

Омарова Нурбану Мнажитовна

магистр экон. наук, старший преподаватель

Гельманова Зоя Салиховна

канд. экон. наук, профессор

Карагандинский государственный индустриальный университет

г. Темиртау, Республика Казахстан

DOI 10.31483/r-75497

ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ COVID-19 НА МИРОВУЮ ЭКОНОМИКУ

***Аннотация:** в статье рассматриваются основные последствия пандемии COVID-19 для экономики. Авторы подчеркивают, что вспышка вируса стала одной из самых серьезных угроз мировой экономике и финансовым рынкам. Отмечается, что опасения по поводу воздействия коронавируса на мировую экономику всколыхнули рынки во всем мире: цены на акции и доходность облигаций резко упали. Приведены прогнозы по снижению ВВП в ведущих странах и регионах; рассмотрены основные возможные методы смягчения последствий пандемии для экономики развивающихся стран.*

***Ключевые слова:** пандемия COVID-19, мировая экономика, снижение ВВП, развивающиеся страны.*

Вспышка нового коронавируса (COVID-19) в 2020 году войдет в историю благодаря его огромному влиянию на мировую экономику. Экономические процессы восстановятся, но они уже не будут такими, как были раньше.

Китай серьезно пострадал от вспышки разрушительного коронавируса (COVID-19). Китайский сектор производства и услуг упал до рекордно низкого уровня, продажи автомобилей в Китае упали на рекордные 80%, а китайский экспорт упал на 17,2% в январе и феврале 2020 года.

Официальные данные подтверждают широко распространенное замедление экономической активности в Китае (рисунок 1), тенденцию, которая также видна через неофициальные барометры, такие как низкий уровень загрязнения и снижение судоходства. Восстановление экономики страны будет затруднено,

поскольку спрос со стороны других стран продолжает падать, когда они пытаются справиться с распространением вируса в пределах своих границ.

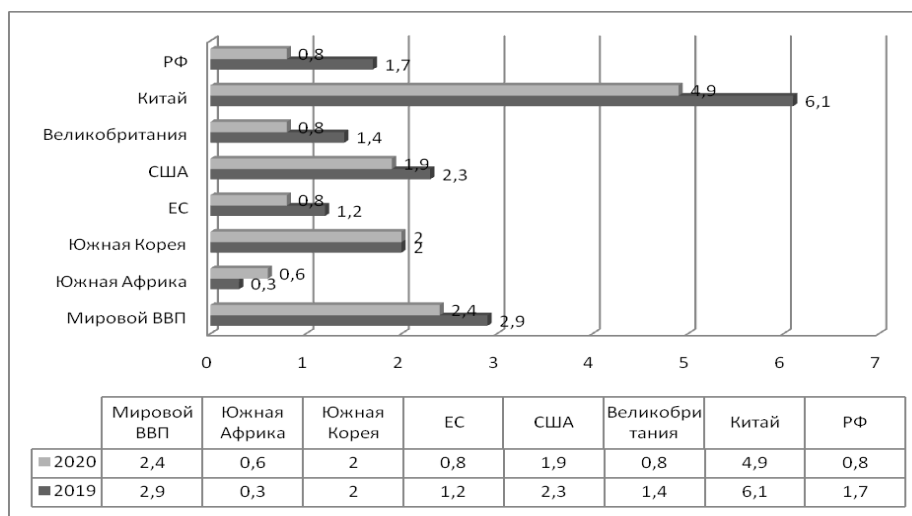


Рис. 1. Замедление роста ВВП.

Источник: Борьба с коронавирусом (COVID-19) – Обзор материалов ОЭСР [1]

Анализ, проведенный Департаментом ООН по экономическим и социальным вопросам (ДЭСВ), показал, что пандемия COVID-19 разрушает глобальные цепочки поставок и международную торговлю. За февраль-март 2020 года почти 100 стран закрыли национальные границы, движение людей и туристические потоки резко прекратились [2].

По мере того, как глобальная цепочка поставок замедляется, мир начинает уделять больше внимания своей зависимости от Китая, и любой, кто ведет бизнес с этой страной, испытывает это. В результате, тенденция, которая, скорее всего, последует за вспышкой коронавируса, будет означать отход от зависимости от Китая и повышение самообеспеченности, как на промышленном, так и на личном уровне. Отрасли, которые в значительной степени зависят от Китая, такие как производство, вероятно, пересмотрят свои деловые связи и перенесут часть своей деятельности в другое место, чтобы диверсифицировать риски.

COVID-19 оказывает серьезное влияние на промышленное производство в развивающихся странах, потому что:

1. Снижается спрос со стороны стран с высоким уровнем дохода на производство товаров и сырья.

2. Цепочки создания стоимости нарушаются из-за задержек в поставке необходимых компонентов и поставок из более технологически развитых стран.

3. Другие факторы, включая политику (например, ограничение движения товаров и людей), неспособность работников достичь рабочего места или финансовые ограничения, которые влияют на нормальный производственный процесс.

ЮНКТАД прогнозирует, что в 2020 году развивающиеся страны в целом (исключая Китай) потеряют почти 800 миллиардов долларов США с точки зрения экспортных доходов [3].

Ряд банков и финансовых учреждений предложили наихудшие сценарии на 2020 год, так как распространение вируса влияет на мировую экономику и активизирует финансовые рынки. Масштабы ущерба будут зависеть от того, насколько быстро вирус будет сдерживаться, какие меры власти предпринимают для его сдерживания, и какую экономическую поддержку готовы оказать правительства, чтобы остановить воздействие эпидемии и сразу же после нее.

Глобальные рынки первыми реагируют на кризис. Когда стало ясно, что коронавирус не исчезнет в ближайшее время, фондовые рынки по всему миру получили удар. После того, как CDC выпустил публичное предупреждение о коронавирусе, индекс S&P 500 показал свою худшую неделю после мирового финансового кризиса 2008 года, упав более чем на 11% в последнюю неделю февраля. И наоборот, доходность эталонного 10-летнего казначейства США достигла рекордно низкого уровня, поскольку инвесторы перешли из рискованных активов в безопасные активы. Золото также испытало резкий скачок с начала года.

Цена на нефть снизилась на 18% с начала вспышки и продолжает падать. Когда глобальная цепочка поставок ожидает замедления использования, нефть, как правило, первой падает в цене по мере снижения спроса.

Сильнее всего пострадают туристические отрасли, поскольку власти поощряют «социальное дистанцирование», а потребители остаются дома.

Международная ассоциация воздушного транспорта предупреждает, что в 2020 году коронавирус может стоить глобальным авиаперевозчикам от 63 до 113 миллиардов долларов дохода, а международный кинорынок может потерять более 5 миллиардов долларов в кассах. Аналогичным образом, акции крупных гостиничных компаний резко упали за последние несколько недель, и такие гиганты индустрии развлечений, как Disney, ожидают значительного удара по доходам.

Рестораны, спортивные мероприятия другие службы также столкнутся со значительными перебоями. Отрасли, менее зависимые от высокого социального взаимодействия, такие как сельское хозяйство, будут сравнительно менее уязвимыми, но по-прежнему будут сталкиваться с проблемами по мере колебания спроса.

Передовой положительный финансовый эффект от коронавируса будет рассматриваться в телеработах и удаленной работе, и мы можем ожидать, что бум в фрилансе, удаленную работу и удаленные приложения программного обеспечения.

Некоторые корпорации начали предлагать сотрудникам варианты работы на дому, чтобы конкурировать с дистанционно управляемыми стартапами.

Эта тенденция будет усиливаться в ближайшие месяцы, так как компании просят все больше и больше сотрудников работать дома. Телеконференции – очевидный победитель в условиях пандемии.

Победителями цен на акции с начала года (%) из-за коронавируса являются Zoom Video Communications с соотношением цена / прибыль 1250, за которыми следуют Netflix (89), Amazon (83), Cerner (44), Thermo Fisher Scientific (34), K12 (26) и Quest Diagnostics (18).

Таким образом, прогнозы потенциального воздействия экономического шока под воздействием COVID-19 авторитетных организаций (ООН, МВФ, ОЭСР, ЮНКТАД и др.) на экономику всего мира на 2020 год сильно различа-

ются. Однако существует широкое согласие в отношении того, что глобальная экономика сократится в результате внезапной остановки большого объема деятельности и связанной с этим потери доходов в обрабатывающей промышленности и секторе услуг в большинстве развитых стран и Китая в сочетании с негативными последствиями для финансовых рынков, потребления (как через влияние доходов, так и через влияние богатства), инвестиционного доверия, международной торговли и цен на сырьевые товары.

Страны с развитой экономикой приступили к резкому изменению направления своей политики в ответ на кризис. Меры, которые еще несколько недель назад были немыслимы, были приняты и осуществлены в ответ на масштабы кризиса. До сих пор обсуждение того, что развивающиеся страны должны и могут делать, напротив, было ограниченным, особенно когда речь шла о международной поддержке.

В нынешней глобальной системе, ориентированной на доллар, Федеральная резервная система Соединенных Штатов может расширить свою роль кредитора последней инстанции за пределы страны, но в настоящее время она делает это стратегическим образом, который благоприятствует избранной группе стран. По состоянию на 19 марта Федеральная резервная система имеет программы валютных свопов с девятью центральными банками (что позволяет им предоставлять доллары своим собственным банковским системам, предоставляющим кредиты и торгующим долларами), включая только три развивающиеся страны – Бразилию, Мексику и Сингапур. Это происходит по мере того, как после глобального финансового кризиса роль доллара в развивающихся странах стала возрастать, главным образом из-за растущего обращения развивающихся стран к международным финансовым рынкам для удовлетворения потребностей во внешнем финансировании [3].

Таким образом, в конце 2007 года и на пике докризисного бума объем непогашенных международных долговых ценных бумаг развивающихся стран, таких как облигации, обеспеченные активами ценные бумаги и коммерческие бумаги, выпущенные их правительствами и фирмами, составлял 840 миллиар-

дов долларов, или 70% от общей суммы в 1,2 триллиона долларов. К концу 2019 года эта цифра возросла до 3,36 трлн долл., или 80% от общего объема непогашенных международных долговых ценных бумаг развивающихся стран на сумму не менее 4,2 трлн долл. в то время как правительства развитых стран готовы посылать чеки своим гражданам и открывать чрезвычайные кредитные линии для своих компаний, это явно не тот вариант, который открыт для большинства развивающихся стран, которые сильно зависят от доступа к долларам США и которым не хватает собственной финансовой инфраструктуры и финансовых возможностей, чтобы последовать их примеру.

Поэтому международному сообществу необходимо в срочном порядке скоординировать соответствующие пакеты мер по спасению экономики с более широким охватом на глобальном уровне для решения проблемы надвигающегося дефицита финансирования, с которым в настоящее время неизбежно сталкиваются многие развивающиеся страны. Они должны были бы включать, как минимум, следующие меры:

Во-первых, скоординированное глобальное реагирование на нехватку ликвидности для удовлетворения неотложных финансовых потребностей.

Во-вторых, контроль за движением капитала должен быть одобрен МВФ в качестве необходимой, постоянной и полностью законной части любого политического режима и там, где это уместно, внедрен для сдерживания резкого оттока капитала, снижения неликвидности, обусловленной распродажами на рынках развивающихся стран, а также для сдерживания снижения валютных курсов и цен на активы

В-третьих, даже если крупные вливания ликвидности в резервные счета развивающихся стран имеют решающее значение для предотвращения финансового и экономического краха и последовательных суверенных дефолтов в развивающихся странах, важно будет обеспечить, чтобы среднесрочные и долгосрочные экономические последствия этого глобального кризиса здравоохранения также не привели к разрушительным и широко распространенным долговым кризисам развивающихся стран.

В-четвертых, в дополнение к временным остановкам в качестве своего рода чрезвычайного перерыва необходимо как можно скорее согласовать новые программы облегчения долгового бремени.

В-пятых, официальная помощь в целях развития (ОПР) должна быть реализована во всех странах-донорах.

Список литературы

1. Борьба с коронавирусом (COVID-19) – Обзор материалов ОЭСР (Coronavirus: the world economy at risk – OECD Economic Outlook, Interim Report) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.oecd.org/economic-outlook/>

2. Департамент ООН по экономическим и социальным вопросам (ДЭСВ) (UN Department of Economic and Social Affairs) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://economictimes.indiatimes.com/topic/UN-Department-of-Economic-and-Social-Affairs>

3. Доклад ЮНКТАД. Шок COVID-19 для развивающихся стран: к программе «чего бы это ни стоило» для двух третей населения мира, оставшегося позади (UNCTAD report. The Covid-19 Shock to Developing Countries: Towards a “whatever it takes” programme for the two-thirds of the world’s population being left behind) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://unctad.org/en/PublicationsLibrary/gds_tdr2019_covid2_en.pdf