



ФГБОУ ВО «УЛЬЯНОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ПЕДАГОГИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМЕНИ И.Н. УЛЬЯНОВА»

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВА, ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

V Всероссийская научно-практическая конференция
студентов, аспирантов и молодых ученых
с международным участием



Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Ульяновский государственный педагогический университет
им. И.Н. Ульянова»»

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВА, ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

Сборник материалов
V Всероссийской научно-практической конференции
студентов, аспирантов и молодых ученых с международным участием
(Ульяновск, 21 апреля 2023 г.)

Чебоксары
Издательский дом «Среда»
2023

УДК 08
ББК 65+67я43
А43

Рецензенты: **Луковкин Кирилл Евгеньевич**, канд. ист. наук, доцент ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
Щеглова Алена Евгеньевна, канд. пед. наук, доцент, доцент, ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»

Редакционная

коллегия: **Макарова Татьяна Анатольевна**, канд. юрид. наук, доцент, декан факультета ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
Лукашевич Светлана Владимировна, канд. юрид. наук, доцент, заведующий кафедрой ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
Рябова Марина Анатольевна, канд. экон. наук, доцент, заведующий кафедрой ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
Суетин Илья Николаевич, д-р ист. наук, канд. пед. наук, доцент, профессор ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»

А43 **Актуальные вопросы права, экономики и управления** : сборник материалов V Всероссийской научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых с международным участием (Ульяновск, 21 апреля 2023 г.) / гл. ред. И.Н. Суетин; Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова. – Чебоксары: Среда, 2023. – 332 с.

ISBN 978-5-907688-28-5

В сборнике представлены научные публикации, посвященные вопросам развития экономической науки и права. В материалах сборника приведены результаты теоретических и прикладных изысканий представителей научного и образовательного сообщества в данной области. Предназначен для широкого круга читателей. Издание может быть полезно научным сотрудникам, преподавателям, студентам, аспирантам и всем, кто интересуется проблемами и перспективами социально-экономического развития и права России и зарубежья.

Статьи представлены в авторской редакции. Ответственность за приведенные в исследовании экономические данные несут авторы.

© ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова», 2023
© Издательский дом «Среда», 2023

ISBN 978-5-907688-28-5
DOI 10.31483/a-10483

Предисловие

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова» представляет сборник материалов V Всероссийской научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых с международным участием «**Актуальные вопросы права, экономики и управления**».

В сборнике представлены научные публикации, посвященные вопросам развития экономической науки и права. В материалах сборника приведены результаты теоретических и прикладных изысканий представителей научного и образовательного сообщества в данной области. Предназначен для широкого круга читателей. Издание может быть полезно научным сотрудникам, преподавателям, студентам, аспирантам и всем, кто интересуется проблемами и перспективами социально-экономического развития и права России и зарубежья.

По содержанию публикации разделены на основные направления:

1. Менеджмент и маркетинг.
2. Экономика предпринимательства.
3. Конституционное и муниципальное право.
4. Гражданское и семейное право.
5. Уголовное право и криминология, уголовно-исполнительное право.
6. Административное право
7. История государства и права.
8. Гражданский и арбитражный процесс.
9. Уголовный процесс и криминалистика.
10. Актуальные вопросы юриспруденции.

Авторский коллектив сборника представлен городами (Москва, Санкт-Петербург, Армавир, Белореченск, Воронеж, Екатеринбург, Ижевск, Иркутск, Казань, Калининград, Краснодар, Лениногорск, Нижневартовск, Нижний Новгород, Новороссийск, Новосибирск, Оренбург, Пенза, Пушкин, Ростов-на-Дону, Самара, Саратов, Симферополь, Сочи, Ульяновск, Уфа, Чебоксары, Челябинск, Ярославль) и субъектами (Республика Саха (Якутия)) России и Республики Беларусь (Барановичи).

Среди образовательных учреждений выделяются следующие группы: академические учреждения (Военная академия материально-технического обеспечения им. генерала армии А.В.Хрулёва, Военно-медицинская академия им. С.М. Кирова, Московская академия Следственного комитета Российской Федерации, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ) и университеты и институты России (Адыгейский государственный университет, Балтийский федеральный университет им. И. Канта, Воронежский институт Федеральной службы исполнения наказаний, Всероссийский государственный университет юстиции, Государственный университет просвещения, Донской государственный технический университет, Ижевский государственный технический университет им. М.Т. Калашникова, Иркутский государственный университет путей сообщения, Казанский инновационный университет им. В.Г. Тимирязова (ИЭУП), Казанский национальный исследовательский технический университет им. А.Н. Туполева-КАИ, Краснодарский университет МВД России, Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина, Кубанский государственный университет, Ленинградский государственный университет им. А.С.Пушкина, Луганский государственный университет им. Владимира Даля, Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского, Национальный исследовательский технологический университет «МИСиС», Нижневартовский государственный университет, Оренбургский государственный университет, Пензенский государственный университет, Российский государственный университет правосудия, Российский университет кооперации, Ростовский государственный университет путей сообщения, Ростовский государственный экономический университет (РИНХ), Самарский государственный экономический университет, Санкт-Петербургский государственный университет гражданской авиации, Санкт-Петербургский государственный университет промышленных технологий и дизайна, Санкт-Петербургский университет МВД России, Саратовский медицинский университет РЕАВИЗ, Ульяновский государственный педагогический

университет им. И.Н. Ульянова, Университет управления «ТИСБИ», Уральский государственный университет путей сообщения, Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова, Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет), Ярославский государственный университет им. П.Г. Демидова) и Республики Беларусь (Барановичский государственный университет) .

Участники конференции представляют собой разные уровни образования и науки: доктора и кандидаты наук, профессора и доценты, заслуженный юрист, деканы, аспиранты, магистры, студенты, преподаватели вузов, учителя, ассистенты, курсанты, заведующие кафедрой, врачи, руководители, методисты.

Редакционная коллегия выражает глубокую признательность нашим уважаемым авторам за активную жизненную позицию, желание поделиться уникальными разработками и проектами, публикацию в сборнике материалов V Всероссийской научно-практической конференции с международным участием **«Актуальные вопросы права, экономики и управления»**, содержание которого не может быть исчерпано. Ждем Ваши публикации и надеемся на дальнейшее сотрудничество.

Главный редактор
д-р ист. наук, канд. пед. наук, доцент, профессор
ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный
педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
И.Н. Суетин

ОГЛАВЛЕНИЕ

МЕНЕДЖМЕНТ И МАРКЕТИНГ

<i>Аванесова Р.Р., Слюсаренко Э.Е.</i> Методика оценки эффективности маркетинговой деятельности... 10	10
<i>Булат Р.Е., Харланов И.А.</i> Особенности восприятия пациентами профессиональной деятельности медицинских работников..... 17	17
<i>Гасникова С.Ю.</i> Кадровое обеспечение системы управления персоналом на различных уровнях..... 19	19
<i>Долгова А.А., Мокроусов А.С.</i> Кадровая политика, проблемы и их решение с целью оптимизации деятельности предприятия 21	21
<i>Жукова О.Г., Гантимурова В.П.</i> Самостоятельное планировании тура с использованием IT-технологий 24	24
<i>Жукова О.Г., Никифорова А.А., Пенкина Н.В.</i> Маркетинговые средства продвижения туристских услуг на рынке Ханты-Мансийского автономного округа-Югры 26	26
<i>Зонин Н.А., Тян В.В., Шаталов Д.Ф.</i> Тенденции и перспективы использования цифровых технологий в туристской деятельности..... 29	29
<i>Иванова О.Е., Шмидт М.Р.</i> Оценка финансовых рисков предприятия в сфере АПК..... 32	32
<i>Кашицына А.М., Рябова М.А.</i> Роль анализа внешней среды в стратегическом управлении предприятием..... 35	35
<i>Папоян А.Т., Корнилова А.Д.</i> Специфика использования банковской рекламы 37	37
<i>Патрикеева Я.В., Рябова М.А.</i> Актуальность внедрения обучения CRM-системам как специализированной системы управления базой данных клиентов 38	38
<i>Солтис В.В.</i> Проектный менеджмент в управлении университетом: опыт ФГБОУ ВО «УлГПУ им. И.Н. Ульянова» 40	40
<i>Токмакова Д.М., Мокроусов А.С.</i> Роль и особенности деловых отношений в сфере сервиса 44	44
<i>Трищенко Н.В., Яковлева И.В.</i> Совершенствование системы управления затратами в нефтяных компаниях 46	46
<i>Трубников С.С.</i> О формировании детерминант инновационной продуктивности российских промышленных компаний 49	49
<i>Ушакова М.Н.</i> Усовершенствование системной методики управления реализацией товаров и услуг 51	51
<i>Фадеева В.К., Мокроусов А.С.</i> Сравнительный анализ менеджмента малого и среднего бизнеса..... 54	54
<i>Хитарова Е.Г., Авинова М.А.</i> Методы принятия управленческих решений 56	56

ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

<i>Алексеева М.Е.</i> Направления модернизации налогового контроля в рамках взаимодействия с другими государственными органами..... 58	58
<i>Алексеева М.Е.</i> Особенности развития государственного финансового контроля в условиях цифровизации 60	60
<i>Белецкий Ю.И.</i> Влияние цифровизации на актуальную роль Федеральной налоговой службы в налоговой системе 62	62
<i>Белецкий Ю.И.</i> Развитие Федеральной налоговой службы как ключевого органа налоговой системы России 64	64
<i>Белецкий Ю.И.</i> Роль Федеральной налоговой службы в налоговой системе Российской Федерации ... 65	65
<i>Белецкий Ю.И.</i> Роль Федеральной налоговой службы во взаимодействии с Министерством внутренних дел в рамках налоговой системы Российской Федерации 67	67
<i>Бородинова Н.А., Кульчитская В.В., Демьянов М.И., Такмазян А.С.</i> Вопросы финансового обеспечения агропромышленного комплекса в новых экономических условиях 69	69
<i>Булат Р.Р., Байчорова Х.С.</i> Особенности содержания и ремонта автомобильных дорог необщего пользования 72	72
<i>Булгакова Д.С., Григорьева Е.А.</i> Особенности функционирования потребительского общества в современных условиях..... 75	75
<i>Василенко А.А., Вольк А.В., Чернышова К.С.</i> Сравнительная характеристика HR-аудита и кадрового аудита 77	77

<i>Волгин И.А., Шилоносова Н.В.</i> Роль семейного бюджетирования в достижении финансовых целей.....	80
<i>Галухина Е.А., Шилоносова Н.В.</i> Анализ приоритетных направлений трудоустройства студентов-спортсменов направления «Физическая культура»	82
<i>Горшикова Ж.В., Сисенева А.К., Беланова Н.Н.</i> Анализ финансового состояния организации и факторы, влияющие на ее финансовую устойчивость.....	86
<i>Громов А.В., Григорьева Е.А.</i> Нефтегазовая отрасль России в условиях санкций.....	88
<i>Даньшина Ю.М., Семина Н.В.</i> Влияние антироссийских санкций на состояние автомобильной отрасли России	90
<i>Дунина А.Ю., Мокроусов А.С.</i> Конкурентоспособность организации как показатель устойчивого развития.....	93
<i>Еремина Н.М.</i> Основные направления развития логистической деятельности в угольной промышленности.....	95
<i>Золотова Д.В., Полюшко Ю.Н.</i> Финансовый механизм управления деятельностью предприятия и повышение его эффективности.....	99
<i>Иванова О.Е., Кашинская Е.В.</i> Проблемы реализации государственной молодежной политики	101
<i>Имангулова И.Н.</i> Совершенствование системы оценки эффективности деятельности негосударственного общества.....	103
<i>Катков Д.Н., Саттаров Р.А., Гранков О.Р., Беланова Н.Н.</i> Формирование и использование капитала общества: экономические и правовые вопросы регулирования	106
<i>Климентов А.А., Кюрджиев С.П.</i> Анализ структуры системы внутреннего финансового контроля коммерческих банков.....	108
<i>Климентов А.А., Кюрджиев С.П.</i> Базовые аспекты обеспечения финансового контроля коммерческого банка	110
<i>Климентов А.А., Кюрджиев С.П.</i> Зарубежный опыт осуществления финансового контроля коммерческих банков.....	112
<i>Климентов А.А., Кюрджиев С.П.</i> Специфика обеспечения внешнего финансового контроля коммерческого банка	114
<i>Коптев Н.С., Мокроусов А.С.</i> Эргономика рабочего пространства как средство повышения эффективности сотрудника инновационных предприятий	115
<i>Крысанова А.О., Мокроусов А.С.</i> Особенности кадровых взаимоотношений в ресторанном бизнесе... ..	118
<i>Кузнецова П.В., Григорьева Е.А.</i> Влияние санкций на деятельность промышленных организаций в Российской Федерации	121
<i>Кульчитская В.В., Бородинова Н.А., Демьянов М.И.</i> Аудит как вид консалтинговых услуг: содержание, проблемы и перспективы развития.....	123
<i>Лысова А.С., Мокроусов А.С.</i> Особенности оценки конкурентоспособности предприятий сферы сервиса от предприятий других сфер	125
<i>Максимкина А.В., Семина Н.В.</i> Особенности современного рынка труда	126
<i>Мельникова М.С., Новикова М.А., Хитарова Т.А.</i> Влияние теневой банковской деятельности на современную финансовую систему	129
<i>Меньшикова Е.А., Рачек С.В.</i> Основные факторы формирования системы мотивации персонала	131
<i>Мокроусов А.С.</i> Обеспечение экономической безопасности страны путем развития ее инновационного потенциала	133
<i>Нуруткулов Н.И.</i> Влияние таможенного регулирования на малый и средний бизнес	134
<i>Самсонов Е.А., Горбунова Е.В.</i> Налоговый контроль как инструмент экономической безопасности страны	136
<i>Степанова Е.Ю.</i> Структура современной модели финансирования инвестиций в основной капитал российских предприятий черной металлургии	139
<i>Суходолов Д.С.</i> Документация как метод бухгалтерского учета	141
<i>Сырбакова А.А., Мокроусов А.С.</i> Стратегия управления персоналом с целью повышения ее экономических показателей.....	143
<i>Танатарова В.К.</i> Оценка возможности и целесообразности наращивания заёмного капитала организации	145

<i>Тимербаева Д.М.</i> Совершенствование системы управления денежными потоками и денежными активами современного предприятия.....	147
<i>Третьякова С.Н., Тупикин А.А.</i> Ценовая доступность кредитов для субъектов МСП.....	150
<i>Трофимчик Е.В.</i> Развитие малого предпринимательства в Республике Беларусь: состояние и перспективы.....	152
<i>Цику Д.А., Тишик А.И.</i> Инвентаризация как метод бухгалтерского учета: сущность и значение	154
<i>Шайхалисламова Д.Ф., Богоутдинова А.М., Петраков М.А.</i> Повышение конкурентноспособности организаций сферы сервиса.....	156
<i>Яковенко З.М., Иванисов Н.А.</i> Бюджетное финансирование как фактор экономической безопасности организации.....	157

КОНСТИТУЦИОННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ ПРАВО

<i>Ахметшарипова Р.Р., Гарифуллина А.Р.</i> К вопросу о повышении правовой культуры молодежи....	160
<i>Белохвосткин А.В., Хайруллина Р.М.</i> Актуальные проблемы реализации конституционного права на образование.....	161
<i>Валиев Э.А., Гарифуллина А.Р.</i> Юридическая природа посланий Президента Российской Федерации.....	163
<i>Гарифуллина А.Р., Мухаметшина Э.Р.</i> Чайлдфри: прошлое, настоящее и будущее	166
<i>Гарифуллина А.Р., Николаева А.А.</i> Проблемы реализации избирательных прав инвалидов.....	168
<i>Гарифуллина А.Р., Рахматуллина Р.М.</i> Публичная власть – новое понятие в Конституции Российской Федерации.....	170
<i>Мамедов Э.Э., Гарифуллина А.Р.</i> Право на судебную защиту и особенности его реализации в современных условиях.....	172
<i>Монахов К.М.</i> Проблемы реализации права на охрану здоровья и медицинскую помощь	174
<i>Надришина А.Р., Надришина Л.Р., Юн Л.В.</i> Конституционно-правовой статус личности в период цифровой трансформации	176
<i>Хазиев Р.А., Гарифуллина А.Р.</i> Прямое и непосредственное действие Конституции	177
<i>Хайретдинов С.Р., Гарифуллина А.Р.</i> Императивный мандат: за и против.....	180

ГРАЖДАНСКОЕ И СЕМЕЙНОЕ ПРАВО

<i>Оголь В.Л., Степаненко Р.Ф.</i> Исследование ограничений прав на землю в российском законодательстве: методологические аспекты	183
<i>Сейтгьяева Д.А., Ивницкая Е.С.</i> Особенности защиты семейных прав.....	185
<i>Смирнов Р.Ю., Решетова Л.А.</i> К вопросу о содержании единичных, альтернативных и иных санкций в российском уголовном праве	187
<i>Черкасова Е.С., Молчанов Т.Д.</i> Квалифицированная юридическая помощь	188
<i>Шашкова А.Н., Бакин А.Ю.</i> К проблеме реализации гражданами права на информацию об условиях договоров, заключаемых на рынке сберегательных услуг.....	191

УГОЛОВНОЕ ПРАВО И КРИМИНОЛОГИЯ, УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЕ ПРАВО

<i>Глотова А.А., Макарова Т.А.</i> Характеристика личности мошенника.....	193
<i>Горбань В.Р.</i> Объективная сторона подстрекательства к совершению преступления в Российской Федерации.....	195
<i>Горбань В.Р., Турова Д.Е.</i> Институт соучастия и его значение в общей системе уголовного права России.....	197
<i>Горбань В.Р., Турова Д.Е.</i> Предпосылки введения наказания в виде ограничения свободы в Уголовный кодекс РФ.....	199
<i>Грузинская Е.И., Чернов Е.Э.</i> Степень определенности как критерий разграничения санкций в уголовном праве Российской Федерации.....	201
<i>Зверева Н.О.</i> О некоторых вопросах привлечения медицинских работников по статье 238 УК РФ.....	203
<i>Кушнир С.И.</i> Факторы риска ресоциализации осужденных, отбывших наказание в местах лишения свободы	205
<i>Мелкий Р.Д., Сазанов В.Н., Петраков М.А.</i> Способы легализации денежных средств, приобретенных преступным путем и методы борьбы с ними	207

<i>Паули Е.В., Петраков М.А.</i> Тенденции и проблемы развития современной российской криминалистики	209
<i>Родионова В.И., Макарова Т.А.</i> Структура и динамика преступности несовершеннолетних в Российской Федерации	211
<i>Хисматуллина Ю.Р., Бойко Н.С.</i> Судебный штраф как основание освобождения от уголовной ответственности	214
<i>Ярмонова Е.Н., Левченко К.В., Ярмонова В.В.</i> Понятие прямого и косвенного умысла и их элементы	216

АДМИНИСТРАТИВНОЕ ПРАВО

<i>Заброда Д.Г.</i> Классификация административных правонарушений на транспорте	218
<i>Разенков В.А., Несмеянова Е.И.</i> Закупки у субъектов МСП и социально ориентированных некоммерческих организаций (СОНКО).	220

ИСТОРИЯ ГОСУДАРСТВА И ПРАВА

<i>Кузькин А.П., Лаврентьев М.В.</i> Исправительно-воспитательное заведение для несовершеннолетних правонарушительниц «Дулленс» во Франции в начале XX в.	224
<i>Кузькин А.П., Лаврентьев М.В.</i> Исправительно-воспитательное заведение для несовершеннолетних правонарушительниц «Клермонт» во Франции в начале XX в.	226
<i>Кузькин А.П., Лаврентьев М.В.</i> Мологское воспитательно-исправительное заведение для несовершеннолетних правонарушителей в Российской империи (1901–1908 гг.).....	229
<i>Лаврентьев М.В.</i> Английские каторжные поселения на острове Тасмания в XIX веке.	231
<i>Няк Д.А.</i> Историко-правовой анализ российского законодательства за детоубийство.....	234
<i>Няк Д.А.</i> Развитие подстрекательства к совершению преступления в уголовном законодательстве советского периода	236
<i>Суетин И.Н., Рябова М.А.</i> Реализация права на музыкальное просвещение и образование в первые годы советской власти (на примере уездов Симбирской губернии)	238
<i>Суетин И.Н., Рябова М.А.</i> Учреждения начальной профессиональной музыкальной подготовки в Ульяновской области в конце 1970-х – середине 1980-х годов: правовое регулирование образовательной деятельности	240
<i>Турова Д.Е.</i> История и предпосылки возникновения организованной преступности	242
<i>Угольков И.А.</i> Деятельность госсовета при Николае Первом.....	244

ГРАЖДАНСКИЙ И АРБИТРАЖНЫЙ ПРОЦЕСС

<i>Гайворонская П.Н., Егоренко С.Н.</i> Представительство в гражданском и арбитражном судопроизводстве РФ.....	246
<i>Саргсян А.А., Кравченко А.Е.</i> Некоторые особенности деятельности адвоката в гражданском процессе	248
<i>Саркисян В.Г., Рыжова К.А.</i> К некоторым вопросам, касающимся общих правил рассмотрения трудовых споров.....	250

УГОЛОВНЫЙ ПРОЦЕСС И КРИМИНАЛИСТИКА

<i>Беркович О.Е., Матрёшина Е.Б., Романова Д.М.</i> Психологические особенности противодействия вербовке в диверсионно-разведывательные группы и террористические организации.....	252
<i>Блохин П.А.</i> Дистанционные следственные действия: современное состояние и перспективы.....	254
<i>Давтян Е.С.</i> Проблемы поддержания государственного обвинения в суде по уголовным делам в сфере предпринимательской деятельности	256
<i>Манютин В.А., Макарова Т.А.</i> Нетрадиционные средства получения значимой для расследования информации	258
<i>Седов О.А.</i> Современные преступники-профессионалы и предупреждение совершаемых ими преступлений	261
<i>Сорокина А.С., Немира С.В.</i> Совесть как аспект оценки доказательств в уголовном судопроизводстве	263
<i>Шаргаровская В.И., Гладких Н.В.</i> Доступ потерпевшего к правосудию.....	265

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЮРИСПРУДЕНЦИИ

<i>Алиев Э.М., Аламова С.М.</i> К вопросу о методологическом подходе к познанию гражданского общества.....	267
<i>Бурмач С.О., Сорочинский А.В.</i> Роль юридических клиник в Российской Федерации.....	268
<i>Верецагина В.А., Макарова Т.А.</i> Судебный порядок взыскания алиментов. Виды мошенничества алиментоплательщиков.....	270
<i>Верецагина Г.П.</i> Некоторые аспекты производства судебно-бухгалтерской экспертизы в уголовном процессе	272
<i>Ворчик Б.А., Опарина С.В.</i> Принципы адвокатской деятельности в Российской Федерации	275
<i>Гильфанов И.И.</i> Методологические основы института банкротства физических лиц в РФ	277
<i>Ерохина Е.В., Макарова Т.А.</i> Правосудие в отношении несовершеннолетних	279
<i>Зызина Н.А., Лукашевич С.В.</i> О проблеме незаконного отказа потребителям в возврате денежных средств, уплаченных при приобретении подарочного сертификата, и некоторых вопросах, возникающих при обжаловании таких незаконных действий	282
<i>Кабанцова Е.Ю., Геращенко А.С.</i> Профессиональная этика нотариусов в сфере бесплатной юридической помощи	285
<i>Климина Е.В., Макарова Т.А.</i> Проблемы розыска ребенка в исполнительном производстве....	287
<i>Краубергер О.В., Макарова Т.А.</i> Искусственный интеллект в правосудии	292
<i>Куликов А.В., Шелег О.А.</i> Проблема использования результатов оперативно-розыскной деятельности в доказывании незаконного оборота наркотических средств.....	293
<i>Кутков М.Н., Гусев Г.А.</i> Актуальные вопросы приостановления статуса адвоката в Российской Федерации.....	295
<i>Мироненко А.А.</i> Способы разрешения правовых конфликтов	297
<i>Митрофанова К.А.</i> Профилактика деструктивного поведения в молодежной среде.	299
<i>Нестерова А.Д., Погосян М.М., Чилихин Д.О.</i> Перспективы правового регулирования оборота криптовалюты в Российской Федерации	303
<i>Никитина А.А., Маркова Л.В.</i> Профессиональная этика адвоката.	306
<i>Прохода О.С., Иценко Д.С.</i> Проблемы соблюдения адвокатской тайны в Российской Федерации.	307
<i>Рыжова К.А.</i> К вопросу о правовом статусе самозанятого в России.	309
<i>Рыпалова А.А., Коляндра М.Ю.</i> Юридическое консультирование: коммуникативные риски ...	311
<i>Рябова М.А., Суетин И.Н.</i> Правовой режим бюджетных закупок, предусмотренный региональными и местными нормативно-правовыми актами.....	312
<i>Рябова М.А., Суетин И.Н., Рябов Г.В.</i> Мониторинг как инструмент формирования системы контроля	315
<i>Сафиуллина И.П., Стяжкина В.С., Рябова Т.А.</i> Комплаенс проверка бизнес-партнера на предмет санкций США: минимизация санкционных рисков.	320
<i>Сизонова А.А., Суетин И.Н.</i> Нетипичные формы правления.	322
<i>Сизова А.Н., Макарова Т.А.</i> Профилактика деструктивного поведения подростков.	323
<i>Тюляков Д.А.</i> Психологические аспекты юридического консультирования.	325
<i>Хевронин Н.В.</i> Обстоятельства, влияющие на оценку размера компенсации морального вреда	327
<i>Хисматуллина Ю.Р., Лукашевич С.В.</i> Пресс-служба как субъект формирования имиджа правоохранительных органов.	329

МЕНЕДЖМЕНТ И МАРКЕТИНГ

Аванесова Рита Рафаэловна

канд. экон. наук, доцент

Слюсаренко Эльвира Евгеньевна

канд. биол. наук, доцент

Филиал ФГБОУ ВО «Адыгейский государственный университет» в г. Белореченске
г. Белореченск, Краснодарский край

DOI 10.31483/r-106579

МЕТОДИКА ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ МАРКЕТИНГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: в статье исследованы понятие и категории эффективности маркетинговой деятельности. Авторами была приведена методика оценки, показатели, различные подходы, позволяющие дать интегрированную оценку.

Ключевые слова: эффективность маркетинга, эффективность маркетинговой деятельности, методика оценки, показатели оценки, маркетинговая деятельность.

Маркетинговая деятельность в современных условиях развития становится важным управленческим инструментом при формировании рынка, который будет ориентирован на предоставление требуемых видов продукции в достаточном объеме при оптимальном соотношении качества продукта и его цены. С помощью маркетинговой деятельности можно создать конкурентное преимущество исследуемой организации.

В современных рыночных отношениях преимущество перед конкурентами получает та компания, у которой есть реальные знания, а не нормативные представления о потребностях, возможностях и платежеспособности потенциальных конкурентов, а также их стратегических планов для позиционирования себя на рынке.

Эффективная методика оценки маркетинговых инструментов позволяет обеспечить конкурентоспособность фирмы на локальном рынке. С помощью грамотно организованной маркетинговой деятельности можно создать конкурентное преимущество любой компании и фирмы.

Методика оценки эффективности от внедрения маркетинговых конструкций имеет большое значение для любого предприятия. Эта деятельность будет включать в себя исследование следующих аспектов:

- анализ по разработке товаров, услуг, изучение нынешних и планирование предстоящих видов и объемов производимых продуктов, товаров и услуг;
- экономическая оценка или анализ внешней среды компании: рынка, экономической, социальной, научно-технической;
- создание баз данных и сбор актуальной информации о потенциальных потребителях: социальные, демографические, другие заинтересованности организаций;
- организация технологии и продумывание порядка предоставления новых услуг;
- формирование спроса и стимулирование привлечения потребителей: комбинация рекламы и PR, проведение некоммерческих престижных мероприятий, бесплатных консультаций и пр.;
- формирование ценовой политики: планирование уровня цен, порядка их утверждения и пересмотра;
- гарантии социальных и технологических норм: обеспечение безопасности для потребителей, персонала и окружающей среды [2, с. 123].

К основному способу по приобретению компанией конкурентных преимуществ относят и рациональное использование, и постоянное увеличение ее внутреннего потенциала. К такому потенциалу принято относить целостность всех нематериальных и материальных, финансовых и трудовых активов, а также интеллектуальных и моральных активов, которые есть в распоряжении компании, и могут использоваться для исполнения деятельности.

Под потенциалом организаций принято так же понимать и стратегически важные сферы деятельности компаний, которые смогут предоставить конкретные преимущества как в настоящем моменте и в перспективе, обеспечивая максимизацию прибыли при устойчивом росте продаж товаров, услуг. При этом основным методом для создания конкурентных преимуществ является применение маркетинговых коммуникаций, это способы трансляции информации об услугах и продукции производства целевой аудитории.

Маркетинговая деятельность считается эффективной только тогда, когда предприятие получает стабильную прибыль, обеспечивая устойчивым ростом продаж произведенной продукции или оказанных услуг, работ.

В зависимости от стадий разработки маркетинговых решений и постановки задач, определяются цели эффективности маркетинга на предприятии. Рассмотрим их:

– на стадии планирования и постановки маркетинговых задач – цель эффективности состоит в выборе из многовариантных предложений наиболее оптимальное, которое обеспечит достижение поставленных маркетинговых задач;

– на стадии контроля – цель эффективности состоит в анализе и сравнительной характеристике полученных результатов с плановыми оценками;

– на стадии стратегического развития маркетинговой деятельности в организации – цель эффективности состоит в прогнозе факторов воздействия на локальный рынок, расчете их влияния, а также в определении скрытых резервов деятельности компании на целевом рынке.

Анализ экономической литературы позволил выделить основные оценочные критерии, применяемые при эффективности маркетинговой деятельности. Это такие критерии, как всеобъемлемость, систематичность, независимость и периодичность [3, с. 46].

Рассмотрим на рисунке 1.1 содержание качественных критериев оценки эффективности маркетинга.

На основании рисунка 1 отметим, что содержание качественных критериев соответствует всем предъявляемым требованиям и полностью соотносится с необходимыми мероприятиями, по оценке маркетинговой деятельности организации.



Рис. 1. Содержание качественных критериев оценки эффективности маркетинговой деятельности

При этом, в организациях, определяются задачи, которые подлежат решению при оценке эффективности маркетинговой деятельности. К таким задачам относят следующие:

- изучить многосторонние аспекты, имеющие отношение к внешнему окружению организации;
- выделить основные недостатки в организации эффективной маркетинговой деятельности и определить причины, оказывающие отрицательное влияние;
- разработать многовариантный механизм реализации маркетинговых подходов в организации;
- определить наиболее оптимальный и сбалансированный вариант внедрения маркетинговых конфигураций.

При решении перечисленных задач, необходимо выявить факторы, имеющие отношение к внешним характеристикам организации с учетом внутренней среды. Рассмотрим перечень данных факторов и аспектов на рисунке 2.



Рис. 2. Характеристика аспектов и факторов эффективности маркетинга

На основании рисунка 2 следует выделить преимущественные аспекты и факторы, которые оказывают существенное влияние на эффективность маркетинговой деятельности в организации, в целях её совершенствования, долгосрочного развития и повышения эффективности в динамике.

Представляется, что для эффективной оценки конфигурации конкретных маркетинговых подходов и методик, используемых в организации, следует использовать одну из эффективных методик – методику «S.M.A.R.T.». Рассмотрим её содержание на рисунке 3.



Рис. 3. Методика «S.M.A.R.T.»

Информация о содержании целей методики «S.M.A.R.T.», представленная на рисунке 3, позволяет утверждать о том, что наивысшей и главной миссией компании является достижение ею поставленных целей, которые должны быть достижимыми, выполнимыми, контролируемы.

Реформирование коммерческо-производственной деятельности предприятий – это объективная реальность, вызов времени, который следует принять с полным пониманием всего того комплекса проблем и вопросов, которые можно решить с помощью инструментария маркетинга [5, с. 208].

В практике коммерческой деятельности нашли применение различные подходы по организации службы маркетинга и проведению мероприятий по оценке эффективности маркетинговой деятельности, направления которых рассмотрим в таблице 1.

Таблица 1

Развитие методик оценки эффективности маркетинга

Раздел	Мероприятия по развитию	Структурное подразделение
Развитие маркетинговых конфигураций в рамках компании	<ul style="list-style-type: none"> – оценка маркетингового инструментария – анализ маркетинговой деятельности – оценка и прогноз продаж – прогноз основных каналов сбыта 	Руководство фирмы Служба маркетинга Отдел сбыта Отдел снабжения
Развитие стратегии сегментирования	<ul style="list-style-type: none"> – определение сегментов – формирование структурных позиций – выделение внутренних и внешних ниш – встраивание сегментов в маркетинг – оценка позиций локальных конкурентов 	Руководство фирмы Служба маркетинга Отдел сбыта
Формирование новых товаров, продуктов, услуг	<ul style="list-style-type: none"> – адаптация товара на рынке – анализ аналогичных товаров – оценка товарного окружения – бренд – фактор упаковки товара – качество товара 	Служба маркетинга Служба НИОКР
Ценовая политика фирмы	<ul style="list-style-type: none"> – расчет оптимальной цены – исследование цен конкурентов – применение скидок, бонусов, ценовых льгот – формирование гибкой ценовой политики 	Руководство фирмы Финансовая служба Служба маркетинга
Логистика	<ul style="list-style-type: none"> – анализ фактической логистики – определение наиболее коротких и выгодных каналов – наличие посредников и агентов 	Служба маркетинга Отдел сбыта
Реклама	<ul style="list-style-type: none"> – формирование рекламных буклетов и рекламных мероприятий – определение бюджета на рекламу – участие в выставках и ярмарках – расчет эффективности от рекламных мероприятий 	Служба маркетинга Финансовая служба Отдел сбыта
Формирование позиции персональных продаж	<ul style="list-style-type: none"> – определение персональных групп клиентов и индивидуальных клиентов – набор торговых агентов – мероприятия по адаптации персонала – проведение презентаций товаров 	Служба маркетинга Отдел сбыта
Формирование сбытовой стратегии	<ul style="list-style-type: none"> – разработка мероприятий по стимулированию сбыта – формирование актуальной сбытовой стратегии 	Служба маркетинга Отдел сбыта
Формирование общественного мнения	<ul style="list-style-type: none"> – public relations – взаимодействие со СМИ – актуализация официального сайта фирмы – разработка товарного образа и персонального имиджа компании 	Руководство фирмы Служба маркетинга Отдел по формированию общественного мнения
Формирование маркетинговой стратегии	<ul style="list-style-type: none"> – разработка оптимальной и сбалансированной маркетинговой стратегии – утверждение стратегии и контроль над её выполнением – внедрение маркетинговых подходов и современного маркетингового сопровождения 	Руководство фирмы Служба маркетинга

Информация, представленная в таблице 1, позволяет утверждать, что развитие методик оценки эффективности маркетинга в современных условиях актуализировалось и представляет собой важнейшее направление деятельности любого хозяйствующего субъекта.

В практической деятельности организаций оценку эффективности внедрения маркетинговых подходов и мероприятий проводят по следующим этапам:

– первый этап – позволяет суммарно оценить рост продаж от внедрения маркетинговых мероприятий. Например, при поставленной цели роста продаж на 100 000 р., после внедрения маркетинговых подходов и мероприятий, продажи выросли лишь на 78 000 р., что составило 78% от планируемого роста продаж;

– второй этап – позволяет определить степень эффективности от предложенных мероприятий, в результате чего соотносят полученную прибыль и произведенные затраты на данные мероприятия.

Степень эффективности = Прибыль / Затраты, (1)

Данный способ наиболее простой в практическом применении, поэтому многие предприятия и организации используют именно данный метод для оценки эффективности от внедрения маркетинговых мероприятий.

Кроме этого метода, на практике используют методику локальной эффективности. Сущность этой методики заключается в том, что в определенный момент времени фиксируется уровень продаж в исследуемом объекте и определяется сумма, направленная на маркетинговые предложения. После определенного времени, периодически, например, раз в неделю, также фиксируется уровень продаж и определяется отклонение от первичных показателей. В конце рассматривается возможность продолжения использования таких мероприятий и принимается окончательное решение руководством компании на основе представленных отчетов структурных подразделений.

В некоторых случаях оценку эффективности проводят без конкретизации, на основе оценки определенных направлений деятельности фирмы.

Таковыми направлениями могут стать: маркетинговые исследования; сегментирование рынка; организация маркетинга; планирование маркетинга; комплекс маркетинга. В данном случае используют оценку в баллах. Для проведения такой оценки формируют чек-лист вопрос/ответ с баллами. Пример такого чек-листа рассмотрим в таблице 2.

Таблица 2

Чек-лист оценки эффективности маркетинга

№	Вопрос	Вариант ответа	Балл
1	2	3	4
Маркетинговые исследования			
	Периоды проведения оценки маркетинговых мероприятий	Более 2 лет назад	0
		Периодически – ежегодно	1
		Регулярно, раз в квартал	2
	Результаты оценки маркетинговых исследований	Оценка созданной информационной базы по маркетингу и продажах, позволяющий провести структурный анализ о задействованных сегментах и спросе потребителей	2
		Проводятся и оцениваются по утвержденным аспектам	1
		Формируются в виде пояснительной записки	0
	Состояние маркетинговой информационной системы	Сформирована информационная база данных в специализированной корпоративной программе компании	2
		Информация представлена в структурных подразделениях в электронном виде, без сети	1
		В базе имеются только планы по маркетингу и отчеты	0
Сегментирование рынка			
	Критерии сегментации рынка	Отсутствует сегментация рынка, критерии не сформированы	0
		На локальном уровне выделены сегменты, позволяющие компании работать в данных сегментах по общему плану маркетинга	1
		План маркетинговых мероприятий сформирован для отдельного сегмента рынка	2

1	2	3	4
	Использование стратегии дифференциации	Отсутствует	0
		Стратегия дифференциации используется частично. Производство товара сфокусировано на единые требования всех сегментов рынка	1
		Стратегия дифференциации используется отдельно для каждого сегмента, выделяя различные группы сегментов рынка и производя товары различного качества и содержания	2
Организация маркетинга			
	Внедрение маркетинговых подходов и конфигураций	Сформирован отдел маркетинга, подчиняется напрямую директору, выполняет все функции	2
		Специалист в области маркетинга интегрирован в экономическую службу предприятия	1
		Отдел маркетинга и специалист по маркетингу отсутствуют	0
	Организация маркетинговой деятельности	Отсутствует	0
		Ограничена анализом рынка и конкурентов	1
		Служба маркетинга формирует маркетинговую деятельность в компании в соответствии с требованиями рынка, отвечает на новые вызовы, изменение логистики, корректируя производственно-хозяйственную деятельность предприятия	2
	Уровни маркетинга	На уровне предприятия	1
		На уровне продукта	0
		Наивысший уровень, при котором сформирована эффективная маркетинговая деятельность	2
Планирование маркетинга			
	Стратегическое планирование	Утверждена долгосрочная и структурированная по сегментам маркетинговая стратегия, подлежащая регулярному контролю и мониторингу	2
		Утвержден маркетинговый план на календарный год	1
		Отсутствует	0
	Характеристика маркетинговой стратегии	Поставлены цели и задачи маркетинговой стратегии, соответствующие миссии компании, учтен анализ целевого рынка, локализации производства, конкурентов и спроса потребителей. Конкурентная стратегия создаёт главную концепцию целей организации фирмы	2
		Поставлена цель стратегии и определены мероприятия по внедрению маркетинговых инструментов	1
		Маркетинговая стратегия либо полностью отсутствует, либо представлена в виде краткосрочного плана	0
	Цель маркетинговой деятельности	Повышение конкурентоспособности компании	2
		Рост доходов на основе увеличения портфеля заказов и персонализированных клиентов	1
		Рост доли рынка	0
Комплекс маркетинга			
	Товарная политика	Основана на актуальном ассортиментном перечне с учетом ассортимента товаров у конкурентов	1
		Основана на обновленном и утвержденном ассортиментном перечне, который составлен на основе анализа потребительских предпочтений и локализации рынка	2
		Обеспечена периодическим обновлением ассортимента за счет новых товаров	0

1	2	3	4
	Ценовая политика	Формирование цены осуществляется с учетом издержек и прибыли: $\text{Цена} = \text{Издержки} + \text{Справедливая прибыль}$	1
		Используется одна из ценовых стратегий	0
		Формирование цены: $\text{Цена} = \text{Издержки} + \text{Справедливая прибыль}$ Корректировка цены в зависимости от эластичности спроса Учет поправок на цены конкурентов 4. Разработка ценовой стратегии	2
	Распределение	Сформирована многоканальная система сбыта	1
		Сформирована система сбыта, основанная на одном или нескольких каналах распределения	0
		Сформирована многоуровневая система сбыта в организации, позволяющая учитывать сбалансированный подход при реализации товаров	2
	Продвижение товаров	Основано на проведении рекламных мероприятий	1
		Основано на деятельности с посредниками	0
		Основано на утвержденном комплексе маркетинговых мероприятий, позволяющих увеличить продажи в результате применения эффективных технологий продвижения в целях создания и поддержания долгосрочных и взаимовыгодных отношений между брендом и целевой аудиторией	2

Данные таблицы 2 позволят провести оценку применения маркетинговых мероприятий в деятельности хозяйствующего субъекта. При этом общая максимальная оценка может быть на уровне 30 баллов, а минимальная – на уровне 0 баллов.

Для расчета окончательного уровня эффективности от маркетинговой деятельности в организации, используют 6 градаций, представленные в таблице 3.

Таблица 3

Эффективность маркетинга

Баллы	0–4	5–9	10–14	15–19	20–25	26–30
Эффективность маркетинга	Отсутствует	Низкая	Средняя	Хорошая	Отличная	Высокая

Информация, представленная в таблице 3, позволяет в целом классифицировать уровень маркетинговой деятельности в хозяйствующих субъектах и определить его фактическое состояние, что дает возможность сделать определенные выводы и выстраивать правильную стратегию поведения компании на рынке в будущих периодах деятельности.

Таким образом, результаты проведенного анализа определяют эффективность деятельности организации, позволяют принять наиболее правильное решение в сложившейся ситуации на рынке, совершенствования и развития предприятия в целом.

Список литературы

1. Годин А.М. Маркетинг: учебник для вузов / А.М. Годин. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Дашков и Ко, 2017. – 760 с.
2. Еремин В.Н. Маркетинг: основы и маркетинг информации: учебник / В.Н. Еремин. – М.: КНОРУС, 2018. – 656 с.
3. Моисеева Н.К. Управление маркетингом: теория, практика, информационные технологии: учеб. пособие / Н.К. Моисеева, М.В. Коньшева; под ред. Н.К. Моисеевой. – М.: Финансы и статистика, 2016. – 304 с.
4. Панкрухин А.П. Маркетинг: учеб. пособие / А.П. Панкрухин. – 3-е изд. – М.: Омега-Л, 2017. – 656 с.
5. Сребник Б.В. Маркетинг: учеб. пособие для вузов / Б.В. Сребник. – М.: Высш. шк., 2018. – 360 с.

Булат Роман Евгеньевич
д-р пед. наук, доцент, профессор
ГАОУ ВО ЛО «Ленинградский государственный
университет им. А.С. Пушкина»
г. Санкт-Петербург

Харланов Иван Анатольевич
врач-хирург
ФГБВОУ ВО «Военно-медицинская
академия им. С.М. Кирова»
г. Санкт-Петербург

DOI 10.31483/r-106651

ОСОБЕННОСТИ ВОСПРИЯТИЯ ПАЦИЕНТАМИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МЕДИЦИНСКИХ РАБОТНИКОВ

***Аннотация:** авторами статьи на основании анализа научных публикаций в области повышения эффективности коммуникации между пациентом и медицинскими работниками делается вывод о том, что большинство из них направлено на повышение коммуникативности медицинских работников в целом, а вовлечённому в процесс коммуникации пациенту внимания уделено недостаточно. Доказывается, что значимость позиции пациента в результатах лечения предопределяет исследование социально-психологических особенностей восприятия пациентом профессиональных действий медицинских работников. Выявление различий и особенностей восприятия профессиональных действий лечащего врача различными категориями пациентов позволит разработать рекомендации по применению лечащим врачом разнообразных эффектов восприятия для повышения коммуникативности взаимоотношений с пациентами.*

***Ключевые слова:** коммуникация, пациент, медицинский работник, восприятие, профессиональные действия.*

Научно-медицинская, социальная и экономическая значимость исследований в области взаимоотношений между пациентом и медицинскими работниками не вызывает сомнений. Бесспорно, что повышение эффективности такой коммуникации способствует поддержанию требуемого эмоционального состояния как пациентов, так и медицинских работников, что в результате и обеспечивает успешное достижение цели установления их взаимоотношений [1].

Решению проблемы эффективности коммуникации между пациентом и медицинскими работниками посвящено значительное число научных публикаций в области здравоохранения, психологии, социологии и других направлений науки. Эти теоретические и прикладные научные работы имеют различия в целеполагании, предмете и объекте исследования [1, 2].

Ряд работ направлен на повышение коммуникативности различных категорий медицинских работников [2, 3]. При этом зарубежные исследователи из четырёх стилей взаимодействия врача с пациентом (пациент-ориентированный стиль, биопсихосоциальный стиль, биомедицинский стиль, малоконтактный стиль) выделили пациент-ориентированный стиль как предопределяющий более высокое субъективное восприятие пациентом качества медицинской помощи [4].

Ряд исследований более узко рассматривает особенности коммуникативности медицинских работников в зависимости от их профиля деятельности, специализации, опыта, пола, возраста и т. д. При этом психологами-практиками предлагаются различные программы тренингов медицинских работников, в том числе, направленных на развитие их стрессоустойчивости [5–7].

Наряду с этим, мы солидаризируемся с теми учёными, которые отмечают, что «большинство исследователей сосредотачивают свое внимание на специалисте, оказывающем медицинскую помощь, и практически не уделяют внимание пациенту, который также вовлечен в процесс коммуникации» [8]. Поэтому для нашего исследования вызывают интерес работы, направленные на решение вопросов удовлетворённости пациентов результатами лечения. Их анализ показал, что наряду с удовлетворённостью пациентов результатами лечения, зачастую в них затрагиваются вопросы удовлетворённости пациентов условиями лечения.

На наш взгляд, это не только доказывает наличие психологических особенностей соотношения «процесс-результат» в восприятии лечения пациентом, но и других особенностей. Мы считаем, что это ещё и доказательство значимости позиции пациента в процессе восприятия профессиональных действий медицинских работников, что предопределяет эффективность их взаимоотношений, а далее – эффективность лечения.

Поэтому мы согласны с точкой зрения в том, что «конечный результат лечения определяется не только профессионализмом врача, но и психологическими и социальными факторами, обеспечивающими включённость пациента в лечебный процесс». В исследованиях учёных отмечается: «Признание активной роли

пациента в лечебном процессе меняет парадигму распространенной патерналистской модели в медицинских коммуникациях и требует изучения психологических факторов, обуславливающих поведение пациента в условиях заболевания» [9].

Поэтому при выстраивании совместной траектории отношений в процессе лечения психологической «мост» коммуникации нужно строить с обеих сторон. При этом наша позиция состоит в том, что важнейшим элементом этого «моста» является феномен «восприятия» пациентом профессиональных функций, выполняемых медицинскими работниками. Поэтому мы считаем, что актуальность нашей работы обусловлена объективной потребностью в дальнейших исследованиях в области психологии общения на основе уточнения особенностей восприятия пациентом выполняемых медицинскими работниками профессиональных функций.

В различных определениях феномена восприятия мы выявили их акцент на наличие у восприятия свойства системности, а также субъективизм восприятия. Так, «Восприятие, перцепция (от лат. perceptio) – система обработки чувственных данных, включающая бессознательную и сознательную фильтрацию. Чувственное познание окружающего мира, субъективно представляющееся непосредственным [10].

Известно, что за последнее столетие развитие психологической науки во взаимодействии с другими науками, в том числе кибернетикой, привело к принятию научным сообществом системного подхода теоретико-методологическим фундаментом изучения объектов сложной природы, общенаучной основы исследований. В результате феномен восприятия психологами стал изучаться не как простая сумма ощущений, а как органическая целостность, имеющая свою структуру и связи между элементами [10; 11].

При этом важно, что восприятие как процесс целостного отражения предметов и явлений, включает в себя не только получение информации через органы чувств, но и соотнесения субъектом этой информации с его собственными потребностями и возможностями. Воспринимая, человек не только видит, но и смотрит, не только слышит, но и слушает, иногда не только смотрит и слушает, но и всматривается и вслушивается, т.е. он является активным субъектом восприятия [11].

Следовательно, содержание восприятия может корректироваться в зависимости от поставленной задачи, мотивов деятельности, интересов, установок и эмоций. Более того, при восприятии субъект активизирует свой прошлый опыт. Поэтому целостность восприятия как органическая совокупность ощущений, памяти и мышления предопределяет не только наличие у субъекта способности к предвосхищению актуально не воспринимаемых признаков предметов и явлений, но и то, что один и тот же предмет может иметь различия в восприятии разными субъектами [10; 11].

В связи с этим, в рамках нашего дальнейшего исследования необходимо было выявить приоритеты в восприятии профессиональных действий медицинских работников пациентами различных категорий. Для этого мы использовали сведения из ранее опубликованных работ учёных, которые отмечали факторы, влияющие на восприятие пациентом выполняемых медицинскими работниками профессиональных функций [5; 8; 9].

К наиболее важным из них были отнесены: понимание медицинским работником потребностей пациента; эмпатические ответы медицинского работника на эмоциональные реакции пациента; доступность и ясность информации, преподносимую медицинским работником; уважительное отношение медицинского работника к переживаниям пациента; умение медицинского работника демонстрировать сочувствие; детальное и понятное объяснение медицинским работником причин симптомов болезни; достаточная длительность консультации медицинского работника с подведением итогов; отсутствие неудовлетворенных ожиданий после консультации с медицинским работником; совместное с медицинским работником принятие решений о лечении; установление медицинским работником доброжелательного контакта с больным; человеческая коммуникация (patient-centred communication) медицинского работника, включающая в себя возможность разговора на отвлеченные темы и использование юмора; возможность высказаться медицинскому работнику без ощущения критического отсутствия времени и др. [2; 3; 5; 8; 9].

Таким образом, исследование особенностей восприятия пациентами профессиональной деятельности медицинских работников показало, что:

- повышение эффективности коммуникации между пациентом и медицинскими работниками обладает высокой актуальностью и научно-медицинской, социальной и экономической значимостью, способствует поддержанию требуемого эмоционального состояния как пациентов, так и медицинских работников, что в результате и обеспечивает успешное достижение цели установления их взаимоотношений;

- решению проблемы эффективности коммуникации между пациентом и медицинскими работниками посвящено значительное число научных публикаций, однако большинство из них направлено на повышение коммуникативности медицинских работников в целом, а вовлечённому в процесс коммуникации пациенту внимания уделено недостаточно;

- значимость позиции пациента в процессе коммуникации и успехе лечения предопределяет исследование социально-психологических различий их взаимоотношений на основе особенностей восприятия пациентом профессиональных действий медицинских работников на;

– содержание восприятия пациентов может корректироваться в зависимости от поставленной задачи, мотивов деятельности, интересов, установок и эмоций, поэтому дальнейшее исследование необходимо направить на выявление особенностей и различий между различными категориями пациентов в факторах, снижающих их удовлетворённость деятельностью лечащего врача;

– выявление различий и особенностей восприятия профессиональных действий лечащего врача различными категориями пациентов позволит разработать рекомендации по применению лечащим врачом разнообразных эффектов восприятия для повышения коммуникативности взаимоотношений с пациентами.

Список литературы

1. Первая встреча врача и больного (этапы диагностического процесса) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.whiteclinic.ru/zdorove-i-dushevnoe-ravnovesie/pervaya-vstrecha-vracha-i-bolnogo-etapi-diagnosticheskogo-protsessa> (дата обращения: 02.05.2023).
2. Променашева Т.В. Психология общения с пациентом / Т.В. Променашева. – Иркутск: ИГМУ, 2012. – 40 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://mir.ismu.baikal.ru/src/downloads/d442fc4c_t.v._promenasheva_obshenie_patsientom.pdf (дата обращения: 02.05.2023).
3. Полякова Р.В. Взаимоотношения врач – больной. Этические проблемы / Р.В. Полякова, О.И. Маршалок // Современные проблемы науки и образования. – 2012. – №6 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://science-education.ru/ru/article/view?id=8056> (дата обращения: 02.05.2023).
4. Flocke S.A. Relationships between physician practice style, patient satisfaction, and attributes of primary care / S.A. Flocke, W.L. Miller, V.F. Crabtree // Journal of Family Practice. – 2002. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://scholarlyworks.lvhn.org/family-medicine/60/> (дата обращения: 02.05.2023).
5. Коммуникативные основы медицинской деятельности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://medpodgotovka.ru/blog/about_kommunikacii (дата обращения: 02.05.2023).
6. Булат Р.Е. Профессиональный стандарт как нормативная база при аттестации персонала / Р.Е. Булат, Г.П. Чепуренко // Ленинградский юридический журнал. – 2013. – №4(34). – С. 277–282. – EDN RVMNYH.
7. Булат Р.Е. О подготовке руководителей к управлению персоналом в экстремальных условиях / Р. Булат, О. Соболев // Кадровик. – 2015. – №4. – С. 70–74. – EDN VSUSQL.
8. Сирота Н.А. Роль эффективных коммуникаций врача и пациента как фактор успешного психологического преодоления болезни / Н.А. Сирота, В.М. Ялтонский, Д.В. Московченко // Ремедиум приволжье. – 2015. – №1 (131) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://remedium.ru/state/rol-effektivnykh-kommunikatsiy-vracha-i-patsienta-kak-faktor-uspeshnogo-psikhologicheskogo-preodolen> (дата обращения: 02.05.2023).
9. Бузина Т.С., Бузин В.Н., Ланской И.Л. Врач и пациент: межличностные коммуникации / Т.С. Бузина, В.Н. Бузин, И.Л. Ланской // Медицинская психология в России. – 2020. – Т. 12. – №4. – DOI: 10.24412/2219–8245–2020–4-2 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://mprj.ru/archiv_global/2020_4_63/nomer11.php (дата обращения: 02.05.2023).
10. Лекторский В.А. Восприятие / В.А. Лекторский; пред. науч.-ред. совета В.С. Стёпин // Новая философская энциклопедия: в 4 т. – М.: Мысль, 2010. – 2816 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://search.rsl.ru/ru/record/01000848301> (дата обращения: 02.05.2023).
11. Рубинштейн С.Л. Основы общей психологии / С.Л. Рубинштейн. – СПб.: Питер, 2000. – 712 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://yanko.lib.ru/books/psycho/rubinshteyn%3Dosnovu_obzhey_psc.pdf (дата обращения: 02.05.2023).

Гасникова Светлана Юрьевна

канд. культурологии, доцент
ФГБОУ ВО «Нижевартовский государственный университет»
г. Нижневартовск, ХМАО – Югра

КАДРОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ НА РАЗЛИЧНЫХ УРОВНЯХ

Аннотация: в представленной статье рассматривается роль кадровой службы и кадрового обеспечения в управленческой деятельности персонала организации. От работы кадров в настоящее время зависит подбор персонала. Описываются требования, предъявляемые к работникам этой сферы, каковы основные цели и задачи, влияющие планирование потребности в персонале и мероприятия для эффективной работы организации.

Ключевые слова: персонал, управление персоналом, кадровое обеспечение, трудовые ресурсы, кадровое планирование, система управления.

Нынешняя система управления кадрами организации испытывает радикальные преобразования наряду со всем отечественным обществом. Потребность данных преобразований обусловлена тем, что административно-командная система, идеология, располагающаяся в ее основе, пришли в очевидное противоречие с установленными требованиями развития производственных сил и трудовых ресурсов организаций.

Управление персоналом – это область знаний, сфера практической деятельности, которые направлены на организацию работы с персоналом с целью повышения его профессиональной эффективности. Система управления персоналом осуществляется в рамках законов и локальных нормативных актов совокупность процессов управления персоналом. Нормативно-правовое обеспечение системы управления персоналом состоит в разработке и применении методов и средств юридического воздействия на объекты управления

персоналом для обеспечения результативной деятельности организаций, а также соблюдения прав и обязанностей, регламентируемых действующим законодательством [4, с.121].

Кадровое обеспечение системы управления персоналом организации – это необходимый и достаточный для ее успешного функционирования качественный и количественный состав работников.

Главной целью управления кадровым обеспечением организации и ее деятельности является обеспечение организации трудовыми ресурсами, в полной мере отвечающее ее потребностям, как в количественном, так и в качественном отношении.

Традиционно службой управления персоналом считаются все подразделения организации, участвующие в кадровом менеджменте. Они могут заниматься стратегической деятельностью (анализ кадровой ситуации и формирование системы управления человеческими ресурсами), краткосрочным и среднесрочным планированием (определение критериев отбора специалистов, подбор и расстановка сотрудников, создание штатных расписаний, повышение квалификации подчиненных). Для того чтобы точно определить эти показатели необходимо учесть: общую численность сотрудников; специфику и масштабность деятельности организаций; социальные характеристики коллектива, состав и квалификацию; сложность и комплексность задач кадровой службы [5, с. 135].

Кадровое обеспечение службы управления персоналом, как правило, предъявляет следующие требования к работникам данной сферы:

- четкое представление области деятельности и специфики организации;
- лидерские качества и навыки анализа, планирования, принятия решений, коммуникации, разрешения конфликтов, управления изменениями;
- способность постоянно находиться в процессе обучения и развития; навыки финансового планирования;
- умение ставить цели, соответствующие финансовым возможностям организации;
- умение взаимодействовать с коллегами и другими структурными подразделениями [2, с. 130].

На основе квалификационных характеристик разрабатываются должностные инструкции для конкретных работников, но при этом необходимо учитывать особенности организации производства, принципы труда и управления в организации и специфические технологии выполнения трудовых процессов.

Приступая к планированию персонала в организации, составляется прогноз того, какие специалисты и в каком количестве могут понадобиться в будущем. Организация может использовать внутренние и внешние источники привлечения персонала, главным фактором в данном случае являются финансовые ресурсы [2].

В системе кадрового планирования можно выделить три основных направления, влияющих на формирование целей планирования.

1. Планирование потребности в персонале. Заключается в установлении численности, определении структуры и результатов труда персонала, постановка необходимых целей для реализации планов.

2. Планирование мероприятий. Заключается в выборе путей, форм, способов, сроков и методов удовлетворения потребностей в персонале.

3. Планирование затрат. Отвечает за определение статей расходов на содержание штата и проведение запланированных мероприятий, а также за расчет затрат. Регулирование трудовых отношений, обеспечение эффективной системы управления персоналом в организации достигается путем подбора и работы кадров в соответствии с квалификационными требованиями [5, с. 133].

Кадровое планирование делает возможным: усовершенствовать управление кадровыми ресурсами, глубже понять их положение, одновременно подготовиться к изменениям, в том числе подготовить персонал к введению современных технологий, производству нового вида продукции или услуг; вовремя заметить и осуществить новые ресурсы организации, миновать ухода ведущих работников к конкурентам; создать очередность и логичность всей работы по управлению персоналом как с точки зрения структуры управленческой деятельности [3, с. 211].

Для качественного проведения отбора претендентов на вакансии должен быть необходимый минимум для проведения конкурса для определения компетенций для данной позиции, а это выполнить затруднительно из-за отсутствия их достаточного количества. В настоящее время основной проблемой кадрового обеспечения является снижение численности трудоспособного населения страны.

Результативная программа по формализации системы кадрового обеспечения, на нынешнем этапе, будет благоприятствовать созданию такой рабочей силы, которая бы обладала наивысочайшими способностями и сильной мотивацией к осуществлению задач, стоящих перед организацией. Необходимость уделять большое внимание подготовке персонала так же будет способствовать обеспечению высокой производительности труда в условиях многозадачности и сложности процессов управления [1, с. 592].

Таким образом, эффективная система кадрового обеспечения призвана создавать необходимые условия для мотивации, более высокой производительности труда и удовлетворенности трудовой деятельностью. Она, в частности даст возможность руководителю получить потребную информацию о сотрудниках (квалификационная, половозрастная, национальная структура, и т. п.) с целью увеличения производительности их трудовой деятельностью.

Список литературы

1. Волкова И.А. Формирование цифровых компетенций в системе развития кадрового потенциала / И.А. Волкова // Культура, наука, образование: проблемы и перспективы Материалы VII Всероссийской научно-практической конференции с международным участием (г. Нижневартовск, 12 ноября 2019 года) / отв. ред. Д.А. Погоньшев. – Нижневартовск: Нижневартовский государственный университет, 2019. – С. 591–594.

2. Зарубина Е.В. Управление персоналом и управление человеческими ресурсами в современных российских организациях / Е.В. Зарубина // Аграрное образование и наука. – 2016. – №4. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/upravlenie-personalom-i-upravlenie-chelovecheski-mi-resursami-v-sovremennyh-rossiyskih-organizatsiyah>. (дата обращения: 19.04.2023).
3. Светлица В.В. Проблемы управления персоналом в период кризиса предприятия / В.В. Светлица // Ростовский научный журнал. – 2017. – №6. – С. 211–216.
4. Федорова А.Э. Антикризисное управление персоналом организации: учеб. пособие / А.Э. Федорова. – Екатеринбург: Изд-во Урал.ун-та, 2017. – 164 с.
5. Шаляпина И.П. Научные аспекты факторного анализа развития сельскохозяйственного производства / И.П. Шаляпина // Вестник Мичуринского государственного аграрного университета. – 2015. – №3. – С. 135–141.

Долгова Анастасия Александровна
студентка

Научный руководитель

Мокроусов Александр Сергеевич

канд. экон. наук, старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА, ПРОБЛЕМЫ И ИХ РЕШЕНИЕ С ЦЕЛЬЮ ОПТИМИЗАЦИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: в статье рассматриваются основные проблемы управления кадрами в организации и возможные пути выхода из сложившихся ситуаций, так как персонал предприятия является одним из ключевых факторов обеспечения его конкурентоспособности.

Ключевые слова: персонал, кадровая политика, проблемы кадровой политики.

В связи с постоянным ростом конкуренции на рынке товаров и услуг на сегодняшний день, собственники организаций и руководители предприятий стали признавать, что персонал становится решающим стратегическим ресурсом. Благодаря ему, организация может не только быть конкурентоспособной в своей отрасли, но и продуктивно функционировать и быстро развиваться. Составной частью эффективной системы управления персоналом, которая направлена на достижение целей организации с помощью объединения трудовых усилий персонала в единое целое, является кадровая политика.

Кадровая политика организации – генеральное направление кадровой работы, совокупность принципов, методов, форм, организационного механизма по выработке целей и задач, направленных на сохранение, укрепление и развитие кадрового потенциала, на создание квалифицированного и высокопроизводительного сплоченного коллектива, способного своевременно реагировать на постоянно меняющиеся требования рынка с учетом стратегии развития организации [3, с. 280].

Современное содержание понятия «кадровая политика» состоит из следующих основных аспектов.

1. Суть кадровой политики организации исходит из ее миссии и стратегических целей. Она должна ориентироваться на конкретные результаты и перспективы развития предприятия.

2. Высшее руководство организации не только формирует идеи кадровой политики, но и активно ее осуществляет.

3. Линейные, функциональные руководители и кадровая служба предприятия осознанно и постепенно воплощают кадровую политику в реальность.

4. При реализации кадровой политики решающее значение занимает профессиональная кадровая служба, которая консультирует, координирует, осуществляет мониторинг кадровой политики и выступает инициатором возможных необходимых изменений.

Рассматривая кадровую политику организаций, можно выделить основные проблемы, с которыми могут столкнуться предприятия сервиса.

1. Проблемы планирования персонала. Планирование включает в себя обеспечение рабочих мест сотрудниками необходимой квалификации и предоставление рабочих мест уже принятым работникам, с учетом их трудовых навыков, опыта и профессиональных возможностей. Для более эффективного кадрового планирования на предприятии необходимо использовать диджитализацию – это трансформация бизнес-процессов путем внедрения современных информационных технологий. Например, подборку персонала можно осуществлять через социальные сети или специальные сайты, использовать HR-аналитику. Кроме этого, хорошим решением также является активное проведение различных тренингов, семинаров и курсов повышения квалификации для персонала, совещаний и собраний для выявления проблем в управлении. А для адаптации новых сотрудников необходимо вводить адаптационный период в организации, проводить мероприятия, способствующие скорейшему привыканию работников на новом месте, осуществлять процедуру наставничества.

Также, необычным средством решения проблемы кадрового планирования будет являться применение геймингового подхода, то есть введение в рабочий процесс элементов игры, включая использование компьютерных технологий [2, с. 112]. Этот подход может способствовать усилению горизонтального взаимодействия сотрудников, и поможет в адаптации молодых кадров, которые характеризуются своей неотрывностью от использования информационных технологий.

2. Проблемы организации персонала, а именно, рациональное использование кадров. Это выявление трудового потенциала работников, обеспечение условий и организации труда, которые способствуют наиболее полной реализации этого потенциала, а также достижение количественного и качественного соответствия рабочих мест и сотрудников.

Для того, чтобы решить данную проблему необходимо совершенствовать квалификационно-должностную структуру организации, а именно, четко разграничить функции и содержание труда работников в каждом подразделении предприятия. Эффективное использование кадров также предполагает повышение мобильности управленческого персонала путем совмещения должностей, должностных обязанностей внутри одной или разных функций управления. Возможности совмещения появляются в случаях, когда у работников неполная загрузка в рамках занимаемой должности и без перспектив ее увеличения, либо когда уровень их квалификации достаточно высок и не используется в полной мере. Кроме этого, своевременное продвижение сотрудников оказывает важное влияние в стабилизации кадров, обеспечении эффективности их трудовой деятельности и реализации потенциальных возможностей.

3. Проблемы управления персоналом и его мотивацией. В основном это формирование морального и материального стимулирования деятельности сотрудников, их удовлетворенности трудом. Для решения данной проблемы руководство предприятия должно организовать получение обратной связи от персонала, что будет способствовать формированию доверительных отношений и ощущению участия со стороны организации путем устранения сложностей и возможных недопониманий у сотрудников. Безусловно, методом решения данной проблемы также будет являться формирование специалистами отдела кадров эффективной системы материального и морального стимулирования персонала. Система должна включать в себя не только повышение заработной платы, выплату премий и вознаграждений за внеурочные часы работы или другие условия, но и, например, компенсация транспортных услуг и средств на питание, выдача абонементов или выплата материальной помощи. Также, нематериальное стимулирование работников должно обязательно обуславливаться индивидуальным подходом к сотруднику. Это может быть как вынесение благодарности за проделанную работу, поздравление со знаменательными датами и событиями, награждение почетными грамотами, так и обеспечение персонала максимально комфортными условиями для трудовой деятельности.

Хочется отметить, что использование системы KPI (Key Performance Indicators), то есть показателей эффективности работы персонала, для выплаты премиальных будет являться основой для создания причинно-следственных связей между результатами работы и соответствующем вознаграждением у всего трудового коллектива [1, с. 27].

4. Проблемы контроля кадров. Контроль включает в себя организацию кадровой работы, формирование системы управления кадровыми ресурсами и ее развитие, а также, непосредственно, сам контроль за деятельностью кадров. Решением проблемы контроля кадров на предприятии, помимо введения отчетности о проделанной работе, проведения планерок касательно достигнутых результатов и создания системы видеонаблюдения в организации, может быть также использование методологии DISC («Dominance-Influence-Stability-Compliance») четырехсекторная поведенческая модель для исследования поведения людей в окружающей их среде или в определенной ситуации) для выявления категорий персонала путем использования опросников. Она помогает определить рабочее место для конкретного сотрудника, которое максимально ему подходит.

Контроль за деятельностью персонала можно осуществлять посредством использования специализированного программного обеспечения. Автоматизированные системы контроля компьютеров и учета рабочего времени сотрудников позволяют оценивать продуктивность персонала на основании анализа решения поставленных задач, осуществлять мониторинг программ и сайтов для отслеживания выполнения текущих задач. Появляется возможность реализовать наблюдение через трекинг задач, то есть работник самостоятельно определяет время на решение конкретной задачи, а руководитель получает качественную аналитику по ней и возможность четко контролировать время выполнения проекта. Встроенные DLP-системы в специализированное программное обеспечение помогают в защите важных данных предприятия и дают возможность быстро и эффективно расследовать инциденты, связанные с информационной безопасностью.

На сегодняшний день, проблемами касательно персонала, с которыми сталкиваются руководства организаций, являются следующие.

1. Сверхзанятость учащейся молодежи, которая вынуждена работать в свободное от учебы время в связи со снижением общего уровня жизни населения.

2. Плохая отлаженность механизма, который регулирует трудоустройство выпускников учебных заведений.

3. Неудовлетворенность трудом и его оплатой, которая характеризует поведение работника, возникающая из-за несоответствия требуемого и фактического уровня квалификации сотрудника.

4. Сокращение специалистов и оптимизация штата сотрудников.

Для более эффективного трудоустройства выпускников учебных заведений необходимо совершенствование механизма не только в конкретном учебном заведении, но и во всей системе в целом. Такая структура существует в некоторых учебных заведениях, но по большей части работает неэффективно, а где-то и вовсе отсутствует. Трудоустройство студентов после выпуска может повлиять на восстановление у молодежи ценности профессионализма и профессиональной компетентности в их дальнейшей трудовой деятельности. А возможность отправки учащихся на предприятия как на работу, так и на прохождение практик во время обучения может облегчить ситуацию для студентов, которые совмещают работу с учебой. Посредством направления студентов в организации как на подработку, так и на практику, обучающиеся могут получить необходимый практический опыт для дальнейшей работы, а также, у студентов появляется возможность вовремя обучения зарекомендовать себя как надежного специалиста и в будущем вернуться в организацию уже для постоянной работы.

Возможным решением несоответствия требуемого и фактического уровня квалификации работников может являться выделение компетенций, которыми должен обладать персонал организации для повышения ее конкурентоспособности и эффективности, а также, необходимость проведения оценки профессиональной компетентности сотрудников.

Проблема сокращения специалистов и оптимизации штата сотрудников более глобальна. Решить ее с помощью использования конкретных методик не получится, потому что источниками данной проблемы могут являться кризис в стране, определенная эпидемиологическая или политическая ситуация, а также низкая рентабельность самой организации, изменение производственной технологии или рабочих условий на предприятии.

Согласно исследованию, проведенным HeadHunter, на ноябрь 2022 года hh.индекс (соотношение между количеством активных резюме и вакансий) в HR-сфере был равен 6,2 [4]. Это означает, что предложений о работе для HR-специалистов на конец осени было значительно меньше, чем в начале 2022 года и тенденций к быстрому улучшению ситуации не наблюдалось. По имеющимся данным, с учётом роста числа резюме спрос на представителей сферы продаж в разы превышал предложение на ноябрь 2022 года, а разрыв между ожиданиями компаний относительно кадров и реальностью рынка труда продолжал увеличиваться. Если рассматривать рабочий персонал, то по представленной информации, спрос на соискателей рабочих специальностей осенью 2022 года продолжал расти, а предложение людей – нет.

Проанализировав результаты исследования HeadHunter, можно сделать вывод о том, что основными проблемами в сфере кадров являются не только недостаточное количество предложений о работе для некоторых профессиональных групп, но и сама нехватка соискателей на вакантные должности.

Подводя итоги, можно сказать, что кадровая политика является важнейшей и неотъемлемой частью системы управления любого предприятия. Для достижения поставленных целей, руководство организации должно придерживаться мысли, что персонал – ценный ресурс, который обеспечивает конкурентоспособность предприятия в долгосрочном периоде. А для эффективного управления кадрами в организации, необходимо быстро и качественно решать имеющиеся проблемы и незамедлительно реагировать на возникающие конфликтные ситуации.

Список литературы

1. Аргашокова О.И. Проблемы управления мотивацией персонала / О.И. Аргашокова // Социально-гуманитарные технологии. – 2020. – №4 (16). – С. 23–31.
2. Демидова Е.В. Проблемы кадрового планирования в российских компаниях и инструменты их устранения / Е.В. Демидова // Наука Красноярья. – 2021. – №10 (2). – С. 99–119.
3. Кибанов А. Я. Управление персоналом организации: учебник / под ред. А. Я. Кибанова. – 3-е изд., доп. и перераб. – М.: ИНФРА-М, 2005. – 638 с.
4. HeadHunter. сверхновый рынок труда: аналитика данных и прогнозы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://hh.ru/article/30969>

Жукова Ольга Геннадьевна
старший преподаватель
Гантимурова Валерия Павловна
студентка

ФГБОУ ВО «Нижевартовский
государственный университет»
г. Нижневартовск, ХМАО–Югра

САМОСТОЯТЕЛЬНОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ ТУРА С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ИТ-ТЕХНОЛОГИЙ

Аннотация: статья посвящена рассмотрению самостоятельного туризма, получившего активное развитие в современных условиях. В работе дано определение данного способа организации туризма и выделены основные черты, отличающие самостоятельный туризм от других видов активности туристов. Рассмотрены главные причины, способствующие устойчивому развитию самостоятельного туризма, также представлены результаты социологического исследования, проведенного в Ханты-Мансийском автономном округе – Югре.

Ключевые слова: туризм, самостоятельный туризм, ИТ-технологии, бронирование.

Аудитория самостоятельных путешественников в ХМАО – Югре с каждым годом становится все больше и больше, поэтому появляется необходимость в изучении данной темы.

В последнее время, в условиях высокой конкурентоспособности, на региональном рынке туристских услуг Ханты-Мансийского автономного округа – Югры (далее ХМАО – Югра) наиболее популярным и перспективным становится самостоятельный туризм, что способствует развитию интернет-ресурсов по оказанию информационной поддержки в туризме: онлайн-бронирование, электронные билеты, туристские порталы, форумы.

Определение «самостоятельный туризм» употребляется в федеральном законе «Об основах туристской деятельности в РФ» [5]. Туризм самостоятельный означает – организуемый туристами самостоятельно.

По мнению В.А. Квартальнова [2, с. 115] самостоятельный туризм определяется как специфический вид общественной деятельности, осуществляемый на добровольческой (самодетельной) основе. Самостоятельный туризм основывается на деятельности клубов, которые издают собственные нормативные акты, проводят походы, слёты и определяют содержание туристской общественной практики. А.С. Кусков [3, с. 84] описывает самостоятельный туризм как путешествия с использованием активных способов передвижения, организуемые туристами самостоятельно, но под руководством опытного инструктора. А.Ю. Александрова [1, с. 36] применяет понятие «неорганизованный туризм», представляющий собой путешествия, организованные самими туристами, без участия туристского предприятия. Туристы при этом самостоятельно разрабатывают маршрут путешествия, определяют объекты посещения, количество ночевки и оплачивают только туристические услуги.

Более приемлемым будет, на наш взгляд, понятие «самостоятельный туризм». Ведь основной чертой, которая отличает самостоятельный туризм, является свобода выбора. Турист самостоятельно выбирает место поездки, создает программу собственной поездки: составляет маршрут, количество дней пребывания, способы передвижения и размещения, питание и дополнительные услуги. Поэтому варианты маршрута и содержание программы путешествия можно рассматривать в качестве следующей особенности самостоятельного туризма.

Постоянное совершенствование и внедрение ИТ технологий и средств телекоммуникации является основным объективным фактором, повлиявшим на устойчивое развитие самостоятельного туризма. ИТ-технологии лежат в основе работоспособности и существования основных систем бронирования. Турист получает информацию по всем видам услуг, в том числе по турпакету, средствам размещения, авиаперевозкам, а также каршеринга, при имеющемся доступе в Интернет. В режим «онлайн» перенеслись все основные действия, которые раньше осуществлял представитель турфирмы: выбор продукта или отдельных услуг, бронирование, предоплата, оплата, аннулирование, перебронирование.

Т.В. Рябова и Е.В. Эртман [4, с. 3] отмечают, что помимо развития технологий триггером для роста количества самостоятельных туристов стали недостатки массового пакетного турпродукта, предлагаемого турфирмами-посредниками (программы могут быть стандартизированы, перегружены). Если турист желает приобрести эксклюзивный тур, то, как правило, он будет стоить на порядок выше, чем обычный тур, в результате чего снижается доступность такого продукта для туристов. Нельзя забывать и о том, что переход к массовому самостоятельному планированию турпоездок может быть связан с усилением недоверия населения к туроператорам.

В марте–апреле 2023 года произошел ряд банкротств крупных и мелких туристических компаний. В истории туризма в России данное явление не считается обыденным. В результате, многие туристы были вынуждены перестать пользоваться услугами турфирм и начать организовывать свой отдых самостоятельно.

Раньше выезд за границу сопровождался походом в туристическое агентство, где предлагались заранее сформированные туристические пакеты. В настоящее время активно развиваются информационные технологии, появляются новые сервисы и платформы, помогающие туристу существенно экономить на проживании и трансфере, а это основные затраты туриста.

Приобретение готового тура имеет свои плюсы и свои минусы.

Таблица 1

Готовый тур

Преимущества	Недостатки
Экономия времени	Платные дополнительные услуги, которые не всегда нужны
Ответственность за тур возлагается на турагентство	Привязанность к датам и отелям
Языковой барьер не помеха	Оплата тура намного заранее

Наряду с готовыми пакетными турами, агентство также может предложить вариант составления индивидуального тура. Индивидуальный тур – это программа путешествия, которая формируется по уникальному запросу туриста. Учитывается нестандартное время заселения и выселения, билеты чаще всего покупаются на регулярные рейсы, трансфер – это индивидуальное такси, если есть виза, то можно отказаться от медстраховки или наоборот оформить расширенный полис. Подбор такого тура будет полностью опираться на требования и пожелания туристов.

Таблица 2

Индивидуальный тур

Преимущества	Недостатки
Перелет, проживание, трансфер и медицинская страховка оформляются отдельно. Их можно исключить из стоимости тура или наоборот взять расширенные предложения	цена такого тура существенно превышает стоимость обычного готового предложения.
Возможность составить список достопримечательностей и музеев, которые вы хотите посетить	
Перелет регулярными рейсами с более точным расписанием	

В качестве альтернативы в настоящее время стремительно развивается самостоятельный туризм. Суть самостоятельного туризма в том, что туристы сами выбирают, куда и как они поедут, где будут жить, что увидят и как будут передвигаться. Они не привязаны к конкретному туроператору и не участвуют в конкретной программе. Нет необходимости платить за различные дополнительные услуги.

Таблица 3

Самостоятельный тур

Преимущества	Недостатки
нет привязки к датам и отелям	Ответственность за тур возлагается на туриста
Возможность составить список достопримечательностей и музеев, которые вы хотите посетить;	стоимость проживания в отелях может быть дороже, чем стоимость гостиничного номера, забронированного туристической фирмой
нет дополнительных услуг	языковой барьер

В контексте анализа самостоятельного планирования путешествий представим результаты социологического исследования, проведенного в январе – феврале 2023 года в ХМАО-Югре, генеральная совокупность – туристы ХМАО – Югры (Количество респондентов – 350, использовалась целенаправленная выборка, метод – по принципу удобства). Как показали результаты проведенного анкетного опроса, 84% опрошенных туристов ХМАО – Югры предпочли организовать свое будущее путешествие полностью самостоятельно. 14,3% респондентов обратились за помощью в турагентство, купив готовый турпакет.

10,2% респондентов также обратились в турагентство за помощью, при этом поручив сотрудникам лишь часть задач по организации отдыха. Основными положительными сторонами в самостоятельной организации отдыха, по оценкам туристов, являются самостоятельность и независимость от турагентства (41%), экономичность (45%), а также разнообразие направлений отдыха (38%).

Рассмотрим подробней положительные и негативные стороны самостоятельного туризма.

Первым этапом при самостоятельной планировке турпоездки является бронирование билетов на транспорт. Более удобные и дешевые варианты билетов можно подобрать с помощью поисковой

системы yandex.ru. При анализе результатов анкетирования туристов ХМАО – Югры самыми часто используемыми поисковыми системами стали: aviasales.ru, travel.yandex.ru/avia/, kupibilet.ru/, ozon.ru/travel/flight/

Второй этап самостоятельной организации – бронирование мест размещения. Существует множество систем бронирования. Туристы Ханты-Мансийского округа – Югры при планировании своей будущей турпоездки пользовались: level.travel, onlinetours.ru, Make-Trip.ru, Booking.com, Trivago.ru, OZON Travel. Данные сервисы позволяют туристам ознакомиться с реальными отзывами, а также получить информацию об интересных гостиницах.

Несмотря на положительные стороны самостоятельного туризма, все же существует ряд проблем, вызывающих сложности.

Подводя итог анкетирования, основными проблемами для самостоятельных туристов стали вопросы медицинской страховки и здоровья (48%), визовые формальности (43,5%), вопросы безопасности за границей (26,5%). Тенденцией последнего десятилетия стало активное развитие самостоятельного туризма. Как показали результаты анкетного опроса, при таком способе организации у туристов ХМАО – Югры есть самостоятельность и независимость от турагентства, они могут экономить и расширяется спектр направлений отдыха.

Таким образом, самостоятельный способ организации туризма позволяет детально спланировать путешествие исходя из личных предпочтений, а также совершить это самостоятельно без посредников и переплат.

Список литературы

1. Александрова А.Ю. Международный туризм: учебник / А.Ю. Александрова. – 2-е изд. перераб. и доп. – М.: КНОРУС, 2010. – 464 с.
2. Квартальнов В.А. Туризм. Финансы и статистика / В.А. Квартальнов. – М., 2002. – 320 с.
3. Кусков А.С. Основы туризма: учебник / А.С. Кусков, Ю.А. Джаладян. – М.: КноРус, 2015. – 400 с.
4. Рябова Т.В. Социально-культурные аспекты самостоятельного туризма/ Т.В. Рябова, Е.В. Эртман // Сервис. – 2016. – №3. – С. 3–9.
5. Федеральный закон «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» от 24.11.1996 №132-ФЗ.

Жукова Ольга Геннадьевна
старший преподаватель

Никифорова Алина Александровна
канд. культурологии, доцент

Пенкина Наталья Викторовна
канд. филос. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Нижевартовский
государственный университет»
г. Нижневартовск, ХМАО – Югра

МАРКЕТИНГОВЫЕ СРЕДСТВА ПРОДВИЖЕНИЯ ТУРИСТСКИХ УСЛУГ НА РЫНКЕ ХАНТЫ-МАНСИЙСКОГО АВТОНОМНОГО ОКРУГА-ЮГРЫ

Аннотация: в статье рассмотрены проблемы продвижения и развития туристских услуг на рынке Ханты-Мансийского автономного округа – Югры. Освещены меры стимулирования сбыта туристских услуг.

Ключевые слова: туристические услуги, продвижение, стимулирование сбыта, целевой рынок.

Туризм сегодня считается одним из перспективных направлений социально-экономического развития страны, регионов, городов. Туристическое хозяйство генерирует 15% валового продукта в мире, а туристическая индустрия – 6,3% [8, с. 357].

Туристическая отрасль является важным фактором стабильного и динамичного увеличения поступлений в бюджет, существенного положительного влияния на положение дел во многих отраслях экономики (транспорт, торговля, связь, строительство, сельское хозяйство и т. п.).

Туризм способствует повышению занятости населения, развитию рыночных отношений, международному сотрудничеству, привлечению граждан к познанию богатой природной и историко-культурной ценности края, сохранению экологического равновесия.

Вопросы продвижения туристических услуг на рынок путем маркетинговых средств, стали объектом исследования многих отечественных и зарубежных учёных. Теоретические и методологические аспекты данного вопроса освещены в трудах Ф. Котлера, А.М. Азарян, А.П. Дуровича, Ткаченко, А.С. Телетова, Л.М. Шульгиной, Н.Д. Бобрицкой, Ю.Б. Чаплинского и многих других.

По данным отчета Международного совета по путешествиям и туризму (World Travel and Tourism Council), 2023 г. в сфере путешествий и туризма непосредственно работало почти 100 млн человек, или 2,9% занятых в мировом хозяйстве, а в смежных с туризмом отраслях – еще около 250 млн человек (9% трудоспособного населения планеты)[5, с. 188]. К 2030 г. количество туристических поездок, по оценкам специалистов ВТО, может возрасти по сравнению с нынешним периодом, втрое [6, с. 56].

В настоящее время в туристической и курортной отраслях Ханты-Мансийского автономного округа – Югры (Далее ХМАО-Югры) числится более 8 тыс. предприятий, из которых почти 4 тыс. – субъекты туристической деятельности (лицензионные турагентства и туроператоры), свыше 1,5 тыс. гостиниц, около 4 тыс. санаторно-курортных и оздоровительных заведений. Хотя ХМАО-Югра и не является самым популярным туристическим местом, однако ее особенности создают возможности для интенсивного развития многих видов как внутреннего, так и въездного туризма.

В условиях повышения требований к ассортименту и качеству туристических услуг, усиление конкуренции все большее значение для туристических предприятий приобретает маркетинг данных услуг.

Глубина обработки отдельных аспектов маркетинга может быть разной в зависимости от масштаба деятельности туристического предприятия, общей стратегии ее развития и уровня квалификации персонала.

Ужесточение конкуренции и повышение требований клиентов к туристическим услугам приводят к тому, что все больше региональных туристических компаний обращаются к маркетингу, стремясь адаптироваться к изменениям внешней среды. В зависимости от степени вовлеченности турпредприятий в маркетинг, можно выделить три уровня использования этой концепции.

Таблица 1

Уровни использования концепции вовлеченности в маркетинг

1 уровень	2 уровень	3 уровень
применение отдельных элементов маркетинга (реклама, стимулирование продаж, участие в выставках)	использование отдельных взаимосвязанных методов и средств (например, сегментация рынка и исходя из этого – формирование туристического предложения)	использование ориентации на рынок как образа мышления при принятии хозяйственных решений

Основное внимание туристического предприятия должно быть сосредоточено на постоянном наблюдении за состоянием целевого рынка, выявлении потребностей клиента и проведении комплекса маркетинговых мероприятий для их анализа, ориентируясь на концепцию маркетинга и выявление потребностей целевых рынков. При таком подходе предприятие обеспечивает получение прибыли за счет создания максимальной потребительской удовлетворенности [2, с. 49].

Процесс маркетинговой деятельности начинается с анализа рыночных возможностей. Их результатом является анализ исходной ситуации и конкретные рекомендации по определению перспектив деятельности туристического предприятия с учетом наиболее привлекательных направлений вложения капитала. На основе сопоставления обнаруженных рыночных возможностей с целями и ресурсами туристического предприятия выделяются его маркетинговые возможности [3, с. 295].

Успех функционирования туристических предприятий ХМАО-Югры во многом зависит от организации работ по продвижению туристической услуги. Турагент несет предусмотренную законодательством Российской Федерации ответственность перед туристом и (или) иным заказчиком за неисполнение или ненадлежащее исполнение своих обязанностей, предусмотренных договором о реализации туристского продукта [1]. Продвижение туристической услуги – это комплекс мероприятий, направленных на реализацию туристического продукта (реклама, участие в специализированных выставках, ярмарках, организация туристических информационных центров по продаже туристического продукта, издания каталогов, буклетов и т. п.).

Продвижение туристических услуг в ХМАО-Югре является мощным инструментом стимулирования спроса, а также определенной мерой эффективности системы продвижения услуг служит отношение затрат предприятия к его результатам.

Основной результат, достигаемый в системе продвижения услуг – это необходимый уровень обслуживания потребителей. Результаты планирования продвижения услуг делают заметными влияние на маркетинговые программы предприятия и принятие правильных решений по выбору каналов сбыта услуг. Это, в свою очередь, влияет на величину затрат предприятия.

Все маркетинговые усилия должны быть направлены на формирование сильных и прочных преимуществ у действительных и потенциальных клиентов.

Это требование является следствием отношения уровня преимуществ и положения рынка. Деятельность по продвижению особенно эффективна для создания, сохранения и усиление предпочтений потребителя с целью формирования приверженности потребителей [4, с. 34].

Незначительное колебание цены приводит к поразительным конфигурациям размеров потребления услуг, поэтому эластичность спроса на туристические услуги огромна. Если обратиться к анализу пирамиды потребностей А. Маслоу, познавательные потребности (к которым относятся путешествия)

находятся на четвертой строчке. Итак, если в регионе кризис, в первую очередь, люди, либо прекратят, либо станут гораздо реже покупать туристические пакеты, так как путешествия не являются товаром первой необходимости, и факторами, влияющими на их популярность, являются цены на турпакеты и уровень дохода населения в регионе.

Относительный прирост является величиной продаж, вызванной увеличением затрат на продвижение. Для новой услуги относительный прирост высок, поскольку рынок расширяется. Чем известнее услуга, тем меньше относительный прирост, поскольку каждое дополнительное наращивание затрат на продвижение будет слабее влиять на реализацию (целевой рынок насыщен).

После установления совокупного бюджета на продвижение, предприятие должно определить структуру своей деятельности в этой отрасли [9, с. 69]. Структура продвижения – это общая и конкретная коммуникационная программа, состоящая из сочетания PR, паблисити, персонального сбыта и(или) стимулирования сбыта.

Туристические предприятия редко используют только одну форму продвижения. В большинстве случаев используется их комбинация. Важно помнить, что каждая форма продвижения выполняет различные функции и потому дополняет другие. Рекламные объявления ориентируются на большие аудитории и информируют об услуге; без них персональные продажи существенно усложнены, требуют больше времени и дорого обходятся. Паблисити дает широкой аудитории достоверную информацию, однако ее содержание и время появления не могут контролироваться предприятием.

Персональная продажа обеспечивает личный контакт, гибкость и способность заключать сделки; без нее первоначальный интерес, вызванный рекламными объявлениями, будет упущен. Стимулирование сбыта приводит к краткосрочному росту продаж и дополняет рекламу и реализацию.

Структура продвижения зависит от характеристик турпредприятия, жизненного цикла продукта, доступа и поддержки каналов сбыта. Небольшая турфирма ограничена в видах рекламы, которые для нее эффективны; ей придется использовать только персональные продажи. Большая турфирма действует в рамках обширного географического региона и может делать акцент на рекламе, а также на персональных продажах. Некоммерческие организации особенно заинтересованы в максимизации паблисити.

Меры стимулирования планируются на основе общей стратегии маркетинга и выбора наиболее эффективных средств. Как и рекламная деятельность, меры стимулирования сбыта проводятся в календарные сроки. Этими терминами, как в национальном, так и в международном туризме могут быть периоды активной продажи туристических поездок на следующий год, сроки, совпадающие с большими туристическими событиями в регионе.

Стимулирующие мероприятия связаны с определенными затратами, и потому их реализация требует составления соответствующих смет. Размер ассигнований чаще всего определяется в процентном отношении от общего оборота или доходов туристического предприятия. Примером этому критерию могут служить расходы предыдущих лет.

Наряду с реализацией мер стимулирования сбыта, необходимо постоянно проводить оценку их эффективности. Для этого используются методы опроса туристов, сравнительного анализа объема продажи туристических услуг с объемом их продаж в предыдущие годы.

Качество туристических услуг зависит от исполнителя и характеризуется тем, что совокупная величина потребительских свойств турпродукта – это итог совместной работы разных факторов.

Отличный уровень сервиса, комфортабельность, интересный показ оборудования и снаряжения не гарантируют достойного качества продукта.

Самый полный и интересный для потребителя комплекс услуг он может получить, если обслуживающий персонал сделает все для удовлетворения его потребности.

Важная роль в продвижении туристического продукта в ХМАО-Югре отводится стимулированию потребителей. Среди задач стимулирования потребителей основными являются: поощрение более интенсивного потребления предлагаемых туров или отдельных услуг, побуждение туристов к приобретению услуг, которыми они ранее не пользовались, привлечение внимания к туристическому предложению тех, кто пользуется услугами конкурентов.

Стимулирование сбыта обходится предприятию дешевле, чем реклама; оно отвечает текущим потребностям потребителя, который хочет получить продукт большей ценности. Реклама и стимулирование сбыта, способные работать в комплексе, что повышает эффективность воздействия на клиента.

Современная концепция маркетинга в сфере туризма в Ханты-Мансийском автономном округе – Югре требует учета целостного и всеобъемлющего характера туристского бизнеса.

Для ее реализации необходима разработка механизма координации маркетинга различных организаций региона в сфере туризма. Успех развития туризма напрямую зависит от уровня государственной и муниципальной поддержки данной отрасли. В условиях кризиса маркетинговые мероприятия на государственном и муниципальных уровнях должны быть направлены на стимулирование развития внутреннего и въездного туризма в ХМАО-Югре. Продвижение на рынке нового туристского центра потребует больше средств, чем поддержка у туристов имиджа уже освоенного туристами объекта.

Распределение средств рекламного бюджета между рекламой и стимулированием продаж зависит от каждой конкретной ситуации. Необходимо более эффективное и глубокое проведение научных исследований данного вопроса. Для проведения глубоких комплексных исследований нужно

приглашать специалистов или создавать собственный маркетинговый отдел с квалифицированным персоналом. Малым и средним туроператорам целесообразно объединиться для проведения общих маркетинговых мероприятий и исследования рынка с целью снижения затрат на привлечение специалистов-маркетологов и специализированных маркетинговых компаний.

Специфический характер маркетинга на туристском рынке определен тем фактором, что подавляющее количество туроператоров ограничивает свои маркетинговые мероприятия проведением рекламных кампаний в основном в виде рекламы в печати. Необходимо разнообразие форм рекламной деятельности. Маркетинг в туризме должен быть адресован не только конечным потребителям, но и промежуточным инстанциям: турагентствам, партнерам, общественным туристским объединениям, государственным органам по регулированию туризма.

Список литературы

1. Федеральный закон «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации».
2. Дурович А.П. Маркетинг в туризме: учеб. пособие / А.П. Дурович. – 5-е изд., стереотип. – М.: Новое знание, 2005. – 496 с.
3. Захарин С.В. Устойчивое развитие сферы туристических услуг: глобальные тенденции, международное взаимодействие / С.В. Рин, В.П. Соболев, Ю.В. Мельник // Экономический вестник университета. – 2013. – №20 (3). – С. 297–303.
4. Каплан Ф. Анализ зависимостей между доходами от туризма и экономическим ростом на примере отдельных средиземноморских стран / Ф. Каплан, А. Акташ // Актуальные проблемы экономики. – 2015. – №3. – С. 33–42.
5. Лебедев К.А. Маркетинговые технологии стимулирования рекреационно-туристического потенциала регионов / К.А. Лебедев // Актуальные проблемы экономики. – 2014. – №11. – С. 186–190.
6. Новаторов Э.В. Сравнительный анализ теорий маркетинга услуг / Э.В. Новаторов // Вестник Санкт-Петербургского университета. Серия Менеджмент. – 2008. – №2. – С. 73.
7. Тимошенко Т.А. Стратегические ориентиры развития сферы туризма в условиях современных социально-экономических трансформаций / Т.А. Тимошенко // International Scientific Journal [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.inter-nauka.com/> (дата обращения 04.05.2023)
8. Ткаченко Т.И. Устойчивое развитие туризма: теория, методология, реалии бизнеса: монография / Т.И. Ткаченко. – М.: Киевский национальный торгово-экономический университет, 2009. – 463 с.
9. Чаплинский Ю.Б. Вестник Черновицкого торгово-экономического института / Ю.Б. Чаплинский, А.А. Чаплинская. – 2010. – С. 170–175.

Зонин Никита Андреевич

канд. экон. наук, доцент

Тян Владимир Владимирович

студент

Шаталов Данил Федорович

студент

ФГАОУ ВО «Балтийский федеральный университет им. И. Канта»
г. Калининград, Калининградская область

ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ТУРИСТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: статья рассматривает современное состояние туристической индустрии в условиях пандемии COVID-19 и акцентирует внимание на важности персонализации и цифровизации туристических онлайн-сервисов. Авторы подчеркивают недостатки существующих сервисов, которые не позволяют туристам полностью контролировать свой маршрут.

Ключевые слова: туризм, COVID-19, персонализация, цифровизация, туристические онлайн-сервисы, социальные сети.

До недавнего времени, рынок туристских услуг был одной из наиболее динамично развивающихся отраслей мировой экономики. В свете пандемии COVID-19 туристическая индустрия столкнулась с новыми вызовами и изменениями в поведении потребителей. Несмотря на это, спрос на туристские услуги остается высоким благодаря желанию людей путешествовать после продолжительного периода ограничений на перемещения.

Как уже было упомянуто, COVID-19 оказал существенное воздействие на индустрию туризма. Так, в 2019 году туристская индустрия достигла рекордного показателя международных прибытий, достигнув отметки в 1,5 миллиарда. Однако, в 2020 году, в разных регионах мира этот показатель снизился на 40–60% [1]. Например, вклад отрасли в ВВП в Европе в 2020 был на 47,1% ниже допандемического уровня, а уже в 2021 году разрыв сократился до 32,3% по сравнению с уровнем 2019 года, что свидетельствует о значительном восстановлении.

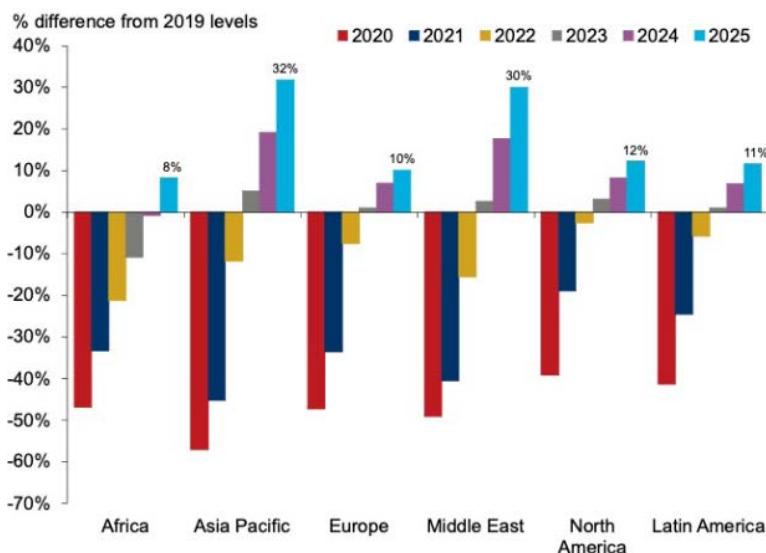


Рис. 1. Влияние COVID-19 на рынок туризма 2019–2022 гг.

Конечно, мы еще не можем утверждать, что туристская индустрия полностью восстановилась, но по оценкам UNWTO, к 2023–2024 году она вернется к показателям 2019 года.

При этом, для рынка туристских услуг характерен высокий уровень конкуренции, что обусловлено занятостью до 10% населения в сфере, также на нее приходилось 7% международной торговли и 25% мирового экспорта услуг [6]. При этом она присутствует во всех сферах: среди туроператоров, туристических агентств, авиакомпаний, круизных компаний, гостиничных сетей, местных туристических компаний и малых предприятий. Борьба за клиента ведет к тому, что участники рынка вынуждены вводить новые продукты и услуги, чтобы привлечь и удержать клиентов: туристские маршруты, экскурсии, развлекательные программы, цифровые технологии, персонализацию. Более того, участники рынка также постоянно улучшают качество предоставляемых услуг, чтобы обеспечить максимальный комфорт и удовлетворение клиентов.

Из описанного выше, наибольший интерес представляют персонализация и использование цифровых технологий, которые следует рассмотреть подробнее.

Персонализация и цифровые технологии не только обеспечивают высокое качество услуг, но и решают многие проблемы потребителей. Так, например, раньше клиенты туристических компаний были вынуждены выбирать из ограниченного количества стандартных туристических пакетов, которые не всегда соответствовали их индивидуальным потребностям. Однако с появлением персонализированных туристических продуктов и услуг клиенты могут создавать собственные путешествия, выбирая то, что им более всего подходит.

Персонализация обслуживания – это одно из главных конкурентных преимуществ, которое невозможно без цифровых технологий. Сбор, обработка и структурирование персональных данных клиента, включая его предыдущий опыт путешествий и пребывания в отелях, позволяет создать портрет клиента, смоделировать его потребности с помощью систем искусственного интеллекта и обеспечить удаленное консультирование с помощью чат-ботов. Преимуществами такого обслуживания являются скорость и точность предоставления информации, а искусственный интеллект способен в кратчайшие сроки обработать информацию и предложить различные варианты решения вопроса [2].

В исследовании [8], проведенном Booking.com, были проанализированы предпочтения потребителей туристических услуг. По итогам были выявлены следующие данные: 34% хотели бы получать готовые персональные рекомендации о путешествиях, 41% хотели бы, чтобы туристические бренды внедряли такие технологии, как искусственный интеллект и предлагали варианты на основе анализа прошлых путешествий. Больше половины (52%) респондентов заинтересованы в технологических инновациях в области путешествий (например, цифровых туристических гидах), которые помогут сделать впечатления от поездки действительно уникальными.

Современный турист, обладая всеми преимуществами цифровой эпохи, ставит все более высокие требования к качеству и содержанию туристских услуг. В результате этого производители турпродуктов должны персонализировать сервис и индивидуализировать услуги для каждого клиента. Это означает, что на рынке в ближайшем будущем потребуются эксперты, способные предложить инновационный продукт, созданный персонально для конкретного клиента на основе знаний и навыков из различных областей знаний, включая психологию, педагогику и географию [3].

Для персонализации обслуживания в туризме часто применяются рекомендательные системы – программное обеспечение, использующее заданный алгоритм, что помогает определить их предпочтения. Возможности цифровых технологий уже рассмотрены рядом исследователей. Так, Афанасьев О. Е. обращает внимание, что, несмотря на роль цифровых технологий, многие представители индустрии по-прежнему не заинтересованы в цифровизации.

Рогачева О. А., в свою очередь акцентирует внимание на том, что использование искусственного интеллекта в разных областях данной сферы не только инновационно, но, в современных реалиях просто необходимо.

Также имеются и практические исследования цифровизации в туристской сфере. Например, в Изабель Кенамор представляет PlanTour, систему, которая создает персонализированные туристические планы, используя информацию, собранную из туристической социальной сети MINUBE.

На основе рассмотренных работ, мы пришли к выводу, что рекомендательные системы могут быть использованы на всех этапах туристической поездки – от планирования до её завершения. Информационным пространством с данными о туристических местах и развлекательных мероприятиях для них является Интернет [4].

Так, например, ярким примером использования цифровых технологий является сервис Airbnb. Компания собирает данные о своих клиентах, такие как места, где они путешествовали, и отзывы о них, чтобы предоставить им персонализированные рекомендации по выбору жилья для будущих поездок.

Expedia – другой пример, она предлагает персонализированные туры, основанные на данных, собранных о предпочтениях клиента. Она собирает информацию о клиентах, такую как места, которые они посетили, и типы развлечений, которые им нравятся, чтобы предоставить им наиболее подходящие туры.

Тем не менее, несмотря на преимущества, которые теоретически может предоставить рекомендательная система, на практике, существующие сервисы имеют ряд проблем [5]:

- комплексность существующих систем для пользователя;
- недостаточная персонализация;
- недостаточная интерактивность.

Для удобства анализа различных точек зрения на использование цифровых технологий и пока еще нерешенных проблем мы составили следующую таблицу.

Таблица 1

Точки зрения исследователей касательно цифровизации в сфере туризма

Автор	Цифровые технологии	Проблемы
Рогачева О.А.	Искусственный Интеллект; Рекомендательные системы	Высокая стоимость; Новизна технологий и, как следствие, необходимость в обучении кадров
Афанасьев О.Е.	Сочетание знаний и навыков из различных областей, чтобы, используя инновационные технологии, предложить продукт, который не будет иметь аналогов	Участники рынка туристских услуг не понимают сущности и содержания инновационной деятельности. Отсутствует интерес в цифровизации
Изабель Кенамор	Автоматизированный подход к планированию для создания многодневного плана на основе соцсетей	Зависимость от информации из соцсетей; отсутствие онлайн адаптации под пользователей

Они основаны на принципе множества сложных фильтров и условий, в которых не каждый пользователь может легко разобраться. Кроме того, сервисы не дают полного контроля над планированием собственного маршрута. Туристам предоставляется только широкий набор готовых туров, а разнообразные фильтры на туристских онлайн-сервисах только создают видимость самостоятельности, а на самом деле все также приобретается готовый тур.

Существующие сервисы не в состоянии предложить пользователю достаточно возможностей для самостоятельного планирования путешествия, поэтому при разработке туристских онлайн-сервисов необходимо предусмотреть высокий уровень интерактивности для облегчения поиска, подбора и выбора интересующего пользователя туристского маршрута.

На сегодняшний день в основном используется подход Интернет-магазинов, то есть принцип продажи готовых товаров через Интернет.

Коммерческие процессы Интернет-магазинов и туристских онлайн-сервисов схожи, но имеют принципиальную разницу: Интернет-магазины предлагают материальные товары, а на туристские онлайн-сервисы люди приходят приобрести услуги.

Классическая модель создания заказов в Интернет-магазинах хорошо работает для покупки вещей, но для подбора маршрута путешествия необходимо применять подход социальных сетей: посты с описанием и фотографиями, возможность комментировать, делиться впечатлениями с друзьями и т. д.

Таким образом, современная бизнес-модель туристских онлайн-сервисов в недостаточной мере учитывает потребность туристов приобретать услуги, а не материальные ценности. Вместе с этим, у туристов, желающих самостоятельно планировать свои путешествия, растет интерес к

интерактивности туристских онлайн-сервисов (возможность для туриста поделиться своим путешествием, а также подобрать маршрут из числа уже спланированных другим путешественником), что, на наш взгляд, может увеличить объемы продаж туристского бизнеса.

Итак, мы можем наблюдать, что рынок туристских услуг, несмотря на последствия COVID-19, восстанавливается и развивается. Кроме того, на основе потребительских тенденций, можно утверждать, что индустрия постепенно меняется – увеличивается степень важности персонализации и цифровизации. Несмотря на то, что на сегодняшний день туристские онлайн-сервисы, не вполне соответствуют критериям, приведенным в данной публикации, можно ожидать, что в ближайшие годы эти системы будут доработаны и станут больше соответствовать требованиям, которые к ним предъявляются.

Список литературы

1. Worst Year in Tourism History with 1 Billion Fewer International Arrivals [Электронный ресурс] // UNWTO World Tourism Organization [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.unwto.org/news/2020-worst-year-in-tourism-history-with-1-billion-fewer-international-arrivals> (дата обращения: 5.03.2023)
2. Джанджугазова Е.А. Маркетинговые технологии в туризме: маркетинг туристских территорий / Е.А. Джанджугазова. – М.: Юрайт, 2020.
3. Афанасьев О.Е. Технические и технологические инновации в туризме / О.Е. Афанасьев // Современные проблемы сервиса и туризма. – 2020. – №4. – С. 5–6.
4. Рогачева О.А. Использование рекомендательных систем как инновационного метода персонализации туристских услуг / О.А. Рогачева // Актуальные проблемы развития туризма: материалы VI международной научно-практической конференции. – М.: Российский государственный университет физической культуры, спорта, молодежи и туризма, 2022. – С. 425–429.
5. Вершинин Е.В. Факторы и проблемы развития онлайн-сервисов подбора туристических маршрутов / Е.В. Вершинин, И.А. Мельникова // Поколение будущего: сборник избранных статей Международной студенческой научной конференции. – СПб., 2020. – С. 86–89.
6. Tourism and Competitiveness // The World Bank [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.worldbank.org/en/topic/competitiveness/brief/tourism-and-competitiveness> (дата обращения: 5.03.2023)
7. Cenamor I. Planning for tourism routes using social networks / I. Cenamor, T. de la Rosa, S. Nucez // Planning for tourism routes using social networks – ScienceDirect [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S0957417416305693> (дата обращения: 8.03.2023)
8. Booking.com представляет 8 трендов в сфере путешествий в 2019 году // Официальный сайт Booking.com [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://news.booking.com> (дата обращения: 8.03.2023)

Иванова Оксана Евгеньевна

канд. экон. наук, доцент

Шмидт Маргарита Романовна

магистрант

ФГБОУ ВО «Донской государственный
технический университет»

г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

DOI 10.31483/r-106636

ОЦЕНКА ФИНАНСОВЫХ РИСКОВ ПРЕДПРИЯТИЯ В СФЕРЕ АПК

Аннотация: в современных условиях агропромышленный комплекс играет ключевую роль в экономике РФ, т.к. именно его состояние, динамика развития и запас прочности определяют продовольственную безопасность страны. В связи с этим в статье проведена оценка финансовой устойчивости предприятия в сфере АПК, выявлены его потенциальные финансовые риски. Делается вывод о том, что финансовые риски предприятия могут оказывать в долгосрочной перспективе негативное влияние на его финансовые результаты, именно поэтому следует совершенствовать систему управления ими, с целью направить стратегию развития предприятия в нужное русло и повысить финансовую устойчивость.

Ключевые слова: агропромышленный комплекс, риск, система управления рисками, финансовый риск, финансовое состояние, управление рисками.

В современных условиях предприятия агропромышленного комплекса (АПК) находятся под существенным давлением различного рода рисков, реализовавшихся в результате беспрецедентного санкционного давления и новых геополитических процессов. И именно в этих условиях предприятия АПК нуждаются в обеспечении стабильной и бесперебойной работы, что требует комплексных решений, прежде всего, в оценке и управлении финансовыми рисками предприятия.

Для оценки финансовых рисков необходим достоверный анализ финансово-экономической деятельности. В условиях нестабильности внешней и внутренней среды наибольшее внимание следует уделять оценке устойчивости финансового состояния предприятий в сфере АПК, идентификации рискованных зон и мониторингу состояния ключевых показателей развития. Вместе с тем, нарастание количества угроз и рисков, их кумуляция и гибридизация оказывает отрицательное воздействие как на устойчивость хозяйствующих субъектов, так и на устойчивость национальной экономики в целом [2].

Для оценки устойчивости финансового состояния предприятия агропромышленного комплекса необходимо провести расчет множества показателей и коэффициентов, на основе которых можно сделать выводы о финансовом положении и рисках, которым подвержено предприятие.

Анализ показателей финансовой деятельности предприятия для выявления финансовых рисков проведем на примере ЗАО «Вишневское», являющегося динамично развивающимся предприятием Ростовской области.

В таблице 1, на основе финансовой отчетности ЗАО «Вишневское», представим показатели текущей, быстрой и абсолютной ликвидности предприятия.

Таблица 1

Показатели ликвидности ЗАО «Вишневское» [3]

Показатель ликвидности	Значение показателя		Изменение показателя
	31.12.2021	31.12.2022	
1. Коэффициент текущей (общей) ликвидности	1,00	0,85	-0,15
2. Коэффициент быстрой (промежуточной) ликвидности	0,2	0,1	-0,1
3. Коэффициент абсолютной ликвидности	<0,01	<0,01	-

Из таблицы 1 видно, что значения коэффициентов ликвидности не соответствуют норме, кроме этого, отмечается их отрицательная динамика, что говорит о недостатке ликвидных активов, которыми можно погасить наиболее срочные обязательства.

Анализ ликвидности баланса ЗАО «Вишневское» показал, что предприятие имеет риск неплатежеспособности, так как уровень ликвидности оборотных активов снижается, порождая разбалансированность положительного и отрицательного денежных потоков предприятия во времени. По своим финансовым последствиям этот вид риска относится к числу наиболее опасных [1].

Кроме этого, в ЗАО «Вишневское» имеется риск снижения финансовой устойчивости (таблица 2).

Таблица 2

Анализ финансовой устойчивости ЗАО «Вишневское» [3]

Коэффициенты финансовой устойчивости	Значение показателя		Изменение показателя
	31.12.2021	31.12.2022	
Коэффициент автономии (финансовой независимости)	0,17	0,07	-0,1
Коэф. обеспеченности собственными оборот. средствами	-0,71	-0,69	+0,02
Доля просроченной кредит. задол-ти в пассивах, %	0	0	-
Показатель отношения дебит. задол-ти к сов. активам	0	0	-
Коэффициент краткосрочной задолженности	0,59	0,7	+0,11

Из таблицы 2 видно, что коэффициент автономии организации составил 0,07. Это означает, что ввиду недостатка собственных средств (7% от общего капитала) предприятие в значительной степени зависит от кредиторов.

Анализ финансовой устойчивости показал, что ЗАО «Вишневское» имеет риск снижения финансовой устойчивости. Он проявляется несовершенством структуры капитала, порождающим несбалансированность положительного и отрицательного денежных потоков предприятия по объемам.

Кроме этого, для ЗАО «Вишневское» остается актуальным инфляционный риск, что связано с увеличением уровня инфляции в стране.

Присутствует и налоговый риск, так как всегда есть вероятность введения новых видов налогов и сборов на осуществление отдельных аспектов хозяйственной деятельности; возможно увеличение уровня ставок действующих налогов и сборов; изменение сроков и условий осуществления отдельных налоговых платежей; есть вероятность отмены действующих налоговых льгот в сфере хозяйственной деятельности предприятия.

Оценку риска банкротства ЗАО «Вишневское» проведем, воспользовавшись моделями Альтмана, Таффлера, Сайфуллина и Кадыкова (таблица 3).

Оценка риска банкротства ЗАО «Вишневокское» [3]

Модель	Значение на 31.12.2022	Риск банкротства
Альтмана	2,08	Средняя вероятность банкротства
Таффлера	0,41	Низкая вероятность банкротства
Сайфуллина-Кадыкова	-0,06	Высокая вероятность банкротства

Из таблицы 3 видно, что в соответствии с моделью Альтмана значение Z-счета на 31.12.2022 составило 2,08, это позволяет заключить, что предприятие находится в зоне риска, существует некоторая вероятность банкротства, по модели Таффлера – низкая вероятность банкротства, т.к. значение итогового показателя составило 0,41 и высокий риск банкротства в соответствии с моделью Сайфуллина-Кадыкова, где значение итогового коэффициента менее 1 (-0,06). Однако, следует отметить, что оценка риска по данным моделям весьма условна, не учитывает отраслевые особенности предприятия и для оценки вероятности банкротства предприятия требуется более глубокий анализ.

Финансовые риски предприятия представим на рисунке 1.



Рис. 1. Финансовые риски ЗАО «Вишневокское»

Таким образом, проведенный анализ показал, что предприятие ЗАО «Вишневокское» имеет следующие финансовые риски: инфляционный и налоговый риски, а также возможные отраслевые риски, риск неплатежеспособности и снижения финансовой устойчивости, риск наступления банкротства. Все выявленные риски предприятия могут оказывать в долгосрочной перспективе негативное влияние на его финансовые результаты, именно поэтому ЗАО «Вишневокское» стоит обратить внимание на совершенствование системы управления финансовыми рисками, с целью направить стратегию развития предприятия в нужное русло и повысить финансовую устойчивость.

Список литературы

1. Иванова О.Е. Финансовые риски предприятия: основные виды и система управления: сборник трудов конференции. / О.Е. Иванова, М.Р. Шмидт // Право, экономика и управление: состояние, проблемы и перспективы: материалы II Всерос. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 10 нояб. 2022 г.) / редкол.: Э.В. Фомин [и др.] – Чебоксары: Среда, 2022. – С. 69–72.
2. Оробинский А.С. Финансовая устойчивость агрохолдингов: методы оценки и регулирования / А.С. Оробинский. – Ростов н/Д: Фонд инноваций и экономических технологий «Содействие – XXI век», 2019. – 422 с.
3. Финансовая отчетность ЗАО «Вишневокское» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.audit-it.ru/buh_otchet/6121000408_zao-vishnevskoye (дата обращения: 23.04.2023).

Кашицына Ангелина Михайловна
студентка

Научный руководитель

Рябова Марина Анатольевна

канд. экон. наук, доцент, заведующая кафедрой

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

РОЛЬ АНАЛИЗА ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ В СТРАТЕГИЧЕСКОМ УПРАВЛЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЕМ

Аннотация: в статье представлены законодательные изменения как пример фактора внешней среды, влияющего на деятельность предприятия. На организацию влияют различные факторы: политические, экономические, социальные и другие факторы, которые являются элементами внешней среды предприятия. Анализ данных факторов является важным аспектом в стратегическом управлении фирмой, так как он позволяет определить направления деятельности организации для достижения её целей.

Ключевые слова: внешняя среда организации, анализ внешней среды, факторы внешней среды, стратегическое управление, методы анализа, внешняя среда предприятия.

Анализ внешней среды организации является важным элементом в стратегическом управлении компанией, так как данный анализ позволяет определить направления деятельности предприятия или внести изменения в уже принятую программу работы организации. Для разработки стратегии необходимо провести исследование внешней среды и проанализировать факторы, которые оказывают влияние на деятельность фирмы [5].

Цель анализа внешней среды – определение возможностей для достижения целей предприятия и реализации эффективной деятельности.

Организация находится в ситуации, при которой на неё оказывают воздействие внешние факторы. С целью адаптации к данным факторам компании необходимо оперативно принимать решения для достижения необходимых показателей работы фирмы.

Анализ внешней среды представляет собой сбор информации об экономических, политических, социальных и других изменениях, происходящих в обществе.

Исследование внешней среды является важным элементом стратегического управления, так как данный анализ позволяет определить направления деятельности организации или внести изменения в уже принятую политику компании.

Внешняя среда – это экономические, природные и социальные условия, которые оказывают влияние на различные аспекты деятельности предприятия.

Выделяют следующие факторы внешней среды.

1. Макросреда: данная среда включает природную, научно-техническую, демографическую, экологическую, экономическую, политическую и международную среду [4, с. 40].

2. Микросреда – среда, которую создают поставщики материально-технических ресурсов, клиенты, конкуренты, государственные органы, маркетинговые посредники, финансово-кредитные учреждения, страховые компании [4, с. 40].

Одним из методов анализа внешней среды компании является PEST-анализ факторов макросреды. PEST-анализ – это маркетинговый инструмент, который предназначен для определения экономических, политических, социальных и технологических аспектов внешней среды, которые оказывают влияние на деятельность организации.

Данный анализ представляет собой макроэкономическую модель исследования внешнего окружения компании. Факторы PEST-анализа рассмотрены в Таблице 1 [6].

Таблица 1

PEST-анализ факторов макросреды

Политика <i>1</i>	Экономика <i>2</i>
1. Изменение законодательства 2. Налоговая политика 3. Государственное влияние на отрасли	1. Общая характеристика экономической ситуации 2. Уровень инфляции 3. Курс национальной валюты 4. Цены на энергоресурсы 5. Уровень безработицы

1	2
Общество	Технология
1. Изменение структуры доходов 2. Демографические изменения 3. Отношение к труду и к отдыху 4. Социальная мобильность	1. Государственная техническая политика 2. Тенденции в области научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ 3. Новые виды продукции

На данный момент времени в России реализуются следующие направления поддержки предпринимательства:

- имущественное – предпринимателям предоставляется возможность безвозмездно или на льготных условиях пользоваться государственным имуществом: аренда земельных участков, помещений, (в том числе для самозанятых);

- финансовое – выделение субсидий для малого бизнеса в сумме от 10,2 тыс. до 30 млн руб.;
- образовательное – разработка программ подготовки специалистов, повышения квалификации работников;

- информационное – формирование единой цифровой системы на базе платформы субъектов малого предпринимательства, где предоставляется информация по федеральным и региональным мерам поддержки;
- консультационное – проведение профессиональных консультаций от специалистов, например в области экспорта; [1, с. 123];

- кредитные каникулы для субъектов малого и среднего предпринимательства. Государственная дума одобрила в первом чтении законопроект о кредитных каникулах для малого и среднего предпринимательства, в том числе ипотечных. Поставить платежи «на паузу» можно до 30 сентября 2022 г. Главным условием является дата договора – до 1 марта 2022 г.

Также в России появилась такая мера поддержки бизнеса, как «Биржа импортозамещения». Биржа импортозамещения – это сервис, реализуемый на базе Электронной торговой площадки Газпромбанка, где бизнес может купить отечественные аналоги импортозамещающих товаров. На данной площадке заказчики публикуют запросы о товарах, материалах или комплектующих. Поставщики могут получить ответ с коммерческим предложением. Главный положительный аспект площадки – прямая связь, без посредников [1, с. 125].

Организации, осуществляющие деятельность в сфере гостиничных услуг и туризма, планируется освободить от уплаты НДС на пять лет. Правительство считает, что такая мера поможет развитию туристической сферы внутри страны [1, с. 125].

Вышеперечисленные способы поддержки государством малого бизнеса в России являются примером влиянием политического фактора на экономику страны. Например, такие организации сферы сервиса, как гостиничные и туристические предприятия освобождаются от уплаты налога на добавленную стоимость на пять лет.

Также на данный момент времени в условиях санкций действует закон, который продлевает до 31 декабря 2023 кредитные каникулы для субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП) и для индивидуальных предпринимателей (ИП). Нормы закона распространяются на кредитные договоры, которые были заключены до 1 марта 2022 года [3].

Согласно закону, кредитными каникулами является льготный период кредитования, в течение которого заёмщик вправе не исполнять свои обязательства (либо их часть) по ранее заключенному кредитному договору [2].

Данные меры поддержки государством отечественных предприятий являются примерами таких факторов внешней среды, как законодательство и налоговая политика.

Таким образом, анализ внешней среды является важным элементом в стратегическом управлении предприятием, так как данный анализ позволяет исследовать происходящие изменения. Предприятие, проанализировав данные изменения, определяет направления работы организации и методы, с помощью которых предприятие достигнет необходимых показателей эффективной деятельности фирмы.

Список литературы

1. Демироглу Н.Б. Формирование условий выхода из санкционного кризиса для субъектов малого предпринимательства / Н.Б. Демироглу // Журнал прикладных исследований. – 2022. – С. 122–127. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-usloviy-vyhoda-iz-sanktsionnogo-krizisa-dlya-subektov-malogo-predprinimatelstva/viewer> (дата обращения: 15.04.2023).

2. Кредитные каникулы для бизнеса в период санкций: кто и как может получить [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://buh.ru/articles/documents/142130/> (дата обращения: 11.04.2023).

3. Кредитные каникулы для граждан и МСП продлили до конца 2023 года – Рамблер/финансы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://finance.rambler.ru/money/50565501-kreditnye-kanikuly-dlya-grazhdan-i-msp-prodlili-do-kontsa-2023-goda/> (дата обращения: 15.04.2023).

4. Малашук Н.В. Анализ факторов внешней среды / Н.В. Малашук, Е.Ф. Бачу, Г.В. Гурова // Актуальные вопросы экономических наук. – 2016. – С. 39–41. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-faktorov-vneshney-sredy/viewer> (дата обращения: 11.04.2023).

5. Нойкин С.А. Анализ и оценка внешней среды организации / С.А. Нойкин // Вестник Пензенского государственного университета. – 2015. – №3 (11). – С. 44–49. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-i-otsenka-vneshney-sredy-organizatsii/viewer> (дата обращения: 10.04.2023).

6. Что такое PEST-анализ и как его провести [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.unisender.com/ru/glossary/pest-analiz/> (дата обращения: 11.04.2023).

Папоян Ани Тариеловна

студентка

Научный руководитель

Корнилова Анна Дмитриевна

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет»
г. Самара, Самарская область

СПЕЦИФИКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ БАНКОВСКОЙ РЕКЛАМЫ

***Аннотация:** статья рассматривает важность использования банковской рекламы в маркетинговой стратегии банков и финансовых учреждений. Автором описаны основные цели и задачи, которые может решить банковская реклама, а также ее основные преимущества и способы использования. Статья также обращает внимание на важность соблюдения законодательства при использовании банковской рекламы и ее эффективность и окупаемость.*

***Ключевые слова:** банковская реклама, маркетинг, менеджмент, финансовые учреждения, привлечение клиентов, продвижение продуктов, продвижение услуг, установление имиджа, конкуренция, эффективность, окупаемость, законодательство.*

Банковская реклама является одним из главных инструментов маркетинга, который помогает банкам и финансовым учреждениям привлекать новых клиентов и удерживать уже имеющихся. Она позволяет создавать яркие и запоминающиеся рекламные кампании, которые привлекают внимание потенциальных клиентов. Один из наиболее эффективных способов использования банковской рекламы – создание ярких и запоминающихся рекламных кампаний. Такие кампании должны быть простыми, понятными и легко запоминающимися, чтобы привлечь внимание и вызвать интерес у целевой аудитории. Также важно использовать различные медиаканалы для распространения рекламы, чтобы охватить широкую аудиторию и достичь наибольшей эффективности. Однако привлечение внимания клиентов – не единственная цель банковской рекламы. Она также может использоваться для продвижения конкретных продуктов и услуг, установления имиджа банка и повышения узнаваемости его бренда. При этом, важно соблюдать законодательство, которое регулирует рекламу финансовых услуг, и оценивать затраты на рекламу и ее результативность, чтобы принимать обоснованные решения о распределении рекламного бюджета [8, с. 252].

Реклама дает возможность формировать красочные, а также незабываемые маркетинговые кампании, какие станут более результативны в привлечении новейших покупателей, а также удержании ранее существующих. Другим важным аспектом банковской рекламы является выбор медиаканала для ее распространения. Банки и финансовые учреждения могут использовать различные медиаканалы, такие как телевидение, радио, интернет, социальные сети, пресса и т. д. Каждый из этих каналов имеет свои особенности и преимущества, поэтому выбор медиа-канала должен зависеть от целевой аудитории и целей рекламной кампании. Например, если целевой аудиторией являются молодые люди, то использование социальных сетей может быть более эффективным, чем телевизионная реклама. Банковская реклама также может использоваться для продвижения конкретных продуктов и услуг. В этом случае реклама должна быть более детализированной и ориентированной на конкретную целевую аудиторию. Например, если банк запускает новый продукт, то реклама должна быть ориентирована на людей, которые могут быть заинтересованы в этом продукте. Однако, при использовании банковской рекламы очень важно соблюдать законодательство, которое регулирует рекламу финансовых услуг. Банки и финансовые учреждения должны соблюдать все требования по информированию потенциальных клиентов о продуктах и услугах, предлагаемых ими [6, с. 84].

Банки и финансовые учреждения должны соблюдать все требования по информированию потенциальных клиентов о продуктах и услугах, предлагаемых ими. В целом, банковская реклама является важным инструментом маркетинга и менеджмента банков и финансовых учреждений. Она помогает привлекать новых клиентов, удерживать имеющихся и продвигать конкретные продукты и услуги. Однако, ее использование должно быть осторожным и соответствовать законодательству [6, с. 56].

Кроме того, банковская реклама может использоваться для установления имиджа банка и повышения узнаваемости его бренда. Это может быть особенно важно в условиях жесткой конкуренции на рынке финансовых услуг. Еще одним важным аспектом банковской рекламы является ее эффективность и окупаемость. Банки и финансовые учреждения должны оценивать затраты на рекламу и ее результативность, чтобы принимать обоснованные решения о распределении рекламного бюджета. В целом, банковская реклама является неотъемлемой частью маркетинговой стратегии банков и финансовых учреждений. Ее использование позволяет привлекать новых клиентов, удерживать имеющихся, продвигать конкретные продукты и услуги, устанавливая имидж банка и повышая узнаваемость его бренда. При этом, ее использование должно быть эффективным и соответствовать законодательству.

Существует множество правил и требований, которые банки и финансовые учреждения должны соблюдать при создании и распространении своей рекламы. Нарушение этих правил может привести к негативным последствиям для банка и его клиентов в виде штрафов, утраты доверия клиентов и судебных

разбирательств. Поэтому, банки и финансовые учреждения должны быть особенно внимательны при разработке своих рекламных кампаний, учитывая все правила и требования законодательства. Реклама должна быть честной, прозрачной и информативной, чтобы потенциальные клиенты могли принимать обоснованные решения об использовании продуктов и услуг банка. Кроме того, банковская реклама должна быть ориентирована на целевую аудиторию и выбранный медиа-канал должен соответствовать потребностям этой аудитории. Однако, использование банковской рекламы должно быть очень осторожным и соответствовать законодательству, чтобы избежать негативных последствий для банка и его клиентов.

Реклама банков и финансовых учреждений должна быть честной и прозрачной, чтобы потенциальные клиенты могли принимать осознанные решения об использовании продуктов и услуг. Реклама не должна использовать обманчивые методы, такие как скрытие дополнительных комиссий или обещания невозможного. Банки и финансовые учреждения также должны быть предельно точными и информативными в своих рекламных сообщениях, чтобы не оставлять вопросов у потенциальных клиентов. Например, реклама должна содержать информацию о процентных ставках, сумме ежемесячных платежей, сроках кредитования, скрытых комиссиях и т. д. В случае, если в рекламе не указана вся необходимая информация, потенциальные клиенты могут почувствовать себя обманутыми и не заинтересоваться продуктами и услугами банка. Поэтому, банки и финансовые учреждения должны строго соблюдать все требования по обязательной информации в своих рекламных сообщениях, чтобы не нарушать законодательство и не потерять доверие клиентов.

Кроме того, реклама финансовых услуг также регулируется законодательством, которое запрещает использование рекламы для привлечения некомпетентных клиентов и тех, кто не имеет возможности использовать продукты и услуги банка. Например, реклама кредитов не должна привлекать людей, которые не могут позволить себе выплаты по кредиту или не имеют должного уровня дохода.

В заключение, банковская реклама является неотъемлемой частью маркетинга и менеджмента банков и финансовых учреждений. Она помогает привлекать новых клиентов, удерживать уже имеющих и продвигать конкретные продукты и услуги. Однако ее использование должно быть очень осторожным и соответствовать законодательству, которое регулирует рекламу финансовых услуг. Банки и финансовые учреждения должны соблюдать все правила и требования, чтобы избежать негативных последствий для банка и его клиентов. В итоге, удачно разработанная рекламная кампания может стать ключевым фактором для успеха банка на рынке финансовых услуг.

Список литературы

1. Абрамов А.В. Маркетинговые исследования в банковском бизнесе / А.В. Абрамов, А.А. Ларионова. – М.: Омега-Л, 2022. – 201 с.
2. Гурьев В.В. Управление маркетингом в банке / В.В. Гурьев, В.В. Савченко. – М.: КноРус, 2020. – 56 с.
3. Ефимова Е.В. Маркетинг в банковском бизнесе / Е.В. Ефимова. – М.: Бизнес-школа «Интенсив», 2019. – 87 с.
4. Зыков В.А. Маркетинг услуг: учебник / В.А. Зыков. – М.: Юрайт, 2021. – 45 с.
5. Колесник О.В. Современные технологии маркетинга в банковском бизнесе / О.В. Колесник. – М.: Эксмо, 2021. – 76 с.
6. Костин Н.А. Реклама и продвижение финансовых услуг / Н.А. Костин. – М.: Омега-Л, 2020. – 678 с.
7. Лунев А.В. Маркетинг банковских услуг / А.В. Лунев. – М.: КноРус, 2021. – 60 с.
8. Сергеев А.С. Банковский маркетинг: управление продуктами и услугами / А.С. Сергеев, А.Н. Болотников, О.В. Жилина. – М.: Юрайт, 2020. – 854 с.

Патрикеева Яна Викторовна

студентка

Научный руководитель

Рябова Марина Анатольевна

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

АКТУАЛЬНОСТЬ ВНЕДРЕНИЯ ОБУЧЕНИЯ CRM-СИСТЕМАМ КАК СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ БАЗОЙ ДАННЫХ КЛИЕНТОВ

Аннотация: в статье раскрывается значение CRM-системы как клиентоориентированной концепции ведения бизнеса и специализируемой системы управления, актуальность ее внедрения, статистика внедрения системы в России и тенденции ее развития, данные по обучению работы с CRM-системой, основные причины актуальности обучения данной программе.

Ключевые слова: CRM-система, клиент, компания, внедрение, управление, обучение, программа, программное обеспечение.

На современном этапе развитие сферы сервиса в рамках управления базами данных клиентов, а также грамотное и рациональное ведение обслуживания являются неотъемлемыми частями бизнеса,

его успешности и быстрого роста. Привлечение новых клиентов, их удержание и ведение с ними постоянной работы сейчас стоит больших вложений для компании. Рынок насыщен примерно одинаковыми товарами, основным способом продаж которых является не повышение качества или снижение цен, а грамотное взаимодействие с клиентами и маркетинг. Недовольный обслуживанием и незаинтересованный, «неудержанный» клиент влечет за собой большие потери.

Решить эту проблему помогает внедрение в работу компании CRM-систем, но сам факт наличия данного пакета программ не приносит новых клиентов и не заставляет вернуться старых. Правильная работа сотрудника в этой системе, его полное знание всех функций, подводных камней, мастерство персонала и грамотная интеграция этой программы в «производство» – вот настоящий ключ к эффективной работе с покупателем.

Тенденция тесного общения с клиентом, знание всех его сторон и предпочтений помогает выстраивать с ним успешные отношения, а также повышает качество обслуживания, что оптимизирует работу, увеличивает эффективность и, как следствие, прибыль компании [2].

CRM-система – это инструмент, который помогает выстраивать отношения к клиентам и представляет собой программное обеспечение. Оно собирает, систематизирует, хранит и работает с информацией, полученной от клиентов, ведет учет коммуникации, документации и анализирует данные, создавая удобную базу. Аббревиатура CRM означает «Customer Relationship Management», то есть управление взаимоотношений с клиентами [1].

Как любое программное обеспечение CRM требует квалифицированного знания, практического опыта владения системой от персонала на каждом этапе взаимодействия с клиентом. Обучение – залог развития и кадров, и предприятия.

В России тенденция внедрения CRM-систем растет с высокой скоростью. По данным за отчетный период (исследование включало 2014–2019 годы), представленным 3 декабря 2020 года на публичной дискуссии при участии «1С-Битрикс», «Норбит» и «Террасофт», наблюдается рост покупки таких систем. В 2019 году за облачное хранилище платили 75 тысяч компаний, это значит, что количество российских компаний, которые используют CRM, выросло на 21% от 2014 года, в котором началось массовое внедрение. Их доля составила 17% от общего числа предприятий. Несмотря на рост, Россия пока отстает от зарубежных стран. Но количество регулярно платящих пользователей к 2025-му превысит 280 тысяч российских предприятий. Общая доля облачных CRM на российском рынке вырастет до 61% [3].

По данным независимого исследования, проведенного в конце 2021 – начале 2022 года Гильдией интеграторов в компаниях микробизнеса он составил 22,4%, в компаниях МСБ – 21,9%, в крупных компаниях – 14,7%, и 12,7% в госорганизациях.

Благополучно влияет и разработка отечественного программного обеспечения. Пандемия в 2020 году, и осложнение геополитической ситуации в 2022 году оказало серьезное влияние на российский рынок CRM-систем. Оно резко актуализировало потребность государственных организаций и коммерческих компаний в российских программных продуктах, в том числе и в CRM-системах. Импортозамещение, и переход клиентов к малому и среднему российскому бизнесу в настоящий момент вынуждает в крайне сжатые сроки внедрять российские CRM-системы для обеспечения функционирования процессов продаж и обслуживания клиентов.

Популярными CRM-системами с высоким рейтингом сейчас являются: AmoCRM, Bitrix24, Мегалан, Planfix, SberCRM, «Простой бизнес», 1С: CRM, Террасофт, Yclinets. Но с развитием IT-сферы их количество постоянно увеличивается, как иностранных, так и отечественных.

Сейчас на рынке труда сферы обслуживания в компаниях, где уже внедрена эта система, требуется знание основ использования этого программного обеспечения и его функционала. Знание у соискателей работы в сфере обслуживания CRM является столь же обязательным, как и владением ПК. Это создает ряд проблем, как для работника, так и для работодателя. С одной стороны, соискатель не проходит на большинство вакансий и не может трудоустроиться. С другой стороны, работодателю сложно и долго найти квалифицированный персонал, либо же нанимать «зеленого» сотрудника ведет к увеличению затрат на то, чтобы его обучал уже работающий персонал, которому нужно платить дополнительно за обучение нового сотрудника, отвлекая его от текущей работы. К тому же, в связи с постоянными обновлениями и развитием программы квалификация кадрового состава не развивается, либо снижается.

Этим обусловлена актуальность внедрения обучения и повышения квалификации в сфере CRM-систем на предприятиях сферы сервиса. В онлайн доступе существуют курсы по овладению программой, но бесплатная версия предусматривает лишь первоначальное ознакомление. Платный курс заинтересован в успехе обучающихся. Преподаватели стараются дать полную необходимую информацию, чтобы уже в скором времени сотрудники могли использовать полный функционал программного обеспечения. Поэтому на предприятии стоит рассмотреть курсы повышения квалификации или же периодически направлять сотрудников на оплаченные курсы у самих компаний или в онлайн-школы. Таким решением могут стать курсы от skillbox, integrator.digita, а также от компаний производителей программы в частности. Походящие курсы с отзывами также можно найти на сайте «сравни.ру» [4].

Итак, внедрять или не внедрять CRM-систему и профильное регулярное обучение ей решает каждая компания самостоятельно. Рынок сейчас активно развивается, бизнес стремится к росту, к удержанию каждого клиента и эффективной грамотной работе персонала, и игнорирование этих фактов

ведет к тому, что компания может оказаться в рядах «догоняющих», что ресурсы используются менее рационально, а клиенты уходят к другим клиентоориентированным компаниям, с другим отношением к делу.

Список литературы

1. Лещёв В.А. Эффективность применения CRM-системы / В.А. Лещёв // Молодой ученый. – 2021. – №12. – С. 165–168.
2. Грузденко П.В. Актуальность внедрения CRM-систем в практику российских компаний / П.В. Грузденко // Державинские чтения: материалы XXII Всероссийской научной конференции. Тамбов: Тамбовский государственный ун-т им. Г.Р. Державина, 2019. – С. 90–96.
3. Рынок облачных CRM в России. Исследование J'son&Partners Consulting. – 2020.
4. Сайт по подбору и сравнению курсов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: sravni.ru/kursy/marketing-crm/ (дата обращения: 02.04.2023).

Солтис Виталий Владимирович

ассистент кафедры

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»

г. Ульяновск, Ульяновская область

ПРОЕКТНЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ В УПРАВЛЕНИИ УНИВЕРСИТЕТОМ: ОПЫТ ФГБОУ ВО «УЛГПУ ИМ. И.Н. УЛЬЯНОВА»

Аннотация: в настоящей работе обобщен опыт реализации проектного менеджмента в различных образовательных организациях, приведены результаты методического подхода к формированию механизмов управления, основанных на инструментах проектного менеджмента в образовательной организации высшего образования. Приведено теоретическое и практическое обоснование основных подходов построения системы проектного управления вузом, рассмотрены методические основы создания в образовательном учреждении системы стратегического управления и проектного менеджмента. В фокусе реформирования системы образования в России, проектный менеджмент остается ключевым инструментом решения задач, стоящих перед руководством университетов. Реализуя инструменты проектного подхода, образовательная организация получает возможность эффективно использовать собственные конкурентные преимущества на рынке образовательных услуг и адаптироваться к внешним факторам.

Ключевые слова: проектный менеджмент, система управления вузом, университетская среда, стратегическое управление.

Решение проблем современного образования сопряжено с выбором универсального средства, которое выступит активатором мотивации субъектов образования, условием консолидации их творчества и индивидуализации, изменения функций администрации высшей школы. К числу таких универсальных средств относится проектный менеджмент.

Проектирование позволяет оформить скрытые возможности функционирования образовательной системы в реальную силу её развития в виде проектов. Результатом проектирования является проектная деятельность как целенаправленная и организованная творческая активность человека.

Управление проектами – методология организации, планирования, руководства, координации трудовых, финансовых и материально-технических ресурсов на протяжении проектного цикла, направленная на эффективное достижение его целей путем применения современных методов, техники и технологии управления для достижения определенных в проекте результатов по составу и объему работ, стоимости, времени, качеству и удовлетворению участников проекта [1; 3].

Управление проектами и программами вошло в жизнь педагогического сообщества как одно из ведущих направлений в деятельности педагогических работников. Это требует определенной профессиональной готовности педагогических работников в сфере проектного менеджмента. Речь идет не только о реализации управленческих функций в образовательном процессе, например, при организации образовательной (учебно-познавательной, коммуникативной и т. п.) деятельности обучающихся, то есть *педагогическом менеджменте*, но и участие педагогических работников в проектной деятельности, в управлении программами, проектами. Оперативное и стратегическое проектирование, реализация проектного, программно-целевого (комплексно-целевого) подхода, управление проектами и т. п. стали обычным делом в работе большинства педагогических работников, а не только менеджмента образовательной организации. Н.О. Яковлева, описывая проектирование как педагогический феномен, подчеркивает: «Современные педагогические проблемы зачастую разрешаются путем создания и внедрения в образовательный процесс инновационных систем, что требует тщательного проектирования, которое выражается не только в предварительном планировании будущих изменений, но и в предвидении последствий их влияния на жизнь и здоровье подрастающего поколения» [2; 3; 5].

Совокупность реализованных проектов и система слаженного управления ими, по мнению многих ученых, обеспечивают устойчивость функционирования организации. Результатом проектного подхода в оптимизации процесса управления становится, прежде всего, качество выполненных работ,

оказанных услуг при снижении ресурсных затрат. На это в своих исследованиях указывают А.В. Алешин, С.Н. Анисимов, Е.В. Анисимова, В.М. Аньшин, К.А. Багратиони, М.Л. Разу, Н.Н. Суворова, Ю.А. Чичерин и др. Указывая на значимость финансово-экономических, материально-технических и технологических ресурсов в обеспечении эффективности организации, авторы подчеркивают особую важность качественных и количественных характеристик человеческого ресурса. Не менее ценным эффектом и результатом от реализации проектного подхода в работе любой организации является интенсификация и экстенсификация профессионально-личностного развития специалистов/сотрудников.

Следует отметить, что проектный подход в управлении образовательными системами изучался и апробировался на протяжении последних 30–40 лет. Результаты использований, связанных с применением различных аспектов проектного подхода, представлены в работах Н.Л. Галеевой, Т.М. Давыденко, С.Г. Воровщикова, Н.П. Капустина, С.Д. Каракозова, Ю.А. Конаржевского, В.И. Зверевой, В.С. Лазарева, В.М. Лопаткина, Д.А. Новикова, М.М. Поташника, О.Г. Прикот, П.И. Третьякова, Т.И. Шамовой и других.

В настоящее время университет как образовательная организация высшего (профессионального) образования вне зависимости от его категории и ведомственной принадлежности, проходит стадию переосмысления собственной роли в обществе. Традиционное понимание вуза как центра образовательной и научной деятельности, трансформируется под влиянием ряда факторов, которые требуют от организаций высшего образования быть площадкой взаимодействия между различными стейкхолдерами и возможными партнерами. Для оперативного реагирования на данные условия, перед вузом, который стремится стать инновационной площадкой, необходимо найти и понять возможные пути решения данной проблемы. Ряд авторов предлагают в качестве одного из решений – применение проектного подхода в управленческих задачах университета [2; 5]. Поэтому стоит отдельно рассмотреть инструментарий системы проектного управления и область его использования.

Как показывает практика, проектный метод является одним из подходящих способов совершенствования инновационных процессов в вузе за счет адаптации к изменениям на образовательном рынке, повышения качества получаемого образования, что выражается в повышении конкурентоспособности среди выпускников [1; 6].

В ходе исследования был проведен анализ программ развития некоторых классических и педагогических вузов, среди которых: Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова, Уральский федеральный университет имени первого президента России Б.Н. Ельцина, Нижегородский государственный педагогический университет имени Козьмы Минина, Уральский государственный педагогический университет, Мордовский государственный педагогический университет имени М.Е. Евсевьева и др. Он показал, что приоритетными являются следующие векторы развития:

- обеспечение подготовки кадров для базовых отраслей экономики и социальной сферы с переходом к реализации адаптивных, практико-ориентированных и гибких образовательных программ высшего образования, которые обеспечивают получение студентами профессиональных компетенций, отвечающих актуальным требованиям рынка труда, в том числе в области цифровой экономики, командной и проектной работы (Кадры для экономики);
- обеспечение возможности для всех категорий граждан к онлайн-курсам, реализуемых организациями и образовательными платформами в соответствии с качеством подготовки обучающихся мирового уровню (Доступность контента мирового уровня);
- повышение качества преподавания и соответствие направлений подготовки региональным рынкам труда с учетом мнения работодателей и мониторинга трудоустройства выпускников (Постоянное совершенствование);
- решение крупных научно-технологических задач, развития высокотехнологичных отраслей и реализации амбициозных научно-технологических программ (Научно технологические достижения);
- внедрение новых образовательных технологий, создание цифрового обучающего контента (симуляторы, виртуальные лаборатории и т. д.), осуществление визуализации учебной информации, а также профессиональная подготовка и переподготовка преподавателей для работы с новыми технологиями (Новые образовательные технологии);
- объединение образовательных организаций высшего образования и научных организаций вне зависимости от их ведомственной принадлежности с организациями реального сектора экономики, проводящих научные исследования и разработки мирового уровня (Кооперация).

В связи с ключевыми задачами развития и проведенным выше анализом, можно сформулировать универсальную часть программ развития в виде основных проектов, которые должны войти в программы развития вузов в виде взаимосвязи стратегических задач и ключевых проектов (рис. 1).



Рис. 1. Взаимосвязь стратегических задач и ключевых проектов

Итогом решения стратегических задач и связанных с ними проектов должно стать выстраивание эффективной модели стратегического менеджмента в университете, в основе которой лежит интеграция всех структур, реализующих основные направления деятельности вуза: учебную, научную, методическую и хозяйственную.

При создании системы стратегического управления стоит начать с создания нового структурного подразделения, координирующего реализацию основных портфелей проектов, реализующего новые связи между административными и академическими структурами университета – Проектный офис.

Стоит заметить, что реализация идеи по созданию Проектного офиса должна нести задачу переориентации образовательного и научного потенциала университета на осуществление целенаправленных проектной деятельности. Проектный офис должен аккумулировать усилия по созданию инновационных инициатив, в основе которых лежит единая стратегия управления проектами.

Активное формирование в вузе новой системы менеджмента на основе проектных технологий существенно видоизменяет процессы управления. Предполагается, что процессы будут оптимизированы, внедрены более гибкие и бесшовные процессы, изменения затронут и корпоративную культуру. Рассмотрим опыт построения проектного менеджмента в ФГБОУ ВО «УлГПУ им. И.Н. Ульянова».

В 2020 году с целью эффективной реализации программы развития университета на период 2020–2024 годы, в университете был создан Проектный офис. Стратегическая цель функционирования Проектного офиса – создание централизованной системы управления проектами в университете.

Для выполнения поставленных целей Проектный офис университета решает следующие общие задачи:

- унификация и стандартизация процессов управления проектами;
- централизация и консолидация управления проектами и ресурсами, необходимыми для их реализации;
- интеграция образовательной, проектной и исследовательской составляющей факультетов, кафедр и других структурных подразделений университета в соответствии с требованиями проектного законодательства и стандартов.

В соответствии с основными задачами Проектный офис выполняет функции:

- централизованное планирование проектов;
- разработка, внедрение и контроль соблюдения методологии управления проектами;
- формирование портфеля проектов, соответствующего стратегическим целям университета;
- управление портфелем проектов и административная поддержка жизненного цикла проектов в соответствии с единой методологией и принятыми стандартами, координация ресурсов проектов;
- управление общими ресурсами портфелей проектов (контроль соответствия проектов стратегии университета, обеспечение формирования портфеля проектов, его сопровождение, балансировка и мониторинг);
- мониторинг и контроль исполнения и реализации проектов;
- оценка эффективности выполнения проектов;
- управление рисками, проблемами и изменениями проектов;
- формирование сводной отчетности по проектам;
- координация коммуникации и действий основных функциональных подразделений в рамках исполнения проектов;

- проектный менеджмент (сбор, анализ, обобщение и распространение знаний между участниками проектной деятельности, профессорско-преподавательским составом, работниками университета), организация обучения работников университета проектному управлению;
- внедрение информационной системы проектного управления, ее поддержка и развитие;
- сбор, обработка и систематизация внутренней и внешней информации в целях принятия управленческих решений как во внутренней, так и во внешней среде;
- анализ лучших практик управления проектами, их обеспечение и применение;
- управление отношениями с заинтересованными сторонами и коммуникациями;
- централизованное выделение руководителей или администраторов проектов;
- разработка, внедрение системы мотивации деятельности персонала при разработке и реализации проектов;
- мониторинг потребностей общества и региона в целях создания банка тем социально-значимых проектов.

В структуру Проектного офиса университета входят: Центр стратегического управления; Центр академического развития.

Первой задачей, к реализации которой приступил Проектный офис – стал анализ действующей программы развития университета как основного руководящего документа при принятии стратегических управленческих решений. Перенасыщенность программы стратегического развития процессами, основная часть которых регламентируют текущую деятельность университета, не позволяет проводить оценку эффективности реализации мероприятий программы на начальном этапе, поскольку процессы, в большинстве своем, затянуты во времени, для оценки эффективности нет понимания, какие промежуточные результаты должны появиться в конце этапа/календарного года. Решением указанной проблемы стало формирование портфеля проектов по всем ключевым направлениям деятельности вуза и проектных команд.

Кроме этого, для ликвидации отрыва процессов и проектов программы развития от финансового аппарата был сформирован Программный комитет, основная задача которого – обсуждение и внесение предложений в формирование бюджета программы развития на календарный год, а также принятие решений о запуске, приемке и досрочном прекращении проектов программы.

В результате, в настоящий момент университетом реализуется ряд проектов, включая инфраструктурные, направленных на достижение ключевых задач, заложенных в программе развития. Ниже представлена динамика количества реализуемых в вузе проектов в период с 2020 по 2022 г.

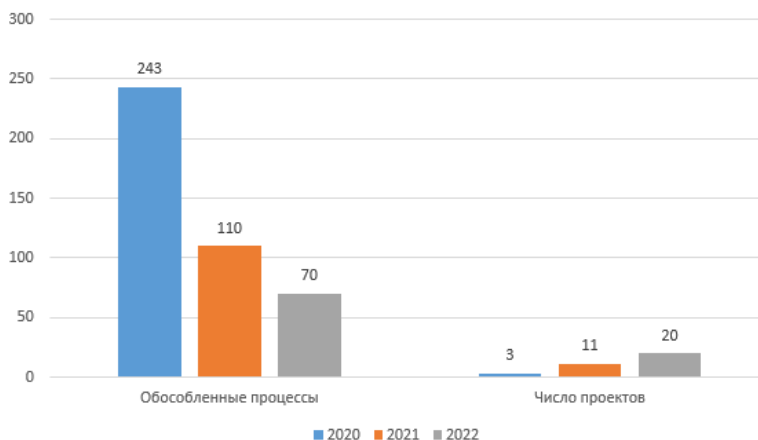


Рис. 2. Эффективность реализации проектного подхода в управлении университетом в 2020–2022 гг.

Таким образом, на основе принципа поэтапного формирования системы проектного управления вузом, был рассмотрена методика создания на базе университета структурного подразделения, занимающегося проектным менеджментом. Рассмотрен опыт ФГБОУ ВО «УлГПУ им. И.Н. Ульянова» в методике создания такого структурного подразделения, определяющей основные цели, задачи и функции, его права и обязанности, что имеет, несомненно, практический эффект.

Отмечено, что создание эффективной системы проектного менеджмента не является сиюминутным решением – данный процесс требует постепенного внедрения и должен основываться на ряде важных факторов и роли специалистов, реализующих проектный метод и систему стратегического управления организацией.

Список литературы

1. Макаркин Н.П. Опыт стратегического планирования в Мордовском государственном университете / Н.П. Макаркин, О.Б. Томилин, И.М. Фадеева // Университетское управление: практика и анализ. – 2005. – №3. – С. 27–36.

2. Данько Т.П. О драйверах модернизации образования и проектных технологиях обучения / Т.П. Данько, А.Ю. Нестеренко, С.М. Петрикова // Человеческий капитал и профессиональное образование. – 2012. – №4. – С. 11–19.
3. Завьялова Н.Б. Место и роль проектной работы в подготовке специалистов для современной экономики / Н.Б. Завьялова, О.В. Сагина, А.А. Стукалова [и др.] // Российское предпринимательство. – 2017. – Т. 18. – №19. – С. 2759–2768.
4. Луговой Р.А. Проблемы применения методологии управления проектами в вузе / Р.А. Луговой, Е.А. Лысенко // Территория новых возможностей. Вестник Владивостокского государственного университета экономики и сервиса. – 2013. – №5 (23). – С. 63–68.
5. Масленников В.В. Организационные модели проектного управления научной деятельностью в российских университетах / В.В. Масленников // Вестник РЭУ им. Г.В. Плеханова. – 2013. – №9. – С. 71–81.
6. Москвин С.Н. Управление проектами в сфере образования: учеб. пособ. для вузов / С.Н. Москвин. – М.: Юрайт, 2019. – 139 с.

Токмакова Дарья Михайловна

студентка

Научный руководитель

Мокроусов Александр Сергеевич

канд. экон. наук, старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»

г. Ульяновск, Ульяновская область

РОЛЬ И ОСОБЕННОСТИ ДЕЛОВЫХ ОТНОШЕНИЙ В СФЕРЕ СЕРВИСА

Аннотация: в статье рассматривается роль деловых взаимоотношений внутри компании, а также во внешней среде, их особенности и различия в зависимости от сферы деятельности.

Ключевые слова: деловые отношения, коммуникация, виды деловых отношений, клиент.

Сложно представить систему управления компанией без такого способа коммуникации, как деловое общение. Благодаря ему сохраняется иерархичная структура, создаются условия для сотрудничества людей, которые способствуют осуществлению значимых целей как для самих работников, так и непосредственно для всей компании. Грамотно организованное деловое взаимоотношение между людьми способствует укреплению и развитию партнерства среди коллег по работе, а также руководителей и подчиненных.

Можно утверждать, что деловое отношение делится на два вида: горизонтальное и вертикальное [1, с. 45]. Горизонтальное общение предполагает обмен деловой информацией между равными по статусу сотрудниками. Данный вид коммуникации играет важную роль в создании благоприятных взаимоотношений среди работников организации, что способствует к приведению положительных результатов их совместной деятельности. Но не всегда сотрудники одного отдела ведут активное деловое общение с другим отделом. Это может привести к разногласиям и неэффективному рабочему процессу. Вертикальное общение включает в себя два направления: сверху вниз и снизу вверх. Первое направление подразумевает взаимоотношение между начальником и подчиненным. К подобному общению обычно относятся приказы, распоряжения с сопровождающими объяснениями задач, целей и методов исполнения, а также оценка работы подчиненных, стимулирование, поддержка и контроль. Направление снизу вверх предполагает взаимоотношение между подчиненным и сотрудником. В него входят различного рода отчеты, служебные записки, запросы, обратная связь, которая может содержать в себе способы решения возникших проблем, информацию о состоянии дел, идеи и предложения, а также возможные недовольства со стороны работников. Данное направление имеет ряд проблем. Руководитель и подчиненный могут по-разному видеть ту или иную ситуацию, из-за чего возникают недопонимания, которые могут перерасти в будущем в серьезные конфликтные ситуации. Кроме этого, работники не всегда могут выражать открыто свои замечания, боясь наказания либо увольнения. Однако может возникнуть и другая ситуация: выслушав подчиненного, руководитель может не принять никаких мер по устранению замечаний либо оставить работника без должного ответа, что приведет к ощущению у сотрудника чувства беспомощности.

Несомненно, деловое отношение играет важную роль в управленческой среде, но оно может иметь свои особенности в зависимости от сферы деятельности. Рассмотрим более подробно сферу услуг в сравнении со сферой производства. К примеру, руководство некоторых ресторанных заведений периодически проводит квесты, деловые игры, которые моделируют ситуации при взаимоотношении гостя и официанта либо менеджера [2, с. 327]. Подобный формат погружает сотрудников в более неформальную обстановку. Проведение подобных игр способствует развитию нужных компетенций, навыков, умений и знаний, сплочению команды, внедрению новых методов работы, диагностированию сильных и слабых сторон сотрудника ресторанный бизнеса. Однако сложно представить реализацию подобных игр, например, в производстве автомобилей, где каждый работник и без моделирования

ситуаций понимает суть своей работы. Так как конструкторами разрабатывается точная техническая документация, включающая чертежи, по которым на производстве делают детали. Можно сказать, что на производстве обычно более серьезно воспринимают отношения, которые оформлены документально.

Сфера услуг – это деятельность из области «человек-человек», где происходит постоянное общение с людьми, которое содержит разрешение спорных ситуаций, выслушивание недовольства со стороны потребителя в том числе, что приводит к утомлению и раздражительности. Эти негативные эмоции работника могут отразиться на деловых взаимоотношениях с коллегами и непосредственным начальником. Некоторые компании организуют тренинги коммуникативной компетентности, в которые входят не только нормы и правила, но также и психология общения с клиентами. Руководство понимает, что эффективность деятельности существенно зависит от процесса коммуникаций. Внутри любой организации сферы обслуживания существует два типа коммуникаций: внешний и внутренний. Первый тип осуществляет коммуникации с внешней средой, а второй – в рамках самой организации.

Сфера обслуживания нуждается в сотрудниках, которые имеют не только уже сформированную коммуникативную компетентность, но и которые обладают способностями к внешнему и внутреннему профессиональному общению. К внешней среде преимущественно относятся потребители, которые обращают свое внимание не только на качество и стоимость услуги, но и на то, каким образом предоставлялось обслуживание. В современном мире клиенты требуют не только широкого ассортимента и отличного качества, но и идеального сервиса, мгновенного ответа на свой вопрос. Доброжелательное обслуживание – один из факторов, благодаря которому люди готовы возвращаться. По данным компании MyQRcards, занимающейся цифровым маркетингом, примерно 66% клиентов меняют бренды из-за плохого обслуживания клиентов [3]. Именно поэтому компании требуются коммуникабельные, стрессоустойчивые и способные быстро принимать решения сотрудники. Человек, предоставляющий услугу может и не иметь богатый опыт работы, но уметь общаться, с клиентами, выслушивать их, отвечать на вопросы быстро и вежливо он обязан. Довольно часто руководители, менеджеры высшего звена показывают подобное общение на своем личном примере. Подражая руководителю, подчиненные стремятся перенять те качества и особенности поведения, которые для них желательны и которых у них самих не хватает. Кроме этого, такой образец поведения способствует развитию благоприятного делового взаимоотношения между подчиненным и руководителем. Но одного эталонного поведения руководителя может быть мало для того, чтобы сотрудник вел себя с потребителями также доброжелательно. Необходимо постоянно контролировать действия работника, хоть это и не всегда удается. Нельзя забывать, что без качественного контроля над выполнением задач добиться хороших результатов довольно сложно. Контролировать то, как сотрудник коммуницирует во время обслуживания можно, например, путем установления камер наблюдения, сбора обратной связи с клиентов, проведения тестирований, а также специальных экзаменов и т. д. Но контроль должен быть адекватным, без чрезмерности, иначе можно лишиться доверия персонала, что приведет к ухудшению деловых отношений.

Таким образом, деловые отношения представляют собой довольно непростой процесс развития взаимоотношений между людьми в служебной сфере. Специфической особенностью данного процесса является регламентированность, т. е. подчинение установленным нормам. Человеку, работающему в сфере услуг, необходимо уметь четко и ясно формулировать свою точку зрения, аргументировать свою позицию, критически оценивать соответствующие предложения. Умение вести себя с людьми должным образом является одним из важнейших критериев, который повышает шансы на успех ведения предпринимательской деятельности.

Список литературы

1. Большунов А.Я. Деловые коммуникации: учебник для бакалавров / А.Я. Большунов, Н.И. Киселева, Г.И. Марченко; под редакцией доцента Л.И. Чернышовой. – М.: Финансовый университет, Департамент социологии, 2018. – 338 с.
2. Джум Т.А. Подготовка кадрового обеспечения сферы ресторанного бизнеса с использованием инновационных технологий / Джум Т.А., Ксенз М.В., Кашкара И.Ю. // Евразийское научное объединение. – 2019. – 356 с.
3. Как повысить лояльность клиентов в 2023 году [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://myqrcards.com/poleznye-statyi/tpost/p9ze9r4ls1-kak-povisit-loyalnost-klientov-v-2023-go> (дата обращения: 09.04.2023).

Трищенкова Наталия Владимировна
студентка

Научный руководитель

Яковлева Ирина Владимировна

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»
г. Оренбург, Оренбургская область

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ЗАТРАТАМИ В НЕФТЯНЫХ КОМПАНИЯХ

Аннотация: актуальность исследования в области управления затратами в нефтяных компаниях обоснована тем, что размер потребляемых экономических ресурсов, в значительной степени оказывает влияние на эффективность производственного процесса, размер получаемой прибыли и уровень рентабельности. Таким образом, предприятию необходимо обеспечить эффективное управление ими, прогнозировать их взаимодействие, чтобы принимаемые управленческие решения способствовали повышению отдачи от потребляемых ресурсов, а эффективность их использования оказывала влияние на величину расходов.

Ключевые слова: затраты, нефть, предприятие, система менеджмента качества, бирюзовое управление, прибыль, себестоимость.

Нефтяная промышленность в России является важнейшей частью топливно-энергетического комплекса и приносит самый большой доход в бюджет страны. В данный сектор входят компании, которые занимаются разведкой, добычей, переработкой, транспортировкой и продажей нефти и нефтепродуктов. Именно поэтому важно уделять внимание управлению компанией, а точнее совершенствованию системы управления затратами.

В тройку крупнейших стран по среднесуточному объёму добычи нефти входит РФ. По итогам 2020 г. лидером по объёмам добычи нефти сохранили за собой США (около 19,5 млн баррелей в день). На втором и третьем местах находятся Саудовская Аравия и Россия.

Большинство компаний из данного сектора имеют вертикально интегрированную структуру, то есть осуществляют весь спектр работ: от геологоразведки и разработки нефтяных месторождений до переработки и сбыта нефти и нефтепродуктов на внутреннем и внешнем рынках.

Одной из крупных нефтяных компаний Оренбуржья является ООО «Сладковско-Заречное». С 2017 года она входит в промышленно-финансовую группу «Сафмар» известного российского предпринимателя Михаила Гуцериева.

Из года в год Ташлинские нефтяники входят в престижные рейтинги. Только в 2022 году добыто более 2 млн тонн нефти, а суммарные запасы увеличены до 145 млн тонн. Для людей – компания стала привлекательным работодателем в Ташлинском районе, а для государства – одним из крупнейших налогоплательщиков Оренбургской области.

Среди наиболее крупных российских нефтедобывающих компаний, акции которых торгуются на фондовом рынке, можно выделить ПАО «НК «Роснефть», ПАО «Лукойл», ПАО «Газпром нефть», ПАО «Сургутнефтегаз», ПАО «Татнефть».

В 2022 году РФ стала лидером по количеству ограничений, введенных против нее (рис. 1). Такое давление на нашу страну не прекращается и сейчас. 3 июня 2022 г. ЕС ввел шестой по счету пакет санкций против России, который включал в себя два основных аспекта: эмбарго нефти и отключение ряда банковских организаций от SWIFT. Поводом внедрения ограничений стало проведение военной спецоперации к демилитаризации и денацификации Украины и признание РФ независимости ДНР и ЛНР.

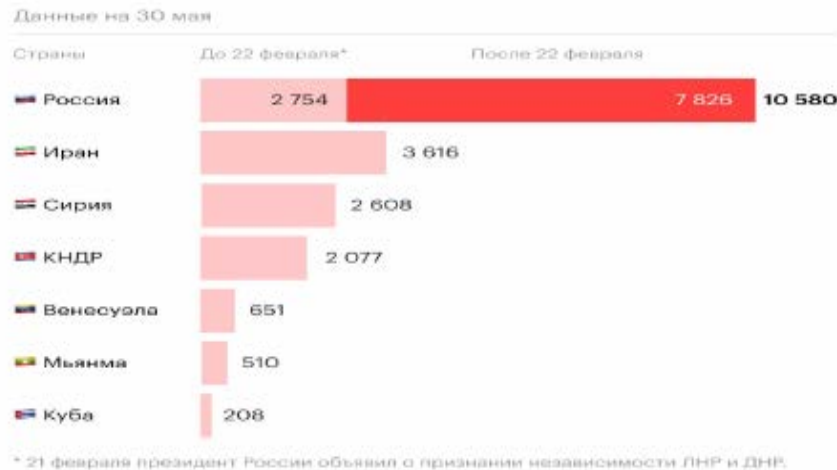


Рис. 1. Страны-лидеры по количеству введенных против них санкций на 30.05.2022

На этом фоне эксперты прогнозируют падение добычи нефти в 2023 году до 10–15%. Не исключают некоторого снижения добычи и в Минэнерго. Существенно упал экспорт нефти в европейские страны. Сейчас идет переориентация на Азию, которая в ближайшее время будет увеличивать импорт российской нефти вдвое. Около 65% оборудования в нефтяной отрасли попало под санкции. Следовательно, нефтяные компании вынуждены искать решения по замене иностранного оборудования российскими аналогами.

Наблюдается очевидное «богатство выбора» среди уже существующих инструментов и методов управления затратами. В сложившейся ситуации естественным образом возникают трудности при выборе методов управления затратами и реализации этих методов. Большинство существующих методов и подходов управления затратами охватывают лишь отдельные функции управления: планирование, учет и анализ, контроль или поиск путей оптимизации затрат. Не существует инструмента управления затратами, который выполнял бы полный перечень необходимых функций. Это говорит о том, что при выборе конкретных методов необходимо руководствоваться не только текущими финансовыми показателями конкретной организации, но также правильно представлять себе желаемые цели управления затратами на предприятии. Несмотря на значительное число научных публикаций многие теоретические, методологические и методические аспекты совершенствования системы управления затратами в нефтяных компаниях требуют дальнейшего исследования.

Стоит отметить, что в нефтяных компаниях затраты в основном идут на добычу нефти, открытие новых месторождений и оплату труда. Если рассматривать усредненную по отрасли структуру затрат в отраслях нефтегазового комплекса по экономическим элементам, то можно заметить, что в структуре затрат на добычу нефти отсутствуют затраты на сырье и основные материалы. Высокий удельный вес амортизации (46,5%) говорит о том, что добыча нефти отличается высокой капиталоемкостью процесса – это связано с наличием эксплуатационных, нагнетательных и контрольных скважин, которые составляют около 65% стоимости всех основных производственных фондов в нефтедобывающей промышленности.

Отличительной чертой нефтеперерабатывающей промышленности будет высокая материалоемкость этой отрасли. Это связано с тем, что при производстве нефтепродуктов имеет место большой удельный вес сырья и материалов, основная доля которых приходится на нефть. При этом, амортизационные отчисления занимают всего около 10,0% себестоимости нефтепродуктов.

Структура затрат меняется. Создание новых нефтедобывающих районов, сдвиги в технике и организации производства, изменение цен на средства производства, установление новых норм амортизационных отчислений и прочие факторы обуславливают изменения структуры себестоимости нефти.

Предлагаем внедрить в нефтяные компании систему менеджмента качества. Система менеджмента качества «помогает» высшему руководству оптимизировать использование ресурсов; предоставляет средства управления для идентификации действий в отношении последствий в предоставлении продукции или услуг.

Важная роль в системе менеджмента качества в современных условиях принадлежит анализу рисков; наиболее важные из них – риски экономических потерь, бесполезных и непроизводительных затрат, возникающих от несоответствия, достигнутого качества требованиям, установленным стандартами, а также вопросы мотивации, стимулирования, ценообразования, планирования в системах качества на предприятии [1].

Необходим комплексный подход к применению методов в управлении затратами на качество, осуществляемый в зависимости от степени охвата объекта управленческим решением. Предлагается распределить существующие методы на общие и локальные.

В качестве общих – предлагается использовать методы управленческого учета, в частности стандарт-костинг, где объектами управления будут затраты на качество и финансовые результаты деятельности компании (прибыль, себестоимость, объём, выручка). Это позволит контролировать затраты на качество по отношению к величине финансовых результатов; рассчитать эффективность мероприятий, нацеленных на улучшение качества продукции; найти проблемы и решить их. Традиционно в системе «стандарт-костинг» используются 4 группы нормативов: нормативы по основным материалам, нормативы на заработную плату основных производственных рабочих, нормативы на переменные накладные расходы, нормативы на постоянные накладные расходы. Ключевой характеристикой системы «стандарт-костинг» являются центры ответственности. Под «центром ответственности» понимается структурная единица предприятия, оказывающая влияние на уровень затрат, доходов и инвестиций, и, соответственно, несущая ответственность за них. Чаще всего выделяют 4 типа центров ответственности: центры ЗАТРАТ, которые контролируют только затраты (цех, участок); центры ПРОДАЖ, которые контролируют только выручку от продаж (отдел сбыта); центры прибыли, которые контролируют и затраты, и выручку (филиалы); центры инвестиций, которые контролируют затраты, выручку и инвестиции (дирекция предприятия).

В системе «стандарт-костинг» учет затрат по центрам ответственности является первоочередным, по отношению к калькулированию себестоимости. При этом калькулирование не становится менее точным. Затраты, выявленные применительно к каждому центру ответственности, могут быть затем перегруппированы для целей калькулирования себестоимости [2].

В качестве локальных методов в подразделениях надо использовать методы управления качеством, удобные для конкретного решения стратегической задачи: FCA, FMEA, статистические методы управления качеством и др.

Синтез методов управления затратами предприятия и методов управления качеством позволит эффективно планировать, а также принимать управленческие решения; своевременно оценивать результаты деятельности, которая направлена на повышение качества продукции, снижение затрат, улучшение деятельности системы менеджмента качества и финансовых результатов компании в целом.

«Доверие к людям сокращает затраты компании на 40%» – считает Разуляев Валерий, который является одним из управляющих розничной сети «Вкусвилл». Здесь стоит упомянуть термин «бирюзовое управление». Самое важное в бирюзовом управлении – эволюционная цель, миссия компании. Второй важный принцип – самоуправление. Организация строится на отсутствии вертикали власти: минимум начальников и максимум свободы [3].

Мы считаем, что в нефтяных компаниях следует постепенно внедрять принципы бирюзового управления, потому что это положительно скажется на их деятельности, в том числе, уменьшатся расходы. При этом, бирюзовый подход можно внедрять частично, то есть для работы нескольких отделов.

Автоматизация и телемеханизация производственных процессов приводят к существенному сокращению численности обслуживающего и управляющего персонала – это обеспечивает экономию зарплат на единицу транспортируемой продукции.

Снижение затрат на электроэнергию является одним из ключевых путей, направленных на снижение себестоимости производства. Следовательно, в качестве мероприятия по сокращению материальных затрат нефтяных компаний рекомендуется внедрить датчики движения и оснастить помещения устройствами управления освещением. Предполагаемая величина инвестиций на данные мероприятия – 1% от стоимости основных средств.

Таким образом, нефтяным компаниям необходимо обеспечить эффективное управление различными видами экономических ресурсов для того, чтобы принимаемые управленческие решения способствовали повышению отдачи от потребляемых ресурсов, а эффективность их использования оказывала влияние на величину расходов.

Список литературы

1. Малевская-Малевич Е.Д. Управление качеством в научно-образовательных организациях: методы и инструменты / Е.Д. Малевская-Малевич, Д.В. Варламова, Д.А. Заборовский // Экономика и предпринимательство. – 2017. – №12–4 (89–4). – С. 1253–1258.
2. Глазов М.М. Система «Стандарт-костинг» как основа совершенствования учета и управления затратами / М.М. Глазов, И.П. Фирова // Общество. Среда. Развитие (Тегга Numana). – 2015.
3. Высшая цель: как принципы «бирюзового» управления реализуют в России // Forbes [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.forbes.ru/> (дата обращения: 17.03.2023).

DOI 10.31483/r-106488

О ФОРМИРОВАНИИ ДЕТЕРМИНАНТ ИННОВАЦИОННОЙ ПРОДУКТИВНОСТИ РОССИЙСКИХ ПРОМЫШЛЕННЫХ КОМПАНИЙ

Аннотация: в статье рассматриваются особенности формирования детерминант инновационной продуктивности российских промышленных компаний в современных условиях. В условиях рыночной волатильности и промышленной акселерации, а также с целью повысить конкурентные преимущества компании в процессе своей деятельности вынуждены использовать и/или производить инновационные продукты. Такой подход к производству побуждает учёных, исследователей, предпринимателей и других заинтересованных лиц производить оценку инновационной активности и поиск факторов, от которых зависит инновационная деятельность предприятия. Для этого автор предлагает разделять понятие «инновационная активность» на характерные составляющие: результативность, эффективность и производительность. Объектом исследования являются детерминанты инновационной продуктивности российских промышленных компаний. Целью и задачей было поставлено провести теоретический обзор российской и зарубежной литературы, а также определить показатели, отражающие детерминанты инновационной продуктивности российских промышленных компаний.

Ключевые слова: инновации, инновационная активность, инновационная продуктивность, экономический рост, инновационная экономика.

Инновационная активность фирмы (организации) – это комплексная характеристика ее инновационной деятельности, включающая восприимчивость к новациям, степень интенсивности осуществляемых действий по трансформации новации и их своевременность, способность обеспечить обоснованность применяемых методов, рациональность технологии инновационного процесса по составу и последовательности операций [7]. В настоящее время существует множество исследований, посвященных анализу сущности и роста таких компаний [2–3].

Существует не мало методик к оценке инновационной активности организации, разработанные российскими и зарубежными учеными. Подтверждение этому изложено в работе ученых А.В. Трачука и Н.В. Линдер [6], в котором показано разнообразие подходов к измерению эффективности инновационной деятельности в организациях.

В Российской Федерации на основании приказа министерства экономического развития России от 27.12.2019 №818 «Об утверждении методики расчета показателя «Уровень инновационной активности организаций» к инновационно-активным организациям относятся:

- организации, имевшие в отчетном году фактические затраты на один или несколько видов инновационной деятельности;
- организации, выполнявшие в отчетном году научные исследования и разработки, включая прикладные и поисковые научные исследования, экспериментальные разработки для достижения практических целей и решения конкретных задач при создании новых технологий, товаров, выполнении работ, оказании услуг;
- организации, отгрузившие в отчетном году инновационную продукцию (товары, работы, услуги) собственного производства;
- организации, вновь созданные в отчетном году (за исключением созданных путём реорганизации – слияния, присоединения, разделения, выделения, преобразования).

Дополнительно, на основании приказа министерства экономического развития России от 29.07.2022 №538 «Об утверждении форм федерального статистического наблюдения для организации федерального статистического наблюдения за деятельностью в сфере образования, науки, инноваций и информационных технологий» федеральная служба государственной статистики получает от организаций ряд сведений и показателей, которые, по мнению автора, безусловно можно считать инновационными показателями.

Вместе с тем, Институт статистических исследований и экономики знаний НИУ ВШЭ в партнерстве с Минэкономразвития России и Росстатом с 2007 года издает ежегодную серию статистических сборников «Индикаторы инновационной деятельности». Каждый выпуск серии представляет результаты комплексных статистических обследований инновационных процессов в российской экономике. Методология формирования основных индикаторов базируется на новейших рекомендациях международных организаций в области статистического измерения инноваций (4-й редакции Руководства Осло) и Единой программе обследований инноваций в странах Евросоюза.

Учёными из Финансового университета при Правительстве Российской Федерации А.В. Трачуком и Н.В. Линдер была предложена методика многофакторной оценки инновационной активности

промышленных компаний, которая основана на 5 ключевых показателях, рекомендованных для расчета интегрального показателя, и 3 индикативных показателя, не входящих в интегральный показатель [5].

В свою очередь, в странах Европейского союза, ежегодно публикуется «Европейское табло новшества» (European Innovation Scoreboard – EIS), обеспечивающее сравнительную оценку инновационной деятельности государств-членов Евросоюза на основе объединения 25 показателей в один сложный индикатор «Итоговый индекс новшества» (Summary Innovation Index – SII). В соответствии с рисунком 2, итоговый индекс новшества включает в себя 3 основных индикатора, использующих в свою очередь 8 инновационных измерений, захватывающих в общей сложности 25 показателей.

Показатели, наиболее широко применяемые в отечественной и зарубежной практике и характеризующие инновационную продуктивность организации, ее инновационную конкурентоспособность, по мнению автора, можно разбить на следующие показатели:

1. Характеризующие скорость и динамику инноваций:

Длительность инновационного лага в жизненном цикле инновации;

показатель инновационности (например «turn-around time»);

2. Затратные:

наличие инвестиционных фондов на развитие инноваций;

затраты на НИОКР;

затраты на приобретение знаний и прав пользования;

затраты на поглощение инновационных организаций;

3. Структурные:

состав, количество и структура НИОКР;

состав и количество подразделений, задействованных в открытых инновациях;

состав и число творческих инициативных времен бригад, групп.

4. Обновляемости:

общее количество разработок;

обновление портфеля продукции;

количество приобретенных, как купленных, так и разработанных собственными силами, новых технологий;

объем экспортируемой инновационной продукции;

объем предоставляемых новых услуг.

Наиболее часто используются показатели, отражающие удельные затраты фирмы на НИОКР в объеме ее продаж и численность научно-технических подразделений. Реже используются в широкой печати другие показатели, например, структурные, показывающие количество и характер инновационных подразделений. Такие показатели обычно присутствуют в специальных аналитических обзорах.

Автор отмечает, что все рассмотренные показатели оказались эндогенными. С целью комплексного исследования детерминант инновационной продуктивности стоит обратить внимание на экзогенные переменные:

1. Глобальные:

санкционные ограничения;

эпидемиологическая обстановка;

образование новых рынков;

экономические, политические, экологические кризисы.

2. Локальные:

социально-экономическое развитие региона [4];

степень инклюзивности [1];

рынок труда.

В результате проведенного исследования были выявлены основные показатели, которые можно представить в качестве детерминант инновационной продуктивности российских промышленных компаний, которые могут быть эндогенными: характеризующие скорость и динамику инноваций, затратные, структурные, обновляемости; и экзогенными: глобальные, локальные.

Дальнейшие исследования могут быть направлены на оценку этих показателей и формирования общего показателя инновационной продуктивности российских промышленных компаний.

Список литературы

1. Васильковский С.А. На пути к цифре: обзор докладов оэср, посвященных деятельности, развитию и влиянию онлайн-платформ / С.А. Васильковский // Вестник международных организаций: образование, наука, новая экономика. – 2020. – №4.
2. Гуменова Г.И. Анализ управления технологическими инновациями на промышленных российских предприятиях: источники финансирования, инновационная стратегия / Г.И. Гуменова, Э.Ш. Шаймиева // Актуальные проблемы экономики и права. – 2012. – №4. – С. 143–150.
3. Гуменова Г.И. Управление предприятиями высокотехнологичного бизнеса с учетом тенденций рынков явного и неявного знания: классификация, бизнес-модель / Г.И. Гуменова, Э.Ш. Шаймиева // Актуальные проблемы экономики и права. – 2015. – №1. – С. 156–171.
4. Дуброва Т.А. Детерминанты инновационной активности предприятий обрабатывающей промышленности России / Т.А. Дуброва, А.А. Ермолина // Друкеровский вестник – 2019 – №5 – С. 79–89.
5. Трачук А.В. Инновационная деятельность промышленных компаний: измерение и оценка эффективности / А.В. Трачук, Н.В. Линдер // СРРМ. – 2019. – №2.

6. Трачук А.В. Ключевые показатели эффективности инновационной деятельности: восприятие значимости и практическое применение / А.В. Трачук, Н.В. Линдер // СРРМ. – 2021. – №4.

7. Рахманова Т.Э. Инновационная активность организации: современные методы оценки / Т.Э. Рахманова, А.А. Крюкова // Молодой ученый. – 2017. – №1 (135). – С. 252–254.

Ушакова Мария Николаевна

магистрант

ФГБОУ ВО «Ижевский государственный
технический университет им. М.Т. Калашникова»
г. Ижевск, Удмуртская Республика

DOI 10.31483/r- 106303

УСОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМНОЙ МЕТОДИКИ УПРАВЛЕНИЯ РЕАЛИЗАЦИЕЙ ТОВАРОВ И УСЛУГ

Аннотация: в статье описывается цифровая методика управления реализацией товаров и услуг. Рассмотрены теоретические основы моделирования процесса реализации товаров и услуг в организации.

Ключевые слова: моделирование, методика, товар, услуга, реализация.

Грамотно построенное управление продажами помогает организации получать наибольшую прибыль. Можно выпускать качественный и функциональный продукт, опережая конкурентов, но, если не уметь его продавать, прибыли и развития придется ждать долго. На практике, фирмы с построенной системой управления продают на 15–20% больше. Исследованиям системы продаж, методам ее анализа и совершенствования посвящен большой ряд публицистики: как научной, так и информационно-аналитической, в которой представлен широкий спектр мнений ученых и практиков в данном вопросе.

Моделирование процесса реализации товаров и услуг является довольно актуальной сегодня, так как организациям нужно находить способы для того, чтобы оставаться востребованными, несмотря на большое количество конкурентов на рынке производства товаров и услуг. Для этого методика продаж должна быть максимизирована [1]

В настоящее время на рынке наблюдается тенденция к увеличению конкурентной борьбы, что приводит к интенсивности времени, затрачиваемого менеджерами по продажам на стадию пред продаж, а также к общему уменьшению числа эффективных клиентов и, как следствие, к падению рентабельности компании. Совершенствование процесса продаж и его дальнейшая автоматизация становятся для компаний осознанной необходимостью.

За десятки лет интенсивного развития маркетинга как отдельной науки разработаны инструменты продаж, применение которых обосновано отдельными техниками. Одни быстро забываются, применимость других серьезно ограничена. Однако в каждый момент существует десяток самых употребляемых в текущем состоянии рынка способов. Существует целый ряд различных методик и техник, которые позволяют совершать успешные сделки при минимуме затрат.

Классическая техника продаж включает в себя, установление с клиентом контакта, выявление потребностей, презентация товара, ответы на вопросы, умелое от метание всех сомнений, продажа товар.

AIDA техника часто используемая. В ее основе лежит понимание пожеланий человека и умение преподнести ценность продукта.

ПЗП техника продаж применяется в прямых продажах. В ее основе идет привлечение внимания клиента, добиться его заинтересованности и следствие продажа товара.

Блеф техника продаж, которую нужно очень умело применять. Ее суть заключается в том, чтобы сообщить потенциальному покупателю, что только сегодня и только сейчас есть возможность приобрести товар по очень выгодной цене, что только для него предоставляют особую скидку и т. п.

Техника деления цены применяется в основном на товары, которые приобретают в кредит, суть заключается в том, что продавец не озвучивает сразу конечную стоимость изделия, рассказывает о выгоде покупке в кредит.

Small Talk техника достаточно сложная, длительная, но эффективная метода. Вначале дать клиенту возможность отвлечься от рутинных забот и расслабиться, и затем переходить к презентации товара. Рассказать о нем какой-нибудь интересный или смешной случай – только важно, чтобы он демонстрировал достоинства и преимущества.

Сторителлинг техника продаж, в основе которой истории из жизни других людей, связанная с определенной продукцией или услугой, – это живая и эффективная продажа.

FAV техника чаще всего используется для холодных продаж. Необходимо выписать и запомнить:

- 5 характеристик товара;
- 5 достоинств продукции;
- 5 выгод от покупки.

SPIN техника продаж дорогих товаров и услуг. Цель – сделать так, чтобы клиент сам принял нужное решение.

SNAP технику применяют на быстро изменяющемся рынке. Продажи строятся на принципах: будь проще (сделка должна быть простой для понимания), будь ценным (покажи ценность твоего

продукта), всегда соответствуй (продукт должен выполнять требования клиента), повышай приоритетность продукта (помогаем клиенту решиться на покупку).

В жизни нет оптимального готового сценария продаж. Ситуации, люди, потребности, продукты разные и вариантов, как довести человека до сделки – тысячи. Но есть базовые принципы, помогающие в достижении продажи:

- вы всегда общаетесь с человеком, узнайте о нем как можно больше и ищите точки для сближения;
- учитесь подавать продукт ярко, с разных сторон, нестандартными инструментами;
- будьте экспертом по своему продукту. И по смежным областям. Тогда вы в любой момент сможете дать правильный совет, помочь с любой проблемой;
- не будьте строги с клиентом. Дайте ему возможность «поиграть», поторгаться. Идите человеку навстречу;
- дайте человеку самому прийти к решению о покупке. Этого можно добиться только через пользу и выгоды.

Самая популярная и часто используемая – это классическая техника (включает в себя, установление с клиентом контакта, выявление потребностей, презентация товара, ответы на вопросы, умелое от метание всех сомнений, продажа товар), которую мы будем рассматривать на практике. Эта методика удобна тем, что продавец и покупатель лично встречаются и обсуждают товар, который можно увидеть в живую.

Проведя первоначальный анализ можно сформулировать цель исследования: достичь целевой функции на основе внутренних и внешних факторов и вытекающие из нее задачи: рассмотреть недостатки модели, рассмотреть влияющие факторы, разработать мероприятия по усовершенствованию методики.

Любая организация является сложной системой, поэтому проводится системный анализ, на основании которого объясняется строение и функционирование организации. Мы анализируем методику продаж на примере одного магазина, изучаем мнение продавцов, отзывы покупателей, мнение руководителя, исследуем приложение, в котором отображаются продажи.

Исследуя классическую методику продаж на практике, можно заметить, что она не работает в полной мере, это можно увидеть по продажам товаров СТМ (собственной торговой марки) в Магазине за две недели (рис. 1). Мы взяли для примера и наглядного представления именно эти товары, потому что они мало разрекламированы, качество у них хорошее, они стоят дешевле, но люди про них не знают.

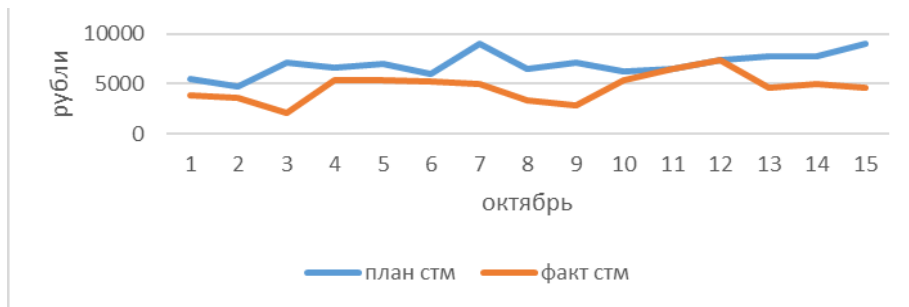


Рис. 1. Продажи в магазине

Этапы продаж и выполняемые требования сотрудников были расписаны на шаги и проанализированы. Далее мы выявили слабые стороны, которые можно модернизировать. (табл. 1).

Многие сотрудники магазина плохо используют методику продаж, особенно новички. Необходимо проводить инструктаж и раз в неделю проводить тестирование, для этого у предприятия есть сайт для сотрудников с обучающим материалом и тестами после изучения материала. Руководитель не оценивает сложность выполнения нескольких задач для сотрудника, поэтому нужно консультироваться у территориального управляющего о нагрузке сотрудников.

Таблица 1

Оценка шагов процесса

Шаг процесса	Оценка	Возможность изменения
1.1. Консультант получает заявку клиента	УПЦ	-
1.2. Консультант описывает интересующий товар	УПЦ	Улучшить методику описания
1.3. Консультант представляет похожий товар для сравнения	УПЦ	-
1.4. Консультант рассчитывает покупку	УПЦ	-

2.1. Начальник дает дополнительные поручения консультанту	УОЦ	Ограниченное количество поручений или фиксированное
2.2. Начальник требует отчета о проделанной работе	УОЦ	Фиксированный отчет
2.3. Консультант предоставляет отчет	УОЦ	-
3.1. Консультант или начальник принимает товар	УПЦ	-
3.2. Консультант раскладывает товар	УПЦ	-

Проведя анализ, как методика используется и какие у нее недостатки мы составили бизнес-процесс «управления реализацией товаров и услуг» (рис. 2).

1. Управление реализацией товаров и услуг является процессом управления.
2. Результатом процесса является реализация товаров и услуг.
3. Потребителями процесса являются клиенты, сотрудники, начальство.
4. Процесс запускает покупатель.
5. Ежедневный процесс.
6. Входы процесса: товары и услуги.
7. Среднее время выполнения заказа 40 минут, 200 тыс. проданных единиц в месяц [2].

Проведенный анализ поможет увидеть работу предприятия, наглядно и численно посмотреть влияние разных показателей друг на друга, влияние работы продавцов и работы руководителя, влияние внешних и внутренних факторов, спонтанных решений и принятие их в сложных ситуациях.

Управление бизнес-процессами можно рассматривать как совокупность процессов, осуществляемых системой управления компании. При этом можно выделить процессы текущего управления и процессы развития (оптимизации) [1] Управление бизнес-процессами и их оптимизация, прикладные методы анализа помогают в успешной реализации полученных знаний на практике [2].

IDEF0-модель использует графический язык для отражения информации о конкретной системе. Модель состоит из диаграмм и фрагментов текста. На диаграммах все функции системы и их взаимодействия представлены как блоки (функции) и дуги (отношения)(рис.2). Можно наглядно рассмотреть зависимость функций, для улучшения системы без отрицательных изменений, чтобы система в целом выполняла свои действия.

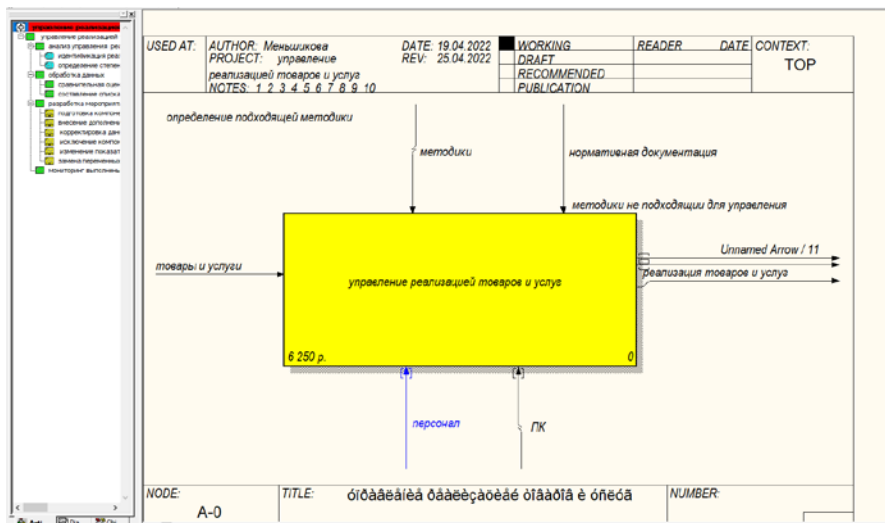


Рис. 2. Бизнес- процесс «управления реализацией товаров и услуг»

Основываясь на результатах выполненного анализа разработана модель проекта по разработке системной методике управления реализацией товаров и услуг с помощью ПК SpiderProject (рис. 3).

Здесь представлены последовательные этапы действий для изучения, анализа, проведение мер по совершенствованию методике и анализ проделанной работы.

ен						
1	1	Пр. Изучение темы	28.12.22 08:00	04.01.23 16:00	5.00	40.00
2	1	выявление потребностей	10.01.23 08:00	11.01.23 16:00	2.00	16.00
3	2	сбор исходных данных	11.01.23 08:00	12.01.23 16:00	2.00	16.00
4	3	изучение материала	11.01.23 08:00	12.01.23 16:00	2.00	16.00
5	4	разработка концепции, цели, задач проекта	12.01.23 08:00	20.01.23 16:00	7.00	56.00
6	5	планирование состава работ, сроков выполнения	16.01.23 08:00	17.01.23 16:00	2.00	16.00
7	6	определение ресурсов	17.01.23 08:00	18.01.23 16:00	2.00	16.00
8	7	поиск источника финансирования	12.01.23 08:00	18.01.23 16:00	5.00	40.00
9	8	создание календарного плана	18.01.23 08:00	24.01.23 16:00	5.00	40.00
10	9	обмен информацией с руководством	28.12.22 08:00	25.05.23 16:00	102.00	816.00
11	10	консультирование	01.02.23 08:00	07.02.23 16:00	5.00	40.00
12	11	анализ проблем в существующей методике управл	02.02.23 08:00	08.02.23 16:00	5.00	40.00
13	12	проведение совещаний с командой процесса	06.02.23 08:00	10.02.23 16:00	5.00	40.00
14	13	формирование базы данных по всем выявленным	10.02.23 08:00	16.02.23 16:00	3.00	40.00
15	14	определение необходимых мер по устранению пр	13.02.23 08:00	17.02.23 16:00	5.00	40.00
16	15	разработка мер по устранению проблем в методи	15.02.23 08:00	21.02.23 16:00	5.00	40.00
17	16	обработка результатов устранения проблем в мет	16.05.23 08:00	22.05.23 16:00	5.00	40.00
18	17	мониторинг выполнения работы мероприятий	28.12.22 08:00	25.05.23 16:00	102.00	816.00
19	18	анализ проделанной работы	25.05.23 08:00	26.05.23 16:00	2.00	16.00

Рис. 3. Модель проекта по разработке системной методике управления реализацией товаров и услуг в ПК SpiderProject

Однако на практике совершенствование процесса продаж пытаются провести одновременно с внедрением информационной системы класса CRM. В результате при автоматизации мало времени уделяется оптимизации бизнес-процессов и адаптации информационной системы под нужды компании.

Проведенный анализ позволил выявить достоинства и недостатки существующей системы продаж, определить какие изменения необходимы для улучшения методики управления реализацией товаров и услуг, составить последовательный план действий для реализации. Необходимо изменить методику описания товара продавцом, обучать новеньких сотрудников и проводить для них еженедельное тестирование, каждый день выдавать ограниченное число поручений и назначать старшего в отсутствие руководства, составлять отчет о проделанной работе, руководителю уточнять выдаваемые задачи для сотрудников в случае трудностей. В дальнейшем, мы проведем анализ по полученным данным после проведения изменений в методике и оценим их эффективность. В этом нам поможет анализ продаж.

Список литературы

1. Силич М.П. Моделирование и анализ бизнес-процессов: учеб. пособие / М.П. Силич. – Томск: ФДО, ТУСУР, 2019. – 186 с.
2. Черемных С.В. Структурный анализ систем: IDEF-технологии / В.В. Черемных, И.О. Семенов, В.С. Ручкин. – М.: Финансы и статистика, 2001. – 208 с.

Фадеева Виктория Константиновна
студентка

Научный руководитель

Мокроусов Александр Сергеевич

канд. экон. наук, старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

**СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МЕНЕДЖМЕНТА
МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА**

Аннотация: в статье рассматриваются особенности управления малым бизнесом. Проводится анализ и сравнение менеджмента малого и среднего бизнеса. Освещается роль менеджмента в малом и среднем бизнесе.

Ключевые слова: менеджмент, малый и средний бизнес, конкуренция, деловая среда, управленческая структура.

Малый и средний бизнес играют очень важную роль в обеспечении процветания экономики, в создании рабочих мест, в поддержании политической стабильности. Являясь устойчивой основой рыночной экономики малый и средний бизнес гарантируют социальную значимость, инновационную активность и высокий уровень конкуренции. Несмотря на мощную поддержку со стороны государства, ежегодно множество малых и средних предприятий терпят крах. И одной из главных причин провала является повсеместный недостаток навыков и компетентности в области менеджмента у руководителей малых и средних предприятий. В современных условиях динамичных изменений на рынке глобального характера жизнеспособными оказываются те предприятия, которые применяют формы и методы управления, основанные на стратегии предпринимательства. Так, в США 98% малых и средних предприятий банкротятся по причине неэффективного управления и только 2% отмечают причины банкротства не связанными с управлением предприятием. Не исключением является и Россия, поскольку на малых и средних предприятиях управление также является одним из слабых звеньев [1].

Менеджмент – востребованный инструмент для организации рабочих и производственных отношений. Он позволяет предприятию решать ряд внутренних и внешних задач, обеспечивает информационную, аналитическую, мотивационную поддержку и дает в работе как краткосрочный эффект от использования, так и долгосрочный, выстраивающий стратегию развития на годы вперед.

В малом и среднем бизнесе менеджмент имеет свои особенности, связанные с небольшим масштабом деятельности и вытекающим из этого несовершенством организационной структуры, а также отсутствием четкого разделения труда [2].

Особенности менеджмента малого бизнеса определяются функциями, возложенными на малые предприятия, их местом в экономике страны, деловой средой, в которой они развиваются, государственной политикой.

Малый бизнес не может позволить себе большого менеджмента, если под этим подразумевать огромный управленческий персонал, множество специальных процедур или цифр. Все функции менеджера зачастую осуществляет сам владелец и поэтому схемы их выполнения существенно упрощаются. В частности, стратегическое планирование часто сводится к выбору и изменению размещения предприятия в зависимости от спроса и уровня конкуренции. Спрос зачастую определяется чисто интуитивно, по колебанию уровня продаж. Управление производством часто совмещается с непосредственной трудовой деятельностью предпринимателя. Реклама имеет эпизодический характер и иногда сводится только к вывеске и указателю месторасположения. Функция управления исследованиями и разработками, как правило, отсутствует, а ассортиментная политика заключается только в смене ассортимента продаваемых товаров, видов оказываемых услуг [2].

Стоит отметить, что в законодательных актах, в публикациях чаще встречаются понятия «малый и средний бизнес» (МСБ), «средний и крупный», а о среднем бизнесе как об отдельном субъекте отношений говорят реже. В то же время он оказывает огромное влияние на развитие национальных рынков мира.

К средним предприятиям относятся организации с сетью филиалов. Типичные представители: сеть магазинов, сеть салонов красоты, служба такси, завод с маленьким объемом производства. В эту группу входят франшизы, которые только начинают развивать деятельность [4].

Таблица 1

Критерии сравнения	Малый бизнес	Средний бизнес
Средняя численность работников	Не более 100 человек	От 101 до 250 человек включительно
Выручка от реализации без учета НДС	400 млн. рублей	1 млрд. рублей
Доля учредителей в уставном капитале	Не более 25%	Не более 25%
Структура управления	Одно звено	2 – 4 звена
Доля рынка	Меньше 0,5%	От 0,5% до 5%

Малые и средние предприятия весьма отличаются друг от друга, но несмотря на это каждый из таких бизнесов развивается с нуля, постепенно расширяясь.

Ключевым отличием между малым и средним бизнесом является ограничение по численности. Чем больше персонала, тем сложнее им управлять. Предприятия среднего бизнеса, представляющие собой объединение нескольких предприятий (структур) на одной или разных территориях, имеющие многомиллионные обороты, управляются на основе линейно-функциональной системы.

Механизм управления средним бизнесом можно разделить на несколько этапов.

1. Управление на базе контроля над исполнением. На этом этапе идет формирование заданий на основе должностных инструкций. Задача руководителя – следить за выполнением функций работниками компании, осуществлять контроль над финансовой деятельностью компании.

2. Распространение установленных в прошлом тенденций на будущий период. Данный этап управления средним бизнесом предполагает составление бюджета, долгосрочное планирование и целевое управление.

3. Управление на базе ожидаемых изменений. Основные действия – прогноз проблем и новых возможностей. Активно применяется стратегическое планирование и выбор позиций с точки зрения стратегии управления [3].

Анализируя и сравнивая менеджмент малого и среднего бизнеса, можно сделать следующие выводы. Управленческая структура малого бизнеса упрощена. Управление строится на линейном типе, всем руководит директор. Он осуществляет все функции менеджмента и бухгалтерский учёт, и контроль, и организацию, и планирование деятельности, и мотивацию сотрудников компании. Специализированные отделы управления, имеющиеся на средних и крупных предприятиях, здесь отсутствуют. Стратегическое планирование активнее применяется в управлении средним бизнесом.

Соблюдения простых правил, благодаря которым можно управлять малым бизнесом, будет вполне достаточно для управления средним бизнесом. Однако средний бизнес испытывает собственные трудности и особые проблемы. Ему нужны свои правила менеджмента. Необходимо учитывать каждый нюанс и

разбираться в таких вопросах, как целеполагание, анализ организации системы менеджмента, планирование бюджета компании, принципы управления персоналом.

Список литературы

1. Суетина Т.А. Проектный менеджмент в малом бизнесе: проблемы и перспективы / Т.А. Суетина, Г.С. Рахимова // Региональная экономика: теория и практика [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/proektnyy-meneditment-v-malom-biznese-problemy-i-perspektivy> (дата обращения: 17.04.2023).

2. Менеджмент малого бизнеса: учебник / под ред. М.М. Максимцова, В.Я. Горфинкеля. – М.: Вузовский учебник, 2007. – 269 с.

3. Балалова Е.И. Экономика малого и среднего бизнеса: учебник для бакалавров / Е.И. Балалова, О.В. Баскакова, М.Ш. Мачабели и [др.]. – М.: Дашков и К, 2021. – 293 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.studentlibrary.ru/ru/book/ISBN9785394039904.html?ysclid=lgaw9svhx0218180983> (дата обращения: 17.04.2023).

Теоретические основы управления малым и средним бизнесом [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://studbooks.net/1410439/menedzhment/teoreticheskie_osnovy_upravleniya_malym_srednim_biznesom?ysclid=lgavhnpap5714071376 (дата обращения: 17.04.2023).

Хитарова Елена Георгиевна

канд. филол. наук, доцент

Авинова Мария Антоновна

студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет»

г. Краснодар, Краснодарский край

МЕТОДЫ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ

Аннотация: в статье рассматриваются основы разработки и принятий управленческих решений. Определены основные этапы и методы разработки решений, а также разобраны отличия между методами принятия управленческих решений в России и Англии.

Ключевые слова: управленческие решения, методы принятий решений, выбор альтернатив, менеджер, организация, отличия, Англия, Россия.

Методы принятия управленческих решений развивались и совершенствовались на протяжении многих лет в рамках различных научных и практических областей, таких как менеджмент, психология, экономика и другие. Одним из первых методов принятия решений был метод SWOT-анализа, который был разработан в 1960-х годах для анализа сильных и слабых сторон компании, а также возможностей и угроз внешней среды. Позднее были разработаны и другие методы, такие как дерево принятия решений, матрица приоритетов, анализ Pareto и многие другие. Сегодня существует множество методов принятия управленческих решений, которые используются в различных сферах бизнеса и управления.

Существует множество методов принятия управленческих решений. Самые распространенные методы:

1. Анализ PESTEL – анализ внешней среды компании, который включает в себя факторы политические, экономические, социальные, технологические, экологические и юридические.

2. Метод дерева решений – графический метод, который помогает определить оптимальный выбор из нескольких вариантов решения проблемы. Процесс принятия решений с помощью дерева решений начинается с определения цели и задач, которые необходимо решить. Затем определяются возможные альтернативы решения проблемы, которые представляются в виде узлов дерева. Каждый узел представляет собой решение, которое может быть принято, и ведет к другим узлам, представляющим возможные последствия этого решения.

Для каждого узла дерева определяются вероятности того, что каждое последующее решение приведет к определенному результату. Эти вероятности могут быть выражены численно или качественно, в зависимости от конкретной ситуации.

В итоге дерево решений позволяет определить наилучший вариант действий на основе вероятностей и последствий каждого решения. Он также может помочь оценить риски и принять обоснованные решения на основе данных и фактов.

3. Метод SWOT-анализа конкурентов – метод, который позволяет определить сильные и слабые стороны конкурентов и использовать эту информацию для разработки эффективной стратегии. SWOT-анализ может быть проведен как для всей компании в целом, так и для конкретного продукта или услуги. Этот анализ может быть полезен для компаний любого размера и в любой отрасли, и может помочь компаниям разработать эффективную стратегию развития, которая позволит им достичь конкурентных преимуществ и увеличить прибыльность.

4. Метод экспертных оценок – метод, который используется для получения мнения экспертов по определенной проблеме или вопросу.

5. Метод сценарного планирования – метод, который позволяет разработать несколько возможных сценариев развития ситуации и выбрать оптимальный вариант решения проблемы.

6. Метод «дельфи» – это коллективный метод принятия решений, который используется для получения экспертных оценок и прогнозов от группы экспертов. Он может быть использован для решения различных проблем, таких как оценка рисков, прогнозирование будущих событий, разработка стратегий и т. д.

Процесс метода «дельфи» начинается с формирования группы экспертов, которые имеют опыт и знания в области, связанной с проблемой. Затем эксперты получают список вопросов или задач, на которые необходимо получить ответы или решения.

Эксперты заполняют анонимные опросники, в которых они высказывают свои мнения и прогнозы по каждому вопросу. После этого результаты опроса анализируются и подводятся к общему знанию группы экспертов.

Затем эксперты получают обратную связь о результатах опроса и могут пересмотреть свои ответы на основе новой информации. Процесс повторяется до тех пор, пока не будет достигнуто согласие по решению проблемы.

7. Метод анализа рисков – это процесс оценки и анализа потенциальных угроз и возможностей, связанных с конкретной деятельностью или проектом. Он позволяет оценить вероятность возникновения неблагоприятных событий и их влияние на достижение целей проекта или организации.

Процесс анализа рисков включает в себя следующие этапы:

- идентификация рисков – определение потенциальных угроз и возможностей, которые могут повлиять на проект или деятельность.

- оценка рисков – оценка вероятности возникновения каждого риска и его влияния на проект или деятельность.

- разработка стратегий управления рисками – разработка плана действий для снижения вероятности возникновения рисков или уменьшения их влияния на проект или деятельность.

- реализация стратегий управления рисками – проведение мероприятий по снижению вероятности возникновения рисков или уменьшению их влияния на проект или деятельность.

- мониторинг и контроль рисков – постоянный контроль за рисками и их влиянием на проект или деятельность, а также корректировка стратегий управления рисками при необходимости.

В целом, методы принятия управленческих решений в России зависят от конкретной ситуации и требований бизнеса. Компании могут использовать один или несколько методов в зависимости от своих потребностей. Стоит отметить, что «правовое сознание влияет на гармонизацию личности, профессиональную самореализацию» [4, с. 166] То есть правовое сознание напрямую оказывает воздействие на должное принятие решений, а в особенности управленческих. Убедительной представляется связь сознания личности в сфере права и возможность принятия как управленческих, так и административных решений.

Так же можно выделить типы управленческих решений. К основным типам относят:

Стратегические решения – связаны с долгосрочным развитием компании и определением ее миссии, целей и стратегии.

Тактические решения – связаны с оперативным управлением компанией и решением текущих проблем.

Операционные решения – связаны с управлением производственными процессами, закупками, логистикой и другими операционными аспектами бизнеса.

Финансовые решения – связаны с управлением финансами компании, включая инвестиции, кредитование и управление денежными потоками.

Маркетинговые решения – связаны с продвижением продуктов и услуг компании на рынке, а также с изучением потребностей и предпочтений потребителей.

Кадровые решения – связаны с управлением персоналом компании, включая найм, обучение, мотивацию и оценку производительности.

Таким образом, методы принятия управленческих решений играют важную роль в развитии бизнеса в России. Каждый метод имеет свои преимущества и недостатки, и выбор конкретного метода зависит от ситуации и целей компании. Важно помнить, что принятие решений должно быть основано на анализе данных и экспертном мнении, а также учитывать прогнозы и интуицию управленца. Компании, которые успешно используют методы принятия управленческих решений, могут получать преимущества на рынке и достигать своих бизнес-целей.

Список литературы

1. Богомолова И.С. Методы обеспечения принятия управленческих решений / И.С. Богомолова // Известия ЮФУ. Технические науки. – 2007. – №2 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/metody-obespecheniya-prinyatiya-upravlencheskih-resheniy> (дата обращения: 31.03.2023).

2. Бондарь М.А. Методы принятия управленческих решений / М.А. Бондарь // Экономика и управление в XXI веке: тенденции развития. – 2014. – №14 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/metody-prinyatiya-upravlencheskih-resheniy-1> (дата обращения: 31.03.2023).

3. Тебекин А.В. Классификация методов принятия управленческих решений в менеджменте по областям применения / А.В. Тебекин // Вестник Московского университета имени С.Ю. Витте. Серия 1: Экономика и управление. – 2016. – №4 (19) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/klassifikatsiya-metodov-prinyatiya-upravlencheskih-resheniy-v-menedzhmente-po-oblastyam-primeneniya> (дата обращения: 31.03.2023).

4. Хитарова Е.Г. Правовая культура, самосознание, воспитание: аспекты взаимодействия / Е.Г. Хитарова, Т.А. Хитарова // Профильное и профессиональное образование в условиях современного поликультурного пространства: материалы IX Международной научно-практической конференции (Челябинск, 10 февраля 2022 года) / отв. ред. В.Б. Шаронова. – Челябинск: Челябинский филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации», 2022. – С. 165–169.

ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Алексеева Мария Евгеньевна

студентка

Южно-Российский институт управления (филиал)
ФГБОУ ВО «Российская академия народного
хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

НАПРАВЛЕНИЯ МОДЕРНИЗАЦИИ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ В РАМКАХ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С ДРУГИМИ ГОСУДАРСТВЕННЫМИ ОРГАНАМИ

Аннотация: в статье рассматриваются особенности и меры по совершенствованию системы налогового контроля как основы для эффективного взаимодействия различных органов власти и управления в Российской Федерации. Предлагается модель организации качественного налогового контроля в условиях администрирования.

Ключевые слова: налоговый контроль, администрирование, взаимодействие, регулирование, модернизация, направления.

Налоговый контроль по праву считается одной из наиболее важных частей системы государственного финансового контроля. В составе налогового контроля находятся множество норм права, которые регулируют связи налогоплательщиков с ведением бухгалтерского учёта, а также в рамках данного института выделяется ряд специальных мер, касающихся осуществления контрольно-надзорной деятельности. И для того, чтобы эффективно управлять различными видами государственных финансов, необходимо совершенствовать систему налогового контроля, что в большей степени связано с созданием доходной части бюджета разных уровней. Совокупность мероприятий в сфере налогового контроля влияют на действующую модельного налогообложения, тем самым обеспечивая своевременность и полноту поступления различных видов обязательных платежей в бюджеты всех уровней [2, с. 33].

Для того чтобы обеспечивать качественный уровень налоговой и экономической безопасности государства, систему налогового контроля следует совершенствовать, учитывая, что в этой деятельности участвует множество различных структур. Методологическое налоговое обеспечение в таком аспекте играет существенную роль, поскольку оно предполагает использование специальных средств и методов в сфере налогового контроля. Полученные результаты в таком случае рассматриваются как базис для принятия разнообразных управленческих решений. Схематически концептуальная модель совершенствования налогового контроля выглядит следующим образом.

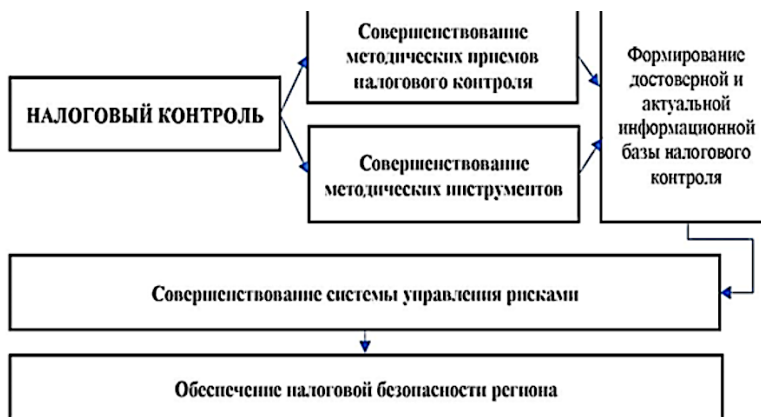


Рис. 1. Модель совершенствования системы налогового контроля

Налоговые органы в настоящий период времени реализуют в большей степени камеральный контроль. Он позволяет проводить множество подробных налоговых проверок, не покидая здания налоговой инспекции, в связи с чем возникает необходимость обеспечивать качественный инструментарий в системе налогового контроля, дающего возможность эффективно реализовать государственную и региональную налоговую политику. Кроме того, цифровая экономика требует повсеместного внедрения современных информационных технологий, оказывающих влияние и на систему

налогообложения. В нынешних непростых экономических условиях требуется проводить постоянный мониторинг и анализ разнообразных налоговых процессов, тем самым усиливая качество налогового контроля [3, с. 682].

В настоящих условиях налоговый контроль в Российской Федерации нуждается в своём совершенствовании с учётом взаимодействия разнообразных органов государственной власти и управления. Основными проблемами, препятствующими развитию системы налогового контроля в государстве, можно назвать такие как.

1. Сложности, возникающие в связи с недостаточной проработанностью законодательных норм.
2. Постоянная оптимизация сотрудников в налоговых инспекциях, а также их высокая загруженность.
3. Дополнительные проблемы, связанные с осуществлением взаимодействия налоговых инспекций с иными органами в рамках осуществления контрольной деятельности.
4. Отсутствие оперативного доступа к единому реестру баз данных, и зачастую невозможность их использовать в связи с тем, что такие системы не созданы.

Учитывая все эти проблемы, для совершенствования системы налогового контроля как части администрирования требуется сокращать численность споров с налогоплательщиками. Эти действия должны происходить благодаря урегулированию любых споров в досудебном порядке. Ещё начиная с 1 января 2014 года законодатель дал возможность использовать досудебный порядок обжалования или урегулирования споров с органами налогообложения.

Как известно, мониторингу в системе налоговой проверки, как эффективной форме налогового контроля, отводится особенное место. Это играет важную роль, поскольку необходимо получать информацию из многочисленных внешних источников, формируя тем самым ключевые векторы для дальнейшего развития налоговых органов.

Не всегда получается привлекать налогоплательщиков к несению ответственности в случае имеющих фактов нарушения действующего законодательства. В настоящий период времени существующая система ответственности построена таким образом, что субъектам гораздо выгоднее уклоняться от уплаты налогов даже тогда, когда они могут столкнуться с законом. Учитывая эту проблему, важно проводить анализ и качественное исследование схем налоговой оптимизации. Такие действия дадут возможность предупреждать или ликвидировать любые правонарушения, существующие в рамках действующего налогового законодательства [4, с. 1288].

Полагаем, что совершенствовать систему налогового контроля нужно для того, чтобы создать достоверный и актуальный набор данных, представленных в качестве информационной базы. Приобретение точных и качественных данных рассматривается как один из способов для повышения эффективности проводимых налоговых проверок. Для выполнения этой задачи необходимо реализовать следующие действия.

1. Создание и дальнейшее использование института контрольной закупки. Этот институт должен стать частью налогового права, и необходимо закрепить его в дальнейшем в Налоговом кодексе. Контрольная закупка повысит эффективность выявления самозанятых лиц, уклоняющихся от уплаты налогов.

2. Следует создавать единую базу по всем выявленным и зарегистрированным способам уклонения от уплаты налогов. Эта база данных позволит создавать новые способы выявления недобросовестных действий со стороны налогоплательщиков, а также многочисленные схемы уклонения от уплаты налогов. Налогоплательщики должны понимать, каким образом действует налоговое законодательство. В результате использования данных процедур есть возможность улучшить предпринимательский климат, а также снизится численность налоговых проверок.

3. Особенное внимание нужно уделять совершенствованию информационной системы, которая работает в налоговых органах. Автоматизированная информационная система «Налог-3» является основой для проведения камеральных и выездных проверок. Если проводить качественную конвертацию данных из иных информационных источников и баз, то можно оперативно дать возможность органам налогообложения использовать информацию для достижения эффективных результатов в сфере налогового контроля. Прозрачность налогового контроля в данном случае возрастёт.

Соответственно, можно сделать вывод о том, что налоговый контроль выстраивается таким образом, чтобы его применяли не только для реализации налоговых функций, но и для создания таких условий, при которых будет организована защита имущественных прав населения. Если налоговый контроль будет отсутствовать, то налоговая система государства в целом перестанет существовать, или будет работать некорректно. Улучшать налоговый контроль нужно только тогда, когда субъекты выстраивают свою политику с помощью достоверной информации, которая касается уплаты налогов, приобретённых с помощью способности органов налогообложения заниматься сбором, обработкой и анализом всех данных. Особенно важно обеспечивать условия, при которых будут соблюдаться все законные права и свободы налогоплательщиков. Их необходимо уважать в качестве партнёров государства и клиентов, взаимодействующих с органами налогообложения.

Список литературы

1. Федеральный закон от 26.12.2008 №294-ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля и муниципального контроля» // Российская газета.

2. Цапиенко В.А. Налоговый контроль в Российской Федерации. Совершенствование и развитие / В.А. Цапиенко, Т.И. Габидуллин // Colloquium-journal. – 2020. – №5–8. – С. 33–34.

3. Чхиквадзе Г.Б. Актуальные проблемы налогового контроля / Г.Б. Чхиквадзе // Вопросы российской юстиции. – 2020. – №. 9. – С. 680–683.

4. Шаталова А.А. Налоговый контроль в системе государственного финансового контроля / А.А. Шаталова // Наука молодых. – 2020. – С. 1286–1292.

Алексеева Мария Евгеньевна

студентка

Южно-Российский институт управления (филиал)

ФГБОУ ВО «Российская академия народного

хозяйства и государственной службы

при Президенте Российской Федерации»

г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ

Аннотация: в данной статье автор рассматривает сущность финансового контроля, а также определяют особенности реализации его на государственном уровне в условиях цифровизации. Автором изучаются ключевые аспекты реализации государственного финансового контроля, выделенные ключевые про-дукты и итоги деятельности, а также обоснованы проблемы, и предложены способы их решения.

Ключевые слова: контроль, финансы, управление, цифровизация, процессы, особенности, развитие.

Актуальность темы связана с тем, что организация контроля за использованием общественных финансов оказывает значительное воздействие на функционирование современного государства. Если разрабатывать и развивать наиболее комплексную систему контроля, то это будет считаться ключевой частью повышения эффективности развития демократического государства. Кроме того, необходимо вывести Российскую Федерацию на позицию устойчивого и стабильного роста по многим макроэкономическим показателям. В настоящий период времени существует проблема, которая связана с недостаточной эффективностью государственного и муниципального контроля. И от организации комплексного эффективного финансового контроля в государстве зависит способ достижения всех целей и задач в сфере социально-экономического развития.

Важнейшим элементом управления народным хозяйством является организация контрольной деятельности за состоянием экономической системы. Одним из ключевых компонентов контрольной системы является финансовый контроль, суть которого состоит в обеспечении поддержки и содействия для успешного выполнения государственной финансовой политики. При помощи этого направления контроля можно создавать и эффективно применять разнообразные финансовые ресурсы, которые направляются в различные сферы экономической системы государства.

Можно отметить, что постепенно значимость финансового контроля в условиях рынка увеличивается в геометрической прогрессии. Это вызвано тем, что финансовый контроль выступает одной из форм выполнения контрольно-надзорной функции, с помощью которой появляется возможность устанавливать содержание и назначение контрольной деятельности. Однако, учитывая состояние социально-экономической системы в государстве, и на основе увеличения объёма прав предприятий в ходе реализации финансовой работы, нужно расширять масштабы финансового контроля.

В общем виде, финансовый контроль представляет собой набор мероприятий, специальных операций, позволяющих проверять разнообразные финансовые вопросы, которые указывают на результаты деятельности предприятий и органов государственной власти. Для этого применяется множество разнообразных специфических методов и форм использования контроля, осуществляемых на основе деятельности законодательных и исполнительных органов государственной и муниципальной власти. Все существующие методы и формы организации финансового контроля позволяют на практической основе реализовать учёт финансов, поскольку государственная финансовая система распространяется на большое количество различных денежных фондов, то финансовый контроль должен отвечать следующим свойствам:

- является многоуровневым;
- имеет всестороннюю основу [1, с. 190].

Финансовый контроль в современном государственном управлении позволяет защищать и обеспечивать интересы, а также охранять права государственных органов и всех экономических субъектов. Проводить государственный финансовый контроль необходимо для того, чтобы реализовывать эффективную политику со стороны органов власти, что позволяет создать все необходимые условия для финансовой стабильности государства и благополучия, и его граждан. В этих целях органы власти разрабатывают, утверждают и исполняют различные бюджеты, а также изучают процесс применения внебюджетных фондов. Со стороны государства мероприятия в области финансового контроля влияют в негосударственной сфере только на выполнение обязательств по применению денежных ресурсов.

Поскольку государственный и муниципальный финансовый контроль является важнейшим инструментом для учёта и оценки состояния проводимых мероприятий экономического и финансового содержания, то он реализуется с помощью нескольких важнейших задач.

1. Проведение проверки целесообразности и эффективности использования разнообразных денежных средств. Эти средства могут быть собственными, заёмными или привлекаться на безвозмездной основе.
2. Проведение анализа и реализация механизма сопоставления фактических финансовых результатов с теми, которые установлены в составе планов.
3. Организация финансовой оценки реализации инвестиционных соглашений и проектов.
4. Анализ правильности и достоверности составления финансовой отчётности всеми субъектами хозяйственного комплекса.
5. Проведение контрольно-надзорных мероприятий за финансовым положением и ликвидностью хозяйствующих субъектов.

Что не менее важно, органы государственной власти в нынешних реалиях должны ориентироваться на проведение политики, которая учитывает все особенности развития цифровой экономики. Исходя из этого, актуальным является вопрос реализации эффективного государственного финансового контроля с помощью современных технологий и цифровых его форм. Для этого создана соответствующая правовая база, и одним из ключевых нормативных актов является Указ Президента Российской Федерации от 9 мая 2017 года №203 «О стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017–2030 годы». В составе этого документа закреплена государственная программа под названием «Цифровая экономика в Российской Федерации». Анализ этой программы позволяет сделать вывод о том, что в ней реализуется ряд основополагающих проектов, которые, в том числе, касаются и системы государственного управления. Эти проекты затрагивают обеспечение правового регулирования цифровой среды, а также связаны с подготовкой квалифицированных кадров для цифровой экономики. Государственный финансовый контроль попросту невозможен без соответствующих процессов, связанных с обеспечением развития информационной инфраструктуры и безопасности. Процесс государственного управления, в составе которого важное место занимают цифровые технологии, должен развиваться в условиях современных механизмов, а также способов, позволяющих применять прогрессивные инновации [2, с. 109].

В условиях цифровизации проблема, которая связана с обеспечением эффективного государственного финансового контроля, является наиболее значимой. Сама цифровизация позволяет снизить загруженность объектов контроля, а также субъектов. Более того, появляется шанс сэкономить ресурсы каждому участнику этой деятельности. Очное взаимодействие благодаря использованию цифровых технологий будет сведено к минимуму, а также повышается эффективность контрольно-надзорной функции за счет ее оптимизации. В данных процессах возрастает результативность контроля, а также общая скорость реагирования на многочисленные действия и процессы. Сама автоматизация положительно влияет на объективность контрольно-надзорной деятельности, что приводит к возрастанию точности и качества государственного финансового контроля. Кроме того, автоматизация многих процедур в системе государственного финансового контроля позволит снизить уровень коррупции. На сегодняшний день в системе государственного финансового контроля применяются следующие результаты цифровизации.

1. Единая система в области организации государственных и муниципальных закупок. Сегодня контракты заключаются виртуально, что позволяет снизить вероятность возникновения коррупции и других негативных действий.
2. В Российской Федерации также применяется информационная система по управлению всеми ресурсами, которая называется «Электронный бюджет». В этой системе есть вся необходимая информация о бюджетных процессах, происходящих в государстве. Кроме этого, можно в онлайн режиме и максимально быстро идентифицировать любые риски, приводящие к ухудшению состояния бюджетной системы страны.
3. Федеральное казначейство применяет свою собственную автоматизированную платформу, где находятся различные документы. Всё это позволяет организовывать эффективный надзор в автоматическом режиме за применением средств, поступающих на реализацию многочисленных проектов из федерального бюджета.
4. Российские власти применяют специальную информационную платформу за отслеживанием обязательных платежей. Эта платформа позволяет получать данные, которые касаются различных видов оплаты.

Несмотря на существование современных систем и цифровых решений, которые позволяют эффективно реализовывать государственный финансовый контроль, проблемы всё же имеются. Этими проблемами являются.

1. Изменение нормативных правовых актов зачастую происходит с отставанием по сравнению с развитием современных информационных технологий.
2. Широко распространяются текущие типы организационно-финансовых процедур, в связи с чем не всегда можно правильно установить личность, а также может возникнуть утечка информационных данных.

3. Переподготовка и повышение квалификации специалистов в сфере современных информационных технологий происходит медленнее по сравнению с внедрением новых цифровых решений.

Для преодоления этих проблем, которые мешают эффективному развитию системы государственного финансового контроля в условиях цифровизации, следует обеспечить выполнение ряда основных мероприятий.

1. Обеспечить интеграцию в рамках единого портала равных по своей значимости процессов, находящихся на разных уровнях власти.

2. Совершенствовать и использовать технологию блокчейн, благодаря чему можно повысить эффективность контроля над конкретными действиями, а также снизить временные задержки на обработку информации.

3. Создать специализированные образовательные учреждения, которые будут подготавливать специалистов в сфере работы с цифровыми технологиями для органов государственной власти.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что дальнейшая модернизация государственного финансового контроля, несомненно, будет происходить в рамках цифровизации. Соответственно, на текущем этапе развития необходимо заниматься созданием электронных сервисов, которые позволят упростить деятельность государственных органов и повысить их результативность.

Список литературы

1. Альбекова Р.И. Государственный финансовый контроль в условиях цифровизации экономики / Р.И. Альбекова // Проблемы и перспективы развития российской экономики. – 2022. – С. 189–191.

2. Кирсанова О.Г. Государственный финансовый контроль в условиях цифровизации экономики / О.Г. Кирсанова // Цифровая экономика, информационное общество и информационная безопасность: основные социально-экономические аспекты. – 2021. – С. 105–115.

Белецкий Юрий Игоревич

студент

Южно-Российский институт управления (филиал)
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы
при Президенте Российской Федерации»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

ВЛИЯНИЕ ЦИФРОВИЗАЦИИ НА АКТУАЛЬНУЮ РОЛЬ ФЕДЕРАЛЬНОЙ НАЛОГОВОЙ СЛУЖБЫ В НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЕ

***Аннотация:** в рамках статьи будет рассмотрено влияние цифровых технологий на изменения в деятельности и исполняемой роли Федеральной налоговой службой России. Процесс цифровизации является глобальным и меняет налоговые системы стран мира, делает их более прозрачными и открытыми, ориентированными на помощь налогоплательщикам. В этой связи необходимо рассмотреть данный процесс уже в отношении важнейшего органа налоговой системы Российской Федерации – Федеральной налоговой службы.*

***Ключевые слова:** Федеральная налоговая служба, налоговая система России, роль Федеральной налоговой службы.*

Процесс активной цифровизации общества длится уже на протяжении многих лет. Прежде всего, он затрагивает экономическую сферу общества, но также в значительной степени влияет и на государственное управление, в том числе в сфере налогового администрирования. Происходит активное развитие онлайн-сервисов и автоматизированных систем налоговых органов, что позволяет в значительной степени повысить возможности налогоплательщиков по получению необходимой для них информации. Также применение цифровых технологий налоговыми органами позволяет снизить издержки их деятельности и таким образом повысить качество налогового администрирования.

Российская налоговая система прошла становление в несколько взаимосвязанных этапов. На первом этапе в 1990-е годы налоговые органы России использовали информационные технологии в очень ограниченном масштабе, отсутствовала централизованная система информационных коммуникаций налоговых органов, использовалось различное программное обеспечение в том числе для решения одной задачи. На втором этапе с 2000 по 2005 годы началось создание типовых программных комплексов налоговых органов на всех уровнях управления государством, развивается концепция централизованной обработки данных, появляются первые федеральные информационные порталы, в том числе и налоговых органов. На третьем этапе с 2005 по 2010 год налоговые органы в значительной степени расширяют функционал используемых электронных ресурсов, расширяется также функционал системы межведомственного взаимодействия. Четвертый этап развития продолжается по сей день, его особенности рассмотрим в рамках статьи далее.

В целом дальнейшее цифровое развитие Федеральной налоговой службы стало логичным продолжением заложенных ранее основ информатизации деятельности налоговых органов. Данный налоговый орган отличается тем, что разрабатывает значительное количество информационных продуктов. Например, к ним можно отнести такие автоматизированные информационные системы как «Налог», «НДС-2», «НДС-3». Активно развиваются онлайн сервисы Федеральной налоговой службы. Например, в настоящее время налогоплательщик любого типа может посредством использования личного кабинета на официальном портале налогового органа узнать свою налоговую нагрузку, состояние задолженностей по налогам и сборам, оценить их в отношении каждого отдельного объекта налогообложения. Таким образом обеспечивается прозрачность налоговой системы, открытость ее взаимодействия с налогоплательщиками, ориентированность на их удобство и минимизацию налоговых рисков.

Развитие цифровых технологий в Федеральной налоговой службе необходимо также для реализации дополнительных целей органа. В частности, большая часть современных крупных проектов налогового органа реализуется на основе использования цифровых систем. Например, речь идет о внедрении в практику новых режимов налогообложения и удаление неэффективных режимов налогообложения, снижении доли используемых бумажных носителей информации в документообороте Федеральной налоговой службы, развитие системы взаимодействия с налогоплательщиками в электронной форме с целью снижения количества налоговых споров.

Важным примером эффективного использования цифровых технологий Федеральной налоговой службой стало внедрение нового налога в налоговой системе России – налога на профессиональный доход [2]. Данный налог внедрялся постепенно: сначала он функционировал только в четырех субъектах Федерации. Также на начальный период внедрения налога Федеральная налоговая служба разработала специальное мобильное приложение для эффективного учета профессионального дохода и уплаты с него налогов. Таким образом была подготовлена необходимая среда для внедрения налога уже на территории всей Российской Федерации. Эффективность данного процесса во многом связана именно с качественной работой Федеральной налоговой службы в цифровой среде.

Использование цифровых технологий Федеральной налоговой службой способствует также снижению уровня бюрократизации налоговой системы Российской Федерации. В частности, это касается внедрения налоговым органом системы автоматического получения налоговых вычетов. Данная система направлена на использование специализированного программного обеспечения, которое будет передавать в режиме реального времени все данные о платежах налогоплательщиков налоговым органам. Ранее данный процесс требовал значительных усилий со стороны налогоплательщиков, что заключалось в необходимости сбора значительного количества подтверждающих право на налоговый вычет документов.

Важным инструментом в цифровизации деятельности Федеральной налоговой службы стала автоматизированная информационная система «Налог – 3», направленная на автоматический сбор совокупности сведений по сборам и налогам. Также в рамках данной системы физические лица получили возможность самостоятельно и добровольно сообщать о своих доходах и делать необходимые налоговые отчисления.

Значительным достижением Федеральной налоговой службы стало повсеместное внедрение в практику деятельности малых и средних субъектов предпринимательств контрольно-кассовой техники. Данная инициатива позволяет налоговому органу эффективно контролировать денежный оборот в рознице, а также предоставляет дополнительные удобства как для бизнеса, так и для его клиентов. Используемая контрольно-кассовая техника позволяет налоговым органам получать данные о проводимых налогоплательщиками операциях в режиме реального времени.

В завершении отметим, что последовательная и долгосрочная деятельность Федеральной налоговой службы по разработке собственных информационных и цифровых продуктов особенно эффективна в настоящее время. Так, в 2022 году в отношении российской экономики была в значительной степени расширена санкционная политика. Большая часть санкционных ограничений касалась доступа российских организаций и физических лиц к программному обеспечению недружественных стран. Причем отметим, что часть такого программного обеспечения использовалась и в государственном управлении. Но по той причине, что на протяжении своего развития Федеральная налоговая служба ориентировалась на создание собственных цифровых решений, данные ограничения не нанесли ей значимого урона: она продолжает эффективное функционирование и в настоящее время. Наличие собственных цифровых разработок налогового органа позволяет также обеспечить высокую безопасность данных налогоплательщиков и обеспечить сохранение налоговой тайны [1].

Таким образом, фактор цифровизации в значительной степени повлиял на актуальную роль Федеральной налоговой службы в налоговой системе государства. Данный орган в настоящее время является современным, ориентированным на открытое и доверительное взаимодействие с налогоплательщиками, отличается самостоятельной разработкой ключевых цифровых решений и программного обеспечения, но при этом эффективен также с точки зрения исполнения своих основных обязанностей – налогового администрирования и налогового контроля.

Список литературы

1. Алеников А.С. Цифровизация процессов в сфере налогообложения как инструмент повышения качества функционирования налоговой системы России / А.С. Алеников, И.В. Мамонова // Вестник Академии знаний. – 2019. – №34 (5). – С. 312–315.
2. Парадеева И.Н. Развитие цифровизации налогового администрирования как элемент реформирования налоговой системы России / И.Н. Парадеева, Е.Г. Кислова // Вестник МГЭИ. – 2019. – №4. – С. 125–130.

РАЗВИТИЕ ФЕДЕРАЛЬНОЙ НАЛОГОВОЙ СЛУЖБЫ КАК КЛЮЧЕВОГО ОРГАНА НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ

***Аннотация:** в рамках статьи рассматриваются этапы развития федеральной налоговой службы Российской Федерации. В частности, рассматриваются предшествующие Федеральной налоговой службе налоговые органы Российской Федерации, контекст создания Федеральной налоговой службы, изменения ее функциональной направленности во времени, характеристика ее развития.*

***Ключевые слова:** федеральная налоговая служба, налоговая система Российской Федерации, налоговая политика, развитие Федеральной налоговой службы.*

В своем современном значении налоговые органы в Российской Федерации появлялись с начала 1990-х годов. Данный процесс был достаточно продолжительным и комплексным, зависел от множества политических и иных внешних факторов. В Советском Союзе в 1990 году была создана государственная налоговая служба в структуре Министерства финансов Советского Союза. Государственная налоговая служба затем была создана также на союзном уровне посредством Указа Президента Российской Федерации №2229. Данный орган являлся федеральным органом исполнительной власти. Уже с 1991 года начала формироваться структура налоговых органов Российской Федерации по той причине, что создавались областные, районные и городские территориальные органы государственной налоговой службы России. С 1995 году в России был разработан стратегический документ по модернизации налоговой службы государства, который рассматривал вопросы внедрения в ее деятельность новейших информационных технологий, оптимизацию ее организационной структуры, изменение применяемых налоговых технологий. В 1997 году появилась первая Интернет-версия официального портала налоговых органов Российской Федерации [2].

Следующий этап развития связан с 1998 годом, когда российская экономика столкнулся с дефолтом и последующими значительными трудностями. Налоговая система России нуждалась в модернизации для повышения эффективности функционирования. В этой связи в 1998 году Государственная налоговая служба была преобразована в Министерство Российской Федерации по налогам и сборам. В этом же году началась масштабная работа по формированию нового налогового законодательства государства посредством разработки Налогового кодекса Российской Федерации. Вместе с реорганизацией органа началась массовая компания по внедрению в практику деятельности налоговых органов идентификационных номеров налогоплательщиков.

Развитие налоговых органов Российской Федерации на рассматриваемом этапе в значительной степени связано с разработкой и принятием частей Налогового кодекса Российской Федерации. Первая часть была принята в 1999 году и была направлена на установление базовых принципов налогообложения. Вторая часть была принята в 2001 году. Она была посвящена характеристике функционирующих в налоговой системе Российской Федерации налогов и сборов, многие из которых администрировались налоговыми органами (например, акцизы, единый социальный налог). Важно отметить, что в данный период налоговые органы собирали во внебюджетные фонды взносы в виде единого социального налога. Также на данном этапе налоговые органы стали официально регистрировать юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, вести государственные реестры по ним. Отдельные главы Налогового кодекса принимались ежегодно вплоть до 2005 года.

В 2002 и 2003 году налоговые органы России достигли значительных достижений в процессе информатизации своей деятельности. В частности, система электронной обработки данных стала стандартом для функционирования территориальных налоговых органов; появилась возможность подавать налоговые декларации в электронной форме; территориальные налоговые органы начали функционирования в системе ведомственного телекоммуникационного взаимодействия; появилась возможность получить доступ к государственным реестрам дистанционным способом.

В ходе административной реформы Министерства по налогам и сборам было преобразовано в Федеральную налоговую службу в 2004 году на основании Указа Президента Российской Федерации №2314 «О системе и структуре федеральных органов исполнительной власти».

Относительно характеристики налоговой системы необходимо выделить несколько аспектов: отмену налога с продаж; замену платы за пользование водным объектами водным налогом; замену единого социального налога страховыми взносами.

Значительная деятельность Федеральной налоговой службы в ее истории была направлена на внедрение новейших технологий в свою деятельность. Они позволяют как повысить эффективность деятельности налоговых органов, повысить собираемость налогов, но при этом также упростить

взаимодействие налогоплательщиков с налоговыми органами, сделать информацию для них более доступной и понятной, внедрить инновационные формы уплаты налогов. Так, с 2010 году данный орган исполнительной власти начал предоставлять на своем официальном портале возможность для налогоплательщиков получать государственные услуги в электронной форме. Также в 2010 году Федеральная налоговая служба предоставила налогоплательщикам возможности пользоваться на своем официальном портале личным кабинетом, чтобы таким образом в электронной форме получать необходимую информацию о состоянии своих задолженностей по налогам и сборам.

Важным этапом в развитии Федеральной налоговой службы стала разработка и принятие к эксплуатации Автоматизированной информационной системы «Налог–3». Данная система продолжает направление, заданное предшествующей системой «Налог–2». Однако при этом она позволяет Федеральной налоговой службе реализовывать свои полномочия на новом технологическом уровне. В частности, речь идет о создании единой системы информационного взаимодействия между всеми структурными подразделениями Федеральной налоговой службы, а также относительно автоматизации их деятельности. Внедрение системы «Налог–3» оказало значительное комплексное влияние на эффективность функционирования Федеральной налоговой службы. Так, это позволило повысить удобство взаимодействия налогоплательщиков с налоговыми органами в электронной форме; повысить открытость деятельности налоговых органов; адаптировать существующую информационную систему к новым источникам внешней информации; снижение различных издержек деятельности налоговых органов; упрощение контроля, мониторинга в деятельности налоговых органов с повышением эффективности данного процесса [1].

Вместе с тем свое развитие получили более ранние успешные инициативы Федеральной налоговой службы. Так, в 2012 году у налогоплательщиков появилась возможность осуществлять регистрацию посредством электронных форм взаимодействия с налоговыми органами. Кроме того, возможность пользоваться личным кабинетом на официальном сайте налогового органа получили юридические лица, индивидуальные предприниматели, а физические лица получили возможность оплачивать свои платежи в личном кабинете, осуществлять контроль по задолженностям уплаты налогов по отдельным объектам своей собственности.

Таким образом, проанализировав развитие Федеральной налоговой службы возможно сделать несколько существенных выводов. Во-первых, Федеральная налоговая служба практически все время своего существования отличалась активным внедрением инноваций в своей деятельности. Во-вторых, данный налоговый орган всю историю своего развития стремится сделать взаимодействие налогоплательщиков с собой как можно более комфортным, доступным, понятным. В-третьих, указанные выше особенности выделяют Федеральную налоговую службу от предшествующих налоговых органов в период становления налоговой системы России в новейшей истории, чем и определяется ее специфическая роль в современной налоговой системе.

Список литературы

1. Майбуров И.А. Перспективы развития цифровых технологий налогового администрирования / И.А. Майбуров, Ю.Б. Иванов, А.М. Гринкевич // Инновационное развитие экономики. – 2019. – №4. – С. 7–17.
2. Официальный портал Федеральной налоговой службы Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.nalog.gov.ru/tm77/> (дата обращения: 07.04.2023).

Белецкий Юрий Игоревич

студент

Южно-Российский институт управления (филиал)
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы
при Президенте Российской Федерации»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

РОЛЬ ФЕДЕРАЛЬНОЙ НАЛОГОВОЙ СЛУЖБЫ В НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: в рамках статьи рассматривается роль Федеральной налоговой службы Российской Федерации в налоговой системе государства. В частности, анализируется роль федеральной налоговой службы в реализации налоговой политики государства, ее функции с точки зрения теории и практики деятельности.

Ключевые слова: федеральная налоговая служба, налоговая система Российской Федерации, налоговая политика, налоговая нагрузка, налоговый механизм.

Налоговая система является ключевым источником финансирования для любого современного государства. В налоговую систему включены совокупность налогов, их виды, методы, принципы, механизмы налогообложения. Налоговая система современного государства непосредственно связана с

его бюджетной системой, ведь формирование бюджета во многом обеспечивается посредством использования налоговых отчислений. Налоговая система функционирует на основании налоговой политики государства, которая должна быть научно обоснованной, нормативно-закрепленной. В Российской Федерации налоговая политика реализуется на всех уровнях публичной власти соответствующими субъектами (на государственном уровне Российской Федерации; на уровне региона субъектами Российской Федерации; на уровне местного самоуправления муниципальными образованиями).

Каждый из уровней реализации налоговой политики обладает собственным налоговым суверенитетом в пределах тех полномочий, которые определяются законодательством Российской Федерации (прежде всего, Налоговым кодексом Российской Федерации). Это конкретизируется в распределении видов собираемых налогов по уровням публичной власти и также в определении допустимых для установления ставок налогов, сроков их уплаты и порядка их уплаты [2].

В целом налоговая политика государства направлена на обеспечение его необходимыми для функционирования финансовыми ресурсами. Данные ресурсы позволяют государству впоследствии реализовывать свои функции и полномочия, в том числе и в экономической сфере жизнедеятельности общества. Налоговая система является динамичной по своей структуре и поэтому имеет склонность к изменению в соответствии с целями и задачами функционирования государства. Поэтому налоговые системы различных стран в значительной степени отличаются друг от друга.

При этом деятельность данного налогового органа реализуется посредством функционирования сложной структуры. Прежде всего, речь идет о различных видах территориальных органов Федеральной налоговой службы. Использование территориальной системы организации структуры данного органа позволяет эффективно распределять полномочия между органами Федеральной налоговой службы различного уровня.

Роль Федеральной налоговой службы основывается на совокупности полномочий, которые исполняет данный орган. Всего таких полномочий значительное количество, поэтому для лучшего понимания их следует классифицировать и рассматривать в рамках отдельных групп.

Основные полномочия Федеральной налоговой службы являются контрольными по своему содержанию. Прежде всего, речь идет о соблюдении налогового законодательства и правильностью исчисления налогов, своевременностью их внесения бюджет. Но при этом в настоящее время Федеральной налоговой службой выполняются и многие иные полномочия.

Так, можно выделить группу контрольно-надзорных полномочий Федеральной налоговой службы. В частности, данные полномочия направлены на осуществление надзора и контроля за производством и оборотом этилового спирта, алкогольной и табачной продукции, проведением лотерей и азартных игр, деятельностью букмекерских контор. Многие из указанных полномочий выполняются Федеральной налоговой службой потому, что она обладает значительными возможностями на всей территории Российской Федерации и является федеральным органом исполнительной власти (поэтому контролирует администрируемые федеральным бюджетом налоги).

Значительная часть полномочий Федеральной налоговой службы касаются выдачи разрешений и лицензий для осуществления различных видов деятельности [3]. К таким видам деятельности относятся проведение азартных игр, организация букмекерской деятельности, производство, розлив и хранение алкогольной продукции и т. д.

Также данный орган исполнительной власти осуществляет совокупность полномочий по официальной регистрации объектов, прав, актов. К таким, например, относятся регистрация юридических лиц, физических лиц в качестве индивидуальных предпринимателей, контрольно-кассовой техники. Кроме того, Федеральная налоговая служба ведет различные реестры в соответствии со своими полномочиями.

Кроме основных полномочий Федеральная налоговая служба реализует также множество дополнительных полномочий. Например, она осуществляет в соответствии с законодательством в письменной форме информирование налогоплательщиков Российской Федерации о характеристиках тех налогов и сборов, которые они должны уплатить. Также информирование касается разъяснения порядка заполнения форм налоговой отчетности для налогоплательщиков, которые те должны в соответствии с законодательством вести. Указанные формы предоставляются Федеральной налоговой службой. Среди дополнительных полномочий отметим также возврат излишне уплаченных или взысканных налогов, а также защиту сведений, которые составляют налоговую тайну.

Деятельность Федеральной налоговой службы основывается на применении метода государственно-властных предписаний [1]. Фактически это свидетельствует о том, при реализации своих полномочий данный орган исполнительной власти участвует в таких правовых отношениях, в которых невозможно равноправие сторон. Объект управления имеет обязательство по подчинению государственной воли в лице предписаний Федеральной налоговой службы, но при этом в соответствии с законодательством Российской Федерации он может обжаловать обоснованность тех или иных предписаний в судебном порядке.

Указанная выше роль Федеральной налоговой службы также исходит из императивного характера налоговых норм. То есть налоговые правовые нормы имеют обязывающий и обязательный характер для налогоплательщиков. Но при этом государство ограничивает объем властных полномочий данного органа для того, чтобы в процессе своей деятельности Федеральная налоговая служба не ущемляла законные права налогоплательщиков.

Таким образом в настоящее время Федеральная налоговая служба исполняет значительные по своему объему налоговые полномочия в налоговой сфере Российской Федерации, а также совокупность дополнительных полномочий. Большая часть данных полномочий связана с администрированием различных федеральных налогов и сборов. Также данный орган исполнительной власти занимается ведением различных реестров, регистрацией актов, прав, объектов в соответствии со своими полномочиями. При этом отметим, что Федеральная налоговая служба Российской Федерации функционирует в достаточно сложной структуре. Она позволяет исполнять функциональные полномочия данного органа на всей территории Российской Федерации. Во многом подобная сложность структуры связана с федеративным устройством Российской Федерации. Поэтому Федеральная налоговая служба во многом реализует свои функции посредством деятельности своих территориальных органов.

Список литературы

1. Сайдулаев Д.Д. Сущность налогового контроля и основные принципы его осуществления / Д.Д. Сайдулаев, И.Х. Агаева // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2018. – №11–2. – С. 64–67.
2. Налоговый кодекс РФ (часть первая) от 31 июля 1998 г. №146-ФЗ (в ред. от 1 апреля 2020 г.) // Российская газета. – 06.08.1998.
3. Постановление Правительства РФ от 30 сентября 2004 г. №506 «Об утверждении Положения о Федеральной налоговой службе» (в ред. от 30 ноября 2019 г.) // Российская газета. – 06.10.2004.

Белецкий Юрий Игоревич

студент

Южно-Российский институт управления (филиал)
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы
при Президенте Российской Федерации»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

РОЛЬ ФЕДЕРАЛЬНОЙ НАЛОГОВОЙ СЛУЖБЫ ВО ВЗАИМОДЕЙСТВИИ С МИНИСТЕРСТВОМ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ В РАМКАХ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: в статье рассматриваются важнейшие вопросы взаимодействия органов внутренних дел и налоговых органов в рамках налоговой системы Российской Федерации. В частности, анализируется направленность данного взаимодействия, специфика процесса, его эффективность, роли органов в совместной работе.

Ключевые слова: налоговый контроль, налоговая система Российской Федерации, уклонение от уплаты налогов, взаимодействие органов внутренних дел и налоговых органов.

Развитие экономических отношений на современном этапе порождают изменения также в видах совершаемых экономических преступлений. Современная налоговая система занимает важнейшую роль в обеспечении материальной базы для исполнения государством своих законных полномочий и обязанностей. Функционирование налоговой системы зависит от эффективности налогового администрирования. Качество налогового администрирования в свою очередь в целом складывается из правовой культуры налогоплательщиков и эффективности деятельности налоговых органов. Преступления в налоговой сфере представляют особую опасность для государства поскольку создают угрозу для материальной базы его существования.

Поэтому в современной налоговой системе Российской Федерации зачастую совершаются налоговые преступления различного вида. Самым распространенным из них выступает уклонение от уплаты налогов и сборов (статья 199 Уголовного кодекса Российской Федерации). При этом выявление и расследование указанных преступлений представляет собой значительные трудности. Дело в том, что в сущности каждый налогоплательщик стремится к минимизации налоговых отчислений и поэтому может быть рассмотрен налоговыми органами как потенциальный правонарушитель.

Также отметим, что в течение значительного времени в Российской Федерации расследование налоговых преступлений осуществлялось по-разному. Например, с 2011 по 2014 год реализовывалась практика, при которой основным субъектом расследования налоговых преступлений становились налоговые органы. Данная практика показала свою несостоятельность потому, что с каждым годом снижались как количество выявленных налоговых преступлений, так и количество возмещенного бюджетам Российской Федерации ущерба. Поэтому с 2015 года полномочия по расследованию налоговых преступлений были переданы следователям. В результате в последующие годы количество выявленных налоговых преступлений начало вырастать. Именно тогда и сформировалась система взаимодействия налоговых органов и органов внутренних дел. При этом между ведомствами осуществлялась постоянная практика взаимодействия на основе обмена информацией, которая может стать важной для исполнения функций другого органа. Например, в случае выявления признаков налогового преступления сотрудники органов внутренних дел могут передать соответствующую информацию налоговым органам.

Налоговые органы в результате изменения сохранили свои функции по выявлению налоговых преступлений, но при этом они зачастую стали выполнять вспомогательную роль для расследования налоговых преступлений органами внутренних дел [1]. Например, все еще распространенным

источником получения сведений об уклонении от уплаты налогов является выездная налоговая проверка. Однако в настоящее время налоговые органы могут привлечь к налоговой выездной проверке также представителя органов внутренних дел при направлении в органы внутренних дел мотивированного запроса в соответствии с пунктом первым статьи тридцать шестой Налогового кодекса Российской Федерации. Аналогично органы внутренних дел могут привлечь к своей деятельности налоговые органы в случае необходимости.

Более того, существует перечень случаев, при которых сотрудник органов внутренних дел в обязательном порядке привлекается к выездной налоговой проверке. К ним относятся выявление признаков схем уклонения от уплаты налогов, попадающих под признаки совершения преступлений, а также при обнаружении обстоятельств, свидетельствующих о необоснованном возмещении налога на добавленную стоимость, акциза или признаков необоснованного предъявления налога на добавленную стоимость, акциза к возмещению.

Использование сотрудников органов внутренних дел в рамках выездной налоговой проверки обладает рядом положительных характеристик. Данный тип налоговой проверки осуществляется на территории объекта налогообложения и поэтому в ряде случаев налогоплательщики могут создавать препятствия для налоговых органов к доступу на территорию своей организации. Сотрудники органов внутренних дел в силу специфики своей основной деятельности с большей эффективностью решают подобные проблемы. Более того, при выявлении признаков налогового преступления сотрудники органов внутренних дел с большей эффективностью по сравнению с сотрудниками налоговых органов занимаются сбором доказательной базы для подтверждения факта совершения налогового преступления. Сбор доказательной базы является значительной частью их повседневной профессиональной деятельности, они имеют соответствующий опыт, умения и навыки для указанной деятельности. При совместной выездной налоговой проверке сотрудники налоговых органов содействуют сотрудникам органов внутренних дел потому, что имеют лучшее понимание способов и методов уклонения от уплаты налогов. Чаще всего это подразумевает поиск скрытой документации и при необходимости ее изъятие, что при совместной выездной проверке реализуется сотрудником органов внутренних дел. Также отметим, что сотрудник органов внутренних дел должен присутствовать при допросе налогоплательщика, подозреваемого в налоговом преступлении. Этот шаг придает допросу доказательственный статус. При этом в рамках выездной налоговой проверки сотрудник органов внутренних дел сохраняет право совершать действия в рамках российского законодательства об оперативно-розыскной деятельности.

При этом необходимо понимать специфику процессуальной характеристики совместной налоговой выездной проверки сотрудниками налоговых органов и органов внутренних дел. Так, совокупность полученных в результате налоговой выездной проверки документы, сведения, предметы не выступают как доказательства уголовно-процессуального типа [2]. Эти объекты могут быть лишь доказательством правонарушения налогоплательщика и его виновности в случае, если он совершил налоговое правонарушение. Использование данных объектов в рамках уголовного производства может быть осуществлено только в случае отдельного их осмотра и приобщения к материалам уголовного дела. Также в данном случае необходимо провести повторный допрос лиц, которые были допрошены в рамках выездной налоговой проверки, но только в рамках уголовного дела следователем. Таким образом значение совместной выездной налоговой проверки сотрудниками налоговых органов и органов внутренних дел заключается также в том, что таким образом сотрудники органов внутренних дел могут установить следы уголовного преступления и получить необходимую информацию для его возбуждения. Но безусловно это является достаточно редким событием в рамках совместной выездной налоговой проверки.

Таким образом, взаимодействие сотрудников налоговых органов и органов внутренних дел в рамках совместной налоговой проверки является важнейшей частью эффективного функционирования современной налоговой системы России. Согласно анализированному данным, применение такого подхода к выездным налоговым проверкам объективно способствует лучшему выявлению налоговых преступлений и большим объемам возмещаемых налоговых отчислений [2]. В рамках взаимодействия сотрудники органов обмениваются собственным опытом, а их навыки и умения органично дополняют друг друга. Также значительным фактором эффективного взаимодействия выступает накопленный сотрудниками органов внутренних дел опыт в расследовании преступлений, сборе доказательственной базы, взаимодействии с гражданами, препятствующими проведению выездной налоговой проверки. Таким образом для совершенствования функционирования налоговой системы России целесообразно развивать взаимодействие органов внутренних дел и налоговых органов также и в будущем. Роль Федеральной налоговой службы во взаимодействии с органами внутренних дел зависит от характера расследуемого преступления (при расследовании налогового преступления органы внутренних дел являются вспомогательными, тогда как налоговые органы выступают основными субъектами расследования; в уголовном судопроизводстве наоборот).

Список литературы

1. Выявление налоговых преступлений: комплексное исследование / И.Н. Соловьев, М.А. Моисеенко, Н.А. Поветкина [и др.]; под ред. И.Н. Соловьева. – М.: Проспект, 2017. – 311 с.
2. Поляков Н.В. О взаимодействии МВД России ФНС России при выявлении уклонения от уплаты налогов организацией / Н.В. Поляков, П.О. Кочетова // Научный компонент. – 2020. – №2 (6).

Бородинова Надежда Александровна
студентка

Кульчитская Виктория Валерьевна
студентка

Демьянов Михаил Игоревич
студент

Научный руководитель

Такмазян Аида Самвеловна

канд. экон. наук, доцент, преподаватель

ФГБОУ ВО «Ростовский государственный
экономический университет (РИНХ)»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

ВОПРОСЫ ФИНАНСОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА В НОВЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ

***Аннотация:** статья посвящена актуальному сегодня вопросу – финансированию агропромышленного комплекса в новых экономических условиях. АПК отводится повышенное внимание, потому что он обеспечивает население продовольствием и становится для нашей страны одним из ключевых направлений развития, обеспечивающих не только продовольственную безопасность, но и значительный экспортный потенциал, общее стимулирование роста национальной экономики.*

***Ключевые слова:** агропромышленный комплекс, сельское хозяйство, финансирование, расходы бюджета, государственные программы.*

Агропромышленный комплекс является ключевым в экономике Российской Федерации. Основой агропромышленного комплекса, определяющей отраслевое развитие, выступает сельское хозяйство, так как без сельскохозяйственной продукции нет необходимости в развитии отраслевого машиностроения, средствах переработки продукции, производстве удобрений и т. д.

В отечественном агропромышленном комплексе сохраняется импортная зависимость по обеспечению сельскохозяйственных товаропроизводителей техникой и оборудованием, удобрениями, семенами и другими ресурсами, также нарушены логистические связи.

Вместе с тем сельское хозяйство является одной из ключевых отраслей, обеспечивающих продовольственную, а в конечном итоге и национальную безопасность нашего государства.

21 января 2020 г. Указом Президента была утверждена Доктрина продовольственной безопасности, которая стала одним из основных документов стратегического планирования, где отражены цели, задачи и основные направления государственной социально-экономической политики в области обеспечения продовольственной безопасности Российской Федерации. Также в современных условиях осуществляется активная государственная поддержка импортозамещения, в том числе и сельскохозяйственной продукции.

Активное и успешное развитие аграрной сферы возможно лишь при условии достаточного и эффективного финансирования.

Источники обеспечения рассматриваемой отрасли – это средства бюджетов различных уровней бюджетной системы, сконцентрированные главным образом в государственных программах.

Государство поддерживает сельхозпроизводителей, предлагая различные инструменты помощи, которые предназначены как опытным, так и начинающим товаропроизводителям. Главная цель – обеспечить финансовую стабильность АПК и увеличить объемы продукции.

Учитывая широкий круг проблем, характерных для отечественного агропромышленного комплекса меры, поддержка должна носить многоплановый характер.

В Российской Федерации существует 5 программ государственной поддержки агропромышленного комплекса, отличающихся по основным идеям поддержки, а также более 20 различных способов получения финансовой помощи.

1. Государственная программа Российской Федерации "Комплексное развитие сельских территорий"
2. Государственная программа "Эффективное вовлечение в оборот земель сельскохозяйственного назначения и развитие мелиоративного комплекса Российской Федерации"
3. Государственная программа "Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия"
4. Государственная программа "Развитие рыбохозяйственного комплекса"
5. Федеральная научно-техническая программа развития сельского хозяйства на 2017-2030 годы

Рис. 1. Государственные программы поддержки агропромышленного комплекса Российской Федерации [1]

Стоит отметить, что финансирование программ неравномерное. По каждому направлению уже запланированы расходы до 2030 года. Так, например, на реализацию госпрограммы «Комплексное развитие сельских территорий» планируется выделить за счет средств бюджетов около 2045 076,43 млн рублей, на госпрограмму «Эффективное вовлечение в оборот земель сельскохозяйственного назначения и развитие мелиоративного комплекса Российской Федерации» предусмотрено более 754 048, 63 млн рублей. На реализацию государственной программы «Развитие рыбохозяйственного комплекса» из бюджетов страны будет выделено 76812,77 млн рублей. Основной объем средств предусмотрен из федерального бюджета.

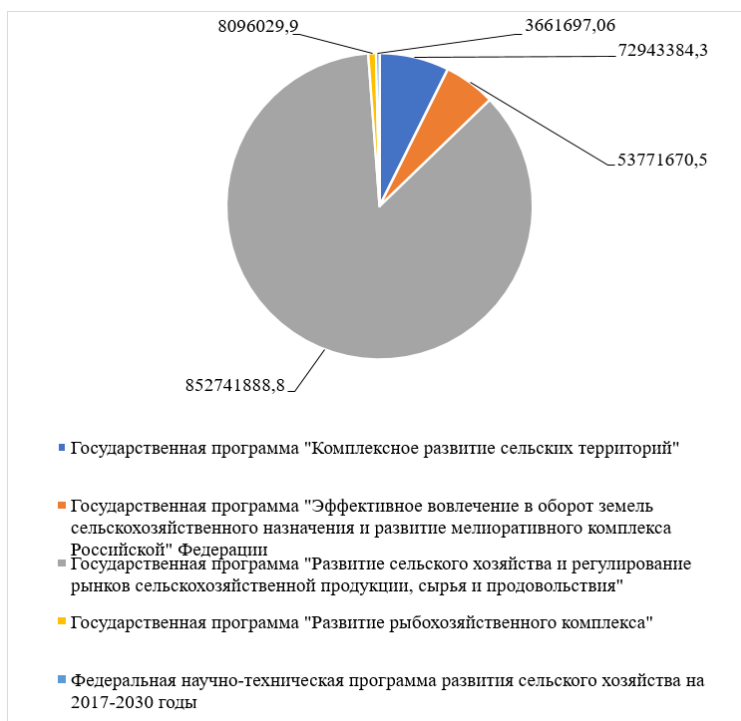


Рис. 2. Структура финансового обеспечения сельскохозяйственных программ Российской Федерации в 2023 году, тыс. рублей [2–7]

Основные средства приходится на развитие сельскохозяйственного рынка и его регулирование. Это предсказуемо, так как в нынешних реалиях, под воздействием санкционного давления нашей стране просто необходимо расширить свои рынки [8].

Агропромышленный комплекс относится к достаточно консервативной отрасли экономики, которая не может оперативно реагировать на изменяющиеся внешние условия. Для сельского хозяйства характерны высокая трудоемкость, сезонность производственных процессов, зависимость от природно-климатических условий, длительность производственных процессов. С учетом отраслевой специфики поддержка агропромышленного комплекса со стороны государства безусловно является необходимой.

Каждое направление государственной поддержки АПК имеют свою специфику. Одни меры поддерживают жителей села, обеспечивают рост числа сельскохозяйственных производителей и увеличение объемов производства, другие направлены на научно-техническое развитие отрасли.

Помимо финансовых ресурсов госпрограмм поддержка сельскохозяйственных товаропроизводителей осуществляется через инструменты субсидирования, гранты, льготное кредитование и налогообложение, консультационную поддержку.

Проведенное исследование позволило сформулировать вывод, что финансовое обеспечение сельскохозяйственных товаропроизводителей осуществляется в значительном объеме за счет финансовых ресурсов государственных программ, возможности широкого круга инструментов финансовой поддержки используется недостаточно.

Список литературы

1. Министерство сельского хозяйства России. Открытое министерство. Государственная поддержка. Государственные программы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mcx.gov.ru/activity/state-support/programs/>
2. Паспорт Государственной программы «Государственная программа развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия» [Электронный ресурс]. Режим доступа: file:///G:/25_Государственная_программа_развития_сельского_хозяйства_и_регулирования_рынков_сельскохозяйственной_продукции,_сырья_и_продовольствия.pdf
3. Паспорт Государственной программы «Государственная программа эффективного вовлечения в оборот земель сельскохозяйственного назначения и развития мелиоративного комплекса Российской Федерации» [Электронный ресурс]. Режим доступа: file:///G:/48_Комплексное_развитие_сельских_территорий.pdf
4. Паспорт Государственной программы «Развитие рыбохозяйственного комплекса» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://programs.gov.ru/Portal/program/26/passport>
5. Постановление Правительства РФ от 14.05.2021 №731 (ред. от 18.01.2023) «О Государственной программе эффективного вовлечения в оборот земель сельскохозяйственного назначения и развития мелиоративного комплекса Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mcx.gov.ru/upload/iblock/33c/33cb65f42ba0914d4b19c0859bf32c08.pdf>
6. Постановление Правительства РФ от 25.08.2017 №996 (ред. от 13.05.2022) «Об утверждении Федеральной научно-технической программы развития сельского хозяйства на 2017–2030 годы» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://base.garant.ru/71755402/>
7. Цели и целевые индикаторы Государственной программы «Государственная программа эффективного вовлечения в оборот земель сельскохозяйственного назначения и развития мелиоративного комплекса Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://programs.gov.ru/Portal/pilot_program/53/passport
8. Priorities of Software Project Management Support of Agro-industrial Complex in Ensuring Food Security / N.G. Kuznetsov, L.V. Bogoslavtseva, L.N. Roshchina [et al.] // Business 4.0 as a Subject of the Digital Economy. – Cham: Springer, 2022. – P. 667–669. – DOI 10.1007/978-3-030-90324-4_107. – EDN EYENJR.

DOI 10.31483/r-106510

ОСОБЕННОСТИ СОДЕРЖАНИЯ И РЕМОНТА АВТОМОБИЛЬНЫХ ДОРОГ НЕОБЩЕГО ПОЛЬЗОВАНИЯ

***Аннотация:** автором статьи уточнено соотношение элементов в классификации автомобильных дорог на основе федеральных законодательных требований. Выявлена роль и функции управлений дорожного хозяйства Минобороны России в достижении планируемого роста доли соответствующих нормативным требованиям автодорог в рамках проекта «Автомобильные дороги Минобороны России». Уточнены отдельные аспекты финансирования дорожных работ и технического прикрытия автомобильных дорог оборонного значения в зависимости от дифференциации на автодороги общего и необщего пользования. В результате вскрытия особенностей дорожных работ по содержанию, ремонту и капитальному ремонту автомобильных дорог необщего пользования определены различия и схожесть с дорожными работами по реконструкции автомобильных дорог необщего пользования.*

***Ключевые слова:** содержание, реконструкция, ремонт, автомобильные дороги, дороги общего пользования, дороги необщего пользования, дороги оборонного значения, финансирование дорожных работ.*

Согласно федеральному законодательству, автомобильные дороги (АД) в зависимости от вида разрешенного использования подразделяются на автомобильные дороги общего пользования (АДОП) и автомобильные дороги необщего пользования (АДНП). При этом применение АДНП ограничено обеспечением «собственных нужд либо для государственных или муниципальных нужд» [1].

Автомобильные дороги, включённые в перечень АДНП федерального значения, относятся к федеральной собственности. Данный перечень может утверждаться как Правительством России, так и уполномоченными федеральными органами исполнительной власти (ФОИВ) [1].

Вместе с тем, автомобильными дорогами оборонного значения (АДОЗ) являются АД, «необходимые для обеспечения обороны и безопасности Российской Федерации», а также АД, «соединяющие военные, важные государственные и специальные объекты и предназначенные в условиях военного времени для воинских перевозок, эвакуации населения, объектов хозяйственного, социального и культурного назначения». Поэтому к АДОЗ независимо от форм собственности и значения АД могут быть отнесены как АДОП, так и АДНП. При этом перечень АДОЗ утверждается только Правительством России (в данном случае ФОИВ таким правом не обладает) [1].

АД, включённые в перечень АДОЗ, сохраняют форму собственности и не имеют ограничений движения транспортных средств в мирное время. В случае введения военного положения порядок использования АДОЗ, а также ее восстановления утверждается Правительством России. При этом порядок проведения мероприятий по техническому прикрытию АДОЗ в мирное время и порядок возмещения собственнику АД ущерба, связанного с также утверждаются Правительством России [1].

Вместе с этим следует отметить, что функции управлений дорожного хозяйства Минобороны России (УДХ) ограничены выполнением дорожных работ по содержанию, ремонту и капитальному ремонту АДНП. Из этого следует, что выполнение дорожных работ по содержанию, ремонту и капитальному ремонту АДОП не входит в функции УДХ. Поэтому мы можем сделать вывод о том, что та часть АДОЗ, которую составляет АДОП, находится под техническим прикрытием других организаций [2, 3].

В рамках выполнения возложенных функций УДХ выявляют полученные в ходе круглогодичной эксплуатации повреждения всех конструктивных слоев, разрабатывают проекты производства планируемых работ, рассчитывают необходимые для ремонта количество и стоимость дорожно-строительных материалов, устанавливают производственные графики. В случаях, в которых нецелесообразно применение собственных сил, закупка дорожно-строительных материалов, а также выполнение некоторых видов дорожных работ производится силами подрядчиков после организации и проведения конкурентных процедур. Закупки сопровождаются проведением УДХ экспертизы всех материалов. Отдельной составляющей работы является подготовка дорожной техники и ее обслуживание [2, 3].

При этом следует отметить и то, что все технологические процессы, в том числе отличающиеся своей технической сложностью, такие как устройство подстилающего и выравнивающего слоев

основания АДНП и асфальтобетонного покрытия проезжей части и тротуаров, разработка продольных водоотводных и нагорных канав, укрепление обочин, укладка водопропускных железобетонных раструбных труб и многие другие выполняемые УДХ, отвечают общероссийским требованиям в области содержания, ремонта и капитального ремонта АД [2; 3]. Так, согласно федеральным требованиям, классификация работ по капитальному ремонту автомобильных дорог устанавливается ФОИВ, осуществляющим функции по выработке государственной политики и нормативно-правовому регулированию в сфере дорожного хозяйства [1; 4].

Важно отметить и другое: особенностью содержания и ремонта АД является то, что по условиям выполнения работ они коррелируют со строительством новых АД. Так, например, условия выполнения работ по содержанию и ремонту любых других объектов значительно отличается от их строительства [4-6].

К схожим условиям содержания, ремонта и строительства АД следует отнести осложнение выполнения технологических процессов неблагоприятными климатическими и погодными условиями. Такие условия предъявляют ряд специфических требований к организации труда и требуют решения дополнительного ряда вопросов, связанных с нейтрализации воздействий на работников неблагоприятных факторов [7-9].

При этом известно, что осложнение обстановки в ряде приграничных территорий России привело к тому, что влияние «человеческого фактора» на результаты профессиональной деятельности усугубляется постоянной сопряжённостью созидательного характера труда работников с необходимостью выполнения ими производственных задач в особых условиях [10-12].

Другой особенностью дорожных работ по содержанию, ремонту и капитальному ремонту АДНП является то, что в отличие от реконструкции АДНП, финансирование расходов на обеспечение выполнения дорожных работ и функционирования УДХ осуществляются в рамках лимитов бюджетных ассигнований статьи 4032 Сводной бюджетной сметы Минобороны России «Расходы на дорожное обеспечение». Следовательно, содержание, ремонт и капитальный ремонт АДНП осуществляется в рамках деятельности Департамента транспортного обеспечения Минобороны России [2; 3; 9].

Вместе с тем организация реконструкции АДНП осуществляется Департаментом строительства Минобороны России. Поэтому следует отметить, что при выполнении дорожных работ применяется их классификация и их распределение, учитывающее порядок ресурсного обеспечения, представленные на рисунке 1 [3; 4; 9].

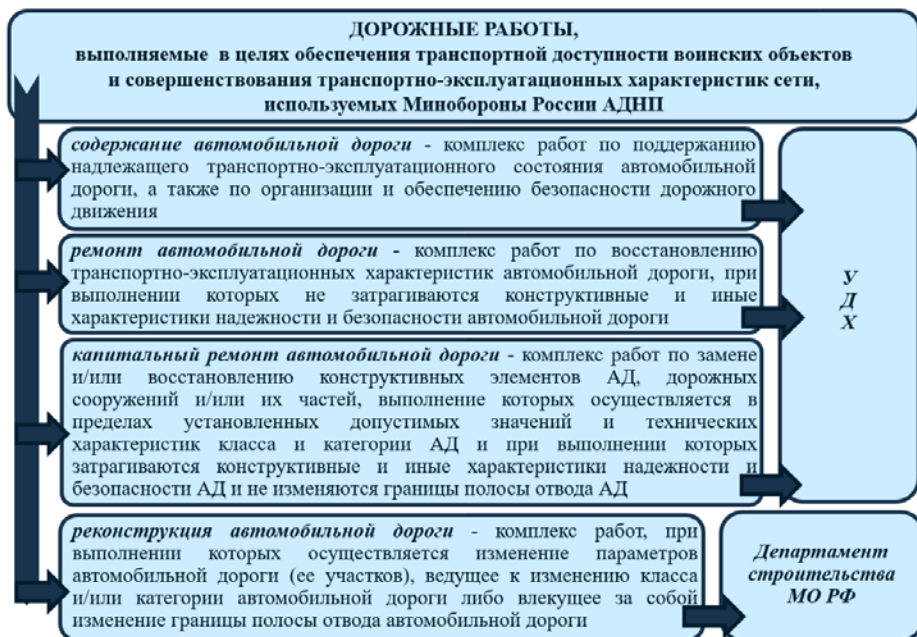


Рис. 1. Распределение ресурсного обеспечения дорожных работ, выполняемых в целях обеспечения транспортной доступности воинских объектов и совершенствования транспортно-эксплуатационных характеристик сети, используемых Минобороны России АДНП [2-4].

Выявление особенностей дорожных работ по содержанию, ремонту и капитальному ремонту АДНП обусловлено объективной потребностью в качественном выполнении задач, сформулированных Правительством России в области укреплении национальной безопасности, обороноспособности

страны и ее территориального единства. Так, в Транспортной стратегии России отмечается, что «отдельные вопросы транспортного обеспечения обороны, мобилизации транспортного комплекса, мобилизационной подготовки и подготовки транспорта к военному времени требуют дальнейшего решения и поиска возможностей для достижения более высокого уровня национальной безопасности и обороноспособности страны» [8; 13; 14].

Поэтому содержание, ремонт и капитальный ремонт АДНП является неотъемлемой частью проекта «Автомобильные дороги Минобороны России». В соответствии с этим проектом, рост доли соответствующих нормативным требованиям автомобильных дорог Минобороны России планируется привести к следующим показателям: в 2023 году – 57%; в 2024 году – 60%; в 2030 году – 85% [2; 8; 14].

Таким образом, анализ особенностей дорожных работ по содержанию, ремонту и капитальному ремонту АДНП:

- обосновал актуальность, обусловленную объективной потребностью в качественном выполнении задач, сформулированных Правительством России в области укреплении национальной безопасности, обороноспособности страны и ее территориального единства;
- показал роль УДХ в достижении планируемого роста доли соответствующих нормативным требованиям автомобильных дорог Минобороны России в рамках проекта «Автомобильные дороги Минобороны России»;
- выявил ограниченность функций УДХ по техническому прикрытию той части АДОЗ, которую составляет АДОП;
- доказал схожесть с реконструкцией АДНП по условиям выполнения работ в неблагоприятных климатических и погодных условиях, а также в особых условиях приграничных территорий России;
- выявил различия с реконструкцией АДНП в вопросах финансирования обеспечения выполнения дорожных работ и порядке ресурсного обеспечения.

Список литературы

1. Федеральный закон от 08.11.2007 № 257-ФЗ (ред. от 14.07.2022) «Об автомобильных дорогах и о дорожной деятельности в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».
2. Буравцев В.В. Реализация федерального проекта «Автомобильные дороги Минобороны России» / В.В. Буравцев [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mto.ric.mil.ru/Stati/item/393871/> (дата обращения: 23.03.2023).
3. Приказ Министра обороны Российской Федерации от 30 декабря 2018 года № 750 «Об утверждении наставления по организации дорожной деятельности в Вооруженных Силах Российской Федерации» (с изменениями на 16 февраля 2021 года) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://docs.cntd.ru/document/566073381> (дата обращения: 23.03.2023).
4. Приказ Минтранса России от 16.11.2012 № 402 (ред. от 12.08.2020) «Об утверждении Классификации работ по капитальному ремонту, ремонту и содержанию автомобильных дорог».
5. Мосин М.А., Булат Р.Е. Теория и практика формирования готовности работников строительных организаций к профессиональной деятельности: поиск, привлечение, оценка, подбор, наем, адаптация, обучение, аттестация, увольнение персонала, документирование кадровой работы / М.А. Мосин, Р.Е. Булат. – СПб.: Стройиздат СПб, 2008. – ISBN 5–87897–068–7. – EDN QTGZIZ.
6. Булат Р.Е. Правовые нормы и психологическое сопровождение управления персоналом в строительстве / Р.Е. Булат. – СПб.: Бизнес-пресса, 2010. – 197 с. – ISBN 978–5–91584–023–8. – EDN QRQDST.
7. Булат Р.П., Байчорова Х.С. Личностные характеристики готовности специалистов к профессиональной деятельности по военно-учётной специальности «Применение подразделений и частей по строительству, эксплуатации, восстановлению, и техническому прикрытию военно-автомобильных дорог» / Р.П. Булат, Х.С. Байчорова // Военный инженер. – 2021. – №1 (19). – С. 67–76. – EDN NZDQWW.
8. Булат Р.П. Социально-экономические особенности проектирования реконструкции автомобильных дорог двойного предназначения: сборник трудов конференции / Булат Р.П. // Социально-экономические процессы современного общества (к 80-летию Л.П. Куракова): материалы Всерос. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 30 март 2023 г.) / редкол.: Э.В. Фомин [и др.] – Чебоксары: ИД «Среда», 2023. – С. 108–110. – ISBN 978–5–907688–20–9. – DOI 10.31483/r-106019.
9. Приказ Министра обороны Российской Федерации от 21 ноября 2019 года N 688 «О внесении изменений в Руководство по коммунально-эксплуатационному обеспечению Вооруженных Сил Российской Федерации, утвержденное приказом Министра обороны Российской Федерации от 30 декабря 2017 г. N 860».
10. Булат Р.Е. Подготовка военных специалистов инженерно-технического профиля к профессиональной деятельности в экстремальных условиях / Р.Е. Булат // Военная мысль. – 2014. – №12. – С. 65–69. – EDN TEAOMZ.
11. Головачев А.В. Поиск новых педагогических подходов в подготовке курсантов технических ВВУЗ к выполнению боевых задач / А.В. Головачев, Р.Е. Булат // Армейский сборник. – 2003. – №3. – 60 с.
12. Анисимов Ю.П. Модернизации объектов коммунального назначения Министерства обороны Российской Федерации / Ю.П. Анисимов, Р.Е. Булат, В.А. Вакуненко // Современное состояние эксплуатационного содержания казарменно- жилищного фонда Министерства обороны России и инновационные пути перспектив его развития: сборник докладов круглого стола. – 2018. – С. 19–27. – EDN UZRUXI.
13. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 27 ноября 2021 года N 3363-р «О Транспортной стратегии Российской Федерации до 2030 года с прогнозом на период до 2035 года».
14. Паспорт федерального проекта «Автомобильные дороги Минобороны России» (утв. Минтрансом России) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://legalacts.ru/doc/pasport-federalnogo-proekta-avtomobilnye-dorogi-minoborony-rossii-utv-mintransom/> (дата обращения: 23.03.2023).

Булгакова Дарья Сергеевна
студентка

Григорьева Елена Александровна
канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»
г. Оренбург, Оренбургская область

ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО ОБЩЕСТВА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация: в работе дается подробная характеристика потребителю обществу, проблемы с которыми сталкивается и роль государства в управлении потребителю общества. Используя научную литературу, автор излагает всю систему потребителю общества, с помощью которой осуществляется регулирование. Большое место в работе уделено статистическим данным потребителю общества. В статье так же подчеркнута, почему так мало оказывается внимания потребителю кооперативу.

Ключевые слова: потребителю кооператив, государство, вид деятельности, финансовое планирование.

Кредитный потребителю кооператив (КПК) – основанное на членстве добровольное объединение физических и (или) юридических лиц по территориальному, профессиональному и (или) социальному принципам в целях удовлетворения финансовых потребностей членов кредитного кооператива (пайщиков). Это подобие касс взаимопомощи.

Статистика развития и наличия потребителю кооперативов в регионах отметило, что большой процент приходится на совокупность малых регионов. В это число входит Оренбургская область, которая занимает 46 место по наличию ПК у себя в области.

Рассматривая статистику потребителю кооператива в России, можно увидеть интересную тенденцию развития.

Для анализа обратимся к рисунку 1.

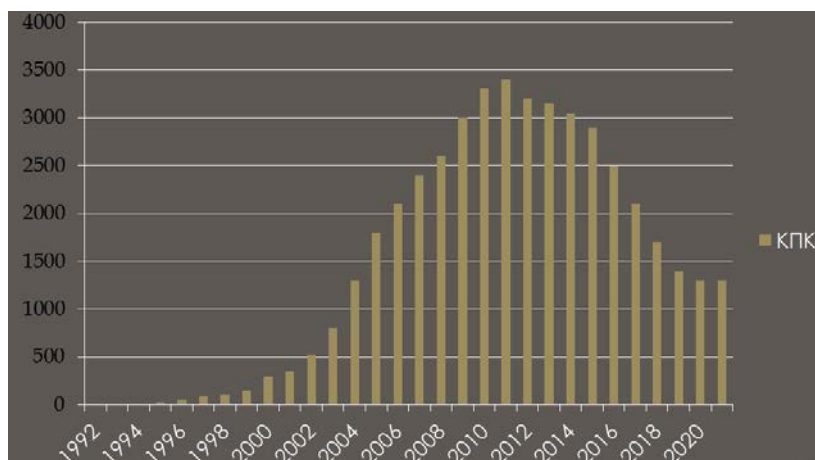


Рис. 1. Количество зарегистрированных КПК в России по годам

По рисунку 1 видно, что наибольший процент зарегистрированных ПК приходится на 2012 год.

Так же на рисунке виден спад, начиная с 2013 год. Такое падение обусловлено тем, что в России неоднократно приходили кризисные времена. Когда страна находилась в тяжелом финансовом положении, ПК приходилось трудно. Потому как не оказывалось никакой поддержки со стороны государства, банков и местных властей. В скором времени, ПК стали банкротиться. Изменение таких показателей можем наблюдать на рисунке 2.

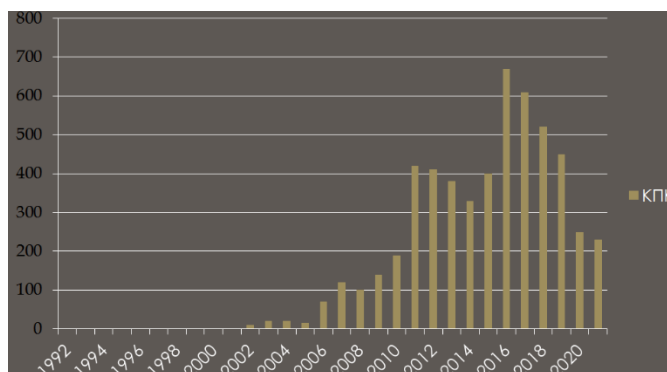


Рис. 2. Количество ПК прекратившие свою деятельность в России по годам

Начиная с 2009 года, количество прекративших ПК, растет. По приведенным рисункам, сразу видно, что у ПК нет финансовой стабильности, которая позволит выстоять кризисную ситуацию. Такое утверждение подтверждает статистические данные. По рисунку видно, что банкроты приходились больше всего на 2009 и 2013 год.

Зачастую проблема банкротства ПК была не только в том, что нет устойчивой финансовой основы, но и в том, какие виды услуг оказывают ПК.

Когда происходило развитие ПК в 1992 году, было актуально работать в таких секторах как: производство; заготовки; закупки; реализации; посредничества; проектно-исследовательские работы; оказания услуг; защита интересов пайщиков юридически.

Но времена идут вперед, и предыдущие сектора мало несут положительных результатов для нынешних организаций. Поэтому большинство пайщиков решили переqualificироваться на другой сектор работы. К более современным площадкам для развития ПК стали: кредитные; жилищные и жилищно-строительные; сельскохозяйственные; гаражные.

По данным статистики ПК играют не малую роль. Около 3000 потребительских кооперативов содержат в себе 4 000 000 пайщиков. Люди продолжают работать в таких организациях, продолжают их открывать, потому что здесь есть свои плюсы. Такие как:

- 1) финансовая взаимопомощь, и только потом идет получение дохода;
- 2) социальная помощь и поддержка малого населения;
- 3) развитие малого и среднего бизнеса;
- 4) эти объединения могут заниматься снабжением, кредитованием, переработкой и сбытом продукции, обслуживанием техники и так далее.

Обращая свое внимание на возможности, которые можно реализовать в ПК, не стоит забывать и о проблемах, с которыми приходится уживаться организациям.

В ПК большую часть в управлении играют пайщики, поэтому около 30% проблем приходится именно от внутренней системы правления. ПК присуще такие проблемы.

1. Не используют финансовое планирование.
2. Отсутствие желания повысить уровень квалификации сотрудников.
3. Отказ переqualificироваться в другой вид деятельности.
4. Неразумное использование своих ресурсов.

Но большую часть проблем около 70% исходит от государства. У ПК из-за отсутствия поддержки выявлены такие проблемы как:

- 1) имеющиеся разночтения в подходах к созданию имущества, распределению доходов;
- 2) не осуществляется поддержка малого населения;
- 3) нет единого регулирующего нормативного акта для получения синергетического эффекта от развития кооперативного сектора;
- 4) отсутствуют специальных льгот.
- 5) отсутствие госзаказа.

Анализируя проблемы, из-за которых ПК не могут начать развиваться, выделяются так же и задачи, которые стоит выполнить государству, чтобы в дальнейшем потребительские кооперативы могли работать в полной мере.

Задачи, которые рекомендуется реализовать государству в поддержании работы ПК.

1. Совершенствование налогового регулирования.
2. Совершенствование правового регулирования в сфере организации закупок сельскохозяйственной продукции и ее последующего сбыта.
3. Вопросы кадрового обеспечения, социальных льгот и медицинского обслуживания.
4. Правовое сопровождение приоритетных направлений деятельности потребкооперации.

5. Вовлечению организации потребительской кооперации в реализацию проектов с государственным участием

6. Создания Фонда содействия развитию кооперации и наделения его функциями по мониторингу развития кооперативного сектора экономики.

Если рассматривать варианты развития ПК со стороны пайщиков, то им в первую очередь стоит быть более открытым изменениям в современной экономике и не бояться вводить новые изменения.

В заключении отметим, что потребительский кооператив всегда будет иметь свое место в экономике. Такой вид организационно-правовой деятельности позволять многим реализоваться в малом и среднем бизнесе, поддерживать малое население необходимыми услугами и товарами, оказывать помощь людям ведущим свою сельскохозяйственную деятельность.

Список литературы

1. Борисова Н.В. Конкурентоспособность многоотраслевых потребительских обществ / Н.В. Борисова // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. – 2010. – С. 1–5.
2. Никифоров П.А. Финансовая устойчивость сельских потребительских обществ / П.А. Никифоров // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. – 2008. – С. 4–6.
3. Хайретдинова А.Д. Правовое обеспечение потребительского общества / А.Д. Хайретдинова // Экономика и социум. – 2012. – №3.

Василенко Алла Александровна
канд. экон. наук, доцент

Волык Анастасия Викторовна
студентка

Чернышова Ксения Сергеевна
студентка

ФГБОУ ВО «Ростовский государственный
экономический университет (РИНХ)»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА HR-АУДИТА И КАДРОВОГО АУДИТА

Аннотация: статья посвящена вопросам применения HR-аудита и кадрового аудита в России. Авторами рассматриваются цель и задачи проведения данных видов аудита, приводятся проблемы, которые могут быть выявлены при их проведении. Обсуждается вопрос эффективности HR-аудита и кадрового аудита в России. Изучение данной темы позволяет понять, почему результаты HR-аудита и кадрового аудита являются необходимыми для эффективного управления персоналом в России.

Ключевые слова: аудиторские услуги, кадровый аудит, оценка эффективности, управления персоналом, HR-аудит.

Современный рынок труда постоянно меняется, и чтобы успешно конкурировать, компании должны иметь хорошо развитую HR-стратегию и управление кадрами. Одним из инструментов для анализа и улучшения этих процессов является HR-аудит.

В условиях постоянных изменений в бизнесе и быстрого развития технологий, эффективное управление персоналом становится одним из ключевых факторов успеха любой компании. Оценка кадрового потенциала и HR-аудит – это процессы, которые позволяют компаниям выявить слабые места в управлении персоналом, определить возможности для улучшения и принять соответствующие меры. Возросший в последнее время спрос на кадровый аудит обусловлен участвовавшими проверками со стороны государственной инспекции труда в отношении тех предприятий, которые в целях экономии средств не придают особого значения кадровому делопроизводству [2].

В рамках HR-аудита проводится оценка многих аспектов управления персоналом, таких как найм и удержание сотрудников, обучение и развитие, вознаграждение и мотивация, управление производительностью и организационная культура. Эти факторы имеют важное значение для успешной работы компании и ее конкурентоспособности на рынке.

Так, кадровый аудит, в ходе которого проводится анализ кадрового потенциала компании, выявляются сильные и слабые стороны кадрового обеспечения, а также анализируются факторы, влияющие на эффективность работы персонала.

Сравним кадровый аудит и HR-аудит и проанализируем, какие из этих процессов являются более эффективными в России. Для начала определим суть каждого из исследуемых понятий.

HR-аудит представляет собой комплексную оценку эффективности существующей системы управления персоналом, ее соответствия текущему этапу развития компании и степени ее готовности к стратегическим потребностям бизнеса. Целью работ по HR-аудиту является выявление актуальных недостатков, затруднений и сбоев в работе системы управления персоналом по основным HR-подсистемам [4].

Основными задачами HR-аудита являются:

- оценка эффективности работы HR-отдела;
- выявление проблем и недостатков в деятельности HR-отдела;
- определение причин возникновения проблем и недостатков;
- разработка рекомендаций по устранению проблем и недостатков.

К особенностям HR-аудита можно отнести:

- нацелен на повышение эффективности работы организации в целом;
- проводится по формальным программам, экспертные процедуры и заключения выполняются по официальной принятым алгоритмам;
- не зависит от предприятия, кадровая работа которого исследуется;
- проводится специалистами, которые обладают соответствующими знаниями и опытом [3].

Кадровый аудит, в свою очередь, подразумевает независимую комплексную оценку системы кадрового документооборота, процедур, стандартов и технологий создания кадровой документации, а также ее проверка на предмет полноты состава и соответствия оформлению действующему законодательству [1]

К основным особенностям кадрового аудита относятся следующие.

1. Фокус на административных и операционных аспектах управления персоналом, таких как кадровое делопроизводство, учет трудового времени, трудовые договоры и другие аспекты, связанные с документацией и административной деятельностью.

2. Проверка соответствия организации требованиям трудового законодательства, правилам и процедурам, а также внутренним политикам и процессам, связанным с управлением персоналом.

3. Оценка эффективности систем и процессов управления персоналом, определение сильных и слабых сторон, выявление несоответствий и рисков в административной деятельности в области управления персоналом.

Исходя из этого, можно сформулировать основные отличия HR-аудита и кадрового аудита.

HR-аудит охватывает более широкий спектр функций, связанных с управлением персоналом, и может включать оценку процессов найма и подбора персонала, процедур обучения и развития, оценки производительности, систем вознаграждения и мотивации, управления трудовыми отношениями, управления изменениями и других аспектов работы с персоналом. Главная цель HR-аудита – оценить эффективность работы HR-отдела организации и выявить возможные улучшения в управлении персоналом.

Кадровый аудит, в свою очередь, может быть более ограниченным в своем фокусе и включать в себя проверку правильности ведения документации, связанной с управлением персоналом, таких как трудовые договоры, трудовые книжки, кадровый учет и другие кадровые документы. Он может также оценивать соответствие действующего законодательства и внутренних политик, процедур организации, связанных с управлением персоналом. Главная цель кадрового аудита – убедиться, что документация и процессы, связанные с кадровым управлением, соответствуют требованиям законодательства и внутренним политикам организации.

Примерами проверки в рамках HR-аудита могут выступать:

- оценка процесса найма и отбора (аудиторы могут проверить, соответствуют ли процедуры найма организации правилам и политикам, определены ли критерии отбора, проводятся ли проверки референсов);
- оценка эффективности развития персонала (аудиторы могут оценить, насколько эффективно HR-отдел разрабатывает и реализует программы оценки, развития и обучения персонала).

В рамках кадрового аудита осуществляются следующие оценки:

- оценка системы управления кадровой документацией (аудиторы могут проверить, насколько эффективно организация ведет кадровую документацию, включая трудовые договоры, таблицы учета рабочего времени, личные дела сотрудников);
- оценка процессов компенсаций и льгот (аудиторы могут оценить, насколько эффективно управляются компенсационные пакеты, льготы и страхование в организации, соответствуют ли они корпоративным политикам и требованиям законодательства).

Представим выявленные основные отличия в таблице 1.

Таблица 1

Отличия между HR-аудитом и кадровым аудитом

<i>Критерий сравнения</i> 1	<i>HR-аудит</i> 2	<i>Кадровый аудит</i> 3
Основная цель	Анализ систем и процессов, связанных с управлением персоналом, с акцентом на стратегической и операционной поддержке бизнеса	Анализ процессов и процедур в сфере управления персоналом, с фокусом на соблюдении трудового законодательства и внутренних политик организации
Основная цель	Анализ систем и процессов, связанных с управлением персоналом, с акцентом на стратегической и операционной поддержке бизнеса	Анализ процессов и процедур в сфере управления персоналом, с фокусом на соблюдении трудового законодательства и внутренних политик организации

1	2	3
Направленность аудита	Оценка эффективности HR-практик и процессов, анализ стратегий трудоустройства, оценка работы HR-отдела	Оценка соответствия кадровых процессов и документации требованиям трудового законодательства, анализ правильности оформления документов и соблюдения внутренних политик организации
Область применения аудита	Широкий спектр HR-функций, включая найм, оценку, обучение, развитие, удержание и управление трудовыми отношениями	Процессы, связанные с управлением персоналом, такие как найм, увольнение, оформление документов, ведение трудовых книжек, контроль за соблюдением трудовых прав и обязанностей сотрудников

На данный момент в России HR-аудит все еще относительно новая и развивающаяся область. Однако в последнее время HR-аудит становится все более востребованным в организациях, особенно в крупных компаниях с разветвленной структурой и сложными процессами управления персоналом. В России спрос на HR-аудит может быть выше в таких отраслях, как производство, фармацевтика, телекоммуникации, ритейл и других секторах, где управление персоналом играет важную роль в бизнес-процессах.

Процентное соотношение HR-аудита и кадрового аудита в общем объеме услуг аудиторских организаций может варьироваться в зависимости от спроса на рынке и особенностей организаций. В некоторых случаях HR-аудит и кадровый аудит могут занимать значительную долю в общем объеме услуг, особенно для организаций, где управление персоналом играет важную роль и подвержено регулярным изменениям и обновлениям.

HR-аудит и кадровый аудит могут проводиться одновременно с аудитом, который также может включать другие аудиторские услуги, такие как финансовый аудит и налоговый аудит. Это позволяет организации получить всестороннюю оценку своей деятельности, включая управление персоналом и соответствие кадровых процессов законодательству.

Таким образом, проведение HR-аудита и кадрового аудита может помочь компаниям улучшить качество управления персоналом, соблюдать законодательные требования и повысить эффективность своей деятельности. Несмотря на то, что эти услуги пока не являются самыми популярными в сфере аудита в России, можно ожидать их роста в ближайшее время в связи с растущей значимостью человеческого капитала в условиях современного рынка труда. Результаты HR-аудита и кадрового аудита позволят оценить эффективность важнейших аспектов развития бизнеса и принять меры по улучшению бизнес-среды.

Список литературы

1. Катковская И.В. Аудит кадровых процессов как инструмент оценки системы управления персоналом организации / И.В. Катковская // Управление персоналом и интеллектуальными ресурсами в России. – 2017. – №1. – С. 67.
2. Лищук Е.Н. Особенности проведения кадрового аудита в современных организациях / Е.Н. Лищук, Н.В. Беликова // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. – 2018. – №1. – С. 193.
3. Попкова Ю.С. HR-аудит и его роль в деятельности современной организации / Ю.С. Попкова // Конкурентоспособность территорий: материалы XX Всерос. экон. форума молодых ученых и студентов. – Екатеринбург: Изд-во Урал. гос. экон. ун-та, 2017. – С. 91.
4. Румынина В.В. Внешний кадровый аудит / В.В. Румынина, К.А. Сухотина // Кадровая служба и управление персоналом предприятия. – 2007. – №7 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://wiseeconomist.ru/poleznoe/36047-vneshnij-kadrovij-audit>

Волгин Иван Александрович
студент

Научный руководитель

Шилоносова Наталья Васильевна

канд. экон. наук, доцент, преподаватель

ФГАОУ ВО «Южно-Уральский государственный университет
(национальный исследовательский университет)»
г. Челябинск, Челябинская область

РОЛЬ СЕМЕЙНОГО БЮДЖЕТИРОВАНИЯ В ДОСТИЖЕНИИ ФИНАНСОВЫХ ЦЕЛЕЙ

Аннотация: в статье приведены результаты анализа опроса с целью определения роли семейного бюджетирования в достижении финансовых целей семьи. Выявлено, что семейное бюджетирование важно для обеспечения устойчивости семьи, в том числе финансовой, но семейный бюджет ведут только две трети опрошенных. Показано, каким образом планировать бюджет в своей семье, а также как научиться эффективно планировать семейные доходы и расходы.

Ключевые слова: семейный бюджет, доход, семейное бюджетирование.

Важной частью современной экономики является семейная экономика, неотъемлемой частью которой является семейное бюджетирование. В настоящее время проблема изучения семейного бюджетирования является особенно актуальной, так как семейный бюджет является основой государственного бюджета и отражает уровень развития экономики целой страны. В связи с этим целью данной статьи является изучение проблем семейного бюджетирования на основе анализа теоретических материалов и социологического исследования.

В целях определения роли семейного бюджетирования проведен опрос. В опросе приняли участие 131 респондент в возрасте от 18 лет. Большую часть составили 109 молодых людей в возрасте 18–24 лет (83%), остальные 22 человека – это 13 человек в возрасте 25–34 лет (17%) и 9 человек старше 35 лет (10%). Почти 45% опрошенных (59 человек) имеют родителей и братьев/сестер, то есть семья большая. 37 опрошенных (37%) являются единственным ребенком в семье. Есть среди респондентов 10 одиноких людей (8%).

В результате опроса выяснилось, что большинство – почти две трети опрошенных (68%) ведут семейный бюджет, одна треть (32%) – нет. Полезной привычкой учет доходов и расходов семьи является в семьях 39% респондентов (50 человек), 28% опрошенных (37 чел.) ведут учет время от времени и 33% (42 чел.) не ведут семейный бюджет (рис. 1).

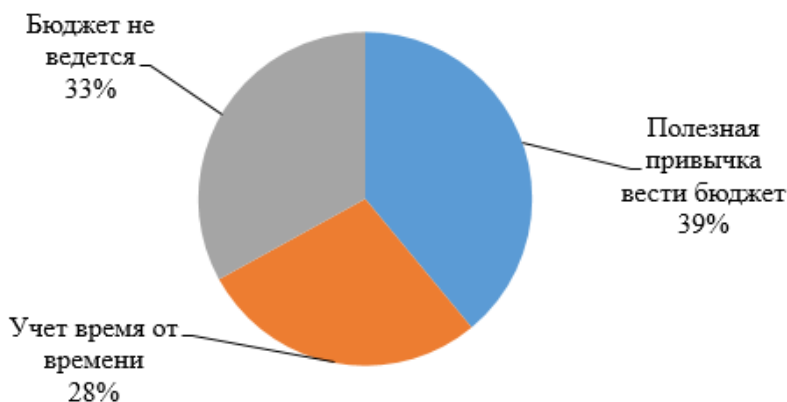


Рис. 1. Результаты ответа на вопрос о ведении семейного бюджета

Среди причин отсутствия привычки вести семейный бюджет – отсутствие такой привычки у старшего поколения. Кроме того, не все обладают достаточной информацией о роли семейного бюджетирования.

Интересным показался тот факт, что среди главных семейных целей молодых респондентов в приоритете находится достижение достойного уровня дохода, бытовой комфорт, возможность совместного досуга. Среди респондентов старшего возраста предпочтительны поддержание хороших взаимоотношений членов семьи, забота о здоровье близки и формирование финансовых накоплений.

Таким образом, можно сделать вывод о важности семейного бюджетирования для обеспечения устойчивости семьи, в том числе финансовой.

Рассмотрим основные характеристики семейного бюджета. Бюджет (в переводе со старо-нормандского «bougette» – кошелек, сумка, кожаный мешок, мешок с деньгами) представляет собой схему [2] или смету [3] доходов и расходов определённого лица, семьи, организации, государства и т. д., устанавливаемая на определённый период времени, обычно на один год. С точки зрения современной экономики семейное бюджетирование – это процесс планирования и ведения бюджета семьи, деятельность с целью оптимального распределения ресурсов во времени в зависимости от финансовых целей семьи.

Согласно толковому словарю русского языка, доход – это «денежные поступления, материальные приобретения, получаемые государством, каким-нибудь торгово-промышленным учреждением или частным лицом от своих предприятий, от своей деятельности» [4, с. 38]. В рамках семьи – это все полученные денежные средства и материальные ценности: заработная плата, вознаграждения, пособия, доход с приусадебного хозяйства и прочее. Если полученных средств хватает только на удовлетворение потребностей, то это может обозначать лишь то, что бюджет сбалансирован. Такое характерно чаще для бессемейной работающей молодежи.

Являясь первичной ячейкой общества, семья закладывает основы взаимоотношений между членами семьи, формирует, в том числе, финансовую грамотность. Семейное бюджетирование воспитывает чувство ответственности за семейное благополучие. Умение рассчитывать семейный бюджет позволяет эффективно удовлетворять все потребности семьи.

Планирование семейного бюджета может способствовать не только постижению основ финансовой грамотности, но превратиться в увлекательное взаимодействие между членами семьи, что приведет к ее сплочению [1, с. 133].

Вести учет расходов и доходов можно различными способами: в блокноте/тетради, таблице Microsoft Excel, книге Kakebo (японская система ведения бюджета), мобильных приложениях или личном кабинете своего банка. Пример табличной формы доходов и расходов семейного бюджета семьи из трех человек представлен на рисунке 2.

Доходы			Отчет						
№	Категории доходов	Сумма	Доходы за месяц		Расходы за месяц		Сальдо (разница)		
1	Зарплата	64000	74000		71482		2518		
2	стипендия Вани	6500							
3	Алименты	2000							
4	Разное	1500							
Итого		74000							
Расходы			март						
№	Категории расходов	Расх. за мес.	Вася	Мама	Ваня				
1	обеды на учебе, работе	9200	1600	2200	4400	1000			
2	Поездки (транспорт, такси)	4232		3000	1232				
3	Квартплата	3000		3000					
4	Продукты питания	15000		15000					
5	Гигиена и здоровье	1000		1000					
6	Ипотека	11300		11300					
7	страховка Вани, ипотеки	4500		2500	2000				
8	Одежда, обувь, косметика	3500	1000	1500	1000				
9	Связь (телефон, интернет)	2250	450	690	540	570			
10	Накопления	15000		15000					
11	Развлечения, подарки, карман.деньги	2500	500	1000	1000				
12		0							
Итого		3550	56190	2540	8202	1000	0	0	
Итого за месяц					71482				

Рис. 2. Пример табличной формы семейного бюджета

Из рис.2 видно, что, семья из трех человек (мама, Ваня – сын-студент 20 лет, Вася – сын-школьник 10 лет) имеет доход 74000 рублей. Расходы семьи распределены по одиннадцати категориям и составляют 71482 рубля. Анализ расходов за месяц показал, что при соблюдении примерно такого уровня расходов, семья может переводить в накопления не 15000, а 17000 рублей.

Правильнее всего начинать семейный бюджет с планирования как по ожидаемым расходам, так и по ожидаемым доходам. Выбор правильных целей обеспечивает успех бюджетирования. Важно правило семейного бюджетирования – четко строго контролировать внесение доходов и расходов, не нарушать договоренностей между членами семьи. Важно также периодически анализировать результаты. Это поможет понять, от чего можно еще отказаться, а куда средств необходимо больше.

Например, средний студент вуза в Челябинске каждый день на обед в столовой тратит 200 рублей, в месяце в среднем 22 рабочих дня, в результате в месяц на это уходит 4400 рублей, а за год – 52 800 рублей. На проезд до места учебы и обратно на одном виде транспорта (маршрутное такси) он тратит 56 рублей, в месяце это 1232 рубля, в год – 14784 рубля. Его минимальные расходы в месяце –

5632 рубля, в год – 67584 рубля. Если повышенная стипендия составляет 6500 рублей, то на личные нужды ему остается всего 868 рублей. Что делать, чтобы быть относительно независимым от родителей и все-таки иметь личные деньги? Во-первых, возможность иметь стипендию – это отличная мотивация к хорошей успеваемости, во-вторых, вуз предлагает возможность повысить стипендию за счет научной и внеучебной активности, в-третьих, можно найти подработку (если это не будет мешать образовательному процессу). И если при этом контролировать свои доходы и расходы, не отказываясь от помощи родных, то вполне возможно даже накопить средства на какую-нибудь крупную покупку (одежду, смартфон и т. д.).

Таким образом, семейный бюджет представляет собой систему доходов и расходов семьи на определенный период времени. Семейное бюджетирование важно для обеспечения устойчивости семьи, в том числе финансовой. Это позволит не только оптимизировать расходы, но и выделять средства для накоплений и инвестирования.

Список литературы

1. Зайцева А.Д. Бюджетирование: понятие, цели, функции / А.Д. Зайцева, М.С. Мельников // Молодой ученый. – 2021. – №27 (369). – С. 116–119 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/369/83034/> (дата обращения: 28.03.2023).

2. Словари и энциклопедии на Академике // Академик [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://dic.academic.ru/> (дата обращения: 28.03.2023).

3. Словарь банковских терминов и экономических понятий [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://banks.academic.ru> (дата обращения: 28.03.2023).

4. Толковый словарь русского языка / под ред. Д.Н. Ушакова [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://dic.academic.ru/contents.nsf/ushakov/> (дата обращения: 28.03.2023).

Галухина Екатерина Александровна
студентка

Научный руководитель

Шилоносова Наталья Васильевна

канд. экон. наук, доцент, преподаватель

ФГАОУ ВО «Южно-Уральский государственный университет
(национальный исследовательский университет)»
г. Челябинск, Челябинская область

АНАЛИЗ ПРИОРИТЕТНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ ТРУДОУСТРОЙСТВА СТУДЕНТОВ-СПОРТСМЕНОВ НАПРАВЛЕНИЯ «ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА»

Аннотация: для анализа приоритетных направлений трудоустройства студентов-спортсменов направления «Физическая культура» был проведен опрос, по результатам которого можно выделить, что подавляющее большинство респондентов в дальнейшем планируют выйти на рынок труда в сфере получаемого образования в различных соответствующих должностях, более того, половина трудоустроенных студентов уже работают в сфере физической культуры и спорта, получая при этом необходимый опыт для работы в дальнейшем. Было также выявлено, что студентам хотелось бы получить дополнительное образование во время обучения в вузе.

Ключевые слова: рынок труда, физическая культура, трудоустройство, опрос, дополнительное образование.

Рынок труда – это система общественных экономических отношений, связанных с наймом и предложением труда, т.е. с его куплей и продажей, это также экономическое и географическое пространство – сфера трудоустройства, в которой взаимодействуют покупатели и продавцы специфического товара – труда, это также механизм, обеспечивающий согласование цены и условий труда между работодателями и наемными работниками, цена труда – это величина заработной платы наемного работника [1].

В нынешнее время рынок труда очень разнообразный и каждый год меняется, поэтому студенту, обучающемуся в вузе важно понимать тенденции движения вакансий на рынке труда [3]. По мнению М.П. Бондаренко, вопрос профессионального самоопределения, т.е. определения своей будущей профессии является наиболее значимым и весомым в жизни каждого студента [2]. Поэтому и было проведено исследование, которое направлено на изучение приоритетных направлений трудоустройства для студентов-спортсменов направления «Физическая культура».

Для анализа приоритетных направлений трудоустройства студентов-спортсменов направления «Физическая культура», в марте 2023 года было проведено исследование в формате опроса в Google Forms. В опросе были задействованы студенты Южно-Уральского государственного университета направления «Физическая культура» в возрасте от 18 до 22 лет. Всего в опросе приняли участие 33 респондента, из них 57,6% – женщины, 42,4% – мужчины.

Опрос состоял из семи вопросов, целью которых было, во-первых, выяснить сколько на данный момент трудоустроенных спортсменов и где они работают, во-вторых, какая часть студентов в дальнейшем планирует работать в сфере физической культуры и спорта, и в-третьих, оценить желание студентов-спортсменов к получению дополнительного образования на момент обучения в вузе, а также в каких направлениях хотелось бы его получать.

Ниже, в таблице приведены вопросы, на которые отвечали студенты-спортсмены, а также их ответы, выраженные в процентах.

Таблица 1

Результаты опроса о приоритетных направлениях трудоустройства студентов-спортсменов

Наименование	Доля ответов, %
Трудоустроены ли Вы на данный момент?	
а) да	51,5
б) нет	48,5
Итого:	100
Если да, то работаете ли Вы в сфере физической культуры и спорта?	
а) да	39,4
б) нет	18,2
в) не трудоустроен(а)	42,4
Итого:	100
Если нет, укажите пожалуйста причину?	
а) не хватает времени совмещать работу и учебу	30,3
б) не заинтересован(а)	6,1
в) не устраивает заработная плата	6,1
г) трудоустроен(а) в сфере ФКиС	45,5
д) не считаю необходимым работать во время обучения в вузе	9,1
е) другое: необходимо доп. обучение	3,0
Итого:	100
Хотите ли вы в дальнейшем работать в сфере физической культуры и спорта?	
а) да	75,8
б) нет	3,0
в) еще не определился(ась)	21,2
Итого:	100
Если да, то где хотите работать?	
а) преподаватель в общеобразовательной школе	0,0
б) тренер в спортивной школе	39,4
в) работа в сфере фитнеса и здорового образа жизни	21,2
г) спортивный менеджмент	33,3
д) не собираюсь работать в данной сфере	6,1
Итого:	100
Хотели бы Вы, во время обучения в вузе, получать дополнительное образование?	
а) да	81,8
б) нет	18,2
Итого:	100
Если да, то в сфере своего образования, или же связанное с другими направлениями подготовки?	
а) в сфере своего образования, для повышения квалификации	42,4
б) в другом направлении, для разнообразия обучения	42,4
в) не заинтересован(а)	15,2
Итого	100

Рассмотрим полученные результаты опроса более подробно. На рисунке 1 представлено соотношение трудоустроенных и не трудоустроенных студентов-спортсменов на данный момент времени.

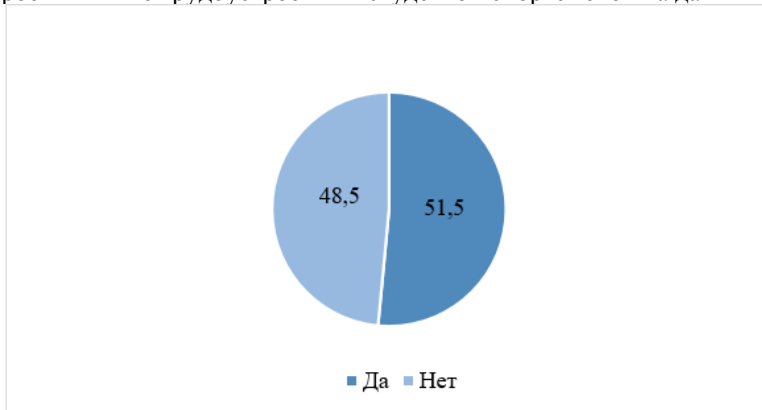


Рис. 1. Соотношение трудоустроенных и нетрудоустроенных студентов-спортсменов

Из рисунка 1 видно, чуть больше половины респондентов (51,5%) на данный момент совмещают работу и учебу в вузе, что означает, на данном направлении есть возможность успешно получать высшее образование и быть частично занятым.

Далее стоит рассмотреть трудоустроены ли работающие студенты в сфере физической культуры и спорта, или же в других сферах деятельности. Это можно сделать на основании второго вопроса. Отсюда становится понятно, что большинство трудоустроенных студентов-спортсменов (11 человек) уже работают по своему направлению обучения, т. е. еще на момент своего обучения в вузе они получают ценный опыт, который им пригодится в дальнейшем. Остальные работающие студенты (6 человек) получают опыт в других сферах трудовой деятельности.

Из вопроса 3 можно сделать вывод о том, какие есть сомнения и трудности у студентов при выборе работы в сфере физической культуры и спорта на период своего обучения. Из ответов становится ясно, что в основном у студентов не хватает времени на совмещение учебы и работы. Это означает то, что по окончании периода своего обучения в вузе, студенты смогут трудоустроиться по своему направлению и начать полноценно работать.

На рисунке 3 показано распределение ответов опрошенных на вопрос о дальнейшем трудоустройстве в сфере физической культуры и спорта (ФКиС).



Рис. 3. Распределение ответов о дальнейшем трудоустройстве в сфере ФКиС

Исходя из данных ответов можно четко сделать вывод о том, что подавляющее большинство (75,8%) студентов планируют в дальнейшем выйти на рынок труда как специалисты в сфере физической культуры и спорта, помимо этого оставшаяся часть опрошенных (21,2%) еще не определились с дальнейшим местом своей будущей работы.

Рассмотрев ответы респондентов на пятый вопрос, можно составить рейтинг приоритетных направлений дальнейшего трудоустройства студентов-спортсменов направления «Физическая культура». Данный рейтинг представлен на рисунке 4.

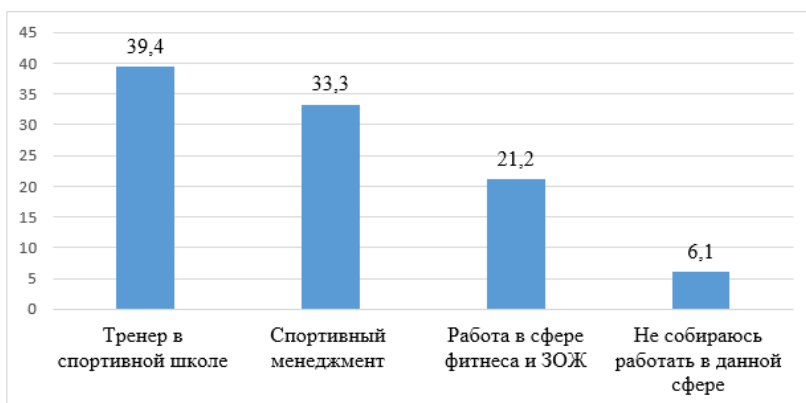


Рис. 4. Рейтинг приоритетных направлений дальнейшего трудоустройства студентов-спортсменов направления «Физическая культура»

Судя по результатам, полученным в этом вопросе, 13 студентов в дальнейшем планируют пойти работать тренером в спортивные школы, 11 – планируют пойти в направлении спортивного менеджмента, 7 – рассматривают работу в сфере фитнеса и ЗОЖ, 2 человека планируют пойти в других направлениях. Работу в общеобразовательных школах студенты не рассматривают.

Далее хотелось бы сделать акцент на желание студентов получать дополнительное образование на момент обучения в вузе. Из результатов шестого вопроса, очевидно, что большинство студентов (81,8%) хотели бы получать дополнительное образование, остальные студенты (19,2%) не заинтересованы в этом. Представим всех респондентов, желающих получать дополнительное образование как 100%. Тогда на рисунке 5 можно увидеть распределение желаемых направлений дополнительного образования для студентов по направлению «Физическая культура».



Рис. 5. Распределение желаемых направлений для получения дополнительного образования

В заключение всего опроса можно сделать вывод о том, что в дальнейшем большинство студентов-спортсменов планируют выйти на рынок труда, как специалисты в области физической культуры и спорта, при чем приоритетным направлением они считают работу тренером в спортивных школах. Помимо этого, половина трудоустроенных респондентов уже работают в своем направлении, и получают при этом важнейший опыт для дальнейшей работы. Так же стоит отметить желание студентов-спортсменов получать дополнительное образование на момент своего обучения, как на своем направлении, для получения дополнительных знаний для работы в дальнейшем, так и в других направлениях, для разнообразия своих знаний в разных сферах деятельности.

Список литературы

1. Анализ рынка спортивных и физкультурно-оздоровительных услуг [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://bmsi.ru/doc/cbfca857-cd53-45c1-b12f35046962011d/>
2. Рынок труда и рынок образовательных услуг в области физической культуры и спорта [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/rynok-truda-i-rynok-obrazovatelnyh-uslug-v-oblasti-fizkultury-i-sporta>
3. Актуальность анализа рынка труда в сфере физической культуры [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://megalektsii.ru/s60625t11.html>

Горшкова Жанна Валерьевна
студентка

Сисенева Альбина Кадырниязовна
студентка

Беланова Наталия Николаевна
канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет»
г. Самара, Самарская область

DOI 10.31483/r-106460

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ И ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ЕЕ ФИНАНСОВУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ

Аннотация: любой организации необходимо для своего финансового управления проводить анализ финансового состояния. Статья дает основные показатели для проведения указанного анализа.

Ключевые слова: финансовое состояние, ликвидность, устойчивость, факторы влияния.

В настоящее время экономическая обстановка на рынке России, так и на мировых рынках характеризуется как нестабильная, с часто колеблющейся возможностью постоянного функционирования.

В связи с имеющимися условиями деятельности на рынке, анализ финансового состояния организации приобретает еще большую важность, что требует осуществление особого контроля за его проведением. Финансовое состояние изучается и раскрывается при помощи набора показателей, характеризующих успешность и результативность работы организации на основе данных, предоставляемых бухгалтерскими документами.

Анализировать финансовое состояние организации необходимо для того, чтобы оценить ее результативность в течение периода исследования – любого отчетного периода. Результаты, полученные при помощи проведенного анализа, используются заинтересованными лицами, например, собственниками или инвесторами для того, чтобы принимать взвешенные решения.

Дадим определение анализу финансового состояния. Оно представляет собой комплексную категорию, отражающую устойчивость, результативность и инвестиционную привлекательность экономической системы организации, для отражения чего используется набор показателей [1, с. 20].

Для того, чтобы оценить финансовое состояние организации, проводится исследование по следующим направлениям:

- оценивается динамика статей баланса, а также определяется их доля в общей структуре баланса;
- оценивается то, насколько организация имеет ликвидный баланс, из чего делается вывод о ее платежеспособности;
- определяется финансовая устойчивость организации;
- рассчитываются показатели, характеризующие прибыльность работы организации.

Для того, чтобы раскрыть сущность анализа финансового состояния, приведем последовательность его проведения.

Первый этап характеризуется тем, что готовится агрегированный баланс, составленный двумя различными способами, описанными далее:

- производится укрупнение статей имеющегося баланса, который составлен по требованиям законодательства;
- учитывается ликвидность активов, а также срочности погашения задолженности и обязательств, распределяя активы и пассивы по уровням ликвидности (срочную, критическую и текущую) и срокам погашения обязательств (долгосрочные и краткосрочные).

Второй этап предполагает проведение анализа, который называется горизонтальным и вертикальным.

Горизонтальный анализ предполагает проведение сравнения показателей в абсолютном выражении. Причем, анализ может проводиться как за два года, так и за несколько лет.

Вертикальный анализ предполагает вычисление долей статей баланса в общей структуре пассивов или активов, т.е. производится деление каких-либо сумм тех или иных статей на общую итоговую сумму баланса. Полученное значение измеряется в процентах [2, с. 81].

Третий этап предполагает проведение сравнения между полученными изменениями в течение всего периода, когда проводится исследование. Также во время сравнения осуществляется выявление тенденций того, происходит ли увеличение показателей, или их уменьшение. Выявленные тенденции могут быть использованы специалистом, проводящим анализ для того, чтобы делать прогнозы на будущее, в основе которых лежит направление тренда.

Четвертый этап предусматривает определение ликвидности баланса анализируемой организации, т.е. оценивается то, насколько организация имеет ликвидный баланс, из чего делается вывод о ее платежеспособности. Для того, чтобы определить, насколько ликвиден баланс, активы распределяются

по уровням ликвидности, а обязательства по тому, насколько срочно они должны быть погашены. В результате получают баланс, где сравниваются соответствующие друг другу статьи активов и пассивов (рис. 1) [3, с. 37].

Классификация активов в зависимости от степени ликвидности	Классификация пассивов в зависимости от степени ликвидности
<ul style="list-style-type: none"> • А1 — самые ликвидные активы: деньги на счетах и краткосрочные финансовые вложения. • А2 — быстрореализуемые активы: краткосрочная дебиторская задолженность. • А3 — медленнореализуемые активы: запасы, НДС, долгосрочная дебиторская задолженность. • А4 — труднореализуемые активы: внеоборотные активы. 	<ul style="list-style-type: none"> • П1 — самые срочные обязательства: кредиторская задолженность. • П2 — краткосрочные пассивы: краткосрочные кредиты и займы, задолженность участникам по дивидендам и другим доходам. • П3 — долгосрочные пассивы: долгосрочные кредиты. • П4 — устойчивые пассивы: доходы будущих периодов, резервы предстоящих расходов и платежей

Рис. 1. Классификация активов и пассивов в зависимости от степени их ликвидности и срочности погашения

Баланс будет абсолютно ликвидным при соблюдении неравенств:

$$A1 > П1, A2 > П2, A3 > П3, A4 < П4. \quad (1)$$

Обычно для того, чтобы более точно оценить ликвидность анализируемой организации, необходимо провести еще и коэффициентный анализ, который служит дополнительным анализом. Для этого необходимо рассчитать основные коэффициенты ликвидности, соответствующие тому, насколько срочно при помощи выявленных групп активов могут быть погашены наиболее срочные обязательства.

Пятый этап предполагает проведение анализа финансовой устойчивости. Важной составляющей проведения анализа финансовой деятельности является определение показателей его финансовой устойчивости. Которые в свою очередь в перспективе свидетельствуют о возможностях стабильного и безубыточного функционирования организации, возможностях остаться на рынке в условиях резких перепадов состояния экономики и рынков. Оценка финансовой устойчивости начинается с расчета трехкомпонентного показателя (рис. 2) [4, с. 102].

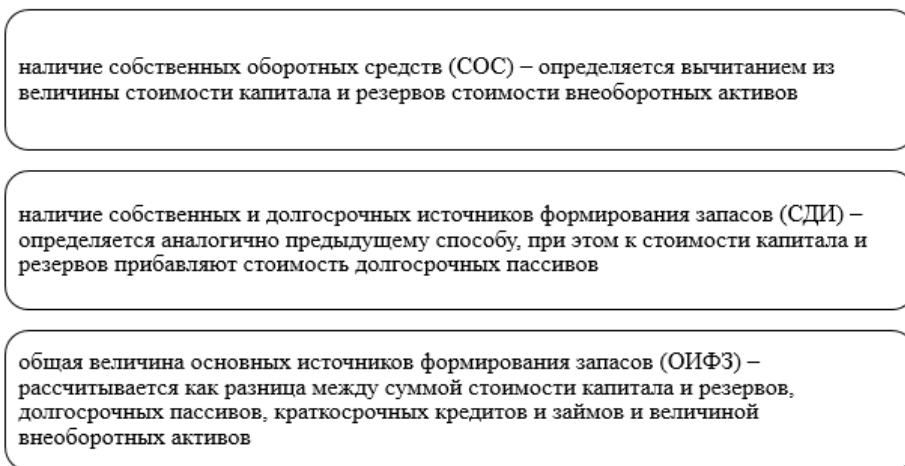


Рис. 2. Трехкомпонентный показатель финансовой устойчивости и алгоритм его применения

Расчет трехкомпонентного показателя предполагает выявление различных типов финансовой устойчивости, которых выделено всего четыре.

Кроме того, что рассчитывается трехкомпонентный показатель, также используется набор коэффициентов (рис. 3).

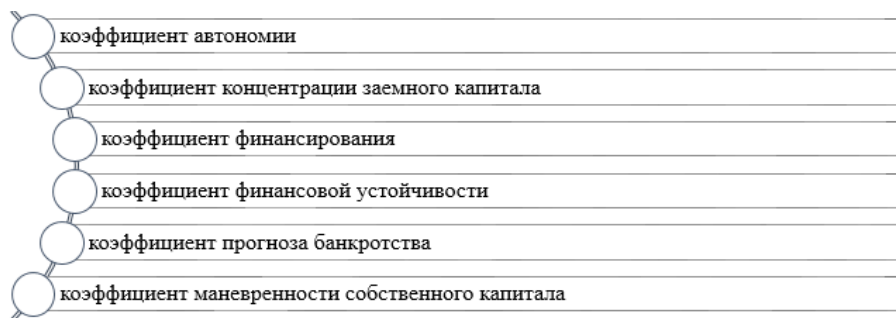


Рис. 3. Коэффициенты финансовой устойчивости

Переходя к следующему этапу анализа необходимо провести оценку деловой активности, а также рентабельности организации, и расчёт коэффициентов оборачиваемости.

Завершающий этап проведения анализа предполагает комплексную оценку, на основании которой можно сформулировать основные выводы, касающиеся того, какие меры необходимо предпринимать для улучшения положения организации на рынке функционирования.

На финансовую устойчивость оказывают влияние различные факторы.

К факторам, относимым к внутренним, следует отнести влияние того, к какой отрасли принадлежит предприятие, продукцию в каком структурном составе оно выпускает, какой размер уставного капитала, какую технологию использует при производстве своей продукции, уровень управления финансами, а также любые другие факторы, формируемые внутренними процессами [5, с. 14].

К факторам, относимым к внешним, следует отнести влияние того, какой спрос на продукцию, производимую организацией, какую денежную политику проводит правительство, какова политическая и экономическая обстановка в стране, насколько развит кредитный и страховой рынки, сильна ли конкуренция в отрасли, к которой принадлежит предприятие, какие законы принимает правительство в отношении бизнеса в целом, а также в отношении отрасли и многие другие.

Таким образом, анализ финансового состояния помогает выявить недостатки и проблемы в деятельности предприятия, оценив связи среди отдельных статей актива и пассива, а также изучив тенденции их изменения. Для этого необходимо провести анализ ликвидности, платежеспособности, финансовой устойчивости, деловой активности, рентабельности и вероятности банкротства. По итогам анализа разрабатываются мероприятия по решению выявленных недочетов.

Список литературы

1. Абдукаримов И.Т. Анализ финансового состояния и финансовых результатов предпринимательских структур: учеб. пособие / И.Т. Абдукаримов, М.В. Беспалов. – М.: ИНФРА-М, 2022. – 214 с.
2. Козлова А.С. Бухгалтерская отчетность и ее анализ в системе управления финансовым состоянием организации / А.С. Козлова, О.И. Арланова // Управленческий учет. – 2021. – №7-1. – С. 81–87.
3. Шеремет А.Д. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебник / А.Д. Шеремет. – 2-е изд. – М.: ИНФРА-М, 2021. – 374 с.
4. Камышанов П.И. Финансовый и управленческий учет и анализ: учебник / П.И. Камышанов, А.П. Камышанов. – М.: ИНФРА-М, 2022. – 592 с.
5. Ковхута Е.С. Анализ финансового состояния предприятия / Е.С. Ковхута, М.И. Бухтик // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2021. – №3(105). – С. 12 – 15.

Громов Александр Вячеславович

студент

Научный руководитель

Григорьева Елена Александровна

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»
г. Оренбург, Оренбургская область

НЕФТЕГАЗОВАЯ ОТРАСЛЬ РОССИИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

Аннотация: в статье проведен анализ влияния западных санкций на деятельность компаний нефтегазовой отрасли. Автором выявлены основные тенденции развития ПАО «Газпром».

Ключевые слова: санкции, нефтяные компании, газодобывающие компании.

В 2022 году российские нефтегазовые компании столкнулись с беспрецедентным санкционным давлением со стороны западных стран. Возникли катастрофические риски убытков, поскольку на

долю экспортных продаж нефти в Европу проходило почти 50%, а доля продаж газа составляла более 70%. В этих условиях российским нефтегазовым компаниям пришлось экстренно искать новые рынки сбыта и перестраивать логистические цепочки, что, разумеется, связано с высокими издержками. В лице ключевого экономического партнера Россия выбрала Китай.

После ухода из РФ ряда зарубежных брендов и из-за возникших проблем с логистикой стала очевидной критическая зависимость от импортных комплектующих, которая во многих случаях застопорила процесс производства на многих предприятиях, которые мы привыкли считать отечественными. Как оказалось, у многих компаний есть небольшие с точки зрения себестоимости, но крайне важные зарубежные элементы [1].

В данной ситуации производители могут пойти по двум основным путям: можно наладить собственное производство или начать закупать необходимые комплектующие в странах, не поддерживающих антироссийские санкции.

Следующей важной проблемой для экономики страны стал дефицит IT-специалистов. Данный дефицит наблюдался еще до начала специальной военной операции в Украине. В статье, которая была опубликована в Российской газете в 2021 году писалось, что дефицит кадров в IT-отрасли составляет от 500 тыс. до 1 млн специалистов. Кроме того, в 2022 году из РФ уехало еще от 50 до 70 тыс. IT-специалистов.

Всё это вынудило правительство утвердить масштабную программу мер поддержки для отрасли, которая включает в себя налоговые послабления, отсрочку от службы в армии, льготную ипотеку, различные гранты на разработку отечественного ПО.

Ещё одной важной проблемой для российских предприятий стала зависимость от аппаратной части и электронных компонентов, поскольку оборудование наших предприятий работает на составных частях электронных схем зарубежных производителей. Без решения этой проблемы цифровизация российской экономики и нефтегазового сектора, в частности, окажется под угрозой.

Часть данной проблемы можно решить путем в рамках реализации программ параллельного импорта. Кроме того, некоторые важнейшие комплектующие будут производиться в территории РФ, чтобы избежать зависимости от иностранных поставщиков. Однозначно можно сказать, что потенциал для успешного решения многих задач импортозамещения в нефтегазовой отрасли у российской экономики имеется.

Что касается поиска новых рынков сбыта российских углеводородов, то взгляд российских компаний упал на запад. Интерес к азиатским рынкам российские компании проявляли и раньше, но санкции ЕС невероятно ускорили этот процесс.

Так, только в мае поставки нефти в Китай выросли на 55%. Однако нарастить поставки в Индию и Китай удалось за счёт солидной скидки в 30–40%. Пока что сложно сказать, как данный факт повлияет на доходы российских экспортеров углеводородов, поскольку в данный момент цены на энергоресурсы на мировых рынках являются достаточно высокими. Это позволяет компенсировать потери из-за высоких скидок, которые предоставляют наши экспортеры зарубежным потребителям, но, учитывая непредсказуемость нефтяных котировок, сложившаяся ситуация представляет весьма рискованной.

Что же касается экспортеров «голубого топлива», то в 2022 году Газпром столкнулся с беспрецедентным санкционным давлением со стороны западных стран. Возникли катастрофические риски убытков, поскольку доля экспортных продаж газа в Европу составляла 174 млрд. м³. Это почти 80% от экспортных продаж газа.

Так в марте 2022 года газопровод «Ямал – Европа» остановлен из-за отказа Польши от российского газа. Данный газопровод соединяет газовые месторождения севера Западной Сибири с потребителями в Европе. Кроме того, в результате диверсии, совершенной в сентябре 2022 года на газопроводах «Северный Поток» и «Северный Поток – 2», прекратились поставки газа в Европу через Германию. Сейчас газ поступает в Европу только через один из пунктов пересечения границы России с Украиной и по одной ветке газопровода «Турецкий поток» – через Турцию в Венгрию и Сербию.

В этих условиях основным импортером для ПАО «Газпром» оказался Китай. Еще в мае 2014 года «Газпром» и Китайская Национальная Нефтегазовая Корпорация (CNPC) подписали Договор купли-продажи российского газа по «восточному» маршруту (газопроводу «Сила Сибири»). Договор заключен сроком на 30 лет. Экспортная производительность газопровода составляет 38 млрд. м³ газа в год. Газопровод «Сила Сибири» был запущен в работу в 2019 году [2].

В результате из-за влияния западных санкций показатели добычи газа просели, но не фатально. В 2022 г. она составила 412,6 млрд м³. В страны дальнего зарубежья Газпром поставил 100,9 млрд м³ газа, 243,1 млрд м³ газа поставлено из Газпрома российским потребителям.

Для сравнения 2021 г. Газпром добыл 514,8 млрд м³ газа, на российский рынок было поставлено 257,8 млрд м³, в дальнее зарубежье – 185,1 млрд м³.



Рис. 1. Объем добычи природного газа ПАО «Газпром»

Безусловно влияние санкций сказывается на объемах добычи углеводородов, но все же трагедии, на которую рассчитывал запад, с российской экономикой и, в частности, с Газпромом не произошло.

Список литературы

1. Инновационный центр «Сколково». Нефтегазовая отрасль в условиях санкций: ищем пути выхода [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://sk.ru/news/neftegazovaya-otrasl-v-usloviyah-sankcij-ishem-puti-vyhoda/>

2. РБК. Россия вышла на первое место по поставкам газа в Китай [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/politics/20/03/2023/6417f1599a794762255bd238>

Даньшина Юлия Михайловна
студентка
Научный руководитель
Семина Наталья Викторовна
канд. ист. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет»
г. Пенза, Пензенская область

ВЛИЯНИЕ АНТИРОССИЙСКИХ САНКЦИЙ НА СОСТОЯНИЕ АВТОМОБИЛЬНОЙ ОТРАСЛИ РОССИИ

Аннотация: в статье произведен анализ существующих проблем в автомобильной промышленности, возникших вследствие введения в отношении России нового пакета санкций. Были выявлены основные проблемы: закрытие или приостановка деятельности иностранных заводов, отсутствие технологического суверенитета автомобилестроения, а также кризис потребительского рынка. В рамках исследования были проанализированы данные «Автостата», позволившие отразить состояние автомобильного бизнеса РФ в настоящий момент. Рассмотрены государственные меры поддержки автомобильной промышленности и предложены пути решения выявленных проблем.

Ключевые слова: автомобильная промышленность, импортозамещение, антироссийские санкции, стратегия развития, автомобильный бизнес.

Важной частью экономики любого государства на современном этапе является автомобильная промышленность, именно поэтому в Российской Федерации в последние годы создавались различные программы и проекты развития данной отрасли, в том числе и с привлечением международных компаний [4, с. 92]. Но после введения против России ограничений (нового пакета санкций) в связи с началом военной спецоперации к демилитаризации и денацификации Украины представители зарубежных производителей автомобилей и их запасных частей заявили о частичном или полном прекращении своей работы на территории РФ. Данные меры привели к существенному росту цен на те автомобили зарубежного изготовления, которые уже находились в стране, а также к перебоям в новых поставках или их полной отмене; к удорожанию техобслуживания машин и поиску всевозможных способов покупки резервных частей для них. Все эти последствия действовали также на рыночный механизм труда в сфере автомобилестроения, так как с уходом зарубежных корпораций и закрытием

их организаций высвободилось существенное число работников, занятых в автомобильной промышленности, а степень доходов тех, кто сохранил эксплуатационные места, значительно рухнула [2, с. 16]. Сказанное говорит о том, что необходимо искать новые методы и подходы к функционированию российского рынка автомобилестроения, которые должны обеспечить перспективы его дальнейшего формирования в условиях санкций и снизить до минимума последствия введенных ограничений для рынка труда и социальной сферы.

Автобизнес России в 2022 году характеризуется множеством проблем, что обусловлено как политическими, так и экономическими причинами. Многие международные автомобильные производители находятся в вынужденном простое, так как нарушены логистические цепочки поставок иностранных комплектующих, а именно от них отрасль зависит достаточно сильно. Есть также некоторые представители торгово-промышленных международных отношений в автомобильном бизнесе, которые могли бы восстановить свою деятельность на российском рынке хотя бы частично или полностью, но они воздерживаются от этого по политическим причинам. Ситуация усложнилась также предшествующим этим событиям коронавирусом, который также тормозил импорт [5, с. 184].

Объем рынка новых автомобилей в России оставался около 1,7 млн единиц в течение последних 30 лет, но надо сказать, что 2022 год стал шоковой терапией для автомобильного рынка: в сегменте легковых автомобилей было продано всего 6 263 000 единиц, а во всех сегментах – чуть менее 800 000 единиц. Общая отрицательная динамика рынка составила -55% во всех сегментах [6, с. 285].

В марте американский Ford приостановил работу в России и прекратил поставки запчастей, инжиниринг и ИТ-поддержку. В октябре Ford вышел из совместного предприятия с российской автомобильной группой Sollers, продав свой неконтролирующий пакет акций (49%) компании российскому юридическому лицу. Немецкий автопроизводитель Volkswagen намерен продать свои российские активы Porsche, Scania и MAN в течение года. В начале марта Volkswagen прекратил производство автомобилей и поставки автомобилей иностранного производства в Россию. Компания также остановила производство на мощностях «Группы ГАЗ» в Нижнем Новгороде. Jaguar, Land Rover, Aston Martin, Harley-Davidson и Daimler Truck также приостановили свою деятельность в России. В России официально закрыты семь автомобильных заводов с общей проектной производительностью 1,075 млн. готовых автомобилей в год. Юридический статус четырех других заводов по сборке готовых автомобилей находится в подвешенном состоянии. Из 60 автомобильных брендов, представленных на российском рынке в начале 2022 года, остались только 14, 11 из них китайские [3].

Кризис изменил правила на российском автомобильном рынке, который в последние месяцы все чаще использует параллельный импорт – инструмент, одобренный российским правительством в мае 2022 года [8]. Параллельный импорт означает, что автомобили могут ввозиться из другой страны без разрешения владельца интеллектуальной собственности. По данным московского аналитического центра «Автостат», в январе 2023 года почти 8% готовых автомобилей, проданных на российском рынке, были параллельным импортом [1]. Казахстан является ведущим рынком сбыта «серого импорта». В декабре 2022 года почти 18% готовых автомобилей, импортированных в Россию, поступили из Казахстана. Кроме того, растут поставки в этом сегменте из Турции, ОАЭ и ряда других стран. Кроме этого, увеличено государственное инвестирование в автомобильный бизнес, а также расширены льготные программы для приобретения автомобилей потребителями.

Тем не менее, некоторые заводы были возвращены в эксплуатацию. Например, российское правительство начало сборку автомобилей «Москвич» советских времен на бывшем заводе Renault в Московской области. Возрождение «Москвича» задумывалось как символ устойчивости России к западным санкциям, которые нанесли ущерб ее автомобильной промышленности, но новый автомобиль, является идентичной копией компактного кроссовера Sehol X4 китайской компании JAC [7].

Ситуация усугубилась тем, что западные автопроизводители были не единственными, кто приостановил свою деятельность в России. Отечественные автопроизводители Автоваз и ГАЗ также закрыли некоторые заводы. Например, Автоваз свернул производство в Ижевске, где выпускалась Lada Vesta. В августе 2022 года профсоюз Ижевского завода направил открытое письмо президенту Путину, в котором предупредил о предстоящем увольнении 70% сотрудников, поскольку у завода не было перспектив возобновления работы [9].

Для определения лидеров рынка, обратимся снова к данным «Автостата». Почти 30% продаж новых легковых автомобилей в России в 2022 году пришлось на отечественные бренды, львиную долю которых составили автомобили Lada. В 2022 году отечественный автопром продал 174,7 тыс. единиц, что составляет 27,9% от общего объема рынка. На втором месте находятся корейские бренды, общая доля продаж которых в Российской Федерации составила 19,5%. Таким образом, автомобили марок Kia (65,7 тыс. машин) и Hyundai (54 тыс. машин) расположились в рейтинге после отечественной Lada. Китайские производители незначительно отстали от лидеров в пассажирском сегменте, общая доля которого составила 19,2%. Кроме того, они опередили «европейцев», которые заняли 18,5% на российском рынке. Однако среди брендов французский Renault (40,8 тыс. единиц) находится на четвертом месте, а китайский Chery (39,3 тыс. единиц) – на пятом. Доля продаж японских брендов на российском рынке легковых автомобилей в 2022 году составила 12,4%, а оставшийся 1% рынка принадлежит американским брендам.

Еще одной проблемой рынка стал рост цен на автомобили. В 2022 году сильнее всего на рынке выросли цены на иномарки (39,1%), машины отечественных брендов стали дороже на 29,6%, а автомобили с пробегом подорожали на 37%, кроме того, в декабре средняя цена такого автомобиля достигла 1,33 млн руб. [1].

Мы считаем следующие направления наиболее перспективными для устранения вышеуказанных негативных последствий антироссийских санкций для автомобильной отрасли.

Во-первых, необходимо создать собственную школу подготовки ИТ-специалистов, специализирующуюся на российском внутреннем рынке производства и продажи автомобилей и сопутствующих товаров, поскольку ИТ-специалисты являются наиболее востребованными кадрами в автомобильной промышленности.

Во-вторых, следует переориентировать отечественную автомобильную промышленность на производство простых моделей автомобилей, отвечающих основным потребностям автовладельцев и доступных по цене для населения.

В-третьих, следует наладить активное сотрудничество между производителями автомобилей, кадровыми агентствами и потенциальными работниками для обеспечения занятости квалифицированных сотрудников с целью решения проблем рынка труда и повышения качества отечественной автомобильной промышленности.

Таким образом, российская автомобильная промышленность, находясь под влиянием введенных санкций, должна, учитывая современные социально-политические реалии, переориентироваться на актуальные сферы деятельности и не только решать проблемы кадров и производства, но и использовать текущую ситуацию для будущего развития.

Список литературы

1. Аналитическое агентство «Автостат» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.autostat.ru/>
2. Белов А.С. Последствия антироссийских санкций для отечественного автомобилестроения / А.С. Белов, Е.Г. Карпова // Теория и практика общественного развития. – 2022. – №12 (178). – С. 16–20.
3. Какие автобренды ушли из России, кто пытается остаться [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.autonews.ru/news/635a91d89a79472435712a8f>
4. Кузнецова О.С. Состояние рынка автомобилестроения России / О.С. Кузнецова, В.А. Родикова // Вестник научных конференций. – 2018. – №3–4 (31). – С. 92–93.
5. Кунцман М.В. Финансовые стратегии на предприятиях автопрома / М.В. Кунцман, А.А. Султыгова // Транспортное дело России. – 2022. – №1. – С. 181–184.
6. Меренков А.О. Обеспечение технологического суверенитета в автомобильной промышленности России: проблемные вопросы и сценарии развития / А.О. Меренков // Инновации и инвестиции. – 2023. – №1. – С. 285–288.
7. На заводе «Москвич» запустили производство автомобилей [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.autonews.ru/news/637db6f69a7947cd1d7d9898>
8. Распоряжение Правительства РФ от 28.12.2022 №4261-р «Об утверждении Стратегии развития автомобильной промышленности Российской Федерации до 2035 года» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_436471/
9. Сотрудники Ижевского автозавода попросили Путина спасти предприятие [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/society/30/07/2022/62e407f09a79475c0a7ce8d4>

Дунина Анастасия Юрьевна
студентка

Научный руководитель

Мокроусов Александр Сергеевич

канд. экон. наук, старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный
педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ КАК ПОКАЗАТЕЛЬ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

***Аннотация:** конкурентоспособность является важным фактором обеспечения устойчивого развития экономики предприятий. Устойчивое развитие экономической структуры характеризуется сложным набором показателей, отражающих динамику экономического роста, укрепляющих финансовое положение и повышающих эффективность использования всех и всех видов ресурсов, выполнение обязательств перед работниками, другими компаниями и страной в течение отчетного периода. В статье определены основные факторы, влияющие на устойчивость корпоративной экономики, подчеркнуто, что устойчивое развитие – это процесс изменений, в котором гармонично реализуются использование ресурсов, инвестиции, технологические тенденции и институциональные изменения, тем самым повышая способность удовлетворять потребности и чаяния людей.*

***Ключевые слова:** конкуренция, развитие, экономика, конкурентоспособность, продукция.*

В настоящее время сервисные предприятия сталкиваются с постоянным ростом потребительских требований, что стало результатом обострения конкуренции на рынке. Конкуренция формирует рыночную среду, в которой предприятия сферы услуг должны оперативно и высокопрофессионально осуществлять свою деятельность в соответствии к новейшим условиям. Реализация передовых организационных технологий, социальных и управленческих решений создаются на базе разработанных предприятием систем по организации деятельности, реализуя передовые технологические, социально-экономические и управленческие инновационные проекты.

В современных реалиях конкурентоспособность предприятия следует рассматривать как его способность вести хозяйственную деятельность, опережать конкурентов, эффективно использовать внутренние средства, материалы и рабочую силу, учитывать факторы внешней среды, обращать внимание на конъюнктуру рынка, особенности регионального развития и отраслевую специфику, получать прибыль, наращивать и развивать свой потенциал. Конкурентоспособность предприятия сферы услуг определяется его потенциалом сохранить или увеличить свою долю рынка в условиях конкуренции.

Устойчивое развитие экономики предприятия характеризуется комплексным воздействием факторов внешней и внутренней среды. Факторы внешней среды оказывают прямое или косвенное влияние на хозяйственно-финансовую деятельность предприятия и действуют за его пределами. Поэтому для обеспечения устойчивости своего функционирования, хозяйствующие субъекты должны оперативно реагировать на изменение внешней среды и принимать эффективные решения.

Следует выделить основные направления и критерии оценки экономической устойчивости предприятия:

1) обеспечение стабильного роста прибыли (достижение которого предполагает контроль доходов и расходов на основе расчета и анализа отклонений, необходимых корректирующих действий, контроль соответствия фактических доходов и расходов плану, расчет ожидаемой прибыли и планов ее использования, обоснование суммы доходов и расчет будущих расходов);

2) устойчивое увеличение объема продаж продукции (связано с установлением доли на рынке продукции, анализом, планированием и управлением сбытом продукции, работ и услуг, использованием маркетинговых исследований);

Основными направлениями и показателями оценки устойчивого развития финансово-хозяйственной деятельности предприятия являются:

1) финансовая устойчивость (например, управление ликвидностью и денежными потоками, платежеспособность, обеспечение качества управления активами, управление долгом, управление доходами, управление рыночной стоимостью);

2) устойчивость производственно-хозяйственной деятельности (обеспечение анализа и планирования производственных программ, равномерность выпуска продукции, выполнение конкурентных услуг на товарном рынке и т. д.);

3) устойчивость обеспечения ресурсами (например анализ и планирование поставок ресурсов, логистика и наличие других запасов);

4) устойчивость производственно-технической инфраструктуры (например, управление ключевыми производственными активами, поддержание предприятия в состоянии, обеспечивающем его конкурентоспособность);

5) устойчивость инвестиционных программ (например, управление инвестиционными программами для динамичного развития экономической деятельности, меры по модернизации производства и внедрению технологических инноваций).

Если организация перестает развиваться и просто подстраивается под существующие реалии, то она может столкнуться с рядом проблем и ограничений, таких как:

1) упадок конкурентоспособности. Если организация не развивается, то ее конкуренты могут превзойти ее в развитии и эффективности;

2) ограниченные возможности роста. Если организация не нацелена на рост, она может просто не выйти за пределы своей нынешней деятельности и потерять шанс на расширение бизнеса;

3) устаревание технологий и методов работы. Без развития и модернизации организация может остаться в прошлом и не учитывать новые технологии и тенденции рынка.

4) неудовлетворенность сотрудников. Сотрудники в организации могут стать неудовлетворенными, потому что они не видят перспективы карьерного роста и развития;

5) потеря клиентов. Есть вероятность, что клиенты будут уходить к конкурентам, которые предлагают более современные и развивающиеся услуги/продукты.

Таким образом, когда компания подстраивается под существующие реалии, это не является стабильным и долгосрочным решением для организации. Вместо этого она должна стремиться к развитию, чтобы сохранять свою конкурентоспособность и занять лидирующие позиции на рынке.

По результатам опроса Российского союза промышленников и предпринимателей «Последствия введения санкций для российского бизнеса» 48,1% компаний, принявших участие в опросе, считают, что экономические санкции оказывают влияние на деятельность предприятий. 38,9% отрицают влияние санкций на их компании, а 13% затруднились с ответом на данный вопрос. Для 14,6% опрошенных организаций появилась необходимость поиска новых контрагентов, изменение логистики поставок. 12,5% опрошенных отметили снижение спроса на выпускаемую продукцию / услуги компаний. Большая часть высказалась о росте цен на сырьё, оборудование и комплектующие. Также уменьшились объёмы инвестиций.

В связи с этим четверть респондентов (26,1%) планируют расширить производство, а пятая часть участников опроса готовы переориентировать предприятие на выпуск иной продукции. Об интенсификации – увеличении выпуска продукции (результатов деятельности) без расширения производства как составной части стратегии компании в условиях действия санкций заявили 17,4% респондентов, 13% компаний собираются снизить объём производства или оказания услуг. 19,6% организаций намерены изменить списочную численность работников в период действия санкций – сократить сотрудников. 17,4% компаний указали, что готовы изменить кадровую политику, а 15,2% собираются снизить размер «социального пакета». В 10,9% организациях действует план антисанкционных мер.

Без поддержки со стороны государства бизнес, конечно, не справиться со всей этой массой проблем, но, чтобы оставаться на плаву в текущих условиях, ему необходимо применять всевозможные уместные для конкретной компании антикризисные меры, среди которых наиболее распространены: сокращение расходов, реализация программ по внедрению энергосберегающих и ресурсосберегающих технологий, оптимизация затрат предприятия без снижения выпуска продукции, продажа непрофильных активов, повышение цен, переориентация на выпуск иной продукции, сохранение/увеличение инвестпрограмм, сокращение производства/оказания услуг.

Несмотря на тяжелое положение, в котором оказался бизнес в результате введения санкций из-за ситуации на мировой геополитической арене, у него появился ряд возможностей. К ним относят: импортозамещение, увеличение рынка сбыта продукции и услуг компаний внутри страны, рост конкурентоспособности, диверсификация бизнеса, заключение новых госконтрактов, рост экспорта.

Конкурентоспособность организации имеет прямое отношение к ее устойчивому развитию, поскольку она позволяет ей привлекать новых клиентов, удерживать старых и развиваться на рынке, при этом оставаясь прибыльной и эффективной. Благодаря высокой конкурентоспособности организация может динамично реагировать на изменения внешней среды, адаптироваться к рыночным трендам и тенденциям, а также развиваться в новых направлениях.

Важно понимать, что конкурентоспособность – это не статичный показатель, а динамический, который требует постоянного совершенствования и развития. Для достижения высокой конкурентоспособности организации необходимо продумать эффективную стратегию развития, оптимизировать бизнес-процессы, активно внедрять новые технологии и создавать уникальную ценность для клиентов. Только так организация сможет стать устойчивой и успешной на долгосрочной перспективе.

Список литературы

1. Гришков А.Ф. Сущность и особенности конкуренции организаций в сфере услуг / А.Ф. Гришков.
2. Бизнес и его перспективы в условиях санкций [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://vc.ru/finance/88677-biznes-i-ego-perspektivy-v-usloviyah-sankcii>
3. Результаты опроса «Последствия введения санкций для российского бизнеса» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://tspp.ru/activity/analytics/rezultaty-oprosa-posledstviya-vvedeniya-sanktsiy-dlya-rossiyskogo-biznesa/>

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УГОЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Аннотация: российская угольная промышленность столкнулась с серьезными вызовами, прежде всего из-за санкционного давления и отказа от закупок угля недружественными странами. В кратчайшие сроки производители угля перестроили логистику, перенаправив основные объемы угля на Восток, что вызвало перегрузку дальневосточного полигона. Западные порты также эксплуатируются, но пунктом назначения являются страны Азиатско-тихоокеанского региона, что означает резкий рост издержек на логистику. Автором предложены пути совершенствования логистики основных железнодорожных маршрутов на Востоке страны. С помощью анализа и классификации данных была оценена перспектива переноса угольной продукции с Транссибирской на Байкало-Амурскую магистраль.

Ключевые слова: угольная промышленность, логистика угольной промышленности, Транссибирская магистраль, Байкало-Амурская магистраль.

Угольная промышленность является одной из ключевых отраслей промышленности России, имеющей большую экономическую значимость и оказывающей существенное влияние на социально-экономическое развитие страны. Одной из особенностей развития угольной промышленности России является наличие больших запасов каменного угля. Россия занимает одно из лидирующих мест в мире по объему извлечения угля и является крупнейшим производителем каменного угля в Европе. Значительное количество угля добывается на территории Сибири и Дальнего Востока, где находятся крупнейшие угольные бассейны. Важно отметить, что угольная промышленность России основывается на каменном угле высокого качества, который широко используется в различных отраслях экономики, включая энергетику, металлургию, химическую и лесопромышленную промышленность. Однако угольная промышленность России также сталкивается с рядом проблем и вызовов, включая высокую зависимость от экспорта, неразвитость инфраструктуры и отсутствие эффективных технологий добычи и переработки угля. Транспорт является важным фактором для развития угольной отрасли России, и экономики Российской Федерации в современном мире, так как без него необходимая производственная и социальная инфраструктура не может быть организована. В 2021 году правительством Российской Федерации была принята «Транспортная стратегия Российской Федерации до 2030 года с прогнозом на период до 2035 года», которая направлена на достижение долгосрочных целей для развития транспортной системы.

Таблица 1

Основные показатели по видам транспорта для грузовых перевозок [1]

Свойство	Ж/Д	Авто	Внутренний водный	Морской	Воздушный
1	2	3	4	5	6
Протяженность путей	87 тыс. км.	1,55 млн. км.	101,6 тыс. км.	5 морских бассейнов	-
В том числе инфраструктура	23,9 тыс. км- пути со сверхнормативным пропущенным тоннажем или сроком эксплуатации	1.09 млн. км.- участки с твердым покрытием (70,4%)	-	67 морских портов, 1224 млн. тонн-пропускная способность	241 аэродром
Парк, в том числе	1 млн. 200 тыс.	6,5 млн.	21,2 тыс.	-	-
Локомотивы, тягачи	7,6 тыс. локомотивов	-	-	-	-
Вагоны, ТС	1,2 млн. вагонов	-	-	-	-
Средний возраст ТС	-	20 лет (65% парка старше 15 лет)	40 лет	31 год (46%-старше 30)	-
Локомотивы, тягачи	28 лет	-	-	-	-
Вагоны, ТС	12,5 лет	-	-	-	-

1	2	3	4	5	6
Объем перевозки грузов	1278 млн. тонн	5735 млн. тонн	108,1 млн. тонн	142 млн. тонн	1,15 млн. тонн
Доля от общего объема перевозок	18%	79%	1,50%	2%	-
Доля от общего грузооборота	87%	9,20%	2%	-	0,20%
Средняя дальность грузоперевозки	800 км.	48 км.	611 км.	-	6000 км.

Из таблицы можно увидеть, что железнодорожный и автомобильный транспорт являются лидерами по объемам перевозки грузов. Однако для угольной промышленности на дальние расстояния в основном используются железнодорожный и водный транспорт. Несмотря на то, что длина железнодорожной сети составляет всего 87 тыс. км, а автомобильных дорог – 1,55 млн. км, железнодорожный транспорт занимает 87% доли грузооборота. Морские порты являются важным звеном в перевозках, поскольку через них проходит огромное количество грузов, которые отправляются на экспорт, проходят транзитом, являются каботажными или же импортными товарами. Экспорт занимает большую долю грузооборота – 79,3%. В 2022 году грузооборот морских портов Российской Федерации увеличился на 0,7% и составил 841,5 млн. тонн. Это свидетельствует о том, что морские перевозки продолжают оставаться важным сектором экономики России.

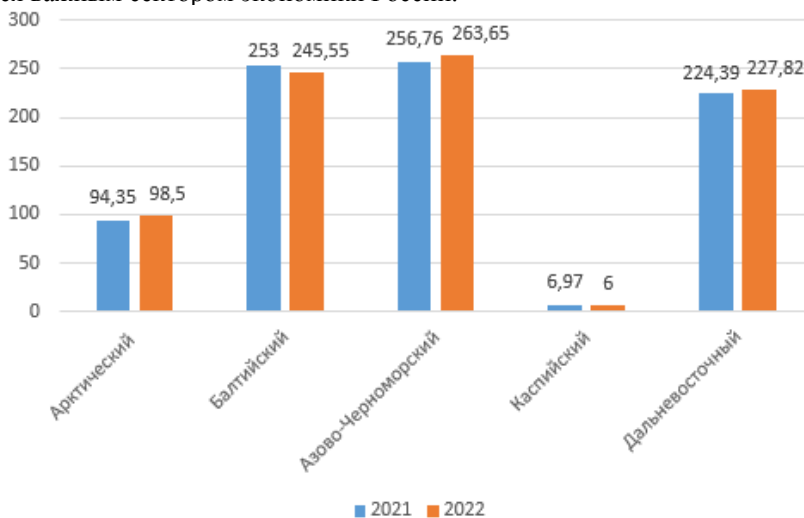


Рис. 1. Грузооборот морских портов России по Бассейнам за 2022 г. [2]

Из-за введенных санкций в 2022 году в отношении России со стороны многих стран и компаний произошли перераспределения глобальных торговых потоков, поскольку покупатели, особенно в Европе, ищут альтернативные поставки. Кроме того, из-за нехватки пропускной способности железных дорог часть объемов российского угля, ранее отправлявшихся по железной дороге в Европу или отгруженных из северо-западных российских портов в направлении Европы, затруднилось перенаправление грузов на восток или юг [3]. По итогу экспорт угля из РФ по итогам 2022 г. снизился на 7,5%, до 210,9 млн т, поставки на внутренний рынок выросли на 12,2% и составили 172,42 млн т. Китай и Индия продолжили наращивать импорт российского угля. Поставки в Китай в 2022 г. достигли 59,52 млн т (+11,2%), в Индию – 16,7 млн т (+147,8%) [4]. В следствии чего, восточное направление стало приоритетным для российских угольщиков.

Общий объем перевалки угля в морских портах составил 206,5 млн. тонн, при этом 107 млн. тонн было выгружено на Дальнем Востоке.

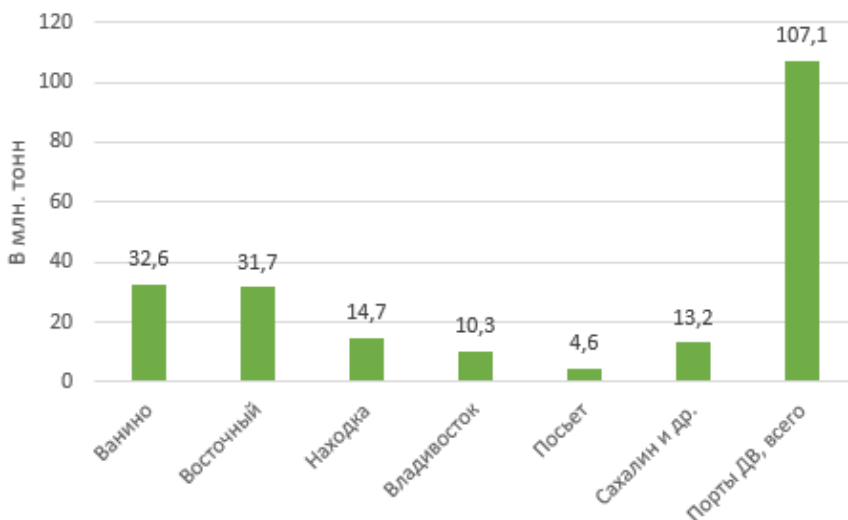


Рис. 2. Перевалка угля в портах Дальнего востока за 2022 г. [5]

Известно, что половина угля, произведенного в России, экспортируется через порты Дальнего Востока в Азиатские порты, хотя уголь также поставляется и из портов других регионов. В январе 2023 года был зафиксирован значительный прирост перевалки угля в Северо-Западных портах, который составил 32,9%. Уголь, поставляемый в основном в Китай и Индию, также отправляется в Марокко, Турцию и Израиль. По данным экспертов, это связано с загруженностью Восточного полигона ПАО «РЖД» [6]. Однако у угольных компаний уже были ограничения по перевозке угля по Дальневосточному маршруту. В 2020 году президент России поручил Минтрансу и Минэнерго разработать новый механизм распределения провозной способности железнодорожной инфраструктуры между угольными предприятиями. Таким образом, существует проблема перегруженности железнодорожной инфраструктуры на Востоке России, которая сказывается на перевозках угля и других грузов. От части проблему решили введением квот, максимальную пропускную способность для угля определяет РЖД, а Минэнерго распределяет ее по формуле. Распределение провозных мощностей осуществляется не по компаниям, а по регионам. План экспортных перевозок разделен на две составляющие – плановый К1 и плановый К2, которые суммируются в общий план на месяц [7]. Первый этап (К1) согласовывается в обычном порядке, а второй этап (К2) распределяется пропорционально поставкам на незагруженное западное направление. Это означает, что для получения дополнительного объема на восток, необходимо также перевозить уголь на запад. Общая провозная способность Байкало-Амурской и Транссибирской магистралей составляет около 158 млн. тонн в год, а планируется увеличить до 180 млн. тонн к 2024 году. В 2022 году были выполнены первые два этапа модернизации магистралей, в результате чего было проложено более 140 км новых путей и установлено более 300 стрелочных переводов. Это, в свою очередь, позволит увеличить пропускную способность в экспортном направлении, включая тихоокеанские порты Приморья и пограничные переходы [8]. Первый трансграничный железнодорожный мост между Россией и Китаем через реку Амур был успешно запущен в эксплуатацию. За первые четыре месяца работы моста объем перевозок грузов составил более 540 тыс. тонн. Это создало новый транспортный коридор между Россией и Китаем, позволяющий сократить расстояние транспортировки грузов в северные провинции КНР более чем на 700 км по сравнению с существующими маршрутами. Сейчас обсуждается вопрос о выводе угольщиков с Транссиба. Некоторые участники рынка предлагают отдать перевозку угля на Байкало-Амурскую магистраль, а с Транссиба вывести номенклатуру. Ранее Байкало-Амурскую магистраль предполагалось использовать в основном для перевозки угля и руды. Вынося угольщиков с Транссиба, можно уменьшить нагрузку на эту магистраль и увеличить ее пропускную способность для других грузов. Но возникает вопрос, справится ли Байкало-Амурская магистраль со всем объемом угля, так как он занимает больше половины доли грузооборота для БАМа и Транссиба. Рассмотрим, как будут складываться грузовые перевозки, если предложение о выводе угля с Транссиба будет принято. Принимаем допущения, ввиду отсутствия полных данных. Исходя из того, что грузооборот дальневосточного полигона составляет 158 млн. т., и что уголь занимает около 65% грузов, получим что в среднем угля перевозится 102,7 млн. т., зная, что товаров экспортного направления уголь занимает около 70%, получим экспорт – 146,7 млн. т., импорт – 11,3 млн. т.

Расчет показателей

	Грузооборот	Процент	Итого
Угля	158 млн. т	65%	102,7 млн. т.
Экспорт	102,7 млн. т	70%	146,7 млн. т.

Рассмотрим, соотношения грузооборота между Транссибом и БАМ.

Таблица 3

Соотношение грузооборота на магистралях дальневосточного полигона

Наименование	Уголь	Всего
ТСМ	87,7	142
БАМ	15	16
Итого	102,7	158

Исходя из таблицы, мы видим, что БАМ перевозит около 15% угля, а доля в общих грузоперевозках составляет около 10%. Вследствие чего, можно сделать вывод, что даже с ежегодными работами по модернизации и расширению дальневосточного полигона, резкий переброс угля с Транссиба на БАМ, не возможен. Менее безболезненный переход угля с одной магистрали на другую, возможен после постройки второго туннеля, для расширения горлышка на Байкало-Амурской магистрали, который позволит провозить на 85 млн. т. больше. Однако, могут возникнуть и другие проблемы. В портах, к которым ведет БАМ переваливается около 40% угля.

Таблица 4

Распределение угля с магистралей в портах Дальнего Востока

Порты	БАМ	Транссиб
Проценты	40%	60%
Млн. т	41,08	61,62

Соответственно, около 25% угля, проходит по двум веткам соединяющих БАМ и Транссиб, это участки Ургал-Известковая, Комсомольск на Амуре- Волочаевка-2. Примем, что данный объем угля провозится в равных долях, тогда грузооборот этих участков составит.

Таблица 5

Прогноз грузооборота на соединительных ветвях

На данный момент		
	Ургал-Известковая	Комсомольск-Волочаевка-2
Уголь	13,04	13,04
Других грузов	п	п
При переходе угля на БАМ		
	Ургал-Известковая	Комсомольск-Волочаевка-2
Уголь	30,81	30,81
Других грузов	п	п

Нагрузка на данные участки возрастет на 35 млн. т., что может создать заторы. По сути, Транссиб освободится на участке Тайшет-Известковая, но от Известковой до Владивостока, грузооборот будет таким же, как и сейчас. Логистика в угольной промышленности играет важную роль в обеспечении бесперебойной поставки угля на различные потребительские рынки. Следует отметить, что трансформация логистики в российской угольной отрасли требует комплексной стратегии, учитывающей развитие инфраструктуры, партнерские отношения с поставщиками логистических услуг и внедрение

устойчивых методов логистики. Отрасль должна уделять первоочередное внимание повышению эффективности перевозок, снижению транспортных расходов и минимизации воздействия логистических операций на окружающую среду. Эти рекомендации повысят конкурентоспособность угольной отрасли и будут способствовать экономическому развитию страны.

Список литературы

1. Министерство Транспорта РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mintrans.gov.ru/> (дата обращения: 25.03.2023).
2. Транспортная стратегия Российской Федерации на период до 2030 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://static.government.ru/media/files/7enYF2uL5kFZlOOpQhLl0nUT91RjCbeR.pdf> (дата обращения: 17.03.2023).
3. Грузооборот морских портов России за 12 месяцев 2022 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.morport.com/rus/news/gruzooborot-morskih-portov-rossii-za-12-mesyacev-2022-g> (дата обращения: 19.03.2023).
4. Global coal demand is set to rise in 2022 amid the upheaval of the energy crisis [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.iea.org/reports/coal-2022/executive-summary> (дата обращения: 07.03.2023).
5. Добыча угля в РФ 2022 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.interfax-russia.ru/main/dobycha-uglya-v-rf-v-2022-sostavila-443-6-mln-t-eksport-210-9-mln-t-novak> (дата обращения: 10.03.2023).
6. Порт Ванино впервые стал лидером в ДФО по отгрузке угля [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.todaykhv.ru/news/economics-and-business/62607/> (дата обращения: 19.03.2023).
7. РБК [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.rbc.ru/spb_sz/04/02/2023/63de04219a79478cc787c777 (дата обращения: 19.03.2023).
8. Ведомости [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.vedomosti.ru/business/articles/2020/04/12/827825-vvod-kvot> (дата обращения: 25.03.2023).
9. РЖД развивают инфраструктуру Восточного полигона [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://company.rzd.ru/ru/9401/page/78314?id=207215> (дата обращения: 25.03.2023).

Золотова Дарья Владимировна

студентка

Научный руководитель

Полюшко Юрий Николаевич

канд. экон. наук, доцент

Лениногорский филиал

ФГБОУ ВО «Казанский национальный исследовательский

технический университет им. А.Н. Туполева-КАИ»

г. Лениногорск, Республика Татарстан

DOI 10.31483/r-106631

ФИНАНСОВЫЙ МЕХАНИЗМ УПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПОВЫШЕНИЕ ЕГО ЭФФЕКТИВНОСТИ

Аннотация: финансовый механизм управления деятельностью предприятия имеет решающее значение для компаний, которые сосредоточены на получении и эффективном использовании средств, необходимых для эффективной коммерческой деятельности. В статье описывается понятие финансового механизма управления деятельностью предприятия, анализируются преимущества финансового управления и обсуждаются проблемы, с которыми сталкиваются владельцы бизнеса в финансовой сфере. Автором также предложены рекомендации по повышению эффективности финансового управления на предприятии.

Ключевые слова: финансовый механизм, управление, эффективность, денежные средства, ресурсы предприятия, планирование.

Финансовый механизм управления деятельностью в бизнесе имеет решающее значение для поддержания финансовой стабильности. Основной целью предприятия является получение прибыли, то есть доходы должны превышать расходы. Бесспорным фактом является то, что финансовые менеджеры должны уметь принимать наилучшие решения для максимизации прибыли. В противном случае ресурсы будут расходоваться впустую, будут приниматься неверные решения, и в результате пострадают финансовые показатели организации. Целью этой статьи является определение основных аспектов финансового механизма управления деятельностью предприятия для улучшения их финансовых показателей. Финансовый менеджмент – это все виды деятельности, связанные с приобретением, финансированием, управлением активами с несколькими всеобъемлющими целями [3, с. 64]. Процесс финансового управления начинается с надлежащего финансового планирования, составления бюджета, регистрации, отчетности, расходования средств, хранения, контроля и надлежащего мониторинга средств компании.

Финансовый менеджмент фокусируется на решениях, касающихся того, сколько и каких типов активов необходимо приобрести, как привлечь капитал, необходимый для покупки активов, и как управлять фирмой, чтобы максимизировать ее стоимость. Предметом финансового управления является определение внешних ресурсов и капитала, которые необходимы предприятию, и инвестирование соответствующих средств в подходящие активы, от которых предприятие получит выгоду.

Состав финансового механизма управления деятельностью предприятия [1, с. 129].

1. Финансовое планирование. Финансовое планирование позволяет оценить общую финансовую эффективность бизнеса и предупреждает руководство о том, когда и в каком количестве потребуются необходимые средства. Основными видами деятельности по финансовому планированию являются: прогнозирование доходов, прогнозирование денежных потоков, определение потребностей в финансовых ресурсах, а также планирование прибыли и дивидендов.

2. Финансовый учет. Финансовый учет представляет собой процесс выявления, регистрации и сообщения экономических событий бизнеса с целью передачи этой информации заинтересованным сторонам. Финансовый учет фиксирует финансовые операции, имевшие место в бизнесе. Зарегистрированная информация затем передается через бухгалтерские отчеты в виде финансовых отчетов – бухгалтерского баланса, отчета о финансовых результатах и отчета о движении денежных средств, которые считаются основными источниками данных для финансового анализа.

3. Финансовый анализ. Финансовый анализ – это процесс оценки эффективности бизнеса или проекта с использованием таких инструментов, как анализ коэффициентов, период окупаемости, чистая приведенная стоимость и внутренняя норма прибыли. Средства, инвестируемые в проекты, требуют анализа рисков и анализа чувствительности. Предприятия могут использовать такие инструменты, как анализ затрат и результатов, рентабельности, анализ структуры продаж и анализ затрат и объемов. Финансовый анализ включает в себя такие коэффициенты, как коэффициенты ликвидности, коэффициенты оборачиваемости, рентабельность продаж и рентабельность собственного капитала.

Управление финансами в компании должно быть правильно структурировано на основе надлежащего финансового планирования, составления бюджета, регистрации, отчетности, расходования средств и контроля. Финансовое планирование компании требуется для составления планов доходов и расходов предприятия, причем как краткосрочных, так и долгосрочных. Фиксирование каждой сделки обязательно в финансовом механизме управления деятельностью компании. Финансовый учет – это деятельность, осуществляемая компанией для регистрации всех финансовых операций, доходов и расходов в хронологическом и систематическом порядке. Запись всех финансовых транзакций очень необходима, поскольку ее можно использовать в качестве доказательства для подтверждения расходов и доходов компании.

Финансовый менеджмент должен быть направлен на создание более структурированной системы финансового управления во всех процессах планирования, составления бюджета, учета, а также эффективного и действенного финансового контроля. Эффективное и действенное управление финансами компании можно увидеть по способности находить баланс между расходами и доходами предприятия [3, с. 216].

Эффективное финансовое планирование – это тщательный, непрерывный и постоянный процесс. Он должен развиваться вместе с приоритетами и целями компании. Рекомендации по повышению эффективности финансового управления на предприятии.

1. Определить финансовые стратегические и тактические цели бизнеса. Финансовые цели могут определять, как компания управляет своими налоговыми обязательствами и как она реагирует на риск.

2. Определить финансовые сильные и слабые стороны, возможности и угрозы. Финансовые отчеты используются для формулирования коэффициентов, которые можно сравнивать с другими предприятиями, чтобы определить, насколько финансовое положение компании стабильно. Большинству владельцев предприятий не хватает навыков интерпретации и понимания того, как использовать информацию из финансовой отчетности. Руководству важно учесть, что некоторые инвестиции будут ликвидными и легко конвертируемыми в денежные средства, например запасы или срочные депозиты. Другие инвестиции, такие как недвижимость или производственные мощности, не могут быть легко конвертированы в наличные деньги и считаются неликвидными. Есть инвестиции, которые обеспечивают довольно определенную доходность с низким уровнем риска, в то время как другие приносят неопределенную доходность с высоким риском.

3. Разработать и оценить финансовую стратегию предприятия. Руководству важно понимать, что все финансовые показатели, например, платежеспособность, прибыльность, эффективность, ликвидность связаны друг с другом, и изменение одного показателя приведет к изменению другого.

4. Реализовать финансовую стратегию предприятия. Этап реализации финансового управления может включать взаимодействие с рынками капитала для сбора средств, необходимых для поддержки стратегии. Менеджеры решают, приобретать ли средства внутри компании или занимать их у других инвесторов и коммерческих банков.

Компаниям рекомендуется приобрести программное обеспечение, которое позволяет автоматизировать повторяющуюся работу. Это может позволить сократить расходы, связанные с неэффективностью и накладными расходами на оплату труда. Руководству предприятия необходимо тщательно определить области подлежащие автоматизации и инвестировать в них. Важно понимать, какое оборудование необходимо для бизнеса и позволит ли оно сэкономить ресурсы или нет [4, с. 181].

В настоящее время, компаниям рекомендуется использовать цифровые финансовые инструменты. На рынке существует множество передовых специализированных финансовых инструментов, которые могут помочь финансовому отделу, начиная от составления бюджета до запасов, продаж и заканчивая выставлением счетов. Компании важно максимально использовать возможности цифрового мира, чтобы не отставать от конкурентов.

Влияние больших данных на управление финансами является глубоким и революционным, особенно в следующих аспектах: во-первых, большие данные усложняют обработку финансовой информации и сильно размывают границы информации; во-вторых, большие данные меняют широту и глубину финансового управления; в-третьих, большие данные значительно повышают эффективность управления финансами; в-четвертых, большие данные расширяют возможности финансового управления по управлению рисками. Полное использование преимуществ больших данных может привести к снижению вероятности системных финансовых рисков предприятий, а также к более точному прогнозированию будущего [5, с. 1327].

Грамотный финансовый механизм управления деятельностью предприятия предоставляет средства, необходимые предприятию, на наиболее подходящих условиях и обеспечивает эффективное использование этих средств. На сегодняшний день управление финансами стало одной из важнейших бизнес-функций, играющей заметную роль в успешном достижении целей и задач предприятия. Достижение целей и задач предприятия требует как долгосрочного, так и краткосрочного финансового планирования, которое объединяет прогнозы продаж предприятия с принятием финансовых и инвестиционных решений.

Таким образом, наличие финансового механизма управления деятельностью предприятия способствует сбалансированному развитию и росту предприятия, позволяя выживать в неблагоприятных экономических условиях и принимать финансовые решения в соответствии с целями и задачами предприятий.

Список литературы

1. Афоничкин А.И. Финансовый менеджмент. – В 2 ч. Ч. 1. Методология: учебник и практикум для вузов / А.И. Афоничкин, Л.И. Журова, Д.Г. Михаленко; под ред. А.И. Афоничкина. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2022. – 217 с.
2. Казакова Н.А. Финансовый анализ. – В 2 ч. Ч. 2: учебник и практикум для вузов / Н.А. Казакова. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2022. – 209 с.
3. Финансовый менеджмент: проблемы и решения. – В 2 ч. Ч. 1: учебник для вузов / А.З. Бобылева [и др.]; под ред. А.З. Бобылевой. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2022. – 508 с.
4. T.M.T. Phung, Q.N. Tran, N.H. Nguyen, and T.H. Nguyen. Financial decision-making power and risk taking // Economics Letters. – 2021. Vol. 206. №4. – P. 178–184.
5. O.M. Araz, T.M. Choi, D.L. Olson, and F.S. Salman. Role of analytics for operational risk management in the era of big data // Decision Sciences. – 2020. – Vol. 51. №6. – P. 1320–1346.

Иванова Оксана Евгеньевна

канд. экон. наук, доцент

Кашинская Елизавета Владимировна

магистрант

ФГБОУ ВО «Донской государственный
технический университет»

г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

DOI 10.31483/r-106637

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ

Аннотация: в статье исследуются проблемы в области реализации государственной молодежной политики. Делается вывод о необходимости комплексного подхода в отношении разработки и внедрения инструментов, и проектов реализации молодежной политики, путем налаживания взаимодействия между различными уровнями власти, создании разноразмерной системы со строгим и унифицированным перечнем действий в данной области.

Ключевые слова: государственная молодежная политика, молодежь, молодежные организации, проблемы молодежной политики.

В современных реалиях проблемы реализации государственной молодежной политики (ГМП), ее организационного сопровождения и поддержки как на региональном уровне, так и страны в целом являются наиболее острыми.

Институциональная и нормативно-правовая базы молодежной политики находятся до сих пор в стадии разработки и совершенствования. Следует отметить, что были приняты важнейшие законы, в частности, Федеральный закон от 30.12.2020 №489-ФЗ «О молодежной политике в Российской Федерации», регламентирующий ее основные направления, которые базируются на защите прав и свобод молодого поколения, обоюдной и взаимной ответственности государства и молодежи, а также обозначают важность нравственного, социального, физического и культурного развития данной категории населения [1]. Также в России функционирует необходимая инфраструктура, сформированы общественные организации [3].

Современные исследователи выделяют различные проблемы, свойственные молодежной политике в России (рисунок 1).

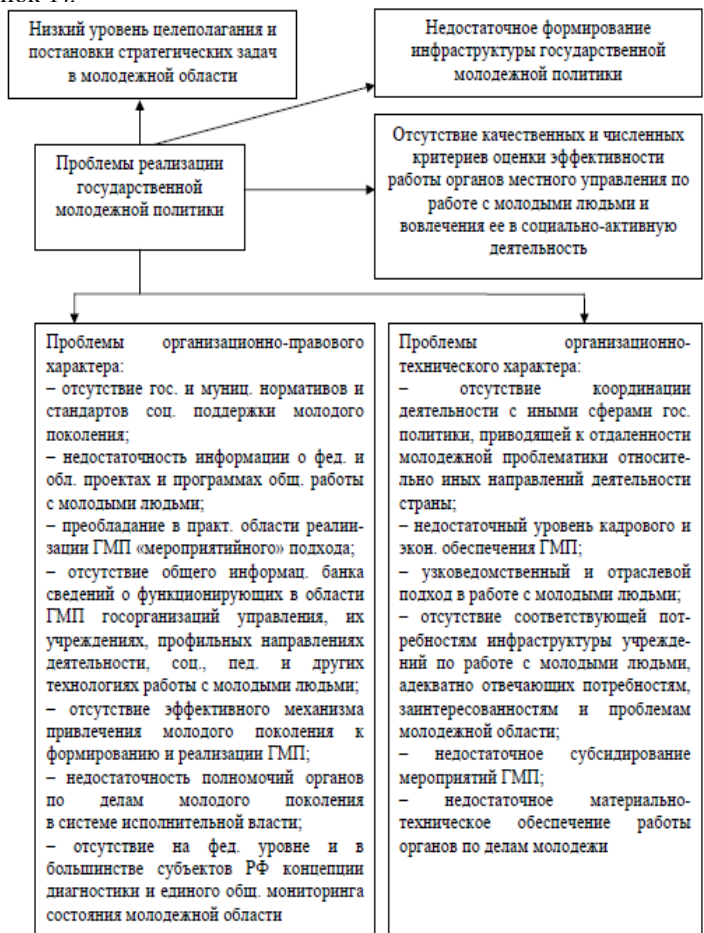


Рис. 1. Проблемы реализации государственной молодежной политики [2]

На основании рисунка 1, где обозначены проблемы реализации государственной молодежной политики, представим перечень наиболее актуальных из них. Прежде всего, необходимо отметить отсутствие системности в проведении ГМП государственными органами. По сравнению с вовлеченностью в культурную и спортивную деятельность, общественно-политические показатели остаются на самом низком уровне и практически не изменяются с течением времени. Ввиду этого можно сделать вывод о том, что, несмотря на существенное финансирование программ (расходы на молодежную политику в проекте федерального бюджета на 2023 год выросли до 69 млрд рублей, что в шесть раз выше по сравнению с 2019 г.), меры, используемые правительством, не являются эффективными.

Большая часть указов и подзаконных актов носит рекомендательный характер. Несмотря на финансирование программ из федерального и местного бюджетов, вовлеченность молодых людей не увеличивается. Негативное влияние оказывает субъективизм местных властей, отсутствие комплексного восприятия, когда реализация определенного направления в регионе оказывает влияние на общий политический курс.

Отсутствует единство в проведении молодежной политики в рамках страны. Руководство каждого региона имеет право разрабатывать собственные критерии, показатели и направления политического курса в отношении молодых людей. Однако не проводится научных исследований, всероссийских опросов и анкетирования для выявления единых в рамках всего государства вопросов, волнующих молодых людей. В связи с этим существует необходимость в создании стандартов, разработанных с учетом специфики регионов, общих для выполнения на территории всей страны, что будет способствовать следованию единой цели в разработке молодежной политики.

Отмечается нехватка квалифицированных специалистов по работе с молодежью. Кадровый вопрос остается актуальным для молодежной политики. В настоящее время ВУЗы предлагают специальные курсы, программы повышения квалификации и обучение для специалистов по работе с молодежью.

Однако сотрудники, привлеченные к деятельности в общественные организации, как правило, не имеют специальной подготовки и необходимого уровня компетентности. Это препятствует коммуникациям с молодой аудиторией и их вовлечению в политическую деятельность.

Существует сложность оценки эффективности и качества проводимой молодежной политики. Предоставленная регионам возможность оценивать эффективность реализации ГМП, исходя из собственных критериев, позволяет не отражать все результаты деятельности в данном направлении, а акцентировать внимание только на положительных достижениях. Это приводит к искажению информации и неэффективности политики. В то же время отсутствие мотивации сотрудников не способствует их активной деятельности.

Большой проблемой для молодого поколения является поступление на работу после получения образования. В современной России не существует системы распределения, аналогичной СССР, что приводит к неопределенности молодежи в общественной структуре. Значительной части приходится самостоятельно искать работу, что сопряжено с рядом сложностей, так как большинство компаний заинтересованы в опытных сотрудниках и выпускниках определенных ВУЗов. Данная проблема приводит к безработице экономически активного населения и, в конечном счете, к росту преступности.

Имеются сложности в получении информации о возможностях самореализации молодых людей на федеральном, муниципальном, региональном уровнях. Несмотря на наличие общественных молодежных организаций, союзов, их страницах в сети Интернет, нет общего сайта, который бы собирал воедино информацию обо всех мероприятиях и программах. Данные, находящиеся на разных сайтах, несмотря на их связь между собой, носят разобщенный характер.

Молодежная политика в России ориентирована не на молодежь в целом, чтобы собрать ее воедино, объединить одной идеей, а на определенные группы. Государственные программы подразумевают помощь молодым людям, находящимся в наиболее тяжелом положении, к примеру, молодым малоимущим семьям, воспитанникам детских домов и т. д. Это приводит к тому, что большая часть людей остается без внимания правительства, и молодежь воспринимается в обществе как маргинальный слой, который не способен принимать решения и брать ответственность за свои поступки.

Таким образом, необходим комплексный подход в отношении разработки и внедрения инструментов, и проектов молодежной политики, для этого необходимо наладить взаимодействие между разными уровнями властных структур, создать разноуровневую систему, в которой будет установлен строгий и унифицированный перечень действий, а также включены политические, социальные, культурные, спортивные, общественные молодежные организации.

Список литературы

1. Федеральный закон Российской Федерации «О молодежной политике в Российской Федерации» №489-ФЗ от 30.12.2020 (последняя редакция) [Электронный ресурс]. – Режим доступа <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 28.03.2023).
2. Егорова К.В. Молодежная политика как шанс для самореализации молодежи / К.В. Егорова // Российская наука и образование сегодня: проблемы и перспективы. – 2017. – №1 (14). – С. 5–6.
3. Иванова О.Е. Государственная молодежная политика: законодательные основы и механизмы реализации: сборник трудов конференции. / О.Е. Иванова, Е.В. Кашина // Право, экономика и управление: теория и практика : сборник материалов II Всеросс. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 12 мая 2022 г.) / редкол.: Э.В. Фомин [и др.] – Чебоксары: ИД «Среда», 2022. – С. 35–38.

Имангулова Илина Нуримановна
студентка

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»
г. Оренбург, Оренбургская область

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НЕПУБЛИЧНОГО ОБЩЕСТВА

Аннотация: традиционные показатели оценки эффективности деятельности организации, например, виды прибыли и показатели рентабельности, не всегда могут дать точную и ясную оценку, так как не учитывают многие факторы. Решение данной проблемы лежит во внедрении в традиционную систему показателей оценки эффективности деятельности стоимостных, таких как экономическая добавленная стоимость (EVA) и денежная добавленная стоимость (CVA). В ходе исследования были выявлены различия в результатах на основе оценки традиционных и стоимостных показателей, на основании которых было предложено совершенствование системы оценки эффективности деятельности организации за счет внедрения в нее стоимостных показателей.

Ключевые слова: оценка эффективности деятельности, традиционные показатели, стоимостные показатели, финансовый результат.

Любое предприятие в процессе своей деятельности, планируя долгосрочное существование, должно думать не только о текущем состоянии, но и о дальнейших путях развития организации, продумывая новые стратегии более эффективной работы в будущем. Для этого необходимо понимать в каком состоянии находится деятельность предприятия, что требует своевременную оценку эффективности деятельности предприятия.

Традиционными показателями финансового результата являются виды прибыли и основанная на них рентабельность, а также для оценки анализируется чистый денежный поток. Они не всегда могут быть достаточно информативными, поэтому для оценки их не всегда достаточно. Решение данной проблемы может заключаться в расширении основных показателей эффективности за счет внедрения в традиционную систему стоимостных показателей.

Преимущество стоимостных показателей заключается в том, что они учитывают риски, так как их расчеты содержат цену капитала, которая, прежде всего, зависит от рисков (производственных и финансовых), генерируемых в результате функционирования активов, и получения отдачи от них.

Среди основных стоимостных показателей, применение которых возможно для непубличных компаний, можно выделить экономическую добавленную стоимость (EVA) и денежную добавленную стоимость (CVA).

Экономическая добавленная стоимость (EVA) – это чистая прибыль от производственной деятельности, уменьшенную на затраты на капитал (собственный и заемный) [1], имеющая следующую формулу расчета:

$$EVA = NOPAT_t - IC * WACC_t, \quad (1)$$

где $NOPAT_t$ – чистая операционная прибыль за период t ;

IC – величина инвестированного капитала на начало периода t ;

$WACC_t$ – стоимость инвестированного капитала в период t .

Денежная добавленная стоимость (CVA) – это разницу между денежным потоком от операционной деятельности проекта или бизнеса и инвестированным капиталом. Показатель CVA по следующей формуле [2]:

$$CVA = AOCF - WACC * TA, \quad (2)$$

где AOCF – скорректированный операционный денежный поток;

TA – суммарные активы, скорректированные на неиспользуемые активы.

Преимущества показателей EVA и CVA заключается в том, что они учитывают риск получения прибыли и денежных потоков. Из формализованного представления этих показателей очевидно использование цены капитала (WACC) как одного из ключевых параметров, которая представляет собой требуемую доходность на вложенный капитал, зависящую от уровня риска, который генерирует компания.

Для сравнения результатов оценки эффективности деятельности на основе традиционных и стоимостных показателей были проведены расчеты на примере промышленного предприятия, занимающегося производством изделий из бетона для использования в строительстве, ООО «ОПЕН-ОПС».

Анализ показателей прибыли выполнен на основе отчета о финансовых результатах. Результаты представлены на рисунке 1.

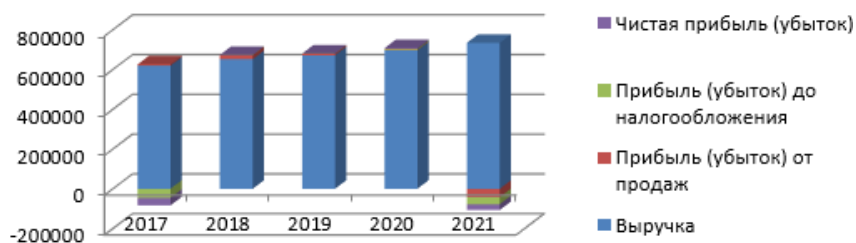


Рис. 1. Динамика основных финансовых показателей ООО «ОПЕН-ОПС» за 2017–2021 гг.

За все анализируемые годы выручка стабильно растет, однако динамика чистой прибыли не так однозначна: несмотря на рост прибыли в период с 2018 по 2020 гг., в 2017 и 2021 году наблюдается убыток.

Динамика показателей рентабельности представлена на рисунке 2.

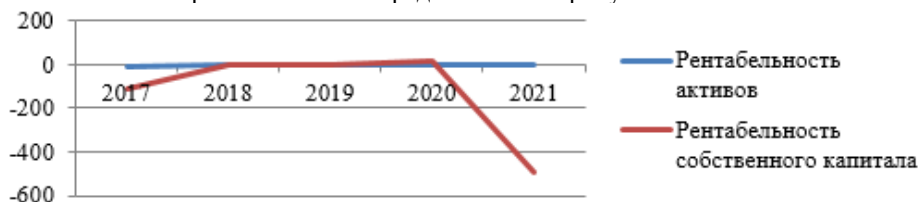


Рис. 2. Динамика показателей рентабельности ООО «ОПЕН-ОПС» за 2017–2021 гг.

В 2017 и 2021 годах отмечаются отрицательное значение показателей рентабельности, что свидетельствует о снижении эффективности работы предприятия.

Нельзя обойти вниманием показатели чистого денежного потока. Денежные потоки ООО «ОПЕН-ОРС» приведены в таблице 1.

Таблица 1

Чистые денежные потоки ООО «ОПЕН-ОРС» за период 2017–2021 гг.

Вид деятельности	2017	2018	2019	2020	2021
Чистый денежный поток (прямой метод)					
Операционная деятельность	64462	97337	50028	24957	2583
Инвестиционная деятельность	-5341	-2608	-9652	-5435	-1933
Финансовая деятельность	-60000	-90000	-45000	-20000	0

На основе показателей чистого денежного потока можно предположить о достаточно эффективной деятельности в анализируемом периоде.

Однако, делать однозначный вывод об эффективности деятельности предприятия без учета рисков, как уже было отмечено раньше, нами не рекомендуется, что обуславливает необходимость расширения оценки за счет включения в систему показателей EVA и CVA.

Для расчета стоимостных показателей необходимо рассчитать WACC, который определяется по формуле:

$$WACC = r_{СК} \times D_{СК} + r_{ЗК} \times (1 - T) \times D_{ЗК}, \quad (3)$$

где: гзк – цена заемного капитала;

гск – цена собственного капитала;

Dск и Dзк – доли собственного и заемного капитала соответственно;

T – ставка налога на прибыль.

В итоге была получена WACC и EVA, расчет которых для анализируемого периода представлен в таблице 2.

Таблица 2

Расчет WACC и EVA ООО «ОПЕН-ОРС» за 2017–2021 гг.

Показатель	2017	2018	2019	2020	2021
Доля соб-го капитала, %	0,05	0,04	0,07	0,06	0,01
Доля заем-го капитала, %	0,95	0,96	0,93	0,94	0,99
Цена соб-го капитала, %	11,39	11,39	0,78	0,78	0,78
Цена заем-го капитала, %	6,4	4,7	5,4	3,4	3,3
WACC, %	5,43	4,07	4,07	2,60	2,62
NOPAT, тыс. р.	5198,4	16032,8	6144	1675,2	-33355
IC, тыс. р.	757676	723488	679039	630068	613876
ROIC, %	0,69	2,22	0,90	0,27	-5,43
EVA, тыс. р.	-4086252	-2950268	-2777916	-1636502	-1629432

Расчет показал, что экономическая добавленная стоимость принимает отрицательные значения на протяжении практически всего анализируемого периода, что свидетельствует о низкой эффективности деятельности предприятия.

В таблице 3 представлен расчет показателя CVA.

Таблица 3

Расчет показателя денежной добавленной стоимости ООО «ОПЕН-ОРС» за 2017–2021 гг.

Показатель	2017	2018	2019	2020	2021
Операционный ДП, р.	64462	97377	50028	24957	2583
Чистый операционный ДП, р.	64462	96771	49187	23465	-4136
Валовые инвестиции	757676	723488	679039	630068	613876
WACC, %	5,43	4,07	4,07	2,60	2,62
Затраты на капитал, р.	4114180,7	2944596,2	2763688,7	1638176,8	1608355
CVA, р.	-4049719	-2847825	-2714502	-1614712	1604219

Показатель принимает отрицательное значение в каждый год анализируемого периода, кроме 2021 года.

Таким образом, вывод об эффективности деятельности ООО «ОРЕН-ОРС» получился неоднозначным при ее анализе на основе показателей прибыли и чистого денежного потока. В дополнение к ним проведенная оценка эффективности деятельности предприятия на основе стоимостных показателей внесла большую ясность в исследуемом вопросе. И позволила сделать однозначный вывод о неэффективности деятельности ООО «ОРЕН-ОРС» не только с позиции фактической доходности, но и с позиции удовлетворения им требуемой инвесторами доходности.

Список литературы

1. Оценка бизнеса: учебник / под ред. А.Г. Грязновой, М.А. Федотовой. – М.: Финансы и статистика, 2009. – 736 с.
2. Долгосрочная финансовая политика хозяйствующих субъектов: учебное пособие / Н.М. Пахновская. – Оренбург: ОГУ, 2013. – 353 с.

Катков Денис Николаевич

аспирант

Саттаров Равиль Анварович

аспирант

Гранков Олег Романович

аспирант

Научный руководитель

Беланова Наталья Николаевна

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет»
г. Самара, Самарская область

ФОРМИРОВАНИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КАПИТАЛА ОБЩЕСТВА: ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И ПРАВОВЫЕ ВОПРОСЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ

Аннотация: формирование рациональной структуры капитала, оптимального соотношения между собственными и привлеченными средствами являются ключевыми на фазе организации бизнеса. Эффективное управление капиталом, эффективное его использование в дальнейшем позволяют обеспечить высокую рентабельность собственного капитала и увеличение стоимости бизнеса. В статье рассматриваются источники формирования капитала, их преимущества и недостатки, принципы формирования капитала. Исследуются требования законодательства по вопросам формирования и использования капитала общества.

Ключевые слова: капитал общества, уставной капитал, собственные средства, принципы формирования капитала.

Капитал организации представляет собой совокупность денежных средств и товарно-материальных ценностей, финансовых и нематериальных активов, которые используются компанией для осуществления ее производственно-хозяйственной деятельности. Капитал организации определяет ее финансовые ресурсы, а, следовательно, и финансовые возможности. В процессе создания общества формируется его уставной капитал.

Уставной капитал общества складывается из долей его участников, он выступает неким гарантом возврата долга кредиторам организации. Поэтому законодатель устанавливает четкие рамки по минимальному размеру капитала общества. Для обществ с ограниченной ответственностью и непубличных обществ он составляет 10 000 руб., для публичных акционерных обществ – 100 000 руб.

Законодательством РФ не установлено ограничений по характеру использования уставного капитала. Его можно использовать на любые нужды общества: приобретать основные фонды, движимое имущество, нематериальные активы, применять как оборотные средства. Важным в данном контексте является только выполнение условия: на момент окончания второго и последующего финансового года стоимость чистых активов не должна быть меньше величины уставного капитала.

На стадии организации общества собственные средства учредителей являются основными источниками формирования капитала организации. Формирование стартового капитала организации может происходить за счет различных форм финансовых средств и источников (денежные средства, основные фонды, нематериальные активы, финансовые активы и т. д.). В дальнейшем в процессе функционирования организации перечень источников финансирования расширяется.

При анализе структуры капитала основное внимание уделяется источникам его формирования. Традиционно выделяют две основные группы финансовых источников – это собственные, привлеченные и заемные средства. Финансирование деятельности за счет собственных средств основано на

использовании нераспределенной прибыли и амортизационных отчислений. Привлеченные средства состоят из денежных средств и других активов (материальных и нематериальных ценностей), полученных в результате эмиссии и размещения акций, паевых, учредительных и других инвестиционных взносов. Заемные средства предприятия включают в себя займы и кредиты (рис. 1).



Рис. 1. Структура источников финансирования

Выбор конкретного источника финансирования зависит от специфики деятельности организации и стратегии работы менеджеров. Использование внешних и внутренних источников финансирования имеет свои преимущества и недостатки. Например, к основным достоинствам внутренних источников относятся отсутствие ограничений по использованию, минимальные риски потери управления и контроля, к недостаткам – ограниченный объем данных источников финансирования. Внешние источники финансирования могут быть значительными по размеру привлечения, при их использовании задействуются инструменты независимого контроля, однако их применение требует обычно длительной процедуры оформления, покрытия транзакционных издержек, создает риск потери ликвидности и финансовой устойчивости организации.

Исходя из внутренних источников финансирования, собственный капитал организации можно представить в следующем виде (рис. 2). Он включает уставной капитал организации и иные взносы хозяйствующих субъектов, резервы организации (добавочный, резервный капитал и фонды накопления).

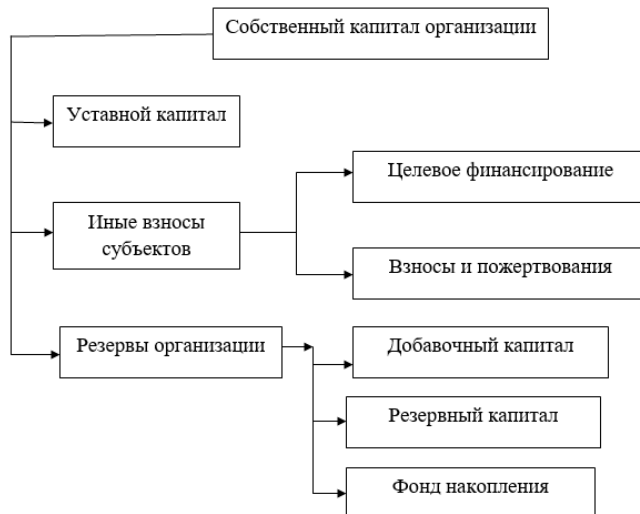


Рис. 2. Структура собственного капитала организации

Формирование оптимальной структуры капитала является главной задачей организации, так как позволяет обеспечить необходимые ресурсы для ее развития, обеспечить баланс между потребностями в основных и оборотных средствах и затратами на обслуживание капитала, создать условия для устойчивого развития организации.

Формирование оптимальной структуры капитала организации базируется на следующих принципах:

- 1) принцип достаточности капитала;
- 2) принцип оптимизации по направлениям деятельности. Принцип минимизации расходов по обслуживанию капитала;
- 3) принцип обеспечения максимальной доходности капитала;
- 4) принцип обеспечения устойчивого финансового положения организации;
- 5) принцип минимизации рисков контроля и управления;
- 6) принцип оптимизации оборота капитала.

Список литературы

1. Беланова Н.Н. Развитие конкурентной среды и государственная промышленная политика / Н.Н. Беланова, Е.А. Трубачинова // Экономика, предпринимательство, право. – 2021. – №4. – С. 799–814.
2. Федеральный закон от 08.02.1998 №14-ФЗ (ред. от 16.04.2022) «Об обществах с ограниченной ответственностью».
3. Федеральный закон от 26.12.1995 №208-ФЗ (ред. от 07.10.2022, с изм. от 19.12.2022) «Об акционерных обществах» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2023).

Климентов Андрей Алексеевич

магистрант

Научный руководитель

Кюрджиев Сергей Пантелеевич

д-р экон. наук, профессор

Южно-Российский институт управления (филиал)
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы
при Президенте Российской Федерации»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

АНАЛИЗ СТРУКТУРЫ СИСТЕМЫ ВНУТРЕННЕГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

Аннотация: в рамках статьи проанализирована структура системы внутреннего финансового контроля коммерческих банков, определена их роль и функция. Значимость эффективного построения данной структуры позволяет коммерческим банкам повышать эффективность осуществляемых мероприятий внутреннего банковского контроля.

Ключевые слова: финансовый контроль, финансовый контроль коммерческих банков, внутренний финансовый контроль, система финансового контроля коммерческих банков, элементы системы финансового контроля.

В рамках осуществления банком контрольных функций предполагается осуществления мер и мероприятий, направленных на контролирование им проводимых банковских операций. Специфика данной деятельности заключается в том, что она осуществляется на постоянной основе и является сложной по своей структуре.

Эффективность банковского контроля необходима не только самому коммерческому банку, но и также всей национальной экономике в целом. Посредством реализации внешнего финансового контроля банковский регулятор осуществляет надзорные функции за финансовым состоянием коммерческих банков и при необходимости использует санкции по отношению к тем банкам, которые не выполняют его предписания [4]. Особенно большое значение получила банковская система в последние несколько лет, когда национальная экономика России сначала подверглась давлению вследствие распространения пандемии коронавируса, а затем по вследствие беспрецедентного расширения санкционной политики со стороны недружественных стран. В Российской Федерации Банк России придерживается строгой политики в сфере обеспечения банковского надзора, что позволяет национальной экономике и банковской системе отличаться значительной устойчивостью и стабильностью по отношению к внешним факторам.

Как уже отмечалось, организация внутреннего банковского контроля является постоянной деятельностью, которая фактически затрагивает все сферы деятельности коммерческого банка. Получаемая в процессе осуществления контроля информация передается руководству коммерческого банка для принятия им управленческих решений в целях устранения обнаруженных проблем, улучшения финансового положения коммерческого банка.

Система внутреннего контроля коммерческого банка состоит из совокупности различных элементов. К ним относятся контрольная среда, регламентация, основные типы банковского контроля, контрольная деятельность, специальный контроль, мониторинг [1].

Контрольная среда включает в себя корпоративную культуру, стиль управления руководителей коммерческого банка, политику коммерческого банка в кадровой сфере, кодекс корпоративного поведения, организационную структуру, распределение полномочий по осуществлению контрольных функций среди различных структурных подразделений и должностных лиц. Контрольная среда коммерческого банка формируется на основании внутренних банковских документов, а также во многом зависит от политики в сфере реализации контроля коммерческого банка.

Регламентация в сфере реализации контрольных функций коммерческого банка может быть внутренней и внешней. Внешняя регламентация основывается на законодательстве Российской Федерации и на предписаниях, иных нормативно-правовых актах Центрального банка Российской Федерации. Однако более значимым типом регламентации является внутренняя по той причине, что она учитывает специфику деятельности и контрольных функций конкретного банка. К инструментам внутренней регламентации коммерческого банка относятся положения, руководства, процедуры, стандарты, инструкции. Данные инструменты направлены на определение порядка и содержания осуществления контрольных мероприятий коммерческого банка. При этом следует отметить, что рекомендуется излишняя регламентация может приносить вред эффективности контроля коммерческого банка поскольку в таком случае применение инструментов регламентации будут вредить возможностями работы контролирующих субъектов коммерческого банка по устранению нестандартных проблем, не подлежащих регламентации.

Разделение типов контроля связано с тем, что коммерческий банк реализует свою деятельность в различных своих сферах [3]. Так, контроль в коммерческом банке реализуется в правовой сфере посредством внутренней нормативно-правовой регламентации процессов осуществления контроля, в технологической сфере посредством совершенствования используемых контрольных технологий, в информационной сфере посредством повышения качества используемой в контрольных целях информации, в бухгалтерской сфере посредством совершенствования инструментов осуществления учетной политики коммерческого банка, в финансовой сфере посредством совершенствования показателей финансовой отчетности коммерческого банка, в административной сфере посредством совершенствования управления коммерческим банком. При этом выделение данных типов не является строгим, может меняться в зависимости от специфики деятельности конкретного коммерческого банка и также может меняться в процессе технического развития.

Такой элемент как контрольная деятельность предполагает совершенствование процессов взаимодействия различных сотрудников подразделений банковского контроля, применения различных методов и типов банковского контроля. Специальный контроль направлен на специализированное изучение отдельных выявленных проблем. Также специальный контроль предполагает осуществление аудиторских проверок коммерческого банка, что может осуществляться как посредством привлечения внешних аудиторов, так и посредством использования созданной в структуре коммерческого банка службы внутреннего аудита. Также отметим, что эффективной функционирования системы внутреннего контроля во многом связана с качеством проводимого мониторинга контрольных мероприятий. В рамках данной деятельности осуществляется проверка правильности реализации контрольных мероприятий, их эффективности, профессионализма и квалификации ответственных за реализацию контрольных мероприятий сотрудников.

Настолько комплексное осуществление контрольных функций во многом связано с тем, что коммерческие банки в своей деятельности взаимодействуют с тысячами клиентов. В результате у них образуется значительный объем документов. Все это повышает нагрузку на субъекты банковского контроля в структуре коммерческого банка [2]. Во многом именно поэтому в настоящее время в системе банковского контроля рекомендуется в той или иной степени распределять контрольные полномочия между всеми сотрудниками коммерческого банка. В частности, по этой причине в коммерческих банках распространена практика двойного контроля, подразумевающая осуществление контрольных функций со стороны нескольких ответственных сотрудников коммерческого банка. Двойной контроль осуществляется в отношении операций с наличностью, операциям по транзитам и текущим субсчетам, по счетам государственного бюджета, лицевым пенсионным счетам, ссудным счетам индивидуальных заемщиков. При этом коммерческий банк может принять решение о необходимости двойного контроля в отношении отдельных типов банковских операций. Так, иногда двойной контроль осуществляется в выборочном порядке по отношению к тем операциям, которые ранее подвергались лишь одиночному контролю. Подобный подход реализуется для того, чтобы каждый сотрудник коммерческого банка понимал, что проверяемая им банковская операция впоследствии может стать объектом выборочного контроля и поэтому ее необходимо выполнить качественным образом.

Таким образом, система обеспечения банковского контроля состоит из совокупности взаимосвязанных элементов. Использование данных элементов зависит от целей, ресурсов, особенностей деятельности конкретного коммерческого банка. Максимальная эффективность внутрибанковского

контроля возможна только в случае использования и последовательного развития всех элементов рассматриваемой системы.

Список литературы

1. Демин Д.А. Проблемные вопросы внутреннего контроля в коммерческих банках / Д.А. Демин // Сервис +. – 2012. – №4.
2. Русанов Ю.Ю. Банковский риск-менеджмент / Ю.Ю. Русанов, К.Д. Степанова. – М.: Наука, 2013. – 500 с.
3. Сотникова Л.В. Внутренний контроль и аудит: учеб. / Л.В. Сотникова, В.Е. Нерубайло. – М.: Наука и мысль, 2015. – 339 с.
4. Шлейников В.И. Финансовый контроль: учеб. / В.И. Шлейников – М.: ФБК-Пресс, 2015. – 708 с.

Климентов Андрей Алексеевич

магистрант

Научный руководитель

Кюрджиев Сергей Пантелеевич

д-р экон. наук, профессор

Южно-Российский институт управления (филиал)
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы
при Президенте Российской Федерации»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

БАЗОВЫЕ АСПЕКТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

Аннотация: в рамках статьи рассматриваются основные аспекты обеспечения финансового контроля коммерческого банка. Анализируются как общие теоретические аспекты финансового контроля коммерческого банка, так и практическая реализация на конкретных примерах.

Ключевые слова: финансовый контроль, банковский контроль, внутрибанковский финансовый контроль, принципы банковского контроля.

Значимую роль в деятельности коммерческого банка занимает внутрибанковский контроль. Под внутрибанковским (внутренним финансовым контролем коммерческого банка) контролем понимается совокупность приемов и методов, применяемых банком для контроля проводимых им операций. При этом обеспечение внутреннего финансового контроля коммерческим банком фактически представляет собой достаточно сложную процедуру.

Специфика внутреннего контроля коммерческого банка заключается в том, что он осуществляется на постоянной основе всеми коммерческими банками и на всех уровнях управления банком. В зависимости от уровня управления банком, специфики исполняемых конкретным субъектом полномочий в банке, а также его взаимодействий с иными уполномоченными в обеспечении финансового контроля субъектами содержание данного процесса в значительной степени изменяется. Например, обеспечение внутрибанковского контроля советом директоров в значительной степени будет отличаться от аналогичного процесса в исполнении рядового сотрудника контрольного структурного подразделения. В рамках обеспечения внутрибанковского контроля в коммерческих банках в настоящее время формируется система, направленная на осуществление полной и качественной проверки деятельности банка во всех сферах. Другой особенностью внутрибанковского контроля является его всеохватывающий характер, ведь в той или иной степени участником внутрибанковского контроля выступает каждый сотрудник коммерческого банка, пусть ответственность за результат данного процесса и возлагается на руководителей.

В целом система внутрибанковского контроля направлена на достижение нескольких базовых целей. Среди них выделяются соблюдение действующего законодательства, соответствие деятельности кредитной организации плану ее развития; достоверность, оперативность и полнота финансовой и управленческой информации; рациональность проводимых мероприятий по поддержанию ликвидности, рентабельности и устойчивости банка.

Также отметим, что система внутрибанковского контроля направлена в целом на организацию мониторингу на всех участках работы банка в форме наблюдения за функционированием всех его структурных подразделений для последующей оценки и совершенствования работы всего коммерческого банка [3]. В том числе на основании данных внутрибанковского контроля принимаются важнейшие стратегические управленческие решения руководством коммерческого банка. Они могут быть направлены на устранение обнаруженных в процессе осуществления внутрибанковского контроля проблем.

Для того, чтобы коммерческий банк сформировал эффективную систему внутрибанковского контроля необходимо удовлетворение нескольких факторов [2]. Например, коммерческий банк для эффективного внутрибанковского контроля должен сформировать нормативно-правовую базу, обеспечивающие данный процесс на локальном уровне. Также важным фактором эффективности функционирования системы внутрибанковского контроля выступает наличие в коммерческом банке

высококвалифицированных специалистов сфере банковского контроля. В настоящее время общим трендом развития внутрибанковского контроля по всему миру выступает высокое влияние системы оценки рисков коммерческого банка. Но при этом обязательным условием эффективности внутрибанковского контроля выступает полнота и достоверность информации, которая используется для осуществления контрольных функций.

Важнейшими видами внутрибанковского контроля в настоящее время выступают внутренний аудит, текущий и последующий банковский контроль.

Текущий банковский контроль осуществляется коммерческим банком в течение каждогодневного функционирования, причем на каждом из участках работы. В частности, при организации работы с документами их необходимо постоянно проверять на соответствие актуальным положениям законодательства, соблюдение необходимых форм, реквизитов и правил их ведения. Также текущий внутрибанковский контроль направлен на проверку регистров синтетического и аналитического учета при закрытии операционного дня.

При этом наиболее важные для функционирования банка операции подвергаются двойному текущему контролю [1]. Например, при осуществлении операции акцента платежных поручений чаще всего необходимо подтверждение дополнительного ответственного сотрудника в лице контроллера. Аналогичные операции осуществляются по отношению ко всем денежно-расчетным документам. Также коммерческие банки зачастую используют двойной текущий контроль при работе с наличностью.

Последующий контроль важен потому, что помогает организациям выявить ошибки в процессе осуществления контроля и избежать их в дальнейшем, повысить эффективность функционирования банка в целом. Последующий внутрибанковский контроль осуществляется на систематической основе по всем направлениям учетно-операционной деятельности коммерческого банка по совершении банковских операций. В рамках данной деятельности также анализируется правильность учета банковских операций и процедур документооборота, законность их оформления, правильное исполнение своих обязанностей со стороны сотрудников коммерческого банка.

В рамках последующего контроля зачастую используют метод выборочного контроля документов. Причем выбираются те документы, которые не подвергались двойному контролю. Результат проверки вносится в соответствующие документы. Данная проверка направлена на повышение дисциплины работы сотрудников коммерческого банка, развитие у них понимания, что каждый документ может в будущем подвергнуться выборочной проверке.

Внутренний аудит является относительно новым направлением внутрибанковского контроля. Он направлен на защиту интересов вкладчиков коммерческого банка, сохранения и достижения определенных результатов функционирования коммерческого банка. Осуществляется он посредством деятельности специализированных служб или отдельных сотрудников, которые специализируются на внутреннем аудите коммерческих банков. Помимо стандартной процедуры внутрибанковского контроля исполнения действующего законодательства при осуществлении внутрибанковского аудита необходимо также проанализировать осуществляемые банком решения с целью проверки их соответствия интересам банка, его вкладчиков, собственников; эффективность принимаемых решений по устранению выявленных в процессе осуществления внутрибанковского контроля проблем; эффективность функционирования системы оценки рисков коммерческого банка; проверка состояния банковских активов и правильности отображения банковских операций в учетных документах; контроль за состоянием банковской отчетности; эффективность взаимодействия коммерческого банка с представителями государственной власти, внешними аудиторами.

Таким образом, банковская деятельность в целом связана с осуществлением банком высокорисковых функций. Поэтому естественным образом каждый коммерческий банк стремится к снижению уровня риска, что во многом осуществляется посредством реализации внутрибанковского контроля. Внутрибанковский контроль необходим коммерческому банку для того, чтобы оценивать и повышать эффективность принятия стратегических решений, операционной деятельности, оперативно выявлять и реагировать на возникающие проблемы в деятельности коммерческого банка.

Список литературы

1. Ермоленко О.М. Современные реалии развития банковского сектора: вектор дальнейшего развития / О.М. Ермоленко // Естественно-гуманитарные исследования. – 2021. – №34 (2).
2. Подольская Т.В. Зарубежный опыт организации финансового контроля в коммерческих банках / Т.В. Подольская, К.О. Бондарь, Ф.Е. Шкель // Индустриальная экономика. – 2021. – №5.
3. Соколов Б.Н. Системы внутреннего контроля (организация, методика, практика) / Б.Н. Соколов, В.В. Рукин. – М.: Экономика, 2007. – 442 с.

Климентов Андрей Алексеевич
магистрант

Научный руководитель

Кюрджиев Сергей Пантелеевич

д-р экон. наук, профессор

Южно-Российский институт управления (филиал)
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы
при Президенте Российской Федерации»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

Аннотация: в рамках статьи рассматриваются основные особенности организации финансового контроля в банковских организациях зарубежных стран. Автором осуществлен анализ особенностей организации финансового контроля коммерческих банков в различных странах.

Ключевые слова: финансовый контроль коммерческого банка, финансовый контроль, зарубежный опыт финансового контроля коммерческого банка.

По причине глобализации мировой экономики в настоящее время банковские учреждения по всему миру сталкиваются в своей деятельности с разнообразными новыми рисками. При этом спецификой банковской деятельности является зависимость от банковских рисков благосостояния клиентов коммерческого банка. Вследствие этой зависимости в настоящее время от эффективности управления рисками во много зависит положение коммерческого банка. Наиболее распространенным инструментом управления рисками в деятельности банковских организаций является финансовый контроль коммерческого банка. В настоящее время управление банковскими рисками занимает важную роль в устойчивости и стабильности каждого отдельного коммерческого банка, национальной банковской системы.

Исторические впервые внутренний банковский контроль появился в Соединенных Штатах Америки в виде рекомендаций. Осуществлялся он посредством реализации аудиторских процедур по формированию финансовой отчетности для выявления нарушений законодательства. Изначально система банковского контроля формировалась таким образом, чтобы деятельность каждого сотрудника проверялась также другим сотрудником для минимизации рисков нарушения законодательства [1].

Затем началось развитие категориального аппарата банковской контрольной деятельности. Первоначально необходимо отметить Американский институт дипломированных бухгалтеров, которые дали определение внутреннему банковскому контролю в 1936 году. Современное понимание внутреннего банковского контроля во многом связано с деятельностью Комитета спонсорских организаций комиссии Тредуэя, которая разработала Интегрированную концепцию внутреннего контроля (более известную как концепция «COSO») в 1985 году. При этом концепция «COSO» развивается и обновляется по настоящее время. Во многом именно благодаря данной концепции в настоящее время функции по внутреннему банковскому контролю в той или иной степени осуществляется на всех уровнях управления коммерческим банком. Также она повлияла на включение системы оценки рисков во внутренний банковский контроль по всему миру.

Английский опыт выстраивания системы финансового контроля коммерческого банка во многом основывается на использовании стандарта «FERMA», принятого в 2002 году. Данный стандарт направлен на включение в системы внутреннего банковского контроля коммерческих банков Англии также системы управления банковскими рисками. Важность стандарта «FERMA» заключается в подробном определении риска, риск-менеджмента, внутренних и внешних факторов риска, процессов риск-менеджмента, процедур оценки риска, технологий и методов их оценки, мер и мероприятий по менеджменту рисков, ответственности риск-менеджеров. Использование стандарта «FERMA» также внесло значительный вклад в развитие роли управления рисками в системе финансового контроля коммерческих банков [3].

В Федеративной Республике Германия следует отметить вступление в силу Закона о контроле и прозрачности в бизнесе «KonTraG» в 1998 году как важную веху развития национальной системы финансового контроля коммерческих банков. Благодаря данному закону коммерческие банки обязались создать систему предупреждения рисков своей деятельности, а в случае нарушения данного обязательства представители коммерческих банков несли ответственность [4]. Использование данного закона было направлено на создание прозрачных факторов принятия управленческих решений руководством коммерческих банков, более широкое использование мониторинга и профилактических мероприятий в банковской деятельности. Также отметим, что в Германии и Франции активно используются услуги охранных агентств по экономической безопасности, которые выявляют слабости в процессах обеспечения финансового контроля коммерческого банка, проводят интервью с ответственными за ведение финансовой отчетности лицами для оценки их профессиональных компетенций.

Среди важных зарубежных организаций в сфере организации банковского контроля необходимо отметить Базельский комитет по банковскому надзору. Данная организация на регулярной основе выпускает требования к организации внутреннего контроля в банковской сфере. Данная организация располагается в Базеле, Швейцария, но при этом разработанные ей стандарты внутреннего банковского контроля активно используются представителями банковской систем ведущих экономик мира, среди которых Италия, Соединенные Штаты Америки, Канада, Япония, Великобритания, Германия, Швеция.

Так, им был разработан документ «Система внутреннего контроля в банках: основы организации». В рамках данного документа определялись основные принципы осуществления внутреннего банковского контроля. Указанный документ в том числе был направлен на совершенствование эффективности управления рисками. В 2000–2001 годах в рамках Базельского комитета были изданы рекомендаций, которые в том числе предполагают внедрение в систему внутреннего контроля коммерческого банка также службу внутреннего аудита [2].

В завершение следует рассмотреть общие аспекты функционирования систем внутреннего контроля коммерческих банков. Так, за рубежом определенно рассматривают внутренний финансовый контроль коммерческого банка как деятельность, которая с одной стороны осуществляется во всех сферах деятельности банка, а с другой стороны реализуется на всех уровнях его управления. Такой комплексный подход к организации системы внутреннего финансового контроля коммерческого банка предполагает также разделение ответственности между различными сотрудниками. Также эффективность банковского контроля основывается на эффективной адаптации системы банковского контроля к функционирующей в коммерческом банке организационной структуре. При этом система внутреннего контроля должна также быть открытой, то есть при необходимости субъекты внутреннего банковского контроля должны иметь возможность оказывать на коммерческий банк необходимое воздействие.

Основой функционирования системы внутреннего банковского контроля является строгое соблюдение законодательства, но при этом коммерческие банки в своей деятельности также зачастую используют распространённые на территории государства или международные стандарты по формированию системы внутреннего банковского контроля. Долгое время тенденция развития систем внутреннего банковского контроля предполагала необходимость развития системы оценки рисков и в настоящее время подобная система функционирует в подавляющем большинстве банков развитых стран. Актуальной в настоящее время тенденцией развития системы внутреннего банковского контроля представляется развитие объективности и независимости контроля. В частности, это предполагается осуществлять посредством развития служб внутреннего аудита, привлечения к исполнению контрольных функций внешних аудиторов, эффективное взаимодействие с надзорными государственными органами.

Таким образом, зарубежный опыт построения системы внутреннего контроля основывается на применении комплексного подхода, что предполагает стремление коммерческого банка контролировать совокупность осуществляемых бизнес-процессов, выстраивать систему банковского контроля в рамках принципов распределения ответственности между сотрудниками, вовлечение всех сотрудников в реализацию контрольных функций. В результате подобный подход предполагает повышение эффективности ключевых управленческих решений коммерческого банка за счет полного понимания существующих рисков и проблем в его деятельности.

Список литературы

1. Александрова Е.Н. Особенности управления финансовыми рисками в международной банковской деятельности / Е.Н. Александрова, Д.А. Глеуж // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2021. – №4–2 (55).
2. Ермоленко О.М. Современные реалии развития банковского сектора: вектор дальнейшего развития / О.М. Ермоленко // Естественно-гуманитарные исследования. – 2021. – №34 (2).
3. Жариков М.В. Особенности финансового контроля в условиях европейской банковской интеграции / М.В. Жариков // Актуальные проблемы развития экономики в современных условиях: материалы международной научно-практической конференции. – 2018. – С. 96–101.
4. Хайбуллина Д.Р. Рекомендации Turnbull Review Group и Закон о контроле и прозрачности в бизнесе (KonTraG) / Д.Р. Хайбуллина, Ф.С. Растегаева // Актуальные проблемы современности: наука и общество. – 2017. – №2 (15).

Климентов Андрей Алексеевич
магистрант

Научный руководитель

Кюрджиев Сергей Пантелеевич

д-р экон. наук, профессор

Южно-Российский институт управления (филиал)
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы
при Президенте Российской Федерации»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

СПЕЦИФИКА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ВНЕШНЕГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

***Аннотация:** в рамках статьи рассматриваются основные вопросы внешнего финансового контроля коммерческого банка, применяемые на практике банковской деятельности. Рассматриваются также практические примеры организации внешнего финансового контроля коммерческого банка в Российской Федерации.*

***Ключевые слова:** финансовый контроль, банковский контроль, внешний финансовый контроль банка, особенности внешнего банковского контроля.*

Финансовый контроль представляет собой важную сферу деятельности любого коммерческого банка в настоящее время. Контрольная деятельность направлена на сопоставление поставленных целей функционирования объекта с реально достигнутыми результатами. В результате осуществления контрольных мероприятий коммерческий банк получает информацию о том, какие проблемы существуют в его функционировании. Банковская деятельность по своему характеру связана со значительными рисками, а контрольные функции являются наиболее распространенным и важным инструментом снижения рисков в деятельности коммерческого банка.

Основным субъектом внешнего контроля в Российской Федерации выступает Банк России. Банковский регулятор в своей деятельности стремится поддерживать стабильность финансовой системы государства, защищать интересы вкладчиков и кредиторов. При этом отметим, что в зависимости от конкретной актуальной задачи Центрального Банка России может меняться политика регулирования банковского сектора. Например, в последние годы Банк России проводит последовательную политику по стабилизации банковской системы, что заключается в сохранении высоких требований к кредитным организациям на территории Российской Федерации. Среди основных причин отзыва банковских лицензий в Российской Федерации в последние десять лет отмечаются недостоверная финансовая отчетность, высокорискованная кредитная политика, проведение сомнительных безналичных операций. В результате общее количество кредитных организаций в Российской Федерации достаточно низкое и последовательно уменьшается каждый год, но при этом функционирующие кредитные организации отличаются высокой стабильностью и эффективностью деятельности, что положительно сказывается на общей стабильности банковского сектора страны [2].

Непосредственно внешний финансовый контроль Банк России осуществляет посредством осуществления ряда своих функций, закрепленных в Федеральном законе «О Центральном банке Российской Федерации». Так, в указанном нормативно-правовом акте закрепляется, что Банк России принимает решение о государственной регистрации кредитных организаций на территории Российской Федерации выдает им для осуществления деятельности соответствующие лицензии, управляет ими; реализует надзорные функции за деятельностью кредитных организаций и банковских групп [3].

Специфика внешнего контроля коммерческого банка заключается в том, что он осуществляется Банком России на постоянном основе. Вместе с тем, что банковский регулятор контролирует соблюдение коммерческими банками законодательства России, он также контролирует исполнение коммерческими банками нормативно-правовых актов Банка России. Важно отметить данное разделение потому, что регулирование банковского сектора со стороны Банка России является во многом специфической деятельностью. Так, Банк России издает для коммерческих банков специальные предписания в случае несоответствия их деятельности нормативно-правовым актам России или Банка России. Специфика данной деятельности заключается в том, что Банк России как банковский регулятор имеет права только на применение ограниченных санкций к коммерческим банкам. Например, речь идет о приостановке действующей лицензии коммерческого банка или ее отзыве, но при этом Банк России не имеет полномочий по привлечению представителей коммерческих банков к уголовной или административной ответственности.

Помимо лицензирования коммерческих банков в рамках внешнего финансового контроля Банк России может взыскать с коммерческого банка штраф, изменить обязательные нормативы, ввести запрет на осуществление отдельных банковских операций на определенный срок, назначить временную администрацию для управления коммерческим банком, а также потребовать от коммерческого банка

осуществить мероприятия по финансовому оздоровлению, реорганизации, замены руководства [1]. Применение указанных санкций Банком России осуществляется в том случае, если коммерческий банк не выполняет обязательных предписаний со стороны банковского регулятора.

Также Банк России осуществляет в рамках внешнего финансового контроля коммерческих банков надзорные функции. Исполнение банковским регулятором надзорных функций основывается как на национальном законодательстве России, так и на международных рекомендациях. В рамках функционирования системы банковского надзора определяется порядок реализации лицензирования коммерческого банка, подлежащие обязательному надзору типа банковских организаций, обязательность осуществления аудиторских проверок, стандарты различных видов отчетности коммерческих банков, порядок отзыва банковских лицензий, порядок назначения временной администрации по управлению банком, порядок объявления банка неплатежеспособным.

Отметим, что система внешнего финансового контроля коммерческого банка включает в себя ряд элементов. Во-первых, внешний государственный финансовый контроль предполагает обязательное исполнение коммерческим банком законодательства в банковской сфере. Во-вторых, внешний ведомственный финансовый контроль предполагает обязательное исполнение коммерческим банком нормативно-правовых актов Банка России и его обязательных к исполнению предписаний. В-третьих, внешний независимый финансовый контроль предполагает обязательное (в соответствии с законодательством) или необязательное (по собственному решению коммерческого банка) привлечение коммерческим банком внешних аудиторов.

Помимо осуществления непосредственно проверки деятельности коммерческого банка по месту его нахождения крайне важным и эффективным инструментом внешнего финансового контроля коммерческого банка выступает дистанционный надзор, который предполагает анализ отчетности коммерческого банка. На основании выводов о состоянии отчетности коммерческого банка можно распознать различные проблемы, которые при своем дальнейшем развитии могут вызвать риски неплатежеспособности банков и их банкротство. В рамках данной деятельности анализируются отчетные документы коммерческого банка. Также для объяснения своей отчетности коммерческим банкам рекомендуется использовать пояснительные записки, чтобы таким образом субъекты внешнего финансового контроля имели возможность лучше понять причины и следствия актуального положения отчетности банка. Отчетность в рамках внешнего финансового контроля необходима для того, чтобы субъекты внешнего контроля имели возможность сверить их с нормативами для оценки финансового положения коммерческого банка.

Таким образом, внешний финансовый контроль коммерческого банка осуществляется со стороны положений национального законодательства, банковского регулятора, а также со стороны внешних аудиторов. Непосредственно осуществление внешнего контроля коммерческого банка осуществляется посредством проведения проверок, анализа отчетности банка, оценки его рисков. В целом внешний финансовый контроль коммерческого банка направлен на анализ соответствия его деятельности действующему законодательству, а также на оценку финансового состояния коммерческого банка. Это реализуется для того, чтобы поддерживать стабильность и устойчивость банковской системы государства в целом.

Список литературы

1. Бобошко Н.М. Финансово-кредитная система / Н.М. Бобошко, С.М. Проява. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2014.
2. Василищен Э.Н. Механизм регулирования деятельности коммерческих банков в России на макро- и микроуровнях / Э.Н. Василищен, Л.Я.Маршавина. – М.: Экономика, 2013.
3. Рогатенюк Э.В. Контрольно-надзорная деятельность Банка России: сущность, формы и виды, инструментальное обеспечение / Э.В. Рогатенюк // Экономика строительства и природопользования. – 2018. – №3 (68).

Коптев Николай Сергеевич

студент

Научный руководитель

Мокроусов Александр Сергеевич

канд. экон. наук, старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»

г. Ульяновск, Ульяновская область

ЭРГОНОМИКА РАБОЧЕГО ПРОСТРАНСТВА КАК СРЕДСТВО ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ СОТРУДНИКА ИННОВАЦИОННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация: в статье рассматривается влияние эргономики рабочего пространства на эффективность труда работника инновационных предприятий.

Ключевые слова: эргономика, рабочее пространство, эффективность.

Как писал Фредерик Тейлор: «Вряд ли найдется компетентный работник, который не уделяет много времени изучению того, как медленно он может работать, и все же убеждает своего

работодателя в том, что он идет хорошими темпами». С ним трудно не согласиться, ведь по статистике сайта-агрегатора вакансий hh.ru на 10 сентября 2021 года в России каждый третий не получает удовольствие от работы.

Американский институт общественного мнения провёл исследование, в котором участвовало 25 миллионов работников из 189 стран. Выяснилось, что лишь 13% из них довольны своей работой. 63% – не довольны, но способны вытерпеть. И 24% оставшихся - совершенно ненавидят свою работу и всё, что с ней связано. Главной причиной для большинства людей стала именно неподходящая профессия [1].

Через рабочее место работодатели могут косвенно мотивировать сотрудника, чтобы стимулировать его на более продуктивную деятельность. Главная проблема состоит в том, что на данный момент не существует полных и комплексных руководств, которые позволили бы поэтапно внедрять эргономику на различных предприятиях, учитывая их спецификацию, и поэтому всю информацию обычно приходится собирать из разрозненных стандартов и локальных норм инновационных предприятий.

В данной статье я бы хотел немного расширить взгляд на эффективность работника через призму эргономики рабочего места и привести некоторые статистические доказательства по этому поводу. Я считаю это очень важным, так как современный работник проводит по 8–12 часов в сидячем положении или в непосредственном контакте с опасными приборами, что критично влияет не только на его производительность, но и на здоровье [2].

Эргономика не относится к какой-то конкретной науке, а берёт самые эффективные методы из разных отраслей научных исследований. Если рассматривать конкретику, то по сути эргономика изучает физическое пространство, организацию времени, последовательность операций и другие факторы, которые влияют на эффективность труда [3].

Если разделить всю эргономику на обобщающие разделы, то автор выделил три основных элемента:

- 1) те методы, которые касаются пространства или инструментов;
- 2) те методы, которые касаются организации труда во времени;
- 3) те методы, которые касаются привычек работников.

В данной работе я частично затрону только первую группу методов, которая касается использования рабочего пространства.

Для того, чтобы хоть немного структурировать все знания об эргономике рабочих мест, автор статьи обозначил три принципа, которые, по его мнению, являются основой для создания эргономичного пространства.

Основные принципы создания эргономичного пространства.

1. Изоляция индивидуальных рабочих мест

В 60–70-ые годы в США предприниматели-новаторы придумали создавать офисы с открытой планировкой. И многие быстро начали перенимать данную концепцию. Особенно это было заметно, если посмотреть на брокерские компании тех лет. И это было сделано с целью экономии средств, так как сотрудники занимали меньше места, и было видно кто чем занимается. По мнению экспертов, при открытой планировке в среднем экономится 30% рабочего пространства. И это значительные цифры, особенно если арендная плата составляет значительную часть расходов компании [4].



Рис. 1

Данная статистика отчетливо показывает, что все развитые страны постепенно начинают отказываться от офисов открытого типа, так как за значительной экономией средств скрывается множество «подводных камней», которые портят эффективность сотрудников.

Главная и самая очевидная проблема из всех – это шум. Профессор университета Каролины Глория Марк выяснила, что каждый сотрудник отвлекается на различные факторы каждые три минуты и пять секунд. Это может быть звонок, сообщение в социальных сетях или внезапное электронное письмо. А если отвлечь человека, выполняющего вдумчивую работу, ему требуется в среднем 23 минуты 15 секунд, чтобы снова сосредоточиться. Добавьте к этому еще наше стремление к многозадачности, вот и получится, что мы постоянно прерываемся и снова загружаемся в процесс в течение 23 минут. Особенно это важно для профессий, которые связаны с детальной обработкой информации. Например, профессия главного бухгалтера предполагает наличие масштабной и детализированной отчетности перед руководством. Однако если этому работнику будут постоянно мешать посторонние шумы или другие работники, то некоторые данные в отчете могут оказаться менее корректными и точными.

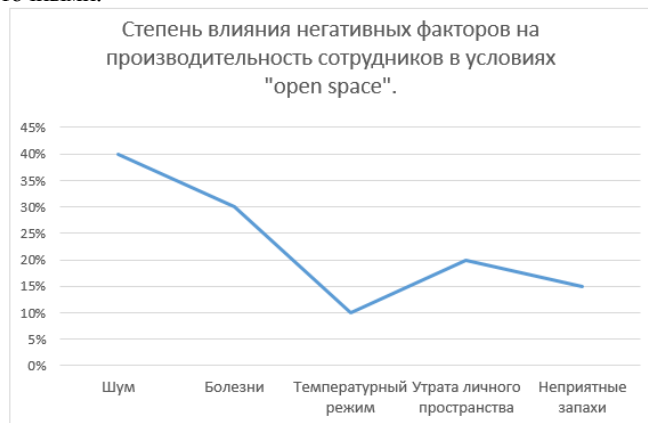


Рис. 2

В диаграмме, представленной выше, отмечены наиболее значимые негативные факторы, которые влияют на производительность сотрудников. На них также стоит обратить внимание при принятии решения о планировке офиса открытого типа, так как в большинстве случаев экономленные средства будут несоизмеримо маленьким выигрышем по сравнению с потерей производительности сотрудников.

Открытая планировка вряд ли будет способствовать сосредоточенной и вдумчивой работе, однако, конечно же, есть особые ситуации, когда открытая планировка помогает.

Так, например, та же Глория Марк провела исследование по взаимодействию инженеров агентства NASA. Они поместили группу из 17 инженеров в одну комнату для разработки и проектирования космического корабля. Они смогли сократить время работы с шести месяцев до девяти часов. Одна из причин заключается в том, что они могли сразу же отслеживать ошибки, и им не нужно было переделывать дизайн.

Что из этого следует? Всегда нужно использовать имеющееся помещение так, чтобы некоторые комнаты были для общения с коллегами, а некоторые для уединения и тишины. В идеальной ситуации у каждого сотрудника должен быть свой личный кабинет, а также помещения, где можно работать вместе, обсуждать важные проблемы или просто обедать с коллегами. В таких условиях ваши подчиненные будут чувствовать себя комфортно, и их самоотдача однозначно возрастет.

2. Распределение пространства по назначению.

Второй принцип связан с назначением пространства на работе. Так как привычки человека зачастую связаны с пространством, в котором он совершает всю цепочку действий, связанных непосредственно с самой привычкой. Проще говоря, если человек, например, садясь за рабочий стол, будет каждый рабочий день начинать с просмотра социальных сетей, то каждое повторение данного действия будет закреплять привычку. Поэтому очень важно разделить всё имеющееся пространство организации на зоны, в которых сотрудники будут заниматься соответствующими делами или операциями.

С этой проблемой столкнулись все сотрудники, работающие дистанционно во время пандемии, которые не привыкли заниматься работой на личных компьютерах. Многим работникам было очень трудно сосредоточиться на задаче, так как обычно за компьютером они отдыхали от рабочего дня.

Из-за этого даже самые маленькие пространства стоит разделить на рабочий сектор, сектор для отдыха, сектор для приёма пищи и прочие. Иначе у человека будут формироваться сигналы для нежелательных привычек. Например, если сидя за обеденным столом, человек соберётся заняться работой, то мозг, увидев привычные сигналы в виде обстановки кухни, поймёт, что пора перекусить.

Именно поэтому так важно предоставить сотрудникам необходимые помещения для различных целей. Так им будет проще сосредотачиваться на работе, не отвлекаясь на второстепенные сигналы.

3. Расстановка объектов в помещении.

В большинстве случаев рабочее помещение наполнено различными предметами интерьера. Правильная расстановка не только мебели, но и вообще любых объектов в помещении, только на первый взгляд является несущей задачей. Однако многие менеджеры не удаляют эту проблему внимания, хотя трата времени на неё окупится десятикратно в будущем.

Поздно заниматься перепланировкой, когда уже вся аппаратура расставлена в помещении, поэтому о правильном использовании рабочего пространства нужно задуматься заранее. Спланировать то, где будет стоять тот или иной объект, задача несложная, но требующая времени и терпения. И если хотя бы просто прикинуть на бумаге расположение предметов, то сразу же можно будет обнаружить явные проблемы, с которыми можно справиться просто изменив расстановку. При последующем поиске мебели, совершив простую разметку, уже можно будет опираться на имеющиеся данные и закупать только то, что необходимо, и таких габаритов, каких возможно. Тем самым предприниматель не только будет эффективно использовать пространство, но и экономить деньги.

Также правильная расстановка позволяет избегать травм и сохранять здоровье сотрудников. Под рабочим пространством ведь подразумевается не только обычные офисные помещения, но производственные, научно-исследовательские и инженерные пространства, где техника безопасности крайне важна. Даже самое обычное увеличение пространства между рабочими станциями снижает вероятность получения травмы, так как рабочие получают больше пространства для совершения операций [5].

Автор статьи считает, что на данный момент не существует сертифицированных стандартов, которые подойдут любой компании, поэтому любая крупная компания должна иметь свои собственные локальные стандарты эргономики, которые будут учитывать все особенности деятельности в данной организации, опираясь на приведённые выше принципы. Также стоит прислушиваться к работникам при создании эргономичного пространства, так как именно они обычно предлагают самые эффективные решения.

Таким образом, всем предприятиям необходимо задумываться об эргономике пространства уже на стадии планирования размещения объектов в рабочем помещении. Это позволит не только сформировать комфортную среду обитания для работников, но и предотвратить многие производственные травмы в процессе жизнедеятельности предприятия.

Ведь организация рабочего пространства – это только один из разделов эргономики, и внедрение только его одного в структуру организации существенно повысит эффективность и конкурентоспособность предприятия, не говоря уже о применении всего комплекса эргономических принципов.

Список литературы

1. Муравкина Ю.А. Понятия и факторы, обуславливающие удовлетворенность профессиональной деятельностью / Ю.А. Муравкина // Евразийский научный журнал. – 2017. – №10. – С. 114–118.
2. Шкурпит М.Н. Влияние сидячего образа жизни на организм и профилактические методы / М.Н. Шкурпит, Н.О. Поповян // Обучение и воспитание: методики и практика. – 2016. – №27. – С. 131–132.
3. Рабцевич А.А. Эргономика и ее значение для оптимизации трудовой деятельности человека / А.А. Рабцевич, М.С. Радкевич // Молодой ученый. – 2014. – №5 (64). – С. 306–307.
4. Афонин А.А., Влияние офисов открытого типа на рабочий процесс / А.А. Афонин, А.Н. Казакова // Актуальные проблемы авиации и космонавтики. – 2012. – №8 – С. 263.
5. Рябова М.А. Основные направления совершенствования государственного регулирования развития инноваций в современной России / М.А. Рябова // Проблемы подготовки специалистов для гражданской авиации: материалы международной научно-практической конференции (Ульяновск, 20–21 ноября 2008 года) / М-во трансп. Российской Федерации, Федеральное гос. образовательное учреждение высшего проф. образования «Ульяновское высш. авиационное училище гражданской авиации (ин-т)». – Ульяновск: Ульяновское высшее авиационное училище гражданской авиации, 2008. – С. 119–120.

Крысанова Ангелина Олеговна

студентка

Научный руководитель

Мокроусов Александр Сергеевич

канд. экон. наук, старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

ОСОБЕННОСТИ КАДРОВЫХ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ В РЕСТОРАНОМ БИЗНЕСЕ

Аннотация: целью статьи является изучение вопросов, определяющих взаимосвязь между функцией управления и ее инструментальным аппаратом для повышения эффективности предприятий в сфере общественного питания. Автором анализируются взаимоотношения в коллективе, которые составляют основу управления персоналом на предприятиях ресторанного бизнеса, поскольку в условиях постоянных социально-экономических изменений и динамичного развития рыночных отношений растет потребность в эффективных и профессиональных управленческих кадрах. Рассмотрены социально-экономические подходы к повышению эффективности управления персоналом в пищевой промышленности.

Ключевые слова: персонал, лидерство, стратегия, менеджмент, ресторанный бизнес, коммуникации.

Эффективное управление рестораном включает в себя несколько основных задач: связи с общественностью, инвентаризация, ответственность персонала и обслуживание клиентов. В

некоторых случаях владелец ресторана может выступать в качестве менеджера. В любом случае, сильный менеджер – важная составляющая успешного ресторана. В условиях постоянных социально-экономических изменений и динамичного развития рыночных отношений растет потребность в эффективном и профессиональном управленческом персонале. На реализацию управленческих решений влияют следующие факторы: материально-ресурсная база, подготовка кадров и стратегия руководства компании, а также ключевую роль поддержки со стороны персонала.

1. Администрация ресторана – это управленческий персонал, специалисты, которые обеспечивают финансовое и административное управление рестораном (менеджер ресторана, бухгалтерия, маркетинговые и рекламные услуги, отдел кадров, логистика и т. д.) Лучшей мотивацией для высшего управленческого персонала является возможность карьерного роста, высокий доход, социальный статус, признание своей значимости.

2. Кухонные специалисты – это квалифицированные работники, которые обеспечивают высокое качество приготовления пищи, их широкий ассортимент в ресторане (шеф-повар, кондитер, пиццмейстер, повара-кондитерши, суши-шефы и т. д.). Мотивацией для этой категории сотрудников будет признание их талантов в приготовлении и подаче блюд, а также их важность для ресторана. Социальной и психологической мотивацией для них могут стать различные конкурсы на звание «Лучший в бизнесе». Элементом экономической мотивации могут быть денежные бонусы за количество проданных оригинальных блюд.

3. Обслуживающий персонал в зале – это квалифицированные и неквалифицированные работники, которые обеспечивают непосредственный контакт с клиентами и посетителями ресторана (менеджеры залов, кассиры, банкетные менеджеры, администраторы залов, официанты, бармены, сомелье и т. д.) Основной экономической мотивацией для них будет количество чаевых, полученных от довольных клиентов.

4. Работники вспомогательных служб – это неквалифицированные работники, которые обеспечивают необходимые условия для функционирования и работы всех остальных категорий персонала ресторана (поставщики продуктов питания, уборщицы, посудомойки, подсобные работники кухни и т. д.) Они будут мотивированы стабильной и достойной зарплатой, четким кругом своих обязанностей, возможностью короткого отдыха в течение рабочего дня, уважением руководства и периодическими моральными и материальными поощрениями. В то же время персонал ресторана характеризуется рядом специфических особенностей: высокая текучесть кадров среди линейного персонала; нехватка высококвалифицированного управленческого персонала; отсутствие отдела кадров или менеджера по персоналу во многих ресторанах; непрофессионализм обычных работников ресторана, особенно официантов, барменов и поваров.

Кадровый потенциал гостиничных и ресторанных предприятий имеет количественные и качественные характеристики. Количественная сторона кадрового потенциала определяется, по мнению большинства экономистов, трудовыми ресурсами, имеющимися в распоряжении предприятия в каждый период, а также количеством рабочего времени. Качественные характеристики человеческих ресурсов включают показатели, которые могут быть сформулированы с использованием набора признаков: демографических, профессиональной квалификации, социальных, моральных и других. Кадровый потенциал гостинично-ресторанных объектов характеризуется следующими абсолютными и относительными показателями:

- зарегистрированной и посещаемой численностью работников предприятия и его внутренних структурных подразделений, отдельных категорий и групп на определенную дату;
- средней численностью работников за указанный период; – темпом роста численности персонала. количество сотрудников за указанный период;
- средний стаж работы по специальности; – текучесть кадров. Понятие «человеческие ресурсы» требует более детального изучения и четкого разделения объекта и субъекта управления человеческими ресурсами. Основным элементом управления являются люди, которые являются одновременно объектом и субъектом управления. Способность человеческих ресурсов одновременно выступать в качестве объекта и субъекта уровня менеджмента является главной специфической особенностью управления гостиничными и ресторанными объектами.

Основной целью мотивации персонала в системе управления персоналом является получение максимальной отдачи от использования имеющихся человеческих ресурсов, что позволяет повысить общую эффективность и прибыльность предприятия. Правильно организованная система материального стимулирования на предприятии ресторанный бизнес создает атмосферу, в которой сотрудники чувствуют необходимость работать с максимальной эффективностью для успеха заведения. Система материального стимулирования требует постоянного изучения факторов, определяющих материальное стимулирование.

Эти факторы понимаются как движущие силы, обеспечивающие формирование и использование набора стимулов для удовлетворения коллективных и личных интересов сотрудников

Для повышения эффективности управления персоналом за рубежом существует практика обучения персонала. В зависимости от целей и задач используются следующие варианты обучения:

- обучение новых руководителей и специалистов, которые впервые принимаются на работу на предприятие. Сотрудники знакомятся с особенностями структуры, экономики, организации производственной деятельности, технологиями, социальными условиями и безопасностью;

– переподготовка персонала осуществляется с целью получения дополнительного высшего или профессионального образования;

– обеспечение персонала специальными навыками и знаниями, которые ранее не использовались на предприятии, для повышения производительности труда и адаптации персонала к новым реалиям в связи с изменениями в производственном процессе.

Именно на основе исследования сети заведений «Фаины справки» удалось выяснить, что роль лидера особенно важна, когда формируется стратегия команды, которая предоставляет разнообразные услуги и обслуживает потребителей. В случае прямого контакта сотрудника, предоставляющего услуги, с получателем этих материальных и нематериальных благ, самое главное – создать ощущение высококачественной и слаженной команды, способной предоставлять конкурентоспособные услуги. В условиях постоянных динамичных изменений, которые всегда присущи и происходят в среде предприятий ресторанного бизнеса, стоит отметить, что лидерские качества могут положительно повлиять на использование интеллектуального и кадрового потенциала экономики. Это заявление проясняет еще одну функцию менеджмента – осуществлять целенаправленный контроль над всей кадровой структурой

Процесс реализации такого влияния должен привести к увеличению видов конкурентных, стратегическое и бизнес-моделируемое поведение в командах с целью гарантировать предоставление качественных товаров и услуг потребителю, поднимая предприятие на более высокий уровень в результате постоянных неизбежных процессов развития учреждения и его места среди сегментов рыночной экономики.

Для того чтобы эффективно применять лидерство как мощный механизм развития гостиничных и ресторанных услуг, необходимо осуществить его научную институционализацию. Это позволит реализовать данный подход в рамках нормальных отношений, благодаря методу, который позволит закрепить это направление в социально-экономических процессах, упорядочив их соответствующими форматами управления и лидерства в условиях устойчивого развития бизнес-комплекса.

После реализации функции лидерства следующим шагом является повышение человеческого потенциала и активизация программ развития корпоративной культуры. После анализа различных результатов программ лидерства было установлено, что вовлечение инвестиционной политики в человеческий капитал гораздо эффективнее по сравнению с модернизацией технологической производственной базы. Этот вывод основан на том факте, что производственными мощностями управляют сотрудники, и в результате максимального вовлечения команды во внедрение изменений, трансформаций и других видов оптимизации возможно улучшить бизнес-результаты.

Еще одним шагом на пути к повышению эффективности управления персоналом является его практическая сторона. Для этого должны быть выполнены следующие критерии:

- постоянно повышать роль самоуправления;
- наладить эффективное сотрудничество между персоналом и руководителем;
- повысить качество организации управленческой деятельности;
- применение этических методов и приемов в деловом общении.

Предоставление возможности приобрести новые навыки-способ для сотрудников расти и развиваться профессионально внутри компании. Это значительно снизит текучесть кадров на предприятии и обеспечит его эффективное функционирование. Для того чтобы улучшить работу отделов команд, необходимо создать такие условия, которые позволят реализовать следующие факторы:

- в результате кампании по использованию деловой этики, для повышения уровня общения;
- значительно снизить затраты на поиск новых сотрудников за счет сотрудничества с колледжами и университетами;
- улучшить моральный климат сети ресторанов «Фаины справки» путем внедрения принципов «организационной культуры», которые имеют специфику повторения и обладают косвенной способностью влиять на другие сферы коммуникации. Этот тип культуры начинает формироваться в результате общения и действий, направленных на достижение целей компании через персонал;
- внедрение самоуправления, повышение уровня ответственности сотрудников и сотрудничества с менеджерами;
- благодаря внедрению внутренней культуры в хозяйстве значительно сократится текучесть кадров.

Повышение эффективности управления персоналом также требует реализации программы по укреплению коммуникаций с персоналом. Отсутствие таких коммуникаций одного отдела с другими отделами ресторана по большей части всегда способствует снижению скорости и качества работы.

Список литературы

1. Кожуховская Р.Б. Совершенствование организационной структуры управления предприятиями гостиничного бизнеса / Р.Б. Кожуховская, Н.В. Парубок // Интеллект. Инновации. Инвестиции. – 2018. – С. 434–453.
2. Лопатюк Р.И. Применение экономико-математических моделей для управления ресторанным предприятием / Р.И. Лопатюк // Коллоквиум. – 2020. – Т. 31 (83). – С. 7–11.
3. Палийчук Е.С. Павлик И.В. // Теоретические подходы к формированию организационно-экономических механизмов повышения эффективности функционирования предприятий пищевой отрасли. – 2020. – Т. 1 (55). – С. 108–111.

Кузнецова Полина Владимировна
студентка

Научный руководитель

Григорьева Елена Александровна
канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Оренбургский
государственный университет»
г. Оренбург, Оренбургская область

ВЛИЯНИЕ САНКЦИЙ НА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРОМЫШЛЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: в статье рассматриваются проблемы влияния санкций на работу промышленных предприятий, возможности переориентации их бизнеса. Рассмотрено, на какие отрасли они повлияли больше всего, а также были выявлены ситуации, где предприятие показало рост объемов производства, даже при санкциях. Автором описаны меры поддержки, оказанные государством.

Ключевые слова: санкции, промышленность, параллельный импорт, экспортные ограничения.

Весной 2022 года многим российским промышленным компаниям пришлось кардинально пересмотреть свои стратегии развития. Структура рынка изменилась, новые конкуренты заменили выбывшие компании, а некоторые продукты оказались недостижимыми. В 2022 году на фоне беспрецедентных санкций выстроенные за многие годы логистические цепочки были на короткое время нарушены, что заставило российскую промышленность изменить экспортные потоки.

Некоторые компании были частично готовы к такому исходу, так как начали искать альтернативных поставщиков еще в 2014 году, но, как общая тенденция, восполнить утраченные поставки без потерь в краткосрочной перспективе практически невозможно, и компании могут столкнуться с технологическим спадом, пусть и временным. Снижение производительности-самый опасный риск для производителей техники, поэтому минимизация этого риска является главной задачей отрасли.

Проанализируем итоги российской промышленности в 2022 г. и рассмотрим, какие отрасли экономики больше всего пострадали от санкций, а каким удалось не только устоять, но и показать рост.

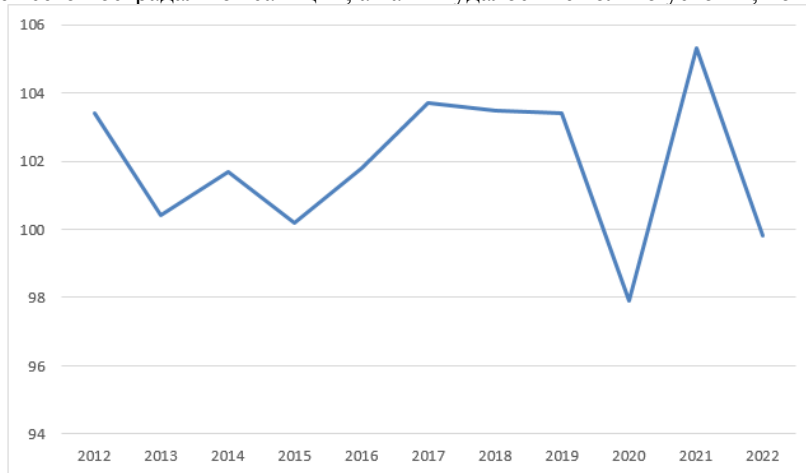


Рис. 1. Динамика Индекса промышленного производства за 10 лет, % к предыдущему году

По рисунку 1 мы видим, что промышленное производство в Российской Федерации по итогам 2022 г. сократилось на 0,6%. Но самые низкие показатели оказались в 2014 и 2020 годах, на которые пришлось санкции и пандемия.

Переориентация экспорта с европейского рынка на азиатский (Индия и Китай) привела как к увеличению, так и к отсутствию снижения добычи нефти и газа в 2022 году.

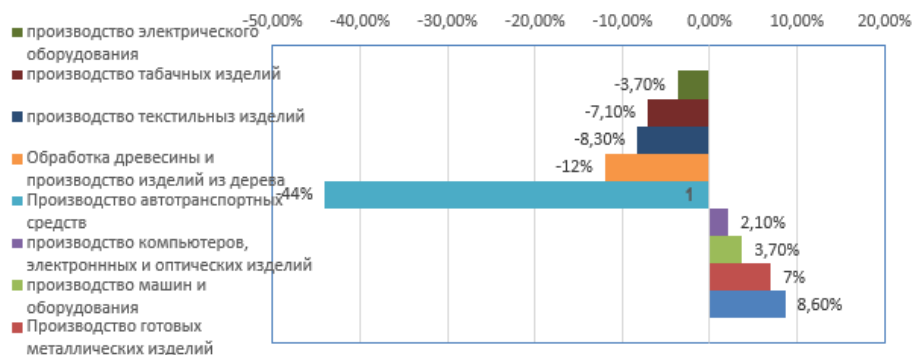


Рис. 2. Изменение объемов производства в промышленном секторе в 2022 году

Такие отрасли, как фармацевтика, пищевая промышленность и полиграфия, значительно выросли благодаря своевременной переориентации рынка на удовлетворение внутреннего спроса после ухода компаний с иностранным капиталом. Деревообрабатывающая промышленность сократилась из-за снижения спроса. Автомобильная промышленность с ее сложным сочетанием технологий и логистики больше всего пострадала от санкций. Из-за нехватки деталей, компонентов и материалов производство легковых автомобилей упало на 67% до 450000 единиц в 2022 году, а производство грузовых автомобилей снизилось на 24,3% до 141000 единиц.

В горнодобывающем секторе отмечается спад в секторе добычи угля (-0,8%) из-за эмбарго ЕС. Более серьезного спада удалось избежать благодаря смещению направления с европейского рынка сбыта на закупки в Китае, Индии и на Ближнем Востоке. Производство металлической руды упало на 4,5% из-за санкций, введенных ЕС, основным покупателем железорудной продукции в России.

Последствия санкций в секторе промышленности:

Ограничения, введенные против России недружественными странами, оказали шокирующее воздействие на российскую финансово-экономическую систему и напрямую затронули производственный сектор. Промышленность столкнулась сразу с несколькими трудностями.

1. Экспортные ограничения. Эмбарго и ограничения в основном затрагивают сырьевой сектор экономики: в 2022 году Россия установила рекорд по количеству санкций против своей страны. Многие рынки заблокированы, а спрос на продукцию со стороны зарубежных партнеров снижен до минимума.

2. Выход иностранных инвесторов. В 2022 году около 9% иностранных компаний полностью ушли из России, а около 30% ограничили свою деятельность или прекратили финансирование представительств в России.

3. Слабый внутренний спрос. Из-за высокой инфляции на товары народного потребления, негативных потребительских ожиданий и высокой экономической неопределенности, а также падения реальных располагаемых доходов населения сократился и потребительский спрос.

Тем не менее, государство поддержало промышленный сектор:

1. Параллельный импорт.

2. Государственные меры по повышению устойчивости экономики в условиях санкций. В 2022 г. органами власти был подписан ряд документов, которые касаются поддержки отечественного бизнеса и экономики, в том числе промышленных производителей.

3. Укрепление внешнеторговых отношений с дружественными странами. Для того чтобы поддержать отечественную экономику, в 2022 г. Россия увеличила объемы торговли с дружественными странами – Азией, Африкой, Латинской Америки, Ближнего Востока и других регионов.

4. Переориентация на внутренний спрос.

2022 год является одним из самых сложных периодов для российской промышленности за последние годы и предвещает ее будущее. Негативный цикл событий мог полностью парализовать промышленный сектор страны. Однако благодаря своевременному повороту к новым рынкам и поиску новых возможностей и партнерств спад в промышленности оказался не таким глубоким, как в самый критический период последних нескольких лет.

Список литературы

1. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/>
2. Москва: Экономический факультет МГУ имени М.В. Ломоносова, 2023. – 120 с.
3. Калинин А.М. Экспортный потенциал российской экономики: целевые ориентиры и требования к государственной политике / А.М. Калинин // Проблемы прогнозирования. – 2019. – №4 (175). – С. 148–158.
4. Башлы И.П. Информационная безопасность как ключевой фактор обеспечения национальных экономических интересов / И.П. Башлы, Н.И. Чернышева // Логистика в портфеле ресурсов импортозамещающей индустриализации: антикризисные стратегии роста и развития в условиях санкционных ограничений: материалы Международного научно-практического XI Южно-Российского логистического форума. – 2015. – С. 243–246.

Кульчитская Виктория Валерьевна
студентка

Бородинова Надежда Александровна
студентка

Демьянов Михаил Игоревич
студент

ФГБОУ ВО «Ростовский государственный
экономический университет (РИНХ)»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

АУДИТ КАК ВИД КОНСАЛТИНГОВЫХ УСЛУГ: СОДЕРЖАНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

***Аннотация:** в статье раскрывается сущность и классификация консалтинга, в частности аудиторских услуг как одного из его видов. Выявлены проблемы рынка аудиторских услуг на современном этапе под влиянием санкционного давления. Сформулированы предложения по регулированию аудиторской деятельности.*

***Ключевые слова:** консалтинг, консультационные услуги, аудит, аудиторские услуги, аудиторская деятельность, санкции.*

На современном этапе развития рыночной экономики консалтинговые услуги являются неотъемлемой частью функционирования и развития ее механизмов. Благодаря консалтингу и помощи специалистов в этой области каждый день решается огромное количество проблем: как экономических, так и управленческих.

Целью данной статьи является раскрытие сущности аудиторских консалтинговых услуг в условиях новых экономических вызовов, а также рассмотрение проблем и путей развития рынка аудиторских услуг, как одного из видов консалтинга.

Если рассматривать консалтинг как экономическую категорию, то он базируется на двух основных составляющих: технологий и рынка, которые в перспективе определяют, как и каким образом решить возникшую проблему.

Консалтинг, в свою очередь, является методом консультирования менеджмента по возникшим вопросам в области финансового, коммерческого, инвестиционного управления с применением и проведением научных изысканий, экспериментов и установления соответствующих гипотез и закономерностей для достижения поставленных целей и задач [3, с. 15].

Однако на современном этапе развития рыночных отношений фокус в области консалтинга смещается в сторону увеличения предложения услуг за оказание соответствующей профессиональной помощи. Как и без внедрения технологий в эту сферу деятельности, невозможно говорить о каких-либо перспективах развития.

Основные направления консалтинговых услуг охватывают большую часть актуальных направлений бизнеса на современном этапе. Выделяют следующие виды консультационных услуг [1, с. 56]: юридические услуги; налогообложение; инвестиционный консалтинг; аудит; управленческий консалтинг. Кроме того, следует выделить государственный аудит, в том числе осуществление контрольной деятельности казначейскими органами согласно закрепленным полномочиям по контролю [1, с. 40], осуществление контрольных полномочий в сфере закупок, а также возможности для мониторинга, аудита и аналитики в сфере закупок [2, с. 88], применение стратегического аудита контрольно-счетными органами в контрольных мероприятиях [6, с. 43].

В рамках данной статьи наиболее подробно рассмотрим рынок аудиторских услуг как один из видов консалтинга в условиях санкционного давления.

Рынок аудиторских услуг подвергается влиянию и тенденциям как общемирового, так и национального масштаба, а также характеризуется склонностью к монополизации и централизации. На монополизацию на данном рынке услуг влияют как экономические, так и неэкономические факторы. Большинство лидирующих компаний обращаются за помощью к консалтинговым компаниям в области аудита. Каждый предприниматель стремится получить наиболее качественные услуги, так как это в свою очередь заинтересует новых инвесторов.

Однако после начала СВО большое число транснациональных компаний приняло решение уйти с российского рынка, как и члены «большой 4», к которым относятся такие аудиторские компании, как Deloitte, PwC, KPMG и EY. В первую очередь это связано с мобильностью кадров и осложнением взаимодействия с международными аудиторскими компаниями. По официальным данным сократилось число вакансий в данной сфере на 68% по сравнению с началом 2022 года. Такая тенденция в свою очередь может привести к застойной безработице, так как работникам будет все труднее найти новую работу. Соответственно с течением времени им нужно будет проходить перекавалификацию или получение дополнительного образования в сфере аудиторских услуг.

В тоже время были образованы отечественные аудиторские компании: «ЦАТР – аудиторские услуги», «Б1», «ДРТ» и «Керт». В целом правила обязательного аудита в 2023 году не изменились. В начале каждого года на своем официальном сайте Минфин РФ публикует реестр юрлиц, обязанных проводить аудит своей бухгалтерской (финансовой) отчетности. Интересно, что в этом году данный реестр включает 84 направления обязательного аудита, что по сравнению с прошлым реестром на 1 пункт больше [7]. Важно, что сохраняются условия доходности (800 млн. руб. в год) и суммы активов (400 млн руб. в год) для обязательного аудита.

К сожалению, на фоне отмеченных выше положительных факторов аудита, отметим новые проблемы.

В современных реалиях происходит сокращение аудиторских компаний вследствие нестабильности спроса на труд квалифицированных аудиторских работников. Такая тенденция сложилась из-за новых требований и изменений в законе №307-ФЗ от 30.12.2008 (ред. от 16.04.2022) «Об аудиторской деятельности». Таким образом, на рынке аудиторских услуг осталось около 2,8 тысяч организаций. По прогнозам ведущих специалистов, ожидается снижение количества фирм в сфере консалтинговых услуг вдвое.

Вследствие снижения спроса на рынке возникает дефицит кадров. Это объясняется высокими требованиями, предъявляемыми к аудиторам при минимальной оплате труда. Сотрудники вынуждены искать новое место работы, удовлетворяющее их потребностям. Для компаний становится все труднее найти тех, кто обучен и соответствует заявленным требованиям. Однако с начала пандемии ситуация на рынке видоизменилась: появилась возможность работать дистанционно с применением современных технологий, что в свою очередь представляет возможность аудиторским организациям нанимать работников с других регионов [2, с. 44].

В условиях геополитической турбулентности состояние доходов и расходов инвесторов сказывается на заинтересованности в аудиторских и консалтинговых услугах. Эта тенденция в дальнейшей перспективе может привести к монополизации и ухудшению ситуации на фондовом рынке.

На данный момент произошла сепарация российских компаний от международного рынка, что в свою очередь повлияет на выстраивание внутреннего менеджмента и дальнейшего развития бизнес-процессов консалтинговых сообществ. Как описывалось ранее, все еще сохраняются связи между российскими аудиторскими компаниями и их иностранными коллегами. По мнению ряда исследователей долгосрочная изоляция от внешнего рынка постепенно замедлит внедрение передовых технологий в области консультационных услуг [4, с. 75].

В условиях санкционного давления и усиления кризисной ситуации на мировой и национальной аренах многие компании из-за повышенной конкуренции вынуждены покинуть рынок аудиторских услуг, сократить число работников и снизить уровень заработной платы. В результате увеличится цена на оказание консультационной и аудиторской помощи.

Сложившаяся ситуация является следствием многочисленных санкций, введенных зарубежными государствами. Большинство отраслей экономики подвержены данному влиянию, как и рынок консалтинговых и аудиторских услуг, что может привести к снижению доходов, изменению спроса и предложения на труд и увеличению монополизации рынка. Как отмечают исследователи сложившиеся условия способствуют действиям по обходу санкционных ограничений и создают возможности для налоговых нарушений [9, с. 37].

Таким образом, исходя из введенных в отношении России экономических санкций и финансовых ограничений, представляется необходимым совершенствование стандартизации аудиторской деятельности, развитие передовых технологий в области консультационных услуг и повышение роли Минфина РФ в регулировании обязательного аудита.

Список литературы

1. Богославцева Л.В. Контрольно-аудиторская деятельность органов Федерального казначейства: специфика и перспективы / Л.В. Богославцева // Аудиторские ведомости. – 2018. – №3. – С. 39–44. – EDN XWXOMH.
2. Богославцева Л.В. Риск-ориентированное санкционирование денежных обязательств как инструмент повышения эффективности расходов бюджетов / Л.В. Богославцева // Финансовые исследования. – 2020. – №3 (68). – С. 82–91. – EDN TVTKSH.
3. Забродин В.Ю. Управленческий консалтинг. Социологический подход: учебное пособие для вузов / В.Ю. Забродин. – М.: Юрайт, 2023. – 130 с. – ISBN 978-5-534-10127-0 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/514365> (дата обращения: 12.04.2023).
4. ИТ-консалтинг: учеб. пособие / И.Б. Тесленко [и др.]; Владим. гос. ун-т им. А.Г. и Н.Г. Столетовых. – Владимир: Изд-во ВлГУ, 2019. – 88 с. – ISBN 978-5-9984-1065-9.
5. Калянов Г.Н. Консалтинг: от бизнес-стратегии к корпоративной информационно-управляющей системе: учебник для вузов. – 2-е изд., доп. – М.: Горячая линия – Телеком, 2018. – 210 с. – ISBN 978-5-9912-0174-2.
6. Карепина О.И. Роль стратегического аудита в повышении эффективности внешнего государственного финансового контроля / О.И. Карепина // Ключевые тенденции развития общественных финансов в новой экономической реальности: Материалы МНП онлайн-конференции (Ростов-на-Дону, 12 мая 2022 года). – Ростов н/Д.: РГЭУ «РИНХ», 2022. – С. 42–44. – EDN QUQRWA.
7. Особенности проведения обязательного аудита в 2023 году. 20.04.2023. Ежемесячный журнал БУХ.1С Интернет-ресурс для бухгалтеров [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://buh.ru/articles/documents/165722/>
8. Саидов З.А. Управленческий консалтинг: учебное пособие / З.А. Саидов, М.И. Чажаев, Р.А. Ялмаев. – Грозный: Изд-во ФГБОУ ВО «Чеченский государственный университет», 2017. – 140 с.
9. Ячменев Р.Е. План BEPS и антиофшорное регулирование в условиях санкционных ограничений / Р.Е. Ячменев, Е.В. Поролло // Развитие Российской экономики и ее финансовая безопасность в условиях современных вызовов и угроз: материалы МНП онлайн-конференции (Ростов-на-Дону, 14 апреля 2022 года). – Ростов н/Д.: РГЭУ «РИНХ», 2022. – С. 36–40. – EDN FZYEEZ.

Лысова Анна Сергеевна
студентка

Научный руководитель

Мокроусов Александр Сергеевич

канд. экон. наук, старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный
педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ СФЕРЫ СЕРВИСА ОТ ПРЕДПРИЯТИЙ ДРУГИХ СФЕР

Аннотация: в статье классифицированы определения и уточнены понятия конкурентоспособности предприятия, а также ее факторы. Показаны особенности отличий оценки конкурентоспособности предприятия сервиса от предприятий других сфер.

Ключевые слова: предприятия сферы сервиса, конкурентоспособность, услуга, товар, факторы конкурентоспособности.

В современных условиях развитие конкурентоспособности предприятия это одно из важнейших требований для эффективного осуществления деятельности предприятий во всех секторах мировой экономики. Чтобы добиться положительных результатов, руководству организации необходимо точно оценить возможности предприятия, используя различные методы и приемы, доступные на данный момент.

Под конкурентоспособностью организации понимают «способность конкурировать, удерживать позиции на рынке».

Конкурентоспособность сферы сервиса – это способность предприятий в данной отрасли успешно конкурировать с другими игроками на рынке за доставку услуг высокого качества, удовлетворяющих потребности и ожидания потребителей. Чтобы достичь конкурентоспособности, предприятия должны знать свою аудиторию, проанализировать рынок, разработать уникальное предложение, обеспечить качественное обслуживание и постоянно улучшать предлагаемые услуги. Кроме того, важно ориентироваться на инновации и следить за тенденциями современного рынка, чтобы быть в шаге от конкурентов.

Оценка конкурентоспособности предприятий сферы сервиса осуществляется путем сравнения со своими конкурентами и определения сильных и слабых сторон каждого предприятия. В результате мониторинга деятельности конкурентов можно предлагать то, чего у них нет, повышать качество, уровень услуг и продукции, находить новые способы продвижения на рынке, улучшать процессы внутри компании и укреплять свою позицию на рынке. Также мониторинг конкурентов помогает понимать потребности и предпочтения потребителей, адаптироваться к новым тенденциям в отрасли и принимать своевременные и обоснованные решения. Благодаря этому компании могут сохранять конкурентоспособность и зарабатывать больше прибыли. В результате проведенной оценки необходимо разработать меры для повышения конкурентоспособности и улучшения позиций на рынке. Оценка конкурентоспособности сферы сервиса отличается от оценки конкурентоспособности предприятий других сфер, так как в сфере сервиса основными продуктами являются услуги, а не материальные товары. Это означает, что оценка конкурентоспособности в сфере сервиса основывается на нескольких факторах: Качество и уровень предоставляемых, опыт и профессиональные знания сотрудников, инновационность и технологичность, ценообразование, высокая степень индивидуализации, необходимость быстрого реагирования. Значение технологий. В настоящее время технологии являются основой любой организации. Уровень технологической оснащенности и использования новых технологий в сфере сервиса является одним из ключевых факторов, влияющих на конкурентоспособность предприятия. Необходимо проводить анализ уровня автоматизации и использования информационных технологий, которые позволяют ускорить процессы обслуживания, снизить издержки и улучшить качество обслуживания. Внедрение в рестораны мобильного приложения, намного упрощают работу официантов и сокращают время обслуживания и ожидания клиентов. Привычное обслуживание может быть неудобно, если ресторан сильно загружен, и официанты не могут оперативно обрабатывать заказы. Мобильное приложение позволяет клиентам быстро выбрать блюда, произвести оплату и оставить отзывы. Это управляемо, и клиенту не нужно ожидать официанта для осуществления заказа. Помимо этого, официанты, в связи с загруженностью или усталостью, могут допустить ошибку, тем самым испортив настроение клиента или отношения с ним. Эти ошибки влияют на качество обслуживания, и в следующий раз посетитель примет свое решение в пользу другого заведения. Так же одним из факторов конкурентоспособности компании является деловое общение с клиентами. Потребители обращают свое внимание не только на качество и стоимость услуги, но и на то, каким образом предоставлялось обслуживание. В современном мире клиенты требуют не только широкого ассортимента

и отличного качества, но и идеального сервиса, мгновенного ответа на свой вопрос. Доброжелательное обслуживание – один из факторов, благодаря которому люди готовы возвращаться и который помогает компании оставаться в конкурирующей среде. В других сферах, например, в производственном секторе, оценка конкурентоспособности основывается на других факторах, таких как качество продукции, производительность, затраты на производство.

В целом, оценка конкурентоспособности предприятий сферы сервиса от предприятий других сфер имеет свои особенности и требует индивидуального подхода. Важно учитывать особенности деятельности и услуг, предоставляемых каждым предприятием, а также рыночные условия и конкурентную среду. Для достижения конкурентных преимуществ необходимо принимать меры по улучшению качества предоставляемых услуг, повышению удобства обслуживания и улучшению репутации на рынке, а также проводить систематический мониторинг и анализ своих конкурентов. Важно понимать, что такой анализ позволит выявить наиболее перспективные направления развития бизнеса, а также поможет определить те области, где необходимо улучшить показатели для повышения конкурентоспособности предприятия.

Список литературы

1. Багиев Г.Л. Организация предпринимательской деятельности: учебное пособие / Под общ. ред. проф. Г.Л. Багиева, А.Н. Асаула. – СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2001. – 231 с.
2. Иванова Е.А. Оценка конкурентоспособности предприятия: учебное пособие / Е.А. Иванова. – Ростов н/Д: Феникс, 2008. – 298 с.
3. Калашникова Л.М. Конкурентоспособность предприятий и их продукции / Л.М. Калашникова // Машиностроитель. – 2003. – №11. – С. 15–18.

Максимкина Анастасия Владимировна

магистрант

Научный руководитель

Семина Наталья Викторовна

канд. ист. наук, доцент

Педагогический институт им. В.Г. Белинского
ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет»
г. Пенза, Пензенская область

DOI 10.31483/r-106417

ОСОБЕННОСТИ СОВРЕМЕННОГО РЫНКА ТРУДА

Аннотация: статья обзорекает особенности современного рынка труда. Важным условием существования современной экономической системы является наличие механизмов, позволяющих обеспечивать фирмы и предприятия рабочей силой, а граждан страны работой, которая позволит им себя обеспечить, одним из таких механизмов является рынок труда.

Ключевые слова: рынок труда, внешний рынок труда, внутренний рынок труда, международный рынок труда, конкурентоспособность молодежи, факторы развития.

В современном мире молодое поколение является одним из ключевых факторов экономического развития страны. Однако, для того чтобы молодые люди могли эффективно участвовать в рыночной экономике, необходимо создать для них подходящие условия. Условия повышения конкурентоспособности молодежи на рынке связаны с рядом факторов: образование, навыки, умения, физические возможности и другие. Оценка этих факторов и поиск способов их улучшения является важным элементом стратегии развития конкурентоспособности молодежи.

Глобализация, сопровождающаяся объединением государств, является важным фактором для формирования международного рынка труда. Последствием этого является: развитие потоков рабочей силы, которые пересекают границы разных стран и связывают национальные и региональные рынки труда. Движение рабочей силы и капитала между странами формирует международный уровень рынка труда, в рамках которого перемещение рабочей силы из одной страны в другую становится постоянным процессом. Формирование рынков покупателей и продавцов труда становится одним из важнейших факторов в производстве.

Международный рынок труда представляет собой обмен рабочей силой, который частично определяется интересами мировой экономики. Он определяет условия найма работников из разных стран, их оплату и требуемые рынком труда навыки, знания, умения. Разнообразие условий развития мировой экономики и общества вызывает огромные различия в составе международной рабочей силы, которые зависят от сферы международной деятельности (международных политических, социальных и экономических организаций). Необходимо отметить, что в каждой стране выделяется внешний и внутренний рынок труда.

Внешний и внутренний рынок труда тесно взаимосвязаны друг с другом. Каждый имеет свои количественные и качественные характеристики, которые позволяют оценить их объем и качество.

Внешний (профессиональный) рынок труда – это часть общего рынка труда, который включает в себя перемещение рабочей силы между предприятиями. В внешний рынок входят все люди, которые требуют наемного труда: люди, ищущие работу, или проходящие переподготовку, а также временные и сезонные рабочие места в государственном или частном секторе экономики. Официальная часть рынка зарегистрирована в центрах занятости, а неофициальная часть не входит в список зарегистрированных.

Внутренний рынок труда – это система отношений между работодателями и работниками в организации. Он включает в себя условия труда: такие как организация работы, охрана труда, продолжительность рабочего времени, заработная плата, карьерный рост и переквалификация. Этот рынок может быть связан с движением работников внутри предприятия, как по горизонтали (на другое рабочее место), так и по вертикали (на вышестоящую должность). Регулирование на внутреннем рынке труда нацелено на гарантирование занятости и стимулирование рабочих на длительный срок занятия рабочего места. Внутренний рынок труда менее чувствителен к безработице, поскольку работники могут быть перемещены на другие рабочие места или переподготовлены для новых видов работы.

Однако, стоит отметить, что спрос на рабочую силу не зависит от вида рынка труда, а определяется потребностями работодателя.

На формирование рынка труда в каждой стране влияет уникальный набор факторов. Среди самых значимых можно выделить:

1) макроэкономическое окружение (страны-соседи), определяющее общее состояние национальной экономики;

2) минимальный и общий уровень оплаты труда;

3) спрос на квалифицированных специалистов;

4) демографическая и социальная структура населения;

5) государственные меры в области труда и занятости;

6) общественное мнение о престижности различных профессий.

Более всего нас интересует рынок труда в России. Рынок труда в России – это уникальное явление, отличающееся от рынков труда других стран с переходной экономикой. Особенности рынка труда в России:

1) высокий уровень официальной занятости, но с тенденцией к уменьшению;

2) относительно невысокая открытая безработица;

3) широкое распространение скрытой безработицы в некоторых регионах и отраслях экономики;

4) большое распространение неформальной занятости среди всех групп населения – как занятых, так и безработных.

Рынок труда в России имеет уникальные характеристики, связанные с экономическим развитием страны. Он образовался на основе фрагментированного рынка труда, существовавшего в Советское время, и его развитие произошло в условиях хозяйственного кризиса и значительной роли теневой экономики. На данный момент рынок труда в России не завершил свое оформление, что является характерным для переходной экономики.

Сейчас в исследовании рынка труда важным явлением является его виртуальный аспект. Мы можем говорить о таких процессах, как поиск работы и найм сотрудников через онлайн-ресурсы, такие как HeadHunter, Superjob, NN.ru. Работа этих сайтов демонстрирует актуальные проблемы рынка труда и позволяет анализировать реальные возможности трудоустройства в выбранной области. Кроме того, через такие ресурсы уменьшается расстояние между работодателями и соискателями, ускоряется обмен необходимой информацией и происходит быстрая и качественная обратная связь. Также, эти сайты регулярно публикуют актуальную статистику рынка труда, информационные статьи для работодателей и соискателей.

В текущем этапе развития национальной экономики в России наблюдается падение курса национальной валюты, повышение цен на услуги и товары, а также снижение реальных доходов населения. Это говорит о социально-экономических проблемах, которые могут вызвать кризис в отечественной экономике. В такой ситуации социальная сфера понесет ряд негативных последствий: увеличится неравенство, возрастет напряжение и безработица. Поэтому правительство должно решать эти проблемы как можно быстрее и эффективнее.

В число особенностей рынка труда в России входит:

1) неполная сформированность рынка рабочей силы;

2) слабая мобильность работников;

3) низкий уровень безработицы;

4) низкая оплата труда;

5) мотивации к повышению производительности.

В России характерно значительное влияние премий и бонусов на общую структуру заработной платы, в то время как в других странах этот показатель имеет меньшее влияние и значение для населения. Во время экономического кризиса, уровень заработной платы в России в большей степени затрагивается, в то время как в других экономиках в это время влияние кризиса более сильно поражает уровень занятости. Оклад в России представляет собой своеобразный размер минимальной оплаты труда.

Рынок труда в России переживает постоянные изменения, влияние которых значительно усиливается цифровизацией. Развитие цифровых технологий значительно изменило рынок труда в России и во всем мире. В экономике сейчас большее значение имеет сфера услуг, в то время как

промышленность и сельское хозяйство теряют свое влияние. Это означает, что рынок труда сейчас нуждается в специалистах с высокой квалификацией в научных отраслях. Посмотрим, как менялось состояние рынка труда на протяжении последних десяти лет.

Кризисы последних лет оказали существенный негативный влияние на все сферы экономики России: усиление санкций, пандемия COVID-19, высокая инфляция, снижение курса рубля и снижение качества жизни населения. Это привело к ухудшению социально-экономической ситуации в стране и возрастанию социальной напряженности.

Сфера труда в России пострадала от нескольких кризисов в последние годы, в том числе антироссийских санкций в 2014 году и пандемии COVID-19 в 2020 году. Это спровоцировало рост безработицы и снижение реальных доходов населения.

В 2020 году новой чертой российского рынка стала удалённая работа. Особой популярностью стали пользоваться платформы цифрового труда. Внедрение и популярность удалённой работы вызвана также ещё тем, что она может улучшить возможности для заработка работников, включая женщин, людей с ограниченными возможностями, молодежь и мигрантов. Такие платформы считаются перспективным источником трудоустройства в развивающихся странах, поэтому многие правительства вложили ресурсы в развитие цифровой инфраструктуры и навыков. Платформы также выгодны для бизнеса, поскольку они позволяют получать доступ к глобальным и местным трудовым ресурсам, улучшая эффективность и производительность и расширяя присутствие на рынке. Влияние цифровизации экономики приводит к быстрой трансформации рынка труда. Появляются новые профессии, высокие требования к квалификации работников и изменение спроса на определенные компетенции. Но также существует риск сокращения рабочих мест, несоответствия навыков работников требованиям работодателей, а также неэффективность системы образования в подготовке нужных рынку труда кадров.

В 2021 году наблюдалась адаптация и стабилизация. С улучшением эпидемиологической ситуации, снятием ограничений и адаптацией государств и бизнеса к новой экономической ситуации, в том числе за счет развития цифровых трудовых сервисов и устойчивости различных форм трудоустройства, наблюдалась положительная тенденция на рынке труда. О тенденциях развития рынка на данный период времени можно отметить, что наблюдался явный контраст между снижением числа рабочих мест в некоторых отраслях экономики (например, в сфере общественного питания, искусства и культуры, розничной торговли и строительстве) и ростом занятости в секторах, касающихся высококвалифицированных услуг (например, в сфере информационных и коммуникационных услуг, финансовых и страховых деятельности, доставки).

Новые антироссийские санкции в 2022 году снова стали испытанием для рынка труда. Влияние санкций можно видеть по уменьшению количества вакансий. По данным государственных служб занятости и сайта HeadHunter, количество вакансий уменьшилось. Например, в августе 2022 года количество вакансий в государственных службах занятости было ниже на 18% по сравнению с августом прошлого года, а на сайте HeadHunter – ниже на 12%. Уход специалистов за границу, которые не могут работать удаленно, привёл к увеличению количества вакансий в осенние месяцы 2022 года.

Итак, подводя итог всему вышесказанному, отметим, что российский рынок труда не является стабильным уже на протяжении десяти лет. На его структуру повлияли не только санкции, введенные в 2014 году и которые вводились постепенно, выработывая негативные последствия на рынок труда, но и ряд событий последних трёх лет: коронавирус, адаптация к новым условиям экономической реальности, и наконец, принятые в отношении России пакеты санкций в 2022 году. Хоть и государство делало всё возможное, а само население пыталось найти самостоятельно новые пути своего заработка и дохода, приход к докризисному состоянию не свершился.

Задача государства в таком случае должна состоять в следующем:

- 1) сохранять рабочие места;
- 2) повышать заработную плату;
- 3) увеличивать занятость.

Требуется разумная социально-экономическая политика, которая будет в себя включать:

- 1) привлечение инвестиций для улучшения квалификации, инфраструктуры и технологий;
- 2) профессиональное переобучение кадров;
- 3) защиту трудовых прав и условий труда, а также адаптацию традиционных образовательных программ к изменениям в цифровых технологиях и требованиях рынка.

Список литературы

1. Дорохова Н.В. Рынок труда в России: современные тенденции / Н.В. Дорохова // Инфраструктурные отрасли экономики: проблемы и перспективы развития. – Воронеж. – 2014. – №4. – С. 237–241.
2. Замыцкая А.Д. Рынок труда: сущность, содержание, структура. Регулирование рынка труда. / А.Д. Замыцкая, С.М. Митрохина, Е.А. Фадеева // Стратегия и тактика управления предприятием в переходной экономике. – Волгоград: Зелёный росток. – 2019. – С. 53–56.
3. Ломакина П.Е. Рынок труда в современной России: особенности развития / П.Е. Ломакина, В.М. Хазигалиева // Россия молодая. – 2019. – С. 213–217.

4. Матыцына Е.М. Современное состояние и направления развития рынка труда. / Е.М. Матыцына // Моя профессиональная карьера. – 2021. – Т. 1 – №31. – С. 33–38.
5. Мацюк Т.Б. Личностный потенциал студенческой молодежи в процессе формирования профессионализма. / Т.Б. Мацюк // Вопросы психологии экстремальных ситуаций. – 2022. – №1. – С. 25–30.
6. Орлюк Д.А. Рынок труда в России в условиях макроэкономической нестабильности / Д.А. Орлюк // Экономика и управление: анализ тенденций и перспектив развития. – 2014. – №13. – С. 139–144.
7. Павлович Е.С. Условия повышения конкурентоспособности молодых специалистов на современном рынке труда / Е.С. Павлович // Россия молодая. – 2019. – С. 315–318.
8. Руденко Л.Д. Особенности карьерных устремлений молодежи / Л.Д. Руденко // Актуальные вопросы науки в XXI веке. – 2018. – С. 56–58.
9. Сапрыкина В.А. Рынок труда: текущее состояние и современные тенденции. / В.А. Сапрыкина, Т.А. Бочкова // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2022. – №42 (86). – С. 101–104.
10. Сердученко М.С. Рынок труда и занятость в современной России / М.С. Сердученко, А.А. Илюк // Диджитализация учётно-аналитических и контрольных процессов в экономике. – 2020. – С. 225–229.

Мельникова Маргарита Сергеевна
студентка

Новикова Магдалина Алексеевна
студентка

Научный руководитель

Хитарова Татьяна Александровна
канд. филол. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ВЛИЯНИЕ ТЕНЕВОЙ БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА СОВРЕМЕННУЮ ФИНАНСОВУЮ СИСТЕМУ

Аннотация: статья посвящена влиянию теневой банковской деятельности на финансовую систему, проблемам, появляющимся в результате данной деятельности и возможным их решениям.

Ключевые слова: теневая банковская деятельность, теневой банкинг, система, финансовая деятельность, кредит, банки, регулирование.

Свое начало теневая банковская система или теневой банкинг берет в начале 2000-х годов и на сегодняшний день объём ее операций приближен почти к 100% мирового валового внутреннего продукта. Принято считать, что теневая банковская система понимается как совокупность финансовых институтов, осуществляющих банковские операции, но не обладающие лицензией банка.

В 2007 году американский экономист Пол МакКалли ввёл термин «теневой банк». Следует отметить, что профессиональный специалист, экономист должен владеть новой лексикой, часто это заимствования из английского языка. «В современном мире такие слова как офшор, офер, инсайт, скилы, фидбэк, хэдхантер, лид и так далее уже можно считать частью профессионального языка экономиста. Учитывающая многопрофильность квалификации экономиста таких фраз или слов намного больше, на данный момент насчитывается более 50 новых заимствованных слов» [4, 77]. Теневой банкинг – это термин, взятый из английского языка – shadow banking system.

Теневой банкинг включает в себя широкий спектр небанковской посреднической деятельности, многие формы которой представляют небольшую или не представляют никакой угрозы для финансовой стабильности. Однако по мере того, как посткризисное регулирование делает более рискованную деятельность более дорогостоящей для банков, стимулы для перехода этой деятельности в теневую банковскую деятельность возрастают. Возникающие в результате проблемы с финансовой стабильностью будут наиболее ощутимыми там, где финансирование потенциально нестабильно [1].

Связь между теневой банковской деятельностью и финансовой нестабильностью заключается в финансовом регулировании. Поскольку теневые финансовые посредники не регулируются центральным банком, с одной стороны, они могут создавать избыточный кредит. С другой стороны, их кредитование, вероятно, очень рискованно (как это произошло во время финансового кризиса 2007–2009 годов). Финансовые учреждения, как правило, участвуют в теневой банковской деятельности, чтобы избежать банковских правил, таких как правила в отношении требований к капиталу [2] Это ставит под угрозу финансовую систему, потому что новая финансовая система сопровождается плохим контролем и регулированием. Стабильная финансовая система является необходимым условием устойчивого экономического роста. Но проблема в том, что в современных финансовых системах теневые банки создают долги в чрезмерных количествах. Этот кредит не финансирует новые инвестиции, а финансирует потребление или покупку недвижимости. То, что происходит при банковском

кредитовании, – это не посредничество существующих денег (от вкладчиков к заемщикам), а создание денег и новая покупательная способность. Даже если кредиты будут возвращены в полном объеме, это все равно может привести к нестабильности. В последние годы некоторые экономисты утверждают, что, поскольку финансовая деятельность может перейти в нерегулируемый сектор, ужесточение финансового регулирования может усилить финансовую нестабильность [3]. Другими словами, с ужесточением финансового регулирования у инвесторов появляется мотивация брать кредиты у теневых финансовых посредников. С другой стороны, коммерческие банки мотивированы предоставлять кредиты в обход финансовых правил. Этот вопрос бросает вызов аргументу о том, что правительство всегда может обеспечить финансовую стабильность путем усиления финансового регулирования.

В периметре благоразумно регулируемых банковских организаций посткризисное финансовое регулирование добилось значительных успехов, хотя требует дополнительной работы, а требования к капиталу для крупнейших банков, вероятно, должны быть несколько выше. Если в течение следующих нескольких лет удастся успешно рационализировать существующую нормативно-правовую базу, не ослабляя меры устойчивости, применимые к наиболее системообразующим фирмам, то подход к ним может быть относительно устойчивым, хотя и с корректировками, отражающими изменения в отрасли и сдвиги в выборах.

Регулирующие органы в течение следующих нескольких лет могут подорвать основное регулирование крупнейших банков до такой степени, что сторонники жесткого регулирования возобновят поиск более структурных мер или просто более грубых мер в погоне за финансовой стабильностью. Если крупнейшие банки должны были быть самыми большими бенефициарами достижений в области финансовых и платежных технологий, что кажется правдоподобным, возникающее в результате усиление концентрации в банковской отрасли также могло бы мотивировать более фундаментальные изменения в посткризисном режиме регулирования.

Хотя у крупнейших банков есть по крайней мере шанс сохранить прогресс в направлении большей устойчивости, гораздо труднее представить себе благоприятный исход в отношении финансовой деятельности, которая происходит за периметром банковских организаций. Переработанные или новые формы теневого банкинга почти наверняка со временем будут увеличиваться, будь то существующие небанковские финансовые компании или новые участники финтех (финансовых технологий). Некоторые из них будут представлять угрозу для финансовой стабильности.

Аргумент небанковских компаний, предоставляющих финансовые услуги, о том, что они не должны подвергаться «банковскому» регулированию, часто разумен, но это справедливое замечание не равносильно выводу о том, что никакое регулирование не оправдано. Необходимо определенное общесистемное регулирование, особенно в отношении краткосрочного финансирования или других бизнес-моделей, которые могут привести к дефициту ликвидности.

Список литературы

1. Tarullo D.K. Financial Regulation: Still Unsettled a Decade After the Crisis / D.K. Tarullo // The Journal of Economic Perspectives. – №1 (33). – С. 61–80.
2. Mehran Zarei. The Impact of Shadow Banking on the Financial Stability: Evidence from G20 Countries / Mehran Zarei, Seyed Hossein Mirjalili, Marziyeh Esfandiari.
3. Peng Hao. Shadow banking and corporate finance / Hao Peng. – 2020.
4. Хитарова Т.А. Профессиональный язык специалиста в сфере экономики и маркетинга / Т.А. Хитарова, А.В. Кузьмина; под редакцией С.С. Пашковской // Актуальные проблемы лингвистики, языкознания, психологии: сборник статей Всероссийской научно-практической конференции. – Пенза: Пензенский государственный аграрный университет, 2022. – С. 76–79.

Меньшикова Екатерина Александровна
магистрант

Научный руководитель

Рачек Светлана Витальевна

д-р экон. наук, профессор

ФГБОУ ВО «Уральский государственный
университет путей сообщения»

г. Екатеринбург, Свердловская область

DOI 10.31483/r-106649

ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ ФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА

Аннотация: статья посвящена основным факторам формирования системы мотивации персонала. Факторы формирования системы мотивации персонала являются важным элементом каждого предприятия или организации. Для каждого руководителя крайне необходимо знать и понимать, как мотивировать свой персонал, данные знания гарантируют эффективное функционирование предприятия и высокую производительность труда, а также выполнение поставленных задач в поставленный срок.

Ключевые слова: факторы, формирование системы мотивации, система мотивации, стимулирование персонала, мотивация, критерии, персонал, предприятие.

Факторы мотивации персонала организации – это способы удовлетворить потребности сотрудников, которые направлены на то, чтобы увеличить заинтересованность в компании и повысить эффективность труда. Стоит отметить, что каждым человеком управляют разные стимулы.

Факторы мотивации основываются как на отрицательном, так и на положительном опыте сотрудника, и знание правильных факторов мотивации, которые можно применять при построении собственной системы мотивации персонала, может помочь повысить производительность труда и создать комфортную среду для каждого сотрудника в коллективе.

В первую очередь рассмотрим мотивационную часть для каждого человека, которые будут закрывать потребности.

Составляющие мотивации для личности.

1. Потребности.
2. Желания, мечты.
3. Личные мотивы и мотивация.
4. Увлечения и интересы.
5. Установки и направленность.
6. Личные убеждения и мировоззрение.

К факторам мотивации принято относить стратегии, поощрение, признание и другие элементы, которые повышают общую мотивацию сотрудника к эффективному исполнению своих трудовых обязанностей.

Однако, важно помнить, что каждый человек – это отдельная личность и то, что подходит одному, то другому сотруднику не подойдет. Поэтому в систему мотивации включают различные факторы мотивации.

Так же факторы мотивации сотрудников имеют свойство меняться со временем. Как пример можно рассмотреть следующую ситуацию, в самом начале карьеры сотрудника мотивировали деньги, со временем на первый план выходит потребность в признании руководства, стремление к росту по карьерной лестнице и получению власти. Соответственно, необходимо систематически анализировать и менять способы мотивации персонала, грамотно подбирать внешние и внутренние факторы, а также управлять внутренними мотивами.

Мотивация является процессом, который стимулирует трудовую деятельность человека, которая обеспечивается со стороны организации и направлена на решение поставленных задач перед коллективом.

Мотивацию принято делить на два основных вида.

1. Внешняя мотивация. К данному виду мотивации относятся факторы, которые оказывают влияние на человека со стороны внешнего мира, такие как премии, похвала, общественное признание, различные бонусы и тд.

2. Внутренняя мотивация. Внутренняя мотивация является типом мотивации, который исходит изнутри самого человека. К примеру, личное удовлетворение, чувство реализованности.

Факторы, которые оказывают влияние на систему мотивации персонала можно разделить на четыре условные группы:

– экономические – к данной группе относятся факторы, которые оказывают влияние на удовлетворение материальных потребностей;

– социальные – включают в себя факторы, удовлетворяющие социальные и духовные потребности человека;

– организационные – факторы, удовлетворяющие потребности в содержании работы, в организационной структуре, стиле управления;
– личностные – факторы, которые удовлетворяют индивидуальные и эстетические потребности отдельной личности.

Сотруднику важно понимать, что уровень заработной платы находится на одинаковом уровне, что и усилия, прикладываемые во время исполнения трудовых обязанностей. Когда сотрудник ощущает, что заработная плата не соразмерна усилиям или начинает думать, что другим сотрудникам незаслуженно платят больше, то его производительность снижается и растёт недовольство. Для сотрудников, у которых значимый фактор – заработная плата, низкая заработная плата будет являться причиной смены работы. Чтобы удержать сотрудника, необходимо будет подключать дополнительные факторы мотивации, либо повысить заработную плату, если позволяют ресурсы предприятия, до той, которая будет его удовлетворять. К сожалению, регулярный фактор является самым не долгосрочным фактором мотивации труда персонала.

Приятным и действенным фактором мотивации персонала является признание и статус. Работа в известной компании, статус должности, страховка повышает статус работника и мотивирует на более эффективную работу.

Руководство, менеджеры и другие лидеры на предприятии играют важную роль в мотивации сотрудников. Стиль руководства побуждает сотрудников развиваться, расширять свои цели и задачи на своих должностях, работать над реализацией своих целей помогают сотрудникам поддерживать эту мотивацию на протяжении всего времени работы на предприятии.

Для наибольшей эффективности, руководство должно выделить лучшие стили руководства для каждого типа сотрудников.

Чаще всего встречаются следующие стили: автократический, демократический, коучинг, авторитетный, партнерский, невмешательство, трансформационный, слуга. Изучение каждого стиля и правильное применение при создании собственной системы мотивации персонала поможет создать более эффективную и высокопроизводительную атмосферу в коллективе.

Так же важным фактором является понимание сотрудника смысла и цели в своей работе, что помогает ему иметь более высокий уровень мотивации, чем у тех сотрудников, которые не видят смысла и цели в своей работе. Основываясь на пирамиде потребностей А. Маслоу, человеку важно знать, что всё, что он делает, оказывает влияние на развитие и успех предприятия. Так же сотрудникам важно знать, что исполнение их трудовых обязанностей и личные достижения способствуют общему росту предприятия. Так же в качестве факторов мотивации сотрудников можно выделить следующие элементы:

- творческая часть при выполнении трудовых обязанностей, которая требует от работника выполнение своих задач с творческой стороны;
- возможность проявления своих сильных личностных способностей, как в интеллектуальном, так и в физическом плане;
- здоровая конкуренция в рабочем коллективе, которая в свою очередь будет выступать соревновательным моментом в работе, и увеличивать мотивацию персонала;
- возможность карьерного роста, как вертикального, так и горизонтального и диагонального.

Здоровая атмосфера в трудовом коллективе оказывает сильное влияние на мотивацию коллектива. Каждый сотрудник хочет чувствовать себя ценным и получать удовольствие от выполнения своей работы, а когда существует здоровая атмосфера в коллективе, которая нацелена на поддержание и объединение, то и уровень мотивации будет выше.

Подводя итог, можно сказать, что рассмотренные в статье факторы оказывают влияние на формирование системы мотивации персонала на каждом предприятии, применяются в разнообразных формах и с различной степенью. Для персонала уровень влияния и значимости каждого фактора индивидуален. Каждый элемент в определенной ситуации может не оказывать стимулирующее воздействие, а иногда даже демотивировать, нанося вред производительности и снижая уровень заинтересованности работой, и в следствие страдает уровень мотивации сотрудника. Следовательно, крайне важно постоянно анализировать и контролировать влияние применяемых факторов на систему мотивации и стимулирования труда на каждого конкретного сотрудника.

Однако, максимально учесть и принять к сведению потребности каждой личности в коллективе в формируемой системе мотивации и стимулирования труда невозможно, что приводит к выделению факторов по степени значимости для большинства сотрудников.

Главная цель заключается в формировании эффективной системы мотивации труда персонала на предприятии, привлечение и сохранение персонала.

Список литературы

1. Маслоу А. Мотивация и личность / А. Маслоу. – М.: Эксмо, 2017.
2. Бовыкин В.И. Научная мотивация труда. Всё остальное не работает / В.И. Бовыкин. – 2020. – 212 с.
3. Роль мотивации в изучении предприятия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://study-english.info/article018.php> (дата обращения 04.05.2023).
4. МакКлеlland Д. Мотивация человека / Д. МакКлеlland. – СПб.: Питер, 2017. – 672 с.
5. Рачек С.В. Комплексная система мотивации персонала / С.В. Рачек // Проблемы эффективной организации производства и приоритетной инвестиционной политики: материалы к международной научно-практической конференции. – Новосибирск: НГТУДОО. – С. 282–283.

Мокроусов Александр Сергеевич
канд. экон. наук, старший преподаватель
ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный
педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ ПУТЕМ РАЗВИТИЯ ЕЕ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА

Аннотация: *современные экономические реалии располагают к тому, что государство, если хочет занимать лидирующие позиции на мировой арене и сохранить свой суверенитет, вынуждено выстраивать свою экономику таким образом, чтобы развивать все отрасли экономики, уделяя особое внимание развитию инновационной инфраструктуры.*

Ключевые слова: *экономическая безопасность, инновационная инфраструктура, налоговые льготы, инновационно-активные организации, импортозамещение.*

Экономическая безопасность страны в современных условиях, которые складываются на фоне санкционного давления иностранных государств на экономику Российской Федерации имеет как никогда актуальное значение. Государственная безопасность сводиться не только к сильной независимой армии, что тоже является очень важным показателем, но и к тому, чтобы государство смогло полностью обеспечивать себя продукцией включая продукцию народного потребления и перейти полностью в идеале к импортозамещению [2, с. 27].

Государству следует учесть, что вовремя поддержанный в период своего становления малый бизнес, независимо от своей организационно -правовой формы (ИП, ООО и т. д.) может в дальнейшем намного больше пользы принести своему государству [3, стр.220] Речь идет о выплате налогов, который уже у сформированный и окрепший бизнес будет выплачивать в бюджеты различных уровней. Отличным примером поддержки малого бизнеса является опыт Ульяновской области. Согласно закону Ульяновской области №131-ЗО от 02.11.2020- О внесении изменения в статью 1 Закона Ульяновской области «О налоговых ставках налога, взимаемого в связи с применением упрощенной системы налогообложения, на территории Ульяновской области». Согласно изменениям, вновь зарегистрированным организациям и индивидуальным предпринимателям предоставляются налоговые льготы в виде сниженных процентных ставок на уплату налога на прибыль. Данная мера была принята, как и подмечалась ранее, с целью поддержания малого бизнеса и дальнейшего увеличения поступления в бюджет. Если задаться вопросом для чего увеличивать рост вновь зарегистрированного бизнеса, то помимо дальновидного расчета на налоговые поступления, государство увеличивает численность граждан занятых в малом бизнесе, а малый бизнес это непосредственно рост конкуренции, что для рыночной экономики является положительным показателем, а так же увеличения числа производимой продукции на своей территории, ведь бизнес не только связан с торговлей и услугами но и производством, а производство это один из основных инструментов приводящих к экономической стабильности и независимости от импорта, хоть и не в глобальных масштабах [5, с. 405–429].

Доказывая положительный эффект от внедренных налоговых льгот, согласно сайту Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Ульяновской области, в динамике представлены следующие данные.

Таблица 1

*Показатели численности индивидуальных предпринимателей,
Ульяновская область*

Показатель	2018 г.	2019 г.	2022 г.
Численность фактически действующих индивидуальных предпринимателей, чел.	22 667	20 713	26 830

Согласно представленным данным, видно, что до внедрения льгот динамика была отрицательной, а по результатам 2022 г. видно, что численность граждан, занятых в малом бизнесе в качестве индивидуального предпринимателя, увеличилось. Сказать, что положительная динамика связана непосредственно на все 100% с данными льготами сказать нельзя, но это не могло не сказаться на данный факт.

А если говорить о том, что если государство, рассчитывает на лидирующие позиции на мировой геополитической арене, то оно должно ориентировать свою экономику на разработку и внедрение новых передовых технологий и продуктов для различных сфер жизнедеятельности, как на своей территории, так и на экспорт. Инновации, исследования и передовые разработки – важная часть геополитики в большинстве развитых стран. При этом необходимо учитывать специфику проектов, направленных на разработку и создание инновационных продуктов, а именно неопределенность путей достижения цели, долгосрочный потенциал роста, опора на научно-технологические знания и интеллектуальную собственность, высокий уровень риска (по оценкам экспертов только 10 – 15% инноваций

имеют успех на рынке). Основным условием для осуществления эффективных инноваций является построение и развитие инновационных экосистем, ключевые роли в которой играют инновационно-активные организации – высокотехнологичные компании, реализующие на рынке новые технологии и продукты, а также организации (субъекты) инновационной инфраструктуры, содействующие коммерциализации инноваций (университеты, инжиниринговые центры, испытательные центры, технопарки, центры трансфера технологий и т. д.) [4, с. 401].

Стратегическая цель любого государства в развитии инновационного потенциала заключается в создании для инновационно-активных организаций условий для активизации инновационных процессов, трансфера результатов научно-технической деятельности в производство и выпуска инновационной продукции. Основным стоп фактором, который влияет на развития инноваций в стране, развитие инновационных предприятий, количество специалистов вовлеченных в инновационную деятельность и их заинтересованность в том чтобы, развивать требуемые направления и не покидать страну в интересах большего заработка и меньших давлений со стороны государства в виде налогов и прочих бюрократических барьеров [6, с. 32–42].

Пути улучшения инновационного климата, в т.ч. в форме прямой и косвенной поддержки участников инновационной деятельности (ИД), является важной задачей для государства. Такая поддержка дает свой положительный результат. Как следствие от 80 до 90% роста налогооблагаемой базы, а соответственно и поступления налогов, в настоящее время обеспечивается за счет ранее предоставленных налоговых льгот для осуществления инновационной деятельности. Это способствует росту доходов населения, повышению потребительского спроса и, тем самым, стимулирует экономический рост [1, с. 53].

Таким образом, в результате применения например налоговых льгот применимых к участникам инновационной инфраструктуры и снижение бюрократической составляющей связанной с предоставлением данных льгот, возможна адаптация экономики к современным условиям, в которых она будет способна справиться с санкционным давлением, отказаться от импорта существующих товаров, а так же выйти на лидирующие позиции в той или иной сфере путем создания инноваций, и тем самым обеспечить себе независимую, конкурентоспособную экономику и государственную безопасность страны в целом.

Список литературы

1. Александрова А.И. Совершенствование налогового стимулирования инновационной деятельности / А.И. Александрова // Экономика и управление. – 2013. – №9. – С. 53–58.
2. Гохберг Л.М. Национальная инновационная система России в условиях «новой экономики» / Л.М. Гохберг // Вопросы экономики. – 2003. – №3. – С. 26–44
3. Лайченкова Н.Н. К вопросу о роли налогового законодательства в процессе построения инновационной экономики: основные пути совершенствования / Н.Н. Лайченкова // Ленинградский юридический журнал. – 2015. – №2 (40). – С. 216–223.
4. Киселева В.В. Государственное регулирование инновационной сферы: учебное пособие для студентов высших учебных заведений, обучающихся по направлению подготовки «Экономика» / В.В. Киселева, М.Г. Колосницына. – М.: ГУ ВШЭ, 2008. – 401 с.
5. Мокроусов А.С. Предложения по использованию налоговых льгот для развития инновационного кластера в Ульяновской области / А.С. Мокроусов, О.В. Киселева // Развитие цифровой экономики в условиях деглобализации и рецессии: коллект. монография. – СПб.: СПбГУ, 2019. – 753 с.
6. Мокроусов А.С. Комплексный механизм налогового регулирования инновационной деятельности участников территориальной инновационной экосистемы / А.С. Мокроусов, А.С. Бобылева // Качество. Инновации. Образование. – 2017. – №2 (141). – С. 31–42.

Нуруткулов Нурбулат Ильдарович

студент

Башкирский кооперативный институт (филиал)
АНОО ВО ЦС РФ «Российский университет кооперации»
г. Уфа, Республика Башкортостан

ВЛИЯНИЕ ТАМОЖЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НА МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС

Аннотация: в статье исследуется влияние таможенного регулирования на малый и средний бизнес, выделяются проблемы и возможности, которые такое регулирование создает для этих субъектов. Автор обсуждает различные таможенные политики и процедуры, которые должны соблюдать МСП, такие как тарифы, требования к документации и правила происхождения, а также то, как они могут повлиять на их конкурентоспособность на мировом рынке. В статье также рассматривается роль технологий в упрощении таможенных процедур и улучшении доступа МСП к международным рынкам. В целом, статья представляет собой полезный обзор таможенного ландшафта для МСП, подчеркивая необходимость большей осведомленности, поддержки и сотрудничества между правительствами, предприятиями и другими заинтересованными сторонами для обеспечения того, чтобы таможенные правила способствовали, а не препятствовали росту и инновациям МСП.

Ключевые слова: таможенное регулирование, малый бизнес, средний бизнес, международная торговля, тарифы, расходы на соблюдение, экономический рост, торговые соглашения, торговые барьеры, свободная торговля, протекционизм, трансграничная торговля.

Таможенные правила играют решающую роль в международной торговле, затрагивая как крупный, так и малый бизнес. Малые и средние предприятия (МСП) часто сталкиваются с более

серьезными проблемами при соблюдении этих правил из-за их ограниченных ресурсов и отсутствия опыта в работе со сложными правилами. В данной статье рассматривается влияние таможенного регулирования на МСП и то, как оно влияет на их конкурентоспособность на мировом рынке.

Таможенные правила относятся к юридическим требованиям, которые регулируют перемещение товаров через границы. Эти правила предназначены для защиты интересов правительств, потребителей и предприятий, участвующих в международной торговле. Они охватывают ряд вопросов, включая тарифы, квоты, лицензионные требования, стандарты маркировки и упаковки, а также процедуры документации.

Для МСП соблюдение таможенных правил может стать серьезным препятствием [1]. МСП часто не хватает ресурсов и опыта, чтобы ориентироваться в сложных правилах и процедурах, связанных с международной торговлей. Им может быть сложно получить необходимые лицензии и разрешения, заполнить необходимую документацию и соблюдать стандарты маркировки и упаковки. Эти проблемы могут привести к задержкам поставок, увеличению затрат и упущенным возможностям для бизнеса.

Задержка поставок – еще один способ, которым таможенное регулирование может повлиять на малый и средний бизнес [2]. Таможенные проверки могут вызвать задержки в отгрузке товаров, что может быть особенно проблематичным для малых и средних предприятий, которые полагаются на своевременную доставку для удовлетворения требований клиентов. Задержки также могут привести к дополнительным расходам, таким как плата за хранение или упущенные возможности продаж.

Одной из самых больших проблем, с которыми сталкиваются МСП, является стоимость соблюдения правил, так как может быть дорогостоящим, особенно для малых предприятий с ограниченным бюджетом [3]. Например, МСП может потребоваться нанять таможенных брокеров или экспедиторов для обработки своих грузов, и эти услуги могут быть дорогими. Кроме того, малым и средним предприятиям, возможно, придется потратить значительное количество времени и денег на приобретение специализированного программного обеспечения и технологий для эффективного выполнения таможенных требований.

Так же, проблема, с которой сталкиваются МСП, является сложность таможенных правил. Таможенные правила могут быть трудными для понимания и навигации, особенно для малых предприятий, которым не хватает опыта и ресурсов более крупных корпораций. Это может привести к ошибкам и штрафам в документации и процедурах, что может привести к задержкам и штрафам [4].

Несмотря на эти трудности, они могут извлечь выгоду из таможенного регулирования. Таможенные правила помогают обеспечить равные условия для предприятий, участвующих в международной торговле, защищая МСП от недобросовестной конкуренции со стороны более крупных компаний. Таможенные правила также помогают защитить потребителей от небезопасных или незаконных продуктов, что может принести пользу МСП, которые отдают приоритет качеству и безопасности своей продукции.

Чтобы преодолеть проблемы таможенного регулирования, МСП могут предпринять несколько шагов. Во-первых, они могут инвестировать в обучение и образование своих сотрудников, чтобы убедиться, что они понимают правила и процедуры, связанные с международной торговлей. Во-вторых, они могут работать с таможенными брокерами и экспедиторами, чтобы управлять своими поставками и обеспечивать соблюдение правил. В-третьих, они могут использовать некоторые технологии для оптимизации процессов соблюдения таможенных правил например:

1. Электронный обмен данными (EDI): эта технология позволяет предприятиям обмениваться данными в электронном виде с таможенными органами, уменьшая потребность в бумажной документации и повышая скорость и точность процесса таможенного оформления.

2. Системы таможенного управления (CMS): эти программные системы автоматизируют процесс таможенного оформления, включая управление документами, проверку соответствия и отслеживание поставок, сокращая время и затраты на управление таможенными правилами.

3. Автоматизированная экспортная система (AES): это веб-система, которая позволяет предприятиям подавать электронную информацию об экспорте в таможенные органы, обеспечивая соблюдение правил экспорта и снижая риск штрафов и штрафов.

4. Программное обеспечение для управления глобальной торговлей (GTM): это программное обеспечение помогает компаниям управлять всей своей глобальной цепочкой поставок, включая соблюдение таможенных правил, импортные/экспортные лицензии, а также налоги и пошлины.

5. Технология блокчейн: эта технология обеспечивает безопасную и прозрачную платформу для отслеживания движения товаров и проверки соблюдения таможенных правил, снижая риск мошенничества и повышая эффективность процесса таможенного оформления.

В целом, эти технологии могут помочь малому и среднему бизнесу ориентироваться в сложном мире таможенных правил, снижая затраты, повышая эффективность и обеспечивая соблюдение требований законодательства.

Таким образом, таможенные правила играют значительную роль в деятельности малого и среднего бизнеса. Хотя эти правила предназначены для повышения безопасности, защиты здоровья населения и обеспечения справедливости в торговле, они также могут создавать проблемы и препятствия для малого и среднего бизнеса. От сложных требований к документации до дополнительных расходов эти предприятия сталкиваются с целым рядом препятствий, которые могут угрожать их успеху. Однако

при надлежащем планировании, соблюдении требований и поддержке со стороны регулирующих органов и заинтересованных сторон малые и средние предприятия могут ориентироваться в таможенных правилах и использовать возможности, предоставляемые глобальной торговлей. Работая вместе, мы можем гарантировать, что таможенные правила будут справедливыми, эффективными и действенными для всех предприятий, независимо от их размера.

Список литературы

1. Буранбаева Л.З. Цифровизация банковской системы: проблемы и современные тенденции / Л.З. Буранбаева, З.З. Сабирова, Г.А. Мусина // Вестник БИСТ (Башкирский институт социальных технологий). – 2022. – №1 (54). – С. 16–21. – DOI 10.47598/2078-9025-2022-1-54-16-21. – EDN RYHLRY.
2. Сабирова З.З. Показатели экономической безопасности предприятия / З.З. Сабирова, Е.В. Жилина, Л.З. Буранбаева // Проблемы гуманитарных наук и образования в современном мире: сборник научных статей по материалам VI Всероссийской научно-практической конференции (Сибай, 27–28 марта 2020 года) / под ред. Н.А. Ласыновой. – Сибай: Сибайский информационный центр – филиал ГУП РБ Издательский дом «Республика Башкортостан», 2020. – С. 64–65. – EDN GAWYRM.
3. Сабирова З.З. Развитие сельскохозяйственной кооперации в современных условиях хозяйствования / З.З. Сабирова // Перспективные технологии и инновации в АПК в условиях цифровизации: материалы Международной научно-практической конференции (Чебоксары, 15 февраля 2022 года). – Чебоксары: Чувашский государственный аграрный университет, 2022. – С. 560–561. – EDN MQRPYM.
4. Сабирова З.З. Анализ международного опыта становления цифровизации / З.З. Сабирова, Ю.В. Избаева // Проблемы гуманитарных наук и образования в современном мире: сборник научных статей по материалам VIII Всероссийской научно-практической конференции (с международным участием) (Сибай, 25 ноября 2022 года). – Сибай: Уфимский университет науки и технологий, 2022. – С. 216–218. – EDN ATLLYW.

Самсонов Евгений Анатольевич

канд. экон. наук, доцент

Горбунова Екатерина Вячеславовна

студентка

ФГБОУ ВО «Иркутский государственный университет путей сообщения»
г. Иркутск, Иркутская область

НАЛОГОВЫЙ КОНТРОЛЬ КАК ИНСТРУМЕНТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ

Аннотация: в статье представлены результаты анализа практической роли и значимости налогового контроля при обеспечении национальной экономической безопасности Российской Федерации. Рассмотрены теоретически-методологические аспекты понятия «налоговый контроль». Определены области проблематики организации и проведения налогового контроля в российской практике. Предложены перспективные направления и пути совершенствования механизма налогового контроля для обеспечения экономической безопасности страны.

Ключевые слова: налоговый контроль, экономическая безопасность страны, национальная экономическая безопасность, налоговое администрирование, налоговый мониторинг.

В современное время налоги являются основой при формировании системы финансовых и экономических отношений на макроэкономическом уровне. Налоги выполняют функцию формирования доходов бюджетных и внебюджетных фондов, находящихся под управлением государства. Без налогов невозможно функционирование бюджетной системы и общественного сектора национальной экономики.

Если у государства ощущается нехватка бюджетных средств, происходит ухудшение качества услуг в сфере здравоохранения, культуры и образования. Стимулирование научно-технического прогресса и инновационного развития не происходит на должном уровне. Государство становится менее конкурентоспособным и теряет свою инвестиционную привлекательность.

Для выполнения всех государственных обязательств перед обществом, нужны налоги, как основные источники бюджетного финансирования. Уплачивая налоги, граждане гарантируют то, что они обеспечивают себе благоприятные и качественные условия жизни. Предприятия, уплачивая налоги, гарантируют то, что государство создает для них новые инфраструктурные проекты, способствующие развитию рынков и отраслей национальной экономики.

Налоги обеспечивают права человека и предоставляют общественные блага для потребления общественных услуг. Также налоги способствуют предоставлению качественных государственных и муниципальных услуг. От того, с какой ответственностью платятся налоги, зависит ли у государства дефицит бюджета или нет. В случае дефицита, возникает опасная ситуация для обеспечения национальной экономической и финансовой безопасности [5].

Для того, чтобы обеспечивать национальную экономическую безопасность страны необходимо применение механизма налогового контроля, под которым подразумевается деятельность уполномоченных органов по контролю за соблюдением налогоплательщиками, налоговыми агентами и плательщиками сборов законодательства о налогах и сборах в порядке, установленном Налоговым кодексом РФ [6].

Приоритетной задачей, стоящей перед налоговыми органами, является проверка правильности в исчисление и уплате налогов и сборов. Чтобы качество данной процедуры было соответствующим, проводится правовое регулирование механизма налоговой проверки, целью которой выступает не только обеспечение защиты интересов и прав налогоплательщиков при взаимодействии с субъектами налогового администрирования, но и интересы самих налоговых органов в обеспечении уплаты налогов и сборов в бюджеты разных уровней (см рис.1).

Налоговые доходы бюджета РФ в периоде 2020-2022 гг.

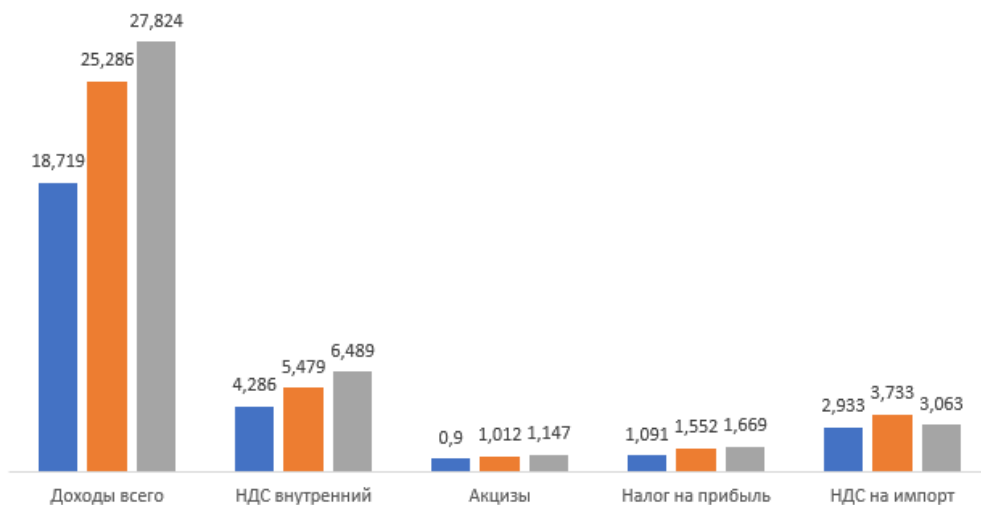


Рис. 1. Налоговые доходы бюджета России в периоде 2020–2022 гг., в трлн руб [4]

Однако в современных условиях развития системы налогового администрирования встречаются определенные проблемы, связанные с недостатками проведения налогового контроля. В частности, они связаны с выездными налоговыми проверками [1,2, 3]:

- в НК РФ отсутствует конкретный перечень документов, который необходимо предоставить налогоплательщику при выездной налоговой проверке;
- низкий уровень налоговой грамотности и культуры у предпринимателей-налогоплательщиков;
- невыполнение налогоплательщиком законных требований должностных лиц по пропуску их на территорию предприятия, а также отказ от предоставления требующихся документов;
- спорный момент в налоговом законодательстве, а именно в п. 6 ст. 108 НК РФ о презумпции невиновности налогоплательщика.
- дефицит высококвалифицированных специалистов и профессиональных кадров в работе органов налогового администрирования при проведении налоговых проверок, что не позволяет последним быть эффективными при обеспечении экономической и налоговой безопасности.

С целью снижения рисков экономической безопасности государства от возникающих проблем проведения налогового контроля необходимо повышение эффективности соблюдения законодательства о налогах и сборах. Данное решение зависит от становления уровня налоговой культуры налогоплательщиков страны [8].

Также необходимо формирование условий для цифровой трансформации и автоматизации при помощи внедрения информационных технологий налогового администрирования (см. рис.2). При помощи внедрения информационных технологий, больших данных, аналитических инструментов и централизованной информационной системы поддержки функций учета, регулирования, планирования и контроля, способны повлиять на основных субъектов (заинтересованных лиц) [7].

Так, для ФНС РФ цифровизация позволит улучшить качество управляемости налогового органа, что повлияет на совершенствование процессов налогового администрирования и контроля. В итоге, взаимоотношения между ФНС РФ и налогоплательщиками улучшатся, что положительно повлияет на налоговый климат экономики России. Для самой национальной экономической системы данные результаты означают снижение уровня административной нагрузки со стороны налоговых органов на хозяйственную деятельность налогоплательщиков.



Рис. 2. Основные результаты для стейкхолдеров от цифровой трансформации системы налогового администрирования в России

Для юридических лиц, выступающих плательщиками налогов и сборов, цифровизация направлена на создание равных условий конкурентной среды, что создает комфортную деловую среду для ведения предпринимательской деятельности. Вероятно то, что благодаря цифровизации произойдут положительные изменения в сторону вывода теневого бизнеса из внезаконного сектора экономики России.

Таким образом, применяемые мероприятия не просто способны совершенствовать налоговый контроль со стороны органов налогового администрирования, но и положительным образом повлиять на уровень экономической безопасности России. Налоговый контроль обеспечивает выполнение обязанностей налогоплательщиков перед государством в уплате налогов и сборов, что обеспечивает поступление налоговых доходов в федеральный бюджет, исполнение которого, в свою очередь, обеспечивает национальную экономическую безопасность России.

Список литературы

1. Смирнова В.Б. Правовое регулирование осуществления налоговых проверок в Российской Федерации / В.Б. Смирнова // Молодой ученый. – 2022. – №42 (437). – С. 181–184.
2. Калугина Н.В. Актуальные проблемы налогового администрирования / Н.В. Калугина // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2019. – №4–3.
3. Меляева М. Налоговый контроль и его основные методы повышения качества / М. Меляева, И. Ильясов, Ч. Мырадова // In Situ. – 2022. – №10. – С. 93–95.
4. Информация об исполнении федерального бюджета // Минфин России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://minfin.gov.ru/ru/statistics/fedbud/execute> (дата обращения: 10.04.2023).
5. Короткова С.Н. Анализ и оценка эффективности организации налогового контроля в Российской Федерации / С.Н. Короткова, Ю.Б. Ткач, Д.А. Жабина // Modern Economy Success. – 2022. – №4. – С. 44–50.
6. Гейвандова Д.М. Актуальные вопросы осуществления налогового контроля / Д.М. Гейвандова // Modern Science. – 2022. – №4–2. – С. 155–161.
7. Самсонов Е.А. Метод оценки эффективности внутреннего налогового контроля в деятельности организации / Е.А. Самсонов // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. – 2013. – №5–1. – С. 61–77.
8. Халетская С.А. Экономическая безопасность: региональный аспект / С.А. Халетская // Проблемы развития современных социально-экономических систем (ПАУЭР-2014): материалы Международной научно-практической конференции, Новосибирск, 11–12 ноября 2014 года. – Новосибирск: Сибирский государственный университет путей сообщения, 2015. – С. 419–422.

СТРУКТУРА СОВРЕМЕННОЙ МОДЕЛИ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ ЧЕРНОЙ МЕТАЛЛУРГИИ

Аннотация: эффективность деятельности металлургических предприятий зависит от наличия с высокотехнологичных основных фондов, поэтому черная металлургия является одной из отраслей, требующей больших объемов инвестиций. В статье рассматриваются основные источники финансирования основного капитала металлургических предприятий, на их основании составлена современная модель финансирования.

Ключевые слова: черная металлургия, инвестиции, синдицированный кредит, облигационный заем, финансовый лизинг.

В советский период решающую роль в производственно-хозяйственной деятельности предприятий играло государство и все значимые вопросы, касающиеся инвестиционной политики в различных отраслях, должны были получить его одобрение. Под государственным контролем оказались все источники финансирования инвестиций и использование их было невозможно без одобрения государственных органов власти. После распада СССР и перехода к рыночной экономике контроль со стороны государства не исчез, но принял другие формы. Также, как и помощь из прямых бюджетных ассигнований превратилась в регуляторные меры поддержки.

В свете изменчивой политической и экономической ситуации, современная модель финансирования инвестиций в основной капитал претерпела определенные изменения. После проведенных в 1990-е гг. реформ стали доступны внешние источники финансирования – кредиты зарубежных банков. Металлургические предприятия стали использовать корпоративные облигационные займы, которые также могли размещаться не только внутри страны, но и за рубежом. Кроме того, предприятия стали осваивать такой инструмент как финансовый лизинг, получивший широкое распространение в разных отраслях развитых стран.

В современной модели финансирования инвестиций значимое место заняли собственные средства – более половины инвестиций осуществляется за их счет (около 60%), на облигационные займы и лизинг приходится примерно равные доли в источниках финансирования (20% и 16%, соответственно, в 2021 г.), а доля банковского (синдицированного) кредита занимает около 4% (рис. 1) [3, с. 201].

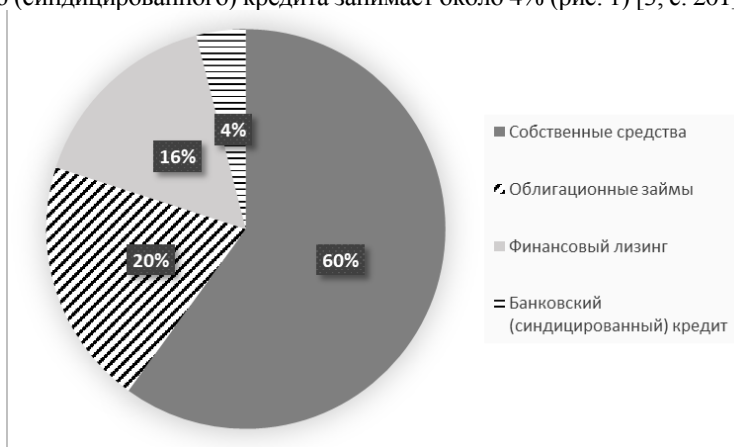


Рис. 1. Структура современной модели финансирования в основной капитал для предприятий черной металлургии

Из собственных средств для инвестирования основного капитала используется преимущественно нераспределенная прибыль. В отличие от советского периода, у предприятий больше нет предельных сумм прибыли, которыми они могли бы распоряжаться. Амортизационный фонд также остался в составе собственных средств, однако, утратил свою значимость. Еще в СССР часто встречалось нецелевое расходование амортизационных отчислений, а в РФ с 1998 г. вовсе была отменена обязанность целевого использования амортизации. Что, в свою очередь, усугубило ситуацию с заменой устаревающих основных фондов, и стимулировало поиск иных источников финансирования.

Возврат акционерных обществ как одной из организационно-правовых форм деятельности не оказал существенного влияния на структуру современной модели финансирования. В РФ эмиссия акций целенаправленно не использовалась предприятиями как дополнительный источник финансирования.

Черная металлургия была и остается отраслью с высокой концентрацией капитала. Одной из возможных причин может выступать влияние советского периода, когда предприятия, долгое время находясь под государственным контролем, не пожелали утрачивать даже часть своей независимости и расширять круг собственников – все держатели обыкновенных акций являются собственниками предприятия, а при увеличении распыления капитала растет риск потери контроля над предприятием. Также при несомненных преимуществах, выпуск акций обладает определенными спорными моментами – инвесторы могут воспринять объявление о выпуске акций как сигнал опасности, предвещающий снижение будущих прибылей или повышение риска; если предприятие выплачивает дивиденды, то часть чистой прибыли придется делить между большим количеством инвесторов и есть вероятность снижения размера дивидендных выплат. Кроме того, поскольку число акций в обращении увеличивается, и это не может не отразиться на скорости обработки информации и времени принятия решений. Все перечисленные причины, в совокупности со стоимостью и доступностью других источников финансирования, не позволили использовать в полной мере эмиссию акций для инвестиционных целей [3, с. 201–202].

В современную модель финансирования в начале 2000-х гг. вошли облигационные займы. Выпуск облигаций стал более доступной и выгодной формой привлечения инвестиций в основной капитал. По объемам привлечения инвестиций облигации иногда уступают финансовому лизингу. Однако, если речь идет о замене оборудования, техники, транспортных средств, то металлургические предприятия перед остальными источниками финансирования предпочитают именно лизинг.

Банковское кредитование, способное удовлетворить инвестиционные потребности металлургических предприятий, в модели финансирования нашло выражение в виде синдицированных кредитов. В середине 2000-х гг. у предприятий была возможность недорого привлекать банковские кредиты на европейском рынке. Этому способствовали ограниченные возможности отечественных банков для кредитования металлургических предприятий, а также высокие ставки по банковским кредитам. Данная тенденция сохранялась до 2008 г., однако, после экономических кризисов и политических потрясений, этот рынок стал сначала дорогим, а потом и вовсе недоступным [3, с. 203]. После введения первых пакетов санкций началось сближение с азиатскими инвесторами. В перспективе доступ к европейским рынкам капитала кажется маловероятным, так что вполне возможна замена национальной принадлежности инвестиций. Основные кредиторы и инвесторы сместятся с европейских рынков на азиатские.

В виду экономических и политических событий последнего времени, у металлургических предприятий появилась серьезная проблема – практически все металлургическое оборудование приобреталось в европейских странах (преимущественно у компаний Danieli и Primetals Technologies), признанных в настоящее время недружественными. Сейчас идет переориентация на других поставщиков и закупается оборудование, уступающее в технических характеристиках европейскому. По прогнозам Минпромторга, черной металлургии требуется около восьми лет, чтобы адаптироваться к санкциям, и около 10 лет, чтобы восстановить отечественное металлургическое машиностроение [1; 2]. Из-за подобных изменений новая модель финансирования инвестиций должна измениться следующим образом:

1) основным источником финансирования инвестиций останутся собственные средства, их значимость возрастет;

2) финансирование за счет выпусков облигаций сократится – и на внешнем, и на внутреннем рынках. На данный момент инвестиционная активность предприятий идет на спад, часть инвестиционных проектов будет приостановлена;

3) на фоне технологического кризиса доля лизинга сократится, пока отечественные предприятия не найдут качественных аналогов и/или не наладят импортозамещение;

4) банковское кредитование, несмотря на его небольшую долю в модели финансирования инвестиций, тоже может претерпеть некоторые изменения – из-за новых санкций необходимо будет искать новых кредиторов на других зарубежных рынках [3, с. 209];

5) станет актуальной помощь со стороны государства – меры поддержки будут включать в себя прежде всего регуляторные мероприятия. Например, в настоящий момент актуальным является заключение соглашений по расширению двустороннего торгово-экономического сотрудничества с развивающимися странами – чтобы снять торговые барьеры на этих рынках [2].

Вывод. В результате проведенного исследования была сформирована модель финансирования инвестиций в основной капитал. Данная модель отражает особенности развития черной металлургии в нашей стране.

Современная модель финансирования включила в себя как ранее использовавшиеся источники – собственные средства, облигации и банковский кредит, так и новый элемент – финансовый лизинг. В будущем, исходя из сложившейся ситуации, составляющие модели останутся прежними. Однако, возрастет значимость собственных средств, а кредиторов, инвесторов и лизингодателей придется искать не на европейском финансовом рынке, а на азиатских и ближневосточных.

Список литературы

1. Петлевой В. Председатель правления Danieli: «Российские металлурги начинают реинвестировать» / В. Петлевой [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.vedomosti.ru/business/characters/2019/06/30/805436-predsedatel-ravleniyadanieli>

2. Синцова Н. Минпромторг отвел восемь лет на восстановление экспорта металлургов / Н. Синцова [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/business/03/08/2022/62e912a79a794744d2ec40fc>

3. Степанова Е.Ю. Приоритетные источники финансирования инвестиций в основной капитал российских предприятий черной металлургии: дис. ... канд. экон. наук. Научная специальность 5.2.4. Финансы / Е.Ю. Степанова. – СПб.: Falcon Print, 2022. – 564 с.

Суходолов Даниил Сергеевич

студент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ДОКУМЕНТАЦИЯ КАК МЕТОД БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

Аннотация: в статье анализируются некоторые проблемы оформления первичных учетных документов организации в электронном формате. Установлено, что на сегодняшний день на законодательном уровне никак не регламентирован порядок внесения изменений в документы, подписанные электронной подписью.

Ключевые слова: документация, бухгалтерский учет, документ, электронная подпись, бухгалтер.

В сплошном, непрерывном наблюдении за фактами хозяйственной жизни организации помогает такой метод бухгалтерского учета как документация [1]. Совершение любой организацией той или иной хозяйственной операции должно сопровождаться оформлением первичных учетных документов. Если обратиться в отдел бухгалтерии крупного предприятия, каждый увидит огромное количество различных документов, которые составляют не только сами штатные сотрудники, но многие из них поступают от компаний или физических лиц, с которыми организация сотрудничает или как-то взаимодействует.

Составление документов непосредственно в момент совершения хозяйственной операции или после того, как она завершилась очень важно не только в виду законодательных требований, а дело в том, что документ наделяет юридической силой учетные данные и его можно использовать в качестве источника доказательств в случае рассмотрения того или иного спорного вопроса с этим связанного в суде. В этой связи не зря слово «документ» в переводе с латинского буквально обозначает доказательство [2]. Документ – это материальный носитель с зафиксированной на нем в любой форме информацией в виде текста [3].

Итак, законодатель обязывает организации оформлять первичные учетные документы в независимости от того, какого рода или вида совершается хозяйственная операция. К числу первичных учетных документов можно отнести не только договоры, товарные накладные, но также приказы, распоряжения, ведомости и любые другие документы, отражающие ход хозяйственной деятельности. Прямым нарушением закона является оформление бухгалтерских документов по тех хозяйственным операциям, которые в действительности не имели места. За подделку, искажение документов бухгалтерского учета следует юридическая ответственность. Искажение документов обозначает их подделку, подчистку, внесение исправлений, искажающих действительный смысл, или ложных сведений [4].

Чтобы деятельность предприятий была организованной, государство сформировало и установило единые правила относительно того, как должен вестись документооборот в организации. Для этого Госкомстатом России были разработаны типовые бланки и унифицированные формы первичных документов. Этими бланками и формами могут пользоваться все желающие организации, государство постаралось не упустить из виду никакую из отраслей экономики. Недопустимо внесение изменений в кассовые и банковские документы, поскольку их для обязательного применения утвердил Банк России. Что касается других унифицированных форм первичных документов, допустимо внесение в типовой бланк дополнительных реквизитов, в частности, таковым может являться указание адреса, телефона предприятия, его банковских реквизитов. Формы первичной документации утверждает руководитель экономического субъекта по представлению должностного лица, ответственного за ведение бухгалтерского учета. Утверждение производится в форме приказа об учетной политике организации.

Любой первичный учетный документ должен быть составлен:

- 1) только на бумажном носителе;
- 2) только в виде электронного документа;
- 3) на бумажном носителе и в виде электронного документа.

Отметим, что до того момента, когда началась пандемия COVID-19, только некоторые организации вели электронный документооборот, других же устраивало оформление первичной документации «по старинке», то есть на бумаге. Но пандемия сыграла свою роль, многие документы не могли быть получены на бумажном носителе, а организациям необходимо было продолжать вести хозяйственную деятельность, в этой связи остро стал вопрос об электронном документообороте [5]. К сожалению, не все организации, особенно малые, были технически готовы к такому развитию событий. А дело в том,

что составление документов в электронном виде – это достаточно сложный процесс, хотя на первый взгляд может показаться иначе, и требует выполнения целого ряда условий.

Как и документ на бумажном носителе, электронный документ должен быть подписан, для этого была создана электронная подпись и порядок ее применения регулируется специальным Законом №63-ФЗ [6].

В процессе анализа различной юридической литературы нами была выявлена следующая проблема правового регулирования порядка оформления первичных документов организации в электронном формате. А дело в том, что на сегодняшний день на законодательном уровне не регламентирован порядок внесения исправлений и изменений в документы, которые уже подписаны электронной подписью. А ведь необходимость в таких исправлениях может возникнуть у любой организации, например, если ответственное лицо допустило ошибку в значении все лишь из-за невнимательности. Если документ составляется на бумажном носителе, внесение исправлений в таком случае не составляет труда: неправильный текст зачеркивается, а затем прописываются корректные данные, напротив которых ставится дата, в которую производят исправления, далее – подпись, расшифровка подписи, должность лица, который внес исправление, и в завершении ставится надпись «исправлено». Но с электронными документами нельзя поступить подобным образом. По нашему мнению, необходимо в законе, регламентирующем бухгалтерский учет предусмотреть положение, которое бы отражало возможность внесения исправлений в документы бухгалтерского учета, составленные в электронном формате. Предлагаем считать допустимым исправление такого документа посредством составления нового документа также в электронном виде. Однако в новом (исправленном) документе должны отображаться сведения о том документе, который он заменяет, указана дата исправления, а сам документ должен быть подписан теми лицами, которые составили первичный (неверный) учетный документ и лицом, на которого возложены обязанности по ведению регистра бухгалтерского учета. Помимо всего прочего хранятся электронные документы совсем иначе, чем бумажные документы, их копируют на отдельных магнитный носитель информации либо размечают в специально предназначенные для этого базы данных.

Также с одной стороны решением проблемы, когда в документе, уже подписанном электронной подписью, была выявлена ошибка, может стать оформление его на бумажном носителе, ведь закон не запрещает ведение первичной документации на бумаге и (или) в электронном виде. Однако не совсем ясно, как в таком случае определять приоритет таких документов. В этой связи, было бы целесообразным исключить из п. 5 ст. 9 Закона №402-ФЗ [7] формулировку и (или) и оставить только предлог «или», так будет установлено, что первичный учетный документ может быть составлен либо на бумаге, либо в электронном формате. Это помогло бы отследить внесение изменений в документы в случае ошибки.

Таким образом, документация как метод бухгалтерского учета имеет большое значение. Бухгалтерские документы имеют значение не только для самой организации, ведь с их помощью можно осуществлять непрерывный мониторинг за ее хозяйственной деятельностью, но также в связи с их юридической силой, они могут служить в качестве ценных источников доказательств при рассмотрении дел в судебном порядке, в особенности бухгалтерские документы играют важную роль в расследовании преступлений в сфере экономики.

Список литературы

1. Шпак Н.М. Судебная бухгалтерия: учеб. пособие / Н.М. Шпак. – Краснодар: КубГАУ, 2016. – 140 с.
2. Мустафина А.Ф. Инвентаризация и документация как элемент метода бухгалтерского учета / А.Ф. Мустафина, А.М. Хусаинова // Хроноэкономика. – 2018. – №5 (13). – С. 35–41.
3. Куемжиева Е.Г. К вопросу о криминалистическом понятии фальсификации единого государственного реестра юридических лиц, реестра владельцев ценных бумаг или системы депозитарного учета / Е.Г. Куемжиева // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. – 2015. – №6–1. – С. 332–337.
4. Куемжиева Е.Г. Криминалистическое обеспечение установления обстоятельств, подлежащих доказыванию, по уголовным делам о фальсификации Единого государственного реестра юридических лиц, реестра владельцев ценных бумаг или системы депозитарного учета / Е.Г. Куемжиева // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. – 2015. – Т. 2. №11. – С. 195–200.
5. Иванова Л.К. Документы и документооборот в бухгалтерском учете / Л.К. Иванова // Наука России: цели и задачи: сборник научных трудов по материалам XXI международной научной конференции (Екатеринбург, 10 июня 2020 года). Ч. 3. – Екатеринбург: Л-Журнал, 2020. – С. 55–60.
6. Об электронной подписи: Федер. закон от 06.04.2011 г. №63-ФЗ // СЗ РФ. – 2011. – №15. – Ст. 2036.
7. О бухгалтерском учете: Федер. закон от 06.12.2011 г. // СЗ РФ. – 2011. – №350. – Ст. 7344.

Сырбакова Анна Андреевна
студентка

Научный руководитель

Мокроусов Александр Сергеевич

канд. экон. наук, старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

СТРАТЕГИЯ УПРАВЛЕНИЕМ ПЕРСОНАЛОМ С ЦЕЛЬЮ ПОВЫШЕНИЯ ЕЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

***Аннотация:** в статье рассмотрены определения стратегии управления персоналом. По мнению автора, правильно подобранный персонал и качественное управление им оказывают положительное влияние на процесс организации управления персоналом, что в конечном итоге ведет к повышению экономических показателей эффективности предприятия.*

***Ключевые слова:** стратегия, человеческий потенциал, управление персоналом, стратегические цели, внутренняя среда, внешняя среда, экономические показатели.*

В современном мире управления персоналом занимает главенствующую роль в эффективности экономической деятельности хозяйствующих субъектов. Так как развитие организации напрямую зависит от человеческого потенциала. А человеческий потенциал является движущей силой любой рыночной экономики.

Прежде чем подойти к анализу стратегии управления персоналом, необходимо дать характеристику этим понятиям. Человеческий потенциал включает в себя все врожденные или приобретенные навыки и знания человека, которые он использует для удовлетворения тех или иных потребностей и получение дохода. Человеческий потенциал является основой стратегии управления персоналом, так как он является частью каждой организации.

Стратегия управления персоналом – это управление, которое берет за основу человеческий потенциал, как основу всей организации, подстраивает производственную деятельность под запросы потребителей, осуществляет улучшения в системе управления, которые в итоге позволяют достичь высоких экономических показателей (дополнительная прибыль, более высокая рентабельность, объемы продаж, рыночные доли).

Правильно выстроенная система управления персоналом предприятия способна добиться от сотрудников максимальной эффективности, что положительно скажется на всех экономических показателях организации.

Для того чтобы получить необходимый результат, требуется выполнить несколько условий.

1. Ориентированность на основные стратегические цели организации.

Эффективность системы управления персоналом определяется, прежде всего, уровнем ее участия в достижении стратегических целей организации.

Стратегические цели – это ориентиры, которые позволяют определять приоритетные направления развития компании и строить долгосрочные планы, которые в свою очередь приведут к повышению экономических показателей.

Они могут затрагивать разные направления и аспекты бизнеса – ассортимент, качество клиентского сервиса, особенности и проблемы производства, величину прибыли. Главное, чтобы стратегические цели соответствовали миссии компании и служили ориентиром при постановке текущих задач.

Однако формирование стратегического плана развития компании не ограничивается разработкой миссии и стратегий. Кроме самого направления действий необходимо также разработать критерии успеха (целевые показатели) и пути их достижения (бизнес-планы развития). Только в этом случае можно быть уверенным, что у компании есть четкая программа выполнения своей миссии, подкрепленная планами мероприятий и расчетом ресурсов, необходимых для их реализации.

Стратегические цели должны быть конкретными и измеримыми, чтобы по итогам любого периода было понятно, насколько выполнена стратегия. Например, если такой целевой показателем стратегии, как увеличение объемов продаж, может выражаться в процентах прироста к объемам предыдущего периода или в конкретном суммовом выражении.

2. Соответствие ее внутренней и внешней среде.

Из определений стратегического управления персоналом следует, что оно направлено на формирование конкурентоспособного трудового потенциала организации с целью реализации стратегии управления персоналом.

Исходя из долгосрочных целей организации, формируется политика в отношении найма персонала, его оценки, вознаграждения, развитие и мотивация труда. При этом учитываются условия, в которых действует организация. Речь идет о внутренних и внешних факторах, которые оказывают влияние на деятельность организации.

Внутренняя среда организации – это среда, которая определяет технические и организационные условия работы организации и является результатом управленческих решений.

Она включает все основные элементы и подсистемы, обеспечивающих процесс производства товаров и услуг, процесс управления, состоящий в разработке и реализации управленческих решений, а также социальные, экономические процессы, которые протекают в организации.

Все внутренние процессы в организации протекают в рамках организационной структуры. Организационная структура закрепляет задачи, функции управления, права и обязанности за каждым структурным подразделением.

Внешняя среда организации – другими словами это деловая среда, которая находится за пределами организации. Эта среда очень разнообразна и оказывает существенное влияние на деятельность всех организаций. Влияние это может быть как положительным, так и отрицательным.

Одним из важнейших элементов стратегического управления является анализ внешней среды и мониторинг рынка. Во внешней среде компании угрожают конкуренты, недобросовестные поставщики, быстро изменяющееся налоговое законодательство, которые неблагоприятно скажутся на экономических показателях организации.

Анализ внешних факторов помогает выработать стратегические решения, обеспечивающие алгоритмы взаимодействия компании со средой в краткосрочной и долгосрочной перспективе, которые позволят подерживать ее потенциал на уровне, необходимом для достижения экономических показателей.

Внешнюю среду можно условно разделить на две части: макроокружение и микроокружение. Если на макроокружение нам трудно оказывать значительное влияние или контролировать его процессы, то динамика микроокружения может напрямую зависеть от выбора нашей стратегии. К примеру, если конкурент предложил новый вид продукции, то организация может ответить тем же. А вот если случился экономический кризис, то здесь что-то противопоставить нечего, нужно будет приспособливаться.

3. Укомплектованность квалифицированными кадрами.

В условиях стратегического управления происходят качественные изменения в области работы с кадрами. Они заключаются в том, что рамках кадровой работы всё большее значение приобретали стратегические аспекты.

В современном мире понятие системы управления персоналом содержит в себе: кадровое планирование; определение существующей потребности в приеме на работу сотрудников и персонала, набор сотрудников, отбор персонала, последующий наем тех или иных подходящих кадров, трудовая и социальная адаптация вновь принятого персонала, квалифицированное обучение кадров, карьера и ее рост, оценка персонала, система мотивации сотрудников, нормирование труда.

Рассмотрим типы стратегии управления персоналом:

Предпринимательская стратегия. Данная стратегия связана с тем, что компания ориентируется на создание принципиально новых решений, инновационных действий. Основная задача отдела по управлению персоналом состоит в привлечении в компанию специалистов с очень высоким творческим потенциалом, умеющих работать в ситуации неопределенности, и которые ориентируются на достижение результатов.

Стратегия динамического роста. При такой стратегии фокус смещается на создание стратегических карт предприятия, стандартных процессов и целей. Здесь основная стратегия управления человеческими ресурсами заключается в создании систем масштабного подбора специалистов и всеобщего обучения сотрудников.

Стратегия прибыльности. Основной ее целью выступает поддержание имеющегося объема прибыли организации, поэтому руководители фокусируются на усовершенствовании деятельности сотрудников в сфере выполнения задач.

Ликвидационная стратегия. Эта стратегия связана с фактическим банкротством и ликвидацией предприятия. В такой ситуации стратегия управления персоналом будет нацелена, в первую очередь, на оптимальное и эффективное сокращение персонала в рамках законодательства. Также возникает необходимость привлечения специалистов и обучения сотрудников компаний принципиально новым способам работы.

Циклическая стратегия. Эта стратегия связана с ориентацией организации на выживание в условиях падения рынков. Основная задача состоит в том, чтобы сохранить сотрудников, отвечающих за ключевые компетенции компании. В данных условиях основная стратегия управления персоналом будет заключаться в разработке системы мотивации ключевых сотрудников, направленной на удержание специалистов.

При разработке стратегии управления должен учитываться сложившийся уровень по всем перечисленным направлениям и с учетом анализа внутренней и внешней среды, а также с учетом стратегических целей организации должен быть определен тот уровень, достижение которого позволит повысить экономические показатели эффективности организации.

Подводя итоги, хотелось бы отметить, что в современном мире существуют различные стратегии управления персоналом, но наиболее эффективными из них являются те, которые были освещены в данной работе. Каждая из них имеет разную результативность на определенных этапах развития и

роста организации. Все эти стратегии направлены на обеспечение использования человеческих ресурсов и управления ими, которое будет способствовать повышению экономических показателей организации.

Список литературы

1. Громова О.Н. Формирование стратегии управления персоналом предприятия: дис. ... д-ра экон. наук / О.Н. Громова. – М.: ГУУ, 1999. – 101 с.
2. Кибанов А.Я. Основы управления персоналом: учебник / А.Я. Кибанов. – М.: ИНФРА-М, 2005. – 504 с.
3. Маслов В.И. Стратегическое управление персоналом в условиях эффективной организационной культуры: учебник / В.И. Маслов. – М.: Финпресс, 2004. – 290 с.
4. Петров В.В. Стратегическое управление / В.В. Петров. – Саратов: СГТУ, 2004. – 388 с.

Танатарова Виктория Куанышевна

студентка

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»
г. Оренбург, Оренбургская область

ОЦЕНКА ВОЗМОЖНОСТИ И ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТИ НАРАЩЕНИЯ ЗАЁМНОГО КАПИТАЛА ОРГАНИЗАЦИИ

***Аннотация:** статья посвящена теме оценки возможности и целесообразности наращивания заёмного капитала организации. В сложившихся условиях хозяйствования многие российские компании столкнулись с проблемой сокращения денежного потока, недостатком финансовых ресурсов для осуществления текущей деятельности. В связи с этим, вопросы привлечения заёмного финансирования приобрели особую значимость для предприятий наиболее рискованных отраслей экономики.*

***Ключевые слова:** заёмный капитал, заёмный потенциал, структура капитала, государственная поддержка.*

От инвестиционной активности предприятия зависит его эффективная работа и существование в целом, потому для любого предприятия необходимо постоянное привлечение финансовых ресурсов. Как правило, собственные внешние источники финансирования дорогие и малодоступные, а также ведут к риску потери контроля для собственников. Внутренние источники собственных средств всегда ограничены. Поэтому привлечение заёмного капитала необходимо для активно развивающихся компаний.

Кроме того, наличие заёмного капитала в структуре инвестированного капитала способно увеличить рентабельность собственного капитала организации (эффект финансового рычага).

В результате возникает вопрос целесообразности наращивания заёмного капитала и определения допустимых объёмов его привлечения, так как сверхмерная закредитованность предприятия снижает его инвестиционную привлекательность, а, главное, увеличивает риск банкротства.

Большинство методик оценки возможности и целесообразности наращивания заёмного капитала строятся на основе покрытия займа за счёт продажи части активов предприятием. Для решения вопроса о приемлемой величине долга, при котором предприятие способно обслуживать его и продолжать эффективно действовать, необходимо проводить оценку не только на основе показателей структуры капитала и финансовой устойчивости, но и уровня заёмного потенциала [2, с. 88].

Индикатором целесообразности и возможности привлечения заёмного капитала предлагается использовать коэффициент заёмного потенциала:

$$K_{зп} = (D_{\max} - D_{\text{факт}}) / D_{\text{факт}}, \quad (1)$$

где $K_{зп}$ – коэффициент заёмного потенциала;

D_{\max} – максимально допустимая величина долга;

$D_{\text{факт}}$ – фактическая величина долга [3, с.3].

В результате санкций на фоне специальной военной операции в Украине, с рынка ушли европейские производители автотранспортных средств, которые составляли значительную часть рынка. Данное обстоятельство открывает большие возможности для отечественного автопрома, а также требует дополнительных финансовых вложений и соответствующее привлечение заёмного финансирования.

Средние значения финансовых показателей предприятий Оренбургской области в сфере производства автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов в период 2017 – 2021 гг.

Показатели	Годы					Рекомендуемые значения показателей
	2017	2018	2019	2020	2021	
Коэффициент финансовой независимости (автономии)	0,6	0,5	0,5	0,5	0,5	$\geq 0,5$
Коэффициент финансового левериджа	2,6	2,6	1,7	1,6	1,4	≤ 1
Рентабельность продаж, %	7,4	8,7	9,1	9,1	7,7	-
Рентабельность активов, %	7,4	19,8	12,4	12,0	9,2	-
Рентабельность собственного капитала, %	18,6	58,2	31,6	25,7	17,9	-

Финансовое положение производителей автотранспортных средств Оренбургской области гораздо лучше, чем в целом по РФ. Анализируя показатели (таблица 1) можно сделать вывод, что оренбургские предприятия для финансирования деятельности предпочитают по-прежнему использовать собственные источники, что ограничивает их инвестиционные возможности. Для оценки возможности и целесообразности наращивания капитала производителей машин и оборудования Оренбургской области за счет кредитных ресурсов было отобрано три наиболее успешных предприятия.

Таблица 2

Расчёт коэффициента заёмного потенциала оренбургских предприятий вида экономической деятельности «Производство автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов» на 2021 г.

Показатели	ООО «Оренбургский Радиатор» (ООО «Оренбургский Радиатор»)	АО «Композит Групп»	ООО «Эй-Си-Пи-Эс Автомотив»
1. Эффект операционного рычага:	0,27	1,05	1,26
Операционная прибыль(2020), тыс.руб	260242	162241	198298
Операционная прибыль(2021), тыс.руб	279818	170252	233988
Выручка(2020), тыс.руб	1698680	1104776	479102
Выручка(2021), тыс.руб	2173045	1156770	547597
2. Вариация выручки, коэф.	0,13	0,13	0,20
Среднее квадратичное отклонение выручки, тыс.руб	234510	160269	86513
Среднее значение, тыс.руб	1756900	1264643	425527
3. г, %	0,63%	2,18%	0,05%
4. ЕВИТ, тыс.руб	28585	19171	46418
Прибыль (убыток) до налогообложения	26140	13310	46400
Проценты к уплате	2445	5861	18
5. D _{max} , тыс.руб	4393659	762183	75571820
6. D _{факт} , тыс.руб:	69155	115978	34150
Долгосрочные обязательства, тыс.руб	-	13313	-
Краткосрочные обязательства, тыс.руб	69155	102665	34150
7. Коэффициент заёмного потенциала	62,53	5,57	2211,94

В результате проведенных расчётов (таблица 2) можно сделать вывод о том, что уровень заемного потенциала производственных предприятий, относимых к виду экономической деятельности «Производство автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов», достаточно высокий для привлечения заёмного капитала, что увеличивает их инвестиционные возможности.

Таблица 3

Расчёт эффекта финансового рычага при максимальной сумме допустимого долга оренбургских предприятий вида экономической деятельности «Производство автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов» на 2021 г.

Показатели	ООО «Оренбургский Радиатор» (ООО «Оренбургский Радиатор»)	АО «Композит Групп»	ООО «Эй-Си-Пи-Эс Автомотив»
Эффект финансового рычага	0,039	0,001	31,498
Ставка налога на прибыль, в относительной величине	0,20	0,20	0,20
Стоимость заёмного капитала предприятия, %	0,63%	2,18%	0,05%
Заемный капитал	4393659	762183	75571820
Рентабельность инвестированного капитала, %	1,6%	2,2%	12,1%
Рентабельность инвестированного капитала с учетом налогового корректора, %	1,3%	1,8%	9,7%
Собственный капитал	871760	148299	231372
Рентабельность собственного капитала, %	5,20%	1,84%	3159,47%
Прирост рентабельности собственного капитала относительно рентабельности инвестированного капитала, %	3,9%	0,1%	3149,8%

Вследствие, увеличения фактической величины долга до максимальной приемлемой для компании величины заемного капитала ожидается существенный прирост рентабельности собственного капитала относительно рентабельности инвестированного капитал. Для представленных компаний (таблица 3), целесообразно наращивание заёмного капитала.

Список литературы

1. Герасимова Е.А. Финансовый менеджмент: учебное пособие / Е.А. Герасимова, Н.Н. Еронкевич. – Красноярск: Сибирский федеральный университет, 2018. – 244 с.
2. Пахновская Н.М. Заемный потенциал как фактор финансовой устойчивости компании / Н.М. Пахновская // Современные проблемы науки и образования. – 2015. – №2 (2). – С. 449. – EDN UZJELP.

Тимербаева Диана Маратовна

студентка

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»

г. Оренбург, Оренбургская область

**СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ
ДЕНЕЖНЫМИ ПОТОКАМИ И ДЕНЕЖНЫМИ АКТИВАМИ
СОВРЕМЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ**

Аннотация: в работе рассмотрены основные способы эффективного управления денежными потоками и денежными активами современного предприятия.

Ключевые слова: управление денежными потоками, кассовый бюджет, риски, доходность, инвестирование.

Важнейшим инструментом управления денежными потоками является кассовый бюджет, позволяющий выявить не только предполагаемые периоды, в которых компания столкнется с дефицитом и избытком денежных средств, но и суммы дефицита и избытка, а также сроки, в течение которого это явление будет присутствовать в хозяйственной деятельности организации.

Обнаружив периоды, в которые возникает дефицит денежных средств, руководству следует хлопотать о получении кредита или открытии кредитной линии заранее, чтобы обеспечить максимально лояльные условия для себя. Однако не только дефицит денежных ресурсов приводит к

необходимости принятия управленческих решений, но и предполагаемое скопление значительной суммы денежных средств на счетах организации. Ведь деньги на счетах – это неработающий актив, приводящий к возникновению альтернативных (внутренних) издержек.

Управление временно свободными денежными средствами заключается в возможности рационального использования свободных денежных средств и инвестирования денежных средств, с целью получения дополнительных источников дохода.

Следует отметить, что при выборе направлений использования, имеющихся свободных денежных ресурсов следует учитывать следующие параметры: сумма свободных денежных средств; сроки их инвестирования; время, необходимое для вывода средств; риск, с которым связано вложение; доходность инвестиций [1].

Рассмотрим наименее рискованные направления вложения свободных денежных средств:

- государственные облигации;
- корпоративные облигации;
- банковские вклады.

Корпоративные облигации – это долговые ценные бумаги, выпускаемые корпорациями (юридическими лицами) для привлечения в свой бизнес дополнительных денежных средств. По корпоративным облигациям обычно предлагается более высокая доходность, чем по государственным. Это связано с тем, что даже прибыльные компании имеют более высокий риск дефолта, чем правительство, поэтому инвесторы рассчитывают получить компенсацию за риск в виде более высокой потенциальной прибыли. Следует отметить, что минимальная сумма покупки корпоративных облигаций составляет 1000 рублей. На рисунке 1 отображены 10 самых перспективных краткосрочных корпоративных облигаций за 2023 год.



Рис. 1. Топ 10 самых перспективных корпоративных облигаций

Проведя анализ рынка краткосрочных корпоративных облигаций, можем сделать вывод, что средняя доходность составила 15,79% годовых.

Следующим менее рискованным вариантом вложения денежных средств покупка – государственных облигаций (ОФЗ). Государственные облигации выпускаются для финансирования государственных расходов. Считаются наиболее надёжным активом среди долговых ценных бумаг и по этой причине уступают корпоративным облигациям по уровню доходности.

С 7 февраля 2022 года Минфин России ведет продажу облигаций федерального займа девятого выпуска – 53009RMFS. Дата погашения – февраль 2025 года. Минимальная сумма для покупки этого выпуска облигаций – 10 000 рублей. Годовая доходность ОФЗ составляет 10,73%.

Традиционно свободную в течение небольшого срока наличность компании размещают на банковские депозиты. Этот способ инвестирования, скорее, способствует защите средств от инфляции, но, учитывая низкие депозитные ставки, говорить о дополнительном заработке сложно. Банковские вклады юридических лиц отличаются от тех, которые банки предлагают физическим лицам. У банков есть готовые предложения, но процентная ставка и остальные условия обсуждаются индивидуально в зависимости от суммы депозита и срока его размещения [5].

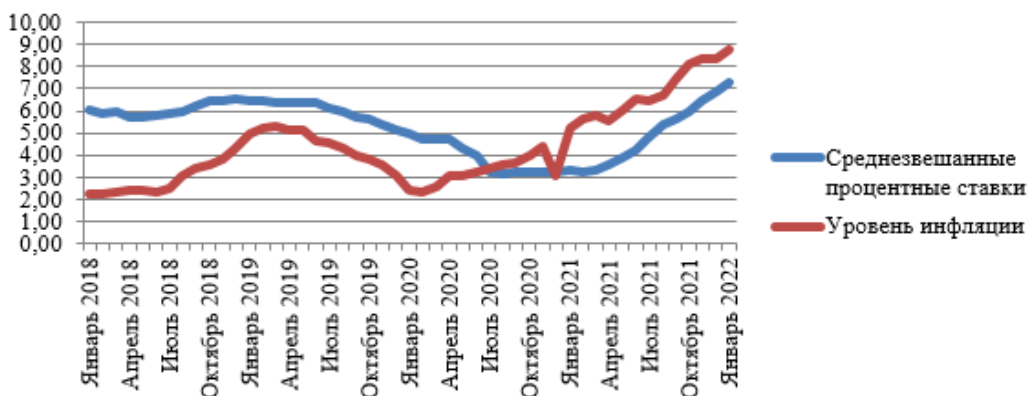


Рис. 2. Динамика изменения процентной ставки и темпов инфляции с 2018 по 2022 г.

Изменение процентной ставки и уровня инфляции в российской экономике за последние 5 лет происходит довольно неоднородно. Из рисунка 2 видно, что в 2022 году произошел резкий всплеск инфляции из-за кардинального изменения внутренних и внешних экономических условий.

Средневзвешенная процентная ставка для нефинансовых организаций, с минимальным сроком привлечения составляет 7,5% годовых. (рис 2)

Исходя из доходности данных инструментов, можно сделать вывод о том, что наиболее выгодным способом вложения свободных денежных средств является вложения в корпоративные облигации.

Следует отметить, что главной проблемой в процессе управления временно свободными средствами является возможность быстрого извлечения денег из финансового инструмента и вложения их в основную деятельность компании. Наиболее подходящим финансовым инструментом в данном случае может являться банковский депозит. При этом нужно учитывать, что доходность банковского депозита будет наименьшая.

В случае, если у компании появляются более «длинные» свободные средства, можно использовать вложения в облигации.

Из всего выше сказанного можно сделать вывод о том, что все рассмотренные варианты не дают однозначно правильного решения для наиболее эффективного размещения свободных денежных средств организации. Большинство специалистов советуют часть денег направить на наименее выгодные и также наименее рискованные вложения, а другой частью рискнуть и вложить во что-то стоящее.

Список литературы

1. Арсентьева Е.А. Необходимость эффективного использования свободных денежных ресурсов предприятия / Е.А. Арсентьева, Т.Н. Бондаренко // Современные научные исследования и инновации. – 2014. – №5. – С.19–25.
2. Варианты инвестиций в России для сохранения и приумножения капитала [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://quasa.io/ru/media/kuda-vlozhit-dengi-14-variantov-investiciy-v-rossii-dlya-sohraneniya-i-priumnozheniya-kapitala>. (дата обращения: 19.04.2023).
3. Ворожбит О.Ю. Управление денежными потоками в соответствии с МСФО / О.Ю. Ворожбит // Экономика и предпринимательство. – 2014. – №1–1 (42–1). – С. 338–443.
4. Марамыгина М.С. Деньги, кредит, банки: учебник / М.С. Марамыгина, Е.Н. Прокофьевой. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2019. – 384 с.
5. Никитина В.С. Использование инструментов финансового рынка в 2021 г.: Доходность, риски и налогообложение / В.С. Никитина, Д.В. Завьялов // Человеческий капитал и профессиональное образование, 2021. – №1. – С. 61–6.

ЦЕНОВАЯ ДОСТУПНОСТЬ КРЕДИТОВ ДЛЯ СУБЪЕКТОВ МСП

***Аннотация:** в статье рассмотрены вопросы доступа к финансированию субъектов МСП, проанализирована структура источников финансирования инвестиций в России. Проведен анализ динамики ставок по кредитам МСП в сравнении с динамикой ключевой ставки. Обоснован вывод о недостаточной ценовой доступности кредитов для МСП.*

***Ключевые слова:** финансовая доступность, финансирование, кредит, процентная ставка, малое предпринимательство, среднее предпринимательство.*

Субъекты малого и среднего предпринимательства (МСП) имеют жизненно важное значение для экономического роста и развития как в промышленно развитых, так и развивающихся странах, потому что они играют ключевую роль в создании новых рабочих мест. Финансирование – это возможность наладить и расширить свою деятельность, разработать новые продукты и инвестировать в новый персонал или производственные мощности [6].

Многие малые предприятия начинаются как идея от одного или двух человек, которые вкладывают свои собственные деньги, обращаются к семье и друзьям за финансовой помощью в обмен на долю в бизнесе. Но если они успешны, для всех развивающихся МСП наступают времена, когда им нужны новые инвестиции для дальнейшего расширения или внедрения инноваций. Именно здесь они часто сталкиваются с проблемами, потому что им гораздо труднее, чем крупным предприятиям, получить финансирование от банков, рынков капитала.

Согласно исследованиям, малые и средние предприятия рассматриваются как имеющие решающее значение для экономического роста страны, создания рабочих мест и инноваций. Отсутствие доступа к финансированию часто упоминался в качестве одного из основных препятствий, влияющих на их производительность и конкурентоспособность [1; 3].

Отсутствие доступа к финансированию подразумевает, что значительное число МСП не могут получить финансирование от банков и других источников для того, чтобы начинать внедрять инновации, расти и развивать свои предприятия.

Сегментированный характер финансовых рынков увеличивает транзакционные издержки, связанные с финансовыми услугами. Считается, что организации, имеющие тесные отношения, имеют больший доступ к кредитам. Отношения с одним банком могут снизить риск и, следовательно, стоимость кредита, то есть процентная ставка может быть снижена. Это связано с уменьшением нефинансовых рисков кредитора за счет лучшего знания о фирме.

Высокая процентная ставка по кредиту может отбить у МСП охоту брать кредиты, тем самым снижая доступность кредита среди них. Банки кредитуют по процентным ставкам, достаточно высоким, чтобы оплатить свои накладные расходы и выплатить проценты по вкладам и депозитам клиентов. Следовательно, высокая процентная ставка увеличивает стоимость кредита [4].

Банковский сектор – это ориентированная на прибыль сфера, и банки фокусируются на крупных деловых операциях, чтобы максимизировать свою прибыль. Микрофинансовые организации, которые специализируются на кредитовании микропредприятий, обычно устанавливают небольшие размеры займа, взимают высокие проценты и допускают только короткий срок погашения. Более того, все банковские кредиты должны сопровождаться дополнительным обеспечением.

Для расширения доступа МСП к финансированию в условиях экономического спада правительство проводит гибкую денежно-кредитную политику для поддержания экономической стабильности, снижает норматив обязательных резервов кредитных организаций и базовую процентную ставку [5].

Особую значимость доступность кредитных ресурсов для МСП приобретает, когда заемный капитал используется для финансирования инвестиций в основные фонды.

Оценим долю банковских кредитов в структуре источников финансирования инвестиций в расширение собственной производственной базы в России по итогам 2022 г. (рис. 1).

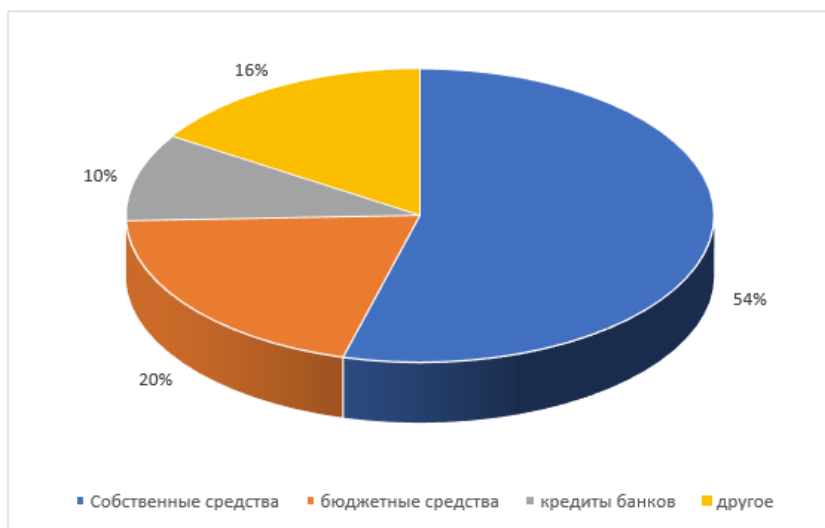


Рис. 1. Структура источников финансирования инвестиций в основные фонды за 2022 г.

Как видно на рисунке 1, в структуре источников финансирования инвестиций у российских организаций МСП большую часть составляют собственные средства (54%). Значительную долю также занимают бюджетные источники (20%). При этом значимость кредитов существенно ниже – всего 10%. Во многом такая ситуация связана с высокими процентными ставками, устанавливаемыми банками при кредитовании МСП.

На рисунке 2 представлена динамика средневзвешенных процентных ставок по кредитам в целом по всем юридическим лицам и по субъектам МСП в разбивке по срокам [2].

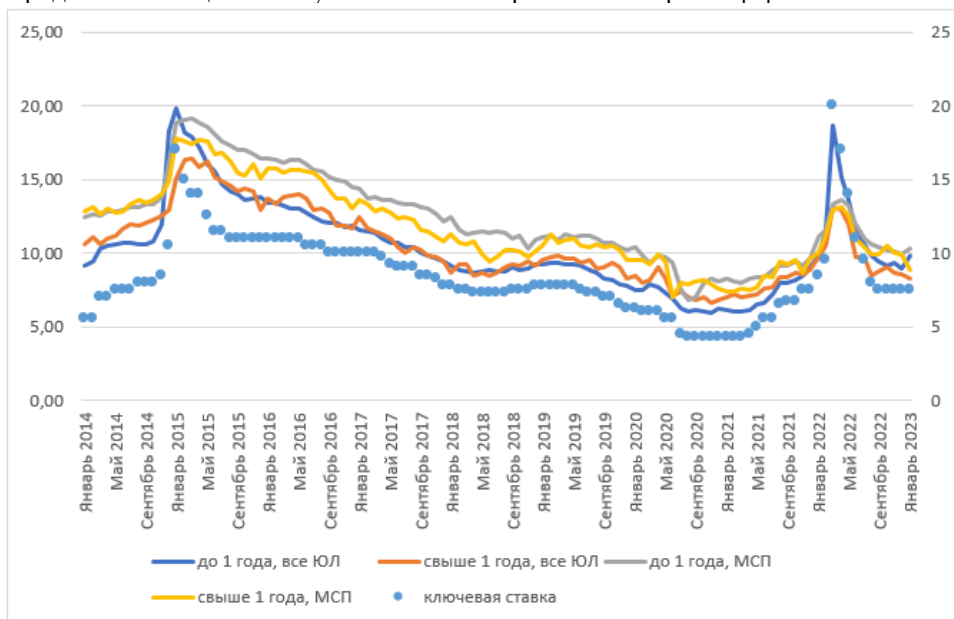


Рис. 2. Динамика ставок по кредитам

Анализ данных рисунка 2 позволяет сделать несколько выводов.

Во-первых, уровень процентов по кредитам существенно выше, чем устанавливаемая Банком России, ключевая ставка. Например, в августе 2015 г. ключевая ставка составляла 11%, а средневзвешенная ставка по краткосрочным кредитам МСП составляла 17,33%. Причем такая ситуация сохраняется на протяжении всего анализируемого периода, за исключением резкого краткосрочного подъема ключевой ставки в марте 2022 г.

Во-вторых, за период с 2014 г. по настоящее время наблюдается два резких подъема ставок. В 2015 г. и 2022 г. Причем именно подъем ключевой ставки приводил к резкому росту ставок по кредитам. При этом снижение ключевой ставки отражается на динамике ставок организациям с временным лагом.

В-третьих, сравнивая уровень ставок по кредитам до 1 года и свыше 1 года для всех юридических лиц и для субъектов МСП, мы видим, что самые высокие ставки наблюдаются именно по кредитам субъектам МСП, особенно краткосрочным.

Таким образом, в России стоимость кредитных ресурсов для субъектов МСП существенно выше, чем для других юридических лиц. Это снижает доступность кредитов для МСП, в том числе для расширения и модернизации бизнеса, что требует повышенного внимания со стороны монетарных и финансовых органов государственной власти.

Список литературы

1. Куницына Н.Н. Оценка доступности финансовых услуг в Ставропольском крае / Н. Н. Куницына, К.Н. Бегларшвили // Деловой вестник предпринимателя. – 2020. – №1 (1). – С. 40–47.
2. Процентные ставки по кредитам и депозитам и структура кредитов и депозитов по срочности: сайт Банка России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.cbr.ru/statistics/bank_sector/int_rat/ (дата обращения: 10.04.2023).
3. Третьякова С.Н. Влияние современных технологий потребительского кредитования на динамику денежной массы / С.Н. Третьякова, А.А. Борец // Власть и управление на Востоке России. – 2013. – №2 (63). – С. 47–53.
4. Третьякова С.Н. К вопросу о динамике ключевой ставки / С.Н. Третьякова // Теория и практика функционирования финансовой и денежно-кредитной системы России. Сборник статей международной научно-практической конференции (шестнадцатое заседание). – Воронеж, 2022. – С. 30–32.
5. Третьякова С.Н. Количественная характеристика денег: взаимосвязь денежных и кредитных агрегатов / С.Н. Третьякова, М.М. Третьяков // Вестник Тихоокеанского государственного университета. – 2014. – №3 (34). – С. 147–156.
6. Чернова Е.М. Малый и средний бизнес: проблема доступности финансовых ресурсов / Е.М. Чернова // Синергия Наук. – 2019. – №36. – С. 122–128.

Трофимчик Елизавета Викторовна

студентка

УО «Барановичский государственный университет»

г. Барановичи, Республика Беларусь

РАЗВИТИЕ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ

***Аннотация:** в статье проведен обстоятельный анализ сущности и роли малого предпринимательства. Раскрыты объективные причины роста малого предпринимательства в постиндустриальном обществе и влияния, которое оно оказывает на улучшение конкурентоспособности развитых государств. На основе представленной информации сделаны выводы, какие методы стимулирования малого бизнеса могут быть использованы в Республике Беларусь.*

***Ключевые слова:** предпринимательская деятельность, рыночная экономика, государственная политика, внешняя торговля, малое предпринимательство, финансирование.*

Малое предпринимательство – это предпринимательская деятельность, осуществляемая субъектами рыночной экономики при определенных установленных законами критериях (показателях), конституирующих сущность этого понятия.

В соответствии с Законом Республики Беларусь от 1 июля 2010 г. №148-3 «О поддержке малого и среднего предпринимательства» к субъектам малого предпринимательства относятся:

- индивидуальные предприниматели, зарегистрированные в Республике Беларусь;
- микроорганизации – зарегистрированные в Республике Беларусь коммерческие организации со средней численностью работников за календарный год до 15 чел. включительно;
- малые организации – зарегистрированные в Республике Беларусь коммерческие организации со средней численностью работников за календарный год от 16 до 100 чел. включительно.

К преимуществам малого предпринимательства можно отнести: мобильность и гибкость в управлении, сравнительно низкий стартовый капитал, использование новых сфер, которые невыгодны крупному предпринимательству, создание новых рабочих мест, и т. д. К недостаткам же относятся: ограниченные ресурсы всех видов, полная ответственность за деятельность, большой риск при освоении новых сфер деятельности, значительная зависимость от других лиц, фирм и государства, меньше возможностей для социальной защиты [1].

Государственная финансовая поддержка оказывается субъектам малого предпринимательства за счет республиканского и местных бюджетов, а также из других источников, выделяемых в рамках программ. Малые предприятия могут внести большой вклад в решение проблем экономического роста и занятости, так как благодаря росту количества субъектов малого предпринимательства в стране появляются дополнительные рабочие места, развивается конкуренция и формируется средний слой общества [2].

По данным Национального статистического комитета Республики Беларусь в 2019 году общая численность малых организаций составила 108542 единицы. В дальнейшем прослеживается тенденция увеличения числа малых организаций: в 2020 г число малых организаций составила 109186 единиц, в 2021 – 109743 единицы. При анализе динамики среднего числа работников малых предприятий в 2020 году, по сравнению с 2019, было выявлено уменьшение численности рабочих на 44 555 единиц, а в 2021, по сравнению с 2020, так же численность уменьшилась на 11 886 единиц. Из этого следует, что с каждым годом численность работников малого предприятия уменьшается, а это значит, что производительность труда увеличивается так же как и объем производства продукции. Также уменьшение численности работников связан с автоматизацией труда, усовершенствованием технологий и др.

В таблице 1 представлены экономические показатели, характеризующие работоспособность малых организаций. В 2020 году по сравнению с 2019 показатель выручки от реализации продукции, товаров, работ, услуг упал, соответственно упала и чистая прибыль. Причины снижения прибыли могут быть внешними и внутренними. Если же сравнить показатели 2021 и 2020 года, то видно, что выручка от реализации продукции, товаров, работы, услуг выросла, соответственно и чистая прибыль также возрастает.

Таблица 1

Показатели работоспособности малых организаций в Республике Беларусь

Показатели	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Темп роста	Темп прироста
Выручка от реализации продукции, товаров, работы, услуг млн. руб.	111452,6	110653,9	130632,5	117,2	17,2
Чистая прибыль, млн руб.	5698,5	3397,3	6153,2	108	8

Инвестиции в основной капитал уменьшились в 2021 г. в сравнении с 2019 г. Одной из причин, сдерживающей экономической рост, кроме внешних вызовов, является недостаточный объем капитальных вложений. Если в период с 2010 по 2019 год удельный вес инвестиций в основной капитал составлял в среднем 25,6% ВВП, то в 2020 и 2021 гг. данное соотношение сложилось на уровне 19,8 и 17,9% соответственно. Белорусские предприятия исчерпали резервы для дальнейшего наращивания инвестиций, а белорусские банки из-за возросших кредитных и валютных рисков сократили предоставление долгосрочных кредитов. Снизил инвестиции и основной инвестор Беларуси – Российская Федерация [3].

Государственная программа «Малое и среднее предпринимательство в Республике Беларусь» на 2021–2025 гг. ставит своей целью обеспечить стабильно высокий уровень занятости населения и экономический рост. Со стороны государства все больше внимания уделяется именно малому бизнесу, оказывается возможная поддержка [4]. Она направлена на создание благоприятной деловой среды для реализации предпринимательства, стимулирование инициативности и предприимчивости граждан.

Основы, применимые в условиях Республики Беларусь:

- более четкая выработка критериев (годовая выручка, численность сотрудников и пр.) для отнесения бизнеса к сфере МП, что позволит предприятиям разных сфер экономики получать целевую финансовую поддержку и участвовать в льготном финансировании.

- разработка многоуровневой системы поддержки малого предпринимательства подконтрольную и финансируемую правительством, создавая возможность правительственным организациям участвовать в венчурном и краундфандинговом финансировании, не с целью получения прибыли, а в первую очередь для увеличения числа предпринимателей и увеличения доли малого предпринимательства в ВВП Беларуси для стабилизации экономической системы и благосостояния страны.

Также можно выделить несколько важных моментов, которые могут быть использованы в Беларуси: улучшить доступность кредитов не только через банки;

- учитывать при разработке политики по отношению к МП, прежде всего вклад малого предпринимательства в стабильность экономической системы страны; улучшить взаимодействие с региональными органами власти.

Исходя из этого, главной рекомендацией для Беларуси становится воздержание от чрезмерной концентрации государственных ресурсов на реализацию специализированных мер поддержки малого бизнеса и переориентация их на восстановление макроэкономической стабильности и улучшение нормативно-правовой базы. Существует множество примеров эффективности проведения подобной политики. Этот опыт имеет важное значение для Беларуси, поскольку по мере преобразования государственных предприятий в современной конкурентные компании сектор малого предпринимательства сможет компенсировать неизбежное сокращение занятости в государственном секторе.

Список литературы

1. Ивасенко А.Г. Макроэкономика: учебное пособие / А.Г. Ивасенко, Я.И. Никонова. – М.: КноРус, 2020. – 320 с.
2. Лемешевский И.М. Макроэкономика. Общая теория равновесия: учебное пособие / И.М. Лемешевский. – 4-е изд., доп. и перераб. – Минск: Мисанта, 2017. – 640 с.
3. Инвестиционная боль белорусской экономики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://neg.by>
4. Министерство экономики Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://economy.gov.by>

ИНВЕНТАРИЗАЦИЯ КАК МЕТОД БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА: СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ

Аннотация: в статье изучаются задачи, функции, требования, в соответствии с которыми должна производиться инвентаризация, а также проблемы, с которыми можно столкнуться при производстве инвентаризации на крупных предприятиях.

Ключевые слова: инвентаризация, имущество организации, инвентаризационная опись, бухгалтерский учет.

Любой экономический субъект при осуществлении своей деятельности стремиться к тому, чтобы использование ресурсов было рациональным и эффективным, не было ненужных, непроизводительных расходов. В этом стремлении во многом помогает инвентаризация – одно из правовых средств, при помощи которого можно осуществлять контроль за сохранностью имущества, находящегося в собственности организации [1]. Инвентаризация имеет своим основным направлением проверку сохранности имеющихся ценностей, установление факта их действительного существования и его сравнение с данными бухгалтерского учета, она может назначаться при выявлении фактов фальсификации в отношении финансовых обязательств и в других случаях. Термин «фальсификация», определяется как преднамеренное искажение каких-либо данных, их подделка, изменение с корыстной целью вида или свойства предметов [2].

Можно обозначить следующие задачи, которые преследует инвентаризация.

Безусловно, первой из них является контроль за сохранностью ценностей.

Вторая задача заключается в выявлении фактического наличия имущества, в том числе тех товарно-материальных ценностей, которые частично утратили свое первоначальное качество.

Третья – выявление имущества, которое не используется, но на него начисляется амортизация.

Четвертая – производства контроля за тем, как соблюдаются правила и условия хранения имущества.

Пятая – производство проверки реальной стоимости имущества, учтенного на балансе организации.

Чтобы инвентаризация была успешной, необходимо соблюдать следующие требования.

Во-первых, инвентаризация должна производиться в составе комиссии. Если в организации образована постоянно действующая инвентаризационная комиссия, ее персональный состав утверждается на основании приказа организации за подписью руководителя.

Во-вторых, инвентаризация должна быть внезапной, элемент неожиданности позволит выявить много информации, которая обычно в случае предварительной подготовки может быть скрыта, а фальсификация документов признается преступлением. В целях обнаружения, фиксации и изъятия следов преступления (поддельные рукописные и печатные документы, подписи, оттиски печатей, штампов и т. д.) требуется помощь специалиста [3].

В-третьих, инвентаризация должна быть непрерывной. Если производство инвентаризации невозможно в течение одних суток, то по окончании работ за сутки помещение, в котором осуществляется хранение ценностей, инвентаризационной комиссией опечатывается.

Ну и наконец заключающим требованием является требование действительности. Речь идет о том, что все ценности должны быть в обязательном порядке подсчитаны, взвешены, измерены составом комиссии лично [4].

Инвентаризация проводится в три этапа. Первый этап является подготовительным. В рамках этого этапа руководитель организации издает соответствующий приказ о том, что в конкретный промежуток времени планируется производство инвентаризации. Место нахождения имущества организации является местом производства инвентаризации. Прежде чем инвентаризационная комиссия перейдет к началу выполнения работы, от материально ответственного лица председатель берет расписку, в которой указывает, что на момент начала производства инвентаризации все подотчетные ему ценности оприходованы или списаны в расход, соответствующие этому документы переданы в отдел бухгалтерии либо же переданы на проверку инвентаризационной комиссии. После дачи расписки ответственное лицо также составляет отчет, в котором отражает сведения о книжном остатке по каждому виду ценностей. Также тот подготовительном этапе инвентаризация комиссия осуществляет опломбирование мест хранения ценностей, не допускает вход посторонних в место, где они хранятся.

Второй этап носит название основного (рабочего). Инвентаризационная комиссия осуществляет подсчет, взвешивает, измеряет материальные ценности и производит запись в одном из документов, отражающих результаты инвентаризации – инвентаризационной описи. Опись составляется по унифицированной форме в количестве не менее двух экземпляров, в лучшем случае в 3–4 экземплярах.

Примечательно, что опись состоит из 13 граф, из которых все, кроме графы 10 могут быть заполнены машинным способом. В соответствии с нормами действующего законодательства в обозначенную графу инвентаризационной описи, которая носит наименование «фактическое количество» уполномоченное лицо комиссии вносит сведения собственноручно. То есть графы с 1 по 9, с 11 по 13 могут быть прописаны посредством автоматизированной обработки данных, а графа 10 заполняется исключительно вручную. Большие сложности это законодательное требование создает, когда инвентаризация производится на крупных предприятиях, ведь инвентаризационная опись в таком случае может составлять по 300 листов, и перечень позиций может быть довольно большим, а заполнить графу придется по каждой позиции одному ответственному лицу еще и в не менее двух экземплярах. Более того, помещения хранения материальных ценностей могут находиться в разных частях здания крупного предприятия, и в целях производства их пересчета, взвешивания и для выполнения других действий комиссии необходимо перемещаться и брать с собой всю сопровождающую инвентаризацию документацию. В связи с чем велик риск совершения ошибок в процессе заполнения от руки данных в инвентаризационной описи [5].

После того как опись будет заполнена, она должна быть передана в бухгалтерию. На заключительном этапе инвентаризации осуществляется сопоставление полученных по итогам ее проведения данных с данными бухгалтерского учета. И здесь также можно обозначить недостаток ручного внесения данных в инвентаризационную опись, а именно их очень сложно сверять с показателями регистров бухгалтерского учета, бухгалтеру приходится тратить большое количество времени для этого. Если выявляются расхождения между тем, сколько фактически имеется в наличии имущества и сколько его должно быть в соответствии со сведениями, имеющимися в регистрах бухгалтерского учета, то факт расхождения регистрируется в бухгалтерском учете отчетном периоде, к которому относится проводимая инвентаризация.

Итак, как было установлено, самым трудоемким является второй этап инвентаризации. На этом основном этапе большие трудности вызывает осуществление идентификации объектов по бумажным носителям и сверка результатом.

По итогам произведенного исследования можно сказать, что главной проблемой производства инвентаризации на сегодняшний день является неприменение технологий автоматической идентификации и сбора данных, в графу 10 инвентаризационной описи, согласно требованиям закона, данные должны вноситься исключительно вручную, что в последующем затрудняет их сверку на заключительном этапе с данными бухгалтерского учета. В целях более быстрого и эффективного производства инвентаризации, в особенности на крупных предприятиях, предлагается на объекты инвентаризации наносить инвентаризационные номера в виде специальных штрихкодов, которые будут сканироваться специальным оборудованием. О преимуществах применения технологий штрихкодирования давно говорят А.А. Спиридонова [6], В.О. Саркисян [7], В.В. Кузнецов [8]. Представляется, что штрихкодирование объектов и их идентификация специальным оборудованием будет способствовать сокращению трудоемкости процессов инвентаризации, будет увеличен контроль над сохранностью и местонахождением имущества.

Список литературы

1. Мустафина А.Ф. Инвентаризация и документация как элемент метода бухгалтерского учета / А.Ф. Мустафина, А.М. Хусаинова // Хроноэкономика. – 2018. – №5 (13). – С. 34–41.
2. Куемжиева Е.Г. К вопросу о криминалистическом понятии фальсификации единого государственного реестра юридических лиц, реестра владельцев ценных бумаг или системы депозитарного учета / Е.Г. Куемжиева // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. – 2015. – №6–1. – С. 332–337.
3. Куемжиева Е.Г. К вопросу о содержании криминалистического обеспечения расследования преступлений, предусмотренных статьей 1701 Уголовного кодекса Российской Федерации / Е.Г. Куемжиева // Вестник Краснодарского университета МВД России. – 2015. – №4 (30). – С. 199–202.
4. Шпак Н.М. Судебная бухгалтерия: учеб. пособие / Н.М. Шпак. – Краснодар: КубГАУ, 2016. – 140 с.
5. Алексеева А.В. Проблемы проведения инвентаризации основных средств / А.В. Алексеева, Г.И. Золотарева // Менеджмент социальных и экономических систем. – 2018. – №2 (10). – С. 40–45.
6. Спиридонова А.А. Инвентаризация: организация и техника проведения / А.А. Спиридонова // Финансовый вестник: финансы, налоги, страхование, бухгалтерский учет. – 2017. – №12.
7. Саркисян В.О. Автоматизация процесса инвентаризации основных средств. Миф или реальность? / В.О. Саркисян // Бюджетный учет. – 2008. – №9.
8. Кузнецов В.В. Способы автоматизации процесса инвентаризации / В.В. Кузнецов // Вопросы кибербезопасности. – 2017. – №5. – С. 17–22.

Шайхалисламова Диана Фаридовна

студентка
ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный
педагогический университет им. И.Н. Ульянова»

Богоутдинова Алиса Марсовна
учащаяся

МБОУ «Мариинская гимназия»
Научный руководитель

Петраков Михаил Андреевич
канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный
педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ СФЕРЫ СЕРВИСА

Аннотация: в статье проанализированы определения конкурентного преимущества. Рассмотрены также виды и влияние факторов на конкуренцию.

Ключевые слова: конкурентоспособность, качество товара, потребитель, конкуренция.

Конкуренция является движущей силой любой рыночной экономики. В современных условиях конкуренция является определяющим фактором для развития бизнеса, в то время как конкурентоспособность является важнейшим условием общего процветания бизнеса. Сфера сервисных предприятий имеет огромное значение для развития экономики. Исходя из вышесказанного, мы можем сделать вывод, что целью данной статьи является определение и анализ ключевых факторов для повышения конкурентоспособности предприятий сферы сервиса.

Основной целью нашего анализа является не только изучение текущего состояния сектора услуг, потенциала для развития общей деятельности предприятия сервиса, но и оценка влияния факторов конкурентоспособности услуг на эффективность их бизнеса. Для целей исследования конкурентоспособности предприятия сферы услуг рассматривается как потенциал для достижения высокой удовлетворенности клиентов, основанный на творческом подходе к человеческим, капитальным и физическим ресурсам. Существующая ситуация в сфере услуг и ее способность преодолеть трудности, рассматриваются через пути повышения конкурентоспособности предприятия сферы услуг для устойчивого развития и конкурентоспособности.

Повышение конкурентоспособности предприятия, это, прежде всего, понимание потребностей потребительского рынка и перспектив его развития; знание возможностей конкурентов, анализ тенденций развития внешней среды; умение создать продукт с такими качествами, чтобы потребитель отдал ему предпочтение, а не продукт конкурента. В условиях конкурентной борьбы цены на рынке определяются спросом, и любое изменение в желании потребителя приобрести данный вид товара или услуги немедленно доводится до сведения производителя путем изменения цены товара.

Повышение конкурентоспособности предприятия в масштабах страны приводит к повышению конкурентоспособности отрасли и промышленности в целом. Результат работы конкурентоспособной отрасли выражается в активном развитии внутреннего рынка, росте ВВП, стабильности налоговых поступлений в бюджет, росте экспорта, рациональности и эффективности.

В научном мире оперируют следующие определения понятия «конкурентное преимущество».

1. Концентрированные проявления превосходства над конкурентами в экономической, технической, организационной сферах деятельности предприятия, которые можно измерить экономическими показателями (дополнительной прибылью, более высокой рентабельностью, рыночной долей, объемом продаж).

2. Характеристики продукции предприятия, которые позволяют ему опережать конкурентов по показателям рентабельности и устойчивости его рыночной позиции. Конкурентные преимущества формируются как материальными, так и неосозаемыми активами предприятия и проявляются в более высоком качестве предлагаемых рынку товаров и услуг.

3. Уникальные активы предприятия либо особая компетентность в сфере бизнеса.

4. Человеческий фактор – эффективные управляющие компанией, знания.

5. Какая-то эксклюзивная ценность, которой обладает фирма и которая дает ей превосходство перед конкурентами. При этом под ценностью подразумевается нечто особенное, то, чем система владеет (содержит в себе), стремится сохранить, либо иметь в будущем (профессионализм, организованность, известная торговая марка и другое).

Таким образом, как видно из представленных выше определений, конкурентное преимущество – это всегда что-то уникальное. То есть конкурентное преимущество фирмы можно определить, как набор отличий, который делает один бизнес перспективнее остальных и, в конечном итоге, привлекательнее для клиента.

Виды конкурентных преимуществ фирмы представлены в таблице 1.

Виды конкурентных преимуществ фирмы

Вид	Характеристики
Преимущества за счет инноваций	Требуются инвестиции в научные разработки или креативный подход команды, способность мыслить нетрадиционно
Конкурентные преимущества товара	Качество, наличие, срок годности, функциональность, долговечность, цена
Условия сделок	Скидки, подарки, отсрочка, количество способов оплаты, бронирование, гарантия, доступ к административному ресурсу
Сервис	Упаковка, доставка, общение, удобство, скорость, квалификация персонала, программы лояльности
Улучшения бизнес-процессов	Сокращение издержек. Кадровая и технологическая перестройка. Финансовая и налоговая оптимизация, например, перевод части ресурсов на аутсорс. Пример успешного использования оптимизации – передача бухгалтерии в ведение аутсорсинговой компании. Масштабирование. Улучшение структуры производства
Позиционирование	Маркетинг, надежность, престиж, дизайн, PR

На формирование конкурентных преимуществ предприятия оказывают влияние внешние и внутренние факторы. Воздействовать на внешние факторы (государственная политика, состояние рынка, поведение покупателей, взаимоотношения с партнерами и другое), предприятие не может. Внутренние факторы (собственные ресурсы компании, организационная структура, внутрифирменная культура и другое) являются контролируруемыми и их совершенствование достигается за счет кадровых и технологических решений, которые принимает руководитель.

По результатам исследования был сделан следующий вывод, что конкурентное преимущество представляет собой набор отличий, который делает один бизнес перспективнее остальных и, в конечном итоге, привлекательнее для клиента. Основными видами конкурентных преимуществ фирмы являются: преимущества за счет инноваций, конкурентные преимущества товара, условия сделок, сервис, улучшение бизнес-процессов, позиционирование, преимущества низкого и высокого ранга и другие.

Список литературы

1. Бобырева М.С. Сущность понятия конкурентное преимущество фирмы / М.С. Бобырева // Наука и современное общество: актуальные вопросы, достижения и инновации: сборник статей VII Международной научно-практической конференции. – Пенза: Наука и Просвещение, 2021. – С. 68–70.
2. Гайфуллина М.М. Методы оценки конкурентоспособности компании / М.М. Гайфуллина, А.М. Щербakov // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2019. – №5 (4). – С. 115–118.
3. Овакимян Г.М. Конкурентоспособность: основные понятия и виды / Г.М. Овакимян // Синергия наук. – 2020. – №43. – С. 210–221.
4. Степаненко Е.П. Сущность и факторы конкурентоспособности предприятия / Е.П. Степаненко // Актуальные исследования. – 2021. – №43 (70). – С. 58–59.
5. Хайновская С.С. Исследование конкурентных преимуществ предприятия / С.С. Хайновская // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2019. – №10–2 (56). – С. 133–136.

Яковенко Зоя Михайловна

канд. экон. наук, доцент

Иванисов Никита Андреевич

студент

ФГБОУ ВО «Ростовский государственный университет путей сообщения»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

БЮДЖЕТНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: в современных условиях организации испытывают на себе влияние различного рода угроз и рисков, связанных в первую очередь с недостатком в бюджетном финансировании, влияющем на экономическую безопасность организации. Поэтому исследование теоретических аспектов бюджетного финансирования как фактора экономической безопасности организации является важной научной задачей. В статье рассмотрена нормативно-правовая база бюджетного финансирования в обеспечении экономической безопасности организации, дана сущностная характеристика бюджетного финансирования, а также выявлены основные источники и инструменты бюджетного финансирования.

Ключевые слова: бюджетное финансирование, экономическая безопасность предприятия, источники бюджетного финансирования, индикаторы бюджетного финансирования.

Организации непрерывно испытывают на себе влияние различных видов рисков и угроз, связанных как с объективными факторами, так и недостатками в системе обеспечения ее эффективного

развития, что негативным образом сказывается на обеспечении экономической безопасности (ЭБ) хозяйствующего субъекта.

Экономическая безопасность организации представляет собой обеспечение неприкосновенности ресурсов и интересов хозяйствующего субъекта от внешних и внутренних угроз, создаваемая руководством и специалистами организации при помощи реализации мер правового, экономического, социального, организационного направлений.

Современные организации нуждаются в дополнительном финансировании на всех стадиях жизненного цикла от выплаты заработной платы сотрудникам до финансирования инвестиционных проектов. Особую роль в осуществлении финансирования как фактора ЭБ организации занимает государственная политика. Одним из факторов обеспечения надежной системы ЭБ организации является бюджетное финансирование (БФ).

Несмотря на то, что экономическая категория «бюджетное финансирование» имеет широкое распространение в научной литературе, в законодательстве Российской Федерации оно не закреплено.

Нормативно-правовая база бюджетного финансирования как фактора экономической безопасности организации представлена на рисунке 1.

Из рисунка 1 видно, что нормативно-правовая база БФ как фактора ЭБ организации базируется на: Конституции РФ, Федеральном законе от 28 декабря 2010 г. №390-ФЗ «О безопасности», Стратегии национальной безопасности РФ, Стратегии экономической безопасности РФ до 2030 года, Гражданском кодексе Российской Федерации, Налоговом кодексе Российской Федерации, Трудовом кодексе Российской Федерации, Уголовном кодексе Российской Федерации.

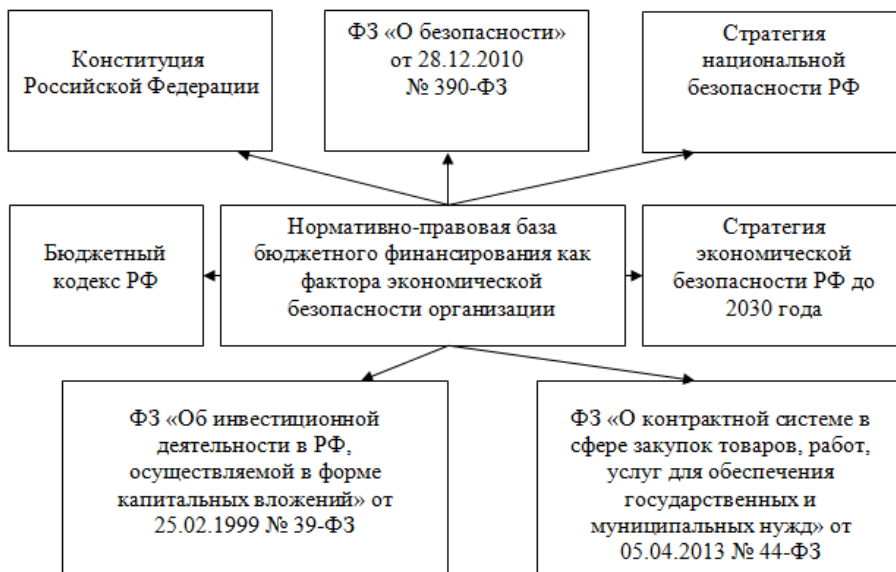


Рис. 1. Нормативно-правовая база бюджетного финансирования как фактора экономической безопасности организации [2]

Важное место среди нормативно-правовых актов, регулирующих БФ организаций, занимает Бюджетный кодекс РФ, предусматривающий распределение и финансирование денежными средствами организаций, осуществляет контроль за их доходами, а также Федеральный закон «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений», «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд», где определены условия осуществления инвестиционной деятельности, а также формы и методы ее госрегулирования, гарантии прав субъектов инвестиционной деятельности и защиты инвестиций.

В научной литературе вопросы бюджетного финансирования как фактора экономической безопасности организации рассмотрены в работах таких зарубежных экономистов как Г.Д. Александер, Д.В. Бэйли, П.Р. Нивен, Дж.Ю. Стиглиц, Г.П. Хатри, У.Ф. Шарп и других. Среди российских экономистов следует отметить труды Т.И. Безденежных, Е.Л. Васяниной, О.Г. Воронцова, Р.К. Вторушина, Ю.В. Герасименко, А.Б. Золотаревой, А.В. Киреевой, А.В. Поляка Сынтина, А.В. Тепкиной, А.В. Харламов и др.

Исследователь Г.Б. Поляк под БФ понимает «предоставление в безвозвратном порядке юридическим лицам из бюджетов различных уровней и внебюджетных фондов средств для полного или частичного покрытия расходов». По мнению Л.А. Дробозиной БФ представляет собой «систему предоставления денежных средств предприятиям, учреждениям и организациям на проведение мероприятий, предусмотренных бюджетом» [1]. Ряд авторов под БФ понимают «операции, включающие

принятие финансовых обязательств и приобретение сектором государственного управления финансовых требований к другим секторам экономики с целью управления ликвидностью, а также погашение таких обязательств или продажа финансовых требований».

Данные трактовки бюджетного финансирования как фактора экономической безопасности организации свидетельствуют о том, что в данную дефиницию исследователи вкладывают различный смысл.

Бюджетное финансирование следует рассматривать как один из этапов исполнения бюджета по расходам, как систему экономических отношений по поводу предоставления финансовых ресурсов, как процесс выделения и предоставления финансовых ресурсов из бюджета на определенные цели.

Для обеспечения ЭБ организации необходим верный выбор формы организации бюджетного финансирования.

Источниками финансирования организаций может быть как бюджетное, так и частное, смешанное финансирование. В соответствии с Бюджетным кодексом РФ (ст. 78) к инструментам бюджетного финансирования относятся предоставление субсидий юридическим лицам, индивидуальным предпринимателям, физическим лицам (бюджетные ассигнования, гранты, целевые кредиты, долевое участие, а также другие виды бюджетного финансирования). Основные инструменты бюджетного финансирования организации представим на рисунке 2.

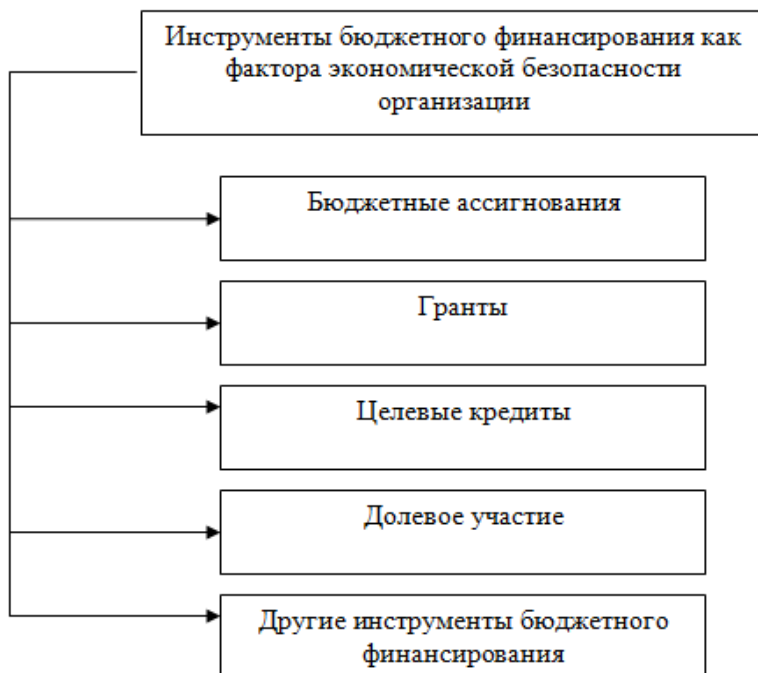


Рис. 2. Инструменты бюджетного финансирования как фактора экономической безопасности организации

Таким образом, проведенное исследование показало, что в действующем законодательстве РФ термин «бюджетное финансирование» не определен, однако имеется большой массив нормативно-правовых актов, которыми может руководствоваться организация при осуществлении бюджетного финансирования, который требует совершенствования и расширения в целях обеспечения экономической безопасности организации.

Список литературы

1. Дробозина Л.А. Общая теория финансов / Л.А. Дробозина, Г.Б. Поляк. – М.: ЮНИТИ, 1995. – 256 с.
2. Риполь-Сарагоси Л.Г. Развитие и актуальные проблемы правового регулирования экономической безопасности организаций / Л.Г. Риполь-Сарагоси, А.И. Иванова // Управление в условиях глобальных мировых трансформаций: экономика, политика, право: сборник научных трудов. – Севастополь: ООО «Рибест», 2019. – С. 307–309.

КОНСТИТУЦИОННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ ПРАВО

Ахметширипова Рузиля Римовна
студентка

Научный руководитель

Гарифуллина Алсу Ринатовна
канд. юрид. наук, доцент

Казанский филиал ФГБОУ ВО «Российский
государственный университет правосудия»
г. Казань, Республика Татарстан

К ВОПРОСУ О ПОВЫШЕНИИ ПРАВОВОЙ КУЛЬТУРЫ МОЛОДЕЖИ

Аннотация: в статье рассматривается правовая культура молодежи в России, причины спада электоральной активности. Автором также предлагаются возможные пути решения существующей проблемы путем использования институтов, которые имеют большое влияние на современную молодежь.

Ключевые слова: молодежь, электоральная активность, правовая культура, мобильный избиратель, избиратели, избирательный процесс, выборы.

Молодежь является основой будущего благосостояния государства. Она динамична, мобильна, быстро усваивает новую информацию и адаптируется к различным изменениям в обществе. Эти качества определяют молодежь как самую активную социальную группу, которая способна существенно влиять на будущее состояние и развитие общества.

Безусловно, для правовой культуры общества молодежь имеет большое значение. Осознание молодыми людьми их роли в правовой системе является важным компонентом в становлении правового государства [3]. В Российской Федерации люди возраста от 18 до 35 лет составляют около четверти от числа всех избирателей, что говорит о большом весе молодежи в современной политике [7].

Опираясь на данные Всероссийского центра изучения общественного мнения, можно сделать вывод, что в России наблюдается снижение электоральной активности. Если в 2004 году среди опрошенных 55% говорили, что участвовали в тех или иных выборах, то за время изучения уровень постоянно снижался (до 32% в 2006 году и 27% в 2011-м). В 2021-м об участии в выборах заявили только 22% респондентов [5]. Эти цифры заставляют задуматься о том, почему падает популярность выборов и какие факторы влияют на проявление активности избирателями.

Абсентеизм среди молодежи вызван мнением многих потенциальных избирателей о том, что их голос не может существенно повлиять на ход голосования. Молодежь желает видеть результат взаимодействия с государством. Поэтому очень важно проводить социальные проекты, направленные на развитие и улучшения качества жизни молодежи. Таким образом, принимая участие в программах различного уровня, и наблюдая за положительными изменениями в повседневной жизни, у молодежи появляется интерес и вера в то, что государство через выборы действительно позволяет выражать мнение граждан и учитывает их.

Правовая культура молодежи в первую очередь зависит от того, какое количество правовой информации она получает. В данный момент преимущественным источником информации для молодежи является сеть Интернет. Она представляет собой наиболее удобную платформу для получения каких-либо данных, наблюдения за деятельностью избираемых кандидатов, что важно, например, для предвыборной агитации граждан и привлечению их к выборам.

Положительное влияние сети Интернет на электоральную активность можно проследить на примере выборов Президента Российской Федерации в 2018 году. Тогда были проведены мероприятия по информированию молодежи в различных социальных сетях путем реклам, конкурсов и видеороликов, объясняющих важность каждого голоса. Также стоит отметить, что большую роль в выборах 2018 года сыграла возможность избирателей голосовать с помощью нововведения, системы «Мобильный избиратель». Этот механизм позволил людям, проживающим вне своего избирательного округа участвовать в выборах. Например студенты, обучающиеся в другом городе или же регионе, могли принять участие в голосовании, физически не находясь в родном городе.

По словам заместителя Председателя ЦИК России Н. И. Булаева – «Количество избирателей, проголосовавших на выборах главы государства в марте 2018 года с помощью механизма «Мобильный избиратель», в 2 раза больше количества избирателей, голосовавших на выборах Президента в России в 2004, 2008 и 2012 годах по открытым удостоверениям» [2]. Это значит, что использование цифровых технологий в отношении выборов положительно влияет на количество избирателей и их правосознание. Сеть Интернет безусловно играет огромную роль в повышении электоральной активности молодежи.

Важной составляющей в правосознании молодежи является окружающая среда, в которой они воспитываются. Семья, являясь первым институтом социализации, оказывает решающее воздействие на развитие основных черт личности ребенка. Следуя примеру родителей, дети перенимают их поведенческие привычки и ценности. Поэтому очень важно, чтобы в семье происходило обсуждение и вовлечение в политику. Участвуя в избирательном процессе и вовлекая в него детей, родители прививают детям правильное электоральное поведение, которое будет поддерживаться во всей последующей жизни гражданина [6].

Учебные заведения, а именно школы и ВУЗы, также должны создавать условия для развития электоральной активности у молодежи. Это можно сделать таким путем, как создание школьного самоуправления – ученического совета. Благодаря действию такого органа, подрастающее поколение с детства будет реализовывать свой организаторский потенциал, и осознавать значимость в решении проблем коллективного уровня.

Важность популяризации обучения будущих избирателей подтверждается в Постановлении Центральной избирательной комиссии России от 12.03.2014 №221/1429–6 «О Молодежной электоральной концепции» [1]. Направлением действия постановления является обучение будущих избирателей, в рамках реализации которого предлагается использовать учебные курсы «Обществознание» и «Граждановедение» для обучения школьников в два этапа: до 14 лет («Уроки демократии») и от 14 до 18 лет («Школьный электоральный курс»), а также правовое просвещение молодых избирателей, которое включает в себя проведение деловых игр, конкурсов среди студентов, общественных открытых лекций и семинаров по отдельным вопросам избирательного права и процесса и др.

В привлечении молодежи к выборам большое значение имеют средства массовой информации. СМИ, неофициально имея статус четвертой ветви власти, являются главным способом получения информации для большинства людей, и как следствие, основным инструментом управления общественным мнением [4]. Телевидение, радио, печатные и сетевые издания охватывают широкую аудиторию молодежи, способны популяризовать политику и тем самым влиять на электоральную активность. Стоит отметить, что преимуществами СМИ являются доступность получения информации из разных источников, гласность, невозможность тотального воздействия какой-либо из партий на вещание. Эти факторы также позволяют повышать доверие молодежи к СМИ.

Подводя итоги, подчеркнем, что государство в лице государственных органов власти, семья, учебные заведения, а также СМИ играют важную роль в отношении избирательной активности молодежи. Внедрение и организация эффективной работы по просвещению молодежи на разных уровнях их образования позволяет получить в избирателей с развитым правосознанием, готовых построению лучшей будущего своей страны.

Список литературы

1. Постановление Центральной избирательной комиссии РФ от 12 марта 2014 г. № 221/1429–6 «О Молодежной электоральной концепции» // Вестник Центральной избирательной комиссии Российской Федерации, 2014. – № 3.
2. Вестник Центральной избирательной комиссии РФ: Система «Мобильный избиратель» абсолютно прозрачна и вызывает доверие [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://vestnik.cikrf.ru/vestnik/publications/opinions/41848.html> (дата обращения: 16.04.2023).
3. Гарифуллина А.Р. О субъектах избирательного права / А.Р. Гарифуллина // Ученые записки Казанского филиала «Российского государственного университета правосудия». – 2019. – Т.15. – С. 65–69.
4. Ивлиев П.В. Средства массовой информации как четвертая ветвь власти / П.В. Ивлиев, Е.О. Ананьева // Закон и право. – 2021. – №11 (215). – С. 2–3.
5. Исследование ВЦИОМ «Социальная и политическая активность россиян: мониторинг» // ВЦИОМ: сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://wciom.ru/analytical-reviews/analiticheskii-obzor/socialnaja-i-politicheskaja-aktivnost-rossijan-monitoring> (дата обращения: 16.04.2023).
6. Маматов О.В. Семья как важнейший институт социализации / О.В. Маматов // Молодой ученый. – 2014. – №6 (65). – С. 865–867. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/65/10492/> (дата обращения: 16.04.2023).
7. Чуров В.Е. Электоральная активность молодежи как один из основных факторов политической стабильности государства / В.Е. Чуров // ЦИК РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cikrf.ru/activity/relevant/detail/29715/> (дата обращения: 16.04.2023).

Белохвосткин Алексей Витальевич
студент

Научный руководитель

Хайруллина Регина Марселевна

канд. юрид. наук, старший преподаватель
Казанский филиал ФГБОУ ВО «Российский
государственный университет правосудия»
г. Казань, Республика Татарстан

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ КОНСТИТУЦИОННОГО ПРАВА НА ОБРАЗОВАНИЕ

Аннотация: в статье рассматривается актуальная проблема актуального права на образование. Дается характеристика переходному этапу в российской системе образования. Анализируется подход к проведению аттестации. Выдвигаются суждения о связи нынешней системы образования с рыночной системой экономики, о том какой оттенок она накладывает на образовательный процесс. В конце исследования приводятся возможные пути решения указанных вопросов. Выводом данной статьи следует считать потребность в реформировании настоящей системы образования.

Ключевые слова: конституционное право, право на образование, система образования, аттестация, высшее образование.

Установление, признание и обеспечение ряда конституционных прав и свобод порождает для государства необходимость в формировании спектра ценностей внутри каждого человека для того, чтобы

реализация дарованных прав происходила наиболее эффективно. Конституционное право на образование от части и выполняет данную функцию. Роль субъективного права на образование переоценить практически невозможно, учитывая факт того, что для осуществления, иных прав и свобод, право на образование является важным условием для их наиболее полного использования.

И все же при такой большой важности законодатель не дает понятие праву на образование. В Федеральном законе от 29.12.2012 №273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» [1] (далее ФЗ «Об образовании») раскрываются лишь понятия «обучение», «образование», что порождает двойственность понятия, как понятия, сочетающего в себе элементы права и обязанности.

В соответствии со ч. 4 ст. 43 Конституции РФ [2] – основное общее образование является обязательным. Данное положение может рассматриваться с разных сторон и в силу этого создавать спорные и неоднозначные суждения. С точки зрения разных подходов его рассмотрения возникает вопрос о том, чьи обязанности подразумеваются. Обязанности государства в создании условий получения основного общего образования, обязанности законных представителей в содействии несовершеннолетним или же и то и другое вместе. Более того, ставится вопрос о том, что законодатель подразумевает в целом. Под обязанностью подразумевается процесс обучения, то есть факт присутствия, обучающегося в учебном заведении и на уроках, или же завершение образования в целом.

Контроль процесса обучения происходит по средствам проведения промежуточной аттестации. Ликвидация задолженности является обязанностью обучающегося согласно ч. 3 ст. 58 ФЗ «Об образовании» [3], соответственно обязанностью является принципе его сдача. Само прохождение промежуточной аттестации является основанием для допуска обучающегося к итоговой аттестации. Но положения об итоговой аттестации не содержат обязанности ее прохождения, и повторная итоговая аттестация в случае ее не прохождения или неудовлетворительного о результата является правом обучающегося (ч. 7 ст. 59 ФЗ «Об образовании»).

Исходя из этого, можно сделать вывод, что обязательным является лишь сам процесс обучения в отличие от завершения образования. Во многом именно поэтому некоторые ученые говорят о том, что противоречие конституционным положениям об обязательности основного общего образования исходят от этого тезиса.

Важным моментом, который накладывает отпечаток на все современное Российское образование является момент того, что оно довольно адаптивно. В Конституции не отражено понятие системы образования, оно есть лишь ФЗ «Об образовании». При внесении изменений в законодательство механизм реализации права на образование претерпевает существенные изменения. Ученый-юрист Т.Н. Матюшева отмечает в Российской системе образования две тенденции: стремление к сохранению самобытности и глобализация образования [4].

Очень точным считаем высказывание Кадировой М. А о том, что глобализация, за видимыми своими преимуществами не лишена явных недостатков. В Российской Федерации уже давно прослеживается тенденция промежуточного состояния образования, где мы не отказываемся от достижений советской школы, однако претендуем на образовательные стандарты и внедряем новые системы западных стран.

Существующие рыночное мышление, пронизывает всю систему образования, приводит к масштабной перестройке ценностных ориентаций и мотиваций как педагогов, так и учащихся. Выведение образовательного компонента из образовательного процесса и сосредоточение его на ограниченных профессиональных целях способствует возвращению сознания обучающихся к удовлетворению потребности в прибыли, потребительских ценностях и потребительских запросах, при частичном отказе от духовной составляющей [5].

Из этого исходит другая проблема – все большая коммерциализация высшего образования.

В Конституции наравне с другими нормами закреплено положение о получении высшего образования на конкурсной основе бесплатно. Именно здесь можно судить о том, как органы публичной власти исполняют обязанность о социально-экономическом регулировании, для полной справедливой реализации права на образование. Однако в законе не содержится четкой регламентации о количестве бюджетных мест, не поясняются условия проведения конкурсного отбора [6]. Данный факт создает условия, при которых поступление в университет на места финансирования за счет средств из бюджета часто практически невозможно. Интересен факт того, что такое варьирование происходит в зависимости от специальности. На технических направлениях, как правило таких бюджетных мест куда больше, чем на гуманитарных. Именно так происходит регулирование со стороны государства создания необходимых для него кадров.

И все же органы государственной власти должны обеспечивать конституционные права на высшее образование. С их стороны должна исходить инициатива создания организационно-правовых гарантий развития высшего образования в целом и в частности его доступность.

Установление конкурсной основы, нельзя расценивать как ограничение права на образование в принципе, ведь оно является своего рода условием и не отвергает все право в целом. Однако нельзя не отрицать, что таким образом происходит ограничение прав некоторых категорий граждан.

В данной статье мы выделили лишь наиболее явные проблемы конституционного права на образование. Переход от советской системы образования не мог пройти безболезненно и наличие разного рода проблем, ошибок абсолютно закономерно. В Российской правовой науке данной проблеме уделяется довольно большое внимание и решение данных вопросов все же происходит. Достаточно

вспомнить отказ от Болонской системы и признание ошибок ее внедрения. В целях совершенствования реализации права на образование следует устранить противоречия, которые были указаны в данной статье, усилить регламентацию процедурного аспекта образовательной деятельности, расширить основания применения ответственности по отношению к участникам совершающих правонарушения. В контексте права на образование можно выделить много проблем и спорных моментов, данная статья преследовала своей целью лишь обозначить ключевые вопросы и предложить пути решения.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 01.07.2020 N 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. – 2020. – №31. – ст. 4398.
2. Федеральный закон от 29 декабря 2012 г. N 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2012. – №53 (1).
3. Жигалов С.В. Конституционные конструкции прав и обязанностей получения образования / С.В. Жигалов, М.В. Матвеева // Вестник ВГУ. Серия: Право. – 2021. – №3 (46).
4. Матюшева Т.Н. Образование как общая ценность международного права / Т.Н. Матюшева // Теория и практика общественного развития. – 2014. – №14. – С. 113–117.
5. Кадирова М.А. Глобализация и проблемы сохранения ценностей национального образования / М.А. Кадирова // ELS. – 2022. – №5.
6. Радаева С.В. Актуальные проблемы реализации конституционного права на высшее образование / С.В. Радаева, Н.Ю. Агафонова // Образование и право. – 2021. – №6.

Валиев Эдуард Аделевич
студент

Научный руководитель

Гарифуллина Алсу Ринатовна
канд. юрид. наук, доцент

Казанский филиал ФГБОУ ВО
«Российский государственный
университет правосудия»
г. Казань, Республика Татарстан

ЮРИДИЧЕСКАЯ ПРИРОДА ПОСЛАНИЙ ПРЕЗИДЕНТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: в статье проводится анализ правового и политического аспектов послания Президента РФ Федеральному Собранию РФ. На основании толкования Конституции РФ раскрывается правовая сторона президентского послания. На базе анализа посланий Президента, обозначается политический контекст обращения главы государства к членам парламента. Однако для успешного функционирования государства необходимо наличие устойчивой исполнительной структуры власти. Уделено внимание историческому развитию института посланий Президента РФ Федеральному Собранию в России в различные периоды.

Ключевые слова: Президент Российской Федерации, послание Президента, взаимодействие Президента, Федеральное Собрание.

В процессе исторических особенностей постсоветской политической системы именно Президент занимает центральное место в структуре высших органов государственной власти страны, выступая главным инициатором проводимой политики. Президент РФ определяет цели федеральной, региональной, социальной, экономической и других видов государственной политики. Президентские инициативы становятся ускорителем законотворческой деятельности парламента России, стимулируют мероприятия федеральной, региональной и местной исполнительной власти.

Вопрос об определении сущности посланий Президента РФ является весьма актуальной в настоящее время. Как отмечается в юридической литературе, посланием Президента РФ называют: «Ежегодное обращение Президента РФ к стране, произносимое на заседании обеих палат Федерального Собрания РФ посвященное анализу основных направлений внутренней и внешней политики государства. Федеральному Собранию даётся оценку положения дел и задачи государства на будущее, раскрывает взгляд Президента на законодательную деятельность парламента РФ имеет, сложную правовую природу: с одной стороны, общие установки, конкретные поручения, содержащиеся в правовых актах РФ, имеют обязательный характер, а с другой – послание Президента РФ не является нормативным актом и не может противоречить федеральным законам и каким-либо образом ограничивать законотворческую деятельность Федерального Собрания» [13].

Однако современные ученые по-разному определяют юридическую силу Послания Президента РФ. Мы попытаемся определить юридическую силу послания, основываясь на знаниях истории и конституционного права. В работах Г.А. Гадалова и С.В. Орловой [6], А.М. Гайдарбекова [9], В.Г. Тихонова [16], А.Н. Надина [14], Д.С. Иванова [12] президентское послание определяется как способ

реализации государственно-правовой стратегии России. Авторы подчеркивают, что послания имеют обязательный характер.

Исторически появление института послания президента связано с возникновением президентства в СССР. Позже после развала СССР в законе РСФСР от 24 апреля 1991 года №1098–1 «О Президенте РСФСР» в пункте 3 статьи 5 определяется, что Президент «...представляет не реже одного раза в год доклады Съезду народных депутатов РСФСР о выполнении принятых Съездом народных депутатов РСФСР и Верховным Советом РСФСР социально-экономических и иных программ, о положении в РСФСР, обращается с посланиями к народу РСФСР» [5].

На сегодняшний день известны три разновидности посланий:

1) ежегодное послание Президента РФ Федеральному Собранию РФ о положении в стране, об основных направлениях внутренней и внешней политики государства;

2) бюджетное послание Президента РФ;

3) послание по национальной безопасности Президента РФ Федеральному Собранию РФ.

Только первая разновидность посланий носит конституционный характер (в силу п. «е» ст. 84 Конституции РФ [1]). Конституция РФ не определяет полноценно статус таких посланий, хотя и называет их основными для совместного заседания палат парламента РФ (ч. 3 ст. 100 Конституции РФ).

Однако в процессе развития института послания Президента, складывается действующий механизм взаимодействия Президента РФ и парламента. В посланиях говорится: о положении в стране, об основных направлениях внутренней и внешней политики государства. Такое обращение является не только исключительным правом Президента РФ, но, и исходя из смысла ст.84 Конституции Российской Федерации, его обязанностью.

Конституционными нормами впервые были установлены важнейшие принципы и правил взаимоотношения главы государства и палат Федерального Собрания, включая основы правового механизма и процедуру их взаимодействия между собой в законотворческом процессе. Практика взаимоотношений Президента РФ с палатами Федерального Собрания РФ в законотворческой сфере показала за прошедшее с декабря 1993 года время их достаточно высокую эффективность.

Послание является актом особого стратегического масштаба, определяющим важнейшие политические и социально-экономические общенациональные задачи.

Палаты Федерального Собрания по итогам заслушивания президентского послания, как правило, принимают постановления, направленные на реализацию намеченных в посланиях мероприятий.

Федеральные органы исполнительной власти также реагируют на послания главы государства принятием соответствующих правовых актов, которыми устанавливаются меры по реализации поставленных задач. Пунктом 2.1 Типового регламента внутренней организации федеральных органов исполнительной власти от 28 июля 2005 г., утверждённого Правительством Российской Федерации, предусмотрено, что «планирование работы федерального органа исполнительной власти по основным направлениям деятельности осуществляется на основе Послания Президента Российской Федерации Федеральному Собранию Российской Федерации, Бюджетного послания Президента Российской Федерации Федеральному Собранию Российской Федерации...» [4].

Другие ученые – такие, как С.О. Никулин, указывают, что с одной стороны, даваемые в посланиях установки и поручения имеют обязательный характер, а с другой стороны, послания не являются нормативными актами и поэтому не могут не соответствовать федеральным законам и ограничивать Федеральное Собрание в правотворческой деятельности, а носит рекомендательный характер, содержит законодательные инициативы Президента, а также его видение перспектив развития конституционного строя России, взаимоотношений России со странами СНГ и другими государствами мира [15].

Однако, основываясь на опыте прошлого, следует подчеркнуть, что послание учитывается парламентом при принятии пакета законодательных актов. Первыми, в частности, были приняты законы о статусе сенатора Федерального Собрания РФ [3], о Конституционном Суде Российской Федерации [2] и другие.

Поскольку до настоящего времени законодательная база не в полной мере отвечает потребностям развития страны, в короткие сроки сменившей свой государственный и общественный строй, нормативные акты главы государства способствуют восполнению правовых пробелов. Они не заменяют законы, а только служат временным правовым средством компенсации отсутствия правового регулирования в той или иной сфере. При этом принцип обязательности нужно относить только к актам, носящим нормативный и индивидуальный характер, так как к некоторым актам Президента принцип обязательности не применим. Обязательность актов Президента РФ для исполнения на всей территории страны обеспечивает управляемость государством, дает в руки Президента РФ рычаги сохранения единства и целостности Российской Федерации.

Послание оказывает большое влияние на общественное мнение в стране. Так, 24 февраля 1994 г. Президент РФ обратился с Посланием к парламента РФ по вопросу укрепления Российского государства и основных направлений внутренней и внешней политики. Это было первое после принятия Конституции РФ Послание Президента Федеральному Собранию. В данном послании он обозначил политический курс, который не тяготел к вторжению в компетенцию каких-либо федеральных органов власти. При этом в послании содержались ориентиры политического, экономического и социального развития, которые легли в основу оценки деятельности органов государственной власти.

Президент РФ занимает особое, приоритетное место в системе органов государственной власти по обеспечению прав человека, поскольку, являясь персонализированным представителем государства, провозгласившего права и свободы высшей ценностью и общенациональным приоритетом, гарантирует бесперебойную работу всего государственного механизма на благо человека и несет за это ответственность [7, 8].

Послание не является директивой, но и не представляет собой набор благих пожеланий. На основании норм Конституции Президент РФ обладает достаточными возможностями, чтобы воздействовать на положение дел.

Примечательно, что в 2022 году Президент РФ не обратился с посланием к Федеральному Собранию. Однако это не первый раз, когда Президент РФ «пропускает послание»: в 2017 году послание тоже не оглашалось – глава государства собрал депутатов и сенаторов в начале 2018 года, во время своей избирательной кампании. Политологи связывают данный факт, прежде всего с проведением специальной военной операции и связанные с ней санкции, введенные против нашей страны. Так, политический эксперт, доктор экономических наук, заместитель председателя научного совета акционерного общества «Всероссийский центр изучения общественного мнения» Иосиф Дискин отметил: «Перенос послания на 2023 год может быть связан с необходимостью дооценить влияние последнего раунда санкций на российскую экономику. Кроме того, сейчас следует доработать комплекс мер поддержки экономики в новых условиях. Соответствующие поручения уже были даны» [11].

Послание Президента России Федеральному Собранию РФ, оглашенное 21 февраля 2023 г., привлекло внимание всего мира. Несмотря на длительное выступление, речь была простой и лаконичной, лишенной бюрократической терминологии, поэтому понятной и доступной простым людям. Основной акцент делался на проведение специальной военной операции, но была добавлена ретроспектива, объясняющие причины, а также вводные на будущее, которые касались широкого круга вопросов, в том числе в социальной сфере.

Среди них можно отметить прецедент с применением выплат материнского капитала для новых территорий. Сама программа уже достаточно давно действует на территории России, однако Президент заявил, что она будет задействована не с этого года, а гораздо раньше. То есть, это то, что в правовой практике называется обратной силой. В данном случае принято решение распространить действие закона на прошлое. Это открывает возможность для подобных действий по другим направлениям, которые касаются социальной организации общества, укреплению суверенитета Российской Федерации.

Таким образом, основываясь на анализе прошлых посланий Президента можно сделать вывод, послание можно рассматривать как особый правовой акт, хотя Конституция РФ не определяет статус ежегодного президентского послания и не наделяет его обязательной силой. Тем не менее, как показывает практика, послания – акты политического толка, содержащие программные принципы, имеющие весомое значение во внутренней и внешней политике государства, приобретающие впоследствии на практике характер установочных документов как для органов власти и должностных лиц, так и для общества в целом, и каждого человека. Законопроекты, которые вносятся Президентом и Правительством РФ в целях реализации посланий Президента РФ, рассматриваются в первоочередном порядке.

Подводя итог, отметим, что Президенту РФ отводится особая роль в механизме государственной власти, а, следовательно, и особая компетенция, определяемая Конституцией РФ. Она охватывает все аспекты государственной деятельности и носит комплексный характер.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г [с учетом поправок] // Официальный интернет-портал правовой информации.
2. Федеральный конституционный закон от 21.07.1994 N 1-ФКЗ «О Конституционном Суде Российской Федерации» // Официальный интернет-портал правовой информации.
3. Федеральный закон от 08.05.1994 N 3-ФЗ «О статусе сенатора Российской Федерации и статусе депутата Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации» // Официальный интернет-портал правовой информации.
4. Постановление Правительства РФ от 28 июля 2005 г. N 452 «О Типовом регламенте внутренней организации федеральных органов исполнительной власти» // СЗ РФ. – 2005. – №31. – Ст. 3233.
5. Закон РСФСР от 24.04.1991 N 1098-1 «О Президенте РСФСР» (утратил силу) // Официальный интернет-портал правовой информации.
6. Гадалов Г.А. Послания Президента РФ Федеральному Собранию: понятие и роль в правовой системе / Г.А. Гадалов, С.В. Орлова // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – С. 3441–3445.
7. Гадельшина Л.И. Правовые основы взаимодействия Конституционного Суда Российской Федерации с органами государственной власти Российской Федерации / Л.И. Гадельшина, А.Р. Гарифуллина // Российский судья. – 2017. – №5. – С. 47–52.
8. Гадельшина Л.И. Государственное принуждение в деятельности Конституционного Суда РФ / Л.И. Гадельшина, А.Р. Гарифуллина // Конституционное и муниципальное право. – 2019. – №1. – С. 62–65.
9. Гайдарбекова А.М. Место и роль посланий Президента Российской Федерации в политико-правовой жизни общества / А.М. Гайдарбекова // Конституционное и муниципальное право. – 2011. – №6. – С. 35–37.
10. Деловая Газета «ВЗГЛЯД» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://yandex.ru/turbo/vz.ru/s/politics/2023/2/22/1200401.html> (дата обращения 14.02.2023)
11. Дискин И. Послание Путина Федеральному собранию лучше провести в феврале / И. Дискин [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.pravda.ru/news/politics/1779927-iosif_diskin_vladimir_putin/ (дата обращения 14.02.2023)

12. Иванов Д.С. Юридическая природа послания Президента Российской Федерации к Федеральному Собранию / Д.С. Иванов // Вопросы российской юстиции. – 2019. – С. 77–81.

13. Конституционное право России: энциклопедический словарь / под ред. В.И. Червонюка, И.В. Калинин, Г.И. Иванца. – 2002. – С. 243–244.

14. Надин А.Н. Роль посланий Президента Российской Федерации Федеральному Собранию и их влияние на материальную конституцию государства / А.Н. Надин // Вопросы российской юстиции. – 2021. – С. 126–135.

15. Никулин С.О. Модель политического развития России в посланиях Президента Российской Федерации Федеральному Собранию / С.О. Никулин // Этносоциум и межнациональная культура. – 2018. – №5 (119). – С. 36–47.

16. Тихонов В.Г. Идентичность Российской Федерации в рамках посланий Президента РФ Федеральному собранию / В.Г. Тихонов // Евразийская интеграция: экономика, право, политика. – 2020. – №4. – С. 63–69.

Гарифуллина Алсу Ринатовна

канд. юрид. наук, доцент

Мухаметшина Эльвина Ренатовна

студентка

Казанский филиал

ФГБОУ ВО «Российский государственный

университет правосудия»

г. Казань, Республика Татарстан

ЧАЙЛДФРИ: ПРОШЛОЕ, НАСТОЯЩЕЕ И БУДУЩЕЕ

Аннотация: *проблема «чайлдфри» весьма актуальна и требует исследований. В статье анализируется проблема пропаганды «чайлдфри» в сети Интернет. Особое внимание обращается на факторы, которые влияют на распространение «чайлдфри» среди молодых людей и людей взрослого поколения.*

Ключевые слова: *молодежь, чайлдфри, childfree, Интернет, отказ от рождения детей, пропаганда.*

В настоящее время среди людей в нашей стране становится популярным выражение «чайлдфри» (childfree), что означает отказ от рождения детей. Вместе с этим, идет рост пропаганды «абортов», то есть искусственного прерывания беременности. На основании статистических данных ООН в России на 2021 год частота абортов составляет 53,7 на 144 713 314 населения (т.е. 53,7 на 1000 женщин возрасте 15–44 лет) [5]. Однако в России это закононо в соответствии со ст. 56 Федерального закона от 21.11.2011 №323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» [2] и вводить запрет на искусственное прерывание беременности в ближайшее время не планируется.

О ситуации, касающейся «чайлдфри», идут бурные обсуждения. Не так давно в Государственную Думу Российской Федерации внесли законопроект о запрете пропаганды «чайлдфри». Законодатели планируют дополнить статью 5 Федерального закона от 29 декабря 2010 года №436-ФЗ «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию» [3]. При положительном рассмотрении данного законопроекта лицам, пропагандирующим движение «чайлдфри», будет назначен штраф: для физических лиц – в размере от 2000 до 3000 рублей; для должностных лиц – в размере от 5000 до 10 000 рублей; для лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность – 5000 – 10 000 рублей; для юридических лиц – в размере 20 000 – 50 000 рублей. Разумеется, найдутся как противники, так и сторонники принятия такого закона. С одной стороны, Конституция Российской Федерации [1] предоставляет женщинам гарантии и охраняет вопросы материнства, но с другой стороны демография по большому счету зависит преимущественно от женщины, и при увеличении количества людей, пропагандирующих «чайлдфри», возможна угроза вымирания.

Люди, относящие себя к группе лиц, позиционирующих «чайлдфри», являются сторонниками философского течения – гедонизма, что предполагает наслаждение жизнью и удовлетворение исключительно своих собственных личностных потребностей.

Изначально выражение «чайлдфри» появилось еще в 1960 годах в США [6]. Первым, кто решил изучить данную тему, стала Джин Виверс (канадский социолог), которая выпустила книгу «Childless by Choice» («Бездетные по собственному выбору»). В конечном итоге она пришла к выводу о том, что категорию людей, относящих себя к «чайлдфри», можно разделить на две группы: «реджекторы» – это люди, которые испытывают отвращение к детям, периоду вынашивания ребенка, родам и т. п., и «аффеക്ഷонадо» – люди, которые решили, что без детей им будет комфортнее жить и строить карьеру.

Среди исследователей данного движения необходимо отметить Дилана Нила и Хизера Джоши. Они классифицируют лиц, составляющих группу «чайлдфри», на «волнообразных отказников» – это люди, которые подвержены чужому влиянию и постоянно меняют свое мнение о деторождении, и «постоянных откладывателей», для которых рождение ребенка всегда оказывается не в приоритете, поскольку на определенный период жизни у них совершенно другие планы, и чаще всего таких людей можно встретить в больших и развитых городах – мегаполисах [4].

Как показывает статистика, страны Африки и Азии являются странами с самыми высокими показателями рождаемости [5]. Это скорее связано с действующими по сей день традициями и обычаями, которые обязывают женщин рожать детей. С одной стороны, данный аспект можно считать

положительным для поддержания демографии страны, но с другой стороны, в странах Африки и Азии большие показатели бедности, что неблагоприятно сказывается на развитии и жизни детей.

В США количество тех, кто против рождения детей, составляет 27% и с каждым годом рождаемость в Америке снижается. Например, в 2020 году число рожденных детей у женщин в возрасте до 44 лет снизилось на 4%, но показатели рождаемости среди женщин в возрасте от 45 лет не меняются. Отсюда следует вывод о том, что в течение жизни ценности и мировоззрение человека меняются и, вероятнее всего, молодые люди, позиционирующие «чайлдфри», со временем меняют свою точку зрения о рождении ребенка.

Если рассматривать факторы, влияющие на увеличение группы лиц, относящих себя к «чайлдфри», то среди них самыми распространенными, на наш взгляд, можно считать: влияние интернет-ресурсов и пропаганда «чайлдфри» с помощью определенного контента со стороны популярных известных личностей, социально – экономический фактор и детство.

В современном мире, молодые люди проводят большинство своего времени в Интернете, то есть в так называемых социальных сетях, которые с каждым днем все больше и больше становятся неразрывной частью нашей жизни. На различных Интернет-ресурсах нет никаких ограничений в просмотрах тех или иных роликов, статей и т. д., поэтому некоторые даже не задумываются о том, что в Интернете может быть огромное количество пропагандирующих «чайлдфри» сайтов и известных личностей, навязывающих свою точку зрения, за которыми следят миллионы людей нашей страны. Отсюда, молодежь через некоторое время неосознанно психологически принимает эту информацию и позицию другого человека. Таким образом, большинство этих людей за счет пропаганды «чайлдфри» и сами начинают входить в группу таких лиц.

Нельзя исключать и социально-экономический фактор, поскольку в настоящее время значительное количество людей в России являются безработными. По данным Федеральной службы государственной статистики в 2020 году из числа всего населения большое количество безработных приходится с 20 до 34 лет: 15,3% составляют безработные в возрасте 20–24 лет; 15,5% безработных 25–29 лет; 15,9% составляют лица 30–34 лет [7]. Лица в возрасте 20–34 лет являются самым трудоспособным слоем населения, однако именно эта категория людей составляют наибольшее количество безработных и, более того, возраст женщины от 20 до 30 лет является самым благоприятным возрастом для рождения детей, так как после 32 лет фертильность женщины идет на спад. Возможно, именно исходя из материального положения, многие семейные пары предпочитают быть в числе «чайлдфри».

Одним из самых важных факторов, оказывающих влияние на создание семьи и рождение детей, является детство. Отсутствие должного контакта в семье, поддержки, заботы, любви со стороны родителей повышают вероятность отказа от создания семьи и детей, так как у человека отсутствуют понятия семейных ценностей и правильная традиционная модель семьи, которая впоследствии ведет к тому, что человек входит в группу людей, позиционирующих «чайлдфри». Детские травмы, психологические воздействия от близких людей, нарушение контакта между родителями и ребенком приводят к тому, что человек в конечном итоге не понимает и не знает, что такое по-настоящему здоровая семья.

Таким образом, движение «чайлдфри» становится популярным среди людей молодого возраста, поскольку для большинства из них приоритетнее всего карьера, путешествия, саморазвитие, и поэтому в жизни этих людей ребенок стал бы препятствием в наслаждении жизнью и удовлетворении своих потребностей. Однако с возрастом у большинства людей меняется мировоззрение и интересы, именно поэтому, количество позиционирующих и составляющих группу людей – «чайлдфри» в старшем возрасте, как правило, уменьшается.

В качестве приоритетных направлений в улучшении демографии можно выделить: улучшение материального состояния населения, поддержка семей социально – экономическими мерами, повышение качества оказываемых медицинских услуг, пропаганда здорового образа жизни, введение образовательных программ в сфере института семьи и важности семейных ценностей, повышение прожиточного минимума и минимального размера оплаты труда.

Влияние Интернет-ресурсов также является одной из важных факторов, так как социальные сети, можно считать, «отправной точкой» в принятии движения «чайлдфри», поэтому, принятие законопроекта о запрете пропаганды «чайлдфри» могло бы положительно повлиять на демографию России.

Также не стоит забывать и о мерах, направленных на сближение детей с их родителями, поскольку дети в большей степени берут пример со своих близких и родителей, именно поэтому значимость семейных ценностей должны быть заложены в каждом из нас с самого детства.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения: 06.10.2022).
2. Федеральный закон от 21.11.2011 №323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202207140129> (дата обращения: 13.02.2023)
3. Федеральный закон от 29.12.2010 №436-ФЗ «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202207140129> (дата обращения: 13.02.2023).

4. Бандеро Я.Е. Актуальные проблемы социальных наук / под ред. Ю.Н. Кириленко. – М.: Перо, 2019. – С. 167 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://fsf.tsu.ru/wp-content/uploads/2020/02/Initia2019> (дата обращения: 16.02.2023).

5. Департамент Организации Объединенных Наций по экономическим и социальным вопросам: официальный сайт. Демографические изменения [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.un.org/development/desa/ru/categories/statistics> (дата обращения: 13.11.2022)

6. Исупова О. Чайлдфри / О. Исупова. – М.: ПостНаука, 2017 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://postnauka.ru/longreads/75296> (дата обращения: 16.02.2023).

7. Федеральная служба государственной статистики: официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 13.11.2022).

Гарифуллина Алсу Ринатовна
канд. юрид. наук, доцент
Николаева Азалия Альбертовна
студентка

Казанский филиал ФГБОУ ВО «Российский
государственный университет правосудия»
г. Казань, Республика Татарстан

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ИЗБИРАТЕЛЬНЫХ ПРАВ ИНВАЛИДОВ

Аннотация: статья посвящена анализу проблем, связанных с участием граждан с ограниченными возможностями в выборах в России. Описываются препятствия, с которыми сталкиваются люди с инвалидностью при голосовании на избирательных участках, такие как недоступность места для голосования, отсутствие доступных машин для голосования, недоступная регистрация и другие. Вместе с тем, в работе также отмечается, что существует положительная динамика в защите прав инвалидов в России, в том числе принимаются законодательные меры, направленные на организацию доступной среды и инклюзивное образование.

Ключевые слова: инвалидность, выборы, голосование, доступность, права инвалидов, инвалид.

Инвалидность – проблема, затрагивающая не только отдельного человека, но и многие семьи, а также все население нашей страны в целом. Люди с ограниченными возможностями уже давно сталкиваются с препятствиями для голосования на выборах. От недоступных избирательных участков и отсутствия работающих доступных машин для голосования до обременительных ограничений на заочное голосование, кроме того, право на голосование инвалидов часто игнорировалось или забывалось, что недопустимо. Этим обусловлена актуальность выбранной темы исследования.

Эксперты ООН отмечали неоднократно, что в России есть положительные сдвиги в защите прав инвалидов. В законодательстве закреплено прямое запрещение дискриминации по признаку инвалидности. В настоящее время в стране принята и реализуется государственная программа «Доступная среда» [1], которая продлена до 2025 года. В последние годы значительно увеличилось число детей-инвалидов в системе инклюзивного образования. Россия также присоединилась к Марракешскому договору [2], облегчающему доступ незрячих и слабовидящих людей к печатной информации.

Система организации и проведения выборов, установленная Федеральным законом «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» [3], обеспечивает реализацию избирательных прав для всех категорий граждан [5]. При этом особое внимание уделяется осуществлению активного избирательного права гражданами с инвалидностью, которые в силу хронических заболеваний могут испытывать затруднения при посещении избирательного участка или при ознакомлении с информационными материалами и содержанием бюллетеней.

На сегодняшний день в России насчитывается 10 млн 450 тысяч 707 граждан, которые были признаны инвалидами [4].

Рассмотрим частые проблемы, которые мешают или препятствуют участвовать лицу с ограниченными возможностями в выборах:

- недоступная регистрация избирателей;
- на избирательном участке не всегда имеется доступная машина для голосования, позволяющая избирателям с ограниченными возможностями, провести тайное независимое голосование;
- недоступные места для голосования. Недоступность избирательных участков является одной из наиболее распространенных проблем, с которыми сталкиваются избиратели с ограниченными возможностями.

Проблемы варьируются от нехватки пандусов для доступа инвалидных колясок, неадекватных мест посадки пассажиров и недостаточных вывесок, указывающих на доступные входы, для слепых или слабовидящих избирателей низко висящие вывески или ветви деревьев на избирательных участках и вокруг них; блокады в коридорах или вдоль тротуаров; и открытые лестничные клетки, которые затрудняют личное голосование для избирателей с ограниченными возможностями, пользующихся

инвалидными колясками, скутерами и другими средствами передвижения, которым требуются широкие беспрепятственные пути для передвижения.

Кроме того, дверные проемы, которые не автоматизированы, не открыты или не оснащены доступным оборудованием, могут сделать невозможным для некоторых избирателей с ограниченными возможностями войти без посторонней помощи.

Можно выделить блок проблем во время процесса регистрации избирателей. Глухие или слабослышащие избиратели испытывают трудности в общении с работниками избирательных комиссий, когда информация не предоставляется в письменном виде и когда работники смотрят вниз или в сторону от избирателя, когда говорят так, что глухой или слабослышащий человек не может читать по губам.

Следующий блок проблем связан с применением доступных методов голосования: на каждом избирательном участке была хотя бы одна доступная машина. Однако, доступ на одну машину на избирательный участок недостаточен, особенно в густонаселенных районах или в местах голосования с интенсивным движением.

Недостаточная подготовка работников избирательных участков зачастую приводит к тому, что избирателям-инвалидам отказывают в праве самим выбирать, кто будет оказывать помощь при голосовании. Ошибочно полагая, что они защищают избирателей-инвалидов от потенциального принуждения, работники избирательных участков запрещают членам семьи, друзьям или помощникам по уходу сопровождать избирателей-инвалидов в кабину для голосования.

Вместе с тем следует отметить, что со стороны государственных органов проводится ряд мероприятий, направленных на повышение эффективности затронутой проблемы. В частности, в целях обеспечения условий для беспрепятственного доступа к помещениям для голосования избирателей, являющихся инвалидами, в рамках реализации федеральной программы «Доступная среда» продолжается адаптация различных социальных объектов для обеспечения доступности инвалидам и другим маломобильным группам населения, в том числе здания и помещения оснащаются пандусами, поручнями, кнопками вызова, устанавливаются расширенные дверные проемы и проводятся другие мероприятия для создания безбарьерной среды.

Осуществляется работа по переносу помещений для голосования на первые этажи зданий, в которых расположены участковые избирательные комиссии.

В рамках проекта «Дорога на избирательный участок» создаются паспорта маршрутов, в которых полностью прослеживается путь инвалида на избирательный участок, анализируется, какие могут возникнуть сложности. Члены избирательных комиссий общаются с маломобильными избирателями, выясняют, как им удобнее проголосовать.

На основании вышеизложенного отметим следующее:

– избирательные права граждан-инвалидов в современном правовом, демократическом, социальном государстве приобрели характер самостоятельного правового института;

– маломобильность граждан не является препятствием для осуществления избирательных прав, создавая тем самым условия, способствующие избеганию социальной изоляции и поддержки данной категории населения;

– практический опыт применения избирательных прав граждан, имеющих инвалидность, указывает на ряд актуальных проблем, обусловленных как наличием недостаточной правовой регламентации, так и неблагоприятными социальными последствиями.

Таким образом, государство должно стремиться к тому, чтобы устранить разрыв в участии избирателей с ограниченными возможностями и избирателей без инвалидности, необходимо внести существенные улучшения в избирательную инфраструктуру и процессы голосования. Цель должна состоять не только в том, чтобы сократить разрыв в явке избирателей между избирателями с ограниченными возможностями и избирателями без инвалидности, но и полностью устранить такие разрывы.

Для этого, на наш взгляд, необходимо следующее:

– обеспечить надежное и непрерывное федеральное финансирование избирательной комиссии;

– провести комплексные проверки на предмет созданных условий доступности для лиц особой категории граждан;

– принять политику, ориентированную на избирателей, в том числе имеющих ограниченные возможности здоровья, и значимые стандарты доступности выборов;

– разработать безопасные и доступные избирательные технологии;

– краудсорсинг недорогих и бесплатных решений для голосования.

Ключевым аспектом решения проблем, связанных с обеспечением избирательных прав граждан с инвалидностью, является эффективное межсекторное взаимодействие, основанное на достаточной правовой регламентации. Эффективное распределение полномочий со стороны органов публичной власти обуславливают достойный уровень жизни граждан-инвалидов, что в равной степени относится к организации избирательного процесса.

В заключение представляется целесообразным отметить, что нормативно-правовое регулирование в сфере избирательных прав граждан имеет правовую неопределенность и нуждается в дополнительной регламентации в части взаимодействия государственных и местных органов власти с избирательными комиссиями с целью повышения эффективности имеющегося практического опыта работы

избирательных комиссий субъектов, а также отказом от шаблонного использования подходов в применении, ущемляющих права граждан, имеющих инвалидность.

Список литературы

1. Постановление Правительства РФ от 29 марта 2019 г. N 363 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Доступная среда» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2019. – №15. – (часть II, III). – Ст. 1746.
2. Марракешский договор об облегчении доступа слепых и лиц с нарушениями зрения или иными ограниченными способностями воспринимать печатную информацию к опубликованным произведениям (Марракеш, 27 июня 2013 года) // Официальный интернет-портал правовой информации.
3. Федеральный закон от 12.06.2002 № 67-ФЗ (ред. от 28.06.2022) «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2002. – №24. – Ст. 2253.
4. Федеральный государственный реестр инвалидов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://sfrti.ru/analitika/chislennost/chislennost-po-polu> (дата обращения 04.05.2023)
5. Сеникова Д.В. Проблемы обеспечения активного избирательного права граждан с инвалидностью в субъектах Российской Федерации / Д.В. Сеникова // Вестн. Том. гос. ун-та. – 2020. – №450.

Гарифуллина Алсу Ринатовна

канд. юрид. наук, доцент

Рахматуллина Рената Маратовна

студентка

Казанский филиал ФГБОУ ВО «Российский
государственный университет правосудия»
г. Казань, Республика Татарстан

ПУБЛИЧНАЯ ВЛАСТЬ – НОВОЕ ПОНЯТИЕ В КОНСТИТУЦИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: в статье анализируются вопросы, коррелирующие с внесением в Конституцию России изменений, а также дополнений в 2020 году, связанных с организацией публичной власти. В рамках исследования исследована характеристика определения публичной власти, актуальности принятия категории «публичная власть» и ее функции.

Ключевые слова: публичная власть, Конституция России.

В 2020 году нормами федерального конституционного закона о совершенствовании регулирования отдельных вопросов организации и функционирования публичной власти [2] в Конституцию Российской Федерации [1] было введено понятие «публичная власть».

Публичная власть представляет собой сформировавшуюся из общества и не соотносящуюся с населением власть, представляющую собой признак, отличающий её от общественного строя. Понятие «публичная власть» более многозначное, вбирающее в себя органы публичной власти.

Парламентарий Государственной Думы П.В. Крашенинников, представляя проект об общих принципах организации публичной власти в субъектах Российской Федерации, подчеркнул: «...Единство системы публичной власти предполагает согласованное действие различных уровней власти, как единого целого...» [4].

В доктрине конституционного права представление о публичной власти как о многоаспектном случае является устойчивым, включающем принадлежность всей полноты власти народу и осуществляющемся как в форме государственной власти, так и в форме местного самоуправления [3].

Деятельность данного института властна по своей природе, но эту особенность не следует абсолютизировать. В связи с тем, что целью осуществления публичной власти является поддержание стабильности и сбалансированности общества и государства, в деятельности публичной власти властная деятельность взаимодействует с координационной деятельностью тех социальных институтов, у которых отличительной чертой являются большая или меньшая степень самоорганизации.

На современном этапе развития муниципального права как относительно молодой отрасли российского права первостепенное изучение отдается доктрине права, которая является одной из практически обновленных и свидетельствующей о крайней актуальности изучения, анализируемой нами проблематики.

Изучая функции публичной власти, согласимся с позициями исследователей о том, что «функции по прогнозированию, планированию, нормативному регулированию, управлению и контролю выходят на первый план. Традиционное разделение функций на внешние и внутренние безусловно имеет существенное значение. Однако, в связи с глобальными вызовами, с которыми сталкиваются современные государства: кризисы в сфере экономики, увеличивающиеся социальные обязательства и т. д., в доктрине наиболее актуальной стала концентрация функций публичной власти в трех значимых направлениях:

- 1) обеспечение внутренней и внешней безопасности;
- 2) обеспечение социальных стандартов жизни определенного уровня;
- 3) обеспечение сохранения и воспроизводства публичной власти» [5].

Вышесказанное относится именно к Российской Федерации, конституционная реформа 2020 года еще больше усилила такого рода актуализацию.

В ходе обсуждения конституционных поправок был выявлен ряд проблем, которые подтвердили важность внедрения формата закрепления публичной власти на конституционном уровне.

Публично-властная природа местного самоуправления не может существовать и функционировать изолированно от государственной власти. Это и обуславливает включение института публичной власти в текст Конституции.

Взаимодействие органов публичной власти поможет более точно сформулировать единый механизм работы соответствующих должностных лиц, которые в комплексном взаимодействии будут гораздо более эффективнее осуществлять свои полномочия, которыми они непосредственно наделены.

Принятые и введенные в 2020 г. изменения стали своеобразным фактором, способствующим усилению контроля за местными органами власти, тем самым снизив их абсолютную самостоятельность, имеющуюся до этого временного периода. Местные органы власти, наделенные самостоятельностью вновь «почувствовали» на себе некий контроль со стороны государственных органов. С одной стороны, это является положительным фактором, в связи с тем, что у них не будет чрезмерной свободы, приводящей к различным бездействиям по решению вопросов местного значения. С другой стороны, это несет в себе правовые риски, способствующие нанести вред, чрезмерным контролем за теми муниципалитетами, которые работают эффективно и надлежащим образом.

Помимо изучения данного вопроса в доктрине права, обратим свое внимание на изучении вопроса конституционного контроля. Конституционный контроль является важным элементом современного российского конституционализма в связи с тем, что его целью является привлечение к ответственности высших должностных лиц. Отчасти можно отнести конституционный контроль и к политической сфере жизнедеятельности общества, так как некоторые из вышеперечисленных целей носят политический характер.

Конституционный контроль является важнейшим элементом российской правовой системы. Для эффективного механизма правоприменения создаются условия в едином взаимодействии с деятельностью органов конституционного контроля.

Помимо этого, в процессе осуществления конституционного контроля реализуются существенные условия для эффективности правовых норм (относящиеся непосредственно к самой норме через соответствие нормы политической и социально – экономической сферам жизнедеятельности общества; совершенствование правоприменительной деятельности; уровень правосознания граждан).

Резюмируя вышеизложенное, отметим, что конституционные поправки четко определяют цель единства системы публичной власти и взаимодействия всех ее органов. Значение новаций трудно переоценить, они направлены на повышение результативности организации органов публичной власти. Безусловно, поправки все обозначенные нами актуальные проблемы решить не смогут, однако данный потенциал подлежит реализации как на уровне законодательной ветви власти в лице ее органов, так и правоприменительной практики.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г [с учетом поправок] // Официальный интернет-портале правовой информации.
2. Закон РФ о поправке к Конституции РФ от 14.03.2020 N 1-ФКЗ «О совершенствовании регулирования отдельных вопросов организации и функционирования публичной власти» // СЗ РФ. 16.03.2020. – №11. – ст. 1416.
3. Авакян С.А. Структура публичной власти в России: проблемы формирования и развития / С.А. Авакян // Вестник Сибирского юридического института МВД России. – 2018. – №4 (33). – С. 7–13.
4. Крашенинников П.В. Павел Крашенинников представляет проект нового закона о региональной власти / П.В. Крашенинников // Российская газета. – 2021. – №253 (8604).
5. Советов И.К. Публичная власть в России по Конституции 2020 года / И.К. Советов // Вестник Прикамского социального института. – 2020. – №3 (87). – С. 43–52.

Мамедов Эльгюн Элданиз оглы
студент

Научный руководитель

Гарифуллина Алсу Ринатовна
канд. юрид. наук, доцент

Казанский филиал ФГБОУ ВО «Российский
государственный университет правосудия»
г. Казань, Республика Татарстан

ПРАВО НА СУДЕБНУЮ ЗАЩИТУ И ОСОБЕННОСТИ ЕГО РЕАЛИЗАЦИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация: в статье рассматриваются проблемы реализации права на судебную защиту. На основе анализа позиций, высказанных в научной литературе и правоприменительной практики, выдвигается и аргументируется подход о регулировании в Российской Федерации важных вопросов судебной защиты, а также предположение о дальнейшем совершенствовании.

Ключевые слова: судебная защита, право на защиту, доступность правосудия, правовое государство.

Как известно в Российской Федерации провозглашён демократический режим. Демократичность государства не может быть достигнута без независимости судебной власти, которая реализуется правоохранительной деятельностью государства. В отдельных случаях судебная власть является единственным возможным для лица средством правовой защиты. К сожалению, значимой и актуальной проблемой для современного российского общества является низкий уровень правовой грамотности граждан, который снижает эффективность реализации прав и свобод человека в судебной системе.

Как отмечается в научной литературе: «Право на судебную защиту – предполагает наличие конкретных гарантий, отвечающих требованиям справедливости, которые позволяли бы реализовать его в полном объеме и обеспечить эффективное восстановление посредством правосудия» [14].

Следует признать, что правом на обращение в суд является возможность заинтересованного лица обратиться в суд для возбуждения производства по делу в целях защиты действительно или предполагаемо нарушенного или оспоренного права или охраняемого законом интереса.

Как справедливо отмечают учёные «Содержание права на судебную защиту в соответствии с нормами Конституции РФ включает следующие составные части:

- лицо вправе защищать свои интересы не запрещёнными законом способами;
- лицо имеет право на обжалование в суд решений и действий (бездействий) органов государственной власти, местного самоуправления, общественных объединений и должностных лиц;
- лицо имеет право на обращение в межгосударственные органы по защите прав и свобод человека, если исчерпаны имеющиеся внутригосударственные средства правовой защиты» [12].

Также следует помнить, что «право на судебную защиту – это не только право лица на обращение в суд, но и в то же время:

- право на личное участие в судебном разбирательстве дела для отстаивания своих прав и свобод;
- право лица требовать от суда предоставления защиты;
- право лица получить юридическую помощь для реализации перечисленных прав» [12].

Немаловажным для развития правового общества является тот факт, что право каждого на свободный доступ к правосудию закреплёно не только в статьях 45, 46 и 52 Конституции Российской Федерации [1], но и в международно-правовых документах: в ст. 8 Всеобщей декларации прав человека [2], в ст. 6 Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод [3], в ст. 14 Международного пакта о гражданских и политических правах [4] и т. д.

Значимым фактором, для реализации права на судебную защиту, является общедоступность правосудия: «Судебная защита распространяется на неограниченный круг лиц, поскольку правом на судебную защиту обладают не только граждане, но и их объединения. Конституция РФ применительно к субъекту, права и свободы которого обеспечиваются судебной защитой, употребляет термин «каждый», подчеркивая тем самым неперсонифицированность судебной защиты, отсутствие каких-либо формализованных ограничений на использование этого способа защиты субъективного права и законного интереса» – отмечает К.В. Сангаджиев [13].

Для обеспечения полной реализации права на судебную защиту, необходимо выделить систему гарантий осуществления данного права. К числу которых относят:

- доступность правосудия;
- требование рассмотрения дел законно установленным составом суда, без предубеждения, полно, всесторонне и объективно;
- соблюдение правил о подсудности;
- наличие института судебного представительства;
- обеспечение состязательности и равноправия сторон;

– предоставление государством возможности пересмотра дела вышестоящим судом в случае судебной ошибки;

– обеспеченность со стороны государства исполнения судебного решения и др.

При этом доступность правосудия для населения означает также отсутствие непосильных судебных расходов, запутанных и усложненных судебных процедур, волокиты.

Действующая судебная система, как отмечают Т.Ю. Пяткина, Н.Г. Тараканова, в ряде случаев не позволяет обеспечить доступ к правосудию как пострадавших от преступлений и должностных злоупотреблений, так и обвиняемых, считающих себя невиновными [11].

Указанное мнение учёных о наличии препятствий к осуществлению правосудия, в своём разъяснении подтверждает прокурор Зеленоградского административного округа г. Москвы В.А. Родин: «В соответствии с ч.3 ст.55 и ч. 3 ст.56 Конституции РФ, право на доступ к правосудию не может быть ограничено даже в условиях чрезвычайного положения. Вместе с тем существуют его косвенные ограничения: физические препятствия (отдалённость судов), непосильные затраты, существование высоких государственных пошлин в судах по гражданским делам, языковые проблемы, недостаточные знания, отсутствие доверия к судам и др.» [12]. Прокурор В.А. Родин также затронул немаловажные проблемы населения, а именно: правовую грамотность и отсутствие доверия к судам.

Действительность этой проблемы подтверждается результатами опроса, проведенного АНО «Независимый Исследовательский Центр» которые показали, что около 50% опрошенных россиян в разной степени не доверяют российской судебной системе и лишь 34% опрошенных напротив доверяют в разной степени [9].

Современное российское общество отстаёт в правовом культурном развитии от ряда современных зарубежных стран. «В наше время количество и характер правонарушений вызывает глубокое разочарование и опасение.» – отмечает А.Р. Адамова [5].

Также отмечается рост ущерба от преступлений, который за 2021 год возрос на 62,7% от 2020 года. Около 32 800 человек в России по итогам 2021 года тяжело пострадали. Всего в 2021 года в России зарегистрировано около 2 млн преступлений, об этом свидетельствуют данные МВД [7].

Подводя итог, отметим, что в Российской Федерации законодательно урегулированы важные вопросы судебной защиты граждан, а также созданы необходимые условия, для развития общества. Однако важным ограничением для правосудия является недостаточный уровень правовой грамотности населения, который ведёт к низкой правовой защищённости, препятствующей осуществлению правосудия.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) [с учетом поправок] // Официальный интернет-портал правовой информации.
2. Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://legalacts.ru/doc/vseobshchaja-deklaratsija-prav-cheloveka-prinjata-generalnoi-assambleei/> (дата обращения: 03.05.2023).
3. Конвенция о защите прав человека и основных свобод (Заключена в г. Риме 04.11.1950) (с изм. от 24.06.2013) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?doc_itself=&collection=1&nd=203000250&page=1&rdk=0&link_id=56#10 (дата обращения: 03.05.2023).
4. Международный пакт о гражданских и политических правах (Принят 16.12.1966 Резолюцией 2200 (XXI) на 1496-ом пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://legalacts.ru/doc/mezhdunarodnyi-pakt-ot-16121966-o-grazhdanskikh-i/> (дата обращения: 03.05.2023).
5. Адамова А.Р. Правовая культура современной России / А.Р. Адамова // Молодой ученый. – 2019. – №52 (290). – С. 85–87. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/290/65698/> (дата обращения: 02.05.2023).
6. Зеленская Л.А. Способы и формы защиты нарушенных прав граждан и юридических лиц: учебное пособие / Л.А. Зеленская, Т.Ю. Якимова. – Краснодар: КубГАУ, 2018. – 100 с.
7. Краткая характеристика состояния преступности в Российской Федерации за январь – декабрь 2021 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://мвд.рф/reports/item/28021552/> (дата обращения: 03.05.2023).
8. Малородова И.А. Право на судебную защиту / И.А. Малородова [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.loktevskiy-m.ru/str.php?id_omsu=20&level=1&id_level_1=81&id_str=2097&id_page=200 (дата обращения: 03.05.2023).
9. НИЦ. Отношение россиян к судебной системе (по материалам всероссийского опроса 2020) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://исследовательский-центр.рф/otnoshenie-rossiyan-k-sudebnoj-sisteme-po-materialam-vserossijskogo-oprosa/> (дата обращения: 03.05.2023).
10. Оськин В.В. Отношение россиян к судебной системе (по материалам всероссийского опроса 2020) / В.В. Оськин [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://исследовательский-центр.рф/otnoshenie-rossiyan-k-sudebnoj-sisteme-po-materialam-vserossijskogo-oprosa/> (дата обращения: 03.05.2023).
11. Пяткина Т.Ю. Гарантии реализации права на судебную защиту / Т.Ю. Пяткина, Н.Г. Тараканова [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://arzamas.ruc.su/upload/medialibrary/db4/Пяткина_Тараканова.pdf (дата обращения: 03.05.2023).
12. Родин В.А. Доступ к правосудию и право на судебную защиту / В.А. Родин [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://zela0.mos.ru/the-rule-of-law/the-prosecutor-explains/detail/10446742.html#:~:text=В%20соответствии%20с%20ч.3%20ст.55,доверия%20к%20судам%20и%20др> (дата обращения: 03.05.2023).
13. Сангаджиева К.В. Судебная защита как вид государственной защиты прав и свобод граждан в Российской Федерации / К.В. Сангаджиева // Образование и право. – 2021. – №3. – С. 224–232 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/sudebnaia-zaschita-kak-vid-gosudarstvennoy-zaschity-prav-i-svobod-grazhdan-v-rossiyskoy-federatsii> (дата обращения: 02.05.2023).

14. Цырульникова С.А. Право на судебную защиту и его реализация в гражданском процессе / С.А. Цырульникова // Вестник Пензенского государственного университета. – 2015. – №3 (11). – С. 80–84.

15. Цырульникова С.А. Право на судебную защиту и его реализация в гражданском процессе / С.А. Цырульникова // Вестник ПензГУ. – 2015. – №3 (11). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravo-na-sudebnuyu-zaschitu-i-ego-realizatsiya-v-grazhdanskom-protseesse> (дата обращения: 02.05.2023).

Монахов Кирилл Михайлович

магистрант

УВО «Университет управления «ТИСБИ»

г. Казань, Республика Татарстан

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА НА ОХРАНУ ЗДОРОВЬЯ И МЕДИЦИНСКУЮ ПОМОЩЬ

***Аннотация:** в статье анализируется право лечащего врача на отказ лечения пациента в медицинском учреждении. Внимание акцентируется на применении принципа законности при реализации конституционных прав в сфере охраны здоровья граждан.*

***Ключевые слова:** конституция, здоровье граждан, медицинские организации.*

Право на охрану здоровья и медицинскую помощь гарантировано российским гражданам Основным законом 1993 года (статья 41). Данные гарантии реализуются за счет развития системы здравоохранения (частные, муниципальные, государственные учреждения здравоохранения), что направлено на улучшение качества жизни человека и гражданина, а также соответствует стратегиям исполнения гуманистической правовой политики России [3, 4]. Вместе с тем, выполнение задач конституционных и иных нормативных правовых актов затрудняется на практике по ряду причин, отдельные из которых мы рассмотрим в данной работе.

Глобальные проблемы здоровья стали неотъемлемой частью жизни многих людей на планете. В целях предоставления и реального обеспечения права на охрану здоровья и медицинскую помощь странами предпринимаются самые разнообразные меры, однако остается ряд проблем, затрудняющих его реальную реализацию. Так, например, многие люди нереалистично оценивают свое физическое и особенно ментальное состояние. Это приводит к тому, что многие из них отказываются от медицинской помощи и не используют медицинские услуги, которые доступны для них. Кроме того, достаточно остро проявляется проблема платных медицинских, доступ к медицинской помощи может быть ограничен банальной неспособностью людей платить за нее.

Кроме того, медицинская помощь может быть недоступна из-за недостаточно высокого уровня медицинских услуг в определенных местностях, особенно в малонаселенных и труднодоступных районах, депрессивных городах, привлечение специалистов в которые – остается сложной задачей для многих государств (в России есть прекрасный пример ряда социально-экономических программ, которые способствуют привлечению специалистов в регионы с высокой нехваткой врачей, к примеру «Земский доктор»).

Защита здоровья – это не просто законы и правила, а целостная система действий, призванных обеспечить высокое качество жизни всех граждан. В этой системе включены и правовые аспекты, обеспечивающие охрану здоровья. Для этого разработаны различные правовые меры:

– обеспечение доступа к лечению и медицинской помощи. Законодательство предусматривает обязательное предоставление гражданам бесплатного доступа к лечению и медицинской помощи;

– защита пациентов от некачественных медицинских услуг. Государство имеет право назначать и выдавать лицензии на проведение медицинских процедур, а также проводить инспекции для надлежащего осуществления медицинских обслуживания;

– создание и поддержка программ профилактики и обеспечения медицинской безопасности. Государство имеет право проводить программы по профилактике и противодействию заболеваниям, а также принимать законы и правила, направленные на поддержку обеспечения медицинской безопасности;

– защита прав медицинских работников. Законодательство предусматривает защиту прав и интересов медицинских работников, в том числе право на должное образование, обучение, оплату труда и т. д.

Российская Федерация, провозглашая себя социальным государством, беря на себя обязательства перед гражданами гарантирует каждому право на охрану здоровья и медицинскую помощь, так, одной из важнейших гарантий является провозглашение недопущение ситуации, при которой возможен отказ в оказании медицинской помощи.

Так, например ст. 11 ФЗ №323 раскрывает данную гарантию, вводя институт ответственности [1, 2] за неоказание медицинской помощи. Речь идет не только о государственных медицинских организациях, оказывающих медицинскую помощь по программам государства, но и частных организациях, конкретизация данных положений нашла отражение в гражданском законодательстве, а именно в ст. 309 действующего Гражданского Кодекса.

Кроме того, к данной проблеме обратил свое внимание Конституционный Суд РФ, так, он прямо разъяснил, что исполнитель по договору об оказании платных медицинских услуг при наличии возможности предоставить соответствующие услуги не вправе отказаться от исполнения договора.

При этом Конституционный Суд РФ пресек толкование и применение п. 2 ст. 782 ГК РФ как позволяющего медицинской организации отказаться от исполнения обязательств по договору об оказании медицинских услуг при возмещении пациенту убытков, поскольку в таком виде он не согласуется с существом медицинской профессиональной деятельности, врачебным долгом, морально-этическими и юридическими нормами, определяющими обязанности врача во взаимоотношениях с больными и права пациентов (определение Конституционного Суда РФ от 6 июня 2002 г. № 115-О).

Исходя из вышеизложенного, на основе анализа законодательства и судебной практики, представляется возможным сделать вывод о том, что отказ пациенту в медицинской помощи не является законным (при наличии реальной возможности ее оказать), вне зависимости от того, происходит ли оказание помощи в рамках государственной программы ОМС или же на основании договора об оказании платных услуг.

При этом, принимая во внимание достаточно высокую степень личностного взаимодействия между врачом и пациентом, законодатель предоставляет данным субъектам право на отказ от подобного взаимодействия.

На сегодняшний день, возможностью отказаться от лечения обладает лечащий врач, однако законодатель не устанавливает перечень оснований, при которых подобное решение врача можно считать правомерным, но имеет ряд условий для него. Федеральный Закон № 323-ФЗ содержит норму, в соответствии с которой врач, который осуществляет лечение гражданина (т.е. является его лечащим врачом), при соблюдении условия о безопасности жизни и здоровью пациента и окружающих, может по согласованию с должностным лицом (руководством медицинской организации) может отказаться от наблюдения за пациентом и его лечением. При этом, руководство и должностные лица медицинской организации обязаны организовать замену лечащего врача.

Таким образом, отечественное законодательство не содержит в себе каких-либо норм, которые регламентировали правоотношения между врачом и гражданином, в контексте отказа первым в оказании помощи.

Список литературы

1. Сайфуллин А.И. Принцип законности: общетеоретические и методологические аспекты исследования / А.И. Сайфуллин // Право, экономика и управление: актуальные вопросы: сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Чебоксары, 13 декабря 2019 года / главный редактор Л.П. Кураков. – Чебоксары: ИД «Среда», 2019. – С. 374–377. – EDN QYREHW.
2. Сайфуллин А.И. Институт юридической ответственности органов публичной власти как социальная ценность права в современном обществе / А.И. Сайфуллин // Основные тенденции развития современного права: проблемы теории и практики : материалы V Национальной научно-практической конференции, Казань, 26 февраля 2021 года. – Казань: Университет управления «ТИСБИ», 2021. – С. 150–155. – EDN RCIPGP.
3. Степаненко Р.Ф. Правовое содержание социально-экономической категории «качество жизни»: аналитический дискурс / Р.Ф. Степаненко // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Юридические науки. – 2021. – Т. 25. – №2. – С. 376–394. – DOI 10.22363/2313–2337–2021–25–2–376–394. – EDN QOZNEE.
4. Степаненко Р.Ф. Гуманистическая концепция правовой политики России / Р.Ф. Степаненко, Г.Н. Степаненко // Право и государство: теория и практика. – 2022. – №8 (212). – С. 6–8. – DOI 10.47643/1815–1337_2022_8_6. – EDN YXMDMQ.
5. Хабриева Т.Я. Конституция и законность / Т.Я. Хабриева // Законность в Российской Федерации. – М., 2022. – С. 59–73.

Надршина Аделия Равилевна
студентка

Надршина Лилия Равилевна
студентка

Научный руководитель

Юн Лариса Владимировна
канд. юрид. наук, доцент

Казанский филиал ФГБОУ ВО «Российский
государственный университет правосудия»
г. Казань, Республика Татарстан

КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВОЙ СТАТУС ЛИЧНОСТИ В ПЕРИОД ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ

***Аннотация:** в статье проанализированы актуальные вопросы цифровой трансформации общественных отношений. Авторы останавливают своё внимание на правовой составляющей цифровых отношений, являющейся основой для развития цифрового права. Изучен вопрос влияния процесса цифровизации на конституционно-правовой статус личности. Сделаны выводы о сущности и необходимости приспособления к данному фактору глобализации.*

***Ключевые слова:** цифровое право, конституционно-правовой статус личности, интеллектуальная собственность, технология блокчейн, цифровизация.*

Цифровизация человечества привела к появлению новых, как их называют, цифровых прав. Цифровые права – это права людей на получение, использование, создание и публикацию произведений в цифровом формате, на получение и использование компьютеров и других электронных устройств, а также телекоммуникационных сетей, в том числе сети Интернет.

Сейчас цифровые правоотношения осуществляются именно в цифровой среде. Однако, проблема устойчивого и полного законодательного регулирования отношений в сети заключается в том, что не существует точного, единого для всех законодательного определения Интернета, в котором бы отражалась вся сущность этой глобальной сети.

Также, эксперты уверены, что Интернет не подходит для полноценного выполнения данной функции еще и по причине высокого риска взлома и невозможности обеспечения должного уровня защиты интеллектуальных прав. Именно поэтому общество должно обратиться к технологии блокчейн. Эксперты считают, что блокчейн имеет огромный потенциал как для общества, так и для индивида и является следующим поколением Интернет.

В Российской Федерации в сфере цифровых прав действуют Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» [2] и некоторые другие нормативные правовые акты, в том числе и в сфере международного права [4] регулирующие получение, использование, хранение и передачу информации. Конституционно-правовой статус личности характеризуется ее правами, обязанностями и свободами, важным элементом которого являются правопонимание и правовая культура [5; 6]. Конституционные положения России закрепляют право каждого свободно искать, получать, передавать, производить и распространять информацию любым законным способом.

«...Зарождается новое право, регулирующее отношения в контексте мира цифр и искусственного интеллекта...» [3].

Цифровизация привела к тому, что было создано электронное правительство, единый портал государственных услуг, у каждого государственного органа есть свой официальный сайт.

Право избирать и быть избранным, которое закреплено в конституционных положениях России, также оказалось под влиянием цифровой трансформации. Совсем недавно был принят закон о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации. Данный нормативный правовой акт вводит понятие «дистанционное электронное голосование». Указанный термин предполагает процедуру голосования без использования бумажного бюллетеня, при помощи специального программного обеспечения.

Право на судебную защиту прав и свобод, закрепленное в ст. 46 Конституции РФ [1], начало реализовываться в новой форме в результате цифровой трансформации. Иски, жалобы, заявления и прочие документы можно подавать в суд в электронном виде. Также активно практикуется судебное заседание с использованием компьютерных устройств и специальных программ видеосвязи. Системой видео-конференц-связи судов пользуются более восьмисот учреждений Федеральной службы исполнения наказаний. Но и на этом использование передовых технологий судебной системой в рабочих процессах не заканчивается. 21 апреля 2020 г. Верховный Суд России провел первое судебное заседание, в котором участники процесса приняли участие при помощи персональных компьютеров в онлайн-формате.

Защита нарушенных конституционных прав и свобод человека и гражданина возможна путем обращения в судебные органы общей юрисдикции [7] или же в высший судебный орган конституционного контроля [9]. «...Судебная защита является одним из видов конституционных гарантий, при помощи которой возможно восстановить нарушенные конституционные права и свободы человека и гражданина при помощи обращения в судебные органы власти с целью защиты и охраны прав и свобод человека и гражданина...» [8].

Таким образом, можно сделать вывод о неизбежности и необходимости внедрения цифровизации в сферу российского права и законодательства. Даная тенденция является частью процесса глобализации мира, при этом важно уметь подстроиться и составить свой собственный путь развития, подходящий нашей стране.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) [с учетом поправок].
2. Федеральный закон от 22.12.2008 № 262-ФЗ (ред. от 08.12.2020) «Об обеспечении доступа к информации о деятельности в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ, 29.12.2008. – № 52 (ч. 1). – Ст. 6217.
3. Зорькин В.Д. Задача государства – признавать и защищать цифровые права граждан / В.Д. Зорькин // Российская газета. – 2018.
4. Юн Л.В. О применении прецедентных постановлений Европейского суда по правам человека в судебной практике Российской Федерации. В сборнике: Общество, государство, личность: модернизация системы взаимоотношений в России в условиях глобализации. Материалы XV Мужвззовской научно-практической конференции студентов, магистрантов, аспирантов и молодых ученых (с международным участием) / Л.В. Юн, Е.Ю. Мотрохин; под редакцией Ф.Г. Мухаметзяновой, Р.Ф. Степаненко. – 2015. – С. 109–113.
5. Юн Л.В. Вопросы правопонимания в современной теории права. В сборнике: Татищевские чтения: актуальные проблемы науки и практики. Материалы XIV Международной научно-практической конференции. В 4-х томах / Л.В. Юн. – 2017. – С. 67–71.
6. Юн Л.В. Профессиональная правовая культура юристов: общетеоретические аспекты / Л.В. Юн // Образование и право. – 2019. – №6. – С. 170–173.
7. Юн Л.В. Судебная защита прав граждан как конституционная гарантия: актуальные вопросы. В книге: Экономика и право. Монография / Л.В. Юн; гл. редактор Э.В. Фомин. – Чебоксары, 2021. – С. 138–154.
8. Юн Л.В. Судебная защита прав и свобод человека и гражданина: теоретические и практические аспекты / Л.В. Юн, Э.Р. Аматыч // Вестник Российского университета кооперации. – 2021. – №4 (46). – С. 179–182.
9. Самович Ю.В., Юн Л.В. Судебная защита прав человека в России через призму конституционного правосудия / Ю.В. Самович, Л.В. Юн. – Чебоксары, 2022.

Хазиев Руслан Айнурович

студент

Научный руководитель

Гарифуллина Алсу Ринатовна

канд. юрид. наук, доцент

Казанский филиал ФГБОУ ВО «Российский
государственный университет правосудия»
г. Казань, Республика Татарстан

ПРЯМОЕ И НЕПОСРЕДСТВЕННОЕ ДЕЙСТВИЕ КОНСТИТУЦИИ

Аннотация: в статье проанализированы основные подходы к соотношению понятий «прямое» и «непосредственное» в действии Конституции. Обозначены позиции ученых-конституционалистов на данную проблему. Проведено разграничение ключевых понятий.

Ключевые слова: Конституция РФ, прямое действие Конституции, непосредственное действие Конституции, реализация Конституции.

Одним из основополагающих принципов Конституции служит прямое действие ее норм. Данный принцип закрепляется в ч.1 ст.15 Конституции РФ [1], которая гласит, что «Конституция Российской Федерации имеет высшую юридическую силу, прямое действие и применяется на всей территории Российской Федерации. Законы и иные правовые акты, принимаемые в Российской Федерации, не должны противоречить Конституции Российской Федерации». Несмотря на кажущуюся простоту и ясность указанного принципа, среди ученых встречаются различные точки зрения по данному вопросу. Связано это с тем, что в Конституции РФ используются различные термины со схожими формулировками: «вступление в силу», «введение в действие», «прямое действие», «непосредственное действие», «применение» и т. д. Данные термины не обозначают тождественные явления и существенно отличаются по своей смысловой нагрузке, поэтому недопустимо рассмотрение данных терминов в качестве синонимов. Путаницу также вызывает тот факт, что до сих пор отсутствует легальное толкование указанных выше терминов, как и отсутствует правовая определенность по терминам «прямое действие» и «применение».

За многие годы развития науки конституционного права учеными-конституционалистами было предложено целое множество различных трактовок принципа прямого действия Конституции. Так, интересным представляется определение прямого действия, сформулированное С.А. Авакьяном, который выделяет несколько аспектов прямого действия Конституции: «..., во-первых, своими нормами она закрепляет тот строй общественных отношений, который существует. Здесь правило прямого действия состоит в оценке ее общего влияния на политическую, экономическую и социальную структуры жизни в обществе и государстве. Во-вторых, прямое действие отдельных ее конкретных положений как основы определенных видов общественных отношений. В-третьих, прямое действие Конституции связано с такой категорией, как дух, смысл Конституции, которые либо заложены в самих ее идеях, либо выводятся из этих идей и содержания Конституции трактовкой тех органов, которые или развивают нормы Конституции в соответствующих актах, или непосредственно дают толкование Конституции» [2].

В свою очередь Н.С. Малеин справедливо утверждает, что прямое действие Конституции означает, что ее «статьями следует руководствоваться не только представительным органам, когда они принимают законы, но и субъектам исполнительной и судебной власти при разрешении конституционных дел». При этом «признание прав и свобод человека и гражданина непосредственно действующими означает, что человек и гражданин может осуществлять свои права и свободы, а также защищать их в случае нарушения, руководствуясь Конституцией, ссылаясь на нее. В иных случаях прямое действие конституционных норм видят лишь в возможности непосредственного применения конституционных норм общими судами» [12].

Следует особо выделить подход Н.В. Витрука, который отметил, что проявление прямого действия Конституции РФ разнообразно: «во-первых, оно проявляется ее верховенстве в правовой системе: законы и иные правовые акты, принимаемые в Российской Федерации, не должны противоречить Конституции РФ; во-вторых, в ключевом регулятивном воздействии конституционных норм на всё отраслевое законодательство; в-третьих, в свободной, инициативной деятельности субъектов общественных отношений на основе конституционных положений (например, осуществление своих конституционных прав); в-четвертых, в непосредственном применении конституционных норм судами и иными правоприменительными органами и их должностными лицами при отсутствии или вопреки имеющемуся отраслевому регулированию, если оно противоречит конституционным положениям [4].

В значение термина «прямое действие Конституции» вкладываются самые различные значения. Еще в 1993 году сформировалось два основных направления в определении «прямого действия Конституции» и её соотношения с понятием «непосредственное действие».

Так, по мнению одной группы ученых требуется разделение на непосредственное (прямое) действие и опосредованное действие Конституции. При таком подходе прямое действие Конституции рассматривается узко, исключительно как непосредственное применение конституционных норм без ссылки на опосредующие акты.

К примеру, Ю.И. Гревцов подчеркивает, что «основным признаком прямого действия конституционных норм является ее реальное и прямое применение общими судами» [6], следовательно, указывая, что при помощи данного признака возможно определить, какие конституционные нормы обладают прямым действием, а какие не обладают. Основным критерием в данном случае выступает именно реальное и прямое применение норм общими судами.

Схожее мнение встречается у В.Е. Чиркина, который делает акцент на следующем: «прямое действие означает, что Конституция должна непосредственно применяться высшими органами государства, должностными лицами, судами» [13].

Любопытно мнение судьи Конституционного Суда Российской Федерации Г.А. Гаджиева, который, на основе анализа полномочий судов общей юрисдикции по непосредственному применению конституционных норм, разделяет их на нормы: которые могут быть непосредственно применены судами, и нормы, которые нуждаются в конкретизации в федеральных законах [5], т. е. нормы, которые не могут применяться непосредственно судами без наличия необходимой конкретизации.

Основываясь на фундаментальной роли Конституции РФ, В.В. Ершов придерживается мнения, что основополагающие принципы и нормы российского права, установленные в Конституции, должны непосредственно применяться любыми правоприменителями [7]. Данное требование В.В. Ершов распространяет не только к судам, но и к государственным и муниципальным органам с их должностными лицами [8]. Стоит отметить, что сам принцип «прямого действия» рассматривается им как особый способ саморегуляции правовой системы, посредством которого разрешаются правовые коллизии. Подобное понимание прямого действия Конституции представляется более разработанным, поскольку автор не приравнивает «прямое действие» лишь к деятельности судов, но и добавляет в эту систему иные государственные и муниципальные органы. Однако, на наш взгляд, подобное понимание принципа прямого действия все же относится к «узкому», поскольку рассматривает вопрос лишь с точки зрения практического применения конституционных норм.

Особенность данного подхода можно выделить в том, что в нем прямое действие норм Конституции рассматривается лишь с конкретно-правовой точки зрения. Само действие Конституции рассматривается как фактор, который определяет поведение субъектов конституционных и иных правоотношений в конкретных условиях. Из-за отсутствия разграничения понятий «действие» и «реализация» Конституции,

прямое действие неизбежно начинает рассматриваться в узком ключе, а именно лишь как непосредственное применение конституционных норм. Таким образом, они фактически признают тождественность непосредственного и прямого действия Конституции, а опосредованное действие выводится как самостоятельная категория, не связанная с «прямым действием».

Е.С. Аничкин и Т.И. Ряховская справедливо отмечают недостатки такого понимания прямого действия Конституции [3]. Сама Конституция РФ, закрепив прямое действие своих норм, не указывает на те, которые таковыми не обладают, что уже делает необоснованным деление норм на прямые (непосредственные) и опосредованные. Кроме того, в самую основу понятия «прямое действие, в данном случае, кладется лишь применение судами норм Конституции, понятие «прямое действие» рассматривается исключительно со стороны ее применения. Стоит отметить, что даже в Конституции разграничены понятия «прямое действие» и «прямое применение Конституции РФ ввиду отличного смысла и отсутствия тождества.

Именно на разграничении этих двух понятий, строится теория другой группы ученых, которые считают, что сфера прямого, непосредственного действия не ограничена лишь применением самих конституционных норм, данные нормы могут реализоваться через нормы текущего законодательства, однако и при этом они не будут утрачивать своего непосредственного характера. Сторонники данного направления включают в модель «прямого действия» два варианта реализации норм Конституции: опосредованное и непосредственное.

В данном случае уже разграничиваются понятия «действие» и «реализация», которые во многих исследованиях отождествляются. На наш взгляд, рассмотрение понятий «прямое действие» и «реализация» в качестве синонимов представляется ошибочным, поскольку действие – это прежде всего способность Конституции оказывать реальное влияние на поведение различных субъектов правоотношений. Именно в действии Конституции проявляются ее качества и свойства. Реализация же выступает одним из аспектов понятия «действие». Она начинается только тогда, когда прямым действием Конституции воспользовались соответствующие субъекты. Действие Конституции нацелено не только к реализации права, но и на создание условий, юридических возможностей для данной реализации.

Так, В.О. Лучин подчеркивает, что «действие Конституции свидетельствует о готовности ее оказывать фактическое влияние на общественные отношения. Реализация же начинается тогда, когда действием Конституции воспользовались соответствующие субъекты и ее регулятивное влияние находит свой объект». «Действие» и «реализация» Конституции рассматриваются им как различные грани, однако, как характеристики одного явления» [11].

Данная мысль поддерживается А.Н. Кокотовым, который справедливо замечает, что «она действует в пространстве (на территории Российской Федерации), во времени (с 25 декабря 1993 года;), по кругу лиц (в отношении всех, кто находится под юрисдикцией Российской Федерации). Реализация (осуществление) Конституции, ее норм, основных прав, свобод – это же характеристика действий субъектов, связанных с извлечением из Конституции заложенных в ней возможностей. Среди способов осуществления Конституции субъектами права он отмечает: использование, соблюдение, исполнение, применение, которые зависят от природы конституционных норм» [9].

Продолжая свою идею, В.О. Лучин выделяет следующие формы прямого действия (реализации) конституционных норм: непосредственную – когда Конституцию можно применять напрямую, без ее конкретизации, и опосредованную – когда достижение определенных целей невозможно без применения конкретизирующей нормы. В обоих случаях конституционные нормы сохраняют своё прямое действие, отличаясь лишь по способу их реализации [11].

И.А. Кравец выделяет уровни прямого действия: «Первый уровень – непосредственная реализация конституционных норм и способов их защиты гражданами РФ и иными физическими лицами, а в особых случаях и юридическими лицами. Второй уровень – применение конституционных норм арбитражными судами и судами общей юрисдикции. Третий уровень – применение норм Конституции в конституционном судопроизводстве при реализации отдельных полномочий Конституционного Суда Российской Федерации» [10].

Таким образом, сторонники широкого понимания «прямого действия» различают в теории конституционализма две формы прямого действия конституционных норм – непосредственное и опосредованное. Хотя этимологически это предложение не совсем корректно, поскольку действие Конституции следует отличать от ее реализации (применения). Конституция действует непосредственно и постоянно с момента вступления в силу. Действие Конституции означает, что согласно ее установлениям, официально учреждается государство со своим названием, государственными символами, территорией, со своей структурой и т. д., закрепляются основные права, свободы граждан, обязанности личности, другие основы конституционного строя, а реализация, – как верно отмечает В.О. Лучин, – «всегда предполагает социально и юридически значимые поведение субъектов, их позитивную, осознанную деятельность для достижения определенных социальных результатов, реализация всегда является удовлетворением конституционных интересов и потребностей в правомерной деятельности субъектов права» [11]. Вышеуказанные формы являются формами реализации принципа прямого действия Конституции. Другими словами, в данном понимании понятия непосредственное и прямое не являются тождественными.

Подводя итог, отметим, рассмотренные подходы, условно обозначенные широким и узким к соотношению понятий «прямое» и «непосредственное» действие Конституции, представляют основные мнения по соотношения данных понятий. Признавая значимость «узкого подхода», особенно в сфере

судопроизводства, нельзя не отметить существенные минусы такого понимания «прямого действия». Во многом они связаны с отождествлением «действия» и «реализации» норм Конституции, что приводит к тому, что «прямое действие» – это лишь непосредственное применение конституционных норм судами. Это довольно строгое обобщение такого важного признака конституционных норм, с которым довольно сложно согласиться.

Более корректным видится разграничение понятий «действие» и «реализация», и их отдельное рассмотрение, как у сторонников «широкой» теории. В этом случае понятие «прямое действие» является более широкой категорией по отношению к непосредственному, поскольку непосредственное рассматривается наряду с опосредованным именно как виды реализации (применения) прямого действия Конституции. Данный подход представляется более обоснованным, поскольку в нем не отождествляются понятия «действие» и «реализация» норм и на этом основании приходит к вполне разумному объяснению того, чем отличается прямое действие от непосредственной реализации в данном вопросе.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) [с учетом поправок] // Официальный интернет- портал правовой информации.
2. Авакьян С.А. Конституция России: природа, эволюция, современность: 2-е изд. / С.А. Авакьян. – М.: Сашко, 2000. – 528 с.
3. Аничкин Е.С. Прямое действие и применение норм Конституции РФ: к вопросу о разграничении понятий / Е.С. Аничкин, Т.И. Ряховская // Правоприменение. – 2018. – С 31–39.
4. Витрук Н.В. Верность Конституции / Н.В. Витрук. – М.: РАП, 2008. – 272 с.
5. Гаджиев Г. Непосредственное применение судами конституционных норм / Г. Гаджиев // Юридическая литература. – 1995. – С 24–27.
6. Гревцов Ю.И. Прямое действие Конституции / Ю.И. Гревцов // Журнал российского права. – 1998. – №6. – С 94–99.
7. Ершов В.В. Конституция Российской Федерации как фундаментальный нормативный правовой акт, содержащий основополагающие принципы и нормы российского права, подлежащие прямому применению / В.В. Ершов // Российское правосудие. – 2009. – №2 (34). – С 4–11.
8. Ершов В.В. Теоретические и практические проблемы прямого применения Конституции Российской Федерации / В.В. Ершов // Российское правосудие. – 2007. – №7. – С 12–24.
9. Кокотов А.Н. Прямое (непосредственное) действие Конституции Российской Федерации / А.Н. Кокотов // Вестник Уставного суда Свердловской области. – 2009. – №1. – С. 59–65
10. Кравец И.А. Российский конституционализм. Проблемы становления, развития и осуществления / И.А. Кравец. – СПб.: Юридический центр Пресс, 2004. – 673 с.
11. Лучин В.О. Конституция Российской Федерации. Проблемы реализации / В.О. Лучин. – М. Юнити-Дана, 2002. – С 114–116.
12. Малейн Н.С. Конституция – закон прямого действия / Н.С. Малейн // Юридический мир. – 1999. – С. 48–49.
13. Чиркин В.Е. Конституционное право России: учебник / В.Е. Чиркин. – М.: Юрист, 2003.

Хайретдинов Султан Рамилевич

студент

Научный руководитель

Гарифуллина Алсу Ринатовна

канд. юрид. наук, доцент

Казанский филиал ФГБОУ ВО «Российский
государственный университет правосудия»
г. Казань, Республика Татарстан

ИМПЕРАТИВНЫЙ МАНДАТ: ЗА И ПРОТИВ

Аннотация: данная работа посвящена анализу правового регулирования императивного мандата. Автор пытается объяснить причину отказа Российской Федерации от использования института отзыва по отношению к депутатам представительных органов субъектов РФ. Автор приводит доводы в пользу отсутствия необходимости в наличия права избирателей на отзыв депутата местного самоуправления.

Ключевые слова: депутат, мандат, выборы, отзыв депутата.

Довольно устойчивым является мнение: если избиратели имеют право не только избрать, но и досрочно отозвать избранное ими лицо, то оно обладает так называемым императивным мандатом. Если же у избирателей есть только право избрать и нет права отозвать избранное ими лицо, то оно обладает свободным мандатом. Относительно свободного и императивного мандатов существует долгая дискуссия, которой столько же лет, сколько существуют выборы, представительные органы, депутаты и иные выборные должностные лица.

По мнению ученых, императивный мандат связывают со следующими характеристиками:

- 1) избранное лицо получает наказания от своих избирателей, т. е. наставления относительно линии поведения в органе власти (о наказаниях специально будет речь позже);
- 2) избранное лицо обязан периодически (регулярно) отчитываться перед избравшими его о своей деятельности, а в ряде отношений и о деятельности органа, в котором оно состоит, причем отчету может быть дана оценка избирателями;

3) неудовлетворенные деятельностью и линией поведения избранного лица его избиратели большинством голосов могут его отозвать, а затем состоятся выборы нового представителя [9, с. 440].

На наш взгляд, более прикладным и функциональным признаком является последний. Именно наличие права избирателей отозвать своего представителя в конечном счёте и определяет природу депутатского мандата (свободный или императивный), гарантируя реализацию других характерных черт. Данная позиция прослеживается и в докладе Европейской комиссии за демократию через право «Об императивном мандате и аналогичной практике» указывается, что в определенной степени императивный мандат следует связывать с досрочным прекращением полномочий депутата в результате изменения последним своей партийной принадлежности [8].

В настоящее время институт императивного мандата распространяется лишь на выборных должностных лиц органов местного самоуправления. До принятия Федерального закона «Об общих принципах организации публичной власти в субъектах Российской Федерации» [1] такая возможность была и по отношению к депутатам представительных органов субъекта. Но, к сожалению, многие субъекты не привели своё законодательство в соответствии с Федеральным законодательством, что может породить множество неточностей.

Процедура отзыва депутат представительного органа субъекта довольно сложная и в начале формирования данного института было много вопросов, которые разрешил Конституционный Суд Российской Федерации.

Так Конституционный Суд РФ в своем постановлении [6] указал на требования, при соблюдении которых будет возможен отзыв.

1. Законодательный орган субъекта обязан предусмотреть, чтобы голосование по отзыву назначалось лишь при условии сбора подписей весьма значительного числа избирателей по отношению к голосовавшим на выборах соответствующего должностного лица, а также, чтобы отзыв мог иметь место исключительно по решению большинства зарегистрированных.

2. Недопустимость облегчённой процедуры отзыва, а также что отзыв может иметь место исключительно по решению большинства всех зарегистрированных избирателей, а не большинства принявших участие в голосовании.

Интересно, что через два года Конституционный Суд РФ в своем постановлении [5] указал, что за отзыв депутата местного самоуправления должно проголосовать не меньшее число граждан, чем то, которым отзываемое лицо было избрано. Тем самым установив разные требования для отзыва выборного должностного лица субъекта РФ и местного самоуправления.

Отсутствие практики отзыва и наличия множества правовых проблем, а также уже имеющихся механизмов по досрочному лишению мандата депутата субъекта РФ, Федеральный законодатель специально не добавил возможность отзыва в субъектах РФ.

Сложность вызывает также и то, что закон различает статус депутатов местного самоуправления разного уровня. Например, отдельные запреты в сфере противодействия коррупции установлены только для депутатов представительных органов *муниципальных районов и городских округов*.

Так, в соответствии пунктом 1 части 1 статьи 2 Федерального закона №79-ФЗ [2] запрещается открывать и иметь счета (вклады), хранить наличные денежные средства и ценности в иностранных банках, расположенных за пределами территории Российской Федерации, владеть и (или) пользоваться иностранными финансовыми инструментами только депутатам представительных органов *муниципальных районов и городских округов*, осуществляющим полномочия на постоянной основе.

Таким образом, для депутатов представительных органов городских и сельских поселений указанный запрет не установлен и, следовательно, Федеральный закон №79-ФЗ [2] не является правовой основой для досрочного прекращения полномочий в связи с утратой доверия указанной категории депутатов.

На наш взгляд, данный запрет было бы неразумно распространять на депутатов нижнего уровня местного самоуправления. Связано это с тем, что второй уровень местного самоуправления обладает большим административно-денежным ресурсом: ведают налогами и обладают теми же полномочиями, что и все поселения, входящие в её юрисдикцию [4].

Необходимо также проследить характеристику депутатского мандата в зависимости от социально-политического строя. Свободный мандат появился вследствие становления буржуазного строя. Представительные учреждения с этого времени все более рассматриваются как органы общенародного представительства, они, следовательно, должны выражать общие интересы, интегрировать в них интересы различных сословий и территориальных единиц. Постепенно вводятся всеобщие выборы, когда депутаты избираются всеми гражданами, проживающими на соответствующей территории. В условиях, когда депутату приходится представлять интересы разных групп общества, невозможно представить возможность его отзыва. Свободный мандат был призван освободить депутатов и выборных должностных лиц от узких интересов отдельных категорий граждан в пользу общих государственных либо территориальных задач [7].

Во времена Генеральных Штатов во Франции депутаты были мандатариями своих избирателей. Избиратели давали наказы и имели право отзыва депутата. Однако после свержения Монархии императивный мандат был подвергнут серьёзной критике. «Депутат не может быть носителем воли какого-

либо избирательного округа, он является носителем воли всей нации, подчиняется лишь своей совести...» – отмечал известный государствовед М. Перло [10].

Конечно, не все избиратели в конечном счёте согласны с политикой депутата. Группы недовольных хватает, чтобы запустить механизм избирательной компании по отзыву выборного должностного лица. Это повлечёт большие организационные и денежные затраты. Также учитывая требования, которые озвучил Конституционный Суд РФ и наличия достаточного количества правовых механизмов для досрочного лишения мандата выборного должностного лица местного самоуправления (или его существенного ограничения), а также отсутствие практики применения института отрешения выборщиками депутата местного самоуправления не видится перспектив развития и активного применения института отзыва.

Решением данной проблемы видится развитие интереса граждан к процессу выборов. Важно донести гражданам необходимость отдать свой голос за кандидата, который точно будет представлять их интересы по вопросам местного значения.

Список литературы

1. Федеральный закон от 21.12.2021 №414-ФЗ «Об общих принципах организации публичной власти в субъектах Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2021. – №52. – Ст. 8973.
2. Федеральный закон от 07.05.2013 №79-ФЗ «О запрете отдельным категориям лиц открывать и иметь счета (вклады), хранить наличные денежные средства и ценности в иностранных банках, расположенных за пределами территории Российской Федерации, владеть и (или) пользоваться иностранными финансовыми инструментами» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2013. – №19. – Ст. 2306.
3. Федеральный закон от 25.12.2008 №273-ФЗ О противодействии коррупции // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2008. – №52. – Ст. 6228.
4. Федеральный закон от 06.10.2003 №131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2003. – №40. – Ст. 3822.
5. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 02.04.2002 N 7-П «По делу о проверке конституционности отдельных положений Закона Красноярского края «О порядке отзыва депутата представительного органа местного самоуправления» и Закона Корякского автономного округа «О порядке отзыва депутата представительного органа местного самоуправления, выборного должностного лица местного самоуправления в Корякском автономном округе» в связи с жалобами заявителей А.Г.Злобина и Ю.А.Хнаева» // Вестник Конституционного Суда Российской Федерации. – 2002. – №3.
6. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 07.06.2000 №10-П «По делу о проверке конституционности отдельных положений Конституции Республики Алтай и Федерального закона «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2000. – №25. – Ст. 2728.
7. Ваганова Н.А. Институт отзыва выборных лиц местного самоуправления: дис. ... канд. юр. наук. – Пермь, 2004.
8. Доклад Европейской комиссии за демократию через право «Об императивном мандате и аналогичной практике». Утвержден на 28-м заседании Совета по демократическим выборам (Венеция, 14 марта 2009 г.) и на 79-й пленарной сессии Венецианской комиссии (Венеция, 12–13 июня 2009 г.). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.venice.coe.int/webforms/documents/default.aspx?pdffile=CDL-AD\(2009\)027-rus](http://www.venice.coe.int/webforms/documents/default.aspx?pdffile=CDL-AD(2009)027-rus) (дата обращения: 28.03.2023).
9. Авакьян С.А. Конституционное право России. Учебный курс : учеб. пособие : в 2 т. / С.А. Авакьян. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: Норма ИНФРА*М, 2014. – С. 440.
10. Перло М. Конституционное право Франции / М. Перло. – М., 1957. – С. 436.

ГРАЖДАНСКОЕ И СЕМЕЙНОЕ ПРАВО

Оголь Владислав Леонидович
аспирант

Научный руководитель

Степаненко Рагия Фаритовна
д-р юрид. наук, профессор

УВО «Университет управления «ТИСБИ»
г. Казань, Республика Татарстан

ИССЛЕДОВАНИЕ ОГРАНИЧЕНИЙ ПРАВ НА ЗЕМЛЮ В РОССИЙСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ: МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ

Аннотация: в статье анализируются теоретико-методологические основы современного института ограничения прав на землю. Акцентируется внимание на особенности правового режима в Российской Федерации, особенностях национальной правовой системы и ее влиянии на современное состояние правоотношений в области земельного права.

Ключевые слова: догма права, ограничение прав, земельные права.

Конституция Российской Федерации провозглашает равенство прав и свобод человека и гражданина независимо от пола, расы, национальности, языка, происхождения, имущественного и должностного положения, места жительства, отношения к религии, убеждений, принадлежности к общественным объединениям, а также других обстоятельств (часть 1 статьи 19) [1].

Подразумевая под понятием «права человека» возможности обладать определёнными благами, необходимыми человеку для существования и развития в данных конкретных исторических условиях, законодатель, вместе с тем, не наделяет такими возможностями в равной степени всех [10]. Анализ действующего законодательства и предшествующих его принятию социально-экономических, политических, культурных и прочих факторов позволяет прийти к выводу о господствующем в российской правовой системе принципе равенства одноименных субъектов. Безусловно, каждый человек обладает в понимании юснатурализма (естественного права) неотъемлемыми благами, удовлетворяющими его потребности как биологического существа.

Как известно, на территории России действует национальный режим, в соответствии с которым иностранные граждане и лица без гражданства равны с гражданами Российской Федерации в правах и обязанностях, при этом наиболее полное действие указанного режима осуществляется при регулировании личных прав и свобод, принадлежащих всем людям [4]. Однако, Основной закон России устанавливает отдельные ограничения для приобретения в собственность земельных участков гражданами иностранных государств и лицами без гражданства.

Данные положения Конституции нашли своё дальнейшее развитие и в нормах гражданского и земельного законодательства, конкретизирующих конституционный принцип национального режима и устанавливающих право иностранных граждан, лиц без гражданства и иностранных юридических лиц приобретать в собственность земельные участки на территории Российской Федерации. Тем самым Конституция Российской Федерации в качестве общего принципа российского законодательства устанавливает «национальный режим» для иностранных лиц и лиц без гражданства, т.е. в отношении прав и обязанностей приравнивает их к российским гражданам.

Реализуя свою конституционную обязанность, федеральный законодатель ввёл некоторые ограничения для иностранных граждан, лиц без гражданства и иностранных юридических лиц в осуществлении права землепользования, тем самым установив изъятия из национального режима регулирования права частной собственности на землю.

Требует осмысления с точки зрения доктрины права и правоприменительной практики вопрос о возможности пересмотра уже принятых судебных актов в отношении жителей Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Запорожской области и Херсонской области, которые до 04 октября 2022 года с точки зрения российской юрисдикции признавались иностранными гражданами, а после – таковыми быть перестали, в связи с приобретением гражданства Российской Федерации, т.е. основания для применения к ним запрета на обладание на праве собственности земельными участками в приграничных территориях Российской Федерации отпали.

Заслуживает особого внимания научная концепция Р.Ф. Степаненко, считающей, что целесообразность того или иного правового феномена следует рассматривать с помощью междисциплинарного подхода, включающего в себя философско-правовые, социолого-правовые, антропологоюридические, историко-правовые, психолого-правовые, политико- и экономико-правовые, а также юридические внутри- и межотраслевые (общеправовые) проблемы изучения и анализа исследуемых вопросов, что

отмечается в работах автора [7; 8]. Данные положения всецело применимы и к изучению вопроса ограничений права собственности в отношении лиц, приобретших в силу тех или иных факторов гражданство Российской Федерации.

Теоретическое осмысление реального процесса толкования и оценки правовых норм, ограничивающих права иностранцев на владение, пользование и распоряжение земельными участками на территории Российской Федерации, предполагает установление «догмы права», т.е. подлинного содержания смысла нормативно-правового регулирования данной сферы общественных отношений [5].

Юридический догматизм может рассматриваться в плане как юридической практики, так и правового мышления и правопонимания. Как справедливо замечает В.Н. Жуков, «цель юридической догматики в том, чтобы, изучив позитивное право, так его сконструировать, чтобы оно стало эффективным регулятором общественных отношений» [3]. Догматическое осмысление норм гражданского и земельного законодательства, ограничивающих права иностранцев на владение, пользование и распоряжение земельными участками на территории Российской Федерации, заключается в необходимости решения конкретных практических проблем социальной жизни.

С.С. Сониева и Н.Ш. Малакшинова указывают на особый приоритет в развитии приграничных территорий, экономическое состояние которых во многом определяет земельно-хозяйственный потенциал России, а поскольку реальные экономические и финансовые возможности принадлежат фактическим обладателям земельных участков, то создание преимущественных условий для приобретения в собственность земельных участков гражданами Российской Федерации имеет существенное значение, даже если в результате этого будут ограничены права иностранных граждан на владение, пользование и распоряжение земельными участками на территории Российской Федерации [6].

Другое исследование, проведённое Строевым Е.С., имеет также важное значение при раскрытии вопроса о догматическом осмыслении исследуемого института, поскольку его содержание характеризуется большим упором на понятийный аппарат, что позволило автору обосновать заявленные в работе предположения. Строев Е.С. пришёл к выводу о том, что земельно-ресурсный потенциал при неправильной правовой базе может превратиться из средства естественного восстановления экономики и достояния будущих поколений в отчуждаемый товар, источник правовых споров и экологических проблем. Федеральный законодатель, осуществляя соответствующее регулирование, во-первых, обязан обеспечивать защиту конституционно значимых ценностей и соблюдать баланс конституционных прав. Во-вторых, он должен исходить из приоритета права российских граждан иметь в собственности, обеспечивая рациональное и эффективное использование земли и её охрану, защиту экономического суверенитета Российской Федерации, целостность и неприкосновенность её территории Конституции Российской Федерации [9].

Догматическая юриспруденция, применительно к институту права собственности иностранцев на земельные участки, представляет собой основу в познании философии и логики законодателя при установлении данных норм, играет важную роль в обозначении границ исследуемой сферы правоотношений, их взаимосвязи с другими сферами, выделении их внутренней структуры и отличительных признаков, способствуя тем самым достижению правовой определённости в охране, защите и регулировании данных общественных отношений.

Представляется, что именно такой «догмой» и руководствовался законодатель при регулировании вопросов, связанных с ограничением прав иностранцев на обладание на праве собственности земельными участками в приграничных территориях Российской Федерации, создав в результате такого осмысления правовую базу, надёжно гарантирующую охрану и защиту прав и свобод человека и гражданина.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01 июля 2020 года) [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 14.12.2022).
2. Земельный кодекс Российской Федерации от 25 октября 2001 года №136-ФЗ [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 14.12.2022).
3. Жуков В.Н. Юриспруденция как наука: возвращение к забытым истинам / В.Н. Жуков // Государство и право. – 2017. – №9. – С. 5–24. – EDN ZEIKMP.
4. Марышева Н.И. Принцип национального режима иностранных граждан по российскому законодательству / Н.И. Марышева, И.О. Хлестова // Вестник Института законодательства Республики Казахстан. – 2013. – №4 (32). – С. 118–126. – EDN YWVPUД.
5. Сайфуллин А.И. Развитие методологических подходов в юридической науке: советский и постсоветский период / А.И. Сайфуллин // Право, экономика и управление: состояние, проблемы и перспективы: сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Чебоксары, 11 февраля 2022 года. – Чебоксары: ИД «Среда», 2022. – С. 264–267. – EDN FVZKVD.
6. Сониева С.С. Экономическая основа суверенитета государства и приобретение земли в собственность иностранцами в Российской Федерации / С.С. Сониева, Н.Ш. Малакшинова // Проблемы и перспективы развития государства и права в XXI веке : Материалы VI международной научно-практической конференции, посвященной 10-летию Юридического факультета, Улан-Удэ, 18–21 июня 2015 года / под редакцией И.А. Шаралдаевой. – Улан-Удэ: Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления, 2015. – С. 38–43. – EDN USEIGD.
7. Степаненко Р.Ф. Общеправовая теория маргинальности: основные подходы и цели / Р.Ф. Степаненко // Государство и право. – 2015. – №5. – С. 30–39. – EDN TUJCHH.

8. Степаненко Р.Ф. Правовое содержание социально-экономической категории «качество жизни»: аналитический дискурс / Р.Ф. Степаненко // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Юридические науки. – 2021. – Т. 25. – №2. – С. 376–394. – DOI 10.22363/2313–2337–2021–25–2–376–394. – EDN QOZNEE.
9. Строев Е. Земельный вопрос в России / Е. Строев, С. Волков // Недвижимость и инвестиции. Правовое регулирование. – 2002. – №4. – С. 16. – EDN RBTXDT.
10. Шмелева Г.Г. Юридические гарантии прав человека: общетеоретический аспект / Г.Г. Шмелева // Права человека – высшее достижение современной цивилизации: материалы научно-практической конференции, Симферополь, 27 ноября 2015 года. – Симферополь: Общество с ограниченной ответственностью «Издательство Типография «Ариал», 2016. – С. 268–273. – EDN YMMZSX.

Сейтягьяева Динара Алиевна
студентка

Ивницкая Елена Сергеевна
студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

DOI 10.31483/r-106624

ОСОБЕННОСТИ ЗАЩИТЫ СЕМЕЙНЫХ ПРАВ

***Аннотация:** в статье анализируются особенности защиты семейных прав. Рассмотрен ряд споров, проанализирована судебная практика. Была выявлена также проблема в данном вопросе и представлено предложение по ее решению. В настоящее время вопрос защиты семейных прав очень актуален, а также существуют проблемные вопросы в действующем законодательстве, которые необходимо исключить.*

***Ключевые слова:** защита прав, семейные правоотношения, родительские права, гражданско-правовые отношения, недействительность брака.*

Согласно действующему гражданскому законодательству субъекты гражданско-правовых отношений имеют право на судебную защиту нарушенных прав [1]. На сегодняшний день законодательство защищает права семьи, применяя соответствующую форму и метод защиты. Могут быть использованы нормы семейного законодательства и другие, это свидетельствует о важности данной сферы общественных отношений и необходимости высокого уровня защиты и законных интересов участников. Ряд авторов считают, что семейное право является частью гражданского права, все способы защиты семейных прав закреплены в статье 12 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее по тексту ГК РФ) [2]. Стоит отметить, что с исторической точки зрения семейное право является производным от гражданского права. На наш взгляд, гражданские и семейные отношения имеют разные цели существования, поэтому применение норм ГК РФ к семейным отношениям недопустимо.

Этот список учитывает все особенности защиты семейных отношений. В случае защиты семейных прав у сотрудника правоохранительных органов есть два варианта: первый – это использование методов защиты, указанных в Семейном кодексе Российской Федерации (далее по тексту СК РФ) [3], и второй – применение статьи 12 ГК РФ, следует отметить, что это не всегда возможно.

В отношении семейного права признание права следует понимать, как подтверждение ранее существовавшего субъективного права, направленного на устранение разногласий или предотвращение будущих споров. Признание права может иметь место в случае принятия решения о праве собственности супруга, признании права на воспитание детей и т. д.

Признание права может также включать в себя право на признание отцовства, признание невозможности сожительства. Когда мы говорим о признании отцовства, мы говорим не о признании права, а о самом факте отцовства. Установление отцовства / материнства может повлечь за собой определенные юридические последствия, такие как возможность требовать выплаты алиментов. Но здесь говорится о другом – о восстановлении нарушенного права на контент.

Признание невозможности совместной жизни супругов – частый спор в суде. Спор также может касаться усыновления. Суд должен определить, что усыновление отвечает интересам ребенка, что означает признание права приемного родителя быть приемным родителем.

Следующий способ защитить права семьи – восстановление нарушенного права. Примером может служить восстановление родительских прав. Существуют две категории дел о восстановлении законности. К первой категории относятся случаи, когда право не нарушено, но суд наложил ограничения или лишил прав одного из членов семьи в интересах другого субъекта. Например, восстановление в родительских правах родителя, права которого были ограничены по независящим от него причинам. Ко второй категории дел относятся вопросы о восстановлении нарушенного права, если оно было нарушено определенными действиями или бездействием других субъектов. Например, когда усыновляется ребенок, оставшийся без попечения родителей. Родители восстанавливают его право жить и воспитываться в семье [4].

Изучив различные методы, применяемые в современном законодательстве, мы хотели бы внести предложение по совершенствованию, необходимо составить четкий перечень способов защиты семейных отношений в Семейном кодексе Российской Федерации. Конкретным примером может послужить финансирование и обеспечение ресурсами организаций, которые занимаются защитой семейных прав, и предоставляют поддержку тем, кто нуждается в помощи. Это введение поможет указать на то, что статья 12 ГК РФ не может применяться к семейным отношениям. Также стоит отметить, что СК РФ не решает всех вопросов защиты родительских прав, например, положения пункта 2 статьи 48 на практике приводят к увеличению числа случаев установления отцовства. Семейные отношения – важный элемент человеческой жизни, они связаны с фундаментальными интересами. В то же время семья оказывает влияние на общество в целом. Семья – это фундаментальный социальный институт, который формирует личность в будущем. На сегодняшний день проблемы в семейных отношениях разнообразны. Проблемы семейных отношений затрагивают, с одной стороны, интересы общества, поскольку именно семья формирует будущее поколение страны, но, с другой стороны, затрагивают и частные интересы личности. Анализ вопроса о возможностях защиты семейных прав является актуальным, он поможет оптимизировать действующее законодательство и обеспечить эффективную защиту семейных прав. Необходимо понимать, что нормы гражданского права неправильно применяются к семейным отношениям, поскольку они имеют определенные особенности, отличающие их от гражданско-правовых отношений. На основании статьи 4 СК РФ нормы ГК РФ могут применяться к имущественным и личным неимущественным отношениям между членами семьи, если эти отношения не регулируются семейным правом и не противоречат ему. Семейные отношения, которые имеют специфические особенности, должны иметь четкие способы их защиты. В то же время следует отметить, что методы защиты семейных прав не закреплены в единой норме семейного права, они могут быть определены только после полного анализа всех норм семейного права. Методы защиты, установленные СК РФ, различаются по своему характеру. Применение конкретного метода защиты зависит от правонарушения и особенностей закона о защите. В некоторых случаях методы защиты могут применяться только судом, например, признание брака недействительным, а в некоторых случаях предусмотрена административная процедура расторжения брака в органах ЗАГС, учреждения опеки и попечительства и т.д. [5].

Судебная защита семейных прав является наиболее эффективной. Решение по делу принимается на основании действующего законодательства, и при рассмотрении дела учитываются конкретные обстоятельства. Мы проанализировали прецедентное право по защите семейных прав, наиболее популярными из которых являются случаи лишения родителей, алиментов и расторжения брака [6].

Нормы СК РФ устанавливают возможность административной защиты семейных прав. Особое место уделяется защите несовершеннолетних и членов семьи с ограниченными возможностями.

В заключение стоит отметить, что способы защиты семейных прав являются важной проблемой в науке семейного права. Семья оказывает большое влияние на общество. Защита семейных прав закреплена в СК РФ не отдельной статьей, а прослеживается в содержании всего кодекса.

Список литературы

1. Гринь Е.А. К вопросу о способах защиты интеллектуальных прав / Е.А. Гринь, Э.М. Оганезов // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2021. – №1–3 (52). – С. 78–81.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 №51-ФЗ // СЗ РФ. – №32. – Ст. 3301.
3. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 №223-ФЗ // СЗ РФ. – 1996. – №1. – Ст. 16.
4. Гурылева А.А. Лишение родительских прав / А.А. Гурылева // Законодательное регулирование общественных отношений в отдельных отраслях российского права: сборник статей преподавателей и студентов. – М.: ФЦОЗ, 2014. – 74 с.
5. Ненашев М.М. Способ защиты права: материальный аспект / М.М. Ненашев; отв. ред. М.В. Михайлова. – Киров: Изд-во Киров. филиала МГЭИ, 2013. – С. 5961.
6. О применении судами законодательства при разрешении споров, связанных с воспитанием детей: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.05.1998 №10 // СПС КонсультантПлюс.

Смирнов Роман Юрьевич
канд. юрид. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Ярославский государственный
университет им. П.Г. Демидова»
г. Ярославль, Ярославская область
Решетова Людмила Александровна
руководитель
ООО «Центрком»
г. Ярославль, Ярославская область

К ВОПРОСУ О СОДЕРЖАНИИ ЕДИНИЧНЫХ, АЛЬТЕРНАТИВНЫХ И ИНЫХ САНКЦИЙ В РОССИЙСКОМ УГОЛОВНОМ ПРАВЕ

Аннотация: статья посвящена вопросам классификации санкций в системе наказаний в уголовном праве Российской Федерации. Авторы рассматривают значение и содержание отдельных санкций, количество видов наказания как основание дифференциации санкций, приводят примеры единичных (простых), альтернативных (сложных) и иных санкций.

Ключевые слова: уголовная ответственность, государственное принуждение, наказание, санкция, классификация санкций.

Как известно, санкция представляет собой ту часть статьи Особенной части УК РФ, в которой определен вид и размер угрожающего виновному лицу наказания в случае нарушения им содержащегося в диспозиции статьи уголовно-правового запрета. Наказуемость является обязательным признаком понятия преступления и воплощается в санкции статьи. Трудно переоценить значение уголовно-правовых санкций. Прежде всего, санкция выступает мерилем общественной опасности деяния, описанного в диспозиции статьи уголовного закона. В санкциях уголовного закона в значительной степени определены пределы наказуемости, установлены рамки судебного усмотрения при правоприменении [1, с. 54]. Одним из оснований классификации уголовно-правовых санкций выступает количество видов наказаний, перечисленных в санкции. Так, положив данный признак уголовно-правовых санкций в основание их деления, можно выделить единичные (простые) и альтернативные (сложные) санкции.

Единичные (простые) санкции. Такие санкции содержат указание на один вид основного наказания. В действующем УК РФ законодатель единичные санкции распространены в гл. 32 (ч. 2 ст. 319, ч. 3 ст. 221, ч. 2 ст. 323 УК РФ) и в гл. 32 УК РФ (ч. 2 и ч. 3 ст. 335, ч. 2 и ч. 4 ст. 337, ст. 338 УК РФ). Приведенные примеры демонстрируют, что законодатель использует данные санкции в тех нормах, диспозиция которых содержит в себе описание наиболее опасной формы преступного поведения [2, с. 17].

Альтернативные санкции. Альтернативные санкции, в отличие от единичных, указывают на несколько видов основного наказания. Такие санкции являются наиболее распространенными санкциями в действующем УК РФ. В доктрине данные санкции, в свою очередь предлагают делить на альтернативные санкции с понижающей и повышающей альтернативой в зависимости от того, какие виды наказаний представлены в санкции наряду с лишением свободы: более мягкие или более строгие.

На наш, взгляд, данное деление спорно, поскольку оно не охватывает всего многообразия санкций, содержащихся в УК РФ. Так, например, ряд статей Особенной части УК РФ вовсе не содержат в себе наказания в виде лишения свободы, что оставляет такие санкции за бортом такой классификации (ч. 1 ст. 138, ст. 151 УК РФ).

Такое деление альтернативных санкций нельзя признать полным, поскольку выделяемые виды в данном случае не исчерпывают делимое (род) [3, с. 130].

В доктрине обращают внимание также на *кумулятивные санкции* (от лат. *comulatio* – скопление), т.е. такие, которые наряду с основным видом наказания предусматривают одно или несколько дополнительных наказаний [1, с. 54]. При этом, совершенно справедливо замечание Л.Л. Кругликова, который указывает на необходимость упоминания другого вида санкций – *простых санкций*, которые не содержат в себе упоминания о дополнительном наказании. С точки зрения логического закона деления, согласно которому «*объем членов деления должен быть равен в своей сумме объему делимого понятия*», вариант деления санкций в зависимости от наличия или отсутствия в них указания на дополнительные виды наказания, представляется единственно верным [1, с. 55].

Заслуживает упоминания деление санкций в зависимости от наличия или отсутствия ссылок на иные нормы уголовного закона. Так, положив данный критерий в основание деления можно выделить непосредственно-определенные и опосредованно-определенные санкции.

Непосредственно-определенные санкции. Непосредственно-определенные санкции перечисляют в себе исчерпывающий перечень видов наказаний, предусмотренных за совершение преступления, признаки которого описаны в диспозиции статьи Особенной части. Абсолютно все санкции в действующем УК РФ являются непосредственно-определенными.

Опосредованно-определенные санкции. Данный вид санкций предполагает наличие в своем содержании отсылки к иным нормам уголовного закона. При этом, в зависимости от характера ссылки, содержащейся в санкции, можно выделить *ссылочные и отсылочные опосредованно-определенные санкции* [4].

Ссылочные опосредованно-определенные санкции содержат в себе ссылку на часть той же статьи уголовного закона. Примеры таких санкций можно найти, обратившись к тексту УК РСФСР 1926 г. Так, согласно ч. 1 ст. 59.4 анализируемого уголовного закона, организация и участие в бандах каралось расстрелом и конфискацией всего имущества. В то же время, в соответствии с ч. 2 ст. 59.4, пособничество бандам, укрывательство банд и отдельных участников наказывалось теми же мерами социальной защиты с допущением понижения до лишения свободы со строгой изоляцией на срок не ниже двух лет с конфискацией имущества.

Отсылочные опосредованно-определенные санкции отсылают к другим статьям уголовного закона. УК РСФСР 1926 г. содержит в себе несколько таких санкций. В частности, санкция ч. 1 ст. 58.11 УК РСФСР 1926 г., содержала в себе ссылку на ч. 1 ст. 58.2, которая, в свою очередь, предусматривала наказание в виде расстрела и конфискации всего имущества [5, с. 34].

Таким образом, можно выделить следующие классификации уголовно-правовых санкций.

1. В зависимости от степени определенности: абсолютно-определенные, относительно-определенные и абсолютно-неопределенные санкции. При этом, относительно-определенные санкции можно разделить на имеющие и верхнюю, и нижнюю границы наказуемости, только верхнюю или только нижнюю границы наказуемости.

2. В зависимости от количества основных видов наказаний, указанных в санкции, следует выделить единичные (простые) и альтернативные санкции.

3. В зависимости от наличия или отсутствия указания в санкции статьи на дополнительные виды наказания все санкции можно разделить на простые и кумулятивные.

4. В зависимости от способа изложения санкции, наличия в санкции статьи ссылок следует выделить непосредственно-определенные санкции и опосредованно-определенные санкции. При этом, опосредованно-определенные санкции в зависимости от характера ссылки можно разделить на ссылочные и отсылочные относительно-определенные санкции.

Список литературы

1. Кругликов Л.Л. Виды юридических конструкций в уголовном праве / Л.Л. Кругликов // Юридическая техника. – 2013. – №7. – С. 53–60.

2. Соловьев О.Г. Правоприменительная техника в уголовном праве: понятие, виды, значение / О.Г. Соловьев, Ж.С. Грачинян, С.А. Силантьев // Бюллетень экономики, политики и права. – 2020. – №1. – С. 15–22.

3. Силкин В.П. Проблемы конструирования уголовно-правовых санкций / В.П. Силкин // Проблемы экономики и юридической практики. – 2018. – №1. – С. 130–132.

4. Радченко А.А. Проблемные аспекты построения санкций за преступные посягательства на участников процесса доказывания / А.А. Радченко // Всероссийский криминологический журнал. – 2010. – №3. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemnye-aspekty-postroeniya-sanktsiy-za-prestupnye-posyagatelstva-na-uchastnikov-protsessa-dokazyvaniya> (дата обращения: 03.05.2023).

5. Густова Э.В. Уголовная политика и ее роль в построении санкций уголовного кодекса Российской Федерации / Э.В. Густова // Пробелы в российском законодательстве. – 2016. – №7. – С. 33–36.

Черкасова Екатерина Сергеевна

студентка

Молчанов Тимур Денисович

студент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

КВАЛИФИЦИРОВАННАЯ ЮРИДИЧЕСКАЯ ПОМОЩЬ

Аннотация: *в статье исследован такой институт как квалифицированная юридическая помощь. Для начала стоит отметить, что данный вопрос сначала рассмотрен в общем контексте, выделены виды, теоретические аспекты, а также изучены требования, к лицам, которые оказывают данную юридическую помощь. На сегодняшний день, к сожалению, возникают определенные коллизии, которые законодатель должен предусмотреть и разрешить. Нами проанализирована квалифицированная юридическая помощь, как неотъемлемое право гражданина, которое регулируется Конституцией Российской Федерации. Авторы выяснили, что в совокупности с международными стандартами, они составляют основу по получению и регулированию юридической помощи. В завершении исследования, подводятся выводы и рекомендации для дальнейшего совершенствования квалифицированной юридической помощи на законодательном уровне. Все это обуславливает актуальность и значимость данного исследования на сегодняшний день.*

Ключевые слова: *юридическая помощь, граждане, адвокат, международные стандарты, гарантии.*

На сегодняшний день в Российской Федерации гарантируется всем гражданам право на получение квалифицированной юридической помощи. Данное право не отчуждаемо и не ограничиваемое.

Государство заботится о своих гражданах и обеспечивает возможность воспользоваться данным правом как бесплатно, так и на платной основе.

Каждый нуждающийся в квалифицированной юридической помощи, может получить ее от лиц, обладающих особыми знаниями и умениями в области права, с целью защиты собственных прав, свобод и законных интересов. Тем более представитель заинтересован в достижении в рамках рассмотрения дела результата, отвечающего интересам представляемого [1].

В рамках данного исследования, необходимо отметить аспекты квалифицированной юридической помощи:

1) осуществление защиты прав и интересов граждан, реализуется адвокатом или лицом, имеющим высшее юридическое образование: обязательным условием является согласно ст. 8 Закона №324-ФЗ, к лицам, оказывающим данный вид помощи, предъявляются квалификационные требования, включающие и требование о наличии высшего юридического образования [2].

Но также отметим, что в законе указано в то же время, квалифицированная юридическая помощь, оказываемая на профессиональной основе, может быть осуществлена только адвокатом, что предусмотрено ч. 1 ст. 1 Федерального закона от 31.05.2002 №63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» [3].

2) следующий аспект предусматривает целый ряд правовых услуг, которые оказываются нуждающемуся в защите лицу, к таковым услугам относятся:

- проведение различных консультаций, а также предоставление всей необходимой информации для правильной квалификации защиты права;
- далее немало важным аспектом является составление и оформление документов в соответствии с требованиями, а также сбор и юридическое закрепление правовых документов уполномоченным лицом;
- лицо осуществляющие квалифицированную юридическую помощь (адвокат) осуществляют представительство в суде и иных органах государственной власти;
- защита лица от уголовного преследования;
- в доктрине права является довольно спорным. Квалифицированная юридическая помощь осуществляется на возмездной или безвозмездной основе. Здесь исследователи-правоведы расходятся во мнениях, нужно ли такое деление? И какая помощь будет более эффективнее в защите подопечного?
- и последний немаловажный аспект, это базовые принципы права, которые легли в основу квалифицированной юридической помощи.

Исходя из указанного, субъектом обеспечения права человека на профессиональную квалифицированную юридическую помощь является адвокат, наделенный правом осуществлять представительство другого лица в суде, а также защиту от уголовного обвинения в целях защиты их прав, свобод и интересов, а также обеспечения доступа к правосудию.

К сожалению, в практике оказания юридической помощи встречаются проблемы по ее оказанию и эффективности. Например, качество оказываемых услуг адвокатом не всегда соответствует всей серьезности и ответственности рассматриваемой защиты права. Или же, уровень компетентности адвоката недостаточен для защиты прав и интересов в данном правовом инциденте и тд [6].

Чтобы решить все имеющиеся проблемы и усовершенствовать данный институт, стоит начать с международных основных положений.

Изучив международные документы в сфере квалифицированной юридической помощи, можем отметить, что и в них не все конкретно прописано. Например, таковым являются, Международные стандарты в сфере оказания и обеспечения права на квалифицированную юридическую помощь.

Проанализировав документы, стоит отметить, что отсутствуют требования, предъявляемые к уровню юридической квалификации, компетентности и наличию должного опыта в осуществлении защиты прав и интересов граждан.

Переходя к изучению отечественных законодательных норм, можно выделить особенности квалифицированной юридической помощи.

Что касается порядка предоставления квалифицированной юридической помощи в России, то она имеет свои достоинства и недостатки. Из-за деления на возмездную и безвозмездную основу, меняется и порядок предоставления.

Чтобы получить лицу платную квалифицированную юридическую помощь, то необходимо самостоятельно обратиться к адвокату или лицу, имеющему право на оказание данной услуги [4].

Бесплатная квалифицированная юридическая помощь, значительно отличается своим порядком и методами предоставления. Для ее получения необходимы основания, предусмотренные законом ст. 20 Закона №324-ФЗ. Государство полностью или частично оплатит оказание квалифицированной юридической помощи из регионального бюджета или других возможных источников.

Противоположным аспектом является прекращение юридической помощи, оно возможно в следующих случаях.

1. Основания получения помощи или определенные обстоятельства не позволяют в дальнейшем воспользоваться услугами бесплатного адвоката. (Например, у лиц, находящихся под юрисдикцией РФ, увеличился среднедушевой доход выше прожиточного минимума и др.).

2. Оказываемое лицо предоставило ложные сведения, или фальшивые документы, с целью воспользоваться бесплатной услугой квалифицированной юридической помощью.

3. Лицо, обратилось к другому защитнику прав и интересов, что вследствие этого, прекращает деятельность оказания бесплатных юридических услуг.

4. Лицо использовало все национальные средства правовой защиты по делу [5].

Анализируя опыт реализации законодательства из области бесплатной юридической помощи, можно заметить, что при появлении адвокатуры увеличился процент оказания эффективной помощи гражданам. Только благодаря комплексному взаимодействию государства и адвокатского сообщества все слои населения смогут получить поддержку со стороны государства для защиты своих гражданских прав и законных интересов.

С учетом вышеизложенного объективно существует необходимость дальнейшего развития и совершенствования законодательства [7].

1. Необходимо проанализировать нормативно-правовые акты, которые регулируют деятельность по оказанию квалифицированной юридической помощи. Выявить пробелы или коллизии в нормах, для дальнейшего их устранения.

2. Повышение общественного уровня осведомленности среди населения, посредством СМИ. То есть, необходимо проводить ориентационную направленность квалифицированной юридической помощи. Чтобы граждане понимали, что они имеют право на юридическую помощь и всегда могут воспользоваться.

3. Разработка конкретных требований к лицам, осуществляющим квалифицированную юридическую помощь. Также закрепление в законодательстве этих требований на постоянной основе. Внести уточняющие корректировки в статью 8. «Квалификационные требования к лицам, оказывающим бесплатную юридическую помощь» №324-ФЗ.

4. Постоянное совершенствование данного направления в соответствии с реалиями жизни. А именно указание нового направления для разработки – бесплатная цифровая юридическая помощь.

Внести уточняющие корректировки в статью 1. «Предмет регулирования и цели настоящего Федерального закона» №324-ФЗ.

Таким образом, все вышеперечисленные направления по совершенствованию квалифицированной юридической помощи, помогут упорядочить и конкретизировать данную область, как для лиц, ее осуществляющих, так и для граждан.

Список литературы

1. Гринь Е.А. Процессуальный и материальный аспекты представительства как правоотношения в гражданском судопроизводстве / Е.А. Гринь, Э.В. Градинар // *Аграрное и земельное право*. – 2022. – №1 (205). – С. 137–140.

2. О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации: Федеральный закон от 21.11.2011 № 324-ФЗ // *СЗ РФ*. 2011. №48. Ст. 6725.

3. Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации: Федеральный закон от 31.05.2002 № 63-ФЗ // *СЗ РФ*. 2002. №23. Ст. 2102.

4. Орлова Я.А. Организационно-правовые аспекты предоставления квалифицированной юридической помощи населению Российской Федерации / Я.А. Орлова // *Актуальные вопросы общества, науки и образования : сборник статей III Международной научно-практической конференции в 2 частях, Пенза, 15 января 2023 года. Том Часть 2*. – Пенза: Наука и Просвещение, 2023. – С. 111–114.

5. Костырева А.С. Понятие квалификационной юридической помощи, оказываемой адвокатами и цель деятельности адвоката в гражданском процессе / А.С. Костырева // *Наука, студенчество, образование: актуальные вопросы современных исследований : сборник статей IV Международной научно-практической конференции, Пенза, 10 февраля 2023 года*. – Пенза: Наука и Просвещение, 2023. – С. 161–163.

6. Ляхова А.И. Формализация стандартов квалифицированной юридической помощи в уголовном судопроизводстве / А.И. Ляхова // *Конституционализация уголовного судопроизводства (к 30-летию Конституционного Суда Российской Федерации) : Сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции, Санкт-Петербург, 30 октября 2021 года / под редакцией К.Б. Калиновского*. – СПб.: Центр научно-информационных технологий «Астерион», 2022. – С. 187–190.

7. Гринь Е.А. К вопросу об особенностях правового регулирования природопользования в агропромышленном комплексе / Е.А. Гринь // *Аграрное и земельное право*. – 2018. – №6 (162). – С. 24–28.

Шашкова Анна Николаевна
канд. юрид. наук, доцент
Бакин Андрей Юрьевич
курсант

Калининградский филиал ФГКОУ ВО
«Санкт-Петербургский университет МВД России»
г. Калининград, Калининградская область

К ПРОБЛЕМЕ РЕАЛИЗАЦИИ ГРАЖДАНАМИ ПРАВА НА ИНФОРМАЦИЮ ОБ УСЛОВИЯХ ДОГОВОРОВ, ЗАКЛЮЧАЕМЫХ НА РЫНКЕ СБЕРЕГАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ

Аннотация: в статье исследуются вопросы реализации прав потребителей на рынке сберегательных услуг, обращается внимание на имеющиеся место проблемы недобросовестного доведением информации о предлагаемых услугах и как следствие навязывания гражданам сложных и рискованных финансовых продуктов. Особое внимание уделяется роли надлежащего информирования клиентов об условиях договора, которое рассматривается в качестве основного инструмента обеспечения прав потребителей на рынке сберегательных услуг. На основе анализа действующего законодательства, правоприменительной практики авторами обосновывается необходимость совершенствования действующего законодательства.

Ключевые слова: вклад, гибридный вклад, страхование вкладов, мисселинг, права потребителей, право на информацию, инвестиционные продукты.

Как показывают результаты независимого мониторинга в области защиты прав потребителей финансовых услуг [4, с. 1–175] недостаточное информирование граждан о заключаемых договорах является серьезным препятствием на пути реализации их прав на рынке сберегательных услуг. Продажи финансовых продуктов зачастую не отражают реальные запросы потребителей и имеют признаки мисселинга, что влечет за собой дополнительные риски для граждан и подрывает их доверие банковской системе. Сказанное подтверждается и отчетом Банка России [2] по работе с обращениями граждан за 2022 год, из которого следует, что более 50 процентов обращений граждан по фактам недобросовестных продаж приходится на банки.

Таким образом, одной из проблем реализации прав потребителей на рынке сберегательных услуг является недобросовестное информирование граждан об условиях заключаемых ими договоров. Следует отметить, что исследования [5,6,7], проведенные нами ранее, показали, что с похожими проблемами сталкиваются потребители финансовых услуг в сфере кредитования. Недостаточное информирование вкладчиков связано также с отсутствием на сайтах банков необходимой информации о минимальных гарантированных ставках, предупреждений о максимальном размере средств, застрахованных в Агентстве по страхованию вкладов, недостаточным информированием о гибридных вкладах. Некоторые финансовые организации не размещают информацию о страховании вкладов и не указывают логотип Агентства, нарушая ст. 6 Федерального закона «О страховании вкладов в банках Российской Федерации» от 23.12.2003 № 177-ФЗ, в которой закреплена обязанность банков размещать информацию о системе страхования вкладов на своем сайте в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», в связи с чем потребители продолжают сталкиваться с ненадлежащим информированием в сфере страхования вкладов.

Несмотря на то, что приведенные примеры свидетельствуют об имеющихся недостатках в правовом регулировании механизма предоставления информации гражданам потребителям на рынке сберегательных услуг, тем не менее, отметим, что отечественное законодательство в области защиты прав потребителей не стоит на месте и активно развивается. Значительным шагом в создании надежной системы информирования граждан вкладчиков стало принятие Федерального закона от 02.07.2021 № 324-ФЗ, дополнившего ФЗ «О банках и банковской деятельности» (далее Закон о банках и банковской деятельности) статьей 36.2 «О порядке информирования физических лиц об условиях заключаемых договоров банковского вклада».

При этом стоит отметить, что сам факт включения вышеуказанной нормы в Закон о банках и банковской деятельности, а также то обстоятельство, что положения статьи 36.2, вводя новое правовое регулирование, несколько конфликтуют с главой 44 ГК РФ, привели к появлению в научной среде дискуссии о правовой природе новых условий, которые должны содержаться в договоре банковского вклада. Как представляется, в этом вопросе следует признать обоснованной правовую позицию, согласно которой перечисленные в статье 36.2 Закона о банках и банковской деятельности условия нельзя признать существенными для договора банковского вклада по тем основаниям, что, во-первых, они прямо не названы таковыми в законе; во-вторых, эти условия не являются необходимыми для договора банковского вклада, поскольку при их отсутствии в данном договоре они восполняются нормами главы 44 ГК РФ, и их отсутствие не приведет к признанию договора незаключенным [3, с. 138]. Разделяя изложенную правовую позицию, одновременно полагаем, что положения о стандарте

информирования, а также условиях заключаемых договоров банковского вклада, стороной которого является гражданин – экономически менее защищенная сторона обязательства, представляют собой важные составляющие правового регулирования договора банковского вклада, связи с чем указанные положения должны быть отражены в главе 44 ГК РФ.

Еще одной проблемой в области реализации прав граждан потребителей является навязывание инвестиционных продуктов финансовыми организациями. Зачастую сотрудники банка заявляют потенциальным вкладчикам, что вклад не самое эффективное использование имеющихся средств. Такие практики продвижения гибридных и инвестиционных продуктов в большинстве случаев не отвечают реальным запросам граждан и несут с собой дополнительные риски. Следует также констатировать, что сотрудниками банка информация о рисках продуктов предоставляется не в полном объеме, а на подавляющем большинстве сайтов, потребитель не увидит предупреждение о том, что система страхования вкладов не действует и доход не гарантирован.

В то же время необходимо учитывать то, что приобретение финансовых услуг в большинстве случаев сопряжено с определенными рисками, а в отношениях с участием потребителя вероятность таких рисков увеличиваются, чему в немалой степени способствуют низкий уровень финансовой грамотности населения и имеющие место факты недобросовестного поведения участников финансового рынка [6, с.403]. Серьезные шаги для решения вышеуказанной проблемы были предприняты регулятором, что выразилось в принятии сначала Указания Банка России от 11 января 2019 г. №5055-У «О минимальных (стандартных) требованиях к условиям и порядку осуществления добровольного страхования жизни с условием периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) и (или) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика», а затем и Указания Банка России от 05.10.2021 № 5968-У «О минимальных (стандартных) требованиях к условиям и порядку осуществления добровольного страхования жизни с условием периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) и (или) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика, к объему и содержанию предоставляемой информации о договоре добровольного страхования жизни с условием периодических страховых выплат (ренты, аннуитетов) и (или) с участием страхователя в инвестиционном доходе страховщика, а также о форме, способах и порядке предоставления указанной информации». Вместе с тем, анализ правоприменительной практики и статистических данных отчета по работе с обращениями граждан Банка России за 2022 год позволяют заключить, что перечисленные меры обеспечивают лишь формальное информирование граждан и с учетом их недостаточной финансовой грамотности не препятствуют проявлениям недобросовестных продаж на рынке сберегательных услуг.

В заключении отметим, что в условиях все более широкого распространения и усложнения финансовых продуктов, информационная асимметрия между потребителями и поставщиками финансовых услуг постоянно возрастает [1, с. 20], в связи с чем, надлежащее информирование об условиях заключаемых договоров должно рассматриваться в качестве фундаментального инструмента обеспечения прав потребителей на рынке сберегательных услуг. Проведенное исследование также позволило сделать вывод о том, что эффективная реализация гражданами права на информацию об условиях заключаемых договорах на рынке сберегательных услуг требует комплексного подхода, включающего четкую правовую регламентацию механизма раскрытия информации, создания условий для поощрения добросовестных практик профессиональных участников рынка и, что не менее важно, последовательного осуществления мер, направленных на просвещение и повышение финансовой грамотности населения в сфере сберегательных услуг.

Список литературы

1. Кокорев Р.А. Информационная асимметрия на финансовом рынке и защита прав потребителей кредитных услуг в Российской Федерации / Р.А. Кокорев, Т.А. Плотникова, А.В. Солодухина // Вестник Московского университета. Серия 6. Экономика. – 2015. – №6. – С 17–39.
2. Отчет о работе с обращениями граждан январь – декабрь 2022 года // ЦБ РФ: официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cbr.ru> (дата обращения 01.04.2023).
3. Сыропятова Н.В., Афанасьев А.Б. Существенные условия договоров банковского вклада и банковского счета / Н.В. Сыропятова, А.Б. Афанасьев // *Ex iure*. – 2022. – №2. – С. 124–139.
4. Четырнадцатый промежуточный отчет по контракту № FEFLP/QCBS-4.11 «Проведение независимого мониторинга в области защиты прав потребителей финансовых услуг» [Электронный ресурс] Официальный сайт Международной конфедерации обществ потребителей (КонФОП) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://konfor.ru/> (дата обращения: 01.04.2023).
5. Шашкова А.Н. Добросовестность кредитора в раскрытии потребителю информации об услугах в сфере кредитования: поиск правовых гарантий / А.Н. Шашкова // Вестник Калининградского филиала Санкт-Петербургского университета МВД России. – 2021 – №3 (65). – С 72–75.
6. Шашкова А.Н. К проблеме навязывания заемщикам потребителям дополнительных услуг / А.Н. Шашкова // Балтийский гуманитарный журнал. – 2021. – Т 10. – №3 (36). – С. 403–405.
7. Шашкова А.Н. Некоторые вопросы реализации потребителем права на необходимую и достоверную информацию об услугах в сфере кредитования / А.Н. Шашкова // Вестник Калининградского филиала Санкт-Петербургского университета МВД России. – 2021. – №1 (63). – С 74–77.

УГОЛОВНОЕ ПРАВО И КРИМИНОЛОГИЯ, УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЕ ПРАВО

Глотова Александра Андреевна
студентка

Макарова Татьяна Анатольевна
канд. юрид. наук, доцент, декан

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный
педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

ХАРАКТЕРИСТИКА ЛИЧНОСТИ МОШЕННИКА

Аннотация: статья посвящена рассмотрению характеристики личности мошенника, изучению ее признаков, рассмотрению причин, повлиявших на совершение преступления. Авторами приведены данные обобщения судебной практики Засвияжского районного суда города Ульяновска.

Ключевые слова: личность мошенника, преступник, мотив.

Изучение личности является важным вопросом в криминологии, так как именно она является центром преступления. Такую мысль высказывает профессор Антонян Ю.М. в своей работе, говоря о том, что предупреждение преступлений возможно лишь в том случае, если все внимание будет сконцентрировано на личности преступника, потому что личность – носитель причин их совершения [1, с. 3].

Обобщение данных личности помогает выявить общий психологический портрет преступника, это помогает найти и изблечить лицо, совершившее преступление.

Долгова А.И. в своей работе отмечает, что важно иметь в виду практическое значение знаний о личности преступника. В уголовном праве многие обстоятельства, характеризующие личность преступника, являются признаком состава преступления, смягчающими или отягчающими обстоятельствами. Они непосредственно влияют на решение вопроса об уголовной ответственности, о квалификации содеянного либо наказании. Также данные о личности влияют на освобождение лица, совершившего преступление, от уголовной ответственности или от наказания, применение принудительных мер воспитательного характера, условно досрочное освобождение от наказания, снятия судимости [2, с. 15].

Что касается процессуального аспекта, здесь личность преступника позволяет определить направление расследования, помогает в построении и проверке следственных версий, решении вопросов о проведении процессуальных действий [3, с. 16].

Например, данные о личности преступника позволяют определить необходимость проведения экспертизы (о вменяемости), обыска, следственного эксперимента. Такие данные, как обстановка в семье и на работе, времяпрепровождение, связи и знакомства обвиняемого, могут помочь обнаружить всех участников преступления, выявить свидетелей, найти вещественные доказательства.

Также Долгова А.И. подчеркивает, что сведения о личности имеют доказательственное значение, например, данные о лице как о человеке слабовольном, безынициативном опровергают показания его соучастников, о том, что данное лицо является организатором или руководителем преступления или организованной группы [4, с. 16].

Анализируя характеризующие виновного социальные признаки и связи, которые в сочетании с определенными условиями и обстоятельствами повлияли на совершение данным лицом преступления, мы можем выявить и устранить причины преступного поведения. Долгова А.И. выделяет три основных направления: [5, с. 17]:

- 1) установление условий нравственного формирования личности (в семье, школе, в быту, знакомства) и их оздоровление;
- 2) анализ нравственных качеств субъекта преступления, а также его социально-психологических свойств (взгляды, навыки, привычки, особенности характера и воли);
- 3) выявление обстоятельств конкретной жизненной ситуации, повлиявшей на совершение преступления, и устранение подобных обстоятельств.

Проблему соотношения психологической характеристики преступника и законопослушного гражданина поднимает Антонян Ю.М., он задается вопросом «Чем преступник отличается от других людей?». Сравнительное психологическое изучение личности законопослушных граждан и больших групп преступников показало следующее: преступники обладают более высоким уровнем импульсивности, т.е. склонностью действовать по первому побуждению, и агрессивностью, что сочетается у них с высокой чувствительностью и ранимостью в межличностных взаимоотношениях. Из-за этого такие лица чаще всего применяют насилие в различных конфликтах. У них плохая социальная приспособляемость, они отчуждены от общества и его ценностей, от малых социальных групп, такие люди хуже усвоили требования моральных и правовых норм [6, с. 9].

Преступное поведение – это не только влияние внешней среды, но и генетически обусловленные задатки, темперамент и характер. Человек выбирает и усваивает те факторы, которые в наибольшей степени соответствуют его природе [7, с. 10].

Поняв, для чего так необходимо изучение личности преступника и чем она обусловлена, дадим характеристику личности мошенника.

Многие авторы для определения криминологической характеристики личности, в том числе личности мошенника, выделяют следующие составляющие:

- 1) социальный статус личности (социально-демографическая характеристика, социальный слой);
- 2) социальные функции личности (уровень умственного и культурно-образовательного развития);
- 3) нравственно-психологические признаки. Нравственно-психологическую составляющую характеризует, в частности, мотив совершения преступления. Ю.М. Антонян выделил следующие мотивы:
 - корыстный мотив. В основе мотивации корыстных мошенников, лежит неконтролируемое стремление к материальному обогащению;
 - игровой мотив. Такие люди совершают мошенничество не столько ради материальной выгоды, сколько ради игры, доставляющей острые ощущения, азарт. Эти лица получают психологическое удовольствие от самого процесса преступной деятельности, что имеет для них самостоятельное значение;
 - самоутверждение. Оно проявляется в стремлении человека утвердить себя на социальном, социально-психологическом и индивидуальном уровнях;
 - семейный мотив. Лица, совершившие мошенничество исходя из данного мотива, преследовали цель обеспечения нужд своего окружения, создание достойного уровня жизни своей семьи;
 - дезактивированный мотив. Для лиц, руководствующихся указанным мотивом, мошенничество стало основным источником дохода;
 - алкогольно-наркотизированный мотив. Встречается крайне редко [8, с. 77].

Также, характеризуя личность мошенника, можно выделить следующие психологические типы мошенников. Гуров А.И. в своей работе выделяет три основных психологических типа. Рассмотрим их подробнее [9, с. 142].

Первый психологический тип заключается в том, что мошенник, используя свои навыки актерского мастерства, входит в доверие жертвы, вызывая к себе жалость либо пытаясь произвести хорошее впечатление и заставить восхищаться собой.

Второй тип характерен для лиц с агрессивным поведением. Он выражается в громких заявлениях относительно высокопоставленных знакомых, наличии связей, а также угроз в сторону несогласных людей.

Третий тип характеризуется спокойным поведением лица, настойчивостью, юридической грамотностью и монотонностью ведения диалога.

Многие авторы выделяют следующие черты мошенников: дар убеждения; адаптивность и гибкость; умение вызывать доверие или уважение; умение работать с информацией и быстрое реагирование на меняющуюся информацию; умение планировать, обдумывать все до мелочей; склонность к риску; высокий самоконтроль, самообладание, терпение, пониженная тревожность.

Также выделяют такие качества, как: изобретательный склад ума, артистизм, коммуникабельные способности, умение произвести впечатление, хитрость, ловкость, энергичность.

Рассмотрим характеристику личности мошенника на примере конкретных уголовных дел Засвижского районного суда города Ульяновска.

В третьем квартале 2022 года федеральными судьями было рассмотрено 8 уголовных дела, по которым к уголовной ответственности было привлечено 9 лиц. Из них число лиц, совершивших мошенничество мужского пола, составляет 10, женского – 1, число лиц ране судимых составляет 4, не судимых – 7. Во втором квартале 2022 года число лиц, совершивших мошенничество мужского пола составляет 2, лица женского пола не привлекались к уголовной ответственности, число лиц, раннее не судимых составляет 2, лица ране судимые к уголовной ответственности не привлекались. (таблица 1,2)

Все лица характеризуются с положительной стороны, в злоупотреблении спиртных напитков замечены не были, на учете в наркологической и психиатрической больницах не состояли.

Число лиц, совершивших мошенничество по данным дела в возрасте до 18 лет, составляет 1, от 18 до 25 – 6, от 26 до 30 – 3, старше 40 – 1. (таблица 3)

По данным уголовным делам, 10 лиц, совершивших мошенничество, имеют среднее образование, одно лицо – образование 9 классов.

Число лиц, не состоящих в браке, составляет 8, в браке – 3, трое имеют малолетних детей. (таблица 4, 5)

Также можно увидеть, что 6 лиц не имеют места работы, неофициально работают – 2, имеют место работы – 2, самозаняты – 1. (таблица 6)

Таким образом, из всего выше указанного можно сделать следующие выводы: меры воздействия на преступников эффективны тогда, когда при их использовании учитывается личность преступника; на личность влияют как внешние, так и внутренние факторы; мошенник направляет свои внутренние качества и умения на то, чтобы войти в доверие к жертве; большинство мошенников имеют среднее образование, чаще всего данное преступление совершают мужчины в возрасте от 18 до 25 лет.

Подводя итог, следует отметить, что разработка и реализация эффективных мер по борьбе и профилактике мошенничества возможна только с учетом характеристики лиц, совершивших мошенничество.

Данные о личностях, привлекаемых к уголовной ответственности за мошенничество (по материалам уголовных дел Засвияжского районного суда г. Ульяновска).

Таблица 1

3 квартал 2022года			
пол		судимость	
муж	жен	судим	не судим
10	1	4	7

Таблица 2

2 квартал 2022года			
пол		судимость	
муж	жен	судим	не судим
2	0	0	2

Таблица 3

До 18 лет	От 18 до 25 лет	От 26 до 30 лет	Старше 40
1	6	3	1

Таблица 4

Не состоят в браке	Состоят в браке
8	3

Таблица 5

Не имеют детей	Имеют детей
8	3

Таблица 6

Не имеют место работы	Неофициально работают	Имеют место работы	Самозанятые
6	2	2	1

Список литературы

1. Антонян Ю.М. Личность преступника. Криминологическое пособие / Ю.М. Антонян, Е.В. Эминов. –М.: ИНФРА, 2019. – 368 с.
2. Личность организованного преступника: криминологическое исследование: монография / под ред. А.И. Долговой – М.: Норма ИНФРА-М, 2022. – 368 с.
3. Гуров А.И. Профессиональная преступность: Прошлое и современность / А.И. Гуров. – М.: юридическая литература, 1990. – 304 с.

Горбань Вероника Романовна

студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ОБЪЕКТИВНАЯ СТОРОНА ПОДСТРЕКАТЕЛЬСТВА К СОВЕРШЕНИЮ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: в УК РФ 1996 года впервые выделена специальная глава, посвященная соучастию в преступлении. В ст. 32 УК РФ содержится развернутое определение соучастия в преступлении как умышленного совместного участия двух или более лиц в совершении умышленного преступления. В ст. 33 УК РФ дается определение соучастников преступления, в том числе и подстрекателя. В статье рассматривается объективная сторона подстрекательства к совершению преступления, различные точки зрения ученых.

Ключевые слова: преступление, подстрекатель, объективная сторона, соучастие, совершение преступления.

Особенности объективной стороны действия подстрекателя к совершению преступления выражаются в их тесной связи с признаками объективной стороны совершенного исполнителем преступления. В этой связи можно говорить об особой конструкции состава преступления, совершенного в соучастии, включающего две группы признаков: 1) признаки, характеризующие состав преступления, предусмотренный статьей Особенной части УК РФ преступления; 2) признаки соучастия в нем, характеризующие совместную преступную деятельность двух или более лиц [1, с. 42].

В данном параграфе пойдет речь именно о второй группе признаков, характеризующих преступные действия подстрекателя, то есть само подстрекательство. Роль первой группы признаков будет рассмотрена при характеристике оснований уголовной ответственности за подстрекательство.

Объективные признаки подстрекательства к совершению преступления указаны в ч. 4 статьи 33 УК РФ, согласно которой «подстрекателем признается лицо, склонившее другое лицо к совершению преступления путем уговора, подкупа, угрозы или другим способом».

В связи с этим актуальным представляется точное определение признаков подстрекательства, что необходимо для правильной квалификации действий подстрекателя и его отграничения от иных соучастников.

Ученые в своих трудах называют различные признаки подстрекательства. Так, А. Жиряев указывал на следующие признака подстрекателя: а) наличие умысла; б) использование средств, по своим свойствам способных вызвать в другом решимость действовать; в) у исполнителя до подстрекателя не было преступного намерения; г) преступление было следствием подстрекательской деятельности. Позднее указанные признаки подстрекателя были дополнены А.П. Козловым еще одним признаком – склонением лица к определенному преступлению. По его мнению, «если суммировать все указанные признаки, то мы получим четко очерченный контур современного подстрекателя» [1, с. 44].

Следует согласиться А.П. Козловым в том, что третий признак выражен у А. Жиряева недостаточно верно, поскольку подстрекатель может склонять к совершению преступления не только исполнителя, но и иных соучастников – организатора, пособника, иных подстрекателей [2, с. 142]. В круг подстрекаемых лиц, на наш взгляд, должен также быть включен и укрыватель преступления. В то же время признаки наличия либо, наоборот, отсутствия у исполнителя преступного намерения (первый и третий признаки) названы как однопорядковые, что затрудняет их оценку при определении подстрекательства.

Таким образом, указанные признаки, с одной стороны, должны быть согласованы между собой и не дублировать друг – друга, а с другой стороны, – отражать системные свойства института подстрекательства к преступлению. Исходя из законодательного определения подстрекателя, можно сделать вывод, что наиболее общим объективным признаком подстрекательства является характер деяния – а именно склонение другого лица к совершению преступления. При этом в дефиниции подстрекателя законодатель прямо указывает на способы склонения другого лица к совершению преступления.

К признакам объективной стороны подстрекательства следует отнести:

- определенную форму проявления совместного участия двух или более лиц совершении преступления – склонение другого лица к совершению определенного преступления;
- указанный в законе способ такого склонения – путем уговора, подкупа, угрозы или другим способом;
- причинную связь между действиями подстрекателя и преступными действиями (бездействием) подстрекаемого лица.

В науке уголовного права под склонением понимается внушение другому лицу мысли о желательности, необходимости и выгоды совершения определенного преступления [2, с. 143].

Из законодательного определения подстрекателя (ч. 4 ст. 33 УК РФ) вытекает такое свойство подстрекательства, как его конкретность. В связи с этим, подстрекательство должно отвечать следующим требованиям: а) оно должно быть обращено к конкретному лицу; б) предполагает совершение конкретного преступления. Подстрекатель всегда склоняет определенное лицо к совершению преступления.

В этом смысле подстрекательство следует отличать от общих призывов и агитации, направленных на формирование общего мнения о желательности совершения определенных общественно-опасных действий (бездействия). Такие действия не содержат признаков подстрекательства и в предусмотренных законом случаях образуют самостоятельные составы преступлений (в частности, ч. 3 ст. 212, ст. 280, 354 УК и др.).

Отличие здесь состоит в том, что, во-первых, подстрекательство всегда адресовано определенному лицу или нескольким лицам, а призывы и агитация обращены к неопределенному кругу лиц. Во-вторых, подстрекательство направлено на возбуждение желания совершить конкретные преступные действия (бездействие), направленные на причинение вреда конкретному объекту, а призывы и агитация, как правило, носят абстрактный характер, они нацелены на возбуждение негативных настроений и эмоций в определенных группах и слоях населения, их общей склонности к совершению антиобщественных действий. Поэтому в таких случаях, например, в призывах к массовым беспорядкам характер деяния не всегда четко определен [3, с.404]. В то же время, нормы Особой части УК об общих призывах к совершению таких действий следует отличать от специальных видов подстрекательства, к числу которых можно отнести, например, вовлечение в совершение преступления несовершеннолетнего (ст. 150 УК) [4, с. 179].

Отсутствует подстрекательство в случаях, когда лицо сообщает какие-либо сведения о самой возможности совершения преступления в определенной ситуации.

Конкретность подстрекательства проявляется также в том, что подстрекатель склоняет другое лицо к совершению определенного преступления (убийству, грабежу, разбою и др.), а не к преступному поведению вообще. Подстрекательство всегда направленно на причинение вреда конкретному объекту уголовно-правовой охраны. Сложно признать подстрекательством к преступлению действия, которые не направлены на склонение к совершению посягательства в отношении определенного объекта.

Некоторые ученые предполагают, что подстрекательство возможно и путем бездействия. Так М.И. Ковалев утверждает, что «теоретически нельзя безоговорочно отрицать возможность подстрекательства путем бездействия» [5, с. 121].

На наш взгляд, подстрекательство возможно только путем активных действий, направленных на склонение другого лица к совершению преступления. Конклюдентное согласие либо молчаливое одобрение действий исполнителя, связанных с подготовкой преступления, не может рассматриваться как подстрекательство к преступлению. Представляется, что бездействие при определенных обстоятельствах может лишь способствовать совершению преступления, что, согласно ч. 5 ст. 33 УК РФ, является пособничеством.

Список литературы

1. Мирзоян В.Г. Подстрекательство к совершению преступления в российском и зарубежном уголовном праве: специальность 12.00.08 «Уголовное право и криминология; уголовно-исполнительное право»: дис. ... канд. юрид. наук / М.В. Георгиевна. – Краснодар, 2012. – 223 с. – EDN QFYKJP.
2. Мирзоян В.Г. Понятие подстрекательства к совершению преступления в УК Российской Федерации и зарубежных стран / В.Г. Мирзоян // Общество и право. – 2009. – №4 (26). – С. 142–145. – EDN ONICJD.
3. Курс уголовного права. Т. 1. Общая часть. Учение о преступлении / под ред. Н.Ф. Кузнецовой, И.М. Тяжковой. – М.: ИКД Зерцало-М, 2002. – 534 с.
4. Мирзоян В.Г. Основания уголовной ответственности за подстрекательство к совершению преступлений / В.Г. Мирзоян // Общество и право. – 2011. – №5 (37). – С. 179–182. – EDN PBNJPH.
5. Ковалев М.И. Соучастие в преступлении / М.И. Ковалев. – Ч. 2. Виды соучастников и формы участия в преступной деятельности. – Свердловск, 1962. – 335 с.

Горбань Вероника Романовна
студентка

Турова Дарья Евгеньевна
магистрант

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ИНСТИТУТ СОУЧАСТИЯ И ЕГО ЗНАЧЕНИЕ В ОБЩЕЙ СИСТЕМЕ УГОЛОВНОГО ПРАВА РОССИИ

***Аннотация:** статья посвящена теме института соучастия и его значение в общей системе уголовного права России. В системе институтов и норм уголовного законодательства важное место отводится институту соучастия, который в своей служебной роли подчинен общим задачам уголовного законодательства, т.е. призван охранять права и свободы человека и гражданина, собственность, общественный порядок и общественную безопасность, окружающую среду, конституционный строй Российской Федерации от преступных посягательств, обеспечивать мир и безопасность человечества, а также предупреждать преступления (ст. 2 Уголовного кодекса Российской Федерации).*

Ключевые слова: соучастие, преступление, ответственность.

Специальное значение института соучастия в общей системе уголовного права России заключается в том, что он:

- 1) закрепляет виды общественно опасных деяний, не предусмотренных нормами Особенной части Уголовного кодекса, но требующих применения уголовно-правовых мер борьбы с ними;
- 2) устанавливает принципы и условия ответственности за совершение этих деяний;
- 3) разрабатывает критерии определения наказания лицам, совместно участвовавшим в совершении преступления, которыми должен руководствоваться суд;
- 4) служит теоретической основой для определения форм организованной преступной деятельности.

Определение соучастия дано в ст. 32 УК РФ, согласно которой «соучастием в преступлении признается умышленное, совместное участие двух или более лиц в совершении умышленного преступления». Будучи особой формой совершения преступления, соучастие характеризуется рядом объективных и субъективных признаков [1, с. 53].

Законодательное определение соучастия включает три специфических признака:

- 1) участие в преступлении двух или более лиц;
- 2) совместность их преступной деятельности;
- 3) совместность их умышленного участия в совершении умышленного преступления [2, с. 29].

Первые два признака носят объективный характер, они характеризуют внешние особенности групповой преступной деятельности, а третий признак субъективный.

Совместность выражается в том, что виновные лица во взаимосвязи совершают умышленное преступление и сообща причиняют преступный результат. Усилия виновных, следовательно, при совместной

деятельности объединяются. Каждый из них выполняет свою долю единого преступления, чем содействует осуществлению намерений соучастников [3, с. 214].

Причинная связь между действиями каждого соучастника и преступным результатом в целом – необходимое условие совместности. Ее суть состоит в том, что каждый соучастник взаимосвязан хотя бы с одним из других соучастников, прилагает свои усилия для достижения общего преступного результата и создает необходимые условия. Кроме того, их действия по времени предшествуют или совпадают с совершением преступления.

Умышленная деятельность – умышленное совместное участие в совершении умышленного преступления. Будучи умышленной, деятельность всех соучастников, характеризуется всегда только прямым умыслом [4, с. 143].

Интеллектуальный элемент умысла характеризуется двумя субъективными признаками – взаимной осведомленностью о совершении преступления и согласованностью действий соучастников, которая состоит, во-первых, в том, что они, в том числе исполнитель, пособник и др., осознают, что совершают преступление не в одиночку, а в ходе совместного присоединения к совершению преступления других лиц (не менее одного).

Взаимная осведомленность заключается в том, что каждый соучастник осознает совершение другими соучастниками не любого, а определенного преступления или нескольких преступлений. Каждый из соучастников осознает общественно опасный характер не только своих действий, но и деяний других соучастников, а также предвидит возможность или неизбежность наступления их преступных последствий. Отсутствие согласованности как субъективного признака исключает и само соучастие.

Согласованность действий и соглашение о намерениях представляют собой сговор, с которого фактически и начинается соучастие. По содержанию сговор охватывает собой соглашение о предмете, характере, а также целях преступления, способе его совершения, порядке использования преступных результатов, методах сокрытия следов преступлений и способах противодействия следствию и др. Характерно, что важным моментом сговора становится изъявление намерения, желания и дача согласия совершить конкретное преступление или несколько определенных преступлений, поскольку соучастники могут нести ответственность лишь за преступление, ставшее предметом сговора. Сговор может быть в письменной, устной форме либо в виде жестов, понимающих взглядов, т. е. конклюдентных действий, заменяющих устное соглашение. Сговор может быть предварительным, т. е. состоявшимся до начала преступления, а также возникшим в процессе совершения преступления до его окончания [4, с. 144]. Будучи одним из условий совершения умышленных преступлений, сговор согласно ч. 1 ст. 30 УК РФ представляет собой один из видов приготовления к нему. В то же время в специально указанных в законе случаях наличие только одного сговора о создании устойчивой вооруженной банды (ст. 209 УК), преступного сообщества (ст. 210), религиозного или общественного объединения, посягающего на личность и права граждан (ст. 239 УК), составляет оконченное преступление. Следует подчеркнуть, что, совместно совершая преступление, соучастники могут руководствоваться различными мотивами и целями, общность которых не является обязательным признаком соучастия.

Соучастие подразделяется на виды и формы. Этот вопрос в настоящее время имеет особую актуальность, поскольку практика испытывает серьезные трудности в квалификации преступных деяний организованных преступных формирований многочисленных модификаций.

Выделяются два вида соучастия: простое (соисполнительство), а по субъективной стороне – совиновничество; сложное, при котором каждый из соучастников выполняет различные по характеру действия, по субъективной стороне – соучастие в тесном смысле слова.

Простое соучастие как вид характеризуется тем, что все участники совместной преступной деятельности являются исполнителями преступления. Данный вид соучастия именуется соисполнительством и совиновничеством. Соисполнителем лицо может быть признано, если доказано, что оно выполняло хотя бы часть действий, составляющих объективную сторону преступления.

Сложное соучастие, или соучастие с различным исполнением ролей, характеризуется следующими элементами. При сложном соучастии действия, составляющие объективную сторону преступления, совершаются виновными с исполнением различных ролей – исполнителя, организатора, подстрекателя, пособника. Причем необязательным является выполнение всеми соучастниками действий по непосредственному совершению преступления [5, с. 179]. Сами по себе действия организатора, подстрекателя и пособника, не связанные с деятельностью исполнителя, непосредственного вреда объекту посягательства не причиняют, но общественная опасность подстрекателя заключается в том, что он вызывает действия исполнителя и преступный результат, в котором реализуются преступные замыслы и инициативы подстрекателя, осуществляемые через исполнителя и совместно с ним. Учитывая, что основным отличительным признаком сложного соучастия является распределение ролей, можно говорить о том, что оно преимущественно совершается по предварительному сговору, хотя таковой может возникнуть и в ходе совершения преступления. Действия организатора, подстрекателя и пособника квалифицируются по соответствующей статье УК, устанавливающей ответственность за данное преступление, со ссылкой на ст. 33 УК РФ, за исключением случаев, когда они одновременно являлись соисполнителями преступления [5, с. 180].

Следует согласиться с мнением, что соучастие и его виды сами по себе как правовые понятия не создают никаких особых оснований уголовной ответственности, а лишь предполагают применение

общих принципов ответственности по уголовному праву Российской Федерации. Этот вывод подтверждается и тем, что в качестве обстоятельства, отягчающего наказание, предусмотренного ст. 63 УК РФ, соучастия не называется [6, с. 246].

Список литературы

1. Ковалев М.И. Соучастие в преступлении. Виды соучастников и формы участия в преступной деятельности / М.И. Ковалев. Свердловск, 1962. – 335 с.
2. Мирзоян В.Г. Подстрекательство к совершению преступления в российском и зарубежном уголовном праве: дисс. ... канд. юр. наук – Краснодар, 2012. – 223 с. – EDN QFYKJP.
3. Курс уголовного права. Том 1. Общая часть. Учение о преступлении / под ред. Н.Ф. Кузнецовой, И.М. Тяжковой. – М.: ИКД Зерцало-М, 2002. – 534 с.
4. Мирзоян В.Г. Понятие подстрекательства к совершению преступления в УК Российской Федерации и зарубежных стран / В.Г. Мирзоян // Общество и право. – 2009. – №4 (26). – С. 142–145. – EDN ONICJD.
5. Мирзоян В.Г. Основания уголовной ответственности за подстрекательство к совершению преступлений / В.Г. Мирзоян // Общество и право. – 2011. – №5 (37). – С. 179–182. – EDN PBNJPH.
6. Саркисян В.Г. Проблемы дифференциации наказания за подстрекательство к совершению преступления / В.Г. Саркисян // Евразийский юридический журнал. – 2016. – №4 (95). – С. 246–248. – EDN VZWGOV.

Горбань Вероника Романовна
студентка

Турова Дарья Евгеньевна
магистрант

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный
университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ПРЕДПОСЫЛКИ ВВЕДЕНИЯ НАКАЗАНИЯ В ВИДЕ ОГРАНИЧЕНИЯ СВОБОДЫ В УГОЛОВНЫЙ КОДЕКС РФ

***Аннотация:** статья освящает предпосылки введения наказания в виде ограничения свободы в Уголовный кодекс РФ. Для преодоления негативных последствий, связанных с применением наказания в виде лишения свободы, в системе уголовных наказаний имеется ряд альтернативных лишению свободы наказаний, в том числе такой вид наказания, как ограничение свободы. Данное наказание было предусмотрено Уголовным Кодексом Российской Федерации в его первоначальной редакции ещё в 1996 году. В то время ограничение свободы имело совершенно другое содержание, нежели в настоящее время и заключалось в том, что осуждённые к исследуемому виду наказания должны были содержаться в специализированных исправительных центрах, без изоляции от общества.*

***Ключевые слова:** ограничение свободы, наказание, преступление, ответственность.*

В России историю развития уголовного наказания в виде ограничения свободы можно поделить на два типа. Первым этапом можно считать наказание, которое содержалось в первоначальной редакции Уголовного Кодекса Российской Федерации, возникновение его отсчитывается с момента вступления его в силу, т.е. с 1 января 1997 г., до этого в истории нашей страны такого уголовного-правового института не существовало [1, с. 34].

Второй этап развития данного института берет начало с момента вступления в силу «Федерального закона от 27 декабря 2009 н. №377-ФЗ», то есть с 10 января 2010 г. Данным Федеральным законом было значительно переработано содержание наказания в виде ограничения свободы, фактически эта реформа «вдохнула жизнь». В данный институт, так как в его первоначальном виде он был только в теории и фактически не применялся [2, с. 192].

Впервые в Российской Федерации это наказание было предусмотрено в УК РФ 1996 года. В соответствии со ст. 4 Закона «О ведении в действие Уголовного кодекса Российской Федерации» положение об ограничении свободы должны были вводиться в действие федеральным законом после вступления в силу Уголовно-исполнительного кодекса Российской Федерации (УИК РФ), по мере создания необходимых условий для исполнения данного вида наказания, но не позднее 2001 г. В итоге предполагалось начать применять этот вид наказания не далее, чем в 2005 году, но этого не произошло вплоть до 2010 года, когда произошло реформирование данного института [3, с. 108].

Наказание в виде ограничения свободы в первой редакции уголовного закона предполагалось применять к лицам, впервые совершившие преступления с умышленной формы вины, не имеющих ранее судимости, на срок от одного года до трех лет, лицам, осужденным за неосторожные преступления на срок от одного года до пяти. Так же к лицам, осужденным к наказанию в виде обязательных или исправительных работ, оно могло быть заменено ограничением свободы на срок не менее одного года. А при злостном уклонении от некоторых видов наказания например (штраф), не отбывая

часть могла быть заменена ограничением свободы. Равно и не отбывая часть лишения свободы, могла быть заменена данным более мягким видом санкции [4, с. 247].

Лица, осужденные к наказанию в виде ограничения свободы, должны были отбывать наказание в специализированных исправительных центрах, которые должны были относиться к виду учреждений открытого типа, не предусматривающих изоляцию осужденного от общества [5, с. 25].

Для того чтобы осужденный не потерял социально значимых связей с родственниками и знакомыми и знакомыми, исправительные центры должны были находиться по месту жительства данных лиц или на территории субъекта, в котором он проживал. Осужденные, отбывающие наказание в данных учреждениях, были вправе иметь при себе денежные средства и распоряжаться ими, получать заочное образование в учреждениях среднего и высшего образования, находившего на территории субъекта Федерации по месту отбывания наказания. В это же время, в таких исправительных центрах должен был осуществляться строгий надзор за содержанием осужденных к ограничению свободы.

Статьей 50 УИК РФ (в редакции от 01.07.1997 г.) был определен порядок отбывания наказания в виде ограничения свободы, согласно которой органы местного самоуправления по предоставлению органов внутренних дел должны были определять границы территории исправительного центра и устанавливать правила проведения населения на этой территории. У лиц, отбывающих наказание в виде ограничения свободы, были обязанности: жить по правилам внутреннего распорядка исправительных центров, постоянно находится на территории исправительного центра, покидать его можно было только с разрешения администрации. Был возможен выезд за пределы центра сроком не более пяти суток. Осужденные должны были проживать в специализированных общежитиях, которые им было запрещено покидать в ночное время без разрешения администрации. Так же данные лица были обязаны во внерабочее время бесплатно участвовать в благоустройстве зданий и на территории исправительных центров, но не более двух часов в неделю. Так же осужденные должны были иметь при себе документы, устанавливающие их личность.

Во время срока отбывания наказания с лицами, проживающими в исправительных центрах, администрацией данных центров, должны были проводиться воспитательные работы. Участие осужденных в воспитательных мероприятиях в дальнейшем планировалось учитывать при определении степени их исправления.

При условии хорошего поведения и добросовестного отношения к труду, осужденный к ограничению свободы мог поощряться администрацией исправительного учреждения благодарностью, разрешением выезда за пределы центра в выходные и праздничные дни, денежными премиями или досрочным снятием ранее наложенных взысканий [6, с. 182].

Так же изменилась возможность условно-досрочного освобождения от отбывания наказания. За злостное уклонение от отбывания наказания в виде ограничения свободы признавалось самовольное без уважительных причин оставления осужденным территории исправительного центра, невозвращение или несвоевременное возвращение к месту отбывания наказания, а также оставление места работы или жительства. Если осужденный не был обнаружен в течении 15 суток, он должен был быть объявлен в розыск и подлежал задержанию. При задержании данного лица органами внутренних дел, оно направлялось под конвоем в исправительный центр, при этом было предусмотрено направления в суд представление о замене, не отбытой части наказания в виде ограничения свободы, лишением свободы.

Производя анализ санкций статей уголовной части уголовного кодекса Российской Федерации 1996 года. В редакции до 2010 года, необходимо отметить, что наказание в виде ограничения предусматривалась в санкциях за совершение преступлений небольшой и средней тяжести [7, с. 147]. Но в некоторых случаях данный вид наказания мог назначаться по решению суда, а преступления тяжкой и особо тяжкой категории – при условии наличия исключительных обстоятельств в порядке назначения более мягкого наказания, чем предусмотрено за данное преступление (статья 64 УК РФ 1996 г.) и при вердикте присяжных заседателей об особом снисхождении к виновному (ч. 2 ст. 65 УК РФ 1996 г.). В части 1 статьи 49 УИК РФ (в старой редакции) предусматривалось, что срок ограничения свободы начинал исчисляться со дня постановки осужденного на учет в исправительном центре. В этот срок также засчитывается время содержания осужденного под стражей в порядке меры пресечения и время следования под конвоем из исправительного учреждения в исправительный центр. Причем один день заключения под стражей или под конвоем равнялось двум дням ограничения свободы.

Наказание в виде ограничения свободы в старом законодательстве могло назначаться только как основной вид наказания (ст. 53 УК РФ 1996 г.) Данное наказание устанавливалось, как альтернативный вид лишению свободы или аресту, часто занимая промежуточное положение между данными наказаниями и более мягкими видами, такими как исправительные работы, штраф и другие.

Территория исправительного центра, а также правила поведения населения на данной территории должны были устанавливаться органами местного самоуправления по представлению органов внутренних дел.

В исправительных центрах должны были действовать Правила внутреннего распорядка исправительных центров, которые в свою очередь должны были быть утверждены Министерством Юстиций Российской Федерации с Генеральной прокуратуры Российской Федерации.

Наказание в виде ограничения свободы в первоначальной редакции закона резко критиковалось научными деятелями в специальной литературе [8, с. 25]. Были предложения о том, что могут возникнуть сложности в

практической реализации ограничения свободы: также указывалось на отсутствие специфики карательного содержания ограничения свободы по сравнению с лишением свободы, отбываемым в колониях – поселениях.

Бесспорно, не последней причиной отказа нашего законодателя от данного вида наказания в предыдущей редакции стала подтвержденная тринадцатилетней практикой действия уголовного кодекса невозможность применения ограничения свободы в обозримом будущем. Это связано, прежде всего, с необходимостью строительства исправительных центров, а также обучение и содержание персонала этих центров, на что необходимо значительное бюджетное финансирование, с чем как раз и возникли проблемы. Кроме того, реализация ограничения свободы в его новом варианте (как альтернатива лишению свободы) означает гуманизацию уголовной политики по отношению к лицам, совершившие преступления небольшой или средней тяжести, и позволит уменьшить нагрузку на систему учреждений, в которых отбывается наказание в виде лишения свободы.

В итоге Федеральным законом от 27 декабря 2009 г. №377-ФЗ была изменена редакция ст. 53 Уголовного кодекса Российской Федерации, в связи, с чем кардинальным образом было изменено наказание в виде ограничения свободы в Российской Федерации. На этом этапе уже не было предусмотрено создание исправительных центров, а ограничение свободы заключается в том, что на лицо, осужденное данному виду наказания, накладываются некоторые ограничения, которые он обязан выполнять в течение испытательного срока под угрозой замены ограничения свободы более строгим видом наказания.

Таким образом, стоит сделать вывод, что в наше время ограничение свободы имеет ряд отличий с первоначальной редакцией, это подтолкнуло законодателя к реформированию ограничения свободы, и мы видим, что государство реагирует на усовершенствование системы наказания.

Список литературы

1. Бегитова Н. Каждый имеет право / Н. Бегитова // Право и защита. – №1. – 2010. – С. 34.
2. Саркисян В.Г. К вопросу о назначении наказания в виде ограничения свободы / В.Г. Саркисян // Евразийский юридический журнал. – 2018. – №11 (126). – С. 192–194. – EDN YQTNMT.
3. Помошкова Н.В. Исторический аспект института уголовного наказания в виде ограничения свободы: российский и зарубежный опыт / Н.В. Помошкова // Вестник Казанского юридического института МВД России. – 2015. – №21. – С. 108.
4. Саркисян В.Г. Проблемы дифференциации наказания за подстрекательство к совершению преступления / В.Г. Саркисян // Евразийский юридический журнал. – 2016. – №4 (95). – С. 246–248. – EDN VZWGOV.
5. Соколов И.В. Ограничения свободы как вид уголовного наказания: дис. канд. юрид. наук 12.00.08. – Уфа, 2012. – С. 25.
6. Мирзоян В.Г. Основания уголовной ответственности за подстрекательство к совершению преступлений / В.Г. Мирзоян // Общество и право. – 2011. – №5 (37). – С. 179–182. – EDN PBNJPH.
7. Мирзоян В.Г. Подстрекательство к совершению преступления в российском и зарубежном уголовном праве: дисс. ... канд. юрид. наук. – Краснодар, 2012. – 223 с. – EDN QFYKJP.
8. Головки Л.В. Альтернатива ограничения свободы / Л.В. Головки // Юрист. – 2010 – №3. – С. 25.

Грузинская Екатерина Игоревна

канд. юрид. наук, заведующая кафедрой

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский

государственный университет» в г. Новороссийске

г. Новороссийск, Краснодарский край

Чернов Егор Эдуардович

студент

ФГБОУ ВО «Ярославский государственный

университет им. П.Г. Демидова»

г. Ярославль, Ярославская область

СТЕПЕНЬ ОПРЕДЕЛЕННОСТИ КАК КРИТЕРИЙ РАЗГРАНИЧЕНИЯ САНКЦИЙ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: статья посвящена вопросам классификации санкций в системе наказаний в уголовном праве Российской Федерации. Авторы рассматривают значение и содержание степени определенности как основания разграничения санкций, приводят примеры различных видов санкций в уголовном законодательстве России, Советского Союза, зарубежном праве.

Ключевые слова: уголовная ответственность, государственное принуждение, наказание, санкция, классификация санкций.

В правовой доктрине принято, что главным основанием деления уголовно-правовых санкций выступает степень их определенности. В УК РФ санкции по степени определенности можно разделить на абсолютно-определенные, относительно-определенные и абсолютно-неопределенные.

Абсолютно-определенные санкции. Абсолютно-определенные уголовно-правовые санкции предусматривают, в подавляющем большинстве случаев, единственную меру государственного принуждения и точный ее размер, т.е. вид наказания конкретизированного размера. В действующем УК РФ подобных санкций не содержится. С учетом принципа справедливости и гуманизма подход отечественного законодателя представляется вполне логичным. Более, того, наличие в действующем УК РФ абсолютно-определенных санкций исключало бы возможность применения судами ст. 61, 62, 63, 66, 68 уголовного закона. В свою очередь,

Е.Н. Евлоев приводит в пример санкцию ст. 187 УК РСФСР 1960 г., содержащую запрет на самовольное возвращение высланного в запрещенные для проживания места. В качестве наказания данная норма предусматривала единственную меру принуждения – замену высылки ссылкой на неотбытый срок [1, с. 97].

Кроме того, абсолютно-неопределенная санкция может предусматривать несколько видов наказаний, которые применяются одновременно и не предоставляют правоприменителю пространства для маневра. Соответствующие примеры абсолютно-определенных уголовно-правовых санкций можно обнаружить, обратившись к дореволюционным источникам права. Например, в соответствии ст. 241 Уложения о наказаниях уголовных и исправительных 1885 г. покушение на жизнь и здоровье императора каралось лишением всех прав состояния и смертной казнью. В Артикуле воинском 1715 г. Петра Первого также можно найти примеры абсолютно-определенных санкций. Так, в соответствии с арт. 94 дезертирство наказывалось шельмованием и смертной казнью.

Однако, нельзя делать вывод об архаичности подобного рода санкций, основываясь исключительно на опыте отечественного правотворчества. Так, абсолютно-определенные санкции находят свое отражение в УК Франции. В частности, согласно ст. 221–5 УК Франции, посягательство на жизнь другого человека путем использования или назначения веществ, способных повлечь смерть, образует отравление (*empoisonnement*), наказывается тридцатью годами уголовного заключения. Абсолютно-определенные санкции можно обнаружить, обратившись к УК ФРГ. Так, согласно параграфу 211, лицо, совершившее тяжкое убийство (*mord*) наказывается пожизненным лишением свободы. Таким образом, европейское уголовное законодательство свидетельствует об актуальности использования абсолютно-определенных санкций. В доктрине отечественного уголовного права использование подобных санкций со стороны европейского законодателя объясняется его стремлением к достижению цели устрашения, а также реализации превентивной функции уголовного закона [2, с. 24].

Абсолютно-неопределенные санкции. Под абсолютно-неопределенными санкциями традиционно понимают такие санкции, которые не содержат указания на размер (срок) наказания, включая случаи отсутствия указания на какой-либо определенный вид наказания. В УК РФ такого вида санкции отсутствуют. Примеры подобных санкций содержал в себе УК РСФСР 1926 г. Так, в соответствии со ст. 67, наказанием за уклонение от призыва к отбыванию действительной военной службы являлось дисциплинарное взыскание, налагаемое военным начальством части, куда направляется уклонившийся. Примеры абсолютно-неопределенных санкций содержатся и в более древних источниках отечественного права. Например, ст. 54 Судебника 1550 г. предусматривала наказание «а в казни что государь укажет».

В зарубежных нормативных источниках санкции такого вида практически не встречаются. Параграф 223 УК ФРГ предусматривает наказание в виде лишения свободы до пяти лет или штрафом, не конкретизируя при этом его размеры. Однако, данная уголовно-правовая санкция не может в полной мере претендовать на звание абсолютно-неопределенной, поскольку отсутствие регламентации размера наказания в данном случае компенсируется положениями общей части уголовного закона. Таким образом, абсолютно-неопределенные санкции представляют собой полную противоположность абсолютно-определенным санкциям. В отличие от последних, абсолютно-неопределенные санкции формально развязывают руки правоприменителю, отдавая ему на откуп дифференциацию ответственности [3, с. 67].

Относительно-определенные санкции. Данный вид уголовно-правовых санкций на сегодняшний день является единственным видом санкций, которые нашли отражение в нормах УК РФ. Относительно-определенные санкции дают правоприменителю возможность выбора вида государственного принуждения и его размер в пределах, который установлен нормой. Посредством данного вида санкции законодатель устанавливает границы наказуемости. При этом, целесообразно, выделить разновидности такого вида уголовно-правовых санкций. Так, в зависимости от количества границ наказуемости, установленных в санкции, относительно-определенные санкции можно разделить на: а) имеющие и верхнюю, и нижнюю границу наказания; б) имеющие только верхнюю границу наказания; в) имеющие только нижнюю границу наказания.

Относительно-определенные санкции, имеющие и верхнюю, и нижнюю границу наказания. Такой способ изложения санкции является вторым по частоте его использования в нормах Особенной части УК РФ. При этом, исходя из анализа УК РФ, такие санкции, как правило, являются частью норм, в диспозиции которых законодатель описывает наиболее опасную форму преступного поведения. Например, при описании преступлений против жизни и здоровья, подобные санкции встречаются в нормах, предусматривающих ответственность за умышленные деяния, повлекшие смерть потерпевшего, при отсутствии привелигирующих признаков (ч. 1 и ч. 2 ст. 105, ч. 1 и ч. 2 ст. 110 УК РФ). Кроме того, в ряде статей Особенной части УК РФ данный вид санкций является частью норм, в диспозиции которых описывается деяние с квалифицирующими признаками (ч. 2 ст. 126, ч. 2 ст. 127).

Относительно-определенные санкции, имеющие только верхнюю границу наказания. Данный вид санкции является наиболее распространенным видом санкций в тексте УК РФ. Относительно-определенные санкции отечественный законодатель использует в нормах, диспозиция которых описывает формы преступного поведения, которые, по мнению законодателя, не являются наиболее опасными. Подавляющее большинство частей первых норм Особенной части УК РФ, имеют в своей структуре данный вид санкции.

Относительно-определенные санкции, имеющие только нижнюю границу наказания. Подобный вид санкции не нашел своего отражения в действующем УК РФ. Примеры подобных санкций можно обнаружить, обратившись к предшественникам УК РФ. Например, ст. 59.8 УК РСФСР 1926 г. предусматривала наказание в виде лишения свободы на срок не ниже трех (ч. 1 ст. 59.8) и не ниже пяти лет (ч. 1 ст. 59.8). Однако такие санкции используются зарубежным законодателем. Они, в частности, известны Уголовному уложению ФРГ. Согласно параграфу 178, сексуальное насилие, повлекшее смерть, карается пожизненным заключением или тюремным заключением сроком не менее десяти лет. Такие относительно-определенные санкции, как и в случае с абсолютно-определенными санкциями, имеют своей целью устрашение потенциального преступника.

Список литературы

1. Евлов Е.Н. Санкции в составах преступлений, совершенных по неосторожности / Е.Н. Евлов // Общество: политика, экономика, право. – 2011. – №1. – С. 97–104.
2. Шуба Е.С. Санкции в уголовном законодательстве зарубежных стран: сравнительный анализ / Е.С. Шуба // Актуальные вопросы борьбы с преступлениями. – 2019. – №2. – С. 23–25.
3. Соловьев О.Г. Место и значение приемов законодательной техники в процессе конструирования норм уголовного законодательства / О.Г. Соловьев // Юридическая наука. – 2015. – №3. – С. 65–68.

Зверева Надежда Олеговна

студентка

ФГКОУ ВО «Московская академия Следственного
комитета Российской Федерации»
г. Москва

О НЕКОТОРЫХ ВОПРОСАХ ПРИВЛЕЧЕНИЯ МЕДИЦИНСКИХ РАБОТНИКОВ ПО СТАТЬЕ 238 УК РФ

Аннотация: *в статье рассмотрены актуальные проблемы, возникающие при квалификации преступлений, совершенных медицинскими работниками, в частности возможно ли привлечь врачей по статье 238 УК РФ и как ограничить этот состав преступления от схожего состава, предусмотренного ч. 2 ст. 109 УК РФ. Изучены мнения медицинских юристов и проанализированы нормативно-правовые акты в этой сфере.*

Ключевые слова: *медицинские работники, стандарты, медицинская помощь, состав преступления, медицинская услуга, ненадлежащее оказание помощи.*

В настоящее время остро стоит вопрос о том, законно ли привлекать медицинских работников, т.е. физических лиц, которые имеют медицинское или иное образование, работают в медицинской организации и в трудовые (должностные) обязанности которых входит осуществление медицинской деятельности, к уголовной ответственности по статье 238 УК РФ. На защиту врачей встают медицинские юристы, такие как руководитель юридической службы Национальной медицинской палаты Айдарова Л.А., депутат, научный руководитель и президент НМИЦ ДГОИ им. Дмитрия Рогачева

А.Г. Румянцев, глава Комитета Госдумы по охране здоровья Д.А. Хубезов, называя эту статью Уголовного Кодекса «опасной». Наиболее полно свою позицию высказывает кандидат медицинских наук И.О. Печерей. В своей работе он отмечает несколько критериев, по которым он считает недопустимым применение статьи 238 УК РФ по отношению к медицинским сотрудникам. Однако думается, что многие из них оспоримы.

Итак, по мнению И.О. Печерей: «Статья 238 УК РФ не применима к медицинскому работнику, поскольку содержит в себе состав преступления с прямым умыслом, заключающимся в осознанном совершении действия, представляющих опасность для пациентов, который у медицинского работника де-факто отсутствует.» [2] В Уголовном Кодексе существуют преступления, субъективная сторона которых выражена в двойной форме вины. Естественно врач, при оказании услуг, не отвечающих требованиям безопасности, не желает наступления последствий, указанных в квалифицированных составах ст. 238 УК РФ, однако он имеет возможность предвидеть факт наступления события и самонадеянно рассчитывает на его предотвращение либо врач не может предвидеть, но может и должен предугадать наступление таких последствий. На само совершение действий, указанных в диспозиции, у медицинского сотрудника имеется прямой умысел. Кроме того, часть первая рассматриваемой статьи, вообще не содержит в себе обязательного наступления последствий, то есть состав является формальным. «Преступления с двойной формой вины в любом случае считаются совершенными умышленно» [1]. Указанную позицию подтверждает и Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 25.06.2019 №18 «О судебной практике по делам о преступлениях, предусмотренных статьей 238 Уголовного кодекса Российской Федерации». В соответствии с п. 6 «Если в результате производства, хранения, перевозки в целях сбыта или сбыта товаров и продукции, выполнения работ или оказания услуг, не отвечающих требованиям безопасности, а также неправомерных выдачи или использования официального документа, удостоверяющего соответствие указанных товаров, продукции, работ или

услуг требованиям безопасности, причиняются по неосторожности тяжкий вред здоровью либо смерть, то в целом такое преступление признается совершенным умышленно» [3].

Так, С.Т.Л., являлась физическим лицом, не зарегистрированным в инспекции федеральной налоговой службы в качестве индивидуального предпринимателя, не имея лицензии на осуществление медицинской деятельности, которая подлежит обязательному лицензированию, в том числе, не имея лицензии на осуществление косметологической деятельности и деятельности в области пластической хирургии, имея сертификат по специальности «травматология-ортопедия», нарушила порядок оказания медицинской помощи по профилю «косметология», утвержденный Приказом Министерства здравоохранения и социального развития РФ от 18.04.2012 №381н «Об утверждении Порядка оказания медицинской помощи населению по профилю «косметология», из корыстных побуждений, не имея на то законных оснований, в не принадлежащем ей нежилом помещении, произвела косметологическую процедуру – подтяжку лица, в виде пластической операции, за денежное вознаграждение в размере 15 000 рублей, при помощи хирургического скальпеля, выбрала тактику проведения операции, не обеспечивающую сохранение естественных черт и кожных покровов лица потерпевшей. В связи с оказанием потерпевшей указанной услуги ненадлежащего качества, а также по причине наличия болевых ощущений в области причиненных ран, потерпевшая была вынуждена обратиться в медицинское учреждение, где ей была оказана квалифицированная медицинская помощь в заживлении послеоперационных ран, причиненных С.В.Л. и повлекших неизгладимое обезображивание лица потерпевшей, что является причинением тяжкого вреда здоровью.

В указанном случае С.В.Л. осознавала, что нарушает требования безопасности, что не имеет предусмотренных законом оснований для оказания услуг по профилям «косметология», «пластическая хирургия», предвидела возможность наступления общественно опасных последствий своих действий в виде причинения тяжкого вреда здоровью, в силу того, что имеет высшее медицинское образование, является специалистом в области педиатрии. В связи с чем по отношению к действиям имеется прямой умысел, хотя наступления указанных последствий она не желала.

Еще одним аргументом в пользу медицинских работников, по мнению юристов, является отсутствие соответствующих критериев безопасности предоставления услуг, установленных законодательно. Рассматривая этот вопрос стоит обратиться к Федеральному закону «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» от 21.11.2011 №323-ФЗ. Согласно п. 2 ст. 79 указанного закона «медицинская организация обязана организовывать и осуществлять медицинскую деятельность в соответствии с законодательными и иными нормативными правовыми актами Российской Федерации, в том числе порядками оказания медицинской помощи, и с учетом стандартов медицинской помощи, обеспечивать оказание медицинскими работниками медицинской помощи на основе клинических рекомендаций, а также создавать условия, обеспечивающие соответствие оказываемой медицинской помощи критериям оценки качества медицинской помощи» [5]. Соответственно, если организация создает указанные условия, у медицинского работника нет преград для осуществления своей деятельности в соответствии со стандартами и порядками. На данный момент их существует множество, утверждены, как приказами Министерства здравоохранения Российской Федерации, так и иными структурами в рамках их полномочий: Генеральная прокуратура, Министерство обороны, Росгвардия, Следственный комитет, к примеру «Порядок прохождения медицинских осмотров и диспансеризации военнослужащими военных следственных органов Следственного комитета Российской Федерации» утвержден Приказом СК России от 23.06.2021 №97. Кроме того имеется Приказ Минздрава России от 10.05.2017 N203н «Об утверждении критериев оценки качества медицинской помощи» [4], а также Приказ от 1 декабря 2010 года N230 «Об утверждении Порядка организации и проведения контроля объемов, сроков, качества и условий предоставления медицинской помощи по обязательному медицинскому страхованию».

Причинение вреда охраняемым уголовным законом интересам в состоянии крайней необходимости, то есть для устранения опасности непосредственно угрожающей личности и правам данного лица, если эта опасность не могла быть устранена иными средствами и при этом не было допущено превышение пределов крайней необходимости. Однако это возможно только в том случае, если все предусмотренные стандартные методики были применены и иных возможностей, например, транспортировка лица в профильную медицинскую организацию, для оказания медицинской помощи не имелось.

В последнее время выражаются опасения, что использование понятия «медицинская услуга» ассоциирует врачей со сферой услуг. На общем собрании Совета ректоров медицинских и фармацевтических вузов М.А. Мурашко сообщил, что: «Термин «медицинская услуга» обозначает, по сути, единицу тарификации медицинской помощи и в большинстве случаев используется для финансово-экономических расчетов, медицинской статистики. «Во избежание иного трактования, считаю, что понятие «медицинская услуга» должно быть соответствующим образом законодательно уточнено», – отметил глава Минздрава. М.А. Мурашко подчеркивал, что работа по декриминализации медицинской деятельности должна быть нацелена на поиск трактовки, которая сможет оградить врачей от применения к ним ст. 238 УК РФ «Оказание услуг или выполнение работ, не отвечающих требованиям безопасности» [6].

В случае декриминализации указанной статьи для медицинских сотрудников, лица, которые сознательно нарушают стандарты и требования, будут нести уголовную ответственность на равне с

теми, кто совершает преступление по неосторожности. Общественная опасность у умышленных преступлений выше, нежели у неосторожных.

Список литературы

1. Огородников И.С. Двойная форма вины и ее значение в российском уголовном праве / И.С. Огородников // Молодой ученый. – 2020 – №44 (334) – С. 269–271.
2. Печерей И.О. К вопросу применения статьи 238 УК РФ в отношении медицинских работников / И.О. Печерей [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://pravo-med.ru/community/blogs/pecherei/_1451.php (дата обращения: 05.05.2023).
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 25.06.2019 №18 «О судебной практике по делам о преступлениях, предусмотренных статьей 238 Уголовного кодекса Российской Федерации».
4. Приказ Минздравсоцразвития РФ от 24.04.2008 N 194н «Об утверждении Медицинских критериев определения степени тяжести вреда, причиненного здоровью человека».
5. Федеральный закон от 21.11.2011 №323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации».
6. Медвестник [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://medvestnik.ru/content/news/Murashko-priznal-neobhodimost-dekriminalizacii-vrachebnoi-deyatelnosti.html> (дата обращения: 05.05.2023).

Кушниц Светлана Ивановна

канд. ист. наук, доцент, доцент

ФКОУ ВО «Воронежский институт

Федеральной службы исполнения наказаний»

г. Воронеж, Воронежская область

ФАКТОРЫ РИСКА РЕСОЦИАЛИЗАЦИИ ОСУЖДЕННЫХ, ОТБЫВШИХ НАКАЗАНИЕ В МЕСТАХ ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ

Аннотация: статья посвящена проблемам, с которыми сталкиваются осужденные, перед и после выхода из мест заключения. Риск ресоциализации заключается в том, что большинство этих проблем приводят к совершению повторных преступлений.

Ключевые слова: уголовно-исполнительная система, пенитенциарная система, исправительные учреждения, места лишения свободы, осужденные, ресоциализация, Закон «О пробации в РФ», факторы риска совершения повторных преступлений.

Когда человек после вынесения приговора судом попадает в исправительное учреждение – его жизнь меняется. Как правило, сроки осуждения бывают достаточными для того, чтобы человек терял навыки жизни на свободе.

Регламент учреждения, распорядок жизни, постоянная публичность пребывания в заключении – все это накладывает отпечаток как на психику осужденного, так и на его социальные навыки. Тюремная субкультура не может не оставить свой отпечаток на человеческой психике.

Вполне естественно, что осужденному потребуется определенный период и для восстановления социальных навыков общения, и для реформирования собственной психики, в дальнейшем, уже на свободе. Именно поэтому предусмотрено, что человека, отбывающего наказание в исправительном учреждении, примерно за 6 месяцев начинают готовить к выходу на свободу. Оговорюсь, что человека готовят к свободе весь срок пребывания в исправительном учреждении, на это, по сути, и направлено исполнение наказания.

Как известно, в феврале 2023 года президент России подписал Федеральный закон «О пробации в Российской Федерации», в соответствии с которым вводятся следующие виды пробации: исполнительная пробация; пенитенциарная пробация; постпенитенциарная пробация [1]. Меры по поддержке осужденного, готовящегося к выходу на свободу прописаны и в уголовно-исполнительном кодексе РФ [2].

Чтобы исключить риски повторного совершения преступления и повторного попадания в исправительное учреждение, подготовка к выходу на свободу начинается уже на этапе пенитенциарной пробации, т.е. в пенитенциарном учреждении. На этом этапе осужденному оказывается медицинская помощь, помощь в восстановлении документов (если это требуется), оказание помощи в получении статуса инвалида (в случае необходимости), назначение и перерасчет пенсии, поддержание и восстановление в случае необходимости социальных связей, постановка на очередь, решение жилищной проблемы (вероятность очень невелика), консультации о порядке и видах помощи освобождаемым [3].

Одним из видов помощи, которая требуется осужденному на всем этапе отбывания наказания является помощь психолога. Она необходима не меньше и перед выходом на свободу, т.к. у осужденных могут появиться (и появляются) страхи, связанные с утратой прежних навыков общения, не говоря уже о том, что у многих будут действительные проблемы и с жильем, и с законным заработком, и с восстановлением социальных связей. К сожалению, в исправительных учреждениях катастрофически не хватает квалифицированных психологов. Речь не о том, что работающие специалисты – неквалифицированы, а о том, что их очень мало. Тех кадровых единиц, которые выделены дирекцией ФСИН на самом деле не хватает, потому что в обязанности психологов входит не только работа с осужденными, но и самими сотрудниками пенитенциарного учреждения. Многие сотрудники и сами специалисты психологической службы признаются, что психологи лишь проводят формальное

тестирование, довольно формальные беседы с осужденными, а большая часть рабочего времени тратится на письменные отчеты о работе и на показательные акции. Говорить о реальной помощи психолога в таких условиях не приходится.

В соответствии с Законом о пробации в РФ должны создаваться Центры пробации, оказывающие помощь людям, вышедшим на свободу, в которых, в том числе, будут работать и психологи. Остается верить, что у специалистов этих Центров будет больше возможностей оказания психологической помощи бывшим осужденным.

Риск повторного совершения преступлений повышается, потому что у бывших осужденных сильно сужены рамки общения из-за утраты социально полезных связей, а потому важно влияние какой среды для них будет приоритетно и какова их социальная ориентация. В результате многочисленных исследований ученые пришли к выводу о том, что те осужденные, которые положительно характеризовались в исправительном учреждении, не потеряли социально полезных связей, соблюдали режим пенитенциарного учреждения, трудились, прошли планомерную нравственную и психологическую подготовку перед выходом на свободу и оказались после освобождения в благоприятном окружении, могут довольно быстро вернуться к нормальной жизни и полезной деятельности.

Еще одной причиной для риска является то, что большинство бывших осужденных нуждаются в квалифицированной поддержке при решении социальных проблем, но часто не могут ее получить. Да, конечно, еще перед выходом осужденного администрация делает запросы по возможному месту проживания осужденного, запросы о его возможном трудоустройстве, но все прекрасно понимают, что в лучшем случае, если связи с семьей не утрачены – он вернется в свою семью, а вот с трудоустройством, особенно на высокооплачиваемую работу – обычно сложно или практически не возможно. Учитывая, что сейчас часто требуется справка об отсутствии судимости, бывшему заключенному путь на такую работу «заказан». А отсутствие работы – повод вновь перейти к незаконным заработкам. Отсутствие надежного механизма социальной защиты лиц, отбывших наказание, – в первую очередь проблемы их гарантированного трудоустройства и обеспечения жильем – обуславливают тот факт, что лицами, освобожденными из мест лишения свободы, совершается каждое третье преступление. Более 60% лиц, находящихся в местах лишения свободы, совершали преступления два и более раз.

Согласно Л.Ю. Перемолотовой в 2015–2016 гг. проводилось исследование особенностей личности осужденных к лишению свободы, отбывающих наказание в исправительных учреждениях различных видов режима Владимирской, Иркутской, Калужской, Кировской, Липецкой, Пензенской, Рязанской, Ростовской, Тульской областей. Анализ результатов исследования показал, что потеря социально полезных связей (с семьей, друзьями и родственниками, коллегами) становится причиной примерно каждого пятого преступления (22,0%); две трети (68,3%) осужденных на момент совершения преступления не состояли в браке, у каждого седьмого (14,6%) брак распался во время отбывания наказания [4]. К сожалению, за прошедшее время показатели изменились незначительно, и в некоторых случаях в худшую сторону.

Кроме отсутствия жилья, работы и средств существования, к внешним факторам риска также можно отнести влияние представителей криминального сообщества на осужденного и стремление сохранить это влияние после освобождения; отсутствие слаженного взаимодействия (преемственности) в работе исправительных учреждений, колоний-поселений (в случае замены части срока на другие условия содержания), уголовно-исполнительных инспекций (в случае условно-досрочного освобождения), органов исполнительной власти муниципального образования, в котором будет проживать осужденный после освобождения, центров занятости и негосударственных общественных организаций.

К личностным причинам риска повторного совершения преступления относятся: отсутствие необходимого образования и специальности в соответствии с требованиями современного общества, для получения высокооплачиваемой работы; у многих бывших осужденных отсутствует опыт законного трудоустройства; в течение пребывания в исправительном учреждении возникают проблемы со здоровьем, включая различные виды зависимостей.

Таким образом, можно выделить следующие факторы, которые влияют на риск повторного совершения преступления: отсутствие психологической поддержки, отсутствие жилья, законного заработка и средств существования, отсутствие поддержки и доверия со стороны общества, отсутствие образования и специальности (профессии), отсутствие или утрата социально-полезных навыков, влияние криминальной среды, незнание своих прав и обязанностей.

Список литературы

1. Федеральный закон от 6 февраля 2023 г. №10-ФЗ «О пробации в Российской Федерации» // Российская газета. Федеральный выпуск. – №29 (8974).
2. Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации от 08.01.1997 №1-ФЗ (ред. от 29.12.2022) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12940/d3f4d93f62c37acac1ec3d140161d30a9aaade6b/ (дата обращения: 30.03.2023).
3. Кушнир С.И. Пенитенциарная ресоциализация осужденного: сборник трудов конференции / С.И. Кушнир // Социально-экономические процессы современного общества: материалы Всерос. научн.-практ. конф. – Чебоксары: Среда, 2023.
4. Перемолотова Л.Ю. Проблемные аспекты ресоциализации личности осужденного / Л.Ю. Перемолотова // Вестник Томского государственного университета. Право. – 2017. – №24. – С. 52–58.

Мелкий Роман Дмитриевич

студент
ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный
педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

Сазанов Вадим Николаевич

учащийся
МБОУ «Маринская гимназия»
г. Ульяновск, Ульяновская область
Научный руководитель

Петраков Михаил Андреевич

канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный
педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

СПОСОБЫ ЛЕГАЛИЗАЦИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ, ПРИБРЕТЕННЫХ ПРЕСТУПНЫМ ПУТЕМ, И МЕТОДЫ БОРЬБЫ С НИМИ

Аннотация: статья рассматривает проблему легализации денежных средств или иного имущества, приобретенных другими лицами преступным путем. Описываются механизмы и методы, используемые преступниками для сокрытия происхождения незаконных средств и имущества. Статья также описывает меры, принимаемые правительствами и регулируемыми органами для борьбы с легализацией незаконных средств.

Ключевые слова: отмывание денег, легализация.

Легализация денежных средств или иного имущества, приобретенных другими лицами преступным путем, представляет серьезную угрозу для финансовой системы и правопорядка. Преступники всегда ищут способы скрыть происхождение незаконных доходов и использовать их в легальных целях. Легализация денег может включать различные методы и схемы, которые могут быть сложными и хорошо спланированными. В данной научной статье мы рассмотрим различные способы легализации денежных средств или иного имущества, приобретенных другими лицами преступным путем, и основные механизмы борьбы с такой практикой.

Физическая передача: Преступники могут просто физически передавать наличные деньги или другое имущество через различные каналы, такие как почта, курьерские службы, личная передача и т. д. Однако этот метод имеет свои ограничения, так как может привлечь внимание правоохранительных органов и налоговых служб.

Использование финансовых инструментов: Преступники могут использовать банковские счета, дебетовые и кредитные карты, электронные деньги, чеки и другие финансовые инструменты для легализации денежных средств или имущества. Это может включать переводы между счетами, открытие фиктивных счетов, использование офшорных счетов, а также манипуляции с ценными бумагами и другими инвестиционными инструментами.

Недвижимость: Преступники могут приобретать недвижимость с использованием незаконно полученных денег или имущества и затем продавать ее или арендовать, тем самым легализуя незаконные средства. Это может включать приобретение недвижимости на иностранное имя, использование фиктивных компаний или независимых лиц, а также манипуляции с ценой покупки и продажи.

Бизнес: преступники могут создавать легальные бизнесы или приобретать существующие компании с использованием незаконно полученных средств. Затем они могут использовать эти компании для совершения фальшивых сделок, выставления завышенных счетов, манипуляций с налоговыми отчетами и другими способами, чтобы легализовать незаконные средства.

Использование третьих лиц: преступники могут использовать третьих лиц, таких как адвокаты, бухгалтеры, консультанты и других профессионалов, чтобы легализовать свои незаконные средства. Это может включать создание фиктивных сделок, оказание услуг с завышенной стоимостью, создание сложных структур с участием различных юридических и физических лиц, чтобы затруднить отслеживание происхождения средств.

Борьба с легализацией денег и имущества, приобретенных другими лицами преступным путем, является важной задачей для правоохранительных органов и государственных учреждений. Неконтролируемая легализация незаконных средств может привести к серьезным последствиям для экономики, финансовой стабильности и борьбы с организованной преступностью. Некоторые из механизмов борьбы с легализацией включают:

Внедрение и усиление антиотмывочных мер (AML): Государства внедряют и усиливают меры по борьбе с отмыванием денег, такие как обязательная проверка клиентов (Know Your Customer, KYC),

обязательное сообщение о подозрительных операциях, анализ транзакций и другие меры, которые помогают выявлять и предотвращать легализацию незаконных средств.

Ужесточение правового регулирования: государства ужесточают правовое регулирование в отношении финансовых операций, недвижимости, бизнеса и других областей, где происходит легализация денежных средств. Это может включать более строгие требования к регистрации компаний, обязательное декларирование собственности на недвижимость и другие ценности, ужесточение правил банковской деятельности и других финансовых операций, а также более строгий контроль за деятельностью профессионалов, таких как адвокаты, бухгалтеры и консультанты.

Международное сотрудничество: Сотрудничество между различными странами и международными организациями является важным механизмом борьбы с легализацией незаконных средств. Обмен информацией, взаимная правовая помощь, соглашения о взаимном признании решений и конфискации имущества могут значительно усилить возможности правоохранительных органов в борьбе с легализацией незаконных средств.

Финансовое мониторингов: Внедрение систем финансового мониторинга, таких как анализ данных и использование технологий искусственного интеллекта, может помочь выявлять подозрительные финансовые операции и своевременно предотвращать легализацию незаконных средств.

Обучение и информирование: Проведение обучающих программ и информирование профессионалов, банковских служащих и общественности о методах легализации денежных средств и имущества, приобретенных преступным путем, может повысить уровень осведомленности и помочь выявлять подозрительные операции.

Легализация денежных средств или иного имущества, приобретенных другими лицами преступным путем, остается серьезной угрозой для финансовой стабильности, экономической безопасности и борьбы с организованной преступностью. Различные способы легализации, такие как финансовые инструменты, недвижимость, бизнес-структуры и использование третьих лиц, создают сложные вызовы для правоохранительных органов и государственных учреждений.

Борьба с легализацией требует комплексного подхода, включающего внедрение и усиление антиотмывочных мер, ужесточение правового регулирования, международное сотрудничество, финансовых мониторингов, а также обучение и информирование профессионалов и общественности. Координация усилий на национальном и международном уровнях, включая обмен информацией и опытом, также играет важную роль в борьбе с легализацией незаконных средств.

Правительства, регулирующие органы, банки, профессионалы и общество в целом должны совместно работать на предотвращение легализации незаконных средств. Необходимо постоянное обновление и совершенствование антиотмывочных мер и правового регулирования в соответствии с изменяющимися методами и технологиями легализации.

Дополнительные исследования и анализы также могут быть проведены в дальнейшем для оценки эффективности применяемых мер по борьбе с легализацией незаконных средств и имущества, а также для выявления новых трендов и методов легализации.

Борьба с легализацией денежных средств или иного имущества, приобретенных другими лицами преступным путем, является сложной и многогранным вопросом. Необходимо постоянное совершенствование законодательства, технологий и международного сотрудничества, чтобы предотвращать легализацию незаконных средств и сохранять финансовую и экономическую безопасность государств и общества в целом.

Список литературы

1. Варфоломеева Л.Н. Противодействие отмыванию денежных средств / Л.Н. Варфоломеева, Е.С. Рудых, И.В. Игнатьева // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. – 2019. – №4 (38). – С. 117–121.
2. Литвинцева Г.П. Отмывание денег в России и ее регионах: экономический анализ / Г.П. Литвинцева // Журнал экономической теории. – 2008. – №4. – С. 97–114.
3. Нугуманов А.Р. Отмывание денег: оценка состояния и мер противодействия / А.Р. Нугуманов // Современная наука. – 2022. – №1. – С. 44–46.
4. Фазилов Ф.М. Процессы и этапы отмывания денег / Ф.М. Фазилов // Universum: экономика и юриспруденция : электрон. научн. журн. – 2021. – №4. – С. 79.
5. Шашкова А.В. Отмывание денег и конституционные права / А.В. Шашкова // Вестник МГИМО Университета. – 2013. – №6 (33). – С. 190–196.

Паули Елена Владимировна
студентка

Петраков Михаил Андреевич
канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный
педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

ТЕНДЕНЦИИ И ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ КРИМИНАЛИСТИКИ

***Аннотация:** в данной статье рассмотрение поставленной темы осуществляется путём раскрытия советской истории развития криминалистики с последующим переходом к анализу её состояния при современной России, в котором выделяются основные проблемные аспекты, с которыми наука сталкивается в процессе развития, а также направления претерпеваемых изменений, вызванных необходимостью решения данных.*

***Ключевые слова:** криминалистика, закономерности, информационно-телекоммуникационные технологии, цифровые технологии, методика, развитие.*

Понятие «криминалистика» исходит от слова «сrimen», на латинице означающем «преступный» или «относящийся к преступлению». Криминалистика – наука о закономерностях механизма преступления, возникновения информации о преступлении и его участниках, закономерностях собирания, исследования, оценки и использования доказательств и основанных на познании этих закономерностей специальных средствах и методах судебного исследования и предотвращения преступлений.

Предмет криминалистики представлен совокупностью некоторых объективных закономерностей, которые необходимы для успешного расследования и пресечения преступлений. Предмет криминалистики составляют:

1. Закономерности механизма преступления.
2. Закономерности возникновения информации о преступлении и его участниках.
3. Закономерности сбора, исследования, оценки и использования доказательств, т.е. закономерности работы с доказательствами.
4. Разработки специальных средств, методических рекомендаций «по работе с доказательствами, организации и планированию предварительного расследования и судебного следствия, предотвращения преступлений».

Применительно к науке термин «Криминология» был применён примерно 100 лет назад австрийским ученым Гансом Гроссом, которым на основе обобщения опыта расследования преступлений было опубликовано «Руководство для судебных следователей как система криминалистики», впоследствии переведённое на русский язык в 1895, 1908 и 1930 годах. Принято считать, что с этого времени начинается развитие криминалистики.

Развитие криминалистики как науки в первые годы советской власти значительно приостановилось. В послеоктябрьский период она продолжила свое становление в особенных реалиях: механизм буржуазного государства был сломан, а органы полиции, суда и прокуратуры ликвидированы. Значительно изменились социально-политические ориентиры данной науки, обращённой на службу партийно-государственному аппарату, применяемой как способ борьбы с контрреволюцией, спекуляцией, а затем и с проявлениями инакомыслия. Концепции зарубежных криминалистов подверглись огульной критике и ревизии, а их работы были объявлены носящими догматический, идеализированный характер.

Первый этап послеоктябрьского развития отечественной криминалистики с 1918 по 1940 гг. олицетворён строгой практичностью в научных исследованиях. Обобщался опыт применения методов и средств, позаимствованных после соответствующей доработки из других областей знаний, а также разработанных криминалистами самостоятельно. Своё продолжение получили новые переводы работ иностранных авторов. В 1936 гг. был опубликован первый в советский учебник по криминалистике.

Интеграция обширного эмпирического материала на первом этапе развития нашей криминалистики заложило фундамент для формирования в 1940–1960 гг., наименованных вторым этапом развития послеоктябрьской отечественной криминалистики, ряда криминалистических теорий и учений. На этом этапе формировались основы криминалистики в методологических направлениях, разрабатывалась научная база ее составных частей.

Третий этап, ознаменовавшийся приходом 1960-ч гг., отличается повышением темпа развития отечественной науки, что особо заметно в направлении образования её общей теории. На данном этапе отечественная криминалистика уже набрала весомый эмпирический материал, ставший базисом для углубленных науковедческих изысканий. Такое, в некоторой степени, разветвлению её на самостоятельные отрасли знаний теории оперативно-розыскной деятельности и судебной психологии.

Методика расследования некоторых классов преступлений соизмеримо углубила и расширила свои основы. Окончено формирование методики расследования преступлений, совершённых

несовершеннолетними и лицами, отбывающими наказание, нераскрытых дел прошлых лет и тех, которые совершаются рецидивистами, совершенных новым формированием, как организованная преступная группировка и др. Весомое внимание отведено разработке моделей преступлений, созданию алгоритмов следственной деятельности, компьютеризации методик расследования.

Методика нашей криминалистики в большей степени развивается благодаря изучению современных путей совершения преступлений и образующихся при этом следов; созданию систем классифицированных следственных ситуаций и версий; развитию криминалистического анализа содеянного и личностному анализу виновного; исследованию передового опыта раскрытия и расследования преступлений – особенно совершаемых организованными преступными группами и сообществами – в сфере реформируемой российской экономики: с использованием информационно-технических средств.

Наука криминалистика в годы после распада СССР начала сталкиваться с проблемой переквалификации преступлений в совершенно новую и стремительно развивающуюся сеть, организованную на применении информационно-телекоммуникационных технологий.

Происходящее в текущее время в мире преобразование общества, а именно, переход к информационному обществу, совместно с положительными изменениями в области расширения цифровой экономики, определяет и существенные отрицательно направленные последствия, представленные количественным и качественным изменением базовых параметров современной преступности, в чьей структуре большой вес приобретают противоправные деяния, которые совершаются с помощью применения информационно-телекоммуникационных технологий.

Рассматривая современнейшую степень развития криминалистики в России, в 2019 году было только зарегистрировано 294,4 тыс. преступлений, содеянных при помощи информационно-телекоммуникационных технологий, а это на 68,5% больше, чем в 2018 году. Можно уверенно заявить, что почти каждое второе подобное преступление (48,5%) соответствует категории тяжких и особо тяжких, когда чуть больше половины (53,3%) совершаются через Интернет, чуть более трети (39,5%) – средств мобильной связи. Четыре таких преступления из пяти (80,0%) совершаются путем кражи или мошенничества (их количество возросло, соответственно, на 42,6% и 202,4%), каждое двенадцатое (8,4%) – с целью незаконного производства, сбыта или пересылки наркотических средств. Изложенные выше статистические данные отражают, что современная преступность становится всё более высокотехнологичной и интегрированной в сеть «Интернет».

В этом состоянии криминалистика в границах своего предмета обязана обеспечить разработку комплекса мер, который способствует увеличению эффективности борьбы с преступлениями, совершенными с использованием цифровых технологий. С условием сохранения адекватности тем вызовам и угрозам, возвышающимися над правоохранительными органами в настоящий период развития криминалистической науки. Опираясь на вышесказанное, перспективные пути развития современной криминалистики представлены в последующей интеграции возможностей информационно-телекоммуникационных и цифровых технологий в уголовно-процессуальную деятельность, создании автоматизированных информационно-поисковых систем, разработке систем аналитических инструментов, основанных на использовании технологий искусственного интеллекта и работе с большими массивами данных.

Серьёзный резерв для увеличения эффективности деятельности правоохранительных органов в данном направлении основан на активном применении информационных технологий при работе с различными видами следов, позволяющих установить информацию, которая является высоко значимой с криминалистической точки зрения. Практическая сторона криминалистики показывает, что эффективное применение информации о следах преступлений, найденной на месте происшествия, позволяет в дальнейшем определить личность преступника, а также сформировать «крепкую» доказательственную базу.

К числу иных тенденций развития криминалистической тактики следует отнести К множеству имеющихся тенденция развития криминалистической науки можно также отнести объединение в её предмет понятий и современных достижений следующих наук: инфокоммуникационные технологии и связь, информационная безопасность, компьютерные науки и др. Основываясь на них рационально и закономерно будет происходить совершенствование и развитие системы тактических приемов производства отдельных следственных действий, как и организации всего процесса расследования.

Дальнейшие возможности совершенствования криминалистической методики показываются, в части расширения информационного обеспечения процесса расследования преступлений и его алгоритмизации. Однако используемые технологии искусственного интеллекта не смогут в полном объеме сменить следователя даже в далёком будущем, что основывается на уголовно-процессуальном требовании, сформулированном в ст. 17 УПК РФ, касающейся оценки доказательств по внутреннему убеждению.

Направления развития криминалистической методики расследования отдельных видов преступлений определены также параграфами уголовного законодательства, а именно, криминализацией деяний, совершаемых при помощи информационно-телекоммуникационных технологий. Криминалистический анализ способов их подготовки, совершения и сокрытия, орудий и средств, использованных при их совершении, а также механизма слеодообразования определяют собой перспективный путь развития криминалистических знаний согласно формированию информационного общества.

Данное направление, а именно, внедрение технологий искусственного интеллекта в служебную деятельность является насущным, потому что это позволит автоматизировать процесс сопоставления следов преступления и объектов, образующих их, которые размещены в единых базах данных

правоохранительных служб. Помимо этого, искусственный интеллект предлагается использовать в качестве автоматизированного анализатора сообщений, размещенных в телекоммуникационных сетях, в социальных сетях и мессенджерах на наличие в их содержании информации экстремистского характера, что позволит правоохранителям моментально реагировать на выявленные факты преступлений экстремистского характера.

Таким образом, компьютерно-технологическое обеспечение решения криминологических задач в деятельности по выявлению и раскрытию преступлений является наиболее актуальным направлением в развитии современного криминологического познания.

Однако актуальные проблемы криминологии сконцентрированы не только на правоприменительной практике органов правоохранительной деятельности, но и также на теории самой науки. Как пример, выдвигаются инициативы о необходимости формирования двухэлементной системы криминологии, состоящей из общей и особенной части по опыту уголовного права, хотя некоторые из ученых ссылаются на бесперспективность подобного решения, беря во внимание зарубежный опыт такого рода некоторых стран СНГ.

В связи с этим можно прийти к выводу о существовании сегодня множества направлений совершенствования и развития криминологического учения, что обусловлено такими актуальными проблемами криминологии. Проблемы носят как теоретический, так и практический характер, при этом их существование вполне закономерно и даже необходимо для постоянного развития научного направления.

Список литературы

1. Тенденции и проблемы в развитии современной российской криминологии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/tendentsii-i-problemy-v-razvitiy-ovremennoy-rossiyskoj-kriminalistiki> (дата обращения: 10.04.2023).
2. Тенденции развития криминологии на современном этапе [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.referat911.ru/Kriminalistika/tendencii-razvitiya-kriminalistiki-na-sovremennom/369900-2829035-place2.html> (дата обращения: 08.04.2023).
3. Актуальные проблемы криминологии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://spravochnick.ru/kriminalistika/aktualnye_problemy_kriminalistiki/ (дата обращения: 13.04.2023).
4. Развитие криминологии в советский период [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://isfic.info/kcrime/krim12.htm> (дата обращения: 02.04.2023).
5. Общие положения криминологии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://studfile.net/preview/1791310/> (дата обращения: 01.04.2023).
6. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 03.04.2023) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/ (дата обращения: 08.04.2023).

Родионова Валерия Ивановна
студентка

Макарова Татьяна Анатольевна
канд. юрид. наук, доцент, декан

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

СТРУКТУРА И ДИНАМИКА ПРЕСТУПНОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: в статье исследуются количественные и качественные показатели преступности несовершеннолетних на современном этапе. В частности, анализируется динамика преступности несовершеннолетних, а также рассматривается структура и география этого вида преступности.

Ключевые слова: показатели преступности, преступность несовершеннолетних, структура преступности несовершеннолетних, динамика преступности несовершеннолетних.

Проблема преступности несовершеннолетних является насущной, актуальной в данное время. Преступность несовершеннолетних несет большую угрозу обществу. Подростки являются резервом для преступности, так как многие, встав на этот путь еще в молодом возрасте, продолжают преступную деятельность, будучи взрослыми людьми.

Для эффективной борьбы и профилактики данного вида преступности следует изучить криминологические показатели. Для определения профилактических мероприятий и разработки необходимых мер воздействия на личность несовершеннолетнего преступника следует изучить количественно-качественные показатели.

К количественным показателям относят такое понятие как динамика преступности, то есть изменение и развитие преступности со временем. Динамика неразрывно связана с таким качественным показателем как структура. Структура как качественный показатель выражается в преобладании одних видов преступлений над другими [1, с. 138]

Изучение этих показателей предполагает анализ статистических данных. Источником количественно-качественных показателей преступности выступает государственная система уголовной статистики.

В целях отражения динамики преступности несовершеннолетних за основу в рамках данной статьи взят промежуток в 5 лет – 2018 – 2022 гг. Источником для статистических данных стал официальный сайт МВД России.

За выбранный промежуток в 5 лет наблюдается поступательное сокращение процента преступлений, совершенных несовершеннолетними:

Количество преступлений среди несовершеннолетних 2018 – 43553(-3,8), 2019 – 41548 (- 4,6), 2020 – 37771(-9,1), 2021 – 31865 (-15,6), 2022 – 30469 (-4,4) [3].

Темп базисного прироста преступлений среди несовершеннолетних составил –29,98%. Это значит, что за последние пять лет число преступлений совершенных несовершеннолетними сократилось на 29,98%.

Также о снижении преступности среди подростков можно судить по количеству выявленных несовершеннолетних, их число тоже сократилось.

Количество выявленных несовершеннолетних постепенно снижается. В 2018 году было выявлено 40860 несовершеннолетних, в 2019 году -37953 это на 7,1% меньше, чем за предыдущий год. В 2020 году было выявлено 33575 подростков на 11,5% меньше, чем за предыдущий год, в 2021 году – 29126 человек на 13,2% меньше чем за 2020. В 2022 было выявлено – 26305 подростков меньше на 9,6% чем в предыдущем году [3] (См. рис. 1)



Рис. 1

На фоне снижения количественных показателей серьезную озабоченность вызывает качественный показатель, который позволяет изучить преступность несовершеннолетних с позиции общественной опасности. По данным статистики Генеральной Прокуратуры в 2018 году было зарегистрировано 7748 тяжких преступлений, далее же наблюдается небольшой скачек в 2019 году (+3,4%), а затем снова спад 2020 году (-3,5%), 2021 году (-6,7%), 2022 году (-2,4%)[4] (См. рис. 2)



Рис. 2

В течении последних пяти лет ежегодно увеличился удельный вес особо тяжких преступлений 2018 году – 1968 особо тяжких преступлений (4,5% удельный вес от общего числа преступлений), 2019 году – 2103 особо тяжких преступлений (5.1%), в 2020 году – 2069 (5.5%), 2021 году – 1841(5,7%), 2022 году – 2256 (7,4%) особо тяжких преступлений. Увеличение данного показателя может свидетельствовать о повышении уровня агрессии и жестокости у молодежи [3] (См. рис. 2)

Динамика судимости несовершеннолетних, на фоне сокращения основных показателей преступности несовершеннолетних, также стремительно снижается. По данным Судебного департамента при

Верховном Суде РФ суды общей юрисдикции за первое полугодие 2022 года вынесли обвинительные приговоры в отношении 7 013 несовершеннолетних, в прошлом году их количество составило 14 863 за весь год 2021 год [2]

Большинство несовершеннолетних было осуждено за следующие преступления: на первом месте преступления против собственности, включая: кражу, грабеж, угон, разбой, мошенничество; на втором месте преступления против здоровья населения и общественной нравственности, включая: преступления, связанные с наркотиками; на третьем против жизни и здоровья, включая: убийство и умышленное причинение вреда здоровью; на четвертом месте против половой неприкосновенности и свободы, включая: изнасилование и иные действия сексуального характера; и на последнем месте преступления против общественной безопасности, включая преступления, предусмотренные статьями 205–227 УК РФ [2] (См. рис. 3)

Преступность несовершеннолетних преимущественно имеет групповой характер, около 44–47% преступлений совершаются в группе, в том числе организованной [3].



Рис. 3

Несовершеннолетние часто совершают преступления во взрослом возрасте, встав на этот путь еще подростком. Поэтому необходимо отслеживать удельный вес повторной преступности подростков. В период с 2018 по 2022 гг. рассматриваемый показатель уменьшился на 63,36% (с 24,55 до 8,98%) [3].

Стоит рассмотреть преступность несовершеннолетних в территориальном разрезе. Снижение количества зарегистрированных преступлений, совершенных несовершеннолетними в 2022 году, наблюдалось в 56 субъектах Российской Федерации, наибольшее в Чеченской республике (–22,8%), Республике Тыва (–22,0%), Ненецком АО (–19,5%), Республике Хакасия (–13,9%), Республике Карелия (–13,0) [5].

Тенденция роста количества зарегистрированных преступлений зафиксирована в 28 субъектах Российской Федерации в Ярославской области (14,3%), Томской области (10,5%), Чукотском АО (8,8%), Самарской Области (8,7%), Липецкой области (6,6%) [5].

По данным МВД наибольший удельный вес преступности несовершеннолетних в 2022 году зафиксирован Республике Карелия (8,1%), Новгородской области (5,5%), Республике Тыва (5,5%), Амурской области (5,3%), Еврейской АО (5,0) и в ряде других субъектах [3].

По результатам проведенного исследования основных криминологических показателей преступности несовершеннолетних в 2018 – 2022 гг. можно прийти к следующим выводам:

- во-первых, количественные показатели преступности несовершеннолетних за последние пять лет говорят о снижении преступности среди подростков, динамика преступности несовершеннолетних показывает снижение криминологических показателей с каждым годом. На снижение количества преступлений среди несовершеннолетних, повлиял перевод подростков в онлайн-режим, во время ограничительных мер в период пандемии COVID-19, уличные преступления переместились в интернет пространство, вместе с этим фактом вырос уровень латентности;

- во-вторых, проанализировав качественные показатели преступности несовершеннолетних, стали заметны неблагоприятные структурные изменения. Несмотря на снижение уровня преступности, наблюдается рост удельного веса тяжких и особо тяжких преступлений, говорит об особой жестокости и повышенной агрессии подростков. Показатель повторной преступности несовершеннолетних остается стабильным. Среди несовершеннолетних преобладает корыстная и насильственная преступность. Чаще всего подростки совершают такие преступления как кража, грабеж, угон, преступления, связанные с наркотиками, умышленное причинение вреда здоровью, разбой, вымогательство. Преступления несовершеннолетних в большей части имеют групповой характер, это несет высокую общественную опасность и наносит большой ущерб обществу.

По итогам 2022 года во всех федеральных округах Российской Федерации зафиксировано снижение объема преступлений, совершенных несовершеннолетними. Больше всего страдает от подростковых преступлений Республика Тыва, где почти каждое 10-е раскрытое преступление совершено подростками либо с их участием. За ней следует Карелия. Чуть лучше дела обстоят в Свердловской области, Ненецком АО и Забайкальском крае. Значительные проблемы с преступностью несовершеннолетних также в Псковской, Новгородской, Ивановской и Амурской областях.

Криминологическая реальность, может превышать данные официальной статистики более чем в 3 раза, утверждают многие исследователи. Не стоит забывать о том, что противоправные деяния, совершаемые подростками в возрасте не достигшим уголовной ответственности, довольно распространены и так же несут в себе опасность, к сожалению, эти данные нигде не учитываются и не фиксируются. Уровень латентности преступлений, по-прежнему очень высок.

Список литературы

1. Капинус О.С. Криминология: учебник для вузов / О.С. Капинус. – М.: Юрайт, 2022. – 1132 с.
2. Отчет об осужденных, совершивших преступления в несовершеннолетнем возрасте // Судебный департамент при Верховном Суде Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cdep.ru/index.php?id=79&item=7069> (дата обращения: 20.04.2023).
3. Официальные статистические данные о состоянии преступности // Министерство Внутренних Дел Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://мвд.рф/reports/2/> (дата обращения: 20.04.2023).
4. Показатели преступности в России. Динамика // портал правовой статистики Генеральной Прокуратуры РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://crimestat.ru/offenses_chart (дата обращения: 20.04.2023).
5. Показатели преступности в России. Рейтинг 2022 // портал правовой статистики Генеральной Прокуратуры РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://crimestat.ru/offenses_rate (дата обращения: 20.04.2023).

Хисматуллина Юлия Ринатовна
студентка

Бойко Наталия Семеновна
канд. юрид. наук, д-р ист. наук, доцент, профессор
ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный
педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

СУДЕБНЫЙ ШТРАФ КАК ОСНОВАНИЕ ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Аннотация: в статье предпринята попытка обобщения теории и практики применения судебного штрафа при разрешении уголовных дел. Авторы приходят к выводу, что что судебный штраф пользуется популярностью.

Ключевые слова: судебный штраф, уголовная ответственность, преступление, вред, уголовное право, наказание, бюджет государства.

Судебный штраф – это прежде всего денежное взыскание, которое назначается судом в качестве наказания за совершенное уголовное преступление и служит для компенсации вреда, причиненного обществу преступлением, а также для наказания виновного и предупреждения других лиц от совершения подобных преступлений. Судебный штраф не является уголовным наказанием, а относится к мерам уголовно-правового характера. Освобождение от уголовной ответственности с назначением меры уголовно-правового характера в виде судебного штрафа означает отказ от уголовного преследования лица, совершившего преступление, в частности от осуждения и наказания такого лица. Судебный штраф заключается в обязательном платеже определенной суммы денег в бюджет государства в качестве компенсации причиненного вреда. Судебный штраф применяется в случаях, когда иные виды уголовного наказания не являются необходимыми или неэффективными. Данная мера наказания может назначаться как единовременный платеж или в виде регулярных выплат за определенный период времени.

Размер судебного штрафа устанавливается в зависимости от тяжести совершенного преступления и может достигать нескольких миллионов рублей. Нередко размер штрафа превышает размер доходов осужденного, что может привести к дополнительным проблемам.

Главной целью назначения судебного штрафа является наказание виновного и компенсация вреда, причиненного обществу преступлением. Кроме того, штраф может служить и для предупреждения других лиц от совершения подобных преступлений. Также целью назначения судебного штрафа является установление прав человека на его доходы и имущество. Действующее законодательство предусматривает, что судебный штраф должен быть назначен в соответствии с принципом пропорциональности и материально-финансовыми возможностями осужденного.

Практика применения судебного штрафа в уголовном праве России достаточно разнообразна. При назначении штрафа суды учитывают тяжесть совершенного преступления, обстоятельства его совершения, личность и имущественное состояние виновного. Например, за первый квартал 2022 года по

данным департамента Верховного суда Российской Федерации, всего в суды поступило 400 345 уголовных дел, из них 3 449 прекращены с назначением судебного штрафа по ходатайствам о прекращении с назначением судебного штрафа. Основными видами преступлений, за которые назначается судебный штраф – это кража, мошенничество, преступления в сфере экономики, экологические преступления, нарушение правил безопасности движения и эксплуатации транспорта и преступления против интересов службы в органах власти и местного самоуправления.

Для назначения судебного штрафа необходимо соблюдение трех обязательных условий, которые прописаны в Пленуме Верховного суда РФ №19 «О применении судами законодательства, регламентирующего основания и порядок освобождения от уголовной ответственности», а именно:

1) преступление должно быть совершено впервые. Прекращение уголовного дела с назначением судебного штрафа возможно только в отношении впервые совершивших преступление (ч.1 75 УК и п.2 Пленума №19). При этом в пункте 2 данного Пленума сказано, что если судимость виновного лица погашена, то при новом совершении преступления он также имеет право на получение судебного штрафа;

2) категория совершенного преступления не должна быть выше средней тяжести. Согласно ст. 76.2 УК РФ, прекращение уголовного дела с назначением судебного штрафа возможно только по преступлениям небольшой или средней тяжести;

3) обязательное возмещение ущерба или заглаживание вреда. Согласно 76.2 УК для прекращения дела требуется: либо возмещение ущерба, либо заглаживание вреда. Возмещение ущерба применяется по статьям, где есть потерпевший и пострадало имущество (например 159 УК). Заглаживание вреда применяется по статьям, где нет ни потерпевших, ни имущественного ущерба (например по статьям 228 УК или 264.1 УК). Под заглаживанием вреда понимается имущественная, в том числе денежная, компенсация морального вреда, оказание какой-либо помощи потерпевшему, принесение ему извинений, а также принятие мер, направленных на восстановление нарушенных в результате преступления прав потерпевшего, законных интересов личности, общества и государства.

Способы возмещения ущерба или заглаживания вреда должны носить законный характер и не нарушать права третьих лиц. Возмещение ущерба или заглаживание вреда могут быть произведены не только лицом, совершившим преступление, но и по его просьбе (и с его согласия) другими лицами. Обещания, а также различного рода обязательства лица, совершившего преступление, возместить ущерб или заглаживать вред в будущем не являются обстоятельствами, дающими основание для освобождения этого лица от уголовной ответственности.

Следует отметить, что к дополнительному условию относится согласие потерпевшего на применение судебного штрафа. Данное условие не является обязательным, но играет значительную роль при назначении судебного штрафа. Если лицо, которому назначена мера уголовно-правового характера в виде судебного штрафа, без уважительной причины не уплатило его в установленный судом срок, то оно считается уклоняющимся от уплаты судебного штрафа. В этом случае в соответствии УПК РФ суд, к подсудности которого относится уголовное дело, отменяет постановление о прекращении уголовного дела или уголовного преследования и назначении меры уголовно-правового характера в виде судебного штрафа и направляет материалы руководителю следственного органа или прокурору. Дальнейшее производство по уголовному делу осуществляется в общем порядке.

Несмотря на плюсы данной меры уголовно-правового характера в некоторых случаях назначение судебного штрафа не является эффективным способом борьбы с преступностью. Из-за того, что штраф не всегда оказывает достаточно сильное воздействие на виновного, суды могут искать иные способы наказания, такие как лишение свободы или исправительные работы.

Но по результатам анализа судебной практики можно заметить, что судебный штраф пользуются популярностью. Он является важным элементом уголовного права, который позволяет достигать различных целей. Однако, его применение следует рассматривать с должной осторожностью и учитывать как интересы осужденного, так и интересы потерпевшего, который наверняка хочет, чтобы виновное лицо понесло более суровое наказание.

Список литературы

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 03.04.2023) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/ (дата обращения: 15.04.2023).
2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 №174-ФЗ (ред. от 18.03.2023) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/ (дата обращения: 15.04.2023).
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.09.2012 №19 (ред. от 31.05.2022) «О применении судами законодательства о необходимой обороне и причинении вреда при задержании лица, совершившего преступление» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_135861/ (дата обращения: 15.04.2023).
4. Кузина А.А. Штраф как основной вид наказания по уголовному законодательству Российской Федерации: проблемы малой распространенности в сравнении с международной правоприменительной практикой и перспективы повышения эффективности / А.А. Кузина // Вестник Томского государственного университета. – 2021. – №6 (122). – С. 240.
5. Кудрявцева А. Судебный штраф / А. Кудрявцева, К. Сулягин // Уголовное право. – 2016. – №6.
6. Потапов А.М. О судебном штрафе как иной мере уголовно-правового характера и штрафе как уголовном наказании / А.М. Потапов, Н.П. Ширяевская // Юридическая наука и практика. – 2018. – С. 252–254.

7. Шамина Е.А. Исполнение наказания в виде штрафа в Российской Федерации: проблемы и возможные пути их решения / Е.А. Шамина // Проблемы в российском законодательстве. – 2022. – №5. – С. 131.

8. Отчет по работе судов общей юрисдикции по рассмотрению уголовных дел по первой инстанции за первый квартал 2022 г. // Официальный сайт Судебного департамента при Верховном Суде РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cdep.ru/?id=79> (дата обращения: 15.04.2023).

Ярмонова Елена Николаевна
канд. юрид. наук, доцент, заведующая кафедрой
Левченко Карина Викторовна
студентка

Ярмонова Владислава Владимировна
студентка

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский
государственный университет»
г. Армавир, Краснодарский край

ПОНЯТИЕ ПРЯМОГО И КОСВЕННОГО УМЫСЛА И ИХ ЭЛЕМЕНТЫ

Аннотация: в статье акцентируется внимание на различных видах умысла. Определяется содержание понятия «умысел», выявляется соотношение различных видов умысла. Отмечено, что необходимо отличать умысел от неосторожности. Научная новизна заключается в междисциплинарном рассмотрении вопроса с привлечением примеров из судебной практики. В результате исследования была обоснована необходимость не допускать нарушения законодательства с различными видами умысла.

Ключевые слова: преступление, материальный состав, объективная сторона преступления, прямой умысел, косвенный умысел.

Любая разновидность умысла (в том числе и неосторожная) сформулирована законодателем применительно к преступлениям с материальным составом, т.е. к тем, в объективную сторону которых включено последствие. В связи с этим лицу вменяется в вину не предвидение всех любых последствий, которые наступили в результате совершения преступления, а лишь тех, которые входят в объективную сторону преступления (убийство-смерть, причинение вреда здоровью-наступление тяжких последствий). В УК РФ впервые предусмотрено подразделение умысла на прямой и косвенный (ст. 25 УК), а неосторожности – на легкомыслие и небрежность (ст. 26 УК) [1, с. 194].

Прямой умысел – психологическое отношение человека к совершенному им общественно-опасному деянию и его последствиям. Преступление признается умышленным, если лицо осознавало общественно опасный характер своего деяния, предвидело возможность или неизбежность наступления и желало наступления общественно опасных последствий. В большинстве случаев лица, совершающие преступление, осознают их противоправность. Но уголовным законом не включено осознание противоправности в форму вины, поэтому в независимости от того, осознавало ли лицо опасность или нет преступление может быть признано умышленным. В некоторых случаях совершая прямое умышленное преступление последствия, предвидятся как реально возможные. Эта ситуация складывается, если способ преступления способен в равной степени привести к разным последствиям. Например, выбрасывая новорожденного ребенка из окна мать осознает, что независимо от того, какие последствия наступят (смерть, причинение тяжкого вреда здоровью) результат преступления будет закономерным. В этом случае желаемое последствие(смерть) является закономерным, но не единственным результатом действия. На данный момент для определения прямого умысла законодатель использует 2 составные и неотделимые части: интеллектуальный элемент и волевой. Интеллектуальный момент заключается в осознании лицом общественной опасности его действий и предвидении им возможности наступления вредных последствий. Сам элемент ограничен только осознанием общественной опасности и не требует осознания его противоправности. Хотя, конечно, мы понимаем, что такие серьезные преступления как, например, убийство совершаются с осознанием противоправности деяния. Волевой момент характеризуется желанием наступления преступных последствий. В таком случае его деятельность нацелена на причинение вреда определенным общественным отношениям. Для наиболее полного раскрытия прямого умысла необходимо проиллюстрировать это понятие примером: В ходе судебного заседания было установлено, что между гражданином Д. и потерпевшим С., в результате распития спиртных напитков, возник конфликт по поводу не выплаты последней оплаты ремонтных работ автомобиля, принадлежавшего потерпевшему Д. Гражданин Д. нанес множественные удары по лицу и телу гражданину С. Наблюдавший в этот момент за ссорой гражданин П. решил вмешаться в конфликт на стороне гражданина Д. и нанес потерпевшему дополнительные удары по голове и телу. После чего агрессоры вместе нанесли потерпевшему удары по телу ногами и молотком по затылочной части. Избив гражданина С обвиняемые решили убить его и скрыть совершенное преступление. Они на автомашине отвезли потерпевшего в лес, где задушили проводом, после чего закидали тело мусором и скрылись с места преступления. Так вот, судить о прямом умысле совершения преступления можно по способу совершения преступления, выборе орудия, локализации телесных повреждений, которые находились в прямой связи с наступившими последствиями – смертью потерпевшего. При косвенном умысле лицо осознает общественную опасность,

предвидело возможность наступления общественно опасных последствий, осознавало, но не желало их наступления. Предвидение виновного связывается с возможностью прямого и косвенного умысла. Эта особенность связана с волевым моментом, по которому и происходит различие прямого и косвенного умысла. Как отмечалось ранее, при втором варианте лицо сознательно допускает наступление общественно опасных последствий, но не желает, чтобы они наступили. Уголовным законом выделяются разновидности такого умысла: когда лицо сознательно допускает наступление последствий и безразлично к ним относится. Однако на практике мы видим немного иную картину. Чаще всего происходит слияние сознательного допущения общественно опасных последствий и безразличного отношения к ним.

Таким образом, получается, что лицо осознавая общественно опасный характер наступления последствий, не было заинтересовано в их наступлении и тем самым отнеслось к ним безразлично. Примером для наглядности может служить следующая ситуация: пьяные К.И. Е. пристали на улице к гражданину А. с целью выместить свои внутренние обиды. Они стали избивать потерпевшего, нанося удары по телу и голове, в том числе и ногами, желая причинить потерпевшему боль. В результате избиения гражданин К. желая смерти потерпевшему нанес ему удар ножом в левую полость груди, чем причинил тяжкое телесное повреждение. После содеянного виновные скрылись с места преступления, оставив потерпевшего в опасности. Гражданин А. с места происшествия был подобран патрульным нарядом и доставлен в больницу, где ему оказали медицинскую помощь. Органы следствия классифицировали данное преступление как покушение на умышленное убийство из хулиганских побуждений. Однако военной коллегией верховного суда было установлено, что решение было вынесено без достаточных оснований. В ходе судебного заседания гражданин К. отрицал факт того, что хотел смерти потерпевшего, утверждая, что наносил удары лишь с целью причинить сильную боль. Это объяснения подтверждаются и фактическими данными. Так же из материалов дела было видно, что удар был нанесен с незначительной силой и после случившегося виновный видел, что потерпевший остался жив и не предпринял никаких действий, направленных на лишение жизни. Факт нанесения телесных повреждений в левую сторону не подтверждает то, что это было сделано с целью убийства. Именно поэтому совершенное преступление необходимо квалифицировать не как покушение на убийство, а как причинение тяжкого вреда здоровью. Деление умысла имеет значение при квалификации преступлений и индивидуализации уголовной ответственности [2, с. 63]. Например, преступления с формальным составом могут быть совершены только с прямым умыслом. К числу таких преступлений можно отнести: оставление лица в опасности т.е. не оказание помощи лицу, которое находилось в положении опасном для жизни и здоровья и неспособным самому справиться с ситуацией в связи с объективными причинами (возраст, неопытность и другое). В этом случае преступление будет признано оконченным не зависимо от того произошло ли наступление тяжких последствий или нет. Поскольку косвенный умысел очень тесно граничит с преступным легкомыслием неосторожной вины, нам важно понимать разграничение между умышленной виной и неосторожной.

Подводя итоги исследования, следует сделать выводы о том, что прямой умысел свидетельствует о сознательном направлении воли лица на достижение заранее задуманного результата. Анализируя косвенный умысел, можно прийти к выводу о том, что субъект предвидит реальную возможность наступления общественно опасных последствий, но при этом он может или относится к последствиям безразлично допуская их наступление, но понимая и принимая тот факт, что эти последствия могут и не наступить или не желает их наступления, но допускает возможность наступления таких последствий.

Список литературы

1. Уголовное право. Общая часть. В 2 т. Том 1 : учебник для вузов / ответственные редакторы И.А. Подройкина, Е.В. Серегина, С.И. Улезько. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2023. – 299 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/512485> (дата обращения: 10.02.2023).
2. Ярмонова Е.Н. Уголовное право. Общая часть: в 2-х частях. / Е.Н. Ярмонова, В.В. Тарубаров. – Майкоп: ИП Магарин О.Г., 2014. – 138 с.

АДМИНИСТРАТИВНОЕ ПРАВО

Заброда Дмитрий Григорьевич
канд. юрид. наук, профессор, доцент
Крымский филиал ФГКОУ ВО
«Краснодарский университет МВД России»
г. Симферополь, Республика Крым

КЛАССИФИКАЦИЯ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ НА ТРАНСПОРТЕ

Аннотация: в статье рассмотрены основные подходы к выделению критериев классификации административных правонарушений на транспорте. С учетом федерального законодательства, а также законодательства отдельных субъектов Российской Федерации, осуществлена классификация данных правонарушений. Сделан вывод о том, что использование предложенной классификации позволит субъектам правоприменения более точно характеризовать признаки данных правонарушений, а также ограничивать их от других противоправных деяний, совершаемых в области транспорта.

Ключевые слова: транспорт, административные правонарушения, классификация.

Российская Федерация, учитывая особенности её географического положения и административно-территориального устройства, обладает транспортной сетью, которая является одной из самых развитых и обширных в мире, и соответствующей ей инфраструктурой.

Сегодня прогресс нашего государства невозможно представить без интенсификации развития всех видов транспорта, направленного на полное обеспечение удовлетворения индивидуальных и общественных потребностей в перемещении населения по территории России и перевозке грузов.

Стабильность функционирования и дальнейшее развитие этой отрасли, безусловно связаны с обеспечением бесперебойного и безопасного функционирования транспорта и объектов транспортной инфраструктуры, создающих условия для его эффективной работы.

В свою очередь, среди правовых средств, способствующих достижению этой цели, важное место занимают административно-деликтные средства защиты соответствующего массива общественных отношений от противоправных посягательств.

Статистические данные свидетельствуют, что в только ОВД в 2020 году пресечено 125355 административных правонарушений (–13,3%), ответственность за которые предусмотрена Главой 11 КоАП, наибольшее число из них: 116618 (–13,3%) – по ч. 1–5 ст. 11.1 КоАП «Действия, угрожающие безопасности движения на железнодорожном транспорте и метрополитене»; 6274 (–23,9%) – по ст. 11.17 КоАП «Нарушение правил поведения граждан на железнодорожном, воздушном или водном транспорте»; 47 (+6,8%) – ст. 11.9 КоАП «Управление судном судоводителем или иным лицом, находящимся в состоянии опьянения»; 25 (–40,5%) – по ч. 1–4 ст. 11.3 КоАП «Действия, угрожающие безопасности полетов».

В юриспруденции правонарушения на транспорте рассматриваются как группа административных правонарушений, посягающих на безопасность при функционировании и эксплуатации транспортных средств, административная ответственность за которые установлена федеральным и региональным законодательством.

Её обособление обусловлено высокой общественной опасностью причинения вреда личности, имуществу или хозяйственной деятельности в ходе нарушения норм, правил, порядка эксплуатации всех видов транспорта, оказания транспортных услуг, эксплуатации транспортных средств, объектов транспортной инфраструктуры, а также высоким риском для транспортной безопасности [2].

Кроме этого, выделяют и единство родового объекта, общность объективных и субъективных признаков правонарушений на отдельных видах транспорта, а также то, что они являются результатом нарушения порядка взаимодействия человека и транспортного средства [2].

Правовой основой административной ответственности за транспортные правонарушения составляют нормы КоАП. Так, в Главе 11 КоАП РФ содержится 37 статей, устанавливающих административную ответственность за нарушение правил в области транспортной безопасности, обеспечения условий для прав отдельных граждан (водителей транспортных средств, инвалидов), порядка использования отдельными видами транспорта (автобуса, трамвая или троллейбуса), предоставления отдельных транспортных услуг, а также учета авиационного происшествия или инцидента.

В качестве примера законодательства субъектов Российской Федерации, могут приведены положения Главы 6 закона Краснодарского края от 23.06.2003 №608-КЗ «Об административных правонарушениях», в которой закреплены нормы об ответственности за нарушение правил охраны автомобильных дорог, проезда в транспорте общего пользования, порядка организации транспортного обслуживания населения, и Главы 5 закона Республики Крым от 25.06.2015 №117-ЗРК/2015 «Об административных правонарушениях в Республике Крым», предусматривающей ответственность за безбилетный проезд, нарушение требований безопасности на воде, порядка предоставления услуг в области автотуризма и др.

По мнению ряда авторов, единичное рассматриваемое нами правонарушение может быть определено как «транспортное правонарушение» (административное правонарушение на транспорте), которым признается «...общественно опасное, противоправное, виновное действие (бездействие) физического, должностного или юридического лица, посягающее на установленный федеральными законами и иными нормативными правовыми актами порядок движения или эксплуатации транспортных средств, за которое КоАП или законами субъектов Российской Федерации установлена административная ответственность» [2].

Конкретизируя данное понятие (в аспекте правонарушений на водном и морском транспорте), В.А. Ковалева, указывает, что это «...умышленное или неумышленное несоблюдение установленных соответствующими нормативно-правовыми актами правил эксплуатации водных судов, плавучих и береговых средств навигации, связи и сигнализации, пренебрежение специальными знаками, их несанкционированная установка и демонтаж» [3].

В приведённых выше определениях акцентируется внимание на объекте транспортных правонарушений, а также особенностях деяний, совершенных на отдельных видах транспорта и объектах транспортной инфраструктуры. В связи с чем, оно может быть видоизменено применительно к конкретной группе этих правонарушений.

Анализ учебной и научной литературы, показывает, что среди ученых отсутствует единый подход к определению критериев классификации рассматриваемой нами группы правонарушений. В большинстве случаев, в основу их группировки относят вид транспорта, объект соответствующей совокупности противоправных деяний и сущности нарушаемых правил, действующих на транспорте.

Например, системовыделение административных правонарушений на транспорте осуществляется по:

1) виду транспорта, на котором они совершаются: железнодорожном (ст. 11.1, ст. 11.17 КоАП); воздушном (ст. 11.4, ст. 11.5, ст. 11.17 КоАП); внутреннем водном и морском (ст. 11.6, ст. 11.10, ст. 11.17 КоАП); автомобильном (ст. 11.27, ст. 11.29 КоАП);

2) видовому объекту административного правонарушения: посягающие на безопасность, которым являются: движение на транспорте (ст. 11.1, 11.6, 11.7 КоАП); эксплуатация транспортных средств (ст. 11.2, 11.5, 11.8 КоАП); безопасность пассажиров (например, ст. 11.10 и 11.17 КоАП); пожарная безопасность (ст. 11.16 КоАП);

3) характеру нарушаемых норм и правил в области: плавания (ст. 11.7 КоАП); перевозки опасных веществ, крупногабаритных или тяжеловесных грузов (ст. 11.14 КоАП); стоянки судов (ст. 11.12 КоАП); использования автобуса, трамвая или троллейбуса, в том числе и оплаты проезда в них (ст. 11.33 КоАП); предоставления информации об авиационном происшествии или инциденте (ст. 11.30 КоАП); землепользования или землеотведения (ст. 11.21, 11.22 КоАП).

Кроме этого, могут быть использованы и другие основания для классификации рассматриваемых нами правонарушений (например, по особенностям объективной стороны (с формальным и материальным составами), субъектного состава (совершенные общим субъектом административной ответственности, специальным субъектом (пассажирами, судоводителями, должностными лицами и др.), полномочий субъектов административной юрисдикции по их рассмотрению (рассматриваемые одним субъектом в полном объеме или несколькими субъектами), места совершения (железнодорожное полотно, аэродром, вертодром, морская или другая водная поверхность и др.).

Думается, что использование предложенной классификации позволит субъектам правоприменения более точно характеризовать признаки данных правонарушений, а также отграничивать их от других противоправных деяний, совершаемых в области транспорта.

Список литературы

1. Агаркова Н.А. К вопросу об особенностях рассмотрения дел об административных правонарушениях, совершаемых на объектах транспортной инфраструктуры / Н.А. Агаркова // Научно-практический юридический журнал Общество. Закон. Правосудие. – 2021. – №2 (51). – С. 35–37.

2. Степенко В.Е. Административные правонарушения на транспорте / В.Е. Степенко, Н.О. Коробкина // Право и государство: теория и практика. – 2020. – №5 (185) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/administrativnye-pravonarusheniya-na-transporte> (дата обращения: 24.02.2023).

3. Ковалёва В.А. Административные правонарушения на морском и внутреннем водном транспорте: понятие и особенности квалификации / В.А. Ковалёва // Вестник магистратуры. – 2016. – №7–1 (58) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/administrativnye-pravonarusheniya-na-morskom-i-vnutrennem-vodnom-transporte> (дата обращения: 24.02.2023).

ЗАКУПКИ У СУБЪЕКТОВ МСП И СОЦИАЛЬНО ОРИЕНТИРОВАННЫХ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ (СОНКО)

Аннотация: в статье рассматривается проблема реализации статей ФЗ №44 и №223 относительно субъектов малого предпринимательства, социально-ориентированных некоммерческих организаций. На основании аналитических отчетов проведен обзор выполнения статей Законов и то, как он на развитие малого предпринимательства и СОНКО. Исследование показало, что имеются определенные проблемы реализации статей ФЗ №223. Наблюдается определенная специфика по количеству заключенных контрактов и размещенных извещений для СМП и СОНКО.

Ключевые слова: государственные закупки, минимальный объем закупок, субъекты малого предпринимательства, социально-ориентированные некоммерческие организации.

В сфере государственных закупок Российской Федерации ключевую роль играют ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 №44-ФЗ и ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» от 18.07.2011 №223-ФЗ [1; 2].

Основными целями данных законов является:

- 1) обеспечение единства экономического пространства;
- 2) создание условий для своевременного и полного удовлетворения потребностей юридических лиц в товарах, работах, услугах;
- 3) эффективное использование денежных средств;
- 4) расширение возможностей участия юридических лиц и физических лиц в закупке товаров, работ, услуг для нужд заказчиков;
- 5) развитие добросовестной конкуренции;
- 6) обеспечение гласности и прозрачности закупки;
- 7) предотвращение коррупции и других злоупотреблений [1; 2].

Помимо вышеуказанных постулатов в ФЗ №44 и ФЗ №223 можно выделить их направленность на развитие субъектов малого предпринимательства и социально ориентированных некоммерческих организаций.

В первоначальной редакции ФЗ №44 минимальный объем закупок, осуществляемых среди СМП и СОНКО составлял 15%, однако на данный момент последняя редакция обязывает заказчиков осуществлять не менее 25% объема закупок среди СМП и СОНКО [1].

Аналогичная ситуация для СМП представлена и в ФЗ №223, в котором согласно постановлению правительства от 11 декабря 2014 г. №1352 объем закупок у СМП должен составлять не менее 25% (источник постановление правительства от 11 декабря 2014 г. №1352). Однако, ФЗ №223 не обязывает заказчиков осуществлять закупки у СОНКО [2].

Далее рассмотрим данные из сводных аналитических отчетов за 2019–2021 г. по ФЗ №44 и ФЗ №223 и рассмотрим, насколько заказчики выполняют данную норму законодательства. За рассматриваемый период количество опубликованных извещений о закупке товаров, работ, услуг участниками которой могут быть только СМП и СОНКО или обязательным условием является их привлечение по ФЗ №44, на 2019 г. составило 1,35 млн. извещений, что составляет 45% от общего количества извещений (2,96 млн. извещений), в 2020 г. 1,21 млн. извещений, что составляет 55% от общего количества извещений (2,2 млн. извещений), а в 2021 г. 1,38 млн. извещений, что составляет 59% от общего количества извещений (2,36 млн. извещений). Удельный вес извещений с преимуществами для СМП и СОНКО равномерно увеличивался на протяжении рассматриваемого периода. Количество извещений с преимуществами для СМП и СОНКО претерпело незначительные колебания [3–5].

По ФЗ №223 количество извещений о закупке, участниками которой могут быть только СМП или обязательным является условие об их привлечении на протяжении трех лет практически не изменилось (382 тыс. шт. в 2019 г., 352 тыс. шт. в 2020 г., 375 тыс. шт. в 2021 г.). Аналогичная ситуация наблюдалась и с общим количеством извещений, количество варьировалось от 1100 тыс. шт. до 1330 тыс. шт. С 2019–2021 гг. удельный вес извещений для СМП был 28%, 32% и 32% соответственно [6–8].

Количество заключенных контрактов по аналогичным параметрам заметно больше, чем количество размещенных извещений. Данный феномен связан с тем, количество размещенных извещений учитывается исключительно за рассматриваемый период, а количество заключенных контрактов может учитываться как за рассматриваемый год, так и за его пределами, также в счет принимаются контракты, заключенные с СМП и СОНКО или с их привлечением, даже если условия извещением не предусматривались преимущества для СМП и СОНКО [12, с. 28].

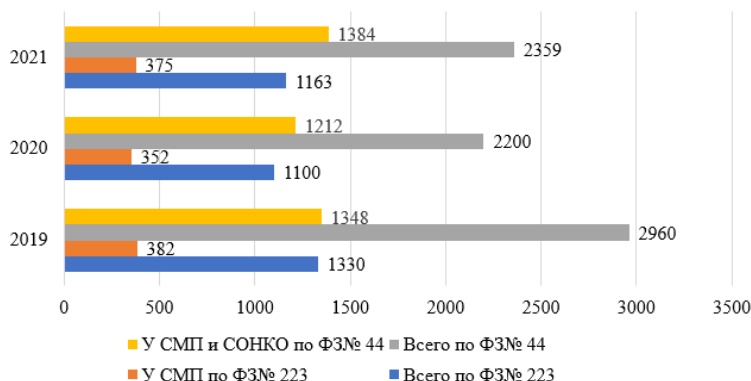


Рис. 1. Количество размещенных извещений по ФЗ №44 и ФЗ №223 за период 2019–2021 гг.

Таким образом, получается следующая тенденция по ФЗ №44: за 2019 г. количество контрактов заключенных с СМП и СОНКО или их привлечением составило 2400 тыс. шт., что составляет 67% от общего количества заключенных контрактов (3600 тыс. шт.), за 2020 г. количество контрактов заключенных с СМП и СОНКО или их привлечением составило 2182 тыс. шт., что составляет 64% от общего количества заключенных контрактов (3419 тыс. шт.), за 2021 г. количество контрактов заключенных с СМП и СОНКО или их привлечением составило 2195 тыс. шт., что составляет 66% от общего количества заключенных контрактов (3330 тыс. шт.).

По ФЗ №223 имеются следующие данные: за 2019 г. количество контрактов заключенных с СМП или их привлечением составило 934 тыс. шт., что составляет 62% от общего количества заключенных контрактов (1500 тыс. шт.), за 2020 г. количество контрактов заключенных с СМП или их привлечением составило 848 тыс. шт., что составляет 57% от общего количества заключенных контрактов (1500 тыс. шт.), за 2021 г. количество контрактов заключенных с СМП или их привлечением составило 888 тыс. шт., что составляет 57% от общего количества заключенных контрактов (1686 тыс. шт.) [6-8].

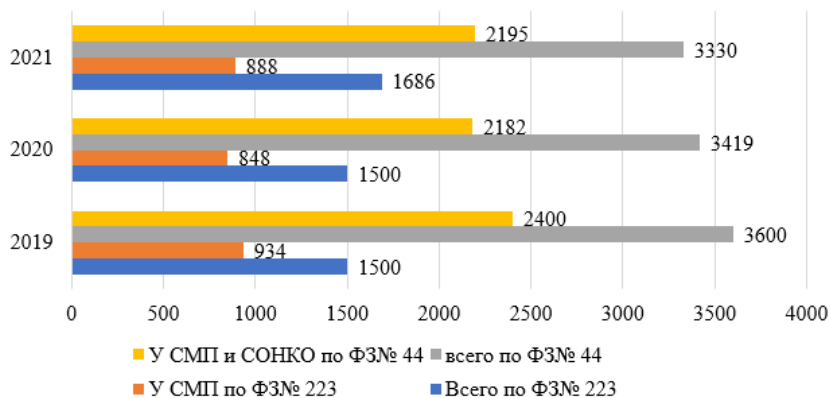


Рис. 2. Количество заключенных контрактов по ФЗ №44 и ФЗ №223 за период 2019–2021 гг.

Далее рассмотрим более важный показатель объем извещений в денежном выражении, так как решение и выполнении норм о предоставлении СМП и СОНКО преимуществ, устанавливаемых ФЗ №44 и ФЗ №223 принимается по стоимостному выражению. По ФЗ №44 за 2019 г. объем размещенных извещений для СМП и СОНКО или их привлечением составило 4886 млрд. руб., что составляет 51% от общего объема размещенных извещений (9600 млрд. руб.), за 2020 г. объем размещенных извещений для СМП и СОНКО или их привлечением составило 4908,2 млрд. руб., что составляет 52% от общего объема размещенных извещений (9400 млрд. руб.), за 2021 г. объем размещенных извещений

для СМП и СОНКО или их привлечением составило 5421,6 млрд. руб., что составляет 52% от общего объема размещенных извещений (10352 млрд. руб.) [16].

Таким образом, из предоставленных данных видно, что заказчики стараются выполнить необходимую норму, установленную законом и даже с запасом. По ФЗ №223 за 2019 г. объем размещенных извещений для СМП или их привлечением составило 2900 млрд. руб., что составляет 20% от общего объема размещенных извещений (14800 млрд. руб.), за 2020 г. объем размещенных извещений для СМП или их привлечением составило 2876,4 млрд. руб., что составляет 24% от общего объема размещенных извещений (12200 млрд. руб.), за 2021 г. объем размещенных извещений для СМП или их привлечением составило 2500,7 млрд. руб., что составляет 13% от общего объема размещенных извещений (19332 млрд. руб.). За 2019–2020 гг. норма выполнялась, так как норма была 18%, в 2021 г. норма в 25% не была выполнена по данному параметру [17].

Самым важным параметром для определения выполнения заказчиками необходимой нормы о предоставлении СМП и СОНКО преимуществ, устанавливаемых ФЗ №44 и ФЗ №223 является объем заключенных контрактов.

По ФЗ №44 за 2019 г. объем заключенных контрактов с СМП и СОНКО или их привлечением составило 3800 млрд. руб., что составляет 46% от общего объема размещенных извещений (8210 млрд. руб.), за 2020 г. объем заключенных контрактов с СМП и СОНКО или их привлечением составило 3263 млрд. руб., что составляет 36% от общего объема размещенных извещений (8965,4 млрд. руб.), за 2021 г. объем заключенных контрактов с СМП и СОНКО или их привлечением составило 3814,4 млрд. руб., что составляет 40% от общего объема размещенных извещений (9447,5 млрд. руб.). Из данных видно, что норма по ФЗ №44 значительно перевыполнена [3-5].

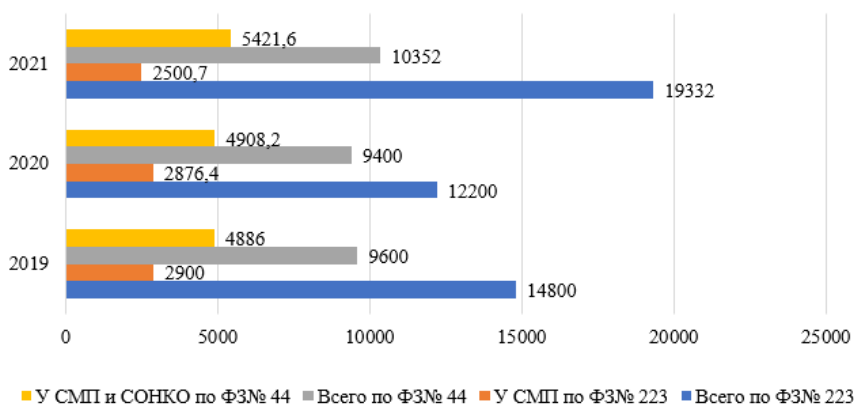


Рис. 3. Объем размещенных извещений по ФЗ №44 и ФЗ №223 за период 2019–2021 гг.

По ФЗ №223 за 2019 г. объем заключенных контрактов с СМП или их привлечением составило 4400 млрд. руб., что составляет 21% от общего объема размещенных извещений (21000 млрд. руб.), за 2020 г. объем заключенных контрактов с СМП или их привлечением составило 4091,4 млрд. руб., что составляет 21% от общего объема размещенных извещений (19900 млрд. руб.), за 2021 г. объем заключенных контрактов с СМП или их привлечением составило 6911 млрд. руб., что составляет 30% от общего объема размещенных извещений (22926,8 млрд. руб.) [6-8].

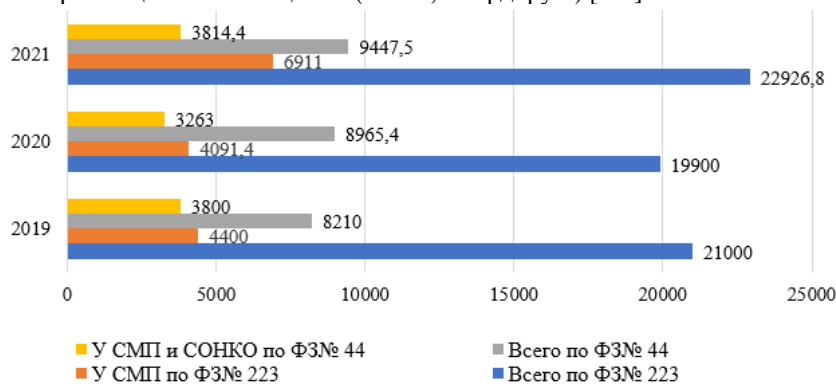


Рис. 4. Объем заключенных контрактов по ФЗ №44 и ФЗ №223 за период 2019–2021 гг.

Исходя из проанализированных данных, можно сделать вывод, что заказчики выполняют необходимые нормы о предоставлении преимуществ субъектам малого предпринимательства и социально-ориентированных некоммерческих организаций по ФЗ №44 и преимуществ для субъектов малого предпринимательства по ФЗ №223.

Список литературы

1. Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 №44-ФЗ.
2. Федеральный закон «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» от 18.07.2011 №223-ФЗ.
3. Сводный аналитический отчет по результатам осуществления мониторинга закупок, товаров, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд в соответствии с ФЗ 05.04.2013 «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» №44-ФЗ по итогам 2019 г.
4. Сводный аналитический отчет по результатам осуществления мониторинга закупок, товаров, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд в соответствии с ФЗ 05.04.2013 г. «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» №44-ФЗ по итогам 2020 г.
5. Сводный аналитический отчет по результатам осуществления мониторинга закупок, товаров, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд в соответствии с ФЗ 05.04.2013 г. «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» №44-ФЗ по итогам 2021 г.
6. Сводный аналитический отчет по результатам осуществления мониторинга закупок, товаров, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд в соответствии с ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» от 18.07.2011 №223-ФЗ по итогам 2019 г.
7. Сводный аналитический отчет по результатам осуществления мониторинга закупок, товаров, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд в соответствии с ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» от 18.07.2011 №223-ФЗ по итогам 2020 г.
8. Сводный аналитический отчет по результатам осуществления мониторинга закупок, товаров, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд в соответствии с ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» от 18.07.2011 №223-ФЗ по итогам 2021 г.
9. Елисеева И.И. Общая теория статистики: учебник / под ред. И.И. Елисеевой. – 5-е изд. – М.: Финансы и статистика, 2004. – 656 с.
10. Экономическая статистика: учебник / под ред. Ю.Н. Иванова. – М.: ИНФРА-М, 2010. – 480 с.
11. Теория статистики: учебник / под ред. Г.Л. Громыко. – М.: ИНФРА-М, 2010. – 414 с.
12. Шамрин А.Т. Экспертный доклад «Система закупок в России» / А.Т. Шамрин, Е.Б. Белогурова, И.В. Ведерин [и др.] – 2018. – С.1–32
13. Чалиев, А.А. Статистика: учебно-методическое пособие / А.А. Чалиев, А.О. Овчаров. – Н. Новгород: НГУ, 2007. – 87 с.
14. Полякова В.В. Основы теории статистики: учебное пособие / В.В. Полякова, Н.В. Шаброва. – 2-е изд. – Екатеринбург: УРГУ, 2015. – 148 с.
15. Официальный сайт счетной палаты РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ach.gov.ru>, (дата обращения: 20.01.2023).
16. Официальный сайт Единой информационной системы в сфере закупок [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://zakupki.gov.ru> (дата обращения: 06.02.2023).
17. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>, (дата обращения: 21.02.2023).

ИСТОРИЯ ГОСУДАРСТВА И ПРАВА

Кузькин Алексей Петрович
д-р экон. наук, профессор
Лаврентьев Максим Владимирович
канд. юрид. наук, доцент

ЧУОО ВО «Саратовский медицинский университет РЕАВИЗ»
г. Саратов, Саратовская область

ИСПРАВИТЕЛЬНО-ВОСПИТАТЕЛЬНОЕ ЗАВЕДЕНИЕ ДЛЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ПРАВОНАРУШИТЕЛЬНО «ДУЛЛЕНС» ВО ФРАНЦИИ В НАЧАЛЕ XX В.

Аннотация: статья посвящена истории одного из исправительно-воспитательных заведений для несовершеннолетних правонарушителей во Франции начала XX в. – исправительной колонии «Дулленс». Авторами рассказывается об устройстве колонии, методах исправления несовершеннолетних правонарушителей, содержании их.

Ключевые слова: Франция, XX век, Дулленс, несовершеннолетние правонарушители, несовершеннолетние правонарушительницы, воспитательно-исправительные заведения, пенитенциарная педагогика, исправительная колония.

Рост преступности среди несовершеннолетних во Франции в первой половине XIX в. заставил задуматься властям об организации специализированных учреждений для содержания несовершеннолетних преступников. Французские тюрьмы для этого явно не подходили из-за суровости содержания арестантов, поэтому правительство обратилось к широкой общественности с предложением организовать частные исправительно-воспитательные заведения для содержания малолетних нарушителей закона. В 20 – 30-х годах XIX в. во Франции начался процесс организации и открытия различных вида исправительно-воспитательных заведений. Одно из таких исправительно-воспитательных заведений – «Дулленс» – было основано во второй половине XIX в. сперва как отделение для несовершеннолетних правонарушителей при тюремном замке, а затем как специализированное заведение для малолетних арестантов особо неисправимых.

Воспитательно-исправительная школа «Дулленс» была создана для несовершеннолетних правонарушительниц всех возрастов, от 8 до 18 лет.

Школа находилась в старом, историческом замке, с глубоким рвом вокруг зигзагообразных высоких крепостных стен. «Через ров к воротам перекинут высокий, длинный узенький мост. Перейдя мост, вы вступаете в типичные, под длинными сводами, крепостные ворота, под которыми дверь в сторожку. На звонок выходит сторож и пропускает вас дальше. Это еще не самая центральная часть, тут направо и налево тоже глубокие и широкие рвы, внизу засаженные капустой и другими овощами. Тут же в стороне фермерские постройки, садики. Надо идти дальше. Вы проходите опять ворота и только тогда входите на площадку, которая прямо ведет вас к легкой, небольшой постройке, пристроенное к идущей за ней стене: это контора и кабинет директора» [1, с. 52].

В «Дулленсе» имело 300 мест, но помещали туда гораздо большее количество; лучших воспитанниц могли разместить по дортуарам (местам ночного отдыха) без разъединения.

В школе находилось отделение для малолетних правонарушительниц, до 16 лет. Там было 50 девочек, остальные воспитанницы разделены по поведению; «в лучшем было 50 девиц, в общем 170 и в дисциплинарном 30. Воспитанница, переведенная в дисциплинарное отделение, никогда уже не возвращается в общее и остается там до 21 года, или до досрочного освобождения, если таковое состоится» [1, с. 52].

Каждый год в школу принимались до 100 воспитанниц, по словам директора, и держали в заключении довольно долго и редко отпускали на свободу раньше 19 – 20 лет.

Вставали воспитанницы в 6 часов утра, ложились спать в 8 часов вечера; «рабочих часов каждый день было 8, учебных 2 ½» [1, с. 53].

В «Дулленсе» большинство воспитанниц старших возрастов были присланы «за проституцию». «Очень много попадает сифилитичек, их лечат и содержат потом вместе; директор, вообще, к этому вопросу относится спокойно, ведь и среди аристократии много таких больных, а после лечения, это не заразительно» [1, с. 53].

Административный штат школы был невелик. На 300 и более воспитанниц школой управляли: «директор, инспектриса, 4 воспитательницы и 23 надзирательницы» [1, с. 53]. Жалованье воспитательницы – 1800 франков в год, надзирательницы – 1 200 франков в год. Франк того времени был примерно равен российскому рублю и жалованье персонала в «Дулленсе» в два раза превышает такую же зарплату в российских воспитательно-исправительных заведениях того времени.

Директор школы «Дулленс» был бывшим начальником тюрьмы для взрослых, «человек сухой и, по-видимому, чрезвычайно строгий» [1, с. 53].

На сельскохозяйственные работы были отделены восемнадцать наиболее опытных воспитанниц: «в кухню, в прачечную и, вообще, на все работы воспитанницы назначаются раз навсегда, так как, конечно, этим достигается большая продуктивность работы. Несколько воспитанниц, отмеченных как хорошие по поведению, назначаются для уборки спален; эти остаются иногда без надзора» [1, с. 54].

В мастерских воспитанницы были заняты шитьем жилеток по заказу коммерческой фирмы. Здесь было полное распределение труда: «одни только кроят, другие строчат на машине, третьи обметывают петли, четвертые пришивают пуговицы» [1, с. 54]. Кроме того, часть воспитанниц шили платья и белье для школы «Дулленс», а часть воспитанниц чинили.

По сообщению директора, благодаря получаемым доходам от работ и другим экономическим мерам, «содержание воспитанницы обходится в 1 франк в день, что составит около 130 рубля в год» [1, с. 54].

Все воспитанницы носили синие полосатые платья и сшитые из холста туфли; при выходе на улицу они надевали сабо. Платья были старые, нередко обтрепанные.

Вид у воспитанниц был большей частью унылый, удрученный, и производил довольно тяжелое впечатление. «Те, у которых волосы не длинные, обязательно носят сетки. При мне из воспитанниц в младшем отделении подошла одна к директору с каким-то вопросом, с какой-то просьбой. Заметно было, с каким трепетом она начала фразу, но директор сразу остановил ее, сказав, что это «после». В старшем отделении никто к директору ни с какими делами или вопросами при мне не обращался» [1, с. 54].

Мерами наказания в «Дулленсе» служили: 1) ... известное число дней, по назначению директора. Воспитанница через день получает только сухой хлеб и воду. 2) В особо для этого отведенной комнате наказанные воспитанницы обязаны 15 минут ходить и 15 минут сидеть. Так 2 часа утром и 2 часа вечером. Все это время разговаривать запрещается. 3) Карцер. Директор может назначить карцер до 15 дней, а если он считает нужным продолжить, то спрашивает разрешения министра, который продолжает до 60 дней. Директор мне добавил, что отказа в таком положении не бывает» [1, с. 54].

Наградой за хорошее поведение служили ленты: за работу – зеленого цвета, за занятия в классе – фиолетовая, за поведение – белая; но самая высшая наградой, за все вместе, считалась красная. На ленты вешали небольшие медали.

За работу отчислялось вознаграждение, «размер которого определяется ежегодно в день национального праздника и деньги кладутся каждой воспитаннице на книжку; выдаются также и подарки» [1, с. 54 – 55].

Спальни для воспитанниц были устроены также, как и в других заведениях, «то есть с ночным разобщением в боксах с проволочными решетками в дверях и наверху. Запираются также разом. Разница в расположении этих боксов: два ряда по 25 боксов не стоят вплотную один к другому, а между ними есть проход и в задней стене бокса проделана дырочка для надзора. На ночь спальня запирается, и на случай вызова ночью по какому-нибудь экстренному случаю из двух боксов проведены звонки к спящим рядом надзирательницам» [1, с. 55].

Никаких украшений воспитанницам не полагалось и это было строго воспрещено. Запрещалось также иметь фотографии близких при себе и в помещении.

Баня имела 6 ванн и 5 душевых кабин. Каждая воспитанница имела право один раз в месяц иметь общую ванную и один раз в неделю «ножную ванную».

Российской исследовательницей хотел посмотреть в «Дулленсе» дисциплинарное отделение, но директор заведения запротестовал, сказав, что «это невозможно, там наказанные и, нельзя им оказывать внимание их посещением и что, наконец, общее данное им разрешение не касается дисциплинарного отделения» [1, с. 55].

Но россиянин настоял, и директор согласился, но сам не отправился с ним, сославшись на срочные дела. Вместе с нашим исследователем пошла старшая надзирательница. «Дорогою надзирательница сочла необходимым предупредить, что контингент дисциплинарного отделения состоит из очень возбуждающихся, почти психически ненормальных девиц и потому следует быть готовым на всякие выходки с их стороны. Мы прошли в один из отдаленных углов крепости, прошли через запертые на ключ ворота в особый двор, огороженный высокой стеной и затем, вошли в само здание, просторное, двухэтажное, ранее, когда-то, бывшее казармой. Здание старое, заметно требующее ремонта» [1, с. 55].

В спальнях комнатах такое же устройство, но только боксы были расположены «не поперек комнаты, а вдоль, в два ряда. Есть два бокса особенных, сделанных целиком из железа, но, по словам надзирательницы, эти боксы не занимают. Всех боксов 40, по 20 в двух спальнях комнатах» [1, с. 52].

Стирку белья воспитанницы производили в старинной капелле: «впрочем, по словам надзирательницы, эта капелла была лютеранская, а не католическая; надзирательница говорила, что по праздникам воспитанницы тут играют и танцуют» [1, с. 56].

Ни гимнастики, ни пения во всем «Дулленсе» не было, как и в другой колонии «Клермонт», пение строго преследовалось, так как воспитанницы сразу же принимались петь «скабрезные песни».

Карцер был довольно просторный, пол также был покрыт каменными плитками. Когда двери прикрыты, то в карцере образовалась почти темнота, «так как окно проделано на потолке четырехугольной трубой и выходит на крышей; оно почти не дает никакому свету. Ни кровати, ни нар не имеется.

Директор, сказал, что на ночь дают подстилку. Когда мы вышли на свет, то я увидел у некоторых других дверей аккуратно поставленные сабо, а на них свернутую одежду. Я говорю директору – это там, значит, занято? Да, занято. И тут же директор вдруг говорит мне. Это правда, у меня рука жесткая, но я люблю справедливость и потому меня тоже любят» [1, с. 57].

Директор заведения «Дулленс» в разговоре с российским исследователем высказал свою точку зрения, что с проституцией малолетних необходимо бороться, необходимо строже относиться к таким нарушительницам закона. По словам директора, «они (воспитанницы – А.К., М.Л.) мне говорят: мы никого не убили, ничего не украли, зачем нас здесь держат? Я им отвечаю: вы хуже, чем украли, или убили. Ведь каждая проститутка готова обокрасть своего гостя, а каждый сутенер готов его и убить, и ограбить; значит, в вашем ремесле заключается все, и убийство, и кража» [1, с. 57].

Наглядный образец режима в исправительной школе «Дулленс» давали официальные цифры (по сравнению с другой исправительной школой – «Клермонт») за 1908 год. «Общее число воспитанниц в 1908 г. было 254 (в «Клермонт» – 197); наказаний карцером 349 (в «Клермонт» – 48), другими наказаниями 1735 (в «Клермонт» – 80), выговоров – 66 (в «Клермонт» – 76). Надо заметить, что хотя в «Дулленс» число воспитанниц на 57 больше, чем в «Клермонте», но за то в первом есть малолетнее отделение на 50 девочек, в отношении которых, вероятно, меры принимаются более мягкие. В «Клермонте» было 2 побега; в «Дулленс» с 3 побега и 7 покушений. Какие провинности совершались: (в скобках цифры относятся до «Клермонт») кража 41 (10), безнравственность 68 (6), побег 100 (6), ленность 87 (90), неповиновение 682 (78), другие проступки 1272 (16). Награды: досрочное освобождение 86 (6), книжка сберегательной кассы 80 (17), денежное вознаграждение 1876 (158), почетных наград, не материальных, нет (в «Клермонте» – 170), награды иного рода 786 (в «Клермонте» – нет)» [1, с. 57].

Исправительное заведение для молодых девушек «Дулленс» было основано взамен недолго существовавших подобных же учреждений в Обервиле, Фульезе и Кадильяке. Это заведение было предназначено для несовершеннолетних правонарушительниц и носило полное название «Школа для предупредительного воспитания молодых девушек». Школа была устроена в уединенной местности. «Здания, в которых она помещается, служили прежде центральной тюрьмой для женщин, главная часть которой находилась в древней крепости, расположенной на холме возле города» [2, с. 518].

Отмечалось также, что «директор – прекрасный знаток в тюремном устройстве и ведении дела; это человек знающий, с обширным умом, очень приветливый и, несмотря на свои молодые годы, совершенно по-родительски относится к своим питомицам» [2, с. 518].

Развитие воспитательно-исправительного дела во Франции начала XX в. столкнулось с рядом проблем. Рост количества злостных правонарушителей средне несовершеннолетних способствовал созданию специализированных исправительных школ пенитенциарного типа. Это повело развитие дела исправления совершенно в другом направлении – направлении карательного действия, не всегда способствующего исправлению подростка, нарушившего закон.

Список литературы

1. Исправительное воспитание в Европе и Северной Америке. – СПб., 1911.

Кузькин Алексей Петрович

д-р экон. наук, профессор

Лаврентьев Максим Владимирович

канд. юрид. наук, доцент

ЧУОО ВО «Саратовский медицинский университет РЕАВИЗ»
г. Саратов, Саратовская область

ИСПРАВИТЕЛЬНО-ВОСПИТАТЕЛЬНОЕ ЗАВЕДЕНИЕ ДЛЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ПРАВОНАРУШИТЕЛЬНИЦ «КЛЕРМОНТ» ВО ФРАНЦИИ В НАЧАЛЕ XX В.

Аннотация: статья посвящена истории одного из исправительно-воспитательных заведений для несовершеннолетних правонарушительниц во Франции начала XX в. – исправительной колонии «Клермонт». Авторами рассказывается об устройстве колонии, методах исправления несовершеннолетних правонарушительниц, содержании их.

Ключевые слова: Франция, XX век, Клермонт, несовершеннолетние правонарушители, несовершеннолетние правонарушительницы, воспитательно-исправительные заведения, пенитенциарная педагогика, исправительная колония.

Рост преступности среди несовершеннолетних во Франции в первой половине XIX в. заставил задуматься властям об организации специализированных учреждений для содержания несовершеннолетних преступников. Французские тюрьмы для этого явно не подходили из-за суровости содержания арестантов, поэтому правительство обратилось к широкой общественности с предложением организовать частные исправительно-воспитательные заведения для содержания малолетних нарушителей

закона. В 20 – 30-х годах XIX в. во Франции начался процесс организации и открытия различных вида исправительно-воспитательных заведений. Одно из таких исправительно-воспитательных заведений – «Клермонт» – было основано во второй половине XIX века сперва как отделение для несовершеннолетних правонарушителей при тюремном замке, а затем как специализированное заведение для малолетних арестанток – особо неисправимых нарушительниц режима.

Закон от 5 августа 1850 г., принятый сразу после революционных событий 1848 г. во Франции, сконцентрировал усилия «частных лиц и благотворительных обществ» для помощи «нравственно погибающим малолетним». Частные лица и общества нашли «себе освящение и поддержку» в законе, «цель которого была в 1) обеспечить молодым заключенным нравственное, религиозное и профессиональное воспитание в специальных заведениях, в 2) занимать их работами земледельческими, как наиболее способствующими их нравственному возрождению и основным интересам страны; в 3) обеспечить посредством попечительства продолжительные и верные результаты исправительного воспитания» [1, с. 85 – 86].

«Клермонт» была воспитательно-исправительной школой для юных правонарушительниц. Она помещалась на окраине небольшого французского городка Клермонт и занимала старинный замок, который сначала был женским монастырем, а затем перешел в распоряжение правительства, после того как церковь во Франции была отделена от государства.

Первоначально в замке была женская тюрьма, которая была преобразована в воспитательно-исправительную школу «для девиц».

В 1908 г. директором исправительно-воспитательного заведения «Клермонт» был господин Оливер, в возрасте 59 лет. Средний возраст воспитанниц 16 – 18 лет и большая часть из них отправлена в «Клермонт» за проституцию.

Содержание воспитанниц носило строгий характер. «...ни игр, ни пения не было и не бывает; все воспитанницы попарно, или группами, ходят по этому обнесенному высокой стеной двору. Одеты в синее полосатое платье, на ногах сабо. Пение не только не преподается, но даже и не разрешается. Когда я, (российский исследователь Н.А. Окунев – А.К., М.Л.) узнав об этом, очень удивился, то мистер Оливер сказал мне, что у них позволить пение нельзя, так как тогда сейчас начнут петь скабрзные песенки» [2, с. 50].

Спальни воспитанниц были устроены по системе разобщения ночью, в специальных боксах. В каждом боксе помещалась кровать с двумя матрацами, летнее и теплое одеяло; круглый валик вместо подушки, «маленький столик, таз, горшок».

Многие из боксов были украшены вырезанной кружевной, или цветной, бумагой. «Директор мне заметил, что подобного рода украшения он считает хорошим признаком, это значит, что воспитанница привыкла и полюбила свой уголок. Есть, однако, боксы ничем не убранные, это конечно, зависит от индивидуального характера обитательницы. В одном боксе директор указал мне на вырезанные цифры 1912, это год обязательного выпуска и заметил, что это нежелательное явление, так как очевидно, что эта воспитанница только и думает о времени выхода. В пяти боксах мы видели на кроватях аккуратно положенные куклы (воспитанницы все старше 15 лет), на одной кровати положены под маленьким одеяльцем даже две куклы. Когда же мы с директором были во дворе у воспитанниц, то он указал мне на одну, ходившую в отдалении девицу лет 19, у которой в руках была кукла» [2, с. 50].

В «Клермонте» было отделение для трудоисправимых, по уверениям директора, пустующее. «Карцер помещаются в подвальном этаже одного из корпусов: просторные, с каменным полом (плитками), окно с решетками, расположены выше человеческого роста. Мы посетили три таких карцера с наказанными воспитанницами. Срок наказания по распоряжению директора до 15 дней, при чем два дня дается только хлеб и вода, а на третий день горячая пища. Ни нар, ни кровати нет. Я спросил на чем же воспитанницы спят; бывшая в карцере девица, улыбаясь, ответила, показывая на пол: «а вот, так и спим». Но все-таки, и бывшие в карцере, хотя и просились у директора, чтобы их освободили, но очень удрученными не казались» [2, с. 50].

Расписание дня в «Клермонте» было следующим: «6 ½ часов вставать, 7 ½ часов работа, 8 ½ ч. завтрак, 9 – рекреация, 9 ½ часов работа одному отделению, классы другим, 12 – обед, 12 ½ рекреация, 1 ½ классы одному отделению, работа другому, 4 – рекреация, 4 ½ – маленький завтрак, 4 ½ – 7 – общая работа, 7 – ужин и рекреация, 8 – спать» [2, с. 50 – 51].

Во время работы разговоры между воспитанницами не допускались; в это время читали вслух религиозные и нравоучительные книги. По приходе в спальню разговоры также не допускались.

Все «боксы» на ночь запирались, «причем кроме запора, у каждой двери есть еще общий запор всех дверей сразу. Один общий запор, который устроен сверху, был бы недостаточен, так как двери можно было бы снизу отогнуть. Над запором у каждой двери устроена железная пластинка сверху, так как иначе была бы возможность при помощи веревочки, спущенной через сетку, приподнять запор и его открыть» [2, с. 51]. Правда, директор «Клермонта» утверждал, что побегов не было, но по официальным данным за 1908 г. значились две убежавших воспитанницы, которые не были пойманы в течение целого года.

Также по отчету 1908 г. значилось наказаний: в карцере воспитанницы находились 48 раз, «другими наказаниями – 80 и выговора 76 (при общем числе 196)» [2, с. 51].

В лазарете практически никого не было: лишь одна девушка была на постельном режиме.

Важное значение имело исповедание той или иной религии: «при поступлении каждой воспитанницы ее спрашивают, принадлежит ли она к какому-либо вероисповеданию; принуждать, или уговаривать строго воспрещается. Если воспитанница заявляет, что она католичка и что она желает помешать капелле, то по праздничным дням такие посещают капеллу» [2, с. 51]. Правда, капелла была построена, но не было священника, и директор «Клермонта» сообщал, что скоро будет приглашен священник.

Религиозному воспитанию также придавалось большое значение: считалось, «что в деле воспитательно-исправительном отсутствие религии и религиозного воспитания представляет значительные затруднения» [2, с. 51].

Посещения родными воспитанниц поощрялись. «Писать письма к родным воспитанницы могут раз в месяц по одному письму, а получать сколько угодно, но, разумеется, и те и другие письма просматриваются и сомнительные уничтожаются. Свидания с родными допускаются и даже поощряются тем, что бедным родителям директор дает проездные деньги; однако, за дальностью расстояния, посещения очень редки» [2, с. 51].

В питании главной составляющей был хлеб. Его давали вволю. На воспитанницу выходило в день до полутора килограмма хлеба. «В кухне готовят дежурные, но нигде и никуда ни одна воспитанница без присмотра не выходит. Вместо напитка готовится пиво, по вкусу напоминающее наш квас» [2, с. 51].

Большая часть поступающих в школу были в очень тяжелом положении. По словам директора, воспитанницы до поступления были «крайне неопрятны. Сифилитичек почти на половину, их лечат и потом они живут вместе со всеми» [2, с. 52].

Собственных вещей воспитанница колонии «Клермонт» иметь не позволялось, все отбиралось и сохранялось до выпуска. Доходило до того, что у одной из воспитанниц впереди отсутствовали зубы; оказалось, что она прибыла в колонию со вставными зубами, которые у нее отобрали. Автор заметил, что у некоторых воспитанниц «татуировка на руках». «Директор мне сообщил, что это, к сожалению, нередко татуируют преимущественно в тюрьме, а ведь каждая, прежде чем попасть в воспитательно-исправительное заведение, пробудет значительное время в тюрьме» [2, с. 52].

Есть данные по школе «Дулленс» – еще одном воспитательно-исправительном заведении во Франции в начале XX в. – по сравнению с колонией «Клермонт»: «Наглядный образец режима в школе «Дулленс» дают официальные данные о наказаниях, практиковавшихся там за 1908 год; особенно, если сравнить их с данными по школе «Клермонт». Общее число воспитанниц в 1908 г. было 254 (в «Клермонт» – 197); наказаний карцером 349 (в «Клермонт» – 48), другими наказаниями 1735 (в «Клермонт» – 80), выговоров – 66 (в «Клермонт» – 76). Надо заметить, что хотя в «Дулленс» число воспитанниц на 57 больше, чем в «Клермонте», но за то в первом есть малолетнее отделение на 50 девочек, в отношении которых, вероятно, меры принимаются более мягкие. В «Клермонте» было 2 побега; в «Дулленс» 3 побега и 7 покушений. Какие провинности совершались: (в скобках цифры относятся до «Клермонт») кража 41 (10), безнравственность 68 (6), побег 100 (6), леность 87 (90), неповиновение 682 (78), другие проступки 1272 (16). Награды: досрочное освобождение 86 (6), книжка сберегательной кассы 80 (17), денежное вознаграждение 1876 (158), почетных наград, не материальных, нет (в «Клермонте» – 170), награды иного рода 786 (в «Клермонте» – нет)» [2, с. 57].

Вместо выводов, которые очевидны, хотелось бы привести слова, сказанные В. Яновским – учителем, и затем директором Студзенецкой земледельческой колонии для несовершеннолетних правонарушителей, которая находилось во второй половине XIX – начале XX вв. недалеко от Варшавы, на территории Российской империи. Яновский сказал: «мы твердо верим, что настанет наконец время, когда исчезнут с лица земли угрюмые и грозные тюремные замки, эти гнезда слез и нареканий, место их займут игровые, улыбающиеся, милостивые, исправительно-воспитательные заведения для малолетних, приюты, патронаты, реформатории, рабочие дома и т. п. учреждения христианского человеколюбия, как бы в доказательство того, что где справедливость и строгость не могут преодолеть несчастия, там Бог ниспосылает на землю ангела Любви...» [3, с. 157].

Список литературы

1. Альбицкий Е. Исправительно-воспитательные заведения для несовершеннолетних преступников и детей, брошенных в связи с законодательством о принудительном воспитании / Е. Альбицкий, А. Ширген. – Саратов: Типография Губернского земства, 1893.
2. Исправительное воспитание несовершеннолетних в Западной Европе и Америке. – СПб., 1911.
3. Труды Седьмого Съезда представителей состоящих под высочайшим покровительством Его Императорского Величества Государя Императора русских исправительных заведений для малолетних. Издание Высочайше утвержденного постоянного Бюро Съездов. – М., 1909.

Кузькин Алексей Петрович
д-р экон. наук, профессор
Лаврентьев Максим Владимирович
канд. юрид. наук, доцент

ЧУОО ВО «Саратовский медицинский
университет РЕАВИЗ»
г. Саратов, Саратовская область

МОЛОГСКОЕ ВОСПИТАТЕЛЬНО-ИСПРАВИТЕЛЬНОЕ ЗАВЕДЕНИЕ ДЛЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ПРАВОНАРУШИТЕЛЕЙ В РОССИЙСКОЙ ИМПЕРИИ (1901–1908 гг.)

Аннотация: статья посвящена истории одного из малоизвестных приютов для несовершеннолетних правонарушителей – Мологскому воспитательно-исправительному заведению в городе Молога Ярославской губернии Российской империи. Сообщаются данные об основании приюта, первых годах его существования. Авторами рассказывается об устройстве приюта, методах исправления несовершеннолетних правонарушителей.

Ключевые слова: Россия, XX век, Ярославская губерния, Молога, несовершеннолетние правонарушители, воспитательно-исправительные заведения, пенитенциарная педагогика, ремесленный приют.

Дело борьбы с преступлениями малолетних и несовершеннолетних в Российской империи второй половины XIX – начало XX вв. было отдано в руки широкой общественности и частной благотворительности. По закону от 5 декабря 1866 г. благотворительные общества могли открывать специализированные заведения для исправления несовершеннолетних правонарушителей и возвращения их в ряды законопослушных граждан. По всей стране стали возникать воспитательно-исправительные заведения: Московский Рукавишниковский приют, Санкт-Петербургская земледельческая колония, Саратовский Галкинский учебно-исправительный приют и другие.

В небольшом уездном городе Молога (Ярославской губернии) также в 1901 г. был создан приют для спасения несовершеннолетних правонарушителей от тюрьмы. Сейчас города Мологи не существует. В результате строительства ГЭС и заполнения Рыбинского водохранилища Молога практически полностью скрылся под водами в 30-е годы XX века.

Но архивы сохранили деятельность Мологского воспитательно-исправительного заведения для несовершеннолетних правонарушителей. Материалы об этом учреждении (весьма фрагментарные) находятся в Государственном архиве Ярославской области [1, л. 169]. Также о Мологском приюте рассказывается в диссертации Н.Ю. Рождественской [2, с. 157].

В трудах Седьмого съезда представителей русских воспитательно-исправительных заведений для несовершеннолетних (происходил в Москве в 1908 г.) представлены различные сведения о Мологском воспитательно-исправительном заведении. Директор заведения – Н.А. Казаринов – достаточно подробно рассказывал о деятельности приюта. Также сведения о Мологском приюте сохранились в Трудах Восьмого съезда представителей русских воспитательно-исправительных заведений для несовершеннолетних (происходил в Москве в 1912 г.) [3].

Мысль об учреждении воспитательно-исправительного приюта для несовершеннолетних в городе Молога Ярославской губернии принадлежала бывшему уездному члену Ярославского окружного суда по Мологскому уезду Николаю Федоровичу Толоконникову (годы жизни 1846 – 1908 гг.).

Н.Ф. Толоконников обратился вдове состоятельного купца М.П. Подосенова Марии Васильевне Подосеновой (годы жизни 1827 – 1900 гг.) за помощью и в ответном письме Мария Васильевна отвечала: «Милостивый государь Николай Федорович!» – обращается Мария Васильевна к Толоконникову в письме от 14 марта 1897 г. «Сочувствуя Вашей мысли устроить в городе Мологе исправительный приют и образовать общество этого приюта, я жертвую на устройство и содержание этого приюта десять тысяч рублей и принадлежащую мне землю в городе Мологе, состоящую из пяти плановых участков на Новой улице в 67 квартале» [1, л. 169].

Устав Общества и приюта был утвержден 4 мая 1898 г. Толоконников купил в собственность приюту готовый дом «с одним плановым местом продавшийся мологским жителем за выездом его из города». Правда дом этот, как выстроенный для отдельной семьи был неудобен для заведения. 18 октября 1900 г. приют получил собственное здание для помещения призреваемых, флигель заведующего и разные хозяйственные постройки [4, приложения, с. 88 – 89].

Важную роль в деятельности Мологского приюта сыграл земский врач С.А. Скобников. «Он первое время об руку с Толоконниковым работал по устройству учреждения и до дня удаления своего из Мологи был единственным членом, интересующимся учреждением. Не вмешиваясь во внутреннюю жизнь, он часто навещал приют, следил за ходом дела, и бывали трудные минуты, когда он своим добрым словом и советом умел влить новый запас энергии к делу у пишущего эти строки (директора Н.А. Казаринова – М.Л.)» [4, приложения, с. 89].

26 января 1901 г. были принят первый воспитанник «во вновь устроенное учреждение, с какового времени нужно считать начало деятельности Мологского воспитательно-исправительного приюта для несовершеннолетних» [4, приложения, с. 89]. Первоначально приют был рассчитан всего лишь на помещение пять призреваемых воспитанников.

Большую роль в деятельности приюта сыграл местный тюремный инспектор, «который дает средства на улучшение дела». Педагогический состав состоял из одного человека – заведующего приютом. Больше «никаких лиц педагогического персонала нет в приюте, так что все дело ... ведется одним заведующим». В 1908 г. появилась возможность пригласить двух лиц «в качестве надзирателей». Выбирать этих лиц также пришлось директору приюта. Надзиратели «окончили второклассную церковно-приходскую школу со званием учителей школы грамоты. Жалованье они получают по 7 рублей 50 копеек в месяц и то благодаря тому, что доходность от сельского хозяйства дает чистой прибыли до 700 рублей в год» [4, с. 47]. Жалованье надзирателям было незначительно в то время.

Для введения сельского хозяйства для приюта была выделена городом земля в количестве около 10-ти десятин, «которую даже город, имея 11 000 десятин, не дает бесплатно приюту; последнему приходится платить за эту землю 50 рублей» [4, с. 47]. Собственной земли у заведения было мало, всего пять различных «отрезков», размером до 1 800 кв. сажень. Кроме этого, регулярно получалось пособие от казны, благодаря участию тюремного инспектора. Общих средств приюта в банке насчитывалось 23 000 рублей, «на проценты с которого существует приют...» [4, с. 47 – 48]. Количество остальных служащих и размер получаемого ими содержания следующее: «работник (дворник) получает 10 рубле в месяц, кухарка – 60 рублей в год. Относительно найма рабочих приходится руководствоваться тем, чтобы нанять подешевле, затем дядька» [4, с. 47 – 48].

В Мологском приюте старались не отправлять воспитанников восвояси за плохое поведение. Н.А. Казаринов считал, что «приходится мириться с тем, что трудно исправить воспитанника, и приходится его содержать, несмотря на все его дурные наклонности» [4, с. 49 – 50]. Хотя количество воспитанников в приюте было невелико, им давалось хорошее образование по программам школы Устава 1828 г.

Побеги в Мологском приюте были нередким событием, особенно среди только что поступивших. Директор приюта сетовал на то, что «следить некому, заведующему приходится отлучаться по делам хозяйства, воспитанники остаются без надзора и поэтому легко могут уйти» [4, с. 49 – 50].

Но такое положение дела сохранялось только до 1907 г., когда в Мологском приюте появились два надзирателя, и побеги стали случаться более редко, так как надзиратели добросовестно подходили к делу наблюдения за воспитанниками приюта.

Первые освобожденные из приюта были в 1904 г. Было досрочно освобождено пять человек «за несколько месяцев до 16-ти летнего возраста». По сведениям Н.А. Казаринова, «а иногда года через полтора, досрочно освобожденные вновь попадали в приют. В тех случаях, когда воспитанник действительно порядочный мальчик, и родственники просят его поместить куда-нибудь, то это делается. Так, мне приходится отдавать таких мальчиков в Петербурге к дяде и в другие места. Затем в 1904 г. двое 18-летнего возраста были освобождены. В 1905 г. один умер, досрочно освобожден один. В 1906 г. бежал один, досрочно освобождено 2. В 1907 г. бежало 3, досрочно освобождено 4. Так что в течение этого времени вышли 21 человек. Нужно заметить, что некоторые из бежавших потом возвращались» [4, с. 49].

Деятельность Мологского воспитательно-исправительного заведения в 1901 – 1908 гг. столкнулась со множеством трудностей. Именно благодаря активности основателей приюта – Н.Ф. Голоконникова и М.В. Подосеновой, его директора Н.А. Казаринова, удалось создать единственный в России уездный приют для несовершеннолетних правонарушителей (практически все воспитательно-исправительные заведения были основаны в столицах (Санкт-Петербурге и Москве) и в губернских городах).

Дело спасения несовершеннолетних правонарушителей от тюрьмы и от криминала было осложнено множеством факторов: отсутствие средств, не было помощи государства, равнодушием окружающих. Но все же спасение малолетних арестантов от тюрьмы давало свои плоды.

Список литературы

2. Р6Ф Государственный архив Ярославской области. Ф. 225. Оп. 1. Д. 3358.
3. Рождественская Н.Ю. Нищенство и благотворительность в Костромской и Ярославской губерниях в конце XIX – начале XX вв.: диссертация... к-та ист. наук. – Ярославль, 2004.
4. Труды Восьмого Съезда представителей... русских исправительных заведений для несовершеннолетних. – СПб.: Бюро Съездов, 1913.
5. Труды Седьмого Съезда представителей... русских исправительных заведений для малолетних. – М.: Бюро съездов, 1909.

Лавертьев Максим Владимирович
канд. юрид. наук, доцент
ЧУОО ВО «Саратовский медицинский
университет РЕАВИЗ»
г. Саратов, Саратовская область

АНГЛИЙСКИЕ КАТОРЖНЫЕ ПОСЕЛЕНИЯ НА ОСТРОВЕ ТАСМАНИЯ В XIX ВЕКЕ

Аннотация: статья посвящена основанию английских каторжных поселений на острове Тасмания. Рассказывается также об открытии Тасмании, организации каторги, каторжной ссылке, арестантских работах, численности заключенных и условий их содержания.

Ключевые слова: Австралия, Великобритания, Тасмания, XIX век, каторжные поселения, каторжники, английская каторга, каторжные работы, условия содержания заключенных.

Открывателем Тасмании или по первоначальному названию Вандеминовой земли стал голландский путешественник Абель Тасман в 1642 г. Тасман и назвал новый остров в честь голландского губернатора Индонезии Ван Демина. Тасмания была гориста, в ней жило дружелюбное местное население, даже не знавшее огня и пользующиеся каменными орудиями, на острове было много плодородных земель и большее количество продовольствия.

Вновь обратили внимание на далекий остров лишь в начале XIX века. Французский император Наполеон, вернувшись из неудачной Египетской экспедиции, решил предпринять ряд колониальных захватов. Чтобы предотвратить захваты новых земель, англичане стали занимать все пустующие земли. В 1802 г. английское правительство послало секретный приказ в Сидней австралийской администрации немедленно занять остров.

Была организована небольшая по численности экспедиция, под руководством капитана Джона Бауена, которая высадилась в порту Филиппа. Но в Англии об этом не знали, поэтому была «снаряжена более обширная экспедиция из солдат и ссыльных, во главе которой был поставлен бывший правительственный адвокат главного суда и секретарь сиднейского губернатора, полковник Коллинс...» [3, с. 68 – 69].

Коллинс принял власть от Бауена, но не остался в порту Филиппа и избрал более удобный пункт для основания поселения, на юго-восточном берегу залива реки Дервент в хорошо знакомой ему местности. «Здесь, в апреле 1804 г., положено первое основание Гобарт-Товну (Гобарт-Тауну) (в чести лорда Гобарта, столице Тасмании)» [3, с. 68 – 69].

Остров был, как уже сказано, покрыт горами, на вершинах лежал снег. Береговая линия была изрезана, удобных бухт мало. Но между гор расположены плодородные долины, которые были удобны для сельского хозяйства и особенно для скотоводства. Сразу же была построена силами заключенных через весь остров с юга на север шоссейная дорога длиной 121 мили, от Гобарта-Тауна до Ланчерстона. Дорога была построена с большим трудом.

Сразу же стали раздавать земли английским колонистам. Раздача земель проводилась по правилам, принятым в Австралии: «сообразно состоятельности выдавались участки от ½ до 4 кв. миль, так, что капитал в 500 фунтов стерлингов, уполномочивал на получение одной квадратной мили. Но понятие капитала, дававшего право на пожалование, было несколько расширено: под ними разумелись не только наличные деньги, но также фонды всякого рода пенсии и пособия, получаемые от правительства» [3, с. 69 – 70].

Это обстоятельство сообщило своеобразный характер аристократии и составу первых землевладельцев Тасмании. Многие отставные офицеры сухопутной и морской службы оставались и пользовались предложенными ими льготными условиями и принять «участие в деле колонизации, совместно с ссыльными» [3, с. 69 – 70].

До 1825 г. Тасмания в административном положении подчинялись Сиднею, как столице Восточной Австралии. Это было неудобно, потому что в судебных делах приходилось отправлять в Сидней, поэтому колонисты скорее бросали судебные дела, что предпочитали терять время и деньги на далекое путешествие. Делами на острове занималась местная, тасманийская администрация под управлением лейтенанта.

Коллинс возглавлял колонию до 1810 г. до своей смерти. Затем руководителем колонии до 1823 года стал полковник Соррель. Под руководством Коллинса и Сорреля, колония преуспевала в отношении материальном, развивала свои производства и украшалась публичными сооружениями при помощи труда ссыльных. «Подле землевладельцев-аристократов появляются, хотя и в незначительном числе, землевладельцы более скромного свойства, успешно конкурировавшие со своими более ранними товарищами». Процентное отношение ссыльных здесь было больше, чем в Австралии, и притом Австралия стала присылать сюда, вместе острова Норфолка, своих рецидивистов. «Для них, как уже замечено, был устроен карательный выселок на западном берегу острова, в заливе Макэри, где они занимались приговлением камня для различных сооружений, в Порт-Артуре, для разработки каменного угля» [3, с. 70–71].

Тасмания стала своеобразным штрафным выселком колоний Восточной Австралии. Помимо ссылаемых из метрополии, в Порт-Артур и Гобарт-Таун, прибывали транспорты с отъявленными рецидивистами, злейшими преступниками. Преступность на острове стала расти и даже приняла размеры общественного бедствия.

Одной из причин роста преступности было отношение к вновь прибывшим арестантам. Самые первые поселенцы, захватившие к тому времени лучшие земли на острове, относились к ссыльнокаторжным, как к вьючной силе, кормили их плохо, содержали в суровых условиях и щедрой рукой наказывали, как лично, так и при помощи власти. Если более суровой была дисциплина в штрафных отделениях. Ссылные бежали с Тасмании; именно из Тасмании совершенно было несколько отчаянных побегов на маленьких лодках в Китай и Индонезию (Голландскую Индию).

Когда ссылные убедились, что эти страны находились не так близко, как им казалось, они стали бежать в центральные районы острова. Гористая местность покровительствовала таким беглым, затрудняя поиски их. Число их было значительно. «но пока они действовали единичными силами, каждый за свой страх, и ограничивались обыкновенными преступлениями. Беглецы штрафных выселков сообщили им опасную организацию. Весь остров наполняется разбойничьими шайками, которыми вносили ужас в дома колонистов: месть и корысть были стимулами их действия» [3, с. 71].

Нередко беглые каторжники составляли целые отряды, которые держали в страхе все население, а однажды захватили целый город – Сорелль Сити – с военным гарнизоном. «Тяжелы были преступления, ими совершаемые; но еще кровавее была месть, их постигавшая. В истории Тасмании есть страшные страницы преступлений, совершенных против поселенцев...» [3, с. 71].

В 1823 г. Тасмания в административном плане отделилась от Нового Южного Уэльса (Австралии) и приобрела относительную независимость. Но положение колонии продолжалось быть сложным. Особенно сложным вопросом был недостаток женщин в колонии. «Бродяги из ссыльных держали в страхе и туземное население, и эмигрантов, охотясь за деньгами и женщинами, в которых здесь был большой недостаток и которые жили в величайшей половой распущенности. Мистрис Фрей, посетившая в это время Тасманию, была до такой степени поражена безнравственным складом половых отношений, даже в среде правительственных агентов, что, возвратясь в Англию, стала энергически пропагандировать мысль об отправлении туда, для развития семейственности, транспорта честных девушек из бедных семейств метрополии» [3, с. 72].

Постепенно количество ссыльных росло и это вызывало недовольство свободных колонистом. В 1835 г. губернатором колонии был назначен известный в будущем мореплаватель Б. Франклин и он в феврале 1839 г. предпринял новую реформу правового положения ссыльнокаторжных. Главные правила теперь состояли в следующем: «1)отдача ссыльных в батраки частным хозяевам упразднена; 2)для всех без изъятия ссыльных, в первом периоде наказания, установлены обязательные публичные работы, в непосредственном ведении властей; 3)освобождение от работ дозволено в виде награды за хорошее поведение, причем введены две ступени освобождения» [3, с. 84].

На первый (низший) класс освобожденные пользовались ограниченными правами, а именно правом избирать себе «хозяина» и получать за свой нанятый им труд вознаграждение, «максимум которого был определен; только перейдя на вторую ступень (высший класс), освобожденный получал право иметь собственность всякого рода, избирать по своему усмотрению занятие и не идти в наемники. У освобожденных низшего класса, отобрано администрацией; освобожденные высшего класса могли быть лишены своих отпусков не иначе, как по решению высшего суда» [3, с. 84].

Новые распоряжения правительства Англии были ориентированы на сокращение потока ссыльных. Законом от 19 ноября 1839 г. была прекращена ссылка женщин, а постановлением королевского совета от 22 мая 1840 г. была отменена ссылка в Новый Южный Уэльс, который принимал ссыльных в течение более чем пятидесяти лет. Местом каторжной ссылки осталась только Тасмания.

В 40-е годы XIX в. в Тасманию стали направляться практически все ссылные из Англии. Теперь сюда направлялось так много ссыльных, что предположенная система не могла быть исполнена. До 1840 г. поступление сюда ссыльных составляло до 1 600 человек в год; «после 1840 г. эта цифра возрастает до 3500 человек. В 1845 г. число ссыльных в Тасмании, которым еще не истек срок наказания, доходило до 25 тыс., из которых 12 тыс. человек проходили еще публичные каторжные работы; доставить занятия такой огромной массе местные власти оказались не в силах, и праздность вынужденная становится обычным явлением» [3, с. 88].

Еще труднее было получение работ на свободе, почему ссылные вовсе не дорожили переводами «в те высшие классы, когда они, получая «пробный отпуск», должны были снискивать себе пропитание по частному найму, оставаясь под надзором местных властей и не имея права покидать Тасманию» [3, с. 88].

Состояние колонии было во всех отношениях печальным и губернаторы в отчетах правительству высказывали самые горькие жалобы; «преступления увеличивались в огромных размерах, колониальное население требовало отмены ссылки и получили приостановку ее: остров Норфолк решено совершенно очистить в сентябре 1846 г., а в январе 1847 г. решено приостановить дальнейшую высылку преступников в Тасманию на два года» [3, с. 88].

Окончание ссылки на Тасманию пришлось на 1853 г., но остров постигла другая беда. В Западной Австралии были открыты золотonosные осыпи и множество поселенцев покинуло Тасманию. «Множество ссыльных оставило эту колонию, преступления уменьшились, но здесь спокойствие и поднятие нравственного уровня были куплены ценой материального благосостояния. Дальнейшая история Тасмании представляет собой «ретроградное движение в отношении материального процветания...» [3, с. 94]. Это хорошо было видно из состояния Говард-Тауна, который из цветущего города, каким он был прежде, стал напоминать скорее деревушку, с тех пор как прекратились субсидии английского правительства, которые выдавались на ссылку и на обязательный труд ссыльных.

По поводу отмены ссылки правительство колонии даже выбило медали в память о таком событии.

В начале 70-х годов XIX в. Тасманию посетили российские моряки с визитом на корвете «Боярин». Один из моряков, мичман В.М. Линден оставил воспоминания об острове. Прибыв в Гобарт-Таун, столицу острова, россияне осмотрели городскую ратушу, главный суд, «музей», состоящий из одной большой залы и содержащий разные предметы «естественной истории из которых весьма плохо препарированы; между прочим, в музее хранятся черепа каменных в Тасмании преступников» [1, с. 125].

Затем путешественники посетили таможду, почту, замечательно удобно и хорошо организованную; побывали в госпитале, не отличающемся чистотой, ни хорошей вентиляцией, и наконец, тюрьму, устроенную по английскому образцу. По свидетельству В.М. Линдена, в тюрьме, «преступники по категориям помещаются вместе или в отдельных кельях, которые не отапливаются и сыры. Заключенные употребляются для общественных и правительственных работ, как-то; для проложения дорог, ломки камня и проч. Виновные в более тяжких преступлениях отсылаются в Порт-Артур, где, нам говорили, тюрьма устроена со всеми новейшими усовершенствованиями и представляет образцовое заведение» [1, с. 125].

В.М. Линден указывал также на применение смертной казни в Тасмании. Смертная казнь производилась через повешение и не публично, а в здании тюрьмы, в присутствии немногих свидетелей. «Статистические данные указывают на малое число преступлений в колонии, что объясняется счастливым положением страны, дешевизною жизни и дороговизною труда – условиями, редко совпадающими вместе» [1, с. 125].

Затем российские путешественники посетили колонию для несовершеннолетних правонарушителей. «Последними мы осмотрели Орпхан Скул Элизиум, где воспитывается до 500 человек обоего пола. Мальчики и девочки встретили нас, построенные во фронт по обеим сторонам аллеи, ведущей к зданию. Посредине стоял хор музыкантов – детей, игравших национальный гимн. Вид детей здоровый и свежий. В течение трех последних лет не было ни одного смертного случая; это лучше всего рекомендует уход за сиротами и климат Тасмании» [1, с. 131].

Приют был расположен за городом, в сельской местности, лучшей, по мнению В.М. Линдена, в ближайших окрестностях Гобарт-Тауна. «Мы осмотрели спальни, столовые, классы. Дети, под руководством учителя спели несколько гимнов и, между прочим, очень удачно исполнили «Ринг зе Беллз» (Английская народная песня, которую поют на Рождество – М.Л.). В заключение при нашем уходе, дети прокричали прощальные слова. За такую любезность наш командир послал им на другой день около двух пудов конфет; начальник заведения, господин Ковердал, благодарил капитана за наш подарок» [1, с. 131].

Одним из примечательных мест на Тасмании являлся Порт-Артур. Порт-Артур был самой большой исправительной колонией в Австралии. С 1833 по 1877-й годы сюда отправляли самых опасных британских преступников, и условия содержания были очень строгими. Например, в отдельной тюрьме с 80-тью одиночными камерами узникам приходилось носить на голове капюшоны, а также было запрещено разговаривать – считалось, что так они будут больше размышлять о содеянном и успешнее исправятся.

Появление Порт-Артура, как каторжной тюрьмы строгого режима, неслучайно. В 20-х годах XIX в. в английском пенитенциарном праве распространились теории создания «идеальной» тюрьмы. Место для нее, даже по меркам Тасмании, выбрали самое что ни на есть недоступное – Тасманийский полуостров. С этого небольшого участка суши, лишь в одном месте узкой полосой соединенного с основной землей, бежать было невозможно. А потому в 1830 г. здесь появился образцово-показательный тюремный комплекс – Порт-Артур. Такое имя он получил в честь губернатора, который был инициатором создания этой тюрьмы. Она представляла собой отлаженную машину, можно сказать, гордость тюремной системы Великобритании. Исправительный дом, выстроенный здесь, был в то время самым большим каменным сооружением во всей Австралии. Более двух тысяч заключенных шили одежду, делали мебель, обувь и даже небольшие корабли.

Постепенно Порт-Артур приобрел черты настоящего города заключенных. Весь полуостров был поделен на строго охраняемые секторы. Здесь были свой госпиталь и почта, церковь и помещения для охраны, хорошо укрепленная резиденция коменданта, несколько сторожевых башен и ферма, доки и порт, тюрьма строго режима и остров мертвых, где хоронили умерших. Интересно, что тюрьма существовало до последнего заключенного, когда сюда перестали доставлять заключенных из Англии.

Хотя доставка заключенных на Тасманию прекратилась в 1853 г., заключенные в Порт-Артуре продолжали отбывать наказание. В конце 1877 г. поселение и тюрьма были закрыты. Кто-то нашел свой последний приют на острове мертвых, а остальные получили амнистию и были переведены на свободное поселение в Гобарт-Таун или другие австралийские города.

И сразу же на Порт-Артур обрушилась целая череда несчастий. Несколько страшных пожаров за считанные месяцы уничтожили большую часть колонии. Было ли это случайностью или запоздалой мстью освобожденных узников Порт-Артура, неизвестно. Теперь Порт-Артур – музей, один из лучших в мире по пенитенциарной тематике.

Еще одной причиной прекращения ссылки на остров Тасмания стало то, что «в колониях раздались новые, энергичные протесты, вынудившие английское правительство дать в 1853 г. обещание прекратить ссылку в Тасманию» [2, с. 516].

Английская ссыльная каторга сыграла большую роль в развитии острова Тасмания. Были построены поселения, целый города, через весь остров в разных направлениях были проложены дороги. Были освоены сельскохозяйственные угодья и пастбища. До сих пор в Тасмании пользуются достижениями каторжного труда.

Список литературы

1. Линден В.М. В Тихом океане (Из кругосветного плавания «Боярина») / В.М. Линден // Вестник Европы. – 1871. – №4.
2. Познышев С.В. Основные начала науки уголовного права / С.В. Познышев. – М., 1912.
3. Фойницкий И.Я. Ссылка на Западе в ее историческом развитии и современном состоянии / И.Я. Фойницкий. – СПб., 1881.

Няк Дарья Анатольевна

студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ИСТОРИКО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ РОССИЙСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ЗА ДЕТОУБИЙСТВО

Аннотация: в статье делается исторический анализ развития норм отечественного уголовного законодательства об ответственности за убийство матерью новорожденного ребенка, начиная с древних времен до наших дней. Автором определены тенденции направления уголовной политики в данных отношениях.

Ключевые слова: становление, преступление, детоубийство, уголовная ответственность.

Данный анализ предстоит начать с истоков зарождения законодательства, а именно с Древней Руси. В этом период детоубийство, то есть убийство младенца его собственными родителями, не признавалось преступлением.

В средневековом отечественном праве большую роль играла церковь, что накладывало серьезный отпечаток на формирование правовой нормы и наказания. Таким образом, убийство новорожденных детей следует просматривать параллельно с религиозными нормами и правилами, которые обществу внушала церковь. Следует учитывать, что в данное время существовало и табу в семейных отношениях, а именно наличие внебрачных отношений. Поэтому и мера ответственности, к которой привлекали убийцу церковный суд или крестьянская община, сильно различались при обстоятельствах рождения данного ребенка. При расследовании такого рода преступления всегда учитывалось рождение ребенка в законном браке, который был одобрен церковью, или в результате «греховной связи». Христианское учение в русской традиции того времени основывалось на том, что законные родители имеют естественную, неограниченную власть над своими детьми, в том числе и над их жизнью [1, с. 46].

Однако время шло и под давлением необходимости увеличения демографического состояния в государстве в 1833 году Свод законов стал диктовать уже совершенно другие правила, а именно, – в статье 170 главы второй тома X говорится о том, что «родители не имеют права на жизнь детей, и за убийство их судятся и наказываются по уголовным законам» [2, с. 544].

Далее, в первом уголовном кодексе России 1845 года уже говорится об убийстве новорожденного ребенка, как о преступлении со смягчающими обстоятельствами. Так, согласно статье 1992 «наказание, смягчающее тремя степенями в случае, когда убийство незаконнорожденных сына или дочери совершено матерью от стыда или страха, при самом рождении младенца, если однако ж при сем не будет доказано, что она была уже виновна в том же деянии» [2, с. 580].

Согласно санкции предусмотренной данной статьей, если детоубийство было не преднамеренное, то обвиняемая, особенно незамужняя и (или) рожающая в первые, подвергалась лишению всех прав состояния и ссылке на поселение в отдаленных или менее отдаленных местах Сибири. Также предусматривалось наказание плетью от десяти до тридцати ударов [2, с. 583].

Уложение 1903 года также рассматривало детоубийство, как убийство со смягчающими обстоятельствами – согласно статьи 461, «мать виновная в убийстве прижитого ею вне брака ребенка при его рождении наказывается заключением в исправительном доме» [3].

Проведя анализ вышеуказанного законодательства, можно сделать вывод, что в данное время большое внимание уделяли институту брака и религии. И главную роль играла церковь, которая внушала обществу о верховенстве брака, признанного церковью.

Таким образом, существовало четкое разделение между убийством законнорождённых и незаконнорождённых детей, которым опускался факт неприкосновенности жизни человека, равенства и права на жизнь новорожденного ребенка. Позже смягчающим обстоятельством выступает стыд за измену и появление ребенка вне брака с отцом новорожденного, что само по себе выступает аморальным качеством для женщины [4, с. 22].

В советский период уголовное законодательство РСФСР не выделяло убийство матерью новорожденного ребенка в отдельный состав, относя его до 1960 года к квалифицированному убийству. Таким образом, согласно пункту «Д» статьи 142 Уголовного кодекса РСФСР (1922 г.) данное преступление относилось к умышленному убийству лицом, на обязанности которого возлагается особая забота об убитом. Наказание предусматривает лишение свободы на срок не ниже восьми лет со строгой изоляцией [3].

Позже, согласно пункту «Д» статьи 136 Уголовного кодекса РСФСР (1926г.) был увеличен срок лишения свободы за данное деяние до десяти лет [5, с. 179].

Процесс жизнедеятельности общества и государства не стоял на месте и уже в Уголовном кодексе РСФСР 1960 года убийство матерью новорожденного ребенка стало рассматриваться как простое умышленное убийство, не квалифицируя такой вид убийства в отличие от предыдущих кодексов, в итоге из уголовного законодательства было изъят данный состав в качестве самостоятельного.

В настоящее время в Российской Федерации действует Уголовный кодекс РФ, принятый в 1996 году, который имеет статью 106 УК РФ – «Убийство матерью новорожденного ребенка», содержание диспозиции которой говорит об убийстве матерью новорожденного ребенка в условиях психотравмирующей ситуации или состоянии психического расстройства, не исключающего вменяемость лица. Изначально, данная санкция представляла собой лишение свободы сроков до пяти лет [6].

Однако вновь под силой происходящих изменений в обществе и государстве, в данную статью вносился ряд изменений, а именно, согласно Федерального закона от 27.12.2009 г. №377-ФЗ – наказание дополнено еще одним видом – ограничение свободы на срок от двух до четырех лет.

Далее, в свою очередь, Федеральный закон от 07.03.2011 г. №26-ФЗ снижает наказание, вводя текст санкции «наказывается исправительными работами на срок до двух лет, либо ограничением свободы на срок до трех лет, либо лишением свободы на тот же срок». Однако данная редакция санкции статьи просуществовала не долго.

И в настоящее время в действующем Уголовном кодексе Российской Федерации в статье 106 УК РФ действует санкция, введенная Федеральным законом от 07.12.2011 г. №420-ФЗ, которая предусматривает такие виды наказания как ограничение свободы на срок от двух до четырех лет, либо принудительные работы на срок до пяти лет, либо лишение свободы на тот же срок [6].

Таким образом, из истории развития законодательства о детоубийстве можно сделать вывод, что данный вид преступления на протяжении веков относился и к отягчающим и к привилегированным составам со смягчающим обстоятельством по уголовному делу [5, с. 180].

С началом монархических времен можно видеть, как и на сколько менялось представление о защите здоровья и жизни ребенка, что значительно стало отличать законодательство данного времени от языческих славян, которые допускали убийство новорожденного ребенка, если семья уже имела множество детей, которых трудно было прокормить.

Далее существовал факт разделение детей на законнорождённых и незаконнорождённых, в связи с чем на данное положение очень сильно влияло особое место религии в жизни общества, а также божественная законность брака.

В монархические времена уже уделялось внимание субъективной стороне преступления, а именно, психологическому состоянию матери, которая от испуга могла умертвить своего новорожденного ребенка, и в данном случае это рассматривалось, как смягчающее обстоятельство.

В советский период убийство новорожденного ребенка рассматривается, как простое умышленное убийство. Однако, после стольких различных редакций статей по данному правонарушению, в настоящее время, законодатель пришел к выводу о признании данного состава, как отдельного вида преступления.

В действующем Уголовном законодательстве России убийство матерью новорожденного ребенка отличается от обычного убийства, а также учитывает эмоциональное состояние матери, применяя к ней более мягкое наказание. Однако следует учитывать, что существуют условия применения статьи 106 Уголовного кодекса Российской Федерации.

Список литературы

1. Багмет А.М. К вопросу об ответственности за преступление, предусмотренное ст.106 УК РФ / А.М. Багмет, А.В. Трощанович // Российский следователь. – 2014. – №11. – С. 46–49.
2. Российское законодательство X-XX вв. В 9 т. Т.6. Законодательство первой половины XIX века. – М.: Юрид. лит., 1988. – 894 с.
3. Сборник документов по истории уголовного законодательства СССР и РСФСР 1917–1952 гг.
4. Мирзоян В.Г. Подстрекательство к совершению преступления в российском и зарубежном уголовном праве: специальность 12.00.08 «Уголовное право и криминология; уголовно-исполнительное право»: диссертация на соискание ученой степени кандидата юридических наук / М.В. Георгиевна. – Краснодар, 2012. – 223 с. – EDN QFYKJP.
5. Мирзоян В.Г. Основания уголовной ответственности за подстрекательство к совершению преступлений / В.Г. Мирзоян // Общество и право. – 2011. – №5 (37). – С. 179–182. – EDN PBNJPH.
6. Уголовный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 13 июня 1996 года №63-ФЗ // Российская газета.

РАЗВИТИЕ ПОДСТРЕКАТЕЛЬСТВА К СОВЕРШЕНИЮ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В УГОЛОВНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ СОВЕТСКОГО ПЕРИОДА

Аннотация: в статье рассматривается развитие института подстрекательства в советский период до наших дней. Проводится анализ норм уголовного законодательства в отношении института подстрекательства к совершению преступления, начиная с 1917 г. Подводятся итоги развития института подстрекательства к совершению преступления в советский и постсоветский период.

Ключевые слова: преступление, подстрекательство, совершение преступления, развитие.

Историческое исследование института подстрекательства к совершению преступления, позволяет говорить о том, что ученые выделяют несколько этапов в его развитии. Высказываются точки зрения о том, что институт соучастия и подстрекательства, в частности, насчитывает 5 этапов [1, с. 23].

Первый этап -XI-XIV вв. - соответствует становлению законодательства древнерусского государства, основным источником которого являлась Русская Правда (Краткая и Пространная редакции).

На втором этапе – XV-XVI вв. – в законодательстве этого периода в Судебниках 1497 г. и 1550 г. получили развитие отдельные положения о соучастии.

Третий этап – XVII-XVIII вв. – характеризуется тем, что впервые в Соборное уложение 1649 г. проводится деление соучастников преступления на виды, что положило начало формированию принципа дифференциации ответственности и наказания соучастников преступления в Воинском уставе 1716 г.

Четвертый этап – XIX – начало XX в. – связан с законодательным определением в Уложении о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г. и Уголовном уложении 1903 г. всех соучастников преступления и дальнейшим развитием принципа дифференциации их уголовной ответственности [2, с. 179].

Пятый этап – с 1917г. по настоящее время – характеризует уголовное законодательство советского и постсоветского периода. В данной статье будет рассмотрен именно пятый этап – развитие института соучастия в период с 1917 г. до настоящего времени.

После Октябрьской социалистической революции советская власть упразднила все законодательство царской России, в том числе и в области уголовного права, и приступила к созданию нового законодательства социалистического типа. Тем не менее, в вопросах регламентации ответственности за соучастие в преступлении советское уголовное право во многом сохранило черты дореволюционного уголовного права начала XX в.

Общие положения об ответственности за соучастие в преступлении впервые были закреплены в Руководящих началах по уголовному праву РСФСР от 12 декабря 1919 г [3]. В нормах главы 5 «О соучастии» содержались основные положения относительно ответственности соучастников преступления. Ст. 21 Руководящих начал устанавливала, что за деяния, совершенные сообща группой лиц, наказываются как исполнители, так и подстрекатели и пособники. При этом мера наказания определялась не степенью участия, а степенью опасности преступника и совершенного им деяния.

В других нормах главы содержались определения всех соучастников преступления, в частности, подстрекателями считались лица, склоняющие к совершению преступления (ст. 23). Данная формулировка в целом определяла сущность подстрекательства, но в отличие от дореволюционного законодательства не содержала указания на его способ.

Руководящие начала в дальнейшем послужили законодательной основой для принятия уголовных кодексов союзных республик, в том числе первого Уголовного Кодекса РСФСР 1922 года, введенного в действие с 1 июня 1922 г. Согласно ст. 15 данного УК, за преступление наказываются как исполнители, так и подстрекатели и пособники. Мера наказания каждому из этих соучастников определяется как степенью участия, так и степенью опасности преступника и совершенного им преступления.

Статья 16 УК РСФСР 1922 г. также содержала определения каждого из соучастников преступления. Так, подстрекателями признавались лица, склонившие к совершению преступления. Организатор преступления в данном законе отдельно не выделялся.

Нормы института соучастия получили свое дальнейшее развитие в УК РСФСР 1926 года, введенном в действие с 1 января 1927 г. Ст. 17 данного кодекса устанавливала, что меры социальной защиты судебно-исправительного характера подлежат применению одинаково как в отношении лиц, совершивших преступление – исполнителей, так и их соучастников – подстрекателей и пособников. Согласно данной статье, подстрекателями считаются лица, склонившие к совершению преступления. Организатор преступления в законе, по-прежнему, не выделялся. В ст. 18 УК предусматривалось, что меры социальной защиты определяются для каждого из соучастников в зависимости как от степени их участия в данном преступлении, так и от степени опасности этого преступления и участвовавшего в нем лица.

Отдельно регламентировалась ответственность за недонесение о совершенном или готовящемся преступлении, которое влекло за собой применение мер социальной защиты судебно-исправительного характера лишь в случаях, специально указанных в Особенной части УК.

Таким образом, понятие подстрекательства в УК РСФСР 1926 г. не претерпело каких-либо изменений. Общее понятие соучастия в указанных законодательных актах не определялось вплоть до принятия Основ уголовного законодательства СССР и союзных республик 1958 г [4].

В ст. 17 Основ 1958 г. соучастием признавалось умышленное совместное участие двух или более лиц в совершении преступления. Данная статья определяла виды соучастников преступления: исполнителя, организатора, подстрекателя и пособника. Подстрекателем признавалось лицо, склонившее к совершению преступления (ч. 5 ст. 17). Впервые в законе устанавливается правило, согласно которому степень и характер участия каждого из соучастников в совершении преступления должны быть учтены судом при назначении наказания (ч. 6 ст. 17). Аналогичные положения о соучастии были закреплены в ст. 17 УК РСФСР 1960 г. В ч. 5 данной статьи содержалось понятие подстрекателя, которое без каких-либо изменений действовало до принятия УК РФ 1996 г.

УК РФ 1996 года впервые выделил специальную главу, посвященную соучастию в преступлении. В ст. 32 УК РФ содержится развернутое определение соучастия в преступлении как умышленного совместного участия двух или более лиц в совершении умышленного преступления. В ст. 33 УК РФ дается определение соучастников преступления, в том числе и подстрекателя. Согласно ч. 4 данной статьи, подстрекателем признается лицо, склонившее другое лицо к совершению преступления путем уговора подкупа, угрозы или другим способом. Новеллой данного определения подстрекателя является примерный перечень способов подстрекательства.

В Особенной части УК РФ предусматривается ответственность за некоторые специальные виды подстрекательства, например, вовлечение несовершеннолетнего в совершение преступления, содействие террористической деятельности, публичные призывы к осуществлению террористической деятельности или публичное оправдание терроризма и др [7, с.144].

Таким образом, можно говорить о том, что с 1917г. по настоящее время прослеживается развитие норм, регламентирующих подстрекательство к совершению преступления, и уголовная ответственность за него. Отмечаются непоследовательность законодателя в формулировке общего понятия подстрекательства, в частности, отказ от регламентации способов склонения к совершению преступления в законодательстве советского периода, и их новая регламентация в УК РФ 1996 г.

Список литературы

1. Мирзоян В.Г. Подстрекательство к совершению преступления в российском и зарубежном уголовном праве: специальность 12.00.08 «Уголовное право и криминология; уголовно-исполнительное право»: дис. ... канд-та юр. наук. Краснодар, 2012. – 223 с. – EDN QFYKJP.
2. Мирзоян В.Г. Основания уголовной ответственности за подстрекательство к совершению преступлений / В.Г. Мирзоян // Общество и право. – 2011. – №5 (37). – С. 179–182. – EDN PBNJPH.
3. Сборник документов по истории уголовного законодательства СССР и РСФСР 1917–1952 гг. М., 1953.
4. Сборник документов по истории уголовного законодательства СССР и РСФСР (1953–1991 гг.). Ч. 1. Законодательство СССР / Сост. Н.С. Захаров, В.П. Малков. – Казань, 1992.
5. Мирзоян В.Г. Понятие подстрекательства к совершению преступления в УК Российской Федерации и зарубежных стран / В.Г. Мирзоян // Общество и право. – 2009. – №4 (26). – С. 142–145. – EDN ONICJD.

Суетин Илья Николаевич

канд. пед. наук, д-р ист. наук, доцент, профессор

Рябова Марина Анатольевна

канд. экон. наук, доцент, доцент

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

РЕАЛИЗАЦИЯ ПРАВА НА МУЗЫКАЛЬНОЕ ПРОСВЕЩЕНИЕ И ОБРАЗОВАНИЕ В ПЕРВЫЕ ГОДЫ СОВЕТСКОЙ ВЛАСТИ (НА ПРИМЕРЕ УЕЗДОВ СИМБИРСКОЙ ГУБЕРНИИ)

***Аннотация:** в статье конкретизируются особенности реализации права населения на музыкальное просвещение и образование в уездах Симбирской губернии в период формирования советского государства. Результаты настоящей работы могут выступать основой для совершенствования системы музыкально-образовательных и музыкально-просветительских учреждений в муниципалитетах Российской Федерации на современном этапе и последующего изучения проблемы развития отечественного музыкального образования в советский период.*

***Ключевые слова:** реализация права, Симбирская губерния, музыкальное просвещение населения.*

Одним из важных направлений государственной политики советского государства на начальном этапе его существования являлось совершенствование и развитие сферы просвещения и образования. Согласно статьи 17 Конституции РСФСР, принятой V Всероссийским Съездом Советов (от 10 июля 1918 года), «в целях обеспечения за трудящимися действительного доступа к знанию Российская Социалистическая Федеративная Советская Республика ставит своей задачей предоставить рабочим и беднейшим крестьянам полное, всестороннее и бесплатное образование» [1].

Перспективы развития народного просвещения и образования в «молодой» стране подробно описал 16 октября 1918 года Народный комиссар по просвещению А. Луначарский на Государственной комиссии по просвещению. Чиновник указывал на то, что образовательные организации испытывают потребность в оборудовании и материалах, кадрах, обновлении учебно-программной документации. Для построения эффективной системы просвещения народных масс, отмечал А. Луначарский, требуется сделать образование бесплатным, обязательным, общедоступным, обеспечить доступ к просвещению талантливой молодежи, в частности, представителям пролетариата и беднейшего крестьянства. Система учебных заведений должна представлять собой одну непрерывную лестницу, право идти по которой до наивысших ступеней должны иметь все независимо от происхождения и социального положения. К установкам советского государства в области просвещения согласно позиции А. Луначарского относились также отказ от религиозной составляющей в образовании (светская природа образования), равные возможности в плане получения образования для мужчин и женщин, необходимость оказания помощи отстающим обучающимся и их методическое сопровождение и др. [2].

Важное значение в системе просвещения и образования советской страны предполагалось отводить предметам эстетического цикла: рисованию, лепке, музыке, пению. А. Луначарский отмечал: «...Равным образом пение и музыка должны быть связаны с изоощрением слуха. Ритмике и хоровому началу здесь должно быть уделено самое важное место как предметам, развивающим коллективные навыки, способности к общим объединённым переживаниям и действиям...» [Там же]. Формами формирования музыкальных навыков чиновник называл создание музыкальных кружков, хоровых и оркестровых коллективов [Там же].

Таким образом, в первые годы советской власти создавалась нормативно-правовая база, обеспечивающая общедоступность и непрерывность музыкального просвещения и образования, преемственность учебных программ. Государство провозглашало курс на повышение качества образования, расширение форм и методов обучения и др. Определить реальную степень реализации права населения на музыкальное просвещение и образование в период формирования советского государства позволит изучение архивных документов и материалов. В качестве типичного примера можно рассмотреть опыт реализации правительственной реформы музыкально-образовательных учреждений уездных центров Симбирской губернии.

Музыкальное образование в первые годы советской власти в Симбирской губернии, как и в других административно-территориальных субъектах РСФСР, можно было получить в государственных музыкальных школах I ступени. Из типового Положения следует, что целью учебных заведений такого вида являлось создание необходимых условий для получения детьми, обладающих необходимыми музыкальными данными, начального музыкального образования и их подготовка к последующей профессиональной деятельности в области музыкального искусства [3, Л. 10]. В музыкальных школах I ступени Сибирского уезда в 1918 году можно было освоить игру на инструментах (скрипке, фортепиано, виолончели), получить навыки хорового пения, изучить музыкальную грамоту. Учащиеся в обязательном порядке

посещали занятия по сольфеджио, слушанию музыки, музыкальной литературе, ритмике и др. Выпускники школы пополняли ряды учащихся музыкальных техникумов [4, Л. 2–2^{об}], что подтверждает реализацию принципов непрерывности образования и преемственности образовательных программ.

Архивные документы подтверждают, что образовательные учреждения испытывали потребность в опытных преподавателях. Так, в музыкальной школе I ступени Ардатовского уезда в 1919/1920 учебном году значительный стаж работы по специальности имели только 20% педагогов (от 10 до 25 лет), около 80% преподавателей относились к категории начинающих [3, Л. 9–9^{об}]. Об этой проблеме говорил Народный комиссар по просвещению А. Луначарский и она действительно существовала в Симбирской губернии в первые годы советской власти.

Полноценной работе учебных заведений мешало отсутствие материальных средств. Согласно отчету о состоянии музыкального просвещения и образования в Алатырском уезде, в музыкальной школе I ступени в этот период не хватало материальных ресурсов, учебных пособий, музыкальных инструментов [5, Л. 20–22^{об}]. В Ардатовском уезде в учебных заведениях существовала нехватка нотного материала для вокалистов, пианистов, хоровиков [3, Л. 30–30^{об}], что подтверждает общегосударственные тенденции, связанные с ресурсным обеспечением образовательной сферы.

Согласно архивным документам в 1920 году в Сызранской государственной музыкальной школе I ступени осуществлялась деятельность по распространению музыкальных знаний среди населения уезда. На базе учебного заведения были организованы просветительские лекции по таким дисциплинам как хоровое пение, слушание музыки, сольфеджио, истории музыки, элементарная теория, музыкальная пропедевтика, музыкальный инструмент (скрипка, фортепиано, духовые инструменты), сольное пение. Целью преподавателей школы было привитие обучающимся навыков осознанного и вдумчивого слушания музыкальных произведений, прочтения замысла композиторов, музыкального анализа нотного материала [6, Л. 20^{об}]. Таким образом, происходило одновременное овладение исполнительскими приемами и навыками обучаемыми, приобщение широких народных масс к музыкальной культуре, повышение квалификации преподавателей.

Профессиональную ориентацию своих воспитанников проводили преподаватели музыкальной школы Карсунского уезда Симбирской губернии. В отчете учебной организации отмечается: «Карсунская музыкальная школа I ступени после трехлетнего существования выпустила кадры, вполне годные для дальнейшего музыкального образования, и выдвинула несколько талантливых личностей, из которых в будущем могут выработаться серьезные музыкальные силы» [7, Л. 49]. Учащимися и преподавателями данной школы осуществлялась также музыкально-просветительская деятельность – организовывались публичные концерты, на которых население уезда знакомилось с классической музыкой [Там же]. Все это доказывает значимость внеклассной и общественной работы для учебных заведений музыкального профиля Симбирской губернии в обозначенный период.

Подведем итог. Правительственная политика советского государства в первые годы его существования была направлена на решение задач обеспечения получения учащимися эстетического образования, приобщения детей к музыкальному искусству, воспитания их эстетического вкуса, подготовку абитуриентов для профильных образовательных учреждений.

Несмотря на существующие трудности по организации учебного процесса (дефицит кадров, нехватка материальных ресурсов), уездные учреждения музыкального профиля Симбирской губернии в 1918–1920 годах оказывали качественные образовательные услуги, что подтверждается достижениями учащихся и уровнем знаний и умений выпускников.

Результаты настоящей работы могут выступать основой для совершенствования системы учреждений начальной профессиональной музыкальной подготовки в России на современном этапе и последующего изучения заявленной проблемы.

Список литературы

1. Конституция (Основной Закон) Российской Социалистической Федеративной Советской Республики (принята V Всероссийским Съездом Советов в заседании от 10 июля 1918 г.) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.hist.msu.ru/ER/Etext/cnst1918.htm> (дата обращения: 22.04.2023).
2. Основные принципы единой трудовой школы от Государственной комиссии по просвещению 16 октября 1918 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://makarenko-museum.ru/lib/Science/Lunach/Lunacharskiy_AV_Main_principel_s_of_united_labour_School.pdf (дата обращения: 22.04.2023).
3. Государственный архив Ульяновской области (ГАУО). – Ф.Р-190. – Оп. 1. – Д. 78.
4. ГАУО. – Ф.Р-390. – Оп. 1. – Д. 111.
5. ГАУО. – Ф.Р-390. – Оп. 1. – Д. 375.
6. ГАУО. – Ф.Р-390. – Оп. 1. – Д. 140.
7. ГАУО. – Ф.Р-390. – Оп. 1. – Д. 384.

Суетин Илья Николаевич

канд. пед. наук, д-р ист. наук, доцент, профессор

Рябова Марина Анатольевна

канд. экон. наук, доцент, доцент

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

УЧРЕЖДЕНИЯ НАЧАЛЬНОЙ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ МУЗЫКАЛЬНОЙ ПОДГОТОВКИ В УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТИ В КОНЦЕ 1970-х – СЕРЕДИНЕ 1980-х ГОДОВ: ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: в статье конкретизируются способы и механизмы правового регулирования образовательной деятельности учреждений начальной профессиональной музыкальной подготовки в РСФСР в конце 1970-х – середине 1980-х годов. На примере Ульяновской области представлены последствия образовательной реформы данного периода для функционирования детских музыкальных школ и детских школ искусств. Результаты настоящей работы могут выступать основой для последующего изучения проблемы развития отечественного профессионального музыкального образования в советский период.

Ключевые слова: Ульяновская область, музыкальные школы, правовое регулирование, образовательная деятельность.

Одним из важных направлений государственной политики советского государства в конце 1970-х – середине 1980-х годов являлось совершенствование образовательной сферы. Закон «О Народном образовании» 1974 года закреплял широкие права граждан РСФСР в области образования: равенство всех граждан в получении образования, бесплатность образования различных видов, всеобщность общего среднего образования, общедоступность профессионального образования (высшего, среднего специального, дополнительного), разнообразие форм обучения (очное, вечернее и заочное образование), широкий спектр государственной поддержки обучающихся (стипендии, льготы, материальная помощь, бесплатные учебники и др.), возможность выбора языка обучения, необходимые условия для самообразования граждан и др. [1].

Структура системы отечественного образования в этот период включала следующие его виды: дошкольное и внешкольное воспитание, среднее образование, профессионально-техническое и среднее специальное образование, высшее образование. Широкое распространение получили детские музыкальные школы (ДМШ) и детские школы искусств (ДШИ) – учреждения начальной профессионально-творческой подготовки.

Целью создания ДМШ и ДШИ, согласно Положению о детской музыкальной, художественной школе и школе искусств системы Министерства культуры СССР от 1978 года, являлось всестороннее развитие склонностей и способностей детей к различным видам искусства. Задачи подобных учебных заведений: обеспечение получения учащимися общего эстетического образования (в частности, музыкального); приобщение детей к искусству (в частности, музыкальному), воспитание эстетического вкуса обучающихся на основе достижений русского, советского и зарубежного музыкально-культурного наследия; воспитание разносторонне развитого подрастающего поколения; формирование марксистско-ленинского мировоззрения у обучающихся; воспитание пропагандистов эстетических знаний среди населения – активных участников художественной самодеятельности; подготовка для поступления в средние специальные учебные заведения музыкального профиля (музыкальные училища) наиболее одаренных учащихся [2].

Таким образом, в конце 1970-х – середине 1980-х годов отечественное законодательство предусматривало осуществление образовательной деятельности в учреждениях начальной профессиональной музыкальной подготовки (ДМШ и ДШИ) на принципах общедоступности и непрерывности образования, преемственности программ обучения. Государство уделяло особое внимание повышению качества образования, расширению форм подготовки учеников, идеологической и профориентационной составляющим в учебном процессе и др.

Определить степень реализации образовательной реформы данного периода в Ульяновской области позволит изучение архивных документов и материалов.

Важное место в учебно-воспитательном процессе отводилось в этот период подготовке наиболее одаренных обучающихся к поступлению в профильные учебные заведения среднего звена с целью продолжения своего образования. Из 15 выпускников ДМШ №1 г. Ульяновска в 1978 году в Ульяновское музыкальное училище поступило 13 человек, в Ульяновское музыкально-педагогическое училище №2 – 2 [3, Л. 2–4]. Учащимися творческих и педагогических вузов Ульяновской области стали в 1981 году 16 выпускников ДМШ №4 г. Ульяновска 1981 года. В Ульяновское музыкальное училище

поступило 4 человека, в Ульяновское культурно-просветительное училище – 2, в Димитровградское музыкальное училище – 2, в Ульяновское дошкольное педагогическое училище – 4, в Ульяновское музыкально-педагогическое училище №2 – 4 [4, л. 46].

Эффективно решалась задача воспитания активных участников художественной самодеятельности и пропагандистов эстетических знаний среди населения, разносторонне развитого подрастающего поколения. Так, в 1982/1983 учебном году преподавателями Базарносызганской ДМШ Ульяновской области проводилась мероприятия по пропаганде музыкального творчества среди воспитанников общеобразовательных школ районного центра. На их базе устраивались тематические концерты с участием солистов и массовых составов (квартета, оркестра, хора), просветительские лекции-концерты с участием педагогов и учащихся музыкальной школы [5, л. 53]. Аналогичная деятельность, что подтверждают архивные документы, проводилась в 1985 году учащимися и преподавателями Измайловской ДШИ в 1985 году (Барышский район Ульяновской области) [6, л. 43].

В целях приобщения учащихся образовательных организаций к искусству, воспитания их эстетического вкуса на основе достижений русского, советского и зарубежного музыкально-культурного наследия, важное значение в работе педагогов отводило повышению своего методического уровня. Например, педагоги отделения теории музыки ДМШ №1 г. Ульяновска в 1981/1982 учебном году уделяли пристальное внимание развитию интонации учащихся и технике написания диктанта. Преподавателем Л. Р. Докукиной был подготовлен и обнародован доклад на тему «Работа над диктантом», проведен открытый урок. Полезными для повышения профессионального мастерства педагогических сотрудников учебной организации являлись регулярные взаимопосещения занятий, обмен опытом с преподавателями Ульяновского музыкального училища [4, л. 15].

В 1981/1982 учебном году преподавателями ДМШ №3 г. Ульяновска проводилось обобщение и распространение методического опыта посредством организации открытых тематических мероприятий. Так, педагог-теоретик Н. В. Кузнецова провела занятие на тему «Развитие гармонического слуха в пятом классе фортепиано». Интересными по содержанию являлись открытия уроки преподавателей-предметников других отделений школы: хорового («Работа над звуковедением и динамикой в младшем хоре» – Т. Н. Костяева), народных инструментов («Работа с учащимися старшего класса над динамикой в музыкальном произведении» – А. Ф. Подольский), оркестрового («Первоначальное обучение игре на виолончели» – Р. Р. Шарафутдинова), фортепианного («Работа над полифонией с учащимися младшего класса» – О. Н. Исаева) и др. [4, л. 21–35].

Распространение получило наставничество опытных педагогов над начинающими преподавателями. Своим опытом с коллегами в 1981/1982 учебном году делился В. А. Бессольцев – преподаватель Вешкаймской ДМШ Ульяновской области. На показательном занятии «Разучивание произведений на готово-выборном баяне в 3-м классе ДМШ» педагог продемонстрировал работу с двумя учениками-баянистами. Первый ученик исполнил произведение В. Моцарта «Менуэт» Моцарта. Педагог обратил внимание на стиль исполнения (должен соответствовать эпохе композитора), штрихи (нон легато), полифоническую природу пьесы (каждый голос должен сохранять и вести самостоятельно мелодическую мысль). Второй воспитанник исполнил пьесу на фольклорной основе «Куда пропал мой щенок?» (английская песня). Педагогом проводилась работа над басовым голосом, двойными нотами, аккомпанементом и др. Данное занятие показало все преимущества готово-выборного баяна (расширение репертуара, возможность играть пьесы без искажения и воспитывать у обучающихся чувство стиля и музыкальный вкус) [7, л. 8–9].

Усовершенствовать образовательную деятельность позволила также тщательная работа с учебной документацией. Так, в 1983/1984 учебном году преподавателями Инзенской ДМШ Ульяновской области были внесены изменения в структуру и содержание планов учебной работы. Нововведения коснулись учащихся школы 2–6-х классов, для которых устанавливался минимум произведений, подлежащих публичному исполнению: академический концерт в I полугодии (полифония, пьеса по выбору, этюд); академический концерт во II полугодии (две пьесы по выбору или пьеса по выбору и этюд); переводной экзамен (этюд и две пьесы по выбору). Кроме этого, для обучающихся устанавливались зачеты по ансамблю, общему фортепиано, аккомпанементу, игре технических упражнений (гамм) [8, л. 2–3]. Согласно отчету учебного заведения, данные новшества дали положительные результаты.

Подведем итог. Образовательная реформа конца 1970-х – середины 1980-х годов имела положительные последствия для функционирования отечественных учреждений начальной профессиональной музыкальной подготовки, что подтверждают материалы по Ульяновской области. Учебными заведениями эффективно решались задачи обеспечения получения учащимися общего эстетического образования, приобщения детей к искусству, воспитания эстетического вкуса обучающихся, подготовка абитуриентов для профильных образовательных учреждений.

Результаты настоящей работы могут выступать основой для совершенствования системы учреждений начальной профессиональной музыкальной подготовки в Ульяновской области на современном этапе и последующего изучения заявленной проблемы.

Список литературы

1. Закон о народном образовании РСФСР 1974 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.libussr.ru/doc_ussr/ussr_8384.htm (дата обращения: 17.03.2023).

2. Положение о детской музыкальной, художественной школе и школе искусств системы министерства культуры СССР. – М., 1978. – 15 с.

3. Ульяновский городской архив. – Ф. 12. – Оп. 2. – Д. 102.
4. Ульяновский городской архив. – Ф. 12. – Оп. 2. – Д. 155.
5. Муниципальный архив Инзенского района Ульяновской области. – Ф. 20. – Оп. 1. – Д. 256.
6. Муниципальный архив Барышского района Ульяновской области. – Ф. 25. – Оп. 1. – Д. 107.
7. Муниципальный архив Вешкаймского района Ульяновской области. – Ф. – 38. – Оп. 1. – Д. 189.
8. Муниципальный архив Инзенского района Ульяновской области. – Ф. 20. – Оп. 1. – Д. 257.

Турова Дарья Евгеньевна

магистрант

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ИСТОРИЯ И ПРЕДПОСЫЛКИ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ОРГАНИЗОВАННОЙ ПРЕСТУПНОСТИ

***Аннотация:** статья освещает историю и предпосылки возникновения организованной преступности. Организованная преступность одна из самых острых и сложных проблем, стоящих перед нашим обществом. Она оказывает мощное влияние на все сферы общественной жизни, нарушает нормальное функционирование социальных и экономических институтов страны, является реальной силой, подрывающей безопасность государства и общества.*

***Ключевые слова:** преступление, организованная преступность, мафия, соучастие.*

Возникновение организованной преступности, очевидно, справедливо связывать с образованием мафии. Поэтому сначала о понятии «мафия» и истории ее возникновения. Первоначально оно появилось в 1282 году на Сицилии в Палермо, где местные патриоты боролись за освобождение острова от французского ига. Девиз патриотов был «Morte alia Francia Italia anela» (смерть Франции – таково желание Италии). Из первых букв призыва был образован пароль «Мафия». С начала XV века данная организация превратилась в группу предателей, преступников и убийц [1, с. 188].

Близкая к современному пониманию мафия возникла в конце XVIII века, в период ломки феодального строя, крайней отсталости производственных и социальных отношений, укрепилась на почве искаженных понятий чести, гордости, семейных и клановых связей, сохранившегося со времен феодализма права сильного. Сначала это была организация крестьянской самозащиты, но впоследствии стала орудием латифундистов против крестьян. Постепенно архаичная деревенская мафия модернизировалась, приспособилась к новым условиям. Она обладает особыми организационными и даже ритуальными формами, имеет строгую иерархическую структуру. Господство закона, по которому никто не смеет выдавать полиции членов мафии под страхом смерти, сделало ее почти неуязвимой.

Большая Советская Энциклопедия так характеризует мафию: «Мафия – это система социальных отношений, выражающаяся, в частности, в стойком существовании и широком распространении с конца XVIII – начала XIX в. на острове Сицилия тайной организации, пользующейся методами внеэкономического принуждения и насилия, террора и убийств» [2].

В XX веке деятельность мафии переместилась в города, проникла в сферу строительства, контрабанды, распространения наркотиков, индустрию развлечений, внедрилась в политическую жизнь. Она используется во время выборов для мобилизации голосов в пользу того или иного кандидата, который в случае избрания оказывает услуги на основе «взаимности». Мафия имеет тесные связи с полицией и судебными чиновниками, с определенными политическими кругами в Риме. В 1920 – 1926 гг. мафия (во главе с мафиози Дон Карло – «вторым королем Италии») являлась орудием контрреволюционного террора и помогла утверждению фашизма на Сицилии. Под давлением демократических сил Италии правительство в 1950–1960 гг. начало официальную борьбу с мафиозной преступностью. Был создан специальный орган – «Антимафия», арестован ряд крупных вожakov этой организации. Но она не прекратила своего существования, напротив, пустила корни в других странах, связавшись с их преступными организациями [3, с. 49].

В США еще в 60-х гг. прошлого века мафия просочилась в гангстерские организации через итальянцев-эмигрантов. Сначала возникла «Черная рука», которая занималась вымогательством, шантажом и ограблениями, а в 1939–1945 гг. скандальную известность приобрела организация «Коза ностра» («Наше дело») – мощный синдикат преступного мира. В 1987 году в столице Сицилии Палермо закончился длившийся около 2-х лет процесс над мафией, именуемый на Западе «процессом века». За решеткой оказались 500 обвиняемых, среди них несколько крупных мафиози.

В итоге – «мафия» стала нарицательным понятием, используемым для обозначения методов незаконного, преступного давления, направленного против отдельных лиц и организаций. Сегодня мафия приобрела интернациональный характер. Она действует в большинстве стран мира. В Японии, например, почти легально существуют преступные кланы, полиция известна даже адреса их главарей, но схватить их за руку практически невозможно. Общая численность японской мафии достигает 85 тыс. человек. Они

скупают предприятия, приобретают контрольные пакеты акций, заключают тайные договоры с банками, политиками и с полицией. Но самой мощной преступной организацией являются китайские «триады», объединяющие свыше 300 тыс. человек и действующие на нескольких континентах [4, с. 54]. Только от торговли наркотиками они получают до 200 млрд. долларов в год, которые затем направляются «для очистки» в экономику различных стран. Экономика многих регионов Азии полностью находится под их контролем. Набирают силу мафиозные группы и синдикаты в странах Западной и Восточной Европы, Азии и Южной Америки. Короче говоря, мафия сегодня явление не сицилийское, а интернациональное.

Некоторые специалисты-криминологи утверждают, между мафией и организованной преступностью большая разница [5, с. 179]. Мафия имеет четкую структуру, напоминающую государство: от низовых звеньев через региональные – до центра, где каждый из «боссов» курирует определенный участок работы. То есть, строгая организация и подчиненность снизу доверху. А организованные преступные группы между собой не связаны, действуют самостоятельно, деля между собой территории и сферы влияния [6, с. 76].

Организованная преступность в СССР в отличие от США – явление все же относительно молодое. По мнению А.А. Аслаханова точкой отсчета формирования преступных кланов стало принятие «Закона о кооперации» в 1988г. В то время она пока еще не имела столь разветвленных транснациональных связей, как в США, Японии, Италии, которые распространяли свое влияние на территории других стран. Правда, и у нас уже намечались признаки установления связей с зарубежными уголовниками. В этих целях использовались кооперативы, совместные предприятия и т. д.

Высокая общественная опасность организованной преступности состоит в том, что она, проникая в сферу экономики, подрывает ее изнутри, создает дефицит, нередко нарушает ритм работы отдельных хозяйственных звеньев. Такого рода мафии, как сетевые структуры преступных организаций, имеющиеся главным образом в южных районах страны, на Дальнем Востоке, в городах-гигантах представляют сегодня одну из самых опасных форм организованной преступности. В них есть управляемые и управляющие блоки, своя разведка и контрразведка, финансовый орган и другие подгруппы, обеспечивающие ее деятельность. Речь идет об организациях, имеющих две и более ступеней управления, при котором приказ главаря доходит до исполнителя через определенные звенья. Преступная деятельность таких сообществ весьма разнообразна – хищения государственных средств и имущества, разбой, кражи, мошеннические операции и т. д.

Таким образом, мафия – это скорее обозначение метода вида деятельности (модус операнди) определенной части преступных организаций во многих странах, который включает в себя следующие компоненты: использование насилия или угрозы насилием; структурированность, иерархическое построение группы, которые подчинены цели преступной организации: незаконному производству товаров и (или) услуг с последующим получением максимальной прибыли; обеспечение протекции со стороны властных структур, необходимой для непрерывного осуществления нелегальных операций.

Современные многообразные формы организованной преступности обусловлены прежде всего внутренними социально-экономическими, политическими и культурными факторами развития конкретных стран.

Список литературы

1. Мирзоян В.Г. Подстрекательство к совершению преступления в российском и зарубежном уголовном праве: дисс. ... канд. юр. наук. – Краснодар, 2012. – 223 с. – EDN QFYKJP.
2. Большая советская энциклопедия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://slovar.cc/enc/bse/2016243.html> (дата обращения 07.04.2023).
3. Ильин А.Е. Истоки современной организованной преступности / А.Е. Ильин, Т.В. Прокофьева // Российский следователь. – 2014. – №13. – С. 48–55.
4. Жбанков В.А. Транснациональная организованная наркопреступность и наркоконтрабанда как ее составляющая: монография / В.А. Жбанков, А.В. Табаков. – М.: Российская таможенная академия, 2017. – 180 с.
5. Мирзоян В.Г. Основания уголовной ответственности за подстрекательство к совершению преступлений / В.Г. Мирзоян // Общество и право. – 2011. – №5(37). – С. 179–182. – EDN PBNJPH.
6. Гуров А.И. Организованная преступность в России / А.И. Гуров. – М.: БЕК, 2001. – 176 с.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ГОССОВЕТА ПРИ НИКОЛАЕ ПЕРВОМ

Аннотация: в статье рассматривается правовое положение Государственного совета при Николае Первом. Обозначена структура совета и его особенности. Благодаря появлению Государственного совета стал развиваться институт законодательной власти. Все подразделения совета были взаимосвязаны.

Ключевые слова: совет, право, император, власть, нормы.

После смерти Александра Первого 19 ноября 1825 года в этот день собрали чрезвычайное заседание Государственного совета и на заседании рассматривали содержимое конверта и подготавливали текст присяги для нового императора. По итогам чрезвычайного заседания Государственного совета вышли журналы 27 ноября, 13–14 декабря 1825 года, журналы составил граф М.А. Корф, в основу журналов вошли рассказы о событиях, записки, составленные секретарем Государственного совета А.Н. Оленина, 27 ноября состоялось торжественное собрание Государственного совета и чрезвычайное секретное собрание.

В структуре Государственного совета работает архив, в архиве Государственного совета с октября 1823 года находится конверт с печатью Александра Первого на печати указано «Хранить в Государственном совете до моего востребования в случае моей смерти и рассмотреть этот вопрос на чрезвычайном собрании. Данный конверт находился в сейфе, на котором стояла печать Председателя Государственного совета князя П.В. Лопухина, в данном конверте содержалась государственная тайна [1, с. 9].

19 ноября 1825 года члены Государственного совета в два часа дня приехали в Зимний дворец, где провели заседание Государственного совета, на этом заседании практически все приняли присягу. С приходом Оленина, который проводил заседание Государственного совета, многие заняли места. Директор Департамента Законов В.А. Пашков сказал, князь Николай Первый присягнули Константину, князь А.Н. Голицын сказал, «Если не починиться требованиям нового императора, перед которым произошло принесение присяги. В этот момент в зале для заседаний появился генерал-губернатор граф М.А. Милорадович, он настроился против Председателя Государственного совета и сказал «Имею полное право довести до сведений Государственного Совета, что Николай Первый решил учинить присягу своего брата Константина Павловича, М.А. Милорадович уже принял присягу и посоветовал всем, а потом продолжить совещание.

На этом заседании Государственного совета был Оление, который обратился к Председателю Государственного совета с просьбой начать конверт, князь Лопухин потребовал открыть конверт. В основу конверта положили текст манифеста от 16 августа 1823 года, письмо Константина Павловича, 14 января 1822 года императору. Вскоре Оленин начал читать бумаги, в манифесте было следующее «Божьей милостью Александр Первый, самодержавец, всероссийский.

Государственный совет получил повестки, в которых говорилось: «От Государственной канцелярии извещается, что сегодня 13 декабря в Государственном совете пройдет Общее Собрание. Оленин, которого пригласил Николай Первый ждал возвращение Михаила Павловича.

После сбора Государственного Совета князь Лопухин сказал, на этом заседании может быть Николай Павлович и Михаил. При Николае Первом на заседаниях Государственного Совета говорили о делах и о ситуации в Российской империи, как при Александре Первом. С момента воцарения Николай Первый решил усовершенствовать правосудие, законы находились в запутанном состоянии и их нужно было расположить строго по порядку, дело было поручено людям с юридическим образованием, для них разбор законов вызвало некоторые проблемы. Требовалась работа по укреплению законодательной комиссии, комиссия давала заключение по рассматриваемым делам, которые передавались ей из Государственного совета [1, с. 7].

31 января 1826 года Председателю Государственного Совета П.В. Лопухину поступило обращение, в котором говорилось про законодательные вопросы. Николай Первый взял под свой контроль составление законов. Комиссия по составлению законов превратилась в Отделение Собственной его императорского величества канцелярии, отделение носило наименование второго, его возглавил профессор и ректор Санкт-Петербургского университета, М.А. Балугьянский, назначенный статс-секретарем, все задачи в отделении решал М.М. Сперанский.

Огромная заслуга М.М. Сперанского то что он подготовил два памятника русского права Полное собрание законов, начиная с 1649 года Соборное Уложение, которое являлось первым памятником русского права, первый юридический кодекс, вошли все закон, начиная с Русской правды Ярослава Мудрого и с Судебника Ивана Третьего, 2) Систематический свод Законов. В 1830 году был разработано полное собрание законов Российской империи, 19 января 1823 года было созвано Чрезвычайное собрание Государственного совета, на котором было собрание законов составил 56 томов, 15 томов содержал свод Законов Российской империи, разработанный Николаем Первым.

Руководителем Чрезвычайного собрания назначили Виктора Павловича Кочубея и к началу заседания подошел Николай Первый и оказался рядом с руководством. В начале работы заседания Николай Первый обратился с речью к залу, слова Николая Первого закрепили в журнале Государственного Совета от 19 января 1823 года «Его Величество объяснить Совету, что с начала правления Николай Первый обратил внимание на дела управления, о которых ничего не знал. Совет помогал решать вопросы и обладал широкими полномочиями.

В первую очередь Николая Первый обратил внимание на правосудие, как основное звено государственного управления. Николай Первый посмотрел на работу комиссии и остался доволен, работа комиссии не имела никаких нарушений. Дела комиссии были разделены на части: 1) указы должны быть расположены последовательно и иметь четкий порядок, напечатали 56 томов Собрания указов, находящиеся на рассмотрение Совета; 2) указы легли в основу разработке Уложения, во время обсуждения можно будет найти ошибки в работе и дополнить законы. Николаю Первому каждую неделю предоставляли сведения о работе второго отделения Канцелярии.

Министр Юстиции Д.В. Дашков предоставил исправления в редакцию, по плану государя возникли вопросы такие, как 1) признавать черты Слова основанием в разработке дел, текст законов был указание источников, на которых были основаны законы, согласиться с действующим текстом законов или оставить вспомогательным материалом и использовать для право совещательного голоса [2, с. 9].

Последнее дополнение отклонили, потому что свод законов не получил законное значение и не имел юридической силы, после долгих разговоров Государственный совет остановился на первом решении принять.

По итогу прений Государственного Совета как обозначено было в журнале закрепили решение, что с принятием Свода Законов, должны быть большие надежды и оформиться государственно-правовой фундамент. Свод законов издать и отправить во все органы государственной власти, свод содержит действующие положения и обладает высокой юридической силой. Министру Юстиции было поручено разработать проект уложения, составить документы, которые требуют узаконений и дополнений, 4) Департамент Законов совместно с Министерством Юстиции разрабатывать Свод законов и внести заключение и вынести на обсуждение на Общее собрание, как основного органа Государственного совета.

По окончании заседания Государственного Совета Николай Первый позвал к себе М.М. Сперанского и публично высоко выразил ему благодарность за проделанную работу. М.М. Сперанский за свой огромный труд и успехи, внесший огромный вклад в развитие государственно-правовой системы и юридической науки получил орден Андрея Первозванного [3, с. 9].

На М.М. Сперанском лежала огромная нагрузка по разработке основного свода законов 1832 года «Самодержавие Православие и Народность. М.М. Сперанский играл огромную роль в развитии государственности и в формировании законодательства, приносил огромную пользу, работая в Государственном Совете.

Комиссия рассматривала законы и провела 15 заседаний в период 26 апреля 1844 года по 26 марта 1845 год, были одобрены все проекты вносились изменения и дополнения. Комиссия провела реформы уголовного законодательства и снизила наказания за преступления против религии, снизились наказания за преступления, совершенные в состоянии аффекта, отменили смертную казнь за отцеубийство, отменялось одиночное отбывание наказаний против семейных и гражданских ценностей. Таким образом можно сделать следующий вывод, что работа комиссии была направлена на гуманное отношение к лицам, совершаемым преступления против личности. Комиссия преследовала цель облегчить положение лиц, которые совершили преступления против личности [4, с. 9].

Николай Первый получал сведения о работе совета и совет превратился в регулятора административных функций государства. Совет помог Российской империи решить административные вопросы и проконтролировать работу учреждений. Координировал работу совета император, благодаря совету решилось множество вопросов. Государственный совет сыграл огромную роль в политической жизни страны, сформировался институт представительства и законодательной власти.

Список литературы

1. Алексеева С.И. Основные этапы развития аппарата государственного управления в России // Алексеева С.И. Политическая история России. Ч. 1. IX – начало XX в. / С.И. Алексеева, О. В. Егоренкова, Т.Н. Захарова. – СПб.: БГТУ, 2005. – С. 182–281.
2. Алексеева С.И. Святейший Синод в системе высших и центральных государственных учреждений пореформенной России, 1856–1904 / С.И. Алексеева. – СПб.: Наука, 2003; 2-е изд., стер. СПб.: Наука, 2006. – 276 с.
3. Алексеева С.И. Святейший Синод и Государственный совет в России (вторая половина XIX в.) / С.И. Алексеева // Страницы Российской истории. Проблемы, события, люди. Сборник статей в честь академика РАН Б.В. Ананьича. – СПб.: Дмитрий Буланин, 2003. – С. 10–16.
4. Бородин А.П. Государственный совет России (1906–1917) / А.П. Бородин. – Киров: ГИПП «Вятка», 1999. – 368 с.

ГРАЖДАНСКИЙ И АРБИТРАЖНЫЙ ПРОЦЕСС

Гайворонская Полина Николаевна
студентка

Егоренко Софья Николаевна
студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В ГРАЖДАНСКОМ И АРБИТРАЖНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ РФ

***Аннотация:** в данной статье анализируются правовые вопросы, связанные с отдельными проблемами представительства в гражданском и арбитражном процессе. Автор отмечает, что институт представительства в сфере арбитражного гражданского процесса выступает неотъемлемым инструментом, и поэтому требует выявления проблем и определения возможных направлений их решения. Безусловно, тема действительно актуальна в настоящее время. Цели научной статьи на тему «представительство в гражданском и арбитражном судопроизводстве» могут быть следующими: изучение правовых аспектов представительства в гражданском и арбитражном судопроизводстве; анализ существующих подходов к определению круга лиц, которые могут выступать в качестве представителей в гражданском и арбитражном судопроизводстве. Авторы ставят следующие задачи: изучить законодательство и нормативные акты, регулирующие представительство в гражданском и арбитражном судопроизводстве; рассмотреть различные формы представительства в гражданском и арбитражном судопроизводстве; выявить некоторые проблемы и найти пути их решения.*

***Ключевые слова:** представительство, арбитражный процесс, гражданский процесс, судебное разбирательство.*

Статья 48 Конституции Российской Федерации устанавливает важную гарантию обеспечения справедливого, законного и прозрачного правосудия – право каждого на получение квалифицированной юридической помощи. Эта конституционная гарантия составляет основу института представительства, позволяющего гражданам и организациям в полной мере осуществлять свои гражданские права и обязанности, восстанавливать нарушенные права и законные интересы.

Остановимся подробнее на представительстве в гражданских и арбитражных судах. Согласно действующему гражданскому законодательству, субъекты гражданско-правовых отношений имеют право на судебную защиту нарушенных прав [1]. Именно судебная защита оспариваемых или нарушенных прав, законных интересов и свобод охраняемых субъектов является наиболее распространенным способом защиты прав граждан. Одним из центральных средств осуществления защиты прав, свобод и законных интересов не только в процессуальных, но и в материально-правовых отношениях является институт представительства. В настоящее время этот институт представляет собой явление, связанное с предоставлением квалифицированных юридической помощи. Однако, проводя ретроспективный анализ, можно отметить, что со времен римского права необходимость привлечения представителя в судебный процесс обосновывалась физической невозможностью участия лица в процессе».

Основная цель института представительства в гражданском процессе заключается в предоставлении квалифицированной юридической помощи и обеспечении участия юридических лиц в судебном заседании. Он также предоставляет дополнительные гарантии защиты прав и обеспечивает принцип состязательности, особенно если одна из сторон не может лично присутствовать. Несмотря на то, что этот институт существует уже давно, все еще существуют споры относительно его правового статуса, регулирования отношений в процессуальном представительстве, места представителей в качестве участников гражданского процесса, возможности участия лица в качестве представителя, юридического значения объяснений представителя и объема его процессуальных полномочий.

Вероятно, необходимо установить законодательное регулирование, которое определяет роль, правовую ответственность и положение представителя в гражданском процессе. Другими словами, эти отношения должны быть регулируемыми нормативно-правовым актом.

Институт представительства используется, когда несовершеннолетнее или малолетнее лицо должно участвовать в гражданском процессе, и вместо них в судебном заседании участвует законный представитель, такой как родитель или опекун. Это представительство является законным, так как малолетнее лицо не имеет дееспособности, а несовершеннолетнее лицо имеет ограниченную дееспособность.

Этот институт представительства возникает автоматически, не зависит от желания представителя и представляемого, и его полномочия определяются законодательством. Поэтому для подтверждения полномочий не требуется составление дополнительных документов, за исключением документа,

подтверждающего родство и возраст представляемого. Однако необходимо улучшить институт представительства в гражданском процессе. Прежде всего, необходимо четко определить различные виды процессуального представительства, их цели и задачи. Это позволит улучшить правозащитные функции представительства в гражданском процессе, а также решить важные задачи по укреплению законности и правопорядка, предотвращению правонарушений и формированию уважительного отношения к суду и закону.

После проведения исследования роли представительства в гражданском процессе, становится очевидным необходимость выделения ключевых принципов и особенностей, характерных для представительства в арбитражном процессе. Однако, это не единственное изменение в институте представительства, которое произошло в последнее время. В результате изменений, вступивших в силу в 2019 году, в процессе появилась новая форма представительства – «профессиональное представительство». Это привело к возникновению множества конфликтных ситуаций в процессе в целом. Тем не менее, необходимо помнить, что интересы представителя непосредственно зависят от материальной и процессуальной заинтересованности представляемого им лица, что является главным фактором в разрешении дела [2].

Необходимо рассмотреть определение представителя, который может быть гражданином, например, индивидуальным предпринимателем, или организацией, имеющей высшее юридическое образование или ученую степень по юридической специальности [3]. Однако возникает конкретная практическая проблема: требуется ли документ, подтверждающий наличие высшего юридического образования или ученой степени по юридической специальности для того, чтобы быть признанным представителем?

При подаче искового заявления в арбитражный суд, особенно в случаях, когда требуется представительство, важно обеспечить правильность документов, которые прилагаются к заявлению [4]. Необходимо иметь в виду, что для подтверждения статуса представителя при подаче заявления могут потребоваться различные документы, такие как доверенность или заверенные копии документов, удостоверяющих высшее юридическое образование или ученую квалификацию представителя. В свою очередь, чтобы облегчить процесс подачи заявления, было предложено внести изменения в статью 126 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации и включить заверенную копию документа, подтверждающего образование и квалификацию представителя в перечень документов, которые следует приложить к заявлению.

Важно отметить, что в случае адвокатов, которые уже зарегистрированы в государственном реестре соответствующей деловой камеры Российской Федерации, дополнительное подтверждение квалификации и образования может быть излишним. Также необходимо учитывать, что важной составляющей арбитражного процесса является представительство и право действовать от имени клиента. В этом случае, проверка полномочий представителя обеспечивает защиту интересов клиента и соблюдение правовых гарантий всех сторон в процессе.

Стоит отметить, что вопросы, связанные с документами, могут стать причиной ненужных проблем в арбитражных процессах. Помимо отсутствия необходимых документов, ошибки в заполнении или отсутствие важных элементов также могут привести к нежелательным последствиям. Поэтому, чтобы избежать потенциальных проблем, рекомендуется обратиться за консультацией к опытному юристу или адвокату при подаче искового заявления в арбитражный суд.

Важным аспектом арбитражного процесса является представительство, которое играет ключевую роль в успешном рассмотрении дела. Однако, важно удостовериться, что представитель имеет необходимые полномочия, особенно если он обладает высшим юридическим образованием. С учетом этого, было предложено внести изменения в Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации, которые потребуют представить заверенную копию документа, подтверждающего образование/ученую квалификацию представителя вместе с заявлением. Это позволит убедиться в том, что представитель имеет необходимые знания и опыт для эффективного представительства интересов клиента.

Кроме того, возможно, стоит рассмотреть возможность исключения адвокатов из таких требований, поскольку их статус может быть проверен через государственный реестр адвокатов Российской Федерации по регистрационному номеру. Однако, любые изменения в законодательстве должны быть тщательно проанализированы в свете их возможных последствий и коллизионных проблем, прежде чем быть внедренными.

Поэтому, важно оценить все возможные последствия перед внесением любых изменений в законодательство. Цель законодательства заключается в том, чтобы обеспечить справедливость и равенство перед законом для всех, поэтому необходимо внимательно рассмотреть все возможные риски и проблемы, связанные с изменениями в законодательстве, чтобы избежать непредвиденных проблем в будущем.

Список литературы

1. Гринь Е.А. К вопросу о способах защиты интеллектуальных прав / Е.А. Гринь, Э.М. Оганезов // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2021. – №1–3 (52). – С. 78–81.
2. Гринь Е.А. Процессуальный и материальный аспекты представительства как правоотношения в гражданском судопроизводстве / Е.А. Гринь, Э.В. Градинар // Аграрное и земельное право. – 2022. – №1(205). – С. 137–140. – DOI 10.47643/1815–1329_2022_1_137. – EDN KEDSKD.
3. Ларченкова М. Уполномоченные представители в суде / М. Ларченкова // ЭЖ-Юрист [СПС Консультант Плюс]. – 2016. – №11. – С. 6.
4. Попова Д.Г. Представительство в гражданском процессе: опыт заимствования цивилистических подходов / Д.Г. Попова // Государство и право. – 2017. – №3. – С. 65 – 69.

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АДВОКАТА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация: данная научная работа посвящена изучению некоторых особенностей деятельности адвоката в гражданском процессе. В работе рассмотрены основные аспекты деятельности адвоката в гражданском процессе, анализируются особенности правового регулирования данной деятельности, рассматриваются примеры практического применения норм гражданского процесса и адвокатской деятельности. Результаты данного исследования могут быть полезными для юристов, адвокатов, студентов и всех интересующихся данной темой.

Ключевые слова: адвокат, гражданский процесс, особенности деятельности адвоката, права и обязанности, методы защиты прав, методы защиты интересов.

Адвокат – это профессиональный юрист, который оказывает юридическую помощь своим клиентам в защите их прав и интересов. В гражданском процессе адвокат играет важную роль, представляя своего клиента в суде и защищая его права и интересы в споре с другой стороной. В данной статье рассматриваются некоторые особенности деятельности адвоката в гражданском процессе в РФ. Значит в праве:

1) собирать сведения, необходимые для оказания юридической помощи, в том числе запрашивать справки, характеристики и иные документы от органов государственной власти, органов местного самоуправления, общественных объединений и иных организаций.

2) опрашивать с их согласия лиц, предположительно владеющих информацией, относящейся к делу, по которому адвокат оказывает юридическую помощь;

3) собирать и представлять предметы и документы, которые могут быть признаны вещественными и иными доказательствами;

4) привлекать на договорной основе специалистов для разъяснения вопросов, связанных с оказанием юридической помощи;

5) беспрепятственно встречаться со своим доверителем наедине, в условиях, обеспечивающих конфиденциальность (в том числе в период его содержания под стражей), без ограничения числа свиданий и их продолжительности;

6) фиксировать (в том числе с помощью технических средств) информацию, содержащуюся в материалах дела, по которому адвокат оказывает юридическую помощь, соблюдая при этом государственную и иную охраняемую законом тайну [1].

В соответствии с законодательством РФ, адвокатская деятельность в гражданском процессе осуществляется на основе договора между адвокатом и клиентом. Договор должен содержать условия о порядке оказания юридических услуг, размере оплаты за эти услуги, а также обязанности адвоката и клиента. Представитель заинтересован в достижении в рамках рассмотрения дела результата, отвечающего интересам представляемого [2].

Одной из особенностей деятельности адвоката в гражданском процессе является необходимость проведения предварительного анализа доказательств, которые могут быть представлены в суде. Адвокат должен иметь глубокие знания в области доказательственного права и уметь оценивать значимость тех или иных доказательств для дела своего клиента. Кроме того, адвокат должен быть готов к обмену доказательствами с представителем другой стороны и провести качественную подготовку к судебному заседанию.

Одной из важных задач адвоката является защита прав и интересов клиента в суде. Для этого адвокат должен иметь высокий уровень знаний в области гражданского права и процессуального права. Он должен уметь квалифицированно представлять интересы клиента в суде, доказывая правомерность его требований и опровергая аргументы противоположной стороны.

Кроме того, адвокат должен уметь эффективно использовать процессуальные средства защиты прав своего клиента, такие как возражения, ходатайства и апелляционные жалобы. Адвокат также должен иметь опыт работы с различными процессуальными документами, такими как исковые заявления, жалобы, возражения и др.

Еще одной важной задачей адвоката является подготовка доказательств, которые могут помочь в защите прав и интересов клиента. Адвокат должен иметь опыт работы с различными доказательствами, такими как документы, свидетельские показания, экспертные заключения и др. Он должен

уметь квалифицированно оспаривать доказательства противоположной стороны и представлять свои доказательства в суде.

Еще одной особенностью деятельности адвоката в гражданском процессе является необходимость умения проводить переговоры с представителями противоположной стороны. Адвокат должен иметь навыки построения диалога, умение выступать аргументированно и убедительно, а также готовность к компромиссу в интересах своего клиента.

Важно отметить, что адвокат должен быть независимым и непредвзятым при защите прав своего клиента. Он должен придерживаться профессиональной этики и не противоречить интересам своего клиента. Кроме того, адвокат должен иметь право на свободный доступ к информации и документам, необходимым для защиты прав своего клиента.

Далеко не все перечисленные способы являются эффективными на практике и довольно часто они реализуются не в полной мере [3].

Среди актуальных проблем, связанных с деятельностью адвоката в гражданском процессе в РФ, можно выделить следующие.

1. Низкая доступность адвокатской помощи для населения с низким доходом. Стоимость услуг адвоката может быть высокой, что делает их недоступными для многих людей, особенно в провинциальных регионах. Для решения этой проблемы можно предложить государственную поддержку и финансирование бесплатных или льготных юридических услуг для нуждающихся граждан.

2. Недостаточная эффективность гражданского процесса в РФ. В России длительность гражданского процесса может быть слишком высокой, что приводит к неоправданным затратам времени и ресурсов для сторон. Для ускорения процесса можно предложить изменения в законодательстве, в том числе введение обязательного консилиума судей при сложных делах и расширение возможностей использования медиации и альтернативных методов разрешения споров.

3. Недостаточная квалификация адвокатов. К сожалению, не все адвокаты обладают необходимой квалификацией и опытом для решения сложных гражданских дел. Для решения этой проблемы можно предложить усиление контроля за качеством образования и повышения квалификации адвокатов, а также введение санкций за неэтичное поведение и нарушение правил профессиональной деятельности.

4. Низкая доверительность к адвокатам со стороны населения. В России не все люди доверяют адвокатам и часто ищут другие способы решения своих проблем. Для улучшения доверия к адвокатам можно проводить информационные кампании, повышающие осведомленность населения о роли и функциях адвоката, а также обеспечивать доступность адвокатской помощи и прозрачность работы адвокатов [4].

Таким образом, деятельность адвоката в гражданском процессе в РФ имеет свои особенности и актуальные проблемы, которые нужно решать. Некоторые из них включают низкую доступность адвокатской помощи для населения с низким доходом, недостаточную эффективность гражданского процесса, недостаточную квалификацию адвокатов и низкую доверительность к ним со стороны населения.

Для решения этих проблем можно предложить меры, такие как государственная поддержка и финансирование бесплатных или льготных юридических услуг, изменения в законодательстве, в том числе введение обязательного консилиума судей при сложных делах, расширение возможностей использования медиации и альтернативных методов разрешения споров, усиление контроля за качеством образования и повышения квалификации адвокатов, проведение информационных кампаний и обеспечение доступности адвокатской помощи и прозрачности работы адвокатов.

В целом, эти меры могут помочь улучшить доступность и качество адвокатской помощи, повысить доверие населения к адвокатам и ускорить процесс разрешения гражданских споров в России.

Список литературы

1. Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации: Федеральный закон от 31.05.2002 №63-ФЗ (в ред. от 01.03.2022 г) // Собрании законодательства Российской Федерации от 10 июня 2002 г. № 23 ст. 2102
2. Гринь Е.А. Процессуальный и материальный аспекты представительства как правоотношения в гражданском судопроизводстве / Е.А. Гринь, Э.В. Градинар // Аграрное и земельное право. – 2022. – №1 (205). – С. 137–140.
3. Олюнин М.А. К вопросу об институте надлежащего извещения участников гражданского процесса / М.А. Олюнин, Е.А. Гринь // Тенденции развития науки и образования. – 2021. – №73–5. – С. 98–100.
4. Пилипенко Ю.С. Научно-практический комментарий к Кодексу профессиональной этики адвоката / Ю.С. Пилипенко. 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Норма, 2016. – 576 с.

Саркисян Валентина Георгиевна
канд. юрид. наук, доцент
Рыжова Ксения Александровна
студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

К НЕКОТОРЫМ ВОПРОСАМ, КАСАЮЩИХСЯ ОБЩИХ ПРАВИЛ РАССМОТРЕНИЯ ТРУДОВЫХ СПОРОВ

Аннотация: статья посвящена раскрытию вопросов, касающихся общих правил рассмотрения трудовых споров. Трудовое право содержит целый комплекс правовых норм, регламентирующих правовые отношения между двумя субъектами: работником и работодателем. Именно специфический субъектный состав данного правоотношения, который характеризуется соответствующими полномочиями и определяет модель правового поведения работника и работодателя в гражданском судопроизводстве.

Ключевые слова: трудовые споры, правоотношения, рассмотрение, подсудность.

В цивилистической науке на сегодняшний день рассмотрено большое количество различного рода аспектов, которые определяют судебное разрешение спора в качестве основного регулятора общественных отношений в частноправовой сфере. Значение судебного решения заключается в разрешении противоречий между сторонами, которые возникли в силу нарушения норм материального права.

Основанием возникновения трудовых отношений является трудовой договор, который является ключевым элементом при составлении иска в гражданском судопроизводстве, так как именно несоблюдение трудового договора может быть нарушением прав, свобод или законных интересов истца.

Не менее значимым как точки зрения теории, так и практики является классификация и выделение видов трудовых споров. Решение подобного вопроса, который на первый взгляд носит сугубо доктринальное значение, предоставляет на практике корректно квалифицировать тот или иной трудовой спор и правильно его разрешить в судебном порядке, а также при помощи использования альтернативных способов разрешения споров.

В Трудовом кодексе Российской Федерации гл. 60 и 61 посвящены порядку рассмотрения трудовых споров. Трудовые споры (чаще всего, индивидуальные трудовые споры) рассматривают суды общей юрисдикции [1, с. 177].

Понятия индивидуального трудового спора и коллективного трудового спора закреплено в ст. 381 и ст. 398 ТК РФ.

Говоря о трудовых спорах мы предполагаем, что спор возникает между работником и работодателем, однако согласно ч. 2 ст. 381 ТК РФ и разнообразной судебной практикой индивидуальные трудовые споры могут трудовые споры могут быть между работодателем и лицом, ранее состоявшим в трудовых отношениях с этим работодателем, так в судебной практике рассматриваются дела связанные с расторжением трудового договора и невыполнением со стороны работодателя взятых на себя обязательств, в случаи прекращения трудового договора (выплаты заработной платы, пособий, компенсации за неиспользованный отпуск), например, истец обратилась в суд с иском, в котором указала, что она была принята на работу в ГБУЗ «Городская поликлиника №» министерства здравоохранения на должность медицинской сестры, о чем с ней заключен трудовой договор «№». Чуть позже с ней был расторгнут трудовой договор на основании п. 3 ч. 1 ст. 77 Трудового кодекса Российской Федерации – по инициативе работника. При увольнении с работы с ней не был произведен окончательный расчет [2].

Примером может быть дела о возмещении материального ущерба работодателю со стороны бывшего работника, когда факт причинения ущерба обнаружен после прекращения действия трудового договора, также лицом, изъявившим желание заключить трудовой договор с работодателем, в случае отказа работодателя от заключения такого договора.

Таким образом, сторонами трудового спора могут быть, с одной стороны, работодатель, а с другой стороны – а) работник; б) лицо, ранее состоявшее в трудовых отношениях; в) лицо, изъявившее желание заключить трудовой договор с работодателем в случае отказа работодателя от заключения такого договора.

При разрешении трудовых споров сторонам (работнику и работодателю) дается возможность выбора способа разрешения конфликта, между внесудебными и судебными органами.

Стороны могут воспользоваться альтернативными способами разрешения трудовых споров, применить такие процедуры как:

- переговоры;
- посредничество (медиация);
- иные процедуры, которые не противоречат федеральному законодательству [3, с. 240].

В последнее время отмечается тенденция использования в гражданско-правовых спорах и, в частности, спорах, вытекающих из трудовых правоотношений, использовании процедуры посредничества (медиации).

При этом спор может разрешаться в несудебном органе, разрешающим подобные споры, которым является КТС, она создается непосредственно в организации и предназначается для рассмотрения трудовых споров работников именно этой организации. Положения ст. 391 ТК РФ разъясняет что, обращение в КТС не является обязательным условием для реализации права на судебную защиту, которая гарантируется Конституцией.

В постановлении Пленум Верховного Суда РФ от 17 марта 2004 г. №2 «О применении судами Российской Федерации Трудового кодекса Российской Федерации» говорится о том, что ТК РФ не содержит положений об обязательности предварительного внесудебного порядка разрешения трудового спора, и лицо, считающее, что его права нарушены, вправе самостоятельно определить какой способ разрешения конфликта он выбирает.

При этом в случае применения внесудебной защиты и не согласия с решением КТС, гражданин имеет право обратиться в суд в десятидневный срок со дня, когда ему была вручена копия решения КТС.

В связи с изложенным можно говорить о том, что судья в случае обращения в суд с заявлением о разрешении конфликта, возникшего из трудовым отношений, и который не был рассмотрен КТС, не вправе возвратить исковое заявление, на основании того, что не соблюден досудный способ разрешения спора.

Однако если работник сначала подал заявление в КТС и 10 календарных дней со дня подачи заявления не истекли (ч. 2 ст. 387 и ч. 1 ст. 390 ТК РФ), то в этом случаи у судьи имеются основания для возврата искового заявления.

В то же время судья при обращении работника непосредственно в суд, минуя досудебную стадию разрешения спора – КТС, не лишается права до вынесения определения о принятии искового заявления к рассмотрению в судебном заседании, разъяснить ему возможность внесудебного разрешения спора, объяснить про преимущества и недостатки такого способа защиты своих нарушенных прав (в частности, сокращенные сроки разрешения; участие в разрешении спора представителей работников; доступность доказательственного материала; возможность принудительного исполнения решения КТС), объяснить преимущества и недостатки судебного рассмотрения спора в случае, если работник не будет согласен с решением КТС.

Однако независимо от того, кем возбуждено дело по заявлению работника или работодателя, не согласного с решением КТС судья разрешает этот трудовой спор в порядке искового производства, в котором истцом является работник, а ответчиком работодатель, оспаривающий его требования.

Список литературы

1. Величко А.В. Подсудность гражданских дел мировому судье / А.В. Величко, В.Г. Саркисян // Юридическая наука в XXI веке: актуальные проблемы и перспективы их решений: Сборник научных статей по итогам работы круглого стола №6 со всероссийским и международным участием. – 2021. – С. 176–178. – EDN VBILPM.
2. Решение Приморского районного суда г. Новороссийска №2–754/2020 2–754/2020–М-196/2020 М-196/2020 от 30 июля 2020 г. по делу №2–754/2020.
3. Саркисян В.Г. Альтернативное разрешение споров: понятие, виды / В.Г. Саркисян // Российское право на современном этапе: Сборник научных статей по материалам XVI международной научно-практической конференции. – Ростов н/Д., 2022. – С. 240–242. – EDN WFKRVS.

УГОЛОВНЫЙ ПРОЦЕСС И КРИМИНАЛИСТИКА

Беркович Ольга Ефимовна

канд. пед. наук, доцент, доцент

Матрёшина Евгения Борисовна

канд. психол. наук, доцент

Романова Дарья Михайловна

студентка

ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский
Нижегородский государственный университет
им. Н.И. Лобачевского»

г. Нижний Новгород, Нижегородская область

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ ВЕРБОВКЕ В ДИВЕРСИОННО-РАЗВЕДЫВАТЕЛЬНЫЕ ГРУППЫ И ТЕРРОРИСТИЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: настоящее исследование посвящено выявлению и изучению психологических особенностей противодействия вербовке в диверсионно-разведывательные группы и террористические организации. В последние годы терроризм приобрел характер одной из серьезных и глобальных проблем современного мира. Деятельность по вербовке в диверсионно-разведывательные группы и террористические организации значительно актуализировалась и эскалировалась, что подтверждают выводы по выступлению директора ФСБ России на заседании Национального антитеррористического комитета в апреле 2023 года. В этой связи нам представилось возможным сделать выводы об условиях организации эффективного противодействия вербовке в диверсионно-разведывательные группы и террористические организации и предложить психологические рекомендации по формированию у населения, в частности, в молодежной среде, представления и понятие о базовых признаках вербовки и умения их распознать и использовать в контртеррористической практике.

Ключевые слова: вербовка, психологические особенности противодействия вербовке, диверсионно-разведывательные группы, террористическая организация, способы противодействия вербовке, объект вербовки, психологическое воздействие, эмоционально-волевая сфера, ценностно-мотивационная сфера.

В последние годы терроризм приобрел характер одной из серьезных и глобальных проблем современного мира. Деятельность по вербовке в диверсионно-разведывательные группы и террористические организации значительно актуализировалась и эскалировалась.

Решая задачи, обусловленные целью преступной деятельности, террористические организации подбирают ее исполнителей для реализации непосредственных террористических актов и диверсий, вербуют их в свои ряды.

В юридической психологии понятие вербовки часто определяется как набор и привлечение людей с помощью методов психологического воздействия таким образом, чтобы они действовали в интересах организации, представленной вербовщиком в качестве добровольцев. Вербовщики, как правило, достаточно компетентны в области практической психологии, психологии воздействия, профайлинга, нейролингвистического программирования и убеждения. Коммуникативная компетентность вербовщика позволяет ему непринужденно и ненавязчиво начать общение под видом знакомства. Развитие такого коммуникативного процесса направлено на обретение вербовщиком власти и контроля над другим человеком (путем формирования разбалансированности эмоционального состояния, снижения волевого контроля, что ведет к затруднению принятия осознанных взвешенных решений) с целью получения от него нужного и желаемого результата.

Вовлекая вербуемого в диверсионно-разведывательные группы и террористические организации психологическое воздействие на него осуществляется непрерывно на протяжении продолжительного периода, в течение которого формируется подмена идеалов, повышение самооценки у объекта вербовки, ему указываются «недостатки» окружающего мира и пути для его изменения в «лучшую» сторону. Успешность процесса такого воздействия обуславливают: низкий запас знаний, уровня интеллекта, личного опыта, комплексы неполноценности, негативное эмоциональное состояние, эмоциональная и социальная скудность и др.

В процессе осуществления коммуникативного контакта вербовщик, как правило, представляется другом, поддерживающим вербуемого советами, помощью и добрыми словами, понимающим, отзывчивым, вежливым. В психологической науке и практике принято выделять следующие этапы вербовки: диагностика личности субъекта вербовки, предшествующая непосредственному коммуникативному контакту (изучение личностных качеств, анализ слабостей, проблем, жизненных установок);

знакомство; установление доверительных отношений; вовлечение в выполнение просьб вербовщика (путем психологического воздействия посредством манипулятивных техник); формулирование вербовочного предложения (путем не правомерного психологического воздействия, материальных благ, идеологической мотивации и других предложений).

Наиболее легко вербовщикам добиться доверия от уязвимых категорий объектов вербовки, которые относятся к так называемым «группам риска». Среди них принято выделять следующие: остро переживающие глубокую психотравму; ищущие признания в стремлении к «духовному совершенству»; чрезмерно альтруистичные, уступчивые, подчиняемые, подавляемые, ведомые; истероидно-демонстративные [3].

Современные террористические организации часто организуют вербовку молодых людей, в том числе – несовершеннолетних. В этой связи широко используются интернет-платформы, социальные сети и различные сайты, где пользователи наиболее раскрепощены в выражении своего мнения, чем при живом общении. Вербовщики стараются работать по тематическим форумам, группам, сообществам. Преимущественно отбираются люди, которые недовольны окружающей жизнью, политикой и др. С целью вербовки несовершеннолетних через Интернет может применяться анимация (в том числе мультфильмы), популярные музыкальные клипы, видеоролики, мемы или компьютерные игры, где прославляются акты терроризма.

К вербуемым молодым женщинам, девушкам в качестве методов психологического воздействия применяют игру на их любовных чувствах, обещают им верного мужа, крепкую семью, роскошную жизнь и хорошую судьбу, тем самым выстраивая образ идеальных отношений – что является заведомо ложной информацией.

Здесь деятельность вербовщиков предельно ясна: они активно ведут разработку и распространение видео, где красочно показывается, якобы «благополучная» жизнь в их организации.

«В условиях проведения Россией специальной военной операции украинские спецслужбы и их западные кураторы развернули агрессивную идеологическую и вербовочную обработку наших граждан, прежде всего молодого поколения, по вовлечению его в диверсионно-террористическую и экстремистскую деятельность. В настоящее время с каждым днем увеличивается количество жертв, попавших под вербовку в диверсионно-разведывательные группы, в частности, на территории современной России. Украинские спецслужбы при помощи Запада ведут активную вербовку российских граждан, прежде всего молодежи, для вовлечения в диверсионную и террористическую деятельность», – заявил директор ФСБ на заседании Национального антитеррористического комитета. Он также сообщил, что с февраля 2022 года в России предотвращено 118 преступлений террористической направленности, исполнителями которых были молодые люди и подростки, в том числе несовершеннолетние – что подтверждает актуальность выбранной нами темы исследования [2].

На информационных сайтах РБК и РИА Новости сообщается о группировке российских сил «Запад», которые регулярно проводят работы по борьбе с украинскими диверсионно-разведывательными группами во время боевых действий.

В качестве еще одного примера можно привести задержание главы школы русского воинского искусства в 2022 году. Мужчину подозревали в пропаганде нацизма и вербовке в украинские диверсионно-разведывательные группы. Согласно источникам СМИ мужчина занимался вербовкой в диверсионно-разведывательные группы своих учеников, при этом руководство его находилось в Киеве [1].

Важно упомянуть, что выход из данных организаций крайне сложен, поэтому лучшим решением будет не вступать в какое-либо взаимодействие с вербовщиками в самом начале. Противодействие вербовке в диверсионно-разведывательные группы и террористические организации является важным средством в борьбе с такими структурами. К психологическим особенностям противодействия вербовке нам представилось возможным отнести следующие:

Сформировать у населения, в частности, в молодежной среде, представления и понятие о базовых признаках вербовки и умения их распознать.

В случае взаимодействия с вербовщиком, в вежливой форме дать понять свою незаинтересованность в продолжении диалога. Сохранять осознанность и понимание происходящего, концентрации на своих ощущениях. Использовать навык наблюдателя, используя саморефлексию: задавайте себе вопросы: «Для чего мне нужна эта информация?», «Почему у меня вызывают интерес данные сведения?» – и т. д. Проявлять твердость и принципиальность занимаемой позиции. Придерживаться своих жизненных целей, принципов, интересов и установок. Избегать возможности влияния и воздействия со стороны лиц, которые пытаются их изменить и перенаправить, навязать своё мнение и видение.

В онлайн-пространстве игнорировать назойливого пользователя и не вступать с ним в общение, заблокировать подозрительный контакт, отправить жалобу на пользователя. Если общения с вербовщиком в соцсетях невозможно избежать, можно использовать стратегию реагирования на словесные атаки двух известных типов: строгая, когда можно ответить, но не поощрять продолжение беседы и игровая – использование реакции посредством юмора, что обесценивает слова собеседника до уровня шутки.

Сохранять самоконтроль – это правильное реагирование при любом виде вербовки. Игнорировать провокации, не отвечать на агрессию и оскорбления. Если малознакомый человек, тем более, в

интернете, переходит на вашу личность, затрагивает «опасные» с точки зрения такта темы, дает личностные характеристики вам и вашим знакомым, оценивает физиологию, национальную и иную принадлежность и т. п. – вас выводят на эмоции и пытаются сделать должником из-за «навязанной услуги».

При демонстрации собеседником знаний вашей ситуации и проблем (материальных, интимных, профессиональных, семейных) и навязывании совета и помощи, пресекать этот тип психологического воздействия.

Таким образом, представляется необходимым условием организации эффективного противодействия вербовке в диверсионно-разведывательные группы и террористические организации, как важного средства борьбы с терроризмом, разработка информационной и психологической подготовки у широкого круга населения. Такая подготовка, на наш взгляд, предполагает дифференцированный и лично-ориентированный подход, где необходимо учитывать следующие характеристики граждан:

1) дифференцированные: возрастные, национальные, религиозные, социокультурные, идеологические, гендерные, статусные и др. – задача в формировании стратегии противодействия вербовке в диверсионно-разведывательные группы и терроризм как на глобальном, так и на личностном (индивидуальном) уровнях;

2) индивидуально-личностные: уровень интеллекта, запас знаний, характерологические особенности, мотивационно-ценностные, эмоционально-волевые и пр.

А также сформировать у населения, в частности, в молодежной среде, представления и понятие о базовых признаках вербовки и умения их распознать и использовать в контртеррористической практике.

Список литературы

1. Новостной сайт Вести. Татарстан [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://trt-tv.ru/news/v-chelnax-zaderzhali-glavu-organizacii-krechek-za-verboknu-uchenikov-v-ukrainskie-drg/>
2. Новостной сайт РБК [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/rbcfreeneews/6435253d9a79472559810f1a>
3. Соснин В.А. Современный терроризм и проблема вербовки людей в террористические сети: психологические аспекты // Прикладная юридическая психология. – 2015. – №4. – С. 24–26.

Блохин Павел Андреевич

студент

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

ДИСТАНЦИОННЫЕ СЛЕДСТВЕННЫЕ ДЕЙСТВИЯ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Аннотация: в статье рассматриваются недостатки принятой ст. 189.1 УПК РФ, разрешившей производство допроса, очной ставки и предъявления для опознания в дистанционном формате, с применением систем видео-конференц-связи. На основе мнений исследователей-процессуалистов сформулированы выводы о необходимости внесения дополнительных положений в уголовно-процессуальное законодательство с целью обеспечения более широкого применения видео-конференц-связи.

Ключевые слова: следственные действия, дистанционный формат, информационно-коммуникационные технологии, ИКТ, видео-конференц-связь, ВКС.

В современном обществе особое место занимает противодействие преступности, заключающееся в раскрытии и расследовании преступлений. Однако данный процесс приводит к определенному ограничению человеческих прав и свобод. В связи с этим актуальным становится совершенствование уголовно-процессуального законодательства с целью сокращения неблагоприятных последствий для всех участников уголовного судопроизводства [1, с. 10].

В настоящее время существенные временные затраты становятся привычной практикой в уголовном процессе и расследование уголовных дел затягивается на более чем два месяца. Очень много времени тратится, в частности, на производство следственных действий. Ситуация осложняется тем, что лица, в отношении которых нужно произвести то или иное следственное действие, находятся достаточно далеко от места его проведения.

В декабре 2021 года Уголовно – процессуальный кодекс РФ [2] был дополнен статьей 189.1, которая разрешила производство допроса, очной ставки и предъявления для опознания в дистанционном формате, а именно с применением систем видео-конференц-связи (далее – ВКС). Однако исследователи-процессуалисты отмечают недостаточную проработанность данной новеллы и предлагают внести новые положения, которые регламентируют процессуальные особенности производства следственных действий в дистанционном формате и провозят эффективно и качественно расследовать уголовное дело.

К примеру, среди недостатков принятого законопроекта С.А. Грачёв выделяет регламентацию дистанционного проведения лишь в отношении допроса, очной ставки и предъявления для опознания. Исследователь указывает на то, что в процессе данных следственных действий «фиксируются показания участников, однако и при проведении других следственных действий возможна фиксация показаний. В той или иной степени фиксация показаний и пояснений лица (свидетеля, потерпевшего и т. п.) возможна не только при проведении трех указанных, но и в процессе проведения других следственных действий – осмотров различных видов, проверки показаний на месте, следственного эксперимента» [3]. Автор делает вывод, что производство лишь трех следственных действий в дистанционном формате «ограничивает следователя в проведении познавательных и удостоверительных операций при производстве расследования» [3]. Действительно, представляется целесообразным дополнить список СД, проводимых дистанционно, и другими следственными действиями.

Недостатком является и применение исключительно ведомственной ВКС. С.А. Грачёв подчеркивает, что таким образом невозможным становится «участие в допросах, очных ставках и опознаниях лиц, находящихся на стационарном лечении, в экспедиции и других местах, проезд из которых в орган предварительного расследования существенно затруднен или невозможен. В силу аналогичных причин будет невозможен допрос или иное участие в дистанционных следственных действиях лиц, находящихся за рубежом, в геологоразведывательных партиях и на зимовках» [3].

Несмотря на указанные недостатки производства следственных действий в дистанционном формате, использование информационно-коммуникационных технологий (далее – ИКТ) представляется возможностью повысить качество и эффективность деятельности органов предварительного расследования. По мнению О.Г. Бондарцевой, производство дистанционных следственных действий способствует «соблюдению принципов уголовного судопроизводства, таких как обеспечение подозреваемому, обвиняемому права на защиту, разумный срок уголовного судопроизводства, право на обжалование процессуальных действий и решений, сократит количество приостановленных уголовных дел, решит проблемы проведения следственных и иных процессуальных действий с обвиняемыми (подозреваемыми), которые по ряду уважительных причин не могут лично явиться в орган предварительного расследования» [4, с. 113].

Пример эффективного использования информационно-коммуникационных технологий в ходе производства СД следователями Главного следственного управления Главного управления МВД России по Ростовской области представлен в исследовании М.Ю. Фисакова [5, с. 110]. Так, в ходе расследования уголовного дела по обвинению А. в совершении преступления, предусмотренного ч. 5 ст. 33 ч. 2 ст. 208 УК РФ, была проведена очная ставка между обвиняемым и свидетелем, который находился в Республике Ингушетия и не мог прибыть в г. Ростов-на-Дону. В связи с этим было принято решение о создании следственной группы из числа следователей ГСУ ГУ МВД России по Ростовской области. Старший следственной группы остался в г. Ростове-на-Дону, а второй следователь созданной группы выехал в Республику Ингушетию. Обвиняемый был доставлен в кабинет к старшему следственной группы, а свидетель явился в отдел полиции по месту проживания. Протокол следственного действия вел старший следственной группы. В ходе проведения очной ставки велась видеозапись. По завершению производства данного СД старший следственной группы посредством системы ВКС направил свидетелю электронный вариант протокола очной ставки, который был распечатан и подписан свидетелем и находившимся с ним следователем, также следователем, ведущим протокол, он был распечатан и подписан самим следователем, обвиняемым и его защитником. Таким образом, в уголовном деле находилось два протокола очной ставки. В протоколе было отражено место нахождения всех участников и применяемые информационно-коммуникационные технологии. Проведенное следственное действие привело к тому, что обвиняемый А. признал свою вину (ранее не признавал), в содеянном раскаялся и заявил ходатайство о рассмотрении уголовного дела в особом порядке судебного производства. Ленинским районным судом г. Ростова-на-Дону А. признан виновным в совершении преступления, предусмотренного ч. 5 ст. 33 ч. 2 ст. 208 УК РФ. Ему назначено наказание в виде лишения свободы сроком на 2 года 9 месяцев с отбыванием наказания в колонии-поселении с ограничением свободы сроком на 6 месяцев с установлением осужденному ряда ограничений. Приведенный пример демонстрирует, что производство очной ставки с применением ВКС обеспечивает быстрое и качественное расследование уголовного дела.

Применение дистанционных следственных действий представляется перспективным в рамках уголовно-процессуального законодательства. Так, опрос сотрудников СУ СК РФ по Ульяновской области показал следующее оценивание возможности дистанционного проведения отдельных следственных действий:

- допрос – 100%;
- производство очной ставки – 100%;
- предъявление для опознания, освидетельствование – 100%;
- следственный эксперимент, проверка показаний на месте – 40%;
- получение образцов для сравнительного исследования – 0%.

Результаты данного опроса демонстрируют острую необходимость внедрения ИКТ на стадии предварительного расследования в отношении отдельных следственных действий во всех следственных органах. Реализация принятого закона должна положительно сказаться на их деятельности. Вслед за исследователями мы отмечаем недостаточную проработанность данной новеллы и разделяем их мнение о

необходимости внести в УПК РФ дополнительные положения о применении ИКТ на стадии предварительного расследования. Среди них наиболее важными являются:

а) необходимость закрепить исключительные основания, при которых возможно заменить традиционный порядок производства следственных действий. Правовым основанием будет являться законное, обоснованное и мотивированное постановление о применении ВКС при производстве допроса (очной ставки, предъявления для опознания или освидетельствования), с которым участвующие лица знакомятся до начала производства следственного действия;

б) отсутствие обязательности указания в тексте закона вид ВКС, поскольку это значительно ограничивает возможность дистанционного формата проведения следственного действия, не позволяя привлечь для участия в них лиц, имеющих общедоступные технические средства коммуникации (устройства, подключенные к сети Интернет), но находящихся на значительном удалении от мест расположения органов предварительного расследования;

в) отсутствие необходимости указывать в законе перечень следственных действий, проводимых посредством применения ВКС. Следует сформулировать лишь положение о том, что в ходе дистанционного производства следственного действия, проводимого с использованием ВКС, подлежат исполнению соответствующие общие требования. Мы предлагаем закрепить их в УПК РФ либо путем внесения дополнений в ст. 164 УПК, либо путем дополнения УПК статьей 164.1, которая будет посвящена именно общим правилам производства следственных действий посредством применения ВКС.

Мы считаем целесообразным закрепить данные положения на законодательном уровне, поскольку они, во-первых, позволят расширить круг проводимых СД в дистанционном формате, во-вторых, ускорят процесс расследования уголовного дела, и, наконец, освободят следователей и дознавателей от дополнительной нагрузки.

Список литературы

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 17.02.2023) // Собрание законодательства РФ. – 2001. – №52 (1). – Ст. 4921.
2. Головки Л.В. Курс уголовного процесса / под ред. Л.В. Головки. – 2-е изд., испр. – М.: Статут, 2017. – 1280 с.
3. Грачёв С.А. Проведение следственных действий с применением видео-конференц-связи: поправки внесены, эффективность под вопросом / С.А. Грачёв // Российский следователь. – 2022. – №9. // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 20.03.2023).
4. Бондарцева О.Г. Дистанционное участие обвиняемого (подозреваемого) на стадии предварительного расследования как альтернатива приостановлению производства по уголовному делу / О.Г. Бондарцева // Актуальные проблемы российского права. – 2021. – №10 (131). – С. 111 – 123.
5. Фисаков М.Ю. Перспективы использования информационно-коммуникационных технологий в деятельности следователей / М.Ю. Фисаков // Философия права. – 2020. – №4 (95). – С. 109 – 112.

Давтян Екатерина Сиракановна

магистрант

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет»

г. Краснодар, Краснодарский край

ПРОБЛЕМЫ ПОДДЕРЖАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО ОБВИНЕНИЯ В СУДЕ ПО УГОЛОВНЫМ ДЕЛАМ В СФЕРЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: в статье исследованы проблемы правоприменительной практики, связанные с поддержанием государственного обвинения в суде по уголовным делам в сфере предпринимательской деятельности. Путем анализа судебной практики выявлены недостатки действующего законодательства по вопросу разграничения преступлений от гражданских правоотношений в сфере предпринимательства. В связи с чем необходимо систематизировать и уточнить действующие правовые нормы, регулирующие данную сферу.

Ключевые слова: государственное обвинение, прокурор, предпринимательская деятельность, квалификация, направленность умысла, доказанность вины.

Как показывает судебная практика, уголовные дела в отношении предпринимателей достаточно неоднородны и запутанны, а правовое регулирование очень обширно и не стабильно. При рассмотрении в суде уголовных дел в сфере предпринимательской деятельности прокурор сталкивается с проблемами квалификации преступлений, поскольку между преступлениями и гражданско-правовыми деликтами в сфере предпринимательства очень тонкая грань, основным и единственным критерием разграничения которых выступает направленность умысла виновного в момент совершения тех или иных действий.

Так, в случае, заведомого неисполнения договорных обязательств и наличия умысла на хищение имущества контрагента деяние предпринимателя квалифицируется как мошенничество. В ином случае, когда неисполнение или некачественное неисполнение договорных обязательств произошло в силу независимых от предпринимателя причин либо его неквалифицированных действий, ошибок, неверных просчетов, деяние следует квалифицировать как гражданско-правовое неисполнение обязательств.

Однако нередки ситуации, когда предприниматель после возбуждения уголовного дела с целью уйти от уголовной ответственности в своих показаниях указывает на отсутствие умысла на совершение хищения в его действиях, а вызванное нарушение прав потерпевшего следствием финансовых трудностей и переоценкой собственных сил.

Так, С., зарегистрировав на свое имя общество с ограниченной ответственностью, заключал договоры с гражданами, желающими инвестировать в деятельность его тепличного комплекса по выращиванию сельхозпродукции, предоставляя им заведомо ложную информацию, а получив денежные средства не намеревался и не имел реальной возможности выполнять принятые на себя обязательства. При допросе в судебном заседании подсудимый пояснил, что он ранее не занимался выращиваем сельхозпродукцией, в связи с чем не рассчитал собственные силы и нанес ущерб потерпевшим. Вину в полном объеме признал только после исследования судом всех представленных доказательств, а также принес извинения потерпевшим, признал гражданские иски [1].

Как верно отмечено М.Ю. Подварковой, даже очень схожие между собой преступления могут быть квалифицированы по различным статьям ввиду определенных особенностей [2, с. 77]. Если прокурор вовремя не увидит ошибки, связанные с квалификацией деяния, объемом обвинения или применением норм процессуального права, допущенные на стадии предварительного следствия, это чревато негативными последствиями.

В случае наличия достаточного количества доказательств, изобличающих вину в совершении преступления в сфере предпринимательства, подсудимые предприниматели зачастую начинают активно способствовать раскрытию уголовного дела и возмещают причиненный потерпевшим от их преступной деятельности вред с целью минимизации последствий своего преступления, смягчения предполагаемого наказания. Такое поведение предпринимателей всегда учитывается в суде. Тем не менее, довольно часто предприниматели не согласны с предъявленным обвинением, отрицают свою вину и не способствуют раскрытию уголовного дела, а с целью уйти от уголовной ответственности пользуются правом, предоставленным ст. 51 Конституции Российской Федерации: «никто не обязан свидетельствовать против себя самого» [3].

Наибольшие трудности возникают при необходимости изобличения подсудимого во лжи, которая может проявляться в различных вариантах, например, привлечение подставных иных лиц для фиктивного осуществления руководства деятельностью предприятия, фальсификация данных, сокрытие сведений с целью уменьшения суммы причиненного ущерба.

Разоблачить ложь подсудимого возможно путем представления доказательств, прямо указывающих на иную версию происходящего: показания потерпевших и свидетелей, сведений из регистрирующих органов, выписки с банковских расчетных счетов, назначение судебной экспертизы. В случае обнаружения противоречий в показаниях изобличить ложь возможно путем оглашения ранних показаний подсудимого.

Подсудимый вправе дать показания в любой момент производства судебного разбирательства, а его показания могут значительно изменить ход рассмотрения дела, что на практике вызывает различные последствия, такие как назначение судебной экспертизы, возвращение дела прокурору, полный или частичный отказ прокурора от обвинения. Очень часто подсудимые, желающие избежать уголовной ответственности, поступают таким образом.

Уголовное преследование всегда влечет значительное количество неблагоприятных последствий в виде потери прибыли, доверия потребителей, уровня качества производимой продукции и т. д. Нередки случаи прекращения уголовных дел в отношении предпринимателей за отсутствием события преступления. Минимизировать количество подобных случаев в силах органы прокуратуры. Прокурор не должен быть заинтересован в том, чтоб добиться обвинительного приговора суда, несмотря на то, что он является участником уголовного судопроизводства со стороны обвинения и является лицом, осуществляющим уголовное преследование. Главной целью деятельности органов прокуратуры надзор за соблюдением законодательства [4]. Такой надзор должен быть обращен не только на восстановление нарушенных прав потерпевших, но и на защиту подозреваемого (обвиняемого, подсудимого) от незаконного применения к нему мер уголовно-процессуального принуждения.

Как показывает практика рассмотрения уголовных дел в сфере предпринимательства одной из причин совершения предпринимателями преступления является их низкий уровень правосознания, приводящий к тому, что в некоторых случаях предприниматель даже не осознает, что своими действиями нарушает уголовное законодательство, думая, что неисполнение им обязательств перед своими контрагентами носит гражданско-паровой характер.

Так, например, подсудимый К., являясь руководителем общества с ограниченной ответственностью, заключил договор поставки с отсрочкой платежа. Свои обязанности по оплате не выполнил, при этом считал, что товар не был похищен, а возникла дебиторская задолженность, так как на момент

фактического получения не имел возможности рассчитаться, а распорядился товаром по своему усмотрению, поскольку с момента передачи документов право собственности перешло к нему [5].

По мнению В.Д. Ларичева, значительную роль в детерминации предпринимательской преступности играют несовершенство нормативной базы, регламентирующей предпринимательскую деятельность, пробелы уголовного законодательства об ответственности за правонарушения в сфере предпринимательской деятельности и наличие излишних нормативно-правовых запретов, не используемых в правоохранительной деятельности [6, с. 153].

Подводя итог, можно с уверенностью сказать, что для эффективного и быстрого рассмотрения уголовного дела в суде, прокурор на стадии проверки обвинительного заключения обязан приложить максимум усилий для того, чтобы разобраться в возникших между виновным и потерпевшим отношениях, утвердить действительно ли содержится в деянии обвиняемого состав преступления либо правоотношения носят гражданско-правовой характер.

Выбранный прокурором порядок исследования доказательств определяет исход дела, так как верность выбранной им тактики обеспечивает безоговорочное доказательство вины подсудимого в совершении преступления.

На всем этапе судебного разбирательства уголовного дела в сфере предпринимательства взор прокурора должен быть обращен не только на восстановление нарушенных прав потерпевших, но и защиту подсудимого от незаконного и необоснованного уголовного преследования.

Однако, несмотря на активную работу органов прокуратуры в указанном направлении, проблемы поддержания государственного обвинения в суде по делам в сфере предпринимательства продолжают существовать, что вызывает необходимость продолжения научного исследования поднятого вопроса.

Список литературы

1. Приговор Октябрьского районного суда г. Краснодара от 11 октября 2022 г. по делу №1-215/2022 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://krasnodar-oktybrsky--krd.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&srv_num=1&name_op=doc&number=227324740&delo_id=1540006&new=0&text_number=1 (дата обращения: 24.03.2023).

2. Подваркова М.Ю. Некоторые проблемы разграничения гражданско-правовых отношений и уголовно наказуемого деяния, разграничения мошенничества со смежными составами преступлений против собственности, совершаемых путем обмана и злоупотребления доверием / М.Ю. Подваркова // Имущественные отношения в РФ. – 2019. – №7 (214).

3. Конституция Российской Федерации: (с изменениями от 1 июля 2020 г.) // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399.

4. О прокуратуре Российской Федерации: Федеральный закон от 17 января 1992 г. №2202-1 (ред. от 11 июня 2022 г.) // Собрание законодательства РФ. – 1995. – №47. – Ст. 4472.

5. Приговор Прикубанского районного суда г. Краснодара от 24 сентября 2020 г. по делу №1-853/2020 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://krasnodar-prikubansky--krd.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&srv_num=1&name_op=case&p_c=1&case_id=200235657&case_uid=6f92c37b-8346-42b4-95bf-784f1210db79&delo_id=1540006&new=0 (дата обращения: 25.03.2023).

6. Ларичев В.Д. Причины и условия, способствующие совершению преступлений в сфере экономической деятельности / В.Д. Ларичев // Общество и право. – 2015. – №4 (54).

Манютин Вадим Алексеевич

студент

Научный руководитель

Макарова Татьяна Анатольевна

канд. юрид. наук, декан

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

НЕТРАДИЦИОННЫЕ СРЕДСТВА ПОЛУЧЕНИЯ ЗНАЧИМОЙ ДЛЯ РАССЛЕДОВАНИЯ ИНФОРМАЦИИ

Аннотация: в статье рассматриваются новые методики получения информации при раскрытии и расследовании преступлений, возможность дальнейшего их использования в доказывании по уголовным делам, а также этические аспекты их применения в уголовном процессе.

Ключевые слова: информация, средства получения информации, киберпреступления, криминалистика, фотопечать, полиграф, гипноз, музыкальный фон, запаховый фон, уголовный процесс.

Понятие «информация» стало очень популярным в повседневной жизни, средствах массовой информации, научных работах, сети Интернет. Она передаётся при личной беседе, посредством телефонной связи, через интернет-мессенджеры в виде: коротких сообщений, изображений, видеосвязи, а также другими способами и по иным каналам связи.

По своей сути деятельность любого сотрудника правоохранительных органов, связанная с расследованием и раскрытием преступлений, представляет собой работу по сбору, обобщению, анализу и

использованию информации, относящейся к событию преступления, лицам, причастным к нему, либо его совершившим.

Получение информации из всевозможных информационных ресурсов, является важной составляющей восстановления социальной справедливости, нарушенной правонарушением прав и свобод человека. От количества, качества, полноты, достоверности криминалистически значимой информации зависит эффективность расследования и раскрытия преступлений.

Криминалистически значимая информация – это сведения, данные, имеющие отношение к раскрытию и расследованию преступлений [1, с. 92].

Информация, используемая в процессе расследования уголовного дела, может быть доказательственной и ориентирующей.

Ориентирующая информация позволяет лицам, проводящим расследование по делу, руководствоваться явлениями и фактами, связанными с преступлением, но не включенными в предмет доказывания.

Основой принятия всех процессуально значимых решений является доказательственная информация. Суд при вынесении своего решения полагается только на результаты этой информации. Например, заключение эксперта по результатам исследования идентификации следов рук, оставленных исполнителем на месте происшествия. Со слов очевидцев преступления, составленный фоторобот подозреваемого может быть использован для проведения оперативно-розыскных мероприятий с целью получения информации о местонахождении предполагаемого преступника [2, с. 175].

При изучении обстоятельств произошедшего возникает проблема выбора наиболее эффективных методов получения информации с учётом различных характеристик преступления, объективных и субъективных факторов, особенностей, связанных с расследованием и т. д.

По мере развития науки, происходит совершенствование средств и методов для изучения и исследования носителей информации, имеющих важность для расследования и раскрытия преступления.

Наряду с признанными методами в криминалистике, набирают популярность нетрадиционные методы.

Под нетрадиционными методами раскрытия и расследования преступлений в криминалистической литературе понимаются методы, результаты которых широко не вошли в следственную практику, не апробированы, не обобщены, не проанализированы, научная обоснованность которых вызывает сомнение и критику [3, с. 6].

Возможность применения тех или иных нетрадиционных методов определяется с позиций:

- 1) достоверности полученных знаний, их надёжности;
- 2) соблюдения конституционных принципов законности, а также этических норм;
- 3) допустимости;
- 4) исключения опасности для жизни и здоровья, при их применении;
- 5) эффективности данных методов.

Предлагается множество нетрадиционных методов раскрытия преступлений. Например, такие как: цифровой отпечаток браузера, использование полиграфа, применение гипноза, использование при допросе музыкального и запахового фонов. Исследовать практику применения некоторых методов, возможно, основываясь только на опыте зарубежных стран.

Эффективность и успешность борьбы с преступностью во многом зависит от своевременного и целесообразного использования технических средств.

Говоря о проблеме использования возможностей сети Интернет для противодействия киберпреступлениям и тесно связанной с ней проблемой анонимности в сети, можно предложить довольно интересный метод, направленный на идентификацию пользователей.

Перспективным представляется метод идентификации интернет-пользователей – цифровой отпечаток браузера (Browser Fingerprint). Это уникальный идентификатор различных конфигураций браузера и операционной системы, который формируется на основе собранных данных различными технологиями отслеживания.

Техника подобной идентификации основана на анализе информации, которую веб-браузер отправляет на посещаемый пользователем сайт, следовательно, на каждом сайте, который мы посещаем, мы оставляем свой так называемый цифровой след.

На основе таких данных как: разрешение экрана, глубина цвета, языковые настройки веб-браузера, шрифты системы, часовой пояс и др. – создается цельная картина браузера, по своему принципу напоминающая отпечаток пальца, благодаря этому возможно отслеживать все перемещения интернет – пользователя в сети.

Данная методика представляется перспективной для расследования преступлений, хотя требует регламентации, признания со стороны правоохранительных органов, а также специалистов, готовых работать с данным методом.

На сегодняшний день практически во всех странах мира в том числе и РФ, применяются результаты полиграфической диагностики.

В настоящее время уголовно-процессуальный закон не предусматривает возможности применения результатов полиграфического исследования в качестве доказательств. Необходима регламентация проведения таких исследований, что, в последующем, станет предпосылкой для признания результатов полиграфического исследования в качестве доказательства в уголовном процессе.

В настоящее время в некоторых странах гипноз используется при раскрытии и расследовании преступлений, как правило, он применяется в отношении свидетелей и потерпевших и только на добровольной основе [4, с. 30].

Ни в одном государстве мира, где проводится допрос под гипнозом, не существует какого-либо закона или иного нормативного правового акта, который бы его регламентировал. В США штат Техас разработал процессуальные гарантии применения гипноза при расследовании преступлений, известные как «факторы Зани». Факторы Зани названы так в честь дела Зани против штата 1988 года [5].

Законодательство РФ не предусматривает возможности проведения допроса с использованием гипноза.

Применение гипноза при расследовании и раскрытии преступлений, в настоящее время, не представляется возможным, так как в РФ данный метод получения информации при расследовании и раскрытии преступлений не используется, отсутствуют законодательные предпосылки, а также нарушаются этические нормы при применении данного исследования.

Существуют различные формы эмоционального воздействия, например, это воздействие ритмов. Под ритмами следует понимать музыку, как определённый фон при проведении допроса и степень их воздействия на допрашиваемого.

Она применяется для лечения некоторых психических заболеваний, погружения человека в гипнотический сон, а также вызова эмоций радости, страха, ярости или решительности.

Следователь ищет тактические приёмы воздействия на допрашиваемого, которые могут привести его к правильной линии поведения. Ослабить эмоциональное напряжение может музыка. У каждого есть свои любимые музыкальные произведения, воспроизведение которых повышает настроение, снимает ассоциативное мышление, снимается стрессовое состояние.

Обоняние человека, наряду со слухом и зрением, играет важную роль в его жизни. Запахи могут создавать или поддерживать определенные эмоции, устанавливать модели поведения, они влияют на работоспособность человека. Для многих людей запах является самым вызывающим воспоминания чувством. Это потому, что обоняние тесно связано с частью мозга, которая контролирует память и эмоции.

Специалисты в области физиологии и психологии отмечают особую восприимчивость женщин к запахам, изменение женского поведения в следствие этого.

Применение запахового приёма не ново, он давно используется во многих сферах человеческой жизни. Так, например, запах шоколада и корицы приводит человека в добродушное настроение, чем, к примеру, пользуются продавцы да бы задержать человека именно в том месте, где присутствует этот запах.

Применение музыкального и запахового фонов в ходе допроса не противоречит нормам уголовно-правового законодательства, а также нормам этики. Это одни из тактических способов получения правдивых показаний. Однако для применения данных методов необходимо тщательное изучение личности и характера допрашиваемого.

Подводя итог, следует отметить, что использование в практической деятельности компетентными органами наиболее перспективных нетрадиционных методов получения информации приведёт к повышению эффективности расследования и раскрытия преступлений. Обосновывая это не только новизной и эффективностью, но и соответствием требованиям допустимости.

Список литературы

1. Белкин Р.Ф. Криминалистическая энциклопедия / Р.Ф. Белкин. – М.: Мегатрон XXI, 2000. – 305 с.
2. Криминалистика. Полный курс в 2 ч. Ч. 2: учебник для вузов / В.В. Агафонов [и др.]; под общ. ред. В.В. Агафопова, А.Г. Филиппова. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2023. – 349 с.
3. Протопопов А.Л. Нетрадиционные методы раскрытия и расследования преступлений / А.Л. Протопопов // Вестник криминалистики. – 2008. – №4. – С. 4–11.
4. Селиванов Н.А. Получение информации с помощью гипноза / Н.А. Селиванов // Расследование преступлений повышенной общественной опасности: пособие для следователей / науч. ред. А.И. Дворкин, Н.А. Селиванов. – М.: Лига Разум, 1998. – С. 27–35.
5. Johnson S. Investigative Hypnosis – What is it and does it have a place in our courts? / S. Johnson [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.billtrack50.com/blog/investigative-hypnosis/> (дата обращения: 17.11.2021).

Седов Олег Алексеевич
начальник отдела по раскрытию преступлений
против собственности
насилованного характера, полковник полиции
Главное управление уголовного розыска МВД России
г. Москва

СОВРЕМЕННЫЕ ПРЕСТУПНИКИ-ПРОФЕССИОНАЛЫ И ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ СОВЕРШАЕМЫХ ИМИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Аннотация: статья посвящена актуальным проблемам профессиональной преступности на современном этапе развития общества, особенностям преступлений, совершенных преступниками-профессионалами, и направлениям превентивной работы в этой области.

Ключевые слова: профессиональная преступность, преступники-профессионалы, предупреждение профессиональной преступности.

На современном этапе развития общества профессиональная преступность приобрела особые черты, которые существенным образом отличаются от черт профессиональной преступности прошлого века. Сегодня преступники-профессионалы – это люди, которые располагают современными технологиями, используют инновационные информационные средства, позволяющие совершать преступления удалённо, а также анонимно.

Если рассматривать преступные «профессии», то можно выделить не менее 100 криминальных «профессий», которые имеют особо опасный характер [1, с. 5]. Эта цифра более чем в два раза превышает показатели преступности прошлого, что во многом связано с доступностью преступному контингенту информационной среды, содержащей сведения о способах и методах совершения преступлений, тактике и методике их выявления, раскрытия и расследования; а также с возможностью преступников обучаться и осваивать новые сферы, разрабатывать новые способы совершения преступлений, в том числе удалённо и анонимно; приобретать орудия совершения преступления посредством Tor Browser («теневые» браузерные плагины, где не осуществляется мониторинг и блокировка запрещённого и незаконного контента); маскировать свои действия и использовать механизмы легализации преступных доходов.

В классическом криминалистическом понимании преступник-профессионал это представитель традиционной криминальной профессии, например, «взломщик», «напёрсточник», «медвежатник», «форточник» и т.д. [2, с. 134].

Специфика же преступной деятельности сегодняшнего дня очень изменилась: огромный рост составляют преступления, совершаемые в сфере экономики, собственности, с использованием компьютерных технологий, удалённо, в том числе мошенническим путём. В этой связи львиная доля преступников-профессионалов переориентировалась на безопасный для них способ совершения преступлений в условиях анонимного и дистанционного реализации плана совершенного преступления.

Сегодня граждане основную часть денежных средств хранят безналично (на счётах в банках, на пластиковых картах). Используя различные способы получения личной информации, злоумышленники стремятся получить доступ к денежным средствам и другому имуществу населения, используя комфортный и относительно безопасный для себя способ совершения преступления, сохраняя минимальные риски разоблачения и изобличения, например, совершая мошеннические звонки под видом работников банков, сотрудников правоохранительных органов, родственников, попавших в беду и пр. С использованием высоких технологий (ИТ) совершается каждое четвертое преступление [3].

Глобальной проблемой современной профессиональной преступности является установление личности, а также местонахождения преступника-профессионала, который совершает преступления, используя удалённые, дистанционной формы. Получается, что по глобальности проблемы установления личности преступника соизмеримы с аналогичными проблемами середины XIX века, когда из-за отсутствия паспортов с фотографиями, биометрических данных использовались такие формы идентификации личности как система «Бертильонажа». Сегодня же мир высоких технологий позволяет преступникам действовать под маской любого человека или даже чат-бота, а использование нейросетей даёт возможность преступникам видеоизменять, искажать информацию о своей внешности, в том числе онлайн во время видеосвязи. Это вызывает сложности при разработке мер по выявлению, раскрытию и предупреждению преступлений, совершенных преступниками-профессионалами, так как материальных следов на месте преступления такой преступник не оставляет.

Рассмотрим основные сферы, в которых преступники-профессионалы совершают преступления с наибольшим экономическим ущербом и наиболее тяжкими последствиями: преступления в сфере криминального банкротства, лжепредпринимательства, изготовления и сбыта поддельных денег, в сфере компьютерных технологий, мошенничества, совершаемые дистанционно, а также с использованием различных средств связи и другие.

Вместе с тем огромную долю составляют в профессиональной преступной среде преступления общеуголовной направленности, где также присутствует классификация профессиональной преступности. Рассмотрим основные направления преступных «профессий», характерных для современного

российского общества: воры-карманники; серийные убийцы; воры-домушники; воры и угонщики автомобилей; преступники-вымогатели, преступники-взяточники. В отдельную категорию можно выделить преступников, которые совершают преступления в сфере криминальных услуг: барыги, наводчики, ростовщики. В зависимости от направлений преступной деятельности можно выделить преступников, совершающих преступления в сфере незаконного оборота оружия, незаконного оборота наркотиков, торговли людьми, незаконной добычи янтаря, преступников-контрабандистов, а также мошенников по всем видам мошеннических действий.

Интересна позиция учёного А.И. Гурова [4], который в своих трудах выделил такую категорию преступника как «универсальный тип профессионального преступника». Особенностью личности такого преступника выступает наличие у него умений и навыков для совершения преступлений различного вида; особые свойства личности позволяют ему действовать дерзко, хладнокровно, расчётливо, длительное время избегать внимания правоохранительных органов. Также ученый дает определение профессиональной преступности, с которым нельзя не согласиться. Так, под профессиональной преступностью А.И. Гуров понимает совокупность преступлений, совершаемых с целью извлечения основного или дополнительного дохода лицами, для которых характерен криминальный профессионализм (криминальная профессия).

Для современного этапа развития криминального профессионализма характерно совершение огромного количества экономических преступлений. Таких преступников называют «преступниками – белыми воротничками». Внешне они создают впечатление интеллигентов-экономистов. Они совершают преступления с налётом мошеннических действий, нередко используют коррупционные связи, рейдерские механизмы достижения преступных целей, где результатом их преступной деятельности является огромный криминальный доход.

Процесс доказывания, а также выявление таких преступлений представляет собой огромную сложность. Во многом это сопряжено с тем, что сложно установить преступный умысел, механизм совершения преступлений, а также все этапы совершения преступления, всех соучастников, заинтересованных лиц, пути легализации преступных доходов, выявить все следы преступной деятельности. Осложняет процесс выявления и раскрытия преступлений, а также последующего расследования преступлений этой категории высокая грамотность преступников, их юридическая подкованность, возможность использования дорогостоящих адвокатов, сращивание их криминального капитала с государственными чиновниками – взяточниками и так далее.

Интересна трансформация института «воров в законе» и иных представителей криминального сообщества из числа авторитетов за последние 50 лет. Так, если в советское время «вор в законе» или иной представитель авторитетного криминала обязан был жить «по понятиям», не должен был заниматься иной деятельностью кроме преступной, не мог иметь семью, то в бандитские 90-е годы XX века были нарушены все правила и устои «воров в законе». В институт «воров в законе» влились молодые криминальные авторитеты, которым не хотелось жить по прежним «понятиям», они тяготели к роскошной жизни, хотели иметь рядом в качестве спутниц красивых женщин, обладать богатствами и демонстрировать свое преступное благосостояние. Жизнь напоказ приводила к переделу сфер влияния, бандитским войнам. Сегодняшние преступники-профессионалы, в том числе из авторитетной криминальной среды, стремятся максимально ассимилироваться с жизнью благопристойных граждан, маскируют свою деятельность под предпринимательскую, меценатскую, политическую, общественную и иную законную.

По мнению Ю.А. Воронина [5, с. 13–17], на сегодняшнем этапе развития общества крайне сложно отличить организованную преступность от профессиональной преступности. Эти понятия настолько размыты, что существенным образом затрудняется выявление и доказывание преступлений этой категории, привлечение преступников-профессионалов к уголовной ответственности.

Чаще всего за совершенные преступления преступников-профессионалов ответственность берут на себя простые исполнители, которым обеспечивается максимальная юридическая поддержка, а также финансовая помощь как их семьям, так и им лично. Выходя же на свободу, преступники-исполнители приобретают криминальный авторитет, повышают свой статус в криминальной среде и продолжают криминальный путь в новом качественном уровне.

Отдельной проблемой можно выделить тенденцию трансформации профессиональной преступности в организованную преступность, а также организованной преступности в профессиональную преступность. Но в рамках одной научной публикации рассмотреть все аспекты заявленной темы не представляется возможным, но дает широкие возможности для новых научных изысканий.

Список литературы

1. Данчева С.Н. Профессиональная преступность в современной России / С.Н. Данчева // Чиновник. – 2007. – №5 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.law.edu.ru/doc/document.asp?docID=1277275> (дата обращения: 05.02.2020).
2. Ишигеев В.С. Криминальный профессионализм в XXI в. как объект криминологического исследования / В.С. Ишигеев, Н.Л. Романова, А.Я. Бондарь // Вестник Сибирского юридического института МВД России. – 2019. – №4 (37). – С. 134.
3. Краткая характеристика состояния преступности в Российской Федерации за январь – декабрь 2022 года. – М., 2023.
4. Гуров А.И. Профессиональная преступность: прошлое и современность / А.И. Гуров [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://yurpsy.com/files/biblio/gurov/10.htm> (дата обращения: 02.10.2020).
5. Воронин Ю.А. Криминальный профессионализм: современные тенденции / Ю.А. Воронин // Вестник ЮУрГУ. Серия: Право. – 2018. – №1. – С. 13–17.
6. Гуров А.И. Профессиональная преступность: прошлое и современность / А.И. Гуров. – М.: Юрид. лит., 1990. – 304 с.

Сорокина Анна Сергеевна

студентка

Научный руководитель

Немира Сергей Васильевич

канд. юрид. наук, преподаватель

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный

аграрный университет им. И.Т. Трубилина»

г. Краснодар, Краснодарский край

СОВЕСТЬ КАК АСПЕКТ ОЦЕНКИ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

***Аннотация:** в статье рассматриваются правовые точки зрения, а также взгляды на такой значимый вопрос, как влияние совести на оценку доказательств в уголовном процессе. Анализируется практическое применение сбора и проверки доказательств, а также дается разъяснение внутреннего содержания, изучаются вариативные подходы к правоприменению оценки доказательств. Актуальность выбранной темы обусловлена как теоретической, так и практической важностью и остротой вопросов, а именно необходимостью обеспечения объективного оценивания, по внутреннему убеждению, основанному на совокупности собранных и проверенных в соответствии с требованиями закона доказательств.*

***Ключевые слова:** уголовное судопроизводство, оценка доказательств, уголовно-процессуальное законодательство, внутреннее убеждение, совесть.*

Оценка доказательств действительно является одной из самых широких и сложных тем в уголовном процессе. Базируясь на вещественных доказательствах, можно изучить правила доказывания в уголовном деле. Данные правила регулируются уголовно-процессуальными нормами и перекликаются с правами и свободами человека, гражданина, закрепленными в Конституции Российской Федерации. Необходимо понимать, что оценка доказательств является неотделимым условием судебного разбирательства, осуществления прав участников уголовного процесса, верного толкования, а затем и применения закона.

В наше время трудно представить дальнейшее эффективное развитие законодательства без улучшающегося механизма защиты прав, законных интересов граждан. Доказывание в уголовном судопроизводстве является неотделимым и крайне важным элементом, не зря интерес к данному институту крайне велик. В частности, доказывание в уголовном процессе подразумевает также сбор и оценку доказательств. Оценка доказательств сама по себе является одним из самых спорных вопросов, поскольку даже совокупность норм действующего отечественного законодательства не дает четкого и достаточного разъяснения о данном правовом аспекте. Как отмечал С.В. Немира: «процесс установления достоверности любого доказательства необходимо рассматривать в контексте как проверки, так и оценки доказательств, которая осуществляется на протяжении всего доказывания» [4, с. 42]. Известно, что оценивают доказательства по своему внутреннему убеждению, основанному на совокупности имеющихся в уголовном деле доказательств, руководствуясь законом и совестью. Существует утверждение, что «...оценку доказательств в уголовном судопроизводстве может осуществлять любой его участник, включая сторону защиты; юридическое значение для разрешения конкретного уголовного дела, а главное, для определения дальнейшей судьбы подозреваемого, обвиняемого или подсудимого, имеет оценка доказательств, осуществляемая либо судьей единолично, либо коллегией судей, а также стороной обвинения в лице прокурора, следователя и дознавателя...» [3, с. 93].

В соответствии с ч. 1 ст. 17 УПК судья, присяжные заседатели, а также прокурор, следователь, дознаватель оценивают доказательства по своему внутреннему убеждению, основанному на совокупности имеющихся в уголовном деле доказательств, руководствуясь при этом законом и совестью. Насколько сильно влияние совести на принятие подобных решений, что включает в себя данное понятие и как им руководствоваться? Подобные вопросы возникают у многих научных деятелей. Как справедливо будет отмечено, особый интерес всегда вызывали такие понятия, как закон и совесть, а также их соотношение. Термины также являются правовыми критериями оценки доказательств. Действительно, правоприменение на практике такого метода для остальных этапов доказывания является более чем эффективным решением. Большим упущением для отечественного законодателя является неурегулированность такого вопроса, как отсутствие исчерпывающей формулировки значения совести. В свою очередь, принятие процессуально – правовых решений без подлинного понимания совести может привести к негативным последствиям, поскольку велика вероятность субъективно неверного оценивания доказательств. На сегодняшний день, современное законодательство выделяет для совести отдельную нишу, а именно формальный учет нравственных идеалов. Нельзя отрицать, что совесть остается некой неизменной «традицией» для отечественного законодательства, несмотря на то что применение таковой на практике не всегда соответствует справедливому правосудию.

Важной стороной оценки доказательств являются три нормативных аспекта, такие как относимость, допустимость и достоверность доказательств, в том числе соответствие закону применяемых этапов для последующей оценки доказательств. Как обоснованно подчеркивает С.В. Немира, «при этом, если неотносимость или недопустимость доказательства, как правило, понятна сразу, то его недостоверность может быть обнаружена лишь на основе какой – то собранной совокупности доказательств» [4, с. 37]. Необходимо также определенная нравственность процессуальных действий и решений субъектов доказывания. В обязательном порядке будь то судья, прокурор, следователь или дознаватель при проверке и оценке доказательств, должен до конца осознавать важность осуществляемой им деятельности. Нельзя исключать риск искажения оценки доказательств из – за несправедливых действий и суждений. Одной из самых актуальных и острых тем среди отечественных научных деятелей является вопрос о субъектах оценки доказательств. Это нередко становится предметом множественных дискуссий. При тщательном изучении данной проблемы становятся очевидными различные, противоположные подходы к определению круга субъектов оценки, а именно: сужающий круг субъектов оценки доказательств; расширяющий круг субъектов оценки доказательств. Первый подход подразумевает конкретизированное сужение круга субъектов оценки доказательств, а именно закрепление за судьей исключительного права о признании доказательств недопустимыми. Обращаемся к выводу В.В. Терехина, «субъектом права на установление допустимости доказательств должен быть только суд» [5, с. 190]. Александров акцентирует внимание на том, что «оценка доказательств прокурором, следователем в ходе досудебного уголовного производства не имеет обязательного значения для судьи; каждое доказательство подлежит оценке судом с точки зрения относимости, допустимости, достоверности, а все собранные доказательства в совокупности – достаточности и убедительности для разрешения уголовного дела или ответа на вопрос, поставленный стороной в ходе уголовного производства» [2, с. 14]. Суд играет значительную роль в осуществлении оценок всех собранных по уголовному делу доказательств, и процессуальное решение суда, являющееся итоговым по делу, в наибольшей степени оказывает влияние на конституционные права граждан, поскольку приводит к наступлению юридических последствий. Нельзя не упомянуть вывод С.В. Шевченко, согласно которому именно «деятельность судьи, в большей степени связана с оценкой представленных сторонами доказательств по уголовному делу. Эта оценка дает возможность сделать главный вывод о доказанности или недоказанности фактов, относящихся к устанавливаемым по делу обстоятельствам» [6, с. 216].

Существует абсолютно полярный подход, выступающий за расширение круга субъектов оценки. Он подразумевает добавление в их число участников со стороны защиты, т.е. подозреваемого, обвиняемого, защитника, гражданского истца, гражданского ответчика и его представителя, представителей потерпевшего, гражданского истца и частного обвинителя [1, с. 40]. Логическая деятельность множественных участников может помочь в установлении значимости, допустимости, достоверности и относительности каждого из разрешений уголовного дела. Нельзя с уверенностью заявить, что оценка доказательств не станет возможностью для формирования и реализации собственной позиции по определенным делам.

Подводя итоги, хочется сказать, что лица, которые принято считать субъектами оценки доказательств имеют в своих полномочиях принятие процессуальных решений. В свою очередь те приводят к наступлению юридических последствий. Субъекты осуществляют оценивание в пределах своих процессуальных возможностей. Если оценка, осуществляемая одним субъектом, не является обязательной для другого субъекта оценки, то это влечет за собой множественность мнений и суждений оценивания. Несмотря на общепринятое понимание «совести», законодательно закрепленное определение данного термина отсутствует. Однако при оценке доказательств в уголовном процессе ст. 17 УПК РФ субъекты должны руководствоваться как законом, внутренним убеждением, так и совестью. Возможно, было бы верным решением руководствоваться лишь законом, это позволит сделать оценку доказательств более объективной. По нашему мнению, одним из эффективных способов является исключение влияния совести на оценку доказательств. Отсутствие легального определения «совести», влияющей на оценку доказательств, ведет к некой неопределенности. Значительным прогрессом в аспекте оценки доказательств будет конкретизация понятия. Так же возможно исключить влияние совести на принятие решений, так как правоприменители будут руководствоваться лишь законом, возрастает шанс минимизирования пробелов в праве.

Список литературы

1. Гарусов А.В. Оценка показаний участников уголовного судопроизводства, заинтересованных в исходе дела: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.09 / Гарусов Андрей Владимирович. – СПб., 2017. – С. 40.
2. Доктринальная модель уголовно-процессуального доказательственного права РФ и комментарии к ней. – М.: Юрлитинформ, 2015. – С. 14.
3. Маслова М.В. Некоторые вопросы оценки судом доказательств в уголовном процессе по внутреннему убеждению / М.В. Маслова // Современное право. – 2015. – №3. – С. 93.
4. Немира С.В. Достоверность заключения эксперта в уголовном процессе: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.09 / Немира Сергей Васильевич. – Краснодар, 2016. – С. 37–42.
5. Терехин В.В. Стандарты допустимости доказательств в уголовном процессе / В.В. Терехин // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. – 2016. – №1 (33). – С.190.
6. Шевченко С.В. Принцип оценки доказательств в уголовном судопроизводстве / С.В. Шевченко // Теория и практика общественного развития. – 2011. – №2. – С. 216.

Шаргаровская Валентина Ивановна
старший преподаватель
Гладких Наталья Владимировна
студентка

Стахановский инженерно-педагогический институт (филиал)
ФГБОУ ВО «Луганский государственный университет
им. Владимира Даля»
г. Стаханов, Луганская Народная Республика

ДОСТУП ПОТЕРПЕВШЕГО К ПРАВОСУДИЮ

Аннотация: в статье рассмотрены проблемные вопросы доступа потерпевшего к правосудию по делам частного обвинения.

Ключевые слова: конституционные права и свободы человека, жалоба частного обвинения, потерпевший, частный обвинитель, дознание.

Идущий проторённым путём отвывает творить.

Сократ

С самого начала деятельности Совета Европы одним из краеугольных камней этой организации является принцип обеспечения уважения к правам человека. Во время Гаагской встречи в 1948 г. Конгресс Европы, игравший роль катализатора создания Совета Европы, принял резолюцию основного содержания одного из положений которой было отражено в ст. 3 Устава Совета Европы: «Каждое государство, которое является членом Совета Европы, обязано признавать принцип верховенства права и принцип обеспечения для каждого человека, находящегося под его юрисдикцией, гарантий для осуществления прав человека и основных свобод...» [2].

Россия, ратифицировавшая Европейскую Конвенцию по правам человека 05.05.1998 г., в ст. 46 Конституции РФ гарантирует каждому гражданину государства судебную защиту его прав и свобод [1].

Из приведённых положений Конституции РФ и международно-правовых актов, основанных на принципах правового государства, верховенства права, юридического равенства и справедливости, следует, что государство обязано гарантировать каждому гражданину судебную защиту его прав и свобод в реальной жизни.

Уголовно-процессуальный кодекс РФ, исходя из необходимости охраны прав и свобод человека и гражданина в сфере уголовного судопроизводства устанавливает, что уголовное судопроизводство имеет своим назначением не только защиту прав и законных интересов лиц и организаций, потерпевших от преступлений, но и защиту личности от незаконного и необоснованного уголовного преследования (ч. 1 ст. 6 УПК РФ).

В системе правовых средств борьбы с преступностью особое место занимают процессуальные средства, использование которых возможно лишь в структуре конкретного уголовного процесса.

Уголовное преследование является одной из форм реализации государством своей обязанности по признанию, соблюдению и защите прав и свобод человека и гражданина, обеспечению защиты других конституционно значимых ценностей (ст. 2, ст. 52, ст. 55 ч. 3 Конституции РФ), в тех случаях, когда эти ценности становятся объектом преступного посяательства. Во исполнение данной обязанности федеральный законодатель устанавливает порядок уголовного судопроизводства, в том числе виды уголовного преследования, которое в зависимости от характера и тяжести совершения преступления осуществляется в публичном, частно – публичном и частном порядке (ч.1 ст. 20 УПК РФ).

Уголовным преследованием, согласно п. 55 ч. 1 ст. 5 УПК РФ, является процессуальная деятельность, осуществляемая стороной обвинения в целях изобличения подозреваемого, обвиняемого в совершении преступления.

При этом, частное обвинение, в силу ч. 1 ст. 20 УПК РФ, – это одна из специфичных форм доступа потерпевшего к правосудию, где он непосредственно участвует в возбуждении уголовного дела и поддерживает обвинение в суде о преступлениях, к которым отнесены уголовные противоправные деяния, ответственность за которые предусмотрена статьями: 115 частью 1, 116' частью 1 и 128' частью 1 УК РФ.

Возбуждение уголовного дела, как понятие, является многозначным и, ввиду этого, недостаточно определённым. В теории и на практике в него вкладывают несколько смысловых значений. Понятием возбуждение уголовного дела обозначают исходную (или) первую часть уголовного процесса, где происходит приём заявлений и сообщений о преступлениях, их проверка и разрешение в установленном законом порядке.

Системный анализ ст. 318 УПК РФ свидетельствует о том, что заявление потерпевшего, поданное в суд, является только поводом для принятия решения о возбуждении уголовного дела, а процессуальное действие – возбуждение уголовного дела по заявлению потерпевшего, после соответствующей проверки принимает судья в форме вынесения постановления о принятии заявления к своему

производству. Таким образом, в данном случае судья выполняет функцию уголовного преследования, что, в силу ч. 3 ст. 15 УПК РФ не является его компетенцией.

Обращаясь с заявлением в суд, потерпевший самостоятельно и без содействия должностных лиц государственных правоохранительных органов несёт бремя процессуальных обязанностей, связанных с соблюдением формальных требований к составлению процессуальных документов (ч. 5 ст. 318 УПК РФ).

Как показывает практика, соблюдение установленных требований процессуального порядка подачи заявления для потерпевшего является затруднительной задачей. Закон предоставляет потерпевшему, пожелавшему защитить свои права в суде через частное обвинение воспользоваться профессиональной юридической помощью, однако, при этом, участие адвоката по назначению на бесплатной основе не обеспечивается, что ставит потерпевшего, пострадавшего от преступлений, предусмотренных ч. 2 ст. 20 УПК РФ, в неравные правовые условия с иными лицами уголовного судопроизводства.

В отличие от дел частного-публичного и публичного обвинения, где в ходе предварительного следствия или дознания все обстоятельства дела устанавливаются государственным процессуальным лицом путём производства следственных действий, которые при необходимости обеспечиваются мерами принуждения, по делам частного обвинения выполнение такой задачи для потерпевшего является весьма сложным. Не являясь квалифицированным юристом и не обладая публичными полномочиями, частный обвинитель (потерпевший) сталкивается с трудностями при собирании и предоставлении доказательств судьбе с соблюдением всех процессуальных требований.

Правовой статус частного обвинителя (потерпевшего) предполагает наделение его рядом полномочий, свойственных государственному обвинителю (ч. 2 ст. 43 УПК РФ), вместе с тем специальные способы сбора доказательств в рамках данного статуса не предусмотрены.

На нормативном уровне помощь потерпевшему (частному обвинителю) по сбору доказательств, конечно, регламентирована. Часть 4 ст. 319 УПК РФ законодательно закрепляет, что по ходатайству сторон судья вправе оказать им содействие в собирании доказательств, которые они не могут получить самостоятельно. Согласно решению Конституционного суда РФ судья при этом, не осуществляет функции уголовного преследования, а лишь разрешает ходатайство стороны по истребованию доказательств, используя свои властные полномочия, которые в судебной стадии имеются у него и отсутствуют у сторон [4].

Основными формами истребования судьёй в судебном заседании доказательств являются поручения и запросы органам дознания и следствия, органам государственной власти, общественным объединениям и организациям, что приводит к увеличению сроков рассмотрения дела судьёй, при этом, законодатель, вводя в УПК РФ категорию дел частного обвинения, именно предполагал рассмотрение указанных дел судьёй в кратчайшие сроки.

Таким образом, в настоящее время правовое регулирование отношений, связанных с началом производства и судебным разбирательством по уголовным делам частного обвинения, содержит ряд пробелов и коллизий, не позволяющих в полной мере обеспечить право граждан, потерпевших от преступлений, указанных в ч. 2 ст. 20 УПК РФ, на доступ к правосудию, что, в свою очередь, негативно сказывается на решении задач уголовного судопроизводства – защите в разумные сроки законных прав и интересов лиц, потерпевших от преступлений и повышении доверия граждан к правосудию.

Для обеспечения конституционных гарантий находящегося под судебной защитой права на справедливое рассмотрение дела, с нашей точки зрения, следует упразднить процедуру частного обвинения с последующим отнесением этих преступлений к категории частного-публичного обвинения, включив предварительное расследование по данной категории дел в дознание в сокращённой форме, для чего дополнить ст. 226' УПК РФ новой частью.

Это позволит отделить функции правосудия, как особого вида осуществления государственной власти от функций уголовного преследования, не свойственных ему, в полной мере защитить права лиц, пострадавших от противоправного деяния, на справедливое рассмотрение его дела в течение разумного срока и восстановление социальной справедливости, что будет соответствовать вытекающим из статей 17, 19, 45, 46 и 55 Конституции РФ и общих принципов права критериям справедливости и правовой безопасности, гарантировать эффективную защиту прав и свобод человека в качестве высшей ценности [4].

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 г. с изменениями, одобренными в ходе общенародного голосования от 01.07.2020 г.
2. Донна Гомш Краткий путеводитель Конвенцией по правам человека. – 3-е изд. – Киев: Феникс, 2006. – 192 с.
3. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации с изменениями и дополнениями от 18.12.2001 г. №174-ФЗ.
4. Постановления Конституционного Суда Российской Федерации от 12.05.1998 г. №14-П; от 11.05.2005 г. №5-П; от 27.06.2005 г. №7-П; от 27.08.2008 №8-П.
5. Юлдашев Р.Р. Правовое регулирование полномочий суда по возбуждению уголовного дела: проблемы и перспективы: монография / Р.Р. Юлдашев, А.Л. Арипов. – 2-е изд., испр. и перераб. – Душанбе: Инфон, 2017. – С. 68–69.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЮРИСПРУДЕНЦИИ

*Алиев Эльдар Меджид Оглы*аспирант, руководитель юридического отдела
Научный руководитель*Аламова Светлана Мухаметовна*

канд. юрид. наук, заведующий кафедрой

УВО «Университет управления «ТИСБИ»
г. Казань, Республика ТатарстанК ВОПРОСУ О МЕТОДОЛОГИЧЕСКОМ ПОДХОДЕ
К ПОЗНАНИЮ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА

Аннотация: в статье автор обращается к вопросу методологии познания гражданского общества, акцентирует внимание на специфике обеспечения гражданским обществом гармонизации общественных отношений, аксиологической ценности концепции гражданского общества для Российской Федерации сегодня.

Ключевые слова: гражданское общество, реформирование, модернизация, институты государства.

Вопрос отношения общества и индивида к каким-либо ценностям остается весьма субъективным и не является полностью нормативным. Так, возможно присутствие ценностных «наборов» противоречащих друг другу, что влияет на степень необходимости урегулирования тех или иных общественных отношений, в связи с чем обуславливается высокая ценности процессуального права [5].

Гражданско-правовой процесс един в своих онтологических, гносеологических и методологических основах. Унификация процессуальной формы судебной защиты субъективных прав и законных интересов – общая закономерность развития современного процесса. Это не означает формализации гражданского процесса.

Взаимообогащение различных форм защиты, внутренняя дифференциация процессуальной формы и развитие многообразия судебных процедур – другая важнейшая закономерность. Унификация и дифференциация процесса предполагают общность критериев, обусловленных историческим развитием механизма судебной защиты. Во многих случаях немалое методологическое значение имеет различие понятий «ценности» и «ценностные ориентации».

Сущностное различие заключается в степени объективности субъективности данных концептов по отношению к человеку, что продемонстрировано на практике Д.А. Леонтьевым. Под ценностями следует понимать реально действующие имманентные образования, выступающие регуляторами поведения индивида вне зависимости от их отражения в сознании [2].

Ш. Шварц обобщает особенности ценностей как социальных регуляторов, выделяя следующие их свойства: неразрывная связанность с действием; отнесенность к желаемым целям, мотивирующим действие; превосходство над конкретными действиями и ситуациями; выполнение роли стандарта или критерия; упорядоченность по важности одной по отношению к другой; сопровождение действия в зависимости от относительной важности совокупности ценностей [3].

Новая Россия нуждается в правовом государстве, основанном на законности [3], нуждается в гражданском обществе, в котором население стремится: реализовывать созидательное взаимодействие с гос. органами, решать ряд общественно-политических вопросов, бороться с политической индифферентностью, активно реализовывать право на формирование различных органов власти всех уровней, участвовать в общественном контроле за правоохранительными органами, использовать возможности владения частной собственностью и т. д.

Проблемы взаимоотношения гражданского общества и государства особенно привлекли внимание в послеоктябрьский период. Так, в начальный период мирной жизни, руководством страны были приняты попытки создания своеобразного гражданского общества, реальные шаги в данном направлении проявились в реализации политики НЭПа. Помимо прочего – фактически установлено равенство национальностей, реализованы проекты общественного здравоохранения, всеобщего образования и прочих социально ориентированных проектов, влекущих за собой качественное улучшение жизни широких масс. Безусловно, формирование абсолютно новой политической системы постепенно прекращается к концу 20-х годов, но этот этап представляется крайне важных для истории преобразований и реформ в нашем государстве.

В контексте нынешней внешнеполитической ситуации, необходима так же переоценка отношения к иностранным грантам, благодаря которым появилось большое количество СМИ (ранее преподносимых как инструмент развития демократии), финансируемых из-за рубежа, традиционно политически ангажированных и транслирующих определенную повестку – подобное видится никак не примером прогрессивности и развития плюрализма и демократизации.

Так, развитие гражданского общества в России, как и в большинстве стран, безусловно – важный фундамент «общей» демократизации государства, за последние десятилетия в жанном направлении

наше государства, безусловно, преуспело в части реформ, направленных на развитие институтов гражданского общества. Немаловажным представляется отметить, что подобные преобразования учитывают исторический, социальный, политический опыт государства без какого-либо бездумного копирования институтов, не имеющих какой-либо почвы в условиях российской действительности.

Важными направлениями дальнейшего развития можно назвать: уделение большего внимания обеспечению гармонизации отношений государства и институтов гражданского общества, без поглощения первым последних; реализации действенной антикоррупционной, антиэкстремистской политики; привлечение различных институтов гражданского общества и его представителей к независимому наблюдению (возможно аудиту) части решений, принимаемых государственными органами. Однако качественная постановка будущих целей и задач возможна лишь в случае высокого уровня правовой аналитики и правового предвидения [4].

При этом, представляется уделить внимание анализу паттернов поведения личности в части следования опережденным ориентирам и восприятию им определенных ценностей. Так, высокое значение, на наш взгляд, имеют принадлежность к элитным слоям общества и уровень пассионарности. Несмотря на свою относительную малочисленность, эти две категории являются наиболее влиятельными в любом обществе, ценности, разделяемые их представителями, во многом определяют вектор развития общества (однако, представляется важным отметить, что это может иметь и обратное значение). Количественная оценка этих категорий и проведение корреляционного анализа (или более сложного множественного регрессионного анализа) между ними и разделяемыми ценностями, преобладающими ценностными ориентациями позволят более точно определить ценности, которые действительно значимы в конкретном обществе и определяют тенденции его культурного развития.

Безусловно, важное влияние на процесс формирования гражданского общества оказывают национальные традиции, ментальность, традиционные для нашего государства ценности, что обуславливает характер и сущностную составляющую процесса его формирования в России. формирования и утверждения гражданского общества в России.

Подводя промежуточный итог, представляется важным отметить, что гражданское общество, на сегодняшний день, проходит через глубокую трансформацию, лейтмотивом которой можно назвать демократизацию и увеличение границ свободы личности, реальная обеспеченность ее прав.

Список литературы

1. Витюк В.В. Состав и структура гражданского общества как особой сферы социума / В.В. Витюк // Гражданское общество: теория, история, современность. – 2011. – №4. – 53 с.
2. Грязнова О.С. Теоретические подходы в социологии революции: сравнительный анализ концепций П.А. Сорокина, Л. Эдвардса и Т. Скокпол: дис.... канд. социол. наук. – М., 2019. – 186 с.
3. Сайфуллин А.И. Концепция законности: вопросы теории и практики / А.И. Сайфуллин // Право и государство: теория и практика. – 2022. – №1 (205). – С. 219–221. – DOI 10.47643/1815–1337_2022_1_219. – EDN CQQVTH.
4. Степаненко Р.Ф. Правовая аналитика как методологическая основа юриспруденции: общетеоретический аспект / Р.Ф. Степаненко, Л.Т. Бакулина // Юридическая деятельность: содержание, технологии, принципы, идеалы : монография / под общей редакцией О.Ю. Рыбакова. – М.: Проспект, 2022. – С. 251–262. – EDN WAMFOD.
5. Степаненко Р.Ф. Ценность процессуального права: социально-философское измерение / Р.Ф. Степаненко, Г.Н. Степаненко // Право. Порядок. Ценности : для студентов, обучающихся по направлению подготовки 40.03.01 «Юриспруденция» (квалификация «Бакалавр»), магистрантов, обучающихся по направлению подготовки 40.04.01 «Юриспруденция» (квалификация «Магистр»), и аспирантов, обучающихся по направлению подготовки 40.06.01 «Юриспруденция» (квалификация «Исследователь. Преподаватель-исследователь»). – М. : Блок-Принт, 2022. – С. 508–516. – EDN ULBSEV.

Бурмач Сергей Олегович

студент

Сорочинский Артем Витальевич

студент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

РОЛЬ ЮРИДИЧЕСКИХ КЛИНИК В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: в статье затрагивается значимость юридических клиник. Рассматриваются вопросы оказания бесплатной юридической помощи населению и деятельности юридических клиник в нашей стране. Проанализированы Федеральный закон «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации» и приказ Министерства образования и науки РФ. Статья освещает взаимодействие юридических клиник с гражданами и студентами, также предложены механизмы для улучшения деятельности юридических клиник.

Ключевые слова: юридическая клиника, юридическая помощь, студент, навык, профессиональный долг.

При обучении на юридическую специальность, нужно понимать, что для юриста важно оттачивать не только сухую теорию, но и значительно уделять внимание в развитии профессиональных практических навыков юриста. Именно для этих целей и существует юридические клиники.

Юридические клиники – это специализированные некоммерческие организации, которые обеспечивают бесплатное юридическое обслуживание населения. В Российской Федерации такие организации начали появляться в начале 1990-х годов. И за это время юридические клиники приобрели большую популярность среди граждан, которые сталкиваются с трудностями в правовой сфере. Представитель заинтересован в достижении в рамках рассмотрения дела результата, отвечающего интересам представляемого [1].

Деятельность юридических клиник заключалось как тогда, так и сейчас в оказании бесплатной юридической помощи. Данные клиники появились недавно, однако важно отметить тот факт, что они оказали значительную роль как в процессе обучения студентов, так и в предложении бесплатной юридической помощи гражданам. В процессе работы в юридической клинике обучающиеся приобретают практический опыт решения правовых вопросов, который очень им необходим для становления в будущем юристом-профессионалом. Юридическая клиника осуществляет свою деятельность в целях: защиты законных интересов, повышения уровня социальной защищенности, защиты граждан в сфере правового просвещения и кроме того формирования у студентов-юристов навыков оказания юридической помощи [2].

Юридические клиники обеспечивают бесплатную юридическую помощь в аспектах правового консультирования как в устной, так и в письменной формах, также они составляют заявления и ходатайства [3].

В самой клинике студенты консультируют граждан под присмотром кураторов, преимущественно в качестве кураторов выступают преподаватели. Вдобавок студенты получают настоящий опыт работы с людьми, который, в свою очередь выступает в определенной смысле дополнительным источником получения образования, помимо обучения в высшем учебном заведении. Кроме получения обусловленных знаний, студенты обучаются вежливо общаться с гражданами, что также важно для профессиональных юристов.

Участие студентов в юридических клиниках положительно влияет на возможность будущего трудоустройства, так как работодатель скорее отдаст предпочтение уже обученным и готовым к работе студентам, нежели их коллегам без данной правовой базы.

В процессе разыскивания решений, студенты исследуют судебную практику по похожим делам, анализируют полученные сведения и формулируют ответы для граждан. С каждой новой разрешенной задачей студенты приобретают большую уверенность в своих способностях, и им становится легче ориентироваться в вопросах права, что, в свою очередь, сильно различает их от учащихся, получающих лишь теоретические знания основного обучения.

Гражданин, у коего есть юридические проблемы, может не бояться обращаться в клиники за консультациями к студентам, ибо надзор за их организацией реализуют кураторы и преподаватели, поэтому лицо получит бесплатную квалифицированную юридическую помощь. Студенты перед началом работы в процессе консультации слушают клиентов, чтобы понять суть их дела и разработать в дальнейшем, не без помощи кураторов или своих преподавателей пути разрешения трудностей клиентов.

Юридическая клиника осуществляет свою деятельность в совокупности следующих этапов: первоначальный прием, на котором клиент излагает суть своей проблемы и выдает копии документов консультанту, подготовка консультантом решения проблемы гражданина, согласование данного решения с куратором, консультирование клиента по вопросу его обращения.

Важно также указать на значимость ношения деловой формы и этического отношения студентов к клиентам, поскольку все это положительно влияет на доверия граждан к работе студентов.

Студенты обязаны понимать, что своевременность и ответственность в отношении решения проблем граждан влияют на репутацию как юридического факультета, так и на высшее учебное заведение в целом. Поэтому им нужно максимально серьезно и ответственно делать свою работу, не подставлять как себя, так и своих кураторов, и преподавателей.

Для того чтобы гражданин получил юридическую помощь, ему необходим определенный перечень документов, а именно: заявление, паспорт гражданина, исковые заявления, различные договоры и некоторые иные документы, а также принадлежность этого гражданина к определенной категории лиц.

Необходимо особо выделить, что есть основания, по которым клиники имеют право отказать клиентам в оказании услуг. Если человек обратился за бесплатной юридической помощью по вопросу, в котором отсутствует правовой характер, либо гражданин просит составить какие-либо документы при отсутствии правовых оснований, либо просит представлять его интересы в суде, в этих случаях гражданину будет отказано в оказании бесплатной юридической помощи.

Хотелось бы отметить оказание бесплатной юридической квалифицированной помощи в качестве примера юридической клиники «Правовед» Кубанского Государственного Аграрного Университета, которая осуществляет свою деятельность с 2006 года. Число клиентов неустанно растет, что, несомненно, указывает на эффективность работы юридической клиники. Заведующей данной юридической клиникой является Грядя Элеонора Александровна, которая является также членом Научно-консультативного совета при Арбитражном суде Северо-Кавказского округа и занимающая должность заведующей кафедры гражданского процесса в Кубанском ГАУ. Консультантом юридической клиники могут быть только студенты 3 и 4 курса, поскольку клиницистам необходима определенная

юридическая база. Деятельность юридической клиники Кубанского ГАУ планируется руководителем ежегодно, исходя из потенциала коллектива и достигнутых ранее результатов деятельности [4].

Подводя итоги, можно сделать вывод о том, что юридическая клиника является очень важным, но пока не сильно распространённым юридическим институтом. Важность юридических клиник проявляется прежде всего в том аспекте, что обучающиеся студенты могут лучше понять сущность своей профессии, испробовать свои силы в реальных критериях работы. Отработать все необходимые навыки и быть готовым выполнять свой профессиональный долг. Именно поэтому важно учитывать условия, при которых юридические клиники будут находиться как можно в большем количестве юридических вузов. Например, заинтересованность студентов испытать себя в реальном рабочем процессе. Также стоит ввести обязательную стажировку в клиники, что, несомненно, повлияет на качество выпускаемых юристов. Кроме того, необходимо сделать возможным прохождения ознакомительной практики в юридической клинике. Преподсказанным в этой работе студентам может полагаться некоторая денежная выплата.

Список литературы

1. Гринь Е.А. Процессуальный и материальный аспекты представительства как правоотношения в гражданском судопроизводстве / Е.А. Гринь, Э.В. Градинар // Аграрное и земельное право. – 2022. – №1 (205). – С. 137–140.

2. Приказ Министерства образования и науки РФ от 28 ноября 2012 г. №994 «Об утверждении Порядка создания образовательными учреждениями высшего профессионального образования юридических клиник и порядка их деятельности в рамках негосударственной системы оказания бесплатной юридической помощи».

3. Федеральный закон от 21 ноября 2011 г. N 324-ФЗ «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации» (с изменениями и дополнениями).

4. Организационно-правовые основы деятельности юридической клиники «Правовед»: метод. рекомендации / сост. Э.А. Грядя, Л.А. Зеленская, С.В. Кобылинская. – Краснодар: КубГАУ, 2018. – 35 с.

Верецагина Виктория Андреевна
студентка

Макарова Татьяна Анатольевна
канд. юрид. наук, доцент, декан

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

СУДЕБНЫЙ ПОРЯДОК ВЗЫСКАНИЯ АЛИМЕНТОВ. ВИДЫ МОШЕННИЧЕСТВА АЛИМЕНТОПЛАТЕЛЬЩИКОВ

Аннотация: в статье рассматриваются судебный порядок взыскания алиментов, способы уклонения от уплаты алиментов, уменьшения их размера, а также используемые на практике методы ФССП РФ по предотвращению махинаций алиментоплательщиков.

Ключевые слова: алименты, алиментоплательщик, ребенок, судебные приставы-исполнители, законный представитель.

На сегодняшний день проблемы в сфере семейных правоотношений являются достаточно острыми для российского общества. Особенно важными являются вопросы взыскания алиментов. Согласно отчету об итогах реализации Плана организационных мероприятий Федеральной службы судебных приставов, за 2022 год взыскано 47,6 млрд. руб., что на 4,7 млрд. руб. больше, чем в 2021 году. Тенденция выглядит положительной, однако по состоянию на 01.01.2023 года остаток неоконченных исполнительных производств о взыскании алиментов составляет 771,2 тыс [1].

Существует два порядка взыскания алиментов: добровольный и судебный. Добровольный порядок взыскания алиментов представляет собой заключение нотариального соглашения об уплате алиментов. Судебный порядок может осуществляться только через суд двумя способами.

Первый способ – упрощенный порядок взыскания алиментов посредством получения судебного приказа. Понятие судебного приказа указывается в ст. 121 Гражданского процессуального кодекса РФ (далее – ГПК РФ), в которой говорится о том, что это решение суда, которое было вынесено на основании заявления по случаю привлечения денежных средств или взыскания имущества с родителя-должника, требования которые указаны в ст. 122 ГПК РФ, в случае если данная сумма не будет превышать пятисот тысяч рублей [2]. Положительные стороны этого способа в том, что судебный приказ выносится в течении пяти рабочих дней, что достаточно быстро, и выступает в виде исполнительного листа.

Подача искового заявления – второй способ судебного взыскания алиментов. Рассмотрение дела в данном случае может занять некоторое время, а также присутствие родителей на судебном разбирательстве обязательно. Если у предполагаемого плательщика алиментов есть другие дети, которым он уже выплачивает алименты, присутствие в суде их законных представителей также обязательно.

После вынесения исполнительного документа и направления дела судебным приставам, возбуждается исполнительное производство в отношении плательщика. Документы направляются по месту

работы должника, организация, в которой работает плательщик обязана перечислять указанную денежную сумму ежемесячно получателю. В случае, когда дохода алиментоплательщика недостаточно, то взыскание обращается на его имущество, что регулируется ст. 112 Семейного Кодекса РФ [3].

Стоит отметить, что при рассмотрении института алиментных платежей важным является определение структуры данных правоотношений. Так, обязательными элементами являются объект и субъект обязательства. Под объектом понимается действие, т.е. передача плательщиком денежных средств на содержание своего несовершеннолетнего ребенка. Субъектами же является получатель и плательщик алиментов. Интересен тот факт, что плательщиком алиментов может быть только физическое, дееспособное лицо, которое способно самостоятельно выполнять обязанность по выплате алиментов. Приоритетной задачей государства является обеспечение достойного уровня жизни своих граждан. Поэтому законодатель, заботясь о самых незащищенных слоях нашего государства, не предоставил родителям права выбора, тем самым, появляется аксиома, не требующая доказательств, – «родитель обязан содержать своего ребенка» [4].

К сожалению, данная аксиома, не вызывает должного внимания у алиментоплательщиков, что подтверждается весомым количеством способов не платить алименты. Причин, по которым лица не выплачивают алименты, можно назвать несколько: нетрудоспособность, отсутствие возможности работать, отсутствие трудоустройства; отсутствие заработной платы по вине работодателя; нежелание выплачивать алименты ввиду разных причин; несогласие с запрошенной суммой выплат; отсутствие доверия в направленности алиментов на потребности ребенка и др.

Обратимся к судебной практике: г. Ярославль 26 августа 2021 года, Ярославский областной суд рассмотрел в открытом судебном заседании апелляционную жалобу адвоката Краснокутского Д.В. на приговор Дзержинского районного суда г. Ярославля от 27 ноября 2020 года. В апелляционной жалобе адвокат Краснокутский Д.В. в интересах осужденного Некрасова А.И. указывает, что в период с 24.03.2020 по 14.07.2020 Некрасов не имел официального места работы, так как в период самоизоляции из-за пандемии коронавируса COVID 19, имея образование и профиль работы в системе общественного питания, лишился постоянного источника работы. Поэтому Некрасов объективно был лишен возможности производить выплаты по алиментным обязательствам.

Приводит пояснения Некрасова о том, что алименты на содержание дочери он выплачивал в полном объеме и регулярно только когда был официально трудоустроен, и алименты удерживались из его заработной платы по месту работы. Ссылается на приобщенные к материалам дела чеки о приобретении одежды, всего на 26050 рублей. Судебные приставы указывают, что Некрасов зарегистрирован как ИП и получает доход в размере 15 000 рублей ежемесячно, но добровольно алименты не выплачивает, ссылаясь на съемное жилье, кредитные обязательства и личные расходы, к тому же доход был не регулярным. Ссылается, что с середины мая 2020 года по конец июня 2020 года дочь постоянно проживала совместно с ним и его матерью (бабушкой), находилась у них на полном обеспечении.

Установлено, что Некрасов А.И. обязан к уплате алиментов ежемесячно в твердой денежной сумме 9 757 рублей, в размере 1,1 величины прожиточного минимума для детей, установленной на основании указа губернатора ЯО от 19.01.2017 г. №9 «Об установлении величины прожиточного минимума в Ярославской области за IV квартал 2016 года», на содержание несовершеннолетней дочери 2 года рождения, в пользу матери, начиная с 1 декабря 2016 года и до совершеннолетия ребенка.

По показаниям свидетелей стало известно, что ребенок не проживал у Некрасова, как он утверждал своих показаниях, вещи, купленные ребенку (опять же по словам Некрасова) не соответствовали размерам и росту ребенка, а также не были переданы матери ребенка.

Ярославский областной суд постановил, приговор Дзержинского районного суда оставить без изменения, апелляционную жалобу адвоката – без удовлетворения.

Имеют место и другие немаловажные проблемы, которые препятствуют эффективному исполнению судебных постановлений по взысканию алиментов. Одной из таких проблем является взыскание алиментов с родителей, уклоняющихся от их уплаты, в том числе неплательщики, находящиеся в розыске. К такой категории относятся лица, которые скрываются сами или которые скрывают свои источники доходов, лица, которые не имеют имущество и источники дохода, а также лица, ведущие асоциальный образ жизни.

Алиментоплательщики нашли способы «легально» уменьшить размер выплат по алиментам. Таких способов, как минимум, два.

Первым является вполне законная справка из бухгалтерии с места работы, где указана сумма заработной платы, однако намного ниже реального дохода должника. Данный способ прост в исполнении. Достаточно устроиться на работу к индивидуальному предпринимателю, который будет даже рад по документам платить меньше. Так он помогает и себе и работнику, который выплачивает алименты, ведь даже если, он будет платить заработную плату «в сером конверте» меньше, чем обещал при трудоустройстве, работник не может защитить свои права в судебном порядке. Можно обойтись и без смены места работы при возможности договориться с работодателем, чтобы тот документально уменьшил его оплату труда. Бывают и прорехи в первом способе. Работодатель может не согласиться на документальное «снижение» заработной платы, но может перевести работника на другую, нижеоплачиваемую должность.

Создается иллюзия, что данный способ идеальный для «обхода» законодательства об алиментах. Однако, справки проверяются судебными приставами через Пенсионный фонд РФ. Схема с понижением в должности также не гарантирует достижение желаемого результата для лица, имеющего целью уклонение от уплаты алиментов. Например, должник работает в организации программистом, а после становится охранником или секретарем в этой же организации. Такие «смещения по карьерной лестнице» не остаются незамеченными ФССП РФ.

Второй способ – сговор с новой супругой. Все чаще встречаются случаи, когда алиментоплательщик вступает в новый брак с целью уклонения от уплаты алиментов. Если детей в этом браке нет, то при рождении совместного ребенка оформляется нотариальное соглашение об уплате алиментов в твердой денежной сумме или в доли от заработной платы должника. Бывают случаи, когда должник идет на отчаянный шаг и записывает себя в качестве отца чужого ребенка, чтобы в последствии так же пройти процедуру заключения соглашения об уплате алиментов.

Согласно ст. 81 СК РФ, размер ежемесячных выплат по алиментам составляет: на одного ребенка – 1/4, на двух детей – 1/3, на трех и более детей – 1/2 заработной платы или иного дохода [3]. Следовательно, алиментоплательщику выгоднее платить треть дохода на двоих детей, чем четверть на одного ребенка. Однако, данный способ стал менее эффективным. Суды все чаще начали вставать на сторону законных представителей первого ребенка. Рождение второго ребенка – не повод ухудшать материальное содержание первого ребенка.

Алиментоплательщики с каждым годом становятся более изворотливыми и хитрыми. Поиск новых схем ненадлежащей уплаты или полной неуплаты алиментов на своих детей не занимает у них много времени.

Значительный минус в законодательстве РФ – относительно лояльное наказание за неуплату алиментов, отсутствие санкций за подобные «схемы обхода». Федеральная служба судебных приставов безусловно проверяет справки с места работы и возможный скрытый доход должника, но документально фиксируются только проверки дохода. Несовершенство законодательства о алиментных обязательствах позволяет плательщикам алиментов придерживаться старых и создавать новые уловки по уменьшению или неуплате алиментов.

Список литературы

1. Отчет об итогах реализации Плана организационных мероприятий Федеральной службы судебных приставов по реализации Концепции открытости федеральных органов исполнительной власти на 2022 год [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://fssp.gov.ru/2834884/> (дата обращения: 19.04.2023).
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации №138-ФЗ от 14.11.2002 (ред. от 31.07.2020) // СПС КонсультантПлюс.
3. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 19.12.2022) // СПС КонсультантПлюс.
4. Шепеленко М.Ю. Проблемы взыскания алиментов Федеральной службой судебных приставов в Российской Федерации. Пути их решения/ М.Ю. Шепеленко, Е.С. Стрибо // Век качества. – 2022. – №1. – С. 210–222 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.agequal.ru/pdf/2022/122014.pdf> (дата обращения: 19.04.2023).

Верещагина Глория Петровна

студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ПРОИЗВОДСТВА СУДЕБНО-БУХГАЛТЕРСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация: в настоящем исследовании анализируется порядок производства судебно-бухгалтерской экспертизы в уголовном процессе. Данные, полученные по итогам производства судебно-бухгалтерской экспертизы, могут использоваться в качестве доказательств по уголовному делу в процессе его разрешения судом, чем и обусловлена значимость этого вида судебной экспертизы. Автором установлены различия между судебно-бухгалтерской экспертизой и ревизией, в частности, экспертиза может быть назначена только в рамках уголовного процесса, а эксперт-бухгалтер – это отдельный участник уголовного процесса, его права и обязанности, то есть процессуальное положение находит свое отражение в нормах уголовно-процессуального законодательства, в то время как ревизор может быть свидетелем по делу или иметь другой правовой статус участника уголовно-процессуальных отношений.

Ключевые слова: судебно-бухгалтерская экспертиза, эксперт-бухгалтер, бухгалтерский учет, бухгалтерская отчетность.

Основная цель, к которой стремятся преступники, совершающие экономические преступления – это получение максимальной прибыли. В этой связи зачастую экономические преступления

совершаются не единолично, а в составе организованной группы лиц. Для увеличения своей прибыли преступники совершают различные незаконные действия, искажают различными способами учетные данные, осуществляют фальсификацию показателей, которые характеризуют процессы хозяйственной деятельности, намеренно уничтожают, искажают документы. Искажение документов может быть осуществлено посредством подделки, подчистки, внесения исправлений, искажающих действительный смысл, или ложных сведений [1]. Все эти действия совершаются ввиду того, что любая хозяйственная операция организации сопровождается составлением бухгалтером первичного документа. Строго документированные бухгалтерские данные являются достоверными, то есть наделены юридической силой. Поэтому, если совершается хищение, подлог и эти незаконные действия связаны с данными бухгалтерского учета и отчетностью, то в обязательном порядке остаются «следы» преступления, обнаружить которые можно только имея знания бухгалтерского учета и судебно-бухгалтерской экспертизы.

На сегодняшний день результаты, полученные по итогам производства судебно-бухгалтерской экспертизы – это одни из самых важных доказательств, используемых в уголовном процессе, в особенности в процессе расследования преступлений экономической направленности. Правильно В.А. Азаров обуславливает повышенный интерес исследователей к судебно-бухгалтерской экспертизе, поскольку этот вид экспертизы дает ответы на главные вопросы судопроизводства [2, с. 148].

В переводе термин «экспертиза» обозначает опытный. Экспертиза предполагает производство экспертом исследования и формулирование ответов на поставленные вопросы.

По мнению Е.В. Мищенко судебная экспертиза заключается в использовании достижений научно-технического прогресса в уголовном процессе [3, с. 10].

Судебная экспертиза предполагает, что сведущее лицо, коим является эксперт, по заданию следователя либо же суда осуществляет анализ предоставленных ему для исследования материальных объектов, иначе говоря вещественных доказательств, и различных документов, включая протоколы, составленные по итогам производства следственных действий, в целях установления фактических данных.

Судебная экспертиза назначается тогда, когда для производства исследования необходимо наличие специальных познаний и опыта. Она может быть назначена по любым вопросам, за исключением юридических, так как в полномочия эксперта не входит дача ответов на юридические вопросы. Что касается судебно-бухгалтерской экспертизы, то она назначается тогда, когда необходимо производство исследования производственной и финансово-хозяйственной деятельности организаций вне зависимости от их формы собственности, в бухгалтерском учете и отчетности которых нашли отражения негативные явления (потеря, хищение материальных ценностей), из-за чего они стали объектом пристального внимания со стороны правоохранительных органов.

Судебно-бухгалтерская экспертиза – это такая экспертиза, которая не является обязательной, ее производство осуществляется только в тех случаях, когда это необходимо, и только на основании решения суд. Суд в зависимости от обстоятельств конкретного уголовного дела решает вопрос о необходимости назначения судебно-бухгалтерской экспертизы. Решение вопроса о необходимости производства судебно-бухгалтерской экспертизы возложено на судью ввиду того, что нельзя определить конкретный перечень случаев, когда ее производство необходимо, можно перечислить лишь некоторые из них. Так, судебно-бухгалтерская экспертиза назначается, когда необходимо:

- произвести проверку результатов, полученных по итогам производства документальной ревизии, аудиторской проверки;

- установить соответствуют ли данные, отраженные в бухгалтерских документах по каждой хозяйственной операции организации, требованиям бухгалтерского отчета и положениям действующего законодательства;

- если был выявлен факт образования материального ущерба, установить, по какой причине произошло нарушение организации ведения бухгалтерского учета и контроля за хозяйственной деятельностью организации, и почему этот факт не был выявлен своевременно;

- определить, по какой причине были сформированы условия, благоприятные для совершения злоупотребления, сформулировать предложения, имеющие своим направлением их предупреждение;

- установить, случались ли факты необоснованного списания средств с банковского счета организации, необоснованной выплаты заработной платы;

- оценить ущерб, причиненный при необоснованной транзакции по счету и так далее.

Итак, судебно-бухгалтерская экспертиза проводится в том случае, когда были на этапе предварительного расследования или непосредственно разрешения в суде уголовного дела обнаружены либо, предположительно может быть выявлено несоответствие данных бухгалтерского учета, которые отражают хозяйственные процессы организации, реальному положению дел этой организации.

Не следует путать бухгалтерскую экспертизу и ревизию, хотя на практике такое часто случается. Но дело в том, что компетенция эксперта-бухгалтера во многом отличается от компетенции ревизора. Если эксперт-бухгалтер будет выполнять ревизионные функции, это может затруднить объективную оценку выявленных им фактов, что в свою очередь повлияет на качество расследования, и может быть одной из причин возвращения уголовного дела для дальнейшего расследования. Разница между ревизией и судебно-бухгалтерской экспертизой состоит в том, что последняя может существовать только в рамках уголовного процесса. Помимо всего прочего отличается правовой статус ревизора от

правового статуса эксперта-бухгалтера. Отличие состоит в том, что ревизор – это не отдельный участник уголовного процесса, закон не запрещает ему выступать в качестве свидетеля по уголовному делу. А что касается эксперта-бухгалтера, то у него особая роль в уголовном процессе, этот субъект – отдельный участник уголовного процесса, у него есть процессуальные права и обязанности, прямо предопределенные уголовно-процессуальным законодательством. Ну и в дополнение ко всему также отметим разницу в значении акта документальной ревизии и заключения эксперта, сформированного по итогам производства судебно-бухгалтерской экспертизы. Ревизия проводится только в целях проверки документального подтверждения учета и отчетности. А эксперт-бухгалтер оценивает выводы, сформулированные ревизором в акте документальной ревизии, то есть фактически эксперт бухгалтер осуществляет контроль за деятельностью ревизора. Иначе говоря, в задачи эксперта-бухгалтера входит выявление ложных сведений о содержании хозяйственных процессов организации, нашедших свое отражение в первичных документах, в том числе в акте, составленном по итогам производства ревизии.

Производство судебно-бухгалтерской экспертизы осуществляется в три этапа, и в целом ничем не отличается от порядка производства любого другого вида судебной экспертизы [4, с. 108].

Первый этап называется организационным и состоит в том, что уполномоченный субъект выносит постановление о назначении экспертизы. Данное постановление передается либо в экспертное учреждение, где руководитель выбирает из числа подотчетных экспертов работника, который будет проводиться исследование, либо непосредственно постановление и объекты для исследования вручаются частному эксперту. После этого эксперт изучает порученное ему задание на производство исследование, изучает содержание и полноту предоставленных для осуществления анализа материалов, составляет план-график экспертизы и примерно рассчитывает время, которое ему необходимо для выполнения поручения по производству экспертизы. Отметим, что на предварительное ознакомление эксперта с предоставленными ему для исследования материалами отводиться не более пяти дней. За это время эксперт должен решить, есть ли у него возможность дать заключение по поставленным вопросам. Бывают случаи, когда эксперт принимает решение о невозможности дачи заключения по поставленным перед ним вопросам. Это возможно, когда:

- эксперту предоставлено недостаточное количество материалов для исследования, из-за их недостаточности он не может дать правильный и четкий ответ на поставленные перед ним в постановлении вопросы;
- эксперт-бухгалтер не обладает достаточными для проведения исследования познаниями в отдельной отрасли бухгалтерского учета;
- необходимые для проведения экспертизы материалы могут быть получены только в результате производства других видов экспертиз;
- вопросы, поставленные перед экспертом, выходят за пределы его компетенции, в частности, являются правовыми или вовсе для дачи ответа на них не требуется наличие познаний в области бухгалтерского учета;
- и так далее.

Эксперт-бухгалтер обязан оформить свое решение о том, что у него нет возможности дать заключение, в виде отдельного документа, заверенного его подписью и удостоверенного печатью экспертного учреждения. Такой документ-сообщение составляется в двух экземплярах, один из которых направляется в тот орган, от которого поступило поручение о производстве экспертизы, а другой экземпляр оставляется в экспертном учреждении.

Второй этап судебно-бухгалтерской экспертизы носит название исследовательского. Название этого этапа говорит само за себя, то есть эксперт производит исследование предоставленных ему материалов на основании имеющихся у него знаний бухгалтерского учета.

На третьем (заключительном) экспертом-бухгалтером осуществляется группировка и систематизация результатов, полученных по итогам производства исследования предоставленных документов бухгалтерского учета и иных материалов дела. Полученные результаты находят свое отражение в заключении эксперта – это итоговый документ судебно-бухгалтерской экспертизы. На заключительном этапе эксперт-бухгалтер уполномочен не только составить заключение, им могут быть сформированы предложения по реализации мер, направленных на предупреждение правонарушений и преступлений, установленных экспертизой.

В заключении отметим, что результаты судебно-бухгалтерской экспертизы, представленные в виде экспертного заключения, могут использоваться в качестве доказательств при разрешении уголовного дела в суде [5]. Проведенное исследование позволило установить особую специфичность порядка назначения и производств судебно-бухгалтерской экспертизы. Не стоит забывать о том, что эксперт-бухгалтер несет ответственность за результаты своей экспертной работы, в связи с чем изучение вопросов производства анализируемого вида судебной экспертизы имеет существенное значение в процессе освоения профессиональных компетенций, предусмотренных для бакалавров юридических факультетов высших учебных заведений, в особенности для тех, которые обучаются по уголовно-правовому направлению, ведь судебно-бухгалтерская экспертиза имеет большое значение при расследовании экономических преступлений.

Список литературы

1. Куемжиева Е.Г. Криминалистическое обеспечение установления обстоятельств, подлежащих доказыванию, по уголовным делам о фальсификации Единого государственного реестра юридических лиц, реестра владельцев ценных бумаг или

системы депозитарного учета / Е.Г. Куемжиева // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. – 2015. – Т. 2. – №11. – С. 195–200.

2. Азаров В.А. Познание в российском уголовном процессе: полемические заметки / В.А. Азаров // Актуальные вопросы государства и гражданского общества на современном этапе: материалы международной научно-практической конференции, посвященной 450-летию добровольного вхождения Башкирии в состав России. – Уфа: РИЦ БашГУ, 2007. – С. 145–159.

3. Мищенко Е.В. Основы экспертизы: учебно-методическое пособие по спецкурсу для студентов очной и заочной формы обучения юридического факультета / Е.В. Мищенко. – Оренбург: ИЦ ОГАУ, 2003. – 124 с.

4. Комчак С.С. Некоторые аспекты производства судебно-бухгалтерской экспертизы в уголовном процессе / С.С. Комчак, Р.С. Хисматуллин // Вестник ОмГУ. Серия. Право. – 2008. – №1. – С. 107–109.

5. Кохонова Е.М. Основания для назначения судебно-бухгалтерской экспертизы в гражданском и арбитражном процессе / Е.М. Кохонова, Е.Г. Куемжиева // Скиф. Вопросы студенческой науки. – 2022. – №4 (68). – С. 261–265.

Ворчик Богдана Александровна
студентка

Опарина Софья Витальевна
студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ПРИНЦИПЫ АДВОКАТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: в статье рассматриваются основополагающие принципы деятельности адвокатов, которые дают разъяснения правовых норм, закладывают морально-нравственную основу для осуществления юридической помощи, а также устанавливают пределы реализации интересов при отпращивании правосудия.

Ключевые слова: адвокат, принцип, нравственные критерии, профессиональная этика, профессионализм.

Адвокатская деятельность в Российской Федерации устанавливается, регулируется и контролируется действующим законодательством. В частности, это Федеральный закон от 31 мая 2002 года №63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» [1], который дает определение термина адвокатской деятельности. Реальной целью участия представителя в судебном процессе является защита интересов представляемого им лица [2].

Адвокатская деятельность осуществляется на основе принципов, частично установленных Кодексом профессиональной этики адвоката. Принципы являются ключевым фактором в оказании квалифицированной юридической помощи, так как выступают в роли необходимой основы, построенной на моральных критериях адвокатуры и международной системе стандартизации в области адвокатской профессии.

Таковыми принципами являются законность, независимость и беспристрастность, корпоративность, принцип равноправия адвокатов, уважение к суду и закону, принцип профессионального поведения, профессионализм, добросовестность, а также принцип честности. Отраслевые принципы не имеют исчерпывающего перечня, однако наличие данных основополагающих правил поведения играет немаловажную роль в обеспечении эффективного механизма защиты нарушенных прав и законных интересов граждан.

Принцип законности является стержневым основанием адвокатской этики, так как этот принцип устанавливает правовые рамки для оказания адвокатами адвокатских услуг физическим лицам и организациям. Принцип гласит, что адвокаты должны придерживаться закона и защищать своих клиентов в рамках закона. Это обеспечивает справедливость и беспристрастность системы правосудия в России. Принцип законности адвокатской деятельности является краеугольным камнем юридической профессии в Российской Федерации. Он призван гарантировать независимость адвокатов, обеспечивая им возможность свободно выполнять свои обязанности, не опасаясь репрессий или запугивания. Этот принцип также защищает права клиентов, обеспечивая им беспристрастное юридическое консультирование и представительство.

Следующим принципом является принцип независимости и беспристрастности, который подразумевает абсолютную свободу от всех иных воздействий, особенно таких, которые могут возникать из его личных интересов или внешнего давления. Данное основание необходимо для веры в существование института правосудия и механизма защиты прав и свобод человека и гражданина. Так, статья 18 Федерального закона об адвокатской деятельности и об адвокатуре в Российской Федерации указывает на недопустимость вмешательства в адвокатскую деятельность, а также её препятствование каким-либо образом.

Важную роль в профессии адвоката играет исключительный принцип корпоративности. Пункт 4 ст. 4 Кодекса профессиональной этики адвокатов [3] регламентирует действия адвоката в случае, если он не уверен в том, как действовать в сложной этической ситуации. В данной ситуации адвокат имеет право обратиться в Совет соответствующей адвокатской палаты субъекта Российской Федерации за разъяснением, в котором ему не может быть отказано.

Особую актуальность представляет собой и принцип равноправия адвокатов, который заключается в том, что в своей профессиональной деятельности все адвокаты, независимо от социального, материального положения, стажа работы, национальных, половых различий, религиозных убеждений равноправны между собой.

Ещё одним немаловажным принципом к пониманию темы является уважение к суду и закону. Адвокаты, участвуя в судопроизводстве /разрешении судебных дел по установленному порядку, также представляя интересы доверителя, несут ответственность за соблюдение принципа уважения к суду и закону. Данный принцип требует, чтобы адвокаты проявляли уважение к суду, его должностным лицам и юридическому процессу. Он также подразумевает, что адвокаты должны действовать таким образом, чтобы поддерживать целостность и достоинство юридической профессии. Проявление уважения к суду и закону означает вежливое и учтивое отношение ко всем участникам судебного процесса. Адвокаты должны следить за своим поведением и манерой поведения в суде, а также во время переговоров и общения с другими адвокатами, клиентами и свидетелями. Они должны избегать непрофессионального или неуважительного поведения, например, перебивать судью или адвоката противной стороны, делать личные выпады или использовать провокационные выражения. Соблюдая этот принцип, юристы могут помочь обеспечить эффективное функционирование правовой системы и справедливость для всех сторон.

Также к основным принципам адвокатской деятельности можно отнести принцип профессионального поведения. При его осуществлении Закон требует от адвоката честно, разумно и добросовестно отстаивать права и законные интересы доверителя всеми не запрещенными законодательством Российской Федерации средствами. В Кодексе о профессиональной этике адвоката в статьях 1–14 содержатся принципы и нормы профессионального поведения адвокатов и в дальнейшем реализуются задачи по формированию нравственных критериев их профессионального поведения, поддерживаются традиции адвокатуры, на которых в дальнейшем строится адвокатская профессия. Адвокатское сообщество призывает к тому, что кодекс профессиональной этики адвоката дополняет и развивает правила, установленные законодательством об адвокатской деятельности и адвокатуре.

Принцип профессионализма также лежит в основе юридической профессии, и он особенно важен для адвокатов, которые выступают в качестве защитников своих клиентов. В качестве адвоката юрист должен представлять своих клиентов компетентно, усердно и ревностно, придерживаясь при этом этических норм и принципов. Профессионализм заключается не только в том, чтобы быть хорошим адвокатом, но и в том, чтобы быть хорошим представителем юридической профессии. Чтобы быть профессиональным адвокатом, юрист должен иметь глубокое понимание закона, юридических процедур и судебной системы. Он должен обладать отличными коммуникативными навыками, быть убедительным и внятным, а также уметь критически и аналитически мыслить. Профессиональный юрист также должен обладать сильным морально-этическим компасом, поскольку ему часто приходится принимать сложные решения и отстаивать интересы своих клиентов в сложных ситуациях.

Профессионализм распространяется и на то, как юристы взаимодействуют со своими клиентами, коллегами и судом. Профессиональный адвокат должен быть уважительным, вежливым и честным в отношениях с другими людьми.

Правильное разрешение этого аспекта дает гарантию действия права на судебную защиту, что в последующем поможет избежать ошибки, которые могут привести к отказу от принятия иска [5].

Более подробно о принципе профессионального поведения адвоката мы можем рассмотреть в принципах добросовестности и честности.

Принцип добросовестности юриста является неотъемлемой частью юридической профессии. Это фундаментальная концепция, которая занимает центральное место в этике и целостности правовой системы. Адвокат обязан действовать добросовестно во всех своих делах, и это включает в себя взаимодействие с клиентами, адвокатами противной стороны и судом. Честность – это основная ценность, которой должен обладать каждый адвокат. Это основа, на которой строится профессия юриста, и она необходима для надлежащего функционирования системы правосудия. Добросовестность юриста требует от него всегда действовать честно, справедливо и добросовестно. Они должны заслуживать доверия и придерживаться самых высоких этических стандартов в своем профессиональном поведении.

На практике принцип добросовестности адвоката требует, чтобы адвокат действовал в наилучших интересах своих клиентов. Это означает предоставление клиентам честных и точных советов, даже если это не то, что они хотят услышать. Это также означает прозрачность в отношении гонораров и сборов и обеспечение того, чтобы клиенты были полностью информированы о рисках и преимуществах любого юридического действия. Кроме того, добросовестность адвоката требует от него уважительного отношения к суду и адвокату противной стороны. Это означает воздержание от легкомысленных или сомнительных аргументов и обеспечение правдивости и точности всех заявлений, сделанных в суде. В целом, принцип добросовестности адвоката имеет важное значение для поддержания

целостности юридической профессии. Он требует от юристов всегда действовать честно, справедливо и добросовестно, а также всегда действовать в интересах своих клиентов. Соблюдая этот принцип, юристы могут обеспечить отправление правосудия и то, что правовая система остается краеугольным камнем общества.

Таким образом, представляется целесообразным включить в Кодекс профессиональной этики адвоката названные положения и расширить перечень принципов, тем самым обеспечив отсутствие нормативных пробелов при отправлении правосудия, а также при рассмотрении дел судами. Морально-нравственные принципы адвоката, и адвокатская этика в целом, выступает наравне с квалификацией и является очень важным элементом всей системы адвокатской деятельности. Поэтому необходимо обеспечить исчерпывающую нормативно-правовую основу и поспособствовать улучшению такого источника права как Кодекс профессиональной этики адвоката.

Список литературы

1. Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации: Федеральный закон от 31.05.2002 г. №63-ФЗ // СЗ РФ. 2002. №23. Ст. 2102
2. Гринь Е.А. Процессуальный и материальный аспекты представительства как правоотношения в гражданском судопроизводстве / Е.А. Гринь, Э.В. Градинар // Аграрное и земельное право. – 2022. – №1 (205). – С. 137–140.
3. Кодекс профессиональной этики адвоката. Принят I Всероссийским съездом адвокатов 31.01.2003 г. // Бюллетень Министерства юстиции РФ. 2004. №3 (75).
4. Жалинский А.Э. Профессиональная деятельность юрист / А.Э. Жалинский. – М., 1997. – 36 с.
5. Гринь Е.А. К вопросу об определении международной подсудности / Е.А. Гринь // Научное обеспечение агропромышленного комплекса: Сборник тезисов по материалам Всероссийской (национальной) конференции. – 2019. – С. 351–352.

Гильфанов Ильнур Ильдарович

магистр, аспирант

УВО «Университет управления «ТИСБИ»

г. Казань, Республика Татарстан

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ИНСТИТУТА БАНКРОТСТВА ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В РФ

Аннотация: в статье рассмотрены современные особенности функционирования института банкротства физических лиц в Российской Федерации в методологическом контексте. Дана характеристика сущности анализируемого института, его правовой регламентации. Рассмотрены признаки неплатёжеспособности физических лиц, систематизированы проблемы развития института банкротства физических лиц в России.

Ключевые слова: банкротство, институт банкротства, методология, несостоятельность, физическое лицо.

В нынешних условиях в России актуализируется проблематика, связанная со снижением доходов граждан (в массовом порядке), увеличением цен под влиянием инфляционных процессов, и, в общем, нестабильностью в экономической сфере. В качестве драйверов этих негативных трансформаций выступают, с одной стороны, последствия пандемии коронавируса, с другой, санкционные инициативы ряда государств. Снижение показателей доходов у населения и увеличение ставок в рамках предлагаемых кредитных программ влекут за собой ситуации, при которых люди оказываются неспособными расплачиваться по собственным обязательствам. В связи с этим, в научной среде вполне обосновано ведутся дискуссии о выработке защитных механизмов в отношении интересов кредиторов, физических лиц, являющихся должниками, с учетом требований законности и целесообразности, по отношению к подобным процедурам [5]. Это, в свою очередь, является одной из ключевых задач института банкротства физических лиц.

В целом, любое исследование в сфере юриспруденции, на наш взгляд, должно проходить с учетом последних тенденций в данной области [1, 7], так, например, в первую очередь, при рассмотрении методологических аспектов представляется важным обратиться к раскрытию сущности дефиниции. Как отмечает О.С. Степанова, банкротство физического лица представляет собой объявление данного лица банкротом; речь идёт о признании отсутствия способности этого лица удовлетворить предъявляемые со стороны кредиторов требования касательно обязательств (денежных). Впоследствии долги могут быть реструктуризованы либо запускается механизм реализации имущества, что осуществляется в целях погашения долгов [6, с. 121].

В ретроспективе отчётливо прослеживается, что дефиниция «банкротство» ассоциировалась именно с юридическими лицами. Рассматриваемый нами институт начал функционировать в России в 2015 году, когда в соответствующее законодательство были внесены коррективы и дополнения (со ссылкой на главу X Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)») [8].

В результате граждане, которые оказались неспособными выплачивать кредиторам долги, получили возможность признания себя в качестве банкротов; это явилось способом освобождения от

обязательств (в данном случае – денежных). В анализируемом контексте возможны задолженности по следующим направлениям:

- кредиты, выданные банковскими организациями;
- микрозаймы;
- штрафы;
- налоги;
- оплата услуг, предоставляемых в области жилищно-коммунального хозяйства;
- расписки либо соглашения займа, заключённые с иными физическими лицами;
- решения со стороны судебных органов.

В соответствии с положениями упомянутого выше Федерального закона, физические лица должны обращаться в арбитражные судебные органы, подавая документы (заявления) для того, чтобы быть признанными банкротами в ситуациях, при которых исполнение обязательств перед одними кредиторами повлечёт за собой отсутствие возможности их исполнить перед прочими. Законодательством предусматривается конкретное условие: величина данных обязательств в сумме должна быть не менее пятисот тысяч рублей. Действует законодательное требование, в соответствии с которым обращение с иском заявлением касательно личного банкротства должно быть не позже 30 дней (рабочих) со дня, когда физическое лицо узнало о том, что оно несостоятельно [8], однако, как отмечает Н.М. Груздева, в практической плоскости упомянутое требование исполняется крайне редко [3, с. 766]. В ходе рассмотрения дел, касающихся банкротства физических лиц, задействуется ряд типовых процедур. Речь идёт о:

- реструктуризации долгов;
- мерах по реализации имущества;
- мировых соглашениях.

В методологическом контексте при характеристике анализируемого института весьма значим учёт признаков неплатёжеспособности физических лиц. В Федеральном законе от 26.10.2002 №127-ФЗ данные признаки получили своё закрепление [8], и, как отмечает Г.А. Коробов, они напрямую связаны со следующими категориями:

- прекращение расчётов;
- общая сумма обязательств;
- сопоставление:
 - 1) размера задолженности;
 - 2) стоимости имущества;
 - 3) прав требования;
- режим исполнительного производства [4, с. 28].

Так, первый признак указывает на то, что физическим лицом были прекращены с кредиторами расчёты (то есть, гражданин перестаёт исполнять обязательства, по которым наступил срок исполнения).

Второй признак касается общей суммы обязательств; физическое лицо на протяжении более, чем один календарный месяц, не исполнило более 10% от суммарного объёма обязательств.

Третий признак сопряжён с ситуацией, при которой величина образовавшейся задолженности физического лица оказывается выше стоимости принадлежащего ему имущества, а также прав требования.

Наконец, четвёртый признак связан с режимом исполнительного производства. В соответствии с рассматриваемым признаком, данное производство в отношении физического лица прекратилось по причине отсутствия у гражданина имущества, на которое можно было бы наложить взыскание.

Судебному органу достаточно зафиксировать всего лишь один из перечисленных выше признаков, чтобы признание физического лица в качестве банкрота состоялось.

Также следует добавить, что с 2020 года появилась возможность признания физических лиц банкротами во внесудебном порядке. В данном связи речь идёт об упрощённой процедуре, однако, как справедливо отмечает З.Б. Габеева, важен учёт ряда требований, касающихся:

- пределов задолженности;
- режима исполнительного производства (должно быть закрыто и не открыто новое);
- отсутствия официальных доходов [2, с. 84].

При анализе методологических основ функционирования института банкротства физических лиц в России необходимо принимать во внимание проблемы аспекты. Представляется целесообразным обозначить следующие наиболее острые проблемы:

- проблемы, сопряжённые со злоупотреблением правом;
- высокая стоимость услуг, а также мероприятий, осуществляемых в ходе процедуры банкротства (расходы складываются из государственной пошлины, вознаграждения, предусматриваемого для арбитражных управляющих, почтовых услуг и услуг, предоставляемых юристами);
- недостаточно высокий уровень правовой культуры, а также правовой грамотности у граждан;
- отсутствие желания у множества арбитражных управляющих работать над процедурами банкротства физических лиц: данная проблема обуславливается величиной вознаграждения, поскольку, когда дело рассматривается в отношении юридических лиц, оно оказывается существенно выше;

– возникновение затруднений на этапе, при котором формируется конкурсная масса из имущества должника, сам процесс оценки имущества должника является достаточно сложным.

Подводя итоги, следует отметить, что в России институт банкротства физических лиц в методологическом контексте является весьма полезным и результативным правовым инструментарием, благодаря которому достигается нормализация финансового положения граждан-должников посредством действия регулирующего механизма касательно их отношений с кредиторами. Вместе с тем, с учётом относительно короткой истории действия данного института в нашей стране, в нынешних условиях имеет место множество проблем, каждая из которых заслуживает пристального внимания в границах отдельных исследований и научных разработок.

Список литературы

1. Бакулина Л.Т. Обзор материалов III Всероссийского «круглого стола» по общетеоретическим проблемам права «Современные тенденции в эволюции методологии правовых исследований» / Л.Т. Бакулина, Р.Ф. Степаненко // Право и государство: теория и практика. – 2016. – №7 (139). – С. 135–152. – EDN WICGRJ.
2. Габеева З.Б. К вопросу о понятии и признаках банкротства физических лиц / З.Б. Габеева // Синергия Наук. – 2022. – №73. – С. 81–85.
3. Груздева Н.М. Особенности и проблемные аспекты банкротства физических лиц / Н.М. Груздева // Теория права и межгосударственных отношений. – 2022. – Т. 2. – №5 (25). – С. 763–768.
4. Коробов Г.А. Банкротство физических лиц по законодательству Российской Федерации / Г.А. Коробов // Бухгалтерский учет и налогообложение в бюджетных организациях. – 2022. – №3. – С. 25–32.
5. Сайфуллин А.И. Принцип законности: общетеоретические и методологические аспекты исследования / А.И. Сайфуллин // Право, экономика и управление: актуальные вопросы: Сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, Чебоксары, 13 декабря 2019 года / главный редактор Л.П. Кураков. – Чебоксары: ИД «Среда», 2019. – С. 374–377. – EDN QYREHW.
6. Степанова О.С. Сравнительный анализ правовых систем банкротства юридических и физических лиц / О.С. Степанова // Вестник Северо-восточного федерального университета им. М.К. Аммосова. Серия: История. Политология. Право. – 2020. – №4 (20). – С. 120–125.
7. Степаненко Р.Ф. Правовая аналитика как методологическая основа юриспруденции: общетеоретический аспект / Р.Ф. Степаненко, Л.Т. Бакулина // Юридическая деятельность: содержание, технологии, принципы, идеалы: монография / под общей редакцией О.Ю. Рыбакова. – М.: Проспект, 2022. – С. 251–262. – EDN WAMFOD.
8. Федеральный закон от 26.10.2002 №127-ФЗ (ред. от 28.12.2022) «О несостоятельности (банкротстве)» // Собрание законодательства РФ. – 28.10.2002. – №43. – Ст. 4190.

Ерохина Елизавета Владимировна

студентка

Научный руководитель

Макарова Татьяна Анатольевна

канд. юрид. наук, доцент, декан

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

ПРАВОСУДИЕ В ОТНОШЕНИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

Аннотация: статья посвящена особенностям правосудия в отношении несовершеннолетних, рассмотрению правосудия в отношении несовершеннолетних в Российской империи и в современной России. Автор приходит к выводу, что правосудие в отношении несовершеннолетних, прежде всего, носит воспитательный, профилактический характер, а не карающий.

Ключевые слова: преступление, ответственность несовершеннолетних.

«Детские суды» в России впервые появились в 17 веке, в период правления Алексея Михайловича, проводившего гуманистическую политику в отношении несовершеннолетних. Дальнейшее развитие данной идеи было продолжено Екатериной Великой.

В Уложении о наказаниях уголовных и исправительных 1845 [7] года закреплялась возможность замены строгого наказания для несовершеннолетнего преступника на более мягкое, устанавливались правила о назначении для несовершеннолетних исправительных заведений, также малолетние правонарушители в качестве меры наказания отправлялись в монастыри. Уложением был закреплен минимальный возраст для уголовного преследования несовершеннолетних.

Вступивший в силу 20 ноября 1864 года Устав уголовного производства провозгласил «применительно к детям закон должен иметь в виду цель менее наказательную, чем исправительную, а само наказание для них должно быть не столько возмездием, за содеянное, сколько залогом лучшего будущего, следовательно, иметь характер, преимущественно, воспитания, быть средством исправления дурных зачатков и развития добрых качеств» [8] Данный Устав ввел возрастной ценз несовершеннолетних, подвергаемых к осуждению и наказанию: от 10 до 17 лет.

Говоря об уголовном законодательстве того времени, нельзя не упомянуть Закон от 2 июля 1897 года «О малолетних и несовершеннолетних преступниках» [9]. Данный акт действовал в период существования судов в отношении несовершеннолетних, вплоть до его отмены в 1918 году. Данный закон оказал лишь негативное воздействие на уголовную политику той эпохи. Он предусматривал такие меры наказания для подростков как тюрьма и содержание в специализированных помещениях. Для правонарушителей в возрасте от 17 до 21 года Закон устанавливал меру наказания в виде каторги отправления на поселение [1].

22 ноября 1910 года в дореволюционной России, а именно в Петербурге был создан суд по делам несовершеннолетних. Подобные суды в данный период также существовали в таких городах, как Томск, Москва, Киев, Одесса, Саратов и др. Главное значение создания судов по делам несовершеннолетних состояло в том, что они получили функцию изучения личности несовершеннолетних правонарушителей и причин их правонарушений.

Производство в подобных судах характеризовалось следующими признаками:

- рассмотрение дел о несовершеннолетних единоличным мировым судьей;
- профессиональная подготовка судьи, включающая знание детской психологии;
- достаточно широкая предметная подсудность этого суда;
- конфиденциальность судебного разбирательства;
- отсутствие формального судебного акта;
- отсутствие формальной судебной процедуры;
- упрощенное судопроизводство, сводившееся в основном к беседе судьи с подростком при участии его попечителя;
- применение в качестве основной меры воздействия попечительского надзора [2].

В уголовном законодательстве тех времён содержались охранительные нормы, касающиеся несовершеннолетних, согласно которому судебному преследованию подвергались несовершеннолетние в возрасте с 10 лет (ст. 137 Уложения о наказаниях уголовных и исправительных). Часть 2 этой статьи предусматривала льготный режим уголовной ответственности для несовершеннолетних и в возрасте от 10 до 17 лет, совершивших преступление «без разумения».

Принципы правосудия по отношению к несовершеннолетним в России впервые были законодательно закреплены в 1995 году Указом Президента РФ Б.Н. Ельцина №942 от 14.09.1995, утвердившего «Национальный план действий в интересах детей», в соответствии с которым в числе мер по укреплению правовой защиты детства предусмотрено создание системы ювенальной юстиции.

В феврале 2011 года утверждено Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 1 февраля 2011 года №1 «О судебной практике применения законодательства, регламентирующего особенности уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних», в котором, в частности, разъяснены особенности уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних, приведён перечень международных актов, которые должны учитываться судами при рассмотрении подобного рода дел [4].

Главой 14 Уголовного кодекса РФ учтены требования международных стандартов защиты прав несовершеннолетних, привлечённых к уголовной ответственности. При назначении наказаний несовершеннолетним установлены особые ограничения.

На лиц, совершивших преступления в несовершеннолетнем возрасте, которым 18 лет исполнилось на момент постановления приговора, правила главы 14 УК РФ применяются с некоторыми ограничениями.

Например, в отношении этих лиц не применяются:

- положения ч. 2 ст. 88 УК РФ, допускающие взыскание штрафа с родителей или иных законных представителей осуждённого с их согласия;
- положения ч. 6 ст. 88 УК РФ об отбывании наказания в виде лишения свободы в воспитательной колонии;
- положения ст. ст. 90 – 92 УК РФ относительно применения принудительных мер воспитательного воздействия, помещения в специальное учебно-воспитательное учреждение закрытого типа [3].

В соответствии с п. 1 ч. 1 ст. 421 УПК РФ установление возраста несовершеннолетнего входит в число обстоятельств, подлежащих доказыванию по данной категории дел [6].

Видами наказаний, назначаемых несовершеннолетним, являются:

- а) штраф;
- б) лишение права заниматься определенной деятельностью;
- в) обязательные работы;
- г) исправительные работы;
- д) ограничение свободы;
- е) лишение свободы на определённый срок.

В соответствии УК РФ статьи 88. Виды наказаний, назначаемых несовершеннолетним, «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред.03.04.2023). На данный момент в Российской Федерации возраст наказания несовершеннолетних по уголовным делам начинается с 16 лет, в некоторых случаях в возрасте 14 лет могут привлечь к ответственности. Несовершеннолетние, не достигшие возраста 14 лет не несут никакого наказания за свои правонарушения [5].

Из-за того, что в стране много правонарушителей от 10 до 13, к которым не могут применить никакую меру наказания, преступность в стране растёт.

Если сравнивать правосудие Российской Империи и Российской Федерации в отношении несовершеннолетних, то можно отметить, что в Российской Империи уголовная ответственность применялась к несовершеннолетним в возрасте до 14 лет. Из этого можно отметить, что Российская Федерация могла бы внести некоторые поправки в УК РФ, относящиеся к возрасту несовершеннолетних, которых можно привлечь к ответственности, чтобы снизить детскую преступность.

Подводя итоги, следует отметить, что правосудие в отношении несовершеннолетних, прежде всего, носит воспитательный, профилактический характер, а не карающий. Острой проблемой на сегодняшний день является совершение противоправных деяний лицами, не достигшими возраста уголовной ответственности. Чтобы решить эту проблему нужно либо обратиться к историческому опыту осуществления правосудия в отношении несовершеннолетних, и снизить возраст ответственности, либо ввести иной институт, который будет предусматривать принудительные меры воспитательного характера для лиц, не достигших возраста уголовной ответственности.

Список литературы

1. Фомина А.А. История становления и развития ювенальной юстиции в России в дореволюционное время / А.А. Фомина / Молодой учёный. – 2018. – №17. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/203/49904/> (дата обращения: 04.05.2023).
2. Дьяченко М.А. История развития ювенальной юстиции в России / М.А. Дьяченко // Евразийский научный журнал. – №6. – 2017. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://journalpro.ru/articles/istoriya-razvitiya-yuvenalnoy-yustitsii-v-rossii/> (дата обращения: 04.05.2023).
3. Прокуратура Тамбовской области. Особенности назначения наказания несовершеннолетних [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://epp.genproc.gov.ru/web/proc_68/activity/protecting_children/faq/ug?item=49434430 (дата обращения: 04.05.2023).
4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ «О судебной практике применения законодательства, регламентирующего особенности уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних» от 01.02.2011 №1 (ред. от 28.10.2021) / СПС Консультант Плюс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_110315/ (дата обращения: 04.05.2023).
5. УК РФ Глава 14. Особенности уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 03.04.2023) / СПС Консультант Плюс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/db3ac58f6887458a440b1161f6fe6114351938b2/ (дата обращения: 04.05.2023).
6. УПК РФ Глава 50. Производство по уголовным делам в отношении несовершеннолетних «Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» от 18.12.2001 №174-ФЗ (ред. от 18.03.2023) / СПС Консультант Плюс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/5bc2e5f9db2259364323c7b48bbf37f878174201/ (дата обращения: 04.05.2023).
7. Уложение о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г. / СПС Консультант Плюс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/law/podborki/ulozhenie_o_nakazaniyah_ugolovnyh_i_ispravitelnyh_1845_g./ (дата обращения: 04.05.2023).
8. Библиотека репринтных изданий / Консультант Плюс: Классика Российского Права [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://civil.consultant.ru/reprint/books/115/3.html> (дата обращения: 04.05.2023).
9. Российская государственная библиотека / Закон от 2 июля 1897 года «О малолетних и несовершеннолетних преступниках» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://search.rsl.ru/ru/record/01003549669> (дата обращения: 04.05.2023).

Зызина Наталья Анатольевна

студентка

Научный руководитель

Лукашевич Светлана Владимировна

канд. юрид. наук, доцент, заведующая кафедрой

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»

г. Ульяновск, Ульяновская область

DOI 10.31483/r-106467

О ПРОБЛЕМЕ НЕЗАКОННОГО ОТКАЗА ПОТРЕБИТЕЛЯМ В ВОЗВРАТЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ, УПЛАЧЕННЫХ ПРИ ПРИОБРЕТЕНИИ ПОДАРОЧНОГО СЕРТИФИКАТА, И НЕКОТОРЫХ ВОПРОСАХ, ВОЗНИКАЮЩИХ ПРИ ОБЖАЛОВАНИИ ТАКИХ НЕЗАКОННЫХ ДЕЙСТВИЙ

***Аннотация:** актуальность данной статьи заключается в том, что в настоящее время прекрасным вариантом подарка на любое мероприятие может послужить подарочный сертификат (подарочная карта), который предлагает практически каждый магазин. При этом большое количество граждан сталкивается с проблемой «... Что делать, если по определенным причинам не удалось воспользоваться сертификатом: в магазине не нашлось подходящего товара, закончился срок действия и так далее? Можно ли обменять подарочный сертификат на равнозначную денежную сумму? И как это сделать?». Однако, на сегодняшний день в законодательстве Российской Федерации отсутствуют понятие «подарочного сертификата» и нормы, которые бы регулировали данные правоотношения. Чтобы увеличить прибыль, магазины придумывают правила, которые ограничивают права владельцев сертификатов. Например, устанавливают срок, в течение которого нужно купить товар или услугу, или запрещают возвращать сертификат в магазин и получить взамен деньги. Автор рассмотрел, какие из этих правил законны, а какие нет, и что необходимо предпринять, чтобы защитить свои нарушенные права.*

***Ключевые слова:** подарочный сертификат, срок действия, возврат подарочного сертификата, незаконный отказ, возврат денег.*

Проблематика исследуемого вопроса обусловлена возникновением ситуаций, при которых необходимо вернуть подарочный сертификат (подарочную карту) и получить деньги вместо товара.

Подарочный сертификат (подарочная карта) удобен дарителю: не нужно выбирать конкретную вещь, пытаться угадать цвет, размер или марку подарка. Достаточно просто прийти в магазин и заплатить подходящую сумму. Но нередко происходят ситуации, при которых по определенным причинам не удалось воспользоваться сертификатом: в магазине не нашлось подходящего товара, закончился срок действия или просто человеку не нужна продукция данного магазина, а при этом он нуждается в денежных средствах. И тогда большинство граждан сталкиваются с проблемами обмена подарочного сертификата (подарочной карты) на равнозначную денежную сумму по следующим причинам:

– чтобы увеличить прибыль, магазины придумывают правила, которые ограничивают права владельцев сертификатов. Например, устанавливают срок, в течение которого нужно купить товар или услугу, или запрещают возвращать сертификат в магазин и получить взамен деньги.

Цель работы (статьи) – провести анализ судебной практики и обращений граждан в средствах массовой информации (на юридических форумах) по данному вопросу и предложить варианты решения данной проблемы.

Подарочный сертификат (подарочная карта) – документ, подтверждающий обязательство организации передать его предъявителю товар на сумму, равную номиналу сертификата, то есть это, по сути, авансовый платеж (деньги за товар получены, а товар еще не отдан). Иными словами, подарочный сертификат (подарочная карта) – это деньги, но их можно потратить исключительно в определенном месте. Подарочные сертификаты обычно оформляют на красивом бланке. Они бывают электронные, в виде пластиковой карты и бумажные.

В документе обычно указывается: денежный эквивалент, правила использования, срок действия и, иногда, дополнительная информация, которую необходимо знать владельцу (возрастные ограничения или количество участников (если речь идет о развлекательных мероприятиях)).

Владелец подарочного сертификата (подарочной карты) приходит в магазин, выбирает вещь и расплачивается. Но не деньгами, а подарочным сертификатом (картой). Это может сделать как покупатель сертификата (карты), так и другой человек, которому его передали или подарили. Если на сертификате не хватает денег на покупку, можно доплатить недостающую сумму.

Согласно статье 454 ГК РФ, по договору купли-продажи одна сторона (продавец) обязуется передать вещь (товар) в собственность другой стороне (покупателю), а покупатель обязуется принять этот товар и уплатить за него определенную денежную сумму (цену).

В случае же с подарочным сертификатом (подарочной картой), деньги, которые вносит его приобретатель являются авансом будущей оплаты товара, и, продавец и покупатель еще не вступили в правовые отношения [1]. Взамен клиент получает подарочную карту – документ, который подтверждает право на покупку в будущем. Такое объяснение не закреплено в законе, но сформировалось судебной практикой [5].

Если обладатель сертификата не собирается пользоваться этим авансом по любым причинам, то у магазина возникает неосновательное обогащение. По закону это недопустимо. Значит, обладатель сертификата может вернуть его в магазин в любое время и без каких-либо условий.

Никакие внутренние правила магазинов, даже если они висят на стенде, написаны в интернете или даже не самом подарочном сертификате (подарочной карте), не влияют на возможность возврата сертификата (карты). Закон всегда стоит выше любых правил магазинов, которые они сами придумали.

Внутренние правила магазинов должны соответствовать закону «О защите прав потребителей» [2] и гражданскому законодательству. Если правило противоречит закону, значит, оно не работает, то есть его можно не выполнять [6]. Такие уловки магазинов – это просто маркетинг, один из способов получить прибыль.

В соответствии со статьей 23.1 Закона «О защите прав потребителей» до момента, пока товар не передан покупателю или не оказана услуга, договор купли-продажи будет считаться не заключенным.

В статье 421 ГК РФ установлено, что граждане и юридические лица свободны в заключение договора, в связи с этим потребитель имеет право отказаться от покупки, а также потребовать возврата уплаченного аванса.

Для этого необходимо направить в адрес магазина письменную претензию с требованием вернуть все денежные средства, потраченные на сертификат, или часть суммы, которая осталась после покупки товара (услуги).

Покупатели вправе мотивировать свой отказ от сертификата, например, тем, что в магазине нет подходящей вещи или услуги. В этом случае продавец не может исполнить свои обязательства по договору купли-продажи, а покупатель, в свою очередь, вправе потребовать возмещения.

В соответствии со статьей 23.1 Закона РФ О защите прав потребителей номинал сертификата или остаток не потраченной суммы должен быть возвращен в течение 10 календарных дней после написания заявления.

При этом отсутствие чека, подтверждающего факт приобретения подарочного сертификата, по закону не является основанием для отказа в возврате денег, что закреплено в статье 25 Закона «О защите прав потребителей», а также в статье 493 ГК РФ, которые будут применяться по аналогии с общими нормами, применяемыми к договору розничной купли-продажи. Потребитель вправе ссылаться на свидетельские показания в подтверждение заключения договора и его условий.

Вернуть сертификат может не только тот, кто его приобретал, но и тот, кто получил его в подарок. В случае если сертификат приобретался по безналичному расчету, предъявителю возвращаемого сертификата необходимо указать в заявлении на возврат свои банковские реквизиты.

На сегодняшний день в законодательстве Российской Федерации отсутствуют понятие подарочного сертификата (подарочной карты) и нормы, которые бы регулировали данные правоотношения.

Точку в спорах о правах и обязанностях сторон поставил Верховный суд РФ, который в своем Определении от 13.10.2015 г. сделал вывод: «...Деньги, внесенные при приобретении подарочного сертификата, являются авансом на покупку товаров в будущем. Если подарочный сертификат не был использован, то аванс должен быть возвращен...» [5].

Такой же позиции в большинстве случаев придерживаются суды [9] и в настоящее время [8].

При анализе судебной практики и обращений граждан в средствах массовой информации и на юридических форумах [11] было установлено, что в большинстве случаев граждане сталкиваются также со следующими сложностями при возврате подарочного сертификата:

1. Невозможность получить сдачу. Если гражданин получил в подарок сертификат на сумму 3000 рублей и совершает по нему покупку товаров на сумму 2000 рублей, продавец просит его приобрести еще что-нибудь на 1000 рублей или же с доплатой для того, чтобы остаток на его сертификате «не сгорел».

Однако, потребитель имеет право получить сдачу, не приобретая при этом другой товар. Если же сертификат продавец забрал, а сдачу потребитель так и не получил, в этом случае необходимо предъявить претензию продавцу о возврате денежных средств в связи с неосновательным обогащением [1].

2. Ограниченный срок действия сертификата. Гражданин приходит получить по сертификату товар или услугу, а ему отказывают, объясняя это тем, что срок действия сертификата истек.

В этом случае необходимо требовать возврата денег на основании ч.1 ст. 1102 ГК РФ, согласно которой, лицо, которое без установленных законом, иными правовыми актами или сделкой оснований приобрело или сберегло имущество (приобретатель) за счет другого лица (потерпевшего), обязано возвратить последнему неосновательно приобретенное или сбереженное имущество (неосновательное обогащение).

Исходя из сложившейся судебной практики [7], по истечении срока действия сертификата, вернуть можно будет только денежные средства, уплаченные при приобретении сертификата, а не расплатиться данным сертификатом за товар.

Так как, в данном случае между сторонами (продавец-покупатель) сложились отношения по приобретению подарочного сертификата, которые следует квалифицировать как договор розничной купли-продажи с условием о предварительной оплате. Стороны при заключении договора в соответствии с положениями гражданского законодательства согласовали все существенные условия, в том числе условие, срок действия подарочного сертификата с момента приобретения. В пределах срока действия сертификата потребитель вправе обратиться к продавцу с требованием о передаче товара, после окончания этого срока – с требованием о возврате уплаченных денежных средств (продавец не вправе удерживать предварительную оплату).

3. Невозможность получить по сертификату товар/ услугу. Если был приобретен сертификат федеральных (сетевых) торговых марок, то по общему правилу они действительны во всех магазинах сети на территории РФ. Однако бывают и исключения, но это должно быть указано на самом сертификате (подарочной карте).

Порядок действия при возврате стоимости подарочного сертификата (подарочной карты), остатка стоимости после покупки товара:

1) подать заявление в магазин с просьбой принять сертификат обратно и вернуть сумму номинала. Представитель магазина должен поставить на вашем экземпляре отметку о получении заявления. Можно отправить его заказным письмом с уведомлением о вручении;

2) если в течение 10 календарных дней после подачи заявления магазин не вернул деньги, необходимо подать претензию теми же способами, что и заявление [2]. За то, что магазин незаконно пользуется чужими денежными средствами, можно взыскать с него проценты. Их размер рассчитывается по ключевой ставке рефинансирования ЦБ РФ;

3) если через 10 дней со дня отправления претензии продавец не вернул денежные средства, необходимо обратиться в суд. Госпошлина по делам о защите прав потребителей не уплачивается [4]. Также можно будет взыскать в суде с продавца моральный вред, причиненный его незаконными действиями [2];

4) подать жалобу в Роспотребнадзор.

Необходимо наказать недобросовестных продавцов за незаконные условия действия подарочных сертификатов, обратившись в Роспотребнадзор. Ведомство возбудит дело об административном правонарушении и проведет проверку. Если сотрудники Роспотребнадзора выяснят, что условия магазина действительно ущемляют права потребителя, на него будет наложен штраф. С постановлением об административном правонарушении в отношении магазина будет проще взыскать деньги с недобросовестного продавца в судебном порядке.

В любом из вышеприведенных случаев потребитель вынужден нести временные затраты и моральное напряжение. Так, магазины реагируют на жалобы не своевременно, пропуская установленный законом срок для рассмотрения заявления (претензии). Обращение гражданина в судебные органы также влечет не малые затраты времени (судебные заседания, ожидание вступления Решения суда в законную силу (или апелляционное обжалование).

Таким образом, с момента, когда потребителю, по закону имеющему право вернуть денежные средства за подарочный сертификат (карту) или остаток средств после совершенной покупки, отказано магазином в добровольном порядке это сделать, до момента удовлетворения его требований (после рассмотрения Претензии или вступления в силу Решения суда об этом), может пройти достаточно длительное время.

В связи с чем, полагаем, что Закон РФ от 7 февраля 1992 г. №2300–1 «О защите прав потребителей» необходимо изменить, дополнив его понятиями «подарочный сертификат (подарочная карта)», урегулировав при этом в данном законе порядок, способы и сроки удовлетворения продавцом требования потребителя о возврате денежных средств (остатка денежных средств) за подарочный сертификат (подарочную карту).

Также предлагается внести изменения в ч. 2 ст. 14.8 КоАП РФ, ужесточив меру ответственности должностных лиц организаций, включивших в договор купли-продажи условия, ущемляющие права потребителя, установленных законодательством о защите прав потребителей.

В настоящее время такая мера ответственности слишком мала и недостаточна – «наложение административного штрафа на должностных лиц в размере от одной тысячи до двух тысяч рублей; на юридических лиц – от десяти тысяч до двадцати тысяч рублей» (в ред. Федерального закона от 22.06.2007 №116-ФЗ), что должно привести к сокращению числа недобросовестных продавцов, отказывающихся в удовлетворении законных требований потребителей, станет намного меньше.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 01.07.2021, с изм. от 08.07.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) // Собрание законодательства РФ. 29.01.1996. – № 5. – ст. 410.
2. Закон РФ от 07.02.1992 № 2300–1 (ред. от 05.12.2022) «О защите прав потребителей» // Собрание законодательства РФ. 15.01.1996. – №3. – ст. 140 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://pravo.gov.ru> (дата обращения: 05.12.2022).
3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 03.04.2023) // Российская газета. 31.12.2001. – №256 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://pravo.gov.ru> (дата обращения: 03.04.2023).

4. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 18.03.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.04.2023) // Собрание законодательства РФ. 07.08.2000. – №32. – ст. 3340 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://pravo.gov.ru> (дата обращения: 17.02.2023).

5. Определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда РФ от 13.10.2015 № 57-КГ15-7 // СПС «Консультант Плюс», 2023.

6. Определение Верховного Суда РФ от 27.12.2018 № 305-АД18-18522 по делу № А40-202419/2017 // СПС «Консультант Плюс», 2023.

7. Постановление Арбитражного суда Уральского округа № Ф09-446/20 от 10.03.2020 по делу № А60-28649/2019 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=AUR&n=212634#e8wzsaTaNFfUksyb/> (дата обращения: 03.04.2023).

8. Апелляционное определение Судебной коллегии по гражданским делам Московского городского суда от 02.07.2019 г. по делу №33-28682 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mos-gorsud.ru/mgs/services/cases/appeal-civil/details/2e1e21a0-cb81-4631-ab63-45495063efe6?caseNumber=33-28682/> (дата обращения: 03.04.2023).

9. Апелляционное определение Судебной коллегии по гражданским делам Московского городского суда от 12.02.2019 г. по делу №33-6260/2019 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mos-gorsud.ru/mgs/services/cases/appeal-civil/details/e72cd7aa-5db5-4b34-a23b-bfa407977381?caseNumber=33-6260/2019/> (дата обращения: 03.04.2023).

10. Информация Роспотребнадзора «О возврате денежных средств за подарочные карты и сертификаты» от 29.01.2022 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.consultant.ru/law/hotdocs/73240.html> (дата обращения: 03.04.2023).

11. Тинькофф [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://journal.tinkoff.ru/giftcard/> (дата обращения: 03.04.2023).

Кабанцова Елизавета Юрьевна
студентка

Герашенко Александра Сергеевна
студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ЭТИКА НОТАРИУСОВ В СФЕРЕ БЕСПЛАТНОЙ ЮРИДИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ

***Аннотация:** в статье исследуются основные принципы профессиональной этики нотариусов при оказании ими бесплатной юридической помощи. Рассматриваются проблемы, с которыми могут столкнуться юристы в статусе нотариусов при осуществлении своей деятельности. Предлагаются меры по улучшению ситуации, связанной с ограниченностью ресурсной базы для оказания бесплатной юридической помощи всем нуждающимся в этом лицам, также предложены методы для урегулирования споров между сторонами для ускорения процесса оказания нотариальных услуг.*

***Ключевые слова:** нотариус, правовой статус, юридическая помощь, защита прав, стандарт.*

Нотариусы, предоставляющие бесплатную юридическую помощь, должны соблюдать высокие стандарты профессиональной этики, аналогичные тем, которые применяются к обычной нотариальной практике. К принципам профессиональной этики таких специалистов относится.

1. Независимость. Нотариусы, оказывающие бесплатную юридическую помощь, должны действовать независимо и не подвергаться влиянию каких-либо сторон.

2. Конфиденциальность. Нотариусы, оказывающие бесплатную юридическую помощь, должны соблюдать конфиденциальность, защищая конфиденциальную информацию своих клиентов.

3. Профессионализм. Нотариусы, оказывающие бесплатную юридическую помощь, должны иметь высокий уровень профессиональных знаний и навыков и должны следовать нормам и правилам, установленным для нотариальной практики.

4. Добросовестность. Нотариусы, оказывающие бесплатную юридическую помощь, должны действовать с честно и добросовестно.

5. Доступность. Нотариусы, оказывающие бесплатную юридическую помощь, должны быть доступны для своих клиентов и обеспечивать им своевременную и эффективную помощь.

6. Ответственность. Нотариусы, оказывающие бесплатную юридическую помощь, должны нести ответственность за свои действия и обеспечивать соблюдение всех применимых законов и норм.

Именно такие принципы позволяют деятельности нотариусов оставаться профессионалами, оказывающими в первую очередь качественную юридическую помощь. Кроме того, нотариусы обязаны соблюдать нормы законодательства о бесплатной юридической помощи. Они должны иметь глубокое понимание правовой системы и процедур, связанных с такой помощью, чтобы обеспечить своим клиентам наилучшую поддержку.

Нотариусы, оказывающие бесплатную юридическую помощь, должны также учитывать особые потребности своих клиентов. Они должны быть готовы работать с людьми, которые имеют различные

потребности и ограничения, включая инвалидность, языковые барьеры и культурные различия. Нотариусы должны обеспечивать равный доступ к юридической помощи для всех.

Наконец, нотариусы должны быть готовы сотрудничать с другими юридическими специалистами и общественными организациями, чтобы обеспечить полное и эффективное обслуживание своих клиентов. Они должны понимать, что бесплатная юридическая помощь может быть одной из первых линий защиты прав и свобод людей, которые имеют ограниченные ресурсы и доступ к юридической помощи.

В целом, профессиональная этика нотариусов в сфере бесплатной юридической помощи должна соответствовать высоким стандартам, чтобы обеспечить своевременную и эффективную помощь своим клиентам, защиту их прав и свобод и содействие принципам справедливости и равенства граждан [1]. Более того, профессиональные юристы в статусе нотариуса вынуждены соблюдать и во внеслужебное время образцовые нормы поведения, регламентированные главой четвертой Кодекса профессиональной этики нотариуса (далее – Кодекс), что существенно увеличивает ответственность таких лиц даже в поведенческом смысле. Насколько такое положение является конституционным? Не нарушает ли это прав и свобод человека и гражданина? Исходя из решения Верховного Суда Российской Федерации (далее – ВС) от 24 декабря 2020 г. по делу №АКПИ20–844 [2], можно сделать вывод, что такое утверждение является несостоятельным, так как Кодекс не ограничивает прав и свобод человека и гражданина, нарушая ст. 55 Конституции. Из содержания п. 6.4 Кодекса, указал ВС, усматривается, что нотариус не вправе выступать в средствах массовой информации, публиковать информацию в социальных сетях по вопросам профессиональной деятельности, представлять в государственных органах, органах местного самоуправления, организациях и учреждениях без получения предварительного согласия или поручения уполномоченного органа или комиссии нотариальной палаты. Наличие в Кодексе данной нормы, отметил Суд, обусловлено особым статусом нотариуса, в том числе предусмотренной положениями ст. 5 и 16 Основ обязанностью нотариуса хранить в тайне сведения, которые стали ему известны в связи с осуществлением профессиональной деятельности [3].

Существует несколько проблем, связанных с профессиональной этикой нотариусов в сфере бесплатной юридической помощи.

Во-первых, нотариусы могут столкнуться с проблемой ограниченных ресурсов. Как правило, нотариусы, оказывающие бесплатную юридическую помощь, работают в рамках ограниченности бюджета. Это может уменьшить количество клиентов, которым они могут предоставить помощь, а также качество этой помощи. Здесь нами могут быть предложены несколько решений:

1) увеличение государственного финансирования программы бесплатной юридической помощи. Хотя нотариальная деятельность не является государственной, именно ресурсы государства могли бы расширить возможности оказания бесплатной юридической помощи большему кругу лиц;

2) установление квот на количество услуг бесплатной юридической помощи, которые может предоставлять один нотариус. Установление квот может помочь распределить ограниченные ресурсы более равномерно.

В-третьих, нотариусы могут столкнуться с проблемой конфиденциальности и защиты данных. Давление на нотариусов остается нередким случаем в практике.

В-четвертых, нотариусы могут столкнуться с проблемой профессиональной ответственности. Они должны соблюдать высокие стандарты профессиональной ответственности при оказании бесплатной юридической помощи, в том числе при контроле за соответствием законов и процедур, и обеспечении точности и правильности оформления документации.

Помимо прочего, одной из основных проблем, с которой может столкнуться нотариус – урегулирование конфликтных ситуаций. С.В. Кулакова отмечает, что в работе нотариуса встречаются случаи конфликтов между клиентами. Для успешного выполнения своих обязанностей, нотариусу необходимо владеть знаниями, умениями и навыками в области медиации и конфликтологии, чтобы уметь урегулировать конфликтные ситуации. Необходимо учитывать, что конфликт может проявляться не только явно, но и скрыто, например, когда человек желает совершить поступок, противоречащий законодательству, но боится ожидаемого наказания. Конфликты, возникающие в нотариальной практике, могут привести к материальному, физическому, моральному или психологическому ущербу для противоположной стороны. Такие конфликты могут происходить как со стороны одного клиента, так и со стороны обеих сторон [4]. Они могут проявляться в различных поведенческих формах, направленных на нейтрализацию или устранение препятствий. Поэтому для успешной работы в нотариальной практике, необходимо уметь управлять конфликтами и обладать навыками медиации [5].

Здесь видится необходимым упомянуть некоторые меры, предлагаемые конфликтологией для разрешения разного рода конфликтов, которые могут быть включены нотариусами в практику использования.

1. Коммуникационные стратегии, такие как установление диалога между сторонами, учет интересов каждой стороны.

2. Разрешение конфликта путем урегулирования интересов, которое позволяет сторонам найти общее решение, учитывающее их интересы и потребности.

3. Применение психологических методов, например, управление стрессом.

Вероятно, что самыми полезными для нотариусов являются именно психологические методы, которые позволят разрешить многие споры еще на этапе возникновения оных, то есть убыстрить процесс оказания нотариальных услуг. Такие методы могут быть внесены как поведенческие паттерны в главу 5 Кодекса профессиональной этики нотариуса, что не будет противоречить принципу беспристрастности, поскольку психологические и коммуникационные стратегии не предполагают наличие эмпатии между юристом и клиентами.

Таким образом, профессиональная этика нотариусов сталкивается с большим количеством трудностей в своей реализации, так как обеспечена высокими требованиями со стороны законодательства. Тем не менее, именно такие высокие ожидания, провозглашенные Кодексом профессиональной этики нотариусов, позволяют воплощать гарантию граждан на оказание квалифицированной юридической помощи на бесплатной основе. Для расширения профессиональных возможностей нотариусов нами могут быть предложены те меры, которые касаются улучшения урегулирования конфликтных ситуаций в виде психологических и коммуникационных методов, которые можно ввести в практику путем создания специализированных курсов, а также увеличение финансирования для расширения ресурсной базы оказания бесплатной юридической помощи.

Список литературы

1. Соколова Е.И. Кодекс профессиональной этики нотариусов в Российской Федерации как система норм, устанавливающая единые стандарты профессионального поведения нотариусов / Е.И. Соколова. – Чебоксары, 2018. – 385 с.
2. Решение Верховного Суда Российской Федерации от 24.12.2020 г. по делу №АКПИ20–844 // СПС «КонсультантПлюс».
3. Кодекс профессиональной этики нотариусов в Российской Федерации, утвержденный Минюстом России 19.01.2016 // СПС «КонсультантПлюс».
4. Сулейманов Э.Э. Некоторые вопросы защиты авторских прав / Э.Э. Сулейманов, Е.А. Гринь // Правовая позиция. – 2020. – №12. – С. 14–19.
5. Кулакова С.В. Конфликтологическая компетентность в нотариальной практике / С.В. Кулакова // Нотариус. – 2021. – №1. – С. 9–11.

Климина Екатерина Валерьевна
студентка

Научный руководитель

Макарова Татьяна Анатольевна
канд. юрид. наук, доцент, декан

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

ПРОБЛЕМЫ РОЗЫСКА РЕБЕНКА В ИСПОЛНИТЕЛЬНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ

Аннотация: в статье рассматриваются проблемы исполнительного розыска ребенка судебными приставами, использование информационных технологий при розыске ребенка, а также перспективы развития данного рода деятельности.

Ключевые слова: должник, исполнительный розыск, розыск ребенка, информационные технологии.

В последнее время в современных семьях существует огромное количество конфликтов и проблем. Особое внимание вызывают те проблемы, которые затрагивают права и законные интересы самой незащищенной категории граждан Российской Федерации – несовершеннолетних детей. Статистические данные Росстата свидетельствуют о том, что количество расторжения браков в России достигло максимального уровня за последние 10 лет. За 2022 год было зарегистрировано 683111 тысяч случаев расторжения браков [1]. Это почти на 6% больше, чем в предыдущем году. Очень часто после расторжения бывшие супруги делят не только совместно нажитое имущество, но и общих несовершеннолетних детей. На почве расторжения брака и решения о том, с кем же останется ребенок, между супругами возникает конфликт, который своими силами они уладить не могут. Это приводит к тому, что все чаще возникают случаи похищения ребенка одним из супругов. Это происходит из-за того, что супругов возникает обида из-за того, что по решению суда или по своему желанию ребенок остается не с ним. Родитель остается один и не может жить вдаль от своего ребенка или считает, что его супруг или супруга не может должным образом воспитать и обеспечить ребенка. Нередко похищение ребенка выступает способом мести бывшему супругу. Последствием этого является решение суда об отобрании ребенка, которое для начала требует проведения действий, направленных на отыскание ребенка. Следует уточнить, что если ребенок пропал и его похитил бывший супруг, лишенный родительских прав, то поиском будет заниматься полиция, но когда ребенка неправомерно удерживает и скрывает бывший супруг, то его поиском занимается судебные приставы. Розыск ребенка – это одно

из направлений деятельности судебных приставов-исполнителей. Согласно ведомственной статистической отчетности по всей стране за 2022 год в ведении ФССП находилось 182 розыскных дел, 173 из которых прекращено фактическим исполнением [2]. Следует отметить, что ранее любая деятельность по розыску детей находилась в ведении Министерства внутренних дел, затем часть ее была передана ФССП. В то же время розыск детей, пропавших без вести или при обстоятельствах, которые могут указывать на криминальный характер их исчезновения, остался в компетенции Министерства внутренних дел России и регулируется Федеральным закон «Об оперативно-розыскной деятельности» от 12.08.1995 N 144-ФЗ.

Под исполнительным розыском ребенка понимаются проводимые судебным приставом-исполнителем, на которого возложены функции по розыску, исполнительно-розыскные действия, направленные на установление местонахождения должника, имущества должника или местонахождения ребенка [3]. По своей инициативе или по заявлению взыскателя судебный пристав-исполнитель объявляет розыск ребенка по исполнительному документу, содержащему требование об отобрании либо о передаче ребенка, порядке общения с ребенком или требование о возвращении незаконно перемещенного в Российскую Федерацию или удерживаемого в Российской Федерации ребенка или об осуществлении в отношении такого ребенка прав доступа на основании международного договора Российской Федерации [4].

В целях обеспечения исполнения обязательств по международному договору Российской Федерации судебный пристав-исполнитель объявляет розыск ребенка, незаконно перемещенного в Российскую Федерацию или удерживаемого в Российской Федерации, на основании запроса Министерство образования и науки России о розыске ребенка.

Проблема исполнительного розыска ребёнка заключается в том, что один из родителей целенаправленно скрывает ребёнка, уезжает за территорию Российской Федерации, может вывезить ребёнка за границу, меняет место жительства, сотовые номера и круг общения. Возникает потребность в едином алгоритме определённых действий, необходимых судебному приставу для розыска ребёнка. Такой алгоритм, несомненно, имеется. В первую очередь судебный пристав должен истребовать информацию о лице, которое предположительно могло скрывать ребёнка. Данную информацию Федеральная служба судебных приставов может запросить от:

- Министерства образования субъекта Российской Федерации;
- Министерства здравоохранения субъекта Российской Федерации;
- отделы министерства внутренних дел, дошкольные и школьные учреждения;
- лечебные учреждения – о возможной госпитализации или наличии медицинской карты пациента, находящегося на лечении;
- органы ЗАГС, ГИБДД, организации по продаже и покупке железнодорожных и авиабилетов.

Работа по розыску ребёнка строится исходя из принципа поиска по «горячим следам», чтобы найти ребёнка как можно быстрее. Для этого судебный пристав выполняет определённый алгоритм, путём обращения в вышеуказанные учреждения, общения с близким кругом разыскиваемого лица, а также поиск ребёнка с помощью различных информационных систем. Также осуществляется запрос в эти же органы других регионов, если есть предположение о том, что похищенный ребёнок может оказаться там. На сегодняшний день ФССП используют не только данный алгоритм, но и различные информационные технологии, которые ускоряют и делают эффективнее работу судебных приставов.

Несомненно, самой обширной системой – помощником является автоматизированная информационная система (АИС ФССП). Судебному приставу необходимо в первую очередь располагать информацией о близком круге общения разыскиваемого, примерное место его жительства, предыдущее или настоящее место работы, участие в боевых действиях, прохождение военной службы по контракту, наличии движимого и недвижимого имущества. Стоит отметить, что судебный пристав непосредственно сотрудничает с операторами сотовой связи и провайдерами, посредством использования электронных каналов связи на основании соглашения о взаимодействии. Благодаря этому взаимодействию, можно получить так называемый IP-адрес должника. IP-адрес это, позволяющий передавать информацию между устройствами в сети. IP-адрес содержит информацию о местоположении устройства, то есть с помощью IP-адреса можно узнать предположительное местоположение должника и устройство, с которого разыскиваемый заходил в сеть.

Но это далеко не единственный способ розыска с использованием информационных технологий. Наличие у судебного пристава хотя бы номера телефона разыскиваемого, позволяет получить достаточно много информации. Ведь в современном мире, например, все карты офлайн и онлайн магазинов, доступы к сайтам, доступа к социальным сетям зарегистрированы по номеру телефона. В этом случае можно обратиться в любую организацию и уточнить данные разыскиваемого абонента. Также сведения о разыскиваемом можно получить по адресу электронной почты. Можно узнать какими ресурсами пользуются должник: Яндекс почта, Google почта или Mail почта. Несомненно, судебный пристав должен проверить зарегистрирован ли разыскиваемый в социальных сетях, например, таких как ВКонтакте, Одноклассники, в мессенджерах Viber WhatsApp, телеграмм. Стоит уточнить, что на данный момент судебные приставы осуществляет розыск преимущественно в отечественных социальных сетях, так как некоторые социальные сети недоступны для Российской Федерации, что тоже

в некоторой степени может затруднить розыск. Стоит обратить внимание на то, что публикует разыскиваемый в социальных сетях. Ведь фото могут свидетельствовать о имущественном положении и приблизительном месте нахождения разыскиваемого. Например, фотографии квартиры, окружающей обстановки, автомобиля, где видно государственные номера. Что касается автомобиля, то сейчас только по одному государственному номеру машины можно получить некоторые сведения о разыскиваемом. Существуют такие приложения как Vin01, номераграмм, в которых стоит лишь только набрать государственный номер машины и получить информацию о вин номере машины, количестве собственников, об имени и отчестве разыскиваемого и дате рождения. Также при розыске могут использоваться такие приложения как гетконтакт, в котором набрав номер телефона можно посмотреть на чье имя зарегистрирован номер телефона. Но возникает ещё одна проблема. Она заключается в том, что разыскиваемый целенаправленно перестаёт пользоваться информационными технологиями, может удалять свои аккаунты, закрывать страницы в социальных сетях, менять симкарты. Бывают случаи, когда судебный пристав может найти аккаунты разыскиваемого в мессенджерах, но разыскиваемой давно на них не заходил, получается, что данная информация для судебного пристава уже не актуальна. Из этого исходит, что судебному приставу приходится повторно собирать информацию. Для этого требуется ещё больше времени. Хотелось бы привести пример успешной практической реализации норм законодательства об исполнительном производстве, касающихся розыска ребенка.

УФССП России по Ульяновской области хотелось бы поделиться имеющейся практикой розыска ребенка. В октябре 2016 года на основании постановлений судебного пристава-исполнителя об исполнительном розыске ребенка, об исполнительном розыске должника-гражданина, вынесенных в рамках исполнительного производства, возбужденного на основании исполнительного документа, выданного городским судом, об обязанности должника (отца ребенка) передать матери несовершеннолетнего ребенка 2011 года рождения, не чинить взыскателю препятствий при передаче ребенка по окончании периода его общения с несовершеннолетним заведены розыскные дела по розыску ребенка и розыску должника-гражданина. Судебным приставом-исполнителем, осуществляющим розыск, был разработан план проведения исполнительно-розыскных действий, направленных на установление фактического местонахождения ребенка и должника-гражданина, в который входили:

- получение от взыскателя дополнительной информации о ребенке и должнике;
- определение круга лиц, располагающих информацией о возможном местонахождении ребенка, должника;
- осуществление выездов по адресам возможного места нахождения ребенка; – подготовка и направление запросов в Министерство образования Ульяновской области и дополнительно в 2 региона Российской Федерации;
- проверка регистрации должника в социальных сетях, подготовка и направление соответствующих запросов администраторам социальных сетей «Одноклассники», «ВКонтакте», «Mail.Ru» и др.;
- подготовка и направление соответствующих запросов операторам сотовой связи на предмет заключения должником договоров на оказание услуг;
- подготовка и направление соответствующих запросов в частные образовательные учреждения нашей области и дополнительно в 2 региона Российской Федерации;
- подготовка и направление соответствующих запросов в частные медицинские учреждения Ульяновской области и дополнительно в 2 региона Российской Федерации;
- подготовка и направление соответствующих запросов в службы такси Ульяновской области и дополнительно в 2 региона Российской Федерации.

В первую очередь обрабатывались регионы по сообщению взыскателя. В ходе проведения розыскных мероприятий был определен круг лиц, располагающих информацией о возможном местонахождении ребенка и его отца (опрошена мать должника), осуществлялись выезды по адресам возможного местонахождения ребенка, направлялись запросы в территориальные фонды обязательного медицинского страхования субъектов Российской Федерации, подразделения ГИБДД 18 регионов Российской Федерации, посредством электронной почты произведена интернет-рассылка ориентировок в муниципальные дошкольные образовательные учреждения области, в группу «Поиск пропавших детей», проведена проверка ресурсов АИС ФССП России в отношении разыскиваемого и его близких родственников, направлялись запросы в банки и кредитные организации, в рамках межведомственного взаимодействия была организована и проведена рабочая встреча с Управлением уголовного розыска УМВД России по Ульяновской области; направлялись запросы в больницы скорой медицинской помощи в регионы Российской Федерации, в Управление Федеральной регистрационной службы по Ульяновской области и дополнительно в регионы Российской Федерации, Отделение Пенсионного фонда Российской Федерации по Ульяновской области, интернет-провайдером городов, в которых предположительно может находиться разыскиваемый должник.

В результате проведенных розыскных мероприятий была установлена значимая для розыска информация о возможном месте проживания сестры разыскиваемого. Из Центра автоматизированной фиксации административных правонарушений в области дорожного движения ГИБДД МВД России получены сведения о прохождении через зоны контроля аппаратно-программных комплексов фото-, видеофиксации автомобиля (на котором и передвигался разыскиваемый), автомобиль проезжал по

направлению в сторону города региона Российской Федерации, где предположительно и находились разыскиваемые ребенок и должник. Для проверки поступившей информации и проведения розыскных мероприятий было принято решение о командировании судебных приставов-исполнителей, осуществляющих розыск, в город региона Российской Федерации. Незамедлительно были организованы и проведены мероприятия по направлению розыскного задания и отдельных поручений судебным приставам-исполнителям структурных подразделений территориального органа ФССП России по исполнению решения суда при обнаружении ребенка. Взыскатель надлежащим образом был уведомлен о месте совершения исполнительных действий, куда он и прибыл незамедлительно. В ходе проведения исполнительных действий сотрудниками территориального органа ФССП России в присутствии взыскателя, судебных приставов по обеспечению установленного порядка деятельности судов, должностных лиц органов опеки и попечительства по вопросам семьи и детства администрации округа, психолога разыскиваемые ребенок и должник самовольно и беспрепятственно покинули место совершения исполнительных действий в неизвестном направлении, в связи с чем должностным лицам территориального органа ФССП России исполнить решение суда не представилось возможным. Однако розыскные мероприятия продолжались, был разработан план дополнительных розыскных мероприятий, включающий в себя проведение мониторинга страниц в социальных сетях ООО «Мэйл.Ру», «Одноклассники» и т. д. Анализ сведений, фотографий, размещенных на указанных страницах, значимой информации для розыска не принес.

Осуществлялись неоднократные выезды по адресу регистрации должника, проводился осмотр жилых помещений и прилегающей территории, с применением фотосъемки. Разыскиваемые в ходе осмотров не были обнаружены. Обновлялись и направлялись соответствующие запросы в контролирующие и регистрирующие органы области и регионов Российской Федерации на предмет получения дополнительной информации о разыскиваемых. Но, согласно ответам, значимая информация для розыска отсутствовала. В рамках межведомственного взаимодействия Управления и следственного управления Следственного комитета Российской Федерации по Ульяновской области получена информация о возбуждении в мае 2017 года следственным отделом СУ СК РФ (по заявлению взыскателя и на основании материала доследственной проверки) в отношении разыскиваемого должника-гражданина уголовного дела по признакам состава преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 330 Уголовного кодекса Российской Федерации (самоуправство, то есть самовольное, вопреки установленному законом или иным нормативным правовым актом порядку, совершение каких-либо действий, правомерность которых оспаривается организацией или гражданином, если такими действиями причинен существенный вред). Дальнейшая работа по розыскному делу проводилась в соответствии с планом дополнительных розыскных мероприятий, а также в рамках межведомственного взаимодействия Управления и СУ СК РФ. Результат такого взаимодействия не заставил долго ждать и «мельница завертелась».

Должник, не желая быть привлеченным к уголовной ответственности, являлся на прием к сотрудникам СУ СК РФ в другом городе Российской Федерации (имеет право по месту своего пребывания). При каждом уведомлении о времени и дате прибытия разыскиваемых в СУ СК РФ (для проведения психолого-психиатрических экспертиз ребенка) сотрудниками Управления незамедлительно направлялись соответствующие поручения и розыскные задания, однако исполнить решение суда на территории другого субъекта не представлялось возможным по различным причинам. Но факт оставался фактом – разыскиваемый был, как говорится, «зажат со всех сторон». Понимая, что он находится в безвыходной ситуации, последний предпринимал такие попытки, как получение в учреждениях здравоохранения «липовых» больничных для ребенка, за что в отношении врача, выдавшего такой больничный лист, проводилась доследственная проверка, также подключал к своим «махинациям» сотрудников органов опеки и попечительства, которые составляли «липовые акты проживания разыскиваемых», за что, конечно же, последние понесли заслуженное наказание. Сотрудниками Управления совместно со взыскателем на телевизионном телеканале ВГТРК местного уровня организовывались и выходили в эфир выпуски с видеороликами о розыске должника и ребенка, давались интервью с призывом исполнить решение суда. В результате таких мероприятий семья, а именно мать разыскиваемого должника, будучи приемной матерью 17 несовершеннолетних детей и представлявшая интересы разыскиваемого во всех государственных органах, подверглась огромной критике со стороны большинства жителей города. А между тем судебным приставом-исполнителем, осуществляющим розыск, была проведена огромная работа по взаимодействию с медицинскими, образовательными (школьными и дошкольными) учреждениями, на контроле было каждое медицинское учреждение в городе, организована и налажена связь с врачами, медицинскими сестрами, учителями, воспитателями в детских садах и т. д. по обмену информацией о разыскиваемых. В результате надлежащим образом организованной работы и грамотно проведенных исполнительно-розыскных действий в январе 2018 года (от сотрудника медицинской клиники «Л» города) получена информация об обращении должника за оказанием медицинской помощи разыскиваемому ребенку. В клинику незамедлительно выехали следователь СУ СК РФ, судебные приставы-исполнители, судебные приставы по ОУПДС, судебный пристав-исполнитель, осуществляющий розыск. По прибытии в медицинское учреждение несовершеннолетний ребенок и его разыскиваемый отец (с целью опроса последнего) доставлены в МО УМВД, где

следователем СУ СК РФ проведены следственные действия с участием судебных приставов-исполнителей, судебных приставов по ОУПДС, начальника межрайонного отдела судебных приставов по розыску Управления, судебного пристава-исполнителя, осуществляющего розыск, психолога и представителя органа опеки и попечительства города. По итогам проведения следственных действий встал вопрос о передаче ребенка судебным приставом-исполнителем представителям органов опеки и попечительства. Возник ряд вопросов, связанных с определением места содержания ребенка до прибытия матери (проживает за 5000 км от места совершения исполнительных действий).

Судебный пристав-исполнитель согласно п. 14 ст. 65 Федерального закона от 02.10.2007 №229-ФЗ «Об исполнительном производстве» при передаче ребенка органам опеки столкнулся с тем, что представители органов опеки отказывались принимать ребенка на временное содержание, руководствуясь Положением о порядке осуществления деятельности по опеке, попечительству детей, объясняя это тем, что не имеют права принимать детей, имеющих родителей, либо без решения на то суда (ссылаясь на ст. 79 Семейного кодекса Российской Федерации, согласно которой ребенок может быть по определению суда временно помещен в организацию для детей сирот и детей, оставшихся без попечения родителей). В нашем случае все действия происходили оперативно и в дневное время суток, поэтому при обращении судебного пристава-исполнителя в судебный орган с соответствующим заявлением о порядке дальнейшего исполнения решения суда судья незамедлительно вынес решение: поместить несовершеннолетнего ребенка временно, до передачи его матери, в социально-реабилитационный центр для несовершеннолетних. Необходимо учитывать, что не всегда судебные органы незамедлительно принимают подобные решения, а в отсутствие законных представителей ребенку необходимо где-то пребывать. По прибытию взыскателя ребенок был передан матери и розыскное дело по розыску несовершеннолетнего прекращено в связи с розыском. Исполнительное производство о передаче ребенка матери окончено фактическим исполнением. В заключение хотелось бы отметить, что, несомненно, решения судов, касающиеся интересов детей, является социально-значимыми, поэтому мы, сотрудники ФССП России, должны быть максимально солидарны друг с другом в решении тех или иных задач, соблюдать интересы сторон исполнительного производства, быть справедливыми и руководствоваться нормами действующего законодательства [5].

Подытоживая вышесказанное, можно сделать вывод, что работа судебного пристава по розыску ребенка является очень сложной. Судебному приставу необходимо действовать, четко, быстро, по определенному алгоритму. Для решения проблем, связанных с исполнительным розыском ребёнка мы можем предложить создание единой автоматизированной базы, в которой будут содержаться все сведения о разыскиваемых лицах, такие как: ФИО, имеющееся имущество, место прописки, номера телефона и электронной почты, сведения о регистрации в социальных сетях, сведения об имеющихся счетах в банке, сведения о привлечении к административной и уголовной ответственности должника и его близких родственников. Благодаря такой системе розыск может осуществляться быстрее, так как вся информация будет содержаться в одной базе. Судебному приставу не придется обращаться в различные организации для истребования данной информации, что будет значительно сокращать время розыска. Но на данный момент остается одна нерешенная проблема – судебные приставы бессильны в розыске ребёнка, когда, тот находится за пределами Российской Федерации. Неоднократно происходили случаи выезда одного из родителей вместе с ребенком даже в том случае, когда запрет на выезд уже был установлен. Чаще всего выезд ребенка за границу РФ происходит через пересечение границ Казахстана, как транзитную точку перемещения. Более детальное разбирательство, увы, показывает, что все известные случаи – это выезд из России либо в период, когда заявление о запрете не было подано, либо в тот момент, когда заявление хотя и было подано, но информация о запрете ещё не была внесена в соответствующую систему, либо ситуация каких-то ошибок, в одном случае был достаточно длительный сбой при обмене данными между российской и погранслужбой другого государства, в другом – неверно введенные в систему сведения о ребёнке. Для решения этой проблемы, было бы целесообразно размещение информации об имеющихся запретах на выезд за территорию РФ в общедоступных информационных ресурсах, например, на сайте Госуслуг и ФССП России и информирование об этом в погранслужбу. Также приставам будет необходимо в день вынесения постановления о розыске ребенка незамедлительно информировать об этом погранслужбу, в целях предупреждения незаконного вывоза ребенка.

Список литературы

1. Медиа платформа «Пруфы» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://prufy-ru.turbopages.org/prufy.ru/s/news/society/134055-chislo_razvodov_v_rossii_dostiglo_rekordnogo_urovnya_za_poslednie_8_let/ (дата обращения: 20.04.2023).
2. Ведомственная статистическая отчетность [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://fssp.gov.ru/statistics> (дата обращения: 20.04.2023).
3. Федеральный закон от 02.10.2007 № 229-ФЗ (ред. от 29.12.2022) «Об исполнительном производстве» (с изм. и доп., вступ. в силу с 09.01.2023).
4. Методические рекомендации по организации и производству исполнительного розыска в Федеральной службе судебных приставов (с изменениями на 15 сентября 2014 года).
5. Учебно-методический бюллетень «Судебный пристав Приволжья» – №2 (24) – 2018.

Краубергер Ольга Владимировна
студентка

Научный руководитель

Макарова Татьяна Анатольевна
канд. юрид. наук, доцент, декан

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный
педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ В ПРАВОСУДИИ

Аннотация: в статье рассмотрена проблема внедрения искусственного интеллекта в судебную систему. Автор приходит к выводу, что внедрение ИИ в правосудие сделает работу суда максимально эффективной, но очень важно установить границы применения ИИ.

Ключевые слова: искусственный интеллект, судебная система, информационные технологии.

XXI век – это век технологий. Сегодня невозможно представить свою жизнь без применения информационных технологий в науке, образовании, культуре и т. д. Искусственный интеллект (далее – ИИ) – это наука и технология, включающая набор средств, позволяющих компьютеру на основании накопленных знаний давать ответы на вопросы и делать на базе этого экспертные выводы, т.е. получать знания, которые в него не закладывались разработчиками[1].

24 апреля 2020 года был принят Федеральный закон «О проведении эксперимента по установлению специального регулирования в целях создания необходимых условий для разработки и внедрения технологий искусственного интеллекта в субъекте Российской Федерации – городе федерального значения Москве и внесении изменений в статьи 6 и 10 Федерального закона «О персональных данных» от 24.04.2020 №123-ФЗ[2]В статье 2 пункте 3 указанного закона содержится следующее понятие, закрепляющее нормативное определение технологии ИИ: «технологии искусственного интеллекта – технологии, основанные на использовании искусственного интеллекта (включая компьютерное зрение, обработку естественного языка, распознавание и синтез речи, интеллектуальную поддержку принятия решений и перспективные методы искусственного интеллекта)», то есть технологии ИИ- это, в том числе, интеллектуальная поддержка принятия решений, поэтому внедрение ИИ возможно в любую сферу деятельности.

Использование ИИ в судах может стать решением многих проблем, а также сделать работу судебной системы более эффективной. Одной из важнейших актуальных проблем современности является большая нагрузка на судей. Председатель Совета судей Виктор Момотов отметил, что в 2020 году мировые судьи, которые составляют всего 23,5% от общего количества российских судей, рассмотрели 29,8 млн дел (порядка 78% от общего объема в 38,4 млн дел) [3].

Высшая школа экономики проводила исследование по теме «Нормирование нагрузки в федеральных судах общей юрисдикции и федеральных арбитражных судах», по результатам которого была определена фактическая нагрузка на судей на основе данных судебной статистики за аналогичный период. Они выяснили, что более половины судей (62%) перерабатывают более чем вдвое. Судья суда общей юрисдикции в среднем рассматривает 46,6 дела или материала в месяц, арбитражного суда – 68 дел.

Соответственно, можно сделать вывод, что нагрузка на судей колоссальная. Максим Давыдов, руководитель упоминаемого исследования ВШЭ, заявил о том, что приходится жертвовать эффективностью судейской работы: «Когда времени не хватает, ускоряется сам процесс судопроизводства. Вместо того, чтобы посвятить заседанию 30 минут, они проводят его за 15 минут. Правосудие превращается в конвейерное производство» [4].

Внедрение ИИ помогло бы решить проблему с огромной нагрузкой, уменьшить рутинную работу судей и работников аппарата суда. При этом использование ИИ в осуществлении правосудия невозможно полностью.

Одной из главнейших проблем использования ИИ является её неумение работать с контекстами. ИИ – это машина, которая работает на основе, вложенных в неё, параметров, поэтому она не может объективно оценивать обстоятельства дел. Соответственно, задачей человека становится определить и установить разумные пределы внедрения ИИ в судебную систему.

Примерами стран, которые используют ИИ в судебной системе являются Бразилия и Китай.

Так, в последние годы в судебной системе Бразилии был введен в оборот ряд программных продуктов на основе ИИ. В частности, созданная по инициативе Верховного суда система Victor посредством технологий машинного обучения автоматизировала процесс рассмотрения жалоб и обращений в суд. Victor не претендует на роль судьи, а лишь повышает эффективность и скорость судебной оценки поступающих материалов. Искусственный интеллект на основе введенных в систему шаблонов отсеивает жалобы, не соответствующие установленной форме, существенно облегчая жизнь судьям [5]

В Китае с марта 2019 года китайские суды используют в судебных процессах и исполнении судебных решений технологии искусственного интеллекта для улучшения услуг и развития интеллектуальных судов. Народные суды КНР используют приложения для электронной подачи заявлений, проводят мобильные электронные судебные процессы, а также создают мобильные микросуды, позволяющие интеллектуальным приложениям охватывать все аспекты судебных процессов [6].

Таким образом, внедрение ИИ в правосудие делает работу суда максимально эффективной, но очень важно установить границы применения ИИ. На данном этапе ИИ не может заменить судью, но может анализировать большие массивы информации, тем самым уменьшая нагрузку на судей.

Список литературы

1. Пройдаков Э.М. Современное состояние искусственного интеллекта / Э.М. Пройдаков // Научно-исследовательские исследования. – 2018. – №2018. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennoe-sostoyanie-iskusstvennogo-intellekta> (дата обращения: 26.03.2023).
2. Федеральный закон «О проведении эксперимента по установлению специального регулирования в целях создания необходимых условий для разработки и внедрения технологий искусственного интеллекта в субъекте Российской Федерации – городе федерального значения Москве и внесении изменений в статьи 6 и 10 Федерального закона «О персональных данных» от 24.04.2020 №123-ФЗ // СПС Консультант Плюс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/consdoc_LAW_351127/ (дата обращения: 26.03.2023).
3. Официальный интернет портал правовой информации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://pravo.ru/news/230547/> (дата обращения 19.04.2023).
4. Рахманова М.А. Нагрузка на судей и качество правосудия / М.А. Рахманова, П.В. Шумов // Бюллетень науки и практики. – 2019. – №10. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/nagruzka-na-sudey-i-kachestvo-pravosudiya> (дата обращения: 26.03.2023).
5. Макутчев А.В. Современные возможности и пределы внедрения искусственного интеллекта в систему правосудия / А.В. Макутчев // Актуальные проблемы российского права. – 2022. – №8 (141). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-vozmozhnosti-i-predely-vnedreniya-iskusstvennogo-intellekta-v-sistemu-pravosudiya> (дата обращения: 19.04.2023).
6. Атажанов А. Зарубежный опыт внедрения современных технологий в систему правосудия / А. Атажанов, Б. Исмаилов // ОИИ. – 2020. – №2. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/zarubezhnyy-opyt-vnedreniya-sovremennyh-tehnologiy-v-sistemu-pravosudiya> (дата обращения: 29.03.2023).

Куликов Александр Викторович
 заслуженный юрист РФ, д-р юрид. наук,
 профессор, заведующий кафедрой
 ФГАОУ ВО «Балтийский федеральный
 университет им. И. Канта»
 г. Калининград, Калининградская область
Шелег Ольга Алексеевна
 канд. юрид. наук, доцент
 Калининградский филиал ФГКОУ ВО
 «Санкт-Петербургский университет МВД России»
 г. Калининград, Калининградская область

**ПРОБЛЕМА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ
 ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
 В ДОКАЗЫВАНИИ НЕЗАКОННОГО ОБОРОТА
 НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ**

Аннотация: статья отвечает на проблемный вопрос, как раскрывать бесконтактный оборот наркотических средств. Авторы формулируют ответ путем проведения оперативно-розыскных мероприятий до возбуждения уголовного дела, определяя их алгоритм.

Ключевые слова: бесконтактный оборот, наркотические средства, документирование, оперативно-розыскные мероприятия, доследственная проверка.

Перспектива возбуждения и успешного расследования уголовных дел, связанных с незаконным оборотом наркотических средств, напрямую зависит от полученных результатов ОРД на стадии оперативной (доследственной) проверки и первоначального этапа расследования. В настоящее время наиболее распространен бесконтактный способ распространения наркотиков. При этом не происходит непосредственного личного контакта между продавцом и покупателем, они не знакомы друг с другом, общение осуществляется через средства информационно-телекоммуникационных технологий [1, С. 180–185], передача наркотиков осуществляется через места – «тайники», а передача денег – через электронные платежные системы. Такой оборот наркотиков обуславливает специфику проведения комплекса оперативно-розыскных мероприятий (далее – ОРМ) и следственных действий для доказывания объективной стороны этих преступлений [2, с. 206].

Прежде всего, возникает проблема проведения проверочных закупок в условиях сбыта наркотиков бесконтактным способом. Особенность проведения проверочной закупки обусловлена тем, что при

расчетах покупателя и продавца используется система безналичных переводов денежных средств. Соответственно, проверочная закупка осложняется конспирацией участников сделки и только при условии прохождения проверки нашего условного покупателя возможно установить факт наличия наркотика и его сбыта. Конкретные лица, причастные к сбыту, а также их связи устанавливаются не сразу, а только в ходе проведения последующих ОРМ, ограничивающих конституционные права граждан, санкционированных судьей.

Важно последовательное проведение комплекса первичных негласных ОРМ, направленных на обнаружение и исследование их электронных средств связи, а также иных следов преступления. Установив интернет-магазины, сайты и контактные данные лиц, осуществляющих сбыт наркотиков, с ними налаживают контакты для совершения условной сделки с целью документирования преступных действий. Необходимо установить персональные данные сбытчиков наркотиков, применяемые ими электронные средства связи, платежные системы. Как правило, для расчетов преступники открывают электронный кошелек в «Киви-Банке», используют WebMoney, «Яндекс. Деньги», Е-port и др. Регистрация в данных платежных системах зачастую проводится и на подставных лиц. Частая смена номеров мобильных телефонов затрудняет контроль и запись переговоров и сообщений, установление лиц, на который зарегистрирован кошелек, а самое главное, конечного владельца наркотических средств – оптовика.

Установив электронный счет, на который перечисляются денежные средства для приобретения наркотиков, необходимо произвести негласные запросы, например в «Киви-Банк» и другие организации для идентификации владельца счета и его банковских карт. После поступления необходимой информации о счетах и их владельцах отслеживается движение денежных средств, поступающих при расчетах за приобретение наркотиков.

Когда оперативным сотрудникам стали известны телефонные номера, а также, когда получены сведения об общении покупателя с продавцом наркотиков через СМС, либо телефонные звонки, необходимо безотлагательно проводить ОРМ «Прослушивание телефонных переговоров». Указанное мероприятие достаточно эффективно, когда распространение наркотиков осуществляется преступными группами.

При документировании незаконного сбыта наркотиков, совершенного бесконтактным способом, также обязательно проведение такого ОРМ, как «Снятие информации с технических каналов связи». Основная его цель – это задокументировать интернет – переписки лиц, связанных с совершением этих преступлений. Помимо этого, снятие информации с технических каналов связи дает возможность определения IP-адресов, используемых технических средств. Подтверждением значимости проведения ОРМ в исследуемой категории преступлений может являться следующий пример. От сотрудников УФСИН России по Калининградской области поступила оперативная информация о том, что осужденный гражданин Л., отбывающий наказание в ФКУ ИК-№13, организовал незаконный сбыт наркотических средств на территории Калининградской области посредством «закладок» в составе группы лиц по предварительному сговору с гражданином М. Гражданин Л. разработал схему незаконного сбыта: Л. приобретал партии наркотического средства. Основную партию забирал М. через закладки, о месте нахождения которых Л. сообщал ему посредством мобильной связи. При этом М. сортировал наркотическое средство на мелкие партии, раскладывал их по городу, о чем сообщал Л.

В целях проверки данной информации оперативниками совместно с сотрудниками УФСИН были проведены ОРМ: «прослушивание – телефонных переговоров» и «снятие информации с технических каналов связи», санкционированные постановлением суда. В результате проведения ОРМ гражданин М. был задержан в момент, когда забирал наркотические средства из тайника. В связи с чем был подготовлен рапорт об обнаружении признаков преступления [3].

После установления каналов связи и лиц, возможно причастных к преступлению, готовится проведение завершающей проверочной закупки. С этим намерением осуществляются под оперативным контролем следующие действия: направляется электронное сообщение сбытчику о согласии приобрести снова наркотик (фиксация скриншотом); осуществляется после согласия сбытчика перевод денежных средств; получается указание от сбытчика места закладки наркотика; осуществляются изъятие наркотика с места закладки с составлением акта проверочной закупки; проводится запись телефонных переговоров и фиксация переписки между покупателем и сбытчиком в электронном средстве связи с копированием на электронные носители информации.

Но всех этих перечисленных мероприятий недостаточно, необходимо также проведение оперативной комбинации с целью задержания самого сбытчика. При его задержании и досмотре следует уделить особое внимание изъятию электронных средств связи, с целью установления преступных связей. Необходимо выяснить пароли, пин-коды к сотовым телефонам, изъять банковские карты и документы о счетах по месту жительства.

Проводится ОРМ «Обследование помещений, зданий, сооружений, участков местности и транспортных средств», когда в распоряжении оперативных сотрудников имеется информация о точном местоположении тайника с запрещенными веществами. В этой ситуации осуществляются изъятие наркотических средств из тайника в ходе осмотра места происшествия, оформленного в процессуальном порядке до возбуждения уголовного дела.

На этапе завершения доследственной (предварительной) проверки следователь получает материалы, отражающие результаты проведенных ОРМ. Полученные в ходе ОРМ фотоснимки, видеозаписи, носители электронной информации, схемы, иные документы и материальные объекты (наркотики), в соответствии с уголовно-процессуальным законодательством могут быть признаны вещественными доказательствами, приобщаются к официальному рапорту об обнаружении признаков преступления, а также к постановлению о передаче результатов оперативно-розыскной деятельности. После изучения документов следователь принимает решение о возбуждении уголовного дела. В дальнейшем полученная в ходе ОРМ информация фиксируется в процессуальных документах – протоколах досмотра и изъятия, составленных в порядке УПК РФ.

Список литературы

1. Тимофеев С.В. Использование информационно-телекоммуникационных технологий при бесконтактном сбыте наркотических средств: проблемы противодействия и пути решения / С.В. Тимофеев // Криминалистика: вчера, сегодня, завтра. – 2018. – №4 (8). – С. 180–185.
2. Берова Д.М. Типичные следственные ситуации первоначального этапа расследования преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотических средств / Д.М. Берова // Общество и право. – 2013. – №43. – 206 с.
3. Приговор Московского районного суда г. Калининграда №1–137/2018 от 18 июня 2018 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://sudact.ru/> (дата обращения: 25.02.2023).

Кутков Максим Николаевич

студент

Гусев Георгий Андреевич

студент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРИОСТАНОВЛЕНИЯ СТАТУСА АДВОКАТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

***Аннотация:** адвокатская деятельность является одним из важнейших социально-правовых институтов Российской Федерации. Выдвигая под собой основные принципы законности и право любого на защиту, адвокат является непосредственно тем лицом, что стоит в авангарде между человеком и государством, точно отстаивая права любого, кто к нему обратился или чьим представителем он является. Актуальность работы заключается в том, что приостановление статуса адвоката несколько лет назад было изменено внесением поправок в Федеральный закон «Об адвокатской деятельности и адвокатуре», что существенно изменило этот механизм и добавило новые права и обязанности. В данной статье рассмотрены актуальные вопросы и проблемы, связанные с приостановлением статуса адвоката, обновленной структуры закона и анализ действующих положений, регулирующих данную тему.*

***Ключевые слова:** адвокат, приостановление статуса, основания приостановления, адвокатская палата, адвокатская этика.*

Согласно действующему гражданскому законодательству, субъекты гражданско-правовых отношений имеют право на судебную защиту нарушенных прав [1, с. 78].

В наши дни адвокатура является неотъемлемой частью понятия правового государства, призванная оказывать квалифицированную юридическую помощь, находясь вне зависимости от органов государственной власти. Данный институт берёт своё начало ещё с очень давних времён, но непосредственную реализацию получил только в 19-м веке, это был очень непроработанный вопрос, который нуждался в конкретных изменениях и дополнениях. После распада Советского Союза адвокатура стала настоящим символом нового времени и стала во главе точного и явного проявления защиты прав и свобод человека и гражданина. Вопросы уголовного, гражданского, семейного отраслей права заставляли обычных людей врасплох, и они обращались туда, где им всегда помогут – в адвокатуру, реализовывая тем самым своё конституционное право, которое гласит о том, что каждому гарантируется право на получение квалифицированной юридической помощи. В 2002 году был принят новый для того времени федеральный закон – «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» [2]. Он чётко определил рамки статуса адвоката, его полномочия, права и обязанности и организацию адвокатской деятельности. Однако и по сей день есть определенные актуальные вопросы и проблемы, связанные с данным правовым институтом. Одним из таких является тема приостановления статуса адвоката.

Рассматривая данный вопрос необходимо обратиться к нормативно-правовым актам, которые действовали и действуют сейчас. До 2002 года в России действовал закон «Положение об адвокатуре РСФСР» [3], который к стыку рубежей веков уже порядком устарел. Данный нормативно-правовой акт не раскрывал вопрос об приостановлении статуса адвоката, а только лишь говорил о том, что адвокат может лишь

прекратить своё членство в коллегии адвокатов путём отчисления или исключения из неё. Нынешний же закон очень чётко прорабатывает эту тему, имеет соответствующие положения в законе, в которые с периодичностью вносятся необходимые поправки. Из этого можно понять, что российский законодатель шагнул далеко вперёд в плане внимательности к такому важному институту. Беря во внимания различные жизненные обстоятельства, он не сразу начинает процедуру прекращения статуса адвоката, а даёт человеку «отсрочку» для их решения, что под собой поддерживает стабильность правовой среды, демонстрирует гуманность и уважение человеку, который зовёт себя «адвокат».

Очень важно рассмотреть основания приостановления статуса адвоката. Первым из них является неспособность адвоката исполнять свои профессиональные обязанности более шести месяцев. Такое может при процедуре финансового оздоровления адвоката, при которой он не может в полной мере распоряжаться своими средствами, гонорами и тем самым вносить средства на общие нужды адвокатской палаты, что характеризует его профессиональную неспособность[4]. Вторым выделяется основание призыва адвоката на военную службу. В Российской Федерации все граждане, которые не имеют ограничений по здоровью или отсрочку, обязаны отслужить срочную службу в армии. Третьим пунктом является признание адвоката безвестно отсутствующим. По заявлению заинтересованных лиц в суд, если в течение одного года нет сведений о месте пребывания его пребывания, суд вправе признать гражданина безвестно отсутствующим на основании норм Гражданского кодекса Российской Федерации[5], а адвокатская палата субъекта вправе приостановить статус адвоката у данного человека. Данные основания были закреплены с принятия Федерального закона в 2002 году, однако в 2019 году были внесены в данный вопрос определенные поправки, которые добавили новые основания о приостановлении статуса адвоката. Такими являются: во-первых, избрание адвоката на должность в орган государственной власти или орган местного самоуправления. Важно отметить, что адвокатская деятельность должна являться основным видом деятельности адвоката, а её совмещение с государственной должностью в каком-либо органе попросту невозможна. Во-вторых, подача адвокатом заявления о приостановлении статуса адвоката по личным обстоятельствам. Это основание, по моему мнению, является одним из ключевых в рамках данного вопроса, т.к. позволяет адвоката лично, самому принять решение на основании своих же жизненных обстоятельств. То есть позволяет действовать диспозитивно в рамках приостановлении адвокатского статуса.

При приостановлении статуса адвоката есть определенные нормы, которые определяют дальнейшую деятельность данного гражданина после прохождения данной процедуры. Так, одним из важнейших является то, что даже после приостановления статуса адвоката гражданин обязан соблюдать кодекс профессиональной этики адвоката, хотя и не вправе осуществлять адвокатскую деятельность. Данная норма объясняется тем, что, по сути, гражданин является адвокатом, он не лишен своего статуса, а, следовательно, должен соблюдать все те нормы, которые ему предписаны. Это очень важная норма позволяет не допустить подрыва профессионального авторитета среди адвокатов и не допущения вопроса: «Почему ему можно, а мне нельзя?».

Вместе с этим, остаются открытыми вопросы, касающиеся оценки качества оказываемых представителем услуг, которые нуждаются в систематическом изучении и законодательном регулировании [6, с. 139].

Таким образом, приостановление статуса адвоката являет под собой обширный круг норм, которые позволяют гражданину в силу определенных обстоятельств приостановить свою адвокатскую деятельность, без прекращения статуса адвоката. По сравнению с прошлыми нормативными актами, которые даже не затрагивали данный вопрос, российский законодатель сделал огромный шаг вперёд навстречу тем, кто готов каждый день оказывать юридическую помощь населению. Внесение новых поправок, грамотное корректирование закона показывает, что государство активно занимается и защищает адвокатов, давая им возможности для решения определенных вопросов. Считаю, что можно внести ещё одну норму в данный законодательный акт, такую как осуществление бесплатной юридической помощи при приостановленном статусе адвоката. Внесение данной нормы обусловлено тем, что хоть адвокат и приостановил свой статус, но он его не прекращал, следовательно, обладает теми знаниями, которые могут квалифицированно помочь населению в решении их вопросов. Хоть и приостановление статуса адвоката и связана с рядом определенных причин, но это не отменяет тот факт, что адвокат – квалифицированный специалист, который всегда готов прийти на помощь.

Список литературы

1. Гринь Е.А. К вопросу о способах защиты интеллектуальных прав / Е.А. Гринь, Э.М. Оганезов // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2021. – №1-3 (52). – С. 78–81.
2. Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации: Федеральный закон от 31.05.2002 №63-ФЗ // СЗ РФ. 2002. №23. Ст. 2102.
3. Положение «Об адвокатуре в РСФСР» от 30 ноября 1979 г. // Ведомости Верховного Совета РСФСР. 1980. №48. Ст. 1596 (утратил силу).
4. Разъяснение Комиссии по этике и стандартам по вопросу банкротства гражданина, обладающего статусом адвоката (утв. Решением Совета Федеральной палаты адвокатов от 04.12.2017) // СПС «КонсультантПлюс».
5. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 г. №51-ФЗ // СЗ РФ. 1994. №32. Ст. 3301.
6. Гринь Е.А. Процессуальный и материальный аспекты представительства как правоотношения в гражданском судопроизводстве / Е.А. Гринь, Э.В. Градинар // Аграрное и земельное право. – 2022. – №1 (205). – С. 137–140.

СПОСОБЫ РАЗРЕШЕНИЯ ПРАВОВЫХ КОНФЛИКТОВ

Аннотация: в статье проанализированы основные виды способов разрешения правовых конфликтов с учетом действующего законодательства, сформированной юридической практики и современных тенденций изменения подхода к разрешению правовых конфликтов. Рассмотрены основные виды способов разрешения правовых конфликтов в рамках отдельных отраслей права, что позволило выявить специфику способов разрешения правовых конфликтов в той или иной области правовых отношений.

Ключевые слова: правовой конфликт, юридическая конфликтология, способы разрешения конфликта, внесудебный порядок, альтернативные способы.

Общественные отношения, складывающиеся в современной жизни людей, весьма разнообразны и неизбежно сопровождаются возникновением правовых конфликтов, что в целом является нормальной социальной практикой. В свою очередь, возникновение и развитие любого социального конфликта обуславливает необходимость его урегулирования и разрешения.

Правовой конфликт как особая разновидность социального конфликта характеризуется следующими признаками: он связан с правовыми отношениями; все его элементы обладают правовыми признаками; он может завершиться юридическим способом (т.е. юридизацией) [1, с. 169]. Таким образом, учитывая характер правового конфликта как явления, находящегося в поле действия права, он подлежит разрешению с использованием юридических средств.

С точки зрения юридической конфликтологии, процесс разрешения правового конфликта состоит из нескольких этапов: всесторонний анализ конфликтной ситуации, юридизация конфликта, собственно разрешение конфликта и принятие правового решения [2, с. 235]. Проявление каждого из указанных этапов напрямую зависит от способа разрешения правового конфликта, которых в настоящее время существует достаточно много.

Современная юридическая конфликтология располагает большим количеством теоретических и эмпирических данных, позволяющих глубоко и детально изучить природу правовых конфликтов, а также проанализировать приемлемые и эффективные способы их разрешения. В то же время отдельные способы разрешения правовых конфликтов остаются совершенно невостребованными и неэффективными, а на другие способы, наоборот, ложится неизмеримая нагрузка. В целях наиболее глубокого понимания механизма завершения правовых конфликтов необходимо исследовать существующие виды способов их разрешения.

В науке под разрешением юридического конфликта понимается «то или иное положительное действие (решение) самих субъектов конфликта либо третьей стороны, прекращающее противоборство мирными средствами, либо путем согласования интересов противоборствующих сторон, либо путем императивного предписания соответствующего органа» [3, с. 101]. Современная социальная практика располагает внушительным арсеналом способов и методов разрешения правовых конфликтов. Как пишет Г.Э. Адыгезалова, основные правовые способы разрешения и прекращения конфликта включают: переговоры и заключение договора, третейский суд и вынесенное им решение, судебное разбирательство и судебное решение либо мировое соглашение, вынесение решений уполномоченными органами власти (постановление об административном правонарушении) [4, с. 85].

Учитывая достаточно большое количество способов разрешения правовых конфликтов в современной юридической практике, возникает необходимость их упорядочения в виде классификации и систематизации.

На наш взгляд, все способы разрешения правовых конфликтов можно разделить на две основные группы: судебные и внесудебные. В первом случае разрешение конфликта предполагает обращение его сторон в орган судебной власти в целях рассмотрения и разрешения спора по существу с вынесением соответствующего правоприменительного акта. Таким образом, судебным способом разрешения правового конфликта будет считаться, например, обращение какой-либо из сторон конфликта в суд с иском заявлением, административным иском заявлением, различного рода жалобами, в том числе в уголовном судопроизводстве, рассмотрение которых входит в компетенцию судов судебной системы Российской Федерации.

Большую самостоятельную группу способов разрешения правовых конфликтов составляют внесудебные способы. В настоящее время наблюдается общая тенденция расширения сферы применения таких способов разрешения правовых конфликтов во многих отраслях права. Основными причинами изменения подхода к разрешению правовых споров путем перехода к внесудебным процедурам являются трудоемкость, материальная и временная затратность судебного процесса, неэффективность исполнения судебных решений, высокая нагрузка на органы судебной власти [5, с. 548].

Внесудебные способы разрешения правовых конфликтов разнообразны по своему содержанию и процедуре урегулирования спора. Представляется, к внесудебным способам разрешения правовых конфликтов следует отнести административный порядок (обращение в орган государственной власти или к должностному лицу), примирительные процедуры и альтернативные способы (претензионный порядок, заключение мирового соглашения, медиация, третейское разбирательство, переговоры, судебное примирение и др.).

Суть внесудебных способов разрешения правовых конфликтов состоит в том, что они объединяют все возможные и не противоречащие закону методы и средства, направленные на урегулирование правового конфликта без привлечения судебных органов. Однако в ряде случаев выбору внесудебного способа разрешения конфликта может предшествовать обращение какой-либо из сторон в суд. Например, сторона конфликта может обратиться в суд с иском заявлением, однако в процессе производства по делу на любой его стадии стороны могут заключить мировое соглашение. Таким образом, главным отличием внесудебного способа разрешения правового конфликта от судебного является не сам факт не обращения сторон в суд, а завершение конфликта без вынесения правоприменительного акта императивного характера, которым возникший спор окончательно разрешается по существу.

При систематизации способов разрешения правовых конфликтов следует обязательно учитывать, что их конкретный перечень и разделение на группы формируется исходя из особенностей общественных отношений, в рамках которых возник конфликт. Специфика некоторых отраслей права и отношений, которые ими регулируются, во многом определяет особенности способов разрешения правовых конфликтов.

Традиционно считается, что внесудебные способы разрешения правовых конфликтов в большей степени свойственны отношениям частноправового характера [6, с. 34], поскольку здесь в полной мере может быть реализован принцип диспозитивности участников конфликта. Действительно, внесудебные и неюрисдикционные способы гораздо чаще используются при разрешении гражданско-правовых споров, нежели в сфере действия публичного материального права.

В то же время в настоящее время формируется тенденция распространения внесудебных способов разрешения конфликта и в отраслях публичного права. Так, в последние годы наблюдается изменение законодательства об административном судопроизводстве, касающееся применения сторонами публично-правового конфликта примирительных процедур для разрешения спора во внесудебном порядке. Очевидно, что в указанной сфере общественных отношений действуют существенные ограничения в выборе внесудебных процедур урегулирования конфликта, иными словами, далеко не каждый административно-правовой спор возможно окончить применением примирительной процедуры. С другой стороны, в сфере административных правоотношений отмечается расширение области применения юрисдикционного внесудебного способа разрешения правового конфликта – административного порядка. В частности, ст. 40 нового Федерального закона от 31 июля 2020 г. №248-ФЗ «О государственном контроле (надзоре) и муниципальном контроле в Российской Федерации» предусматривает обязательный досудебный порядок подачи жалоб на действия (бездействия) и решения контрольных (надзорных) органов.

Своеобразные альтернативные способы разрешения правового конфликта возможны и в сфере уголовного права и процесса. Как отмечает Я.М. Плешкина, альтернативные способы разрешения уголовно-правового конфликта в рамках российского уголовного процесса связаны с нереабилитирующими основаниями прекращения уголовного дела/преследования [7, с. 127]. В качестве примера может служить относительно новый институт судебного штрафа, который в уголовном праве относится не к наказанию, а к иным мерам уголовно-правового характера.

Правовые конфликты могут возникать и в сфере конституционного права, что обуславливает специфику способов их разрешения. По мнению И.А. Третьяк, конституционно-правовые конфликты могут быть разрешены, во-первых, посредством способов, предполагающих применение властных полномочий и/или правового принуждения (меры конституционно-правовой ответственности, механизм сдержек и противовесов), во-вторых, с помощью кооперативных способов (согласительные процедуры, переговоры, посредничество) [8, с. 33].

На основании изложенного мы приходим к выводу о том, что способы разрешения правовых конфликтов весьма разнообразны и состоят в прямой зависимости от характера материальных правоотношений, в рамках которых возник юридический конфликт. Способы разрешения правовых конфликтов, которые применяются в частных правоотношениях и некоторых публичных, можно разделить на судебные и внесудебные. Первые предполагают обращение сторон конфликта в орган судебной власти в целях рассмотрения и разрешения спора по существу с вынесением соответствующего правоприменительного акта. Суть внесудебных способов разрешения правовых конфликтов состоит в том, что они объединяют все возможные и не противоречащие закону методы и средства, направленные на урегулирование правового конфликта без привлечения судебных органов. Вместе с тем необходимо иметь в виду, что специфика определенной отрасли права (например, уголовного, конституционного) обуславливает особенности способов разрешения правовых конфликтов.

Список литературы

1. Кузьмина Н.В. Социально-правовая теория этнического конфликта: монография. / Н.В. Кузьмина. – М., 2022.
2. Козырев Г.И. Конфликтология: учебник / Г.И. Козырев. – М., 2023.
3. Гунибский М.Ш. Юридическая конфликтология: учебное пособие / М.Ш. Гунибский; отв. ред. Л.А. Демина. – М., 2023.

4. Адыгезалова Г.Э. Основы юридической конфликтологии и социологии права: учебное пособие / Г.Э. Адыгезалова. – Краснодар, 2017.
5. Степанова И.А. Соглашения об альтернативных методах урегулирования конфликтов: характеристика основных видов и предпосылок их востребованности / И.А. Степанова // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Юридические науки. – 2018. – Т. 22. – №4.
6. Гаффарова Г.Д. Альтернативные способы разрешения юридических споров / Г.Д. Гаффарова, С.М. Аламова // Основные тенденции развития современного права: проблемы теории и практики: материалы VI Национальной научно-практической конференции. – Казань, 2022.
7. Плошкина Я.М. Перспективы развития альтернативных способов разрешения уголовно-правового конфликта в российском уголовном процессе с учетом германского опыта / Я.М. Плошкина // Проблемы современного законодательства России и зарубежных стран: материалы X Международной научно-практической конференции. – Иркутск, 2021.
8. Третьяк И.А. Конституционная конфликтология – новый раздел науки конституционного права / И.А. Третьяк // Журнал Конституционного правосудия. – 2022. – №1.

Митрофанова Кристина Александровна

студентка

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

ПРОФИЛАКТИКА ДЕСТРУКТИВНОГО ПОВЕДЕНИЯ В МОЛОДЕЖНОЙ СРЕДЕ

***Аннотация:** проблема распространения деструктивного поведения в детско-юношеской среде не утрачивает своей актуальности. В статье рассмотрены современные молодёжные объединения деструктивного характера, их разновидность. Анализируется профилактическая работа деструктивного поведения в молодежной среде на примере Ульяновской области. Автор также предлагает скорректировать современную профилактическую систему.*

***Ключевые слова:** деструктивное поведение, молодежные деструктивные объединения, профилактика, молодежная преступность.*

Деструктивные явления в молодежной среде – проблема, требующая к себе особого внимания со стороны государства и общества. Сегодня ощущается острая необходимость обладания точной картиной тенденций деструктивного поведения в подростково-молодёжной среде, наличия системной актуальной информации, что позволит определить результативность принимаемых мер. Сегодня в нашем обществе можно наблюдать такое социальное явление как преступность неформальных молодёжных объединений. Перед обществом стоят проблемы, связанные с предупреждением подростковой преступностью.

Изучая научную литературу, можно встретить разные определения понятий «деструктивная молодежная среда», «молодежная преступность». В криминологической литературе понятия «молодежь», «молодежная субкультура», «преступления в молодежной среде» относятся к числу часто употребляемых.

По мнению С.А. Корягиной «распространенность преступлений среди лиц молодежной возрастной группы, их качественные характеристики не без оснований могут расцениваться как прогностические для всей преступности» [1, с. 3]

Зайко Т.М. отмечает: «Личность правонарушителя формируется (внешне) в тех же самых сферах общественной жизни (семье, школе, трудовом коллективе, бытовом окружении), как и у гражданина, который соблюдает нормы поведения. Однако, характер развития личности, а, соответственно, и содержание ее поступков, особенности интересов и в первом, и во втором случаях могут быть различны» [2, с. 52]

В работах А.С. Запесоцкого, А.П. Файна и других неформальные молодежные объединения рассматриваются как группа людей, имеющих общую деятельность, специфическую систему ценностей и связанную с ней модель поведения; выразительную систему атрибутов; стиль общения, определяемый сюжетом, ритуалами принятия новичков, посвящения, исключения, особенностями ролевого поведения [3, с. 410]

На данный момент наибольшее распространение на территории РФ получили следующие деструктивные субкультуры:

– «АУЕ» («арестантское уркаганское единство»), «арестантское уголовное единство», «арестантский уклад один») – пропагандирует среди несовершеннолетних тюремные понятия, «воровской кодекс» со сбором денег на «общак», определением смотрящих, романтизирует криминальный образа жизни. В августе 2020 года Верховный суд признал организацию экстремистской и запретил ее деятельность на территории России [4];

– «Офники» (околофутбольные фанаты) – движение, основанное на футбольной тематике, участники устраивают «забивы» – договорные драки, которые снимают на видео, которое выкладывают в соответствующих Интернет-сообществах. Драки устраиваются в малолюдных местах, имеется

предварительная договоренность о недопустимости обращения в полицию даже в случаях причинения серьезных травм [5, с. 25];

– «Кэжуал» («споясни за шмот») – данное движение очень близко к «офникам». Как правило, приверженцами данного движения являются футбольными фанатами, которые могут потребовать от прохожего рассказать, за какую футбольную команду он болеет, а также спровоцировать конфликт, если человек носит одежду определенных марок производителей и не является участником движения;

– «Скулшутинг» («колумбайнеры») – последователи учащихся школы «Колумбайн» штата Колорадо, которые в 1999 году совершили заранее подготовленное массовое убийство. Это подростки, интересующиеся темой вооруженного насилия в школах, видящие в таком насилии способ решения имеющихся проблем (травля, социальное неравенство и т. п.);

– ЧВК «Рёдан» – новая субкультура деструктивного характера, которая только зарождается и начинает обретать популярность среди подростков крупных городов России и Украины. ЧВК – аббревиатура, означающая «частная военная компания», «Рёдан» – отсылка к японской манге Hunter x Hunter («Охотник х Охотник»), в которой упоминается преступная организация «Геней Рёдан» с пауками на эмблеме [6]. По данным СМИ, «Редан» выступает против футбольных фанатов, скинхедов и мигрантов. Участники движения находят свою цель и устраивают массовые драки в торговых центрах Москвы, Санкт-Петербурга, Новосибирска, Ростова-на-Дону и Казани. После нескольких зафиксированных драк, был возбужден ряд уголовных дел.

Основой работы по противодействию негативным тенденциям в молодежной среде, в том числе по профилактике общественно опасного поведения подростков, является разработанная и структурированная нормативно-правовая база, которая дает субъектам профилактики полномочия в этой области, а также обеспечивает возможность эффективной координации деятельности всех субъектов профилактики с учетом их ведомственной принадлежности. основополагающими документами, регламентирующими деятельность, направленную на профилактику деструктивных проявлений в подростково-молодежной среде, являются:

- Конституция РФ [7];
- Уголовный кодекс РФ [8];
- Кодекс об административных правонарушениях РФ [9];
- Федеральный закон от 29.12.2011 г. №273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» [10];
- Федеральный закон от 07.02.2011 г. №3-ФЗ «О полиции» [11];
- Федеральный закон от 24.06.1999 г. №120-ФЗ «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних» [12];
- Федеральный закон от 29.12.2010 г. №436-ФЗ «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию» [13];
- Указ Президента Российской Федерации от 29.05.2017 г. №240 «Об объявлении в Российской Федерации Десятилетия детства» [14];
- Постановление Правительства РФ от 26.12.2017 г. №1642 «О Государственной программе Российской Федерации «Развитие образования» [15];
- Распоряжение Правительства Российской Федерации от 29 мая 2015 г. №996-р «О Стратегии развития воспитания в Российской Федерации на период до 2025 года» (в ред. распоряжения Правительства РФ от 18.03.2021 г. №656-р) [16];
- Распоряжение Правительства РФ от 22.03.2017 г. №520-р (ред. от 18.03.2021 г.) «Об утверждении Концепции развития системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних на период до 2025 года» [17].

В субъектах РФ также приняты нормативные правовые акты, нормативные акты, ведомственные и межведомственные программы, регулирующие реализацию указанных задач на местном уровне. В качестве примера можно назвать:

- Закон Ульяновской области №79-ЗО от 02.09.2019 «Об Уполномоченном по правам ребёнка в Ульяновской области» [18];
- Закон Ульяновской области №140-ЗО от 29.09.2011 «Об организации деятельности комиссии по делам несовершеннолетних и защите их прав в Ульяновской области» [19] и др.

К органам управления системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних относятся комиссии по защите прав и делам несовершеннолетних, органы социальной защиты, органы образования, органы безопасности и охраны, органы занятости молодежи, органы здравоохранения, службы труда; и т. д.

Одно из главных мест в этой системе отводится органам внутренних дел. Они оказывают целенаправленное воспитательное воздействие на несовершеннолетних и представляют собой своеобразную подсистему профилактики девиантного поведения правонарушителей.

Можно выделить основные направления системы профилактики девиантного поведения среди несовершеннолетних в школе.

1. Наблюдение за социальной ситуацией развития ребенка, проявлениями признаков отклоняющегося негативного поведения, дифференциацией детей на возможные группы риска.

2. Воспитание у детей навыки социальной компетентности (коммуникативные навыки, навыки саморегуляции и самоорганизации, умение управлять конфликтами, справляться с проявлениями состояния сознания, познавать горечь утраты и др.).

3. Организационная предпрофессиональная подготовка молодежи, которая связана с развитием личности и возникновением заболеваний у молодежи, с развитием проблем, связанных с окружающей средой, готовит молодежь к жизни в социуме, к самостоятельности и владения инструментами и навыками работы.

Рассмотрим систему профилактических мер в Ульяновской области за 2022 год. В соответствии с Межведомственным планом мероприятий по профилактике безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних Ульяновской области на 2022 год и в целях предупреждения развития негативных явлений среди несовершеннолетних, устранения причин и условий, им способствующих на территории региона с 20 октября по 20 ноября 2022 года проводился месячник по профилактике вредных привычек среди несовершеннолетних Ульяновской области [20].

Организовано социально-психологическое тестирование на предмет немедицинского потребления наркотических средств и психо-активных веществ среди обучающихся образовательных организаций. Протестировано 40301 школьник и 17845 студентов.

Проведено 6526 профилактических мероприятий (2021 – 6345 мероприятий) и 5038 лекций и бесед с несовершеннолетними.

В образовательных организациях области организованы индивидуальные встречи с врачами-наркологами. Врачами-наркологами обследовано 18 несовершеннолетних, состоящих на профилактическом учёте в подразделениях по делам несовершеннолетних за злоупотребление спиртными напитками, токсическими веществами, наркотическими средствами. В ходе обследования выявлены и поставлены на учёт в медицинские организации 9 несовершеннолетних: 4 – с диагнозом «злоупотребление наркотическими веществами», 4 несовершеннолетних с диагнозом «злоупотребление алкогольной и спиртосодержащей продукцией», 1 – с диагнозом «злоупотребление токсическими веществами».

Проведено 1212 родительских собраний, с участием 145 работников здравоохранения, 8 сотрудников прокуратуры, 90 сотрудников органов внутренних дел и 64 представителя других органов и учреждений системы профилактики.

Сотрудниками органов внутренних дел установлено местонахождение 19 несовершеннолетних, совершивших самовольные уходы из семьи и государственных учреждений (2021 г. – 31).

Для 3727 несовершеннолетних проведены консультации, беседы по вопросам трудоустройства, обучения. 5455 несовершеннолетним, находящимся в трудной жизненной ситуации, оказана помощь: 58 подростков определены в образовательные организации для продолжения обучения, 3208 несовершеннолетних трудоустроены в период летних каникул.

Сегодня в Российской Федерации система мер профилактики по развитию молодежных объединений деструктивного характера нуждается в совершенствовании. Целесообразно создать систему органов, которые бы занимались профилактикой в рамках единой программы на регулярной основе.

Необходимо усовершенствовать единую систему мер профилактики правонарушений, которые совершаются несовершеннолетними. Создать условия для работы педагогам, психологам, юристам, инспекторам ПДН.

Социальная работа с детьми в группе риска должна строиться с учётом причин дезадаптации и девиации, их психологических особенностей и основываться на уважении ребёнка, принятии его таким, какой он есть.

Необходимые меры профилактической работы:

- осуществлять дальнейший контроль за жизнедеятельностью учащихся «группы риска», посещения ими коррекционно-развивающих занятий у педагога-психолога;
- проведение профилактических бесед и помощь в выборе дальнейшего образовательного маршрута;
- проведение консультаций для родителей и разработка рекомендаций по воспитанию детей и улучшению взаимопонимания;
- усиление взаимодействия с психологическими центрами, органами ПДН, с целью улучшения качества профилактической работы с учащимися, предупреждения преступлений и правонарушений среди учащихся школы;
- выявление семей, находящихся в трудной жизненной и социально опасной ситуации;
- профориентационное тестирование;
- адаптированность учащихся к условиям обучения;
- тестирование на употребление психоактивных веществ;
- изучение социально-психологических особенностей обучающихся;
- выявление типов отклоняющегося поведения обучающихся;
- изучение условий семейного воспитания.

Взаимодействие с учебными заведениями, анкетирование обучающихся, организация и проведение профилактических бесед с несовершеннолетними и их родителями, участие в воспитательных

семинарах и встречах с педагогами и представителями общественности, учителями и молодыми лидерами требует не только знания соответствующих нормативных актов, но и обладать педагогическими и психологическими навыками, информацией в области культурологии, социологии, политологии, религиоведения и совершенством современных информационных технологий и формированием навыков общения в социальных сетях и блогах. Наличие такой единой системы позволит избежать многих ошибок и просчетов в организации работы по профилактике несовершеннолетних правонарушений, не допустить проявлений протестных и девиантных явлений среди молодежи, сделать профилактическую работу действительно эффективной, в таком случае она не будет носить формальный характер.

Таким образом, основная цель профилактической работы – защита ребенка, его жизни, достоинства, права на развитие в меняющихся условиях социальной реальности. В создавшейся ситуации наиболее актуальными и социально значимыми задачами становится недопущение первого опыта правонарушений, сдерживание роста подростковой девиации, повышение эффективности превентивных и отдаленных технологий выявления и профилактики деструктивных форм поведения у подростков, минимизация социального вреда девиантного поведения этих возрастных групп населения для общества. Слаженность и системность работы всех субъектов профилактики, согласованность их действий определяют успешность выполнения задач, возложенных на данные социальные институты.

Список литературы

1. Корягина С.А. Преступность несовершеннолетних: криминологический скриншот современности / С.А. Корягина // *Baikal Research Journal*. – 2022. – №1.
2. Зайко Т.М. О системе профилактики правонарушений несовершеннолетних / Т.М. Зайко // *Российское право: образование, практика, наука*. – 2017. – №1 (97). – С.51–53.
3. Гуляева Т.В. Типы и виды современных молодежных организаций / Т.В. Гуляева // *Научные труды Дальрыбвтуза*. – 2008. – С.405–412.
4. Решение Верховного суда от 17 августа 2020 года по делу № АКПИ20–514С // *Российская газета* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/society/17/08/2020/5f3a5acc9a79473da0c66a9f> (дата обращения: 29.03.2022).
5. Гребеньков А.А. Пропаганда социально-негативного поведения среди несовершеннолетних как общественно опасное явление / А.А. Гребеньков, Л.А. Гребенькова // *ППД*. – 2019. – №3. – С.24–28.
6. Емельяненко В. Новая субкультура. Надо ли бояться «пауков» и как остановить драки «Рёдан»? / В. Емельяненко, Е. Новоселова, Е. Яковлева // *Российская газета* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rg.ru/2023/03/02/krov-dlia-anime.html> (Дата обращения: 10.03.2023).
7. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 №6-ФКЗ, от 30.12.2008 №7-ФКЗ, 05.02.2014 №2-ФКЗ, от 21.07.2014 №11-ФКЗ, от 14.03.2020 №1-ФКЗ, от 04.10.2022 №5-ФКЗ, от 04.10.2022 №6-ФКЗ, от 04.10.2022 №7-ФКЗ, от 04.10.2022 №8-ФКЗ) // *Официальный интернет-портал правовой информации* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения: 01.02.2023).
8. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 29.12.2022) // *Официальный интернет-портал правовой информации* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения: 01.02.2023).
9. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 28.02.2023) // *Собрание законодательства Российской Федерации от 2002 г.* – №1. – ст. 1 ; *Официальный интернет-портал правовой информации* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения: 01.02.2023).
10. Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» от 29 декабря 2012 года №273-ФЗ // *Российская газета*. №303; *Официальный интернет-портал правовой информации* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 01.02.2023).
11. Федеральный закон от 07.02.2011 г. №3-ФЗ «О полиции» (ред. от 28.12.2022) // *Собрание законодательства Российской Федерации*. – №7. – ст. 901; *Официальный интернет-портал правовой информации* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 01.02.2023).
12. Федеральный закон «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних» от 24.06.1999 № 120-ФЗ (ред. от 21.11.2022) // *Собрание законодательства РФ*. – №26. – ст. 3177; *Официальный интернет-портал правовой информации* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 01.02.2023).
13. Федеральный закон «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию» от 29.12.2010 N 436-ФЗ (ред. от 29.12.2022) // *Российская газета*. – №5376.
14. Указ Президента Российской Федерации от 29.05.2017 г. №240 «Об объявлении в Российской Федерации Десятилетия детства» // *Официальный интернет-портал правовой информации* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 01.02.2023).
15. Постановление Правительства РФ от 26.12.2017 №1642 (ред. от 25.01.2023) «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Развитие образования» // *Официальный интернет-портал правовой информации* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 01.02.2023).
16. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 29 мая 2015 г. №996-р «О Стратегии развития воспитания в Российской Федерации на период до 2025 года» (в ред. распоряжения Правительства РФ от 18.03.2021 г. №656-р) // *Официальный интернет-портал правовой информации* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 01.02.2023).
17. Закон Ульяновской области №79-ЗО от 02.09.2019 «Об Уполномоченном по правам ребёнка в Ульяновской области» // *Официальный интернет-портал правовой информации* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 01.02.2023).
18. Закон Ульяновской области N 140-ЗО от 29.09.2011 «Об организации деятельности комиссии по делам несовершеннолетних и защите их прав в Ульяновской области» (ред. от 8.12.2022) // *Электронный фонд правовых и нормативно-технических документов* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://docs.cntd.ru/document/918021516> (дата обращения: 13.02.2023).
19. Информация об итогах проведения месячника здорового образа жизни несовершеннолетних Ульяновской области в 2022 году // *Губернатор и Правительство ульяновской области: официальный сайт* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ulgov.ru/page/index/permlink/id/22862/> (дата обращения: 28.02.2023)

Нестерова Анастасия Дмитриевна
студентка

Погосян Марина Миграновна
студентка

Чилихин Денис Олегович
студент

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный
педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

ПЕРСПЕКТИВЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОБОРОТА КРИПТОВАЛЮТЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: в статье рассматривается текущий статус криптовалюты в Российской Федерации. Анализируется опыт зарубежных стран в области правового регулирования оборота криптовалюты. Авторами предлагается способ законодательного регулирования криптовалютных отношений в Российской Федерации.

Ключевые слова: криптовалюта, биткойн, правовое регулирование, статус криптовалюты РФ, зарубежный опыт, майнинг.

В настоящее время насчитывается более 12000 различных криптовалют. Среди них выделяются такие, как Биткойн, Лайткоин, Риппл и другие. Все же самой первой и популярной криптовалютой является Биткойн.

Биткойн, появилась еще в 2008 году и с тех пор постоянно укрепляет свои позиции, а также становится все более популярной для использования и совершения различных финансовых операций не только с ней, но и с другими криптовалютами, появившимися позднее.

Стоит определить, что же представляет собой криптовалюта. Это разновидность цифровых денег, в основе которой лежит технология криптографии, то есть, шифрования данных. Она не имеет физического облика, а существует только в электронном виде.

Отметим, что в конце 2023 года в Государственную Думу был внесен законопроект о создании в Российской Федерации цифрового рубля.

Цифровой рубль (ЦР) – третья форма национальной валюты наряду с наличными и безналичными деньгами. Он будет выпускаться в виде цифрового кода и храниться на электронных кошельках в Центробанке. Эмиссией цифрового рубля будет заниматься ЦБ России.

С 1 апреля России должно было стартовать тестирование платежей физически лиц цифровым рублем. Однако в Центральном Банке РФ приняли решение пока перенести тестирование цифрового рубля. Тестирование произойдет после того, как депутатами будут приняты все нормативные акты, которые регулируют оборот цифрового рубля [9].

Отметим различия между цифровым рублем и криптовалютой.

1. Цифровой рубль выпускает и контролирует Центробанк. В свою очередь криптовалюты нет единого эмитента.

2. Цифровой рубль обеспечен резервами ЦБ и, в связи с этим более стабилен по сравнению с криптовалютой.

3. Операции с криптовалютой носят анонимный характер. В то время, как цифровой рубль и все операции с ним, как отмечалось ранее контролирует Центробанк [8].

Федеральным Законом от 31.07.2020 № 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» отмечено, что цифровыми финансовыми активами признаются цифровые права, включающие денежные требования, возможность осуществления прав по эмиссионным ценным бумагам, права участия в капитале непубличного акционерного общества, право требовать передачи эмиссионных ценных бумаг [1].

Цифровой валютой признается совокупность электронных данных (цифрового кода или обозначения), содержащихся в информационной системе, которые предлагаются и (или) могут быть приняты в качестве средства платежа, не являющегося денежной единицей Российской Федерации, денежной единицей иностранного государства и (или) международной денежной или расчетной единицей, и (или) в качестве инвестиций.

Таким образом, мы видим, что криптовалюты не попадают ни под одно из понятий. Криптовалюта является особой разновидностью виртуальной валюты.

Актуальность принятия нового Федерального закона обусловлена тем, что в нашей стране оборот «цифровых денег» не контролируется на законодательном уровне, в частности криптовалюты на данный момент не подлежат валютному регулированию и как отмечалось ранее не попадают ни под одно из понятий.

Стоит отметить, что ЦБ РФ по-прежнему против свободного обращения криптовалюты внутри страны, в частности, использования ее как средства платежа. Регулятор выступает за разрешение исключительно трансграничных операций в криптовалюте.

Данное мнение имеет ряд аргументов.

1. Сложность контролирования переводов. Банки и прочие органы надзора и наблюдения не имеют возможности контролировать операции по выпуску и движению криптовалюты.

2. Волатильность. Криптовалюта является непредсказуемой, так как зависит от текущего спроса, который, в свою очередь, может меняться в результате изменений в законодательстве и из-за прочих факторов. По этой причине имеют место колебания цены виртуальных денег.

3. Отсутствие гарантий. Каждый пользователь персонально несет ответственность за свои сбережения. Здесь нет регулирующих механизмов, поэтому в случае кражи доказать что-либо и вернуть деньги не получится. Отсутствует общий организатор торговли, что уменьшает доверие к криптовалюте.

4. Криптовалюта ничем не обеспечена.

5. Недостаточная безопасность сохранности криптовалюты.

6. Криптовалюта часто используют мошенники или другие злоумышленники из-за того, что такую валюту практически невозможно отследить.

Несмотря на ряд отрицательных моментов у криптовалюты также имеется много достоинств.

1. Один из самых очевидных плюсов для пользователя – анонимность сведений о владельце, прозрачность всех операций и операции без посредничества, на чем можно хорошо сэкономить.

2. Комиссии за совершение операций, связанных с криптовалютами, минимальны.

3. Эмиссия почти всех монет ограничена, строго установлен их эмиссионный максимум.

4. Прозрачна в принципе любая транзакция сети, информация о всех операциях открыта любому пользователю.

5. Кошелёк пользователя застрахован от ареста и блока, его нельзя заморозить. Доступ к личному счету может быть утерян только если сам хозяин утратил данные для входа в него.

6. Валюту нельзя подделать или копировать, так как вся она защищена уникальным кодом.

7. Самые популярные криптовалюты показывают позитивный рост на протяжении всего своего существования с незначительными колебаниями. Всем известный Биткойн вырос с момента образования в сотни раз и по прогнозам экспертов, продолжит рост [10].

Также отметим статистические данные, показывающие высокий уровень криптовалюты в нашей стране.

Данные Конференции ООН по торговле и развитию, которая составила рейтинг стран с наибольшей долей держателей криптовалюты среди населения в 2022 году.

Согласно данным, список возглавляет Украина, доля которой от общего числа владельцев 12,7%. Следом разместилась Россия – 11,9%. Замкнула тройку Венесуэла – 10,3%. Также в топ-20 вошла Беларусь, которая заняла 19 место с 3,7%. Стоит заметить, что в рейтинге за 2020 год Украина также заняла первое место, а Россия – второе [6].

Также отметим, что Сингапурская компания TripleA провела исследование крипторынка и составила свой рейтинг стран по количеству пользователей цифровых активов. Россия в этом списке заняла третье место, уступив только США и Индии [7].

Пятерка стран с наибольшей численностью пользователей криптовалют:

– Индия – 100,74 млн.;

– США – 27,49 млн.;

– Россия – 17,37 млн.;

– Нигерия – 13,01 млн.;

– Вьетнам – 5,96 млн.;

При этом Пленум Верховного суда законодательно запретил отмыывать доходы, преобразованные из виртуальных активов. Теперь предметом преступлений, предусмотренных ст. 174 и 174.1 Уголовного кодекса Российской Федерации о легализации преступных доходов, считаются и виртуальные активы – криптовалюты, полученные в результате противоправной деятельности. В связи с этим видится необходимым скорейшее закрепление статуса криптовалюты законодательно [2].

В связи с этим мы считаем необходимым принятие в нашей стране Федерального закона, предметом регулирования которого станут общественные отношения, связанные с оборотом криптовалюты в Российской Федерации. Также данный закон будет закреплять правовые основы криптовалюты, порядок контроля и надзора за операциями в данной сфере, устанавливать особенности налогообложения операций, связанных с производством и оборотом криптовалюты и вводить категории лиц, которые могут приобретать, производить и использовать криптовалюту.

К тому же опираясь на опыт зарубежных стран, в которых статус криптовалюты определен, а ее применение на практике успешно внедрено, в России возможно частичное использование положений таких государств, как Япония, Швеция и Республика Беларусь в части регулирования оборота цифровых активов.

В частности, в Республике Беларусь действует Декрет Президента Республики Беларусь от 21 декабря 2017 г. №8 «О развитии цифровой экономики». Благодаря данному нормативно-правовому акту в стране на законодательном уровне были полностью легализованы криптовалюты и все связанные с ней операции [3].

Рассмотрим по подробнее данный Декрет.

Во-первых, создаются условия для внедрения в экономику Республики Беларусь технологии реестра блоков транзакций (блокчейн), иных технологий, основанных на принципах распределенности,

децентрализации и безопасности совершаемых с их использованием операций. Также устанавливается, что юридические и физические лица вправе владеть токенами и с учетом особенностей, совершать ряд операций.

Во-вторых, предоставляются льготы и преференции участникам отношений, связанных с применением современных технологий.

В-третьих, принимаются меры, направленные на повышение правовой защищенности участников отношений, связанные с применением современных финансовых технологий.

Что касается опыта Японии в данной области, то Япония является одной из первых стран, на законодательном уровне признавших виртуальные валюты, а также в Японии создана Ассоциация обмена виртуальных валют, которая контролирует все операции обмена виртуальной валюты в стране [4].

В свою очередь, в Швеции, была запущена e-Krona- первая в Европе государственная криптовалюта [5].

Все это в очередной раз доказывает, что криптовалюты могут свободно использоваться в государстве, не снижая уровень национальной валюты и наличных денег.

Таким образом, мы предлагаем следующие способы законодательного регулирования вопросов, обозначенных ранее.

1. Закрепить понятия официально: майнинг – предпринимательская деятельность, направленная на создание криптовалюты и с целью получения вознаграждения.

2. Предлагается признать платежи законными, криптовалюту – оборотоспособным активом, который может быть использован в качестве платежного средства (по опыту Японии). Признавать в качестве платежного средства только определенные криптовалюты, которые уже доказали свою ликвидность на практике.

3. Биржи, на которых будут происходить операции с такими активами, должны быть зарегистрированы и пройти процедуру государственного лицензирования.

4. Обеспечить доступ государства к информации о перемещении активов для надзора за соблюдением законности операций, ведения учета объемов использования криптовалюты, а также обеспечить доступ к сведениям о лицах, осуществляющих такие операции.

Так же Прокопьева Мария Николаевна преподаватель с Факультета Технологического менеджмента и инноваций ФГАОУ ВО «Санкт-Петербургский национальный исследовательский университет информационных технологий предлагает следующие меры.

1. Сохранить децентрализацию, которая позволяет взаимодействовать субъектам напрямую при осуществлении переводов без посредников, таких как коммерческие банки. Это позволяет избежать комиссии при транзакциях для лиц, а также сокращает время обработки запросов и непосредственных перемещений средств.

2. Отменить статус анонимности участников криптовалютных отношений в целях противодействия отмыванию доходов, полученных преступным путем и финансированию терроризма, а также незаконной торговли наркотическими средствами.

3. Учитывая возможность появления новых проектов, связанных с оборотом и добыванием криптовалюты обязать учредителей также проходить процедуру лицензирования деятельности, а при отсутствии лицензии на осуществление деятельности применять определенные санкции.

Предложенные меры способны помочь в противодействии совершению преступлений с использованием криптовалют, а использование зарубежного опыта – сохранению популярности криптовалюты, но в рамках легальных проектов.

К тому же стоит отметить, что иностранный опыт регулирования криптовалюты показывает, что криптовалюты не сказываются отрицательно на экономике государства. А для того, чтобы избежать разного рода рисков, можно создать в нашем государстве, на примере опыта Японии свою ассоциацию, которая защищала бы права потребителей и других участников данных правоотношений. В связи с этим мы считаем, что в нашей стране не следует полностью запрещать криптовалюты, ведь они, наоборот, могут приносить дополнительный доход в бюджет государства.

Список литературы

1. Федеральный закон «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 31.07.2020 № 259-ФЗ // Официальный интернет-портал правовой информации.
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 07.07.2015 № 32 «О судебной практике по делам о легализации (отмывании) денежных средств или иного имущества, приобретенных преступным путем, и о приобретении или сбыте имущества, заведомо добытого преступным путем» // Собрание законодательства Российской Федерации.
3. Декрет Президента Республики Беларусь от 21 декабря 2017 г. №8 «О развитии цифровой экономики» // Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь.
4. Михеева Е.В. Виртуальные валюты в Японии и меры по предотвращению недобросовестного поведения / Е.В. Михеева [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://urfac.ru/?p=2572> (дата обращения 04.05.2023).
5. В Швеции запущена государственная криптовалюта [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://donothing.pro/e-krona/> (дата обращения 04.05.2023).
6. Украина и Россия возглавили топ стран по количеству владельцев криптовалют [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://finance.gambler.ru/markets/49026657-ukraina-i-rossiya-vozglavili-top-stran-po-kolichestvu-vladeltsev-kriptovalyut/> (дата обращения 04.05.2023).
7. РФ заняла третье место в рейтинге стран по количеству пользователей криптовалют [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://crypto.ru/rossiya-vhodit-top3-polzovatelej-kriptovalyut/> (дата обращения 04.05.2023).
8. С 1 апреля начнёт действовать новый способ оплаты: что такое цифровой рубль и как им пользоваться [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://life.ru/p/1565417> (дата обращения 04.05.2023).

9. ЦБ РФ: тестирование цифрового рубля (CBDC) 1 апреля не состоится! [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://freedmanclub.com/the-start-of-testing-the-digital-ruble-cbdc-is-postponed> (дата обращения 04.05.2023).

10. Криптовалюта: Отличие криптовалюты от обычных денег в электронном виде, достоинства и недостатки [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.auditit.ru/terms/accounting/kriptovalyuta.html> (дата обращения 04.05.2023).

Никитина Агнесса Александровна
студентка

Маркова Лаура Викторовна
студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ЭТИКА АДВОКАТА

Аннотация: адвокаты в своей профессиональной деятельности придерживаются высоких стандартов этики, которые прописаны в правовых актах. Речь идет о соблюдении ценностей и принципов, которыми руководствуется профессия. В статье подробно рассмотрена тема и проанализирована роль этики в укреплении доверия клиентов, поддержании целостности юридической профессии.

Ключевые слова: этика адвоката, профессиональная этика, ценности, адвокат, юридическая помощь, защита в суде.

В мире юриспруденции создание репутации добросовестного юриста имеет решающее значение для успешной карьеры. Соблюдение норм профессиональной этики не только гарантирует выполнение юридических обязательств, но и благоприятно сказывается на репутации, отношениях с клиентами и карьерным ростом в целом.

Профессиональная этика представляет соблюдение принципов и ценностей, которые определяют поведение юристов в их профессиональном качестве. Они служат для юристов набором рекомендаций, которым они должны следовать в отношениях с клиентами, коллегами и судом.

Адвокатская этика является главным критерием, характеризующим его профессию. После успешной сдачи квалификационного экзамена, адвокат обязан следовать правилам поведения при исполнении своих должностных полномочий, которые построены на нравственных критериях и традициях адвокатуры [1]. Профессиональная этика адвоката – это не свод правил, которым нужно следовать; это основа доверия между адвокатами и их клиентами. Выполняя свои обязательства в работе с клиентами, адвокат не имеет права разглашать личную информацию доверителя. Когда клиенты нанимают адвоката, они ожидают, что он будет действовать честно и добросовестно. Защитнику не стоит позволять определенным действиям рушить его авторитет в Совете адвокатской палаты, иначе при нарушениях этических норм, подорвется доверие и нанесет ущерб его репутации. Именно поэтому адвокатам важно понимать и соблюдать профессиональную этику в своей практике. Адвокатская этика важна для поддержания системы юридической профессии. Адвокаты обязаны работать в соответствии с кодексом этики, чтобы поддерживать единство системы правосудия и гарантировать ее добросовестное функционирование. Когда юристы нарушают этические нормы, это может нарушить доверие общества к престижу адвокатуры и репутации специальности в целом. Например, если адвокат ведет себя неэтично, лжет суду или утаивает доказательства, это может нанести вред целостности системы правосудия.

В течение практики, адвокаты сталкиваются с этическими дилеммами каждый день, и очень важно знать, как правильно их решать. Этический кодекс адвоката не дает конкретное решение для каждой повседневной ситуации, но способен сформировать систему ориентирования для решения сложных случаев. Самыми распространёнными трудностями, которые встречаются во время профессиональной деятельности адвоката, являются обязанность сохранить конфиденциальную информацию и обеспечить компетентное представительство. Также немалую важную роль, в деятельности адвоката, играет этическая дилемма, с которой сталкивается практически каждый адвокат – это обязанность обеспечить компетентное представительство. Это означает, что адвокаты должны обладать необходимыми знаниями и навыками, чтобы эффективно представлять своих доверителей. В сложной этической ситуации адвокат имеет право обратиться в Совет за разъяснением, в котором ему не может быть отказано [1]. В случае если адвокат нарушил профессиональную этику, то за этим последуют серьёзные последствия. В зависимости от тяжести нарушения юрист может столкнуться с дисциплинарными мерами, такими как выговор, либо вовсе отстранением от работы или лишением лицензии.

Необходимо выделить наиболее важные составляющие этики адвоката.

1. Добросовестность исполнения адвокатского долга подразумевает честное выполнение обязанностей, отсутствие опозданий на заседание или встречу с клиентом. Халатное отношение в сфере деятельности юриста повлечет самые негативные последствия.

2. Компетентность является так же важнейшим качеством для адвокатской деятельности. Адвокат обязан постоянно изучать изменения в нормативно-правовых актах и судебной практики для наиболее эффективного и быстрого решения правовых вопросов [2].

3. Этичность должна присутствовать в ведении дел и поведении адвоката. Уважительный тон при дачи встречных аргументов в суде послужит плюсом при решении судьи, а понимание и тактичность к клиентам способствует формированию доверия к адвокатскому сообществу.

4. Принципиальность и настойчивость при защите клиентов должна преследовать адвоката на протяжении всей профессиональной деятельности. Пытаясь использовать все правовые возможности можно добиться справедливого решения даже в самом сложном деле.

5. Скромность и умеренность в оценке своих возможностей позволит избежать многих провалов и конфликтов. При формировании цен на услуги адвокат должен учитывать сложность дела, материальное положение клиента и привлечение иных специалистов при рассмотрении дела. Получение документально не оформленных средств от клиента строго запрещено.

6. Независимость и уверенность подкрепляется гарантиями независимости адвокатов, изложенными в ст. 18 ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в РФ» (далее – ФЗ №63), которая сообщает, что истребование от адвокатов, а также от работников адвокатских образований, адвокатских палат или Федеральной палаты адвокатов сведений, связанных с оказанием юридической помощи по конкретным делам, не допускается.

Поскольку технологии продолжают развиваться, юристы должны знать об этических нормах, которые возникают в цифровую эпоху. Изменения в обществе повлекли становлению новых этических проблем в сфере юриспруденции. Социальные сети представляют иную проблему для юристов. Адвокатам следует быть аккуратными, чтобы не разглашать конфиденциальную информацию клиента в социальных сетях и не совершать действий, которые могут повредить их репутации. Помимо этого, с развитием цифровых технологий и возрастанием популярности профессии адвоката возникла проблема значительного увеличения количества специалистов в данной сфере, что сказалось на качестве оказываемых услуг и способствовало росту расценок. Исходя из положений ФЗ №63, для предотвращения монополизации необходимо внести изменения в ст. 12, путем введения нескольких квалифицирующих экзаменов каждый 1–2 года деятельности адвоката. Данная реформа позволит отсеять некомпетентных адвокатов, которые будут вынуждены освободить вакантные места при провале экзамена. Так же, мы считаем, что было бы целесообразно внести изменения в процессуальное законодательство, согласно которому помимо предоставления суду удостоверения адвоката и документа, в соответствии с которым последний осуществляет представительство, необходимо предоставить так же свидетельство об успешном прохождении экзамена на подтверждение квалификации.

В заключении можно сделать вывод, что профессиональная этика имеет решающее значение для успеха любого юриста. Соблюдая этические нормы, в состав которых входят и базовые человеческие качества, юристы укрепляют доверие со своими клиентами и поддерживают целостность юридической специальности. Оставаясь информированными и соблюдая этические стандарты в своей практике, а также постоянно повышая свою квалификацию, юристы могут обеспечить долгосрочный успех своей юридической карьеры.

Список литературы

1. Кодекс профессиональной этики адвоката (принят I Всероссийским съездом адвокатов 31.01.2003) (ред. от 15.04.2021).
2. Федеральный закон «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» от 31.05.2002 № 63-ФЗ (последняя редакция).

Прохода Олег Сергеевич
студент

Ищенко Даниил Сергеевич
студент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ПРОБЛЕМЫ СОБЛЮДЕНИЯ АДВОКАТСКОЙ ТАЙНЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: в статье поднимаются одни из важнейших вопросов, связанных с адвокатской тайной, а именно её правовой статус в форме «защиты» другими нормативно-правовыми актами, режима соблюдения, а также о формах нарушений и недопустимости вмешательства третьих лиц в установленный законом порядок. Проблема имеет свою актуальность из-за того, что адвокат является одним из важнейших лиц в отношениях человека и государства – стороной защиты, которая на основании действующего законодательства помогает человеку точно понимать и отстаивать свои права в различных ситуациях, а адвокатская тайна позволяет не допустить распространение и использование конфиденциальных сведений о гражданине в каких-то иных злонамеренных целях, влекущих неблагоприятные последствия или влияющих на исход всего дела.

Ключевые слова: адвокат, тайна, вмешательство, санкция, адвокатский запрос, судебный надзор.

Адвокатская тайна и появление фигуры адвоката берёт своё начало в России с принятия Судебного приказа Александром Вторым в 1864 году. Тогда адвокатов называли «присяжный поверенный» –

лицо, которое хранит тайну своего доверителя, представляет его интересы в суде. Законодатель таким определением сформировал институт адвокатской тайны, который действует и по сей день. Однако, уже с того момента можно отметить, что правила о тайне не всегда соблюдались – органы внутренних дел очень часто могли «надавить» на поверенного и тому приходилось давать показания или делиться информацией, которая касается непосредственно дела или же частной жизни того, кто у поверенного был доверителем.

В Новой России законодатель ответственно подошёл к вопросу адвокатской тайны и в целом данного правового режима. В Федеральном законе №63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» [1] была выделена отдельная статья 8, которая так и называлась «Адвокатская тайна». В законе закреплено, что адвокат не может быть допрошен в качестве свидетеля по делу, которое он ведёт, проведение следственных действий в отношении адвоката доступно только на основании судебного решения, а также, что полученные в ходе оперативно-розыскных мероприятий материалы у адвоката не могут расцениваться как доказательство, если они связаны с текущим производством его доверителя. Хотя законодатель и указал все самые существенные вопросы адвокатской тайны, но все равно имеются такие положения, которые должны были войти в закон, но не вошли в силу определенных обстоятельств.

Первая проблема регулирования правового режима адвокатской тайны связана с тем, что они, по сути, ничем не подкреплена. Например, вмешательство в деятельность суда как нарушение чётко закреплено в статье 294 Уголовного кодекса Российской Федерации [2]. В той же статье части второй «Вмешательство в какой бы то ни было форме в деятельность прокурора, следователя или лица, производящего дознание, в целях воспрепятствования всестороннему, полному и объективному расследованию дела» также запрещается. Однако законодатель не внёс сюда деятельность адвоката, что и является большим упущением, так как нередко именно адвокат может подвергаться какому-либо давлению или вовлечению третьих лиц в свой делопроизводства. В настоящее время большинство таких нарушений квалифицируют по статье 286 Уголовного кодекса Российской Федерации – «Превышение должностных полномочий». Данная статья идёт в том случае, если преступление совершило должностное лицо, к примеру, вызвали адвоката на допрос по делу, которое он ведёт в данный момент. Однако нет конкретных санкций, например, за вмешательство третьих лиц, не относящихся непосредственно к делу, в деятельность адвоката. По сути, это могут быть кто угодно – родственники, друзья, знакомые и те лица, которые заинтересованы в своём исходе движения дела и его конечном решении. Данная проблема явно требует более глубокого рассмотрения, чем то, что мы имеем сейчас.

Вторая проблема, которая нарушает адвокатскую тайну – это подача адвокатского запроса. В статье 6.1 ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» сказано, что «Адвокат вправе направлять в органы государственной власти, органы местного самоуправления, общественные объединения и иные организации в порядке, установленном настоящим Федеральным законом, официальное обращение по входящим в компетенцию указанных органов и организаций вопросам о предоставлении справок, характеристик и иных документов, необходимых для оказания квалифицированной юридической помощи», в части 3 этой же статьи сказано, что «Требования к форме, порядку оформления и направления адвокатского запроса определяются федеральным органом юстиции по согласованию с заинтересованными органами государственной власти». Здесь и кроется главная проблема, что в приказе Минюста России от №288 [3] указано, что в форме надо указывать те сведения, которые составляют конкретно адвокатскую тайну, к примеру, номер дела, процессуальное положение лица и в целом документы, которые требуются. Это является проблемой из-за того, что не требует никакого судебного регулирования, т.е. должностное лицо, которому оформляется адвокатский запрос, начинает располагать данными, которые адвокат хотел бы и не подавать, но должен и обязан в силу закона. При том, если эти данные попали к недобросовестному должностному лицу, который имеет свой интерес в этом деле, он может ими воспользоваться, например, сопоставить факты и требуемые в запросе пункты и сделать неблагоприятное для правосудия и исхода дела опережающие действия, которые напрямую будут влиять на судьбу доверителя адвоката.

Вместе с этим, остаются открытыми вопросы, касающиеся оценки качества оказываемых представителем услуг, которые нуждаются в систематическом изучении и законодательном регулировании [4].

Исследовав данную тему, можно отметить, что адвокатская тайна – один из важнейших правовых институтов, который требует существенных законодательных доработок. Таковыми считаем.

1. Введение в Уголовный кодекс Российской Федерации отдельной статьи, которая бы регулировала вопрос адвокатской тайны и её нарушение как полноценную форму вмешательства в осуществление квалифицированной помощи и отправления правосудия.

2. Изменение формы подачи адвокатского запроса, в котором будут убраны пункты, которые содержат адвокатскую тайну – конкретные сведения лица, чьи интересы адвокат защищает.

3. Ввести судебное регулирование действий адвоката. То есть, например, адвокатский запрос с конфиденциальными данными гражданина, если такие будут иметься и будут иметь важность при составлении обращения, будет подаваться в суд, откуда потом, скрыв предмет адвокатской тайны, запрос будет подаваться в определенные органы, регулирующими суть вопроса данного заявления.

4. Создание базы адвокатских дел, которыми могут пользоваться только правоохранные органы. Это требуется для того, чтобы исключить «случайное» изъятие дел, находящихся у адвоката в деле производстве при обыске помещений, а также создания правовой базы для обращения в суд по поводу нарушения адвокатской тайны и конституционных норм о запрете вторжения в частную жизнь, сохранение личной тайны.

Таким образом, внедрив наши дополнения и поправки к законам, законодатель сможет избежать «утечки» данных, повысит уровень доверия к суду и адвокату, а также предоставит возможность в полной мере изучить материалы и вынести решение, которое не будет зависеть от каких-либо факторов извне.

Список литературы

1. Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации: Федеральный закон от 31.05.2002 №63-ФЗ // СЗ РФ. 2002. №23. Ст. 2102.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ // СЗ РФ. 1996. №25. Ст. 2954.
3. Об утверждении требований к форме, порядку оформления и направления адвокатского запроса: Приказ Минюста России от 14.12.2016 №288 // СПС «КонсультантПлюс».
4. Гринь Е.А. Процессуальный и материальный аспекты представительства как правоотношения в гражданском судопроизводстве / Е.А. Гринь, Э.В. Градинар // Аграрное и земельное право. – 2022. – №1 (205). – С. 137–140.

Рыжова Ксения Александровна

студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ СТАТУСЕ САМОЗАНЯТОГО В РОССИИ

Аннотация: в статье анализируется правовой статус самозанятого. Уточнена сущность и особенности развития самозанятости в России. Актуальность данной темы с рядом преимуществ отличных от другой трудовой деятельности. Предлагается ряд подходов к улучшению регулирования деятельности самозанятых граждан. Рассматривается проблема определения подсудности дел в связи с неопределённостью правового статуса самозанятого.

Ключевые слова: самозанятый, индивидуальный предприниматель, гражданин.

Благодаря быстро растущему научно-техническому прогрессу происходят существенные изменения, в том числе и в трудовой деятельности. А именно, распространение нестандартной занятости: снижение зависимости работника от работодателя, мобильность рабочих ресурсов. Такая деятельность в свою очередь меньше всего подконтрольна государству, так как не регулируется Трудовым кодексом и приводит к теневой занятости [1]. На сегодняшний момент такой деятельностью является самозанятость.

В современных реалиях, все чаще встает вопрос актуальности данной деятельности, поскольку она имеет ряд преимуществ. А именно, возможность увеличить доход; возможность совмещать несколько работ; удобный график работы; отсутствие бюрократических издержек; отсутствие возможности официально трудоустроиться в связи с отсутствием требуемой квалификации или образования; отсутствие возможности официально трудоустроиться в связи с наличием ограничений по возрасту и здоровью; возможность предоставлять товары и услуги по оптимальным ценам; отсутствие возможности официально трудоустроиться в связи с отсутствием регистрации по месту жительства.

Сущность самозанятости в том, что человек самостоятельно при помощи своих сил и исходя из своих потребностей организует свою работу в предпочитаемой сфере. Далее он получает вознаграждение за результаты своего труда или за оказанные услуги, выполненные работы. Деятельность самозанятых связана с основным направлением – сфера потребительских товаров, услуг, работ (например, услуги по преподаванию, выполнение работ по ремонту – в этом случае выступать независимым специалистом при урегулировании спора) [2, с. 215].

Особенность самозанятости состоит в том, что работодатель и работник здесь совмещаются в одном лице. Данный налоговый режим должен поспособствовать выходу из теневого сектора экономики большого числа людей, упростив им регистрацию и создав благоприятные условия для ведения бизнеса, т.е. такие граждане могут рассчитывать на определенные преференции, информационную поддержку, возможность учитывать такой доход в кредитных организациях, официально заключать договоры и иметь доступ к защите своих прав, как предпринимателя, на законном основании, а также, официально закрепив за собой такой статус, появится возможность получать пенсию по старости.

Категория граждан «самозанятые» призвана помочь тем предпринимателям, которые испытывают трудности: с регистрацией (многие граждане до сих пор не понимают правового статуса «Самозанятый» и процедуру прохождения регистрации); с отчетностью в налоговую службу; с финансированием; с юридическими вопросами; с вопросами, связанными с ведением деятельности; с другими вопросами, связанными с периодами создания и хозяйствования данного вида предпринимательской

деятельности. Таким образом, рост числа самозанятых граждан с каждым годом растёт. И вместе с тем законодательное регулирование требует детальных уточнений. Мы полагаем, можно сформировать ряд следующих рекомендаций:

1) решить вопрос обеспечения самозанятых социальным страхованием. Поскольку интерес государства заключается в предоставлении всем гражданам определенного уровня социальной защиты, а также оптимизации бюджетных доходов и расходов. При этом самозанятые не готовы платить за себя страховые взносы. В этом конфликте интересов нужно найти компромиссное решение, удовлетворяющее обе стороны [3, с. 240];

2) следует определить объем значения, вкладываемого в понятие «самозанятый», выявив ту его часть, которая требует специального правового регулирования;

3) индивидуальными предпринимателями, самозанятыми (независимыми и зависимыми) и работниками. В научной литературе в последние годы уделялось много внимания понятию «самозанятый». Поскольку современное правовое регулирование статуса самозанятого гражданина нельзя назвать бесспорным. Совершенствование гражданско-правового регулирования предпринимательства не может не влиять и на регулирование статуса лиц, занимающихся предпринимательской деятельностью без образования юридического лица. Кроме того, защита прав предпринимателей, традиционно осуществляемая арбитражными судами, к компетенции которых относятся споры экономического характера, в том числе связанные с предпринимательской деятельностью (ст. 27 АПК РФ) [4].

Причем ч. 2 ст. 27 АПК РФ, помимо, собственно, юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, публичных образований, чье возможное участие в экономической деятельности не вызывает сомнений, называет и граждан, не имеющих статуса индивидуального предпринимателя. Таким образом, можно сделать вывод, что при наличии экономического характера спор с участием лица, осуществляющего предпринимательскую деятельность, относится к компетенции арбитражного суда. Однако если прямо предусмотреть на уровне федерального законодательства возможность участия иных граждан, не имеющих статуса предпринимателя, их участие также не противоречит закону.

Возникает вопрос, относится ли данные споры только к рассмотрению в Арбитражном суде? По общему правилу, определяется на основании двух взаимосвязанных критериев: субъектный состав спора и характер спорных правоотношений. Как мы думаем, в арбитражном процессе статус самозанятого гражданина будет схож, например, со статусом индивидуального предпринимателя.

По нашему мнению, деятельность самозанятых можно отнести к «иной профессиональной деятельности». Соответственно в арбитражных судах могут рассматриваться споры с участием самозанятых, касающиеся деятельности, приносящей им доход.

Стоит упомянуть и суды общей юрисдикции. Исходя из вышесказанного, подытожим, что самозанятые граждане в гражданском судопроизводстве будут участвовать в качестве физических лиц, в силу специфики своего правового статуса [5, с. 176]. Кроме этого, на наш взгляд, споры с участием самозанятых возможно урегулировать с применением альтернативных примирительных процедур.

На наш взгляд, есть особенности споров по административным делам, в которых могут участвовать самозанятые граждане. Налоговый кодекс устанавливает перечень видов услуг, которые могут оказывать самозанятые граждане, к которым относятся присмотр и уход за детьми, больными лицами, лицами, достигшими возраста 80 лет, а также иными лицами, нуждающимися в постоянном постороннем уходе по заключению медицинской организации, релетиторство, уборка жилых помещений, ведение домашнего хозяйства.

Для устранения вопросов, возникающих при анализе действующего законодательства о самозанятых гражданах, предлагаем: закрепить четкое законодательное понятия самозанятости. В науке предлагается следующее определение, которое мы находим приемлемым: самозанятость – предпринимательская деятельность физического лица, не привлекающего наемный труд, регистрация которой носит обязательный характер и осуществляется в соответствии с положениями Налогового кодекса Российской Федерации в установленных им случаях, но не влечет за собой приобретения таким физическим лицом статуса индивидуального предпринимателя; ввести ответственность за осуществление профессиональной деятельности самозанятым без регистрации в качестве такового; разграничить споры в АПК самозанятого и индивидуального предпринимателя.

Представляется, что вопросы, касающиеся рассмотрения судами споров, с участием самозанятых, требуют доработки в правовом аспекте.

Список литературы

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 №197-ФЗ // СЗ РФ. 2002 г. №1 (ч.1). Ст. 424.
2. Саркисян В.Г. К вопросу о понятии и признаках судебной экспертизы в цивилистическом процессе / В.Г. Саркисян // Право и государство: теория и практика. – 2022. – №9 (213). – С. 215–216.
3. Величко А.В. Подсудность гражданских дел мировому судье / А.В. Величко, В.Г. Саркисян // Юридическая наука в XXI веке: актуальные проблемы и перспективы их решений : Сборник научных статей по итогам работы круглого стола №6 со всероссийским и международным участием. – Шахты: КОНВЕРТ, 2021. – С. 176–178.
4. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации: федерал. закон от 24.07.2002 №95-ФЗ (ред. от 07.10.2022) // СЗ РФ. – 2002 г. – №30. – Ст. 27.
5. Саркисян В.Г. Альтернативное разрешение споров: понятие, виды / В.Г. Саркисян // Российское право на современном этапе: Сборник научных статей по материалам XVI международной научно-практической конференции. / отв. ред. А.Н. Позднышов. – Ростов н/Д.: Ростовский государственный экономический университет «РИНХ», 2022. – С. 240–242.

Рыпалова Алина Александровна
студентка

Коляндра Максим Юрьевич
студент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ЮРИДИЧЕСКОЕ КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ: КОММУНИКАТИВНЫЕ РИСКИ

***Аннотация:** в статье рассматриваются правовые и психологические особенности юридического консультирования. Дано определение понятия «юридическое консультирование», изложены виды бесплатной юридической помощи. Представлены виды коммуникативных рисков и способы их преодоления.*

***Ключевые слова:** юридическое консультирование, коммуникативные риски, речевая коммуникация, риск, последствия, коммуникативная некомпетентность.*

Правовая консультация еще не получила полноценного освещения в исследованиях, таким образом, юридическое консультирование является относительно малоизученным элементом.

Юридическая консультация – это процесс взаимодействия юриста и клиента по поводу жизненной проблемы с целью выявления возможных правовых вариантов ее решения и их последствий, уяснения путей и способов реализации выбранного товара. Бесплатная юридическая помощь оказывается в виде: правового консультирования в устной и письменной форме; составления заявлений, жалоб, ходатайств и других документов правового характера; представления интересов гражданина в судах, государственных и муниципальных органах, организациях в случаях и в порядке, которые установлены указанным Федеральным законом, другими федеральными законами и законами субъектов Российской Федерации. Бесплатная юридическая помощь может оказываться в иных не запрещенных законодательством Российской Федерации видах.

Также под консультацией понимают процесс взаимодействия юриста и клиента, предполагающий речевую и диалоговую форму общения, однако иногда и письменный монолог, но всегда учитывается, что цель клиента – получить помощь в виде исчерпывающей информации на понятном языке и доступном ему уровне. Юрист же должен не только анализировать дела, самостоятельно изучая и разбирая нормативно-правовые акты, и излагать их, но и строить диалог с клиентом так, чтобы избежать коммуникативных рисков. Представитель заинтересован в достижении в рамках рассмотрения дела результата, отвечающего интересам представляемого [1].

Коммуникативные риски – это возможность наступления опасности или негативных последствий в следствии неудачной коммуникации.

В последнее время в научной литературе большое внимание уделяется проблемам рискогенности речевой коммуникации: обозначаются типы коммуникативных рисков, причины их возникновения и способы преодоления в различных сферах деятельности, анализируются риски неправильного понимания заимствований, риски применения демагогических приемов в политическом дискурсе, риски в речи руководителей и т. д.

Коммуникативная некомпетентность или недостаточная компетентность могут создать определенные риски при юридическом консультировании. Обычно риски разделяют на организационные (неверно выбранный порядок взаимодействия) и собственно коммуникативные (недостаточность в способностях для учитывания условий общения).

Если говорить подробнее об организационных рисках, то это риски, связанные с неправильно выстроенным ходом беседы из-за юриста, то есть пропуск некоторых этапов. Чаще всего, когда юридическое консультирование проходит в устной форме, то консультация делится на три этапа: выслушивание проблемы, уточнение обстоятельств дела, помощь советом и рекомендациями, но такой подход не относят к правильным и детальным. Немаловажные детали на этот счет обозначены в пособии «Профессиональные навыки юриста: опыт практического обучения», например этап «прогнозирования», после которого идет этап «встреча с клиентом и разъяснение порядка проведения консультаций» [2].

При всем этом не следует забывать, что подача информации обязана быть ясной и доступной, а также, что нужно выделять ключевые моменты и подбирать для этого лаконичные формулировки. Если говорить подробнее о собственно коммуникативных рисках, то хочется среди них выделить следующие риски:

- риск неоднозначного понимания проблемы юристом и клиентом. Обсуждаемый вопрос для клиента может быть не понятен в силу его некомпетентности в сфере юриспруденции, а юрист может этого не понимать;
- смысловой риск. Причина – различия в культурном и образовательном уровне клиента и юриста;
- риск, связанный с характером вопросов. «Наводящие» вопросы в рамках консультации могут привести к неверной информации, в отличие от общих вопросов, которые дают клиенту высказать свое независимое мнение;
- этические риски. Несоблюдение норм речевого этикета может привести к тому, что самолюбие клиента может быть задето и доверительные отношения будут разрушены. Важно также правильно

выбирать тон разговора и корректные формулировки, иногда уместно применить свое чувство юмора для снятия эмоционального напряжения и создания позитивного настроения.

Каждый риск имеет свой способ преодоления. Так, например, для избежания организационных рисков используют грамотное завершение диалога, то есть проводят резюмирование, изначально выделяя ключевые события, а далее уточняя хронологию фактов и вопроса, за решением которого клиент обратился. Собственно коммуникативные риски можно избежать с помощью простых объяснений, без использования умных юридических слов. Этические риски избегаются за счёт правильного тона, уместных выражений и вопросов, при проблемах с этикой лучше придерживаться официально делового стиля общения с клиентом.

Как итог, коммуникативные риски часто заключаются в таких факторах, как несоблюдение организационных правил данного вида общения, несоблюдение компетентностей (языковой и речевой) юриста или нарушение норм (например, этических). Необходимость снижения коммуникативных рисков заключается не только в том, чтобы прийти к поставленным целям, но и в том, что, благодаря их снижению, уровень социальной напряженности уменьшается, за счёт чего в итоге ускоряется и облегчается сам процесс достижения нужных целей в сфере юридического консультирования.

Юристы являются лицами закона, которые с точки зрения общества, обязаны оказывать юридически и коммуникативно грамотную помощь своим клиентам, что помогает гражданам убедиться в справедливости и тождестве права.

Список литературы

1. Гринь Е.А. Процессуальный и материальный аспекты представительства как правоотношения в гражданском судопроизводстве / Е.А. Гринь, Э.В. Градинар // *Аграрное и земельное право*. – 2022. – №1 (205). – С. 137–140.

2. Профессиональные навыки юриста. Опыт практического обучения / отв. ред.: Л.А. Воскобитова, Л.П. Михайлова, Е.С. Шутрина. – Дело, 2001.

Рябова Марина Анатольевна

канд. экон. наук, доцент

Суетин Илья Николаевич

канд. пед. наук, д-р ист. наук, доцент, профессор

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

ПРАВОВОЙ РЕЖИМ БЮДЖЕТНЫХ ЗАКУПОК, ПРЕДУСМОТРЕННЫЙ РЕГИОНАЛЬНЫМИ И МЕСТНЫМИ НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫМИ АКТАМИ

Аннотация: *результативность осуществления государственных закупок оказывает значительное влияние на формирование социально-экономического развития страны. Государственные закупки регулируются нормативно-правовой базой, а также отдельными правовыми актами, необходимыми для практической реализации данной деятельности. В статье рассматриваются отдельные проблемы правового регулирования государственных закупок, возникающие при их осуществлении, и возможность их совершенствования на региональном уровне управления.*

Ключевые слова: *государственные закупки, заказчик, федеральное законодательство, региональное законодательство, нормативно правовая база.*

Правовая система России – совокупность национальной системы права и международно-правовых обязательств Российской Федерации, правовой культуры российского общества, и сложившейся правовой практики.

Главенствующее, центральное и системообразующее место в структуре законодательства о контрактной системе в сфере закупок отведено Федеральному закону от 05 апреля 2013 г. №44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее – Федеральный закон №44-ФЗ), где определено, что другие федеральные законы, содержащие нормы права, связанные с закупкой товаров, работ, услуг, должны соответствовать его нормам [1].

Федеральный закон №44-ФЗ, регулирует отношения, по закупкам в целях: – повышения эффективности, результативности осуществления закупок товаров, работ, услуг; – обеспечения гласности и прозрачности осуществления закупок; – предотвращения коррупции и других злоупотреблений в сфере закупок.

Успех управления сферой региональной финансовой деятельности, во многом, определяется достаточностью и качеством правовых документов, устанавливающих порядок формирования и осуществления расходов бюджетов субъектов РФ.

При совершенствовании правового механизма важно рассматривать региональные бюджетные расходы в составе единой системы государственных и муниципальных расходов, через систему государственных и муниципальных закупок.

Система государственных закупок – механизм, который обеспечивает открытое взаимодействие государства, субъектов предпринимательства и общества. Государство в лице органов власти различных уровней заинтересовано в максимально эффективной реализации бюджетных средств, обеспечения высокого уровня и качества жизни населения страны и региона. Общество и граждане, выступающие потребителями товаров и, в особенности, услуг от государственных и местных органов, стремятся получить качественное обслуживание в короткие сроки. Субъекты бизнеса и предприниматели, в свою очередь, нацелены на получение выгодного контракта с субъектом власти с дальнейшей поставкой качественных товаров и услуг по компромиссной цене [4].

Размещение госзаказа в Ульяновской области курирует Министерство цифровой экономики и конкуренции Ульяновской области, которое является органом, уполномоченным на определение поставщиков для государственных заказчиков этого региона.

Постановлением Правительства Ульяновской области №6/139-П от 26.03.2020 «Об Агентстве государственных закупок Ульяновской области» образовано Агентство государственных закупок Ульяновской области (далее – Агентство), передав ему функции Министерства цифровой экономики и конкуренции Ульяновской области в сфере закупок, уполномоченным на определение поставщиков (подрядчиков, исполнителей) для заказчиков, осуществляющим содействие развитию конкуренции[2].

Агентство создано и для обеспечения реализации государственной политики в сфере закупок, а также осуществления функций органа, уполномоченного: на определение поставщиков (подрядчиков, исполнителей) для заказчиков в соответствии, обеспечение (во взаимодействии с федеральным органом исполнительной власти по регулированию контрактной системы в сфере закупок); реализации государственной политики в сфере закупок для обеспечения государственных нужд Ульяновской области; осуществление мониторинга закупок, обеспечение методологического сопровождения заказчиков Ульяновской области в сфере закупок.

Так же к функциям Агентства относятся: – разработка нормативных правовых актов Ульяновской области, иных правовых актов и методических рекомендаций в сфере закупок, их реализация; – организация процесса по реализации государственной политики в сфере закупок для обеспечения государственных нужд Ульяновской области; – оказание правовой и методической помощи органам местного самоуправления муниципальных образований Ульяновской области по вопросам закупок товаров, работ, услуг для муниципальных нужд; – организация работы по сбору, обработке, анализу, обобщению информации об осуществлении закупок для обеспечения нужд Ульяновской области; – повышение эффективности осуществления закупок и обеспечение открытости и прозрачности информации о закупках [5].

За период деятельности Агентства с момента создания и до конца 2021 года проведен системный анализ состояния законодательства о контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг и разработаны предложения по совершенствованию нормативного правового регулирования.

В целях реализации полномочий Агентства государственных закупок Ульяновской области, а также положений федерального законодательства Агентством разработаны и впоследствии приняты нормативные правовые акты в сфере закупок, некоторые из них представлены в таблице 1.

Таблица 1

Некоторые нормативно-правовые акты в сфере закупок, принятые в целях реализации полномочий Агентства

За 2020 г.	За 2021 г.
<p>1. Постановление Правительства Ульяновской области от 26.03.2020 №6/139-П «Об Агентстве государственных закупок Ульяновской области».</p> <p>2. Постановление Правительства Ульяновской области от 18.09.2020 №531-П «Об утверждении Положения о системе оплаты труда работников областных государственных казённых учреждений, функции и полномочия учредителя которых осуществляет Агентство государственных закупок Ульяновской области»;</p> <p>3. Постановление Правительства Ульяновской области от 17.08.2020 №459-П «Об обязательном общественном обсуждении закупок товаров, работ, услуг для обеспечения нужд Ульяновской области»</p>	<p>1. Постановление Правительства Ульяновской области от 30.03.2021 №113-П «Об утверждении Правил определения и обоснования начальной (максимальной) цены государственного контракта, предусматривающего встречные инвестиционные обязательства поставщика-инвестора по созданию или модернизации и (или) освоению производства товара на территории Ульяновской области, при осуществлении планирования закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных нужд Ульяновской области»;</p> <p>2. Постановление Правительства Ульяновской области от 30.11.2021 №632-П «О размере начальной (максимальной) цены контракта, при которой проводится общественное обсуждение закупок товаров, работ, услуг для обеспечения нужд Ульяновской области»</p>

В целях повышения эффективности реализации положений Федерального закона №44-ФЗ, а также оптимизации закупочной деятельности Агентством разработаны и впоследствии приняты ведомственные правовые акты, некоторые из них представлены в таблице 2.

Некоторые нормативно-правовые акты в сфере закупок,
принятые в целях повышения эффективности реализации положений
Федерального закона №44-ФЗ

За 2020 г.	За 2021 г.
<p>1. Приказ Агентства от 04.08.2020 №13-Пр «О системе юридически значимого электронного документооборота в региональной информационной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных Ульяновской области»;</p> <p>2. Приказ Агентства от 17.08.2020 №15-Пр «О создании контрактной службы Агентства государственных закупок Ульяновской области»;</p> <p>3. Приказ Агентства от 04.09.2020 №17-Пр «Об утверждении Регламента осуществления Агентством государственных закупок Ульяновской области ведомственного контроля в сфере закупок для обеспечения государственных нужд в отношении подведомственных ему заказчиков»;</p> <p>4. Приказ Агентства от 04.09.2020 №18-Пр «Об организации ведомственного контроля за деятельностью учреждений, подведомственных Агентству государственных закупок Ульяновской области» и др.</p>	<p>1. Приказ Агентства от 11.02.2021 №1-Пр «Об утверждении Порядка электронного документооборота между государственными унитарными предприятиями Ульяновской области, муниципальными органами, муницип. учреждениями, муницип. бюджетными учреждениями и муницип. унитарными предприятиями, юридическими лицами, указанными в частях 4–5 статьи 15 Федерального закона от 05.04.2013 №44-ФЗ, и Агентством государственных закупок Ульяновской области при осуществлении закупок товаров, работ, услуг»;</p> <p>2. Приказ Агентства от 11.02.2021 №4-Пр «Об утверждении программы «Противодействие коррупции в Агентстве государственных закупок Ульяновской области» на 2021–2022 годы»;</p> <p>3. Распоряжение Агентства от 26.01.2021 №9-р «Об утверждении Плана развития правовой грамотности и правосознания граждан в сфере закупок на 2021–2024 годы»;</p> <p>4. Распоряжение Агентства от 17.11.2021 №41-р «О комиссии по осуществлению закупок» и др.</p>

В соответствии с Указом Губернатора Ульяновской области от 21.05.2019 г. №44 «О правовом мониторинге в Ульяновской области», Агентством ежемесячно проводится правовой мониторинг законодательства Российской Федерации, законодательства Ульяновской области и законодательства других субъектов Российской Федерации. Так, за 2020 год Агентством было проанализировано порядка 600 нормативно-правовых актов субъектов Российской Федерации и за 2021 год Агентством так же было проанализировано более 600 нормативно-правовых актов субъектов Российской Федерации.

Необходимо также обратить внимание на то, что законодательство о контрактной системе в сфере закупок товаров, работ и услуг достаточно мобильно, постоянно претерпевает существенные изменения. Так, с начала действия Федерального закона №44-ФЗ было внесено порядка 74 поправок, что в свою очередь вызывает определённые трудности у участников закупок.

Так, 02.07.2021 был принят Федеральный закон №360-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», которым внесены существенные изменения в Федеральный закон №44-ФЗ, что в свою очередь вызывает определённые трудности у участников закупок в части правильного применения и толкования правовых норм.

Несмотря на постоянное совершенствование нормативного регулирования процесса организации государственных закупок практика их осуществления показала, что не все существующие проблемы решены [3]. Основными из них, на наш взгляд являются: – коррупция, которая приводит к неэффективному использованию бюджетных средств, а в ряде случаев, неисполнению поставщиками своих обязательств; – осуществление закупок по завышенной цене, вследствие ограничения числа участников закупки; – сложности, возникающие при размещении информации в ЕИС; – недостаточно высокий профессиональный уровень участников закупки; – наличие большого количества способов определения поставщика и др. Все это ведет к излишнему усложнению процесса закупок.

Анализируя нормотворческую сферу деятельности Агентства государственных закупок Ульяновской области за период с момента создания и до конца 2021 года, можно сделать вывод, что достигнутые результаты свидетельствуют о должном развитии в регионе нормативной базы, о создании понятной и конкурентной системы выбора поставщика для осуществления государственных и муниципальных закупок.

Список литературы

1. Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 № 44-ФЗ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.garant.ru/> (дата обращения: 23.03.2023).

2. Постановление Правительства Ульяновской области №6 /139-П от 26.03.2020 «Об Агентстве государственных закупок Ульяновской области» (с изменениями на 19 ноября 2020 года) // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://docs.cntd.ru/document/463733459/> (дата обращения: 21.03.2023).

3. Рябова М.А. Отдельные аспекты трансформации нормативно-правового регулирования сферы закупок в Ульяновской области / М.А. Рябова, А.С. Мокроусов // Право, экономика и управление: теория и практика: Материалы IV Всероссийской научно-практической конференции. – Чебоксары: ИД «Среда», 2022. – С. 157–159.

4. Рябова М.А. Экономические основы управления государственными и муниципальными закупками: учебное пособие / М.А. Рябова. – Ульяновск: ООО «Регион-Инвест», 2018. – 88 с.

5. Рябова М.А. Понятие механизма формирования института государственных закупок / М.А. Рябова // Практическая реализация Закона о контрактной системе на территории Ульяновской области: вопросы законодательного обеспечения и правоприменительная практика: Сборник научных трудов по материалам I Региональной научно-практической конференции. – Ульяновск: Издатель Качалин А.В., 2018. – С. 113–118.

Рябова Марина Анатольевна

канд. экон. наук, доцент, доцент
ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный
педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

Суетин Илья Николаевич

канд. пед. наук, д-р ист. наук, доцент, профессор
ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный
педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

Рябов Глеб Васильевич

аспирант
ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный
университет гражданской авиации»
г. Санкт-Петербург

МОНИТОРИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ ФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ КОНТРОЛЯ

***Аннотация:** в статье рассматриваются отдельные проблемы мониторинга правового регулирования государственных закупок, возникающие при их осуществлении, и возможность их совершенствования на региональном уровне управления и создание системы контроля.*

***Ключевые слова:** мониторинг, государственные закупки, заказчик, федеральное законодательство, региональное законодательство, нормативно-правовая база.*

Мониторинг – это своего рода дополнение к статистике оценочных показателей. Мониторинг производит регулярное отслеживание процессов на основе отобранных индикаторов для определения достигнутых в них сдвигов или прогресса.

В широком смысле мониторингом является форма контроля (надзора), заключающегося в наблюдении, анализе, оценке, установлении причинно- следственных связей, применяемая контролирующими (надзорными) органами в целях оперативной оценки фактического состояния объектов и условий деятельности субъекта мониторинга на предмет соответствия требованиям законодательства, выявления и предотвращения причин и условий, способствующих совершению нарушений, без использования полномочий, предоставленных контролирующим (надзорным) органам и их должностным лицам для проведения проверок[4] Решение о проведении мониторинга принимается руководителем контролирующего органа (в том числе территориальных органов, структурных подразделений, подчиненных организаций) или его уполномоченным заместителем, а также руководителем самой организации. Непрерывный мониторинг также является частью обычной деятельности по управлению хозяйствующим субъектом в форме постоянного руководства. У многих организаций участие в мероприятиях по мониторингу принимают внутренние аудиторы или сотрудники, выполняющие аналогичные функции.

Функционирование контрактной системы подразумевает постоянное отслеживание процесса осуществления закупок, с целью идентификации рисков и выработки своевременных управленческих решений. Инструментом, позволяющим это сделать, является мониторинг закупок, представляющий собой систему наблюдений посредством сбора, обобщения, систематизации и оценки информации об осуществлении закупок, в т.ч. для целей совершенствования законодательства РФ и иных нормативных правовых актов о контрактной системе в сфере закупок [5]

Предметом мониторинга закупок выступает процесс осуществления закупок. Объект мониторинга закупок – обоснованность закупок; исполнение процедур определения поставщика (подрядчика, исполнителя); исполнение контракта (включая проведение экспертизы, приемки, подготовку отчета); изменение или расторжение контракта; реализация плана и плана-графика закупок; достижение целей закупок.

В Ульяновской области Агентство государственных закупок осуществляет так же функцию контроля и ежегодно представляет результаты мониторинга. Агентство осуществляет различные виды мониторинга как на постоянной основе – ежемесячный, ежеквартальный, так и разовый – по запросам. Работа в этом направлении в Агентстве четко регламентирована, приняты все нормативные акты,

утверждены необходимые формы. Результаты мониторингов размещаются на сайте Агентства, в ЕИС и доступны всем заинтересованным лицам.

В части контроля в сфере закупок в соответствии с частью 5 статьи 99 Федерального закона от 05.04.2013г. №44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» осуществляется большой объём работы [1].

Данный контроль направлен на непревышение объема финансового обеспечения, включенного в планы-графики закупок, над объёмом финансового обеспечения для осуществления закупок, утверждённым и доведенным до заказчика. На сегодняшний день в перечень субъектов контроля входят 299 заказчиков Ульяновской области.

Контроль осуществляется посредством взаимодействия Региональных информационных систем АЦК-Финансы, АЦК-Госзаказ в разрезе кодов бюджетной классификации вплоть до КОСГУ, с учётом уже заключённых договоров заказчиком.

Комплексная система «АЦК-Финансы» предназначена для повышения эффективности процесса исполнения бюджета субъекта РФ или муниципального образования.

Одна из основных задач комплексной системы «АЦК-Финансы» – централизация финансовой власти региона (муниципального образования). Это достигается сосредоточением абсолютно всей первичной, производной и отчетной финансовой информации в финансовом органе субъекта РФ (муниципального образования).

Таким образом, обеспечивается возможность полного контроля процесса исполнения бюджета со стороны финансового органа, ГРБС и РБС. Система «АЦК-Финансы» является интегрируемым продуктом, что позволяет ей успешно взаимодействовать с программными продуктами других разработчиков и решать задачи связи ФО, ГРБС (РБС), ПБС с органами Федерального казначейства, а в случае необходимости – с обслуживающим банком и РКЦ.

Система «АЦК-Финансы» полностью реализует положения основных федеральных законов и подзаконных нормативных актов, в частности.

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31 июля 1998 г. №145-ФЗ.
2. Приказ Минфина России от 30 декабря 2008 г. №148н «Об утверждении Инструкции по бюджетному учету».
3. Приказ Минфина России от 25 декабря 2008 г. №145н «Об утверждении Указаний о порядке применения бюджетной классификации Российской Федерации».
4. Приказ Федерального казначейства от 10 октября 2008 г. №8н «О порядке кассового обслуживания исполнения федерального бюджета, бюджетов субъектов Российской Федерации и местных бюджетов и порядке осуществления органами Федерального казначейства отдельных функций финансовых органов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований по исполнению соответствующих бюджетов», а также ряда других нормативно-правовых актов, регулирующих процессы исполнения бюджетов различных уровней.

Информационная система «АЦК-Госзаказ» («АЦК-Муниципальный заказ») предназначена для автоматизации государственных (муниципальных) закупок в соответствии с принципами, заложенными в Контрактную систему Российской Федерации в сфере закупок, просмотра и анализа информации, а также для принятия управленческих решений в режиме реального времени.

Система автоматизации процесса управления государственными закупками «АЦК-Госзаказ» зарегистрирована в «Реестре отечественного ПО» под №1412 от 05.09.2016 г.

Система автоматизации процесса управления муниципальными закупками «АЦК-Муниципальный заказ» зарегистрирована в «Реестре отечественного ПО» под №2090 от 08.11.2016 г.

Федеральный закон от 05.04.2013г. №44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» в ст. 4, предусматривает необходимость взаимодействия ЕИС с прочими информационными системами. Порядок использования ЕИС регулируется Приказом Казначейства ПФК от 2015 года №26н [1].

Российским регионам и муниципальным образованиям переданы полномочия по созданию баз данных, которые бы интегрировались в ЕИС. Для реализации данной задачи была введена в действие двухуровневая система «АЦК-Госзаказ».

Автоматизированный центр контроля «Госзаказ», или сокращенно «АЦК-Госзаказ», был введен в 2008 году. В его основу был заложен принцип взаимодействия цепочки документов, когда нужную информацию можно переносить из одного документа в другой. Статус данной информации удостоверяется электронной подписью уполномоченных лиц.

Автоматизированный центр аккумулирует сведения обо всем процессе госзакупок, начиная с планирования и формирования закупки, заканчивая ее размещением и исполнением. В АЦК также интегрированы функции анализа заказа и контроля за его проведением. Данная система также позволяет отследить и рассчитать эффективность закупочной деятельности и при необходимости сформировать отчетную документацию (Рис. 1).

Благодаря АЦК, система госзакупок становится более прозрачной: ее становится проще контролировать, так как вся отчетность становится доступной для контролирующих инстанций в режиме онлайн. Но принцип независимости муниципалитетов остается неизменным, так как контрольно-проверочные мероприятия никак не влияют на ход закупок.

Осуществление данного контроля позволяет минимизировать риски возникновения несанкционированной кредиторской задолженности и предотвратить сверхлимитное заключение договоров.

Кроме того, при осуществлении контрольных полномочий Агентством государственных закупок Ульяновской области проверяется большой блок документов (документация, проекты контрактов, информация о заключённых контрактах) на достоверность вносимой информации заказчиками для размещения в Единой информационной системе в сфере закупок [2].



Рис. 1. Структура реализации контрольных мероприятий АЦК

Ежегодно позиции контроля увеличиваются – на сегодня это более 30 позиций по каждому документу. На рисунке 2 представлен макет формирования внутреннего информационно-аналитического портала «Открытого бюджета» Ульяновской области, разработанный Министерством финансов Ульяновской области.

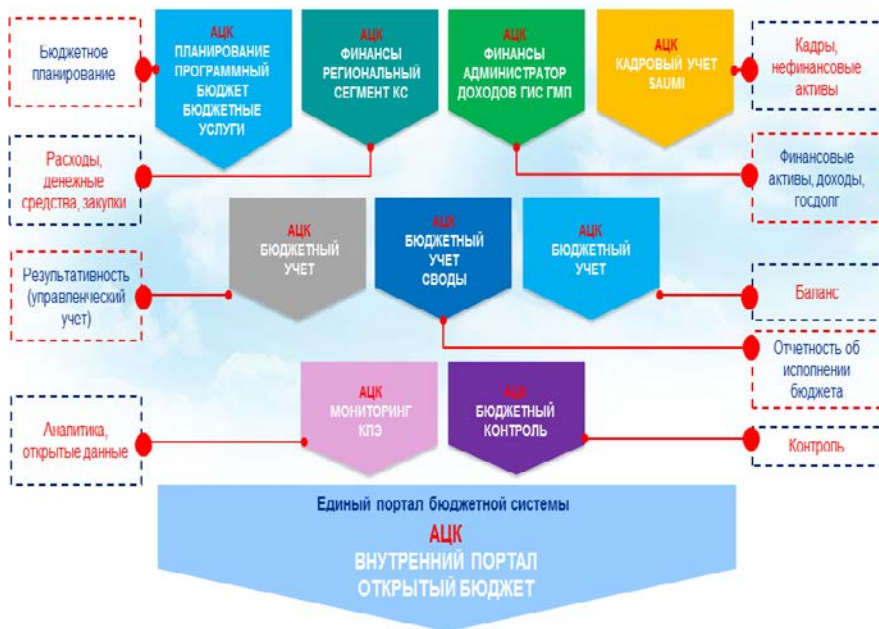


Рис. 2. Структура внутреннего информационно-аналитического портала «Открытого бюджета» Ульяновской области

Новый портал объединяет данные финансовых органов субъекта и муниципальных образований, органов государственной власти Ульяновской области, Федеральной налоговой службы, Росстата и Минфина России. Банк данных портала содержит информацию за несколько лет, что обеспечивает широкий ретроспективный анализ финансовых и социально-экономических показателей региона.

На портале собраны и удобно структурированы максимально подробные сведения о бюджетном процессе в Ульяновской области: параметры бюджета на 2018–2021 годы, сведения об исполнении консолидированного бюджета региона, межбюджетных отношениях, исполнении местных бюджетов, государственных программах и общественно значимых объектах, а также расходы областного бюджета в разрезе целевых групп, адресная инвестиционная программа Ульяновской области и другие показатели финансово-экономического развития.

Все данные на портале «Открытый бюджет Ульяновской области» представлены в виде инфографики и таблиц, что делает финансовую информацию доступной и понятной для всех желающих. Кроме того, аналитические данные Ульяновской области доступны в бесплатном мобильном приложении «iMonitoring».

Проведение постоянного мониторинга осуществления закупок на территории Ульяновской области, в том числе сбор, обработка, обобщение, систематизация, анализ и оценка информации об осуществлении заказчиками Ульяновской области закупок для государственных и муниципальных нужд (ежемесячно/еженедельно подготавливаются отчёты по закупкам, иные аналитические материалы).

В соответствии с постановлением Правительства Ульяновской области 13.11.2018 №551-П был подготовлен мониторинг закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных нужд Ульяновской области и размещён в ЕИС [3].

Во исполнение распоряжения Губернатора Ульяновской области от 07.08.2018 №915-р, распоряжение Агентства государственных закупок Ульяновской области от 05.06.2020 №10-р «Об обеспечении формирования и анализа сводного плана-графика» осуществляется мониторинг планов-графиков закупок заказчиков Ульяновской области. Подготовлена и размещена на сайте ul-goszak.ru аналитическая справка на предмет наличия в ЕИС планов-графиков закупок государственных заказчиков.

По результатам осуществления мониторинга планов-графиков заказчиков Ульяновской области в адрес исполнительных органов государственной власти Ульяновской области направлены 2 уведомления об отсутствии опубликованных в ЕИС в сфере закупок в соответствии с требованиями законодательства о контрактной системе планов-графиков подведомственных заказчиков. С помощью РИС АЦК-Госзаказ ежемесячно формируется сводный план-график государственных закупок.

Проведение правового анализа Агентством государственных закупок Ульяновской области проектов нормативных правовых актов муниципальных образований области, относящихся к сфере закупок в целях повышения эффективности правотворческой деятельности органов местного самоуправления муниципальных образований Ульяновской области подготовлено 113 заключений по муниципальным правовым актам.

За 2021 год Агентством государственных закупок Ульяновской области проведен мониторинг нормативных правовых актов 15 муниципальных образований Ульяновской области и направлены соответствующие рекомендации (замечания).

Агентство осуществляет взаимодействие с федеральным органом исполнительной власти по регулированию контрактной системы в сфере закупок, а также с иными федеральными органами исполнительной власти по вопросам закупок. В рамках указанного взаимодействия Агентством были подготовлены, обобщены и направлены аналитические материалы:

1) в Министерство финансов России по корректировке правил осуществления закупочных процедур, а также по урегулированию проблемных вопросов по применению национального режима (09.04.2021 №73-ИОГВ-21/118исх);

2) в Министерство юстиции России предложения по внесению изменений/дополнений в КоАП РФ применительно к сфере закупок (09.04.2021 №73-ИОГВ-21/119исх);

3) в Общероссийскую общественную организацию «Гильдия отечественных закупщиков и специалистов по закупкам и продажам» предложения по совершенствованию законодательства и подзаконных актов в сфере закупок (13.05.2021 №73-ИОГВ-21/147исх);

4) в Министерство промышленности и торговли России предложения по урегулированию вопросов применения национального режима в сфере закупок (17.06.2021 №73-ИОГВ-21/178исх);

5) в Министерство здравоохранения России предложения по урегулированию вопросов применения ценообразования в сфере закупок (01.07.2021 №73-ИОГВ-21/200исх);

6) в Общероссийскую общественную организацию «Гильдия отечественных закупщиков и специалистов по закупкам и продажам» предложения по совершенствованию законодательства и подзаконных актов в сфере закупок (29.09.2021 №73-ИОГВ-21/276исх).

Реализация Национальных проектов в Ульяновской области подлежит регулярному контролю и Агентство государственных закупок осуществляет мониторинг и представляет информацию по контрактам, заключенным конкурентными процедурами.

Национальные проекты – это новый инструмент социально-экономического развития России. Национальные проекты – система развития страны, предложенная президентом в 2018 году: в состав больших федеральных тематических блоков входят региональные проекты с заданными показателями результативности, по которым определяется эффективность работы.

Официально программу нацпроектов запустили в 2019 году на срок до 2024-го, в июле 2020 было принято решение отложить достижение ряда показателей до 2030 и скорректировать программу с учетом изменившихся обстоятельств. По докризисным прогнозам Министерства экономического развития, экономический рост в результате реализации нацпроектов уже с 2021-го года должен был составить 3% в год.

На рисунке 3 сведена вся информация по реализации Национальных проектов в Ульяновской области за 2021 год.

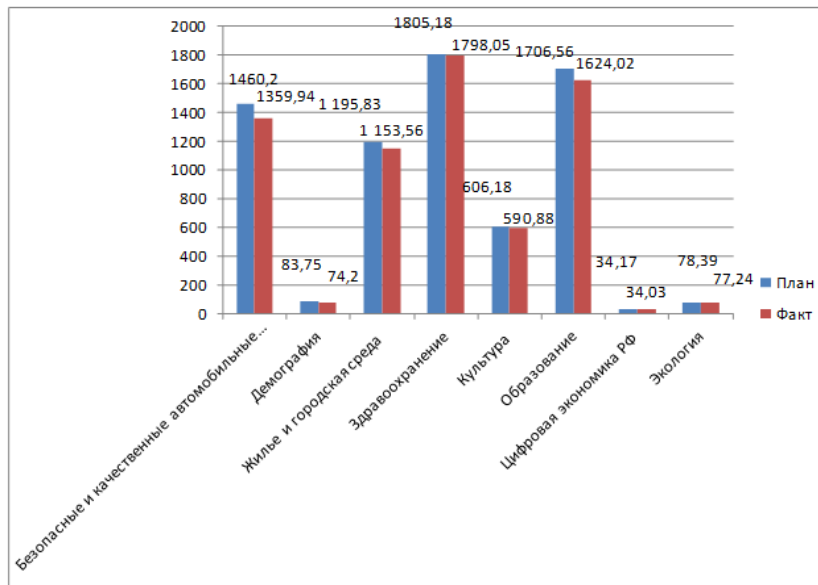


Рис. 3. Анализ осуществления расходов, заложенных на реализацию Национальных проектов в Ульяновской области, 2021 год

Анализ нам показывает, что за счет конкурентных закупок произошла экономия бюджетных средств в объеме 258,31 млн. рублей, в том числе:

- безопасные и качественные автомобильные дороги -100,26 млн. рублей;
- демография – 9,53 млн. рублей;
- жилье и городская среда – 42,26 млн. рублей;
- здравоохранение – 7,13 млн. рублей;
- культура -15,3 млн. рублей;
- образование -82,54 млн. рублей;
- цифровая экономика Российской Федерации – 0,14 млн. рублей;
- экология – 1,15 млн. рублей.

В 2021 году проводились следующие виды мониторинга:

- несостоявшихся закупок (ежемесячно);
- закупок в рамках национальных проектов (ежемесячно);
- объёма экономии по проведённым конкурентным процедурам (ежемесячно);
- закупок, осуществляемых через электронные магазины (ежеквартально)
- планов-графиков закупок заказчиков Ульяновской области (ежегодно), итоги которых направлялись всем заинтересованным лицам.

Проведение данных мониторингов позволяет всем участникам закупочного процесса увидеть объёмы таких закупок, выявить проблемные направления и оперативно принять меры по повышению их эффективности.

Список литературы

1. Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 N 44-ФЗ (последняя редакция).
2. Постановление Правительства Ульяновской области №6/139-П от 26.03.2020 «Об Агентстве государственных закупок Ульяновской области» (с изменениями на 19 ноября 2020 года) // <https://docs.cntd.ru/document/463733459/01.04.2022>.
3. Агентство государственных закупок Ульяновской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://goszakurki73.ru/> (дата обращения: 24.04.2023).
4. Рябова М.А. Контроль и ревизия / М.А. Рябова. – Ульяновск: Ульяновский государственный технический университет, 2011. – 238 с.
5. Рябова М.А. Экономические основы управления государственными и муниципальными закупками: учебное пособие / М.А. Рябова. – Ульяновск: ООО «Регион-Инвест», 2018. – 88 с.

Сафиуллина Ирина Петровна
канд. юрид. наук, доцент
Стяжкина Вероника Сергеевна
студентка
Рябова Татьяна Анатольевна
студентка

Казанский филиал ФГБОУ ВО «Российский
государственный университет правосудия»
г. Казань, Республика Татарстан

КОМПЛАЕНС ПРОВЕРКА БИЗНЕС-ПАРТНЕРА НА ПРЕДМЕТ САНКЦИЙ США: МИНИМИЗАЦИЯ САНКЦИОННЫХ РИСКОВ

Аннотация: в статье рассматриваются способы и механизмы, позволяющие снизить риски и издержки бизнеса в условиях применения к отдельным предприятиям и отраслям экономики вторичных санкций США. Исследование проведено на основе анализа нормативной правовой базы и санкционной политики Соединенных Штатов, изучены основания наложения вторичных санкций и их последствий, предложены необходимые этапы проверки контрагента на предмет нахождения в санкционном списке, с помощью которых можно построить эффективный санкционный комплаенс.

Ключевые слова: комплаенс проверка, вторичные санкции США, санкционный комплаенс, минимизация рисков.

Международные санкции продолжают оставаться мощным инструментом политического и экономического давления на страны, влияют на работу компаний. Введенные Соединенными Штатами Америки ограничения представляют угрозу для работы с партнерами, контрагентами, находящимися за рубежом.

Вторичные санкции введенные Законом о противодействии врагам Америки посредством санкций (Countering America's Adversaries Through Sanctions Act, CAATSA, 2017) [2] являются одним из значимых аргументом для российских компаний соблюдать санкционные требования и минимизировать свои санкционные риски.

Данные риски перестали быть гипотетическими с момента привлечения в 2019 году россиянина Олега Никитина по обвинению в нарушении санкционного режима США в отношении России. Согласно версии американского Минюста, Никитин получил заказ от российского правительства на покупку в США турбины для глубоководного бурения в Арктике, хотя поставки подобного рода оборудования запрещены в рамках секторальных санкций в 2014 году. В своей схеме он использовал ряд посредников для скрытия от производителя информации о конечном потребителе. В итоге предприниматель получил 28 месяцев тюрьмы и штраф в \$1 млн.

Помочь в минимизации потенциальных санкционных рисков в отношении контрагента может правильно выстроенный комплаенс.

Под санкционным комплаенсом понимается независимая система бизнес-процессов организации, направленная на выявление и минимизацию рисков, связанных с введенными санкционными ограничениями в отношении организаций, дочерних структур организации, клиентов, контрагентов, партнеров, вендоров, корреспондентов организации.

Для правильной выработки санкционного комплаенс необходимо изначально понимать на кого распространяются санкции США, касаются ли лица санкционные требования. Среди таких лиц можно выделить:

- юридические лица и их филиалы, зарегистрированные в США;
- физические лица или организации, физически находящиеся в США;
- граждане США или лица, имеющие вид на жительство США.

Важно помнить, что под санкционную юрисдикцию попадают абсолютно все операции в американской валюте (доллар) произведенные через банки США. Также санкционные требования касаются компаний, чей бизнес связан с приобретением американских товаров для их перепродажи санкционным лицам.

Если компания попадает под действие американских (или европейских) санкций, то ей необходимо разработать свою программу соблюдения санкций. Ознакомиться с санкционными требованиями, которые касаются организации можно на Сайте Министерства финансов США.

Следующий этап в построении эффективного комплаенс – наличие детально разработанной внутренней политики. Она должна быть построена на основе возможных рисков компании, обладать такими свойствами как четкость, детальность и адаптивность. У компании в целом должно быть понимание обязательств по соблюдению санкций, внутренней политики относящихся к бизнесу. Необходимо учитывать при разработке: тип бизнеса, юрисдикцию деятельности компании, характер и местонахождение контрагентов.

Руководство Минфина США создало рекомендации по построению санкционного комплаенс (A Framework for OFAC Compliance Commitments), куда включило 5 ключевых элементов.

1. Management commitment – приверженность руководства. Приверженность программам по соблюдению санкций со стороны руководства и их поддержка.

2. Risk assessment – оценка рисков. Определение рисков, связанных с конкретными клиентами, товарами и услугами, географическим местоположением, и принятие мер по исправлению ситуации.

3. Internal controls – внутренний контроль. Надлежащее наблюдение и своевременная реакция на изменения в законодательстве или деятельности компании.

4. Testing and auditing – контроль и аудиторские проверки.

5. Training – обучение. Это один из важнейших этапов. Для того чтобы внутренняя политика работала исправно, сотрудники должны быть обучены [3].

Что касается аудита, в зависимости от вида деятельности компании важно проводить анализ поставщиков и клиентов на предмет нахождения в санкционных списках. Немаловажно проверять и действующие договоры, чтобы своевременно определить есть ли у компании риски ввиду нахождения предмета договора под запретом, а банка контрагента в санкционном списке. В случае обнаружения риска необходимо незамедлительно понять под какие ограничения попадают упомянутые компании, товары и услуги, изданы ли в отношении них общие или специальные лицензии. Если при оценке влияния ограничений на договорные отношения оно велико, стоит искать возможные пути изменения или расторжения договора. Существенным этапом является изучение того, какая ответственность возможна при несоблюдении санкционных ограничений.

Чтобы снизить санкционные риски, на преддоговорном этапе рекомендуется: взять у контрагента письмо-заверение, что ни он, ни его контролирующие/аффилированные лица не находятся в списках; зафиксировать его обязательство сообщить в случае включения в санкционный список или возникновения угрозы такого включения.

На этапе заключения договора следует включить в текст санкционную оговорку, которая может быть сформулирована по типу indemnity – возмещение потерь (ст. 406.1 ГК РФ) или по типу representation – заверения об обстоятельствах (ст. 431.2 ГК РФ) [1]. Часть компаний включает подобные оговорки в договор или подписывает отдельным соглашением с контрагентом, если есть все разумные основания предполагать, что он или его аффилированное лицо будет включено в список.

Нами было проведено исследование возможных механизмов проверки контрагента на предмет нахождения в санкционном списке.

В связи с чем рекомендуем при проверке третьих лиц на воспользоваться санкционными списками, которые опубликованы на сайте регуляторов. На сайте OFAC [4] доступен поиск онлайн. Данный инструмент хорошо подходит, чтобы понять, находится ли лицо под санкциями или нет, но он не является достаточным при массовой проверке. Кроме того, при такой проверке не стоит забывать о «правиле 50%» [4], исходя которого следует, что важно изучать в том числе и структуру компании-контрагента, чтобы выявлять ее реальные связи.

Компаниям, которые действительно обеспокоены соблюдением санкционных требований, предпочтительней минимизировать свои санкционные риски следует осуществлять более качественную проверку при помощи специализированных средств. Таким средством могут выступать скрининговые решения, которые позволяют получить информацию по запрошенному лицу на предмет совпадения со всеми санкционными списками. Общепризнанным международным программным обеспечением служит World-Check. Среди российских, бесспорным лидером является расширение «Контур. Призма».

По результатам проверки формируется отчет, который обычно содержит ссылки на законодательство, на основании которого данное лицо попало в список. В случае, если контрагент находится в этом списке, то сотрудничество с ним можно назвать высокорисковым. От принятого решения зависит дальнейшая судьба компании, поэтому при его принятии стоит оценить все возможные опасности и убытки. И если, попадания под вторичные санкции компания допустить не может, то стоит окончательно отказаться от сотрудничества.

Комплаенс проверка позволяет заблаговременно оценить риски того или иного исхода, что имеет особую ценность в современных реалиях. С каждым новым ограничением, вводимым Штатами, происходит увеличение случаев банкротства, появляются поводы для конфронтации с партнером. В связи с этим следует проводить обязательные комплаенс-проверки клиентов и бизнес-партнеров для минимизации возможной опасности, в виде привлечения к ответственности за сотрудничество с подсанкционными лицами.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 №51-ФЗ (посл. ред.) // Собрание законодательства РФ. – 1994. – №32. – Ст. 3301.
2. Countering America's Adversaries Through Sanctions Act-Related Sanctions, CAATSA U.S. Department of the Treasury [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://congress.gov/115/plaws/publ44/PLAW-115publ44.pdf> (дата обращения: 15.01.2023)
3. A Framework for OFAC Compliance Commitments U.S. Department of the Treasury [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://home.treasury.gov/system/files/126/framework_ofac_cc.pdf // (дата обращения: 28.01.2023)
4. Office of Foreign Assets Control – Sanctions Programs and Information [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://home.treasury.gov/policy-issues/office-of-foreign-assets-control-sanctions-programs-and-information> // (дата обращения: 25.01.2023)

Сафонова Ангелина Алексеевна
студентка

Суетин Илья Николаевич

канд. пед. наук, д-р ист. наук, доцент, профессор

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный
педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

НЕТИПИЧНЫЕ ФОРМЫ ПРАВЛЕНИЯ

Аннотация: в статье рассматриваются нетипичные формы правления в современных государствах, причины их возникновения и становления. На примере существующих ныне стран проведена сравнительная характеристика нетипичных форм правления с традиционными.

Ключевые слова: государство, нетипичные формы правления, выборная монархия, теократия.

Формы правления государств современного мира вырабатывались на протяжении длительного промежутка времени на основе традиций, под воздействием политических факторов, исторических событий, жизненных ценностей и образа мыслей населения и др.

Принято считать, что классическими (традиционными) формами правления являются республики и монархии.

На данный период монархическая форма правления существует в 30 государствах мира, но стоит подчеркнуть, что 1/3 из них считаются странами с нетипичными формами правления (выборная монархия, коллективная монархия, патриархальная монархия, теократия, народная республика, монархическая республика, парламентская монархия и др.) [1].

Отличительной особенностью выборной монархии является то, что эта форма правления сочетает в себе черты как монархии, так и республики. Типичным примером выборной монархии является Малайзия. Главой государства в этой стране является вице-король, избираемый сроком на 5 лет из числа наследственных султанов. Вице-королем (как правило) становится старейшина, или тот, кто дольше всех находится на троне.

Коллективная монархия существует в Объединенных Арабских Эмиратах. Власть в этой стране сконцентрирована в руках особого органа – Совета Эмиров. С цикличностью в 5 лет проходят выборы председателя высшего совета. Этот орган обладает всей полнотой власти. Власть в этом государстве передается по принципу престолонаследия.

Образцом патриархальной монархии является Свазиленд, где титулом главы государства владеет вождь племени.

Разновидностью нетипичной формы правления является теократия. При данной форме монархии власть сосредоточена в руках главы церкви (например, Ватикан).

Форма правления, при которой естественным является то, что все действия правительства строятся на интересах и решениях голоса народа, именуется Народной республикой. Она сформировалась в XX веке. Такую форму правления ныне представляют: Китайская Народная Республика, Алжирская Народная Демократическая Республика, Лаосская Народная Демократическая Республика и др.

Монархическая республика встречается в странах Латинской Америки и Африки. Данная форма правления отличается от других форм тем, что президент в ней не меняется и имеет широкий круг полномочий.

Помимо тех форм, которые были указаны ранее и, которые можно отнести к тому или иному типу, существуют государства с признаками монархической формы правления, именуемой парламентской монархией. Наиболее ярким примером такой формы государства является Япония. Всеми полномочиями главы государства в этой стране обладает премьер-министр. Монарх же (император) осуществляет только представительские функции. Помимо этого, монарх не несет никакой юридической ответственности. В Конституции Японии есть следующее положение: «Император является символом государства и единства народа» [2].

Выделяют смешанную форму республиканского правления, которая сформировалась во второй половине XX века в Италии. Предпосылкой этому стали частые ротации в кабинете министров. Данные тенденции негативным образом отразились на политическом развитии страны. Власть пришлось видоизменить явные негативные признаки формы правления. Результатом этого стало создание своеобразного гибрида – смешанной республики.

К причинам, которые приводят к преобразованиям, относятся снижение государственных функций президента (главы государства) в республиках, введение правового положения назначения министров, наделение президента некоторыми независимыми полномочиями, повышение государственной роли главы государства. В настоящее время увеличивается число государств со республиканской формой правления смешанного типа: Россия, Португалия, Франция, Финляндия, Украина и др. [2].

Теократическая республика существует в Иране, где политическая и духовная власть сосредоточена в руках духовенства.

Не так давно существовал и такой вид нетипичной формы государства, где вся власть и ее полнота были сосредоточены в руках советов. Данный тип формы правления именовался как советская

республика. Сегодня нет ни одной советской республики. Но ярким примером данного типа республики в свое время являлся СССР.

Также необходимо рассмотреть вопрос о том, почему вообще существуют нетипичные формы государства и какова их природа.

Феномен развития нетипичных форм правления не остался без внимания критиков и ученых. Существуют различные позиции – от негативных (они искажают существо и значение существующих форм), до положительных (они соответствуют современным требованиям государства).

В настоящее время как таковых «чистых» или «правильных» форм государства становится все меньше. Этот феномен можно объяснить тем, что мировые процессы подвергнуты постоянным изменениям, они находятся в постоянном развитии, модернизации и эволюции. Те каноны, которые уже устоялись в качестве традиционных форм государства, могут не соответствовать тем реалиям, которые существуют в современных странах.

Не будет лишним отметить, что одним из факторов развития нетипичных форм государств наряду с классическими формами правления, является их слияние, что приводит к появлению новых признаков, которые не свойственны республикам и монархиям [2].

Феномен нетипичности подтверждает факт динамичности государственно-правовой практики, так как элементы государства и структурные формы непосредственно выражают изменчивость социальной реальности, в контексте которой они изменяются и развиваются [3].

Формирование нетипичных форм государства способствует созданию таких условий государственной политики, которая содействует наиболее функциональному становлению государства. Ожидается, что формирование нетипичных форм государств может благотворно воздействовать на взаимоотношения между органами государственной власти, повысить достойный уровень жизни населения.

В ходе исследования было изучена причина становления нетипичных форм правления, природа их развития. Исходя из этого можно прийти к выводу, что феномен развития нетипичных форм правления нормален, так как на это влияет множество факторов – от менталитета и ценностей народа до современных тенденций, глобализации и политической ситуации в государстве.

Список литературы

1. Галайдина О.С. Нетипичные формы правления современности / О.С. Галайдина // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. – 2013. – №4. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/netipichnye-formy-pravleniya-sovremennosti> (дата обращения: 10.03.2023).
2. Цуканов С.С. Современные нетипичные формы правления государством / С.С. Цуканов // Теория и практика общественного развития. – 2016. – №5. – С. 89–90.
3. Князев Д.А. Феномен «Нетипичности» в государственно-правовом развитии общества / Д.А. Князев // Юрист-Правовед. – 2010. – №3. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/fenomen-netipichnosti-v-gosudarstvenno-pravovom-razviti-obschestva> (дата обращения: 11.03.2023).

Сизова Арина Николаевна

студентка

Научный руководитель

Макарова Татьяна Анатольевна

канд. юрид. наук, доцент, декан

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

ПРОФИЛАКТИКА ДЕСТРУКТИВНОГО ПОВЕДЕНИЯ ПОДРОСТКОВ

Аннотация: в статье рассмотрена проблема увеличения числа несовершеннолетних с проявлением деструктивного поведения. Автор приходит к выводу, что вопрос снижения возраста уголовной ответственности остаётся открытым.

Ключевые слова: деструктивное поведение, девиантное поведение, профилактика.

Современные подростки имеют множество технических и социокультурных возможностей для саморазвития. Однако среди большого количества молодых ребят встречаются и те, кто направляет свою активность в сторону опасного и рискованного поведения. Количество подростков с деструктивным поведением в последнее время стремительно растёт. Зачастую такие ребята попадают на учёт в правоохранительные органы или оказываются на скамье подсудимых.

По статистике за начало 2022 года количество преступлений, совершенных лицами в возрасте от 14 до 18 лет сократилось, что, к сожалению, не отражает реальной картины совершаемых детьми противоправных деяний [1].

Пагубное влияние на подростков иногда оказывает среда, в которой происходит их личное становление. Широкое распространение среди современной молодежи получает так называемая «тюремная романтика». Подростки пристращаются к вредным привычкам и приобщаются к криминальным субкультурам. Ярким примером одной из таких является «Арестантское уголовное единство». Такое проявление среди подростков определяется как девиантное поведение [2].

Девиантным называется устойчивое поведение личности, отклоняющееся от наиболее важных социальных норм, причиняющее реальный ущерб обществу или самой личности, а также сопровождающееся социальной дезадаптацией. Основными видами девиантного поведения являются преступность, алкоголизм, наркомания, суицид, проституция, сексуальные девиации. Крайняя его форма – преступность, т.е. уголовно наказуемое правонарушение. В школах ведется специальная работа с детьми девиантного поведения, изучаются его причины, применяются профилактические меры [3, с. 5–6; 4, с. 205].

Отклоняющееся поведение занимает свою собственную нишу в ряду психических феноменов. В литературе термин «отклоняющееся поведение» нередко заменяется синонимом «девиантное» поведение [3, с. 5].

Деструктивное поведение – действия (словесные или практические), направленные на разрушение чего бы то ни было – мира, покоя, дружбы, соглашения, настроения, успеха, здоровья, физических предметов и т. д. Выражается как драчливость, нетерпимость, упрямство, грубость, ненависть, страх, паника по отношению к другому человеку, предмету, самому себе, отношению, делу, животным, природе и т. д. К деструктивному поведению относятся все формы девиантного и делинквентного поведения [4, с. 223].

Выявленное у несовершеннолетнего проявления деструктивного поведения позволяет начать своевременную работу с данной проблемой, что может предотвратить совершение подростком преступных действий или иных, приносящих вред ему и окружающим. Для этого необходимо понимать какие признаки могут указывать на то, что поведение несовершеннолетнего является отклоняющимся. Некоторыми из таких можно назвать: наличие ценностных установок аморального поведения, нарушение социальных норм, лживость, уклонение от общественного полезного труда, нарушение правовых запретов, поведение, отличающееся направленностью на получение удовлетворения или личной выгоды, манипулирование другими людьми.

Социально-отклоняющееся поведение развивается у подростков под влиянием определенных факторов (причин):

На общественном уровне: ослабление групповых связей, ценностно-идеологическая дезинтеграция, социально-экономическое и статусное неравенство.

На нормативно-правовом уровне: противоречивость социальных норм, дискриминация.

На межличностно-групповом уровне: маргинальность, негативное групповое влияние, дефицит групповой поддержки.

На деятельностном уровне: фрустрированная потребность в самореализации, незанятость, дефицит образования и культуры.

На семейном уровне: нарушенная или недостаточная роль семьи в социализации личности, потеря родителей, девиантное поведение семьи, низкий социальный статус семьи.

Воспитание подростка с деструктивным поведением совершается исключительно на основе взаимодействия подростка с социальной средой. В итоге цель воспитания будет таковой: формирование самопознания. Активность ребенка главным и существенным образом зависит от его мотивации.

На сегодняшний день общество обеспокоено тем, что все больше подростков попадают в поле зрения правоохранительных органов по причине проявления ими различных вариантов деструктивного поведения. При этом особо опасным в данном разрезе выступает, с одной стороны, нежелание несовершеннолетних следовать установленным нормам и правилам поведения, с другой стороны – невысокая результативность профилактических мер различных органов и служб, которые обязаны вести воспитательную работу среди подростков с целью снижения уровня возможных правонарушений со стороны последних [5].

Считаем целесообразным проводить первичную профилактику развития деструктивного поведения детей и подростков и развивать с раннего детства критическое мышление, что позволит избежать всплеска деструктивного поведения.

Под профилактикой деструктивного поведения понимается процесс по формированию у подростков устойчивого восприятия к трудностям, возникающим на пути их социализации. К этому процессу должны быть привлечены как родители, так и педагоги образовательных учреждений, в которых обучаются несовершеннолетние с признаками отклоняющегося поведения. Поэтому важно, чтобы учителя не только следили за осваиваемостью образовательной программы, но и за коммуникативностью детей с признаками или уже ярко-выраженным проявлением деструктивного поведения. Для этого школьными психологами должны проводиться различные тренинги и беседы, где в игровой форме подростки смогли бы проговорить свои проблемы в общении со сверстниками или родителями. Проблема, которая может возникнуть при данной работе – нежелание подростка пойти на контакт со взрослым, нежелание рассказывать о трудностях своего самовыражения в социуме и близком окружении. Для этого было бы неплохо создавать специализированные учреждения, где могла бы проводиться профессиональная работа с несовершеннолетними у которых уже четко прослеживается наличие девиантного поведения. В таких организациях ребят могли бы приобщить к полезным занятиям, которые отвлекли бы их внимания от пагубных пристрастий и плохих компаний.

Также необходимо начать усиленную борьбу с пропагандой асоциального образа жизни в социальных сетях и присоединение к преступным группировкам и субкультурам. Что позволило бы значительно сократить количество вступающих в данные организации подростков.

В последнее время учащаются случаи, когда противоправные действия совершаются лицами младше 14 лет, это говорит о том, что работу по выявлению деструктивного поведения необходимо начинать как можно раньше.

На данный момент вопрос снижения возраста уголовной ответственности остаётся открытым. Вследствие учащения случаев совершения лицами младше 14 лет противоправных действий тяжкого и средней тяжести вреда здоровью.

Список литературы

1. Новости регионов – Управление Генеральной прокуратуры Российской Федерации по Приволжскому федеральному округу [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://epp.genproc.gov.ru/web/proc_pvf/mass-media/news/news-regional (дата обращения: 30.03.2023).
2. Прокурор разъясняет: сайт Прокуратуры Приморского края [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://epp.genproc.gov.ru/web/proc_25/activity/legal-education/explain?item=55586426 (дата обращения: 03.04.2023).
3. Нефедова А.В. Психология девиантного поведения: курс лекций / А.В. Нефедова; Владимирский государственный университет им. А.Г. и Н.Г. Столетовых. – Владимир: Изд-во ВлГУ, 2015. – 76 с.
4. Безрукова В.С. Основы духовной культуры (энциклопедический словарь педагога) / В.С. Безрукова. – Екатеринбург, 2000. – 937 с.
5. Бережнова Д.Б. Выявление характерных признаков социально-паразитарного поведения подростков как задача деятельности девиантолога / Д.Б. Бережнова, А.О. Шевчик // Концепт. – 2016. – Т. 24. – С. 17–22 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://e-koncept.ru/2016/56405.htm> (дата обращения: 23.03.2023).

Тюляков Дмитрий Алексеевич

студент
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЮРИДИЧЕСКОГО КОНСУЛЬТИРОВАНИЯ

Аннотация: в статье будут рассмотрены стадии юридического консультирования, с помощью которой осуществляется помощь клиентам, психологические аспекты, которые необходимы для деятельности юриста. Проанализированы правила, согласно которым юристы должны осуществлять свои должностные полномочия в сфере юридического консультирования. Представлены результаты научных исследований, проводимых в сфере юридического консультирования.

Ключевые слова: юрист, юридическое консультирование, клиент, стадии, обращение, решение проблем.

Для наиболее правильного понимания данной темы, необходимо определить, что понимается под юридическим консультированием. Многие ученые под данным термином понимают работу юристов с людьми, которая непосредственна, направлена на разрешение различных правовых проблем, которые возникают в жизнедеятельности данных людей. Данная деятельность должна быть обязательно профессиональной, так как юрист должен давать достоверную информацию клиентам, которые к нему приходят.

Согласно многочисленным исследованиям, чтобы консультирование было наиболее эффективным, необходимо проводить его поэтапно, чтобы это позволили юристу предоставить профессиональные услуги по решению возникших проблем законными способами и дать варианты разрешения данных вопросов. Согласно многочисленной практике, при юридической консультации юрист должен наиболее эффективно анализировать всю информацию, которую ему предоставил клиент, чтобы в последующем выделить наиболее важные аспекты дела, проанализировать судебную практику по похожим делам, а также наиболее четко и доступно довести информацию до клиента и предложить ему возможные пути разрешения проблемы. Данные умения отражают специфику юридической деятельности в целом. Тем более что представитель заинтересован в достижении в рамках рассмотрения дела результата, отвечающего интересам представляемого [1, с. 137].

Стоит отметить, что стадии юридического консультирования не внесены в Федеральный закон «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации», но многие ученые их выделяют.

Рассмотрим указанные учеными стадии юридического консультирования:

Первая стадия заключается в первоначальном знакомстве с клиентом, которая является важной, так как в ходе нее можно будет составить индивидуальный портрет клиента, а также дает возможность самому юристу произвести благоприятное впечатление на клиента, продемонстрировать свои положительные качества и последовательно разобраться в проблемах клиента.

Вторая стадия заключается в помощи клиенту воспроизвести события в свободной форме. Данная форма предоставит клиенту возможность воспроизвести события своего дела без взглядов юристов. Также это позволит определить чувства клиента, а в последующем нейтрализовать психологические барьеры, чтобы развить взаимопонимание, доверие между юристом и клиентом.

Успешность данной стадии зависит от фиксации и преодоления юристом различных логических ошибок, которые допускаются клиентами.

Третья стадия заключается в установлении хронологии событий. Это позволит наиболее углубленно рассмотреть возникший вопрос, но юрист должен составить цепь событий согласно версии клиента и сравнить ее с официальным отчетом. Также юристу необходимо подвести клиента к важному событию, после которого случились определенные события дела.

Согласно исследованиям ученых в 70% случаев практически невозможно установить первоначальную точку отсчета, в связи, с чем происходит пропуск и путаница в хронологии событий.

Четвертая стадия заключается в изучении полученного информационного материала. В ходе данной стадии осуществляется анализ обстоятельств дела. На данной стадии в большинстве случаев юрист самостоятельно изучает материалы, но если консультация необходима сразу, то данное изучение проводится в присутствии клиента. Но юрист не должен пренебрегать данной стадией и, не стесняясь клиента проверить нормы права. Данные действия необходимо осуществлять, так как в настоящее время законодательство меняется ежедневно и не всегда удается уследить за этим. В случае если юрист пренебрежет этим и сделает упор лишь на свою память и опыт, это может привести к его ошибке и ущерб интересов клиента. Согласно исследованиям почти 40% обращений клиентов осуществляется в письменной форме. Многие юристы предпочитают, чтобы обращение осуществлялось в письменной форме, так как это позволит ему сохранить полученную информацию.

Пятая стадия заключается в выборе наиболее оптимального решения вопроса клиента. Юристу необходимо донести до клиента те действия или бездействия, которые он должен совершить, и также возможные правовые последствия данным действиям. Клиент должен принимать решения только после того, как он получит консультацию по своему делу.

Многие юристы стараются исключить обсуждение с клиентом возможностей исхода дела, так как в ходе данного обсуждения могут возникнуть новые обстоятельства, которые могут как положительно, так и отрицательно повлиять на исход дела. Но некоторые юристы этим пренебрегают и напротив стараются успокоить клиента и убедить его в том, что при любых обстоятельствах результат будет положительный.

Чтобы выяснить, кто из них окажется прав необходимо будет обратиться к действующему законодательству, которое будет регулировать действия профессиональных юристов. Например, рассмотрим такую профессию, которая может заниматься юридическим консультированием, как адвокат. Согласно Кодексу профессиональной этики адвокат, он не может гарантировать положительный результат выполнения поручения [2].

Поэтому наиболее правильным будет, если юрист не будет принимать решения о том или ином варианте решения вопроса клиента. Юрист в первую очередь обязан предложить клиенту несколько вариантов решения, возможные последствия за их принятие, чтобы клиент выбрал по какому пути ему предпочтительней идти. В этом случае ответственность будет нести клиент, а не юрист, хотя ответственность за правильность консультирования и разъяснения норм, безусловно, лежит на юристе. Данный вариант считается наиболее психологически целесообразным, так как клиент сам выберет путь решения вопроса и будет прилагать к его разрешению больше усилий, что поспособствует юристу в защите прав самого клиента.

Можно сказать, что помощь в принятии решения будет заключительным этапом юридического консультирования. Но все же выбор конечного решения лежит на клиенте и данный выбор должен быть осознан. Роль самого юриста заключается в помощи сделать выбор благодаря двум средствам: наиболее точное разъяснение правовых норм и возможные последствия результатов.

Шестая стадия заключается в определении путей реализации принятого решения. В ходе данной стадии юрист продолжает обсуждение с клиентом возможных вариантов действий, даже связанных с обращением в суд. Дальнейшее консультирование заключается в обсуждении конкретных действий по каждому варианту или по одному, выбранному клиентом. Данная работа зачастую требует новой встречи с клиентом, так как предполагается появление новой информации, новые разъяснения в случае появления ранее неизвестных обстоятельств. Все вышеперечисленные стадии юридического консультирования не являются исчерпывающими. Они позволяют получить общую информацию о деятельности в сфере юридического консультирования, о правилах и требованиях данной деятельности, с помощью которой осуществляется помощь обратившемуся клиенту.

Также стоит отметить, что работа в области юридического консультирования, безусловно, должна основываться на принципах честности, порядочности, профессионализма и взаимного понимания между юристом и клиентом. Грамотное профессиональное обращение с доверителем, основанное на знании закона и этических принципах адвокатской деятельности, позволяет отношения, которые будут способствовать формированию у клиента правильного понимания деятельности адвоката и желания дальнейшего сотрудничества по оказанию юридической помощи.

С учетом вышеизложенного объективно существует необходимость дальнейшего развития и совершенствования законодательства [3, с. 28], а именно предлагается внести изменения в Федеральный закон «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации», дополнив его статьей об обязательном соблюдении стадий юридического консультирования. Но данное изменение должно коснуться субъектов негосударственной системы бесплатной юридической помощи, так как субъекты государственной системы регулируются и другими нормативно правовыми актами. Это даст возможность минимизировать всевозможные ошибки, которые могут допустить юристы в процессе данной деятельности, тем самым обезопасив клиента, который пришел к ним на консультацию.

Список литературы

1. Гринь Е.А. Процессуальный и материальный аспекты представительства как правоотношения в гражданском судопроизводстве / Е.А. Гринь, Э.В. Градинар // *Аграрное и земельное право*. – 2022. – №1 (205). – С. 137–140.
2. Кодекс профессиональной этики адвоката: принят I Всероссийским съездом адвокатов 31.01.2003 // *Вестник Федеральной палаты адвокатов РФ*. 2017. №2.
3. Гринь Е.А. К вопросу об особенностях правового регулирования природопользования в агропромышленном комплексе / Е.А. Гринь // *Аграрное и земельное право*. – 2018. – №6 (162). – С. 24–28.

ОБСТОЯТЕЛЬСТВА, ВЛИЯЮЩИЕ НА ОЦЕНКУ РАЗМЕРА КОМПЕНСАЦИИ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА

Аннотация: *российское гражданское общество с развивающейся или развитой экономикой одним из главным условием благосостояния граждан считает заботу о личных и имущественных правах каждого. Жизнь, здоровье, честь, деловая репутация являются главным предметом защиты в любом правовом государстве. Автор полагает, что исследование темы размера компенсации морального вреда является неотъемлемым принципом защиты прав и охраняемых законом интересов граждан.*

Ключевые слова: *моральный вред, компенсация, размер компенсации, защита, потерпевший, причинение вреда здоровью.*

Согласно ст. 151 [1] и ст. 1101 [2] ГК РФ индивидуальные особенности потерпевшего, в контексте этих норм закона, должны быть доказаны методами, предусмотренными процессуальным законодательством, и приниматься во внимание при оценке уровня физических или моральных страданий потерпевшего при определении соответствующего размера компенсации морального вреда. Совокупность обстоятельств, при которых был причинен моральный вред, должен разграничиваться в зависимости от вида неимущественных благ, затронутых правонарушением. Некоторые из этих особенностей и обстоятельств являются общими для всех видов правонарушений. В этой связи, для каждого вида правонарушения может быть определен эквивалентный диапазон индивидуальных характеристик жертвы и заслуживающих внимания обстоятельств, которые влияют на оценку размера компенсации за причиненный моральный вред.

Размер компенсации морального вреда определяется судом в зависимости от характера причиненных потерпевшему физических и (или) нравственных страданий, а также степени вины причинителя вреда в случаях, когда вина является основанием возмещения вреда. При определении размера компенсации вреда должны учитываться требования разумности и справедливости. Характер физических и нравственных страданий оценивается судом с учетом фактических обстоятельств, при которых был причинен моральный вред, и индивидуальных особенностей потерпевшего (п. 2 ст. 1101 ГК РФ). Как разъяснено в п. 32 Постановления Пленума Верховного Суда от 26 января 2010 г. № 1 «О применении судами гражданского законодательства, регулирующего отношения по обязательствам вследствие причинения вреда жизни или здоровью гражданина» [3], при определении размера компенсации морального вреда суду с учетом требований разумности и справедливости следует исходить из степени нравственных или физических страданий, связанных с индивидуальными особенностями лица, которому причинен вред, степени вины нарушителя и иных заслуживающих внимания обстоятельств каждого конкретного дела.

Так, в случае тяжкого телесного повреждения, угрожающего жизни потерпевшего, характер повреждения должен быть существенным, поскольку в некоторых случаях физические и моральные страдания жертвы могут быть незначительными. Например, повреждение крупного кровеносного сосуда при своевременной медицинской помощи может не привести к значительной боли, а моральные страдания могут выражаться в кратковременных переживаниях в виде страха за жизнь, который был испытан до того, как непосредственная угроза жизни была устранена. В редких случаях может быть установлено, что у пострадавшего ниже или выше по сравнению с нормальным порог болевых реакций, что должно основываться на уменьшении или увеличении компенсации морального ущерба. Если виновнику ущерба удастся доказать, что боль вообще не причинила жертве никаких страданий, то в компенсации морального вреда будет отказано в связи с его отсутствием.

Тяжкий вред здоровью может принимать различные формы и быть связан с различными обстоятельствами. Когда вред здоровью выражается в прерывании, например, беременности, учитывается способность женщины рожать позже. В случае причинения вреда здоровью в виде прерывания беременности на размер компенсации морального вреда должно влиять такое обстоятельство, как прерывание беременности женщиной в прошлом по собственной инициативе и при отсутствии медицинских показаний.

Причинение такого вреда с особой жестокостью, пытками или истязаниями должно оказывать повышающее значение на размер компенсации морального вреда в случае причинения телесных повреждений. В случае смерти близкого родственника при определении размера компенсации необходимо учитывать особенности взаимоотношений конкретного родственника или члена семьи с потерпевшим. Необходимо учитывать такие обстоятельства, как степень родства, продолжительность совместного проживания (для членов семьи), возможность установления аналогичных родственных или семейных отношений в будущем. Следует также отметить, что каждый родственник пострадавшего будет иметь независимое право на компенсацию морального вреда.

При определении размера компенсации морального вреда, причиненного правонарушениями, порочащими честь и достоинство личности, заслуживающими внимания обстоятельствами являются характер и широта распространения порочащей информации, а также вытекающие из этого последствия, такие как распад семьи, перевод на нижеоплачиваемую работу, увольнение и т. д.

В случае рассмотрения размера компенсации морального вреда, причиненного незаконным лишением свободы либо содержанием под стражей, логично предположить, что моральные страдания потерпевшего (ей) из-за условий содержания, включая неизбежный контакт с соответствующим контингентом, будут меньше, чем у лица, впервые подвергнувшегося лишению свободы. Другие обстоятельства, влияющие на размер компенсации, в данном случае могут учитывать особенности содержания под стражей, например, несоблюдение установленной нормы содержания под стражей на одного заключенного, запугивание другими заключенными, и другие нарушения режима содержания под стражей.

При рассмотрении случаев нарушения врачебной тайны большое значение имеет характер заболевания пациента, а также последствия его разглашения (распад семьи, увольнение с работы, необходимость смены места жительства, обналичивание лекарственной терапии). Широкий круг лиц, которые получили или могут узнать информацию, составляющую личную или семейную тайну, имеет жизненно важное значение во всех случаях, связанных с нарушением права на личную и семейную тайну. Это подлежит обязательному судебному расследованию, а также ставит вопрос о том, принимает ли лицо необходимые меры для предотвращения получения третьими лицами информации, составляющей личную или семейную тайну. Факт добровольного раскрытия соответствующей информации потерпевшими следует рассматривать как причину для уменьшения размера компенсации или отказа в ее возмещении в полном объеме, в зависимости от объема и последствий раскрытия.

При причинении морального вреда в случае нарушении трудовых прав, в качестве индивидуальных особенностей потерпевшего, целесообразно учитывать возраст работника, состояние его здоровья, в случае женщины – состояние беременности. При заслуживающих внимания обстоятельствах необходимо учитывать последствия нарушения прав работника (болезнь, перерыв в учебе и т. д.), строгость дисциплинарного взыскания, наличие предыдущих санкций, опыт работы и репутация сотрудника в организации.

При определении размера компенсации морального вреда в случае нарушения неприкосновенности жилища следует иметь в виду, что действиями, нарушающими неприкосновенность жилища, может быть незаконный обыск, незаконное выселение, проникновение в квартиру против воли проживающих в ней людей, проникновение в квартиру в отсутствие хозяина, и другой. Из приведенного выше списка следует, что эти действия неравноценны с точки зрения причиненного морального вреда. Конечно, моральный вред был бы наибольшим в случае незаконного выселения из квартиры. Следует учитывать существенные и индивидуальные обстоятельства: наличие у потерпевшего другой квартиры, ущерб имуществу или здоровью в результате выселения, наличие в семье несовершеннолетних детей или пожилых людей, которые не могут позаботиться о себе, период восстановления нарушенных жилищных прав.

В случае, если интеллектуальная неприкосновенность лица нарушается в результате того, что подозреваемый, обвиняемый, потерпевший или свидетель принуждается к даче показаний следователем или лицом, проводящим расследование, с использованием угроз, вымогательства или других незаконных действий с целью определения размера компенсации, характера при угрозах, потенциальной угрозе для жертвы, необходимо учитывать продолжительность и интенсивность их применения.

К сожалению, анализируя судебную практику, суды зачастую проявляют формальный подход к определению размера компенсации морального вреда, не обосновывая с достаточной степенью достоверности присуждаемый размер компенсации анализом обстоятельств дела.

Автор полагает, что такой подход к определению размера компенсации морального вреда не в полной мере отвечает заявленным принципам защиты прав и охраняемых законом интересов граждан, и считает необходимым повышение уровня обоснованности судебного решения в данной проблематике.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 16.04.2022) // Собрание законодательства РФ. – 05.12.1994. – №32. – ст. 3301.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 01.07.2021, с изм. от 08.07.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022) // Собрание законодательства РФ. – 29.01.1996. – №5. – ст. 410.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 26.01.2010 № 1 «О применении судами гражданского законодательства, регулирующего отношения по обязательствам вследствие причинения вреда жизни или здоровью гражданина». // Российская газета. – №24. – 05.02.2010.

Хисматуллина Юлия Ринатовна
студентка

Научный руководитель

Лукашевич Светлана Владимировна

канд. юрид. наук, доцент, заведующая кафедрой

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»

г. Ульяновск, Ульяновская область

ПРЕСС-СЛУЖБА КАК СУБЪЕКТ ФОРМИРОВАНИЯ ИМИДЖА ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ

***Аннотация:** в статье рассмотрена роль пресс-служб правоохранительных органов в современное время. Проведен анализ и оценка работы сообществ ведомств на территории Ульяновской области, выявлены недостатки и рассмотрены варианты решения данных проблем, которые помогут создать благоприятный имидж среди сотрудников ведомств и привлечь новых кадров на службу.*

***Ключевые слова:** пресс-служба, правоохранительные органы, сообщества, имидж, авторитет, СМИ, общественное мнение, ведомство.*

Современные технологии не стоят на месте и сейчас практически каждая организация использует медиа для освещения своей деятельности. Правоохранительные органы не остались в стороне и в каждом ведомстве появилась своя пресс-служба, которая занимается освещением работы какого-либо органа. Данные пресс-службы работают на федеральном и региональных уровнях, такие отделы могут быть использованы для создания позитивного образа правоохранительных органов в глазах населения и привлечения новых кадров на службу.

Использование пресс-служб правоохранительными органами началось не так давно, так с 2011 года Управление по взаимодействию с институтами гражданского общества и СМИ МВД РФ активно начало вести социальные сети. Были заведены аккаунты в «Одноклассниках», «ВКонтакте» и «Ютуб», позже была налажена работа с блогерами. Такая работа позволило МВД стать надежным источником информации. Позже пресс-служба стала работать над имиджем сотрудников в СМИ, чтобы повысить его в глазах граждан, так как уровень доверия к полиции продолжал падать. Они считали, что медиа поможет изменить эту ситуацию и были правы. Результаты социологических опросов показали, что в 2021 году оценка деятельности МВД выросла до 45,4%.

На данный момент основными видами деятельности пресс-служб правоохранительных органов являются.

1. Информирование граждан о государственной политике в области обеспечения правопорядка и общественной безопасности, борьбы с преступностью, в том числе путем предоставления информации СМИ, исключая предоставление сведений, представляющих государственную, служебную и иную охраняемую законом тайну.

2. Организация взаимодействия ведомств со СМИ, органами государственной власти, избирательными комиссиями, общественными и религиозными объединениями, правозащитными организациями и гражданами по вопросам укрепления законности и правопорядка, поддержания авторитета и формирования объективной общественной оценки деятельности.

3. Изучение общественного мнения о деятельности ведомств региона самостоятельно или с привлечением иных организаций.

4. Пропаганда профессионального отношения к служению дела правопорядка и героизма сотрудников правоохранительных органов.

5. Организация и обеспечение взаимодействия ОВД со СМИ, в том числе путем создания режима делового партнерства и взаимного доверия со СМИ с целью объективного освещения в них деятельности ОВД.

6. Мониторинг СМИ с целью выявления информации о деятельности ведомств, своевременного прогнозирования информационных поводов и угроз, реагирования на них.

7. Разработка предложений по приоритетным направлениям развития информационного обеспечения. Сбор, анализ, обобщение и распространение информации о развитии общественно-политической, социально-экономической, межнациональной ситуации, межконфессиональных отношений, положении в области соблюдения прав человека в регионе, их влиянии на состояние общественного порядка.

8. Обеспечение гласности, прозрачности и открытости в работе правоохранительных органов.

В рамках написания данной работы были проанализированы социальные сети четырех правоохранительных органов Ульяновской области:

- 1) УМВД России по Ульяновской области;
- 2) Управления Следственного комитета по Ульяновской области;

- 3) Прокуратура Ульяновской области;
- 4) УФСИН по Ульяновской области.

После анализа и опроса специалистов в области медиа был составлен рейтинг качества работы групп в социальной сети «ВКонтакте». Лидирующее положение заняла группа УФСИН по Ульяновской области, второе место заняло сообщество УМВД, третье место поделили Следственный комитет Ульяновской области и Прокуратура Ульяновской области.

В результате оценки сообществ были выявлены следующие недостатки при ведении групп:

- 1) устаревший дизайн или полное отсутствие дизайна;
- 2) неправильное построение текста при написании постов;
- 3) внешняя непривлекательность групп;
- 4) отсутствие рубрик, направленных на правовое просвещение граждан;
- 5) нет представления «образа» сотрудника ведомства для построения позитивного имиджа среди населения.

Результаты опроса представителей молодежи Ульяновской области показали, что:

- 47% – не доверяют правоохранительным органам;
- 67% – считают, что грамотное ведение социальных сетей правоохранительными органами может повысить авторитет своей деятельности в глазах населения и улучшить имидж сотрудников ведомств;
- 84% – не подписаны на социальные сети данных ведомств;
- 68% – подписались бы на сообщества вышеперечисленных ведомств, если бы они велись в современном стиле.

Главная задача пресс-служб правоохранительных органов является обеспечение долгосрочного контакта между ведомством и целевой аудиторией, повышение доверия среди граждан и создание позитивного имиджа сотрудников.

Для реализации каждой задачи есть широкий спектр инструментов, которые можно использовать при ведении информационного сообщества. Например, для создания позитивного влияния на студентов-юристов можно создать специальные рубрики, которые будут направлены на данную целевую аудиторию. К таким можно отнести: анонсы мероприятий, вакансии, демонстрация рабочих моментов с целью повышения интереса к службе, видеоматериалы о службе в конкретном ведомстве.

Для целевой аудитории среди школьников Ульяновской области можно создать обучающий контент, направленный на правовое просвещение и привлечения внимания к сотрудникам правоохранительных органов. Для граждан, подписанных на сообщества популярностью, пользуются новости, анонсы мероприятий, полезные информативные посты о получении какой-либо государственной услуги (справка об отсутствии судимости) или о порядке процессуальных действий (как подать заявление или жалобу), рубрики с вопросами и ответами.

Среди факторов, снижающих авторитет правоохранительных органов граждане выделяют: низкий уровень общения с населением, бюрократизм, закрытость работы и бумажная работа. Для решения данных проблем так же можно использовать социальные сети.

С помощью постов, клипов и видеорепортажей есть возможность рассказать и показать, как работают ведомства в определенных ситуациях, публиковать методические пособия, отвечать на вопросы граждан в режиме онлайн и показывать, какую тяжелую и важную службу несут сотрудники правоохранительных органов.

После разборов сообществ правоохранительных органов Ульяновской области и выявления их недостатков, я сформировала следующие идеи для дальнейшего развития пресс-служб.

1. Создание и опубликования имиджевых интервью.
2. Проведения конференций для обсуждения актуальных вопросов в сфере создания и популяризации позитивного имиджа сотрудников ведомств.
3. Стажировка в течении учебного года для студентов, желающих развиваться в журналистике.
4. Пополнение рабочих кадров в отделы пресс-служб среди молодых специалистов.
5. Создание новых рубрик (дайджесты).
6. Коллаборации с другими ведомствами и студентами юридических направлений.
7. Создание и использование современного дизайна.
8. Грамотное построение постов, которые будут привлекать и удерживать внимание подписчиков.
9. Постоянное анализирование целевой аудитории и подстроение контента под нее.

В результате опроса выяснилось, что у молодежи есть интерес к подобного рода информации, они любят быть в центре новостных событий. Поменяв формат подачи материалов, увеличится активность среди молодежной аудитории, что поможет привлечь новые кадры в данные структуры. Правоохранительные органы должны вывести пресс-службы на новый уровень, идти в ногу со временем. Построить модель «для галочки» в отдельный институт в деятельности ведомства.

В современном мире СМИ играют определяющую роль в возникновении и развитии правовой культуры, уровня доверия среди граждан и именно от правильной работы пресс-службы зависит кадровая ситуация и дальнейшее развития ведомства. Поэтому от пресс-службы зависит формирование

имиджа правоохранительных органов, повышения позитивного общественного мнения, и в целом, формированию и приращению публичитного капитала.

Список литературы

1. ФЗ «О службе в органах внутренних дел Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» федер. закон от 30 ноября 2011 г. №342-ФЗ // Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
2. Крылова О.А. Пресс-служба как субъект формирования имиджа органов внутренних дел и руководителя / О.А. Крылова // Инновационная наука. – 2022.
3. Макушева О.Н. Политический PR как составляющая часть жизни общества / О.Н. Макушева, В.П. Анастасьин // Молодой ученый. – 2020. – №46 (336). – С. 135–1372.
4. Подобед Д.А. Пресс-служба. Связи с общественностью в органах власти: учеб. пособие / Д.А. Подобед, А.О. Катъкало, Д.А. Боброва. – Ростов н/Д.: ФГБОУ ВО РГУПС, 2016. – С. 109–111.
5. Официальный сайт МВД России. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://xnblaw.xnplai/reports/item/27024130/> (дата обращения: 19.04.2023).
6. Официальная группа УМВД по Ульяновской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://vk.com/umvd73/> (дата обращения: 19.04.2023).
7. Официальная группа Прокуратуры Ульяновской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://vk.com/ul_proc73/ (дата обращения: 19.04.2023).
8. Официальная группа СУ СК по Ульяновской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://vk.com/sk_ulin/ (дата обращения: 19.04.2023).
9. Официальная группа УФСИН по Ульяновской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://vk.com/ufsin_ulyanovsk_73/ (дата обращения: 19.04.2023).

Научное издание

**АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРАВА,
ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ**

Сборник материалов
V Всероссийской научно-практической конференции
студентов, аспирантов и молодых ученых с международным участием
(Ульяновск, 21 апреля 2023 г.)

Главный редактор *И.Н. Суетин*
Компьютерная верстка *М.С. Камчаткина*
Дизайн обложки *Н.В. Фирсова*

Подписано в печать 17.05.2023 г.
Дата выхода издания в свет 23.05.2023 г.
Формат 84×108/16. Бумага офсетная. Печать офсетная.
Гарнитура Times. Усл. печ. л. 34,86. Заказ К-1136. Тираж 500 экз.

Издательский дом «Среда»
428005, Чебоксары, Гражданская, 75, офис 12
+7 (8352) 655-731
info@phsreda.com
<https://phsreda.com>

Отпечатано в Студии печати «Максимум»
428005, Чебоксары, Гражданская, 75
+7 (8352) 655-047
info@maksimum21.ru
www.maksimum21.ru