

**Омарова Нурбану Мнажитовна**

магистр экон. наук, старший преподаватель

**Гельманова Зоя Салиховна**

канд. экон. наук, профессор

Карагандинский государственный индустриальный университет

г. Темиртау, Республика Казахстан

DOI 10.31483/r-75497

## **ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ COVID-19 НА МИРОВУЮ ЭКОНОМИКУ**

*Аннотация: в статье рассматриваются основные последствия пандемии COVID-19 для экономики. Авторы подчеркивают, что вспышка вируса стала одной из самых серьезных угроз мировой экономике и финансовым рынкам. Отмечается, что опасения по поводу воздействия коронавируса на мировую экономику всколыхнули рынки во всем мире: цены на акции и доходность облигаций резко упали. Приведены прогнозы по снижению ВВП в ведущих странах и регионах; рассмотрены основные возможные методы смягчения последствий пандемии для экономики развивающихся стран.*

*Ключевые слова:* пандемия COVID-19, мировая экономика, снижение ВВП, развивающиеся страны.

Вспышка нового коронавируса (COVID-19) в 2020 году войдет в историю благодаря его огромному влиянию на мировую экономику. Экономические процессы восстановятся, но они уже не будут такими, как были раньше.

Китай серьезно пострадал от вспышки разрушительного коронавируса (COVID-19). Китайский сектор производства и услуг упал до рекордно низкого уровня, продажи автомобилей в Китае упали на рекордные 80%, а китайский экспорт упал на 17,2% в январе и феврале 2020 года.

Официальные данные подтверждают широко распространенное замедление экономической активности в Китае (рисунок 1), тенденцию, которая также видна через неофициальные барометры, такие как низкий уровень загрязнения и снижение судоходства. Восстановление экономики страны будет затруднено,

поскольку спрос со стороны других стран продолжает падать, когда они пытаются справиться с распространением вируса в пределах своих границ.

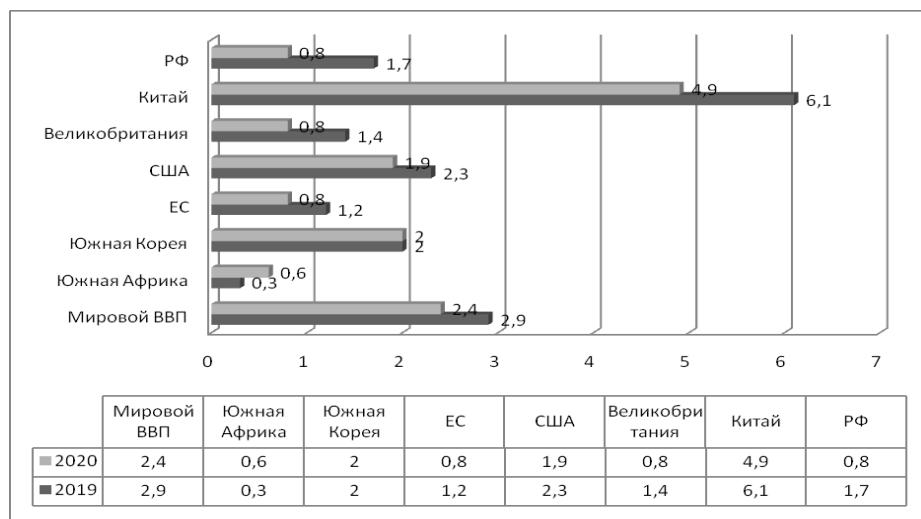


Рис. 1. Замедление роста ВВП.

Источник: Борьба с коронавирусом (COVID-19) – Обзор материалов ОЭСР [1]

Анализ, проведенный Департаментом ООН по экономическим и социальным вопросам (ДЭСВ), показал, что пандемия COVID-19 разрушает глобальные цепочки поставок и международную торговлю. За февраль-март 2020 года почти 100 стран закрыли национальные границы, движение людей и туристические потоки резко прекратились [2].

По мере того, как глобальная цепочка поставок замедляется, мир начинает уделять больше внимания своей зависимости от Китая, и любой, кто ведет бизнес с этой страной, испытывает это. В результате, тенденция, которая, скорее всего, последует за вспышкой коронавируса, будет означать отход от зависимости от Китая и повышение самообеспеченности, как на промышленном, так и на личном уровне. Отрасли, которые в значительной степени зависят от Китая, такие как производство, вероятно, пересмотрят свои деловые связи и перенесут часть своей деятельности в другое место, чтобы диверсифицировать риски.

COVID-19 оказывает серьезное влияние на промышленное производство в развивающихся странах, потому что:

2 <https://phsreda.com>

Содержимое доступно по лицензии Creative Commons Attribution 4.0 license (CC-BY 4.0)

1. Снижается спрос со стороны стран с высоким уровнем дохода на производство товаров и сырья.

2. Цепочки создания стоимости нарушаются из-за задержек в поставке необходимых компонентов и поставок из более технологически развитых стран.

3. Другие факторы, включая политику (например, ограничение движения товаров и людей), неспособность работников достичь рабочего места или финансовые ограничения, которые влияют на нормальный производственный процесс.

ЮНКТАД прогнозирует, что в 2020 году развивающиеся страны в целом (исключая Китай) потеряют почти 800 миллиардов долларов США с точки зрения экспортных доходов [3].

Ряд банков и финансовых учреждений предложили наихудшие сценарии на 2020 год, так как распространение вируса влияет на мировую экономику и активизирует финансовые рынки. Масштабы ущерба будут зависеть от того, насколько быстро вирус будет сдерживаться, какие меры власти предпринимают для его сдерживания, и какую экономическую поддержку готовы оказать правительства, чтобы остановить воздействие эпидемии и сразу же после нее.

Глобальные рынки первыми реагируют на кризис. Когда стало ясно, что коронавирус не исчезнет в ближайшее время, фондовые рынки по всему миру получили удар. После того, как CDC выпустил публичное предупреждение о коронавирусе, индекс S&P 500 показал свою худшую неделю после мирового финансового кризиса 2008 года, упав более чем на 11% в последнюю неделю февраля. И наоборот, доходность эталонного 10-летнего казначейства США достигла рекордно низкого уровня, поскольку инвесторы перешли из рискованных активов в безопасные активы. Золото также испытало резкий скачок с начала года.

Цена на нефть снизилась на 18% с начала вспышки и продолжает падать. Когда глобальная цепочка поставок ожидает замедления использования, нефть, как правило, первой падает в цене по мере снижения спроса.

Сильнее всего пострадают туристические отрасли, поскольку власти поощряют «социальное дистанцирование», а потребители остаются дома.

Международная ассоциация воздушного транспорта предупреждает, что в 2020 году коронавирус может стоить глобальным авиаперевозчикам от 63 до 113 миллиардов долларов дохода, а международный кинорынок может потерять более 5 миллиардов долларов в кассах. Аналогичным образом, акции крупных гостиничных компаний резко упали за последние несколько недель, и такие гиганты индустрии развлечений, как Disney, ожидают значительного у dara по доходам.

Рестораны, спортивные мероприятия другие службы также столкнутся со значительными перебоями. Отрасли, менее зависимые от высокого социального взаимодействия, такие как сельское хозяйство, будут сравнительно менее уязвимыми, но по-прежнему будут сталкиваться с проблемами по мере колебания спроса.

Передовой положительный финансовый эффект от коронавируса будет рассматриваться в телеработах и удаленной работе, и мы можем ожидать, что бум в фрилансе, удаленную работу и удаленные приложения программного обеспечения.

Некоторые корпорации начали предлагать сотрудникам варианты работы на дому, чтобы конкурировать с дистанционно управляемыми стартапами.

Эта тенденция будет усиливаться в ближайшие месяцы, так как компании просят все больше и больше сотрудников работать дома. Телеконференции – очевидный победитель в условиях пандемии.

Победителями цен на акции с начала года (%) из-за коронавируса являются Zoom Video Communications с соотношением цена / прибыль 1250, за которыми следуют Netflix (89), Amazon (83), Cerner (44), Thermo Fisher Scientific (34), K12 (26) и Quest Diagnostics (18).

Таким образом, прогнозы потенциального воздействия экономического шока под воздействием COVID-19 авторитетных организаций (ООН, МВФ, ОЭСР, ЮНКТАД и др.) на экономику всего мира на 2020 год сильно различа-

4 <https://phsreda.com>

Содержимое доступно по лицензии Creative Commons Attribution 4.0 license (CC-BY 4.0)

ются. Однако существует широкое согласие в отношении того, что глобальная экономика сократится в результате внезапной остановки большого объема деятельности и связанной с этим потери доходов в обрабатывающей промышленности и секторе услуг в большинстве развитых стран и Китая в сочетании с негативными последствиями для финансовых рынков, потребления (как через влияние доходов, так и через влияние богатства), инвестиционного доверия, международной торговли и цен на сырьевые товары.

Страны с развитой экономикой приступили к резкому изменению направления своей политики в ответ на кризис. Меры, которые еще несколько недель назад были немыслимы, были приняты и осуществлены в ответ на масштабы кризиса. До сих пор обсуждение того, что развивающиеся страны должны и могут делать, напротив, было ограниченным, особенно когда речь шла о международной поддержке.

В нынешней глобальной системе, ориентированной на доллар, Федеральная резервная система Соединенных Штатов может расширить свою роль кредитора последней инстанции за пределы страны, но в настоящее время она делает это стратегическим образом, который благоприятствует избранной группе стран. По состоянию на 19 марта Федеральная резервная система имеет программы валютных свопов с девятью центральными банками (что позволяет им предоставлять доллары своим собственным банковским системам, предоставляющим кредиты и торгующим долларами), включая только три развивающиеся страны – Бразилию, Мексику и Сингапур. Это происходит по мере того, как после глобального финансового кризиса роль доллара в развивающихся странах стала возрастать, главным образом из-за растущего обращения развивающихся стран к международным финансовым рынкам для удовлетворения потребностей во внешнем финансировании [3].

Таким образом, в конце 2007 года и на пике докризисного бума объем непогашенных международных долговых ценных бумаг развивающихся стран, таких как облигации, обеспеченные активами ценные бумаги и коммерческие бумаги, выпущенные их правительствами и фирмами, составлял 840 миллиар-

дов долларов, или 70% от общей суммы в 1,2 триллиона долларов. К концу 2019 года эта цифра возросла до 3,36 трлн долл., или 80% от общего объема непогашенных международных долговых ценных бумаг развивающихся стран на сумму не менее 4,2 трлн долл. в то время как правительства развитых стран готовятся посыпать чеки своим гражданам и открывать чрезвычайные кредитные линии для своих компаний, это явно не тот вариант, который открыт для большинства развивающихся стран, которые сильно зависят от доступа к долларам США и которым не хватает собственной финансовой инфраструктуры и финансовых возможностей, чтобы последовать их примеру.

Поэтому международному сообществу необходимо в срочном порядке скоординировать соответствующие пакеты мер по спасению экономики с более широким охватом на глобальном уровне для решения проблемы надвигающегося дефицита финансирования, с которым в настоящее время неизбежно сталкиваются многие развивающиеся страны. Они должны были бы включать, как минимум, следующие меры:

Во-первых, скоординированное глобальное реагирование на нехватку ликвидности для удовлетворения неотложных финансовых потребностей.

Во-вторых, контроль за движением капитала должен быть одобрен МВФ в качестве необходимой, постоянной и полностью законной части любого политического режима и там, где это уместно, внедрен для сдерживания резкого оттока капитала, снижения неликвидности, обусловленной распродажами на рынках развивающихся стран, а также для сдерживания снижения валютных курсов и цен на активы

В-третьих, даже если крупные вливания ликвидности в резервные счета развивающихся стран имеют решающее значение для предотвращения финансового и экономического краха и последовательных суверенных дефолтов в развивающихся странах, важно будет обеспечить, чтобы среднесрочные и долгосрочные экономические последствия этого глобального кризиса здравоохранения также не привели к разрушительным и широко распространенным долговым кризисам развивающихся стран.

В-четвертых, в дополнение к времененным остановкам в качестве своего рода чрезвычайного перерыва необходимо как можно скорее согласовать новые программы облегчения долгового бремени.

В-пятых, официальная помощь в целях развития (ОПР) должна быть реализована во всех странах-донорах.

### ***Список литературы***

1. Борьба с коронавирусом (COVID-19) – Обзор материалов ОЭСР (Coronavirus: the world economy at risk – OECD Economic Outlook, Interim Report) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.oecd.org/economic-outlook/>

2. Департамент ООН по экономическим и социальным вопросам (ДЭСВ) (UN Department of Economic and Social Affairs) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://economictimes.indiatimes.com/topic/UN-Department-of-Economic-and-Social-Affairs>

3. Доклад ЮНКТАД. Шок COVID-19 для развивающихся стран: к программе «чего бы это ни стоило» для двух третей населения мира, оставшегося позади (UNCTAD report. The Covid-19 Shock to Developing Countries: Towards a “whatever it takes” programme for the two-thirds of the world’s population being left behind) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://unctad.org/en/PublicationsLibrary/gds\\_tdr2019\\_covid2\\_en.pdf](https://unctad.org/en/PublicationsLibrary/gds_tdr2019_covid2_en.pdf)