.2010 №390-ФЗ «О безопасности».
2. Гарина Е.П. Обеспечение экономической безопасности устойчивого развития предприятия машиностроения / Е.П. Гарина, А.П. Гарин, Я.В. Бацына [и др.] // Экономика, предпринимательство и право. – 2020. – Т. 10, №1. – С. 37–52.
3. Корнеева Т.А. Организационные аспекты обеспечения экономической безопасности крупной розничной торговли (ритейл) / Т.А. Корнеева, О.А. Наумова, И.А. Светкина [и др.] // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2017. – №155. – С. 69–79.

4. Крохичева Г.Е. Модель управления экономической безопасностью бизнеса / Г.Е. Крохичева, Э.Л. Архипов, С.Ю. Казанцева // Вестник евразийской науки. – 2019. – Т. 11, №6. – С. 32–42.