Чувашский государственный институт культуры и искусств

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

Материалы
II Всероссийской научно-практической конференции
с международным участием

Бюджетное образовательное учреждение высшего образования
Чувашской Республики
«Чувашский государственный институт культуры и искусств»
Министерства культуры, по делам национальностей
и архивного дела Чувашской Республики

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

Материалы
II Всероссийской научно-практической конференции
с международным участием
(Чебоксары, 25 мая 2023 г.)

Чебоксары
Издательский дом «Среда»
2023

УДК 330(082)
ББК 65.011я43
С69

Рецензенты: **Самигуллин Эльдар Валиевич**, д-р экон. наук, профессор Кыргызского экономического университета имени М. Рыскулбекова, Кыргызская Республика
Радина Оксана Ивановна, д-р экон. наук, профессор Филиала ФГАОУ ВО «Южный федеральный университет» в г. Новошахтинске

Редакционная коллегия: **Фомин Эдуард Валентинович**, канд. филол. наук, доцент, заведующий кафедрой БОУ ВО «Чувашский государственный институт культуры и искусств» Минкультуры Чувашии

С69 **Социально-экономические процессы современного общества** : материалы II Всероссийской научно-практической конференции с международным участием (Чебоксары, 25 мая 2023 г.) / гл. ред. Э.В. Фомин; Чувашский государственный институт культуры и искусств. – Чебоксары: Среда, 2023. – 328 с.

ISBN 978-5-907688-35-3

В сборнике представлены статьи участников II Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, посвященные социально-экономическим процессам современного общества. В материалах сборника приведены результаты теоретических и прикладных изысканий представителей научного и образовательного сообщества в данной области.

Статьи представлены в авторской редакции. Ответственность за приведенные в исследовании экономические данные несут авторы.

© БОУ ВО «Чувашский государственный институт культуры и искусств» Минкультуры Чувашии, 2023
© Издательский дом «Среда», 2023

ISBN 978-5-907688-35-3
DOI 10.31483/a-10499

Предисловие

БОУ ВО «Чувашский государственный институт культуры и искусств» Минкультуры Чувашии представляет сборник материалов по итогам II Всероссийской научно-практической конференции с международным участием **«Социально-экономические процессы современного общества».**

В материалах сборника приведены результаты теоретических и прикладных изысканий представителей научного и образовательного сообщества в данной области.

По содержанию публикации разделены на основные направления:

1. Современные тенденции развития мирового сообщества.
2. Социально-экономические процессы в обществе.
3. Вопросы социально-экономической эффективности предприятий.
4. Правовые проблемы развития российской государственности.
5. Социально-экономическое развитие общества: исторический аспект.
6. Межкультурное пространство современной России
7. Проблемы социализации и профессионального становления личности.
8. Патриотическое воспитание молодежи в современном обществе
9. Социальные процессы в контексте глобализации.

Авторский коллектив сборника представлен широкой географией: городами (Москва, Санкт-Петербург, Владивосток, Волгоград, Екатеринбург, Елабуга, Казань, Калининград, Княгинино, Красногорск, Краснодар, Лениногорск, Липецк, Нижневартовск, Ростов-на-Дону, Рязань, Саратов, Ставрополь, Стерлитамак, Тула, Хабаровск, Чебоксары, Челябинск, Якутск) России и Республики Беларусь (Минск).

Среди образовательных учреждений выделяются следующие группы: академические учреждения (Академия права и управления Федеральной службы исполнения наказаний, Академия права и управления Федеральной службы исполнения наказаний, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ), университеты и институты России (Балтийский федеральный университет им. И. Канта, Волгоградский государственный университет, Государственный университет просвещения, Дальневосточный федеральный университет, Донской государственный технический университет, Казанский (Приволжский) федеральный университет, Казанский национальный исследовательский технический университет им. А.Н. Туполева-КАИ, Казанский юридический институт МВД РФ, Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина, Кубанский государственный университет, Липецкий государственный педагогический университет им. П.П. Семенова-Тян-Шанского, Московский государственный психолого-

педагогический университет, Нижегородский государственный инженерно-экономический университет, Нижневартовский государственный университет, Поволжский государственный университет физической культуры, спорта и туризма, Российский государственный университет правосудия, Российский университет дружбы народов, Российский университет кооперации, Ростовский государственный экономический университет (РИНХ), Ростовский юридический институт МВД России, Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет, Саратовский медицинский университет РЕАВИЗ, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова, Северо-Кавказский федеральный университет, Тихоокеанский государственный университет, Тульский государственный педагогический университет им. Л.Н. Толстого, Уральский государственный университет путей сообщения, Уфимский университет науки и технологий, Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Чувашский государственный институт культуры и искусств, Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова, Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет) и Республики Беларусь (Белорусский государственный университет).

Участники конференции представляют собой разные уровни образования и науки: доктора и кандидаты наук, профессора и доценты, аспиранты, студенты, преподаватели вузов, а также научные сотрудники.

Редакционная коллегия выражает глубокую признательность нашим уважаемым авторам за активную жизненную позицию, желание поделиться уникальными разработками и проектами, участие во II Всероссийской научно-практической конференции с международным участием **«Социально-экономические процессы современного общества»**, содержание которой не может быть исчерпано. Ждем Ваши публикации и надеемся на дальнейшее сотрудничество.

Главный редактор
канд. филол. наук, доцент, заведующий кафедрой
БОУ ВО «Чувашский государственный
институт культуры и искусств» Минкультуры Чувашии
Э.В. Фомин

ОГЛАВЛЕНИЕ

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО СООБЩЕСТВА

Замошников П.А. Тенденции развития мирового сообщества. Взгляд в будущее 10

Панфилова Е.А. Динамика восстановительного роста туристической индустрии 12

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ В ОБЩЕСТВЕ

Абрамов Д.З. Финансовый потенциал регионов как основа обеспечения устойчивого развития 17

Васильева И.А. Концептуальные положения экосистемного подхода к формированию устойчивых векторов роста регионов на основе цифровой трансформации 30

Гароян А.О. Характеристика региона как социально-экономической системы 34

Гиниатуллин А.А. К вопросу об институте юридического лица по законодательству Российской Федерации 45

Замошников П.А. Система образования и ее влияние на общество ... 48

Замошников П.А. Социальное развитие общества 50

Замошников П.А. Социальные процессы в контексте глобализации... 52

Замошников П.А. Экономические процессы в современном обществе .. 55

Иванова О.Е., Андрусенко А.С. Муниципальная система оценки качества образования: механизмы реализации 57

Иванова О.Е., Шаповалова О.Ф. Методы и механизмы управления развитием муниципальной системы образования 61

Копкин В.А., Долгинов А.Д. Анализ рынка маркетплейсов и выбор наиболее подходящего сервиса для продажи товаров 65

Королёв Д.А., Ломакина О.В. Анализ инновационного развития экономики России 68

Космина Р.В., Шеховцова А.В. Риски снижения налоговых поступлений в связи с проведением специальной военной спецоперации к демилитаризации и денацификации Украины 73

Манапов С.Ш., Ноздрин А.А., Булах Е.В. Классический и социальный либерализм: понятие, характеристики, сущность 77

Морева А.А., Фазулзянова И.И. Теоретические аспекты, применяемые при оценке уровня инновационного потенциала региона 83

Оливио А.П. Обзор космического мусора: воздействие на окружающую среду, риски и технологические решения для смягчения и предотвращения столкновений космических аппаратов 86

Панфилова Е.А., Казакова А.В. Цифровые инструменты маркетинга городов (на примере интерактивного туристического маршрута «Тебя окружают легенды Ростова») 96

Рогожкина Е.В., Баннова А.А. Юридические клиники в системе юридического образования 103

Чичекли М., Шутова Е.Д. Риски и их роль в обеспечении экономической безопасности в бизнес-системе 107

Шахова Е.С., Розенова М.И. Психопрофилактика трудностей социально-психологической адаптации в образовательной среде у подростков, выехавших из зоны военных действий 110

Шилоносова Н.В., Елисеева Е.Р. Анализ условий социально-экономического развития коммерческого профессионального спорта (на примере фигурного катания) 115

ВОПРОСЫ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

Аристов Д.С., Христофорова К.Д. Экономическое обоснование проекта внедрения интеллектуальной системы управления производством на предприятии молочной отрасли 121

Бородинова Н.А., Кульчитская В.В., Демьянов М.И., Такмазян А.С. Вопросы реализации и финансирования программ государственной поддержки агропромышленного комплекса 124

Вереялова Д.В., Никифорова О.С. Формирование имиджа театра «Станиславский.com» 128

Гордеева А.В., Семенко И.Е. Цифровизация в системе корпоративного управления 133

Гусев С.С. Выбор методического подхода к оценке устойчивого развития предприятий 136

Замошников П.А. Вопросы экономической эффективности предприятий 142

Золотова Д.В., Полюшко Ю.Н. Важность проведения финансового анализа по управлению деятельностью предприятия 144

Коновалов В.А., Рачек С.В. Альтернативные грузовые перевозки на малоинтенсивном направлении. 150

Коновалов В.А., Рачек С.В. Проблема железнодорожного транспорта на малоинтенсивном направлении 158

Коновалов В.А., Рачек С.В. Создание инфраструктуры как фактор существенного увеличения грузовой базы на малоинтенсивном направлении 150

Леонова Г.И. Тенденции развития химического комплекса РФ в условиях внешнего санкционного давления 159

Мамедова Д.Р., Тургаева А.А. Разработка контрольных механизмов с целью регулирования закупок по ФЗ №223 161

Меньшикова Е.А., Рачек С.В. Методы и инструменты совершенствования системы мотивации персонала 164
Петушкова Т.О., Куемжиева Е.Г. Документы неофициального («чернового») бухгалтерского учета как объекты судебно-бухгалтерской экспертизы 167
Сапожников Н.В., Конышева Е.В. Анализ бизнес-процессов энергосбытовой компании 170
Сапожников Н.В., Конышева Е.В. Использование возобновляемых источников энергии в производстве тепла 178
Сапожников Н.В., Конышева Е.В. Стратегии развития бизнеса по сбыту тепловой и электроэнергии 173
Юхлина Ю.А. Барьеры на пути к цифровой трансформации малого и среднего агробизнеса 179

ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ГОСУДАРСТВЕННОСТИ

Авраменко С.А. Основы профессиональной этики юристов и их влияние на качество юридического консультирования 184
Арестов А.В., Куликов А.В. Преступления в сфере компьютерной информации: проблемы квалификации преступных деяний по статьям 272 и 273 УК РФ 188
Василец Н.А., Зарубин Е.Р. Правовые аспекты подготовки и оформления договоров в юридическом консультировании 192
Васильев А.М., Жиглова М.А. Ключевые различия между помилованием и амнистией 195
Васильев А.М., Жиглова М.А. Современные тенденции развития уголовно-правовой политики в Российской Федерации 198
Васильев А.М., Михайлова Д.В. Судебный штраф и судимость: критерии соотношения и разграничения 201
Иванов Н.Н. Проблемы противодействия коррупции в органах исполнительной власти 205
Иванов Н.Н., Устюжанина С.В. Основные аспекты защиты интеллектуальных прав 207
Лихачевская В.С., Колтышева В.В. Профессиональная этика адвоката при проведении юридического консультирования 210
Мелик Д.Д. Роль юридического консультирования в процессе решения споров и разрешения конфликтов 212
Надршина Л.Р., Надршина А.Р., Юн Л.В. Источники науки муниципального права: актуальные проблемы 216
Нигоева А.Р., Глашева С.М. Профессиональная этика юриста при проведении юридического консультирования 218
Петрак Н.А., Куликов А.В. Преподаватель и врач как субъекты должностных преступлений 222

Саркисян В.Г., Галстян А.Э. Вопросы доказывания по делам, возникающим из наследственных правоотношений 228

Синдей А.Д., Малкина В.В. Психологические аспекты юридического консультирования 231

Угольков И.А. Военные суды в социальной структуре общества 234

Уткин Д.С., Литвин В.В. К вопросу об оказании бесплатной юридической консультации работодателям, заключившим трудовой договор с несовершеннолетними лицами 236

Черкасова Е.С. Проблемы уголовного наказания в Российской Федерации 239

Черкасова Е.С., Молчанов Т.Д., Кадушкин С.К. Административная ответственность юридических лиц за нарушение миграционного законодательства 243

Шавлохов А.К., Солдатова Е.А. Теоретический аспект понятия «национальная безопасность» и ее ключевые компоненты 247

Шалагин А.Е., Шалагин И.А. «Беловоротничковая» преступность: понятие, признаки, общественная опасность 252

Эминов М.Н. Роль и сущность адвокатской тайны 256

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ОБЩЕСТВА: ИСТОРИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

Василевская В.Э. Социально-экономическая модернизация Китая: от прошлого к настоящему 259

Замошников П.А. Экономическое развитие общества 263

МЕЖКУЛЬТУРНОЕ ПРОСТРАНСТВО СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Можеевская А.Е., Хайруллина М.В. Информационное сопровождение иностранных абитуриентов/студентов в академической среде российского университета 266

Речина Я.А., Балобанова К.А., Абасова А.Р., Шайхлисламов А.Х. Вологодская роспись по дереву: история ремесла, особенности техники и её традиции 272

Шостак У.Ю. Особенности зарубежного и русского панк-рока 274

ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛИЗАЦИИ И ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СТАНОВЛЕНИЯ ЛИЧНОСТИ

Белая М.А., Коджаспиров А.Ю. Проблемы развития профессиональных намерений старшеклассников из неблагополучных семей 277

Володина П.С., Косыгина Е.А. Игровая деятельность как средство формирования навыков социального взаимодействия у дошкольников с задержкой психического развития 282

Замошников П.А. Проблемы профессионального становления личности 284

Коваленко С.М., Андрющенко Ю.В. Динамика социокультурной среды как фактор формирования личности 286

Коваленко С.М., Андрющенко Ю.В. Проблемы социализации становления личности 288

Шарафутдинов Г.Р. Особенности обучения иностранному языку в вузе в контексте личностно-ориентированного образования 291

Штерц О.М. Признаки эмоционального выгорания у педагогов ... 295

ПАТРИОТИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ МОЛОДЕЖИ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ

Идрисов И.С., Целищева З.А. Опыт противодействия экстремизму в городе Нижневартовске 298

Кузькин А.П., Лаврентьев М.В. Мологское воспитательно-исправительное заведение для несовершеннолетних правонарушителей в Российской империи (1909–1912 гг.) 302

Щербакова В.А., Кульчитская В.В., Богославцева Л.В. Патриотическое воспитание как элемент образовательного процесса и развития молодежи 305

ВЛИЯНИЕ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ НА АКТИВНОСТЬ ОБЩЕСТВА

СОЦИАЛЬНЫЕ ПРОЦЕССЫ В КОНТЕКСТЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Архипова А.А., Гасникова С.Ю. Реализация региональных государственных программ как основной фактор влияния на социальную политику в ХМАО–Югре 309

Большакова А.С. Этика видимости в контексте постпаноптического общества З. Баумана 315

Волков Г.Ю. Минимизация деструктивной роли экзогенного фактора в обеспечении экономической безопасности России 324

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО СООБЩЕСТВА

Замошников Пётр Анатольевич
студент
ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО СООБЩЕСТВА. ВЗГЛЯД В БУДУЩЕЕ

Аннотация*: в статье «Тенденции развития мирового сообщества: взгляд в будущее» рассматриваются ключевые тенденции, определяющие развитие мирового сообщества. В контексте глобальной взаимосвязанности, усиления роли международных организаций, подхода к устойчивому развитию, укрепления гражданского общества и участия развивающихся стран в статье подчеркивается важность сотрудничества, взаимопонимания и взаимозависимости для эффективного решения глобальных проблем. Она также обращает внимание на необходимость развития институтов и механизмов сотрудничества, а также учета технического прогресса и его социальных последствий. Автор приходит к выводу, что только объединив усилия и стремясь к общим целям, мы сможем создать лучшее будущее для всех жителей планеты.*

Ключевые слова*: мировое сообщество, тенденции развития, международное сотрудничество, международные организации, устойчивое развитие, гражданское общество, развивающиеся страны, глобальные вызовы, технологический прогресс, взаимозависимость, социальное равенство, инновации, межгосударственные договоренности, справедливое развитие.*

В современном быстро меняющемся мире невозможно отрицать важность международного сотрудничества и развития мирового сообщества. Все больше стран и народов осознают, что проблемы, с которыми мы сталкиваемся, носят глобальный характер и требуют совместных усилий для их решения. В этой статье мы рассмотрим несколько ключевых тенденций, которые определяют развитие мирового сообщества в ближайшем будущем.

С развитием технологий и коммуникационных сетей мир становится все более взаимосвязанным и взаимозависимым. Интернет и социальные сети позволяют нам мгновенно обмениваться информацией и идеями, а транспортные средства делают путешествия между странами более доступными и быстрыми. Это приводит к расширению культурного обмена, экономического взаимодействия и международного сотрудничества в различных областях.

Международные организации, такие как Организация Объединенных Наций (ООН), Всемирная торговая организация (ВТО) и другие, играют все более важную роль в регулировании глобальных проблем. Они

способствуют сотрудничеству между странами, разрабатывают стандарты и рекомендации по различным вопросам, включая экономику, окружающую среду, права человека и международную безопасность. Развитие этих организаций и усиление их роли помогают создать более стабильный и справедливый мир.

В последние годы устойчивое развитие стало одной из ключевых целей мирового сообщества. Устойчивое развитие означает обеспечение сбалансированного прогресса в экономической, социальной и экологической сферах с учетом потребностей нынешнего и будущих поколений. Мировое сообщество все больше осознает, что невозможно достичь долгосрочного процветания без учета окружающей среды и социальной справедливости.

В рамках этой тенденции страны и организации мирового сообщества ставят перед собой цели по сокращению выбросов парниковых газов, развитию возобновляемых источников энергии, борьбе с изменением климата и защите природных ресурсов. Все больше государств принимают меры по сокращению использования пластика и других вредных материалов, а также по защите биоразнообразия и восстановлению экосистем.

Гражданское общество играет важную роль в развитии мирового сообщества. Неправительственные организации, активисты и простые люди все больше влияют на формирование глобальной повестки дня и привлекают внимание к таким вопросам, как права человека, борьба с неравенством, бедностью и коррупцией. С помощью социальных сетей и других средств коммуникации гражданское общество обеспечивает осведомленность, активизирует дискуссии и стимулирует изменения в обществе.

Развивающиеся страны становятся все более активными на международной арене. Они стремятся увеличить свой экономический потенциал, укрепить свое геополитическое положение и повысить уровень жизни своих граждан. Развивающиеся страны активно привлекают иностранные инвестиции, развивают свои инновационные и технологические секторы, а также играют активную роль в решении глобальных проблем, таких как борьба с бедностью, голодом и неравенством.

Тенденции развития мирового сообщества указывают на растущую потребность в сотрудничестве, взаимопонимании и взаимозависимости. Глобальные вызовы, такие как пандемии, изменение климата, терроризм, миграция и экономические кризисы, требуют скоординированных действий со стороны всех государств и действующих лиц на международной арене.

Чтобы эффективно решать эти проблемы, мировое сообщество должно продолжать развивать свои институты и механизмы сотрудничества. Повышение эффективности международных организаций, укрепление межгосударственных соглашений и заключение новых соглашений становятся необходимостью.

Важно создать пространство для открытого диалога, взаимного уважения и взаимопонимания между различными культурами и нациями.

Технический прогресс также играет значительную роль в развитии мирового сообщества. Инновации в области коммуникаций, транспорта, энергетики и медицины продолжают менять нашу жизнь и предоставляют новые возможности для сотрудничества и развития. Однако важно обеспечить, чтобы технологический прогресс и цифровизация не привели к

углублению неравенства и раскола в мировом сообществе. Необходимо разработать политику и механизмы, которые будут учитывать интересы всех стран и обществ, чтобы гарантировать справедливое и устойчивое развитие.

В заключение следует отметить, что тенденции развития мирового сообщества указывают на необходимость сотрудничества, устойчивого развития и активного участия всех действующих лиц. Глобальные вызовы требуют глобальных решений, и только объединив наши усилия, мы сможем справиться с ними. Надежда на мир и процветание заключается в тесном сотрудничестве, взаимном уважении и стремлении к общим целям. Только тогда мы сможем создать лучшее будущее для всех жителей планеты.

Список литературы

1. Капелюшников Р. Основы экономики / Р. Капелюшников. – 2019. – С. 22–24.
2. Уварова Е. Мировая экономика и международные экономические отношения / Е. Уварова. – 2019. – С. 56–59.
3. Аксенова Т. Экономические процессы и мировая экономика / Т. Аксенова. – 2015. – С. 43–49.

Панфилова Елена Анатольевна
канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Ростовский государственный
экономический университет (РИНХ)»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

ДИНАМИКА ВОССТАНОВИТЕЛЬНОГО РОСТА ТУРИСТИЧЕСКОЙ ИНДУСТРИИ

Аннотация*: в статье определяется специфика восстановительного роста индустрии туризма. Автором определяются количественные и качественные параметры развития международного туризма на современном этапе, что дает возможность более комплексно рассмотреть динамику туристической отрасли.*

Ключевые слова*: туристическая индустрия, международный туризм, восстановительный рост туризма, неравномерность восстановительного роста туризма.*

Рынок туристических услуг – одна из самых гибких и непостоянных сфер, зависящих от сезонных колебаний и политических условий и стране и мире в целом. Развитие туристической отрасли обладает мультипликативным эффектом, что говорит о ее важности и необходимости при формировании валового внутреннего продукта, а также улучшении качества жизни населения [1].

Пандемийный кризис 2020–2021 гг. затронул практически все сферы деятельности человека, но особенно пострадала индустрия туризма. Пандемия привела к радикальным решениям о закрытии государственных границ и приостановке международных рейсов с 27 марта 2020 года, что привело к резкому падению национального дохода. Фактически международный туризм на какое-то время прекратил свое существование [2].

Кроме того, пандемийный кризис существенно изменил ландшафт функционирования индустрии туризма, и дело не только в сокращении международных туристических прибытий, но и в изменении рыночных параметров данной отрасли. Так со стороны спроса изменилась направленность предпочтений туристов; ориентация на сохранение безопасности здоровья, приоритетность комфортности и санитарно-гигиенических условий.

Туристическая индустрия, поставленная на «паузу» в пандемийный период, предстоит измениться и в новых ожиданиях для потребителей и в новых видах туристических услуг со стороны предложения и государственных мер поддержки отрасли. Однако политизация международного туризма и санкционные ограничения действуют на динамику восстановительного роста данной отрасли [3].

В этой связи целесообразно рассмотреть динамику восстановительного роста туристической индустрии, который идет неравномерно, как в международных, так и национальных координатах развития.

Динамика международных туристических прибытий с 2000–2020 гг. в мире и РФ (млн чел.) отражена на рис. 1 [4].

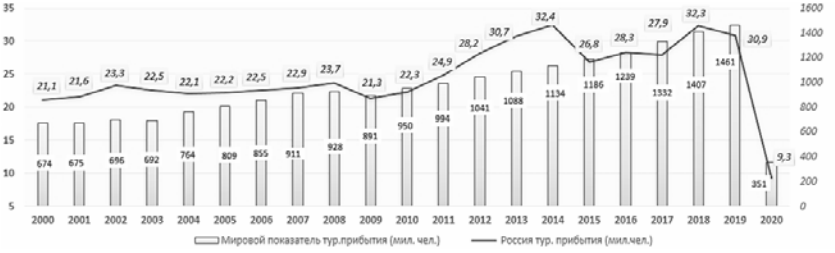


Рис. 1. Динамика международных туристических прибытий с 2000–2020 гг. в мире и РФ (мил. чел.)

Как видно из рис. 1. динамика международных прибытий в мире с 2000 г. – 674 млн чел. увеличилась на 787 млн чел. в 2019 г. – 1461 млн чел. что составило примерно 20,7% от числа всех жителей планеты. Это самый высокий уровень международных туристических прибытий за всю историю развития туристической отрасли. В тоже время 2020 г. ознаменовался самым большим спадом в туристической индустрии более чем на 1,1 миллиард международных туристических прибытий до уровня 351 млн чел,, что составило падение международных туристических прибытий на 75,8% по сравнению с 2019 годом. В 2000 г. в РФ падение туристических прибытий составило 70% по сравнению с 2019 г., что ниже, чем в мировой индустрии гостеприимства и туризма, но является существенным для данной отрасли.

Потеря общей экспортной выручки от международного туризма связи с пандемийными ограничениями в 2020 году составила в размере 1,0 трлн долларов США. В среднем по миру обанкротилось 47% туристических организаций. Доля туризма в мировом ВВП с 10,3% в 2019 году сократилась вдвое до 5,3% в 2020 г. рис. 2 [4].

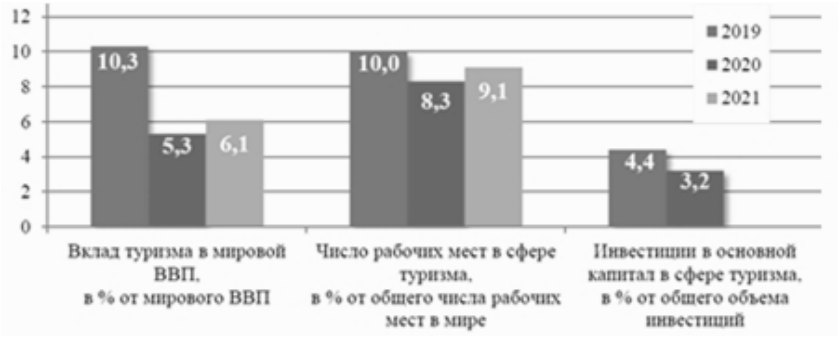


Рис. 2. Параметры мирового рынка туристических услуг 2019–2021 гг. (%)

Восстановительный рост туристической индустрии идет неравномерно, но все же присутствует. С 2020 по 2021 спад с −75,8% сократился до -66% международных туристических прибытий, т.е. на 9,8%, что связано с сохранением пандемийных ограничений для туристов во многих странах мира.

В тоже время на начало 2022 года приходится ослабление пандемийных ограничений и в международном туризме начинается более уверенно сокращаться кризисный разрыв 2020 года.

Так, международные туристические прибытия в 2022 увеличились на 172% в январе–июле 2022 года по сравнению с 2021 годом, но остались на 27% ниже уровня 2019 года – рис. 3 [4].

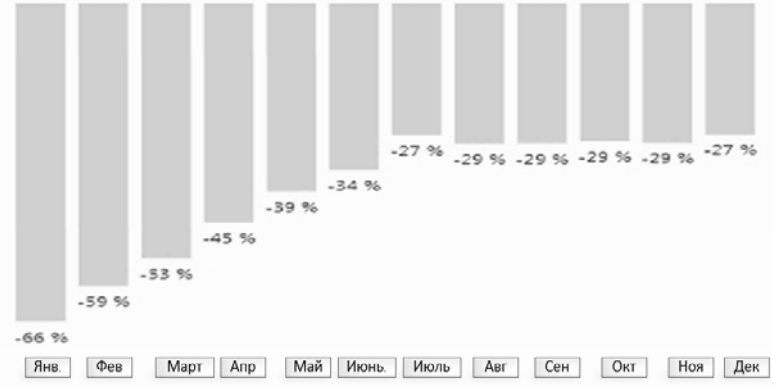


Рис. 3. Восстановительный рост международных туристических прибытий в 2022 году по сравнению с 2019 г. (по месяцам), %.

Как видно из рис. 3 за 2022 год мировой туризм восстановился на 39%, что на треть больше, чем годом ранее в 2021 году. В среднем по миру в 2022 и начало 2023г. уровень восстановления туристической отрасли составляет до 73% от докризисного уровня международных туристических прибытий.

Геополитическая напряженность, ведущая к нестабильности на всех рынках, в том числе и в сфере туризма, диктует необходимость проявлять большую гибкость при учете форс-мажорных факторов, вызывающих напряжение, как со стороны спроса, так и предложения туристических услуг

Однако 2022 год принес неравномерный рост туристической индустрии, в некоторых регионах, где он выше средних мировых значений. Так островном государстве Сент-Люсия восстановительный рост составляет – 89%, Мальдивы – 88%, Коморы – 83% от докризисного уровня – рис. 4 [4]

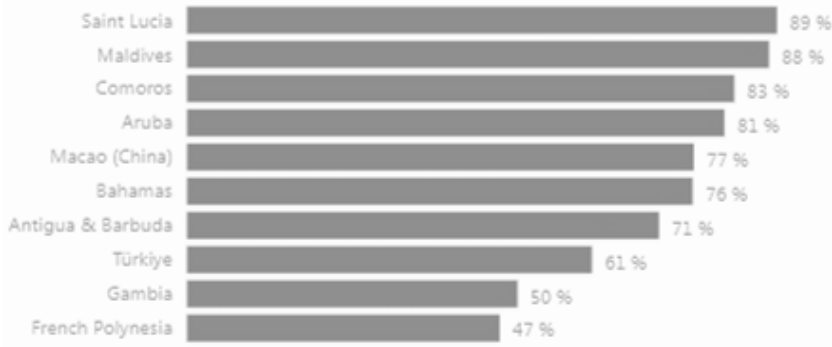


Рис. 4. Неравномерный восстановительный рост туризма в различных регионах мира, 2022 г. (%)

Неравномерность падения туристической отрасли, так и неравномерность его выставления сказалось на доле сферы путешествий и туризма в ВВП (%) различных стран – рис. 5 [4]

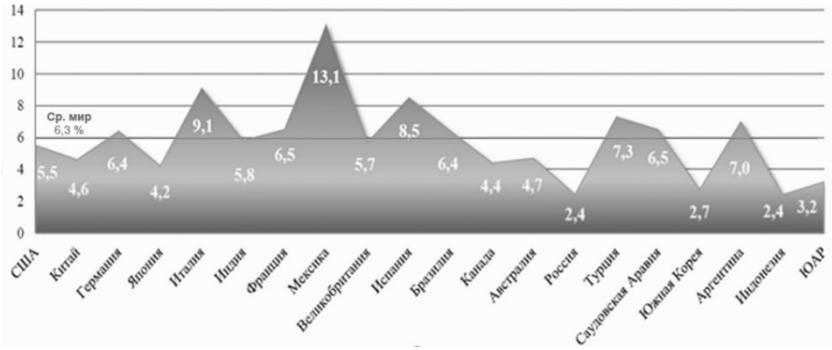


Рис. 5. Доля сферы путешествий и туризма в ВВП стран в 2021 г., %

Как видно из рис. 5 – выше среднемировой доли туризма 6,3% в 2021 году находятся такие страны как – Германия (6,4%), Италия (9,1%), Франция (6,5%), Мексика (13,1%), Бразилия (6,4%), Испания (8,5%),Турция (7,3%), Саудовская Аравия (6,5%), Аргентина (7%), Россия (2,4%).

Несмотря на невысокую доля российского туризма в ВВП страны, однако восстановление гостиничного сектора в 2022 составляет 80% ночевок от 2021 г., а рост турпотока на 94,3% [5]

Таким образом, рассмотрев современное состояние мирового рынка туристических услуг можно сделать следующие выводы:

− во-первых, до пандемийного кризиса число туристов и путешественников в мире составляло 1,5 млрд человек, что сопоставимо с 20% всех жителей Земли, а доля туротрасли в мировом ВВП составляла 10,3%, это самый высокий показатель за всю историю развития международного туризма;

− во-вторых, в период пандемийного кризиса (2020–2021) в мировой индустрии гостеприимства и туризма туристический поток из 1,5 млрд сократился более чем на 1,1 млрд международных туристических прибытий до уровня 351 млн, что составило падение турпотока на 75,8% по сравнению с 2019 годом. Доля туризма в мировом ВВП с 10,3% в 2019 году сократилась вдвое до 5,3% в 2020 г. В 2000 г. в РФ падение туристических прибытий составило 70% по сравнению с 2019 г., это ниже, чем в мировой индустрии туризма, но является существенным для данной отрасли;

− в-третьих, в среднем по миру в 2022 уровень восстановления туристической отрасли составляет до 73% от докризисного уровня международных туристических прибытий (2018 г.), но восстановительный рост идет неравномерно по регионам и странам в некоторых выше, чем по миру, прежде всего небольших туристических государств (Сент-Люсия – 89%, Мальдивы – 88%, Коморы – 83%). В РФ восстановление гостиничного сектора в 2022 г. составляет 80%, а рост турпотока на 94,3%;

− в-четвертых, восстановительный рост туристической индустрии хоть и неравномерен, но идет быстрее, чем ожидалось, поэтому туристической индустрии предстоит измениться в новых ожиданиях для потребителей и в новых видах туристических услуг со стороны предложения, а также государственных мер поддержки отрасли.

Список литературы

1. Панфилова Е.А. Индустрия гостеприимства как структурный элемент сервисной экономики / Е.А. Панфилова, А.Е. Шарапова // Аллея науки. – 2018. –№1(17). – С. 566–573.

2. Дементьев В.С. Динамика въездного и выездного туризма в России в период 2014–2022 гг. / В.С. Дементьев, А.А. Андреев // Псковский регионологический журнал. – 2023. – №19(1). – С. 56–72.

3. Буторов С.А. Политизация международного туризма в условиях кризиса отношений с Западом / С.А. Буторов, А.С. Буторов // Вестник Московского государственного университета культуры и искусств. – 2023. – №1(111). – С. 122–129.

4. Сайт Всемирной туристской организации ООН [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.unwto.org. (дата обращения 15.05.2023).

5. Сайт Росстата [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://rosstat.gov.ru/statistics/turizm(дата обращения 15.05.2023).

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ В ОБЩЕСТВЕ

Абрамов Дмитрий Захарович
аспирант
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»
г. Волгоград, Волгоградская область

DOI 10.31483/r-106807

ФИНАНСОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ РЕГИОНОВ КАК ОСНОВА ОБЕСПЕЧЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

Аннотация*: проблема экономического роста российских регионов является составной частью государственной политики и зависит от ряда факторов. В современных условиях стабильное социально-экономическое и динамичное региональное развитие в долгосрочной перспективе зависит от потенциала, сложившихся факторов и правильно выбранного направления развития.*

Обеспечение устойчивого экономического развития регионов предполагает необходимость создания и поддержания интеграции факторов влияния на их финансовый потенциал. В статье представлена интегративная концептуальная основа управления финансовым потенциалом устойчивого развития российских регионов. Автором предлагается концепция обеспечения экономической устойчивости на базе управления финансовым потенциалом регионов как особого управленческого и организационного механизма, позволяющего интегрировать существующие факторы с процессами создания экономической и финансовой ценности регионов и поддержания его экологической и социальной ответственности перед обществом.

Ключевые слова*: регион, финансовый потенциал, экономическая устойчивость, политические факторы, пандемия.*

Введение

В регионалистике выделяют два подхода к понятию «регион»: узкий и широкий. В узком смысле регион представляет собой административную единицу первого субнационального уровня. Политико-административный регион первого порядка является официально определенным в законодательстве. Но, возможно также выделить понятие «субрегиона», который будет обозначать более низкий иерархический уровень, или административную единицу второго уровня. В широком смысле регион представляет собой часть государственной территории, которая характеризуется определенными качествами и характеристиками. Именно в данном понимании рассмотрим роль финансового потенциала региона, эффективное его использование при различных экономических отношениях и перспективы устойчивого развития регионов. Поскольку финансовый потенциал региона является одной из важнейших составляющих для экономики в

целом, то для устойчивого развития регионов особое значение имеет разумное, умелое достаточно полное использование и формирование финансового потенциала региона. При его недостаточности или неэффективном использовании финансовое состояние региона резко ухудшается. Величина финансового потенциала характеризует степень роста производительных сил, выясняет конкурентоспособность, степень капитализации региона. С другой стороны, в состав финансового потенциала не относят предметы потребления и материальные ценности духовной культуры. Производительные силы описывают собой совокупность средств, производства и людей, приводящие средства производства в действие [1].

Региональный финансовый потенциал может быть описан в рамках двойственного подхода, с одной стороны, как набравший уровень регионального продвижения, а с другой как совокупность вероятности для его последующего роста.

В последние несколько десятилетий анализу проблематике, связанной с термином «устойчивое развитие регионов» уделяется значительное внимание как в практической деятельности, так и в научных исследованиях, посвященных этому разделу науки. Однако следует отметить, что ни в российской, ни в международной управленческой науке на сегодняшний день не сформировано четкого понимания сути и особенностей обеспечения экономической устойчивости регионов. Это обстоятельство создает условия для существования значительного числа подходов и точек зрения, включающих различные характеристики экономической устойчивости. Что особенно важно это позволяет авторам настоящей статьи высказать и обосновать свое мнение.

Целью исследования является обоснование устойчивого развития регионов, представлена интегративная концептуальная основа управления финансовым потенциалом устойчивого развития российских регионов, предлагается концепция обеспечения экономической устойчивости на базе управления финансовым потенциалом регионов.

Результаты и обсуждение

Изучением проблемы устойчивого развития регионов занимается достаточно большое количество экономистов. Среди отечественных ученых можно выделить таких как: В.А. Иванова, Е.Д. Игнатьева, Е.А. Куклина, Г.А. Морозова, А.В. Поздняков, В.Е. Рохчин. Среди зарубежных ученых, занимающихся изучением данной темы, отметим Д. Медоуза, Й. Рандерса, Х. Боссель.

По причине широкого интереса ученых к рассматриваемой теме можно выделить несколько интерпретаций устойчивого развития регионов.

По мнению Т.В. Усковой, данный процесс можно характеризовать в качестве процесса изменений, в котором используются ресурсы, осуществляются капиталовложения, ориентированные на технологическое развитие и социальное благополучие, экологическое равновесие, направленных на рост ценности текущего и будущего потенциала регионов [12].

В то же время Е.А. Корчак устойчивое развитие регионов описывает как реализацию поддерживаемого экономического развития регионов, не подвергающее при этом имеющиеся ресурсы угрозе истощения [Корчак, 2020].

А.Ф. Орлова рассматривает устойчивое развитие регионов с точки зрения социально-экономического развития, оптимизирующего ряд

доступных в настоящем социально-экономических благ, без угрозы их исчезновения в перспективе [9].

По мнению автора, суть устойчивого развития регионов заключается в реализации позитивных изменений, сконцентрированных на долгосрочном сбалансированном развитии всех имеющихся ресурсов, необходимых для качественной жизни настоящего и будущих поколений.

Организационная структура региона – хозяйственное самоуправление должно осуществляться в соответствии с новыми методами, научно-техническим прогрессом. Региональный аспект государственной социально-экономической политики на сегодняшний день является наиболее слабо изученным объектом научных исследований. Основные его причины:

а) отказ от принципов и методов планомерного решения проблем народного хозяйства;

б) уменьшение исследований по эффективному размещению производительных сил;

в) диспропорция в управлении хозяйственными и социальными процессами между центральными и местными органами управления функциональными обязательствами.

Регион – структура социально-экономической системы, то есть, прежде всего, социально-экономические системы регионов, объединенные системообразующими отношениями, связанными с созданием комплекса и имеющие общие цели развития, различаются по-своему: демографические (население), производственные, природные, социальные, производственно-инфраструктурные, духовные, ресурсные, социально-инфраструктурные, институционально-инфраструктурные, экологические. Все эти небольшие системы подчиняются одной цели в своем развитии – обеспечение материальных и духовных потребностей регионального населения при сохранении устойчивости природной среды и формируются под влиянием различных факторов [2].

В сочетании с природно-ресурсным, производственным, трудовым, инвестиционным, инновационным и финансовым потенциалами достигается максимальная эффективность использования экономического потенциала. Для выполнения возложенных полномочий представителям региональных правительств необходимо наполнять региональные бюджеты, из которых направляются средства на реализацию различных программ.

Государственное управление в России меняется, все больше федеральный центр заинтересован в инновационном развитии регионов в связи с политикой, направленной на самодостаточность регионов и привлечение инвестиции в регионы.

Потребность в экономическом механизме требует соблюдения целостности социально-экономических аспектов в цикле воспроизводства. Поэтому практическая деятельность управленческого решения в области развития экономики региона должна быть оценена обеспечением материальной и культурной жизни населения.

Показатель социального развития влияет на трудовые отношения путем обеспечения духовных потребностей населения и решения жилищных проблем. Поэтому важно поддерживать равновесие отраслей экономико-социального хозяйства. Она должна вызывать социальную справедливость путем распространения экономических нагрузок органами местного самоуправления с предприятиями между государством и демографическим воспроизводством. При этом необходимо подробно отражать расходы, связанные с затратами на производство. Это способствует

эффективному использованию трудовых ресурсов в демографическом положении региона и способствует развитию научно-технического прогресса, снижая трудоемкость [8].

Вместе с тем, социальные программы охватывают два важных финансовых ресурса. Это финансово-кредитная система и местный бюджет, который стремится усилить роль оплаты трудовых ресурсов предприятий и объединений в развитии социально-бытовой инфраструктуры региона. Для обеспечения эквивалентной связи всеми узлами экономической системы потребуются экономические механизмы рыночной системы.

Региональное управление и планирование исследований экономических систем осуществляется в случае, если предприятие является главным экономическим источником региона. Осуществляется в соответствии с законодательством предпринимательской деятельности. Исходя из этого, невмешательство территориального управления в обязательные условия хозяйственного и производственно-технологического развития стимулирует социально-экономическое развитие региональных предприятий:

– общие отношения и органы управления с эквивалентной основой экономических задач и принципы учета хозяйствующих субъектов области;

– формирование местного бюджета зависит от эффективности работы предприятий и организаций [13].

Согласно разработанным экономистами концепциям устойчивое экономическое развитие регионов включает три главных компонента: социальный, экономический и экологический (рис. 1).

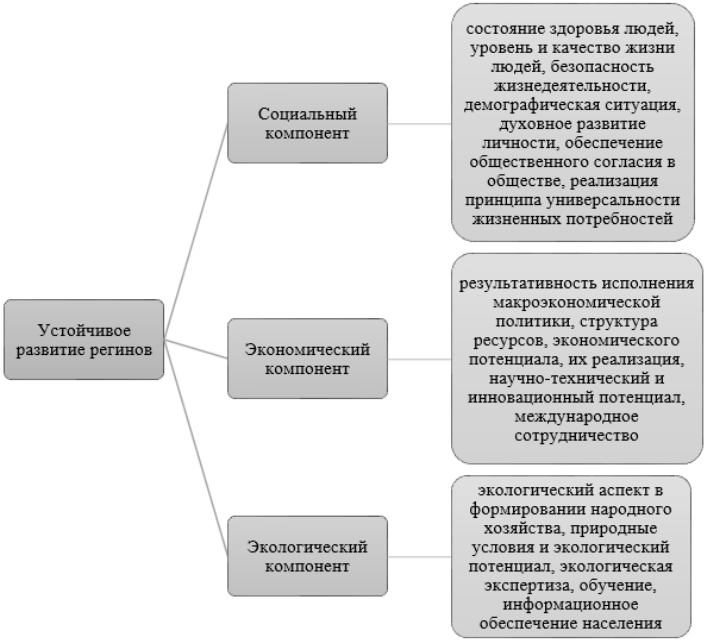


Рис. 1. Классические концепции
устойчивого экономического развития регионов

Источник: составлено автором.

Рассматривая представленные концепции, очевидно, что под понятием «регион» понимается социально-экономическая пространственная целостность, которая характеризуется структурой производства, наличием всех форм собственности, концентрацией населения, рабочих мест, жизни человека из расчета на единицу пространства и времени, имеющая местные органы управления своей территорией.

Все представленные классическими концепциями факторы могут оказывать как положительное, так и отрицательное воздействие на формирование финансового потенциала регионов. Положительное воздействие формируется под влиянием следующих факторов:

– высокий ресурсно-природный и рекреационный потенциал (природные рекреационные зоны, водные ресурсы высокого качества);

– значительный научно-образовательный комплекс и кадровый потенциал (отделения государственных академий наук, научные разработки и исследования, образовательная база);

– развитая транспортная инфраструктура;

– развитые обрабатывающие производства и инновационно-технологические бизнес-инкубаторы;

– перспективы повышения инвестиционной активности области через использование геополитического положения региона;

– реиндустрилизация экономики через развитие науки и технологий, создания инновационных производств и кластеров, туристического и рекреационного бизнеса;

– усиление уровня административного управления и инновационного менеджмента через высококачественную подготовку управленческие кадров;

– повышение конкурентоспособности региона через взаимосвязь перспективных секторов экономики – точек роста, увеличение эффективности обработки сырья, реализация крупных градостроительных проектов;

– усиление в % соотношении малого и среднего предпринимательства в сфере услуг, строительства и транспорта.

Отрицательное воздействие формируется под влиянием следующих факторов:

– значительная энерго- и материалоемкость производимой продукции, сильная загрязнённость малых рек городов;

– низкая производительность труда, неблагоприятная демографическая ситуация;

– низкое состояние дорожных покрытий, медленное строительство метро и отсутствие конкретных решений по иным транспортным вопросам, большое число брошенных и неработающих производств;

– высокий уровень износа основных фондов в инфраструктуре региона.

– снижение инвестиционной привлекательности региона в сравнении с другими регионами РФ (недостаточная востребованность научно-технического и интеллектуального потенциала, имеющегося в регионе);

– старение и отток населения вследствие современных тенденций мобильности;

– сокращение рыночной доли через вытеснение продукции региона (конкуренция с другими регионами и иностранными государствами);

– изменения правового климата инвестиционной деятельности вследствие незавершенности правового зонирования области и отдаленности региона;

– возникновение техногенных катастроф вследствие износа оборудования и инфраструктуры [7].

Наиболее распространенным подходом к анализу проблем устойчивого развития в мировой управленческой науке является эвристическая многокритериальная перспектива тройного результата, направленная на интеграцию экономических, социальных и экологических аспектов управления. Устойчивое развитие регионов заключается в региональном изменении, направленном на долгосрочное сбалансированное развитие всех сфер жизни общества в целях обеспечения воспроизводимости ресурсов, необходимых для качественной жизни.

Однако данные концепции не учитывают влияние политических факторов на реализацию необходимых процессов.

В современной данности постиндустриального развития мировой экономики наличие и требования к качеству институтов непрерывно усиливаются. Это обуславливается повышением норм качества человеческого капитала, инновационной характеристикой развития экономики, требующих новых моделей новых систем поддержки хозяйственной деятельности субъектов экономики и усиление специализации и узко направленности трудовых ресурсов. Все это неизбежно приводит к усложнению хозяйственной системы и формированию новых рисков для устойчивости развития регионов.

Предполагается, что развитие политических факторов на региональном уровне должно нивелировать риски, создаст систему их эффективного распределения и мониторинга, установит контроль за протеканием социально-экономических процессов и укрепит партнерство между государственным и частным сектором экономики. Будет способствовать созданию опоры для общественного сектора и привлечению инвестиций в регион. Также рост потребности в информации позволит укрепить роль политических факторов в экономике благодаря постоянной смене информационного поля и его влияния на социальные аспекты бизнес-процессов [5].

В свою очередь это повышает требования к прозрачности и гласности деятельности политических институтов и организаций, усилит спрос на демократизацию и полярность мнений, станет своеобразным рывком для создания специализированных политических и трудовых групп населения, различных коалиций и направлений политико-социальной мысли.

На новом этапе развития политических факторов появятся потребность в системе оценки влияния на социально-экономические факторы развития, зависящие от качества политических институтов и организаций, что представлено на рисунке 2.

Рис. 2. Влияние политических факторов
на формирование финансового потенциала регионов

Источник: составлено автором.

Переоценка деятельности политических институтов неизбежно приведет к реформированию и улучшению качества их деятельности, к дальнейшей демократизации общества. Приоритет в оценке хозяйственной деятельности будет отдаваться индексам политической активности населения, анализу качества институциональных характеристик.

В современном сценарии регионального развития экономики на первый план выходит реализация приоритетных национальных проектов, как форма стратегического плана развития государственной экономики. Масштабность и комплексность национальных проектов позволяет усилить бюджетное финансирование отдельных секторов, что в дальнейшем приведет к реформации политических институтов в регионах, ведь базовыми принципами реализации национальных проектов является развитие человеческого капитала [Гришин, 2017].

Таким образом, современное развитие политических факторов и их влияние на развитие финансового потенциала региона позволяют сделать следующие выводы.

1. Мировая тенденция на информатизацию хозяйственной деятельности увеличивает влияние политических институтов и организаций из-за потребности в своевременном доступе к информации, демократизации и плюрализму мнений.

2. Усложнение и скорость протекания экономических процессов способствует формированию новых рисков устойчивости развития в регионах. Для эффективного распределения такого рода рисков необходим рост влияния политических факторов на социально-экономические аспекты хозяйственной деятельности региона.

3. Совершенствование институциональной среды является весомым фактором продвижения стратегических планов развития и поддержания стабильности экономического потенциала регионов.

В этом контексте автор считает возможным предложить свою трактовку исследуемого понятия. Устойчивое развитие регионов – это система управленческих решений и мер, обеспечивающая достижение конкурентных преимуществ путем стратегического развития экологически и социально ориентированных бизнес-процессов, а также инновационных методов управления, соответствующих политической обстановке.

Исходя из данного, авторского определения, факторы, количественно отражающие устойчивое развитие регионов представлены на рисунке 3.

Рис. 3. Факторы, отражающие устойчивое развитие регионов

Источник: составлено автором.

По мнению автора, в условиях экономического кризиса и для обеспечения стабильности выхода из него особое значение приобретает интеграция механизмов создания и поддержания устойчивого развития регионов. Подобная интеграция может быть достигнута путем обеспечения и поддержания устойчивости регионов. В этом контексте автором предлагается концепция устойчивого развития, основанная на концепции

тройственного результата, а также включающая стратегические и культурные аспекты управления регионом:

– финансовый;

– общественный;

– экологический;

– стратегические и культурные аспекты (ценности и нормы, коммуникация, стили лидерства и управления конфликтами).

Очевидно, что выстраивание интеграции между экономической устойчивостью региона в условия экономического кризиса, вызванного пандемией коронавируса, приобретает особое значение как для российской, так и мировой управленческой науки.

Пандемия коронавируса и вводимые вследствие нее карантинные ограничения оказали влияние как на ЦУР «Хорошее здоровье и благополучие», так и на показатели доходов и занятости населения, динамику ВВП. Тем самым пандемия влияет и на достижение всех целей устойчивого развития (в т.ч. ЦУР «Ликвидация нищеты» и «Достойная работа и экономический рост»).

По данным Росстата, за II квартал 2020 года среднедушевые доходы населения сократились на 4,8% по сравнению с тем же периодом 2019 года; за первое полугодие падение составило 0,4%. Реальные денежные доходы населения за первое полугодие сократились на 3,1% в сравнении с тем же периодом 2019 года.

Что касается рынка труда, негативный эффект наблюдался во II квартале 2020 года: уровень безработицы составил 6% по сравнению с тем же периодом 2019 года. ВВП в текущих ценах за II квартал 2020 года, по данным Росстата, сократился на 11,8%, а в ценах 2016 года – на 13,8%. Тем не менее во время пандемии коронавирусной инфекции получили возможности для развития отдельные сегменты экономики. Прежде всего это цифровизация в таких сферах, как трудовая деятельность (возможность удаленной работы может способствовать расширению занятости для всех групп населения), образование (расширение доступа к образованию для всех). Одним из перспективных трендов развития после пандемии является и урегулирование трудовых отношений при удаленной работе сотрудников.

Как следствие, возможно говорить о том, что устойчивое развитие предполагает объединение всех аспектов жизни населения – социальный, экономический, экологический, политический.

Важно подчеркнуть, что предлагаемая в рамках настоящей статьи интеграция носит теоретический характер и при практической реализации может служить лишь макетом для разработки модели конкретного региона. При этом необходимо отметить, что указанная интеграция основана на следующих принципах управления:

– наличие общего видения региональных менеджеров. Оно должно быть основано на общем видении успеха, подкрепленном совпадающими представления о сути и структуре развития региона, комплексном механизме распределения ответственности и сформированной лояльности населения;

– эффективно функционирующей системы коммуникации внутри региона. Данная система предполагает создание и поддержание

функционирования механизмов передачи информации и взаимодействия на всех уровнях системы управления и между ними, включая как формальные, так и неформальные, а также спорадические коммуникационные механизмы;

– наличие механизма систематического анализа внешней и внутренней среды региона. Данная система предполагает формирование единой схемы выявления, анализа, оценки и управления финансовым потенциалом, формирующимся во внешней среде;

– формирование и развитие проактивных стратегий управления финансовым потенциалом, сопровождающим регион. В основу разработки и реализации таких проактивных стратегий должны быть положены механизмы прогнозирования и форсайта экономических, социальных и экологических факторов региона.

В данном контексте автор считает возможным предположить, что практическая реализация предлагаемой интеграции механизмов создания и поддержания устойчивого развития регионов должна представлять собой стратегическую последовательность действий.

1. Формирование и развитие системы стратегического управление устойчивым развитием, предполагающей наличие единого стратегического, видения, плана и представления о ходе их реализации.

2. Формирование нового качества инфраструктуры управления, основанной на учете и использовании поведенческих и культурных аспектов управления, а именно: ценностей и норм, характеристики системы коммуникации, стилей лидерства и управления конфликтами.

3. Создание и поддержание региональной среды, основанной на выстраивании нового качества механизмов взаимодействия между региональными менеджерами и населением.

4. Создание, поддержание и развитие механизмов отчетности и мониторинга, внутренней и внешней среды регионов.

5. Формирование механизма управления устойчивым развитием регионов, основанного на соотнесении показателей экономической устойчивости в комплексе с выявлением, анализом и оценкой перспектив, влияющих на эти показатели.

Очевидно, что принятие решения о выстраивании интеграции механизмов создания и поддержания устойчивого развития регионов является только первым и самым легким шагом. При этом надо помнить, что формирование и поддержание механизма управления устойчивым развитием регионов таким образом, чтобы обладать одновременно механизмами отслеживания и управления возможностями и потенциалами, является серьезным вызовом, требующим разработки фундаментальных инновационных преобразований.

Однако в современных условиях очевидно, что выход из экономического кризиса, вызванного пандемией коронавируса с наименьшими потерями может быть обеспечен только тем регионам, региональные менеджеры которых решатся на выстраивание интеграционной взаимосвязи между развитием и системой управления экономической устойчивостью, поскольку национальные цели развития напрямую перекликаются с целями устойчивого развития страны, в том числе в части сохранения населения, здоровья и благополучия людей, обеспечения достойного эффективного труда и успешного предпринимательства.

Что касается программных и стратегических документов, которые напрямую влияют на решение задач устойчивого развития регионов, помимо национальных проектов можно отметить, в частности, следующие: доктрину продовольственной безопасности Российской Федерации, государственные программы «Развитие образования», «Доступная среда», «Содействие занятости населения», «Комплексное развитие сельских территорий». Также национальные цели развития России напрямую перекликаются с целями устойчивого развития, определенными ООН.

Логика экономического кризиса, связанного с пандемией, доказала, что только регионы, обладающие механизмами учета меняющихся условий внешней среды посредством технологий управления экономической устойчивостью способны сохранить и повысить эффективность своего развития, а также обеспечить текущую эффективность.

Аналитическая структура системы интеграции включает в себя механизмы выявления, изучения и оценки всех видов потенциалов, связанных с социальными, экономическими и экологическими, политическими аспектами устойчивого развития региона. Система управления финансовым потенциалом регионов представляет собой логическую последовательность действий, на базе которых формируется основа качественной трансформации региона с целью обеспечения его выживаемости и создания возможностей для устойчивого развития. Именно этот подход, представляется наиболее актуальным в условиях экономического кризиса, вызванного пандемией коронавируса.

Предлагаемая модель развития систем управления финансовым потенциалом как основа обеспечения экономической устойчивости российских регионов в условиях пандемии представляет собой бизнес-процесс, призванный структурировать и обеспечить решение следующих задач в рамках системы управления регионами и взаимодействия в ней управленцев и населения, представленный на рисунке 4.

В контексте настоящей статьи автор считает необходимым привести основные преимущества, на которые система управления регионом может рассчитывать при внедрении вышеописанной модели:

– формирование единого механизма анализа и управления экономических, социальных, экологических и политических показателей региона и финансового потенциала с ними связанных;

– создание интегрированного механизма учета проблем, аспектов устойчивого развития и управление регионом на всех уровнях;

– формирование механизма создания нового качества ценности для региональных менеджеров и населения;

– создание механизма гарантированного достижения стратегических целей развития региона;

– создание механизма контроля оптимального использования ресурсов региона;

– формирование системы проактивного управления финансовым потенциалом, основанной на аспектах обеспечения экономической устойчивости региона.

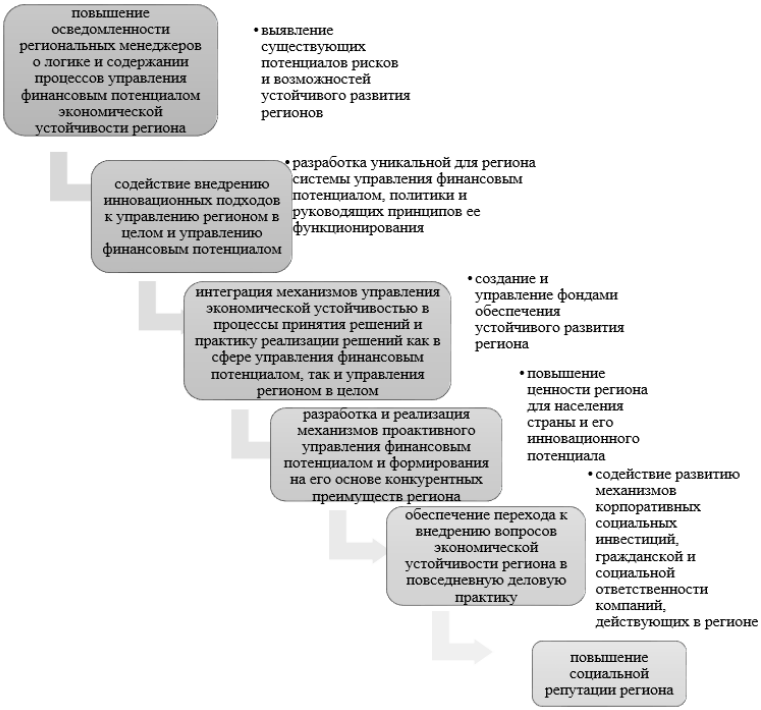


Рис. 4. Модель развития систем управления финансовым потенциалом как основа обеспечения экономической устойчивости российских регионов

Источник: составлено автором.

В современных условиях очевидно, что эффективная стратегия устойчивого развития регионов требует надлежащего управления финансовым потенциалом. Реализация такой стратегии требует выстраивания интеграции между системами управления финансовым потенциалом и управления экономической устойчивостью регионов. Такая интеграция должна обеспечивать эффективность координации, управления и контроля. Только четкое выстраивание интеграции в рамках предлагаемой в статье модели позволит в полном объеме задействовать навыки региональных менеджеров и потенциал региона.

Сегодня очевидным становится и то, что эффективность устойчивого развития региона может быть достигнута лишь при условии, что региональные менеджеры и население признают, что трансформация региональных ресурсов обеспечивает создание нового финансового потенциала. При этом особое значение приобретают культурологические изменения в области понимания содержания и логики функционирования системы управления экономической устойчивостью региона, которые могут и должны обеспечить формирование его новых конкурентных

преимуществ, основанных на реализации механизмов управления финансовым потенциалом и экономической устойчивостью, посредством выявления, анализа, оценки и управления существующими и потенциальными возможностями.

Финансовый потенциал как основа обеспечения экономической устойчивости российских регионов в условиях пандемии позволит обеспечить значительное число конкурентных преимуществ, которые за счет использования механизмов выявления, анализа и оценки рисков, сопровождающих их разработку и реализацию, позволят обеспечить устойчивое развитие регионов.

Вывод

Экономический рост регионов является одной из главных задач политики. Устойчивое развитие региона зависит от многих аспектов. Однако на сегодняшний день не установлено влияние политических факторов. Взаимодействие политических организаций в регионе затрагивает не только политическую сферу общества, но и экономическую сферу и обозначает резервы его экономического роста. Влияние государства, политических партий, общественных движений, преследующих политическую цель, на экономический потенциал региона является основополагающим при формировании экономики.

Важность наращивания финансового потенциала регионов в современных реалиях политического устройства России формирует необходимость изучения данной темы. Это позволит сформировать целостную систему функционирования всех субъектов Российской Федерации, что положительно повлияет на экономику страны. Однако на сегодняшний день не установлено влияние политических факторов на финансовый потенциал регионов. Поэтому важно рассмотреть структуру политических факторов, структурные элементы и их взаимодействие между собой, что позволит выявить эффективность их функционирования. Эффективность функционирования, в свою очередь, позволяет понять, какое влияние оказывается на экономику региона. Таким образом будет выявлена закономерность между политическими факторами и экономической сферой региона.

Список литературы

1. Авраменко Е.П. Проблемы управления региональным экономическим потенциалом в современных условиях / Е.П. Авраменко // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 5: Экономика. – 2017. – №2. – С. 51–59 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://elibrary.ru/item.asp?id=15188335

2. Вагин В.Д. Экономический потенциал территории Российской Федерации: учебное пособие / В.Д. Вагин. – СПб.: ИЦ Интермедия, 2015. – 264 с.

3. Вакорин Д.В. Природно-ресурсный потенциал региона, факторы его сохранения, развития, управления / Д.В. Вакорин. – Тюмень: Изд-во Тюменского государственного университета, 2018. – 136 с.

4. Виноградова К.О. Сущность и структура развития региона / К.О. Виноградова, О.А. Ломовцева // Современные проблемы науки и образования. – 2016. – №3 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://science-education.ru/ru/article/view?id=9620

5. Гришин О.Е. Технологический подход в российской политической науке: сущность, становление, проблемы / О.Е. Гришин // PolitBook. – 2017. – №4. – С. 75–85.

6. Голова И.М. Вызовы инновационной безопасности регионального развития в условиях цифрового общества / И.М. Голова, И.М. Суховей // Экономика региона. – 2018. – Т. 14. Вып. 3. – С. 987–1002.

7. Козина Е.В. Проблемы определения и оценки экономического потенциала региона / Е.В. Козина, С.В. Гостева // Науковедение. – 2016. –Т. 8. №5 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://naukovedenie.ru/PDF/99EVN516.pdf

8. Ляпина И.Р. Потенциал региона как объект регионально-отраслевого управления / И.Р. Ляпина // Вестник ОрелГИЭТ. – 2011. – №1 (15). – С. 40–44 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://orelgiet.ru/docs/ljapina_1_15.pdf

9. Орлова А.Ф. О финансировании концепции устойчивого развития. Международный аспект / А.Ф. Орлова // Экономика природопользования. – 2010. – №3. – С. 53–58.

10. Стариков Е.Н. Концептуальные основы, цели и задачи стратегии социально-экономического развития муниципального образования / Е.Н. Стариков, Л.М. Долженко, В.В. Мезенова // Эко-Потенциал. – 2015. – №3. – С. 40–45.

11. Толстая О.В. Факторы формирования и развития налогового потенциала региона / О.В. Толстая // Региональная экономика: теория и практика. – 2017. – №12. – С. 37–46.

12. Ускова Т.В. Управление устойчивым развитием региона / Т.В. Ускова. – Вологда: ИСЭРТ РАН, 2009.

13. Чернобродова Л.А. Проблемы управления потенциалом региона / Л.А. Чернобродова, О.П. Суковатова // Россия: тенденции и перспективы развития. Ежегодник. – 2016. – Вып. 8. Ч. 2. – С. 718–721.

Васильева Инесса Анатольевна
старший преподаватель
ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г.Чебоксары, Чувашская Республика

DOI 10.31483/r-106921

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ ЭКОСИСТЕМНОГО ПОДХОДА К ФОРМИРОВАНИЮ УСТОЙЧИВЫХ ВЕКТОРОВ РОСТА РЕГИОНОВ НА ОСНОВЕ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ

Аннотация*: цифровое развитие, цифровая трансформация, включающие в том числе переход экономики на новые технологические рельсы, – задачи, которые поставлены сегодня перед всеми отраслями экономики. Цифровое развитие непосредственно связано с IT-технологиями и программными продуктами, позволяющими обрабатывать огромное количество данных, проводить аналитику. Для того чтобы эффективно работать, торговать, налаживать связи и контакты, требуется бесперебойная работа цифровых сервисов, новые платформенные решения и модернизация бизнес-процессов, что, безусловно, связано с большими рисками [1]. Одним из главных трендов современной цифровой трансформации является интеграция различных сервисов, платформ и бизнес-процессов в единую систему, так называемую экосистему. Таким образом, формирование экосистем является неотъемлемым условием цифровой трансформации.*

Ключевые слова*: цифровизация, цифровая трансформация, устойчивое развитие, экосистема, экосистемный подход.*

В настоящее время термин «экосистема» используется для обозначения сложных интеграционных многокомпонентных систем различных

сфер деятельности, преследующих зачастую одну общую цель – привлечение потребителя продукции и максимальное удовлетворение его потребностей. То есть на практике начинает более масштабно реализовываться правило «7R», применяемое в логистике. Логистические правила и принципы в современных условиях эволюционировали очень стремительно, поскольку потребительский рынок (а именно потребности населения) за последние несколько лет усложнились, требуя не только качественный продукт и качественный сервис по его потреблению. В сложившейся ситуации экосистемный подход является лучшим ответом на вызовы усложняющееся потребительское поведение общества. В связи с этим в последнее время «экосистемный язык» стал очень популярным и всё чаще употребляется в разных сферах, в том числе образовании, здравоохранении, социальном секторе и т. д. В основном данное понятие употребляется применительно к управлению именно технологическими инновациями, а также в кластерном подходе.

Если говорить об изначальном понятии экосистемы, данное понятие использовалось для описания системы взаимодействия элементов окружающей среды (экологических процессов). В 1970-е годы термин получил новое толкование, была проведена аналогия с процессами бизнес-среды.

Американский эксперт Ицхак Адизес [2] также провёл аналогию между системами хозяйствующих субъектов и биологических организмов при построении модели жизненного цикла корпорации.

Впервые понятие «бизне-экосистема» была введена Джеймсом Муром [3] в 1993 году. Исследователь отметил, что хозяйствующие субъекты являются компонентом единой бизнес-экосистемы и должны рассматриваться в непосредственном взаимодействии с другими элементами, в том числе с другими отраслями. Мур также считал, что элементы экосистемы находятся в процессе непрерывного развития с целью максимального удовлетворения потребностей рынка. В этом явлении основными инструментами он называет инновации, созданные посредством кооперации множества компонентов самой экосистемы.

Таким образом, для обеспечения устойчивого развития, эффективного управления и стратегического планирования деятельности организации в современных условиях цифровизации требуется экосистемный подход.

Среди основных принципов экосистемного подхода Е.В. Шкарупета и Д.Н. Бачурин выделяют следующие:

«1. Задачи управления развитием определяются обществом на основе его основополагающих интересов.

2. Управление должно быть по возможности максимально децентрализованным.

3. Органы управления экосистемами должны учитывать влияние своей деятельности (действительное или возможное) на смежные или любые другие экосистемы.

4. Признавая возможность положительных результатов управления, следует, тем не менее, понимать функционирование экосистемы и осуществлять управление ею в экономическом контексте.

5. Одной из первоочередных задач экосистемного подхода является сохранение структуры и функций экосистемы в целях поддержания экосистемных услуг.

6. Управление экосистемами должно осуществляться только в пределах естественного функционирования.

7. Экосистемный подход следует осуществлять в соответствующих пространственных и временных масштабах.

8. Учитывая изменчивость временных характеристик и возможность отсроченных последствий, свойственных экосистемным процессам, цели управления экосистемой должны быть долговременными.

9. При управлении экосистемами необходимо учитывать неизбежность изменений.

10. Экосистемный подход должен обеспечивать достижение надлежащего равновесия между сохранением и использованием биологического разнообразия и их интеграцию.

11. К реализации экосистемного подхода должны быть привлечены все заинтересованные группы общества и научные дисциплины» [4].

В.А. Карпинская [5] в своих трудах отмечает следующие концептуальные положения экосистемного подхода.

1. Воспроизводственные процессы, протекающие в экономической системе, также проходят и в экосистемах, это касается и ее объектов и субъектов. Также экономическая конкуренция здесь перетекает в эффективную кооперацию.

2. Основой экосистемы является ценностное предложение, удовлетворяющее интересы всех ее акторов.

3. Экосистемный подход является результатом смешанного применения организационной экологии [6] и сетевого подхода [7].

4. Экосистема всегда имеет некий полюс роста, некий хозяйствующий субъект, определяющий специфику деятельности экосистемы [8; 9].

5. Экосистемный подход предполагает наличие достаточно сложной, но устойчивой структуры, состоящей из различных подсистем, имеющих свои элементы, интересы, связи, границы и т. п.

6. Взаимодействие участников экосистемы происходит на основе взаимодополняемости [10].

7. Функционирование субъектов происходит в средах и со средами.

8. Экосистемный подход подразумевает изменение во времени – как количественное (рост/ослабление), так и качественное/структурное (диссоциация или вхождение в экосистему новых субъектов) [11].

Экосистемный подход, применяется также к вопросам решения проблем человечества. Предполагается, что именно экосистемный подход способен обеспечить баланс социальных, экономических и экологических интересов, способствовать устойчивому развитию окружающей среды во всём ее многообразии. Данная позиция была озвучена в 1995 г. на Конференции Сторон (COP) и реализована в Конвенции Биологического разнообразия (CBD).

Таким образом, экосистемный подход применяется на разных уровнях управления и призван решать огромное количество разнообразных задач. Реализация экосистемного подхода, несмотря на универсальность его использования, должна происходить не хаотично, а методологически грамотно, основываясь на следующих учениях: неоинституциональная теория; теория динамических способностей фирмы; организационная экология; теория социальных сетей; теория кластеров; теория гармонизации;

холистический, сетевой и платформенный подходы; концепция устойчивого развития [12].

Стратегия цифрового развития накладывает на эволюцию экосистем огромный отпечаток. Во-первых, основной потребностью экосистем является наличие большого количества пользователей, а оперативное взаимодействие с ними осуществляется с помощью цифровых технологий, следовательно особенностью современных экосистем является большой сетевой эффект. Причем чем глобальнее сеть, тем лучше для потребителя. Осложняется всё тем, что здесь правила антимонопольного регулирования не работают, они вступают в противоречие с интересами потребителей. Во-вторых, интеграция большого количества участников, платформ, различных организаций и их связей требует непрерывного развития, что невозможно без цифровых инноваций, требующих постоянных инвестиций.

Экосистема – сложное современное явление, абсолютно новое для российской действительности в условиях цифровой трансформации. Эффективность применения экосистемного подхода неоднозначна, поскольку, несмотря на положительный общий эффект, часть участников, проделавших значительную работу в этой структуре, могут оказаться в убытке, другие получить большую прибыль. То есть в экосистеме так или иначе возникают и положительные и отрицательные внешние эффекты, что увеличивает вероятность возникновения конфликтов в будущем. Тем не менее, экосистемный подход может служить для ряда хозяйствующих субъектов своеобразной точкой отрыва, возможностью для раскрытия, реализации и развития своего потенциала посредством кооперации.

Исследование выполнено при финансовой поддержке гранта научных школ ФГБОУ ВО «Чувашский государственный университет имени И.Н. Ульянова» в рамках научного проекта «Цифровая трансформация и интеллектуализация региональных социально-экономических систем в контексте устойчивого развития национальной экономики».

Список литературы

1. Концепция Цифровая трансформация 2030. Россети. – М., 2018.

2. Адизес И.К. Управление жизненным циклом корпораций / И.К. Адизес. – М.: Манн, Иванов и Фербер, 2007.

3. Moore J.F. Predators and Prey: A New Ecology of Competition, Harvard Business Review №71, 1993.

4. Шкарупета Е.В. Концептуальные положения экосистемного подхода к управлению развитием экономических систем в условиях цифровой трансформации / Е.В. Шкарупета, Д.Н. Бачурин // Организатор производства. – 2020. – Т. 28. №3. – С. 7–15. – DOI: 10.25987/VSTU.2020.32.34.001

5. Карпинская В.А. Экосистема как единица экономического анализа / В.А. Карпинская. – 2018. – DOI: 10.33276/978-5-8211-0769-5-125-141

6. Валитова Л.А. Организационная экология: взгляд экономиста / Л.А. Валитова, В.Л. Тамбовцев // Российский журнал менеджмента. – 2005. – Т. 3. №2. – С. 109–118.

7. Сироткина Н.В. Сетевой формат взаимодействия: вызовы цифровой экономики, проблемы и перспективы / Н.В. Сироткина, М.В. Филатова // Регион: системы, экономика, управление. – 2019. – №3. – С. 46.

8. Williamson P.J., De Meyer A. 2012. Ecosystem advantage: How to successfully harness the power of partners. California Management Review 55: 24–46.

9. Iansiti M., Levien R. The Keystone Advantage: What the New Dynamics of Business Ecosystems Mean for Strategy, Innovation, and Sustainability. Harvard Business School, 2004, Press: Boston, MA.

10. Jacobides M., Cennamo C., Gawer A. Industries, Ecosystems, Platforms, and Architectures: Rethinking our Strategy Constructs at the Aggregate Level. Working paper, London Business School, 2015.

11. Бабкин А.В. Формирование цифровой экономики в России: сущность, особенности, техническая нормализация, проблемы развития / А.В. Бабкин [и др.] // Научно-технические ведомости Санкт-Петербургского государственного политехнического университета. Экономические науки. – 2017. – Т. 10. №3.

12. Ушвицкий Л.И. Формирование концептуальной основы экосистемного подхода к развитию социально-экономических систем / Л.И. Ушвицкий, А.А. Тер-Григорьянц, М.Н. Деньщик // Вестник Северо-Кавказского федерального университета. – 2021. – №3 (84). – С. 142–154.

Гароян Аркадий Оганесович
аспирант
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»
г. Волгоград, Волгоградская область

DOI 10.31483/r-106814

ХАРАКТЕРИСТИКА РЕГИОНА КАК СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ

***Аннотация**: в научной литературе и нормативных документах отсутствует единое понятие региона. Однако региональные исследования независимо от их объекта требуют уточнения определения понятия «регион», так как именно правильное категориальное определение данного понятия позволяет говорить о точных границах исследования и, соответственно, выводах о преодолении региональных дисбалансов, которые формируются в их результате.*

Цель исследования заключается в определении факторов, оказывающих влияние на формирование содержательной характеристики региона как социально-экономической системы.

В результате автором предложен системный поход к рассмотрению региона, который определяет его в качестве постоянно развивающейся однородной системы, с многофункциональной ролью, выявлены новые факторы влияния, обозначенные хронотопными свойствами и темпоральными особенностями.

***Ключевые слова**: регион, системный подход, региональное развитие, многофункциональная роль, хронотопные свойства, темпоральные особенности, специфические совокупности образований.*

Введение

Одна из наиболее важных проблем Российской Федерации заключается в обострении разделения экономического развития и социального развития регионов. В настоящее время регионы различаются по разным уровням насыщенности. В насыщенность входит социальная структура, сырьевая база, производственные силы, удаленность от высокоразвитых промышленных и культурных центров. Для преодоления региональных дисбалансов используют механизмы государственного регулирования

регионального развития. Для эффективного воздействия на региональное развитие государство использует организационно-правовые механизмы, которые воздействуют на процессы регионального развития в интересах центра и региона. При этом, наилучшим способом разрешения конфликтных ситуаций между регионами и центром является предоставление регионам самостоятельности, благодаря которой бюджетная политика в регионе становится фактором, который определяет уровень жизни населения и экономическое развитие региона. При этом, региональные власти имеют огромную свободу во внешнеэкономической деятельности. Следовательно, предпосылки сбалансированного развития регионов заключаются в их содержательных характеристиках и особенностях.

Теоретические и методологические положения управления развитием территориальных образований разработаны К. Боуменом, Б. Карлоффом, П. Дракером, а также отечественными учеными О.С. Виханским, А.П. Градовым, Р.А. Фатхутдиновым и др. (указать труды в соответствии с требованиями журнала – на сайте данных требований нет). Региональное развитие обеспечивается посредством формирования и реализации региональной политики, которая представляет собой систему мер сохранения единства и целостности России путем обеспечения баланса общероссийских и региональных интересов, развития экономики всех регионов. Региональная политика охватывает весь спектр законодательных, административных, социально-экономических и прочих мероприятий, осуществляемых федеральными и региональными государственными органами власти. Базовым объектом исследования региональной экономики является регион.

Проблема исследования заключается в дополнении традиционных методов изучения социально-экономических и политических процессов в совокупности и постоянном их взаимодействии, в определении факторов, оказывающих влияние на формирование содержательной характеристики региона как социально-экономической системы.

Результаты и обсуждение

Категория «регион» в своей эволюции претерпела множество трансформаций и интерпретаций в контексте тех исторических реалий, которые оказывали влияние на ученых-регионалистов. Так Л.Д. Казаченко в обзоре научных подходов к определению категории «регион» определяет актуальность рассмотрения структуры и содержания данной категории в силу возрастания роли регионального управления и суверенности регионов [12]. Данная позиция может считаться объективной отчасти, поскольку роль регионального управления на сегодняшний день и возрастает, то это проявляется, прежде всего, в формате не возрастания автономности региональных органов власти, а в виде изменения качества государственного управления в регионах. Исходя из этого, тезис, выраженный в возрастании суверенности регионов, невозможно считать верным.

По мнению А.С. Новоселова и А.С. Маршаловой, при переходе к рыночным отношениям и переходе на многоукладную экономику перед государством объективно возникает потребность в пересмотре положения регионов в общей системе управления. Также авторы утверждают, что общемировой тренд пространственного развития, изменяющий функциональную структуру большинства территорий, влечет за собой

необходимость «признания» государственного управления на территориальном уровне [19].

Возвращаясь к самой категории регион, необходимо отметить, что исследование любого объекта предполагает его четкое определение и выделение его сущностных характеристик, которые подвергаются анализу в процессе исследования. Для того чтобы правильно трактовать категорию «регион» необходимо проанализировать концептуальные подходы авторов. К.В. Названова в своей работе «Современные подходы к определению понятия «регион» выделяет следующие подходы к определению понятия «регион»: географический, экономический, социальный и комплексный подходы [17].

По мнению Ф.Х. Дорониной, актуальными являются следующие подходы к определению понятия «регион»: административно-территориальный, экономический, социальный, социально-экономический и территориально-географический подходы [10]. Е.А. Лапа рассматривает понятие «регион» с позиции таких подходов как: экономический, географический, демографический и социальный подходы [15]. А.В. Савельев определяет шесть основных подходов к определению понятия «регион»: территориально-хозяйственный; территориально-географический; социальный; комплексный; системный; административно-территориальный [22]. Б.Д. Бабаев и Н.В. Боровкова в своей работе «О подходах к определению понятия регион» выделяют следующие подходы: территориальный, административный, экономический, социальный, системный [4]. А.А. Кужелева рассматривает понятие «регион» с позиции таких подходов как субъектно-функциональный и системный подходы [13].

В рамках научных интересов исследования, на основании многообразия подходов к определению понятия «регион», выделим наиболее часто рассматривающиеся (рис. 1).

Рис. 1. Различные подходы к дефиниции термина «регион».
Источник: составлено автором на основе: [4]

Исходя из представленных подходов различными авторами, можно отметить, что на сегодняшний день не существует не только единого подхода в определении понятия «регион», но и даже единого комплекса подходов, которые позволят содержательно раскрыть категорию «регион». Каждый автор определят свою систему подходов, и выделяет в ней тот ведущий подход, в области которого находятся его научные интересы.

Итак, для начала рассмотрим понятие «регион» с позиции экономического подхода. В рамках данного подхода регион можно рассматривать с двух позиций.

Во-первых, регион – это структурная единица всей экономической системы государства, имеющая внутренние горизонтальные связи. Данная позиция являлась доминирующей в советской экономике. Так, профессор А.И. Добрынин определял регион как территорию, имеющую определенную специализацию народного хозяйства, при этом характеризующаяся целостностью воспроизводственного процесса [8].

Во-вторых, регион – это обособленная структурная единица, встроенная в экономическое пространство государства, которая передает часть своих функций общенациональному центру. Данной позиции придерживались различные авторы. По мнению В.А. Долятовского, регион выполняет роль сложного территориально-экономического комплекса, располагающего внутренними ресурсами, ограниченными как качественно, так и количественно, обладающего определенной структурой производства, а также потребностями связей с внешней средой [9].

И.В. Арженовский определял регион через систему классических экономических элементов, включающих в себя специализацию производства отдельных товаров и услуг, а также комплексность и целостность хозяйства. При этом автор добавляет в систему элементов, характеризующих регион органы управления, которые обеспечивают решения [3].

Исходя из представленных выше определений понятия «регион» можно говорить, что регион отождествляется с такой категорией как субъект Федерации. Данная позиция является на сегодняшний день достаточно популярной, но исходя из ретроспективного анализа экономического подхода к понятию «регион», можно отметить, что регион нередко отождествляется с экономическим районом.

Социальный подход определения «регион» характеризует его как социально-пространственную общность. Так, например, Г.В. Гутман в своем труде «Управление региональной экономикой» определяет регион как территориальное образование, которое имеет четко определенные границы в пределах, которых протекают социально-экономические процессы, обусловленные местом региона в структуре общественного разделения труда [7]. Также рассматривая категорию «регион» в рамках социального подхода необходимо отметить работу известного советского экономиста, академика Н.Н. Некрасова, который являлся основоположником разработки концепции перспективного размещения производительных сил определял регион в качестве крупной части территории страны, характеризующейся наличием сравнительно однородных природных условий, и равномерным развитием производительных сил, а также перспективным развитием социальной инфраструктуры [18]. При этом несмотря на то, что Н.Н. Некрасов определяет регион в качестве крупного

территориального образование, он не отождествляет его с административно-территориальным образованием.

Анализ научной литературы позволяет сделать вывод о том, что социальный подход определяет регион как целостную общественную систему, которая является самостоятельной административной, социально-культурной, хозяйственно-экономической единицей. Данная единица является не статичным институтом, проявляя динамику развития в определенных социокультурных условиях.

Ряд авторов в построении системы подходов определения понятия «регион» не выделяют отдельно экономический и социальный подход, а рассматривают регион с позиции социально-экономического подхода. Данная тенденция относительно определения понятия «регион» наблюдается в трудах А.С. Маршаловой и А.С. Новоселова, определивших регион в качестве подсистемы социально-экономического комплекса государства, обладающей завершенным производственным циклом, и рядом специфических особенностей образования социальных и экономических процессов [19].

В своей работе Е.А. Лапа «Подходы к определению понятия «регион» отдельно выделяет экономический подход и социальный подход в определении понятия «регион», но, несмотря на это, характеристика подходов позволяет говорить о смешении двух подходов в один социально-экономический подход. Так, например, автор характеризует регион с позиции экономического подхода как единицу с характерным состоянием экономики, определенными финансовыми институтами и т.д. [15].

Несмотря на четкое выделение признаков региона в контексте двух подходов, в определении самого понятия «регион» используются как социальные, так и экономические характеристики региона, что позволяет говорить об интегрированном, то есть социально-экономическом подходе в определении понятия «регион».

Следующим подходом в определении понятия «регион» является административный. Ф.Х. Доронина говоря об административно-территориальном подходе к определению понятия «регион» рассматривает его как территорию в административных границах того или иного субъекта федерации [10].

Административно-территориальный подход в определении «понятия» регион нередко определяется авторами как подход второго порядка, дополняющий систему подходов во главе с экономико-социальными подходами. Несмотря на вышеизложенное, нельзя выстраивать иерархию подходов в определении понятия «регион».

Следовательно, регион должен рассматриваться как система с объективными признаками, требующими лишь систематизации и оформления в единую систему. Однако, определение понятия регион требует четкого определения границ самой категории для дальнейшей работы в области региональной экономики. Содержательное наполнение определения «регион» во многом зависит от субъекта научного познания. Анализ научной литературы позволяет говорить о превалировании экономического подхода, что непосредственно связано с субъектами познания, то есть исследователями-экономистами. Выделяя экономические характеристики региона, и определяя его как чисто экономическую категорию, не

учитываются те реалии, которые присутствуют в области региональной экономики и управления.

При условии централизации системы государственного управления регионом происходит смещение содержания понятия «регион» с экономической категории в сторону административной категории. Так, С.Г. Воронковым было выделено несколько подходов к классификации регионов, в том числе природно-климатический, географический, культурно-этнический, исторический, экономический и прочие, утверждает [5]. Также, по мнению С.Г. Воронкова, регион представляет собой предопределенную пространством организацию производства и субъекта, имеющую необходимый ряд властных полномочий с целью перегруппировки ресурсов и выполняющую роль субъекта социально-экономических процессов. Основываясь на данном определении возможно говорить о включении в понятие «регион» элемента управленческих структур и использование властных полномочий.

С.Г. Воронков также акцентировал свое внимание на том, что различные авторы осуществляли усилия объединения дефиниции в едином понятии в рамках всех подходов. Смешение подходов и объединение определений в единое понятие является методологически неверным. Но, несмотря на это остается важным выделение сущностных элементов категории «регион» [5].

При определении понятия «регион», авторами не учитывается факт того, что в современных российских реалиях регион является не просто обособленной единицей, функционирующей по экономическим и социальным законам, но и объектом управления со сложными управленческими надстройками, процессами и связями.

В Конституции Российской Федерации отражен состав федеративного государства, описывающий следующие субъекты: республика, край, область, город федерального значения, автономная область и автономный округ. По мнению И.Б. Лагутина в современной России описывая регион имеется в виду именно территория субъекта РФ, в том числе с территориями муниципальных образований составляющих единое территориальное пространство. Также он отмечает то, что термин «регион» может использоваться как относительно федеративного государства, так и унитарного территориального устройства государства [14].

Однако использование относительно муниципальных образований понятия «регион» является фундаментально неверным, также использование понятия «региональные муниципальные образования» можно считать идущим в разрез с научной парадигмой отечественной регионалистики. Если вопрос об отождествлении понятий «регион» и «субъект» остается актуальным и на сегодняшний день, то бесспорным остается факт того, что в современных российских социально-экономических, правовых и политических реалиях регион территориально не может быть меньше субъекта федерации.

Также существует иная позиция относительно вопроса территориального контура региона, которая гласит, что регион – это территория более крупного порядка, выходящая за пределы субъекта и представляющая собой, федеральные округа или надгосударственные образования. Однако В.Е. Чиркин, утверждает, что к надгосударственным образованиям и федеральным округам неоправданно использовать термин «регион».

Данная позиция рациональна, поскольку по отношению таким категориям более свойственно словосочетание «территориальное образование» [26].

Согласно Указу Президента РФ от 16.01.2017 №13 «Об утверждении Основ государственной политики регионального развития Российской Федерации на период до 2025 года»: регион – это часть территории Российской Федерации в границах территории субъекта Российской Федерации [25]. Используя нормативную трактовку понятия «регион», признавая его субъектом федерации, необходимо выделить управленческую надстройку над экономическими процессами и ресурсами, которые составляют ядро функционирования региона.

Исходя из вышесказанного автором предлагается выделение в качестве основного подхода в определении понятия «регион» системный, поскольку данный подход вбирает в себя элементы и администрирования ресурсов и управления социально-экономическим развитием на законодательно определенной территории (субъекте федерации). Точки зрения системности регион необходимо рассматривать в качестве согласованной системы многообразных видов управленческой деятельности с целью обеспечить слаженность функционирования регионального механизма.

А.А. Кужелева в своей работе указала, что регион является диффузной системой, обладающей удовлетворительной организационной системой со слабоструктурностью целей. Автор утверждает, что понятие «регион» тем, это сложная социальная, экономическая, техническая, информационно-коммуникационная система, находящаяся в устойчивом развитии, а также регион является компонентой более сложной системы. А.А. Кужелева определяет то, что регион – это структурный элемент более крупной системы, при этом не обозначает «границы» и масштабы этого элемента [13].

На сегодняшний день рамки системы классических подходов определения понятия «регион» расширяются, и она наполняется новыми и современными подходами. К числу таких подходов в своей работе К.В. Названова относит комплексный подход, поскольку применение научных подходов по отдельности не дают возможности учета всей совокупности фундаментальных признаков региона как объекта исследования [17].

Подводя итог, отметим, что система подходов определения понятия «регион» является подвижной системой, структурные элементы которой отличаются своим набором в зависимости от субъекта исследования, его научных интересов и принадлежности к определенной научной школе.

Система подходов определения понятия регион включает в себя такие классические подходы как: экономический, социальный, социально-экономический, географический, демографический, административный, правовой подходы, а также современные подходы, в число которых входят системный, комплексный, субъектно-функциональный подход и др.

Рассмотрев все имеющиеся подходы к дефиниции термина «регион» считаем, что каждый регион – субъект Федерации необходимо рассматривать не как территорию, а как систему с наличием взаимосвязанных элементов, поскольку, И. Блауберг определил систему в качестве совокупности элементов, обладающих непосредственной взаимосвязью и формирующих некое единство, противостоящее имеющемуся окружению.

М. Мескон, М. Альберт, Ф. Хедоури описывали систему в качестве единства, состоящего из ряда взаимозависимых частей, привносящих что-либо определенное в состав уникальных характеристик целого.

Опираясь на определение М. Мескона, М. Альберта и Ф. Хедоури становится очевидно, что, рассматривая регион как систему необходимо учитывать его хронотопные свойства, то есть взаимосвязь пространственных и временных параметров, направленную на выражение определенного социокультурного смысла, и темпоральные особенности, выраженные динамикой изменений тех явлений и процессов, качественная особенность которых обусловлена социокультурной спецификой региона. При рассмотрении свойств и особенностей региона в динамике выявляется наличие специфической взаимосвязи моментов времени и временных характеристик, демонстрируемых при помощи динамики изменений явлений и процессов, протекающих в регионе. Направления развития региона как системы отражены на рис. 2.

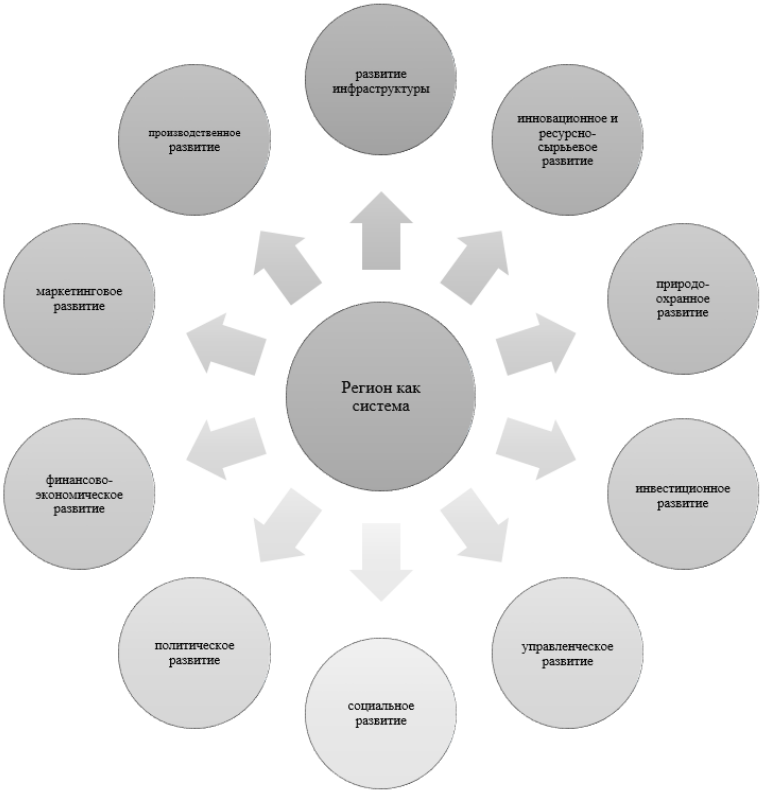


Рис. 2. Направления подсистем региона как системы

Источник: составлено автором.

Представленные на рисунке подсистемы, находятся в тесном взаимодействии между собой, а их, совместное функционирование формирует синергетический эффект, призванный обеспечить устойчивое, безопасное и конкурентоспособное развитие региона, а также способствовать повышению качества жизни населения.

При этом, для каждой из представленных на рисунке подсистем соответствуют определенные ресурсы и потенциал развития (рис. 3).

Рис. 3. Потенциал развития подсистем региона.
Источник: составлено автором на основании [13]

Продуктивность экономики, прежде всего, зависит от эколого-экономической возможности регионов месторасположения ее предприятий, означающее, что скорость производства товаров и услуг в текущих ценах больше, чем скорость потребления местных эколого-экономических, валютно-финансовых и материально-технических ресурсов. Достижение финансовой продуктивности позволяет осуществить стабилизационные меры и устранение диспропорций в развитии регионов. В этих условиях, для стран, ориентированных на экспорт и имеющих сильную зависимость от цен на внешнем рынке на стратегическое сырье, инновационное развитие становится достаточно сложным.

Выводы

На основании вышеизложенного в качестве особенностей экономического развития регионов можно выделить факторы многомерности, многоаспектности процессов скапливания позитивных трансформаций в совокупности индикаторов социально-экономического состояния, структуры экономики и жизнеобеспечения регионов, которые влекут за собой повышение эффективности деятельности регионов.

Автором проведено исследование различных позиций ученых относительно понятия «регион», которое продемонстрировало, что понятие «регион» используется во многих науках и становится все более актуальным в условиях инновационности современного мира. Региональный уровень, благодаря своей локализованности и дифференциальности, стал центром

пристального внимания не только географической науки, но и экономической. Роль региона напрямую может быть раскрыта в понятии «система», что означает взаимосвязь «государство – регион». Именно поэтому стоит задача: выбрать наиболее оптимальное соотношение возможностей региона как элемента системы и выявить имеющиеся направления деятельности его субъектов хозяйствования, что позволит выделить его территориальные характеристики.

Современная экономическая наука определила регион как территорию, район, однако благодаря его системности, функциональности, историчности, культурности и постоянной связи с внешней средой роль его сложна и характеризуется многоконтурностью и диффузионностью. По мере того, как социально-экономическая система регионального уровня растет и видоизменяясь, усложняется, результат функционирования зависимости от промежуточных звеньев или подсистем пребывает в постоянном динамичном развитии, а системность предоставляет возможность дополнения традиционных методов и изучения социально-экономических процессов в совокупности и устойчивом их взаимодействии.

Таким образом, автором уточнено понятие региона, как постоянно развивающейся однородной системы, с многофункциональной ролью, хронотопными свойствами и темпоральными особенностями, а также специфическими совокупностями образований и элементов.

Также автором отмечено, что все субъекты и объекты такой сложной системы пребывают в тесной связи, основанной на функциональной основе внешнеаспектности и внутриаспектности. Следовательно, регион, как сложная система, имеет парадоксы своего функционирования, которые отражают его субъективно-объективный характер, формирующийся на основе взаимодействия экономической, социальной, политической, экологической, институциональной, управленческой и других подсистем.

В качестве факторов, оказывающих влияние на формирование содержательной характеристики региона как социально-экономической системы автором выделены хронотопные свойства региона – взаимосвязь пространственных и временных параметров, направленную на выражение определенного социокультурного смысла, и темпоральные особенности, выраженные динамикой изменений тех явлений и процессов, качественная особенность которых обусловлена социокультурной спецификой региона.

Список литературы

1. Абалкин Л.И. Диалектика социалистической экономики / Л.И. Абалкин. – М.: Мысль, 1981. – С. 153.

2. Алаев А.Б. Социально-экономическая география: понятийно-терминологичекий словарь / А.Б. Алаев. – М., 1983. – С. 261.

3. Арженовский И.В. Региональный рынок: воспроизводственный процесс / И.В. Арженовский. – Н. Новгород, 1997. – 186 с.

4. Бабаев Б.Д. О подходах к определению понятия регион / Б.Д. Бабаев, Н.В. Боровкова // Многоуровневое общественное воспроизводство: вопросы теории и практики. – 2015. – №9 (25). – С. 140–144.

5. Воронков С.Г. Российские регионы в условиях становления нового типа мировой экономики. – 2019 / С.Г. Воронков [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://library.by/portalus/modules/

6. Гранберг А.Г. Основы региональной экономики / А.Г. Гранберг. – М.: ГУ, ВШЭ, 2000. – С. 97, 201.

7. Гутман Г.В. Управление региональной экономикой / Г.В. Гутман, А.А. Мироедов, С.В. Федин. – М.: Финансы и статистика, 2001. – 176 с.

8. Добрынин А.И. Региональные пропорции воспроизводства / А.И. Добрынин. – Л.: Изд-во Ленингр. ун-та, 1977. – 127 с.

9. Долятовский В.А. Зарубежный опыт комплексного развития регионов / В.А. Долятовский // Регионология. – 1994. – №2–3.

10. Доронина Ф.Х. Современные подходы к определению понятия «Регион» / Ф.Х. Доронина // Вестник Московского университета им. С.Ю. Витте. Серия 1: Экономика и управление. – 2016. – №1 (16). – С. 72–77.

11. Дьякова О.В. Экономический анализ региональной поляризации / О.В. Дьякова, Б.И. Герасимов. – Тамбов, 2003. – С. 5, 7.

12. Казаченко Л.Д. Обзор научных подходов к определению категории «регион» / Л.Д. Казаченко // Забайкальский государственный университет вестник – Экономист. – 2012. – №4 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://vseup.ru

13. Кужелева А.А. Субъектно-функциональный и системный подходы к исследованию региона / А.А. Кужелева // Вести Автомобильно-дорожного института. – 2020. – №1 (32). – С. 119–127.

14. Лагутин И.Б. К вопросу о понятии «регион» в теории права / И.Б. Лагутин // Известия Юго-Западного государственного университета. – 2016. – №6 (69). – С. 213–220.

15. Лапа Е.А. Подходы к определению понятия «регион» и его характеристики / Е.А. Лапа // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями: межвузовский сборник научных трудов. – 2012. – №2. – С. 94–100.

16. Маннапов Р.Г. Организационно-экономический механизм управления регионом: формирование, функционирование, развитие / Р.Г. Маннапов, Л.Г. Ахтариева. – М.: КНОРУС, 2008. – 352 с.

17. Названова К.В. Современные подходы к определению понятия «Регион» / К.В. Названова // Вестник Владимирского государственного университета имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых. Серия: Экономические науки. – 2014. – №1. – С. 36–41.

18. Некрасов Н.Н. Региональная экономика. Теория, проблемы, методы / Н.Н. Некрасов. – М., 1978.

19. Новоселов А.С. Актуальные проблемы разработки стратегии социально-экономического развития региона / А.С. Новоселов, А.С. Маршалова // Вестник Кузбасского государственного технического университета. – 2017. – №3 (121). – С. 189–197.

20. Попов В.Н. Системный анализ в менеджменте / В.Н. Попов, В.С. Касьянов, И.П. Савченко. – М.: КНОРУС, 2007. – 304 с.

21. Львов Д.С. Стратегическое управление: регион, город, предприятие / Д.С. Львов, А.Г. Гранбер, А.П. Егоршин. – М.: Инфра-М, 2005. – 603 с.

22. Савельев А.В. Обзор подходов к определению понятия «регион» / А.В. Савельев // Известия Санкт-Петербургского университета экономики и финансов. – 2013. – №6 (84). – С. 146–148.

23. Самофалова Е.В. Государственное регулирование национальной экономики: учеб. пособие / Е.В. Самофалова, Э.Н. Кузьбожев, Ю.В. Ветракова; под ред. д-ра экон. наук, проф. Кузьбожева. – 2-е изд. стер. – М.: КНОРУС, 2006. – 261 с.

24. Тимофеев Р.А. Актуальные вопросы функционирования региона как социально-экономической системы / Р.А. Тимофеев, В.В. Шлычков, И.Г. Алафузов // Актуальные проблемы экономики и права. – 2015. – №3. – С. 63–70.

25. Указ Президента РФ от 16.01.2017 №13 «Об утверждении Основ государственной политики регионального развития Российской Федерации на период до 2025 года».

26. Чиркин В.Е. Публично-правовое образование / В.Е. Чиркин. – М., 2011.

27. Яшин С.Н. Показатели комплексной сравнительной оценки потенциала региона в рамках мониторинга экономической безопасности / С.Н. Яшин, Е.Н. Пузов // Финансы и кредит. – 2006. – №5 (209). – С. 39–45.

Гиниатуллин Азат Айратович
магистрант
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский)
федеральный университет»
г. Казань, Республика Татарстан

К ВОПРОСУ ОБ ИНСТИТУТЕ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация*: весьма пристальное внимание, уделяемое в гражданско-правовой науке институту юридического лица, вполне обоснованно. Общеизвестно, что субъектами гражданских правоотношений являются физические, юридические лица и публично-правовые образования (Российская Федерация, субъекты Российской Федерации и муниципальные образования), но именно юридические лица являются основными участниками гражданского оборота.*

Ключевые слова*: юридическое лицо, личный закон, иностранное юридическое лицо.*

Юридическим лицом признается организация, которая имеет обособленное имущество и отвечает им по своим обязательствам, может от своего имени приобретать и осуществлять гражданские права и нести гражданские обязанности, быть истцом и ответчиком в суде [1].

Обращаясь к методу правового анализа, использование которого будет способствовать объяснению правовой идентичности такого субъекта правоотношения как юридическое лицо [5; 6], следует отметить ряд проблемных аспектов, изучаемых юридической наукой на протяжении длительного времени.

Ученые-правоведы выявили основные признаки юридического лица как субъекта права: 1) организационное единство, т. е. независимость су-ществования юридического лица от его учредителей или входящих в его состав участников. Юридическое лицо есть особое образование, ведущее самостоятельную бессрочную жизнь, которая в первую очередь определя-ется его внутренним регламентом – уставом или положением, устанавли-вающим правовой статус данного юридического лица; 2) наличие само-стоятельных интересов и воли, не совпадающих с интересами и волей уч-редителей, участников или управляющих юридического лица; 3) само-стоятельное участие в правоотношениях (совершение сделок, заключение договоров и пр.); 4) собственное наименование (фирма), под которым юридическое лицо участвует в правоотношениях; 5) имущественная обо-собленность, т.е. обладание имуществом, обособленным от имущества участников, управляющих или пользователей услугами юридического ли-ца, что проявляется как наличие самостоятельного бухгалтерского баланса или сметы; 6) самостоятельная имущественная ответственность по своим обязательствам принадлежащим ему имуществом; 7) процессуальная правоспособность, т. е. возможность выступать в суде в качестве ист-ца, ответчика или третьего лица [2].

Правовой статус юридического лица всегда определяется единственным законом – личным законом (статутом) юридического лица. Личный

закон устанавливает основные правовые параметры юридического лица, он отвечает на вопрос, является ли конкретное образование юридическим лицом, какова его правоспособность, каковы полномочия органов, его представляющих, какова ответственность этого юридического лица и т. д. В данном случае основополагающий принцип МЧП – принцип автономии воли – неприменим.

Следует, однако, отметить, что П. Арминьоном и Ж. Мазо выдвигалась теория автономии воли участников юридического лица при определении его личного закона. Она была признана несостоятельной. Критики этой теории справедливо указывали, что участники юридического лица, желая выбрать его национальность (личный статут), не могут игнорировать требования законодателя. «Воля не автономна настолько, – писал М.И. Брун, – чтобы юридическое лицо могло иметь ту национальность, которую не хочет признавать за ним национальный законодатель...» [3].

В настоящее время сложилась интересная двойная тенденция, когда государства применяют различные подходы к определению того, что является личным правом юридического лица, в рамках принципа коллизионного права и в рамках публичного права. Таким образом, с позиции принципа коллизионного права компания будет считаться иностранным юридическим лицом с личным правом, и к ней будет применяться право страны (места) ее учреждения. С позиции публичного законодательства такое юридическое лицо будет признано местным, имеющим гражданство этого государства, где у компании есть реальный населенный пункт, основное место деятельности или преобладающий состав участников.

Россия (как ранее и СССР) придерживается критерия инкорпорации при определении национальности юридических лиц. По указанным в начале статьи причинам проблема признания иностранных юридических лиц до 1990 г. практически не возникала (равно и вопросов в связи с их личным законом, национальностью и государственной принадлежностью), поэтому она мало разработана в отечественной правовой литературе. До 1990 г. юридическое лицо, зарегистрированное согласно закону СССР, имело и административный центр, и основное место деятельности в СССР, никакого иностранного элемента в себе не содержало. По всем критериям определения национальности юридических лиц такие организации признавались советскими юридическими лицами. Не возникал и вопрос о перенесении ими своего места деятельности или органов управления в другие страны.

Юридические лица являются важным элементом экономической жизни любой страны. Они позволяют физическим лицам и другим организациям вести бизнес, привлекать финансирование, заключать контракты и выполнять другие юридические акты. В Российской Федерации, как и в других государствах, юридические лица имеют свои собственные права и обязанности, а также регулируются соответствующим законодательством. В данной статье мы рассмотрим институт юридического лица по законодательству Российской Федерации и других государств.

В Российской Федерации юридическое лицо – это организация, которая имеет право, как субъект права купли-продажи, аренды, залога и других юридически значимых действий. Юридическое лицо ведет свою хозяйственную деятельность на свой страх и риск, и имеет свою

собственность, бухгалтерию и Институт юридического лица имеет большое значение для экономической жизни любой страны. Он позволяет людям и организациям вести бизнес, заключать контракты и осуществлять другие юридически значимые действия. В Российской Федерации юридические лица регулируются Гражданским кодексом и другими законодательными актами, а существование юридических лиц в других странах регулируется соответствующим законодательством.

Каждый вид юридического лица имеет свои особенности и права. Например, акционерные общества могут быть открытыми или закрытыми, а также могут иметь несколько видов акций с разными правами. Общества с ограниченной ответственностью ограничивают ответственность участников до их вклада в уставный капитал компании. В свою очередь, фонды и общественные организации не стремятся получать прибыль, а направляют свою деятельность на выполнение общественных целей.

Кроме того, государства могут регулировать процедуры создания, регистрации и ликвидации юридических лиц, а также предписывать определенные требования для их функционирования, например, обязательное регистрационное удостоверение и налоговый учет.

Однако некоторые виды юридических лиц могут вызвать определенные сложности, например, корпорации могут создать определенные экологические и социальные проблемы, если их интересы не согласовываются с общественными ценностями. Таким образом, каждое государство должно тщательно регулировать функционирование юридических лиц и устанавливать правила, которые оптимизируют соотношение между прибылью, социальными ценностями и экономической стабильностью.

В целом, институт юридического лица является важным элементом экономики любой страны и должен быть регулирован соответствующим образом. Однако, как и в любой сфере, существует определенный потенциал для злоупотребления и неоправданных рисков. Поэтому государственные органы и социальные организации должны продолжать следить за тем, как функционируют юридические лица, и дорабатывать методы их регулирования, если это необходимо.

Дополнительным фактором, который необходимо учитывать в институте юридического лица, является международный контекст. Международные корпорации, например, имеют возможность переносить свою деятельность из одной страны в другую, а также вести бизнес в нескольких странах в одно и то же время. В таких случаях, государства должны быть более внимательными к процедурам и требованиям, чтобы не допустить нарушения национального законодательства и социальных ценностей.

Помимо этого, институт юридического лица тесно связан с другими областями права, такими как корпоративное право, налоговое право, трудовое право и другое. Регулирование каждого из этих аспектов должно быть осуществлено с учетом общего контекста функционирования юридического лица и его взаимодействия с обществом.

В итоге, институт юридического лица является важным элементом экономической жизни и требует внимательного регулирования со стороны государств и других социальных организаций. Регулирование должно учитывать международный контекст, а также взаимодействие юридического лица с другими сферами права. Все это поможет обеспечить более эффективное использование возможностей юридического

лица, а также уменьшить риски негативного воздействия на общество, поддерживать режим законности [4].

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 №51-ФЗ (ред. от 14.04.2023, с изм. от 16.05.2023) // Российская газета. – 08.12.1994. – №238–239.

2. Гражданское и торговое право капиталистических государств / отв. ред. Е.А. Васильев. – М., 1993. – 316 с.

3. Брун М.И. Юридические лица в международном частном праве. Кн. 1. О личном статусе юридического лица. – Пг., 1915. – 512 с.

4. Сайфуллин А.И. Концепция законности: вопросы теории и практики / А.И. Сайфуллин // Право и государство: теория и практика. – 2022. – №1 (205). – С. 219–221. – DOI 10.47643/1815-1337_2022_1_219. – EDN CQQVTH.

5. Степаненко Р.Ф. Правовая аналитика как методологическая основа юриспруденции: общетеоретический аспект / Р.Ф. Степаненко, Л.Т. Бакулина // Юридическая деятельность: содержание, технологии, принципы, идеалы: монография / под общ. ред. О.Ю. Рыбакова. – М.: Проспект, 2022. – С. 251–262. – EDN WAMFOD.

6. Степаненко Р.Ф. Правовая идентичность как предмет исследований фундаментальной юриспруденции / Р.Ф. Степаненко // Наука, образование: предпринимательская деятельность в поведенческой экономике, формы реализации и механизмы обеспечения: материалы Национальной научно-практической конференции (Казань, 3 декабря 2021 года) / под ред. Н.М. Прусс, А.А. Лопатина. – Казань: Университет управления «ТИСБИ», 2021. – С. 261–265. – EDN JSFPMP.

Замошников Пётр Анатольевич
студент
ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

СИСТЕМА ОБРАЗОВАНИЯ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ОБЩЕСТВО

***Аннотация**: в статье исследуется влияние системы образования на общество. Автор обращает внимание на ключевую роль образования в социальной мобильности, экономическом развитии и культурном разнообразии. Обсуждаются преимущества равных образовательных возможностей для всех членов общества и их вклад в формирование кадров для современной экономики. Также рассматривается важность постоянного улучшения и модернизации системы образования, включая адаптацию к современным вызовам, развитие соответствующих навыков и создание поддерживающей образовательной среды. Автор призывает к инвестициям в образование для достижения устойчивого, инклюзивного и процветающего общества.*

***Ключевые слова**: система образования, влияние, общество, социальная мобильность, экономическое развитие, культурное разнообразие, равные возможности, улучшение, модернизация, доступность, качество образования, учителя, учебные программы, технологические инновации, навыки, поддерживающая образовательная среда, критическое мышление, коммуникация, цифровая грамотность, рынок труда, инвестиции.*

Система образования является одним из ключевых компонентов развития общества. Это влияет на формирование личности, обеспечивает

передачу знаний, развивает навыки и умения отдельных людей. Качество образования напрямую связано с будущим общества, его экономическим ростом, социальной стабильностью и культурным развитием. В этой статье мы рассмотрим, как система образования оказывает влияние на общество и почему важно стремиться к ее постоянному совершенствованию.

Во-первых, система образования способствует социальной мобильности. Она предоставляет равные возможности всем членам общества получить доступ к знаниям и образованию, независимо от их социального происхождения, расы или пола. Когда система образования функционирует эффективно, это помогает сократить разрыв между богатыми и бедными слоями населения, что способствует созданию более справедливого общества.

Во-вторых, система образования играет важную роль в экономическом развитии. Высококачественное образование обеспечивает подготовку кадров, необходимых для современной экономики. Это способствует инновациям, технологическому прогрессу и повышению производительности труда. Образованные люди имеют больше возможностей получить хорошую работу, высокую зарплату и повысить свой социальный статус. Таким образом, система образования напрямую влияет на экономическое благополучие общества в целом.

Кроме того, образование способствует развитию культурной сферы. Это помогает людям понимать и уважать разнообразие культур, традиций и ценностей. Образование способствует формированию критического мышления, развитию творческого потенциала и способности анализировать и решать проблемы. Эти навыки являются неотъемлемой частью развитого общества, способного создавать и поддерживать культурное наследие, искусство, литературу и научные достижения.

Однако для того, чтобы система образования в полной мере реализовала свой потенциал и оказала положительное влияние на общество, необходимо постоянное совершенствование и модернизация. Важно учитывать современные вызовы и потребности общества, адаптировать учебные программы и методы к меняющимся условиям. Технологические инновации, такие как использование интерактивных учебных материалов, онлайн-обучение и дистанционное образование, предоставляют новые возможности для повышения доступности и качества образования.

Также важно создать благоприятную образовательную среду, в которой учащиеся могли бы развивать свои навыки и умения. Это включает в себя предоставление квалифицированных и мотивированных преподавателей, развитие инфраструктуры школ и университетов, а также обеспечение равных возможностей для всех учащихся, независимо от их социального статуса или характеристик.

Кроме того, следует уделять внимание развитию навыков, которые будут актуальны в будущем, таких как критическое мышление, коммуникативные способности и способность к сотрудничеству, а также цифровая грамотность. Такие навыки помогут выпускникам успешно адаптироваться к меняющимся требованиям рынка труда и быть готовыми к профессиональным вызовам.

Подводя итог, можно с уверенностью сказать, что система образования играет ключевую роль в формировании общества. Это влияет на социальную мобильность, экономическое развитие и культурное

разнообразие. Постоянное совершенствование и модернизация системы образования являются необходимыми условиями для ее эффективного функционирования и позитивного воздействия на общество. Инвестирование в образование является важным шагом на пути к созданию устойчивого, инклюзивного и процветающего общества.

Список литературы

1. Борисова Е.А. Система образования и социальное неравенство в современной России / Е.А. Борисова // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Социология. – 2018. – №18(4). – С. 591–604.
2. Васильев В.А. Образование и его роль в формировании социальной мобильности в современном российском обществе / В.А. Васильев // Социологические исследования. – 2017. – №3. – С. 66–72.
3. Гальперин Р.М. Экономическое образование и его влияние на развитие общества / Р.М. Гальперин // Вестник экономической науки России. – 2016. – №2 (36). – С. 11–15.
4. Луков В.А. Современные требования к образованию: навыки для успешной адаптации на рынке труда / В.А. Луков // Высшее образование в России. – 2019. – №3. – С. 20–28.

Замошников Пётр Анатольевич
студент
ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

СОЦИАЛЬНОЕ РАЗВИТИЕ ОБЩЕСТВА

Аннотация*: в статье исследуется тема социального развития общества и его влияния на прогресс и процветание. Автор рассматривает различные аспекты социального развития, такие как экономика, образование, здравоохранение, культура, политика и межличностные отношения. В статье подчеркивается важность экономического развития, доступа к образованию, предоставления качественного медицинского обслуживания, укрепления культурного разнообразия, демократического участия и поддержки уязвимых групп общества. Автор также обращает внимание на вызовы, с которыми сталкивается социальное развитие, такие как неравенство, бедность и экологические проблемы, и призывает к комплексному подходу и совместным усилиям всех заинтересованных сторон для построения справедливого и устойчивого общества.*

Ключевые слова*: социальное развитие, общество, экономическое развитие, образование, здравоохранение, культура, политика, межличностные отношения, равноправие, социальная справедливость, уязвимые группы, гражданское общество, демократия, экологическая устойчивость, неравенство, бедность, инклюзивность.*

Социальное развитие общества является одним из ключевых компонентов прогресса и процветания. Она охватывает различные аспекты жизни людей, такие как экономика, образование, здравоохранение, культура, политика и межличностные отношения. Социальное развитие направлено на улучшение качества жизни всех членов общества, обеспечение равных возможностей и справедливости.

Одним из важных аспектов социального развития является экономическое развитие. Устойчивое экономическое развитие способствует созданию рабочих мест, увеличению доходов и повышению уровня жизни граждан. Развитие инфраструктуры, инновационные технологии, доступ к финансовым услугам и предпринимательская активность играют важную роль в достижении экономического роста и сокращении неравенства.

Образование также является фундаментальным аспектом социального развития общества. Качественное образование способствует развитию человеческого потенциала, формированию критического мышления, навыков решения проблем и социальной адаптации. Доступ к образованию для всех слоев общества, включая детей с ограниченными возможностями, мигрантов и национальные меньшинства, является ключевым аспектом социальной справедливости.

Здравоохранение играет важную роль в социальном развитии общества. Высококачественные медицинские услуги, доступ к лечению и профилактическим мерам способствуют поддержанию общественного здоровья и снижению смертности. Эффективные системы здравоохранения также способствуют социальной стабильности и устойчивому развитию общества.

Культурное развитие также играет важную роль в социальном прогрессе общества. Продвижение и сохранение культурного наследия, поддержка творческих индустрий и свободное выражение идей способствуют разнообразию и терпимости. Культурное развитие также играет важную роль в социальном прогрессе общества. Продвижение и сохранение культурного наследия, поддержка творческих индустрий и свободное выражение идей способствуют разнообразию и терпимости. Культурное развитие позволяет людям из разных культурных слоев лучше узнать друг друга, уважать различия и находить общие ценности. Это помогает расширить кругозор, повысить самосознание и самоидентификацию каждого человека.

Политическое развитие также является неотъемлемой частью социального развития общества. Демократические институты, гражданское участие и защита прав человека способствуют развитию справедливого и открытого общества. Поддержка прав и свобод граждан, борьба с коррупцией, развитие прозрачных механизмов принятия решений – все это способствует созданию стабильной и демократической системы управления.

Социальное развитие общества также требует создания благоприятных условий для развития межличностных отношений и укрепления социальной солидарности. Взаимное уважение, терпимость, справедливость и равенство – вот основные принципы, на которых строится социальное взаимодействие. Поощрение инклюзивности и участия всех граждан в общественной жизни способствует созданию гармоничного и сбалансированного общества.

Однако социальное развитие общества сталкивается с рядом проблем. Неравенство, бедность, дискриминация, конфликты и экологические проблемы остаются актуальными проблемами во многих регионах мира. Поэтому необходимо активизировать усилия по устранению этих проблем и созданию более справедливого и устойчивого общества.

Одним из ключевых факторов социального развития являются инвестиции в человеческий капитал. Повышение уровня образования и

развитие навыков граждан может улучшить их возможности трудоустройства и повысить уровень жизни. Кроме того, социальная защита, такая как социальные программы, системы здравоохранения и социального обеспечения, способствует сокращению неравенства и борьбе с бедностью.

Важным элементом социального развития является поддержка уязвимых групп общества, таких как дети, пожилые люди, инвалиды и мигранты. Они часто сталкиваются с социальной и экономической изоляцией, поэтому необходимо разрабатывать политику и программы, направленные на обеспечение равных возможностей и защиту их прав.

Укрепление гражданского общества также является важным аспектом социального развития. Свобода слова, свобода собраний и ассоциаций, участие граждан в принятии решений и контроле над властью – все это способствует развитию демократических и открытых обществ. Гражданская активность и социальная мобилизация играют важную роль в достижении позитивных изменений и решении социальных проблем.

Наконец, экологическая устойчивость становится все более важным аспектом социального развития. Социально ответственное использование природных ресурсов, охрана окружающей среды, борьба с изменением климата и внедрение экологически устойчивых технологий – все это необходимо для обеспечения благополучия будущих поколений.

Подводя итог, необходимо внимание на то, что социальное развитие общества играет ключевую роль в создании благоприятной и справедливой среды для каждого человека. Это многоаспектный процесс, который требует участия государства, гражданского общества, частного сектора и международного сообщества. Необходима всеобъемлющая стратегия, сочетающая экономический рост, социальную защиту, культурное развитие, политическую стабильность и экологическую устойчивость.

Список литературы

1. Варшавский А.Е. Глобализация и социальные процессы: теоретико-методологический аспект / А.Е. Варшавский. – М.: Аспект Пресс, 2012. – С. 93–96.

2. Баранова Е.А. Глобализация и ее социокультурные аспекты / Е.А. Баранова. – М.: Академия, 2010. – С. 11–12.

Замошников Пётр Анатольевич
студент
ФГБОУ ВО «Донской государственный
технический университет»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

СОЦИАЛЬНЫЕ ПРОЦЕССЫ В КОНТЕКСТЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Аннотация*: в статье исследуются социальные процессы в контексте глобализации и их влияние на современное общество. Автор обращает внимание на ключевые аспекты глобализации, такие как международная миграция, распространение информационно-коммуникационных технологий, экономическая интеграция и культурный обмен. Рассматриваются положительные и отрицательные последствия этих процессов, такие как социальное неравенство, потеря культурной идентичности и*

проблемы в сфере труда. Автор предлагает стратегии, направленные на сбалансированный учет интересов всех сторон, такие как защита прав трудящихся, развитие межкультурного взаимодействия, активное участие гражданского общества и устойчивое развитие. Суть статьи заключается в том, что только совместными усилиями мы сможем успешно присоединиться к глобализации и создать более справедливое и устойчивое будущее.

***Ключевые слова**: социальные процессы, глобализация, международная миграция, информационные технологии, экономическая интеграция, культурный обмен, социальное неравенство, культурная идентичность, права работников, межкультурное взаимодействие, гражданское общество, устойчивое развитие.*

Глобализация – это явление, которое оказывает значительное влияние на все сферы жизни в современном мире, включая экономику, политику, культуру и социальные отношения. В процессе глобализации мир становится все более взаимосвязанным и взаимозависимым, что приводит к возникновению и развитию различных социальных процессов. В этой статье мы рассмотрим некоторые из этих процессов и их влияние на общество.

Одним из ключевых социальных процессов в контексте глобализации является усиление международной миграции. Границы становятся более проницаемыми, что приводит к перемещению людей между странами в поисках работы, лучшей жизни или убежища. Миграция оказывает значительное влияние на социальные структуры общества. Это влияет на формирование мультикультурных сообществ, способствует культурному обмену и созданию новых социальных связей. Однако это также может вызвать социальную напряженность и конфликты, связанные с конкуренцией за ресурсы и культурными различиями.

Другим важным социальным процессом является распространение информационно-коммуникационных технологий. Развитие Интернета, социальных сетей и мобильной связи существенно изменило то, как люди взаимодействуют и общаются между собой. Теперь люди могут легко обмениваться информацией, устанавливать контакты с людьми из других стран и участвовать в глобальных дискуссиях. Это способствует расширению кругозора и развитию глобального сознания, но также создает проблемы в области конфиденциальности и информационной безопасности.

Глобализация также приводит к изменениям в экономической сфере и социальных отношениях. Международная торговля и инвестиции становятся все более интегрированными, что приводит к появлению международных корпораций и сетей поставщиков.

Эти процессы приводят к изменению структуры рабочих мест, появлению новых профессий и сокращению других. Глобализация также способствует увеличению социального неравенства, поскольку одни группы населения получают больше выгод, в то время как другие могут ощутить негативные последствия в виде ухудшения условий труда или потери работы.

В контексте глобализации также происходит распространение глобальных ценностей и культуры. Культурный обмен и взаимовлияние между различными культурами становятся все более выраженными.

Влияние западной культуры, особенно американской, ощущается во всем мире через музыку, фильмы, моду и стиль жизни. В то же время сохраняется и укрепляется культурная самобытность народов, стремящихся сохранить свои традиции и ценности в условиях глобализации.

Глобализация также влияет на социальные движения и активизацию гражданского общества. Люди становятся более информированными и осведомленными о глобальных проблемах и вызовах. Они объединяются, чтобы защищать свои интересы и выражать свое мнение. Такие движения, как экологическое движение, феминизм, защита прав человека и другие, все чаще действуют на глобальном уровне и взаимодействуют на международном уровне для достижения своих целей.

Однако глобализация также порождает опасения и вызовы. Неконтролируемый экономический рост и эксплуатация ресурсов могут привести к негативным экологическим последствиям и ухудшению условий жизни. Кроме того, глобализация может привести к утрате культурного разнообразия и гомогенизации мировой культуры.

Следует отметить, что глобализация – это сложный и многогранный процесс, который оказывает как положительное, так и отрицательное влияние на социальные процессы. Важно разработать стратегии, которые помогут максимально использовать выгоды глобализации и свести к минимуму ее негативные последствия.

Во-первых, необходимо разработать механизмы защиты прав трудящихся в условиях глобализации. Это включает в себя создание международных трудовых стандартов, борьбу с детским трудом, обеспечение достойных условий труда и защиту социальных прав работников.

Кроме того, важно развивать системы социального обеспечения, чтобы предотвратить рост социального неравенства и обеспечить социальную защиту всех слоев населения.

Во-вторых, необходимо активно развивать межкультурное взаимодействие и диалог. Глобализация может стать возможностью для обогащения культур и обмена опытом. Важно поддерживать и сберегать культурное разнообразие, уважая и ценя различия между культурами и народами. Этого можно достичь путем создания программ студенческого обмена, культурных фестивалей и поддержки международных исследований и образования.

В-третьих, необходимо активно вовлекать гражданское общество и общественные движения в процесс принятия решений и выработки политики. Важно обеспечить прозрачность и открытость в процессе принятия решений на международном уровне, чтобы учитывать интересы всех сторон и предотвращать концентрацию власти и ресурсов в руках небольшого числа действующих лиц.

Наконец, важно сосредоточиться на устойчивом развитии и экологической ответственности. Глобализация должна быть согласована с принципами устойчивого развития, чтобы обеспечить баланс между экономическими, социальными и экологическими аспектами. Это включает в себя сокращение выбросов загрязняющих веществ, развитие возобновляемых источников энергии, сохранение биоразнообразия и принятие мер по адаптации к изменению климата.

В заключение следует отметить, что социальные процессы в контексте глобализации являются сложными и взаимосвязанными явлениями.

Глобализация приводит к разнообразным социальным изменениям, вызовам и возможностям. Это стимулирует международную миграцию, распространение информационно-коммуникационных технологий, экономическую интеграцию и культурный обмен. Однако это также создает проблемы, связанные с социальным неравенством, потерей культурной самобытности и нарушением прав трудящихся. Для того чтобы успешно адаптироваться к процессам глобализации, необходимо разработать стратегии и политику, которые сбалансированно учитывали бы интересы всех сторон. Это включает в себя защиту прав трудящихся, развитие межкультурного взаимодействия, активное участие гражданского общества и устойчивое развитие. Глобализация представляет собой огромный потенциал для сотрудничества и развития, но требует сознательного подхода и ответственности со стороны государств, международных организаций и общественности. Только совместными усилиями мы сможем справиться с вызовами и создать более справедливое и устойчивое будущее в условиях глобализации.

Список литературы

1. Баранова Е.А. Глобализация и ее социокультурные аспекты / Е.А. Баранова. – М.: Академия, 2010. – С. 121–124.

2. Варшавский А.Е. Глобализация и социальные процессы: теоретико-методологический аспект / А.Е. Варшавский. – М.: Аспект Пресс, 2012. – С. 56–57.

Замошников Пётр Анатольевич
студент
ФГБОУ ВО «Донской государственный
технический университет»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ

***Аннотация**: в статье рассматриваются экономические процессы в современном обществе и их влияние на его развитие и благосостояние. В контексте глобализации и быстро меняющейся глобальной экономической среды понимание этих процессов становится все более важным. Освещаются такие ключевые аспекты, как международная торговля, инновации и технический прогресс, финансовая система, рыночная экономика, роль государства и устойчивое развитие. Анализируя эти процессы, в статье подчеркивается взаимосвязь и важность для формирования эффективной экономической политики, достижения устойчивого развития и создания благоприятной среды для процветания общества.*

***Ключевые слова**: экономические процессы, современное общество, международная торговля, инновации, технологический прогресс, финансовая система, рыночная экономика, роль государства, устойчивое развитие, глобализация, благосостояние.*

Экономические процессы играют ключевую роль в современном обществе, определяя его развитие, стабильность и благополучие. В контексте глобализации и постоянно меняющейся глобальной экономической

среды понимание и анализ этих процессов становится все более важным. В этой статье мы рассмотрим некоторые основные экономические процессы, влияющие на современное общество.

Мировая экономика становится все более взаимозависимой, и международная торговля играет важную роль в этом процессе. Глобализация открыла новые рынки и возможности для компаний, позволив им расширить свою деятельность за пределы национальных границ. Обмен товарами и услугами между странами стимулирует экономический рост, создает рабочие места и улучшает жизнь людей.

Современное общество неразрывно связано с инновациями и технологическим прогрессом. Стремительные темпы развития информационных технологий, искусственного интеллекта, биотехнологий и других областей науки и техники приводят к появлению новых товаров, услуг и методов производства. Инновации играют важную роль в повышении производительности, снижении издержек и создании новых рынков.

Финансовая система является неотъемлемой частью экономических процессов в современном обществе. Она включает в себя банковскую систему, фондовые рынки, страхование, инвестиции и другие финансовые институты. Финансовая система обеспечивает потоки капитала, необходимые для финансирования инвестиций, развития предприятий и поддержки экономического роста. Кроме того, финансовая система играет важную роль в управлении рисками, обеспечивая стабильность и эффективное распределение ресурсов.

В современном обществе доминирует рыночная экономика, основанная на принципах свободной конкуренции, спроса и предложения. Рыночная экономика позволяет эффективно распределять ресурсы, определять цены и стимулировать инновации и предпринимательство. Однако рыночная экономика также сталкивается с такими вызовами, как неравенство, монополии и экологические проблемы, которые требуют регулирования и сбалансирования интересов различных сторон.

В современном обществе государство играет важную роль в экономических процессах. Она создает правовую и институциональную основу для функционирования экономики, обеспечивает защиту прав собственности и регулирует рынки. Государство также вмешивается в экономику посредством налогообложения, государственных расходов и мер социальной защиты. Его задача – обеспечить стабильность и справедливость экономической системы, а также поддерживать социальный баланс.

В последние десятилетия стало очевидным, что экономические процессы должны быть устойчивыми с точки зрения охраны окружающей среды и социального благополучия. Устойчивое развитие означает удовлетворение потребностей современного поколения без ущерба для способности будущих поколений удовлетворять свои потребности. Экономические процессы должны основываться на эффективном использовании ресурсов, сокращении выбросов и загрязнения окружающей среды, а также на создании равных возможностей и социальной интеграции. В современном обществе все чаще признается необходимость устойчивого развития, и компании, государства и международные организации реализуют политику и меры, направленные на достижение этих целей.

В целом экономические процессы в современном обществе играют решающую роль в определении его состояния и перспектив развития.

Международная торговля, инновации, финансовая система, рыночная экономика, роль государства и устойчивое развитие – все эти аспекты взаимосвязаны и влияют друг на друга. Понимание и анализ этих процессов важны для формирования эффективной экономической политики, достижения устойчивого и равноправного развития, а также для создания благоприятной среды для инноваций и процветания общества.

Список литературы

3. Аксенова Т. Экономические процессы и мировая экономика / Т. Аксенова– 2015. – С. 67–68.

4. Голубев В. Современная макроэкономика / В. Голубев. – 2016. – С. 66–71.

5. Демидов Ю.В. Экономические процессы в современном обществе / Ю.В. Демидов, Н.А. Гончарова. – 2019. – С. 99–103.

Иванова Оксана Евгеньевна
канд. экон. наук, доцент
Андрусенко Арина Сергеевна
магистрант

ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

DOI 10.31483/r-106654

МУНИЦИПАЛЬНАЯ СИСТЕМА ОЦЕНКИ КАЧЕСТВА ОБРАЗОВАНИЯ: МЕХАНИЗМЫ РЕАЛИЗАЦИИ

Аннотация*: в статье рассмотрены основные механизмы реализации приоритетных направлений развития муниципальной политики и управления. Проведен анализ муниципальной системы оценки качества образования (МСОКО) на примере Каневского района, сделан вывод о том, что в районе создана модель МСОКО, направленная на получение своевременной, объективной, полной информации для принятия эффективных управленческих решений по обеспечению повышения качества образования в муниципальной системе с учетом внешних и внутренних оценок.*

Ключевые слова*: качество образования, механизмы управления, муниципальная система оценки качества образования, образование.*

В современных условиях стратегическим приоритетом для Российской Федерации является качество образования. В рамках одобренных Правительством РФ приоритетных направлений развития образовательной системы РФ реализация единой системы оценки качества образования выделяется единой задачей, на основе которой создана региональная, а также муниципальная система оценки качества образования [1].

МСОКО представляет собой комплекс организационных структур и нормативно-правовых документов, диагностических, аналитических и оценочных процедур, на единой концептуально-методической основе, в ходе которых осуществляется оценка образовательных результатов обучающихся, деятельности общеобразовательных организаций.

Рассмотрим модель МСОКО на примере Каневского района Краснодарского края. В районе разработано «Положение о муниципальной системе оценки качества образования», где определены муниципальные оценочные процедуры, среди которых важное место занимают диагностические работы, муниципальный мониторинг по оценке сформированности метапредметных результатов. На рисунке 1 представлены основные цели и задачи МСОКО.

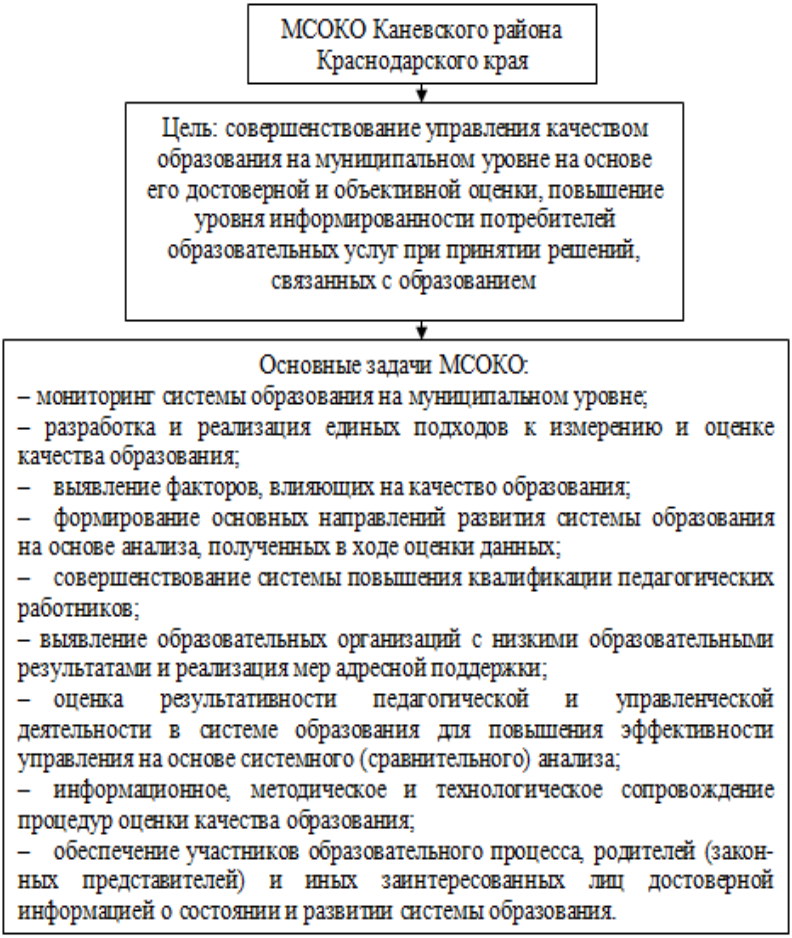


Рис. 1. Цели и задачи МСОКО Каневского района [2]

Реализация МСОКО обеспечена комплексом механизмов оценки качества образования, состоящих из механизмов управления качеством образовательных результатов и образовательной деятельности (рис. 2).

Рис. 2. Механизмы оценки качества образования в Каневском районе

Из рисунка 2 видно, что механизмы управления качеством образовательных результатов состоят из системы оценки качества подготовки обучающихся. В рамках данного модуля в Каневском районе разработана модель муниципальной системы оценки качества подготовки обучающихся, обеспечивающая оптимальное по срокам, содержанию и результатам «встраивание» МСОКО в единое оценочное пространство, что позволяет принимать эффективные управленческие решения на муниципальном уровне. Кроме этого, модель обеспечивает совершенствование внутренних систем оценки качества образования в подведомственных образовательных организациях, что создает единую, многоуровневую управленческую вертикаль качеством образования.

К механизмам управления качеством образовательных результатов следует отнести и систему работы со школами с низкими образовательными результатами (ШНОР). Данный критерий оценивания является обязательным и позволяет повысить качество образования в Каневском районе, и в Краснодарском крае в целом, своевременно видеть изменения в школах данной группы и принимать управленческие решения.

В рамках данного модуля в Каневском районе создано муниципальное тьюторское сообщество – Тьюторский консультационный пункт, эффективность работы которого, по данным проведенных опросов обучающихся и педработников составляет более 95%. Кроме этого, в районе функционирует муниципальный наставнический центр (МНЦ), осуществляющий свою деятельность по двум направлениям: оказание адресной методической помощи административным управленческим командам ШНОР и совершенствование деятельности по профподготовке, подбору и расстановке кадров, через работу школы кадрового управленческого резерва. Эффективность проводимых мероприятия и предоставляемых материалов МНЦ составляет более 95% [2].

Большое значение в районе уделяется выявлению, поддержке и развитию способностей и талантов у детей и молодежи. В частности, разработана и утверждена муниципальная программа «Дети Каневского района», основные мероприятия которой, направлены на реализацию задач по совершенствованию нормативно-правового регулирования системы выявления и развития молодых талантов, развитию кадрового потенциала и поддержке организаций, педработников, одаренных детей и талантливой молодежи, а также проведения системы мероприятий регионального и муниципального уровней.

Также к механизмам реализации приоритетных направлений муниципальной политики и управления в области образования Каневского района относится система работы по самоопределению и профессиональной ориентации обучающихся. В районе разработана модель системы работы с обучающимися профильных классов, классов с углубленным изучением отдельных предметов, а также по самоопределению и профориентации обучающихся.

Механизмы управления качеством образовательной деятельности Каневского района включают в себя: проведение мониторинга эффективности руководителей образовательных организаций муниципалитета, систему обеспечения профразвития педагогических работников, воспитания и социализации обучающихся, а также мониторинга качества дошкольного образования. В частности, мониторинг эффективности руководителей образовательных организаций Каневского района показал высокий уровень эффективности (в среднем 36,1 балла из 62 (58,2%)). Однако 48% школ Каневского района признаны школами с низкими результатами обучения, где одним из рисков, выявленным образовательными организациями, является кадровый дефицит (возраст более 40% педработников свыше 60 лет), следовательно необходимо привлечение в район молодых кадров [2].

В Каневском районе разработана модель муниципальной системы мониторинга качества дошкольного образования, цель, которой в постоянном совершенствовании качества дошкольного образования, удовлетворяющего требованиям нормативных правовых актов РФ, а также всех участников образовательных отношений.

Таким образом, проведенное исследование показало, что в Каневском районе создана целостная система оценки качества образования, через разработку единой модели МСОКО, направленной на получение своевременной, объективной, полной информации для принятия эффективных управленческих решений по обеспечению повышения качества образования в муниципальной системе с учетом внешних и внутренних оценок.

Список литературы

1. Доклад Правительства РФ Федеральному Собранию РФ о реализации государственной политики в сфере образования [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://storage.strategy24.ru/files/news/202206/8303b38e7c0b2cf290b8007ab2cf6b50.pdf (дата обращения: 29.04.2023).

2. Приказ УО №1262 от 28.12.2020 «Об утверждении Положения о муниципальной системе оценки качества образования в Каневском районе» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://uokanev.ru/documents/msoko/Prikaz_UO_1262_ot_28–12–2020.pdf (дата обращения: 29.04.2023).

Иванова Оксана Евгеньевна
канд. экон. наук, доцент
Шаповалова Оксана Федоровна
магистрант

ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

DOI 10.31483/r-106704

МЕТОДЫ И МЕХАНИЗМЫ УПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЕМ МУНИЦИПАЛЬНОЙ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация*: в статье рассмотрены методы и механизмы управления развитием муниципальной системы образования (УРМСО). Делается вывод о том, что используемые методы и механизмы УРМСО позволяют принимать обоснованные управленческие решения и способствуют развитию муниципальной системы образования.*

Ключевые слова*: муниципалитет, управление развитием системы образования, управление системой образования.*

Исследование методов и механизмов УРМСО предполагает получение данных о состоянии системы образования, а также реализации комплекса мер, направленных на совершенствование УРМСО, в целях выявления степени ее сформированности и эффективности функционирования.

В современных условиях управление системой образования (УСО) представляет собой процесс системного воздействия органов управления на элементы муниципальной системы образования, направленной на эффективное функционирование системы и ее улучшение. Следует отметить, что УСО представляет собой не только управление конкретными людьми и организациями, а в первую очередь управление развитием.

Рассмотрим методы и механизмы УРМСО г. Шахты.

На рисунке 1 представим органы, осуществляющие УРМСО в г. Шахты.

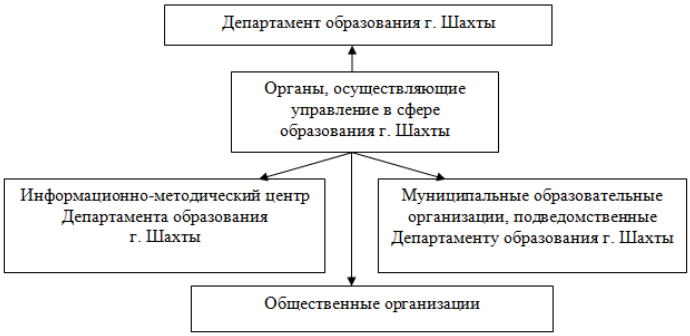


Рис. 1. Органы управления развитием образования муниципалитета

Из рисунка 1 видно, что органом управления в сфере образования г. Шахты является Департамент образования, осуществляющий общее руководство муниципальной системой образования и координацию деятельности всех подведомственных образовательных учреждений [2].

Кроме этого, к органам УРМСО относятся муниципальные образовательные организации, подведомственные Департаменту образования, а также общественные организации, оказывающие управленческое воздействие на систему образования.

Система образования г. Шахты ориентирована на обеспечение условий получения качественного образования, отвечающего требованиям современной инновационной экономики, внедрение эффективных экономических механизмов в данной сфере.

Рассмотрим основные методы УРМСО (рис. 2).

Из рисунка 2 видно, что для УРМСО в г. Шахты используются различные методы. Коллегиальный метод, предполагает принятие решений совместно коллегиальными органами, созданными при Администрации г. Шахты, к таким органам относятся комиссии (по соблюдению требований к служебному поведению муниципальных служащих и урегулированию конфликта интересов, по предварительному рассмотрению документов для поощрения ведомственными и государственными наградами, по аттестации руководителей муниципальных образовательных организаций и служащих).

Рис. 2. Методы управления развитием образования муниципалитета

Коллективный метод, предполагает принятие решений совместно с представителями Администрации г. Шахты, представителями Департамента образования и образовательными учреждениями муниципалитета.

Нормативный метод подразумевает, что утверждённые нормативно-правовые акты Администрации г. Шахты являются обязательными для исполнения всеми подведомственными образовательными организациями и Департаментом образования.

Для реализации целенаправленной деятельности используется организационно-административный метод управления, который выражается в систематическом контроле за исполнением нормативно-правовых актов Администрации города Шахты, с последующим его анализом и корректировкой при необходимости.

К доминирующим, в используемых методах УСО г. Шахты, относится экономический метод, предполагающий планирование экономических ресурсов образовательной организации.

Обеспечить решение различного рода муниципальных проблем можно при помощи программно-целевого метода, являющегося способом формирования комплекса эффективных управленческих решений, направленных на достижение целей, определенных муниципальным образованием в различных областях. Сущность данного метода к УРМСО заключается в реализации системного подхода при помощи целевых программ. В частности, в г. Шахты утверждена программа «Развитие муниципальной системы образования», которая является частью Стратегии социально-экономического развития г. Шахты и обеспечивает развитие системы образования на территории муниципалитета [1]. Оценка эффективности реализации программы представлена в таблице 1.

Таблица 1

Оценка эффективности муниципальной программы г. Шахты «Развитие муниципальной системы образования» [1]

Показатели эффективности	Значение
Степень достижения целевых индикаторов муниципальной программы	0,99
Степень реализации основных мероприятий программы	0,92
Степень реализации основных мероприятий, финансируемых за счет средств федерального, областного и местного бюджета	0,89
Степень соответствия запланированному уровню расходов из федерального, областного и местного бюджетов	0,94
Эффективность использования финансовых ресурсов на реализацию программы	0,95
Итоговая эффективность реализации программы	0,96

Из таблицы 1 видно, что эффективность реализации муниципальной программы высокая (0,96).

Таким образом, для эффективного управления развитием образования в г. Шахты рассмотренные методы, необходимо использовать в комплексе, выбирая наиболее значимые в конкретном случае.

В теории управления используются различные управленческие механизмы, представляющие собой совокупность процедур принятия управленческих решений (механизмы планирования, организации, стимулирования и контроля).

Выделим механизмы управления, регулирующие и координирующие эффективность системы образования муниципалитета (рис. 3).

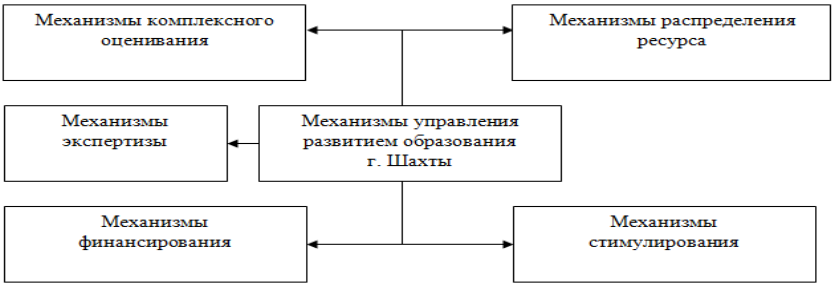


Рис. 3. Механизмы управления развитием образования муниципалитета

Представленные на рисунке 3 механизмы УРМСО являются традиционными и реализуются уже многие годы. Однако в муниципальном образовании используются и инновационные механизмы УСО, к которым следует отнести: механизм комплексного оценивания, оперативного управления и экспертизы, для реализации которых внедрена система оценки качества образования в процесс УСО.

Таким образом, используемые методы и механизмы управления развитием образования в г. Шахты, с чётко сформулированными целями и задачами, а также эффективно подобранными инструментами реализации позволяют принимать обоснованные управленческие решения и способствуют развитию муниципальной системы образования.

Список литературы

1. Постановление Администрации города Шахты №6791 от 29.12.2018 «Об утверждении муниципальной программы города Шахты «Развитие муниципальной системы образования» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://drive.google.com/file/d/1HilkyLRez34kxpvXwTOXdr68sOBhJzqu/view?pli=1 (дата обращения: 03.05.2023).

2. Официальный сайт Департамента образования города Шахты [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://shakhty-edu.ru/ (дата обращения: 04.05.2023).

Копкин Владислав Александрович
студент
Долгинов Александр Дмитриевич
студент

Московский областной филиал ФГБОУ ВО
«Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ»
г. Красногорск, Московская область

АНАЛИЗ РЫНКА МАРКЕТПЛЕЙСОВ И ВЫБОР НАИБОЛЕЕ ПОДХОДЯЩЕГО СЕРВИСА ДЛЯ ПРОДАЖИ ТОВАРОВ

***Аннотация**: в статье проводится анализ рынка маркетплейсов с целью выбора наиболее подходящей платформы для продажи товаров и услуг. Рассматриваются ключевые факторы, которые следует учесть при выборе маркетплейса, такие как количество и типы площадок, их популярность и доля рынка, тенденции роста и перспективы развития, рыночная аудитория, уровень конкуренции, комиссии и условия использования, а также типы маркетплейсов. Также обсуждаются важные факторы при выборе сервисов финансовой аналитики и парсинга данных с маркетплейсов. Читателю предлагается осуществить сравнительный анализ популярных сервисов и учесть критерии, такие как цена подписки, наличие тестового периода, внутренняя аналитика, поддерживаемые маркетплейсы, оперативность службы поддержки и возможность выгрузки данных. Эта информация поможет предпринимателям принять обоснованное решение и выбрать оптимальный маркетплейс и сервис для эффективных продаж на онлайн-площадках.*

***Ключевые слова**: маркетплейсы, доля рынка, платформы продаж, выбор маркетплейса, анализ рынка, конкуренция, маркетинг, финансовая аналитика, сервисы аналитики, сравнительный анализ, внутренняя аналитика, управление продажами, сервисы финансовой аналитики, эффективные продажи.*

Для проведения анализа рынка маркетплейсов и выбора, наиболее подходящего маркетплейса для продажи товаров и услуг, необходимо учесть следующие факторы.

1. Количество и типы маркетплейсов на рынке: Исследуйте различные маркетплейсы, их специализацию и категории товаров или услуг, которые они предлагают. Определите, какие маркетплейсы работают на целевом рынке вашего бизнеса.

2. Популярность и доля рынка: изучите популярность и репутацию каждого маркетплейса, а также их долю рынка. Обратите внимание на количество пользователей, активность покупателей и продавцов на каждой площадке.

3. Тенденции роста и перспективы развития: оцените динамику роста рынка маркетплейсов и прогнозы на будущее. Рассмотрите новые технологические разработки, планы расширения и стратегии развития маркетплейсов.

4. Рыночная аудитория: определите, какая аудитория наиболее соответствует вашим потенциальным клиентам. Исследуйте демографические характеристики пользователей каждого маркетплейса, их предпочтения и интересы.

5. Конкуренция: Проанализируйте уровень конкуренции на каждом маркетплейсе, особенно в отношении вашей конкретной ниши товаров или услуг. Изучите количество и качество конкурирующих продавцов, а также способы выделиться на фоне конкуренции.

6. Комиссии и условия использования: Ознакомьтесь с комиссионными ставками и другими финансовыми условиями каждого маркетплейса. Учтите свои возможности и бюджет, чтобы выбрать платформу, на которой вы сможете максимизировать прибыль.

7. Тип маркетплейса: рассмотрите различные типы маркетплейсов, такие как горизонтальные, вертикальные и гибридные. Определите, какой тип наиболее соответствует вашему бизнесу и специализации товаров или услуг.

Важно провести исследование, сравнить различные маркетплейсы, изучить отзывы пользователей и получить представление о рыночных условиях. Также полезно обратиться к статистическим данным, отчетам и исследованиям о рынке маркетплейсов, которые могут предоставить более объективную информацию о текущем состоянии и перспективах данного сегмента предпринимательской деятельности.

Wildberries является одним из наиболее популярных маркетплейсов среди продавцов в России, особенно для категорий товаров, таких как товары для дома и дачи, одежда, обувь и аксессуары, а также товары для спорта. AliExpress также имеет значительную долю продавцов и пользуется популярностью для различных категорий товаров.

Яндекс.Маркет и СберМегаМаркет выделяются в категории электроники и техники, а Яндекс Маркет также является популярным маркетплейсом для автотоваров. Ozon также присутствует в этой категории.

По-видимому, выбор наиболее подходящего маркетплейса будет зависеть от конкретной ниши и типа товаров или услуг, которые вы планируете продавать. Wildberries и AliExpress предлагают широкий ассортимент товаров и являются популярными среди покупателей, но конкуренция на этих платформах может быть высокой.

Яндекс.Маркет и СберМегаМаркет могут быть предпочтительными в категории электроники и техники, а Яндекс Маркет также имеет преимущества для автотоваров.

Рекомендуется также просмотреть дополнительные факторы, такие как комиссии, условия использования, уровень сервиса и поддержки для продавцов, а также оценить дополнительные возможности продвижения и маркетинга, предоставляемые каждым маркетплейсом.

При проведении сравнительного анализа сервисов финансовой аналитики и парсинга данных с маркетплейсов, важно учитывать следующие критерии:

1. Цена подписки: стоимость подписки на сервис является важным фактором при выборе. Необходимо учесть, какую сумму предприниматели готовы выделить на аналитику продаж и выбрать сервис, соответствующий бюджету бизнеса.

2. Наличие бесплатного полноценного тестового периода: предоставление бесплатного тестового периода позволяет ознакомиться с функционалом сервиса перед покупкой подписки. Это полезно для оценки соответствия сервиса потребностям и ожиданиям.

3. Внутренняя аналитика: проверьте, предоставляет ли сервис дополнительные данные о продажах, клиентах и конкурентах. Это может быть полезной информацией для принятия обоснованных решений и улучшения эффективности продаж.

4. Поддерживаемые маркетплейсы: убедитесь, что сервис поддерживает анализ данных с необходимых вам маркетплейсов. Разные сервисы могут иметь разные списки поддерживаемых платформ.

5. Оперативность службы поддержки: важно, чтобы сервис предоставлял оперативную поддержку в случае возникновения технических проблем или вопросов пользователей. Проверьте отзывы и рейтинги сервиса по этому параметру.

6. Возможность выгрузки данных: удостоверьтесь, что сервис позволяет выгружать данные для дальнейшего использования в других системах или программных продуктах, если это необходимо для вашего бизнеса.

При сравнении конкретных сервисов обратите внимание на их функционал, соответствие критериям, а также наличие отзывов и рейтингов от пользователей. Это поможет выбрать сервис, который лучше всего подходит для ваших потребностей и поможет повысить эффективность продаж на маркетплейсах.

Наличие бесплатного полноценного тестового периода, это важное преимущество для пользователей, так как они могут оценить функционал сервиса и удостовериться, что он соответствует их ожиданиям и потребностям. Такой тестовый период позволяет пользователям более осознанно принять решение о покупке подписки.

Однако информации о наличии или отсутствии бесплатного полноценного тестового периода у конкретных сервисов не предоставлена в данном тексте. Для получения такой информации следует обратиться к каждому из представленных на рынке сервисов и изучить их предлагаемые условия использования и тарифные планы.

Помимо стоимости и наличия бесплатного тестового периода, также важно учесть другие критерии, такие как внутренняя аналитика, поддерживаемые маркетплейсы, оперативность службы поддержки и возможность выгрузки данных. Все эти факторы помогут сделать более обоснованный выбор сервиса, соответствующего потребностям и целям вашего бизнеса.

Анализ данных маркетплейса, внутренняя аналитика, доступ к нескольким маркетплейсам, служба поддержки и возможность интеграции с Excel или 1С являются важными факторами при выборе подходящего сервиса для аналитики маркетплейсов.

При разработке проекта программного обеспечения по формированию системы финансовой аналитики и управлению стартом продаж на маркетплейсе, вам следует учесть все эти факторы и выбрать сервис, который наилучшим образом соответствует вашим требованиям и бизнес-потребностям. Обратите внимание на функционал, стоимость, доступность

тестового периода, службу поддержки и интеграцию с необходимыми вам инструментами.

Список литературы

1. Исследование от Data Insight «Селлеры на российских маркетплейсах 2022» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://datainsight.ru/SellersOnMarketplaces_2022 (дата обращения: 18.05.2023)

2. Сравнение маркетплейсов в цифрах [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://partnerkin.com/tribuna/blog_yansoronov/sravneniya_marketplejsov_v_cif (дата обращения: 15.05.2023)

Королёв Даниил Александрович
студент
Ломакина Оксана Вячеславовна
канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

АНАЛИЗ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

Аннотация*: в статье представлено исследование состояния инновационных процессов в экономике России с позиции международного уровня и внутри страны, на уровне регионов. Рассмотрены государственные инструменты и институты развития инновационной деятельности малых и средних предприятий, проблемы данного инновационного сектора.*

Ключевые слова*: инновационные процессы, инновационная активность, международный инновационный рейтинг, рейтинг регионального инновационного развития, государственное регулирование, малое инновационное предпринимательство, Российская Федерация.*

В российской экономике наблюдается возрастающая потребность в переходе на инновационный путь развития. Становится все более очевидным, что без опоры на инновации не удастся одержать победу над экономической и технологической отсталостью страны. Особенно это актуально в условиях возрастающего санкционного давления. Сырьевая, экспортно-ориентированная структура российской экономики позволяет развитым странам оказывать экономическое и политическое давление на страну путем введения ограничительных мер на поставки той или иной высокотехнологичной продукции, не производимой в России. Глобальная экономика стремится снизить зависимость человечества от традиционных видов минерального сырья и энергетики, что опять-таки является проблемой для будущего России и предопределяет необходимость перехода к коренным структурным преобразованиям в направлении инновационного развития всей экономики [1].

На сегодняшний день инновационные процессы в экономике России представлены достаточно слабо. Так в рейтинге Глобального инновационного индекса 2022 г., в котором отслеживаются показатели эффективности инновационных процессов и глобальные тенденции в области инноваций, Российская Федерация занимает 47 место из 132 экономик мира

и 30 место из 39 экономик Европы. Глобальный инновационный индекс (GII) ранжирует мировые экономики в соответствии с набором показателей, отражающими затраты на инновации и результаты инновационной деятельности. В 2022 г. году Россия заняла 46-е место по объему инвестиций в инновации (это ниже показателей 2021 и 2020 гг.). По объему инновационной продукции страна занимает 50-е место (позиция оказалась выше, чем в 2021 и 202 гг.).

В рейтинг проводят взаимосвязь между уровнем дохода (ВВП на душу населения по паритету покупательной способности) и показателями инновационной деятельности (показатель GII). Показатели России соответствуют ожиданиям относительно уровня ее развития, страна не демонстрирует лучшие показатели (так называемых «динамичных новаторов»), как, например, Индия, инновационные показатели которой превышают средний уровень в группе с уровнем дохода выше среднего (в которую входит и Россия) почти по всем позициям за исключением инфраструктуры.

В качестве сильных сторон Российской федерации по итогам рейтинга 2022 г. выделяются: высокий охват населения высшем образованием, доля выпускников научных и инженерных специальностей, наукоемкая занятость населения, доля работающих женщин с учеными степенями, патенты на изобретения, доля доходов от интеллектуальной собственности от общего объема торговли.

В качестве слабых сторон отмечают несовершенство законодательной базы в области инноваций (несоблюдение законов – *Rule of law*), высокая энергоемкость производства (ВВП в расчете на единицу энергопотребления – *GDP/unit of energy use*), низкое финансирование стартапов, низкая доля получателей венчурного капитала, сертификация продукции по стандартам ISO 9001 [4].

В целом в области инновационной деятельности продолжают лидировать страны капиталистического центра: Северная Америка и Европа. Затем в рейтинге идут Юго-Восточная Азия, Восточная Азия и Океания. Значительно отстают страны третьего мира: Северная Африка и Западная Азия, Латинская Америка и Карибский бассейн, Центральная и Южная Азия. Здесь необходимо отметить, что Китай по итогам рейтинга 2022 г. находится на 11 позиции, т. е. приблизился к странам лидерам практически вплотную. Еще в 2012 г. он занимал 34-е место, а к числу лидеров присоединился уже в 2016 г. Россия за постсоветский период претерпела масштабную деиндустриализацию экономики, отток высококвалифицированных кадров, деградацию науки и образования.

В России есть свой Рейтинг инновационного развития. Его, начиная с 2012 г., на регулярной основе выпускает Институт статистических исследований и экономики знаний (ИСИЭЗ) Национального исследовательского университета «Высшая школа экономики» (НИУ ВШЭ). В рейтинге ранжируются субъекты Российской Федерации по убыванию значений российского регионального инновационного индекса (РРИИ). Регионы распределены по четырем группам, на основе отставания интегрального показателя от результата региона-лидера. Седьмой выпуск аналитического доклада (последний на сегодняшний день) сделан по итогам 2018/2019 гг. [3].

Сопоставим позиции рейтинга с основными, на наш взгляд, показателями инновационной деятельности: затратим на инновационную

деятельности и объем инновационных товаров, работ, услуг, которые представляет Росстат по регионам. В качестве результативного показателя анализа будем использовать валовой региональный продукт на душу населения (таблица 1). Для сопоставимости все показатели взяты за период 2019 г.

Таблица 1

Анализ позиций рейтинга с показателями инновационной деятельности по группам РРИИ (2019 г.)

Показатель	Группа рейтинга РРИИ			
	1	2	3	4
Количество регионов в группе, ед.	6	37	34	8
Лидер группы	г. Москва	Новосибирская область	Тамбовская область	Республика Алтай
Средний индекс инновационного развития по группе	0,5013	0,3751	0,2869	0,1903
Среднеквадратическое отклонение показателя индекса	0,0336	0,0051	0,0344	0,0294
Средние затраты на инновационную деятельность организаций, млн руб.	175489,54	20032,67	4959,36	533,77
минимум	17339,28	822,28	18,36	1,89
максимум	515945,90	69861,19	66821,62	2302,00
эксцесс	4,649	0,361	27,083	5,490
асимметричность	2,010	1,028	5,016	2,275
Средний объем инновационных товаров, работ, услуг, млн руб.	367679,44	61069,99	12422,83	295,35
минимум	19491,17	1195,22	148,82	26,60
максимум	582676,42	229058,77	74298,42	888,29
эксцесс	-0,217	1,056	5,16	0,998
асимметричность	-0,740	1,421	2,09	1,241
Средний ВРП на душу населения, тыс. руб.	809,66	560,82	694,71	485,34
минимум	520,17	286,75	189,69	144,32
максимум	1521,08	2338,87	6178,71	1982,95
эксцесс	3,118	19,115	21,438	6,692
асимметричность	1,782	3,942	4,415	2,571

В первую группу вошли только шесть субъектов РФ, причем они же сохранили высокие позиции, которые занимали по итогам прошлых лет. Тройка лидеров: Москва, Санкт-Петербург, Республика Татарстан. Во вторую группу вошли 37 регионов, уступающих лидеру по значению РРИИ более чем на 20%, лидером группы является Новосибирская область. Необходимо отметить, что Краснодарский край входит во вторую группу по значению рейтинга и занимает 40 место (позиция снизилась в рейтинге, по результатам прошлого рейтинга было 27 место).

В третьей группе находятся 34 субъекта РФ, отстающие более чем на 40%, лидер – Тамбовская область. Четвертую группу составили восемь регионов с отставанием более чем на 60%, возглавляет группу Республика Алтай. Как показывает таблица разрыв по показателю индекса с лидерами у остальных регионов весьма существенный. Такая же ситуация и по показателям затрат на инновации и объему инновационной продукции.

Для оценки степени однородности каждой группы рейтинга использовались статистическими показатели асимметрии и эксцесса. Если показатель асимметрии больше 0, это означает что преобладают положительные отклонения от среднего, наблюдается правосторонняя асимметрия. Это можно отметить как положительный момент. Степень колеблемости исходных данных отражает показатель эксцесса. Если показатель эксцесса больше нуля, то колеблемость показателя анализа в совокупности низкая. Если показатель эксцесса меньше нуля, то вариация сильная.

Левосторонняя асимметрия и высокая вариация регионов наблюдается только в первой группе по показателю объема инновационных товаров. Томская, Нижегородская и Московская области имеют показатель ниже среднего по группе по сравнению с лидерами группы.

Анализ статистики инноваций в разрезе видов экономической деятельности показал неожиданную картину, добывающие производства, которые являются флагманами экономики России, имеют уровень инновационной активности ниже среднего по промышленности. Напротив, показатели обрабатывающей промышленности оказываются выше среднего уровня. К таким отраслям относятся: 1) химическое производство; 2) производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования, 3) производство транспортных средств и оборудования, в том числе: производство автомобилей, прицепов и полуприцепов; производство судов, летательных и космических аппаратов и прочих транспортных средств [5].

Особенность России в том, что инновационные процессы протекают преимущественно на крупнейших и крупных российских предприятиях с государственным участием в традиционных отраслях экономики и мало доступны малому и среднему бизнесу. Причина такого положения в том, что государство сосредоточено на развитии небольшого числа компаний с перспективами исключительно технологического прорыва на мировом рынке. А финансирование стартапов в низко- и средне технологичных секторах экономики сведено к минимуму (если не к нулю). Инновационные затраты финансируются в основном за счет собственных ресурсов предприятий. Государственное содействие инновациям, если оно ведется, происходит в основном по двум направлениям – применение льготных налоговых режимов и прямое финансирование. Кроме того, как отмечают исследователи, механизмы поддержки способствуют в основном

расширению или улучшению только существующего бизнеса, но не его инноваций как таковых. Частный бизнес зачастую не разрабатывает долгосрочных стратегий именно инновационного развития (задача просто выжить в условиях конкурентной борьбы), не ставит инновации приоритетом деятельности [2].

Проблема развития малого бизнеса и инновационного особенно не решается на протяжении многих лет. Несмотря на весьма представительный перечень государственных институтов, призванных развивать инновационные МСП приоритетными для них являются исследования, связанные с информационными технологиями, энергоэффективностью телекоммуникациями, нанотехнологиями, микроэлектроникой и пр., а это требует масштабного финансирования.

МСП-Банк не выдает малым и средним предприятиям кредиты на выполнение НИР. Венчурные займы на исследования и разработки, в ограниченном количестве выдают РФТР, РОСНАНО и Фондом «ВЭБ-инновации», но получить их могут только очень перспективные по капитализации hi-tech компании. И все это при том, что в целом банковские кредиты являются дорогими и короткими для развития инновационной деятельности даже для предприятий, обладающих возможностью залогового обеспечения. В связи с практической невозможностью получения малыми инновационными предприятиями кредитов на НИР, слабо развита в практика предоставления субсидий на возмещение части затрат на уплату процентов по таким кредитам. По этой же причине ограничено доступ малых предприятий к выполнению государственного (муниципального) заказа по проведению НИОКР, поставки инновационной и высокотехнологичной продукции, поскольку ст. 45 ФЗ-44 требует получения банковской гарантии. Отсутствие в России благоприятных условий и эффективных механизмов поддержки этого следует рассматривать в качестве серьезного сдерживающего фактора для становления и функционирования национальной инновационной системы.

Список литературы

1. Ломакина О.В. Социально-экономическая политика России на современном этапе развития: проблемы и перспективы / О.В. Ломакина // Актуальные проблемы менеджмента, экономики и экономической безопасности. Сборник материалов III международной научной конференции (Кустанай, 1–5 ноября 2021 г.). – Чебоксары: Среда, 2021. – С. 8–10.

2. Червова Л.Г. Малое высокотехнологичное предпринимательство как фактор инновационного обновления экономики / Л. Г. Червова, А.А. Бачурин // Инновационная деятельность. – 2017. – №3 (42). – С. 26–31 [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.elibrary.ru/download/elibrary_32494605_45062539.pdf.

3. Рейтинг инновационного развития субъектов Российской Федерации. Выпуск 7 / В.Л. Абашкин, Г.И. Абдрахманова, С.В. Бредихин [и др.]; под ред. Л.М. Гохберга; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: НИУ ВШЭ, 2021. – 274 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.hse.ru/mirror/pubs/share/492403134.pdf

4. Глобальный инновационный индекс 2022 года. Будущее инновационного развития. Российская Федерация [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.wipo.int/edocs/pubdocs/en/wipo_pub_2000_2022/ru.pdf

5. Федеральная служба государственной статистики, раздел «Наука и инновации», официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://rosstat.gov.ru/statistics/science/comments

Космина Рукет Владимировна
студентка
Шеховцова Анна Викторовна
канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет»
г. Санкт-Петербург

РИСКИ СНИЖЕНИЯ НАЛОГОВЫХ ПОСТУПЛЕНИЙ В СВЯЗИ С ПРОВЕДЕНИЕМ СПЕЦИАЛЬНОЙ ВОЕННОЙ СПЕЦОПЕРАЦИИ К ДЕМИЛИТАРИЗАЦИИ И ДЕНАЦИФИКАЦИИ УКРАИНЫ

***Аннотация**: налоговые поступления в бюджет являются существенной частью доходов любого государства. Снижение налоговых поступлений может привести к дефициту бюджета и к снижению финансирования различных государственных мероприятий и программ. Специальная военная операция первоначально не была рассчитана на длительное время, и ее финансирование поэтому и ресурсы выполнения были ограничено. В процессе ее проведения выяснилось, как и предполагалось, Западные страны ее восприняли резко негативно и стали вводить против России санкции, которые ограничили поступления в бюджет, а также возможности финансирования данной операции. Поэтому появилась такая проблема: с одной стороны для продолжения операции нужны средства, которые могут быть получены налоговые поступления, а с другой стороны, само проведение такой операции значительно снижают возможности налоговых поступлений за счет санкций западных стран.*

***Ключевые слова**: импортозамещение, налоговые поступления, налоговая нагрузка, бюджет, экспорт, налоговые риски, санкции, специальная военная операция, особые льготы, финансовый сектор.*

Для экономики России СВО оказалось тяжелым испытанием, которое привело к снижению поступлений в бюджет в результате введенных Западом санкций.

В частности, отрицательное влияние СВО выразилось в следующем:

− в связи с СВО были введены санкции, что привело к уменьшению налоговых поступлений в результате разрыва хозяйственных связей;

− часть иностранных предприятий стали сворачивать свою работу в России и прекращать сотрудничество с российскими предприятиями;

− уменьшилась финансирование потребительского сектора в связи с необходимостью развивать производство вооружений и СВО и с падением инвестиций произошло падение и производства.

Положительно влияют факторы, которые приводят к необходимости развития собственной промышленности и других сфер деятельности, то есть Россия становится более независимой, наращивается производство военной продукции, которая приносит также определенный доход, а, следовательно и налоговые поступления.

В связи с включением в состав России новых территорий был принят Федеральный закон, который упорядочивал основные положения в налоговой политике России.

В соответствии с новым законом ссылка на закон новые территории России стали особой экономической зоны, что позволяет получить особые льготы при инвестировании в данные территории [1]. Получили существенные льготы предприниматели из ЛНР и ДНР. Убыточные предприятия освобождаются от уплаченных налогов.

Провели также корректировке по оплате труда в новых территориях.

Принятые меры должны увеличить инвестиционную привлекательность данных территорий в несколько раз по сравнению с остальной территорией России.

В данных территориях были введены нулевые ставки налогов ссылки для всех предпринимателей, как в форме организаций, так и для предпринимателей.

Особыми льготами обладают поставки топлива и ГСМ в новые территории, а также машин и оборудования, услуги транспорта, развитие торговли [1].

Налоговая нагрузка снижается не только для самих предприятий, но для участников СВО и их родственников, для тех, кто помогает проведению СВО. Также разрабатываются меры по стимулированию такой помощи. Не забыты частные лица и волонтёрские организации, компенсации расходов заложены в поправки, причём обратиться за ними можно с заявлением «в произвольной форме» [1].

Также были приняты меры, когда для текстильных предприятий можно привести следующий пример: пошив вещей и одежды для зоны СВО выводится из-под налогообложения; транспортные расходы и оплата сопутствующих услуг тоже; если у предприятия есть мобилизованные, которым (или их семьям) оказывается материальная помощь, снизятся расходы на обслуживание ФОТ.

Если текстильная фабрика привлечёт инвестиции для создания филиала или дочерней компании в новом субъекте, особые условия станут серьезным конкурентным преимуществом.

Меры данного закона значительно снижают поступления за счет установления налоговых льгот, а риски вложений в зоне СВО значительные.

Другое влияние СВО, скорее косвенное, чем прямое – это уменьшение импорта. Данные агентства Bloomberg показывают снижение перевозок на 60%, а в целом по оценкам ЦБ РФ импорт должен снизиться более чем на треть от уровня прошлого года. Снижение импорта приведет к снижению доходов тех предприятий, которые получают доход за счет продажи импортной продукции, соответственно они уплатят меньше налогов.

Поступление в бюджет от добычи полезных ископаемых также должны упасть, так как добыча нефти по оценкам аналитиков должна упасть практически на 8%. Снижение продаж нефти связано с санкциями ЕС. Исключена из санкций трубопроводная нефть. А доходы от продажи нефти существенная часть бюджета России. В целом снижение поступления доходов от санкций ожидается на уровне 15% от значений прошлого года [2].

В результате снижения налоговых поступлений от СВО ожидается дефицит в бюджете РФ на уровне 2%, то есть на 2% будут недофинансированы

расходы. Для того, чтобы покрыть дефицит бюджета планируется использовать ФНБ.

Другое снижение налоговых поступлений может быть связано с инфляцией. Инфляция обесценивает полученные налоговые поступления и требует дополнительного финансирования проектов и программ. В среднем инфляция по прогнозам ЦБ РФ должна составить 17–23%. Однако в реальности в экономике цены постепенно падают по сравнению с мартом 2022 году. После данные нужны выводы. Что это значит для государства. Это сильно повлияло или нет. Каждый статистический факт нужно объяснить, как он влияет на государство.

Экономические санкции, установленные в связи с СВО, в форме ареста имущества, заморозки резервов, выхода из соглашений, а также установление потолка цен на товары из страны объекта санкционного давления также отрицательно влияют на налоги, сокращая базу для получения доходов, а соответственно и налогов.

Санкции отрицательно влияют на экономику РФ, тормозят ее развитие. Они снизили поступления от банковской деятельности, нефтегазовой отрасли и ВПК. Однако есть и положительное влияние санкций на отечественную экономику, например выход на новые рынки импорта и сбыта продукции, а также тенденция к развитию аграрного сектора в России [3]. После введения экономических и политических санкций Российская Федерация ответила США и странам ЕС ответными контрсанкциями. Это меры, которые принимаются одним государством против другого в ответ на его санкции. В качестве примера экономических контрсанкций можно привести введение продовольственного эмбарго.

Некоторые экономисты прогнозировали, что на российской экономике санкции скажутся незначительно и окажут слабое влияние, ведущие экономисты страны утверждали, что американские и европейские санкции отрицательно отразятся на экономике нашей страны, и оказались правы.

Само понятие санкций не является каким-то новым изобретением, они часто применялись в политических и экономических войнах между странами, это очень действенный инструмент в геополитической конкуренции. Но то, что происходит сейчас с нашей страной, характеризует санкции как негативное явление в экономике и для тех, к кому они применяются, и для тех, кем они инициированы. Поэтому и ответные санкции России отрицательно сказываются на странах ЕС, которые никак не могут принять самостоятельное решении, а строго следую плану Белого дома США выбрали позицию рыночной конкуренции, они стремительно увеличили добычу нефти и газа, и агрессивно борются за европейский рынок. При введении новых санкций доля нефтяных и газовых компаний России в странах ЕС будет снижаться, а высвободившиеся сегменты этого рынка займут компании США.

Экспорт российской продукции снизится приблизительно на 4 млрд долларов, а на три миллиарда точно, что отрицательно сказывается и на развитии экономики нашей страны, а также негативно повлияет на экономику в других странах, где российские бизнесмены имели определенные договоренности и доли в бизнесе этих стран [3].

Самое сильное влияние санкции оказывают на финансовый сектор. Россия, как и все развитые страны, в условиях глобализации имела большую долю финансов на рынках других стран. Россия интегрирована в систему

мировых финансовых отношений и мировую валютную систему [4] А так как финансовый рынок основной поставщик денежных потоков для всех отраслей экономики, то он напрямую зависит от международных инвестиций, притока капитала и кредитов. Анализируя, сложившуюся на сегодняшний день ситуацию на финансовом рынке России, следует отметить, это сектор страны находится в сдерживающейся позиции: инвесторы заняли выжидательную сторону, и перестали делать даже самые незначительные вливания в инвестиционные российские проекты.

Администрация Белого дома постоянно дополняет список юридических и физических лиц, против которых направлены санкции, больше всего в этот список попало финансовых компаний и банков, среди которых ПАО КБ «Русский финансовый Альянс», ПАО «МАБ» Темпбанк» [4].

В условиях санкций стали самыми развивающимися текстильная и сельскохозяйственная отрасли. Они имеют длинную историю, и считаются одними из самых старых отраслей экономики нашей страны. Эти отрасли промышленности всегда были очень важными для России. Текстильная отрасль оказывает влияние на развитие регионов и решение некоторых важных социальных вопросов, например таких, как занятость населения и улучшение его благосостояния.

Спрос на текстильную продукцию находится на высоком уровне. Количество предложений от отечественных производителей постепенно вытесняет некачественные товары из Китая. Товары, которые являются отечественными, составляют третью часть всего рынка, по сравнению в предыдущие три года – только пятую часть. Покупательная способность граждан постепенно увеличивается, а вместе с ней покупатели становятся умнее, а это значит, что деньги они готовы отдавать только за качественный товар и наиболее конкурентоспособный. Но самым оптимистичным сектором экономики в условиях санкций можно считать сельское хозяйство. Если сравнивать с другими отраслями промышленности, сельское хозяйство растет самыми быстрыми темпами. Происходит это по ряду причин, но одна из самых главных – это рост экспорта [5].

Экономические санкции и контрсанкции, со стороны РФ, резко обострили проблему импортозамещения на рынке Российской Федерации. Замещение импорта, с одной стороны, создает условия для позитивного развития российского промышленного комплекса, конечно, при серьезной финансовой поддержке государства, а с другой стороны – обостряет ситуацию на российском и мировом рынке. Реалии таковы, что российской промышленности необходимо как минимум 3–5 лет, а в некоторых отраслях и 8–10 лет для увеличения производства, чтобы заменить импорт на рынке страны. Продолжается СВО, что требует повышения производства поставок фармацевтических препаратов на фронт и в больницы. То есть растет производство фармацевтической и военной продукции, но от нее поступлений в бюджет больше не будет в связи с тем, что существуют на нее налоговые льготы.

Список литературы

1. Федеральный закон от 14 июля 2022 г. № 271-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации» и отдельные законодательные акты Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://rg.ru/documents/2022/07/20/dokument-territorii.html (дата обращения: 27.05.2023).

2. Ермакова С. Оценены последствия западных санкций для экономики России / С. Ермакова [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://lenta.ru/news/2022/03/11/consequencess/. (дата обращения: 27.05.2023).

3. Макарова М.В. Влияние инфляции издержек на инвестиционную активность хозяйствующих субъектов / М.В. Макарова, Д.В. Губеладзе [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cyberleninka. ru/article/n/vliyanie-inflyatsii-izderzhek-na-investitsionnuyu-aktivnost-hozyaystvuyusch ih-subektov/viewer. (дата обращения: 27.05.2023).

4. Байгузина Л.З. Восстановление финансовой системы после кризиса / Л.З. Байгузина [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/vosstanovlenie-finansovoy-sistemy-posle-krizisa. (дата обращения: 27.05.2023).

5. Uskov, V. On Possible Security Risks of Contract Tenders for Developers / V. Uskov, E. Shariapova, A. Ivanova // IOP Conference Series: Materials Science and Engineering: XIII International Scientific Conference Architecture and Construction 2020, Novosibirsk, 22–24 сентября 2020 года. Vol. 953. – BRISTOL: IOP Publishing Ltd, 2020. – P. 012097. – DOI 10.1088/1757–899X/953/1/012097. – EDN SPLGHQ.

6. Макроэкономический опрос Банка России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cbr.ru/statistics/ddkp/mo_br/. (дата обращения: 27.05.2023).

7. Букина В. Эксперты спрогнозировали будущее экономики России / В. Букина [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://finance.rambler.ru/economics/48282859-eksperty-sprognozirovali-buduschee-ekonomiki-rossii/. (дата обращения: 27.05.2023).

Манапов Сергей Шамильевич
студент
Ноздрин Александр Алексеевич
студент
Научный руководитель
Булах Евгений Васильевич
канд. полит. наук, доцент

ФГАОУ ВО «Дальневосточный федеральный университет»
г. Владивосток, Приморский край

КЛАССИЧЕСКИЙ И СОЦИАЛЬНЫЙ ЛИБЕРАЛИЗМ: ПОНЯТИЕ, ХАРАКТЕРИСТИКИ, СУЩНОСТЬ

***Аннотация**: внимание авторов обращено на проблему отторжения идей либерализма. Возможно, что философские воззрения отождествляют с политическим инструментом конкуренции в условиях свободных рыночных отношений. Действительно, на их основе удалось сформулировать идеологию «либерал-демократии», режима с минимальной степенью государственного контроля, где гарантий естественных прав в условиях равных возможностей не имеют механизмов обеспечения при реализации.*

***Ключевые слова**: естественное право, либерализм, свобода, политический режим, идеология.*

Постсоветское пространство в процессе кардинальных либеральных изменений. Политика большинства государств – бывших республик СССР, выстроена с учетом мнения граждан, подкреплена выборами и

многопартийностью. «Экономика ориентирована на многообразие форм, на рынок и конкуренцию. Система права формируется преимущественно представительными органами власти. Факт признания местного самоуправления, гарантия и его обязательность» [3, с. 82]. Российская Федерация сохранила приверженность к социально ответственной форме государственного устройства. «Социально ориентированная модель привлекательна для большинства населения, но возможности ее реализации ограничены ресурсным потенциалом страны. Именно поэтому в государствах, не прошедших того долгого пути, который прошли государства с развитой экономикой, пропагандируется либеральная модель, как более реальная», что неминуемо провоцирует внутриполитические и межгосударственные конфликты [4, с. 9]. Именно такой, сдержанной, виделась отечественным экономистам модель молодой Республики Советов при обосновании инструментов выхода из режима военного коммунизма. «Невмешательство государства в рыночное ценообразование (в том числе, по вопросам заработной платы), максимальное сокращение государственных социальных обязательств в области здравоохранения, социальных учреждений, пособий по безработице, образования и т.», были основными идеями оппозиции, что вызвало категорическое их отторжение большевиками [1, с. 317]. Чтобы понять какие идеи действительно являются либеральными необходимо раскрыть дефиницию «либерализм» и понять системой каких взглядов и воззрений они взращены.

Само слово «либерализм» происходит от латинского «liber», что можно перевести как «свобода», соответственно, мы можем предположить, что либерализм является философским течением провозглашающем высшей ценностью именно свободу. В целом, данное предположение является скорее верным, однако, понятие свободы настолько неоднозначно и специфично. Как говорил американский президент Авраам Линкольн: «В этом мире никогда не было хорошего определения слова «свобода», а как раз сейчас американский народ в нем очень нуждается. Мы все заявляем о приверженности свободе, но, употребляя одно и то же слово, мы имеем в виду не одно и то же… Есть две не только разные, но даже несовместимые вещи, именуемые одним и тем же словом свобода» [9, с. 27]. Принято считать, что идеология либерализма начала формироваться в XVII веке, но можно заметить, как о ценности свободы писали и значительно более древние мыслители, так, например, республиканские традиции ряда греческих полисов, а затем итальянских городов-государств предполагали большую свободу для своих граждан – «воздух города делает свободным». Так о свободе высказывался римский император Марк Аврелий: «Я перенял идею государства, в котором закон един для каждого, государства, основанного на равных правах и равной свободе слова, и идею монархического правления, которое больше всего уважает свободу своих подданных» [10, с. 14]. В эпоху Просвещения либерализм оформился как набор систематизированных воззрений, и наибольшую роль в его становлении сыграли Томас Гоббс и Джон Локк. Надо отметить, что в данной работе будет проведен анализ именно англосаксонской либеральной традиции, характерными особенностями которой являются: реформистский подход к социальным и экономическим изменениям, компромиссное отношение к традиционным политическим институтам, вроде аристократии или монархии. В традициях континентально-европейского

радикального либерализма стремления к резким, бескомпромиссным и революционным преобразованиям, что сегодня мало актуально. Во-первых, современные либеральные партии и движения, в абсолютном большинстве, восходят непосредственно к умеренной англосаксонской либеральной традиции. Во-вторых, радикальный либерализм, несмотря на название, более соотносится с социалистической идеологией. Необходимо также заметить, что англосаксонская либеральная традиция не привязана к определенному месту происхождения, к ней относится и англичанин Джон Локк и француз Вольтер.

В середине XVII века, попытки осмыслить природу, произошедшей в Англии гражданской войны (1642–1651 гг.) привели Т. Гоббса к написанию «Левиафана», книги, в которой впервые были озвучены концепции, впоследствии ставшие фундаментом либеральной идеологии. Более всего важны идеи «естественного состояния», «общественного договора» и «естественного права», через них можно наиболее наглядно понять, какой смысл автор вкладывал в понятие свободы. Т. Гоббс утверждал, что естественное догосударственное состояние общества более всего напоминало гражданскую войну, конфликт всех против всех, закончить который возможно лишь заключением общественного договора, призванного гарантировать безопасность участников, что и привело к формированию государства, основной целью которого является защита естественных прав сторон контракта. Под естественными правами автор понимал тот набор неотчуждаемых, дарованных богом элементов человеческой сущности, покушение на которые запрещено даже абсолютному суверену в лице монарха. Так Т. Гоббсом было сформулировано такое понятие свободы: «Что такое естественное право (right of nature). Естественное право, называемое обычно писателями jus natura1e, есть свобода всякого человека использовать собственные силы по своему усмотрению для сохранения своей собственной природы. Под свободой, согласно точному значению слова, подразумевается отсутствие внешних препятствий, которые нередко могут лишить человека части его власти делать то, что он хотел бы, но не могут мешать использовать оставленную человеку власть сообразно тому, что диктуется ему его суждением и разумом» [5, с. 89]. Дж. Локк во многом развил сформулированные Т. Гоббсом концепции, сделав больший акцент на нелегитимности тиранического правления, утверждая, что правление, попирающее естественные права, нарушает естественный договор, а следовательно, подданные такого тирана имеют право на восстание [6, с. 243–248]. Более четко был сформулирован перечень естественных прав человека: жизнь, свобода, собственность. Впервые появились предпосылки экономической составляющей либерализма, право владеть имуществом вошло в перечень неотчуждаемых. Свобода была определена Дж. Локком так: «Естественная свобода человека заключается в том, что он свободен от какой бы то ни было стоящей выше его власти на земле и не подчиняется воле или законодательной власти другого человека, но руководствуется только законом природы. Свобода человека в обществе заключается в том, что он не подчиняется никакой другой законодательной власти, кроме той, которая установлена по согласию в государстве, и не находится в подчинении чьей-либо воли и не ограничен каким-либо законом, за исключением тех, которые будут установлены этим законодательным органом в соответствии с оказанным ему доверием» [6, с. 137].

Суммируя идеи двух этих авторов, можно выделить изначальное понимание такой ценности как свобода первыми представителями либерализма. Свобода – это социальное явление, заключающееся в отсутствии принуждения индивида от произвольной воли иных субъектов. Так же мы можем составить перечень воззрений, свойственных любому стороннику либеральной философии:

1) вера в наличие у людей неотчуждаемых естественных прав на жизнь, свободу и владение частной собственностью;

2) восприятие государства как института, целью которого является обеспечение безопасности прав своих жителей;

3) непринятие идей и практик, ограничивающих человеческую субъектность, приверженность принципа «живи и не мешай жить другим»;

5) стремление к установлению равных прав для всех граждан государства.

Теперь, когда понятен общий фундамент либеральной философии, необходимо размежевать приверженцев классического и социального либерализма. Стоит заметить, что социал-либерализм возник значительно позже классического, первые предпосылки его формирования появились лишь во второй половине XIX века, а первые сообщества, открыто провозглашающие себя сторонниками этого течения только к началу XX века. Преобразование общества на основе теории «естественного права» и изображение человеческого будущего как аграрно-пастушеского рая («парадиза») социалисты-утописты заменили идеей экономического прогресса на основе крупного общественного производства, применяющего новейшие достижения науки и техники [4, с. 7].

Первым значимым деятелем, привнесшим в классическую либеральную теории элементы будущего социал-либерализма, можно считать Джона Стюарта Милля. Являясь сторонником утилитаризма, то есть философско-этической позиции, согласно которой, ценность поступка или поведения определяется исходя из принесенной им пользы, Д. Милль поднял вопрос несправедливости классической либеральной экономической системы, критике подвергались сильное экономическое неравенство и низкий уровень жизни рабочих, высказывались надежды на демократизацию именно экономической сферы жизни общества, которая приведет к смене крупных частных компаний на «рабочие ассоциации» и появлению сильного трудового законодательства [7, с. 159–195]. Впоследствии, в конце XIX столетия в Великобритании возникло политическое объединение «The New Liberals» активно критиковавшее изначально либеральный экономический принцип laissez-faire (фр. позвольте делать), предполагавший невмешательство государства в организацию хозяйства. В данное политическое объединение входили такие личности как Томас Хилл Грин, Леонард Хобхаус и Джон А. Хобсон, они считали, что бедность, убожество и невежество, в которых жили многие люди того времени, сделали невозможным процветание свободы и индивидуальности, они были убеждены в необходимости государственной интервенции в экономику, которая позволит сгладить несовершенства свободного рынка.

Другими словами, социал-либерализм – это разновидность либеральных взглядов, предполагающих необходимость установления социальной справедливости и сглаживанию издержек рыночной экономики путем присутствия государственных гарантий. Социал-либерализм видит своей

основной задачей построение государства всеобщего благосостояния, где равенство возможностей обеспечивает реализацию равенства прав. Необходимо отметить более утилитарный подход социал-либерализма к обоснованию своих позиций. Ортодоксальный либерализм исходит из деонтологической этики и воспринимает свободу как самоценность, в то время как, социал-либерализм стремится доказать объективную пользу, которую свобода приносит обществу, воспринимая ее, скорее, как средство построения эффективного социума. Говоря о социальном обеспечении и присутствии государства в экономике необходимо отметить, что сторонники социального либерализма поддерживают экономическую интервенцию и социальные программы направленные на увеличение благосостояния населения, они согласны, что «поддержание рыночного равновесия совместимо с плановым управлением» [2, с. 248]. Классический либерализм скептически настроен в отношении социальной политики и, как правило, выступает за максимизацию механизмов свободного рынка, но редко полностью поддерживает принцип laissez-faire, выступая за те меры государственного вмешательства, которые помогают защитить личную свободу отдельных индивидов от принуждения. Так писал об этой дилемме сторонник классического либерализма, лауреат нобелевской премии по экономике Фридрих Хайек: «В свете того, что ниже будет сказано об адекватных методах обуздания государственной принудительной власти, следует отметить, что как только возникает опасность, что монополист получит возможность осуществлять принуждение, вероятно, самый разумный и действенный метод предотвращения этого – потребовать от него, чтобы он обращался со всеми потребителями одинаково, то есть настаивать на том, чтобы его цены были одинаковыми для всех, и запретить ему всякую дискриминацию. Тот же самый принцип мы используем для обуздания принудительной власти государства» [9, с. 173].

Социальный либерализм более всего похож на современную западную социал-демократию, что позволяет исключить термин «либерализм». Социал-демократия представляет собой умеренную форму социализма, стремящуюся к построению социально справедливого общества в рамках экономической системы. Социал-демократические партии, как правило, выступают за тот же набор реформ, что и социал-либералы: увеличение трат на социальные программы, создание сильного трудового законодательства, создание прогрессивной системы налогообложения, создание государственной системы здравоохранения и образования. Названные системы «формируются на определенном уровне государственного управления и обеспечивают достаточную для рыночного общества степень централизации. Только в этом случае можно говорить о сформированности институциональной структуры цивилизованного рынка» [8, с. 78].

Обобщив все вышенаписанное, можно выделить основную сущность либерализма, воспринимающую личную свободу индивида в качестве высшей неотчуждаемой ценности и допускающую принуждение от произвольной воли иных субъектов только в случаях неоспоримого блага. Классическая и социальная подсистемы либерализма отличаются, в первую очередь, различным представлением об инструментах и механизмах, обеспечивающих гарантии и ресурсы реализации естественных прав. Из данного различия вытекает значительно более умеренная политика социал-либералов в отношении национализации ключевых отраслей

экономики и вмешательства в рыночные механизмы, а также большая поддержка различными субсидиями и льготами представителей малого и среднего бизнеса, часто являющихся основой их электората. Говоря о выборах, как об основной демократической форме комплектации органов власти, стоит отметить, что одним из современных представлений о либерализме является возможность его существования исключительно в условиях демократии. Данное утверждение является в большей степени идеологическим, противоречащее обоим концепциям. Оно вызывает сомнения в спектре взглядов классиков, которые к вопросу о политическом режиме функционирования государства относились как к фоновому. По их мнению, автократические и олигархические модели государственного устройства нисколько не препятствуют признанию и обеспечению гарантий естественных прав. Вольтер и Томас Гоббс считали абсолютистскую монархию наиболее устойчивой формой правления, способной обеспечить защиту прав своих подданных, критикуя при этом демократические идеи. Джон Локк и Шарль Луи де Монтескье поддерживали установление конституционной монархии с институционализированным разделением властей. Другими словами, либерализм не привязан к конкретному типу политической системы или форме правления, приверженцы либеральной мысли поддерживают такое государственное устройство, которое, по их мнению, наиболее прочих выполняет задачу охраны прав и свобод всех своих граждан, а не исключительно тех, кто отдает приоритет имущественным правам.

Список литературы

1. Благих И.А. Взгляды либеральной оппозиции на социально-экономический строй послереволюционной России (1920-е – начало 1930-х годов) / И.А. Благих, Е.В. Булах // Проблемы современной экономики. – 2013. – №2 (46). – С. 316–318.

2. Благих И.А. Два подхода к механизму государственного регулирования рынка: Л.Н. Юровский и Е.А. Преображенский / И.А. Благих, Е.В. Булах // Проблемы современной экономики. – 2013. – №1 (45). – С. 246–250.

3. Булах Е.В. Первые итоги либеральных реформ на постсоветском пространстве: муниципальный аспект (на примере города Владивостока) / Е.В. Булах // Реформы конца XX – начала XXI в. на постсоветском пространстве: региональный аспект. 2020. – С. 74–82.

4. Булах Е.В. Социальная справедливость и роль государства в ее поддержании и развитии / Е.В. Булах // Петербургский экономический журнал. – 2013. – №2. – С. 6–11.

5. Гоббс Т. Левиафан, или Материя, форма и власть государства церковного и гражданского / Т. Гоббс. – М.: АСТ, 2021. – С. 704.

6. Локк Д. Два трактата о правлении / Д. Локк. – М.: Социум, 2018. – 494 с.

7. Милль Д.С. Утилитаризм / Д.С. Милль. – Ростов н/Д.: Донской издательский дом, 2013. – 240 с.

8. Романова И.В. Институциональное развитие политической и экономической сфер в условиях процессов децентрализации государственного управления / И.В. Романова, Е.В. Булах, Т.А. Васильева // Вестник Забайкальского государственного университета. – 2017. – Т. 23. №2. – С. 76–85.

9. Хайек Ф.А. Конституция свободы / Ф.А. Хайек. – М.: Новое издательство, 2018. – 528 с.

10. Marcus Aurelius The meditations of Marcus Aurelius Antoninus / Marcus Aurelius – New York: F. M. Lupton Publishing Co, 1900. – 126 с.

Морева Анастасия Андреевна
преподаватель
Фазулзянова Ильмира Ильмировна
аспирант

Казанский кооперативный институт (филиал)
АНОО ВО ЦС РФ «Российский университет кооперации»
г. Казань, Республика Татарстан

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ, ПРИМЕНЯЕМЫЕ ПРИ ОЦЕНКЕ УРОВНЯ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА

Аннотация*: инновационный потенциал региона, о котором идет речь в статье, является количественным показателем информационного обеспечения и экономических ресурсов, которые накапливаются в процессе работы над научно-техническим обеспечением, проектно-конструкторскими разработками и созданием абсолютно новой техники и технологии, которые в последующем будут успешно внедрятся в различного рода производства, с целью обеспечения максимально комфортного климата для успешного развития региона.*

Ключевые слова*: регион, потенциал, инновация, оценка, инновационный потенциал, инновационный потенциал региона.*

Инновационная детальность, являясь неотъемлемой частью экономики России и ее регионов, становится институализированным видом деятельности и требуется правильного ее управления и организации. Государственное регулирование инновационной деятельности региона основывается на группах нормативно-правовых актов:

1 группа. Определяется путем формирования систем всех внутренних органов управления и регулировки инноваций, а также установление правовых положений.

2 группа. Определяется регулированием функциональной системы органов управления инновациями (определяют права и обязанности отдельных подразделений системы регулирования).

3 группа. Определяется основными аспектами по регулированию инновационного процесса и механизма (здесь определяют такие вопросы, как: организация, финансирование, планирование и стимулирование инновационной деятельности).

Современные условия развития экономики обоснованы большим объемом показателей, задействованных в процессе оценки уровня развития инновационной деятельности в целом и региона в частности. Отечественная практика анализа регионального инновационного потенциала имеет достаточно ограниченный характер в связи с отсутствием расширенной информационной базы.

Оценка регионального инновационного потенциала может осуществляться по четырем подходам, представленным на рис. 1.

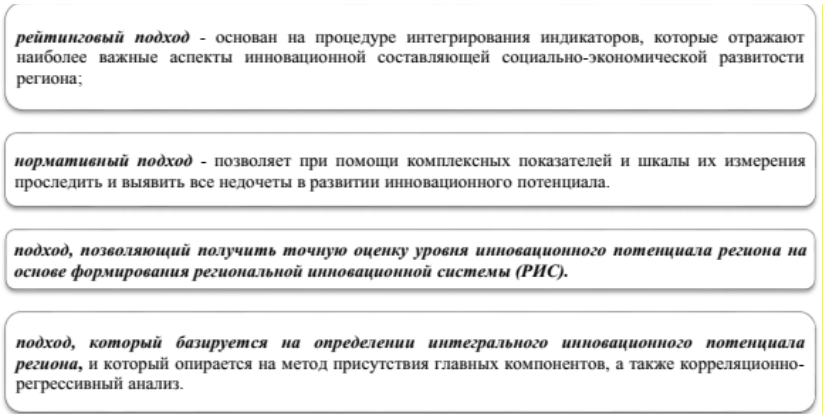


Рис. 1. Подходы, применяемые при оценке уровня регионального инновационного потенциала

Одним из основных подходов к оценке уровня регионального инновационного потенциала является подход на основе инновационного поведения. Данный подход предполагает оценку того, насколько зрело и продумано инновационное поведение региона. В рамках данного подхода основное внимание уделяется трем аспектам: наличию инновационного пула, наличию инновационной инфраструктуры и уровню развития инновационного маркетинга.

Второй подход к оценке уровня регионального инновационного потенциала основывается на исследовании имеющихся в регионе ресурсных возможностей. Ключевыми ресурсами в данном случае являются научно-технический потенциал, человеческие ресурсы, финансовые возможности и наличие интеллектуальной собственности.

Третий подход к оценке уровня регионального инновационного потенциала основывается на анализе инновационного окружения, в котором функционирует регион. В рамках данного подхода принимаются во внимание следующие факторы: уровень конкуренции на рынке инновационной продукции, наличие профессиональных сообществ (кластеров), наличие специализированных учреждений, осуществляющих научно-исследовательскую работу в сфере инноваций.

Практика показывает, что существует определенная последовательность оценки, которая и определяет этапы развития инновационного потенциала региона (рис. 2).

Рис. 2. Этапы оценки регионального инновационного потенциала

Оценка регионального инновационного потенциала – это комплексный и многоэтапный процесс, который направлен на определение возможностей развития инновационной деятельности в регионе. Этот процесс включает в себя следующие этапы.

1. Анализ текущего состояния инновационной деятельности в регионе, включая оценку имеющихся инновационных проектов, технологий и ресурсов.

2. Оценка инновационного потенциала региона, включая анализ имеющихся технологических и научных ресурсов, социального и экономического окружения, а также инвестиционного потенциала.

3. Оценка перспективной направленности инновационной деятельности региона, включая выявление приоритетных отраслей и технологий, которые могут обеспечить наибольшую эффективность и результативность в развитии инноваций.

4. Разработка стратегии развития инновационного потенциала региона, которая включает в себя определение главных направлений развития, расстановку приоритетов и оценку затрат, необходимых для реализации стратегии.

5. Оценка эффективности реализации стратегии и корректировка ее, если необходимо, в зависимости от изменяющихся условий и требований.

Кроме того, оценка регионального инновационного потенциала может проводиться периодически, с целью контроля результатов и корректировки стратегии развития в соответствии с новыми вызовами и возможностями, появляющимися в регионе.

Таким образом, оценка уровня регионального инновационного потенциала является комплексной задачей, которая включает в себя несколько подходов. Один из наиболее эффективных способов достижения

высокого уровня развития инновационного потенциала заключается в установлении тесной взаимосвязи между научным потенциалом и бизнес-структурами на территории региона.

Список литературы

1. Морева А.А. Институты поддержки социального предпринимательства как инструмент экономического развития / А.А. Морева, М.Р. Шамсутдинова // Проблемы современной экономики и прикладные исследования: молодежные проекты: IV Всероссийская молодежная научно-практическая конференция (Владимир, 15 апреля 2021 года) / Российский университет кооперации, Владимирский филиал. – Владимир: Аркаим, 2021. – С. 84–90.

2. Нигматуллин И.Ф. Теоретические основы экономического развития в разрезе региональных институтов предпринимательства / И.Ф. Нигматуллин, А.А. Морева // Доктрины, школы и концепции устойчивого развития науки в современных условиях: сборник статей Международной научно-практической конференции (Пермь, 5 февраля 2023 года). – Уфа: Аэтерна, 2023. – С. 63–66.

3. Шамсутдинова М. Р. Концептуальные подходы типологизации стратегии управления потенциалом системного развития региона / М.Р. Шамсутдинова // Вестник Российского университета кооперации. – 2023. – №1 (51). – С. 76–81.

Оливио Адилсон Педро
аспирант
ФГАОУ ВО «Российский университет
дружбы народов»
г. Москва

DOI 10.31483/r-106936

ОБЗОР КОСМИЧЕСКОГО МУСОРА: ВОЗДЕЙСТВИЕ НА ОКРУЖАЮЩУЮ СРЕДУ, РИСКИ И ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ СМЯГЧЕНИЯ И ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ СТОЛКНОВЕНИЙ КОСМИЧЕСКИХ АППАРАТОВ

Аннотация*: в научной статье рассматривается проблема космического мусора и его воздействия на окружающую среду, а также риски и технологические решения для смягчения и предотвращения столкновений космических аппаратов. Растущее количество космического мусора представляет опасность для находящихся на орбите космических аппаратов и инфраструктуры Земли, а также оказывает значительное воздействие на окружающую среду. Решение этой проблемы требует технологических решений, таких как тепловые экраны, лазеры и методы удаления космического мусора на орбите, а также международного сотрудничества между космической отраслью, правительствами и научным сообществом. Это поможет обеспечить безопасность космических аппаратов на орбите и защиту окружающей среды.*

Ключевые слова*: космический мусор, воздействие на окружающую среду, риски, технологические решения, смягчение последствий, предотвращение, столкновения, космические аппараты.*

Введение

Существование космического мусора (КМ) на орбите началось во время космической гонки и во время холодной войны между

Соединенными Штатами (США) и тогдашним Советским Союзом (СССР) за технологическое превосходство и военную мощь, как продолжение защищенной политико-экономической системы теми, кульминацией которых стал запуск в 1954 году советской межконтинентальной баллистической ракеты Р-7, содержащей первый искусственный спутник, созданный человеком и выведенный на околоземную орбиту, «Спутник-1». Этот запуск, помимо большого технического подвига, представлял собой серьезная угроза для США, поскольку тот же аппарат, способный запустить спутник, может быть использован для запуска ядерной бомбы на американской земле.

В 1958 году США вывели на орбиту свой первый спутник Explorer I, разработанный американской армией под руководством немецкого инженера-ракетчика Вернера фон Брауна, отвечавшего за разработку ракет Фау-2 в нацистской Германии. В том же году президент США Dwight Eisenhower подписал приказ о создании Национального Управления по Аэронавтике и Исследованию Космического Пространства (НАСА).

Возникновение и развитие космического права является наглядной демонстрацией того, что эта автономная отрасль права является результатом напряженности своего времени, таким образом, что международные договоры и соглашения, центральной темой которых является исследование и космическое пространство, появились после события, упомянутые выше, с целью умиротворения и создания минимальных правил, чтобы избежать еще большей напряженности и конфликтов, которые привели бы к полному уничтожению одной или обеих сверхдержав с широкими международными последствиями.

Запуски спутников в годы, последовавшие за запуском Спутника-1, проводились только государствами или с государственной заинтересованностью и разрешением. Кроме того, переговоры, касающиеся международных договоров на эту тему, также велись исключительно ими, с соблюдением военно-стратегической перспективы, даже после окончания «холодной войны». Непрерывность запусков спутников неизбежно повлияла на развитие глобализации и более широкое использование информации от этих систем для улучшения и развития современного общества.

Первое признание чрезмерной эксплуатации низкой околоземной орбиты и связанных с этим рисков пришло в 1978 году, когда американский астрофизик Donald J. Kessler представил свою теорию (Синдром Kessler) о каскадном эффекте столкновений КМ, которые возвращаются друг к другу. из-за гравитации. Синдрому Kessler не придавалось должного значения до середины 2002 года, когда Межведомственный Координационный Комитет по Космическому Мусору опубликовал первое международное руководство по предупреждению образования космического мусора, послужившее основой для разработки инициативы по содействию долгосрочным устойчивости космической деятельности Комитетом Организации Объединенных Наций по использованию космического пространства в мирных целях.

Привлечение новых частных субъектов, заинтересованных в коммерческом освоении космоса (таких как Роскосмос, SpaceX, Arianespace и др.), изменило динамику принятия решений и более широкое восприятие проблемы, связанной с КМ на низкой околоземной орбите. которые могут поставить под угрозу непрерывность деятельности этих компаний либо за

счет увеличения риска, либо за счет увеличения страховых расходов, материалов, используемых в спутниках, выбора размера и маневренности запускаемых спутников.

Текущий сценарий сложен, поскольку государства по-прежнему сильно сопротивляются продвижению вперед в этом вопросе, особенно из-за военных и стратегических рисков, связанных с внедрением руководящих принципов по уменьшению КМ. В то же время проблема прогрессирует вне зависимости от непрерывности запуска новых спутников, в результате текущего имеющегося количества, которое в сумме составляет более 34 000 объектов размером более 10 см, 900 000 объектов размером от 1 до 10 см и более 128 миллионов от 1 мм до 1 см, согласно данным Европейского космического агентства за февраль 2020 года [1; 2].

Хищническое использование земных орбит неизбежно приведет к трагедии общего достояния и, следовательно, к краху космической деятельности с последствиями для повседневной жизни Земли. Признание этого и классификация проблемы КМ как сверхзлой проблемы является фундаментальным шагом к пониманию того, что выработка адекватных решений для ее противостояния обязательно должна включать коллективные действия авторов в [3]. В этом смысле глобальное управление является важнейшим инструментом для выработки адекватных, демократических, междисциплинарных решений, не зависящих исключительно от действий государства.

Растущее количество КМ на околоземной орбите представляет собой растущую проблему для космической отрасли и научного сообщества. Рост космической активности в последние десятилетия привел к образованию большого количества космического мусора, который может представлять опасность для космических аппаратов (КА) на орбите и для инфраструктуры Земли. По словам авторов в [4], это происходит и сегодня, поскольку растет интерес к научному и коммерческому использованию и исследованию космоса.

Цель работы – проанализировать воздействие на окружающую среду, риски и технологические решения для смягчения последствий с целью предотвращения столкновений КА, а также предложить глобальное управление, чтобы лучше помочь космическому праву в разработке и совершенствовании механизмов регулирования, основанных на технических и научных знаниях. в том числе с использованием новых технологий, на согласованной основе, чтобы гарантировать устойчивость космической деятельности, особенно на низкой околоземной орбите. Используемая методология представляет собой дедуктивный подход и исследовательскую, библиографическую и документальную технику для анализа воздействия космического мусора на окружающую среду, связанных с этим рисков и технологических решений для смягчения и предотвращения столкновений со спутниками и КА.

Концепция космического мусора

Понятие КМ является спорным, так как существует несколько определений космического мусора. По мнению авторов [4; 5], международные договоры по космической тематике не определяют, что такое космический мусор, и этот термин не упоминается ни в одном договоре. Помня об этом, я дам три определения космического мусора:

1) научно-технический подкомитет КОПУОС: «все искусственные объекты, включая их фрагменты и части, независимо от того, могут ли быть

идентифицированы их владельцы или нет, находящиеся на околоземной орбите или возвращающиеся в плотные слои атмосферы, которые не функционируют с отсутствие разумных ожиданий того, что они смогут взять на себя или возобновить свои предполагаемые функции или другие функции, на которые они уполномочены или могут быть уполномочены [6];

2) Международная академия астронавтики – IAA: любой искусственный объект на околоземной орбите, который не функционирует без разумных ожиданий, что он примет на себя или возобновит свою предполагаемую функцию, или любую другую функцию, для которой он разрешен или может быть разрешен, включая их фрагменты и части. Орбитальный мусор включает в себя неработающие космические аппараты, отработавшие корпуса ракет, материалы, выброшенные во время плановых космических операций, и фрагменты, образовавшиеся в результате разрушения спутников и разгонных блоков в результате взрывов и столкновений [7];

3) Межведомственный координационный комитет по космическому мусору (МККМ): «все искусственные объекты, включая их фрагменты и элементы, находящиеся на околоземной орбите или возвращающиеся в атмосферу, которые не функционируют.

Несмотря на схожесть, определение МККМ шире, и, по словам автора в [8], термин «космический мусор» и вышеупомянутое определение все чаще используются в обсуждениях в рамках КОПУОС. Кроме того, руководство было одобрено Генеральной Ассамблеей ООН в 2007 г. в резолюции 62/217 [4].

Формирование космического мусора и его динамика на околоземных орбитах

Первый фрагмент космического мусора вышел из корпуса ракеты, на которой был запущен Спутник–1 в 1957 году, узнав динамику запусков, можно понять распространение мусора [9]. Обломки различаются по размеру и могут образоваться в результате столкновений, взрывов или истощения топлива, которые могут бесконечно вращаться на орбите Земли, что создает риски для будущих миссий [4].

Важно отметить, что в конкретном случае столкновения космического объекта с небольшим куском мусора при средней скорости 10 км/с это приведет к выбросу в 115 раз массы меньшего объекта. Так, в 2016 году небольшой кусочек краски повредил окно Международной космической станции [4]. Поэтому кусок краски, оторвавшийся кусок ступени ракеты, незатянутый винт, не обязательно исходящий из приведенных форм, представляют потенциальную опасность для жизни космонавтов, для безопасности Международной космической станции (МКС) и на спутниковую деятельность в целом, имея возможность уничтожить, вывести из строя или удалить спутник с маршрута.

Согласно автору в работе [10], существует четыре различных типа мусора, а именно:

а) неактивные нагрузки, состоящие в основном из нефункционирующих спутников на околоземной орбите;

б) эксплуатационный мусор, который представляет собой объекты, преднамеренно выброшенные во время доставки спутника или эксплуатации спутника, включая крышки линз, устройства разделения и упаковки, вращающиеся механизмы, пустые топливные баки и экраны полезной нагрузки;

в) осколочные обломки, образующиеся при разделении покинутых корпусов ракет и космических аппаратов;

г) мусор в виде микрочастиц, который включает пыль твердотопливных двигателей и продукты разрушения поверхности, такие как пятна от краски.

Эти обломки, согласно авторам в [7], в конечном итоге снова войдут в атмосферу Земли, уйдут с орбиты Земли в глубокий космос или останутся на околоземной орбите. Чтобы определить, что произойдет, понимание скорости, положения обломков, наклона и расстояния является фундаментальным, однако динамика зависит от углубления вовлеченных физических вопросов, что не является целью этой диссертации.

Некоторые заметки необходимы, чтобы иметь представление о существующем сценарии. Таким образом, заслуживает внимания мусор, находящийся на низкой околоземной орбите (НОО) на высоте от 160 до 1000 км [11]. На этой орбите, авторы в [12] объясняют, что основное использование – научное и дистанционное зондирование.

По словам автора в [11], благодаря характеристикам НОО эта орбита идеальна для более дешевых космических запусков из-за ее обширной программы подъема большого количества тяжелых полезных грузов, для возвращения астронавтов к Земли, а также для постоянной и необходимой телесвязи с Землей. Однако примечательно, что SpaceX Starlink и Amazon.com Project Kuiper планируют заселить этот орбитальный регион новыми мегасозвездиями, что вызывает обеспокоенность по поводу безопасности МКС и ее людей.

Согласно Akers в работе [13], спутники, расположенные на НОО, должны относительно быстро распадаться из-за гравитационного притяжения Земли, если они не сохраняют свою постоянную скорость.

МКС находится на этой орбите на высоте 400 км [14]. Другой практический пример, согласно автору в [10], заключается в том, что космическому мусору, находящемуся на расстоянии 600 км, то есть на низкой околоземной орбите, потребуется примерно пятнадцать лет, чтобы совершить естественный вход в атмосферу Земли. в то время как объект, расположенный выше 850 км, может занять столетия. Такие авторы, как FLURY и CONTANT [7] понимают, что НОО будет достигать 2000 км, однако они не упоминают область, известную как средняя околоземная орбита (СОО), которая анализируется в более поздних работах, таких как EARL [11], описывающий его как орбиту, которая выходит за пределы 1000 км примерно до 35 000 км. Lyall и Larsen в [12] признают существование MEO, однако они помещают его между 2000 км и 35000 км, понимая, что LEO будет достигать 2000 км.

Автор в [11] объясняет, что датчики, внедренные на MEO, имеют более высокий охват, чем датчики, расположенные на LEO, и идеально подходят для группировки GPS и для использования спутников связи, таких как INMARSAT.

Космический мусор, расположенный на СОО и на геостационарной орбите Земли (ГЕО), может оставаться в космосе в течение сотен лет или бесконечно долго, если только он не будет преднамеренно деактивирован или замедлен до какой-либо более низкой орбиты [10].

ГСО находится на высоте более 35 000 км от Земли и получает такое название потому, что при наблюдении объекта (спутника) с Земли на этой

орбите создается впечатление, что он неподвижен, так как обращается вокруг Земли с той же скоростью, что и Земля вращается вокруг своего центра. GEO обычно используется для связи и наблюдений за Землей, включая метеорологические спутники [11].

Эволюция космического мусора и низкая околоземная орбита

С момента запуска первого спутника до середины 1978 года крупные и дорогостоящие запуски выполнялись только государственными субъектами [11]. С этого момента в результате неожиданных последствий глобализации и цифровизации более широкое использование околоземных орбит в коммерческих, гражданских и военных целях значительно изменилось, причем основными факторами были рост институционального и коммерческого применения космической деятельности, сокращение запусков. затраты и ожидаемая доходность в сегментах с интенсивным использованием данных [14].

Чтобы было более четкое восприятие, в период с 1957 по 2020 год было зарегистрировано 5990 (без учета неудач) космических запусков, выведших на орбиту около 10490 спутников, из которых 6090 все еще находятся в космосе и только 3300 находятся в эксплуатации. Что касается количества обломков, регулярно отслеживаемых сетями космического наблюдения и хранящихся в их каталоге, то их можно насчитать около 28 150, а расчетное количество разделений, взрывов, столкновений или аномальных явлений, приводящих к фрагментациям, составляет более 550. Суммарная масса всех космических объектов, вращающихся вокруг Земли, превышает 9100 тонн. Что касается мусора, находящегося на орбите по оценкам статистических моделей, то он насчитывает более 34 000 объектов размером более 10 см; 900 000 объектов размером от 1 см до 10 см; и 128 миллионов объектов размером от 1 мм до 1 см [1].

Помимо Европейского Космического Агентства (ЕКА), другие космические агентства имеют свои собственные данные и счетчики мусора. НАСА опубликовало ежемесячное количество объектов, занесенных в каталог на околоземной орбите, по типам объектов в период с 1957 по 2020 год. На приведенной ниже диаграмме показана сводка всех объектов на околоземной орбите, официально занесенных в каталог Сетью наблюдения за космическим пространством США.

На приведенном ниже графике показаны объекты размером 10 сантиметров и более [14], поскольку, по словам Crowther [15], обломки размером от 1 до 10 сантиметров обычно считаются смертельными, поскольку их нельзя отследить или каталогизировать, и они могут нанести катастрофический ущерб при столкновении со спутником. Кроме того, автор в [6] сообщает, что сети наблюдения могут обнаруживать только объекты размером более 10 см на НОО и более 1 м на ГСО.

На приведенной ниже диаграмме представлено ежемесячное количество объектов на орбите Земли по типам объектов. Проведя беглый анализ графика, можно заметить, что в 2 момента произошло увеличение количества осколков, точнее в 2007 и 2009 годах, которые связаны с двумя крупнейшими случаями катастрофических столкновений.

Рис. 1. 2019 США Правительственные стандартные практики по уменьшению орбитального мусора (Ежеквартальные новости, Vol. 24, выпуск 1, февраль 2020 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://orbitaldebris.jsc.nasa.gov/quarterly-news/pdfs/odqnv24i1.pdf. Acesso em Abril de 2023 [2])

В январе 2007 г. Китай запустил баллистическую ракету DongFeng-21, которая была модифицирована кинетическим средством поражения с пускового центра Сичан [16]. С этой модификацией баллистическая ракета стала противоспутниковым оружием с конкретной целью уничтожить китайский метеорологический спутник FengYun-1C [10]. Полезная нагрузка достигла конечной скорости примерно 8 километров в секунду по направлению к целевой точке, 750-килограммовому FengYun-1C, который находился на полярной орбите на высоте примерно 865 км, то есть на НОО [11].

Согласно Undseth, Jolly and Olivari [14], вышеупомянутое событие стало причиной удвоения количества мусора на высоте 800 км и привело к увеличению на 30% общего количества орбитального мусора, а согласно Медведевой [6] был самым крупным зарегистрированным инцидентом с образованием мусора.

В цифрах KELSO [16] сообщено, что уничтожение FengYun-1C произвело по крайней мере 2087 фрагментов, обнаруживаемых американской сетью космического наблюдения. Кроме того, Управление программы орбитального мусора НАСА подсчитало, что в результате этого события образовалось более 35 000 фрагментов размером до 1 сантиметра. В дополнение к этому авторы в [17] объясняют, что, согласно данным, собранным радаром Haystack (Xband), было образовано более 150 000 обломков размером более 1 см.

Экипаж Международной космической станции был вынужден дважды укрываться в модуле «Союз» из-за обломков, образовавшихся от FengYun-1C. Кроме того, в 2012 г. МКС необходимо было изменить свою орбиту, чтобы избежать орбитального мусора, приблизившегося к станции [18]. Согласно Undseth, Jolly and Olivari, другие страны также проводили противоспутниковые испытания, например США, дважды, в 1985 и

2008 гг. Индия провела противоспутниковые испытания в марте 2019 г., в результате чего создание облака мусора, которое может представлять опасность для Международной космической станции [14].

В феврале 2009 г. произошло первое случайное столкновение двух неповрежденных космических объектов, когда американский спутник связи Iridium 33 столкнулся с советским спутником связи Cosmos 2251 [4; 16]. Это событие породило более 1658 объектов, прослеживаемых до каталога США [6]. Наконец, автор в [10] объясняет, что событие произошло примерно в 800 км над северной частью Сибири, то есть на НОО.

При анализе данных двух событий, упомянутых выше, некоторые оценки имеют значение. В случае с FengYun-1C можно заметить, что использование противоспутникового оружия стало критическим событием для устойчивости космической экосистемы. Таким образом, если произойдут и другие подобные события, даже случайно, в том числе при активной попытке вывести спутник, риски значительно увеличатся. В этом смысле, даже если система международной ответственности эффективна, возникающие риски могут легко превысить возможности возмещения убытков.

Столкновение Iridium 33 x Cosmos 2251 подняло актуальные вопросы о важности осведомленности о космической ситуации, которая является механизмом наблюдения за мусором [4]. Однако в каждой космической программе есть ограничения, поэтому важным становится комплексное развитие сетей наблюдения.

На изображении ниже показан отслеживаемый космический мусор в 1963 году (слева) и в 2013 году (справа).

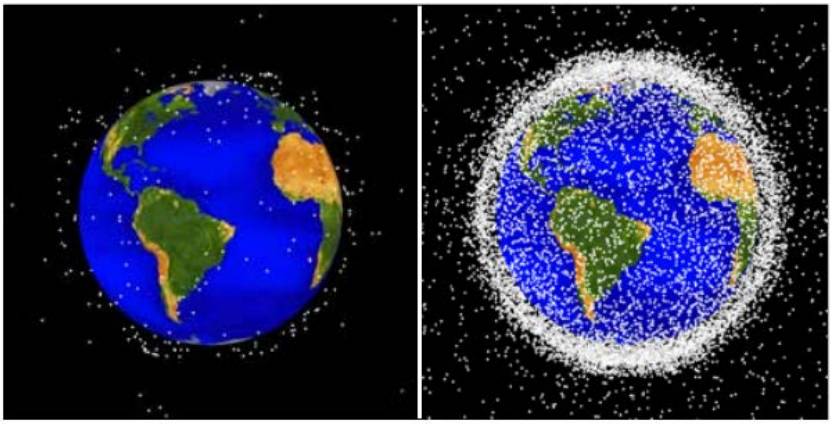


Рис. 2. Пятьдесят лет назад (Орбитальный мусор. Т. 17, вып. 3, июль 2013 г., с. 3 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: *https://orbitaldebris.jsc.nasa.gov/quarterly-news/pdfs/odqnv17i3.pdf*, в декабре 2020 года [1])

Воздействие космического мусора на окружающую среду

Космический мусор может оказывать значительное влияние на земную и космическую среду. Космический мусор может сталкиваться с другими объектами на орбите, что приводит к каскаду столкновений,

известному как «синдром Кесслера». Этот каскад может привести к экспоненциальному увеличению количества орбитального мусора, что сделает орбиту Земли непригодной для космической навигации. Космический мусор также может представлять опасность для Земли. Когда находящийся на орбите объект входит в атмосферу Земли, он может распасться и породить поток осколков, которые могут упасть на землю. Хотя большая часть космического мусора сгорает при входе в атмосферу, некоторые более крупные объекты могут выжить и причинить материальный ущерб или травмы.

Риски, связанные с космическим мусором

Космический мусор представляет значительный риск для космических аппаратов на орбите и для инфраструктуры Земли. Обломки могут столкнуться с космическими кораблями на орбите, нанеся им повреждения или даже уничтожив. Это может привести к потере связи, GPS и других важных служб, которые полагаются на спутники. Космический мусор также представляет опасность для людей на Земле. Обломки, падающие на землю, могут привести к материальному ущербу и травмам. Кроме того, разрушение находящегося на орбите спутника может привести к падению его фрагментов на Землю, что представляет опасность для населения.

Технологические решения для смягчения последствий и предотвращения столкновений

Для смягчения и предотвращения столкновений с космическим мусором разработано несколько технологических решений. Одним из решений является использование теплозащитных экранов для защиты космических аппаратов при входе в атмосферу Земли, другим решением является использование лазеров для уничтожения космического мусора на орбите. Кроме того, разрабатываются методы удаления космического мусора на орбите с захватом мусора с помощью роботов-манипуляторов и использованием сетей для захвата мусора.

Лазерная метла использует наземный лазер для удаления мусора спереди, создавая ракетную тягу, которая замедляет объект. При непрерывном применении обломки будут падать достаточно, чтобы на них повлияло атмосферное сопротивление. Импульс фотонов лазерного луча может непосредственно передать обломкам импульс, достаточный для перемещения небольших обломков на новые орбиты, чтобы они не мешали работающим спутникам. Исследования НАСА, проведенные в 2011 году, показывают, что лазерный луч, направленный на космический мусор, может передавать импульс со скоростью 1 мм (0,039 дюйма) в секунду, а удерживание лазера на обломках в течение нескольких часов в день может изменить его курс на 200 м (660 футов) в сутки. Одним из недостатков является возможность деградации материала; энергия может разрушать мусор, усугубляя проблему. Аналогичное предложение размещает лазер на спутнике на синхронизированной с Солнцем орбите, используя импульсный луч, чтобы подтолкнуть спутники на более низкие орбиты, чтобы ускорить их вход в атмосферу. Было внесено предложение заменить лазер на Ion Beam Shepherd, а в других предложениях используются шарики из пенистого аэрогеля или распылители воды, надувные воздушные шары, электродинамические тросы, электроадгезия и специальное противоспутниковое оружие.

Заключение

Космический мусор представляет собой постоянно растущую проблему для космической отрасли и научного сообщества. Растущее количество космического мусора на околоземной орбите представляет опасность для космических аппаратов на орбите и для инфраструктуры Земли. Кроме того, космический мусор может оказывать существенное влияние на земную и космическую среду.

Для смягчения и предотвращения столкновений с космическим мусором необходимы технологические решения. Технологические решения включают использование теплозащитных экранов для защиты космических аппаратов при входе в атмосферу Земли, использование лазеров для уничтожения космического мусора на орбите и методы удаления космического мусора с орбиты, такие как захват мусора с помощью роботов-манипуляторов и использование сетей для захватывать обломки.

Кроме того, важно наладить международное сотрудничество для решения проблемы космического мусора. Космической отрасли, правительствам и научному сообществу необходимо работать вместе для разработки эффективных решений по смягчению последствий и предотвращению столкновений с космическим мусором. Это поможет обеспечить безопасность космических аппаратов на орбите и защиту земной инфраструктуры и окружающей среды.

References

1. European space agency, ESA, a. Space debris by the numbers. Novembro de 2020, online [Electronic resource]. – Access mode: https://www.esa.int/Safety_Security/Space_Debris/Space_debris_by_the_numbers

2. European space agency, ESA, b. What is the Space Economy? 2019 [Electronic resource]. – Access mode: https://space-economy.esa.int/article/33/what-is-the-spaceeconomy#_ftn1

3. Weeden B. Policy and Priorities for Tackling Super Wicked Problems and Avoiding the Tragedy of the Commons (In Space). 2014 CODER Workshop Nov 18–20, College Park, USA [Electronic resource]. – Access mode: https://swfound.org/news/allnews/2014/11/brian-weeden-moderates-policy-panel-and-delivers-policy-keynote-atinaugural-coder-space-debris-workshop/

4. Masson-zwaan T., Hofmann M. Introduction to Space Law. Kluwer Law International. 4 ed. 2019.

5. Bressack L. Addressing the problem of orbital pollution: defining a standard of care to hold polluters accountable. In: Washington International Law Review. Vol. 43. 2011.

6. Medvedeva A. Space Debris Remediation: an International Relations Approach. A Master's Thesis submitted for the degree of «Master of Science». In: MSc Program Environmental Technology & International Affairs, 2015 [Electronic resource]. – Access mode: https://repositum.tuwien.at/handle/20.500.12708/2159

7. Flury, W., Contant J.M. The updated IAA position paper in orbital debris. In: Sawaya-Lacoste H. (Ed.) Proceedings of the Third European Conference on Space Debris, 1st edition. ESA Publications Division, Darmstadt, 2001.

8. Tronchetti F. Fundamentals of Space Law and Policy. New York: Springer, 2013.

9. Salter A.W. Space Debris A Law and Economics Analysis of the Orbital Commons. In: Stanford Technology Law Review (STLR). Stanford, California: Stanford University, vol. 19, issue 2, 2016 [Electronic resource]. – Access mode: https://law.stanford.edu/publications/space-debris-a-law-and-economics-analysis-ofthe-orbital-commons/

10. Grosse C. Space debris and space traffic management: two contemporary issues of sustainable space security. Seminar aus Völkerrecht. Wien, Mai, 2013 [Electronic resource]. – Access mode: https://eur-int-complaw.univie.ac.at/fileadmin/user_upload/i_deicl/VR/VR_Personal/Marboe/Internetpubli kationen/Grosse_2013_Space_debris.pdf

11. Earl A Space Debris: What is it and Why Should We Care? In: Project Asteria 2019 Sapce Debris Traffic Management & Space Sustainability. Michael Spencer (Ed.). 2019. [Electronic

resource]. – Access mode: https://airpower.airforce.gov.au/Publications/Project-Asteria-2019-Space-Debris-Space-Traffic-M

12. Lyall F., Larsen P. B. Space Law A Treatise. Surray: Ashgate Publishing Limited, 2009.

13. Akers A. To Infinity and beyond: Orbital Space Debris and How to Clean It Up. In: University of La Verne Law Review, 33, rev. 285, 2012 [Electronic resource]. – Access mode: https://heinonline.org/HOL/LandingPage?handle=hein.journals/jjuvl33&div=16&id=&page=

14. Undseth M., Jolly, Olivari M. Space sustainability: The economics of space debris in perspective, OECD Science, Technology and Industry Policy Papers, No. 87, OECD Publishing, Paris, 2020 [Electronic resource]. – Access mode: https://doi.org/10.1787/a339de43-en

15. Crowther R. Orbital debris: a growing threat to space operations. In: Philosophical Transactions of the Royal Society A: Mathematical, Physical and Engineering Sciences, 361(1802), 157–168, 2002 [Electronic resource]. – Access mode: doi:10.1098/rsta.2002.1118

16. Kelso T.S. Analysis of the Iridium 33-Cosmos 2251 Collision, presented at the 10th Advanced Maui Optical and Space Surveillance Technologies Conference, Maui, HI, 2009 [Electronic resource]. – Access mode: https://celestrak.com/publications/AAS/09–368/

17. Liou J.C., Johnson N.L. Planetary science. Risks in space from orbiting debris. In: Science. 2006 Jan, Vol 311, Issue 5759 [Electronic resource]. – Access mode: https://orbitaldebris.jsc.nasa.gov/library/sciencemag-risks-in-space-from-orbiting.pdf

18. Spark J. ISS Dodges Chinese ASAT Debris. In: Space Safety Magazine [Electronic resource]. – Access mode: www.spacesafetymagazine.com/news/iss-forced-dodge-chineseasatdebris/

Панфилова Елена Анатольевна
канд. экон. наук, доцент
Казакова Анна Викторовна
студентка

ФГБОУ ВО «Ростовский государственный
экономический университет (РИНХ)»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

ЦИФРОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ МАРКЕТИНГА ГОРОДОВ (НА ПРИМЕРЕ ИНТЕРАКТИВНОГО ТУРИСТИЧЕСКОГО МАРШРУТА «ТЕБЯ ОКРУЖАЮТ ЛЕГЕНДЫ РОСТОВА»)

Аннотация*: в статье рассматривается специфика инструментов цифрового маркетинга города, раскрываются их особенности и сфера применения. Авторами также анализируются характеристики интерактивного туристического маршрута в городской среде, что позволяет исследовать практические аспекты реализации цифровой идентичности территорий.*

Ключевые слова*: цифровой маркетинг города, полифункциональные улицы, цифровизация туристических услуг, интерактивный туристический маршрут.*

Современный этап развития индустрии гостеприимства предполагает использование новых туристических маршрутов в городской среде на основе применения интернет-технологий с учетом интерактивности, доступности и вариативности туристических услуг [1]

В содержательном аспекте «цифровой маркетинг» более широкое понятие, чем «интернет-маркетинг», поскольку включает в себя комплекс цифровых коммуникаций в онлайн и офлайн режиме для формирования потребительских предпочтений с использованием инструментов социального, мобильного, контент-маркетинга, а также интерактивных форм взаимодействия с потребителем [2]

В цифровом маркетинге территорий появляется новый сектор туристических услуг, связанный с созданием и продвижением небольших экскурсионных маршрутов на основе геолокации потребителя, знакомящих туриста с данным местом в удобном для него режиме. Примером могут служить такие цифровые проекты как: «Короче, Айвазовский» (Telegram) – Москва, Санкт-Петербург, CyberGid (Вконтакте) – Ростов-на-Дону и др.

Городская идентичность как одна из сторон бренда территории, опираясь на концепцию «бренд-личность», позволяет в эмоциональном ключе раскрыть территорию через ее представителей в историческом или культурном контекстах [3] Для продвижения бренда города, г. Ростов-на-Дону стал первым среди российских регионов, выпустив книгу «Гражданин Ростова-на-Дону», содержащий 30 биографий деятелей культуры, искусства, спорта, которые прославили город и стали известны, как в стране, так и за ее пределами, снискав мировую известность[4]. С подобной инициативой для своих городов выступили – Волгоград, Самара, Н. Новгород.

Улица Большая Садовая (г. Ростов-на-Дону) является одной из трех полифункциональных улиц в мире (две другие – Бродвей, Нью-Йорк, Елисейские поля, Париж).Особенность такого типа полифункциональных улиц состоит в том, что они являясь центральной улицей города, обязательно начинаются с железнодорожного вокзала, сосредотачивают в себе, не только административные функции (находится администрация города), но и включают разнообразные достопримечательности – театральные, музейные, культурно-исторические, парковые, развлекательные, социальные, образовательные и коммерческие аттракции города. В результате посещения полифункциональной улицы турист может побывать в компактном «мини-городе» узнать интересные места и вернуться по центральной улице на железнодорожный вокзал не заблудившись. Полифункциональные улицы становятся брендами городов и их визитными карточками.

Однако высокая концентрация туристических объектов на полифункциональной улице г. Ростова-на-Дону не всегда позволяет туристам узнать все ее аттракции. Это актуализирует разработку туристических маршрутов, дающих возможность ознакомиться с достопримечательностями города с использованием интерактивных инструментов. (табл.1).

Таблица 1

Характеристики интерактивного туристического маршрута «Тебя окружают легенды Ростова»

Автор туристического маршрута	Казакова А.В.
Тип туристического маршрута	кольцевой
Цель туристического маршрута	ознакомление туристов с аттракциями центральной части г. Ростова-на-Дону с использованием цифровых и интерактивных инструментов
Передвижение по маршруту	пеший, элетросамокаты (кикшеринг)
Продолжительность маршрута	30–60 мин.
Длина туристического маршрута	3 км
Сезонность туристического маршрута	Круглый год (вне сезонен)
Особенности туристического маршрута	QR-коды, онлайн-ссылки, интерактивные инструменты, интернет-вещей(кикшеринг)

Источник: составлено автором.

Рис. 1. Карта интерактивного туристического маршрута «Тебя окружают легенды Ростова»

Источник: составлено автором.

Начальной и конечной точкой маршрута является отель «Гранд Ростов Хаятт Ридженси» (5*). Клиенты отеля и туристы, просканировав QR-код, переходят на сайт CyberGid, выбирают аудио-экскурсию «Тебя окружают легенды Ростова» (автор Казакова А.В.). На маршруте указаны онлайн-ссылки и QR-коды, а часть туристического маршрута можно реализовать

на элетросамокате (кикшеринг). Рассмотрим основные объекты интерактивного туристического маршрута «Тебя окружают легенды Ростова».

Объект 1. Донская государственная публичная библиотека (ДГПБ)

Донская государственная публичная библиотека, крупнейшая на Юге России, в её фондах хранится более 5 млн экземпляров. Ежегодно библиотеку посещают более 300 тыс. читателей, а к её электронным ресурсам ежегодно обращается свыше 1 млн удалённых пользователей.

Проект здания библиотеки (архитектор Я.С. Занис) получил престижные премии на международных конгрессах библиотек в Берлине (1972 г.) и Бухаресте (1974 г.). ООН признала Донскую государственную публичную библиотеку одной из лучших в мире.

В библиотеке хранилище находится не внизу, а наверху в виде 16-этажных бетонных гигантских книг на фасаде, которых спрятались барельефы «гениев человечества» как единственное украшение брутального здания. Строительство этого книжного гиганта длилось целых 20 лет (с 1974 г. по 1994 г.)

В настоящее время библиотека открыта для любого посетителя (даже если он не читатель, а турист) и доступна почти каждый день, выходной-понедельник. За грубыми фасадами здания скрывается многоярусное и светлое помещение, с живыми растениями, каскадами воды, скульптурными композициями, удобными индивидуальными местами, где можно отдохнуть в лаунж-зоне библиотеки, называемой «Атриум». (рис. 2)

А) внешний облик библиотеки

Б) внутренняя зона отдыха библиотеки

Рис. 2. Донская государственная публичная библиотека

Источник: открытые данные Интернета.

В Донской публичной библиотеке проходит множество культурных, научных и просветительских мероприятий, а зелёная зона «Атриума» является привлекательной локацией для местных фотографов и туристов. У Ростовской книжной цитадели есть «сестра», публичная библиотека «Эюнпьонг» в Сеуле, оформленная в похожей стилистике внешней брутальности.

Хочется отметить интересную задумку, которую осуществил архитектор Ян Занис. Он создал полумрак при входе, чтобы посетители, переходя к светлым залам, наполненных живой растительностью, скульптурами и

каскадами воды, чувствовали определённый переход в «иное измерение» пространства, что трактовалось архитектором, как «путь человека к свету знаний».

Объект 2. Колесо обозрения «Одно небо».

Яркой достопримечательностью г. Ростова-на-Дону является колесо обозрения «Одно небо», которое было открыто в 2016 году и в этот же год завоевало профессиональную премию «Хрустальное колесо – 2016». Недавно после реконструкции оно было обновлено и радует всех своих посетителей от самых маленьких, до самых взрослых. Попасть на аттракцион могут 365 дней в году все желающие, в том числе маломобильные посетители, ведь здесь есть три вида кабинок: стандарт, комфорт и специальные (для маломобильных). Колесо обозрения «Одно небо» г. Ростова-на-Дону является третьим по высоте среди всех подобных аттракционов России после Сочи и Москвы, достигая в высоту 65 метров. (рис.3)

А) Ночная подсветка колеса «Одно небо»

Б) Кабинки колеса «Одно небо»

Рис. 3. Колесо обозрения «Одно небо»

Источник: открытые данные Интернета.

С самой верхней точки обозревается великолепный вид на весь город, открывая взгляду все крупные объекты в радиусе 25 километров. Этот гигантское колесо может вместить в своих 30 кабинках порядка 180 человек. Вечером на колесе обозрения включается ночная подсветка, состоящая из 22 тысяч светодиодных элементов. Благодаря этой подсветке колесо «Одно небо» по вечерам становится чарующим зрелищем.

Объект 3. Ростовский академический театр драмы им. М. Горького

Попадая на Театральную площадь, в которую вливается ул. Б. Садовая, нельзя не заметить необычное здание. Это единственный в мире «театр-трактор», который входит в мировой список шедевров конструктивизма.

В Лондонском музее архитектуры нашу страну в экспозиции шедевров зодчества представляют только два макета – Собор Василия Блаженного (Москва) и Ростовский академический театр драмы им.М. Горького (Ростов-на-Дону).

Ростов-на-Дону столица отечественного сельхозмашиностроения, что отразилось в желании запечатлеть этот титул в необычной форме пролетарского «театра-трактора». Здание поражает своим ярким,

выразительным обликом с высокой центральной частью (кабина трактора) и вынесенными вперед остекленными лестничными пролетами (гусеницами трактора). Глухой фасад белого «лба» театра-трактора дает возможность использовать его как экран для кинопроекций. Размещение одного зала над другим в центральной части здания, позволило разделить потоки зрителей по высоким галереям театра.

Здание театра было построено с 1930–1935 г. (архитекторы В.А. Щуко и В.Г. Гельфрейх) вмещало более 3 тыс. зрителей, включало несколько залов драмы и эстрады, а также библиотеку, музей, детские ясли и буфетные. Однако во время Великой Отечественной Войны здание сильно пострадало и при восстановлении в 1963 г. были уменьшены размеры театра, но пропорции здания сохранились. (рис. 4)

А) внешне стилизация здания театра под трактор

Б) внутреннее убранство театра

Рис. 4. Ростовский академический театр драмы им. М. Горького

Источник: открытые данные Интернета.

Уникальность здания Ростовского театра состоит в том, что оно хотя и стилизовано под трактор в авангардной архитектурной форме, но внутри оно имеет все классические черты и атмосферу театрального помещения. Поэтому Ростовский академический театр драмы им. М. Горького стал легендой и визитной карточкой города.

Объект №4. Памятник Основателям крепости св. Дмитрия Ростовского

На пересечении ул. Б. Садовая и пер. Крепостной находится памятник основателям крепости св. Дмитрия Ростовского, давшей название города. Памятник представляет скульптурную композицию, достоверно реализующую в самых мельчайших деталях карту крепости Св. Дмитрия Ростовского. Эта композиция появилась в 2009 году и была приурочена к 260-летию города Ростова-на-Дону (скульптор С. Олешне и архитектор В. Фоменко) – рис. 5.

А) Общая композиция памятника

Б) План крепости

Рис. 5. Памятник Основателям крепости Св. Дмитрия Ростовского

Источник: открытые данные Интернета.

На постаменте можно увидеть пять фигур, сыгравших ключевую роль в основании крепости Св. Дмитрия Ростовского. Если смотреть справа-налево: Александр Ригельман – именно он руководил возведением крепости, Василий Хастатов ведал делами таможни, Иван Сомов был первым комендантом крепости. Левее всех расположился Данила Ефремов, который командовал войсками, он запечатлен рядом со своим адъютантом Казаком.

По ходу движения туриста по маршруту, исходя из его геолокации даются онлайн-ссылки и пояснения к другим туристическим объектам и памятникам, отражающим историческую, культурную и эстетическую компоненту архитектурного облика г. Ростова-на-Дону.

Уникальность интерактивного туристического маршрута «Тебя окружают легенды Ростова» (автор Казакова А.В.), проявляется в том, что: 1) маршрут опирается на интерактивные инструменты взаимодействия с потребителем в онлайн и офлайн режиме (QR-коды, онлайн-ссылки); 2) маршрут компактен (при небольшой протяженности охватывает знаковые места города); 3) маршрут круглогодичен (не имеет сезонности); 4) маршрут вариативен по способу прохождения (пешком или с кикшерингом); 5) гибкий маршрут по времени реализации (круглосуточен, в удобное для туриста время); 6) маршрут подходит и для отдельного индивида и для группы туристов;7) маршрут ориентирован, как на приезжих туристов, так и на местное население; 8) на маршруте отсутствует экскурсовод; 9)маршрут может быть многократно использован; 10) для туриста маршрут отражает новый опыт потребления туристического продукта от взаимодействия с цифровой и реальной средой города (не заменяет полноценной экскурсии, а дополняет традиционные формы).

Таким образом, в цифровых инструментах маркетинга мест соединяются, с одной стороны – «городская идентичность» (как город понимает себя и какие цифровые туристические маршруты предлагает), а с другой стороны – «территориальная узнаваемость» города у туристов (как

используются потребителями туристические услуги и турпродукты города, как закрепляется положительный имидж города у туристов).

Список литературы

1. Калиева О.М. Роль инновационных инфокоммуникационных технологий в формировании имиджа города / О.М. Калиева, Н.И. Шаманова // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. – 2013. – №4. – С. 160–164.

2. Катаев А.В. Digital-маркетинг / А.В. Катаев, Т.М. Катаева, И.А. Названова. –Таганрог: Южный федеральный университет. – 2020. – 161 с.

3. Важенина И.С. Имидж, репутация и бренд территории / И.С. Важенина, С.Г. Важенин // ЭКО. – 2008. – №8(410). – С. 3–16.

4. Гражданин Ростова-на-Дону. 30 удивительных историй / под ред. А. Бережного. – Ростов н/Д.: ЕвроМедиа. – 2022. – 400 с.

Рогожкина Екатерина Валерьевна
студентка
Баннова Анастасия Алексеевна
студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ЮРИДИЧЕСКИЕ КЛИНИКИ В СИСТЕМЕ ЮРИДИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация*: в статье рассматривается сущность общих положений оказания бесплатной юридической помощи юридическими клиниками в целом, а также конкретно взятой юридической клиникой на примере Кубанского государственного аграрного университета. Авторами рассматриваются основополагающие направления дальнейшего развития института оказания бесплатной юридической помощи юридическими клиниками: во-первых, развитие правовой базы ее деятельности, во-вторых, укрепление прочности материальной базы юридической клиники, в-третьих, организационно-правовое закрепление ее статуса. Статья раскрывает значимость деятельности юридической клиники как для населения Российской Федерации, так и для студентов – будущих квалифицированных специалистов в сфере юриспруденции.*

Ключевые слова*: юридическая клиника, обеспечение правовой помощи, бесплатная юридическая помощь, юридическая специальность, образовательная цель.*

Юридическая клиника является очень важным инструментом, способствующим повышению качества подготовки высококвалифицированных специалистов-юристов. В дополнение к чрезвычайно важной социальной функции юридической помощи гражданам страны с низким доходом, юридические клиники способствуют укреплению взаимодействия населения с будущими специалистами, что значительно улучшает ряд профессиональных навыков в области юридической помощи и помогает преодолеть коммуникационные барьеры между теми, кто оказывает юридическую помощь, и теми, кто обращается за ней. Поэтому целью настоящего исследования является рассмотрение общих положений о юридических

клиниках, а также разработка основополагающих направлений дальнейшего развития института оказания бесплатной юридической помощи юридическими клиниками. О значимости практической подготовки будущих профессионалов говорят следующие цивилисты: В.И. Безрядин, М.В. Немытина и другие.

Первую юридическую клинику в России в девятнадцатом веке создал известный правовед Д.И. Мейер (1819–1856). В качестве аргументов о важности практической деятельности для юристов, цивилист сравнивал юридическую деятельность с медицинской: «В самом деле, звание юриста, как и звание врача, – практическое, и потому, как практическое приготовление учащихся к врачебной науке происходит в школе, точно так же практическое приготовление юриста должно совершаться там же» [1].

К сожалению, внедрённая система виде юридической клиники на базе Казанского университета просуществовала не более десятка лет, поскольку после смерти Д.И. Мейера идея об подготовки студентов таким образом не успела утвердиться и со временем ушла в небытие. Ещё одной личностью, внесшей вклад в развитие деятельности юридических клиник, стал министр народного просвещения генерал – адьютант Ванновский, который заявил о неотложности внедрения подготовки будущих юристов на практике. В то же время министерство народного просвещения направило в университеты страны распоряжение об ознакомлении с практической подготовкой и её внедрении на факультетах юриспруденции.

В истории современной России открытие юридической клиники состоялось в Петрозаводске. С тех пор накопился значимый опыт в области оказания бесплатной юридической помощи в рамках деятельности юридических клиник. Было создано множество нормативно-правовых актов, которые регулируют эту сферу. Некоторые из них действуют и на сегодняшний день: Приказ Министерства образования РФ №433 от 30 сентября 1999 г. «О правовых консультациях («правовых клиниках») для населения на базе вузов, осуществляющих подготовку юридических кадров» [2], Приказ Министерства образования РФ №2909 от 7 августа 2001 г. «О дополнении приложении к приказу Министерства образования РФ №433 от 30 сентября 1999 г. «О правовых консультациях («правовых клиниках») для населения на базе вузов, осуществляющих подготовку юридических кадров» [3].

Согласно действующему гражданскому законодательству субъекты гражданско-правовых отношений имеют право на судебную защиту нарушенных прав [4]. Безусловно, каждый юрист должен обладать необходимыми знаниями теоретико-правовой базы, но вместе с тем в условиях современности возрастает роль практической деятельности будущих юристов. Студенты юридических факультетов нуждаются в практическом обучении, для освоения профессиональных навыков и умений, чтобы оказывать необходимую помощь гражданам. Юридические клиники являются отличными методами подготовки работников юридической сферы. Благодаря такой форме практического обучения студенты вовлекаются в процесс оказания бесплатной юридической помощи социально незащищенным категориям населения.

Преимущества юридических клиник очевидны – во-первых, они позволяют реализовать гарантированное Конституцией право каждого гражданина на квалифицированную юридическую помощь, которая, что важно

отметить, может быть оказана бесплатно в особых случаях, во-вторых, позволяют студентам познавать на практике нюансы юридической профессии посредством устных и письменных консультирований, составления жалоб, ходатайств и иных документов правового характера.

Правовое регулирование деятельности юридических клиник осуществляется Федеральным законом «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации» [5]. Общие положения заключаются в том, что помощь в определенной форме может быть оказана лицами, обучающимися по специальности в юридических вузах, строго под наблюдением лиц с высшим юридическим образованием. Последние несут ответственность за обучение студентов и предоставление ими бесплатной юридической помощи.

Право на получение всех видов бесплатной юридической помощи, предусмотрено ст. 6 ФЗ «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации». Этот нормативный правовой акт занимает важное место в правовой структуре нашей страны, поскольку он закрепляет, что в рамках государственной системы бесплатной юридической помощи право на неё имеют следующие категории граждан:

1) граждане, среднедушевой доход семей которых ниже величины прожиточного минимума, установленного в субъекте Российской Федерации в соответствии с законодательством Российской Федерации, либо одиноко проживающие граждане, доходы которых ниже величины прожиточного минимума;

2) инвалиды I и II группы;

3) ветераны Великой Отечественной войны, Герои Российской Федерации, Герои Советского Союза, Герои Социалистического Труда, Герои Труда Российской Федерации;

4) дети-инвалиды, дети-сироты, дети, оставшиеся без попечения родителей, лица из числа детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, а также их законные представители и представители, если они обращаются за оказанием бесплатной юридической помощи по вопросам, связанным с обеспечением и защитой прав и законных интересов таких детей;

5) граждане пожилого возраста и инвалиды, проживающие в организациях социального обслуживания, предоставляющих социальные услуги в стационарной форме и несовершеннолетние, содержащиеся в учреждениях системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних, отбывающие наказание в местах лишения свободы, а также их законные представители и представители, если они обращаются за оказанием бесплатной юридической помощи по вопросам, связанным с обеспечением и защитой прав и законных интересов таких несовершеннолетних;

6) граждане, имеющие право на бесплатную юридическую помощь

7) граждане, признанные судом недееспособными, а также их законные представители, если они обращаются за оказанием бесплатной юридической помощи по вопросам, связанным с обеспечением и защитой прав и законных интересов таких граждан;

8) граждане, которым право на получение бесплатной юридической помощи в рамках государственной системы бесплатной юридической помощи предоставлено в соответствии с иными федеральными законами и законами субъектов Российской Федерации.

Основными задачами юридической клиники являются подготовка будущих юристов и помощь малообеспеченным гражданам. В связи с этим на базе Кубанского государственного аграрного университета была создана юридическая клиника, которая продолжает свою работу с 2006 года по настоящее время. Юридические услуги осуществляются на основе следующих правовых актов: Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» от 29.12.2012 г. №273-ФЗ [6]; Федеральный закон «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации» от 21.11.2011 г. №324-ФЗ [5]; Закон Краснодарского края «О бесплатной юридической помощи на территории Краснодарского края» от 23.04.2013 г. №2697-КЗ [7].

Главными направлениями деятельности нашей клиники являются – во-первых, формирование условий практического обучения студентов, полученными знаниями в результате образовательного процесса и развития профессиональной подготовки обучающихся по юридическому консультированию, во-вторых, интеграция учебного, научно-практического и методического потенциала педагогов и студентов университета для развития, совершенствования учебной деятельности и методического образования, в-третьих, развитие системы бесплатной юридической помощи и содействие в повышении правовой культуры граждан.

Подводя итоги исследования, хотелось бы отметить, что юридические клиники позволяют не только приобрести практические навыки по будущей специальности учащихся, но и сформировать и соответственно применить на практике знания в определенных областях. И развитие юридического клинического образования возложены на вузы страны, где есть юридические факультеты, которые обеспечивают методическое обеспечение данного вида образования. Это бесспорно становится стимулом для дальнейшего совершенствования системы негосударственной бесплатной юридической помощи.

Важно также отметить, что на данный момент возрастает роль юридических клиник при подготовке квалифицированных кадров, и мы считаем, что следует уделять большее внимание развитию и увеличению числа структурных подразделений юридических факультетов во всех учреждениях высшего образования Российской Федерации. Таким образом, прослеживается прямая взаимосвязь между решением практических правовых ситуаций, предлагаемых студентам, и повышением качества оказываемой квалифицированной юридической помощи. Также необходимо установить стандарты оказания бесплатной юридической помощи юридическими клиниками, которые помогут встроить работу юридической клиники в образовательный процесс, а также оценить освоение образовательных программ будущими юристами

Исследовав данную тему, мы предлагаем также внести в законодательство положения об аккредитации юридических клиник. Это позволит усовершенствовать систему контроля качества оказания бесплатной юридической помощи. Поскольку юридические клиники являются участниками негосударственной системы оказания юридической помощи, предлагаем возложить функции о проведении такой аккредитации на Ассоциацию юристов России. Для реализации этих положений является необходимым разработать нормативно-правовую базу, в соответствии с которой будет осуществляться деятельность по аккредитации юридических клиник.

Список литературы

1. Мейер Д.И. О значении практики в системе современного юридического образования / Д.И. Мейер. – Казань: Типография Университета, 1855. – 50 с.

2. О правовых консультациях («правовых клиниках») для населения на базе вузов, осуществляющих подготовку юридических кадров: Приказ Министерства образования РФ от 30.09.1999 г. №433 // СПС «Гарант» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://base.garant.ru/1581732/ (дата обращения 22.05.2023).

3. О дополнении приложении к приказу Министерства образования РФ №433 от 30 сентября 1999 г. «О правовых консультациях («правовых клиниках») для населения на базе вузов, осуществляющих подготовку юридических кадров»: Приказ Министерства образования РФ от 07.08.2001 г. №2909 // СПС «Гарант». [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://base.garant.ru/70100245/ (дата обращения 22.05.2023).

4. Гринь Е.А. К вопросу о способах защиты интеллектуальных прав / Е.А. Гринь, Э.М. Оганезов // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2021. – №1–3 (52). – С. 78–81.

5. О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации: Федеральный закон от 21.11.2011 г. №324-ФЗ // СПС «Консультант Плюс» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_121887/ (дата обращения: 05.04.2023).

6. Об образовании в Российской Федерации: Федеральный закон от 29.12.2012 г. №273-ФЗ // СПС «Консультант Плюс» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_140174/ (дата обращения: 06.04.2023).

7. О бесплатной юридической помощи на территории Краснодарского края: Закон Краснодарского края от 23.04.2013 г. №2697-КЗ // СПС «Гарант» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://base.garant.ru/23935614/ (дата обращения: 06.04.2023).

Чичекли Мелисса
студентка
Шутова Екатерина Дмитриевна
студентка

ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет»
г. Санкт-Петербург

РИСКИ И ИХ РОЛЬ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В БИЗНЕС-СИСТЕМЕ

Аннотация*: статья посвящена теме рисков и ролей в обеспечении экономической безопасности в бизнес-системе. Разработка субъектами малых форм хозяйствования комплексной стратегии направлена, в частности, именно на обеспечение экономической безопасности. При этом риск, обусловленный принятием стратегических решений, возникает тогда, когда решения выбираются из нескольких альтернатив (путем развития в бизнесе). Отсюда можно заключить, что риском стратегического решения является реализация нежелательной альтернативы.*

Ключевые слова*: экономическая безопасность, риски, бюджетная система, бизнес-система.*

Причины риска (реализации или наступления рисковых событий) – это объективные и субъективные действия или решения, влекущие за собой нежелательное развитие, неблагоприятное для реализации некоторой бизнес-стратегии. Своеобразными импульсами риска стратегического

решения хозяйствующего субъекта являются предпосылки, увеличивающие вероятность или реальность наступления событий, которые, в случае своего возможного осуществления, могут оказать отрицательное воздействие на бизнес-деятельность.

Чтобы судить о существенности того или иного «рискового» импульса, риск должен быть выражен в сопоставимых показателях. Если предпринимательские риски подчиняются исчислению, как с точки зрения их вероятности, так и размера возможных убытков, то управление такими рисками эффективно осуществляется с использованием страхования. В теории и практике бизнеса «второго эшелона» известны три основных способа управления предпринимательскими рисками: поглощение риска, применяемое для слабых рисков или при невозможности использования иных способов; уклонение от риска, которое используется в мобильных системах; разделение и передача риска [13].

Заметим, что ни один из этих способов не обеспечивает полного исключения риска, некоторая его часть остается на собственном удержании хозяйствующего субъекта. В практике бизнеса «второго эшелона» обычно применяют различное сочетание всех трех способов в зависимости от вида деятельности и ожидаемых опасностей.

Потеря конфиденциальной информации может привести к крупным финансовым потерям, к полной ликвидации бизнеса, а также, что не мало важно, подрыву доверия к организации и деловой репутации, приносящей ей косвенный доход.

Деловая репутация является одним из ключевых факторов, с помощью которого происходит оценка стоимости организации, а также способствует обеспечению стабильности развития и устойчивости организации. Деловой репутацией является совокупность мнений, сложившихся и подтвержденных на основании практической деятельности компании и ее взаимодействия с другими агентами. Й. Шумпетер был одним из первых, кто расценил потерю деловой репутации, как риск. В научной литературе не существует единого мнения и определения по поводу того, что из себя представляют репетиционные риски.

Репутационный риск имеет неопределенную границу, что может как положительно, так и отрицательно сказаться на экономической безопасности хозяйствующего субъекта. Финансовый ущерб или же стоимость репутационных активов может резко упасть, если произойдет негативное воздействие из внешних или внутренних факторов, в свою очередь это может привести к полной или частичной потере деловой репутации компании.

Репутационные риски классифицируются на:

− мошенничество со стороны сотрудников;

− непродуктивные и слабо контролируемые партнерства;

− низкое качество производимой продукции, конфликты среди персонала;

− халатное отношение к договорным обязательствам, их частичное или полное невыполнение;

− нарушение законодательства.

Прозрачность ведения бизнеса оказывает значительное влияние на реальную оценку активов и укреплению корпоративной репутации. Для того, чтобы добиться этих результатов и нужно проводить работы,

которые помогут предупредить обесценивание экономики. Так же существует необходимость в разработке метода управления рисками, с помощью которого появится возможность оценить, измерить репутационный риск.

На наш взгляд, «экономическая безопасность субъектов малого предпринимательства» – это состояние защищенности экономики хозяйствующего субъекта, которое характеризуется наличием возможностей для обеспечения потенциала развития, стабильным уровнем финансовой устойчивости в условиях более выраженного негативного воздействия внешних и внутренних факторов угрозы для малого бизнеса предприятия. Сформулированное определение не противоречит действующему законодательству и содержит его основное понятие [23].

Рассмотренные определения термина «экономическая безопасность» в основном характеризуются раскрытием двух понятий – риска и угрозы, к которым, в свою очередь, существует множество подходов у различных авторов.

На законодательном уровне под «угрозой экономической безопасности» понимается совокупность условий и факторов, создающих прямые или косвенные возможности для нанесения ущерба на уровне национальных интересов страны в экономической сфере.

Рассмотрев результаты исследования, мы сгруппируем и наглядно представим важные элементы экономической безопасности на рисунке 1.

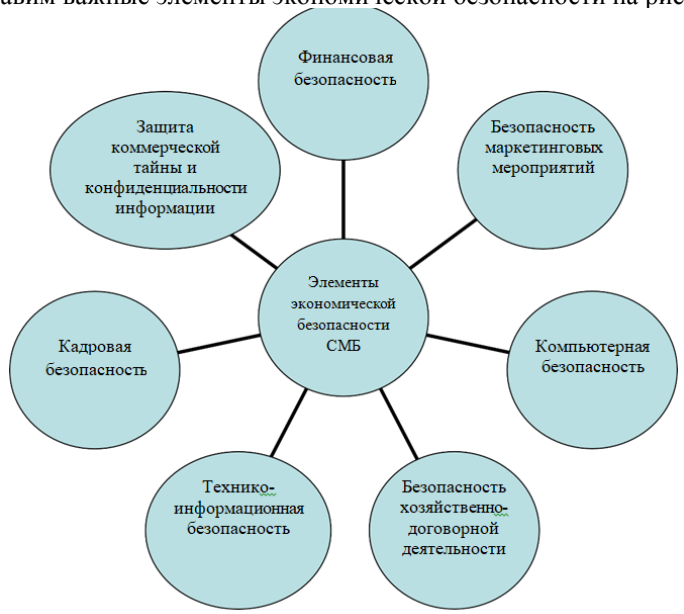


Рис. 1. Состав основных элементов, входящих в систему экономической безопасности СМБ [10]

Анализируя состав элементов на рисунке 1, можно сделать вывод, что финансовая безопасность является основным элементом системы в целом. Эффективность системы мониторинга, устойчивость экономического развития компании, способность устранять негативные последствия кризисных явлений, поддержание безопасного уровня финансовой независимости и ликвидности, эффективность системы мониторинга, грамотная система учета финансовых потоков – все это составляющие финансового безопасность субъекта малого предпринимательства.

Список литературы

1. Галухин А.В. Бюджетная безопасность государства как условие для экономического роста / А.В. Галухин // Проблемы развития территории. – 2021. – №4 (84). – С. 89–105.
2. Волковский В.И. Экономическая безопасность и информация / В.И. Волковский // Бизнес и безопасность в Росии. – 2019. – №2. – С. 35–37.
3. Кудрявцев О. Проблемы страхования информационных рисков / О. Кудрявцев, А. Косарев // Страховое ревю. – 2013. – №9. – С. 11–14.
4. Галлямова И.А. Современные проблемы бюджетной системы РФ / И. А. Галлямова // Modern science. – 2021. – №6–1. – С. 74–77.

Шахова Евгения Сергеевна
магистрант
Розенова Марина Ивановна
д-р психол. наук, профессор

ФГБОУ ВО «Московский государственный психолого-педагогический университет»
г. Москва

ПСИХОПРОФИЛАКТИКА ТРУДНОСТЕЙ СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ АДАПТАЦИИ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СРЕДЕ У ПОДРОСТКОВ, ВЫЕХАВШИХ ИЗ ЗОНЫ ВОЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ

***Аннотация**: проблема профилактики трудностей социально-психологической адаптации детей, выехавших из зоны военных действий, актуальна в связи с тем, что школьники оказываются вырванными из привычной жизненной ситуации, проживают вне семьи и вынуждены приспосабливаться к совокупности новых бытовых и учебных условий. В статье приводятся результаты эмпирического исследования особенностей социально-психологической адаптации подростков-релокантов, в сравнении с их сверстниками, постоянно проживающими в Москве.*

***Ключевые слова**: социально-психологическая адаптация, образовательная среда, подростки-релоканты.*

Социально-психологическая адаптация – это процесс взаимодействия личности и социальной среды, при благоприятном течении которого, индивид способен оптимально удовлетворить свои потребности, не нарушая ценности и нормы других участников коллектива. В ходе успешной социально-психологической адаптации личность раскрывает и развивает свою

индивидуальность, входит в новое социальное окружение и эффективно реализует свою ведущую деятельность.

Наличие экстремальной ситуации, спровоцировавшей перемещение большого количества школьников, имеющих опыт восприятия военной опасности, в новую жизненную и образовательную ситуацию, актуализировала изучение, переосмысление и разработку новых подходов к оказанию эффективной психологической помощи подросткам-релокантам, с экстремальным опытом военного типа.

Помимо общей жизненной адаптации к новому месту (пространству, быту, культуре, социуму), особую сложность представляет адаптация подростков к образовательной ситуации в новых обстоятельствах, поскольку обучение выступает образующей основой всей жизнедеятельности школьников.

Сложившаяся ситуация делает востребованными у специалистов психолого-педагогические компетенции, связанные с умением оказать направленную и квалифицированную помощь школьникам в устранении трудностей социально-психологической адаптации в новой обстановке быта и обучения. Кроме того, новую актуальность обретают психопрофилактические мероприятия, направленные на улучшение и преодоление адаптационных проблем в образовательной среде у подростков, имеющих опыт пребывания в зоне боевых действий.

Помощь в формировании данной компетенции у педагогов и психологов, разработка новых программ психологической помощи вынужденным мигрантам, является одной из актуальных междисциплинарных задач современности.

Для лучшего понимания особенностей социально-психологической адаптации подростков-релокантов и выявления направлений психопрофилактической работы с возникающими трудностями было проведено описываемое эмпирическое исследование.

Объект исследования: социально-психологическая адаптация подростков в образовательном учреждении.

Предмет исследования: направления профилактики трудностей социально-психологической адаптации в образовательной среде у подростков, выехавших из зоны военного конфликта.

Целью исследования было поставлено выявление особенностей социально-психологической адаптации у подростков, выехавших из зоны военных действий, и проживающих в школе-интернате.

Гипотеза исследования:

основные направления психопрофилактики социально-психологической дезадаптации в новой образовательной среде у подростков, имеющих экстремальный опыт, должны строится по линии снижения повышенной тревожности, предотвращению дисгармоний в межличностных отношениях, повышению вовлеченности в обучение и развитию учебной мотивации.

Методический аппарат исследования:

1) авторская анкета (содержит 27 вопросов) выявляющая актуальное психоэмоциональное состояние личности и субъективную оценку изменений в жизни за 2022 год;

2) опросник «Диагностика социально-психологической адаптации» (К. Роджерс, Р. Даймонд в адаптации А.К. Осницкого): в аспекте 4 шкал, отвечающих целям исследования [13];

3) методика «Шкалы личностной тревожности» (А.М.Прихожан): использовано четыре шкалы [10];

4) опросник «Эмоциональная безопасность образовательной среды» (Т.Н. Березиной) [7];

5) методика «Диагностика мотивации учения и эмоционального отношения к учению» (модификация А.Д. Андреева): две шкалы [12];

6) тест «Склонность к девиантному поведению» (Э.В. Леус, А.Г. Соловьев): три шкалы [11];

7) тест самоактуализации личности (САТ, в адаптации Э. Шострома): шкала «Компетенция во времени» [14];

8) опросник «Субъективная оценка межличностных отношений» (С.В. Духновский) [6].

Базы исследования:

– ЧОУ школа-интернат «Православный центр образования им. Преподобного Сергия» (Московская область, Сергиево-Посадский район);

– группа подростков, выехавших из зоны военных действий (32 человека, 15 девочек, 17 мальчиков в возрасте 14–16 лет);

– ГБОУ школа №654 имени А.Д. Фридмана (г. Москва);

– группа подростков, не являющихся свидетелями военных действий (32 человека, 19 девочек, 13 мальчиков в возрасте 14–16 лет).

Для исследования различий между группами подростков-релокантов и подростков, постоянно проживающих в Москве, использовался U-критерий Манна-Уитни.

Таблица 1

Значимые различия по показателям социально-психологической адаптации по U-критерию Манна-Уитни

Показатель	*Среднее, группа релокантов*	*Среднее, группа москвичей*	*Уровень статистической значимости p*
Самооценочная тревожность	39,2	30,5	0,0111
Благополучие творческо-креативной среды	4,2	3,0	0,0113

В результате анализа было выявлено следующее. Значимо данные группы отличаются по показателям самооценочной тревожности («Шкала личностной тревожности») и самооценке благополучия творческо-креативной среды (Опросник «Эмоциональная безопасность образовательной среды»). В обеих группах отмечается высокая тревожность и склонность к ситуативным проявлениям аутоагрессии. У подростков-релокантов обнаружена тенденция более высокой конфликтности в отношениях.

Для исследования взаимосвязей показателей в каждой группе был проведен корреляционный анализ с применением критерия Спирмена. Сравнив корреляционные связи в обеих группах, мы можем отметить следующее. У подростков-москвичей в основном наблюдаются такие корреляционные связи, которые являются характерными для данного возраста.

Связи, наблюдаемые в группе подростков-релокантов, говорят нам о состоянии хрупкости, шаткого равновесия, когда любые дополнительные трудности могут выводить этих подростков из себя, приводить к негативному поведению, увеличивать их тревожность и симптомы дезадаптации.

Для исследования особенностей структуры социально-психологической адаптации в новой образовательной среде в каждой группе был проведен факторный анализ. В факторизации участвовали показатели, так или иначе связанные со школой. В каждой группе было получено по 5 факторов, смысловые обобщения которых отражены ниже (табл. 2).

Таблица 2

Сравнение полученных факторов в двух группах респондентов

Факторы	*подростки-релоканты*	*подростки-москвичи*
Фактор 1	Фактор отношений (37%)	Фактор отношений (27,4%)
Фактор 2	Адаптированность через познавательную активность (16%)	Тревожность (16,7%)
Фактор 3	Тревожность (14%)	Недостаточная школьная адаптация (14%)
Фактор 4	Проблемы учебно-экзаменационного благополучия (8%)	Проблемы учебно-экзаменационного благополучия (9%)
Фактор 5	Учебное благополучие (5%)	Компенсации (6%)

Изучая структуру и содержание школьной адаптации в группах подростков, вынужденно переменивших место жительства и обучения, и подростков, проживающих и обучающихся в привычной ситуации, мы выявили следующее:

– эти подростки значимо отличаются в отношении самооценки своих текущих учебных достижений («релоканты» их оценивают ниже); однако, перемещенные из зоны военных действий подростки более высоко оценивают благополучие проявлений творчества и креативности в образовательной среде (в сравнении с «местными» подростками, которые, возможно, воспринимают эти возможности, как данность);

– решающим обстоятельством в системе школьно-образовательной ситуации выступает система отношений; при необходимости адаптироваться к новым обстоятельствам и новой школе, усиливается значимость дифференцированных аспектов этих отношений;

– у школьников, проживающих в привычной обстановке, менее выражены показатели тревожности, которые высоки у подростков, вынужденных находиться в новой ситуации;

– наиболее успешную адаптацию к образовательной среде обеспечивают познавательная активность и мотивация достижений, которые у московских школьников оказались на низких значениях;

– ощущение учебного благополучия обеспечивается успешностью сдачи экзаменов, хотя и может сопровождаться низким уровнем эмоционального комфорта. В наших группах большую экзаменационную успешность обнаружили школьники-релоканты;

– некоторая часть обучающихся подростков-москвичей имеет тенденцию развития компенсаторных механизмов в отношении проблем школьной адаптации, например, посредством ухода от проблем (эскапизма).

В результате исследования выявлено, что для успешной социально-психологической адаптации подростков-релокантов необходимо вести с ними психопрофилактическую работу, направленную на снижение тревожности, развитие навыков саморегуляции, повышение компетенций в сфере межличностного общения. Главными ресурсами (следовательно, направлениями формирующей профилактики) можно определить:

– систему отношений с учителями (которые легче формируются, при положительных отношениях с родителями),

– развитие самоконтроля, мотивации достижения, интереса к школе, и возможность пережить ситуацию школьного успеха;

– развитие когнитивных и познавательных функций психики, и умений поддерживать отношения с одноклассниками в сложной комбинации умений проявлять лидерство и не применять доминирование.

Таким образом, гипотеза исследования оказалась правомерной почти полностью: мы подтвердили, что для подростков-релакантов из зоны военных действий, в целях улучшения их адаптации к новым условиям, наиболее важна психологическая помощь, направленная на снижение тревожности, развитие познавательной и учебной активности, развитие умений строить отношения с новыми учителями и сверстниками, ресурсами чего выступает обогащенная образовательная среда, позволяющая школьникам иметь активное творческое самовыражение и приобщение к широкому культурному опыту.

Список литературы

1. Балл Г.А. Понятие адаптации и его значение для психологии личности / Г.А. Балл // Вопросы психологии. – 1989. – №1. – С. 92–100.

2. Болли В.И. Психологические особенности интеграции старшеклассников-мигрантов в условиях образовательной среды / В.И. Болли, В.Э. Исаакян // Молодой ученый. – 2016. – №13.

3. Казанская В.Г. Подросток: социальная адаптация. Книга для психологов, педагогов и родителей / В.Г. Казанская. – СПб.: Питер, 2013. – 400 с.

4. Началджян А.А. Социально-психологическая адаптация личности (формы, механизмы, стратегии) / А.А. Началджян. – Ереван: ЭПО, 1988. – 262 с.

5. Реан А.А. Психология изучения личности: учебное пособие / А.А. Реан. – СПб.: Издво Михайлова В.А., 1999. – 288 с

6. Духновский С.В. Диагностика межличностных отношений / С.В. Духновский. – СПб.: Речь, 2010. – С. 45–50.

7. Березина Т.Н. Об эмоциональной безопасности образовательной среды / Т.Н. Березина // Психология и Психотехника. – 2013. – №9. – С. 897–902.

8. Точиева Л.И. Психологическая профилактика аутодеструктивного поведения подростков, переживших экстремальные и кризисные ситуации / Л.И. Точиева // Проблемы современного педагогического образования. – 2022. – №1. – С. 407–410.

9. Розенова М.И. Страх, как кризис психического здоровья в условиях глобальных рисков и перемен / М.И. Розенова, В.И. Екимова, А.С. Огнев [и др.] // Современная зарубежная психология. – 2021. – Т. 10. №1. – С. 17–26. – DOI: https://doi.org/10.17759/jmfp.2021100102

10. Хартманн Х. Эго-психология и проблема адаптации / Х. Хартманн; под ред. М.В. Ромашкевича. – М.: Институт общегуманитарных исследования, 2002.

11. Шкала личностной тревожности для учащихся 10–16 лет (А.М. Прихожан) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://dip-psi.ru/psikhologicheskiye-testy/post/shkala-lichnostnoj-trevozhnosti-dlya-uchashchihsya-10-16-let-a-m-prihozhan

12. Леус Э.В. Методическое руководство по применению теста СДП (склонность к девиантному поведению) / Э.В. Леус [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://magistr54.ru/wp-content/uploads/2020/10/sdp.pdf

13. Рожкова М.В. Методика диагностики мотивации учения и эмоционального отношения к учению в средних и старших классах школы Спилберг-Андреева / М.В. Рожкова [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://multiurok.ru/files/mietodika-diagnostiki-motivatsii-uchieniia-i-emots.html

14. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://psylab.info

Шилоносова Наталья Васильевна
канд. экон. наук, доцент, преподаватель
Елисеева Елизавета Романовна
студентка

ФГАОУ ВО «Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет)»
г. Челябинск, Челябинская область

АНАЛИЗ УСЛОВИЙ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ КОММЕРЧЕСКОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СПОРТА (НА ПРИМЕРЕ ФИГУРНОГО КАТАНИЯ)

***Аннотация**: в статье проведен анализ условий, влияющих на успешность развития профессионального коммерческого спорта. Выявлено, что большинство как спортсменов по фигурному катанию, так и зрителей видят положительный потенциал коммерциализации, но при условии государственного контроля. Предложены маркетинговые стратегии успешного продвижения коммерческих мероприятий с учетом особенностей целевой аудитории.*

***Ключевые слова**: коммерческий профессиональный спорт, условия развития, фигурное катание, спортивные мероприятия, зрительская аудитория, маркетинг, опрос.*

Коммерческий профессиональный спорт является динамично развивающимся сектором в мире. Одним из наиболее популярных видов коммерческого спорта является фигурное катание, которое привлекает миллионы зрителей по всему миру. Однако, как и любой другой бизнес, коммерческий спорт должен быть выгодным, чтобы эффективно развиваться в современном бизнес-мире.

В рыночных условиях при увеличении сложности выполняемых задач и объема работы, физкультурно-спортивные организации должны обладать большей самостоятельностью. Для этого требуется расширение сферы управления и увеличение ответственности руководителей за своевременность и качество принимаемых решений, а также за проводимую социальную и кадровую политику [6, с. 21].

Актуальность эффективного экономическо-грамотного управления спортивными организациями обусловлена увеличением числа

спортивных событий, усилением политического значения спорта и его роли в мировой экономике и торговле.

Коммерческий профессиональный спорт, также интерпретируемый как зрелищно-коммерческий спорт, представляет собой спортивную деятельность, в которой спортивные организации (команды, лиги и т. д.) получают коммерческую выгоду благодаря высокой зрелищности спортивных состязаний [4, с.73]. Это может быть прибыль от телевизионной трансляции, интернет-вещания, а также от спонсоров и билетных продаж. Профессиональные спортсмены также могут получать доход от таких мероприятий. Коммерческий профессиональный спорт может быть организован как частный предпринимательский проект, так может быть включен в государственные программы [2, с. 82]. Цель коммерческого спорта заключается не только в продвижении спорта как такового, но и в достижении экономической выгоды. Ни один бизнес не может функционировать без достаточно высокого уровня эффективности и прибыльности. Однако, при этом коммерческий спорт, в отличие от других форм бизнеса, имеет множество ограничений, определенных правил и специфических условий проведения, что создает дополнительные сложности в его организации и маркетинговой деятельности.

Рассмотрим параметры эффективности коммерческого спорта на примере фигурного катания. Выделим 5 основных параметров [5, с.100].

1. Выручка от продажи билетов и спонсорских пакетов – это один из наиболее важных параметров эффективности коммерческого спорта. Интерес зрителей к турнирам и выступлениям фигуристов влияет на количество проданных билетов и доходы организаторов мероприятий.

2. Коммерческая привлекательность фигуристов – есть фигуристы, которые пользуются особенной популярностью у зрителей и спонсоров, и их участие в мероприятии может значительно повысить его коммерческую привлекательность.

3. Телевизионные права – в основном телевизионная аудитория является принципиальной для того, чтобы убедиться в успехе или провале мероприятия. Права на трансляцию мероприятия могут стать значительным источником дохода для коммерческих организаций.

4. Рекламные возможности – фигурное катание предоставляет хорошие рекламные возможности для брендов, предлагающих одежду, электронику и туристические услуги.

5. Влияние на туризм – крупные международные соревнования могут способствовать развитию туризма и привлечению инвестиций в города-организаторы, что также может считаться показателем эффективности коммерческого спорта.

Изменения, которые происходят в профессиональном спорте в последние годы, вызывают много дискуссий. Коммерциализация становится все более распространенным явлением, а коммерческие интересы оказывают все большее влияние на спортивные мероприятия. В связи с этим, важно разобраться в том, как это воздействует на спортсменов, зрителей и сам спорт в целом.

Для того, чтобы провести анализ условий развития коммерческого профессионального спорта, проведено анкетирование спортсменов и потенциальных зрителей. В опросе приняли участие 50 респондентов, 25 из которых являются воспитанниками спортивных школ города Челябинска

и 25 – потенциальными зрителями спортивных мероприятий по фигурному катанию. Вопросы составлены таким образом, чтобы выявить мнение как в целом о коммерциализации спорта, так и некоторые особенности, связанные с преимуществами и недостатками развития, а также влияния коммерциализации на качество спортивных событий.

Анкетирование состояло из девяти вопросов, закрытого типа, к некоторым из которых требовалось обоснование выбранного ответа или комментарий. Все вопросы были поделены на две части. В первой части ставилась задача выяснить отношение спортсменов к коммерциализации спорта. Во второй части стояла та же самая задача, только с позиции потенциального зрителя. В таблице 1 представлены результаты анкетирования спортсменов.

Таблица 1

Результаты опроса спортсменов

Наименование	Количество, чел	Доля ответов, %
1. Считаете ли Вы коммерциализацию спорта положительным явлением?		
А) да	11	44%
Б) нет	5	20%
В) 50/50	9	36%
2. Коммерциализация спорта – это преимущество или недостаток?		
А) преимущество	16	64%
Б) недостаток	9	36%
3. Влияет ли коммерциализация на качество спортивных событий?		
А) да	14	56%
Б) нет	11	44%
4. Можно ли снизить негативное воздействие коммерциализации на спортивную индустрию?		
А) да	18	72%
Б) нет	7	28%

Из табл. 1 видно, что примерно половина респондентов-спортсменов (44%) видят коммерциализацию фигурного катания как положительный процесс, так как это позволяет увеличить финансовое вознаграждение от участия в спортивных событиях, а 36% опрошенных отметили, что коммерциализация имеет как положительные, так и отрицательные стороны в связи с тем, что коммерциализация влияет на расширение аудитории спортивных мероприятий, но также приводит к несправедливости в спортивном соревновании. Также выделим 20% респондентов, которые отметили, что коммерциализация фигурного катания имеет главным образом отрицательное влияние, так как все большее внимание уделяется прибыли, а не спортивным достижениям.

В таблице 2 представлены результаты анкетирования потенциальных зрителей.

Таблица 2

Результаты опроса зрителей

Наименование	Количество, чел	Доля ответов, %
1. Коммерческий спорт может быть интересен?		
А) да	20	80%
Б) нет	5	20%
2. Как Вы относитесь к присутствию рекламы на спортивных трансляция?		
А) положительно	6	24%
Б) негативно	9	36%
В) нейтрально	10	40%
3. Эффективны ли интернет-трансляции спортивных событий и рекламных компаний в социальных сетях?		
А) да	18	72%
Б) нет	7	28%
4. Хотели бы Вы видеть больше спортивных событий в открытом доступе в Интернете?		
А) да	23	92%
Б) нет	2	8%
5. Кем должна контролироваться реклама на спортивных трансляциях?		
А) специальными органами	16	64%
Б) государством	7	28%
В) спортивными агентами и их подопечными	2	8%

Из табл. 2 видно, что большинство потенциальных зрителей (80%) относятся к коммерциализации спорта как к неизбежному явлению, но их главный интерес все-таки связан с самим фигурным катанием.

Большинство респондентов (64%) отметили, что реклама на спортивных трансляциях фигурного катания не мешает им наслаждаться спортивными событиями, но они по-прежнему считают, что реклама должна быть в рамках меры. И в то же время треть опрошенных (36%) заявили, что реклама на спортивных трансляциях влияет на качество просмотра и отвлекает от событий.

Касательно эффективности интернет-трансляций спортивных событий и рекламных кампаний в социальных сетях, большинство респондентов (72%) оценили это положительно, выразив мнение, что это дает больше возможностей для просмотра интересующих их спортивных событий. Однако 28% опрошенных жаловались на проблемы с интернет-соединением при просмотре спортивных событий.

На рисунке представлена структура ответов потенциальных зрителей по вопросу необходимости контроля коммерциализации спорта.

Рис. 1. Мнение респондентов о контроле коммерциализации спорта

Из рис. видно, что большинство респондентов (92%) считают, что контроль должен проводиться государством или специальными органами, которые строго соблюдают спортивный этикет и уважают спортивные достижения, а небольшая часть опрошенных (8%) считают, что коммерциализация должна контролироваться самими спортсменами и их агентами, чтобы сохранить ценности спорта.

Результаты анкетирования выявляют необходимость баланса между коммерческими интересами и качеством спортивных мероприятий. Зрители и спортсмены признают важность генерирования дополнительного дохода, однако, считают, что он не должен подрывать ценности, на которых строится спорт. В связи с этим, считаем, что необходимо постоянно проводить мониторинг и контроль за коммерциализацией спорта, чтобы сохранить ценности спортивной индустрии.

Рассмотрим условия продвижения коммерческого фигурного катания. В этом отношении ключевые маркетинговые стратегии могут быть как традиционными, так и инновационными. К примеру, в традиционной стратегии можно использовать партнерства с компаниями-спонсорами, которые будут оплачивать расходы на проведение мероприятий [3, с. 46].

В свою очередь, организаторы соревнований выступают в качестве рекламных партнеров, запуская рекламные кампании на телевидении, радио и Интернете.

Кроме того, важно также продвигать мероприятие через социальные сети и другие онлайн-площадки. Это позволяет достигать большей аудитории и увеличивать количество зрителей.

В инновационной стратегии можно использовать различные маркетинговые инструменты, такие как проведение интернет-трансляций соревнований, создание мобильных приложений и запуск рекламных кампаний в социальных мессенджерах [1, с.115].

На примере фигурного катания можно отметить, что успешность мероприятия также зависит от участия известных и талантливых спортсменов. Кроме того, важно проводить соревнования в крупных городах и на современных спортивных объектах, что также способствует повышению интереса

к мероприятию и увеличению числа зрителей. Также стоит отметить, что для успешного продвижения коммерческих спортивных мероприятий необходимо учитывать особенности целевой аудитории. Например, если это молодежное спортивное мероприятие, то нужно использовать более современные и интерактивные инструменты маркетинга, такие как реклама в социальных сетях и контент от видеоблогеров, чтобы привлечь молодежную аудиторию. Также важно учитывать местные культурные и социальные особенности, которые могут повлиять на интерес к мероприятию. Например, проведение соревнования по фигурному катанию может быть большим успешным мероприятием в одной стране, но не привлечет внимание в другой.

Таким образом, коммерческий профессиональный спорт является одной из наиболее быстро развивающихся отраслей в мире. Для обеспечения его эффективности организаторы коммерческих спортивных мероприятий должны уделять значительное внимание маркетинговой деятельности. Необходимо продвигать мероприятия среди потенциальных зрителей, привлекать известных спортсменов и проводить соревнования в крупных городах на современных спортивных объектах. Кроме того, организаторам коммерческих спортивных мероприятий следует использовать как традиционные, так и инновационные маркетинговые стратегии, чтобы обеспечить эффективные условия дальнейшего развития.

Список литературы

1. Алтухов С.В. Ивент-менеджмент в спорте. Управление спортивными мероприятиями: учебно-методическое пособие / С.В. Алтухов. – М.: Советский спорт, 2022. – 208 с.

2. Губина Е.М. Эффективное функционирование спортивно-образовательных учреждений в современных условиях / Е.М. Губина, А.С. Кузнецова // Физическое воспитание и спортивная тренировка. – 2016. – №1(15). – С. 80–83.

3. Литвишко О.В. Финансовый механизм управления профессиональным спортом / О.В. Литвишко, Е.А. Лубышев, А.А. Красильников [и др.] // Теория и практика физической культуры. – 2021. – №11. – С. 44–46.

4. Мяконьков В.Б. К проблеме развития спонсорской деятельности в спорте / В.Б. Мяконьков, Д.В. Малеева // Педагогико-психологические медико-биологические проблемы физической культуры и спорта. – 2019. – №2. – С. 71–75.

5. Налецкая Т.Н. Анализ действующей системы оценки эффективности деятельности в сфере физической культуры и спорта / Т.Н. Налецкая, О.А. Морозевич // Мир спорта. – 2019. – №3(76). – С. 97–101.

6. Неверкович С.Д. Экономический анализ в системе управления физкультурноспортивной деятельностью / С.Д. Неверкович, А.А. Попова // Наука и образование. – 2014. – №2. – С. 20–25.

ВОПРОСЫ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

Аристов Дмитрий Сергеевич
студент
Христофорова Кристина Дмитриевна
студентка

Московский областной филиал ФГБОУ ВО
«Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ»
г. Красногорск, Московская область

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ ПРОЕКТА ВНЕДРЕНИЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВОМ НА ПРЕДПРИЯТИИ МОЛОЧНОЙ ОТРАСЛИ

Аннотация*: статья посвящена теме экономического обоснования проекта внедрения интеллектуальной системы управления производством на предприятиях молочной отрасли. Основными целями проекта, являются получение прибыли, усовершенствование производства на предприятиях молочной отрасли, что, в свою очередь, благоприятно сказывается на деятельности молочной отрасли в целом.*

Ключевые слова*: интеллектуальная система управления, молочная отрасль, технический регламент.*

Для обеспечения конкурентоспособности и высокого качества молочной продукции необходимо регулировать физико-химические критерии на всех этапах производства и соблюдать санитарно-гигиенические условия [1, с. 1]. В России для молочной отрасли был создан Технический регламент на молоко и молочную продукцию, который сменился на Технический регламент Таможенного союза «О безопасности молока и молочной продукции» [2, с. 3]. Также для пищевой продукции действуют ТР ТС 021/2011 «О безопасности пищевой продукции» [3, с. 1], регламент «О безопасности упаковки», ТР ТС 022/2011 «Пищевая продукция в части ее маркировки» [4, с. 2], ТР ТС 024/2011 «Технический регламент на масложировую продукцию» [5, с. 2], ТР ТС 029/2012 «Требования безопасности пищевых добавок, ароматизаторов и технологически вспомогательных средств» [6, с. 2]. Кроме этого, основными нормативными правовыми актами РФ, устанавливающими правовой режим для производства, хранения и реализации пищевой продукции, являются Федеральный закон «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения» [7, с. 1], Федеральный закон РФ «О защите прав потребителей» [8, с. 2], Федеральный закон «О качестве и безопасности пищевых продуктов» [9, с. 2], и другие. На предприятиях, занимающихся производством молочной продукции, следует следить за корректировкой аргументирующей базы и технических стандартов Таможенного союза [10, с. 6].

Одной из главных отраслей, направленных на поддержку пищевой безопасности России, является молочная промышленность. Каждый год употребляется около 37 миллионов тонн молочной продукции внутри страны, а правительство РФ выделяет дотации на ее производство. Однако, показатели пищевой безопасности не достигают установленных норм, и лишь 84% граждан находятся на соцобеспечении, а требуется 90%. Российская Федерация также является ключевым экспортером молочной продукции в страны ближнего и дальнего зарубежья. В 2022 году в России было открыто двести новых молочных предприятий, оснащенных новейшими технологиями [11, с. 2].

В России за последние 10 лет построено и организовано 1600 предприятий с животноводством, а на 2023 год запланирована разработка и использование 60 000 новых скотомест. Реальная прибыль граждан России за прошлый год сократилась на 2%, а потребление молочной продукции уменьшилось на тот же процент. В 2022 году произошло увеличение цен на молочные товары на 13%, но потребление кефира, творога и молока не изменилось. Цена на сливочное масло увеличилась на 26%, а производство сыра – на 5%, при повышении цен на 25%. Установка обязательной системы маркировки масла сократила количество поддельной продукции на прилавках магазинов [12, с. 9].

В России снизилось потребление йогуртов и молочных десертов, некоторые виды молочной продукции употребляются на треть меньше. Однако население стало употреблять более правильные продукты питания. Государство потратило приблизительно 14 миллиардов рублей на дотацию на возврат капитальных издержек при строительстве ферм. Цена одного скотоместа увеличилась, а дотации на капитальные затраты будут предоставляться только при постройке больших молочных ферм. Запасы сырого молока в 2022 году составили один миллион четыреста тысяч тонн.

Рентабельность производства сырого молока зависит от закупочной цены. В 2020 и 2021 годах цены были невыгодными для производителей. Себестоимость производства увеличилась на 30% в 2021 году. Лидером рынка сырого молока стала ГК «Эконива» [13, с. 2], годовой надой составил 1 млн 112 тысяч тонн. «Агрокомплекс имени Ткачева» надоил 307 тысяч тонн, а пензенская ГК «Русмолоко» – 176 тысяч тонн. Строительство трех молочных комплексов в Тверской и Калужской областях, а также в Алтайском крае стало самым нашумевшим проектом в 2022 году. Инвестиции составят 27 млрд рублей [14, с. 4].

Программа «1С: Молокозавод» управляет учетом выхода продукции, расходами, контролирует производство и анализирует качество. Совместно с системой планирования ресурсов доступны функции эксплуатации номенклатуры, контроля торговым маркетингом и план-фактного анализа изготовления продукции. Справочник «Нормы издержек молочного материала и сырья» создан для предприятий, занимающихся переработкой молока, где норма издержек зависит от качества сырья. Программа «1С: Молокозавод» имеет недостатки: платные обновления, высокие системные требования, слабый уровень безопасности, сложность внедрения и неудобство использования [15, с. 5]. Интеллектуальная система управления производством позволяет предприятиям максимально уменьшить расходы на производство, уменьшить сроки изготовления заказов,

повысить эффективность персонала, увеличить объемы сбыта и изготовления, совершить анализ факторов, которые влияют на эффективность производства, а также уменьшить незавершенное производство. Главным преимуществом интеллектуальной системы управления производством является ее обширный функционал, но данная система имеет недостатки, такие как сложность совместимости данных с уже действующей бухгалтерией, риски настройки системы и обеспечения непрерывности работы бизнеса. В сравнении с программой «1С: Молокозавод», интеллектуальная система управления производством предоставляет предприятию возможность производить продукцию более рациональным, дешевым, эффективным и качественным методом.

Список литературы

1. Лепилкина О.В. Нормативные документы для контроля производства молочной продукции / О.В. Лепилкина [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://moloprom.ru/2020/08/normativny-e-dokumenty-dlya-kontrolya-proizvodstva-molochnoj-produktsii-2/. (дата обращения: 26.05.2023).

2. Технический регламент Таможенного союза «О безопасности молока и молочной продукции» (ТР ТС 033/2013). (с изменениями на 15 июля 2022 года). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://docs.cntd.ru/document/499050562. (дата обращения: 26.05.2023).

3. Технический регламент Таможенного союза ТР ТС 021/2011. О безопасности пищевой продукции. (с изменениями на 14 июля 2021 года). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://docs.cntd.ru/document/902320560. (дата обращения: 26.05.2023).

4. Технический регламент Таможенного союза. ТР ТС 022/2011. Пищевая продукция в части ее маркировки. (с изменениями на 14 сентября 2018 года). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://docs.cntd.ru/document/902320347. (дата обращения: 26.05.2023).

5. Технический регламент Таможенного союза. ТР ТС 024/2011 Технический регламент на масложировую продукцию (с изм. на 23 апреля 2015 года). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://docs.cntd.ru/document/902320571. (дата обращения: 26.05.2023).

6. Технический регламент Таможенного союза. ТР ТС 029/2012. Требования безопасности пищевых добавок, ароматизаторов и технологических вспомогательных средств. (с изменениями на 18 сентября 2014 года). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://docs.cntd.ru/document/902359401. (дата обращения: 26.05.2023).

7. Федеральный закон «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения» от 30.03.1999 № 52-ФЗ (последняя редакция). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_22481/. (дата обращения: 26.05.2023).

8. Закон РФ от 07.02.1992 № 2300–1 (ред. от 05.12.2022) «О защите прав потребителей». [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_305/. (дата обращения: 26.05.2023).

9. Федеральный закон «О качестве и безопасности пищевых продуктов» от 02.01.2000 № 29-ФЗ (последняя редакция). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_25584/. (дата обращения: 26.05.2023).

10. Лепилкина О.В. Нормативные документы для контроля производства молочной продукции / О.В. Лепилкина, Л.И. Тетерева [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://elibrary.ru/item.asp?id=39148041. (дата обращения: 26.05.2023).

11. Пирогов А. Молоко в решете: итоги работы отрасли в 2022 году и перспективы на 2023 год / А. Пирогов // Федеральный бизнес журнал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://business-magazine.online/fn_1285825.html. (дата обращения: 26.05.2023).

12. Шокурова Е. Молоко выходит из берегов. Запасы молочной продукции давят на цены и снижают рентабельность бизнеса / Е. Шокурова // Агроинвестор [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://elibrary.ru/item.asp?id=39148041. (дата обращения: 26.05.2023).

13. Зоркий В. «Эконива» нарастила объемы готовой молочной продукции в 1,7 раза / В. Зоркий // Коммерсантъ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.kommersant.ru/doc/5952951. (дата обращения: 26.05.2023).

14. Кулистикова Т. «Румелко» Владимира Лисина рассчитывает войти в топ-5 производителей молока / Т. Кулистикова // Агроинвестор [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://elibrary.ru/item.asp?id=39148041. (дата обращения: 26.05.2023).

15. : Молокозавод. Модуль для 1С:ERP и 1С:КА [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://solutions.1c.ru/catalog/molzavoderp/features. (дата обращения: 26.05.2023).

Бородинова Надежда Александровна
студентка
Кульчитская Виктория Валерьевна
студентка
Демьянов Михаил Игоревич
студент
Научный руководитель
Такмазян Аида Самвеловна
канд. экон. наук, доцент, преподаватель

ФГБОУ ВО «Ростовский государственный
экономический университет (РИНХ)»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

ВОПРОСЫ РЕАЛИЗАЦИИ И ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРОГРАММ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

***Аннотация**: в Российской Федерации действует ряд программ и мер государственной поддержки сельского хозяйства, которые направлены как на развитие агропромышленного комплекса, так и повышение качества жизни в селе. В этой связи в статье рассматриваются вопросы реализации и финансирования различных программ в сфере государственной поддержки сельского хозяйства.*

***Ключевые слова**: сельское хозяйство, агропромышленный комплекс, расходы бюджета, государственные программы.*

Агропромышленный комплекс является важным сектором экономики Российской Федерации. Основой АПК, определяющей вектор отраслевого развития, является сельское хозяйство, так как без производства сельскохозяйственной продукции нет необходимости развивать производство сельскохозяйственной техники, перерабатывающие отрасли и т. д.

В Российской Федерации действуют программы государственной поддержки АПК с разными концепциями поддержки, а также различные инструменты оказания финансовой поддержки сельхозтоваропроизводителей.

Одной из наиболее объемных по финансовому обеспечению программ, обеспечивающих поддержку сельхозтоваропроизводителей, является Государственная программа «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия», реализация которой предусмотрена до 2030 года включительно.

Предусмотренные программные мероприятия отвечают задачам по достижению ключевых целей социально-экономического развития нашей страны.

1. Достижение значения индекса производства продукции сельского хозяйства (в сопоставимых ценах) в 2030 году в объеме 114,6 процента от уровня 2020 года

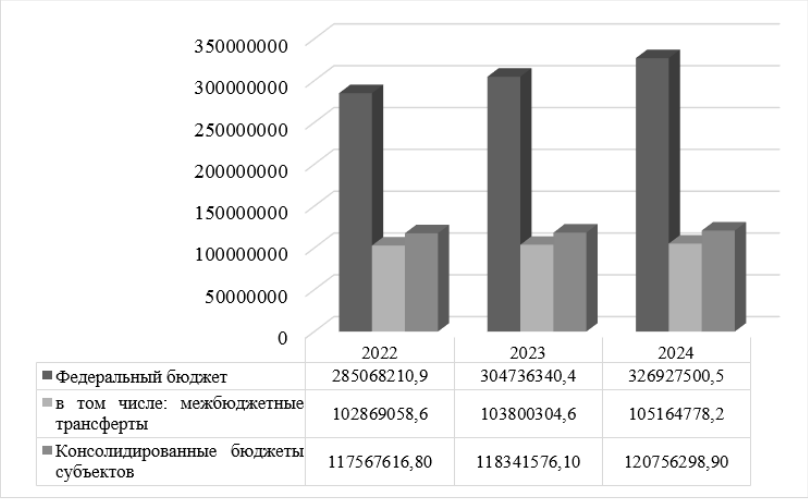
2. Достижение значения индекса производства пищевых продуктов (в сопоставимых ценах) в 2030 году в объеме 114,7 процента от уровня 2020 года

3. Достижение уровня среднемесячной начисленной заработной платы работников сельского хозяйства (без субъектов малого предпринимательства) в 2030 году – 60 857 рублей

4. Достижение объема экспорта продукции агропромышленного комплекса (в сопоставимых ценах) в размере 37,0 млрд долл. США к концу 2024 года

Рис. 1. Цели государственной программы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия» [2]

Источники финансового обеспечения госпрограммы в 2022–2024 гг. отражены на рисунке 2.



	2022	2023	2024
Федеральный бюджет	285068210,9	304736340,4	326927500,5
в том числе: межбюджетные трансферты	102869058,6	103800304,6	105164778,2
Консолидированные бюджеты субъектов	117567616,80	118341576,10	120756298,90

Рис. 2. Источники финансирования госпрограммы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия» в 2022–2024 гг., тыс. руб. [2]

Именно данная государственная программа выступает ведущим документом, определяющим набор целей и задач, стоящих перед агропромышленным комплексом, формирующим нормы отраслевого регулирования, а также меры финансовой поддержки хозяйствующих субъектов.

Значительный объем финансовых ресурсов должен обеспечить достижение следующих показателей:

– рост добавленной стоимости производимой продукции АПК до 4,65 трлн рублей в 2025-м году;

– увеличение индекса объема инвестиций в основной капитал отрасли до 118,2% в 2025-м году к показателям 2017-го года;

– рост российского сельскохозяйственного экспорта до конца 2024-го года до 34 млрд долларов США.

На наш взгляд, интересно будет рассмотреть и программу, основной концепцией которой является поддержка сельских территорий.

Сельские территории Российской Федерации являются важнейшей составляющей страны, актуальность вопросов развития которых стремительно растет в условиях усиления значения человеческих, природных ресурсов для страны [5].

Для того чтобы повысить качество жизни населения на сельских территориях, улучшить экономическое состояние, а также обеспечить занятость в сфере АПК, была разработана программа «Комплексное развитие сельских территорий», которая реализуется и в настоящее время.

Цели государственной программы представлены на рисунке 2.

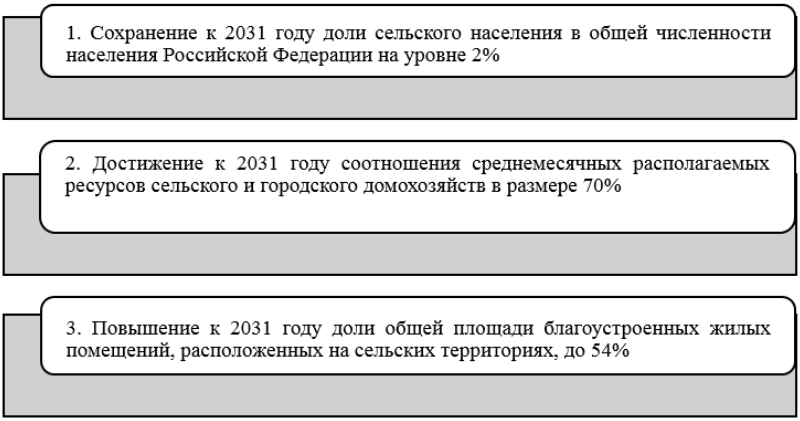
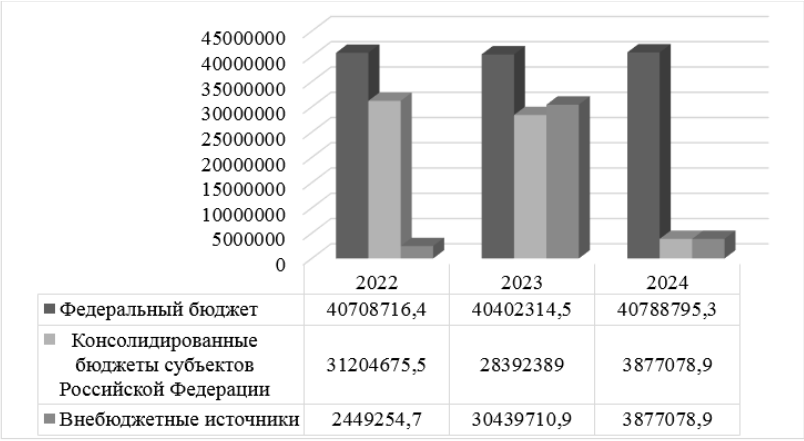


Рис. 3. Цели госпрограммы «Комплексное развитие сельских территорий» [3]

На реализацию рассматриваемой госпрограммы планируется выделить до 2030 года за счет средств бюджетов около 2045 076,43 млн рублей.

Динамика финансового обеспечения программы за счет различных источников представлена на рисунке 4. Можно видеть, что в текущем году запланирован существенный рост финансовых ресурсов на реализацию программных мероприятий.



	2022	2023	2024
Федеральный бюджет	40708716,4	40402314,5	40788795,3
Консолидированные бюджеты субъектов Российской Федерации	31204675,5	28392389	3877078,9
Внебюджетные источники	2449254,7	30439710,9	3877078,9

Рис. 4. Финансовое обеспечение госпрограммы РФ «Комплексное развитие сельских территорий» [3]

Основная часть бюджетных средств направлена на развитие жилищного строительства на сельских территориях и повышение уровня благоустройства домовладений, так как большая часть территории нашей страны – это плодородные почвы, которые при должном уходе увеличат объемы урожая в несколько раз [7].

Финансовые ресурсы госпрограмм являются основой поддержки сельских территорий и направлены на достижение целей национальной безопасности нашего государства.

Помимо программного финансирования, поддержка сельскохозяйственных производителей осуществляется посредством грантов, субсидий, льготных кредитов и льготного налогообложения, дополнительных возможностей страхования, консультационной поддержки, а также развития малого и среднего предпринимательства в сельском хозяйстве.

В условиях нестабильности экономики и быстрого развития технологий финансовое обеспечение агропромышленного комплекса остается актуальнейшей проблемой. Достаточный объем финансовых ресурсов обеспечивает не только устойчивость отрасли, но и является фактором развития экономики регионов и страны в целом. В этой связи необходимо совершенствовать систему финансового обеспечения агропромышленного комплекса и разработать эффективные механизмы поддержки [4].

Также отметим, что финансовая поддержка сельскохозяйственных производителей осуществляется почти полностью за счет финансирования государственных программ, а потенциал использования широкого спектра инструментов государственной финансовой поддержки сельскохозяйственных производителей используется недостаточно. Важно также продолжать развивать сельскохозяйственное производство, применяя современные технологии и научные разработки, что позволит повысить производительность и конкурентоспособность отрасли и обеспечить стабильное воспроизводство сельскохозяйственной продукции.

Список литературы

1. Официальный сайт Министерства сельского хозяйства России. Открытое министерство. Государственная поддержка. Государственные программы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://mcx.gov.ru/activity/state-support/programs/

2. Паспорт Государственной программы «Государственная программа развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: file:///G:/25_Государственная_программа_развития_сельского_хозяйства_и_регулирования_рынков_сельскохозяйственной_продукции,_сырья_и_продовольствия.pdf

3. Паспорт Государственной программы «Государственная программа эффективного вовлечения в оборот земель сельскохозяйственного назначения и развития мелиоративного комплекса Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: file:///G:/48_Комплексное_развитие_сельских_территорий.pdf

4. Bogoslavtseva L.V. Development of the program and project budgeting in the conditions of digitization of the budget process / L.V. Bogoslavtseva, O.I. Karepina, O.Y. Bogdanova, A.S. Takmazyan, V.V. Terentieva // Digital Economy: Complexity and Variety vs. Rationality. Сер. «Lecture Notes in Networks and Systems» 2020. С. 950–959.

5. Акулов А.А. Необходимость усиления финансовой поддержки агропромышленного комплекса в условиях новой реальности / А.А. Акулов, А.С. Такмазян // Экономика, политика, право: актуальные вопросы, тенденции и перспективы развития: материалы XX Международной научно-практической онлайн-конференции молодых ученых, студентов, аспирантов, преподавателей вузов. – Ростов н/Д., 2022. – С. 50–52.

6. Priorities of Software Project Management Support of Agro-industrial Complex in Ensuring Food Security / N.G. Kuznetsov, L.V. Bogoslavtseva, L.N. Roshchina [et al.] // Business 4.0 as a Subject of the Digital Economy. – Cham: Springer, 2022. – P. 667–669. – DOI 10.1007/978-3-030-90324-4_107. – EDN EYENJR.

7. Романова Т.Ф. Оценка тенденций изменения форм финансовой поддержки АПК в регионе / Т.Ф. Романова, Л.В. Богославцева // Финансовые исследования. – 2007. – №1 (14). – С. 53–62. – EDN JUGQNF.

Вереялова Диана Владимировна
старший преподаватель
Никифорова Ольга Сергеевна
студентка

БОУ ВО «Чувашский государственный
институт культуры и искусств»
Министерства культуры, по делам национальностей
и архивного дела Чувашской Республики
г. Чебоксары, Чувашская Республика

ФОРМИРОВАНИЕ ИМИДЖА ТЕАТРА «СТАНИСЛАВСКИЙ.COM»

Аннотация*: в настоящее время учреждения культуры и искусств осуществляют свою деятельность в большой конкурентной среде. В сложившихся рыночных условиях сотрудники данных учреждений вынуждены прибегать к различным мерам для увеличения количества посетителей. При этом одним из главных показателей, влияющих на выбор посещения того или иного театра с точки зрения обычного зрителя, является формирование имиджа. Благодаря положительному имиджу*

учреждение может заранее сформировать хорошее отношение потенциального посетителя к организации и заложить необходимые чувства: настроение, желание посетить театр, что в свою очередь способствует повышению лояльности аудитории. Имидж состоит из нескольких составляющих: имиджа товаров и услуг, имиджа посетителей и потребителей этих товаров и услуг, внутреннего имиджа организации, имиджа руководителя, персонала, визуального имиджа, социального и бизнес-имиджа. Уделяя внимание каждому из вышеперечисленных пунктов, руководитель учреждения культуры и искусств имеет возможность целенаправленно сформировать хороший имидж своего учреждения, который поможет сохранить актуальность и конкурентоспособность организации.

***Ключевые слова**: имидж, учреждение культуры, театр.*

На сегодняшний день, в Чувашской Республике осуществляют свою деятельность шесть профессиональных театров: Чувашский государственный академический драматический театр имени К.В. Иванова, Русский драматический театр, Чувашский государственный театр юного зрителя имени Михаила Сеспеля, Чувашский государственный театр кукол, Чувашский государственный театр оперы и балета, Чувашский государственный экспериментальный театр драмы, несколько особняком стоит Чувашская государственная филармония – это связано со спецификой её деятельности. В Чувашии проживает 1 198 429 человек, из которых 769 234 человек проживает в городе Чебоксары, столицы Чувашской Республики. Не смотря на тот факт, что данные театры существуют уже в течение нескольких десятилетий и заняли прочную нишу на рынке культурно-досуговых услуг, сформировав «своего» зрителя, в последние годы в г. Чебоксары открылись сравнительно небольшие частные театры: «Станиславский.com», МаЙленький театр, Камерный театр, Детский театр «Тайны сказок», которые составили им конкуренцию. Это стало возможным, благодаря целенаправленной стратегии руководителей молодых театров по формированию собственного имиджа, репутации и грамотному выбору целевой аудитории. В рамках данной статьи нами будет рассмотрено формирование имиджа театра «Станиславский.com».

Формированию имиджа организации уделено множество трудов российских и зарубежных ученых, таких как Ф. Коттлер [3], Г.Л. Тульчинский[4], М.В. Огородова, Н.В Быстров, А.Ф. Уханов[5], М.Л. Разу [1] и др. В рамках данной статьи будем придерживаться определения понятия имиджа, сформулированного заслуженным деятелем науки Российской Федерации М.Л. Разу: «Имидж организации – это специально проектируемый в интересах организации (предприятия), основанный на особенностях деятельности, внутренних закономерностях, свойствах, достоинствах, качествах и характеристиках образ, который целенаправленно внедряется в сознание (подсознание) целевой аудитории, соответствует её ожиданиям и служит основой отличия организации от аналогичных» [1, с. 274].

Имидж может создаваться стихийно, но в таком случае, компания будет бессильна в регуляции этого процесса. На данный момент, нет ни одной крупной известной компании, которая бы не работала над созданием имиджа. Чаще всего, это целенаправленное действие, тщательно

проработанное по конкретным пунктам. Согласно научной статье «Модель имиджа организации» М.В. Томиловой, опубликованной в журнале «Маркетинг в России и за рубежом» «структура имиджа организации состоит из: имиджа товаров и услуг, имиджа посетителей и потребителей этих товаров и услуг, внутреннего имиджа организации, имиджа руководителя, персонала, визуального имиджа, социального и бизнес-имиджа [2]. Рассмотрим каждый пункт более подробно.

1. Имидж товаров и услуг – мнение людей о продукции организации. Есть критерии, по которым формируется хорошая репутация: необходимость этого товара и услуги, соотношение качества и стоимости, новизна, удобство. Например, если у театра есть определенная идея, связанная с постановкой мероприятия или спектакля, то сначала необходимо проанализировать, будет ли востребовано это мероприятие у зрителей, как долго оно будет актуально, кто является целевой аудиторией и т. д. На следующем этапе нужно создать качественное мероприятие, с рыночной ценой. Продумать уникальность спектакля или услуги, чтобы заинтересовать, заинтриговать зрителей и запомниться им. Это позволит не только выделиться от конкурентов, но и отстроиться от них. Так как положительные эмоции, которые испытают зрители, благодаря постановке того или иного спектакля, «закрепят» отношения с ним. Комфорт – немаловажная составляющая для посетителя. Удобство должно быть во всем: начиная от местоположения, заканчивая различными деталями в интерьере, которые также вызовут интерес и одобрение со стороны зрителей и сложат положительный визуальный образ, который будет у зрителей ассоциироваться с театром. Дальше необходимо поработать над формированием мнения в обществе: выиграть награды, звания, гранты, запустить рекламу у медийных личностей и так далее.

Театр «Станиславский.com» в этом сезоне представляет около 16 спектаклей. При этом уровень актёрской игры, режиссуры не уступает московским театрам, при этом цена билета сравнительно не высокая 500–700 рублей (учитывая, что гастролирующие московские театры ставят ценник 3 000–7 000 рублей). Спектакли уникальные, яркие и запоминающиеся, не оставляют зрителей равнодушными. Данный факт подтверждают многочисленные независимые отзывы на платформе «Яндекс». Уникальность данного театра заключается в том, что постановки проходят на «расстоянии вытянутой руки», в небольшом зале и без боковых кулис. К тому же, некоторые спектакли начинаются с взаимодействия со зрителями в фойе, еще до захода в зал. Кроме того, в репертуаре театра существует один спектакль, который полностью проигрывается в холле. Таким образом, театр «Станиславский.com», позиционирует себя как интерактивный театр, который работает под девизом: «Такой Другой Театр». У театра сформирован свой фирменный стиль, который находит отражение не только на официальном сайте, внутри здания, но и на билетах, буклетах, пригласительных. Кроме того, театр выпустил собственный мерч, который тоже отражает фирменный стиль театра, его можно приобрести за дополнительную стоимость, заказав через сайт или приобрести его непосредственно в самом театре до или после спектакля.

2. Имидж посетителей и потребителей – мнение о социальных характеристиках (статусе, финансовом положении, образе жизни и т. д.) людей, покупающих товары, пользующихся услугами учреждения. У каждого

учреждения культуры или искусств должно быть представление о своей целевой аудитории. Целевая аудитория – группа людей, объединенная различными признаками, являющаяся потенциальным потребителем определенной компании. Также, если общество будет знать, что учреждение посещают значимые для них люди (звезды, известные люди, кумиры), то у них автоматически появится интерес к учреждению и укрепится репутация.

Есть представление в обществе, что театр посещают интеллигентные интересные, интересующиеся искусством личности. Люди, которые являются примером для подражания, так как это престижно и говорит о высокой интеллектуальности человека. По нашим наблюдениям данный театр посещают зрители от 14 до 40 лет, которым интересно смотреть как традиционные классические постановки, поставленные в новой трактовке, так и совершенно новые экспериментальные пьесы. У театра существует собственный слоган, который, собственно, даёт ёмкое понимание, что представляет с собой данное учреждение: «Арт-пространство, где рождается волшебство не похожее ни на один другой театр». Данный слоган фигурирует во всех социальных сетях театра и стал неотъемлемой частью его самого.

3. Внутренний имидж организации – мнение сотрудников о самой организации. Работники знают структуру изнутри, они являются ее частью, следовательно, видят то, что недоступно потребителю. Если в компании высокая конкуренция на рабочее место и сравнительно высокий доход, значит, внутренний имидж налажен. Также здесь важную роль играют взаимоотношения между сотрудниками и руководителем. Улучшить внутренний имидж можно с помощью транслирования миссии, идеи, цели организации, корпоративных мероприятий, формирования системы поощрений и т. д.

Что касается театра, стоит процитировать слова Алексеева Александра Юрьевича, директора «Станиславский.com». Как-то он сказал: «что у него есть ощущение, что люди театра свое свободное время проводят тоже в театре». Можно сделать вывод, что сотрудники хорошо относятся к учреждению. При этом они хотят улучшить корпоративную часть, чтобы укрепить межличностные связи между сотрудниками, так как видят в этом необходимость.

4. Имидж руководителя – представление о личностных характеристиках, качествах, способностях, намерениях руководителя. Руководителю, как главному менеджеру учреждения, важно иметь хорошую репутацию в обществе. Такому человеку необходимо обладать лидерскими качествами, харизмой, уметь принимать важные решения, брать ответственность и иметь творческий взгляд. При этом определяющим фактором имиджа станут именно действия внутри и вне организации. Также для того чтобы учреждение оставалось актуальным и востребованным, руководителю стоит иметь современное мышление. Оно поможет быстро ориентироваться в нынешнем быстро меняющемся обществе.

У театра «Станиславский.com» два главных руководителя: Антон Савельев – режиссёр, который использует в своей работе с труппой авторитарный стиль управления. Он ставит спектакли, а также вносит правки. Александр Алексеев, директор, занимается организационной частью, в его работе с коллективом преобладает дружественный и менторский

стили управления. У него нет обособленности от театра, от сотрудников театра, поэтому связь с ним как с директором налажена и его репутация тоже. Анализируя их многочисленные интервью с репортерами газет, телевидения можно сделать вывод, что они любят театр, грамотно владеют маркетинговыми инструментами, хорошо представляют, чем занимается театр на сегодняшний день и имеют представление о том, что с ним будет через пять-десять лет. Кроме того, имеют чёткое представление, как вести бизнес, так как следят за своей репутацией в социальной и бизнес среде.

5. Имидж персонала – представление о людях, обслуживающих и взаимодействующих с посетителями. Персонал часто напрямую контактирует с гостями учреждения. Люди эмпатичны, следовательно, быстро считывают настроение человека, находящегося рядом. Именно поэтому персоналу важно быть вежливыми, внимательными, отзывчивыми, радушными, это поможет создать хорошее впечатление об учреждении и зрителю захочется вновь вернуться в театр.

При входе в театр «Станиславский.com» зрителя встречает радушный администратор, к которому можно всегда обратиться по любым вопросам, также есть кассир и человек на гардеробе. К ним можно подойти по любым возникающим вопросам и проблемам. При этом конкретной рабочей отличительной одежды у них, к сожалению, нет, но это всегда сдержанные образы, близкие к классике. Сервисное обслуживание в театре «Станиславский.com» на высоком уровне.

6. Визуальный имидж «Станиславский.com» – мнение о внешней составляющей учреждения. Сюда относится: здание, интерьер, внешний вид работников, фирменный стиль и так далее. Визуальная составляющая доставляет очень большой процент информации. Что-то мы считываем осознано, а что-то неосознанно, поэтому важно уметь правильно воздействовать на клиентов. Даже цвет необходимо подбирать исходя из целей организации, для точной их передачи.

Интерьер в театре «Станиславский.com» выполнен в коричневых, красных и серых оттенках, есть определенный отличительный шрифт, которым они оформляют афишу. Минус – театр находится в бизнес-центре, на третьем этаже, то есть, нет обособленного здания, как, например, у Русского драматического театра. «Станиславский.com» не трудно найти, но часто бывает такое, что гости путаются и не сразу находят театр.

7. Социальный имидж – мнение общества о сверхзадаче, миссии организации. Насколько понятна обществу глобальная цель организации и насколько общество одобряет и поощряет её.

Театр выполняет просветительскую функцию, познавательную, функцию социализации и рекреации. Также он является создателем искусства, что ценится в обществе. Так, по итогам регионального этапа Всероссийского конкурса «Лучший социальный проект года – 2022» победителями признали 9 предпринимателей, среди которых «Лучшим проектом социального предпринимательства в культурно-просветительской сфере» признан проект «Театр Станиславский.com». Переполненный зрительный зал, победа в данном конкурсе является наглядным показателем формирования положительного социального имиджа.

8. Бизнес-имидж – представление об организации в глазах бизнес-партнёров, спонсоров и т. д. Бизнес-имидж влияет на качество и количество финансовой поддержки. Если потенциальные партнеры и спонсоры

будут видеть, что у учреждения есть потенциал, и что оно будет расти и увеличивать капитал, что организация надежная, честная, то они заинтересуются и, скорее всего, пойдут на сотрудничество.

На данный момент театр «Станиславский.com» очень аккуратен в теме сотрудничества. С одной стороны, они сами ищут спонсоров и варианты для сотрудничества. При этом, не готовы соглашаться на любое предложение, так как им важно взаимодействовать только с организациями с хорошей репутацией.

Таким образом, можно сделать вывод, что на сегодняшний день театр «Станиславский.com» грамотно и последовательно формирует положительный имидж своего учреждения, становясь более востребованным и значимым для своего зрителя.

Список литературы

1. Разу М.Л. Менеджмент: учебник / под ред. М.Л. Разу. – 2-е изд., стер. – М.: КНОРУС, 2009. – 472 с.

2. Томилова М.В. Модель имиджа организации / М.В. Томилова // Маркетинг в России и за рубежом. – 1998. – №1 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.cfin.ru/press/marketing/1998–1/05.shtml?ysclid=lh62mie5ta386134872 (дата обращения: 28.04.2023).

3. Коттлер Ф. Маркетинг менеджмент. Экспресс-курс / Ф. Коттлер. – 2-е изд. – СПб.: Питер, 2006. – 464 с.

4. Тульчинский Г.Л. Маркетинг в сфере культуры: учебное пособие / Г.Л. Тульчинский, Е.Л. Шекова. – СПб.: Лань; Планета музыки, 2009. – 496 с.

5. Огородова М.В. Особенности реализации социального партнерства в образовательном пространстве школы / М.В. Огородова, Н.В. Быстрова, А.Ф. Уханов // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2016. – №7. – Ч. 2. – С. 888–890.

Гордеева Александра Викторовна
студентка
Семенко Ирина Егоровна
канд. пед. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Уральский государственный
университет путей сообщения»
г. Екатеринбург, Свердловская область

ЦИФРОВИЗАЦИЯ В СИСТЕМЕ КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ

Аннотация*: цифровые технологии могут быть использованы для оптимизации бизнес-процессов и повышения эффективности работы в системе корпоративного управления. Описываются основные виды цифровых технологий, такие как системы управления проектами, контентом, клиентскими отношениями, документами, персоналом, финансами, производством и логистикой.*

Ключевые слова*: цифровые технологии, бизнес-процесс, оптимизация, эффективность, корпоративное управление.*

Цифровизация является процессом превращения аналоговых систем и процессов в цифровые. В современном мире цифровизация является необходимым условием развития бизнеса. Она позволяет ускорить

процессы, повысить эффективность и качество работы, а также снизить затраты на производство и управление.

Корпоративное управление – это система управления, которая направлена на достижение целей компании и обеспечение ее эффективного функционирования. Оно включает в себя множество процессов и подсистем, которые взаимодействуют между собой и образуют единую систему управления [1].

Участники корпоративного управления – это люди, которые принимают участие в управлении компанией и влияют на ее функционирование. Они могут быть как внутренними, так и внешними участниками. Эффективное управление компанией требует взаимодействия всех участников и согласованности их действий.

К внутренним участникам корпоративного управления относятся: руководство компании, менеджеры и сотрудники, которые работают внутри компании. Они выполняют различные функции управления и контроля, разрабатывают стратегии и планы развития компании, принимают решения по вопросам управления и контроля. Внешние участники корпоративного управления – это клиенты, партнеры, инвесторы, регуляторы и другие заинтересованные стороны, которые влияют на деятельность компании и ее результаты.

В современном мире корпоративное управление становится все более сложным и требует постоянного совершенствования. Цифровые технологии могут значительно улучшить процессы управления и повысить эффективность работы компании. Цифровизация в системе корпоративного управления может проявляться в различных аспектах [2].

Один из основных аспектов цифровизации – это автоматизация бизнес-процессов. Автоматизация позволяет ускорить процессы и снизить затраты на их выполнение. Например, автоматизация учета финансовых операций позволяет сократить время на подготовку финансовой отчетности, а также уменьшить количество ошибок при ее составлении.

Еще одним аспектом цифровизации в системе корпоративного управления является использование цифровых технологий для управления персоналом. Например, цифровые системы управления персоналом позволяют автоматизировать процессы найма, учета рабочего времени, оценки производительности и т. д. Это позволяет сократить время на выполнение рутинных задач и сосредоточиться на более важных вопросах.

Также цифровизация может повысить прозрачность и открытость в системе корпоративного управления. Например, использование цифровых технологий для управления документами позволяет сократить время на поиск и обработку информации, а также обеспечить быстрый доступ к необходимым документам для всех заинтересованных сторон.

Однако необходимо отметить, что цифровизация в системе корпоративного управления может привести к некоторым негативным последствиям. Например, автоматизация процессов может привести к увольнению сотрудников, которые ранее выполняли эти задачи вручную. Кроме того, использование цифровых технологий может повысить риск кибератак и утечек конфиденциальной информации [3].

В системе корпоративного управления существует множество видов цифровых технологий, которые могут быть использованы для оптимизации бизнес-процессов и повышения эффективности работы (табл. 1).

Таблица 1

Виды цифровых технологий в корпоративном управлении

Виды цифровых технологий	Характеристика
Системы управления проектами	Системы управления проектами позволяют управлять проектами, контролировать выполнение задач, распределять ресурсы и отслеживать прогресс
Системы управления контентом	Системы управления контентом позволяют управлять контентом на сайте, включая создание, редактирование и публикацию материалов
Системы управления клиентскими отношениями (CRM)	Системы управления клиентскими отношениями позволяют управлять взаимодействием с клиентами, хранить информацию о клиентах и их заказах, а также анализировать данные для принятия решений
Системы управления документами	Системы управления документами позволяют хранить и управлять документами, обеспечивая быстрый доступ и возможность совместной работы над документами
Системы управления персоналом	Системы управления персоналом позволяют автоматизировать процессы найма, учета рабочего времени, оценки производительности и т. д.
Системы управления финансами	Системы управления финансами позволяют управлять финансовыми операциями, включая учет доходов и расходов, составление бюджета и финансовую отчетность
Системы управления производством	Системы управления производством позволяют управлять производственными процессами, контролировать запасы и оптимизировать производственные циклы
Системы управления логистикой	Системы управления логистикой позволяют управлять логистическими процессами, включая управление складом, доставку и отслеживание грузов

Каждая из этих систем может быть интегрирована с другими системами, что позволяет создать единую цифровую платформу для управления бизнесом [4].

Таким образом, цифровизация в системе корпоративного управления – это необходимый шаг для развития бизнеса в современном мире. Она позволяет ускорить процессы, повысить эффективность и качество работы, а также снизить затраты на производство и управление. Однако, необходимо учитывать негативные последствия, которые могут возникнуть при использовании цифровых технологий. Поэтому, при внедрении цифровых решений в систему корпоративного управления необходимо учитывать все возможные риски и принимать меры по их минимизации.

Список литературы

1. Семенко И.Е. Корпоративная социальная ответственность и бизнес-этика компании / И.Е. Семенко // Экономические науки: актуальные вопросы теории и практики. – 2022. – №5. – С. 43–45.

2. Носонбаева Ж.З. Анализ зарубежных моделей корпоративного управления и их применение в современной России / Ж.З. Носонбаева // Студенческая наука: современные реалии. – 2017. – №2. – С. 98–100.

3. Аленина К.А. Развитие механизма формирования компетентностного потенциала управления с использованием возможностей сетевизации и цифровизации социально-экономических систем / К.А. Аленина // Креативная экономика. – 2019. – Т. 13. №3. – С. 517–522.

4. Корпоративное управление – современные технологии управления [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://sovman.ru/article/10008/ (дата обращения 19.05.2023).

Гусев Сергей Сергеевич
инженер-энергетик
ПАО «Ростелеком»
г. Москва

ВЫБОР МЕТОДИЧЕСКОГО ПОДХОДА К ОЦЕНКЕ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ

***Аннотация**: в статье исследованы существующие методические подходы к оценке уровня развития предприятий и определены возможности их применения к оценке развития интегрированных бизнес-структур. Сформулирован авторский подход к оценке устойчивого развития интегрированных бизнес-структур, в основе которого лежит применение интегрального коэффициента оценки уровня развития, полученного путем агрегирования показателей, отражающих экономическое, социальное и экологическое развитие.*

***Ключевые слова**: интегрированная бизнес-структура, устойчивое развитие, оценка.*

1. Введение.

Современное состояние развития экономики побуждает предприятия объединяться в группы, создавать интегрированные корпоративные структуры ради получения дополнительных конкурентных преимуществ, реализации масштабных проектов, преодоления возникающих проблем. Крупные интегрированные бизнес-структуры формируют вектор развития экономики и являются основой поддержания стабильности производства в развитых странах. Интеграционные процессы становятся все более значимыми и в отечественной экономике. Многоаспектность понятия «интегрированные бизнес-структуры» свидетельствует как о сложности данного объекта, так и о том, что его содержание постоянно развивается. Деятельность интегрированных бизнес-структур неоднократно становилась в центре внимания отечественных и зарубежных ученых. Изучением особенностей их функционирования, разработкой организационно-экономических механизмов их управления, обоснованием путей обеспечения эффективного взаимодействия их элементов занимались такие исследователи: И. Ансофф, М. Портер, М.А. Асаул, В.М. Горбатов, И.Г. Владимирова, Г. Баккер, А.Е. Иванов, Е.В. Ленский, О.Б. Чернега, Н.С. Скопенко, И.С. Шиткина, Н.В. Якубанис, М.А. Евневич и другие. Однако вопросы, связанные с обеспечением устойчивого развития интегрированных бизнес-структур изучены недостаточно. Следует также отметить, что

обеспечение устойчивого развития интегрированных бизнес-структур посредством выбора конкретных сценариев развития невозможно без объективной оценки достигнутого уровня развития как интегрированной структуры в целом, так и ее элементов в отдельности. В связи с этим актуальным представляется решение проблемы выбора методического подхода к оценке уровня развития интегрированной бизнес-структуры.

Цель исследования – обосновать выбор методического подхода к оценке устойчивого развития интегрированной бизнес-структуры. Для достижения этой цели необходимо, во-первых, рассмотреть понятие «устойчивое развитие» применительно к интегрированным бизнес-структурам, а, во-вторых, изучить существующие методические подходы к оценке развития предприятий и определить возможности их применения в отношении интегрированных бизнес-структур.

2. Бизнес-структура развития предприятий.

Интегрированная бизнес-структура представляет собой совокупность юридических лиц различных отраслей и секторов экономики, которые в силу сложившихся между ними связей регулярно выступают в отдельных важных аспектах деятельности как единый экономический агент. Распространенность интегрированных бизнес-структур обусловила множественность подходов к их идентификации. Интегрированные бизнес-структуры классифицируются по таким признакам: цель создания, интеграционная основа, структура управления, тип критических связей, способы создания, жесткость создания (сила имущественных отношений), система участия, широта охвата, связь с государством, отрасль, степень консолидации, ресурсное обеспечение, механизм интеграции, формализация отчетности, состав участников, длительность связей, степень зависимости, рыночное положение. Наиболее распространенным классификационным признаком является выделение вертикально интегрированных, горизонтально интегрированных структур и их смешанных типов [1]. Выделяют также еще и диагональную форму интеграции [2]. Каждая форма интеграции субъектов хозяйствования имеет свои преимущества и недостатки. В связи с этим объединение предприятий в тех или иных формах зависит от целей и экономической выгоды.

Формирование направлений развития любого предприятия, в том числе и такого сложного объекта управления как интегрированная бизнес-структура, осуществляется в процессе планирования в зависимости от целей его развития, текущей и прогнозируемой рыночной ситуации, стадии жизненного цикла предприятия и множества других внешних и внутренних факторов. Определение направления развития должно основываться на результатах оценки достигнутого уровня развития. Помимо важности выбора альтернативных вариантов развития в процессе планирования, оценка сама по себе является одной из функций управления, которая дает возможность установления того, на сколько эффективна деятельность бизнес-структуры, какова степень достижения поставленных целей, каких изменений в деятельности предприятий, входящих в состав интегрированной бизнес-структуры, удалось достичь в результате интеграции путем сравнения фактических текущих, прошлых и плановых показателей по определенным направлениям развития бизнес-структуры. Развитие предприятия означает качественное изменение и обновление хозяйственной системы, повышение эффективности ее функционирования на основе

совершенствования техники, технологии и организации труда во всех структурных подразделениях, а также улучшения качества выпускаемой продукции [3]. В.А. Забродский и Н.А. Кизим дают более расширенное определение понятия «развитие», конкретизируя его относительно экономико-производственной системы. С их точкой зрения, развитие экономико-производственных систем представляет собой процесс перехода экономико-производственной системы в новое, более качественное состояние путем накопления количественного потенциала, изменения и усложнения структуры и состава, следствием чего является повышение ее способности сопротивляться разрушительному воздействию внешней среды и эффективности функционирования [4]. Таким образом, можно сделать вывод, что развитие приводит как к улучшению внутреннего состояния предприятия, эффективности использования его ресурсов, так и к повышению внешних преимуществ предприятия над конкурентами.

Под устойчивым развитием предприятия понимают его способность осуществлять экономическую деятельность в каждый отдельный момент времени под воздействием факторов внешней среды, которые нарушают нормальное функционирование предприятия [5]. Устойчивое развитие предприятия можно трактовать как процесс постоянных изменений, при котором использование ресурсов, направление инвестиций, научно-техническое развитие, внедрение инноваций, совершенствование персонала и институциональные изменения согласованы друг с другом и направлены на повышение настоящего и будущего потенциала предприятия, удовлетворение его потребностей и достижение стратегических целей. Важным является тот факт, что предприятия должны развиваться не в обратном направлении, то есть в направлении регресса, а эффективно, стабильно и гибко, при этом их развитие должно быть постоянным. Процесс развития предприятия должен быть устойчивым и заранее спланированным, обеспеченным необходимыми финансовыми, материальными, трудовыми, информационными и другими ресурсами. Развитие интегрированной бизнес-структуры будем рассматривать с позиций концепции устойчивого развития, которая объединяет три аспекта деятельности: экономический, социальный и экологический. Экономический подход к концепции устойчивого развития основан на теории максимального потока совокупного дохода Хикса-Линдаля. Данная концепция подразумевает оптимальное использование ограниченных ресурсов и применение экологичных (природо-, энерго- и материалосберегающих) технологий, включая добычу и переработку сырья, создание экологически приемлемой продукции, минимизацию, переработку и уничтожение отходов. Социальная составляющая устойчивого развития ориентирована на человека и направлена на сохранение стабильности социальных и культурных систем, в том числе на сокращение числа разрушительных конфликтов между людьми. Важным аспектом этого подхода является справедливое разделение благ. С экологической точки зрения, устойчивое развитие должно обеспечивать целостность биологических и физических природных систем.

Изучение научной литературы показало, что на сегодняшний день существует достаточное разнообразие в методических подходах к оценке развития предприятия, что связано, прежде всего, с различными аспектами рассмотрения категории «развитие», а также со специфическими

особенностями предприятий, развитие которых изучалось. Так, например, оценка уровня развития предприятия может быть основана на анализе его конкурентоспособности, изучении его потенциала, исследовании фазы жизненного цикла. Для оценки могут быть применены количественные и качественные методы, могут быть использованы частные и агрегированные показатели. Необходимо отметить, что однозначного и правильного способа и приема осуществления оценки уровня развития предприятия не существует, а приведенные подходы, примененные авторами в своих научных исследованиях с учетом их специфики и поставленной цели, имеют как преимущества, так и недостатки. Так, например, преимуществами подхода, основанного на исследовании конкурентоспособности предприятия, являются выявление ключевых факторов успеха и достаточный перечень показателей для оценки и сравнения с конкурентами. В то же время основными недостатками этого подхода является широкий спектр предлагаемых методик оценки уровня конкурентоспособности предприятия и определенная статичность оценки его конкурентных позиций при сравнении с другими предприятиями.

Ученые О. Новакова и Г. Мерзликина оценку экономического развития осуществляют по индексу развития, который рассчитывается как сумма индексов роста реализованной продукции, добавленной стоимости, собственного капитала и устойчивости, главным недостатком при этом является учет только финансовых критериев. Т. Степанова, А. Квилинский и О. Сюзяева определяют уровень развития предприятия на основе использования стоимостных показателей. Исследователи применяют показатель интенсивности стратегического развития, который рассчитывается как темп роста суммы финансового результата, рыночной стоимости предприятия и стоимости основных фондов. Интервальную методику оценки уровня развития, основанную на расчете показателя EVA, применяют Ю. Погорелов и А. Деева. Недостаток этих подходов также состоит в использовании для оценки только финансовых показателей. Р.А. Фатхутдинов предлагает оценивать организационно-техническое развитие путем расчета комплексного показателя организационно-технического уровня производства. Технический уровень производства характеризует степень развития средств производства и прогрессивность технологии. Организационный уровень производства характеризуется степенью развития, организацией производства, труда и управления, уровнем организованности процессов. В.С. Пономаренко, О.М. Тридид и Н.А. Кизим определяют место предприятия на кривой жизненного цикла и в зависимости от этого делают выводы относительно уровня развития. При этом в качестве инструмента диагностики развития ими предлагается использовать систему диагностики банкротства предприятия (модель Е.И. Альтмана, Р. Лиса, У. Бивера, Гольдера-Конана) и интегрального показателя конкурентоспособности предприятия. Согласно этому подходу развитие предприятия определяется только на основе финансового состояния и финансовых результатов деятельности предприятия. Кроме того, данный подход не позволяет определить максимально возможные значения уровня развития предприятия и его составляющих. Отдельно можно выделить подходы, базирующиеся на оценке проектов (инноваций). Такая оценка уровня развития преувеличивает значимость потоков финансовых ресурсов, уделяя незначительное внимание

материальным ресурсам, и не рассматривает вообще социальную составляющую процессов развития. В свою очередь, Ю.Б. Иванов, О.М. Тищенко, Н.А. Дробитько, А.С. Абрамова предлагают комплексно оценивать развитие предприятия с помощью таксономического анализа. В качестве составляющих используется система показателей, оценивающих технико-технологические и кадровые ресурсы, ресурсы финансового состояния и финансовых результатов. Однако данный подход основывается на сопоставлении позиций предприятий с позициями конкурентов путем использования внутренней информации. Такие внешние характеристики как доля рынка, объем реализации, цена реализации продукции и другие не учитываются. О.В. Раевнева предлагает оценивать уровень развития предприятия с помощью интегрального таксономического показателя, однако в отличие от предыдущего подхода, составляющей оценки является внутренняя среда предприятия, а именно производственная сфера, финансовая сфера и сфера труда. Г. Клейнер считает, что оценку развития предприятия следует проводить с помощью расчета экономических показателей: показателей результативности, инновационно-инвестиционного развития и деловой активности предприятия. Т. Калинеску, кроме вышеупомянутых, выделяет еще социальные показатели, которые сгруппированы по таким направлениям, как: организация и охрана труда, образование персонала, экологические показатели, взаимодействие предприятия с общественностью. В исследованиях Л. Олейника, посвященных вопросам оценки уровня научно-технического развития предприятия, внимание акцентируется на показателях технического уровня производства, отражающих объем фактического внедрения достижений техники, науки, технологии, организации управления и труда в производство, а именно: фондовооруженность труда, техническая вооруженность труда, коэффициенты обновления и выбытия основных производственных фондов, возрастные характеристики производственного оборудования, коэффициент механизации труда, коэффициент автоматизации производства. И. Максименко в качестве интегрального показателя уровня развития предприятия предлагает определять его рыночную стоимость. Интересным является подход М.А. Асаула, который предлагает оценивать устойчивость предприятия с позиций рисков и угроз. Основное внимание автор уделяет изучению и анализу факторов внешнего окружения предприятия, использованию рейтинговых показателей и формированию экономических стратегий. Основным недостатком данного подхода является то, что наряду с широким рассмотрением процесса управления рисками, социально-экономические факторы развития предприятия практически не учитываются. Сбалансированная система показателей Нортона-Каплана часто является основой для построения различных методик оценивания развития предприятия. Эта система позволяет объединить финансовые и нефинансовые индикаторы в определенных сферах (финансы, потребители, бизнес-процессы, кадровый потенциал) и является инструментом стратегического управления предприятием.

Другая система показателей – (Tableau de bord) предусматривает построение пирамиды индикаторов, которые разветвляются по всем сферам деятельности, учитывая взаимосвязи и взаимовлияния. В этой системе используются две категории показателей: целевые (определяют руководители высшего уровня управления согласно выбранным стратегиям

развития) и функциональные (показатели, которые существенно влияют на достижение целевых показателей). Таким образом, в настоящее время среди ученых нет единого видения относительно вопроса использования показателей для оценки развития предприятия. Наиболее популярными показателями, используемыми для оценки развития предприятия, являются финансовые показатели деятельности: рентабельность активов, рентабельность собственного капитала, коэффициент абсолютной ликвидности, коэффициент автономии, коэффициент финансовой устойчивости, коэффициент оборачиваемости капитала, коэффициент годности основных фондов, чистая рентабельность продаж, фондоотдача, средний темп прироста выработки на одного работника, удельный вес работников, повысивших квалификацию и т. п. Однако в условиях быстроменяющейся внешней среды оценки этих показателей явно недостаточно, чтобы сделать однозначный вывод об уровне развития интегрированной бизнес-структуры и формирования возможных сценариев ее устойчивого развития. Можно утверждать, что единая методика оценки устойчивого развития интегральных бизнес-структур находится в стадии формирования. Существует множество подходов к количеству и характеру показателей, которые предлагаются для оценки. Созданные подходы базируются на разных критериях, различаются по целям и предназначены для решения конкретных задач. В рамках данного исследования с учетом рассмотрения устойчивого развития интегрированной бизнес-структуры с позиций экономического, социального и экологического развития предлагается для оценки использовать интегральный показатель. Интегральный показатель будет построен объединением агрегированных показателей, отражающих экономическое, социальное и экологическое развитие. Экономическая составляющая устойчивого развития предполагает оптимальное использование ограниченных ресурсов и применение экологичных технологий, создание экологически приемлемой продукции, минимизацию, переработку и уничтожение отходов. Социальная составляющая устойчивости развития ориентирована направлена на сохранение стабильности социальных и культурных систем. Экологическая составляющая устойчивого развития предполагает обеспечение целостности биологических и физических природных систем, от жизнеспособности которых зависит глобальная стабильность всей биосферы.

3. Заключение.

Таким образом, было предложено оценивать устойчивое развитие интегрированных бизнес-структур на основе расчета и анализа интегрального показателя устойчивого развития, который строится агрегированием трех комплексных показателей: показатель экономической устойчивости, показатель социальной устойчивости и показатель экологической устойчивости. О развитии интегрированной бизнес-структуры можно будет судить по динамике интегрального показателя устойчивого развития. Оценка и анализ комплексных показателей экономической, социальной и экологической устойчивости позволит определить возможные проблемы в деятельности интегрированной бизнес-структуры и сформулировать альтернативные пути ее дальнейшего развития.

Список литературы

1. Плиева Ю. Своевременная инъекция / Ю. Плиева // Компаньон. – 2004. – №22. – С. 11–15.

2. Паппэ Я.Ш. Олигархи: Экономическая хроника / Я.Ш. Паппэ. – М.: ГУ-ВШЭ, 2000. – 232 с.

3. Воронков Д.К. Розвиток підприємства: управління змінами та інновації: монографія / Д.К. Воронков, Ю.С. Погорелов. – Харків: АдвАтм, 2009. – 436 с.

4. Забродский В.А. Развитие крупномасштабных экономико-производственных систем / В.А. Забродский, Н.А. Кизим. – Харьков: Бизнес Информ, 2000. – 72 с.

5. Квятковська Л.А. Реалізація принципів концепції сталого розвитку в діяльності підприємства / Л.А. Квятковська // Вісник соціально-економічних досліджень. – 2013. – Вип. 1. – С. 85–89.

Замошников Пётр Анатольевич
студент
ФГБОУ ВО «Донской государственный
технический университет»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

ВОПРОСЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

***Аннотация**: в статье рассматриваются вопросы, связанные с экономической эффективностью предприятий. В контексте современного бизнеса, где конкуренция становится все более жесткой, достижение экономической эффективности является ключевым фактором успеха. Автором рассматриваются следующие аспекты: анализ финансовых показателей, оптимизация производственных процессов, рациональное использование ресурсов, исследования и разработки, управление персоналом и стратегическое планирование. Предприятиям необходимо постоянно стремиться к совершенствованию и оптимизации своей деятельности, чтобы достичь максимальной эффективности и обеспечить стабильный рост и прибыльность. В этой статье даются полезные рекомендации и практические подходы для предприятий, желающих повысить свою экономическую эффективность и добиться успеха на рынке.*

***Ключевые слова**: экономическая эффективность, предприятия, финансовые показатели, производственные процессы, ресурсы, исследование и развитие, управление персоналом, стратегическое планирование, оптимизация, прибыльность, конкурентоспособность.*

Экономическая эффективность является одной из ключевых составляющих успешной работы предприятий. Это определяет способность организации достигать своих целей и обеспечивать стабильный рост и прибыльность. В этой статье мы рассмотрим несколько важных вопросов, связанных с экономической эффективностью предприятий.

Одним из основных способов измерения экономической эффективности предприятия является анализ его финансовых показателей. Важно изучить такие показатели, как общая прибыль, рентабельность продукции или услуг, производственные и трудоемкие затраты, а также долгосрочные и краткосрочные финансовые показатели. Это поможет определить, насколько хорошо функционирует компания и какие изменения можно внести для повышения ее эффективности.

Для достижения экономической эффективности необходимо оптимизировать производственные процессы. Это включает в себя улучшение использования ресурсов, снижение затрат, повышение производительности труда и сокращение времени производства. Компания должна стремиться к постоянному совершенствованию своих процессов и применять современные методы управления и технологии для повышения эффективности своей деятельности.

Одним из ключевых аспектов экономической эффективности является рациональное использование ресурсов предприятия. Это включает в себя оптимизацию использования сырья, энергии, финансовых и людских ресурсов. Компания должна стремиться минимизировать потери и оптимизировать использование имеющихся ресурсов для достижения максимальной эффективности своей деятельности.

Чтобы поддерживать экономическую эффективность, компания должна инвестировать в исследования и разработки. Это включает в себя постоянный анализ тенденций рынка, изучение новых технологий и инноваций, а также разработку и внедрение новых продуктов и услуг. Исследования и разработки помогают компании быть конкурентоспособной, создают новые возможности для роста и развития, а также снижают риски и повышают эффективность производства.

Эффективное управление персоналом является неотъемлемой частью достижения экономической эффективности предприятия. Компетентные и мотивированные сотрудники способны повысить производительность труда, сократить время выполнения задач и улучшить качество продуктов или услуг. Компания должна обеспечивать подходящие условия труда, развивать навыки и компетентности своих сотрудников, а также создавать стимулы для достижения хороших результатов.

Чтобы обеспечить экономическую эффективность, компания должна иметь четкую стратегию и план развития. Это включает в себя определение целей и приоритетов, анализ внешней и внутренней среды, а также разработку стратегических и тактических мер. Стратегическое планирование позволяет компании оптимально использовать свои ресурсы, адаптироваться к изменяющимся рыночным условиям и добиваться устойчивого роста и успеха.

Из всего вышесказанного следует отметить, что экономическая эффективность предприятий является неотъемлемым элементом их успеха. Благодаря анализу финансовых показателей, оптимизации производственных процессов, рациональному использованию ресурсов, исследованиям и разработкам, управлению персоналом и стратегическому планированию предприятия могут достичь высокой производительности, роста и устойчивого развития. Эффективность должна быть постоянным приоритетом для бизнеса, и это требует системного подхода, постоянного совершенствования и гибкости.

Список литературы

1. Фомичев В.В. Экономическая эффективность предприятия: теория и практика оценки / В.В. Фомичев. – 2010. – С. 124–125.

2. Юдакова Е.С. Экономическая эффективность деятельности предприятия: теория, методология, практика / Е.С. Юдакова. – 2008. – . 24–28.

3. Трухин В.В. Экономическая эффективность предприятия / В.В. Трухин, Т.Н. Литвинова. – 2011. – С. 89–92.

Золотова Дарья Владимировна
студентка
Научный руководитель
Полюшко Юрий Николаевич
канд. экон. наук, доцент

Лениногорский филиал
ФГБОУ ВО «Казанский национальный исследовательский
технический университет им. А.Н. Туполева-КАИ»
г. Лениногорск, Республика Татарстан

DOI 10.31483/r-106878

ВАЖНОСТЬ ПРОВЕДЕНИЯ ФИНАНСОВОГО АНАЛИЗА ПО УПРАВЛЕНИЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация*: финансовый анализ является ключевым инструментом финансовой устойчивости организации. В связи с важностью проведения финансового анализа в организации приобретает особую значимость и актуальность данное исследование. Целью исследования выступают аспекты финансового анализа в организации, которое способствует целевому формированию, рациональному распределению и более эффективному использованию финансовых ресурсов организации. В статье рассмотрены основные теоретические аспекты финансового анализа в системе управления деятельностью компании. В результате проведенного исследования были предложены мероприятия по повышению эффективности финансового анализа.*

Ключевые слова*: финансовый анализ, планирование, эффективность деятельности, финансовые коэффициенты, рентабельность, управление финансовой деятельностью.*

В настоящее время в условиях неустойчивой экономической ситуации организации сталкиваются с множеством проблем, одной из которых является высокий уровень неопределенности. В подобных ситуациях финансовый анализ является ключевым элементом управления, а понимание теоретических основ подобной системы – необходимостью, определяющей актуальность данной работы.

Цель финансового анализа состоит в том, чтобы максимально стратегически использовать имеющиеся ресурсы, в первую очередь, финансовые ресурсы. С помощью финансового анализа организации могут определить потребности в денежных средствах, сократить расходы на финансирование и принимать перспективные решения. Если сравнивать плановые и фактические значения, план также может служить инструментом контроля. При наличии отклонений более чем на 5–10 процентов необходимо принять меры по устранению отклонений. Например, если у организации есть излишки, руководство может подумать о возможностях для инвестирования ресурсов. К основным целям финансового управления относятся:

– максимизация стоимости компании;

– выживание организации в конкурентной среде;
– минимизация риска деятельности компании;
– достижение устойчивых темпов роста организации;
– минимизация расходов компании;
– максимизация прибыли;
– избежание банкротства организации и крупных финансовых потерь;

Достижение поставленных целей обусловливает проведение эффективного финансового анализа.

Важность проведения финансового анализа.

1. Подготовленность к рисковым ситуациям. Финансовый анализ позволит организации заранее знать, где могут возникнуть узкие места и как на них реагировать.

2. Быстрое реагирование. Если произойдет непредвиденное событие, организация сможете быстро на него отреагировать, потому что у нее будет обзор всей компании.

3. Обеспечение стабильного планирования даже в долгосрочной перспективе. Точное корпоративное финансовое планирование обеспечивает более высокие результаты бизнеса в долгосрочной перспективе.

4. Четко определенная стратегия и цели. Знание финансовых показателей компании в краткосрочной и долгосрочной перспективе означает, что она может безопасно на них опираться.

5. Повышение прозрачности в компании. Проводя финансовый анализ, организация может предложить большую безопасность своим инвесторам.

Существуют различные элементы, которые организации должны учитывать в финансовом анализе. Наиболее часто используемые элементы в данном процессе:

– анализ продаж и рентабельности;
– анализ потребности в капитале;
– инвестиционный анализ;
– анализ ликвидности и оборачиваемости активов.

Анализ продаж является ключевой частью финансового плана. Данные прошлых периодов следует включить в стратегический план продаж, а также отраслевые особенности и сезонные ограничения. Несмотря на то, что большая часть этой информации может быть оценочной, руководство все же может отслеживать развиваются ли продажи в соответствии с ожиданиями или есть отклонения, которые следует устранить.

Анализ величины и структуры капитала является еще одним элементом финансового анализа. Он определяет, какие требования к капиталу возникнут в компании в ближайшие несколько лет. Требования к капиталу включают затраты деятельности компании, основные средства и товарно-материальные запасы. Также следует учитывать возможные потери. Важно провести анализ потребностей в капитале, чтобы узнать, откуда будут поступать финансовые ресурсы для покрытия издержек.

Инвестиционный анализ зависит от индивидуальной бизнес-модели компании. Инвестиционный план позволяет зафиксировать инвестиции в расширение деятельности, которые прогнозируются в последующие годы.

Анализ ликвидности изучает все переменные, влияющие на уровень доступности денежных средств организации. Цель состоит в том, чтобы всегда обеспечивать платежеспособность компании. Анализ ликвидности должен охватывать период времени от шести до двенадцати месяцев и, по возможности, включать в анализ данных за последние два года.

Все аспекты финансового анализа зависят друг на друга и взаимодействуют друг с другом. Точность финансового анализа крайне важна, потому что ошибки могут иметь негативный эффект в остальных частях анализа [2, с. 106–108].

Этапы финансового анализа:

1. Сбор информации. Для проведения обоснованного финансового анализа важна актуальная финансовая информация. Необходимо документировать всю информацию для визуализации данных и предоставления разумных рекомендаций. При сборе информации необходимо проявлять надлежащую осторожность, чтобы исключить ту информацию, которая не является существенной и вызывает неправильное суждение.

2. Анализ и оценка данных. Собранные финансовые данные анализируются и оцениваются специалистом по финансовому планированию, чтобы оценить текущую ситуацию в отношении потребностей, целей и задач. В зависимости от целей специалист по финансовому планированию осуществляет оценку и анализ. Анализ данных может предоставить ценную информацию о структурах расходов компании и доходах, полученных от различных расходов.

3. Разработка финансового плана с рекомендациями и альтернативами. На основе анализа и оценки данных и потребностей организации специалист по финансовому планированию разрабатывает альтернативы и рекомендации для достижения целей и задач. Специалисты по финансовому планированию решают проблемы и пересматривают планы в соответствии с текущими требованиями.

4. Контроль за ходом выполнения финансового плана. Планы должны быть динамичными и должны развиваться в соответствии с потребностями во времени. Таким образом, регулярный и систематический мониторинг и анализ хода выполнения плана является важным шагом в процессе финансового управления. Анализируя то, как планы реализуются, необходимо понять, почему возникает отклонение, и найти пути его устранения. Иногда планы необходимо пересматривать по мере изменения рыночных условий и других ситуаций. Финансовое положение постоянно меняется, и процедуры планирования в организации должны оставаться гибкими, чтобы учитывать эти изменения.

В группу инструментальных (количественных) методов входят методы прогнозирования, факторный анализ, методы финансовой математики, моделирования и другие методы [4, с. 182–187]. Количество инструментальных методов очень велико, и наиболее важными для финансового менеджмента являются их следующие подгруппы: методы факторного анализа, методы прогнозирования, методы теории принятия решений.

Факторный анализ относится к процессу выявления причинно-следственной связи, выявления и оценки значимости факторов, участвующих в ней. В ходе факторного анализа цель исследователя – выявить факторы, которые положительно или отрицательно влияют на показатели эффективности. По результатам анализа разрабатываются меры,

способствующие усилению воздействия одних и уменьшению воздействия других факторов.

Определение факторов может быть выполнено неформально, если их совокупность установлена на интуитивной основе. Но все же основным вариантом является формализованный анализ, основанный на использовании двух моделей – стохастической и жестко детерминированной.

Рентабельность активов представляет собой коэффициент, который измеряется путем деления чистой прибыли на средние активы организации. Этот показатель характеризует то, насколько эффективно предприятие управляет своими ресурсами для получения более высокой чистой прибыли [1].

$$ROA = \frac{NP}{\text{А}} \quad (1)$$

где ROA – рентабельность активов;
NP – чистая прибыль;
А – активы.

Отношение долга к собственному капиталу – это коэффициент платежеспособности, который измеряет, долю финансирования за счет собственного капитала и заемного капитала. Этот коэффициент дает представление о платежеспособности бизнеса, отражая способность капитала покрыть весь долг в случае экономического спада.

$$\text{СД} = \frac{\text{Д}}{\text{К}} \quad (2)$$

где СД – соотношение долга к собственному капиталу;
Д – общий долг;
К – капитал.

Коэффициент текущей ликвидности – это коэффициент ликвидности, который позволяет предприятию проанализировать, может ли оно погасить свои краткосрочные обязательства, то есть обязательства со сроком погашения в течение одного года, своими текущими активами и обязательствами.

$$\text{Ктл} = \frac{\text{ТА}}{\text{ТО}} \quad (3)$$

где Ктл – коэффициент текущей ликвидности;
ТА – текущие активы;

Коэффициент срочной ликвидности показывает, какая часть текущих обязательств может быть немедленно погашена за счет средств должника на различных счетах, в краткосрочных ценных бумагах, а также поступлений по расчетам.

$$\text{Ксл} = \frac{\text{ДС}+\text{КФВ}+\text{КДЗ}}{\text{КО}} \quad (4)$$

где Ксл – коэффициент срочной ликвидности;
ДС – денежные средства и денежные эквиваленты;
КФВ – краткосрочные финансовые вложения;
КДЗ – краткосрочная дебиторская задолженность;
КО – краткосрочные обязательства.

Коэффициент абсолютной ликвидности активов показывает, какая часть текущих обязательств может быть погашена средствами, имеющими абсолютную ликвидность (деньги, ценные бумаги со сроком погашения до одного года). Обычно значение этого коэффициента варьируется от 0,01 до 0,15.

$$\text{Кал} = \frac{\text{ДС+КФВ}}{\text{КО}} \quad (5)$$

где Кал – коэффициент абсолютной ликвидности;
ДС – денежные средства и денежные эквиваленты;
КФВ – краткосрочные финансовые вложения;
КО – краткосрочные обязательства.

Коэффициенты платежеспособности и коэффициенты ликвидности измеряют финансовое состояние организации, но коэффициенты платежеспособности имеют более долгосрочную перспективу, чем коэффициенты ликвидности.

Прогнозы и контрольные показатели играют важную роль в финансовом менеджменте: прогноз объемов продаж, себестоимости продукции, потребности в источниках финансирования, суммы денежных потоков и других значений. Следует отметить, что прогнозирование, как один из методов финансового менеджмента, сводится не только к расчету ориентиров по критериям, имеющим количественное измерение, но также понимается как метод определения оптимальных вариантов действий.

Наиболее широко используются следующие методы анализа: методы экспертных оценок, методы обработки пространственных, временных и пространственно-временных агрегатов; а также методы ситуационного анализа и прогнозирования.

Ключевые ошибки в процессе финансового анализа [3, с. 29–37].

1. Планирование продаж компании нереалистично. Самая большая ошибка состоит в том, чтобы предположить, что продажи будут постоянно расти, поскольку такая тенденция маловероятна. Обычно организации сталкиваются с ограничениями, которые точное планирование может определить до того, как они станут проблемами. Если руководство допустит ошибку в планировании продаж, это, в свою очередь, повлияет на планирование ликвидности. Организации важно иметь реалистичные планы продаж.

2. Не учет налогов в финансовом анализе. При планировании необходимо учитывать валовую и чистую стоимость, а также налог с продаж. Организации важно разграничивать эти значения. Чистые значения важны для отчета о финансовых результатах, а валовые значения важны для планирования ликвидности. Существуют и другие виды налогов в зависимости от типа бизнеса: корпоративный подоходный налог, торговый налог и налоговые предоплаты – и все они должны быть включены в корпоративное финансовое планирование.

3. Невыполнение планов по платежам. Ситуация возникает, например, когда клиент вносит согласованный платеж на месяц или два с опозданием. Задержка влияет на планирование ликвидности. Руководству организации важно убедиться, что включены все условия оплаты в расчеты, так как они повлияют на требования к капиталу.

4. Требования к капиталу недооценены. Часто требования к капиталу недооцениваются, потому что не учитываются затраты на ремонт или продажи рассчитываются слишком оптимистично. В обоих случаях организации потребуется больше капитала, чем она ожидала, а в худшем случае компания рискует оказаться неплатежеспособной. Тщательная оценка потребностей в капитале обеспечивает надежный финансовый план.

5. Сильная зависимость от электронных таблиц. Это еще один источник ошибок, который часто недооценивают. Excel является одним из наиболее часто используемых инструментов финансового планирования и эффективен при правильном использовании. Однако именно это часто может представлять собой наибольшее препятствие. Частичные планы всего процесса финансового планирования сложны сами по себе. Объединение множества электронных таблиц от разных отделов и людей может привести к ошибкам. Одна ошибка расчета в одной из электронных таблиц, одна неверная формула, неправильные или удаленные эталонные значения приводят к получению искаженных результатов. Финансовый план должен быть максимально простым и точным.

Организации, которые проводят финансовый анализ своей деятельности, могут увеличивать доходы более быстрыми темпами, чем организации, которые имеют неэффективный процесс планирования и анализа. Финансовый анализ обеспечивает числовую логику для принятия решений. Финансовый план отражает, где бизнес должен сосредоточить свои ресурсы для максимальной эффективности в увеличении доходов и управлении затратами. Эффективное управление финансами позволяет выделять больше средств на маркетинг, расширение операций и разработку продуктов, что, в свою очередь, обеспечивает больший рост. При этом важно, чтобы процесс финансового анализа был интегрирован в общий процесс планирования компании. Интегрированный финансовый анализ является жизненно важным компонентом современного планирования, поддерживающего долгосрочную эффективность бизнеса.

Список литературы

1. Теория и практика анализа финансовой отчетности организаций: учебное пособие / И.В. Бутенко, В.Е. Губин, О.В. Губина [и др.]; под ред. Н.В. Парушиной. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: ФОРУМ; ИНФРА-М, 2022. – 430 с.

2. Глужнева А.С. Достижение достоверности финансовой информации для целей финансового анализа / А.С. Глужнева // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2023. – №2 (96). – С. 106–108.

3. Карцева К.А. Анализ финансовых результатов предприятия / К.А. Карцева // Вестник науки. – 2023. – №2 (59). – С. 29–37.

4. Мороз Н.Ю. Роль финансового анализа в оценке надёжности выбора контрагента / Н.Ю. Мороз, Н.П. Агафонова, Т.А. Гарманова [и др.] // Естественно-гуманитарные исследования. – 2022. – №42 (4). – С. 182–187.

5. Слепцова А.В. Роль финансового анализа в принятии эффективных управленческих решений компании / А.В. Слепцова, И.В. Мул, А.В. Ткачева [и др.] // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2020. – №5–2. – С. 335–340.

Коновалов Владимир Андреевич
магистрант
Рачек Светлана Витальевна
д-р экон. наук, профессор

ФГБОУ ВО «Уральский государственный
университет путей сообщения»
г. Екатеринбург, Свердловская область

АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ ГРУЗОВЫЕ ПЕРЕВОЗКИ НА МАЛОИНТЕНСИВНОМ НАПРАВЛЕНИИ

Аннотация*: статья описывает преимущества альтернативных грузовых перевозок, которые могут быть экологически более безопасными и экономически более эффективными, чем традиционные виды грузоперевозок. Авторы упоминают различные виды альтернативных грузовых перевозок, такие как перевозка на велосипедах, мопедах или автомобилях, работающих на чистой энергии, а также морские, речные, воздушные и железнодорожные перевозки. Помимо экологических преимуществ, авторы отмечают уменьшение времени доставки и снижение стоимости в сравнении с традиционными грузоперевозками. Однако такой вид перевозок имеет и свои недостатки, такие как ограниченность веса и объема груза, а также низкую надежность.*

Ключевые слова*: грузоперевозки, альтернативность, экологичность, безопасность, экономия времени, снижение стоимости, надежность.*

Грузоперевозки являются неотъемлемой частью любой современной экономики. Они используются в самых разных сферах, от производства до розничной торговли. Однако в ситуации острой конкуренции на рынке грузоперевозок, компании вынуждены постоянно искать новые способы для привлечения клиентов и оптимизации своей деятельности.

Одним из таких способов являются альтернативные грузовые перевозки на малоинтенсивных направлениях. Этот вид перевозок получил особую популярность в последнее время, т.к. он может быть гораздо более экономичным и эффективным, чем традиционные виды грузоперевозок. Альтернативные грузовые перевозки – это способы доставки грузов, которые отличаются от традиционных способов перевозки. Например, это может быть перевозка грузов на велосипедах, мопедах или автомобилях, оснащенных специальным оборудованием для перевозки грузов. Это также могут быть морские, речные, воздушные, железнодорожные и другие виды перевозок.

Проблема загрязнения окружающей среды и изменения климата стала одной из главных проблем, с которой сталкиваются страны всего мира. В частности, транспорт вносит существенный вклад в загрязнение атмосферы и климата. Поэтому использование альтернативных источников энергии для грузоперевозок может эффективно снизить вред, причиняемый транспортом окружающей среде.

Преимущества использования чистой энергии для грузоперевозок очевидны. Использование велосипедов, мопедов или автомобилей на электрической тяге позволяет значительно снизить выбросы CO_2 и других вредных веществ в атмосферу, в том числе в городах, где уровень

загрязнения воздуха чрезвычайно высок. Кроме того, электрические транспортные средства очень тихие, что также означает снижение уровня шума в городах.

Одним из наиболее интересных примеров чистой грузоперевозки являются автомобили, работающие на водородных топливных элементах. Эти автомобили используют водород в качестве топлива, который при сгорании выделяет только воду. Таким образом, эти автомобили абсолютно безвредны для окружающей среды.

Еще одним преимуществом альтернативных грузовых перевозок является экономия времени. Например, доставка грузов на малых расстояниях на велосипедах или мопедах может быть гораздо быстрее, т.к. они могут объехать пробки и добраться до места назначения быстрее, чем транспортные средства с двигателями внутреннего сгорания.

В целом, альтернативные грузовые перевозки имеют свои недостатки, но они могут быть полезны в определенных ситуациях. Хорошо разработанные и улучшенные альтернативные грузовые перевозки могут стать важным элементом в будущих городских транспортных системах и помочь снизить воздействие автомобильного транспорта на окружающую среду.

Также преимуществом альтернативных грузовых перевозок является снижение стоимости, по сравнению с традиционными способами доставки грузов. Например, доставка грузов на велосипеде может стоить гораздо дешевле, чем на грузовом автомобиле. Это особенно важно для малых и средних предприятий, которые не могут позволить себе высокие затраты на грузоперевозки.

Одним из главных недостатков альтернативных грузовых перевозок является ограниченность веса и объема груза. Например, на велосипеде можно перевезти только небольшой груз, а на мопеде – груз, который вмещается в специальный ящик. Это существенно ограничивает возможности сторон, которые нуждаются в перевозке большого объема груза.

Кроме того, альтернативные грузовые перевозки могут быть менее надежными, чем традиционные. Велосипеды и мопеды могут легко попасть в аварии на дорогах, что может привести к повреждению груза и задержке в его доставке. Также велосипеды и мопеды могут подвергаться вандализму, что может вызвать ущерб как для транспорта, так и для груза [1].

Для улучшения альтернативных грузовых перевозок могут быть использованы более современные технологии и материалы. Например, электрические велосипеды и мопеды могут иметь большую мощность и преодолевать большие расстояния. Более прочные и легкие материалы могут быть использованы для создания более надежных и безопасных транспортных средств.

Ограниченный радиус действия альтернативных грузовых перевозок может быть связан с их скоростью и возможностями нагрузки. Например, велосипеды и мопеды обладают меньшей скоростью и не могут перевозить тяжелые грузы, что ограничивает их радиус действия. Однако с появлением новых технологий и материалов, возможности альтернативных грузовых перевозок могут быть расширены. Например, электрические велосипеды и мопеды уже используются для доставки грузов на более дальние расстояния, а крупногабаритные грузы могут быть перевезены на грузовых велосипедах с электрическими двигателями.

Неустойчивость альтернативных грузовых перевозок к погодным условиям может стать серьезным препятствием для эффективной доставки грузов в зимний период времени. Однако, существуют способы

решения этой проблемы. Например, некоторые грузовые велосипеды и мопеды могут быть оснащены крышей или прочным тентом, что позволяет перевозить грузы в любую погоду. Кроме того, улучшение дорожной инфраструктуры может помочь решить проблему неустойчивости к погодным условиям, так как обеспечит более безопасные и комфортные условия для альтернативных грузовых перевозок.

В целом, недостатки альтернативных грузовых перевозок ограничены, и их можно решить при помощи новых технологий и улучшения инфраструктуры. Эти грузовые перевозки представляют собой важное направление развития городской логистики, что может привести к экологической и экономической выгоде для города и его жителей.

Один из наиболее важных преимуществ альтернативных грузовых перевозок заключается в их более низких эксплуатационных затратах по сравнению с традиционными перевозками. Например, стоимость эксплуатации велосипеда или мопеда значительно ниже, чем стоимость эксплуатации автомобиля или грузовика. Это позволяет малым и средним предприятиям сэкономить на транспортных расходах и улучшить свою конкурентоспособность на рынке.

Альтернативные грузовые перевозки также играют важную роль в снижении уровня загрязнения воздуха и шумовых эмиссий в городской среде. Это важно для улучшения качества жизни горожан и сохранения экологической стабильности. Многие города в разных странах уже введены нормы для снижения выбросов вредных веществ в городской среде, что способствует повышению спроса на альтернативные грузовые перевозки [2].

Однако для повышения эффективности альтернативных грузовых перевозок могут потребоваться инвестиции в инфраструктуру, технологии и обучение персонала. Например, города могут разрабатывать специальные дорожные полосы и парковки для грузовых велосипедов и мопедов, а также предоставлять техническую поддержку и обучение персонала.

Кроме того, одним из основных вызовов, который может ограничить развитие альтернативных грузовых перевозок, является отношение общественности к этим видам транспорта. В некоторых странах использование велосипедов и мопедов для грузовых перевозок недостаточно распространено из-за недостаточной популярности этих видов транспорта среди населения. Эту проблему можно решить при помощи информационных кампаний и программах по поощрению использования более экологически чистых видов транспорта.

В целом, альтернативные грузовые перевозки могут быть эффективным и экологически чистым решением для доставки грузов на короткие расстояния в городе. Несмотря на некоторые ограничения и недостатки, эти виды транспорта могут играть важную роль в улучшении городской логистики и охране окружающей среды.

Список литературы

1. Ходош М.С. Организация транспортно-логистической деятельности на автомобильном транспорте: учебник для студентов сред. проф. образования / М.С. Ходош, А.А. Бачурин. – М.: Академия, 2015. – 304 с.

2. Горев А.Э. Организация автомобильных перевозок и безопасность движении: учеб. пособие для студентов высш. проф. образования / А.Э. Горев, Е.М. Олещенко. – М.: Академия, 2013. – 256 с.

Коновалов Владимир Андреевич
магистрант
Рачек Светлана Витальевна
д-р экон. наук, профессор, заведующая кафедрой

ФГБОУ ВО «Уральский государственный
университет путей сообщения»
г. Екатеринбург, Свердловская область

ПРОБЛЕМА ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ТРАНСПОРТА НА МАЛОИНТЕНСИВНОМ НАПРАВЛЕНИИ

Аннотация*: статья рассматривает проблему железнодорожных перевозок на маршрутах с низкой интенсивностью. Авторы указывают на причины, которые делают перевозку грузов невыгодной для железнодорожных компаний, такие как высокая стоимость перевозки, конкуренция со стороны других видов транспорта, отсутствие спроса, неэффективность железнодорожной системы и отсутствие инноваций. Для решения этой проблемы железнодорожные компании предлагают различные программы, скидки источники привлечения клиентов. Отмечается, что железнодорожный транспорт более экологически чист и безопасен, чем другие виды транспорта.*

Ключевые слова*: железная дорога, интенсивность, перевозки, эффективность, инфраструктура, конкуренция.*

В современном мире большинство железнодорожных компаний работают на коммерческих началах и стремятся получать прибыль. Поэтому перевозка грузов на маршрутах с низкой интенсивностью может не окупаться для железнодорожной компании и стать невыгодной.

Одной из основных проблем железнодорожных перевозок на маршрутах с низкой интенсивностью является относительно высокая стоимость перевозки. В таких случаях железнодорожные компании вынуждены повышать тарифы, что может отталкивать потенциальных клиентов от использования этого вида транспорта. Также низкая интенсивность маршрута означает, что объем груза для перевозки меньше, что может привести к потерям для железнодорожной компании, особенно если учитывать высокие затраты на эксплуатацию и обслуживание путей.

Другой проблемой может стать конкуренция со стороны других видов транспорта, например, автомобильных или водных перевозок. Например, если есть возможность перевезти грузы по-морскому или речному транспорту, то железнодорожные компании будут сталкиваться с трудностями в привлечении клиентов на такие маршруты.

Однако, несмотря на проблемы, железнодорожные компании все еще заинтересованы в перевозке грузов на маршрутах с низкой интенсивностью. Они могут предложить различные программы и скидки, чтобы привлечь клиентов. Также, железнодорожный транспорт может быть более экологически чистым и безопасным, чем другие виды транспорта, что может быть важным фактором для многих компаний. Проблема железнодорожных перевозок по маршрутам с низкой интенсивностью обусловлена различными факторами. Одним из основных факторов является

отсутствие спроса на железнодорожные перевозки. В этих регионах могут существовать альтернативные виды транспорта, которые являются более экономичными и эффективными для перевозки грузов.

Другой фактор – неэффективность железнодорожной системы. Это может быть связано с устаревшей инфраструктурой, недостаточным техническим обслуживанием и отсутствием инвестиций. Низкая вместимость и низкая скорость поездов на этих маршрутах снижают их конкурентоспособность по сравнению с альтернативными видами транспорта.

Кроме того, железнодорожные тарифы на низкоинтенсивных маршрутах могут быть выше, чем на прибыльных маршрутах. Это делает перевозку грузов по таким маршрутам более дорогой для грузоотправителей, что снижает привлекательность использования железнодорожного транспорта.

Наконец, отсутствие инноваций в железнодорожном секторе могло не приспособиться к изменяющимся условиям рынка. Отсутствие новых технологий, таких как автоматизация, в секторе затрудняет конкуренцию с другими видами транспорта.

Проблема железнодорожных перевозок на маршрутах с низкой интенсивностью имеет несколько последствий. Одним из основных эффектов является увеличение транспортных расходов для грузоотправителей. Более высокие железнодорожные тарифы и отсутствие конкуренции с альтернативными видами транспорта увеличивают стоимость перевозки, снижая привлекательность железнодорожных перевозок [1].

Другой эффект заключается в том, что железнодорожные перевозки могут стать нерентабельными и неустойчивыми на этих маршрутах. Это может привести к закрытию железнодорожных линий, вынуждая грузоотправителей использовать альтернативные виды транспорта, которые могут быть более дорогими или менее эффективными.

Наконец, отсутствие инвестиций и инноваций в железнодорожном секторе может иметь более широкие экономические последствия. Этот сектор является значительным работодателем, и его сокращение может привести к потере рабочих мест и снижению экономического роста в регионах, где расположена железнодорожная инфраструктура [2].

Для решения проблемы железнодорожных перевозок на маршрутах с низкой интенсивностью можно реализовать несколько решений. Одним из решений является развитие интермодальных перевозок. Это предполагает использование различных видов транспорта, таких как железнодорожный, автомобильный и водный, для перевозки грузов. Это может снизить общую стоимость перевозки и сделать железнодорожный транспорт более конкурентоспособным на низкоинтенсивных маршрутах, где может использоваться автомобильный или водный транспорт.

Другим решением является снижение тарифов на маршрутах с низкой интенсивностью перевозок. Это сделает железнодорожный транспорт более доступным для грузоотправителей и повысит привлекательность этого вида транспорта.

Кроме того, модернизация железнодорожной инфраструктуры и инвестиции в новые технологии могут повысить эффективность и пропускную способность железнодорожного транспорта на маршрутах низкой интенсивности, сделав его более конкурентоспособным по сравнению с альтернативными видами транспорта.

Для борьбы с проблемой железнодорожных перевозок на маршрутах с низкой интенсивностью движения, железнодорожные компании и государственные организации должны сосредоточиться на нескольких ключевых областях. Например, осуществлять более эффективный маркетинг и продвижение железнодорожных перевозок, устанавливать удобные тарифы и условия для перевозки грузов, а также совершенствовать инфраструктуру на маршрутах с низкой интенсивностью.

Одно из главных решений этой проблемы – это использование интермодальных перевозок. Интермодальные перевозки предоставляют возможность использования нескольких видов транспорта для доставки груза из одного пункта в другой, что позволяет увеличить эффективность перевозок на маршрутах с низкой интенсивностью движения. Более того, использование железнодорожного транспорта в рамках интермодальных перевозок может снижать затраты на логистику и снижать углеродный след грузоперевозок.

Модернизация инфраструктуры также играет важную роль в решении этой проблемы. Необходимо обновлять и расширять железнодорожную инфраструктуру на маршрутах с низкой интенсивностью, чтобы обеспечить более надежный и эффективный транспорт. Включение новых технологий, таких как системы безопасности или системы регулирования движения потоков, также могут повысить эффективность перевозок и улучшить их безопасность.

Наконец, инновационные бизнес-модели также могут повысить эффективность железнодорожного транспорта на маршрутах с низкой интенсивностью. Например, модель совместного использования инфраструктуры различными грузовыми компаниями может дополнительно снизить транспортные расходы и повысить конкурентоспособность железнодорожных перевозок на таких маршрутах.

В целом, железнодорожные перевозки на маршрутах с низкой интенсивностью движения остаются важным элементом в транспортной системе, но требует большей внимательности и решительных действий для повышения их эффективности, и конкурентоспособности.

Список литературы

1. Хушит Л.И. Общий курс железных дорог: учебник для техникумов и колледжей ж.-д. транспорта / Л.И. Хушит. – М.: Маршрут, 1995. – 256 с.

2. Акулиничев В.М. Железнодорожные станции и узлы: учебник для вузов / В.М. Акулиничев [и др.]; под ред. В.М. Акулиничева. – М.: Транспорт, 2006.

Коновалов Владимир Андреевич
магистрант
Научный руководитель
Рачек Светлана Витальевна
д-р экон. наук, профессор

ФГБОУ ВО «Уральский государственный
университет путей сообщения»
г. Екатеринбург, Свердловская область

СОЗДАНИЕ ИНФРАСТРУКТУРЫ КАК ФАКТОР СУЩЕСТВЕННОГО УВЕЛИЧЕНИЯ ГРУЗОВОЙ БАЗЫ НА МАЛОИНТЕНСИВНОМ НАПРАВЛЕНИИ

Аннотация*: в статье рассматриваются вопросы, которые необходимо учитывать при создании инфраструктуры, включая составление проекта, выбор необходимого оборудования и технологий, соблюдение требований безопасности и экологичности, развитие внутренней логистики и обеспечение качественного сервиса. Важность соблюдения экологических требований и развития внутренней логистики также подчеркивается.*

Ключевые слова*: инфраструктура, грузоперевозки, технология, оборудование, безопасность, экологичность, внутренняя логистика.*

Строительство инфраструктуры является одним из главных факторов, который позволяет компаниям увеличивать свои грузоперевозки на малоинтенсивных направлениях. Здесь важна не только программа строительства, но и ориентация объекта с точки зрения потребителей. Рассмотрим в данной статье основные аспекты, которые помогают успешно создавать инфраструктуру для перевозок грузов.

Инфраструктура как фактор увеличения грузоперевозок. Создание инфраструктуры – это первый и самый важный шаг для компаний, которые планируют расширить свой бизнес в сфере перевозок грузов. Для этого необходимо решить множество важных задач, которые позволят обеспечить эффективное и безопасное транспортирование товаров.

Основными задачами при создании инфраструктуры являются:

1) определение места строительства объектов;
2) составление проекта инфраструктуры;
3) выбор необходимого оборудования и технологий;
4) соблюдение требований безопасности и экологичности;
5) развитие внутренней логистики;
6) обеспечение качественного сервиса.

Все эти задачи требуют квалифицированного подхода от специалистов, четкого планирования и контроля исполнения. Перед тем как строить объект необходимо составить проект инфраструктуры, который будет учитывать все технологические и экономические аспекты. Например, проект инфраструктуры малой территории предусматривает строительство дорог, въездов, складов и специализированного оборудования для перевозок грузов. В проекте также предусматриваются дополнительные расходы на организационные моменты и судебные издержки.

При разработке проекта инфраструктуры необходимо учитывать все последующие этапы развития компании. Кроме того, учитывается транспортная доступность региона и транспортных маршрутов.

Основной задачей проекта является достижение критерия экономической целесообразности. Это означает, что проект должен быть рентабельным, сократить расходы на перевозки и увеличить прибыль компании.

Выбор оборудования и технологий. Одной из основных задач при создании инфраструктуры является выбор технологий и оборудования, которые обеспечивают эффективную работу компании. Например, для перевозок товаров в портах необходимо использовать современные краны, автоматизированные системы управления и контроля, а также высокоскоростные конвейеры.

Следует учитывать, что в современных условиях грузоперевозки становятся все более конкурентоспособными. Поэтому необходимо стремиться к максимальной эффективности перевозок и использовать только самые современные технологии.

Исследование европейских коллег показывают постоянный рост текущих расходов на железнодорожную инфраструктуру и их преобладание в отдельных странах по сравнению с затратами на подвижный состав [1].

Кроме того, необходимо учитывать экономические и социальные аспекты безопасности и экологичности. Важно понимать, что компании, которые соблюдают высокие стандарты по безопасности и экологичности, обеспечивают не только сохранность окружающей среды, но и увеличивают уровень доверия клиентов, что приводит к увеличению числа заказов и увеличению прибыльности бизнеса.

Современные технологии также могут помочь в повышении экологичности логистических процессов. Так, например, использование современных систем управления транспортными процессами позволяет максимально оптимизировать маршруты и уменьшить количество пустых километров, что приводит к снижению выбросов и затрат на топливо. Также для снижения воздействия транспорта на окружающую среду важно использовать более экологичные виды транспорта, такие как железнодорожные и водные перевозки.

Одним из важных аспектов, связанных с безопасностью и экологичностью логистических процессов, является управление отходами. Компаниям необходимо обеспечивать адекватную обработку и утилизацию отходов, чтобы минимизировать их воздействие на окружающую среду.

Наконец, привлечение к выполнению высоких стандартов безопасности и экологичности всего персонала компании является еще одной составляющей успешной внутренней логистики. При этом необходимо обеспечивать регулярное обучение персонала и мотивировать его на выполнение высоких стандартов, что позволит снизить вероятность ошибок и соблюсти требования по безопасности и экологии.

Таким образом, безопасность и экологичность в логистических процессах являются неотъемлемой частью эффективной внутренней логистики. Применение современных технологий, управление отходами и обучение персонала помогают компаниям достичь высоких стандартов в этих областях и повысить качество услуг и прибыльность бизнеса.

Развитие внутренней логистики. Одним из важнейших компонентов эффективной перевозки грузов является развитие внутренней логистики.

Здесь важно не только оборудование складов, но и организация работы склада. Надежная система приема, хранения и выборки грузов позволяет значительно повысить качество перевозок и обеспечить высокий уровень сервиса клиентам.

Железные дороги в стране делятся на три группы: государственные, местные и смешанной собственности. При этом протяженность государственных дорог преобладает – 82% эксплуатационной длины [2]. Обеспечение качественного сервиса. Эффективная внутренняя логистика включает в себя такие процессы, как планирование, управление запасами, обработку заказов, управление складом и доставку. Важно, чтобы все эти процессы были организованы на высоком уровне, чтобы обеспечить максимальную эффективность, сократить затраты и уменьшить вероятность ошибок. Одним из способов повышения эффективности внутренней логистики является автоматизация процессов. Современные системы складской логистики позволяют автоматизировать многие операции, такие как сбор заказа, учет товаров на складе, определение маршрута доставки и т. д.

Важным аспектом развития внутренней логистики является также обучение персонала. Сотрудники, которые занимаются логистическими процессами, должны иметь специальные знания и навыки, чтобы выполнять свою работу на высоком уровне. Обучение персонала не только повышает качество обслуживания клиентов, но и уменьшает риски ошибок на всех этапах работы.

Наконец, одним из основных компонентов успешной внутренней логистики является мониторинг и анализ результатов. Компаниям необходимо постоянно следить за производительностью и эффективностью своих логистических процессов, чтобы можно было оптимизировать их и улучшить результаты. Для этого используются различные аналитические инструменты, такие как KPI, дэшборды и системы управления логистикой.

В целом, развитие внутренней логистики является неотъемлемой частью развития любой компании, которая занимается перевозками грузов. Только благодаря эффективной и надежной логистике можно обеспечить максимальное качество обслуживания клиентов и увеличить прибыльность бизнеса.

Список литературы

1. Стоимость инфраструктуры железных дорог // Железные дороги мира. – 2008. – №1. – С. 9–15.

2. Терешина Н.П. Расходы инфраструктуры железнодорожного транспорта: учеб. пособие / Н.П. Терешина, Н.Г. Смехова, С.М. Иноземцова [и др.]. – М.: Учеб.-метод. центр по образованию на железнодорожном транспорте, 2010. –224 с.

Леонова Галина Ивановна
старший преподаватель
ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский
федеральный университет»
г. Ставрополь, Ставропольский край

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ХИМИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА РФ В УСЛОВИЯХ ВНЕШНЕГО САНКЦИОННОГО ДАВЛЕНИЯ

***Аннотация**: в статье рассмотрено влияние санкционной политики зарубежных государств на функционирование химического сектора Российской Федерации, определены проблемы и перспективы функционирования отечественных химических производств.*

***Ключевые слова**: химическая промышленность, геополитическая напряженность, санкционная политика, химическая продукция, импортозамещение.*

Исследование выполнено за счет гранта Российского научного фонда №23-28-01098, https://rscf.ru/project/23-28-01098/.

В настоящее время в условиях эскалации внешнеэкономической нестабильности в мире, вызванной, в первую очередь, санкционным противостоянием недружественных государств, развитие многих отраслей экономики России оказалось под ударом, не исключением стала и химическая промышленность. Санкционная атака по отношению к Российской Федерации привела к сокращению производства российской химической продукции, а также к снижению технологий и механизмов, поставляемых на мировой рынок.

Помимо этого, в связи с тем, что химический комплекс сегодня снабжает продукцией многие смежные отрасли промышленности (более 70% продукции от общего объема отечественного производства) и, как следствие, выступает перспективным и стратегически важным направлением развития экономики не только РФ, но и большинства стран мира, США и европейские государства до сих не решаются вводить прямые санкции в отношении российской химической промышленности. Кроме того, были сняты и многие уже действующие ограничения. В частности, во II полугодии 2022 года ЕС было принято решение об отмене эмбарго на поставку минеральных удобрений из РФ в зарубежные страны.

Несмотря на отсутствие прямых санкций, массу неудобств российским представителям химической промышленности доставляют косвенные ограничения. Так, к основным трудностям, с которыми столкнулись российские компании после ввода ряда беспрецедентных широкомасштабных санкций в сопутствующих отраслях, относятся разрыв логистических цепочек, запрет на проведение банковских операций с иностранными контрагентами, а также эмбарго на страхование товаров промышленного производства. В данных условиях у отечественных компаний появилась потребность в поиске новых каналов сбыта внутри страны и формирования новых транспортных маршрутов для поставки продукции, что уже сегодня оказывает влияние на производительность российский предприятий [6; 7].

На протяжении последнего десятилетия в химическом комплексе России наблюдалась положительная динамика. Еще в I квартале 2022 года в данном секторе также прослеживалась тенденция роста, в сравнении с показателями аналогичного периода прошлого года, что, в первую очередь, было обусловлено увеличением производительности посредством возрастания объемов выпуска продукции и потребительского спроса на нее.

Введение санкционной политики недружественными государствами в отношении РФ отрицательно сказалось на показателях эффективности российских химических производств. Следует отметить, что на сокращение данного показателя, повлиял не только запрет на импорт химических продуктов в зарубежные государства, но и снижение потребительской активности населения. Так, падение экспорта в сфере производства метанола привело к сокращению объемов продукции, выпускаемой крупными предприятиями [2; 3].

Что касается продукции, то в зарубежные страны экспортируются в основном полуфабрикаты химического производства, в то время как в РФ отгружается продукция высоких переделов. Определение категорий товаров, допустимых к экспорту, зачастую обуславливается политикой протекционизма иностранных государств.

В данных условиях еще одной угрозой внешней торговле химической продукцией стал эмбарго европейских стран на импорт российских товаров. Ранее, до введения санкционных ограничений, на отгрузку химических веществ на зарубежные рынки сбыта приходилось порядка 29 млрд долларов. Так, преобладающей позицией среди популярных экспортируемых категорий за 2021 год являлись минеральные удобрения, на поставку которых в 2022 году был наложен частичный запрет.

Вместе с тем, виду эскалации геополитической напряженности на многих российских предприятиях химической промышленности производство может быть временно приостановлено, что обуславливается сильной зависимостью экономики Российской Федерации от импорта иностранных механизмов и технологий. Сегодня у отечественных производителей отсутствует возможность закупки необходимого оборудования за рубежом в результате введения эмбарго стран ЕС на экспорт. *Так, доля импортируемой высокотехнологичной продукции в общем объеме химических веществ и материалов, используемых в отечественном производстве сегодня варьируется в диапазоне от 50% до 100%, в то время как процент импортируемой продукции для потребления приравнивается к 50%. Существует вероятность, что сложившиеся условия в краткосрочной перспективе могут привести к закрытию ряда российских предприятий химической промышленности, осуществляющих производство на основе зарубежных химических полуфабрикатов* [1; 5].

Именно поэтому в условиях внешнеэкономической нестабильности наиболее актуальными становятся вопросы импортозамещения, развитие которого в долгосрочной перспективе позволит не только противостоять санкционнной атаке недружественных государств, но и обеспечить стабильный экономический рост [4].

Таким образом, сегодня не все предприятия полностью используют находящиеся в их распоряжении производственные мощности. Именно поэтому у Российской Федерации в краткосрочной перспективе есть все шансы нарастить объемы производства отечественных аналогов

зарубежной химической продукции. Развитие химического комплекса страны должно стать первостепенной задачей российского государства, решение которой позволит экономике перейти на новый этап развития. При активном проведении политики импортозамещения химической продукции государство сможет наладить функционирование всех стратегически важных отраслей российской экономики, наиболее зависимых от химических компонентов, что в долгосрочной перспективе приведет к ускорению научно-технического и промышленного развития.

Список литературы

1. Двенадцатилетний период роста в химпроме может прерваться в 2022 году / Рейтинговое агентство «РИА Рейтинг» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://riarating.ru/macroeconomics/20220406/630220783.html (дата обращения 15.05.2023).

2. Новая реальность российской химии / Российская компания «РБК» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://plus.rbc.ru/news/636ba8ac7a8aa9870863b96f (дата обращения 15.05.2023).

3. Обзор: динамика химического производства стала ухудшаться / Рейтинговое агентство «РИА Рейтинг» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://riarating.ru/macroeconomics/20220708/630225628.html (дата обращения 15.05.2023).

4. Почему возрождение химической промышленности важно для экономики России и оконной отрасли / Источник портал «Окна медиа» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.oknamedia.ru/novosti/pochemu-vozrozhdenie-himicheskoy-promyshlennosti-vazhno-dlya-ekonomiki-rossii-i-okonnoy-otrasli-53063 (дата обращения: 15.05.2023).

5. Проблемы российской химической промышленности / Маркетинговая компания «Tebiz Group» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://tebiz.ru/news-marketproblemchem-1?ysclid=lfv9xe7j78969831800 (дата обращения: 15.05.2023).

6. Сектор химии и нефтехимии в 2022 году: результат отраслевого индекса акций / Открытый журнал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://journal.open-broker.ru/analitika/sektor-himii-i-neftehimii-v-2022-godu/ (дата обращения 15.05.2023).

7. Химическая отрасль РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://fin-plan.org/lk/industries/chemical/?ysclid=lfva9an37e784549700 (дата обращения 15.05.2023).

Мамедова Джамиля Рахиб кызы
студентка
Научный руководитель
Тургаева Аксана Альбековна
канд. экон. наук, доцент

ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

РАЗРАБОТКА КОНТРОЛЬНЫХ МЕХАНИЗМОВ С ЦЕЛЬЮ РЕГУЛИРОВАНИЯ ЗАКУПОК ПО ФЗ №223

Аннотация*: в статье анализируется закупочная процедура в рамках ФЗ №223. С целью понимания существующих проблем в данной сфере была рассмотрена и изучена соответствующая статистика, раскрывающая большой объем правонарушений при проведении закупок. Для регулирования и контроля закупочной процедуры были предложены ряд мероприятий / контрольных механизмов. Их внедрение в отдельную*

организацию позволит сделать процесс закупок более прозрачным и обеспечить снижение правонарушений в данной области.

***Ключевые слова**: закупки, контрольные механизмы, Федеральный закон №223, автоматизация.*

Закупка – это сложный процесс, который включает в себя выявление потребности в товарах, работах или услугах, поиск и выбор надежных поставщиков, заключение договоров и контроль за их исполнением [1].

Процесс осуществления закупочной деятельности регулируется Федеральным законом (ФЗ) №44 «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» и ФЗ №223 «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» [2].

В данной работе будет произведено исследование закупочной деятельности, осуществляемой по ФЗ №223. В целях понимания масштабов проблем в рассматриваемой области проанализируем статистические данные.

Согласно наиболее актуальному Отчету о результатах экспертно-аналитического мероприятия «Мониторинг развития системы государственных и корпоративных закупок в РФ за 2019 год» в 2019 году в единой информационной системе (ЕИС) было размещено более 1,3 млн извещений в рамках ФЗ №223, объем которых составил 14,1 трлн руб., снизившись на 16,4% по сравнению с показателями 2018 года (16,9 трлн руб.) [3].

Также 86,1% объема объявленных закупок приходится на закупки, осуществленные прочими способами (76,1%), и закупки у единственного поставщика (10,0%) (рис. 1) [4].

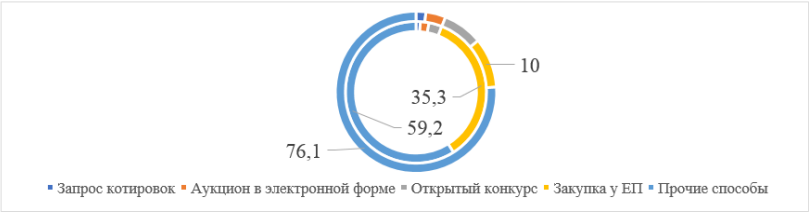


Рис. 1. Структура применяемых способов закупок в рамках ФЗ №223, %

Счетной палатой в 2019 году выявлено 67 нарушений при осуществлении закупок в рамках ФЗ №223 на общую сумму 726,7 млн рублей. В рамках ФЗ №223 выявляемые нарушения в основном заключаются в несоблюдении заказчиками требований утвержденных ими положений о закупках.

Контрольно-счетной палатой (КСО) в 2019 году проведено 171 контрольное мероприятие, в рамках которых проводились проверки закупок товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц. Выявлено более 9 тыс. нарушений на общую сумму около 1 млрд рублей [5].

Таким образом, данная статистика показывает усугублении ситуации с закупками по ФЗ №223, связанные, в частности, с ростом неправомерных действий при их проведении.

Для предотвращения реализации неправомерных действий при осуществлении закупки и обеспечения организации прозрачными и

эффективными закупочными механизмами требуется внедрение контрольных механизмов на всех этапах бизнес-процесса.

Так, в первую очередь организации должны начать с формирования Положения о закупках, где были бы прописаны все детали и важные моменты проведения закупок, начиная с указания ответственных лиц и их полномочий, сроков закупки, возможных типов проводимой закупки и основных отличий между ними и заканчивая разработкой непосредственной схемы закупок.

Для предотвращения нерациональных закупок, направленных на получение выгод определенными лицами, следует также организовать механизм многоуровневого согласования закупочной документации и победителя закупки.

Для целей совершенствования контрольных процедур следует обратиться к современным технологиям. Так, некоторые из этапов согласования и утверждения закупки эффективнее проводить с помощью специальных технологий, которые в эпоху цифровизации делают более прозрачным ведением бизнеса. Так, потребность в закупке или параметры закупочной документации могут быть согласованы кругом лиц через систему 1С, предусмотренную для закупок, или с помощью иных специальных программ. Например, программа Directum RX помогает эффективно управлять закупками организации. Она осуществляет планирование закупок в разрезе подразделений и центров затрат, заключение договоров и оплату счетов с контролем бюджетов на каждом этапе.

Кроме того, контрагент, победивший на закупках, должен быть проверен службой безопасности (СБ). Данная проверка позволит избежать экономических и репутационных рисков, связанных, например, с несвоевременным выполнением работ или поставкой некачественной продукции. Подобная проверка должна включать анализ деятельности организации, выстраивание ее имиджа, изучение информации о компании в СМИ и т. д. В данном случае так же современные инструменты будут играть важную роль для специалистов. Так, системы СПАРК / КонтурФокус / др. покажут основную информацию о контрагента, позволят выстроить схемы по аффилированности, проведут базовый финансовый анализ на основе отчетности. С помощью других ресурсов, например, SCAN можно провести анализ репутации и оценку рисков от взаимодействия с контрагентом. Более того, в компании должно быть прописано обязательство СБ фиксировать выявленную информацию и по результатам анализа сформировывать отчет. Данная процедура опять же позволит, условно говоря «оставить след», что будет играть важную роль для возможных финансовых расследований.

Таким образом, путем анализа процесса закупок были определены основные мероприятия / контрольные механизмы, которые позволят снизить количество правонарушений в данной области, а также сделают сам процесс более прозрачным и приемлемым для организации.

Список литературы

1. КонтурЗакупки. Чем отличается 44 ФЗ от 223 ФЗ? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://clck.ru/34DSgZ

2. ФЗ №44 «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013.

3. Управление Федеральной антимонопольной службы по г. Москве. Контроль Закона о контрактной системе. – 2022. – 16 с.

4. Счетная палата. Отчет о результатах экспертно-аналитического мероприятия «Мониторинг развития системы государственных и корпоративных закупок в Российской Федерации за 2019 год». – 2020. – 40 с.

5. Федеральная антимонопольная служба. Проблемы правоприменения 44-ФЗ и 223-ФЗ, пути совершенствования законодательства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://clck.ru/34BcV3

Меньшикова Екатерина Александровна
магистрант
Научный руководитель
Рачек Светлана Витальевна
д-р экон. наук, профессор, заведующая кафедрой

ФГБОУ ВО «Уральский государственный
университет путей сообщения»
г. Екатеринбург, Свердловская область

МЕТОДЫ И ИНСТРУМЕНТЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА

Аннотация*: в современных условиях экономики путь к высокой производительности каждого предприятия лежит через эффективное управление персоналом. Знание и понимание того, что является мотивом для человека, что побуждает его к деятельности, позволяет разработать эффективную систему мотивации персонала для своего предприятия.*

Современный руководитель должен понимать, что кроме рабочих мест на предприятии должны быть созданы дополнительные условия для мотивации и поддержания активности сотрудников, их интереса к выполняемой работе.

Ключевые слова*: мотивация, мотивация персонала, индивидуальные формы мотивации, материальные меры стимулирования, нематериальные инструменты мотивации, инструменты стимулирования персонала, производительность труда.*

На сегодняшний день всё больше внимания уделяется мотивации и стимулирования персонала на предприятие как одной из важных функций эффективного управления персоналом и причиной для создания бизнеса в позитивном направлении, достигающего своих целей и задач в дальнейшем. Совершенствование новых методов и инструментом при формировании системы мотивации персонала в условиях высокой конференции осуществляется с учетом и ориентацией на индивидуальную мотивацию работника и его стимулирования для выполнения своих трудовых обязанностей.

Мотивация – это побуждение к активной работе отдельных лиц, групп, связанных с желанием удовлетворить определенные потребности и

реализовать поставленные цели. Мотивация повышает уровень производительности труда.

Ю.Г. Одегов дает следующее определение: система мотивации труда – это совокупность мероприятий, проводимых руководителем и направленных на удовлетворение потребности в благах; выражается в формировании мотива поведения личности с целью активизации трудовой деятельности на базе общественного разделения труда и развития частной собственности

В России на сегодняшний день существуют множество проблем, которые относятся к мотивационным вопросам, в их основе лежит стратегия, которая в свою очередь направлена на достижение поставленных целей предприятием, условиями быта и труда на предприятии, взаимоотношениями между коллективом и руководителем, неудовлетворенность уровнем заработной платы.

Внедрять систему мотивации лучше постепенно – так сотрудники поймут, что изменения необходимы, и привыкнут к ним. Вот несколько советов, как сделать так, чтобы система мотивации функционировала хорошо и вдохновляла сотрудников работать качественно и эффективно.

Существует множество разнообразных методов стимулирования, которые зависят от разрабатываемой системы мотивации на предприятии, общей системы управления и деятельности самого предприятия.

К методам совершенствования системы мотивации персонала можно отнести.

1. Индивидуальный подход: Сотрудники разные, и, соответственно, мотивация для них может быть разной. Индивидуальный подход к мотивации сотрудников, учитывающий их потребности и ожидания, может существенно улучшить систему мотивации компании.

2. Целевая система мотивации: Цель в системе мотивации может быть установлена для всей компании, для подразделения или для конкретного сотрудника. Это может помочь сотрудникам ориентироваться на общие цели компании и привести к более эффективной работе в целом.

3. Обратная связь: Регулярная обратная связь может помочь сотрудникам понимать, где они делают ошибки и что нужно сделать, чтобы улучшить свою производительность. Обратная связь также может помочь сотрудникам оценивать свои достижения и получать удовлетворение от своей работы.

4. Развитие профессиональных навыков: Предоставление сотрудникам возможностей для развития и улучшения их профессиональных навыков может стать мощным мотивационным фактором. Обучение, тренинги, семинары и переподготовка могут помочь сотрудникам стать более уверенными и эффективными.

5. Управление командой: Хорошее управление командой может стать ключевым элементом системы мотивации персонала. Если руководитель показывает лидерские качества и является уважаемым среди сотрудников, то это может стимулировать сотрудников к работе на результат и достижению общей цели.

Инструменты мотивации сотрудников – это средства воздействия на персонал. С их помощью можно повысить эффективность работы, достичь высоких показателей и увеличить производительность.

Они включают в себя.

1. Оценка производительности: Регулярная оценка производительности поможет узнать, как лучше мотивировать конкретного сотрудника. Оценка производительности должна быть объективной.

2. Бонусы. Бонусы могут быть различного рода, их можно определить на основе результатов работы сотрудника. Например, за выполнение проекта в срок, за увеличение продаж, за идеи по улучшению работы компании.

3. Поощрение. Не всегда мотивация должна быть в форме финансового вознаграждения. Также можно поощрять сотрудников небольшими подарками, отдельным днем отдыха или возможностью работать немного свободнее в определенных областях.

4. Бенефиты. Некоторые компании предоставляют своим сотрудникам бенефиты, в виде питания, медицинской страховки, спортивных центров и т. д. Эти бенефиты могут быть по достоинству оценены сотрудниками и полго может становиться одним из основных аргументов при привлечении сотрудников.

5. Развитие карьеры: Существующие и будущие развитие карьеры дает сотрудникам при ощущении их значимости для компании и демонстрирует, что компания в высокой степени заинтересована в их профессиональном росте. Здесь может помочь план карьеры, обучение и тренинги, смена должности и др.

Эффективнее всего комбинировать разные способы мотивации так, чтобы сотрудники были заинтересованы работать в компании долго и качественно.

Внедрение системы мотивации осуществляется либо по всему предприятию за один раз, либо в отдельных опытных подразделениях, где можно проверить эффективность новых механизмов. Любая система мотивации не работает, оставаясь статичным явлением, необходимо предполагать изменения ее отдельных параметров вместе с изменениями на рынке труда, поэтому механизм утверждения основополагающих документов и внесения в них изменений должен быть гибким.

Мониторинг эффективности является необходимым элементом системы. При создании системы мотивации в нее должны быть заложены механизмы для определения ее эффективности, фактического влияния на изменение ключевых показателей эффективности предприятия. Оценка эффективности должна проводиться отделом, отличным от управления и человеческих ресурсов, предпочтительно службой внутреннего аудита предприятия.

Современные подходы к мотивации предполагают постоянный мониторинг текущего состояния рынка труда и роста персонала. Каждый человек становится самостоятельной ценностью, в росте которой заинтересована компания. Использование систем ключевых показателей эффективности, оценок в сочетании с подходом, основанным на участии, повышает конкурентоспособность компании на рынке в целом.

Список литературы

1. Мишурова И.В. Управление мотивацией персонала: учеб.-практическое пособие / И.В. Мишурова. – М.: МарТ, 2016. – 272 с.

2. Мартынов Р.Р. Разработка мероприятий по совершенствованию системы мотивации и стимулирования в организации / Р.Р. Мартынов // Студенческий форум. – 2018. – №15 (36). – С. 32–36.

3. Гарибянц Г.С. Инновации в совершенствовании системы мотивации персонала – определяющий элемент его инновационного поведения в организации / Г.С. Гарибянц, Н.А. Титова // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2018. – Т. 4. №6. – С. 53–58.

4. Одегов Ю.Г. Мотивация персонала / Ю.Г. Одегов, Г.Г. Руденко, С.Н. Апенько [и др.]// Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2015. – №7.

5. Рачек С.В. Управление персоналом: методические указания / С.В. Рачек. – Екатеринбург: УРГАПС, 1996. – 62 с.

Петушкова Татьяна Олеговна
студентка
Куемжиева Елена Геннадьевна
канд. юрид. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ДОКУМЕНТЫ НЕОФИЦИАЛЬНОГО («ЧЕРНОВОГО») БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА КАК ОБЪЕКТЫ СУДЕБНО-БУХГАЛТЕРСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ

Аннотация*: в статье дано понятие и раскрыто содержание неофициального («чернового») бухгалтерского учета. Выявлены особенности документов неофициального учета как объектов судебно-бухгалтерской экспертизы. Автором рассмотрена специфика исследования неофициальной бухгалтерской документации экспертом-бухгалтером.*

Ключевые слова*: судебная бухгалтерия, документы, неофициальный бухгалтерский учет, судебно-бухгалтерская экспертиза, объекты экспертизы.*

На современном этапе в хозяйственной жизни российских коммерческих юридических лиц массовый характер приобрело такое явление, как ведение неофициального («чернового») бухгалтерского учета. Невзирая на широкий масштаб распространения данного явления, указанный вид учета все еще остается недостаточно исследованным. Это также оказывает негативное влияние на современную экспертную практику.

В научной литературе выделяются несколько точек зрения относительно понятия неофициального («чернового») учета, во многом совпадающих друг с другом. Так, например, М.Л. Родичев и Е.С. Леханова понимают под таким учетом неофициальное формирование документированной и систематизированной информации о всех фактах хозяйственной жизни экономического субъекта, используемой им для собственных нужд и умышленно скрываемой от посторонних лиц [1, с. 55]. В этом как раз и состоит его основное отличие от официального бухгалтерского учета, при котором хозяйствующим субъектом учитываются только бесспорно законные факты своей экономической деятельности или же такие факты, сокрытие которых по какой-либо причине является нецелесообразным или невозможным.

Важное значение при выявлении признаков преступления имеют документы неофициального («чернового») учета. По мнению Е.К. Болговой, под ними понимаются документы экономического субъекта, зафиксированные на бумажных или электронных носителях, не регламентированные официальными нормативными актами и не отраженные в системе бухгалтерского учета или отчетности, составленные с нарушением действующего законодательства [2, с. 144]. Также в ходе практической деятельности были неоднократно зарегистрированы случаи, когда неофициальная документация оказывала существенное влияние на показатели бухгалтерской отчетности экономического субъекта (криминальные банкротства и т. п.).

В качестве процессуально-правовой формы исследования документов неофициального учета выступает судебно-бухгалтерская экспертиза. К документам «чернового» учета, как объектам вышеуказанной экспертизы, можно отнести: акты неофициального снятия остатков, черновые записи денежных или товарных документов и др. Как ранее было сказано, они могут быть зафиксированы не только в бумажном виде (журналы, отдельные листы и обрывки бумаги, записные книжки или школьные тетради) [3, с. 87], но также и в электронном (созданные с помощью обычных текстовых редакторов, современных компьютерных программ).

Стоит отметить, что наибольшее распространение получил именно второй способ представления информации. По нашему мнению, это связано с повсеместным внедрением комплексных автоматизированных систем, в том числе в практику осуществления финансовых и хозяйственных операций. Вместе с тем, некорректно считать, что объекты, представленные в электронном виде, могут заменить документ на бумажном носителе. В основном информация, содержащаяся на электронном носителе, лишь дополняет (или же дублирует) информацию, зафиксированную в бумажном виде.

Особый интерес к документам неофициального учета как объектам судебно-бухгалтерской экспертизы можно также объяснить тем, что они составляются по собственной инициативе материально ответственными лицами и могут отражать движение товарно-материальных ценностей, размер материального ущерба, время его возникновения и др.

Важно упомянуть, что судебно-бухгалтерская экспертиза назначается при наличии достаточных оснований для ее проведения. Ее осуществление поручается компетентному и квалифицированному эксперту-бухгалтеру. Документы «чернового» учета должны быть исследованы в том объеме, в каком они были изъяты и приобщены к делу. Напомним, что судебно-бухгалтерские экспертизы проводятся в экспертных учреждениях Министерства юстиции, а также в негосударственных экспертных учреждениях, частными экспертами [4, с. 263].

Не являясь частью бухгалтерского учета, документы неофициального учета не имеют самостоятельного доказательственного значения. По мнению Е.Р. Россинской в случае, если к делу приобщаются черновые записи или неофициальные документы учетного характера, то они могут стать объектами самостоятельного исследования и сопоставляться с материалами официальной отчетности [5, с. 109].

В процессе исследования зачастую возникают определенные проблемы, вызванные многообразием типов и форм рассматриваемых документов, расширением диапазона мест их составления и применения.

Таким образом, нами может быть сделан вывод о том, что производство судебно-бухгалтерской экспертизы является весьма трудоемким процессом, в ходе которого эксперту-бухгалтеру необходимо, используя всю имеющуюся в деле документацию, провести анализ исследуемых операций и фактов для дачи качественного заключения по конкретному делу. Но нередко возникают ситуации, когда для проведения анализа наряду с официальными учетными документами используются и документы неофициального («чернового») бухгалтерского учета. Данные документы достаточно часто встречаются в экспертной практике и могут быть предоставлены как на бумажных носителях, так и на электронных.

По нашему мнению, в связи со всеми указанными обстоятельствами на современном этапе проявляется потребность в углубленном изучении документов неофициального учета, а именно определении пределов их использования при производстве бухгалтерских экспертиз, порядка их оценки и исследования.

Список литературы

1. Родичев М.Л. К вопросу об организации ведения неофициального («чернового») бухгалтерского учета в современных условиях / М.Л. Родичев, Е.С. Леханова // Журнал правовых и экономических исследований. – 2016. – №2. – С. 54–59.

2. Болгова Е.К. Судебная экономическая экспертиза: учебное пособие / Е.К. Болгова. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2020.

3. Бондарь Н.Н. Некоторые особенности исследования объектов судебно-экономической экспертизы, в том числе документов неофициального учета и электронных документов / Н.Н. Бондарь, М.М. Виноградова // Теория и практика судебной экспертизы. – 2011. – №2 (22). – С. 85–93.

4. Кохонова Е.М. Основания для назначения судебно-бухгалтерской экспертизы в гражданском и арбитражном процессе / Е.М. Кохонова, Е.Г. Куемжиева // Скиф. Вопросы студенческой науки. – 2022. – №4 (68). – С. 261–265.

5. Судебно-бухгалтерская экспертиза: учебное пособие для студентов вузов / Е.Р. Россинская [и др.]; под ред. Е.Р. Россинской, Н.Д. Эриашвили, Ж.А. Кеворковой. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА; Закон и право, 2017.

Сапожников Никита Вадимович
магистрант
Научный руководитель
Конышева Екатерина Владиславовна
канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Уральский государственный университет путей сообщения»
г. Екатеринбург, Свердловская область

АНАЛИЗ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ ЭНЕРГОСБЫТОВОЙ КОМПАНИИ

Аннотация*: статья посвящена управлению бизнес-процессами в энергосбытовой компании. Автором рассмотрены основные этапы этих процессов, ключевые показатели производительности и улучшение эффективности работы компании через документирование процессов, удаление избыточных этапов, выявление слабых мест и определение ожидаемых результатов. Управление бизнес-процессами в энергосбытовой компании может быть сложным из-за быстро меняющейся рыночной ситуации и строгих правил регулирования, однако современные технологии, такие как технология «умной сети», помогают повысить эффективность бизнес-процессов и улучшить управление ими.*

Ключевые слова*: бизнес-процессы, управление, мониторинг, KPI, документирование процессов, автоматизация, результат.*

Бизнес-процессы в энергосбытовой компании включают в себя множество действий, начиная от сбора и анализа информации об потребителях и их потреблении электроэнергии, заканчивая выставлением счетов и обслуживанием клиентов. Управление этими бизнес-процессами может быть сложной задачей, особенно в условиях быстро меняющейся рыночной ситуации и строгих правил регулирования.

По определению А.В. Шеера, «бизнес-процессы – это связанный набор повторяемых действий, которые превращают входной материал и/или информацию в конечный продукт в соответствии с заранее установленными правилами» [1].

Современные технологии помогают компаниям в энергетическом секторе повышать эффективность своих бизнес-процессов и лучше управлять ими. Большинство энергосбытовых компаний уже применяют автоматизированные системы для учета и обработки данных, а также системы контроля и управления электросетью. Технология «умной сети» (Smart Grid) – это технология, которая позволяет мониторить, управлять и оптимизировать работу электросетей.

Важный вклад в изучении бизнес-процессов внесли М. Портер и В. Миллар, которые рассматривали их в контексте «цепи создания стоимости». С точки зрения авторов, «бизнес-процессы – это комплекс видов деятельности, которые определяются точками «входа» и «выхода» и используют организационные ресурсы с целью создания ценности товаров/услуг для потребителя» [2].

Структура бизнес-процессов в энергосбытовой компании очень сложна и включает множество этапов: от контроля качества электрической энергии до ее поставки. Компания, работающая в этом секторе, является ответственной за поставку электроэнергии на территорию своей деятельности, сбор и постановку показаний счетчиков, составление счетов и перечисление полученных средств поставщикам энергоресурсов.

Важной задачей в процессе анализа бизнес-процессов является определение ключевых показателей производительности (KPI). Эти показатели могут включать технические параметры, такие как потребление электроэнергии, количество подключенных объектов, число клиентов и процент платежеспособных клиентов. Кроме того, KPI может включать бизнес-цели, такие как выручка, прибыль и конкурентная позиция на рынке.

Исходя из KPI и анализа бизнес-процессов, энергосбытовая компания может решить, какие изменения необходимы для улучшения производительности и эффективности ее работы. Существует несколько способов провести анализ бизнес-процессов. Прежде всего, нужно документировать процессы, удалить из них избыточные этапы, выделить слабые места и описать ожидаемые результаты. Также важно выделить ключевые показатели производительности (KPI), чтобы оценивать производительность компании.

Теперь рассмотрим каждый из этих этапов подробнее.

1. Документирование процессов.

Документирование процессов – это процесс создания описания бизнес-процессов, включая каждый этап, задействованный в процессе. Это может быть достигнуто через диаграммы, текстовые описания или использование специальных программных средств. При определении бизнес-процессов энергосбытовой компании необходимо задать цели и условия, определяющие работу сотрудников и технических специалистов компании.

2. Удаление ненужных этапов.

Иногда случается, что в бизнес-процессах находятся лишние, несущественные этапы. Они могут замедлять процесс и приводить к ненужным расходам на ресурсы. Удаление таких этапов означает улучшение эффективности работы компании.

3. Выявление слабых мест.

Выявление слабых мест в бизнес-процессах может быть произведено через использование KPI, а также анализом мнения сотрудников о работе компании. Основные виды KPI – это рентабельность, производительность и длительность процесса.

4. Описание ожидаемых результатов.

В процессе анализа бизнес-процессов необходимо определить не только текущую производительность компании, но и ожидаемые результаты после введения компании улучшений. Они могут включать увеличение производительности, сокращение расходов на ресурсы и повышение качества услуг.

После процесса анализа бизнес-процессов, компания может приступить к улучшению своей работы. Существует несколько вариантов улучшения эффективности работы энергосбытовой компании.

1. Автоматизация бизнес-процессов.

Автоматизация бизнес-процессов – это процесс внедрения программных средств для автоматизации этапов бизнес-процессов. Она может уменьшить время, требуемое для выполнения задач и сократить количество ошибок, совершаемых вручную. Для энергосбытовой компании автоматизация может включать внедрение системы управления потоком данных и оптимизации трафика в сети, автоматизацию систем учета и формирования счетов, настройку управления сетью электропитания, автоматический анализ и управление потоками энергопотребления клиентов.

2. Оптимизация дополнительных услуг.

Оптимизация дополнительных услуг может привести к увеличению доходов компании и улучшению уровня обслуживания клиентов. Это может быть достигнуто расширением услуг компании и введением дополнительных услуг, которые удовлетворяют потребности клиентов и повышают их уровень комфортности. Такие услуги могут включать мониторинг и управление энергопотреблением, услуги консультации по обращению с отходами и другие.

3. Улучшение качества обслуживания клиентов.

Улучшение качества обслуживания клиентов может привести к улучшению уровня удовлетворенности клиентов услугами компании. Это может быть достигнуто расширением услуг компании и введением дополнительного обучения персонала, чтобы обеспечить высокий уровень клиентоориентированности, а также улучшением структуры поддержки и оптимизации технологического процесса.

4. Внедрение современных технологий.

Внедрение современных технологий может улучшить производительность и эффективность работы компании. Современные технологии могут помочь компании анализировать поступающие данные и принимать решения на основе этих данных, что повышает ее конкурентоспособность. Такие технологии могут включать системы управления данными, облачные технологии, беспроводные технологии, умную сеть и многое другое.

Анализ бизнес-процессов является важным этапом для энергосбытовой компании. Он позволяет определить слабые места, неэффективные этапы и ожидаемые результаты после улучшений. Внедрение улучшений может привести к сокращению издержек и увеличению уровня обслуживания клиентов. Улучшение работы компании необходимо для сохранения ее конкурентоспособности и дальнейшего развития.

В заключение можно отметить, что успешная энергосбытовая компания должна регулярно проводить анализ своих бизнес-процессов и улучшать свою работу. Путем оптимизации ее бизнес-процессов, внедрения современных технологий и улучшения качества обслуживания клиентов, компания может сохранить свою конкурентоспособность и дальнейшее развитие.

Список литературы

1. Шеер А.-В. Бизнес-процессы. Основные понятия. Теория. Методы / А.-В. Шеер; пер. с. англ. Н.А. Михайловна. – М.: Весть-МетаТехнология, 2018. – 151 с.

2. Харрингтон Дж. Оптимизация бизнес-процессов: документирование, анализ, управление, оптимизация / Дж. Харрингтон, К.М. Эсселинг. – СПб.: Азбука, 2018. – 317 с.

Сапожников Никита Вадимович
магистрант
Научный руководитель
Конышева Екатерина Владиславовна
канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Уральский государственный
университет путей сообщения»
г. Екатеринбург, Свердловская область

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ВОЗОБНОВЛЯЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ ЭНЕРГИИ В ПРОИЗВОДСТВЕ ТЕПЛА

Аннотация*: статья посвящена теме возобновляемых источников энергии, которые используются для производства тепла. Рассматриваются три основных источника: солнечная энергия, ветровая энергия и геотермальная энергия. Для каждого источника приводятся особенности и технологии использования, а также их преимущества и недостатки. Статья освещает актуальную проблему экономии энергии и защиты окружающей среды и подчеркивает важность использования возобновляемых источников энергии в производстве тепла, которые экономически выгодны и экологически безопасны.*

Ключевые слова*: возобновляемые источники энергии, солнечная энергия, термосифонные системы, солнечные коллекторы, твердотопливные генераторы, фотоэлектрические панели, автономность, экологическая безопасность, ветровая энергия, ветровые генераторы, эксплуатационные расходы, долговечность, ограничение установки, визуальная эстетика, негативное воздействие, геотермальная энергия, теплоотводные трубы.*

В последние годы все больше стран и компаний стремятся использовать возобновляемые источники энергии в производстве тепла. Это связано с растущим интересом к экологически чистым технологиям и продукции, а также с растущими ценами на нефть и газ. Использование возобновляемых источников энергии в производстве тепла может не только снизить негативное влияние на окружающую среду, но и сократить затраты на энергоносители, что существенно экономически выгодно.

Солнечная энергия: это один из самых распространенных видов возобновляемой энергии. Солнечная энергия может быть использована для производства тепла через различные технологии, такие как термосифонные системы, солнечные коллекторы и твердотопливные генераторы. Твердотопливные генераторы на солнечной энергии используют концентрированный свет для нагрева твердого топлива, например, древесных опилок или рабицы, чтобы получить пар или тепло, которое затем может быть использовано для генерации электроэнергии. Эти системы могут работать как в малых, так и в больших масштабах и известны своей долговечностью. Термосифонные системы – это наиболее простые и дешевые системы, использующие солнечную энергию для производства тепла, но эффективность таких систем не всегда достаточна для использования в промышленном масштабе. Солнечные коллекторы – это более сложные системы, которые могут быть использованы для производства тепла в

промышленных масштабах. Они могут быть установлены на крышах зданий или на земле, и их производительность может быть увеличена путем подключения к системам хранения тепла. Фотоэлектрические панели или солнечные батареи преобразуют солнечный свет в электрическую энергию, которая может быть использована для освещения или питания электрических приборов. Системы солнечной энергии обычно могут работать автономно, то есть без подключения к электрической сети, и могут быть установлены в отдаленных районах, где нет доступа к электричеству из сети.

Солнечная энергия является экологически безопасным источником энергии, поскольку не выделяет вредных газов и не загрязняет окружающую среду. Кроме того, солнечная энергия бесконечна, поскольку солнце будет существовать еще много миллиардов лет и его энергия не иссякнет. Несмотря на это, установка солнечных систем требует определенных навыков и знаний, и ее стоимость может быть довольно высокой, хотя она снижается с каждым годом благодаря развитию технологий и росту конкуренции на рынке.

Ветровая энергия: может быть использована для производства электроэнергии, а также для производства тепла через системы теплоснабжения. Ветровые генераторы могут быть установлены на земле или на море, и их эффективность зависит от скорости и направления ветра, а также от местоположения установки. Ветровая энергия также может быть использована для производства тепла с помощью систем гидролиза, которые используют энергию ветра для создания высокого давления, приводящего в движение воду или газ. Системы ветровой энергии имеют множество преимуществ, включая экологическую безопасность, что позволяет снизить выбросы вредных газов в атмосферу и уменьшить зависимость от нефти и газа. Кроме того, ветровые генераторы имеют низкие эксплуатационные расходы и долговечность. Однако, установка ветровых генераторов требует значительных инвестиций, а их создание может быть ограничено из-за нехватки места, шума и визуальной эстетики. Кроме того, ветровые генераторы могут оказывать негативное воздействие на местную фауну и флору, а также на местное сообщество.

Геотермальная энергия: может быть использована для производства тепла с помощью геотермальных систем, которые используют тепло из земли для обогрева. Геотермальные станции строятся в районах, где земля имеет высокую температуру на глубине 3–5 км. Они работают на принципе термодинамического цикла Кальвина, в котором тепло воды с высокой температурой используется для создания пара, который движет турбину и генератор электроэнергии. Геотермальная энергия считается экологически чистой, так как при ее производстве не выделяется углекислый газ, не происходит загрязнение воздуха и воды. Ее использование способствует снижению эмиссии углекислого газа и других вредных веществ, что способствует борьбе с глобальным потеплением. Несмотря на все преимущества, геотермальная энергия имеет свои недостатки. Ее использование может вызвать изменение гидрологического режима водоносных горизонтов и привести к сейсмической активности. Кроме того, высокая стоимость оборудования и установки системы ограничивает ее использование в малых предприятиях и частных домах.

Биомасса и биогаз: также могут быть использованы для производства тепла. Биомасса – это органические отходы, такие как солома, древесные

отходы и агроотходы, которые могут быть сожжены для производства тепла. Биогаз – это метод производства газа с использованием биомассы, который может быть использован для производства тепла. Биомасса и биогаз являются одними из наиболее доступных видов возобновляемой энергии для производства тепла, и их использование становится все более популярным в различных отраслях, особенно в сельском хозяйстве и лесном хозяйстве.

Использование возобновляемых источников энергии в производстве тепла не только экологически чисто, но и экономически выгодно. При правильном подходе затраты на энергоносители снижаются, что приводит к сокращению затрат на производство и уменьшению негативного влияния на окружающую среду. Кроме того, использование возобновляемых источников энергии в производстве тепла является вкладом в развитие экологически устойчивого мира. Однако, при выборе конкретного метода производства тепла со значительной долей использования возобновляемых источников энергии необходимо учитывать множество факторов, таких как климатические условия, доступность технологий, стоимость и экономические показатели.

В целом, использование возобновляемых источников энергии, таких как солнечная и ветровая энергия, является важным шагом в борьбе с изменением климата и ограничением загрязнения окружающей среды. Кроме того, это также может стать выгодным экономическим решением в долгосрочной перспективе, поскольку возобновляемые источники энергии становятся все более доступными и конкурентоспособными на рынке.

Список литературы

1. Хомутов Б.В. Энергетика будущего: Возобновляемые источники энергии / Б.В. Хомутов, В.И. Ремезова // Молодой ученый. – 2016. – №8 (114).

2. Самсонова А.В. Проблемы энергоэффективности при использовании возобновляемых источников энергии / А.В. Самсонова, А.А. Борисова // Молодой ученый. – 2016. – №11 (117).

3. Игнатенко И.В. Возобновляемые источники энергии: перспективы и проблемы развития / И.В. Игнатенко, С.Н. Матвеев // Известия Тульского государственного университета. Технические науки. – 2018. – Т. 6. №1.

4. Гришаева О.С. Оценка экономической эффективности использования возобновляемых источников энергии на предприятии / О.С. Гришаева, В.М. Самсонов // Производственная лаборатория. Диалог. – 2018. – №2.

5. Жуков В.Г. Возобновляемые источники энергии: мировой и российский опыт / В.Г. Жуков, Л.А. Кравченко // Экономика региона. – 2015. – №3.

6. Школьник Ю.В. Развитие возобновляемой энергетики в России: проблемы и перспективы / Ю.В. Школьник // Экономические науки. – 2017. – №4.

7. Шаталова М.А. Оценка рисков и перспектив использования возобновляемых источников энергии / М.А. Шаталова, О.В. Черных // Экономика и управление. – 2019. – №5.

8. Воронкова А.А. Оценка экономической эффективности производства тепла с использованием возобновляемых источников энергии / А.А. Воронкова, А.А. Шишкин // Производство тепла и электроэнергии. – 2019. – №4. – С. 33–36.

9. Константинов С.Л. Технология производства тепла из возобновляемых источников энергии / С.Л. Константинов, Н.А. Клименко, А.А. Кузнецов [и др.] // Инженерная экология. – 2017. – Т. 23. №2. – С. 104–109.

10. Шляхтин М.Г. Применение возобновляемых источников энергии в системах теплоснабжения / М.Г. Шляхтин, С.В. Горшенев, Ю.В. Барченков и др. // Теплоэнергетика. – 2017. – Т. 64. №10. – С. 739–744.

Сапожников Никита Вадимович
магистрант
Научный руководитель
Конышева Екатерина Владиславовна
канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Уральский государственный
университет путей сообщения»
г. Екатеринбург, Свердловская область

СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА ПО СБЫТУ ТЕПЛОВОЙ И ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ

Аннотация*: статья посвящена различным стратегии, которые компании, занимающиеся производством и сбытом энергоресурсов, могут использовать для увеличения эффективности и конкурентоспособности на рынке. Основное внимание уделено необходимости повышать компаниям энергоэффективность, заключать взаимовыгодные договоры и контракты, внедрять новые технологии и использовать экологически чистые источники энергии. В статье подчеркивается, что эти подходы помогают компаниям снизить издержки, повысить доходы и улучшить свой имидж, что в конечном итоге делает их более конкурентоспособными на рынке.*

Ключевые слова*: энергоресурсы, энергоэффективность, экологические стратегии, выбросы углекислого газа, возобновляемые источники энергии, договоры на поставку энергоресурсов, инновационные решения, технологическое обновление.*

В условиях современного рынка энергетических ресурсов, стратегия развития бизнеса по сбыту тепловой и электроэнергии становится все более важной и актуальной. Компании, занимающиеся производством и сбытом энергоресурсов, вынуждены постоянно искать новые способы увеличения эффективности своей работы и улучшения качества продукции.

Одной из основных стратегий развития бизнеса по сбыту тепловой и электроэнергии является повышение энергоэффективности. Оно является важной частью реализации экологических стратегий, которые все более востребованы в современном мире. В частности, этому способствуют международные соглашения об ограничении выбросов углекислого газа и других вредных веществ в атмосферу, а также растущий интерес к экологически чистым источникам энергии, таким как солнечная, ветровая и гидроэнергетика. Использование экологически чистых топлив и ресурсов не только позволяет снизить негативное воздействие на окружающую среду, но и имеет прямое экономическое преимущество, так как затраты на экологически чистые топлива и ресурсы снижаются с течением времени, что позволяет компаниям сокращать свои издержки и повышать свою конкурентоспособность.

Также важно отметить, что повышение энергоэффективности может привести к увеличению безопасности производства и снижению рисков неплановых простоев. Это особенно актуально для крупных городских

теплоэнергетических систем, в которых даже короткое простоя может привести к серьезным последствиям для всех участников системы.

Еще одной стратегией развития бизнеса по сбыту тепловой и электроэнергии является увеличение доли взаимовыгодных договоров и контрактов как с производителями, так и потребителями энергоресурсов. Данный стратегия позволяет сократить риски, связанные с нестабильной ситуацией на рынке энергоресурсов. Когда компания заключает договор на поставку электроэнергии или тепла, ее доход становится стабильным и не зависит от рыночной конъюнктуры. Более того, долгосрочные контракты на поставку дают возможность прогнозировать доходы и планировать инвестиционную политику на будущее.

Дополнительной выгодой от заключения взаимовыгодных договоров и контрактов является возможность для компании получать дополнительную прибыль от предоставления технических решений и услуг для потребителей. Например, компании могут предлагать своим клиентам новые технологии и инновационные решения, которые позволяют снижать затраты на энергопотребление и повышать эффективность производства. Такие услуги не только увеличивают прибыль компании, но и повышают ее статус на рынке. При заключении взаимовыгодных договоров и контрактов важно, чтобы обе стороны получали выгоду от сотрудничества. Компания должна учитывать интересы своих потребителей и производственных партнеров, а также предлагать им инновационные решения, которые повышают эффективность их бизнеса. Данный подход обеспечивает стабильность доходов для компании, повышает ее конкурентоспособность и позволяет получать дополнительную прибыль от предоставления технических решений и услуг для потребителей.

Развитие технологий также является важным направлением стратегии развития бизнеса по сбыту тепловой и электроэнергии. С развитием технологий компании могут предложить своим потребителям более разнообразные и эффективные методы управления энергопотреблением. Так, например, владельцы умных домов смогут контролировать и регулировать потребление электроэнергии и тепла, основываясь на ценах на энергоресурсы и времени суток. Переход на новые технологии и увеличение эффективности производства также будет способствовать сокращению загрязнения окружающей среды. Внедрение экологически чистых технологий, таких как использование возобновляемых источников энергии, позволит компаниям улучшить свой имидж и привлечь больше потребителей.

Наконец, развитие технологий также создает новые возможности для бизнеса. К примеру, компании могут внедрить системы мониторинга, которые позволят им отслеживать потребление ресурсов и определять наиболее эффективные методы их использования. Это может помочь компаниям получить конкурентное преимущество и увеличить свою долю на рынке.

В целом, развитие технологий в области сбыта тепловой и электроэнергии имеет ряд преимуществ как для компаний, так и для потребителей. Внедрение новых технологий позволит сокращать затраты на производство, улучшать качество продукции, сокращать вредное воздействие на окружающую среду и создавать новые возможности для бизнеса.

Еще одним важным аспектом развития бизнеса по сбыту тепловой и электроэнергии является развитие рынка услуг, связанных с энергетикой, включая контрактные поставки, сервисное обслуживание и консалтинг. Это помогает расширять клиентскую базу и увеличивать прибыль компании.

Контрактные поставки являются одним из самых важных направлений в развитии бизнеса по сбыту энергии. Компании устанавливают с клиентами долгосрочные контракты на поставку энергоресурсов и гарантируют определенное количество энергии по фиксированной цене. Это позволяет клиентам сохранять стабильность в их операциях и планировании бюджета.

Сервисное обслуживание – еще одна услуга, которую предоставляют компании в области энергетики. Это позволяет клиентам получать квалифицированную техническую поддержку при эксплуатации оборудования, а также быстро реагировать на любые возможные проблемы.

Консалтинг также является важным направлением развития бизнеса по сбыту. Консультационные услуги помогают клиентам понимать особенности рынка энергетических услуг, управлять расходами на энергию и повышать энергоэффективность своих бизнес-процессов.

Итак, в условиях современного рынка энергетических ресурсов, компаниям, занимающимся производством и сбытом тепловой и электроэнергии, необходимо активно разрабатывать стратегии развития, учитывая текущие тенденции и требования рынка. Ключевыми мерами, которые должны быть включены в стратегию, являются повышение энергоэффективности, увеличение доли взаимовыгодных договоров и контрактов, использование новых технологий и улучшение качества продукции. Реализация данных мер является важным шагом для компаний, чтобы сохранить свои позиции на рынке и удержать своих клиентов. Это также является важным условием для продолжительного и устойчивого развития энергетического бизнеса.

Список литературы

1. Харитонова И.В. Экологически чистые технологии в современном бизнесе / И.В. Харитонова // Экономический журнал. – 2018. – №3. – С. 12–17.

2. Бабкина Н.В. Экологические аспекты стратегии энергетического бизнеса / Н.В. Бабкина // Экономические науки. – 2019. – №1. – С. 45–49.

3. Галищев С.А. Повышение энергоэффективности как стратегическая задача развития теплоэнергетики / С.А. Галищев // Теплоэнергетика. – 2017. – №10. – С. 22–28.

4. Глебов А.С. Влияние экологических факторов на стратегию развития энергетического бизнеса / А.С. Глебов // Энергетический журнал. – 2018. – №5. – С. 7–13.

5. Новикова Е.В. Взаимовыгодные договоры как инструмент стратегии развития энергетического бизнеса / Е.В. Новикова // Бухгалтерский учет и аудит. – 2019. – №2. – С. 33–38.

Юхлина Юлия Алексеевна
аспирант, преподаватель
ГБОУ ВО «Нижегородский государственный
инженерно-экономический университет»
г. Княгинино, Нижегородская область

БАРЬЕРЫ НА ПУТИ К ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО АГРОБИЗНЕСА

Аннотация*: в ходе аграрных преобразований в сельском хозяйстве за последние десятилетия произошли глубокие социальные и экономические изменения в рамках аграрной реформы. Наметилась тенденция перехода к новым инновационным реалиям в форме цифровой трансформации агробизнеса, что послужило основной целью исследования в форме анализа готовности субъектов малого и среднего агробизнеса к технической и технологической модернизации производства и выявления барьеров на пути к цифровизации агробизнеса. В работе использовались такие методы исследования, как анализ, сравнение, дедукция, индукция, терминологический анализ, формулирование общих выводов на основе частных суждений.*

Ключевые слова*: малый агробизнес, средний агробизнес, аграрный сектор, государственное регулирование, развитие, сельское хозяйство, цифровизация, цифровая трансформация.*

Трудности роста МФХ в аграрной сфере нашей страны приобрели остроту после начала проведения экономических реформ, после смены социальных и экономических векторов развития, с появлением возможности самостоятельного ведения деловой активности. Малый и средний бизнес является одним из основных элементов рыночного хозяйства.

Одной из основных тенденций современной жизни является внедрение цифровых технологий в жизнь людей, общество и бизнес. Большинство инноваций, возникающих в современной реальности, основаны на эффективном использовании цифровых и информационных технологий. Цифровое сельское хозяйство, определяемое в широком смысле как применение больших данных и системы точных технологий в сельском хозяйстве, включает в себя ряд практик, которые в совокупности предвещают переход в формировании агропродовольственных систем. В течение некоторого времени были доступны высокотехнологичные формы точного земледелия с поддержкой данных и данные по конкретным полям, которые помогают фермерам принимать соответствующие решения относительно производственного процесса [1]. Как верно замечают У.Ю. Блинова, Н.К. Рожкова, Д.Ю. Рожкова, сегодня в отечественной экономической науке отсутствует единый подход к определению цифровой трансформации [2].

Инвестиционные проекты по цифровой трансформации помогают фермерам, фермерским хозяйствам, кооперативам и предприятиям повышать производительность, качество, оптимизировать производственную

деятельность, снижать затраты, увеличивать прибыль и повышать эффективность производства, углубляясь в цепочку создания стоимости.

Существует необходимость определить ключевые существующие и возникающие проблемы, связанные с цифровизацией сельскохозяйственного производства, которые выиграли бы от более надежной базы фактических данных/исследований, которая может помочь в разработке политики и связанных с ней инвестиционных стратегий в области исследований.

Мы провели исследование на выявление факторов, которые по мнению авторов препятствуют переходу субъектов малого бизнеса аграрной сферы к цифровой экономике. Данные факторы мы систематизировали и представили в виде таблицы 1.

Проанализировав выявленные проблемы, сдерживающие цифровой переход малого агробизнеса, мы выделили их в группы. Вся совокупность проблем распределилась по следующим группам: производственно-экономические; технические, технологические, инфраструктурные проблемы; проблемы управленческого характера; проблемы, связанные с человеческим капиталом организации; институциональные; внешнеэкономические.

В результате исследования мы выделили основные факторы, сдерживающие цифровое развитие: недостаток финансово-материальных ресурсов; кадровые ограничения; малоэффективность системы государственного регулирования; неразвитость инфраструктуры; несовершенство нормативно-правового регулирования освоения ИТ в АПК.

Обобщая вышеизложенное, можно сделать выводы, что выбранная для исследования тема является актуальной, так как цифровое сельское хозяйство позволит реализовывать производственные процессы, для которых будут характерны высокая продуктивность, предсказуемость и способность адаптироваться к условиям рынка. Решение выявленных проблем имеет решающее значение не только для обеспечения устойчивой цифровизации сельскохозяйственного производства.

Таблица 1

Анализ проблем, возникающих в процессе цифровой трансформации субъектов малого и среднего агробизнеса

Источник	*Проблема*
Гурнович Т.Г., Лягоскина Н.Р., Литвиненко Е.В., Борсковец М.С. Цифровая трансформация сельскохозяйственного производства в России // ЕГИ. 2023. №45 (1) [4]	– ограниченность собственных средств у большинства предприятий АПК; – нехватка квалифицированных кадров; – недостаточные объемы финансирования со стороны государства для осуществления перехода аграрного производства на цифровые технологии; – отсутствие полигонов и опытно-производственных хозяйств для апробации новых технологий; – недостаточное развитие цифровой инфраструктуры в сельской местности; – несовершенство нормативно-правового регулирования освоения ИТ в АПК
Митяева Н.В., Заводило О.В. Барьеры цифровой трансформации и пути их преодоления // Вестник СГСЭУ. – 2019. – №3 (77). – С. 20–24 [9]	– статичность корпоративной культуры; – дефицит адекватных технических навыков у персонала, получившего новый функционал; – отсутствие инструментов управления новым типом хозяйствования; – проблема обеспечения безопасности при пользовании цифровыми товарами и услугами; – устаревшая инфраструктура, разрозненность IT-отделов и бизнес-структур; – рассогласованность бизнес-целей и целей цифровых преобразований; – моральная неготовность сотрудников к изменению организационных структур; – дороговизна цифровых преобразований и специфический моральный износ IT-продуктов
Долганова О.И., Деева Е.А. Готовность компании к цифровым преобразованиям: проблемы и диагностика // Бизнес-информатика. – 2019. Т. 13. №2. С. 59–72 [6]	– недостаточная зрелость бизнес-процессов; – отсутствие необходимых ИТ-знаний и навыков; – отсутствие цифровой стратегии, согласованной с видением бизнеса; – недостаточное финансирование; – устаревшие технологии, отсутствие интеграции новых и существующих технологий; – недостаточная вовлеченность руководства компании

Окончание таблицы 1

Дамбаева И.Ж. Проблемы и условия перехода фазового барьера в цифровой трансформации сельского хозяйства // Наука и бизнес: пути развития. – №2(140). – 2023. С. 26–29 [5]	– уровень индустриализации сельскохозяйственного производства; – устаревшие в определенном смысле технологии, производственные системы и оборудование, а также методы организации производства, препятствующие внедрению цифровизации; – низкие масштабы выпуска продукции в крестьянско-фермерских хозяйствах и у индивидуальных предпринимателей; – низкий уровень кооперации и интеграции, препятствующий цифровой трансформации; – отсутствие именно цифровых компетенций у занятых в отрасли и сложность с их приобретением в достаточно быстрые сроки.
Минеева Л.Н. Трансформация сельского хозяйства: проблемы и цифровые возможности развития сельских территорий / Л.Н. Минеева, А.И. Пшенцова // Modern Economy Success. – 2023. – №2. – С. 36–41 [8]	– отсутствие стабильного доступа к интернету в сельских регионах; – инвестиции в расширение производственных мощностей, а не в цифровые технологии; – отсутствие цифровой инфраструктуры и слаборазвитая техническая инфраструктура сельских регионов; – отсутствие унификации стандартов и регламентов передачи данных и созданных баз данных для анализа с помощью цифровых технологий; – отсутствие полигонов и опытных предприятий для применения новых технологий в действии; – дефицит квалифицированных кадров и низкая база переподготовки специалистов; – отсутствие эффективных систем защиты информационных систем и технологий, безопасного использования цифровых технологий; – высокая стоимость цифровых технологий и низкий уровень цифровых навыков работников сельскохозяйственных предприятий
Косников С.Н. Преимущества и проблемы цифровизации сельского хозяйства / С.Н. Косников, А.С. Чаленко, Э.Р. Меликов // Естественно-гуманитарные исследования. – 2022. – №42 (4). – С. 137–140 [7]	– дефицит кадров, свободно владеющих языками программирования и знаниями по использованию софта; – необходимость в затратах на обучение трудового коллектива; – необходимость в человеческом контроле и корректировке. – неравномерный уровень экономического развития регионов; – недостаточность финансирования цифровизации всех зарегистрированных в РФ сельскохозяйственных организаций и товаропроизводителей

Список литературы

1. Kaivo-oja J. & Knudsen M. & Lauraeus T. (2022). Future avenues of digital transformation. 10.4324/9781003230854-10.

2. Блинова У.Ю. Цифровая экономика: терминологический дискурс / У.Ю. Блинова, Н.К. Рожкова, Д.Ю. Рожкова // Вестник ГУУ. – 2022. – №1. – С. 82–88.

3. Вартанова М.Л.Перспективы цифровизации сельского хозяйства как приоритетного направления импортозамещения / М.Л. Вартанова, Е.В. Дробот // Экономические отношения. – 2018. – Т. 8. №1. – С. 1–18

4. Гурнович Т.Г. Цифровая трансформация сельскохозяйственного производства в России / Т.Г. Гурнович, Н.Р. Лягоскина, Е.В. Литвиненко [и др.] // ЕГИ. – 2023. – №45 (1).

5. Дамбаева И.Ж. Проблемы и условия перехода фазового барьера в цифровой трансформации сельского хозяйства / И.Ж. Дамбаева // Наука и бизнес: пути развития. – 2023. – №2 (140). – С. 26–29.

6. Долганова О.И. Готовность компании к цифровым преобразованиям: проблемы и диагностика / О.И. Долганова, Е.А. Деева // Бизнес-информатика. – 2019. – Т. 13. №2. С. 59–72.

7. Косников С.Н. Преимущества и проблемы цифровизации сельского хозяйства / С.Н. Косников, А.С. Чаленко, Э.Р. Меликов // Естественно-гуманитарные исследования. – 2022. – №42 (4). – С. 137–140.

8. Минеева Л.Н. Трансформация сельского хозяйства: проблемы и цифровые возможности развития сельских территорий / Л.Н. Минеева, А.И. Пшенцова // Modern Economy Success. – 2023. – №2. – С. 36–41.

9. Митяева Н.В. Барьеры цифровой трансформации и пути их преодоления / Н.В. Митяева, О.В. Заводило // Вестник СГСЭУ. – 2019. – №3 (77). – С. 20–24.

ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ГОСУДАРСТВЕННОСТИ

Авраменко Сергей Андреевич
студент
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ОСНОВЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ЭТИКИ ЮРИСТОВ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА КАЧЕСТВО ЮРИДИЧЕСКОГО КОНСУЛЬТИРОВАНИЯ

***Аннотация**: статья находится на стыке двух актуальных направлений – профессиональной этики и юридического консультирования. Автором рассматриваются основные принципы профессиональной этики, которые необходимо соблюдать юристам, чтобы обеспечить высокое качество юридических услуг и защитить права и интересы своих клиентов, а также обсуждается влияние нарушения принципов профессиональной этики на репутацию юриста и качество юридического консультирования. В статье также приводятся примеры реальных случаев нарушения профессиональной этики юристами и их последствий. Данная статья является актуальным исследованием для всех, кто связан с юридическими услугами, и может быть использована в качестве основы для дальнейших исследований в данной области.*

***Ключевые слова**: профессиональная этика, юристы, юридическое консультирование, качество юридических услуг, конфиденциальность, беспристрастность, компетентность, профессионализм.*

Профессиональная этика юристов – это система норм и правил, которые определяют профессиональное поведение и ответственность юристов в рамках их профессиональной деятельности. Она определяет стандарты поведения, которые юристы должны соблюдать в отношениях с клиентами, коллегами, судами и другими участниками юридической практики [1].

Профессиональная этика юристов имеет большое значение для юридической практики, так как она обеспечивает высокий уровень профессионализма, доверия и уважения со стороны общества и клиентов. Она также помогает юристам соблюдать закон и правила профессиональной деятельности, предотвращать конфликты интересов, защищать права и интересы клиентов и обеспечивать справедливость в суде.

Профессиональная этика юристов также имеет значение для развития юридической профессии и создания благоприятной среды для ее развития. Она способствует установлению высоких стандартов профессионального поведения и развитию профессиональной культуры, повышению качества юридических услуг и укреплению доверия к юристам и юридической профессии в целом [2].

Профессиональная этика играет важную роль в установлении доверительных отношений между юристом и клиентом, а также в повышении качества юридического консультирования. Этические принципы и

стандарты, которые соблюдаются юристами, помогают клиентам чувствовать себя уверенно и защищенно, а также обеспечивают высокое качество юридических услуг.

Один из основных принципов профессиональной этики – это конфиденциальность и сохранение доверительных отношений с клиентом. Юристы должны соблюдать строгие требования по защите конфиденциальной информации и не разглашать ее без явного согласия клиента. Это помогает клиентам чувствовать себя уверенно и защищенно, зная, что их конфиденциальность не будет нарушена.

Другой важный принцип – это независимость и беспристрастность. Юристы должны обеспечивать независимость и беспристрастность при оказании юридических услуг, не допуская конфликта интересов. Это помогает клиентам получать объективные юридические консультации и справедливое представление своих прав и интересов.

Также важным является принцип компетентности и профессионализма. Юристы должны обладать высокой квалификацией и знаниями в своей области, а также следить за своим обучением и повышением квалификации. Это позволяет юристам оказывать высококачественные юридические услуги и обеспечивать защиту прав и интересов клиентов.

Кроме того, юристы должны соблюдать правила профессиональной этики при работе с клиентами и в общении с коллегами и другими участниками юридической общественности. Это включает соблюдение норм профессионального поведения, этики в общении и делового этикета.

Роль этих принципов в качестве юридического консультирования заключается в том, что они обеспечивают высокий уровень профессионализма и доверия со стороны клиентов. Например, независимость и беспристрастность юриста помогают ему давать объективные советы и рекомендации, основанные на законе и интересах клиента. Конфиденциальность обеспечивает защиту информации клиента и повышает уровень доверия между юристом и клиентом.

Кроме того, эти принципы обеспечивают высокую квалификацию юриста и могут помочь ему избежать этических дилемм, которые могут возникнуть в процессе юридической практики. Например, соблюдение правил профессиональной деятельности помогает избежать конфликтов интересов и нарушений закона.

При оказании юридических услуг юристы могут столкнуться с различными этическими дилеммами, которые требуют особого внимания. Рассмотрим некоторые из них.

1. Конфиденциальность и доверие. Один из основных принципов юридической этики – это соблюдение конфиденциальности и сохранение доверительных отношений с клиентом. Однако, иногда могут возникать ситуации, когда необходимо раскрыть информацию о клиенте, например, если это предусмотрено законом или требуется защита общественных интересов. В таких случаях необходимо соблюдать баланс между конфиденциальностью и защитой общественных интересов. Также необходимо перед началом консультации оповещать клиента о случаях, когда юрист обязан раскрыть информацию, которую он получит от клиента. Такая мера поможет избежать потерю доверия и в какой-то мере снять с себя ответственность за возможные непредвиденные обстоятельства.

2. Конфликт интересов. В юридической практике могут возникать ситуации, когда интересы клиента противоречат интересам другой стороны или интересам юриста самого. В таких случаях необходимо соблюдать независимость и беспристрастность и не допускать конфликтов интересов.

3. Соблюдение закона и этики. Юристы должны соблюдать закон и правила профессиональной этики, однако иногда могут возникать ситуации, когда необходимо выбирать между соблюдением закона и этики. В таких случаях необходимо принимать решение, основываясь на принципах юридической этики и балансируя между законом и этикой.

4. Качество услуг. Юристы должны обеспечивать высокое качество юридических услуг, однако иногда могут возникать ситуации, когда необходимо выбирать между качеством услуг и интересами клиента. В таких случаях необходимо соблюдать принципы профессиональной этики и обеспечивать высокое качество услуг, основываясь на интересах клиента.

5. Консультации по телефону и электронной почте. Юристы часто оказывают услуги по телефону и электронной почте, что может привести к недостаточной информативности и недостатку доказательств. В таких случаях необходимо обеспечивать полную информативность и доказательную базу, основываясь на принципах профессиональной этики.

Существует множество нормативных актов, которые регулируют профессиональную этику юристов. Некоторые из них могут быть общими для всех стран, а другие – местными законами или правилами профессиональных организаций. Рассмотрим некоторые из них.

1. Кодекс профессиональной этики юристов (The Code of Professional Responsibility) – это документ, разработанный Американской ассоциацией адвокатов (ABA), который устанавливает стандарты профессионального поведения и этики для адвокатов в США.

2. Кодекс поведения юристов (The Solicitors' Code of Conduct) – это документ, разработанный Адвокатской палатой Англии и Уэльса, который определяет стандарты профессионального поведения и этики для адвокатов в Англии и Уэльсе.

3. Кодекс поведения адвокатов (The Advocates' Code of Conduct) – это документ, разработанный Королевским коллегиумом адвокатов в Шотландии, который определяет стандарты профессионального поведения и этики для адвокатов в Шотландии.

4. Кодекс поведения для судей (The Judicial Code of Conduct) – это документ, разработанный Верховным судом США, который устанавливает стандарты профессионального поведения и этики для судей в США.

5. Кодекс профессиональной этики адвокатов (The Code of Ethics for Lawyers) – это документ, разработанный Международной федерацией адвокатов (FIA), который устанавливает стандарты профессионального поведения и этики для адвокатов во всем мире.

Сравнительный анализ этих нормативных актов показывает, что они имеют много общего в терминах принципов и стандартов профессиональной этики. Например, многие из них устанавливают требования к независимости, конфиденциальности, компетентности, честности и интегритету. Однако есть некоторые различия в деталях, таких как требования к рекламе юридических услуг, отношениям с клиентами и требованиям к обучению и повышению квалификации.

Использование новых технологий в юридической практике может привести к возникновению новых этических проблем. Рассмотрим некоторые из них.

1. Конфиденциальность данных. Использование электронной почты, облачных хранилищ и других средств электронной связи может привести к непреднамеренному раскрытию конфиденциальной информации клиента. Юристы должны принимать все меры для защиты конфиденциальной информации своих клиентов при использовании новых технологий.

2. Подделка доказательств. Некоторые новые технологии, такие как фотошоп и другие программы для обработки изображений, могут быть использованы для подделки доказательств. Юристы должны быть бдительны и проверять подлинность доказательств, особенно тех, которые получены из электронных источников.

3. Соблюдение авторского права. Использование материалов из интернета, в том числе из социальных сетей и блогов, может привести к нарушению авторских прав. Юристы должны соблюдать правила авторского права и не использовать материалы без соответствующих разрешений.

4. Поддержка клиентов в социальных сетях. Юристы могут столкнуться с этическими проблемами, когда оказывают юридическую поддержку своим клиентам в социальных сетях. Например, они должны быть осторожны в комментировании дел или обсуждении конфиденциальной информации клиента в открытых форумах.

5. Использование искусственного интеллекта. Использование искусственного интеллекта в юридической практике может привести к этическим проблемам, связанным с автоматизацией процессов, принятием решений и соблюдением норм профессиональной этики. Юристы должны следить за тем, как используется искусственный интеллект, и обеспечить соблюдение высоких стандартов профессиональной этики.

Нарушения профессиональной этики юристов могут иметь серьезные последствия для качества юридического консультирования и репутации юриста. Рассмотрим несколько случаев нарушения профессиональной этики и их последствий.

1. Несоблюдение конфиденциальности. Один из самых серьезных этических проступков, который может совершить юрист, это разглашение конфиденциальной информации о клиенте. Например, в 2017 году адвокат из Нью-Йорка был дисквалифицирован за разглашение конфиденциальной информации о своем клиенте, который был обвинен в убийстве. Этот инцидент привел к серьезным последствиям для репутации адвоката и повлиял на доверие клиентов к нему.

2. Конфликт интересов. Некоторые юристы могут столкнуться с конфликтом интересов, когда их интересы противоречат интересам их клиента. Например, адвокат может представлять интересы двух сторон в одном деле, что может привести к конфликту интересов. В 2019 году адвокат из Нью-Йорка был дисквалифицирован за представление интересов двух сторон в одном деле. Этот инцидент повлиял на репутацию адвоката и на качество юридического консультирования.

3. Нецелевые действия. Юристы должны действовать в интересах своих клиентов и не злоупотреблять своей властью. В 2018 году адвокат из Нью-Йорка был дисквалифицирован за то, что он использовал свою должность, чтобы заставить своих клиентов выплатить ему деньги, которые он не заслуживал. Этот инцидент повлиял на репутацию адвоката и на доверие клиентов к нему.

4. Несоблюдение правил профессионального поведения. Юристы должны соблюдать правила профессионального поведения, такие как

этика в общении и деловой этикет. В 2019 году адвокат из Техаса был дисквалифицирован за неэтичное поведение в суде, включая общение с судьей и противника по делу. Этот инцидент повлиял на репутацию адвоката и на качество юридического консультирования.

Рассмотренные выше определения, принципы, нормативные акты и сущность профессиональной этики юриста дают понять, что проблем, связанных с этой областью юридической деятельности достаточно. В связи с этим предлагаю решить одну из важнейших – конфликт интересов. Предлагаю внести в Кодекс профессиональной этики адвоката РФ пункт, который может выглядеть следующим образом «Адвокат имеет право отказаться от защиты клиента по причине возникновения личной заинтересованности и невозможности в связи с этим продолжать работу соблюдая принципы адвокатской деятельности, при этом обязуясь сократить расходы и избежать наступления беззащитного состояния клиента, а равно предоставить адвоката соответствующей квалификации.».

Список литературы

1. Правовые основы юридического консультирования: учебник / С.В. Кобылинская [и др.]. – Краснодар: КубГАУ, 2019. – 165 с.

2. Гринь Е.А. Процессуальный и материальный аспекты представительства как правоотношения в гражданском судопроизводстве / Е.А. Гринь, Э.В. Градинар // Аграрное и земельное право. – 2022. – №1 (205). – С. 137–140.

Арестов Александр Вячеславович
студент
Научный руководитель
Куликов Александр Викторович
заслуженный юрист РФ, д-р юрид. наук,
профессор, заведующий кафедрой

ФГАОУ ВО «Балтийский федеральный
университет им. И. Канта»
г. Калининград, Калининградская область

DOI 10.31483/r-106755

ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СФЕРЕ КОМПЬЮТЕРНОЙ ИНФОРМАЦИИ: ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ ПРЕСТУПНЫХ ДЕЯНИЙ ПО СТАТЬЯМ 272 И 273 УК РФ

Аннотация*: в статье приводится общая характеристика и анализ уголовного законодательства в отношении ст. 272 и 273 УК РФ. Рассмотрен ряд проблем квалификации преступных деяний по названным статьям. Сделан обоснованный вывод о необходимости модернизации законодательства по данному вопросу и предложены возможные пути её проведения.*

Ключевые слова*: компьютерная информация, вирусная программа, ответственность лиц, программное обеспечение, неправомерный доступ, интернет-ресурсы.*

Жизнь современного человека неразрывно связана с компьютерными и информационными технологиями. Их применение позволяет существенно ускорить процесс обмена данными, а значит, сделать нашу

бытность в разы эффективнее в самых различных сферах – медицине, науке, искусстве, и конечно, в сфере государственного регулирования. Для правоприменителя возможность быстро получать и отправлять информацию имеет огромное значение – ведь это позволяет в кротчайшие сроки реализовывать гражданские права, поименованные в Конституции Российской Федерации. Невозможно не согласиться с тем, что удобство работы с информацией вышло на качественно новый для пользователя уровень, это касается как создания, так и последующего доступа к информации. Однако нельзя упускать из внимания тот факт, что это явление также стало причиной появления новых рисков и угроз, которые ранее не были известны как обществу, так и законодателю.

Преступления в сфере компьютерной информации по сути своей представляют общественно опасные деяния, которые причиняют вред (или создают угрозу его причинения) безопасности хранения, использования или распространения информации, или ресурсов, непосредственно содержащих информацию [5]. Необходимо отметить, что борьба с преступностью для достижения эффективной её реализации должна иметь комплексный подход, в котором находят отражение организационные, общественные, тактические, политические, и конечно, идеологические методы. Однако без должной нормативно-правовой базы всё это не сможет должным образом функционировать и привносить в правоприменительную практику ожидаемых изменений. На основании этого считаем необходимым упомянуть о некоторых актуальных проблемах, существующих в статьях 272 и 273 УК РФ.

Анализ судебной практики, приведённый Гладких В.И., позволяет нам сделать вывод: зачастую действия в сфере компьютерной информации являлись именно способом совершения преступлений и за последние 9 лет вынесено большое количество приговоров по совокупности статей 272–274 УК РФ и других видов правонарушений [2]. Статистика показала, что из более 90 приговоров почти 30% из них это случаи, в которых преступление в сфере компьютерной информации было совершено с целью облегчить совершение другого преступления. Совершением преступных действий, предусмотренных статьями 272 или 273 УК РФ правонарушители получали возможность совершить такие правонарушения, как незаконное получение данных, составляющих коммерческую, налоговую или банковскую тайну (183 УК РФ), мошенничество в сфере компьютерной информации (ст. 159.6 УК РФ), нарушение авторских и смежных прав (ст. 146 УК РФ) и других правонарушений, представляющих собой доступ к защищённой законом информации.

Так, например, А. из корыстных побуждений разработал вредоносное (вирусное) программное обеспечение под видом сайта, фиктивно подражающего сайту одной из популярных платежных систем, а затем разместил его в сети Интернет. Далее, А. осуществлял незаконное копирование персональных данных пользователей, которые вводили свои данные на его сайте. Таким образом, им был получен доступ к паролям и логинам от счетов интернет-кошельков пользователей и возможность распоряжаться находящимися на них деньгами. Приговором от 9 ноября 2018 года А. был обвинён в совершении преступлений, предусмотренных пунктом «в» части 3 статьи 158 и, по совокупности, частью 2 статьи 273 УК РФ [3].

Считаю важным оставить ремарку о том, что на данный момент в Уголовном кодексе предусмотрены деяния, которые определённым образом,

в частности, схожим объектом правонарушения и действиями злоумышленника, связаны с посягательством на компьютерную информацию. Примером могут послужить такие составы, как мошенничество в сфере компьютерной информации (ст. 159.6 УК РФ), неправомерный оборот средств платежей (ст. 187 УК РФ). Однако такие преступления традиционно относят к киберпреступности, а потому предметом настоящего исследования не являются.

На практике возникают случаи, когда совершаемое преступное деяние в сфере компьютерной информации являлось «предтечей» для совершения целой серии преступлений. Особенно часто такие преступления совершаются лицами, имеющими доступ к защищенной информации (паспортным данным или данным от электронных платежных систем), что является деянием, предусмотренным ч. 3 ст. 272 УК РФ. Среди прочих можно выделить приговор от 13 декабря 2019 г. [4]. Согласно приговору, два лица были обвинены в совершении преступлений, предусмотренных ч. 2 ст. 272, ч. 3 ст. 183 УК РФ и п. «г» ч. 3 ст. 158 УК РФ. Мотивировочная часть приговора гласит, что суд признал обвиняемых виновными в совершении по меньшей мере 20 краж в отношении электронных денежных средств, а также 7 эпизодов незаконного получения сведений, составляющих коммерческую, налоговую или банковскую тайну. Оба лица являлись сотрудниками банка, и открыли возможность совершения перечисленных правонарушений, неоднократно осуществив неправомерный доступ к компьютерной информации (ч.3 ст. 272 УК РФ), в виде конфиденциальных данных клиентов банка.

Считаем справедливым сделать вывод о том, что законодателю следует обратить внимание на роль серии преступлений в сфере компьютерной информации, как способа совершения иных преступлений, и отразить эту особенность в уголовном законе. Однако на сегодняшний день составы статей 272–274.2 УК РФ не включают в себя такой квалифицирующий признак, как намерение лица, совершившего деяние в данной сфере, совершить или скрыть другое преступление или получить доступ к его совершению. На наш взгляд – это принципиально важно, так как электронная среда, в которой и находится защищенная законом информация, в особенности интернет-среда, отличается от той, в которой совершаются другие виды преступлений. Важно осознавать, что в ряде случаев лицо физически не может совершить определенное правонарушение без совершения уголовно-наказуемых действий, предусмотренных ст. 272 УК РФ. Вполне справедливо умозаключение о том, что законодателю необходимо учитывать мотив и цель злоумышленника при совершении преступления в сфере компьютерной информации. Так, на заре развития компьютерных технологий уничтожение или незаконное копирование данных, а также создание и распространение вирусного программного обеспечения, совершалось в основном из хулиганских побуждений, то на сегодняшний день такие деяния зачастую имеют ярко выраженный корыстный интерес, что необходимо учитывать при модернизации главы 28 Уголовного кодекса.

Кроме того, считаем важным обратиться к вопросу о введении в диспозицию статьи 272 УК РФ такой квалифицирующей новеллы, как совершение преступления с целью скрыть другое преступление или облегчить путь к его совершению. Такая правовая конструкция уже выражена законодателем как отягчающее обстоятельство в п. «е.1» ч. 1 ст. 63 УК РФ.

Однако в ряде случаев законодатель вполне обоснованно посчитал, что такое обстоятельство должно быть выделено как квалифицирующий признак конкретного правонарушения. Примером может послужить убийство с целью скрыть другое преступление или облегчить его совершение, предусмотренное пунктом «к» ч. 2 ст. 105 УК РФ. На основании ранее изложенного, считаем необходимым данный квалифицирующий признак закрепить и в статье 272 УК РФ.

Проведенный нами анализ как актуального, так и уже утратившего силу уголовного законодательства и судебной практики позволил выделить также и ряд проблем, связанных конкретно со ст. 273 УК РФ: «Создание, использование и распространение вредоносных компьютерных программ». На сегодняшний день диспозиция данной статьи предусматривает такие виды активных действий как создание, распространение и использование вредоносного программного обеспечения. По данной статье преступление считается оконченным с момента совершения одного из указанных в диспозиции действий, наступление таких последствий как уничтожение, блокирование, модификация или копирование информации, или же причинение вреда средствам защиты информации не имеет значения для квалификации деяния. Однако на практике возникает следующая правовая неопределённость. Как было отмечено ранее, закон предусматривает ответственность за создание вирусной программы, но никак не предусматривает её за приобретение и получение / передачу в дар вирусной программы. Не вполне ясно, почему законодатель избрал именно такой подход, поскольку целью привлечения к ответственности лиц за создание вирусной программы явно свидетельствует о намерении криминализировать сам факт наличия вирусной программы в собственности у лица. В научной литературе встречается мнение, что привлечение к ответственности за создание вирусной программы и непривлечение за её приобретение обуславливается специальным субъектом преступления – лицо, имеющее навыки в области программирования. Иной субъект попросту невозможен, так как нельзя разработать вредоносную компьютерную программу, не имея, собственно, навыков разработки вредоносной компьютерной программы. Однако «навыки в области программирования» – понятие довольно обширное и абстрактное, к ним относятся не только непосредственно навыки по написанию программного кода, но и навыки в сфере анализа данных, математики и маркетинга, которыми также может обладать лицо, приобретающее вирусную программу.

Исходя из вышеизложенного, считаем необходимым сделать вывод о том, что часть 1 ст. 273 УК РФ следует дополнить положением о криминализации не только создания, использования и распространения, но и приобретения вирусного программного обеспечения, ввиду не меньшей общественной опасности. В поддержку нашего мнения необходимо сказать, что такая позиция ранее высказывалась в научной среде [1].

Также нерешенным остаётся вопрос о том, необходимо ли наступление общественной опасности или её угроза для того, чтобы признать лицо виновным в создании вирусной программы. Так как состав преступления, согласно УК РФ – формальный, то ответственность по общему правилу должна наступать за сам факт создания вирусной программы. Однако помимо создания таких программ в преступных целях, лицо также может заниматься разработкой в научно-исследовательских или профилактических и превентивных целях. Положение ч. 2 ст. 14 УК РФ о малозначительности деяния, по нашему мнению, не применимо в рассматриваемом

примере, в силу того, что данная дефиниция не имеет четко выраженных критериев допустимости и судебная практика по данной статье крайне мала. Следовательно, считаем важным также обозначить необходимость развития законодателем правового механизма, регламентирующего вопрос о том, является ли создание вирусной компьютерной программы преступным или нет в каждом конкретном случае.

Список литературы

1. Гребенкин Ф.Б. Некоторые проблемные вопросы объективных признаков состава преступления, предусмотренного ст. 273 УК РФ / Ф.Б. Гребенкин, Л.А. Коврижных // Вестник гуманитарного образования. – 2017. – №2. – С. 71–77.

2. Гладких В.И. Проблемы совершенствования уголовно-правовых мер противодействия преступлениям в сфере компьютерной информации / В.И. Гладких, И.Н. Мосечкин // Всероссийский криминологический журнал. – 2021. – №2.

3. Приговор от 9 ноября 2018 г. по делу №1-588/2018 по обвинению Р. А. Г. в совершении преступлений, предусмотренных пунктом «в» части 3 статьи 158, частью 2 статьи 273 УК РФ // СПС «Консультант Плюс» (дата обращения 20.03.2023).

4. Приговор от 13 декабря 2019 г. по делу №1-268/2019 по обвинению М. Я. В и Г. В. Р. в совершении преступлений, предусмотренных частью 2 статьи 272, частью 3 статьи 183 УК РФ и пунктом «г» части 3 статьи 158 УК РФ // СПС «Консультант Плюс» (дата обращения 20.03.2023).

5. Чучаев А.И. Уголовное право. Особенная часть / А.И. Чучаев. – 2019. – Гл. 14, § 1.

Василец Никита Александрович
студент
Зарубин Егор Романович
студент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ПОДГОТОВКИ И ОФОРМЛЕНИЯ ДОГОВОРОВ В ЮРИДИЧЕСКОМ КОНСУЛЬТИРОВАНИИ

Аннотация*: в статье анализируются правовые аспекты подготовки и оформления договоров в юридическом консультировании. Авторы исследуют вопросы, связанные с правовыми требованиями к договорам, включая их форму, содержание, сроки и условия. В статье также рассматривается процесс подготовки договоров, включая необходимость проведения правового анализа, определение рисков и выбор оптимальных условий. В общем, статья направлена на изучение важности правовых аспектов в процессе подготовки и оформления договоров в юридическом консультировании. Результаты исследования могут быть полезны для юристов и всех, кто занимается подготовкой и оформлением договоров в различных сферах деятельности.*

Ключевые слова*: договоры, правовые требования, подготовка, оформление, юридическое консультирование, правовой анализ.*

Договоры играют важную роль в юридическом консультировании, поскольку они являются основой взаимоотношений между сторонами и

определяют права и обязанности каждой из них. Юристы должны обладать навыками составления и анализа договоров, чтобы обеспечить защиту интересов своих клиентов и предотвратить возможные споры в будущем. Кроме того, договоры могут служить доказательством при разрешении конфликтов и споров, поэтому их правильное оформление имеет большое значение для успешного решения юридических проблем.

Основными источниками правового регулирования договоров являются законы и нормативные правовые акты. В каждой отрасли права существуют свои законы и нормативные акты, которые определяют правила заключения договоров. В гражданском праве, например, основным законодательным актом является Гражданский кодекс РФ. Он содержит положения о договорах, их виды, права и обязанности сторон и т. д. В трудовом праве источниками правового регулирования являются Трудовой кодекс РФ и другие нормативные акты в этой области. В налоговом праве наиболее важными источниками являются налоговый кодекс и другие нормативные акты, определяющие порядок заключения договоров и уплаты налогов.

Кроме того, в условиях глобализации и развития электронных технологий все большее значение приобретают международные договоры и соглашения, которые регулируют вопросы международных коммерческих отношений и трансграничной деятельности.

Требования к оформлению договоров определяются законодательством и могут отличаться в зависимости от вида договора и отрасли права, к которой он относится. Однако, независимо от вида договора, существуют общие правила его оформления. К документу должны быть приложены подписи сторон и печати организаций, если они имеются, а также дата заключения договора. В тексте договора должны быть четко определены его условия, права и обязанности сторон, сроки исполнения и ответственность в случае нарушения договора [1].

Правовая значимость договора заключается в том, что он является юридически обязательным и может служить доказательством в суде в случае споров между сторонами. Договор может быть изменен или расторгнут только в соответствии с законодательством или с согласия обеих сторон. Нарушение условий договора может привести к уплате штрафов или компенсации убытков другой стороне.

Анализ случаев нарушения законодательства при подготовке и оформлении договоров показывает, что это может привести к серьезным последствиям для сторон. Например, некорректно составленный договор может стать причиной споров и судебных разбирательств, что может привести к дополнительным затратам на юридические услуги и ущербу для бизнеса. Нарушение условий договора может привести к штрафам, убыткам и утрате доверия со стороны клиентов. В рамках судебной защиты, органами, обеспечивающими восстановление нарушенного или оспоренного права, являются суды общей юрисдикции с учетом подсудности спорных отношений [2].

Одним из наиболее распространенных случаев нарушения законодательства при подготовке и оформлении договоров является отсутствие необходимых условий в договоре или их неверное определение. Например, некорректно определенный срок исполнения или неверно указанные

права и обязанности сторон могут привести к недопониманию и нарушению условий договора.

Еще один распространенный случай нарушения законодательства при подготовке и оформлении договоров – это несоблюдение формальных требований к договору, таких как отсутствие подписей сторон, неправильное оформление документа и т. д. Это может привести к недействительности договора и невозможности его применения в будущем.

Таким образом, важно соблюдать все требования законодательства при подготовке и оформлении договоров, чтобы избежать возможных последствий для сторон.

С учетом вышеизложенного объективно существует необходимость дальнейшего развития и совершенствования законодательства [3].

Рекомендации по совершенствованию подготовки и оформления договоров в юридическом консультировании включают в себя следующие аспекты:

1. Ввести стандарт оформления каждого договора, в соответствии с которым обязать работать юристов разных областей консультирования.

2. Ввести жесткие санкции, которые будут подспорьем для исполнения требований единого стандарта оформления договора оказания юридических услуг. Например, запрет заниматься юридической деятельностью на определенный срок за корыстное игнорирование требований к оформлению договора на оказание юридических услуг.

3. Использование современных технологий, таких как электронная подпись и другие средства электронного документооборота, для ускорения процесса заключения договоров и снижения вероятности ошибок. Это поможет увеличить идентичность подписей и поможет избежать споров насчет подлинности.

Список литературы

1. Правовые основы юридического консультирования: учебник / С.В. Кобылинская [и др.]. – Краснодар: КубГАУ, 2019. – 165 с.

2. Гринь Е.А. Способы защиты прав при изъятии земельного участка для государственных и муниципальных нужд / Е.А. Гринь // Современная научная мысль. – 2015. – №5. – С. 138–145.

3. Гринь Е.А. К вопросу об особенностях правового регулирования природопользования в агропромышленном комплексе / Е.А. Гринь // Аграрное и земельное право. – 2018. – №6 (162). – С. 24–28.

Васильев Алексей Михайлович
д-р ист. наук, канд. юрид. наук, профессор
адвокат Армавирской коллегии
адвокатов «Правовая защита»
Жиглова Мария Алексеевна
студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский
государственный университет»
г. Краснодар, Краснодарский край

КЛЮЧЕВЫЕ РАЗЛИЧИЯ МЕЖДУ ПОМИЛОВАНИЕМ И АМНИСТИЕЙ

Аннотация*: в статье изучаются амнистия и помилование как способы освобождения от уголовной ответственности и наказания в российском уголовном праве. Авторы исследуют конституционные принципы, критерии, процедуры и результаты амнистии и помилования с точки зрения юридических, социальных и политических последствий для освобождаемых лиц, общества и государства, а также предлагают пути улучшения законодательства и практики амнистии и помилования в России в соответствии с международными нормами и национальными целями.*

Ключевые слова*: амнистия, помилование, осужденный, гуманизм, преступник.*

Амнистия и помилование имеют особое значение в российском праве [1]. Это акты, которые применяются однократно. Они связаны с тем, что освобождают от наказания определенные группы лиц, совершивших преступление. Но между этими понятиями есть существенная разница.

Амнистия – это специальный нормативно-правовой акт, который действует многократно и является основанием для полного или частичного освобождения от наказания тех лиц, которые были осуждены за преступление.

Помилование – это акт главы государства, который принимается в форме указа и полностью или частично освобождает лицо от основного и дополнительного наказания или заменяет его на более мягкое.

Н.С. Таганцев, автор лекций по уголовному праву, уделял внимание помилованию, считая амнистию его разновидностью [2]. Однако он четко разграничивал эти институты, называя помилование простым прощением, а амнистию – всепрощением. Тем не менее большинство современных правоведов склонны отделять эти институты, что кажется нам абсолютно правильным.

По мнению советского ученого Н.Д. Дурманова, амнистия – нормативный акт, а помилование – нет [3].

Существуют различные подходы в научном правоведении к тому, имеет ли нормативный характер помилование. Так, К. Мирзаджанов приходит к выводу, что помилование замещает норму, которая определяет общий порядок исполнения и прекращения наказания [4]. Он полагает,

что помилование изменяет или дополняет норму права в действующей системе норм. Но мы не можем принять это утверждение, потому что помилование не аннулирует ни одну из норм права. Когда осужденный освобождается от наказания, это не относится к другим лицам, которые отбывают такое же наказание за такое же преступление, и не устанавливает новых правил. Санкция закона, способ исполнения наказания или освобождение от него не меняются, а также процесс помилования не ведет к изменению правовых норм. Акт не может быть нормативным, если он касается конкретного физического лица. По отношению к лишенному свободы не меняется судебный приговор, и его законность, справедливость и обоснованность не оспариваются. Это и есть суть помилования, что оно не является формой поощрения правомерного поведения осужденного. Такой вывод не имеет законного основания. Государство не гарантирует применять помилование в ответ на какие-то формы положительного поведения осужденного. И по своему происхождению помилование является актом применения права.

Амнистия и помилование – это два разнородных юридических акта, которые разнятся по численности лиц, на которых они действуют [5]. Как говорил М.М. Исаев: «Если акт… относится к единичному человеку, то это помилование, а если акт охватывает неопределенное количество людей – то это амнистия» [6].

Специфическая черта амнистии заключается в том, что она не индивидуализирована, так как законодатель не имеет в виду конкретных лиц, которым будет применена амнистия. Это значит, что амнистируемые определяются не по индивидуальным характеристикам, а по обобщенным. Резолюция об амнистии содержит критерии лиц, которые попадают под ее действие. Помилование же называет индивидуально определенное физическое лицо, чье имя указывается в акте. Существенное различие амнистии и помилования состоит в том, что первое принимается Государственной Думой, а второе Президентом Российской Федерации.

Кроме того, следует упомянуть факты применения амнистии в разные периоды. Так, амнистию можно применить к лицам, совершившим преступление, на любой стадии уголовного процесса, а также до возбуждения уголовного дела. Таким образом, актом амнистии лица освобождаются от уголовной ответственности и наказания, в то время как помилование применяется только к осужденному за преступление.

Для того, чтобы использовать акты института помилования, нужно учитывать мнение осужденного. Позиция осужденного в той или иной ситуации также имеет свои специфические черты.

При применении акта амнистии пожелание осужденного не учитывается, а при помиловании существует иное положение. Сам осужденный имеет право самостоятельно обратиться к Президенту с ходатайством о помиловании, предоставляя его в письменной форме с прошением о смягчении наказания. Но есть одно исключение – помилование вопреки воле осужденного, который приговорен к смертной казни. На практике есть случаи отказа от ходатайства о помиловании, и тогда прокурор составляет акт об отказе осужденного, и все необходимые документы направляются в Администрацию Президента РФ вместе с актом отказа. При решении вопроса о помиловании во всех случаях необходимо знать мнение самого осужденного.

Нужно также отметить, что амнистия и помилование строго не связаны с материальными и формальными основаниями. Последнее имеет особенность отбывания наказания, назначенного судом. В свою очередь, материальное основание акцентируется на степени исправления осужденного. Законодательно это формулируется так: для своего исправления осужденный может не отбывать до конца, указанного срок, что должно быть признано судом. Как правило, действие помилования происходит после отбывания более половины срока наказания, а оно также применяется к положительно характеризующимся осужденным. Амнистия может быть применена ко всем категориям лиц или группам лиц, совершивших преступления, обычно без учета индивидуальности личности амнистируемых, за исключением лиц, злостно нарушающих режим во время отбытия наказания.

Таким образом, сколько бы различий не выделялось, суть и амнистии, и помилования состоит в прощении лица, которое совершило преступление. Государство не только устанавливает границы дозволенного и не дозволенного поведения, ответственность за те или иные преступления, но и прощает лиц, умышленно нарушивших закон, совершивших преступление. Вышеперечисленные акты есть результат правовой политики, выражения государственной воли, заключающихся в прощении правонарушителей. Многоотраслевой институт государственного прощения, общеизвестный отраслям российского законодательства, включает в себя амнистию и помилование. Он широко применяется и содействует исправлению виновных лиц, что и является его основной целью.

Кроме того, мы считаем важным своевременное принятие федеральных законов «Об амнистии» и «О помиловании», которые подробно раскроют сущность, значение и механизм применения данных институтов в российском уголовном праве.

Список литературы

1. Куцурова Д.И. Семейно-бытовое насилие и его концептуальные основы минимизации на законодательном уровне / Д.И. Куцурова, З.Г. Дербок, А.М. Васильев // Международный научно-исследовательский журнал. – 2022. – №6–5 (120). – С. 158–161.

2. Sidorova E.Z., Tarubarov V.V., Okruzhko V.Y., Vasiliev A.M., Pelevin S.I. Safety issues of the russian educational system // Journal of Advanced Research in Law and Economics. Т. 11. №1. – Romania: International Center for Scientific Partnership, – 2020. С. 187–195.

3. Pelevin S., Vasiliev A., Taubaev B., Tileubergenov Y. The participation of youth of western countries in political life of the society. The youth in the political life of the society // Journal of Advanced Research in Law and Economics. Т. 9. №2 (32). – Romania: International Center for Scientific Partnership, – 2018. С. 761–766.

4. Tileubergenov E.M., Ibraimov D.A., Pelevin S.I., Vasiliev A.M. The significance of the international social-labour standards in the national law // Man in India. 2017. Т. 97. №4. С. 249–261.

5. Pelevin S., Vasiliev A., Taubaev B., Tileubergenov Y. The participation of youth of western countries in political life of the society. the youth in the political life of the society // International Journal of Civil Engineering and Technology. 2018. Т. 9. №11. С. 2226–2233.

6. Васильев А.М. Профессиональные навыки лиц, совершающих преступления / А.М. Васильев, С.М. Скаян // Юридическая наука. – 2019. – №7. – С. 55–58.

Васильев Алексей Михайлович
д-р ист. наук, канд. юрид. наук, профессор
адвокат Армавирской коллегии
адвокатов «Правовая защита»
Жиглова Мария Алексеевна
студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский
государственный университет»
г. Краснодар, Краснодарский край

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ ПОЛИТИКИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация*: в статье анализируются актуальные тенденции развития уголовно-правовой политики России в четырех аспектах: гуманизация уголовно-правовой политики; оптимизация уголовно-процессуальной деятельности; развитие института следственного судьи; реализация принципа объективной истины. Авторы исследуют сущность и значение каждого из этих аспектов, а также определяет проблемы и перспективы их реализации. Статья основана на анализе нормативных актов, научной литературы и практики применения уголовного права. Работа может быть полезна для специалистов в области уголовного права и процесса, а также для всех заинтересованных в развитии уголовно-правовой политики России.*

Ключевые слова*: уголовная политика, государство, человек, защита прав и свобод, борьба с преступностью.*

Гуманизация уголовно-правовой политики заключается в том, что уголовное право и процесс учитывают права и свободы человека и гражданина как высшую ценность и снижают степень репрессии и жестокости уголовных наказаний. Гуманизация уголовно-правовой политики проявляется в таких аспектах:

– декриминализация некоторых деяний, представляющих общественную опасность, то есть исключение из числа преступлений тех действий или бездействий, которые не угрожают существенным правам и интересам личности, общества или государства;

– дифференциация ответственности за преступления с учетом общественной опасности деяния, личности преступника, наличия или отсутствия обстоятельств, смягчающих или отягчающих ответственность;

– расширение возможностей применения альтернативных мер уголовно-правового воздействия, таких как освобождение от уголовной ответственности при условии исправления или возмещения вреда, освобождение от наказания при условии испытания или активного раскаяния, замена наказания менее строгим видом или его смягчение;

– сокращение сроков лишения свободы как наиболее сурового вида наказания, а также ограничение его применения только для тех лиц,

которые являются особо опасными для общества или не могут быть исправлены другими видами наказания [1];

– усиление мотивации осужденных к исправлению с помощью института условно-досрочного освобождения от отбывания наказания;

– обеспечение прав и законных интересов подозреваемых, обвиняемых и осужденных на всех этапах уголовного судопроизводства. Гуманизация уголовно-правовой политики способствует повышению авторитета и доверия к правосудию, а также формированию правосознания и правопослушания граждан [2].

Оптимизация уголовно-процессуальной деятельности направлена на повышение качества и скорости расследования и рассмотрения уголовных дел, а также на снижение издержек и нагрузки на органы следствия, прокуратуры и судебной системы. Оптимизация уголовно-процессуальной деятельности достигается за счет следующих мер:

– внедрение специализации следственных органов по видам преступлений или категориям лиц;

– развитие института досудебного соглашения о сотрудничестве между обвиняемым и следствием или прокуратурой при условии признания вины и раскрытия информации о соучастниках или других преступлениях;

– расширение возможностей использования электронных документов на стадии предварительного расследования органами следствия и прокуратурой;

– создание единого информационного пространства для всех участников уголовного процесса [3];

– повышение квалификации и ответственности должностных лиц за нарушения закона в ходе расследования или рассмотрения дел. Оптимизация уголовно-процессуальной деятельности способствует повышению эффективности борьбы с преступностью, а также защите прав и законных интересов всех участников уголовного процесса.

Совершенствование роли судьи в контроле за досудебным производством предполагает увеличение полномочий судьи по проверке законности действий органов следствия и защиты на стадии предварительного расследования. Судья должен иметь право [4]:

– принимать решения по ходатайствам сторон о применении или изменении мер пресечения и обеспечения уголовного преследования;

– осуществлять проверку законности и обоснованности задержания, ареста, обыска, изъятия, экспертизы и других процессуальных действий;

– рассматривать жалобы на нарушение прав и свобод участников уголовного процесса;

– прекращать уголовное дело или отводить его для дополнительного расследования в случае выявления существенных нарушений закона

Развитие института следственного судьи будет способствовать модернизации уголовно-процессуальной формы, так как постепенный переход к использованию «умных технологий» в уголовном судопроизводстве неизбежен и является перспективным направлением совершенствования [5]. Модернизация уголовно-процессуальной реальности свидетельствует о дополнительной проработке полного охвата количественных данных о преступности и комплексном реагировании на каждое заявление

и сообщение. Дополнительно требуется уточнить содержание Концепции развития информатизации и единой информационно-коммуникационной системы органов внутренних дел Таджикистана и других отраслевых нормативных правовых актов на следующий период реформирования, а именно:

– определения мер пресечения, включая арест, и их применения или отмены;

– выдачи постановлений о совершении следственных действий, нарушающих конституционные права и свободы человека и гражданина, например обыск, изъятие, прослушивание телефонных переговоров и т. п.;

– рассмотрения жалоб на действия или бездействие органов следствия или прокуратуры;

– контроля за соблюдением сроков предварительного расследования и возбуждения уголовного дела. Развитие института следственного судьи способствует повышению законности и обоснованности производства по делам на стадии предварительного расследования, а также защите прав и законных интересов подозреваемых и обвиняемых.

Реализация принципа объективной истины означает установление в уголовном процессе действительных обстоятельств совершенного преступления, личности виновного и степени его вины, а также других фактов, имеющих значение для правильного разрешения дела[6].

Принцип объективной истины выражается в следующих аспектах:

– полнота и всесторонность расследования всех обстоятельств дела;

– допустимость и достоверность доказательств, полученных законным способом;

– равноправие и состязательность сторон в представлении и оценке доказательств;

– мотивированность и обоснованность решений суда по делу. Реализация принципа объективной истины способствует повышению справедливости и законности уголовного правосудия, а также предотвращению неправомерного осуждения или оправдания лиц, виновных или невиновных в совершении преступления.

Современные тенденции развития уголовно-правовой политики России свидетельствуют о стремлении государства к повышению эффективности борьбы с преступностью, соблюдению прав и свобод человека и гражданина, а также к гармонизации отечественного уголовного права с международными стандартами. В этом направлении необходимо продолжать работу по совершенствованию уголовного законодательства и уголовно-процессуальной деятельности, а также по внедрению новых институтов, таких как следственный судья. Только так можно достичь цели уголовно-правовой политики – обеспечения правопорядка и безопасности общества.

Список литературы

1. Куцурова Д.И. Семейно-бытовое насилие и его концептуальные основы минимизации на законодательном уровне / Д.И. Куцурова, З.Г. Дербок, А.М. Васильев // Международный научно-исследовательский журнал. – 2022. – №6–5 (120). – С. 158–161.

2. Sidorova E.Z., Tarubarov V.V., Okruzhko V.Y., Vasiliev A.M., Pelevin S.I. Safety issues of the russian educational system // Journal of Advanced Research in Law and Economics. Т. 11. №1. – Romania: International Center for Scientific Partnership, – 2020. С. 187–195.

3. Pelevin S., Vasiliev A., Taubaev B., Tileubergenov Y. The participation of youth of western countries in political life of the society. The youth in the political life of the society // Journal of Advanced Research in Law and Economics. T. 9. №2 (32). – Romania: International Center for Scientific Partnership, – 2018. C. 761–766.

4. Tileubergenov E.M., Ibraimov D.A., Pelevin S.I., Vasiliev A.M. The significance of the international social-labour standards in the national law // Man in India. 2017. T. 97. №4. C. 249–261.

5. Pelevin S., Vasiliev A., Taubaev B., Tileubergenov Y. The participation of youth of western countries in political life of the society. the youth in the political life of the society // International Journal of Civil Engineering and Technology. 2018. T. 9. №11. C. 2226–2233.

6. Васильев А.М. Профессиональные навыки лиц, совершающих преступления / А.М. Васильев, С.М. Скаян // Юридическая наука. – 2019. – №7. – С. 55–58.

Васильев Алексей Михайлович
д-р ист. наук, канд. юрид. наук, профессор
член РАЮН, адвокат Армавирской коллегии
адвокатов «Правовая защита»

Михайлова Дарья Владимировна
студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский
государственный университет»
г. Краснодар, Краснодарский край

СУДЕБНЫЙ ШТРАФ И СУДИМОСТЬ: КРИТЕРИИ СООТНОШЕНИЯ И РАЗГРАНИЧЕНИЯ

Аннотация*: в настоящее время в практике есть тенденция на увеличение количества принимаемых судами решений о назначении такой меры уголовно-правового характера, как судебный штраф. Это говорит об актуальности данной темы. В работе рассмотрена специфика назначения судебного штрафа. В ходе анализа уровня эффективности и назначения судебного штрафа найден ответ на дискуссионный вопрос, связанный с судимостью и целесообразным размером назначаемой меры. Авторы считают, что современный мир вполне оправданно использует такой правовой инструмент, дополнительно индивидуализируя оказываемое на конкретное лицо уголовно-правовое воздействие.*

Ключевые слова*: судебный штраф, судимость, эффективность назначения, справедливость назначения, суд, судебная практика, уголовное дело, мера уголовно-правового характера.*

Обратимся к ст. 104.4 УК РФ, которая даёт определение судебному штрафу. Итак, судебный штраф – это денежное взыскание, назначаемое судом при освобождении лица от уголовной ответственности в случаях, предусмотренных ст. 76.2 УК РФ [1]. Если лицо не выплачивает судебный штраф в нужный срок, то привлекается к уголовной ответственности по той статье Особенной части УК РФ, которая определяет его деяние как преступление.

Важным является то, что судебный штраф не влечет за собой судимости как правового и крайне негативного для лица последствия. Это не уголовное наказание, а мера уголовно-правового характера. В свою очередь,

для уголовного наказания судимость – это один из важнейших и фундаментальных её признаков.

Обратимся к Обзору судебной практики освобождения от уголовной ответственности с назначением судебного штрафа (статья 76.2 УК РФ) (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 10 июля 2019 г.) [2] Верховный Суд обобщил судебную практику и вынес некоторые правовые позиции по вопросам освобождения от уголовной ответственности с назначением судебного штрафа. Данный обзор говорит и о том, что имеется тенденция на увеличение количества принимаемых судами решений об освобождении от уголовной ответственности с назначением меры уголовно-правового характера в виде судебного штрафа во всех субъектах РФ. Мы считаем, что данный факт можно объяснить постепенной гуманизацией уголовного права в нашей стране и попытками сузить сферу привлечения лиц к уголовной ответственности.

Также отметим, что в каждом конкретном случае суд должен очень точно определять обстоятельства, чтобы сделать вывод о возможности или невозможности такого освобождения и принять мотивированное решение по делу, изучив всю совокупность данных. Никакое лицо не может быть освобождено от ответственности без достаточных на то оснований, поскольку в нашей стране все равны перед законом, о чём прямо говорит один из главных принципов, закреплённых в УК РФ.

Статья 25.1 УПК РФ [3] конкретизирует ст. 76.2 УК и закрепляет, какие условия могут служить основанием для освобождения лица от уголовной ответственности с назначением судебного штрафа:

1) лицом было совершено преступление небольшой или средней тяжести;

2) лицо возместило ущерб или иным образом загладило нанесенный своим деянием вред.

Также стоит заметить, что для назначения судебного штрафа есть достаточно большой промежуток времени, так как суд может принять вышеназванное решение в любой момент производства по делу.

Для наиболее полного понимания о справедливости назначения судебного штрафа и дискуссионного вопроса об отсутствии судимости следует рассмотреть конкретные решения судов по данному вопросу и провести подробный анализ.

Так, нами было проанализировано Апелляционное постановление №22-1773/2022 от 23 августа 2022 г. по делу №1-125/2022 [4] Лицу, обвиняемому в совершении преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 318 УК РФ, суд назначил меру уголовно-правового характера в виде судебного штрафа в размере 25000 рублей. По статье 318 УК РФ применение насилия, не опасного для жизни или здоровья, либо угроза применения насилия в отношении представителя власти или его близких в связи с исполнением им своих должностных обязанностей наказывается штрафом в размере до двухсот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до восемнадцати месяцев. Нас интересует лишь часть санкции нормы, так как важно наглядно увидеть соотношение штрафа (уголовного наказания) и судебного штрафа (меры уголовно-правового характера). Таким образом, возникает вопрос о целесообразности и справедливости назначения судебного штрафа взамен реальному уголовному наказанию.

Ходатайство защитника о прекращении уголовного дела с назначением судебного штрафа было удовлетворено, однако прокурор выявил нарушение уголовно-процессуального права в аспекте недостаточности принятых обвиняемым мер по заглаживанию вреда, нанесенного потерпевшему. Также им было обращено внимание на то, что суд должным образом не принял во внимание факт причинения вреда представителю власти и назначил излишне мягкий по размеру судебный штраф.

Суд проанализировал доводы прокурора и пришел к выводу о том, что решение принят законно и мотивированно. Обвиняемый впервые совершил преступление средней тяжести и загладил причиненный вред путём публичных извинений потерпевшему, с чем последний согласился. Здесь может возникнуть вопрос – являются ли принесённые извинения способом заглаживания вреда или нет. Найти ответ можно в статье 76.2 УК РФ, где говорится о возмещении ущерба, а также иных мерах, направленных на восстановление нарушенных прав. Так, в данном конкретном случае публичные извинения – это иные меры, способствующие восстановлении социальной справедливости. Достаточность таких мер является понятием оценочным, поэтому суд имеет право на принятие любых способов по минимизации причиненного вреда потерпевшему.

Далее рассмотрим довод прокурора о том, что объектом преступного посягательства является представитель государственной власти. Суд пояснил, что законодательством не поставлена в зависимость возможность прекращения уголовного дела от объекта преступного посягательства. Все условия, дающие возможность освобождения лица от уголовной ответственности, соблюдены.

Следует также прокомментировать возражение прокурора на небольшой размер судебного штрафа. Одна из правовых позиций Верховного суда РФ объясняет, что законодатель установил только максимальный размер судебного штрафа. Следовательно, судебный штраф в размере 25000 рублей нельзя подвергать критике. Суд, проанализировав личность обвиняемого и его семейное положение, далее пришел к выводу о том, что размер штрафа соразмерен и справедлив.

По нашему мнению, судебная практика наглядно демонстрирует, что применение судебного штрафа в качестве уголовно-правовой меры вполне оправдано, ведь даёт возможность суду применить более индивидуализированный подход к лицу, совершившему преступление. Судебный штраф понуждает обвиняемого к определенным действиям, но не несёт в себе такой карательной сущности, как уголовное наказание. С одной стороны, судимость – это элемент воспитательный и предупреждающий. С другой, такое бремя может отрицательно сказаться на возвращении лица в социум, поэтому существует риск того, что лицо не начнёт свою «новую» жизнь с правомерного поведения. Считаем, что судебный штраф не должен обременять лицо судимостью, что и закреплено законодателем.

Также нам представляется важным вопрос об уровне полезности и эффективности назначения судебного штрафа. Обзор судебной практики говорит о том, что имущественное положение лица и отсутствие у него доходов не будет препятствовать его освобождению от уголовной ответственности с назначением судебного штрафа. Полагаем, что эта правовая позиция нуждается в некоторой доработке. Финансовое положение лица

в контексте назначения или отказа в назначении судебного штрафа влиять не должно, однако при определении самого размера штрафа необходимо действовать так, чтобы вывести лицо, нарушившее закон, из состояния баланса или равновесия, а также на некоторую долю переступить черту его возможностей. В данном случае суду следует пользоваться теорией полезности и наиболее полно исследовать имущественное положение лица, заранее выясняя эту информацию у него. Таким образом, специальная превенция, которая как раз и отражена в институте иных уголовно-правовых мер, будет более эффективной. Именно потому, что судебный штраф – это не уголовное наказание, он не должен быть менее полезным, чем наказание, ведь даёт лицу возможность избежать уголовной ответственности и не подвергнуться крайне негативной оценке от государства. Уголовный закон расширяет понимание целей уголовного права путём применения различных мер уголовно-правового характера.

Как известно, одним из основных нереабилитирующих оснований является примирение сторон, где мнение потерпевшего однозначно учитывается. Вследствие этого в практике часто создаются условия, когда происходит торг между потерпевшими и подсудимыми. В свою очередь, нередко потерпевший требует суммы, которые не соответствуют действительному ущербу. Именно поэтому стоит заметить, что в настоящее время с помощью судебного штрафа, дающего возможность прекратить дело, подобная «дефектная» практика может быть минимизирована. На данный период времени судебный штраф как новелла уголовного законодательства показал свою жизнеспособность и определенную степень устойчивости в применении. Дискуссии и критика имеют место, так как любой новый институт нуждается в некоторой доработке и совершенствовании на протяжении всего своего существования с момента введения.

Список литературы

1. Васильев А.М. Профессиональные навыки лиц, совершающих преступления / А.М. Васильев, С.М. Скаян // Юридическая наука. – 2019. – №7. – С. 55–58.

2. Sidorova E.Z., Tarubarov V.V., Okruzhko V.Y., Vasiliev A.M., Pelevin S.I. Safety issues of the russian educational system // Journal of Advanced Research in Law and Economics. 2020. – Т. 11. №1. – С. 187–195.

3. Pelevin S., Vasiliev A., Taubaev B., Tileubergenov Y. The participation of youth of western countries in political life of the society. the youth in the political life of the society // Journal of Advanced Research in Law and Economics. 2018. – Т. 9. №2 (32). – С. 761–76.

4. Бердников Д.А. Уголовный проступок и целесообразность его введения в уголовное законодательство РФ / Д.А. Бердников, А.М. Васильев // Современный ученый. – 2020. – №3. – С. 250–253.

5. Tileubergenov Y., Pelevina N., Taubaev B., Vasiliev A. The role of social memory in reconstruction of the historical past. social memory and historical past // Astra Salvensis. 2018. – Т. 6. №12. – С. 67–72.

Иванов Николай Николаевич
студент
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
Краснодар, Краснодарский край

ПРОБЛЕМЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ В ОРГАНАХ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ

Аннотация*: в научной статье исследована одна из наиболее актуальных проблем в области государственного управления. Автором проанализированы различные аспекты коррупции, такие как ее причины, механизмы распространения и последствия для общества и экономики. Кроме того, рассмотрены различные меры по борьбе с коррупцией, проводимые в разных странах, и оценена их эффективность. Особое внимание уделено проблемам, связанным с коррупцией в органах исполнительной власти, и рекомендациям по улучшению ситуации в данной сфере. Статья может быть полезна для политических деятелей, экспертов в области права и государственного управления, а также для широкой аудитории, интересующейся проблемами коррупции и их влиянием на социально-экономическую ситуацию в странах.*

Ключевые слова*: коррупция, государственное управление, органы исполнительной власти, причины коррупции, эффективность мер, нарушение прав граждан, доверие к институтам, законодательство, международное сотрудничество.*

Коррупция – это злоупотребление должностным положением или полномочиями в целях получения личной выгоды или преимущества. Коррупция может проявляться в различных сферах жизни, от бизнеса до политики и государственного управления. Она может приводить к неравенству в обществе, экономическим потерям, нарушению прав и свобод граждан, а также ослаблению доверия граждан к государственным институтам [1].

Коррупция в органах исполнительной власти выражается в злоупотреблении должностными полномочиями государственных служащих или должностных лиц в целях получения личной выгоды или преимущества.

Можно представить следующую классификацию форм коррупционных проявлений: взяточничество, растрата, мошенничество, вымогательство, злоупотребление правом, произвол, фаворитизм, кумовство, незаконные пожертвования [2].

Основными признаками коррупции в органах исполнительной власти являются скрытность, непрозрачность, тайность и конфиденциальность. Коррупционные схемы в органах исполнительной власти могут быть связаны с выдачей лицензий, назначением на должности, заключением контрактов, прохождением государственных закупок и другими вопросами, связанными с исполнительной властью.

Основные причины коррупции в органах исполнительной власти могут быть различными и зависят от конкретной страны и ее политической

системы. Однако, можно выделить несколько общих факторов, которые часто способствуют коррупции в органах исполнительной власти.

1. Недостаточная контрольная функция общества. Если общество не обладает достаточной контрольной функцией, например, через СМИ, гражданских организаций и других механизмов, то это может способствовать возникновению коррупционных схем.

2. Культура безнаказанности. Если в стране сложилась культура безнаказанности, когда коррупционеры редко бывают привлечены к ответственности, то это может стимулировать возникновение новых коррупционных схем.

3. Низкий уровень этических стандартов. Если служащие не обладают высокими этическими стандартами, то это может привести к их участию в коррупционных схемах.

4. Низкий уровень оплаты труда государственных служащих может стимулировать их к поиску дополнительных источников дохода, включая получение взяток.

В России было принято множество мер для борьбы с коррупцией в органах исполнительной власти. Однако не все из них могут считаться эффективными.

Считаем необходимым обозначить одну из самых эффективных мер, предусмотренную Федеральным законом «О противодействии коррупции», в п. 4 ст. 6, а именно освобождение от замещаемой должности и (или) увольнение лица, замещающего должность государственной или муниципальной службы для применения в отношении его иных мер юридической ответственности за непредставления им сведений либо представления заведомо недостоверных или неполных сведений о своих доходах, расходах, имуществе и обязательствах имущественного характера, а также представления заведомо ложных сведений о доходах, расходах, об имуществе и обязательствах имущественного характера своих супруги (супруга) и несовершеннолетних детей [4].

По мнению автора, недостатком административной ответственности является отсутствие необходимой жесткости и дальнейшего пресечения подобных действий со стороны лиц занимающих государственные должности путем запрета занимать такие должности, как обязательного дополнения к основной санкции [5].

Эффективной представляется и административная ответственность за коррупцию в органах исполнительной власти, так как она имеет такие преимущества как оперативность (административное наказание может быть наложено быстрее, чем уголовное, что может помочь предотвратить дальнейшие коррупционные действия), экономичность (рассмотрение административного нарушения может потребовать меньших затрат на сравнение доказательств, чем расследование уголовного дела), и другие.

Однако административная ответственность имеет и некоторые недостатки. Как правило, меры наказания, которые предусмотрены КоАП, недостаточны для предотвращения дальнейших коррупционных действий. Так как административное нарушение несет меньший вред общественным отношениям, чем уголовное преступление, она не влечет судимости, что не лишает правонарушителя возможности дальнейшего прохождения службы или занятия государственных должностей, что, в свою очередь, может привести к совершению повторного правонарушения.

В целом, административная ответственность может быть эффективным механизмом борьбы с коррупцией в органах исполнительной власти, но, по мнению автора, обязательным дополнением для любого административного взыскания в области коррупционных правонарушений должно быть ограничение деятельности, связанной с государственной службой. Такая мера позволит создать важный механизм давления – лишение престижного места работы.

Таким образом, совершенствование механизмов противодействия коррупции в органах исполнительной власти требует комплексного подхода и включения некоторых рекомендаций, которые направлены на повышение прозрачности, этики и ответственности государственных служащих, а также усиление контроля их деятельности.

Список литературы

1. Административное право: учебник / под общ. ред. А.С. Телегина. – Пермь: Пермский государственный национальный исследовательский университет, 2020. – 340 с

2. Озина А.М. Коррупция в органах государственной власти: проблемы, последствия, меры противодействия / А.М. Озина, И.Е. Каришина // Kant. – 2020. – №3 (36) – С. 77–82.

3. Федеральный закон «О противодействии коррупции» от 25.12.2008 № 273-ФЗ (последняя редакция) // СПС КонсультантПлюс

4. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях (КОАП РФ) от 30.12.2001 № 195-ФЗ // СПС КонсультантПлюс

Иванов Николай Николаевич
студент
Устюжанина Софья Васильевна
студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ОСНОВНЫЕ АСПЕКТЫ ЗАЩИТЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫХ ПРАВ

Аннотация*: в статье рассматриваются основные аспекты защиты интеллектуальных прав. Авторы обращают внимание на понятие интеллектуальных прав, их виды и принципы защиты. В работе также рассматриваются различные способы защиты интеллектуальных прав, включая правовые средства, административные меры и судебную защиту. Авторы анализируют проблемы, связанные с нарушением интеллектуальных прав, а также предлагают решения для эффективной защиты таких прав. Результаты исследования могут быть полезны для юристов, правообладателей и всех, кто заинтересован в защите интеллектуальных прав.*

Ключевые слова*: интеллектуальные права, виды, принципы защиты, правовые средства, административные меры, судебная защита.*

Интеллектуальные права – это права на объекты интеллектуальной собственности, которые возникают у авторов и правообладателей в

результате творческой деятельности. Интеллектуальные права обеспечивают правообладателям эксклюзивные права на использование их объектов интеллектуальной собственности, а также защиту от нарушения этих прав [1].

Виды интеллектуальных прав включают:

1) права авторов на литературные, художественные и научные произведения (авторское право);

2) права изобретателей на изобретения (патентное право);

3) права товарных знаков и знаков обслуживания (торговое право);

4) права на промышленные образцы (право на промышленный дизайн);

5) права на коммерческие тайны (право на конфиденциальность);

6) права на программы для ЭВМ и базы данных (право на программы для ЭВМ);

7) права на топологии интегральных микросхем (право на топологии интегральных микросхем).

Принципы защиты интеллектуальных прав – это основополагающие принципы, которые обеспечивают правообладателям защиту их прав на объекты интеллектуальной собственности. Они включают следующие принципы.

1. Принцип авторства – это принцип, согласно которому автор или создатель объекта интеллектуальной собственности имеет право на признание его авторства и на защиту его интересов в отношении этого объекта.

2. Принцип эксклюзивности – это принцип, согласно которому правообладатель имеет эксклюзивное право на использование объекта интеллектуальной собственности, а также право на защиту от нарушения этого права.

3. Принцип извлечения выгод – это принцип, согласно которому правообладатель имеет право на получение выгод от использования объекта интеллектуальной собственности, а также право на защиту от незаконного использования этого объекта другими лицами.

Защита интеллектуальных прав может осуществляться различными способами, включая:

1) правовые средства – это средства защиты, которые предусмотрены законодательством и позволяют правообладателям защитить свои права на объекты интеллектуальной собственности. К ним относятся, например, заявление на регистрацию прав на объект интеллектуальной собственности, возбуждение дела об охране прав в суде, предоставление лицензий и договоров о передаче прав;

2) административные меры – это меры, которые применяются государственными органами и административными органами для борьбы с нарушениями прав на объекты интеллектуальной собственности. К ним относятся, например, запрет на продажу или использование объекта интеллектуальной собственности, штрафы и конфискация товаров;

3) судебная защита – это защита правообладателей путем обращения в суд с иском о защите прав на объекты интеллектуальной собственности. Судебная защита позволяет установить факт нарушения прав, взыскать компенсацию за причиненный ущерб и принудительно прекратить нарушение прав.

Согласно действующему гражданскому законодательству субъекты гражданско-правовых отношений имеют право на судебную защиту нарушенных прав.

Однако данный вывод, по нашему мнению, нельзя назвать исключительно верным, поскольку компенсация морального вреда имеет совершенно иную природу.

При этом бремя доказывания размера компенсации на правообладателя не возлагается, ее размер определяется судом в пределах, установленных гражданским законодательством, в зависимости от характера нарушения и иных обстоятельств дела с учетом требований разумности и справедливости [2].

Проблемы, связанные с нарушением интеллектуальных прав, являются значительными в современном обществе и включают следующие.

1. Пиратство – это незаконное копирование, распространение и продажа объектов интеллектуальной собственности, таких как фильмы, музыка, программы и книги. Пиратство является серьезной проблемой и приводит к значительным убыткам для правообладателей.

2. Копирование – это создание копий объектов интеллектуальной собственности без согласия правообладателя. Копирование может осуществляться как в электронном, так и в физическом виде и является одним из наиболее распространенных способов нарушения прав на интеллектуальную собственность.

3. Плагиат – это представление чужих работ или идей как своих. Плагиат является нарушением авторских прав и может привести к юридическим последствиям.

Для эффективной защиты интеллектуальных прав можно предложить следующие решения и рекомендации:

1. Усиление правовой базы – это означает улучшение законодательства, которое регулирует защиту интеллектуальной собственности. Необходимо разработать новые законы и правила, которые бы учитывали современные технологии и методы нарушения прав на объекты интеллектуальной собственности.

2. Усиление контроля за нарушениями – это означает усиление мер по контролю и наказанию нарушителей прав на объекты интеллектуальной собственности. Контроль может осуществляться как государственными органами, так и частными компаниями, которые занимаются защитой правообладателей.

3. Образовательные и информационные кампании – это означает обучение людей о правах на объекты интеллектуальной собственности и о последствиях нарушения этих прав. Эти кампании могут проводиться в школах, университетах, на рабочих местах и в других местах, где люди могут получить необходимую информацию.

4. Развитие новых технологий – это означает создание новых технологий и методов защиты интеллектуальной собственности. Например, разработка новых технологий защиты от пиратства и копирования.

5. Международное сотрудничество – это означает координацию действий между различными странами и международными организациями в

области защиты интеллектуальной собственности. Такое сотрудничество может помочь в борьбе с международными нарушениями прав на объекты интеллектуальной собственности.

Список литературы

1. Правовые основы юридического консультирования: учебник / С.В. Кобылинская [и др.]. – Краснодар: КубГАУ, 2019. – 165 с.

2. Гринь Е.А. К вопросу о способах защиты интеллектуальных прав / Е.А. Гринь, Э.М. Оганезов // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2021. – №1–3 (52). – С. 78–81.

Лихачевская Виктория Сергеевна
студентка

Колтышева Виктория Владимировна
студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ЭТИКА АДВОКАТА ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ЮРИДИЧЕСКОГО КОНСУЛЬТИРОВАНИЯ

Аннотация*: статья посвящена анализу содержания, требований и значения адвокатской этики. Авторами рассмотрены основные принципы, нормы, признаки профессиональной юридической этики и сделаны соответствующие выводы. Сегодня вряд ли можно спорить о необходимости тщательного изучения вопросов профессиональной адвокатской этики. Трудовая этика помогает процессу правильного формирования сознания и способствует развитию высоконравственного профессионального юридического восприятия адвокатов. При предоставлении юридической консультации адвокат должен учитывать психологическое и моральное состояние клиента. Поэтому важно правильно понимать нормы и принципы этики адвоката, чтобы их работа с клиентами была этичной.*

Ключевые слова*: этика адвоката, консультирование, мораль, профессиональная этика.*

Почти у каждой профессии в современном мире есть свои писанные, или же неписанные правила и нормы. У адвоката они также есть, ведь для более комфортной и качественной работы им необходимо соблюдать профессиональную этику в процессе взаимодействия с клиентом. Невозможно переоценить тот вклад, который адвокаты вносят в жизни людей. Но для большего понимания данной работы, необходимо окунуться в то, с чем адвокаты сталкиваются ежедневно, а именно – профессиональная этика.

Необходимость этики адвоката обусловлена рядом существенных причин. Во-первых, адвокатура – один из важнейших институтов защиты прав и свобод человека и гражданина, гарантированных конституциями большинства современных государств.

Во-вторых, адвокатура, будучи не государственным органом, выполняет функцию государства.

В-третьих, авторитет адвокатов определяется не только их профессионализмом и корпоративными традициями, но и моральным обликом служителей Фемиды, их моральным стилем профессиональной деятельности.

В-четвертых, мало какие нормы служебного поведения адвоката (тем более внеслужебное общение) отражены в законе. На помощь праву, как всегда в таких случаях, приходит мораль, которая пронизывает все сферы деятельности человека и сопровождает его всю жизнь [1].

Самые основные и важные критерии определены в Кодексе профессиональной этики адвоката [2]. Это документ, принятый на Всероссийском съезде специалистов этой профессии, который состоялся в марте 2003 года. Утвердив данный Кодекс, который хотя и не имеет силу нормативного документа, члены адвокатуры заложили основы профессиональной этики, определили принципы своей работы с клиентами, установили незыблемые правила по поддержанию собственной чести и соблюдению высокой корпоративной дисциплины.

Реальной целью участия адвоката в судебном процессе является защита интересов предоставляемого лица. Вместе с этим, остаются открытыми вопросы, касающиеся оценки качества оказываемых представителем услуг, которые нуждаются в систематическом изучении и законодательном регулировании [3].

Умение правильно преподнести и объяснить ситуацию, помочь клиенту это и есть профессионализм. Профессионализм юриста – это высокая степень мастерства в профессиональной юридической деятельности, характеризуемая соответствием действий юриста законодательству и порядку, установленному в нем, а также владением и применением юристом знаний, умений, навыков, сформулированных для юриста и для разрешения аналогичных проблем. Это понятие дает четкое представление о единстве составляющих качеств адвоката – деловых и нравственных.

Так в чём же необходимость соблюдения адвокатской этики?

– помогает адвокату обеспечивать доверительные отношения с клиентами через сохранение адвокатской тайны;

– защищает самого адвоката от искушений и соблазнов, вызванных именно близкими отношениями с клиентами и высокой степенью свободы, независимости и определенной закрытостью этой профессии;

– помогает регулировать отношения адвоката с судом, органами государственной власти, государственными и иными организациями, средствами массовой информации, коллегами по профессии, адвокатским сообществом;

– поддерживает авторитет адвокатской профессии за счет демонстрации сообществу строгости, скрупулезности, ее этических норм, принципов и правил, а также системы контроля за их соблюдением.

Консультируя клиента, адвокат должен помнить, что его задача – не только дать правильный совет, но и убедиться, что этот совет правильно понят. Совет адвоката должен быть понятным и четким, ясно выражающим то, что адвокат откровенно думает по поводу плюсов и минусов рассматриваемой ситуации, а также возможных результатов судебного рассмотрения спора. Адвокат должен честно высказывать клиенту свое мнение о вероятном исходе дела, беспристрастно и ссылаясь на известные по делу обстоятельства: необходимо объявить клиенту правовое значение

возможных проблем и дать совет по их разрешению, причем советы не должны выходить за рамки закона.

Для деятельности адвоката, характерна особая связь моральных норм и правовых основ. Следовательно, мы можем однозначно отметить, что нормы морали выступают единицей сферы человеческой деятельности, т.е. оценить правовые основы в социальной значимости.

Исходя из всего вышесказанного, мы считаем, что необходимо внести в статью 15 Кодекса профессиональной этики адвокатов положение о том, что специалисту следует воздерживаться от публичных комментариев обстоятельств уголовных дел, в которых адвокат не участвует, и правовых позиций адвокатов, участвующих в этих делах, так как это не соответствует нормам этики и морали данной деятельности.

Список литературы

1. Гришин А.А. Адвокатская этика / А.А. Гришин // Вестник Московского университета МВД России. – 2014. – №8. – С. 233.

2. Кодекс профессиональной этики адвоката (принят первым Всероссийским съездом адвокатов 31 января 2003г.) (ред. от 05.04.2007) // Вестник адвокатской палаты г. Москвы. – 2005. – №4–5.

3. Гринь Е.А., Процессуальный и материальный аспекты представительства как правоотношения в гражданском судопроизводстве / Е.А. Гринь, Э.В. Градинар // Аграрное и земельное право. – 2022. – №1 (205). – С. 137–140.

Мелик Дмитрий Денисович
студент
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

РОЛЬ ЮРИДИЧЕСКОГО КОНСУЛЬТИРОВАНИЯ В ПРОЦЕССЕ РЕШЕНИЯ СПОРОВ И РАЗРЕШЕНИЯ КОНФЛИКТОВ

***Аннотация**: в статье рассматривается роль юридического консультирования в процессе решения споров и разрешения конфликтов. Освещены практические примеры использования юридического консультирования и оценена его эффективность. Приведены рекомендации по использованию юридического консультирования для решения споров и разрешения конфликтов. Рассмотрены возможности улучшения роли юридического консультирования, такие как повышение доступности, развитие альтернативных методов разрешения споров, использование технологий, развитие навыков коммуникации и международное сотрудничество. Автором сделан вывод, что использование юридического консультирования может быть очень эффективным способом решения споров и разрешения конфликтов, что помогает сторонам достичь наилучшего результата и сохранить взаимоотношения.*

***Ключевые слова**: юридическое консультирование, решение споров, разрешение конфликтов, альтернативные методы разрешения споров, медиация, арбитраж, доступность, технологии, навыки коммуникации, международное сотрудничество.*

Юридическое консультирование играет важную роль в решении споров и разрешении конфликтов. Оно может помочь сторонам достичь взаимоприемлемого решения, избежать длительных и затратных судебных процессов и снизить риски возникновения будущих конфликтов. Юридический консультант может оказать помощь в анализе ситуации, выработке стратегии решения спора, подготовке документов и представлении интересов клиента в суде или перед другими органами. Он также может предложить альтернативные способы разрешения конфликта, такие как медиация или арбитраж. В целом, юридическое консультирование помогает сторонам достичь наилучшего результата в сложных юридических ситуациях, минуя возможные негативные последствия и сохраняя доверие между сторонами.

Основные задачи и функции юридического консультирования при решении споров и разрешении конфликтов включают [1].

1. Анализ юридической ситуации и выявление причин спора. Юридический консультант должен проанализировать все факты и обстоятельства, связанные со спором, чтобы понять его причины и основные аргументы сторон.

2. Разработка стратегии решения спора. На основе анализа ситуации, юридический консультант должен разработать стратегию, которая поможет клиенту достичь наилучшего результата в споре.

3. Подготовка документов. Юридический консультант должен подготовить все необходимые документы, связанные со спором, такие как иски, жалобы, апелляции, договоры и т. д.

4. Представление интересов клиента. Юридический консультант должен представлять интересы клиента в суде или перед другими органами, а также общаться со сторонами по поводу решения спора.

5. Предложение альтернативных способов разрешения конфликта. Юридический консультант может предложить альтернативные способы разрешения конфликта, такие как медиация или арбитраж.

6. Консультации по юридическим вопросам. Юридический консультант может давать консультации по юридическим вопросам, связанным со спором, чтобы помочь клиенту понять свои права и обязанности.

В целом, основная задача юридического консультирования в решении споров и разрешении конфликтов заключается в том, чтобы помочь клиенту достичь наилучшего результата, сохраняя его интересы и уважая законные права других сторон.

Современные методы и подходы к решению споров и разрешению конфликтов, которые используют юридические консультанты, включают как традиционные, так и инновационные подходы.

Традиционные методы включают судебное разбирательство, арбитражные процедуры и медиацию. Судебное разбирательство – это наиболее формальный и длительный процесс, который требует представления доказательств и аргументов сторонами и решения суда. Арбитраж – это процесс разрешения спора, в котором стороны приходят к соглашению о назначении нейтрального третьего лица для принятия решения. Медиация – это процесс, в котором нейтральный третий лицо помогает сторонам достичь взаимоприемлемого решения, но без принудительного решения.

Инновационные подходы включают использование технологий для решения споров, такие как онлайн-платформы для разрешения споров и

альтернативные методы разрешения споров, такие как «круглый стол» или «шестеренка». Онлайн-платформы для разрешения споров позволяют сторонам решать споры в интернете, обычно через автоматизированную систему. «Круглый стол» и «шестеренка» – это методы разрешения споров, в которых стороны встречаются и обсуждают проблемы в неформальной обстановке, что помогает снизить напряженность между ними и найти взаимоприемлемое решение.

В целом, использование современных методов и подходов, как традиционных, так и инновационных, позволяет юридическим консультантам выбирать оптимальный способ решения споров и разрешения конфликтов в зависимости от конкретной ситуации и потребностей клиента.

Вот несколько примеров использования юридического консультирования в процессе решения споров и разрешения конфликтов:

1. Разрешение спора между двумя бизнес-партнерами. Юридический консультант помог клиентам составить новый договор, детально определив условия сотрудничества, права и обязанности каждой стороны. Кроме того, консультант провел переговоры между сторонами и помог им достичь взаимоприемлемого решения.

2. Разрешение конфликта между работником и работодателем. Юридический консультант помог работнику получить компенсацию за ущерб, причиненный работодателем, а также защитил его права в суде.

3. Решение спора между двумя соседями. Юридический консультант помог сторонам достичь соглашения по вопросам, связанным с правом собственности на землю, правом пользования имуществом и правилами сосуществования.

4. Разрешение спора между клиентом и поставщиком. Юридический консультант помог клиенту судиться с поставщиком, который не выполнил свои обязательства по договору. Консультант помог клиенту получить компенсацию за ущерб, причиненный поставщиком.

В каждом из этих случаев юридическое консультирование помогло сторонам решить споры и разрешить конфликты, сохраняя их отношения и минуя возможные негативные последствия.

Оценка эффективности использования юридического консультирования для решения споров и разрешения конфликтов зависит от многих факторов, таких как сложность спора, квалификация юридического консультанта, четкость правовых положений и т. д. Однако в целом использование юридического консультирования может быть очень эффективным способом решения споров и разрешения конфликтов.

Среди преимуществ использования юридического консультирования можно выделить.

1. Квалифицированная помощь. Юридический консультант имеет высокую профессиональную квалификацию и опыт работы со сложными юридическими вопросами, что позволяет ему предоставлять высококачественную помощь клиентам.

2. Предотвращение длительных и затратных судебных процессов. Юридическое консультирование может помочь сторонам решить спор без обращения в суд, что экономит время и деньги.

3. Снижение рисков возникновения будущих конфликтов. Юридический консультант может помочь сторонам выработать решение, которое минимизирует риски возникновения будущих конфликтов.

4. Альтернативные методы разрешения споров. Юридический консультант может предложить альтернативные методы разрешения споров, такие как медиация или арбитраж, которые могут быть более эффективными и экономически выгодными, чем судебные процессы.

5. Сохранение доверия между сторонами. Юридический консультант помогает сторонам достичь взаимоприемлемого решения, сохраняя при этом доверие между сторонами и уважая их интересы.

Вместе с этим, остаются открытыми вопросы, касающиеся оценки качества оказываемых представителем услуг, которые нуждаются в систематическом изучении и законодательном регулировании [2].

Для улучшения роли юридического консультирования в процессе решения споров и разрешения конфликтов можно рассмотреть следующие рекомендации.

1. Повышение доступности юридического консультирования. Юридическое консультирование может быть дорогим и не доступным для всех. Поэтому стоит рассмотреть возможности снижения стоимости юридического консультирования, например, через государственные программы или благотворительные организации. Также можно использовать технологии, такие как онлайн-консультации, чтобы снизить затраты на проведение юридических консультаций.

2. Развитие альтернативных методов разрешения споров. Альтернативные методы разрешения споров, такие как медиация и арбитраж, могут быть более эффективными и экономически выгодными, чем судебные процессы. Поэтому стоит продвигать развитие этих методов и обучать людей, как ими пользоваться.

3. Использование технологий. Использование технологий, таких как искусственный интеллект и автоматизация процессов, может помочь ускорить и упростить процесс юридического консультирования. Это может снизить затраты на проведение консультаций и сделать их более доступными.

4. Развитие навыков коммуникации. Юридический консультант должен быть хорошим коммуникатором, чтобы убедительно объяснить свои рекомендации и помочь сторонам достичь взаимоприемлемого решения. Поэтому стоит обучать юридических консультантов навыкам коммуникации.

5. Развитие международного сотрудничества. Международное сотрудничество может помочь улучшить качество юридического консультирования и обеспечить доступность этой услуги для всех. Международное сотрудничество также может помочь распространить лучшие практики и методы разрешения споров и конфликтов.

Список литературы

1. Правовые основы юридического консультирования: учебник / С.В. Кобылинская [и др.]. – Краснодар: КубГАУ, 2019. – 165 с.

2. Гринь Е.А. Процессуальный и материальный аспекты представительства как правоотношения в гражданском судопроизводстве / Е.А. Гринь, Э.В.Градинар // Аграрное и земельное право. – 2022. – №1 (205). – С. 137–140.

Надршина Лилия Равилевна
студентка
Надршина Аделия Равилевна
студентка
Научный руководитель
Юн Лариса Владимировна
канд. юрид. наук, доцент

Казанский филиал ФГБОУ ВО «Российский государственный университет правосудия»
г. Казань, Республика Татарстан

ИСТОЧНИКИ НАУКИ МУНИЦИПАЛЬНОГО ПРАВА: АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ

Аннотация*: в статье рассматриваются источники муниципального права как науки и учебной дисциплины. Авторы отмечают, что к источникам муниципального права как науки прежде всего следует относить Конституцию Российской Федерации, федеральные законы, содержащие нормы о местном самоуправлении, решения Конституционного Суда Российской Федерации.*

Ключевые слова*: муниципальное право, местное самоуправление, наука муниципального права, источники науки.*

На современном этапе развития муниципального права как относительно молодой отрасли российского права первостепенное изучение отдается доктрине права, которая является одной из практически обновленных, находящейся на стадии зарождения и развития областей научных знаний. Связано это, прежде всего, не только с появлением законодательства регулирующего вопросы организации местного самоуправления, но и с многочисленными исследованиями по проблемам местного самоуправления в России и за её пределами [7]. Существенный интерес к доктрине муниципального права легко объясним. Он заключается в исследованиях в этой сфере, которые впоследствии открывают перед учеными новые вершины и горизонты, дают возможности проявить себя, выразить свою позицию по многочисленным дискуссионным вопросам. Одной из актуальных тем для представителей науки муниципального права является вопрос об источниках муниципального права. Ученые придерживаются различных точек зрения о количестве источников муниципального права как науки. В данной статье рассмотрим некоторые из них. К источникам науки муниципального права относят, прежде всего, источники отрасли муниципального права, дифференцирующиеся исходя из того или иного уровня власти.

Особое место в качестве источника муниципального права на федеральном уровне занимает Конституция Российской Федерации [1], так как в ней устанавливаются ключевые, базисные положения о местном самоуправлении, являющиеся важным элементом для последующих научных исследований. Конституционные нормы Российской Федерации посвящены вопросам регулирования местного самоуправления [6, с. 112]. К источникам муниципального права федерального уровня также относят

федеральные законы, принятие которых направлено на решение вопросов организации и функционирования местного самоуправления. Примерами таких законов являются федеральные законы об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации [2], о муниципальной службе в Российской Федерации [3] и иные нормативные или ненормативные правовые акты, составляющие правовую основу других отраслей права, которые регулируют вопросы местного самоуправления. В качестве примера можно выделить распоряжение высшего исполнительно-распорядительного органа власти, в котором устанавливается перечень субъектов России и отдельных районов субъектов РФ, относящихся к территориям с низкой и высокой плотностью населения, которая должна учитываться при формировании поселений и муниципальных районов [4]. Еще одним примером является постановление Правительства РФ от 6 ноября 2004 г., которым установлены квалификационные ограничения для должностей финансовых органов местной администрации [5].

К источникам науки муниципального права относятся не только нормативные источники, но и теоретические. Особую значимость среди теоретических источников муниципального права как научной дисциплины составляют фундаментальные научные труды ученых дореволюционной России, советского и постсоветского периода.

Теоретические труды ученых исследователей в сфере муниципального права играют немаловажную роль в системе источников в связи с тем, что в них отражаются наиболее значимые не только доктринальные, но и практические проблемы и вопросы, а также предполагаемые пути их решения, способствующие разрешению правовых споров на практике.

Резюмируя все вышесказанное, хочется отметить, что муниципальное право, как комплексная отрасль права обладает своими источниками права, основанная на правопонимании [8] и правовой культуре [9]. Для отрасли права, находящейся на начальном этапе развития, этот вопрос приобретает особое значение, так как появляется необходимость в введении новшеств для совершенствования эффективности осуществления местной власти, в т.ч. и в рамках осуществления судебной защиты [10–12]. В заключение хотелось бы сказать, что невозможно проанализировать позиции всех авторов в рамках одной статьи, так как вопрос об источниках науки муниципального права остается дискуссионным в мире научно-юридических исследований и является особо обсуждаемым учеными и на сегодняшний день.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации, принята всенародным голосованием 12.12.1993 г. [с учетом поправок] // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 06.10.2022).

2. Федеральный закон от 06.10.2003 №131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» // СЗ РФ. – 2003. – №40.

3. Федеральный закон «О муниципальной службе в Российской Федерации» от 02.03.2007 №25-ФЗ // СЗ РФ. – 2007. – №10.

4. Распоряжение Правительства РФ от 25 мая 2004 г. №707-р Об утверждении Перечней субъектов РФ и отдельных районов субъектов РФ (в существующих границах), относящихся к территориям с низкой и высокой плотностью населения (с изменениями и дополнениями) // СПС Гарант.

5. Постановление Правительства РФ от 06.11.2004 №608 «О квалификационных требованиях, предъявляемых к руководителю финансового органа субъекта Российской Федерации и к руководителю финансового органа местной администрации» // СЗ РФ. – 2004. – №46.

6. Муниципальное право Российской Федерации: учебное пособие / М.В. Коростелева, А.А. Савченко; Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС. – Волгоград: Изд-во Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС, 2018. 250 с.

7. Юн Л.В. О применении прецедентных постановлений Европейского суда по правам человека в судебной практике Российской Федерации / Л.В. Юн, Е.Ю. Мотрохин // Общество, государство, личность: модернизация системы взаимоотношений в России в условиях глобализации. Материалы XV Мужвузовской научно-практической конференции студентов, магистрантов, аспирантов и молодых ученых (с международным участием) / под ред. Ф.Г. Мухаметзяновой, Р.Ф. Степаненко. – 2015. – С. 109–113.

8. Юн Л.В. Вопросы правопонимания в современной теории права / Л.В. Юн // Татищевские чтения: актуальные проблемы науки и практики. Материалы XIV Международной научно-практической конференции. – В 4 т. – 2017. – С. 67–71.

9. Юн Л.В. Профессиональная правовая культура юристов: общетеоретические аспекты / Л.В. Юн // Образование и право. – 2019. – №6. – С. 170–173.

10. Юн Л.В. Судебная защита прав граждан как конституционная гарантия: актуальные вопросы / Л.В. Юн // Экономика и право. Монография / гл. ред. Э.В. Фомин. – Чебоксары, 2021. – С. 138–154.

11. Юн Л.В. Судебная защита прав и свобод человека и гражданина: теоретические и практические аспекты / Л.В. Юн, Э.Р. Аматыч // Вестник Российского университета кооперации. – 2021. – №4 (46). – С. 179–182.

12. Самович Ю.В. Судебная защита прав человека в России через призму конституционного правосудия / Ю.В. Самович, Л.В. Юн. – Чебоксары, 2022.

Нигоева Алина Романовна
студентка
Глашева Сюйдюм Магомедовна
студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ЭТИКА ЮРИСТА ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ЮРИДИЧЕСКОГО КОНСУЛЬТИРОВАНИЯ

***Аннотация**: в статье анализируется профессиональная этика юриста при проведении юридического консультирования. Рассматриваются также её специфика и особенности. Даётся характеристика профессиональной этики, выделяются моральные и личные качества юриста при проведении им юридического консультирования.*

***Ключевые слова**: профессиональная этика, юрист, мораль, качества юриста, индивид, юридическое сообщество, профессиональная деятельность юриста.*

Если говорить об особенностях профессиональной этики юриста, то следует отметить, что развитие моральных устоев у представителей этой

профессии является одним из приоритетных направлений правовой теории и практики.

Соответственно, основным отличием профессиональной правовой этики является ее ориентация на определенную профессиональную группу, определенное профессиональное сообщество. Таким образом, юридическую этику можно понимать как «применение общих моральных понятий в сфере юридической деятельности, а также считается, что она охватывает конкретные моральные нормы профессиональной деятельности и поведения юристов вне службы» [4]; «разновидность профессиональной этики, представляющая собой набор правил поведения юристов, формирующих их труд и поведение вне рабочего времени, а также научную дисциплину, изучающую особенности реализации моральных требований в этой области»; «наука о требованиях к моральным качествам юристов, формирующая моральные принципы их работы и поведения в нерабочее время»; «наука о требованиях к моральным качествам юристов» [4]; «наука о требованиях к моральным качествам юристов»; «наука о требованиях к моральным качествам юристов» [4]; «наука о требованиях к моральным качествам юристов», культура юридической деятельности»; «раздел профессиональной этики, предметом которого являются особенности проявления морали в правовой сфере общества» [3].

Для юриста, чья профессиональная деятельность осуществляется в межличностной среде, помимо профессиональных знаний, требуется высокий уровень культуры общения и умение вести диалог, основанный на моральных принципах и принципах. Другими словами, правовая этика является неотъемлемой частью профессиональной юридической деятельности. Важно отметить, что к профессиональной деятельности юриста предъявляются абсолютно все моральные требования, присущие данному обществу. Кроме того, учитывая высокую социальную значимость профессиональной юридической деятельности, к представителям этого профессионального сообщества предъявляются повышенные моральные требования, поскольку, по словам А.М. Шадже, «люди, которые решают судьбы других, требуя соблюдения закона и морали, имеют на это не только формальное, официальное, но и моральное право должны» [4].

Если основной задачей этики как области научного знания является формирование и развитие морали, то основной задачей профессиональной этики является формирование профессиональной морали. Профессиональная мораль, в свою очередь, может пониматься как «исторически сложившийся сборник моральных предписаний, норм, заповедей, кодексов надлежащего поведения представителей определенных профессий»; «сборник моральных норм и ценностей, которыми представитель определенной профессии будет руководствоваться при выполнении своих обязанностей».

Оптимизация процессов формирования морали и нравственности как одной из актуальных задач профессионального образования требует выявления структуры морали как сложного явления. Следует отметить, что в современной научной литературе единый подход к выделению структурных компонентов морали значительно варьируется.

Учитывая сущность профессиональной этики юриста и развитие морали как одного из приоритетов современной системы профессионального образования, особый интерес в рамках данного исследования

представляет индивидуальное моральное сознание, понимаемое как «субъективная сторона морали, особенностью которой является такое восприятие всех ее проявлений с точки зрения ценности, «результат того, что человек усваивает представления о том, что правильно, из другого социального окружения»; «совокупность чувств, настроений, идей и ценностей, которые отражают представление субъекта о надлежащем поведении людей в обществе» [3].

Высокий уровень формирования нравственного сознания обеспечивает формирование в личности ряда регуляторных элементов, определяющих особенности поведения индивида при осуществлении всех видов жизнедеятельности. К таким компонентам относится следующие: моральные ценности; моральные нормы; моральные принципы; моральные идеалы.

Таким образом, моральное сознание служит основой для ориентации индивида в обществе, интерпретации его собственных действий и действий других, которые соответствуют или не соответствуют категориям морали и нравственности. Высокий уровень формирования морального сознания обеспечивает человеку набор принципов и норм поведения в обществе, убеждений, которые регулируют все аспекты жизни личности, находят отражение в моральном поведении и осуществлении индивидом моральных поступков.

На все структурные компоненты профессиональной морали юриста, его моральное сознание, поведение и отношения в юридическом сообществе влияют особенности профессиональной деятельности, в результате чего содержание отдельных структурных компонентов и морали как интегрального показателя существенно отличается от содержания профессиональной этики других профессиональных объединений.

Правовая этика и профессиональная мораль призваны регулировать профессиональное поведение юристов, защищать интересы общества и государства, минимизировать риски злоупотребления значимыми навыками и полномочиями профессиональных адвокатов, защищать самих адвокатов от завышенных требований и оправдывать разумные и необходимые методы социальной защиты. надзор за профессиональной деятельностью юридического сообщества.

Другими словами, профессиональная этика позволяет оптимизировать и гармонизировать взаимодействие адвоката с обществом, государством и самими адвокатами, придает деятельности судебной власти моральный характер, наполняет юридическую деятельность моральным содержанием, способствует правильному формированию у юристов сознания, убеждений и ценностей.

Профессиональная этика юриста основана на понимании категории профессиональной правовой этики как сложного образования, в структуре которого можно выделить моральное сознание, моральное поведение и моральные отношения. Эти структурные компоненты являются общими для профессиональной морали любого профессионального сообщества, но под влиянием профессиональной деятельности юриста содержание всех структурных компонентов морали пересматривается, приобретает новые черты и специфические свойства.

Практически все исследователи согласны с тем, что юрист должен обладать не только профессионально значимыми, но и личностно значимыми, морально-нравственными качествами, которые позволяют ему

эффективно выполнять свою профессиональную деятельность в соответствии с требованиями закона и морали., но нет единства в выявлении этих качеств и понимании того, что такое Сущности над самими свойствами.

Э.Г. Шрайбберг под личностно значимыми качествами юриста понимает «такие личностные качества, на основе которых будущий юрист сможет реализовать профессиональные компетенции, решать типичные для его профессии моральные дилеммы и принимать решения, непосредственно влияющие на жизнь и судьбы людей» [5].

Е.Н. Нигматуллина, Е.М. Хабибулин и С.К. Савицкий называют такие профессиональные качества юриста, как нравственность, порядочность, соблюдение моральных норм, способность противостоять влиянию агрессивной, противоправной среды, личное мужество, воля, человечность [2].

Кроме того, ученые называют следующие личностные и профессиональные качества юриста: высокоразвитое чувство ответственности, чести, долга; сильное чувство справедливости; самостоятельность, честность, неподкупность, моральная устойчивость; развитый интеллект; умение связно, логично, аргументированно излагать свои мысли; активность, целеустремленность, организованность; настойчивость, независимость, способность к самомобилизации; коммуникабельность, интерес к работе с людьми, умение позиционировать себя; настойчивость, независимость, способность к самомобилизации; коммуникативные способности, интерес к работе с людьми, умение позиционировать себя; сдержанность, уравновешенность, терпение, низкая агрессивность; быстрая реакция, высокая эффективность [2].

Вместе с этим, остаются открытыми вопросы, касающиеся оценки качества оказываемых представителем услуг, которые нуждаются в систематическом изучении и законодательном регулировании [1].

Таким образом, при проведении юридической консультации к юристу предъявляются многочисленные требования, которые закреплены как в нормативных актах и в сознании общества, так и в требованиях, предъявляемых к моральному облику адвоката. Основной целью профессиональной этики юриста является формирование профессиональной морали как совокупности моральных ценностей, которые находят отражение в моральном поведении юриста при осуществлении профессиональной, учебной и общественной деятельности, в результате чего формируются моральные отношения между представителями профессионального сообщества, между самим профессиональным сообществом. Основываясь на анализе, совесть, ответственность и справедливость должны быть названы основными моральными ценностями, а моральные качества будущего юриста – фундаментальными качествами, которые составляют «ядро» личностного и профессионального развития юриста. Важно отметить, что эти качества могут развиваться в процессе обучения, соответственно, правильно организованный образовательный процесс будет способствовать повышению моральных и профессиональных качеств адвоката, что, в свою очередь, будет способствовать повышению эффективности осуществления адвокатом профессиональной деятельности.

Список литературы

1. Гринь Е.А. Процессуальный и материальный аспекты представительства как правоотношения в гражданском судопроизводстве / Е.А. Гринь, Э.В. Градинар // Аграрное и земельное право. – 2022. – №1 (205). – С. 137–140.

2. Нигматуллина Э.Н. Педагогические условия формирования профессиональной компетентности юриста по направлению подготовки «Международные отношения»: монография / Э.Н. Нигматуллина, Э.М. Хабибулин, С.К. Савицкий. – Ульяновск: Зебра, 2015. – 112 с.

3. Носков И.Ю. Профессиональная этика юриста: учебник для бакалавриата и специалитета / И.Ю. Носков. – М.: Юрайт, 2018. – 277 с.

4. Шадже А.М. К вопросу о содержании и значении юридической этики / А.М. Шадже // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 1: Регионоведение: философия, история, социология, юриспруденция, политология, культурология. – 2008. – №8. – С. 319–326.

5. Шрайбер Е.Г. Модель воспитания профессионально значимых личностных качеств будущих юристов / Е.Г. Шрайбер // Вестник Башкирского университета. – 2008. – Т. 13. №4. – С. 1103–1108.

Петрак Никита Алексеевич
студент
Научный руководитель
Куликов Александр Викторович
заслуженный юрист РФ, д-р юрид. наук,
профессор, заведующий кафедрой

ФГАОУ ВО «Балтийский федеральный
университет им. И. Канта»
г. Калининград, Калининградская область

ПРЕПОДАВАТЕЛЬ И ВРАЧ КАК СУБЪЕКТЫ ДОЛЖНОСТНЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Аннотация*: статья содержит теоретическое и практическое исследование касательно возможности отнесения преподавателей и врачей к специальному субъекту преступления – должностному лицу. Решение данного вопроса важно для правильной квалификации должностных преступлений.*

Ключевые слова*: специальный субъект, преподаватель, врач, должностное лицо, субъект должностного преступления, коррупционные преступления.*

Данная статья посвящена практическим и теоретическим трудностям, с которым сталкивается правоприменитель, в вопросе уголовно-правовой оценки конкретного общественно опасного деяния и точной квалификации преступления. Здесь хотелось бы остановить свое внимание на некоторых проблемах при определении специального субъекта преступления.

Достаточно проблематичным моментом при квалификации коррупционного преступления является вопрос непосредственно установления субъекта данного преступления. В первую очередь, к ним относятся должностные лица, правовая природа которых не всегда легко понимается и определяется как в теории уголовного права, так и в судебной практике. Как указывает В.Н. Борков, не всегда точна и последовательна позиция законодателя при отнесении тех или иных субъектов к должностным лицам [1].

Когда мы говорим о квалификации коррупционных преступлений, то важно помнить о необходимости выявления признаков специального субъекта. В случае выбытия какого-нибудь одного признака подобного субъекта, исключается состав преступления в целом и коррупционного в частности.

Теперь непосредственно перейдем к понятию «должностного лица». Его определение содержится в примечании 1 к статье 285 УК РФ, в ней перечисляются лица, которые на данный момент могут признаваться должностными. Казалось бы, что примечание 1 статьи 285 УК РФ очень объемное, расширять уже некуда, однако есть ряд мнений правоведов, которые видят необходимость в увеличении количества субъектов, которые должны привлекаться к уголовной ответственности за преступления коррупционной направленности в качестве должностного лица. Такая проблема является одной из самых актуальных в данной теме. Представляется, что понятие должностного лица не является идеальным, в нем есть неточности, некоторые спорные моменты, поэтому пути решения могут быть предложены различные [2].

Стоит учесть, что некоторые профессии (например, преподаватели, врачи) могут предусматривать в одних ситуациях исполнение лишь профессиональных обязанностей, а в других – осуществление организационно-распорядительных и (или) административно-хозяйственных функций. В таких непростых случаях для признания лица должностным важен глубокий анализ, а также понимание того, каким же образом исполнена трудовая функция, можно ли отнести ее к числу управленческих.

Так, например, Верховный Суд РФ в некоторых своих разъяснениях, а именно в Постановлении от 16 октября 2009 г. №19, для решения вопроса об отнесении преподавателей высших ученых заведений к субъектам коррупционных преступлений, то есть должностным лицам, указывал на необходимость обращения к примечанию к ст. 285 УК РФ [3]. Исходя из этого, преподаватель ВУЗа зачастую признавался именно должностным лицом, выполняющим организационно-распорядительные функции [4]. Похожая ситуация складывается и с медицинскими работниками. В таком случае пристальное внимание стоит обращать и на выполнение административно-хозяйственных функций, которые в данной сфере встречаются чаще, нежели в сфере образования.

Однако важно отметить, что признание преподавателя и врача должностным лицом и их последующее привлечение к уголовной ответственности не всегда является таким простым аспектом на практике. Одни правоведы утверждают, что привлекать таких лиц в качестве специального субъекта недопустимо, другие, напротив, видят необходимость в установлении действий, совершенных указанными профессиями. В случае осуществления врачом рабочего приема посреди дня, можно говорить о не сильно значимом действии. Когда речь идет, например, о выдаче медицинского заключения для получения прав или разрешения на оружие – значимое. Если педагог принимает зачет, то это незначимое действие, если государственный экзамен, то значимое [5].

Вместе с тем, судебная практика и ряд авторов не находят никаких противоречий в том, чтобы считать преподавателей и врачей допустимыми субъектами для привлечения их к уголовной ответственности в качестве должностных лиц. Приверженцем такого подхода является и

П.С. Яни [6]. Однако стоит учесть тот факт, что нарушения закона должны быть совершены исключительно в рамках осуществляемой ими компетенции.

Для более детального понимания хотелось бы сослаться на приговор Смоленского областного суда от 09.01.2014 по делу №2-2/2014 [7]. В. состоял в должности профессора и преподавателя вуза одновременно, вел учебную дисциплину, временно выполнял организационно-распорядительные функции. В его подобные управленческие полномочия входил прием зачетов, который в будущем сказывался на «наличии или отсутствии у обучающихся академических задолженностей, возможности их учебы в следующем семестре, переводе на следующий курс или отчислении». Суд указывает на сопоставление указанного субъекта с должностным лицом.

Профессор не обладает правом перевода студента на последующие курсы обучения, у него фактически не усматриваются организационно-распорядительные функции, он только проверяет знания студентов, за исключением периода времени, когда он включается в состав ГЭК приказом ректора (по временному распоряжению и т. д.).

Также стоит учесть тот факт, что указанные категории лиц не всегда осуществляют организацию чего-то, распоряжаются чем-то. Порой данные лица занимаются и иными функциями, не связанными с управленческими. Здесь имеется в виду исключительно профессиональные функции, технические, которые занимают большую часть рабочего времени (обучение, медицинское обслуживание). Примером полномочий врачей, которые не относят к должностным, являются контроль над работой медицинского персонала, над правильным использованием реактивов и лекарств, соблюдением правил техники безопасности и охраны труда средним и младшим медицинским персоналом.

В таком аспекте действия вышеназванных лиц не будут порождать каких-либо юридических последствий. Осуществление профессиональных функций не сможет создавать актов управления, не будет происходить наделение других участников правоотношений определенными правами и обязанностями. Не стоит также забывать о локальных нормативно-правовых актах, которые закрепляют полномочия анализируемых субъектов, их основные функции.

Сторонники точки зрения не отнесения преподавателей ВУЗа и врачей медицинских учреждений к должностным лицам руководствуются отсутствием у них действительно распорядительных полномочий. Имеется в виду издание локальных нормативных актов, касающихся организационных моментов (отчисление, перевод, начисление стипендии – преподаватель; негативные и позитивные санкции в виде мер дисциплинарного характера, подбор новых сотрудников – врач). К субъектам главы 30 такие авторы могут отнести разве что руководителей вузов, их заместителей, деканов факультетов, директоров высших школ университетов, которые, по их мнению, и совершают вышеупомянутые юридически значимые действия. Что касается сферы медицины, то список здесь более широкий: сотрудники Министерства здравоохранения, главные врачи лечебно-профилактических учреждений и их заместители, руководители структурных подразделений, заведующие отделениями, старшие медсестры.

Все же иная ситуация складывается в случае участия рассматриваемого субъекта в выпускной квалификационной комиссии. В данном случае, к примеру, преподаватель-член ГЭК может из-за корыстной заинтересованности оценить работу студента на высший балл, найти полное ее соответствие всем установленным требованиям. Такое положение дел превращает преподавателя в субъекта, способного влиять на порождение юридических последствий: либо единоличная высокая рецензия, либо склонение иных участников комиссии к такому необъективному оцениванию. По итогу можно говорить об юридических последствиях в виде получения диплома, дальнейшего поступления с ним на юридическую профессию.

Примером станет Определение первого кассационного суда общей юрисдикции от 26.07.2022 №77-3652/2022, где также преподаватель признается должностным лицом [8]. В данном деле Суд указывает на осуществление организационно-распорядительных функций доцентом кафедры в государственном учреждении в соответствии с его должностной инструкцией во время совершения преступлений. Управленческие полномочия строились на оценивании студентов в период прохождения практики, их дальнейшей защиты во время государственной итоговой аттестации, в период представления выпускных квалификационных работ для решения вопроса о допуске их к защите.

Такие указанные выше действия преподавателя, необъективно оценивающего выполненную студентом работу, например, за денежное вознаграждение, следует рассматривать как «использование своих организационно-распорядительных полномочий вопреки интересам места своей работы». Вместе с тем, важным фактором является выяснение того, за какие конкретно действия преподаватель-член ГЭК получил денежное вознаграждение. Если за высокую оценку диплома, то налицо факт злоупотребления своими организационными функциями. Если же говорить о написании работы за студента, то в данном случае говорить о злоупотреблении трудно. Именно такое разграничение поможет нам определить круг полномочий, которыми руководствовалось лицо.

В случае с врачом ситуация схожая. Обязательным условием отнесения лица к должностному является анализ функций, закрепленных за ним. Так, хотелось бы озвучить позицию Верховного Суда РФ, в которой врач был признан надлежащим субъектом коррупционного преступления, совершенного должностным лицом [9]. Суд посчитал, что врач-травматолог, получающий имущественную выгоду от пациентов за незаконную выдачу им листков нетрудоспособности для получения статуса непригодного для службы в армии, подпадает под описание должностного лица, а его действия должны квалифицироваться как взятка (ст. 290 УК РФ). В данном случае стоит обратить внимание на организационно-распорядительные функции, выражающиеся в способности создавать юридически-значимые действия, нести ответственность за медицинское освидетельствование, а также контролировать ведение документации.

Вместе с тем, если лицо по внешним признакам может подпадать под понятие должностного, однако после изучения его функций станет понятно, что он им не является, то ответственность по статьям главы 30 УК РФ за должностные преступления исключается, так как не будет надлежащего субъекта уголовной ответственности. Такое разграничение необходимо учитывать для правильной квалификации преступления. Примером

станет Определение Верховного суда РФ [10]. Так, судом первой инстанции врач-анестезиолог, являвшийся заведующим отделения, был осужден по ч. 2 ст. 293 УК РФ (халатность) за то, что он осуществил неправильное переливание крови роженицам, самонадеянно рассчитывая на правильность своих действий. Осужденный перепутал контейнеры с кровью, не удостоверился в правильности нанесенных на них маркировок. Подобная ошибка врача привела к причинению тяжкого и легкого вреда здоровью потерпевшим, что подтверждалось судебно-медицинской экспертизой. Однако надзорная инстанция приговор изменила и переквалифицировала данные действия на ч. 2 ст. 118 УК РФ (причинение тяжкого вреда здоровья по неосторожности, совершенное вследствие ненадлежащего исполнения лицом своих профессиональных обязанностей). Свое решение Верховный Суд РФ аргументировал тем, что осужденный допустил неправильное переливание крови именно как врач, а не как должностное лицо, ведь исполнял профессиональные обязанности специалиста, а никаких организационно-хозяйственных функций в отношении потерпевших не осуществлял, следовательно, не может признаваться надлежащим специальным субъектом преступления, предусмотренного статьей 293 УК РФ.

Однако не всегда возможно таким способом изменить квалификацию содеянного ввиду отсутствия надлежащего субъекта преступления. На практике бывают ситуации правовой неопределенности, законодательного пробела в вопросе привлечения лиц к ответственности, которые при осуществлении своих профессиональных функций получают какое-либо незаконное денежное вознаграждение.

В данном случае речь идет о «поборах» в сфере образования и медицины. Под «побором» стоит понимать неофициальный и противоправный сбор чего-либо, разновидность взятки. Противоречивость данной ситуации заключается в том, что подобные действия никак не регулируются статьями УК РФ, не подпадают под вымогательство и взятку, следовательно, требуют своего отдельного закрепления в Уголовном законе.

Положительным примером возможного разрешения данного пробела, по нашему мнению, является опыт статьи 156.2 УК РСФСР, предусматривающей уголовную ответственность за получение незаконного вознаграждения от граждан за выполнение работ, связанных с обслуживанием населения (так называемая бытовая коррупция). Поборами в законе признавалось извлечение материальной выгоды лицом, не являющемся должностным, за выполнение работ или оказание услуг, входящих в круг служебных обязанностей такого субъекта.

Подобные действия лиц во время исполнения своих исключительно профессиональных функций могли проявляться в различной форме: как прямое требование, так и скрытый намек на передачу вознаграждения. Более того, субъект передачи такого побора мог специально ставиться в такие рамки, где был вынужден передавать сбор за и так бесплатно установленную услугу.

Вместе с тем побор предполагает принудительное получение имущественной выгоды со стороны требующего лица. Так, нарушением закона не должно признаваться добровольное желание дающего передать какое-либо денежное вознаграждение с целью отблагодарить преподавателя или врача.

Можно заметить, что в предыдущем Уголовном кодексе законодатель устанавливал четкое разграничение при квалификации преступлений, совершенных как должностными, так и не должностными лицами за одни и те же деяния, установив для них уголовную ответственность. При первом субъекте стоит говорить о взятке, при втором – о поборе.

В связи с этим считаем, что статья о поборах имеет законодательный потенциал в плане решения правовой неопределенности, касающейся привлечения к ответственности лиц, которые не являются должностными, но в то же время исполняют свои служебные полномочия за незаконное вознаграждение.

Таким образом, в рассматриваемой ситуации важно различать профессиональные и служебные функции. Именно правильное их разграничение и сказывается на верной квалификации преступления, на вынесении справедливого приговора. И преподаватели, и врачи могут являться специальными субъектами только в описанных выше случаях.

Список литературы

1. Борков В.Н. Актуальные проблемы квалификации превышения должностных полномочий / В.Н. Борков // Уголовное право. – 2016. – №4. – С. 4.

2. Взяточничество: основания криминализации и проблемы квалификации: монография / А.В. Куликов, В.Н. Борков, Т.Н. Долгих, О.А. Шелег. – М.: РУСАЙНС, 2022. – С. 71–90.

3. О судебной практике по делам о злоупотреблении должностными полномочиями и о превышении должностных полномочий: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 16 октября 2009 г. №19 // Российская газета. – 2009. – №207 (5031).

4. Алиев В.М. Преступления коррупционной направленности в сфере высшего образования: проблемы противодействия / В.М. Алиев, Н.Н. Соловых // Российский следователь. – 2019. – №4.

5. Шиханов В.Н. Могут ли врачи и учителя (преподаватели) нести уголовную ответственность в качестве должностных лиц: нюансы правоприменения / В.Н. Шиханов // Закон. – 2022. – №4.

6. Яни П.С. Взяточничество: споры о содержании новелл уголовного закона и позиции Верховного Суда / П.С. Яни // Законность. – 2018. – №1.

7. Приговор Смоленского областного суда от 09.01.2014 по делу №2-2/2014 // СПС «КонсультантПлюс».

8. Определение первого кассационного суда общей юрисдикции от 26.07.2022 №77-3652/2022.

9. Определение Верховного Суда РФ от 19.11.2002 №5-О02-222.

10. Определение Верховного Суда РФ от 21 мая 2007 г. №5-Д06-166.

Саркисян Валентина Георгиевна
канд. юрид. наук, доцент
Галстян Анаит Эдуардовна
магистрант

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ВОПРОСЫ ДОКАЗЫВАНИЯ ПО ДЕЛАМ, ВОЗНИКАЮЩИМ ИЗ НАСЛЕДСТВЕННЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ

Аннотация*: в рамках статьи анализируются вопросы и проблемы, связанные с доказыванием наследства. Доказывание в спорах, возникающих из наследственных правоотношений, имеет ряд особенностей и характерных черт, судам общей юрисдикции нередко приходится делать соответствующие запросы у нотариусов.*

Ключевые слова*: наследство, наследственные правоотношения, доказывание, доказательства.*

А.В. Закарлюка, Л.М. Звягинцева, М.А. Куликова указывают, что особенностью доказывания по наследственным спорам является обязанность суда направить запрос нотариусу о том, заводилось ли наследственное бело после смерти лица (наследодателя). Если такое дело заводилось, то суду следует приобщить к материалам дела соответствующие документы, которые запрашиваются у нотариуса [1, с. 472]. Спецификой обладает и предмет доказывания. Так, например, в предмет доказывания по делам о наследстве входит: факт открытия наследства; круг наследников; состав наследственной массы; принадлежность имущества наследодателя на праве собственности; наличие или отсутствие завещания; наличие наследников одинаковой очереди; отнесение претендующего лица к наследникам. Что касается распределения бремени доказывания, то оно осуществляется в соответствии с общими правилами, предусмотренными статьёй 56 ГПК РФ [2].

Рассмотрим проблему доказывания иждивения при наследовании.

Так ВС РФ в своем Постановлении «О судебной практики по делам о наследовании» отметил, что при оценке доказательств, предоставленных в подтверждении факта иждивении, судам необходимо также учитывать соотношение оказываемой наследодателем помощи и других доходов нетрудоспособного лица [3]. То есть из данной правовой позиции ВС РФ следует, что сам по себе факт оказание помощи со стороны наследодателя нетрудоспособному лицу, не свидетельствует о нахождении на иждивении и не дает безусловного права на наследование.

И.В. Журавлев отмечает, что суды и нотариусы при подтверждении статуса иждивенца руководствуются пункта 3 статьи 9 ФЗ «О трудовых пенсиях», которая гласит, что члены семьи умершего кормильца признаются состоявшими на его иждивении, если они находились на его полном содержании или получали от него помощь, которая была для них постоянным и основным источником средств к существованию [4, с. 13].

Следовательно, для того, чтобы гражданин был признан иждивенцем, необходимо несколько условий, а именно – он должен получать помощь от наследодателя, которая должна быть регулярной и являться основным источником к существованию. При этом понятия «полное содержание», «помощь», а также условия квалификации их как постоянных и основных не определены в законодательстве и являются оценочными. Нет единообразных критериев определения того, когда тот или иной перерыв в предоставлении содержания отменяет факт нахождения на иждивении в течение года ввиду отсутствия, например, постоянства [5].

Рассмотрим некоторые примеры из практики, где доказывалось иждивение в рамках наследственного спора.

В рамках данного дела суд отметил, что суммы расходов по банковской карте наследодателя, письменно указанные истцом в обоснование заявленных требований, не могут быть расценены в качестве помощи, объем которой носил характер основного источника средств существования, поскольку ниже размера собственных доходов истцов. Квитанции об оплате Р.Р. коммунальных услуг сами по себе не свидетельствуют о нахождении истцов на иждивении наследодателя, поскольку Р.Р. как собственник жилого помещения был обязан нести бремя содержания принадлежащего ему имущества.

При разрешении спора по существу судом первой инстанции не учтено, что нуждаемость в получении помощи, на которую указывают истцы, сама по себе не является доказательством нахождения на иждивении, поскольку во внимание принимается факт оказания постоянной помощи иждивенцам, а также наличие у наследодателя с учетом его собственных нужд возможности оказывать помощь, которая выступала в качестве основного источника средств существования других лиц.

В рамках названного дела суд отметил, что довод апелляционной жалобы о том, что истец и С.В. проживали совместно в принадлежащих им квартирах, вели совместное хозяйство, не может повлечь отмену решения суда, поскольку проживание указанных лиц в одной квартире не доказывает факт нахождения на иждивении истца у С.В. То обстоятельство, что истец является пенсионером, само по себе не может являться основанием для установления факта нахождения на иждивении. Оказание наследодателем периодической материальной помощи К.Г. не свидетельствует о нахождении истца на иждивении наследодателя.

Решением Петроградского районного суда города Санкт-Петербурга Суд указал, что требования истца об установлении факта нахождения на иждивении наследодателя не доказаны, поскольку истцом не представлено достаточных, относимых и допустимых доказательств, бесспорно свидетельствующих о том, что она находилась на иждивении наследодателя, который взял бы на себя заботу о ее содержании, которое являлось бы достаточным для того, чтобы служить основным средством к существованию истца. При этом истец также являлась получателем пенсии по старости, размер которой превышал прожиточный минимум для пенсионеров в юридически значимый период времени, а также размер пенсии [6].

Доводы истца о совместном проживании с наследодателем длительный период времени, не является безусловным подтверждением факта нахождения истца на иждивении умершего, поскольку возникновение

фактических семейных отношений, на что ссылается истец, напрямую не связано с отношениями иждивения.

Сам по себе факт совместного проживания истца и наследодателя, на что ссылается истец, при отсутствии иных обстоятельств, предусмотренных положениями пункта 2 статьи 1148 Гражданского кодекса Российской Федерации, основанием для возникновения права на наследство наравне с наследниками по закону не является [7].

Таким образом, в рамках данной статьи автор проанализировал вопросы доказывания наследства. Мы видим, что наибольшую сложность в доказывании вызывают вопросы иждивения, то есть доказывания факта нахождения нетрудоспособного лица на иждивении у наследодателя. Анализ судебной практики судов общей юрисдикции показал, что в подавляющем большинстве случаев суды отказывают в признании факта нахождения лица на иждивении у наследодателя, что направлено на защиту и обеспечение интересов наследников умершего. Анализ практики показал, что сложилась устойчивая правовая позиция, сам по себе факт оказания материальной помощи нетрудоспособному лицу со стороны наследодателя не может рассматриваться как факт нахождения на иждивении. Также данное не подтверждает и совместное проживание наследодателя и нетрудоспособного лица. ВС РФ подчеркнул, что при оценке и установления факта иждивения необходимо оценивать в совокупности все доходы нетрудоспособного лица и долю материальной помощи, который оказывал ему наследодатель при жизни.

Список литературы

1. Закарлюка А.В. Справочник по доказыванию в гражданском судопроизводстве / А.В. Закарлюка, Л.М. Звягинцева, М.А. Куликова [и др.]; под ред. И.В. Решетниковой. – М.: Норма; ИНФРА-М, 2021. – 472 с.

2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 №138-ФЗ // Российская газета. – 2002. – №220.

3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29.05.2012 №9 «О судебной практике по делам о наследовании» // Патенты и лицензии. – 2012. – №9 (извлечение).

4. Журавлев И.В. Наследственные права иждивенцев: современное регулирование / И.В. Журавлев // Наследственное право. – 2014. – №2. – С. 12–17.

5. Спор об установлении факта нахождения на иждивении (на основании судебной практики Московского городского суда) // Помощник адвоката. – 2022.

6. Решение Петроградского районного суда города Санкт-Петербурга от 17.06.2021 по делу №2-1204/2021 // СПС «КонсультантПлюс».

7. Апелляционное определение Санкт-Петербургского городского суда от 28.09.2021 №33-20815/2021 // СПС «КонсультантПлюс».

Синдей Афродита Дмитриевна
студентка
Малкина Владлена Владиславовна
студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный
университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЮРИДИЧЕСКОГО КОНСУЛЬТИРОВАНИЯ

Аннотация*: статья посвящена психологическим аспектам, с которыми сталкиваются юристы при оказании консультационных услуг. Изучается взаимодействие психологических факторов, таких как осознание и адаптация, переживание и эмоциональный контроль, с напряженными ситуациями, связанными с консультированием. Анализируются концепции и наработки, разработанные в области психологии, которые могут помочь юристам успешно оказывать консультации. Особое внимание уделяется тому, как психологические факторы повлияют на уровень стрессоустойчивости юриста в рамках процесса консультирования. Отдельное внимание исследования посвящено тому, как обезопасить себя и своих клиентов от психологических рисков в сведениях, которые были предоставлены во время консультаций.*

Ключевые слова*: юридическая консультация, психология, конфликт, психологический метод, профессиональная этика, юридическая услуга, коммуникативные навыки.*

Юридическое консультирование – это процесс, в ходе которого юрист оказывает помощь клиенту в решении правовых вопросов. Однако, помимо знаний законодательства и опыта работы в юриспруденции, для успешного консультирования необходимо учитывать психологические аспекты.

Во-первых, юридическое консультирование часто связано с эмоциональными состояниями клиента. К примеру, человек может обратиться к юристу в состоянии стресса, тревоги или депрессии. В таких случаях, юрист должен быть готов к общению с эмоционально неустойчивым клиентом, уметь устанавливать контакт и проявлять эмпатию. Также важно помнить, что эмоциональное состояние клиента может повлиять на его способность воспринимать информацию и принимать решения.

Во-вторых, при консультировании необходимо учитывать индивидуальные особенности клиента. К примеру, некоторые люди более склонны к риску, другие – к консервативным решениям. Юрист должен уметь определить такие особенности и адаптировать свой подход к конкретному клиенту. Также важно учитывать культурные различия, которые могут влиять на восприятие правовых норм.

В-третьих, юридическое консультирование может быть связано с моральными и этическими дилеммами. К примеру, юрист может столкнуться с ситуацией, когда ему приходится защищать клиента, который является подозреваемым в совершении преступления. В таких случаях,

юрист должен уметь балансировать между законом и этическими принципами, а также помочь клиенту понять последствия своих действий.

Для дальнейшего развития понимания психологических аспектов в юридической практике можно проводить специализированные курсы и семинары для юристов, которые будут ориентированы на изучение психологических методов и техник, необходимых для работы с клиентами. Также можно создавать специальные группы и сообщества для обмена опытом и знаниями между юристами, которые уже имеют опыт работы с психологическими аспектами в своей практике. Важно также продолжать исследования в этой области, чтобы получить более глубокое понимание психологических аспектов и их влияния на юридическую практику. Среди психологических аспектов юридического консультирования можно выделить следующие:

1. Доверие клиента.

Клиент должен иметь доверие к адвокату, который будет проводить консультацию. Если у клиента есть чувство недоверия, то это может привести к неудовлетворительному результату, даже если консультация будет правильной и квалифицированной. Поэтому, чтобы клиент был уверен в адвокате, осуществляющем консультацию, необходимо установить положительный контакт и создать доверительные отношения.

2. Ориентация на потребности клиента.

Психологические потребности клиента должны быть учтены при проведении консультации. Важно помнить, что каждый клиент уникален, и его потребности и ожидания могут различаться. Юрист должен обеспечивать наиболее точное и практическое решение проблемы, с которой сталкивается клиент.

3. Эмоциональная поддержка.

Юридический консультант также может участвовать в психологической поддержке клиента. В сложных ситуациях клиент может испытывать не только правовую, но и эмоциональную неопределенность. Юрист должен обеспечить основательную психологическую поддержку для того, чтобы клиент мог сохранять спокойствие и уверенность в процессе решения его проблем.

Учитывая вышеуказанные психологические аспекты юридического консультирования, можно улучшить качество предоставления юридических услуг. Они позволяют более глубоко и полно учитывать индивидуальные потребности клиента и помогают установлению доверительных отношений между адвокатом и клиентом. В результате консультация становится более действенной и эффективной в решении правовых вопросов, что является важным для успеха и удовлетворения клиентов.

Вместе с этим, остаются открытыми вопросы, касающиеся оценки качества оказываемых представителем услуг, которые нуждаются в систематическом изучении и законодательном регулировании [1, с. 140].

У некоторых юристов может возникнуть проблемы с пониманием психологических аспектов и их роли в юридической практике. Также могут возникнуть сложности в общении с клиентами, которые нуждаются в психологической поддержке или имеют психологические проблемы. Некоторые юристы могут не знать, как правильно обращаться с такими клиентами и как помочь им в их юридических вопросах. Кроме того, могут возникнуть сложности при работе с противоположной стороной, которая

может использовать психологические методы для достижения своих целей. Работа юристов очень сложная, им приходится каждый день находится в стрессовом состоянии.

Правильное разрешение этих аспектов дает гарантию действия права на судебную защиту, что в последующем поможет избежать множества ошибок [2, с. 352].

Вот некоторые рекомендации, которые помогут повысить уровень стрессоустойчивости.

1. Повышение психологической устойчивости. При консультировании юрист может столкнуться с несколькими формами стресса, что может повлечь за собой усталость, беспокойство и недоверие к себе. Для повышения психологической устойчивости необходимо улучшить свои навыки адаптации к стрессу, используя техники релаксации, медитации и возможно, обращение к профессиональному психологу.

2. Развитие коммуникативных навыков. Юрист должен обладать эффективными коммуникативными навыками, такими как слушание и понимание, убеждение и аргументация, ведь именно они помогут ему устанавливать контакт с клиентом и убеждать его в правильных решениях.

3. Прогностическое мышление. В процессе консультирования, юристу необходимо строить модели возможных исходов, что позволяет ему не только предсказывать возможные проблемы, но и помогает избежать их.

Для дальнейшего развития понимания психологических аспектов в юридической практике можно проводить специализированные курсы и семинары для юристов, которые будут ориентированы на изучение психологических методов и техник, необходимых для работы с клиентами. Также можно создавать специальные группы и сообщества для обмена опытом и знаниями между юристами, которые уже имеют опыт работы с психологическими аспектами в своей практике. Важно также продолжать исследования в этой области, чтобы получить более глубокое понимание психологических аспектов и их влияния на юридическую практику.

В целом, психологические аспекты играют важную роль в юридическом консультировании. Юрист должен быть готов к общению с эмоционально неустойчивыми клиентами, учитывать индивидуальные особенности и культурные различия, а также уметь решать моральные и этические дилеммы. Все это позволит юристу оказывать качественную юридическую помощь и добиваться наилучших результатов для своих клиентов.

Список литературы

1. Гринь Е.А. Процессуальный и материальный аспекты представительства как правоотношения в гражданском судопроизводстве / Е.А. Гринь, Э.В. Градинар // Аграрное и земельное право. – 2022. – №1 (205). – С. 137–140.

2. Гринь Е.А. К вопросу об определении международной подсудности / Е.А. Гринь // Научное обеспечение агропромышленного комплекса. Сборник тезисов по материалам Всероссийской (национальной) конференции / отв. за выпуск А.Г. Кощаев. – 2019. – С. 351–352.

Угольков Иван Алексеевич
студент
ФГБОУ ВО «Государственный
университет просвещения»
г. Москва

ВОЕННЫЕ СУДЫ В СОЦИАЛЬНОЙ СТРУКТУРЕ ОБЩЕСТВА

***Аннотация**: в статье рассматривается вопрос функционирования военных судов РФ. Статус военных судов определяется ФКЗ. Военные суды РФ выполняют правозащитные и регулятивные функции. Военные суды помогают управлять Вооруженными силами РФ. В ходе проведенного исследования можно утверждать, что военные суды – одно из основных подразделений Вооруженных сил РФ.*

***Ключевые слова**: военные суды, общество, вооруженные силы.*

Военные суды играют основную роль в управлении Вооруженными силами. Деятельность военных судов носит многообразный характер и направлена на благоприятную поддержку морально-правового климата в Вооруженных силах, и в обществе, что говорит об актуальности исследования. Военные суды реализуют социально-правовые функции и занимают основное место в социальной структуре.

Военные суды – элемент судов общей юрисдикции, подчиняемые Верховному Суду РФ. В Верховном суде РФ действует военная коллегия. Председатель военной коллегии заместитель Председателя Верховного суда, назначаемый Советом Федерации по представлению Президента РФ. Военная коллегия Верховного суда РФ высшая судебная инстанция по отношению к окружным и гарнизонным судам, решавшая дела высокого уровня [1, с. 8].

Система военных судов: 1) 12 окружных судов, 2) пять военных судов за пределами РФ, в военных судах 884 судьи. Окружной военный суд состоит из Председателя, заместителей, президиума из судебных коллегий и составов. Гарнизонные военные суды первая инстанция, а окружные суды выполняют роль надзорного органа [1, с. 89].

Военные суды выполняют ответственную работу и взаимодействуют с различными органами государственной власти. Военное правосудие направлено на предотвращение споров в Вооруженных силах, и между военнослужащими, данная структура востребована в обществе. Военные суды вносят огромный вклад в развитие Вооруженных сил и общества. От военных судов зависит состояние безопасности военнослужащих и защищенность прав.

Государство должно быть заинтересовано в развитии военно-судебной системы, как общественно-правового механизма. Работа военных судов должна все время совершенствоваться. Предложения по совершенству военных судов: 1) развивать взаимодействие военных судов со СМИ; 2) укреплять международно-правовое сотрудничество (подписывать соглашения с иностранными государствами); 3) вводить, как можно больше правовых гарантий для военных судов; 4) усовершенствовать гуманитарное правосудие в военных судах, как в ювенальной юстиции; 5) устранять

угрозы, препятствующие работе военных судов; 6) постоянно проводить переподготовку военных судей.

Военная коллегия Верховного суда РФ рассматривает дела: 1) об оспаривании нормативно-правовых актов Президента РФ, Правительства, Министерства обороны РФ; 2) уголовные дела в качестве судей военных судов; 3) жалобы и протесты на приговоры окружных судов. Военная коллегия Верховного суда РФ решает задачи повышенной сложности [3, с. 89].

Военное правосудие держится на следующих принципах: 1) гласность; 2) открытость (разбирательство во всех судах открытое, за исключением дел, составляющих государственную тайну); 3) состязательность; 4) независимость; 5) равноправие сторон, (Суд не выступает ни на стороне обвинения и защиты, а обеспечивает всем участникам равные условия в судопроизводстве); 6) презумпция невиновности. Судопроизводство в военных судах ведется на русском языке. Военные суды руководствуются Уголовно-процессуальным кодексом Российской Федерации [4, с. 9].

Судебные заседания по административным делам первой инстанции ведутся коллегиально и единолично. Рассмотрение жалоб на решения, приговоры, определения и постановления кассационного военного суда, апелляционного военного суда, окружных, гарнизонных судов проходит коллегиально [2, с. 76].

Судебная коллегия по делам военнослужащих формирует правовой бюллетень военных судов, в котором отображаются сведения работы военных судов, обзоры судебной практики и статистики [3, с. 87]. Военные суды заинтересованы в обобщении судебной практики и статистики. Судебная практика и статистика часть работы военных судов, которая играет огромную роль в военном правосудии [5, с. 8].

В окружных судах кассационный порядок по делам и жалобам. Юрисдикция окружных судов, распространяется на несколько субъектов.

Военные суды оказывают огромное влияние на развитие государственного управления. Военные суды помогают управлять государством. Военные суды делают все возможное для успешной службы в Вооруженных силах и решают различные правовые проблемы.

В завершение можно сделать следующий вывод, что военные суды составляют основное звено военно-контрольного и общественно-юридического механизма.

Список литературы

1. Лужин К.Н. Военные суды России и государств – участников СНГ: автореф. дис. … канд. юрид. наук / К.Н. Лужин. – М., 2012. – 156 с.

2. Никитина А.П. Правовое регулирование военных судов в РФ / А.П. Никитина // Конституционное и муниципальное право. – 2018. – №4. – С. 90–91.

3. Фатыков И.А. Система военных судов и их место в РФ / И.А. Фатыков // Современные научные исследования. – 2020. – №5. – С. 87–88.

4. ФКЗ о военных судах РФ: от 23.06.1999 г. №1-ФКЗ // Собр. Законодательства РФ. – 1999. №26. – Ст. 326.

5. Фатыков И.А. Система военных судов и их место в РФ / И.А. Фатыков // Современные научные исследования. – 2020. – №5. – С. 87–88.

6. Постановление Пленума Верховного суда РФ «О практике применения судами законодательства о воинской обязанности, военной службе и статусе военнослужащих» от 29.05. 2014 №8.

Уткин Дмитрий Сергеевич
студент
Литвин Владимир Валерьевич
студент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

DOI 10.31483/r-106742

К ВОПРОСУ ОБ ОКАЗАНИИ БЕСПЛАТНОЙ ЮРИДИЧЕСКОЙ КОНСУЛЬТАЦИИ РАБОТОДАТЕЛЯМ, ЗАКЛЮЧИВШИМ ТРУДОВОЙ ДОГОВОР С НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМИ ЛИЦАМИ

Аннотация*: в статье рассмотрен вопрос о дополнении статьи 20 Федерального закона от 21 ноября 2011 г. №324-ФЗ «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации» пунктом, регламентирующим оказание бесплатной юридической помощи работодателям, вступающим в трудовые правоотношения с лицами, не достигшими 18 лет. Проводится анализ действующего российского законодательства в сфере труда на основе рассмотрения правовых положений Трудового кодекса Российской Федерации от 30.12.2001 №197-ФЗ, особенностей трудовых правоотношений между работодателем и несовершеннолетними лицами в российском государстве. На основании этого подчеркивается влияние многочисленности льгот для указанной категории работников, а также их связь с появлением у работодателей большего числа обязанностей, на снижение желания работодателей вступать в трудовые отношения с несовершеннолетними лицами, а также выявляются причины необходимости указанных нововведений. Предлагается вариант изменения российского законодательства в сфере оказания бесплатной юридической помощи в целях улучшения условий реализации прав как работодателей, так и несовершеннолетних работников.*

Ключевые слова*: бесплатная юридическая помощь, трудовые правоотношения, несовершеннолетние лица, работники, работодатели.*

Права на труд обладают особой социально-экономической важностью для российского государства, поскольку их реализация субъектами трудового права напрямую влияет на благосостояние народа. В связи с этим законотворческая деятельность должна быть направлена на постоянное улучшение правового регулирования в сфере труда. При этом необходимо уделить особое внимание отдельной категории работников, выделяемой российским трудовым законодательством – несовершеннолетние лица, вступающие в трудовые правоотношения. В соответствии со статьей 37 Конституции Российской Федерации [1] у несовершеннолетних лиц есть право распоряжаться своими способностями к труду. Однако при реализации данных прав возникают проблемы с трудоустройством, связанные с нежеланием работодателей заключать трудовой договор с

несовершеннолетними лицами. В настоящее время лица, не достигшие 18 лет так же активно, как и взрослые стремятся к финансовой независимости, поскольку это является одной из составных частей их индивидуализации, становления как личности и получения определенной степени свободы. Обретение финансовой независимости и является их целью при вступлении в трудовые правоотношения. Стоит отметить, что рассматриваются все возраста (как предполагающие осуществление прав несовершеннолетнего лица самостоятельно, так и законными представителями), однако особое внимание уделяется лицам, достигшим 14 лет, поскольку в большинстве случаев именно в данном возрасте подростки начинают задумываться о какой-либо финансовой свободе.

Вследствие этого несовершеннолетние лица все больше и больше оказывают желание работать, в связи с чем, российский законодатель, стараясь обеспечить для них наиболее комфортные условия, предоставляет им различные льготы в рабочих условиях и отделяет их трудовые правоотношения от обычных, относя несовершеннолетних к особой категории работников. Данный факт подтверждается главой 42 «Особенности регулирования труда работников в возрасте до 18 лет» Трудового кодекса Российской Федерации [2], в которой содержится определенный ряд правовых норм, регламентирующих особую реализацию права на труд несовершеннолетними лицами.

Особенное правовое положение данной категории работников проявляется в перечне определенных работ, к которым нельзя допускать несовершеннолетних лиц, особенностях положений об ежегодном основном отпуске, оплате труда, выработке, служебной командировке, заключении и расторжении трудового договора и многих других вопросах, возникающих при реализации несовершеннолетними их трудовых прав. Вследствие этого у работодателя появляется гораздо больше обязанностей в трудовых правоотношениях с лицом, если оно является несовершеннолетним. К примеру, можно привести такую обязанность в сфере охраны здоровья несовершеннолетних лиц в соответствии с российским трудовым законодательством, как направление на медицинский осмотр, оплата которого ложиться на работодателя. Стоит уточнить, что они проводятся при приеме на работу, а также в ежегодном порядке. Естественно, данные обязанности доставляют работодателю неудобства, несмотря на то что для несовершеннолетних это является важным, в соответствии с чем желание у работодателей вступить в трудовые правоотношения с данной категорией лиц, значительно снижается.

Снижение желания работодателя вступать с лицом, не достигшем восемнадцатилетнего возраста, в трудовые правоотношения, создает проблемы для самих несовершеннолетних работников, поскольку поиск работы для них значительно усложняется. Работодатель может как просто отказать несовершеннолетнему в приеме на работу, так и отдать предпочтение другому кандидату, который является совершеннолетним, чтобы не обременять себя дополнительными обязанностями, которые устанавливает действующее трудовое законодательство. Оказание бесплатной юридической помощи работодателям в вопросах, связанных с трудовыми правоотношениями с несовершеннолетними, позволит получить им информацию о том, как наиболее правильно реализовать свои права и обязанности без вреда для работников, не достигших восемнадцати лет.

Проблема заключается не только в осуществлении данных обязанностей, но и в тяжести процесса изучения правового регулирования труда несовершеннолетних лиц, которое сопутствует тому, что закон может быть нарушен работодателем в силу элементарного незнания содержания нормативно-правовых актов, в которых достаточно трудно разобраться. Обращение за платной юридической помощью в определенных случаях для работодателей является не самым лучшим вариантом, например, если это организация, которая ведет свою деятельность небольшой период времени и не может позволить себе дополнительные траты, что является также дополнительной причиной для работодателя, чтобы не заключать трудовой договор с рассматриваемой категорией работников. Данное нововведение положительно скажется на работе судов общей юрисдикции, поскольку сократится количество неопытных работодателей, у которых не было возможности обратиться за платной юридической помощью, например, как отмечает Е.А. Гринь в своей научной работе [3], в рамках судебной защиты, органами, обеспечивающими восстановление нарушенного или оспоренного права, являются суды общей юрисдикции с учетом подсудности спорных отношений. Они рассматривают достаточно много споров, а сокращение количества дел, связанных с трудовыми правоотношениями между работодателями и несовершеннолетними, позволит повысить эффективность их работы.

В связи с этим предлагается предоставить работодателю право на получение бесплатной юридической квалифицированной помощи в целях улучшения его правового положения в трудовых правоотношениях с несовершеннолетними лицами. Многие работодатели неграмотны в данном вопросе, что может привести к проблемам в трудовых правоотношениях не только для работодателей, но и для самих несовершеннолетних работников по приведенным выше причинам. Хочется особо выделить нежелание работодателей принимать на работу несовершеннолетних лиц, поскольку у них появляются дополнительные обязанности, в связи с чем возможность трудоустройства данной категории работников значительно падает, что, конечно же, в свою очередь оказывает на них негативное влияние. По этой причине является целесообразным дополнить статью 20 Федерального закона от 21 ноября 2011 г. №324-ФЗ «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации» [4] пунктом об оказании бесплатной юридической помощи работодателям в вопросах, связанных с трудовыми правоотношениями с лицами, не достигшими восемнадцати лет. Данное нововведение поспособствует улучшению возникшей ситуации, поскольку страх и нежелание работодателей принимать на работу несовершеннолетних лет снизится, вследствие чего у рассматриваемой категории работников появится больше возможностей для трудоустройства, а также больше вариантов, из которых они смогут выбрать наиболее подходящий для себя.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 №6-ФКЗ, от 30.12.2008 №7-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. – 26.01.2009. – №4. – Ст. 445.

2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 №197-ФЗ (ред. от 19.12.2022, с изм. от 11.04.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2023) // Российская газета. – 31.12.2001. – №256.

3. Гринь Е.А. Способы защиты прав при изъятии земельного участка для государственных и муниципальных нужд / Е.А. Гринь // Современная научная мысль. – 2015. – №5. – С. 138–145.

4. О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации: Федеральный закон от 21.11.2011 №324-ФЗ // СПС «Консультант плюс».

Черкасова Екатерина Сергеевна
студентка
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ПРОБЛЕМЫ УГОЛОВНОГО НАКАЗАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация*: в статье исследуется один из важнейших институтов уголовного права – институт наказания. Автор рассматривает в качестве основных форм реализации уголовной ответственности как наказание, так и иные принудительные меры уголовно-правового характера, поскольку они по своей правовой природе преследуют одни и те же цели, хотя и обладают определенной спецификой. С учетом современного состояния криминогенной обстановки в России предлагается авторская концепция новой системы уголовных наказаний.*

Ключевые слова*: уголовное наказание, система наказаний, совершенствование, цели наказания, реформа системы наказаний.*

Проводимые реформы в последние годы в Российской Федерации в сфере системы уголовных наказаний, свидетельствуют о положительных тенденциях совершенствования и укрепления данного института уголовного права.

Проведение уголовной политики законодателем, является одной из важнейших функций государства, так как именно она защищает государство, личность и общество от преступности. Совершенствование же ее, в частности, системы уголовных наказаний, подразумевает под собой устранение в ней ряда пробелов, но стоит отметить, что система уголовных наказаний в полной мере выполняет свои задачи [3, с. 112].

На сегодняшний день модернизация правовой системы РФ системы наказаний позволяет решить ряд проблем. Например, наказания за некоторые преступления слишком гуманны, а за другие – наоборот очень суровы. Также существующая система наказаний в целом не во всем соответствует современным тенденциям, что не самым положительным образом способствует достижению целей наказания.

Рассмотрим подробнее возникающие проблемы и пути их решения в системе наказания уголовного законодательства.

Самым мягким видом наказаний является штраф. На первый взгляд, этот новый вид наказания самый гуманный, так как он может быть

вынесен в качестве основного вида наказания и осужденный не изолируется от общества [7, с. 173].

Штраф назначается за преступления средней и небольшой тяжести в пределах от пяти тысяч до пяти миллионов рублей или в размере, кратном совершенному преступлению. На первый взгляд ничего плохо в этом нет, что правонарушитель заплатит штраф и тем самым, убережет себя от более сурового наказания, но учитывая, что доходы населения в стране в целом невысоки, такая сумма наносит существенный урон не только осужденному, но и членам его семьи. Также в данной ситуации нарушается принцип индивидуализации наказания.

Одновременно с этим на финансовое состояние осужденных к штрафу за экономические преступления данная мера зачастую не оказывает нужного эффекта, так как их доходы зачастую и так многократно выше. У малоимущих же, совершивших хищение из-за отсутствия денег, наоборот, как правило, нет средств для оплаты штрафа. Соответственно, штраф не всегда соответствует целям наказания [8, с. 101].

Таким образом, для усовершенствования данного вида наказания, можно предложить следующее. Необходимо применять в отношении граждан, которые имеют доход ниже среднего, обязательные либо исправительные работы, а в отношении лиц, занимающих высокие должности – принудительные работы регионах РФ местонахождения. Об их исправлении, в свою очередь, будет свидетельствовать улучшение экономики региона.

Стоит дать возможность осужденным, положительно повлиявшим на экономическую ситуацию в регионе, в период отбытия наказания, стать соучредителями вновь образованных предприятий с льготным кредитованием и другими привилегиями.

Одним из наиболее эффективных наказаний в УК РФ от 13.06.1996 №63-ФЗ, в статье 44 под пунктом «ж» была конфискация имущества, как дополнительный вид наказаний. Этот вид наказания имел неоценимый эффект при достижении целей наказания. Преступник осознавал неотвратимость изъятия принадлежащего ему имущества за исключением жизненно необходимой его части [2].

До 2003 года конфискация имущества предусматривалась за совершение преступлений самого разного характера. Большинство из составов данных преступлений существуют и по сей день, при этом став более массовыми и изощренными.

Считаем нецелесообразность отмены данного вида наказания. В целях совершенствования системы наказаний России предлагается восстановить конфискацию имущества в качестве дополнительного вида наказания.

Следующим видом уголовного наказания, представляющего интерес, является арест, заключающийся в содержании осужденного в условиях строгой изоляции от общества до шести месяцев [6, с. 48].

Арест – один из основных видов наказаний и предусмотрен составами многих преступлений, а также как замена обязательных/исправительных работ, в случае чего может быть меньше месяца. В 1996 году арест был включен в УК РФ, однако его исполнение не обеспечено и по сей день.

Уголовный кодекс в Особенной части предусматривает наказания в виде ареста во многих статьях. Так, всего в УК РФ 361 статья, а в

130 статьях предусмотрен одним из видов наказания арест, а это – 36%, то есть треть приговоров может оканчиваться арестом.

Для отбывания ареста нужны соответствующие условия. Так, каждый субъект РФ должен иметь хотя бы один арестный дом, так как по закону арест отбывается по месту жительства, поэтому количество арестных домов необходимо удвоить, а помимо этого обеспечить необходимыми условиями быта и сотрудниками, обслуживанием и ремонтом. Это требует больших расходов.

Таким образом, можно сделать вывод, что арест как уголовное наказания нецелесообразен, так как его обеспечение несет финансовую нагрузку на государство. Кроме того, он во многом схож с лишением свободы. Наконец, он не помогает достигать цели исправления осужденных, которому способствует воспитательная работа и полезный труд, а их арест не обеспечивает. Следовательно, стоит исключить арест из общегражданских наказаний и применять только для военнослужащих [5, с. 161].

В статье 44 УК РФ наказания не разделены на общие и специальные и расположены только по мере ужесточения. При этом за преступления против военной службы предусмотрены отдельные виды наказаний. Кроме того, они расследуются особыми органами и должностными лицами, а судебное производство закрыто для гражданских лиц. Это нарушает иерархичность уголовных наказаний.

Для устранения этого несоответствия предлагается ввести в статью 44 УК РФ вторую часть, куда будут вынесены специальные виды наказаний, применяемые в отношении военнослужащих.

Принудительные работы также вызывают интерес для данной статьи, так как также не способны достичь целей наказания полностью. Как и арест, они требуют больших финансовых вложений, что сказано в финансово-экономическом обосновании к проекту федерального закона «О внесении изменений в УК РФ и отдельные законодательные акты Российской Федерации».

Рабочими местами осужденных обеспечить весьма проблематично, а работа исправительных центров практически полностью совпадает с деятельностью колоний-поселений, функционирование которых уже давно и хорошо отлажено. Следовательно, стоит исключить вид наказаний «принудительные работы» из перечня, представленного статьей 44 УК РФ [4, с. 288].

Еще одним спорным моментом является вопрос о смертной казни как виде наказания. Это исключительная мера, назначаемая за особо тяжкие преступления, посягающие на жизнь. На данный момент в нашей стране она не применяется, но в списке наказаний закреплена. Однако, в связи с неприменением этой меры наказания с 1997 г., данную меру необходимо окончательно исключить из Уголовного кодекса.

За совершение особенно жестоких и серьезных преступлений, действительно справедливо назначать высшую меру наказания, но не стоит забывать, что при проведении следственных действий и вынесении судебного решения могут быть допущены ошибки, сфабрикованы доказательства. Вследствие этого может быть казнено лицо, невиновное в совершении преступления, и такие случаи имели место быть.

Анализ действующей в России системы наказаний показал, что она является недостаточно эффективной. На некоторые виды наказаний не

хватает материальных и административных ресурсов, остальные сомнительны их соразмерности с совершением такого опасного деяния, как преступление.

Таким образом, наказание является завершающим этапом процесса восстановления социальной справедливости и исправления преступника. Нами предложенные трансформации системы уголовных наказаний должны помочь избежать правоприменителю ошибок при назначении наказания, а также данный институт уголовного права должен обеспечить справедливость и гарантию прав граждан в соответствии с Конституцией РФ [1].

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 №6-ФКЗ, от 30.12.2008 №7-ФКЗ, от 05.02.2014 №2-ФКЗ, от 01.07.2020 №11-ФКЗ) // СЗ РФ. – 2020. – №31. – Ст. 4398.

2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 28.01.2022) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – №25. – Ст. 2954.

3. Аистова Л.С. Уголовное право Российской Федерации. Особенная часть / Л.С. Аистова. – М.: ДЕАН, 2022. – 320 с.

4. Каршибаева М.И. Современные проблемы назначения уголовного наказания / М.И. Каршибаева // Стратегические направления противодействия преступности на национальном и транснациональном уровнях: сборник научных трудов по материалам международной научно-практической конференции (Ханты-Мансийск, 31 мая 2019 года) / под науч. ред. В.А. Авдеева, С.В. Розенко. Вып. 2. – Ханты-Мансийск: Югорский государственный университет, 2019. – С. 287–291.

5. Павлов В.Г. Проблемы совершенствования системы уголовных наказаний в УК РФ / В.Г. Павлов, Д.В. Павлов // Ленинградский юридический журнал. – 2019. – №1 (55). – С. 160–169.

6. Розенко С.В. Эволюция наказания в российском уголовном праве: проблемы системности и совершенствования / С.В. Розенко // Вестник Югорского государственного университета. – 2020. – №1 (56). – С. 46–52.

7. Серебренникова А.В. Проблема целей уголовно-правового воздействия, их соотношение с целями уголовного наказания / А.В. Серебренникова // Уголовно-правовое воздействие как специальная целенаправленная деятельность государства : сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции (с международным участием) (Тольятти, 26 ноября 2021 года) / Тольяттинский государственный университет; Институт права. – Тольятти: САМАРАМА, 2021. – С. 172–177.

8. Симбагаев С.М.Р. Некоторые проблемы применения штрафа как вида уголовного наказания / С.М.Р. Симбагаев // Общество: политика, экономика, право. – 2021. – №8 (97). – С. 100–104.

Черкасова Екатерина Сергеевна
студентка
Молчанов Тимур Денисович
студент
Кадушкин Сергей Константинович
студент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
Краснодар, Краснодарский край

АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ ЗА НАРУШЕНИЕ МИГРАЦИОННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Аннотация*: статья рассматривает миграционные процессы, которые становятся все более значимыми, а нарушения миграционного законодательства могут иметь серьезные последствия для юр. лиц. В статье подробно анализируются нормы законодательства, регулирующие административную ответственность юр. лиц, в том числе вопросы установления ответственности за незаконное привлечение иностранных граждан к работе, за работу на территории Российской Федерации без соответствующих разрешительных документов и другие нарушения, связанные с миграционными процессами. Также предложены рекомендации по совершенствованию законодательства в области миграционного права, в частности, по уточнению положений о нарушениях, за которые юридические лица несут административную ответственность, а также по установлению более жестких санкций за нарушения миграционного законодательства. Рассматриваются практические аспекты применения норм, регулирующих административную ответственность юр. лиц за нарушение миграционного законодательства, в том числе вопросы привлечения к ответственности конкретных лиц, ответственных за нарушения, и оценки вреда, причиненного государству.*

Ключевые слова*: административная ответственность, юридические лица, миграционное законодательство, нарушения миграционного законодательства, санкции, положения законодательства, практические аспекты, оценка вреда.*

Миграция – это перемещение населения из одного географического места в другое на постоянное или временное проживание. Миграция может быть внутренней, когда люди переезжают внутри границ своей страны, и международной, когда люди пересекают границы других стран. Миграционные процессы могут быть вызваны различными причинами, такими как политические, экономические, социальные и демографические факторы. Кроме того, миграция может быть добровольной или вынужденной, связанной с поиском работы, учебой, беженством, браком и т. д. Миграционные процессы оказывают значительное влияние на экономическое, социальное и политическое развитие страны, поэтому их регулирование и контроль являются важными задачами государства.

Система административных правонарушений в области миграционной политики в России регулируется Главой 18 Кодекса об административных правонарушениях (КоАП РФ) и законодательством РФ о миграции.

Она предусматривает ответственность как физических, так и юр. лиц за нарушение миграционного законодательства Российской Федерации, включая нарушение правил въезда, выезда и пребывания на территории России, нарушение правил трудоустройства иностранных граждан, незаконный оборот документов, связанных с миграцией, и другие нарушения.

Система административных правонарушений в области миграционной политики включает в себя широкий спектр административных наказаний, таких как наложение штрафа, аннулирование разрешений на работу, выданных иностранным гражданам, ограничение в праве на въезд и пребывание на территории РФ, а также привлечение к административной ответственности должностных лиц за нарушение требований миграционного законодательства.

Система административных правонарушений в области миграционной политики является важным механизмом для борьбы с незаконной миграцией и способствует соблюдению законодательства в области миграции. Однако, для более эффективной борьбы с незаконной миграцией, необходимо совершенствовать и улучшать работу миграционных органов, ужесточать контроль за выполнением миграционных правил и сокращать сроки на рассмотрение дел в судах.

Что касается особенностей передачи в суд на рассмотрение дел об административных правонарушениях в сфере миграции, за совершения которых может быть применено административное приостановление деятельности (ст. ст. 18.15,18.16, ч. 1 и 3 ст. 18.17 КоАП РФ), то следует отметить следующее. Рассмотрению судьями подлежат только дела, возбужденные в отношении тех субъектов административных правонарушений, которым может быть назначен данный вид наказания. Дела об административных правонарушениях, предусмотренных указанными статьями в отношении граждан или должностных лиц, судьи рассматривать не вправе, поскольку КоАП РФ установлена возможность применения к данным субъектам только административного штрафа, назначение которого допускается и должностными лицами МВД России. Следовательно, по указанным статьям КоАП РФ судьями могут быть рассмотрены лишь дела об административных нарушениях миграционного законодательства, совершенные юридическими лицами или индивидуальными предпринимателями, к которым в соответствии со ст. 3.12 КоАП РФ может быть применено административное приостановление деятельности

Под юридическими лицами понимаются организации, зарегистрированные на территории РФ и иностранные организации, имеющие филиалы или представительства в РФ.

Виды административной ответственности юр. лиц за нарушение миграционного законодательства могут быть следующими.

1. Взыскание штрафа. Штраф за нарушение миграционного законодательства может быть назначен юридическому лицу в размере от 400 тысяч до 1 миллиона рублей.

2. Административное приостановление деятельности юридического лица. В случае нарушения миграционного законодательства юридическое лицо может быть приостановлено в своей деятельности на срок до 90 дней.

Административные правонарушения, которые могут быть совершены юридическими лицами в области миграции, могут включать:

− непредставление документов для регистрации иностранного гражданина или лица без гражданства в органы миграционной службы;

− незаконное привлечение иностранных граждан или лиц без гражданства на работу без соответствующих разрешений;

− несоблюдение установленных процедур трудовой миграции;

− несвоевременное уведомление органов миграционной службы об изменениях в сведениях, заявленных при регистрации иностранного гражданина или лица без гражданства;

− оказание помощи в незаконном пересечении границы РФ;

− незаконное использование труда иностранных граждан или лиц без гражданства;

− нарушение правил пребывания иностранных граждан или лиц без гражданства на территории РФ;

− нарушение порядка выдачи иностранным гражданам и лицам без гражданства разрешений на временное проживание и работу в РФ;

− иные нарушения миграционного законодательства РФ.

Юридические лица должны соблюдать все требования миграционного законодательства РФ, чтобы избежать административной ответственности и возможных негативных последствий для своей деятельности.

Особенности применения административной ответственности к юридическим лицам в сфере миграции заключаются в следующем.

1. Юридические лица несут ответственность как за свои собственные действия, так и за действия своих сотрудников в области миграции.

2. Юридическое лицо может быть привлечено к ответственности, даже если нарушение было совершено без умысла.

3. Юридическое лицо может быть привлечено к ответственности, даже если оно не причинило вреда государству или другим лицам.

4. Юридическое лицо может быть привлечено к ответственности даже в том случае, если нарушение было совершено в результате непреднамеренной ошибки.

5. При привлечении юридического лица к административной ответственности в области миграции, учитываются размеры штрафа и других санкций в зависимости от характера и тяжести совершенного нарушения.

6. Юридическое лицо может быть приостановлено в своей деятельности или ликвидировано в случае нарушения миграционного законодательства.

В целом, особенности применения административной ответственности к юридическим лицам в сфере миграции обусловлены серьезностью последствий нарушения миграционного законодательства для государства и общества в целом. Поэтому юридические лица должны соблюдать все требования миграционного законодательства, чтобы избежать возможной административной ответственности.

Анализ судебной практики показывает, что суды часто привлекают юр. лиц к административной ответственности за нарушение миграционного законодательства. Основными нарушениями, за которые привлекаются юридические лица к ответственности, являются незаконное привлечение иностранных граждан на работу, несоблюдение требований по трудовой миграции, непредставление документов для регистрации иностранных граждан, а также нарушение

порядка выдачи разрешений на работу и временное проживание иностранным гражданам.

После принятия закона о создании эффективного механизма административной ответственности возникла проблема, связанная с назначением административного выдворения иностранцам. По закону, это может быть сделано только судом, что усложняет процедуру привлечения к ответственности со стороны уполномоченных должностных лиц. В результате, для нарушителей миграционного законодательства может быть применен только штраф, что не всегда эффективно ограничивает их деятельность на территории РФ. Некоторые нормы закона, например, ч.3 ст.18.10, предусматривают обязательное выдворение иностранца за пределы РФ за повторное нарушение одной и той же правовой нормы. Однако, есть также нормы, которые не предусматривают такое выдворение (ст.18.11 КоАП РФ), что не решает проблему с нелегальными мигрантами, продолжающими оставаться на территории Российской Федерации.

Вопрос миграционной политики всегда был сложным для изучения и требует постоянной адаптации к изменяющимся условиям мира. В настоящее время он приобрел особую значимость в связи с массовым миграционным потоком, и это означает, что необходимо решать проблемы, связанные с ответственностью юридических лиц за нарушение миграционного законодательства.

Действительно, проблемы, связанные с доказыванием вины юридических лиц в области миграционного законодательства, являются серьезными, так как их действия и бездействия, которые могут привести к нарушению миграционного законодательства, часто могут быть скрыты или трудно доказуемы. Например, найм иностранных работников без соответствующих разрешений на работу может быть скрыто от органов власти, а доказать вину юридического лица в таком нарушении может быть трудно.

Кроме того, факты нарушения миграционного законодательства зачастую устанавливаются при проверке соответствующих документов, которые могут быть легко подделаны, что затрудняет доказывание вины юридического лица. Некоторые юридические лица также могут использовать различные способы, чтобы скрыть свою вину, например, создавать фиктивные договоры с иностранными работниками.

Чтобы решить эту проблему, необходимо исключить механизмы доказывания вины и позволить выносить постановления об административных правонарушениях уполномоченным лицам органов МВД РФ. Также необходимо уменьшить санкции, применяемые к малому бизнесу в области миграционного законодательства, и упростить процедуру получения разрешений на работу для иностранных работников.

В целом, совершенствование миграционной политики и решение проблем, связанных с ответственностью юридических лиц за нарушение миграционного законодательства, являются сложными задачами, которые требуют балансирования всех интересов и учитывания множества факторов, от экономических до социальных.

Список литературы

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях: Федеральный закон № 195-ФЗ [принят Государственной Думой 30.12.2001]: (ред. от 02.08.2019).

2. О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации: Федеральный закон № 115-ФЗ [принят Государственной Думой 25.07.2002]: (ред. от 26.07.2019).

3. Административное право. Ч. 1: учебник / под общ. ред. А.С. Телегина. – Пермь: ФКОУ ВПО Пермский институт ФСИН России, 2016. – 358 с.

4. Вакулов В.И. Административная ответственность за нарушение миграционного законодательства / В.И. Вакулов // Молодой ученый. – 2019. – №45 (283). – С. 73–75.

Шавлохов Алан Карлович
канд. юрид. наук, доцент
Солдатова Елизавета Александровна
магистрант

ФГБОУ ВО «Российская академия
народного хозяйства и государственной службы
при Президенте РФ»
г. Москва

ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ПОНЯТИЯ «НАЦИОНАЛЬНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ» И ЕЕ КЛЮЧЕВЫЕ КОМПОНЕНТЫ

***Аннотация**: в статье рассматривается теоретический аспект понятия «национальная безопасность», а также ключевые компоненты, влияющие на её обеспечение. Кроме этого, авторами дана характеристика основным угрозам национальной безопасности, так как в современных условиях с учетом глобальных преобразования и возникающих вызовов формируются новые угрозы, влияющие на обеспечение национальной безопасности.*

***Ключевые слова**: безопасность, национальная безопасность, угрозы, обеспечение, стратегия.*

Целью национальной безопасности является сохранение, стабильность и преемственность любого общества, а также жизнь и благополучие его граждан. Каждый день возникают новые риски и угрозы, влияющие на национальную безопасность, некоторые из которых исходят от природы, а многие другие – от человеческого разума. Хотя часто упоминаются такие риски и угрозы, как терроризм, кибератаки или организованная преступность, на самом деле этот список намного длиннее и сложнее для рассмотрения.

Термин «безопасность» развивался вместе с глобальными преобразованиями с целью противостоять текущим вызовам, существующим в мире. В настоящее время глобализированный мир постоянно меняется из-за таких факторов, как:

– сверхдержавы и новые силы, которые растут;
– появление новых международных акторов;
– влияние горожан;
– демографические преобразования;
– технологические сбои;
– усиление политической, экономической и правовой взаимозависимости.

Европейские ведомства, курирующие вопросы национальной безопасности, к примеру в Испании, определяют национальную безопасность так: «действие государства, направленное на защиту свободы, прав и благополучия граждан, на обеспечение защиты страны и ее конституционных принципов и ценностей, а также деятельность союзников и партнеров, способствующая международной безопасности в выполнении взятых на себя обязательств».

Словосочетание «национальная безопасность» вошло в российский научно-политический лексикон в начале 90-х годов прошлого века. Несмотря на то, что само словосочетание «национальная безопасность» учеными не использовалось, но судя по содержанию их речей, они имели в виду именно его и именно в той трактовке, которая применяется в наши дни для обозначения этого понятия. Хотя, к концу XIX века в наибольшей мере изучены и концептуально проработаны были только проблемы внешней безопасности как одного из видов национальной безопасности. Внутренняя безопасность практически до конца прошлого века мало интересовала отечественную научную мысль. Национальная безопасность не исследовалась в совокупности всех ее проявлений, и внутренняя безопасность изучалась дифференционно, то есть отдельно экономическая безопасность, отдельно политическая безопасность, отдельно социальная безопасность, отдельно оборонная безопасность и пр.

Сотрудничество на национальном и многостороннем уровне является ответом на риски и угрозы, которые наносят ущерб гражданской и международной безопасности.

Таким образом, для того чтобы минимизировать негативные сценарии, важно действовать совместно, поскольку односторонняя и изолированная работа как внутри государств, так и на международном уровне может остаться неэффективной.

Обеспечение национальной безопасности является важнейшим элементом реализации внешней и внутренней политики государства.

Несмотря на то, что глава государства несет ответственность за формирование, поддержание и совершенствование политики обеспечения национальной безопасности, правительство в том числе несет ответственность за ее соблюдение, то поддержка общества также необходима. Таким образом, формирование в том числе культуры безопасности представляет собой немаловажный фактор обеспечения национальной безопасности и интересов государства.

Политика национальной безопасности должна базироваться на таких элементах, как:

– планирование и некоторые направления действий в связи с существующими проблемами;

– преемственность во времени и стремление каждого действовать сообща и эффективно.

Национальная безопасность объединяет несколько областей, а именно:

Национальная оборона – ее целью является защита российского общества, его Конституции, его ценностей, принципов и институтов, закрепленных в нем, а также социального государства и полного осуществления прав, свобод и т. д. Кроме того, обеспечение обороны должен как

поддерживать международный мир и безопасность, так и заниматься вооруженными конфликтами.

Терроризм – для борьбы с этой угрозой необходимо ее нейтрализовать и снизить уязвимость общества к ее нападениям. он имеет все большие масштабы, в основном джихадистский, который действует на глобальном уровне, совершая отвратительные теракты. В настоящее время ДАИШ / ИГИЛ является главным героем из-за своего способа работы, своей медийной проекции и быстрого расширения.

Тенденция групп этого типа заключается в совершении атак в местах скопления людей, таких как транспортные средства или объекты критической инфраструктуры.

Они действуют как организованными ячейками, так и индивидуально, и их цель – причинить наибольшее количество жертв, помимо создания сильного пропагандистского воздействия.

Радикализация, насильственный экстремизм и вербовка новобранцев являются частью угроз, которые в последние годы приобрели большую значимость. Кроме того, с развитием технологий растут риски распространения джихадистской пропаганды.

Кибербезопасность – чрезвычайно важно гарантировать безопасность в киберпространстве, потому что в зависимости от того, в каких случаях это может повлиять на национальную безопасность. Для этого необходимо усилить потенциал предотвращения, защиты, обнаружения и реагирования на кибератаки.

Организованная преступность – чтобы остановить эту ситуацию, необходимо предотвратить создание такого рода группировок и привлечь к ответственности тех, кто находится на территории Российской Федерации или затрагивает российские интересы. Существует много типов преступных групп и организаций, созданных с единственной целью – совершения преступлений, Преступность имеет большую дестабилизирующую способность, целью которой является получение прибыли, в том числе, способствующую ослаблению государства и подрывающую управление экономикой страны. К таким факторам следует отнести торговлю людьми, отмывание денег и легализация средств, полученных преступным путем.

Кроме того, в последние годы усиливается его связь с терроризмом и технологиями, что усиливает его воздействие и негативные последствия.

Экономика – экономическая безопасность более четко выражена в национальной безопасности как следствие ее влияния на инициирование действий правительства и на благополучие граждан. Идея состоит в том, чтобы продвигать модель устойчивого экономического роста, устранять рыночные диспропорции, бороться с преступной деятельностью и улучшать экономические и финансовые показатели за счет предоставления услуг.

Энергетика. Национальная энергетическая безопасность направлена на устойчивое снабжение энергией за счет зарубежных поставок и производства из местных источников в рамках международных обязательств. Энергетический план состоит в диверсификации источников энергии, повышении безопасности на транспорте и обеспечении устойчивости энергетики.

Распространение оружия массового уничтожения – это явление представляет большую опасность для международного мира и безопасности. Поэтому доступ террористов к любому опасному веществу должен быть предотвращен, а население должно быть защищено. Договор о нераспространении ядерного оружия был попыткой остановки этого негативного явления, а также стремился обратить вспять расширение ядерных мощностей, однако полностью решить этот вопрос не удается до сих пор.

Текущая проблема заключается в изобилии и доступности во всем мире радиоактивных материалов. Последний используется в медицинских, промышленных, сельскохозяйственных и экологических целях, поэтому его можно легко скомпрометировать для совершения особо серьезных преступных действий.

Другие угрозы включают использование химических веществ и биологических агентов негосударственными субъектами, будь то правительства или террористические организации.

Иммиграция – динамика миграционных потоков в последние годы, а также их объем породили явление, имеющее ряд последствий для политики безопасности. Задача национальной безопасности – предотвращать, контролировать и упорядочивать миграционные потоки в Российской Федерации.

Контрразведка – это комплекс действий, направленных на предотвращение, обнаружение и обеспечение возможности нейтрализации тех действий иностранных служб, групп или отдельных лиц, которые подвергают риску испанское общество и то, что оно представляет. С этой целью будут приняты определенные меры в защиту стратегических, политических и экономических интересов в Российской Федерации.

Уязвимость киберпространства. Угрозы в киберпространстве. приобрели глобальные масштабы, выходящие далеко за рамки технологий.

В настоящее время использование анонимности очень распространено для достижения различных целей, таких как расширение определенных геополитических интересов государств, террористических организаций и отдельных субъектов.

Преимущество использования анонимности, предлагаемой киберпространством, заключается в том, что вы можете достичь любой цели с минимальными затратами и принимая на себя гораздо меньший риск.

Другие киберугрозы включают кражу данных, атаки программ-вымогателей, взлом вычислительных устройств и кибератаки на критически важные инфраструктуры.

Использование киберпространства для осуществления незаконной деятельности оказывает влияние на национальную безопасность, подвергая риску неприкосновенность частной жизни граждан, а также создавая атмосферу неопределенности.

Уязвимость морского пространства – это пространство имеет большое значение для Испании как морской державы, так как имеет большое стратегическое значение. Факторы, ставящие под угрозу безопасность на море, сосредоточены в двух группах:

В первую очередь угрозы, вытекающие из умышленных действий преступного характера. Особо выделяются такие действия, как пиратство, терроризм, незаконный оборот, иммиграционные сети по морю или неконтролируемая эксплуатация морских ресурсов (рыболовство).

Во-вторых, случайные угрозы, вытекающие из естественных условий самой среды. Особо выделяются такие действия, как морские аварии и стихийные бедствия.

Таким образом, обеспечение безопасности морских границ способствует обеспечению безопасности человеческой жизни на море и морских перевозок. К морским авариям и катастрофам присоединяется сохранение морских, прибрежных и наземных экосистем в качестве элементов особой важности.

Обеспечение национальной безопасности государства требует нормативного закрепления. В Российской Федерации существуют несколько нормативных правовых актов, регулирующих вопросы безопасности:

– Конституция;
– Федеральный закон о безопасности;
– Федеральный закон о противодействию терроризма;
– Стратегия национальной безопасности;

Рассмотрим более подробно Стратегию национальной безопасности, новая редакция которой была принята в 2021 году.

Стратегия национальной безопасности имеет важное значение для политики национальной безопасности, поскольку без нее она не сможет адаптироваться к меняющимся и неустойчивым рискам и угрозам.

В Стратегии национальной безопасности России учтены многие угрозы (внутреннего и внешнего характера) интересам индивида, социума и страны. В качестве преимущественных выделены интересы: в сфере экономики (внутреннего и внешнего свойства); в политике (внутреннего и внешнего свойства); в социальной сфере (внутренние); в экологии (внутренней направленности); в области обороны (внешней и внутренней направленности); в информационной сфере (внутреннего и внешнего свойства). Все эти совокупности интересов функционируют внутри государства на трех его уровнях (федеральном, региональном, муниципальном). Следовательно, существует и три уровня безопасности: федеральный, региональный, местный.

Наличествует также и дифференциация общенациональной безопасности: видовая (внешняя и внутренняя безопасность); отраслевая, сообразующаяся со сферами жизни и деятельности социума (экономическая, социальная, информационная, экологическая, военная безопасность).

Национальная безопасность включает в себя как непосредственные и материальные угрозы, так и более рассредоточенные, которые ставят под угрозу жизнь и безопасность всех граждан.

Его целью является защита важнейших интересов нации. Но для этого требуется сотрудничество носителей прав, свобод и интересов, то есть граждан. Хотя также участие частного сектора, поскольку он работает в значительной части инфраструктур, обеспечивающих стратегические и основные услуги.

Таким образом, можно сделать вывод, что на национальную безопасность могут влиять различные факторы в зависимости от ее геополитической, технологической, экономической или социальной природы, среди прочего. Вышеизложенный анализ представил различные угрозы, влияющие на обеспечение национальной безопасности, а именно:

– те, которые ставят под угрозу или ослабляют национальную безопасность;

– вызовы, которые не имеют статуса угрозы, но усиливают нестабильность или способствуют возникновению других угроз.

В настоящее время угрозы и вызовы взаимосвязаны, а их последствия трансграничны.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 №6-ФКЗ, от 30.12.2008 №7-ФКЗ, от 05.02.2014 №2-ФКЗ, от 21.07.2014 №11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. – 04.08.2014. – №31. – Ст. 4398.

2. Указ Президента РФ от 17.12.1997 №1300 (ред. от 10.01.2000) «Об утверждении Концепции национальной безопасности Российской Федерации» // СПС «Консультант Плюс».

3. Указ Президента Российской Федерации от 12 мая 2009 г. №537 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 18.05.2009. – №20. – Ст. 2444.

4. Указ Президента Российской Федерации от 02.07.2021 №400 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» // СПС «Консультант Плюс».

5. Бидова Б.Б. Анализ Основных угроз национальной безопасности и национальным интересам / Б.Б. Бидова // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. – 2020. – №9 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-osnovnyh-ugroz-natsionalnoy-bezopasnosti-i-natsionalnym-interesam (дата обращения: 12.05.2023).

Шалагин Антон Евгеньевич
канд. юрид. наук, доцент, начальник кафедры
ФГКОУ ВО «Казанский юридический
институт МВД РФ»
г. Казань, Республика Татарстан
Шалагин Илья Антонович
студент
ФГБОУ ВО «Поволжский государственный
университет физической культуры, спорта и туризма»
г. Казань, Республика Татарстан

«БЕЛОВОРОТНИЧКОВАЯ» ПРЕСТУПНОСТЬ: ПОНЯТИЕ, ПРИЗНАКИ, ОБЩЕСТВЕННАЯ ОПАСНОСТЬ

***Аннотация**: в статье дается определение «беловоротничковой» преступности, выделены её признаки и характеристики. Особое внимание уделяется криминологическим теориям Э. Сатерленда, показана их актуальность для современного периода.*

***Ключевые слова**: криминология, «беловоротничковая» преступность, личность преступника, теневая экономика, коррупция, экономические преступления.*

Термин «беловоротничковая» преступность (от англ. White-collar crime) был введен в оборот Э. Сатерлендом в 1939 году. Первоначально термин употреблялся в отношении высокопоставленных служащих, в

последующем распространился на управленцев среднего звена и иных должностных лиц. В настоящий период данное понятие используется преимущественно в отношении бизнесменов, банкиров, государственных и муниципальных служащих, замеченных в совершении противоправных, общественно опасных деяний. Подобные преступления, как правило, совершаются с использованием социального статуса, связей, профессиональных возможностей [1, с. 6–9].

Э. Сатерленд (1883–1950) американский социолог, криминолог. Им была разработана теория дифференцированной связи, которая корнями уходит в концепцию подражания Г. Тарда (1843–1904). Сатерленд утверждал, что социальные конфликты и дезорганизация являются основными факторами преступности. Индивид совершает преступление не потому, что у него имеется криминальная предрасположенность, а в силу тесной связи с представителями уголовной (антиобщественной) среды [2, с. 58–59]. Таким лицам свойственна хитрость, лживость, зависть, жадность, корыстолюбие, лицемерие, безответственность [3, с. 331–332].

Наибольший ущерб «беловоротничковая» преступность наносит экономическим отношениям и престижу государства. Э. Сатерленд отмечал, что большинство преступлений в этой сфере было связано с нарушением законодательства о банковской деятельности, рекламе, трудовых и товарных отношениях, приобретении патентного и авторского права. Подобные деликты встречались при осуществлении сделок с землей, недвижимостью, строительстве железных дорог, страховании, банковских операциях, в военно-промышленном комплексе, нефтяной индустрии, торговле и проч. [4, с. 81–83].

Ученым было отмечено, что к таким преступникам намного реже применялись уголовные и иные наказания, они часто избегали привлечения к ответственности, уголовное преследование в отношении их прекращалось. Последствия от такого вида преступности носят замаскированный характер, проявляются постепенно и отражаются на общественных отношениях длительный период [5, с. 102–103]. Э. Сатерленд сумел доказать, что преступления не всегда обусловлены бедностью, низким уровнем образования и культуры, патопсихологическими отклонениями. В своих работах он отмечал, что преступниками могут быть респектабельные люди, с высоким статусом и социальным положением.

Преступления «белых воротничков», часто носят экономический и финансовый характер, преследуют цель получения сверхдоходов (максимальной прибыли) незаконным путем. Противоправные деяния в данной сфере могут носить индивидуальный, групповой и корпоративный характер. Э. Сатерленд один из первых исследователей заявил, что крупные организации (фирмы) нередко нарушают правовые нормы, совершают правонарушения, что не мешает им сохранять престиж и деловую репутацию. Их теневая деятельность носит скрытый, конспиративный, латентный характер. Большинство таких преступников имеет высшее образование, обладают достаточными знаниями и навыками в профессиональной сфере, которые используют для незаконного обогащения. Они характеризуются эгоцентризмом, нарциссизмом, импульсивностью, циничностью, склонностью к обману и авантюризму [6, с. 269–271].

Выделяя «беловоротничковую» преступность криминологи отталкиваются от субъекта совершения противоправных действий. Они пытаются объяснить преступное поведение на основе анализа взглядов, ценностей, жизненных ориентаций, интересов, привычек таких лиц. Необходимо отметить, что данный термин широко используется в зарубежной криминологии. К противоправной деятельности «белых воротничков» относят: различные коррупционные схемы, сговор компаний о фиксировании цен, фальсифицирование лекарственных препаратов, поставку контрафактной продукции. Такими лицами нередко нарушается антимонопольное, трудовое, налоговое, таможенное, банковское законодательство. В отдельных случаях ими совершаются мошеннические действия, промышленный шпионаж, рейдерские захваты, легализация доходов, полученных преступным путем и др. Подобные преступления часто совершаются посредством обмана, введения в заблуждение, присвоения и растраты [7, с. 124]. Ущерб от такой деятельности причиняется экономической, административно-политической, социально-культурной сферам, частному предпринимательству, а также отдельным гражданам, выступающим потребителями товаров и услуг [8, с. 51–53].

«Беловоротничковую» преступность условно можно разделить на противоправную деятельность секретарей и мелких клерков, чиновников и бизнесменов, руководителей среднего и высшего звена. Между ними существуют прочные взаимоотношения корпоративного, социально-психологического, организационного, субкультурного характера. Преступления «белых воротничков» усугубляют деструктивные процессы в экономике, подрывают политическую стабильность, сказываются на уровне доверия населения к власти, расшатывают правовые и демократические устои государства [9, с. 21–22]. Необходимо отметить, что данный вид преступности включает в себя: экономическую, должностную, коррупционную, корпоративную, банковскую, предпринимательскую, налоговую, таможенную, медицинскую, фармацевтическую, компьютерную преступность. «Белыми воротничками» совершаются преступления в сфере политической деятельности, спорта, высоких технологий, экологии, образования и науки.

В юридической литературе при исследовании «беловоротничковой» преступности первоначально делался акцент на признаках личности преступника, но постепенно он сместился к осознанию и пониманию механизма преступного посягательства. В связи с чем, под преступлениями данной направленности стали понимать финансово мотивированное, ненасильственное, общественно опасное, противоправное деяние, совершенное с целью получения незаконной материальной и иной выгоды. В нашей стране понятие «беловоротничковая» преступность, к сожалению, не нашло должного нормативного закрепления и как следствие криминологического изучения данной проблемы [10, с. 145–146].

Происходящие экономические, политические, социальные, культурные преобразования в российском государстве указывают на объективную необходимость комплексного и системного исследования данного феномена. В этой связи, необходимо более углубленное изучение криминологических и виктимологических аспектов данной проблемы, исследование количественных и качественных характеристик

«беловоротничковой» преступности, её детерминирующих факторов, личности преступника, мер предупреждения и пресечения преступлений данной направленности.

Список литературы

1. Мацкевич И.М. Беловоротничковая преступность: старая теория в современной действительности / И.М. Мацкевич // Современные проблемы уголовной политики: материалы VI Международной научно-практической конференции (Краснодар, 25 сентября 2015 года). – В 2 т. Т. I. – Краснодар: Краснодарский университет Министерства внутренних дел Российской Федерации, 2015. – С. 3–13.

2. Шестаков Д.А. Криминология: новые подходы к преступлению и преступности: криминогенные законы и криминологическое законодательство. Противодействие преступности в изменяющемся мире: учебник / Д.А. Шестаков; предисл. В.П. Сальникова. – 2-е изд. перераб. и доп. – СПб.: Юридический центр Пресс, 2006. – 561 с.

3. Шалагин А.Е. Криминолого-психологические характеристики личности преступника: от теории к практике / А.Е. Шалагин, О.Н. Хрусталева // Вестник Казанского юридического института МВД России. – 2020. – Т. 11. №3 (41). – С. 329–337.

4. Вакутин А.А. «Беловоротничковая» преступность Э. Сатерленда: теория, не потерявшая актуальности / А.А. Вакутин // Вестник Сибирского юридического института МВД России. – 2020. – №2 (39). – С. 80–84.

5. Гамзалов Д.А. История возникновения и развития концепции беловоротничковой преступности / Д.А. Гамзалов // Вестник Московского университета МВД России. – 2009. – №9. – С. 100–104.

6. Козодаева О.Н. «Беловоротничковая преступность» в условиях современной Российской криминогенной обстановки: криминологический аспект / О.Н. Козодаева, И.А. Юрьев // Становление и развитие профессии юриста: наследие поколений (памяти юристов-фронтовиков посвящается): сборник научных трудов Всероссийской научно-практической конференции (Тамбов, 29–30 октября 2020 года) / отв. ред. О.В. Моисеева. – Тамбов: Державинский, 2021. – С. 267–272.

7. Шалагин А.Е. Предупреждение преступлений как приоритетное направление уголовной политики на современном этапе / А.Е. Шалагин, А.Д. Идиятуллов // Актуальные проблемы уголовного законодательства и практики применения его норм: сборник научных трудов Всероссийской научно-практической конференции: посвящается 45-летию Казанского юридического института МВД России (Казань, 26–27 марта 2019 года). – Казань: Казанский юридический институт Министерства внутренних дел Российской Федерации, 2019. – С. 122–126.

8. Мацкевич И.М. Причины экономической преступности: учебное пособие / И.М. Мацкевич. – М.: Проспект, 2017. – 272 с.

9. Карпович О.Г. Беловоротничковая преступность в США через призму мирового финансово-экономического кризиса: монография / О.Г. Карпович, Н.А. Шулепов. – М.: Юнити-Дана, 2015. – 208 с.

10. Далгалы Т.А. Криминологическая характеристика «беловоротничковой» преступности / Т.А. Далгалы, О.Ю. Маслова, К.Е. Русанова // Право и государство: теория и практика. – 2021. – №5 (197). – С. 142–146.

Эминов Михаил Надирович
студент
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

РОЛЬ И СУЩНОСТЬ АДВОКАТСКОЙ ТАЙНЫ

Аннотация*: в статье рассматривается понятие адвокатской тайны как таковой, обусловленность её существования, а также её необходимость в адвокатском деле. Адвокатская тайна – необходимое условие существования адвокатуры и одновременно процессуальная гарантия полноты, объективности и состязательности судопроизводства. Адвокат не может оказывать результативную профессиональную помощь доверителю до тех пор, пока между ними не будет достигнуто полное взаимопонимание. Представитель должен чувствовать абсолютную уверенность в том, что вопросы, обсуждаемые с адвокатом, и предоставленная им адвокату информация останутся конфиденциальными, без каких-либо требований или условий. Следовательно, вопрос адвокатской тайны можно охарактеризовать и как юридический, и как этический. Адвокатская тайна служит не только как инструмент защиты прав граждан, данных им Конституцией РФ, но и мерилом этики и профессионализма. Именно поэтому обсуждаемый вопрос заслуживает особенного внимания.*

Ключевые слова*: адвокатская тайна, неразглашение, конфиденциальность, кодекс профессиональной этики адвоката, адвокат.*

Содержание адвокатской тайны достаточно четко изложено в статье 8 Федерального закона №63-ФЗ от 31.05.2002 «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» [1] – любая информация, связанная с оказанием защитником юридической помощи клиенту, является конфиденциальной. Такая деятельность коллегии адвокатов в настоящее время просто немыслима без использования этого института и существования корпоративной этики адвокатов в целом.

Безусловно, при выполнении своей работы адвокаты должны опираться на запросы и пожелания своего доверителя. Однако адвокат не должен забывать, что закон всегда стоит выше интересов клиента. Четкое понимание того, что существует ответственность только за не соблюдение конфиденциальности, может оттолкнуть адвоката от прямых попыток выведать и получить информацию подобного характера от своего клиента. Адвокат всегда должен помнить, что не все желания и просьбы доверителя законны или находятся в пределах его профессиональной компетенции. Если эти правила игнорируются, существует высокий риск потери заработанного статуса, что для данной профессии можно назвать полным крахом.

Стоит чётко понимать, что именно представляет из себя конфиденциальность в структуре адвокатской тайны. Это означает конфиденциальность переговоров, конфиденциальность информации, запрет на предоставление информации третьим лицам, запрет на запросы информации от третьих лиц и т. д. Хотя юридические нормы рассматривают

конфиденциальность в контексте обеспечения встреч между адвокатами и клиентами, исследователи отмечают, что конфиденциальность следует рассматривать и с точки зрения сохранения информации, а также обеспечения безопасности. Так как же ее следует защищать?

1. Общайтесь с клиентом только в местах, где ваша встреча будет проходить без участия 3х лиц, исключите доступ других людей и исключите возможность подслушивания. Это делается по той причине, что информация, предаваемая от доверителя представителю будет носить: а) личный характер б) представлять определённую ценность для судопроизводства. Например, это может быть специальное изолированное помещение дома у адвоката.

2. Избегайте передачи адвокатской тайны клиенту по публичным и общедоступным каналам связи. Например, мобильные телефоны, мессенджеры, социальные сети.

3. Не стоит накапливать слишком много конфиденциальной информации, а также быстро уничтожать соответствующую информацию, в рамках одного судопроизводства, которая может указывать или прояснять факты, связанные с секретами, так как её утечка чревата не благоприятными последствиями. Старайтесь выбирать самые нужные и самые значимые сведения.

4. Не храните конфиденциальную информацию и документы, связанные с вашими текущими делами, вместе.

5. Используйте дополнительные средства защиты информации для безопасного хранения, шифрования и передачи конфиденциальных данных.

Защита адвокатской тайны требует использования различных технических средств защиты и базовых знаний о цифровой безопасности. Различные средства связи могут быть использованы для контроля передачи данных, составляющих адвокатскую тайну, и предотвращения факта утечки информации.

Пилипенко даёт следующие определение обсуждаемому институту (адвокатской тайне), «Это то, без чего адвокатская деятельность трансформируется в сугубо консультационную, тот существенный признак, без которого и само явление теряет свою суть, свою содержательную сторону» [2, с. 576]. Сегодня многие практикующие юристы, сотрудники полиции и сами адвокаты часто сталкиваются с тем, что кто-то нарушили конфиденциальность информации, доверенной им человеком. Ст. 6, п. 5 Кодекса профессиональной этики адвоката [3] содержит исчерпывающий перечень видов информации, которая может быть конфиденциальной. Разумеется, в Российской Федерации существует и юридическая ответственность за разглашение адвокатской тайны. В соответствии со статьей 13.14 КоАП РФ [4], разглашение влечет наложение административного штрафа на граждан в размере от 5 000 до 10 000 рублей, на должностных лиц – от 40 000 до 50 000 рублей или дисквалификацию на срок до трех лет, на юридических лиц – от 100 000 до 200 000 рублей. При этом адвокаты здесь также считаются должностными лицами. Предложение об усилении мер пресечения обусловлено тем, что адвокаты не только нарушают одновременно ст. 48 Конституции [5] и ст. 63 ФЗ [1], Кодекс профессиональной этики адвоката [3] и КоАП РФ [4], но и подрывают авторитет адвокатуры в целом. Естественно, все вышесказанное не относится

к ситуациям, когда адвокат не скрывает явного правонарушения или правонарушений от правоохранительных органов.

Подводя итог просто необходимо упомянуть, что «Реальной целью участия представителя в судебном процессе является защита интересов представляемого им лица.» [6, с. 137–140], адвокат зачастую является тем самым человеком, от которого зачастую зависит судьба доверителя, его материальное благополучие, благополучие его семьи и т. д. Опираясь на всё вышеперечисленное авторы статьи предлагают внести изменения в ст.8 ФЗ [1], а именно: добавить статью которая будет запрещать изъятие и (или) выемку в ходе следственных мероприятий у адвоката письменных документов, аудио или видео файлов которые могут содержать материалы квалифицирующиеся как адвокатская тайна, кроме как на основании судебного решения. А также, добавить статью в который будет указано, что адвокат обязан в рамках, установленных законом защищать, обеспечивать сохранность вверенных ему конфиденциальных данных. Также предлагается ужесточить наказание за разглашение адвокатской тайны, указанное в ст. 13.14 КоАП РФ [4], а именно установить минимум суммы штрафа (100 тысяч рублей) и максимум (150 тысяч рублей). Институт адвокатской тайны безусловно важен. Важен так же, как и остальные положения кодекса профессиональной этики адвоката. Доверие к адвокату не может быть без полной уверенности в том, что он сохранит вверенную ему профессиональную тайну. Поэтому сохранение её в тайне является безусловным приоритетом и одним из главных ориентиров в направлении адвокатской деятельности, а срок хранения этой тайны не ограничен во времени. Исходя из всего вышесказанного, мы можем увидеть объективную необходимость в усилении контроля над обязательством о неразглашении адвокатской тайны.

Список литературы

1. Федеральный закон «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» от 31.05.2002 №63-ФЗ.

2. Пилипенко Ю.С. Научно-практический комментарий к Кодексу профессиональной этики адвоката / Ю.С. Пилипенко – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Норма, 2016. – 576 с.

3. Кодекс профессиональной этики адвоката» (принят I Всероссийским съездом адвокатов 31.01.2003) (ред. от 15.04.2021).

4. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 №195-ФЗ (ред. от 18.03.2023).

5. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 1 июля 2020 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.pravo.gov.ru (дата обращения: 31.10.2020).

6. Гринь Е.А. Процессуальный и материальный аспекты представительства как правоотношения в гражданском судопроизводстве / Е.А. Гринь, Э.В. Градинар // Аграрное и земельное право. – 2022. – №1 (205). – С. 137–140.

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ОБЩЕСТВА: ИСТОРИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

Василевская Валерия Эдуардовна
аспирант
Белорусский государственный университет
г. Минск, Республика Беларусь

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ МОДЕРНИЗАЦИЯ КИТАЯ: ОТ ПРОШЛОГО К НАСТОЯЩЕМУ

Аннотация*: в статье рассматривается опыт социально-экономических преобразований идеологического фундамента Китая. В исторической ретроспективе приводятся примеры основных принципов модели управления социально-экономической системой страны. Внимание концентрируется на специфике перехода идейно-мировоззренческих акцентов.*

Ключевые слова*: гармоничное общество, китайская мечта, коррупция, социализм, китайская специфика, сяокан, экономическое чудо.*

Обращаясь к особенностям социально-экономических преобразований Китая, следует отметить, что на сегодняшний день в мире не существует аналогов столь прогрессивного подъёма страны. По многим показателям Китай обошёл развитые индустриальные страны, организовав уникальную и эффективную модель экономической игры на мировых рынках. Будучи самым большим рынком сбыта, Китай привлекает разные взгляды, от восхищения «экономическим чудом», до выражения сомнений на счёт выстраивания «социализма с китайской спецификой», заметно отличающегося от «правильного» в общих представлениях социализма. Однако нужно признать, что в конце прошлого столетия Китай совершил гигантский рывок, и продолжает интенсивно и непрерывно эволюционировать уже более трёх десятилетий.

Ещё в конце 70-х гг. XX века Китай находился в группе слаборазвитых стран, экономика медленными темпами восстанавливалась после «Большого скачка», в обществе продолжался хаос на фоне политической нестабильности. Наблюдалась скачкообразная динамика ВВП: с −4,1% в 1968 году до 16,9% в 1969 году, с −1,6% в 1976 году до 7,6% в 1977 году, что отражало дисбаланс в экономике страны. На третьем пленуме ЦК КПК XI Созыва в декабре 1978 года был взят курс на новую социалистическую модернизацию, открытость внешнему миру. Программа экономических реформ, стартовавшая в 1978 году, базируется на выстраивании социализма с китайской спецификой, и первоначально была направлена на мотивацию рабочего класса, ликвидацию экономических диспропорций. По итогам третьего пленума ЦК были приняты некоторые основные государственные задачи. Во-первых, ощущалась острая необходимость ослабления централизации власти в хозяйственно-управленческой системе. В связи с чем, низовые организации стали более независимыми в управлении хозяйством, а государственные административные аппараты

существенно сократились, освободив полномочия для специализированных обществ. Во-вторых, усилилась значимость развития рыночных отношений, контроля соблюдения закона стоимости, повышения производительности, с учетом изменения методов руководства. В связи с чем, осуществлялся постепенный переход от плановой к рыночной экономике [1, с. 16].

Модернизация Китая проходила под руководством Дэн Сяопина на фоне тяжелой внутриполитической обстановки. Идеологические кампании и партийная борьба за власть дестабилизировали общественный порядок, отмечалась утрата народного доверия к Коммунистической партии, люди устали от идеологии. Дэн Сяопин решает провести реформы под лозунгом «практика – единственный критерий истины», что объясняет необходимость определения первенства экономики над идеологией, когда идеологический контроль больше не должен носить тотальный характер [3, с. 77]. Экономические реформы направлены, в первую очередь, на повышение уровня жизни населения, за счет преобразований в четырёх сферах: сельское хозяйство, наука, промышленность и оборона. Формирование концепции «социализма с китайской спецификой» основывалось на опыте зарубежных стран, в которых получал знания лидер Поднебесной. Немалая часть знаний относится к советскому опыту. Находясь в России в период реализации НЭП (новая экономическая политика), Дэн Сяопин серьёзно заинтересовался новыми методами управления экономической системой. НЭП предполагает разделение управления на две основные части, первая охватывает централизованное управление крупным производством, вторая включает малые товарно-рыночные производства под управлением крестьянских хозяйств, что обеспечивало ускорение темпов восстановления экономики. Таким образом, «социализм с китайской спецификой» развивался на основе рыночных законов, поддержки предпринимательской активности. Более того, по результатам XVI съезда КПК частные предприниматели получили возможность вступать в ряды коммунистов, что резко озаботило «традиционный» состав партии.

Лозунг Дэн Сяопина – «обогащайтесь!» моментально переняли не только коммерсанты, к которым в большей степени он был и адресован, а также партийные чиновники, обладающие большей властью в стране, инициировав тем самым процветание коррупции. Прогрессирование коррупции в Китае связывают с причиной либерализации рынка, осуществляемой в процессе реформ, что подрывало легитимность КПК и разжигало социальные волнения. Проблемы коррупции стали центральными в широкой общественности, к 1989 году инфляция в Китае достигла рекордные 18%, фиксировался колоссальный разрыв в доходах населения. После событий на площади Тяньаньмэнь, в КПК всерьёз обозначились идеи об изменении экономического курса, провозглашенного Дэн Сяопином.

Лидер реформаторского движения – Дэн Сяопин, был убеждён, что реформа открытости поможет построить «социализм с китайской спецификой». Политика «открытых дверей», направленная на создание условий для привлечения иностранного капитала в страну, стала основой нового экономического курса Китая. В 80-е гг. прошлого столетия началась массовая трансформация законодательного фундамента. Создавались специальные проекты налоговых льгот и гарантий для зарубежных инвесторов, рассчитанные поначалу преимущественно на этнических китайцев,

пребывающих за рубежом (в Сингапуре, Индонезии, Гонконге, Малайзии). Китайские власти старались всячески «заманить» капитал иностранных субъектов хозяйствования в страну, для того чтобы те, в свою очередь, создавали совместные предприятия на территории Китая. Не только позволяя тем самым осваивать китайский рынок, предоставлять населению новые рабочие места, но и для внедрения передовых технологий, которые китайцы мгновенно перенимали. Таким образом, Китай активно продвигал идею внедрения свободных экономических зон, которые фактически существовали на иностранные вложения. Всё то, что производилось на территории свободных экономических зон, «уходило» на экспорт за твёрдую валюту. А иностранные технологии, благодаря которым собственно производилась экспортируемая продукция, удачно распространялись в Китае. Одним из ярчайших примеров является создание практически «с нуля» инфраструктуры скоростного железнодорожного транспорта, по производству которого на сегодняшний день Китай лидирует в мире.

С приходом к власти Цзян Цзэминя строительство «социализма с китайской спецификой» продолжилось в новой форме. В оборот был введен термин «сяокан» из философии Конфуция. В целом, на тот момент, реализуя политику открытости, КПК следовала трём принципам модернизации традиционной культуры: искоренение феодальной замкнутости, поощрение созидательности и преодоление изолированности. При этом «традиционное» ядро основывалось на конфуцианской философии, объясняющей необходимость «породнения с народом». Построение «общества малого благоденствия» в интерпретации Конфуция, или «общества средней зажиточности» в интерпретации Дэн Сяопина, отражает сущность концепции «сяокан», т.е. сбалансированности экономического роста. «Сяокан» означает меру обеспечения среднего класса, когда его благосостояние соизмеримо с комфортными условиями существования. Таким образом, идеал социалистической духовной культуры Китая складывается материальными аспектами, однако в отличие от капитализма он борется с моральным разложением культуры, инициированным алчностью и раздуванием крайней зажиточности. Распространение конфуцианского социализма культивировало в китайской культуре новый для современной эпохи феномен – «конфуцианского предпринимателя» (жу шан). Понятие «жу шан» зародилось еще в древнекитайской традиции, во времена правления династии Мин, тогда так называли достойных купцов Хучжоу. В конце XX столетия данный феномен распространился в отношении гуманных и справедливых бизнесменов, ответственно относящихся к благосостоянию сотрудников своих компаний. Действуя в рамках закона, этические установки бизнесменов, заповеданные Конфуцием, должны быть первичнее правовых норм. Трио моральных норм, включающее категории человеколюбие, доброта и справедливость, образует фундамент социализма с китайской спецификой, когда в погоне за экономическими интересами важно не утратить долг перед государством и обществом [2]. Таким образом, китайское руководство во главе с Цзян Цзэминем в управлении сделало большой упор на развитие гуманитарной сферы, создавая мощную «научную армию». Именно люди науки должны были стать первостепенными звеньями в стратегии подъёма страны, фундаментом которой является конфуцианская культура.

На XVI съезде КПК власть перешла к лидерам так называемого «четвертого поколения», должность Председателя КНР сменил Ху Цзиньтао. Социально-экономическая модернизация в период правления руководителя четвертого поколения основывалась на концепции «гармоничного социалистического общества». Формированию данной концепции способствовало, в первую очередь, растущее социальное неравенство (безработица, обеспечение жильем, медицинское обслуживание, образование), продуцированное последствиями неконтролируемого экономического роста. В связи с чем, «слепое» стремление к экономическим благам сместилось на второй план, уступив место социальному равновесию. Весомой заслугой Ху Цзиньтао является признание наличия социальных проблем, вынуждающих обратиться к принципу «хэ» (гармонии) из конфуцианской философии. Таким образом, философия построения «гармоничного общества» кардинально отличалась от философии предшественников Ху Цзиньтао. Можно сказать, что он положил начало идеологии мира во всем мире, распространяемой Китаем в современных реалиях.

Идея «гармоничного мира» продолжила использоваться и в философии правления действующего Председателя КНР Си Цзиньпина, получившей название «китайская мечта». Впервые «китайская мечта» была озвучена во время выставочного проекта, организованного Национальным музеем Китая в ноябре 2012 года. Тогда Си Цзиньпин заявил о необходимости возрождения нации, и подчеркнул, что инструментом её воплощения является социалистический строй государства. «Китайская мечта» не только символизирует равное существование в глобальном мире, направленное на общее созидание будущего. Но и служит идеологическим ядром китайского государства, аккумулирующим решение социальных проблем и социального неравенства. Продвигая идею национального возрождения, Си Цзиньпин выделяет три условия её реализации: обязательное следование по пути социализма; приоритет патриотизма и новаторства; необходимость духовного сплочения нации. В общем плане можно сказать, что у возрождения две цели, одна направлена на улучшение благосостояния нации, а вторая – на укрепление цивилизации. И если благосостояние является фундаментом цивилизации, то цивилизация в свою очередь является как истоком, так и конечной целью благосостояния.

В докладе, представленном на XX Всекитайском съезде КПК, Си Цзиньпин подчеркнул, что сегодня необходимо открывать новые горизонты, осовременивать традиционность. В первую очередь, принцип «народ превыше всего» должен оставаться в приоритете партии, теория которой происходит именно из народа, служит ему и создает благо для него. Все другие теории, не раскрывающие сущность желаний народа, его созидательной деятельности, являются бессмысленными и не имеют жизненной силы. Также раскрывая содержательное наполнение новых горизонтов развития социализма с китайской спецификой, Си Цзиньпин указал на исключительность и самостоятельность китайского пути. Он отметил, что у КПК никогда не было готовых ответов на вопросы о правильном преодолении невзгод, столетний путь борьбы – это результат самостоятельных поисков и приверженность социализму.

Модернизация социализма с китайской спецификой в новую эпоху требует согласованного развития материальной и духовной

составляющей. В докладе подчеркивается, что КПК не должно допустить отсутствие материального достатка и духовное опустошение народа, необходимо постоянно улучшать материальную базу и развивать социалистическую культуру, усилиями экономических и идеологических мер. Также модернизация требует гармоничного существования человека в природе, следования положениям концепции устойчивого развития, об экономии природных ресурсов и восстановлении экологии.

Подводя итог рассмотрения специфики социально-экономических преобразований в Китае в исторической ретроспективе, следует отметить, что «социализм с китайской спецификой» является результатом смелого эксперимента смешения базисных принципов социализма и капитализма. Уникальная модель экономики, сочетающая общественную справедливость и свободу частной собственности, не имеет аналогов в мире. Грандиозные результаты модели «социализма с китайской спецификой» давно стали нарицательными от «экономического чуда». Важным изменением экономического курса страны стал отход от скачкообразной («порывистой») модели развития к эволюционному непрерывному росту.

Список литературы

1. Ковалев М.М. Китайские экономические реформы: опыт, возможности применения в Беларуси / М.М. Ковалев, Д. Жуджунь. – Минск: БГУ, 2002. – 227 с.

2. Общество малого благоденствия или конфуцианский социализм [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://sv-scena.ru/Buki/Konfutsiyi-o-biznyesye.11.html (дата обращения: 15.03.2023).

3. Просеков С.А. Политическая и социально-экономическая модернизация современного Китая: динамика идейно-мировоззренческих акцентов / С.А. Просеков // Вестник Финансового университета. Гуманитарные науки. – 2021. – №1. – С. 77–81.

4. Рамазанов Ж.Ш. Социально-экономическая модель Китая и уроки для России / Ж.Ш. Рамазанов // Известия Томского политехнического университета. – 2009. – №6. – С. 13–15.

Замошников Пётр Анатольевич
студент
ФГБОУ ВО «Донской государственный
технический университет»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ОБЩЕСТВА

***Аннотация**: в статье рассматривается тема экономического развития общества и его важность для достижения процветания и улучшения качества жизни. Автором освещаются основные аспекты экономического развития, такие как рост ВВП, инновации и роль государства. Она подчеркивает важность создания благоприятных условий для бизнеса, инвестиций в образование и науку, а также внедрения принципов экологической ответственности и справедливого распределения выгод от развития. В статье также отмечается важность развития малого и среднего бизнеса и взаимосвязь экономического развития с социальными и политическими аспектами. Общий вывод статьи заключается в том, что устойчивое и справедливое экономическое развитие является*

важнейшим фактором для создания процветающего и сбалансированного общества.

***Ключевые слова**: экономическое развитие, процветание, качество жизни, валовый внутренний продукт, ВВП, инновации, государство, инвестиции, экологическая ответственность, справедливость, устойчивость, малый бизнес, средний бизнес, равенство, социальные аспекты, политические аспекты.*

Экономическое развитие является ключевым фактором достижения процветания и улучшения качества жизни в обществе. Это процесс, который приводит к повышению производительности, инновациям и росту экономики в целом. В этой статье мы рассмотрим важность экономического развития, его основные аспекты и роль государства в этом процессе.

Одним из основных показателей экономического развития является уровень валового внутреннего продукта (ВВП) – сумма всех товаров и услуг, произведенных в стране за определенный период времени. Рост ВВП является показателем экономического роста, который, в свою очередь, создает новые рабочие места, повышает уровень доходов населения и расширяет возможности для инвестиций в социальные программы, образование и инфраструктуру.

Одним из факторов, способствующих экономическому развитию, являются инновации. Новые технологии, научные открытия и усовершенствования производственных процессов помогают повысить эффективность и конкурентоспособность экономики. Инновации стимулируют рост и создают новые возможности для развития различных секторов экономики, включая высокотехнологичную, медицинскую и сельскую промышленность.

Государство играет важную роль в стимулировании экономического развития. Она может создавать благоприятные условия для бизнеса, проводить политику, направленную на привлечение инвестиций, и разрабатывать стратегии развития ключевых секторов экономики. Государственные инвестиции в образование и науку также способствуют развитию экономики в долгосрочной перспективе.

Однако экономическое развитие должно быть устойчивым и справедливым. Устойчивость означает, что рост должен происходить без ущерба для окружающей среды и будущих поколений. Поэтому важно применять принципы экологической ответственности при разработке экономических стратегий. Это включает в себя сокращение выбросов загрязняющих веществ, эффективное использование ресурсов, развитие возобновляемых источников энергии и устранение неравенства в доступе к экономическим возможностям.

Справедливость в экономическом развитии означает, что его выгоды должны равномерно распределяться между различными слоями общества. Необходимо стремиться сократить разрыв между богатыми и бедными, обеспечить доступ к образованию, здравоохранению и другим социальным благам для всех членов общества. Сокращение неравенства способствует созданию стабильного и устойчиво развивающегося экономического роста, поскольку предоставляет больше возможностей для участия в экономической жизни и развития человеческого капитала.

Одной из важных составляющих экономического развития является развитие малого и среднего бизнеса. Малые предприятия играют значительную роль в создании рабочих мест, инновациях и развитии региональной экономики. Поэтому необходимо создавать условия для их развития, такие как доступ к финансированию, поддержка бизнеса и продвижение предпринимательской культуры.

Кроме того, экономическое развитие общества нельзя рассматривать в отрыве от социальных и политических аспектов. Свобода, права человека, стабильность и демократические институты также играют важную роль в создании благоприятных условий для экономического роста. Искоренение коррупции, обеспечение прозрачности и соблюдение правовых принципов способствуют привлечению инвестиций, развитию бизнеса и стимулируют инновации.

В заключение хочется отметить, что экономическое развитие общества – это многогранный процесс, требующий сбалансированного подхода и учета различных факторов. Это способствует улучшению качества жизни, созданию рабочих мест, инновациям и устойчивому росту.

Список литературы

1. Дружинин В. Экономическое развитие и его факторы / В. Дружинин. – 2019. – 22 с.

2. Рубинштейн А. Экономическое развитие и экономический рост / А. Рубинштейн. – 2018. – С. 67–68.

3. Полтерович В. Экономическое развитие: теория и практика / В. Полтерович. – 2015. – С. 43–45.

МЕЖКУЛЬТУРНОЕ ПРОСТРАНСТВО СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Mozheyevskaya Alisa Evgenyevna
senior lecturer
Maria Khairullina
senior lecturer
South Ural State University (national research university)
Chelyabinsk, Chelyabinsk region

FOREIGN APPLICANTS/STUDENTS INFORMATION SUPPORT IN THE RUSSIAN UNIVERSITY ACADEMIC ENVIRONMENT

Abstract*: this article is devoted to the question of attracting foreign students to study at Russian universities, which leads to the economic development of the city and region. The article discusses the main channels for presenting information for foreign citizens about education in Russia. The article is studying the role of the official website influencing the interest of foreign applicants when choosing an educational institution. Problems that impede effective information work are considered, and possible ways for their solution are presented.*

Keywords*: motivation, information support, foreign students, foreign applicants.*

Можеевская Алиса Евгеньевна
старший преподаватель
Хайруллина Мария Васильевна
старший преподаватель

ФГАОУ ВО «Южно-Уральский государственный университет
(национальный исследовательский университет)»
г. Челябинск, Челябинская область

ИНФОРМАЦИОННОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ ИНОСТРАННЫХ АБИТУРИЕНТОВ/СТУДЕНТОВ В АКАДЕМИЧЕСКОЙ СРЕДЕ РОССИЙСКОГО УНИВЕРСИТЕТА

Аннотация*: статья посвящена вопросу привлечения иностранных студентов для обучения в вузы России, что может привести к экономическому развитию города и региона. Авторами рассматриваются основные каналы представления информации для иностранных граждан относительно обучения в России. Отражается роль официального сайта вуза, оказываемая на заинтересованность иностранных абитуриентов при выборе образовательного учреждения. Рассмотрены проблемы, препятствующие эффективной информационной работе, и предложены возможные перспективы их решения.*

Ключевые слова*: иностранные студенты, иностранные абитуриенты, информационное сопровождение, заинтересованность.*

Foreigners traditionally intended to get higher education in Russian universities. Over the decades, this trend has become even more global and at the present the goal of attracting foreign students to study in Russia is very significant. At the state level, the export of educational services is determined as a strategically urgent task. Russia is one of the principal states concerning the number of foreign students. The statistics says that the amount of foreign students is steadily rising: in 2019, 298 thousand foreigners studied in Russia, and in 2021 – 324 thousand [10] This is contributed to by the priority project «Development of the export potential of the Russian education system» [4].

Nowadays an important factor of the effectiveness of the university and its academic attractiveness is the presence of foreign students. In addition, the involvement of international students causes an economic effect, which includes not only the growth of direct revenues of the regional budget from the study and residence of foreign students, but also leads to an increase in indirect revenues influencing the regional economy in the long term [5]. Thus, the international direction of universities in Russia is becoming even more relevant.

Foreign students when entering a Russian university and obtaining education face certain difficulties: questions arise about the conditions and rules of admission, paperwork and the possibility of obtaining an education for a foreigner for free or on a commercial basis in Russia. Difficulties to choose the necessary educational institution, get acquainted with educational programs and conditions for entering the university and staying in the country are one of the first. In recent years, due to the priority of using various Internet resources, information support through the websites of educational companies, websites of universities, social networks has become the main one.

In this work, we will consider the concept of «information support» in relation to foreign students in the educational process of the university.

In accordance with Bogoslovskii V.I., information support of the educational process (ISOP) is a socially, pedagogically and technically organized interaction of participants in the educational process. The main goal of information support is to create favorable organizational and pedagogical conditions that contribute to increasing the efficiency of the educational process [1].

Nekrasova OI, Zlobina OG believe that information support is the provision of full information to foreign applicants with the opportunity to influence their decision to enter Russian universities [3, c. 19].

The team of authors of KFU Vashurina E.V., Vershinina O.A., Eflova M.Yu., Evdokimova Y.Sh., Shakirov A.I., Sabirov R.R. consider information support as an information campaign to promote educational products and services of the university to the world market. The goal of the information campaign to attract foreign students to the university is to form a positive image of Russia, promote the brand of Russian education and increase the number of foreign students at the university and in the country as a whole [6].

There is no doubt that the main function of information support is information and communication, but many researchers claim the image-forming as the first one, so the question of the priority of functions can be considered open.

In the article our own definition of the concept of «information support» in relation to foreign applicants/students was formed.

Information support of foreign applicants/students is a systematic and purposeful process of broadcasting up-to-date information on the process of study and stay in the country through various types of media (Internet, television,

radio, etc.), aimed at obtaining this information by foreign applicants/students, as well as at promoting Russian education to the world level.

Following the definition, these objectives of information support for foreign applicants/students are indicated:

1) the creation of a positive image of the university abroad and attracting more applicants to the university;

2) forming interaction and attracting potential applicants, encouraging admission to a university;

3) providing potential applicants/students with the necessary information on the professional activities of the university;

4) providing the relevant information on the learning process and stay in the country on a regular basis.

Thus, the content of information support for foreign applicants/students includes:

– keeping information on the websites of educational companies and in social networks relevant;

– forming and distribution of information materials reflecting the content, direction and forms of life of student youth of the university (websites, information stands, newspapers, etc.);

– making conditions for applicants to inform themselves with the peculiarities of the educational process at the university (meetings, conversations, counseling).

Providing foreign applicants with comprehensive information about the university through various information channels can influence the decision not only to study in Russia, but also to receive higher education in a specifically selected educational institution, which will ensure the growth of direct revenues of the university budget and affect the economy of the region in the long term.

The main channels of information support for foreigners on studying abroad are:

– Studyinrussia.ru website – website of the Ministry of Science and Higher Education of Russia;

– Websites of private companies (website russia.study);

– Sites of educational institutions (universities);

– Social media (Vkontakte, Telegram, Facebook (принадлежит признанной в России экстремистской Meta), YouTube);

– Alumni Associations

Site Studyinrussia.ru [7]

The site studyinrussia.ru is created for foreign applicants and their parents. Here you can find the necessary information about the system of higher education in Russia as a whole, about the possibilities of studying at universities of the Russian Federation as well as university ratings. Now the site provides information on almost 3,000 educational programs of higher and postgraduate education.

The site has regularly updated pages on the main social networks – Facebook (принадлежит признанной в России экстремистской Meta), Instagram (принадлежит признанной в России экстремистской Meta), Twitter, VKontakte, Google +, as well as a channel on Youtube.

Website of private companies (website russia.study) [8]

The site for the selection of foreign citizens for training in the Russian Federation russia.study presents information about the possibilities of studying at

Russian universities. Since 2019, it has been owned by a private company, which previously accepted applications from foreign applicants for scholarships. From 2020 at this site you can send an application only for studying under a contract at a Russian university. All services of the company are paid.

The site has a page on the social network – VKontakte.

Sites of educational institutions (universities)

One of the main sources of information about the university for foreign applicants/students is the official website of the university. Its structure should contain and function sections intended for this category of visitors. And the decision of applicants to choose a university for studying directly depends on the accessibility, structuring, convenient navigation, a correctly working search engine and the completeness of the information presented on the website of the educational institution [2]

The analysis of the websites of Russian universities (BSTU, BelSU, HSE, KFU, NSU, Tyumen State University, SUSU) made it possible to identify the following components of information support aimed at successfully integrating foreign applicants/students into the academic environment of the university.

The pages on the official websites of universities are created for foreign applicants/students, their parents and contain information in different languages (mainly in Russian, English, Chinese, Arabic), necessary for entering the selected university, studying, staying in Russia, including information about adaptation problems, ways to overcome them and support system.

Information video materials are posted by universities on official websites for foreign applicants/students and include information on living conditions, campus, classrooms, technical equipment of the university.

Programs for the study of the Russian language are offered to applicants/students according to their level of proficiency in the Russian language.

The consulting service helps foreign applicants/students to solve issues of educational, social, cultural and personal nature throughout their stay at the university and in Russia. There one can find cultural and information programs and tours of the city, university, campus, the purpose of which is to introduce foreign applicants/students to vital facilities.

Lecture courses on Russian culture acquaint you with those aspects of the value-regulatory system of Russian culture that foreigners deal with in everyday life: the specifics of academic culture, the specifics of the Russian mentality, behavior, communication. Information about Russian culture is given in comparison with the peculiarities of the native culture of students. Talks, briefings and dating nights provide the most important information about life and study in Russia. Student clubs introduce foreign and Russian students to the cultures of different countries in an informal setting.

Social networks (Vkontakte, Telegram, Facebook (принадлежит признанной в России экстремистской Meta), YouTube, other)

The presence of the university in Russian and foreign social networks Vkontakte, Telegram, Facebook (принадлежит признанной в России экстремистской Meta), Instagram (принадлежит признанной в России экстремистской Meta), Twitter, YouTube, etc. is a need for Russian universities in modern conditions of the information educational space. With their help, the audience reach is expanding, the number of subscribers and readers is increasing, and this, in turn, contributes to the promotion of the university's brand.

As a rule, on their pages in social networks, universities post the same information as in news feeds on their official websites (duplicate), but in addition, they moderate other topics, forums, depending on the specialization of the network and the preferences of subscribers.

Alumni and Student Associations

The main goals of creating such a public organization are to support foreign applicants/students who are outside the usual living and learning conditions, to resolve issues related to adaptation, study, improving the cultural and intellectual level, medical care, legal and social protection, and strengthening mutual understanding between peoples.

As for SUSU, the official website of the university becomes the main source of information for both a foreign student and a foreign applicant planning to study at SUSU. Information here is available in 4 languages: Russian, English, Chinese and Arabic. The section «International activities» (tabs «Foreign applicants,» «Useful information,» «Entry of foreign students») are the main ones for information support for the integration of foreign applicants/students into the academic environment of the university [9]

The «Foreign Applicants» tab offers step-by-step instructions on how to draw up the necessary documents before arriving in Russia, developed for applicants who are outside of it and plan to enter undergraduate, graduate and postgraduate programs. Applicants in the Russian Federation and applicants entering the preparatory department will find the necessary information on visa renewal, registration and invitation processing.

The section «Entry of foreign students» provides information on the procedure for entering foreign citizens into the territory of the Russian Federation, the medical aspect and admission to classes, issues related to visa application.

In the «Useful Information» tab, foreign applicants/students will find information about the capabilities of the expert center for assessing documents on education, which examines foreign documents on education and advises on the recognition of these documents for use abroad, as well as about the «Translation Bureau» performing translations of special literature, documentation, editing, notarizing documents and issuing an Appendix to the European Diploma.

The section «Testing Center for the Russian Language of Foreign Citizens» offers information on conducting certification exams of different levels of proficiency in Russian as a foreign language, including for entering Russian citizenship. The rules for conducting exams and trial tests are also posted here.

The section «Reception of foreign citizens» contains the coordinates of those responsible for receiving foreign citizens, templates of documents necessary for visiting, the timing of their submission to state structures.

The tab «Association of Foreign Students and Graduates of the Southern Urals» will talk about coordinators (tutors) from different countries who can be contacted by new students and help solve problems and issues related to learning, living and leisure, legal and social protection. Every foreign student can become a member of the Association.

The site has pages in the main social networks – Telegram, VKontakte, Instagram (принадлежит признанной в России экстремистской Meta), etc.

All presented information support channels comprehensively influence the interest of foreign applicants in choosing a country and university for study, as well as influence the support and increased motivation of already studying foreign students. However, in this article, first of all, an analysis of the main

channel of information support was carried out, namely the official website of the South Ural State University. As a result, the following problems were identified: lack of usability of content, the presence of irrelevant information on the site and, as a result, the loss of future contingent and finances for the university.

In a detailed analysis of the site, several obvious problems were highlighted that need to be resolved:

1. The «Useful Information» tab on the official website of the university is outwardly little informative.
2. The Foreign Student tab is missing.
3. There is irrelevant information and non-working links, following which the system issues an empty page.
4. The Association of International Students» tab is «hidden» in the «Useful Information» section and is difficult to find.
5. The English version of the site, as the main source of information, is friendlier to the user (diagrams, infographics) at the same time on the Russian-language version of the site the information is presented in the form of large volumes of text, which is less convenient.
6. Updating the current information about the life of the university in the English version of the site lags behind the same process in the Russian version.

The official website of the university is the main and primary source of information for both foreign students and applicants. As mentioned above, one of the functions of information support is image-forming, since it is with the help of acquaintance with the site that the applicant has an interest in a particular educational institution. In view of the leading role of the Internet in communications and the growing competition in the market of educational services, each university should pay great attention to how it is represented in the Internet space, since effective internationalization of the university is impossible without a high-quality English-language site.

At this stage, we highlighted the problems affecting the perception of the university, and all of them require elimination, since the modernization of the site and its content is the first step to improve the image of the university and increase the interest of applicants. In the future, a study will be conducted on the difficulties faced by foreign applicants in the process of acquaintance with the educational space of Russia.

References

1. Bogoslovskii V.I. Informational support of the educational process at the Pedagogical University / V.I. Bogoslovskii [Electronic resource]. – Access mode: http://www.ict.edu.ru/vconf/index.php?a=vconf&c=getForm&r=thesisDesc&d=light&id_sec=115&id_thesis=4000

2. Krasnova G. Internet window for potential students. What we need to do so that domestic universities get into the major world league of universities / G. Krasnova [Electronic resource]. – Access mode: http://www.ng.ru/nauka/2014–05–28/11_internetsc.html

3. Nekrasova O.I. Informational support of the management of adaptation of foreign students. Current problems and prospects for economic development: Russian and foreign experience / O.I. Nekrasova, O.G. Zlobina. – №1 (33). – 2021. P. 17–21.

4. Priority project «Development of the export potential of the Russian education system» [Electron. resource]. – Access mode: http://government.ru/projects/selection/653/

5. Vashurina E.V. Development of the system of attracting foreign students: regional model / E.V. Vashurina // University department: practice and analysis. – 2017. – №1. – P.41–51.

6. Vashurina E.V. Recommendations on improving the effectiveness of information support for the export potential of Russian universities and the implementation of the federal project «Export Education» / E.V. Vashurina, O.A. Vershinina, M.Yu. Eflova, Y.Sh. Evdokimova, A.I. Shakirov, R.R. Sabirov. – Kazan, 2019.

7. Official website on higher education in Russia [Electronic resource]. – Access mode: https://studyinrussia.ru/

8. Official website for the selection of foreign citizens for training in the Russian Federation [Electronic resource]. – Access mode: https://russia-study.com/ru

9. South Ural State University of Russia [Electronic Resource]. – Access mode: https://www.susu.ru/

10. The number of foreign students in Russia in three years has grown by 26 thousand [Electronic resource]. – Access mode: https://minobrnauki.gov.ru/press-center/news/?ELEMENT_ID=46158

Речина Яна Александровна
студентка
Балобанова Кристина Александровна
студентка
Абасова Аделина Раджевна
студентка
Научный руководитель
Шайхлисламов Альберт Ханифович
канд. пед. наук, доцент

Елабужский институт (филиал)
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский)
федеральный университет»
г. Елабуга, Республика Татарстан

ВОЛОГОДСКАЯ РОСПИСЬ ПО ДЕРЕВУ: ИСТОРИЯ РЕМЕСЛА, ОСОБЕННОСТИ ТЕХНИКИ И ЕЁ ТРАДИЦИИ

Аннотация*: в статье рассматриваются история, особенности и значение вологодской росписи по дереву. Это уникальное искусство, которое возникло в XVII–XVIII веках в Вологодской области и является одним из символов культуры региона. Мастера используют яркие краски, местные мотивы и техники, такие как гравировка и выжигание, чтобы создать оригинальные композиции на деревянных изделиях. Вологодская роспись по дереву имеет большое значение в культуре региона и продолжает развиваться, сохраняя традиции и развивая искусство.*

Ключевые слова*: Вологодская роспись, дерево, история, культура, мотивы, техники, гравировка, выжигание, композиции, сохранение традиций.*

Вологодская роспись по дереву – это уникальное искусство, которое имеет давнюю историю и является одним из символов Вологодской области. Это роспись, которая создается на деревянных изделиях, таких как сундуки, ложки, тарелки и другие предметы интерьера. В данной статье мы рассмотрим историю вологодской росписи по дереву, ее особенности и значение в культуре региона.

Рассмотрим историю вологодской росписи по дереву. Роспись по дереву на Руси развивалась широко, с большим региональным охватом. Синтез культур и техник, некоторое влияние Запада и Востока, местный колорит приводили к тому, что промысел являл собой палитру самых разных работ. История вологодской росписи по дереву насчитывает несколько веков. Это

искусство возникло в XVII–XVIII веках в Вологодской области и было связано с традиционным бытом и культурой местных жителей.

Таким образом, можно сказать, что искусство вологодской росписи возникло благодаря синтезу нескольких ярких самобытных школ. Этот фактор, несомненно, придает данному ремеслу уникальность и оригинальность. Также, благодаря самобытству, роспись в полной мере передает вологодские традиции и индивидуальность региона. Это, безусловно, народное ремесло, в которое вложена любовь и уважение своего народа и своего региона [1].

Основными мотивами вологодской росписи по дереву были растительные орнаменты, геометрические узоры и изображения животных. Вологодскую роспись в отличие от других северных промыслов можно назвать богатой на цветовое решение. Присуще ей и множество элементов в орнаменте, детализация узора, композиционная выверенность. Особую известность приобрела так называемая вологодская хохлома. Это голубая роспись по серебру, придуманная именно в Вологде. Расписывать деревянные изделия по серебру придумали практически наши современники: это случилось в 1976 году на предприятии «Надежда». Однако такой временной союз, комплекс всемирно известной хохломы, непривычного для нее фона и современных материалов стал своеобразным продолжателем старинных традиций. Мастера используют яркие краски, которые создают эффект глубины и объемности, а также различные техники, такие как гравировка, выжигание и трафаретная печать.

Одной из особенностей вологодской росписи по дереву является использование местных мотивов и традиций [2]. Мастера создают орнаменты, которые отражают природу и культуру региона, а также изображения животных, которые являются символами Вологодской области. В качестве примера можно привести современного мастера – Т.Ю. Беляеву. Она расписывает изделия в старинной технике вологодской росписи. Этот фактор, опять же, подчеркивает народность и самобытность. Роспись в полной мере отражает индивидуальность своего народа и региона.

Вологодская роспись по дереву имеет большое значение в культуре региона. Она является одним из символов Вологодской области и отражает ее традиции, культуру и природу [3]. Роспись также имеет значительную историческую ценность, так как отражает быт и культуру местных жителей в прошлом. Сегодня вологодская роспись по дереву продолжает развиваться и привлекать внимание многих людей. Мастера создают оригинальные композиции, используя новые техники и материалы. Это позволяет сохранять традиции и развивать искусство вологодской росписи по дереву.

В Республике Татарстан вологодская роспись используется мастерами. В музеях и галереях таких городов как Казань, Набережные Челны, Елабуга, Нижнекамск и т. д. можно увидеть экспонаты современных мастеров росписи по дереву. Чаще всего встречаются изделия из дерева в виде тарелок, подносов, ложек, горшков и тому подобное. Помимо выставочных экспозиций можно также приобрести расписные изделия в мастерских лавках и магазинах. Также в Татарстане в городе Казань 28 июля 2022 года прошёл мастер-класс по вологодской росписи. Эту акцию организовала государственная служба Минтрудсоцзащиты Татарстана. Преподавателем данного мероприятия выступил мастер вологодской росписи Г.А. Кузнецов. Его работы принимают уникальность и имеют свой

индивидуальный почерк. Г.А. Кузнецов повторяет орнаменты и мотивы вологодской росписи соединяя их с татарской росписью.

Следовательно, он не только пополняет всемирную кладезь объектов искусства, но и передает старинные традиции современному поколению. Вологодская роспись в Татарстане приобретает свою собственную неповторимость. Искусство росписи совмещает в себе традиции древних и современных мастеров.

Таким образом, вологодская роспись по дереву – это уникальное искусство, которое имеет большое значение в культуре региона. Она отражает традиции, культуру и природу Вологодской области, а также имеет значительную историческую ценность [5]. Также в современном мире вологодская роспись имеет множество интерпретаций. Каждый мастер уникален и выполняет данную роспись в своей неповторимой технике. На сегодняшний день любой человек может найти для себя понравившийся стиль, а также попробовать создать свой. Эта практика не только поддерживает искусство, но и развивает творческие навыки. Вологодская роспись по дереву продолжает развиваться и привлекать внимание многих людей, что позволяет сохранять традиции и развивать искусство.

Список литературы

1. Кузнецова Е.А. Вологодская роспись на дереве: история, техника, мотивы / Е.А. Кузнецова // Искусство дерева. – 2011. – №4 (24). – С. 24–29.

2. Медведева Т.В. Развитие и сохранение традиций вологодской росписи на дереве / Т.В. Медведева // Культура народов Прибалтики и Северо-Запада России. – 2014. – №2 (18). – С. 34–39.

3. Шелковникова О.В. Техника вологодской росписи на дереве: гравировка и выжигание / О.В. Шелковникова // Изобразительное искусство в школе. – 2015. – №2 (62). – С. 38–43.

4. Корчагина Н.А. Композиции вологодской росписи на дереве / Н.А. Корчагина // Изобразительное искусство в школе. – 2016. – №3 (71). – С. 20–25.

5. Галимова А.Р. Мотивы вологодской росписи на дереве в контексте культуры русского народа / А.Р. Галимова // Культура и искусство: история и современность. – 2017. – №1 (11). – С. 31–37.

Шостак Ульяна Юрьевна
студентка
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ОСОБЕННОСТИ ЗАРУБЕЖНОГО И РУССКОГО ПАНК-РОКА

Аннотация*: в статье автор представляет широко известный музыкальный жанр панк-рок, приводит сравнительную характеристику зарубежного и русского панк-рока, а также знакомит со стилями и исполнителями этого музыкального направления.*

Ключевые слова*: стиль, культура, жанр, рок-группа, мелодия.*

Панк-рок – это один из самых известных и популярных жанров рок-музыки, который возник в конце 1970-х годов в Великобритании и США. Это музыка, которая характеризуется быстрым темпом, агрессивными

гитарными риффами, простыми мелодиями и социально-политическими текстами. Зарубежный и русский панк-рок имеют свои особенности и отличия. Однако, оба стиля могут объединяться в своей любви к свободе, уважению к индивидуальности и протесту против социальных норм и стереотипов.

Зарубежный панк-рок – это жанр, который отличается своей агрессивностью и бунтарским характером. В текстах песен зарубежных панк-групп часто прослеживаются политические и социальные проблемы, такие как насилие, расизм, войны, проблемы экологии и т. д. Многие зарубежные панк-группы также используют язык, который может быть слишком резким и нецензурным. Существует мнение, что «для вхождения в глобальный мир необходима адаптация, основанная на знаниях культуры, менталитета, традиций и прежде всего – языка» [2].

Одной из основных отличительных черт зарубежного панк-рока является его быстрый, энергичный звук. Гитарные риффы зарубежных панк-групп часто играются быстро и агрессивно, что подчеркивает бунтарский характер жанра. Также зарубежный панк-рок часто характеризуется использованием простых мелодий, которые легко запоминаются и могут быть исполнены вместе с певцом.

Русский панк-рок в отличие от зарубежного характеризуется более меланхоличным и задумчивым звучанием, так как «меланхоличным мотивам и образам придается особое значение в русской культуре» [3]. Тексты русских панк-групп могут быть более философскими, а также содержать критику социальных проблем, таких как коррупция, бедность, насилие в семье и т. д. Одним из отличительных черт русского панк-рока является использование русского языка, который может быть более поэтичным и интеллектуальным.

Гитарные риффы русских панк-групп могут быть менее агрессивными, чем у зарубежных коллективов, и могут быть более мелодичными. Также русский панк-рок может использовать более разнообразные инструменты, такие как синтезаторы и клавиши для создания более глубокого звука.

Зарубежный и русский панк-рок объединяют единые направления поджанров и стилей. К основным можно отнести следующие:

1. Классический панк-рок. Классический панк-рок возник в конце 1970-х годов в Великобритании и быстро распространился по всему миру. Этот стиль характеризуется быстрыми темпами, простыми мелодиями и текстами, в которых озвучиваются социальные проблемы. Некоторые из наиболее известных групп – The Clash, Sex Pistols, Ramones и The Damned.

2. Хардкор-панк. Хардкор-панк появился в начале 1980-х годов в США и был более экстремальной версией классического панк-рока. Хардкор-панк характеризуется быстрыми темпами, громким звуком и текстами, рассказывающими о социальных проблемах, политике и насилии. Некоторые из наиболее известных групп – Black Flag, Bad Brains, Minor Threat и Dead Kennedys.

3. Поп-панк. Поп-панк сложился в конце 1970-х годов и был более коммерческой версией классического панк-рока. Этот стиль характеризуется более мелодичными мелодиями и текстами о любви и взаимоотношениях. Некоторые из наиболее известных групп – Green Day, Blink-182, Sum 41 и The Offspring.

4. Ска-панк. Ска-панк образовался в конце 1970-х годов и объединил элементы панк-рока и ска. Для этого стиля характерны быстрый темп,

яркие мелодии и социально-политические тексты. Некоторые из наиболее известных групп – Operation Ivy, Rancid и The Mighty Mighty Bosstones.

5. Фолк-панк. Фолк-панк сформировался в 1980-х годах и объединил элементы фолка и панк-рока. Для этого стиля присущи более мелодичная музыка, использование акустических гитар и текстов на социальные и политические темы. Некоторые из наиболее известных групп – The Pogues, Dropkick Murphys и Flogging Molly.

6. Эмо. Эмо зародился в 1990-х годах и был более эмоциональной версией панк-рока. Этот стиль характеризуется приятными мелодиями, использованием акустических гитар и текстами о любви, взаимоотношениях и эмоциональных проблемах. Некоторые из наиболее известных групп – My Chemical Romance, Fall Out Boy и Panic! at the Disco.

Несмотря на отличия, зарубежный и русский панк-рок имеют много общего. Обе культуры панк-рока протестуют против социальной несправедливости, поддерживают свободу слова и выражения индивидуальности. Оба стиля также используют простые, но энергичные мелодии и гитарные риффы. Кроме того, зарубежный и русский панк-рок имеют общие корни в панк-движении 1970-х годов, которое было создано в Великобритании и США. Именно эти страны стали родиной первых панк-групп, таких как The Ramones, The Sex Pistols, The Clash и других.

Таким образом, зарубежный и русский панк-рок имеют свои отличия и сходства. Однако в конечном итоге оба стиля объединены в своей любви к свободе и протесту против социальных норм. В этой связи следует заметить, что «понимание культурологических аспектов, терпимое отношение к представителям других культур, уважение к их традициям и историческим событиям формируется в процессе становления языковой личности под влиянием внешних и внутренних факторов» [1]. Каждый стиль имеет свою уникальную атмосферу и звучание, которые отражают культуру и историю страны, в которой они возникли.

Список литературы

1. Донскова Л.А. Психолингвистические основы коммуникативной толерантности языковой личности / Л.А. Донскова, Х.З. Багироков // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 2: Филология и искусствоведение. – 2017. – №1 (192). – С. 34–38.

2. Зайцева А.Э. Обучение иностранным языкам как средство развития профессиональных качеств студентов. На пересечении языков и культур / А.Э.Зайцева, Ю.М. Кандашкина // Актуальные вопросы гуманитарного знания. – 2022. – №1 (22). – С. 221–224.

3. Калмыков М.В. Творческое саморазвитие личности в современном мире / М.В. Калмыков, Л.А. Донскова // Актуальные вопросы саморазвития личности: психолого-педагогический аспект. Сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. – Чебоксары, 2022. – С. 184–187.

ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛИЗАЦИИ И ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СТАНОВЛЕНИЯ ЛИЧНОСТИ

Белая Марина Александровна
магистрант
Научный руководитель

Коджаспиров Алексей Юрьевич
канд. психол. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Московский государственный психолого-педагогический университет»
г. Москва

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ НАМЕРЕНИЙ СТАРШЕКЛАССНИКОВ ИЗ НЕБЛАГОПОЛУЧНЫХ СЕМЕЙ

Аннотация*: в статье приводится анализ теоретического материала, посвященного исследованию развития профессиональных намерений старшеклассников. Дано определение термина, описаны критерии формирования. Проанализированы особенности и проблемы формирования профессиональных намерений.*

Ключевые слова*: профессиональное самоопределение, профессиональные намерения, неблагополучные семьи, старшеклассники, школа, выбор профессии.*

Одним из важнейших критериев профессионального самообразования старших школьников является профессиональные намерения личности. Намерения являются основной побуждающей силой к действиям и поступкам в любой ситуации, в ситуации профессионального самоопределения в том числе. Для адекватного самоопределения, выбора будущей профессии и построения карьеры необходимо, чтобы человек осознавал свои сильные и слабые стороны, склонности, интересы и имел полное представление о профессиях в целом и особенностях выбранной им специальности в частности.

Намерения – это не только устремление личности, но и четкое стремление довести до конца намеченный путь и достигнуть поставленной цели. В случае профессиональных намерений речь идет о достижении профессиональных целей и результатов, таких как поступление в учебное заведение, окончание этого заведения, устройство на работу и дальнейшие этапы профессионального пути. Намерение – это психологическое новообразование, которое возникает в психике человека и период взросления.

В психолого-педагогической литературе намерение характеризуют как осознанный выбор цели. Этот выбор имеет мотив, продуманные шаги по его достижению, которые распланированы во времени, так как цель не может быть достигнута здесь и сейчас.

Намерение имеет три основных компонента:

– осознанная постановка цели;

– интерес и желание достижения поставленной цели;
– долгосрочность и отдаленность поставленной цели.

Обобщая, можно сформулировать: намерение – это осознанно совершенный выбор по достижению желаемой цели, направленной на будущее.

По мнению Н.Д. Левитова, намерения – это динамический и деятельностный процесс, в результате которого происходит борьба между собой различных мотивов. Автор отмечает, что само намерение пронизано осознанным мотивированием. Наличие намерения говорит о том, что человек внутренне активен, его побудительные стимулы активированы, он готов к действиям. О степени сформированности и оформленности намерения возможно судить по тому, как проявляются признаки во внешнем состоянии и поведении человека.

Особенности и проблемы формирования профессиональных намерений старших школьников в своих научных работах описывали Л.А. Йовайши, Е.А. Климов, В.А. Поляков, А.Е. Голомшток, С.Н Чистякова и другие ученые, изучающие профессиональное самоопределение школьников и давшие основу в понимании концепций и методов формирования готовности к выбору будущей профессии. По мнению ученых, изучающих этот феномен намерение невозможно без:

– осознанности;
– динамики;
– сформированности;
– деятельностности;
– устойчивости.

Формирование профессиональных намерений личности с учетом возрастной периодизации и этапов учебной деятельности рассмотрена в научных трудах Д.И. Фельдштейном, В.И. Журавлева, Л.А Головей и других ученых.

Как обособленный научный предмет профессиональные намерения старшеклассников рассматриваются Н.И. Морозовой, М.И. Губановой, Т.А. Буяновой, Л.В. Благонадежиной. Эти авторы рассматривают профессиональное намерение как феномен с учетом возрастных этапов развития.

Существует трактование понятия «профессиональное намерение» как волевого акта, который говорит о понимании человеком своей личной цели, сформированное решение (выбор) и конкретные действия, совершаемые личностью для достижения этой цели. Такого мнения придерживается исследователь О.В. Жданова, по ее убеждению, формирующие компоненты намерения – это эмоционально-мотивационный, познавательный, волевой и деятельностный.

Говоря о развитии профессиональных намерений, необходимо обозначить, что же такое «развитие» в целом и на каком этапе развития находится личность в момент формирования профессиональных намерений. Э.Ф Зеер говорит в своих работах о том, что «развитие» – это «последовательные, прогрессирующие в целом необратимые количественные и качественные изменения психики».

Особенности развития профессиональных намерений в своих работах описывали Н.Ю. Бугакова, М.И. Губанова, Л.А. Йовайши, Н.Ф. Родичев, Е.В. Филатов и другие авторы. Обобщая данные работы, можно выделить следующее.

1. У учащихся старших классов происходит изменение мотивации к учебе, отношение к обучению становится более осознанным и становится ступенью для освоения будущей профессии. Вид деятельности меняется с учебного на учебно-профессиональный.

2. Данная ведущая деятельность дает старт развитию такого психического новообразования, которое отвечает за рефлексию на тему собственно Я и возможного профессионального будущего.

3. Психическое новообразование, которое формируется в период 14–16 лет заставляет всерьез задумываться о своем месте не только в жизни, но и в профессиональном мире.

4. Формирование профессиональных намерений достигают своего пика и формируют устойчивый, но избирательный профессиональный интерес. Такая избирательность с одной стороны заставляет фокусироваться на важных по мнению старшеклассника предметах, с другой стороны, он может игнорировать остальные, менее значимые для него предметы, что впоследствии может затруднить поступление в учебное заведение по специальности.

В идеальных условиях к окончанию школы у ученика должны быть сформированы профессиональные намерения, так как этого компонента выбор учебного заведения для поступления и будущей специальности будет иметь затруднения и вызывать непонимание.

Как было описано выше, основными компонентами для выбора будущей профессии является понимание своего Я, своих интересов, желаний и потребностей, своих особенностей и хорошая осведомленность о мире профессий. Основную часть знаний о себе и окружающем мире школьник берет из семьи.

Не все семьи обладают достаточным ресурсом для поддержки старшеклассника на этапе формирования профессиональных намерений. Так, например неблагополучные семьи могут испытывать дефицит воспитательных, финансовых и информационных ресурсов. Отсюда возникают дефициты в развитии составляющих профессиональных намерений.

1. Недостаточная осведомленность о мире профессий: незнание требований, образа жизни, состава ежедневных трудовых задач представителей той или иной профессии.

2. Нет построенного трудового маршрута: нет понимания, какие действия нужно совершить, чтобы получить профессию, выбрать лишь примерная сфера деятельности с очень широкими вариациями.

3. Искаженное представление о собственных возможностях, неверное представление о себе или стереотипное восприятие.

Уровень формирования профессиональных намерений значительно снижается, если в семье школьника происходят события, поглощающие психические ресурсы и подрывающие его психическую стабильность: развод родителей, финансовое неблагополучие, смерти или болезнь близких, алкогольная или наркотическая зависимость одного из родителей. Внутренние ресурсы старшеклассника направляются на совладание с проблемной ситуацией и вопрос формирования профессиональных намерений отходит на второй план.

В случае отсутствия помощи со стороны семьи при развитии профессиональных намерений старшеклассника, важная роль отводится школе.

Именно школа должна помочь старшекласснику помочь сформировать профессиональное самоопределение и профессиональные намерения.

Распространенные методы, которые используется в психолого-педагогической школьной службе:

– информационно просветительские;
– диагностические;
– эмоциональная и психологическая поддержка;
– помощь в планировании и принятии решений.

В научных работах Е.Ю Пряжниковой отмечается, что главный акцент следует делать на информационно просветительскую работу. Несмотря на то, что сегодня в сети Интернет представлено очень много различной информации о том, что представляет из себя профессиональный мир, школьник без посторонней помощи не может собрать, проанализировать и систематизировать такое количество информации. Школа должна не только просвещать учеников, но и давать возможность окунуться в различные профессии, попробовать себя в различных видах деятельности. Для этого необходимо проводить классные часы и мероприятия, направленные на расширение профессионального кругозора.

Следующим по важности можно считать методы диагностики и консультаций. Эти методы направлены на познание себя и получение возможности осознать свои особенности и сопоставить их с требованиями, предъявляемыми профессией.

Третий блок методов развития профессиональных намерений – развивающие и формирующие методы. Это деловые игры, мастер-классы, исследования и проектирование. С помощью таких методов специалисты помогают сформировать некоторые навыки, способности, модели поведения, которые пригодятся не только при выборе профессии, но и при получении профессиональных навыков и дальнейшей профессиональной деятельности.

На сегодняшний день, в школах уделяется недостаточное внимание развитию профессиональных намерений старших школьников. Кроме того, те немногие меры, которые проводятся не адаптированы для тех, кто воспитывается в неблагополучных семьях. Самоопределение и уровень развития профессиональных намерений таких детей крайне низкий, что не позволяет им в должной мере осуществлять осознанное планирование собственного профессионального будущего.

Данное исследование стало основой для разработки новой программы по формированию профессионального самоопределения старших школьников из неблагополучных семей.

Выводы:

Одним из важнейших критериев профессионального самообразования старших школьников является профессиональные намерения личности. Намерение – это осознанно совершенный выбор по достижению желаемой цели, направленной на будущее.

В идеальных условиях к окончанию школы у ученика должны быть сформированы профессиональные намерения, так как этого компонента выбор учебного заведения для поступления и будущей специальности будет иметь затруднения и вызывать непонимание.

Основную часть знаний о себе и окружающем мире школьник берет из семьи.

Неблагополучные семьи могут испытывать дефицит воспитательных, финансовых и информационных ресурсов. Отсюда возникают дефициты в развитии составляющих профессиональных намерений.

В случае отсутствия помощи со стороны семьи при развитии профессиональных намерений старшеклассника, важная роль отводится школе.

Методы, которые используется в психолого-педагогической школьной службе: информационно-просветительские, диагностические, эмоциональная и психологическая поддержка, помощь в планировании и принятии решений. Они достаточно хорошо изучены, но на сегодняшний день недостаточно массово представлены в общеобразовательных школах. В том числе в существующих программах отсутствует особый подход для развития профессиональной готовности школьников из неблагополучных семей.

Список литературы

1. Губанова М.И. Формирование профессиональных намерений старшеклассников в условиях профильного обучения: дис. ... канд. пед. наук наук: 13.00.01 / М.И. Губанова. – Кемерово, 1994.

2. Днепров С.А. От монопрофессиональной подготовки к полипрофессиональной / С.А. Днепров, Н.Н. Тулькибаева, И.Ф. Медведев // Профессиональное образование. Столица. – 2015. – №5. – С. 2.

3. Дубровина И.В. Практическая психология в лабиринтах современного образования: монография / И.В. Дубровина. – М.: НОУ ВПО «МПСУ», 2014.

4. Загузина Н.Н. Педагогические условия удовлетворения профессиональных намерений старшеклассников в системе школа – вуз / Н.Н. Загузина // Молодой ученый. – 2011. – №1 (24). – С. 204–206 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://moluch.ru/archive/24/2569/ (дата обращения: 13.01.2023).

5. Зеер Э.Ф. Профессиональное самоопределение и потенциал профессионала / Э.Ф. Зеер // Мир психологии. – 2005. – №2. – С. 141–147.

6. Зеер Э.Ф. Психология профессий: учебное пособие для студентов вузов / Э.Ф. Зеер. – М.: Академический проект; Екатеринбург: Деловая книга, 2003. – 336 с.

7. Павлова А.М. Мотивационный фактор в актуализации профессионально-личностного потенциала субъекта труда // Мир психологии. – 2005. – №1. – С. 170–176.

8. Магогаджиева Х.Г. Ценностные ориентации и профессиональный путь личности / Х.Г. Магогаджиева // Молодой ученый. – 2019. – №12 (250). – С. 233–237 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://moluch.ru/archive/250/57476/ (дата обращения: 13.05.2023).

9. Пряжникова Е.Ю. Проблема профессионального становления личности / Е.Ю. Пряжникова, Т.А. Егоренко // Современная зарубежная психология. – 2012. – Т. 1. №2. – С. 111–122.

Володина Полина Сергеевна
студентка
Научный руководитель
Косыгина Елена Александровна
канд. пед. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Липецкий государственный
педагогический университет
им. П.П. Семенова-Тян-Шанского»
г. Липецк, Липецкая область

ИГРОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК СРЕДСТВО ФОРМИРОВАНИЯ НАВЫКОВ СОЦИАЛЬНОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ У ДОШКОЛЬНИКОВ С ЗАДЕРЖКОЙ ПСИХИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Аннотация*: формирование навыков социального взаимодействия у дошкольников с задержкой психического развития одна из важнейших задач современного мира. Статья содержит понятие и характеристику особенностей развития детей с задержкой*

Ключевые слова*: социальное взаимодействие, дошкольники, задержка психического развития, методика, коррекционная работа, эксперимент.*

Задержка психического развития является одной из наиболее распространенных форм интеллектуальных нарушений, по данным отечественных и зарубежных авторов она наблюдается у 12–20% детей. Задержка психического развития (ЗПР) – нарушение темпа всего психического развития при наличии значительных потенциальных возможностей развития ребенка при специальном его обучении [1]. Больше всего у таких детей развития нарушены высшие психические функции, к ним Л.С. Выготский относит: речь, письмо, счет, логическую память, целенаправленное мышление, воображение, перцептивные процессы (процессы восприятия) [2].

Изучением особенностей проявления задержки психического развития у детей занимались следующие отечественные ученые: Г.Е. Сухорева, К.С. Лебединский, Т.А. Власова, С.Л. Рубинштейн и многие другие.

Благодаря данным, полученным в результате научно-практического опыта ученых, известно, что одной из основных задач адаптации ребенка с задержкой психического развития в обществе, является процесс его социализации.

Социализация (развитие навыков социального взаимодействия) – это процесс совместной, скоординированной деятельности и отношений, преследующих определенную цель и результат.

Детям с задержкой психического развития свойственна низкая потребность в общении, недостаточная сформированность коммуникативных умений и навыков, зачастую они идут на контакт со взрослыми и сверстниками менее охотно, а также им сложнее удерживать внимание, нежели детям с «нормой» развития [3]. Именно поэтому им зачастую требуется педагогическая помощь в формировании навыков социального взаимодействия.

Стоит также отметить, что процесс формирования навыков социального взаимодействия у дошкольников должен происходит под влиянием социально-контролируемых, направленно-организуемых и спонтанных условиях. Из чего следует, что на базе дошкольного учреждения можно создать условия, которые помогут сформировать данные навыки у детей с задержкой психического развития.

В образовательном процессе дошкольников с задержкой психического развития основное участие принимают следующие педагоги: учитель-дефектолог, педагог-психолог, логопед, воспитатель.

Именно взаимодействие участников психолого-педагогического сопровождения, привлечение родителей, ориентация на зону ближайшего развития ребенка, учет его ведущей деятельности – гарантирует успешность формирования навыков социального взаимодействия [4].

Ведущей деятельностью дошкольника с задержкой психического развития является игра.

Игровая деятельность – это особая сфера человеческой активности, в которой личность не преследует никаких других целей, кроме получения удовольствия, удовольствия от проявления физических и духовных сил.

Из чего следует, что игра – особый вид деятельности, в тех ситуациях и условиях, которые направлены на усвоение нравственных и социальных норм.

Именно поэтому при построении коррекционно-образовательного маршрута для воспитанников с задержкой психического развития, в первую очередь, следует использовать различные виды игр. Это могут быть:

– дидактические игры. Например, «Эмоции человека», «Где плохой, а где хороший?»;

– строительно-конструктивные игры. Например, «Построим вместе домик для зайчонка», «Помоги другу закончить постройку ворот»;

– театрализованные игры. Например, «Постановка по сказке «Репка»;

– подвижные игры. Например, «Лягушата на болоте», «Волк и зайчата»;

– сюжетно-ролевые игры. Например, «Кукла Катя заболела», «Зайчонок расстроился».

Таким образом, практически любую деятельность ребенка можно перевести в формат игры, которая бы в свою очередь, позволила сформировать и/или развить у него навыки социального взаимодействия.

Для получения более объективных данных можно использовать различные диагностики, например, М.И. Лисиной, Р.Р. Калининой, которые позволят выявить – насколько соответствует возрасту навык социального взаимодействия ребенка с задержкой психического развития, определить ведущую форму общения со взрослыми, изучить степень понимания ребенком нравственных норм.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в дошкольном образовательном учреждении можно создать условия, позволяющие сформировать или развить уже имеющиеся навыки социального взаимодействия у дошкольников с задержкой психического развития. Наиболее эффективным видом коррекционно-образовательной деятельности в данном случае будет являться – игра.

Список литературы

1. Белопольская Н.Л. Психологическая диагностика личности детей с задержкой психического развития / Н.Л. Белопольская. – М.: КогитоЦентр, 2009. – 192 с.

2. Власова Т.А. Актуальные проблемы клинического изучения ЗПР у детей / Т.А. Власова, К.С. Лебединская// Дефектология. – 1975. – №6. – С. 8–17.

3. Кисова В.В. Эмпирический анализ состояния системы образования детей с задержкой психического развития в России / В.В. Кисова, А.В. Семенов // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2015. – №12–6. – С. 1127–1132;

4. Виноградов-Савченко В.В. Реабилитация детей с задержкой психического развития: методическое пособие / В.В. Виноградов-Савченко. – Омск: БУ РЦДП, 2015. – 45 с.

Замошников Пётр Анатольевич
студент
ФГБОУ ВО «Донской государственный
технический университет»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

ПРОБЛЕМЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СТАНОВЛЕНИЯ ЛИЧНОСТИ

Аннотация*: в статье «Проблемы профессионального становления личности» рассматриваются основные проблемы, с которыми сталкиваются люди в процессе своего профессионального становления. Автор обращает внимание на трудности выбора профессии, отсутствие опыта, несоответствие требованиям рынка труда, стресс и неопределенность, дисбаланс в работе и личной жизни, ограниченные возможности для роста и развития, а также развития навыков межличностного общения. Автором подчеркивается важность осознания этих проблем и предлагаются такие решения, как обучение, саморазвитие, управление эмоциями, установление границ, создание сети профессиональных контактов и развитие коммуникативных навыков. Читателям предлагается использовать эти проблемы как возможности для личностного роста и профессионального развития.*

Ключевые слова*: профессиональное становление, личность, проблемы, выбор профессии, отсутствие опыта, требования рынка труда, стресс, неуверенность, ограниченные возможности роста, навыки межличностного взаимодействия, саморазвитие, управление эмоциями, границы, профессиональные контакты, коммуникативные навыки.*

Процесс профессионального становления личности сложен и многогранен. Каждый человек, начиная свою карьеру, сталкивается с определенными проблемами и вызовами, которые могут повлиять на его развитие и успех в выбранной им сфере деятельности. В этой статье мы рассмотрим некоторые из основных проблем, с которыми сталкиваются люди в процессе своего профессионального развития.

Выбор профессии. Одной из первых и наиболее значимых проблем является выбор профессии. Многие люди сталкиваются с трудностями в определении своих профессиональных интересов, увлечений и способностей. Часто они испытывают давление со стороны общества, родителей или окружения, что может привести к неправильному выбору профессии. Это может привести к неудовлетворенности работой и отсутствию профессионального роста в долгосрочной перспективе.

Недостаток опыта. В начале карьеры многие люди сталкиваются с проблемой отсутствия необходимого опыта работы. Работодатели часто отдают предпочтение кандидатам с опытом работы, что затрудняет получение первой работы. Это создает порочный круг, когда получение опыта требует работы, а работа требует опыта. Чтобы преодолеть эту проблему, необходимо поискать возможности стажировки, стать волонтером или обратиться к программам наставничества.

Несоответствие требованиям рынка труда. Сфера деятельности постоянно меняется и развивается, и профессионалам приходится постоянно обновлять свои навыки и знания. Однако некоторые люди сталкиваются с проблемой несоответствия своих профессиональных навыков требованиям рынка труда. Это может быть связано с быстрым развитием технологий или меняющимися потребностями рынка. Чтобы решить эту проблему, важно быть готовым к обучению и постоянному саморазвитию.

Стресс и неуверенность. Профессиональное становление личности часто сопровождается стрессом и неопределенностью. Новые задачи, ответственность, конкуренция и завышенные ожидания могут вызвать беспокойство и нервное напряжение. Часто люди сомневаются в своих способностях и боятся совершить ошибку или не оправдать ожиданий других. Это может привести к снижению самооценки и ухудшению профессиональной продуктивности.

Чтобы преодолеть стресс и неуверенность, важно развивать навыки управления эмоциями и формировать позитивное отношение к себе и своим достижениям. Разумные цели и постепенное движение к ним помогут повысить уверенность в себе. Поддержка коллег, наставников и друзей также может сыграть важную роль в преодолении этих проблем.

Дисбаланс между работой и личной жизнью. В современном мире, где работа занимает значительную часть нашей жизни, многие сталкиваются с проблемой дисбаланса между работой и личной жизнью. Перегрузка на работе, продолжительный рабочий день и нехватка времени для себя, семьи и хобби могут негативно сказаться на психологическом и физическом благополучии. Чтобы решить эту проблему, важно установить границы между работой и личной жизнью, практиковать эффективное управление временем и уделять внимание здоровому образу жизни.

Ограниченные возможности для роста и развития. В процессе профессионального становления личности возникают проблемы, связанные с ограниченными возможностями для роста и развития. Некоторые люди сталкиваются с ситуацией, когда их нынешняя работа не предоставляет достаточных возможностей для профессионального развития или продвижения по службе. Это может привести к чувству застоя и неудовлетворенности. В таких случаях важно искать возможности расширить свои навыки и знания с помощью дополнительного образования, участия в профессиональных тренингах или поиска новых задач и перспективных проектов. Также полезно создать свою сеть профессиональных контактов и активно искать наставников, которые могут помочь развиваться и достигать карьерных целей.

Развитие навыков межличностного взаимодействия. Профессиональное развитие личности не ограничивается только развитием технических навыков, но и требует развития навыков межличностного общения. Умение эффективно общаться, работать в команде, разрешать конфликты и

устанавливать хорошие отношения с коллегами и клиентами является неотъемлемой частью успеха в любой профессии. Однако многие люди сталкиваются с проблемами в этой области, такими как социальная неуклюжесть, неуверенность в себе или трудности в управлении эмоциями в межличностных отношениях.

Чтобы преодолеть эти проблемы, полезно поработать над развитием своих коммуникативных навыков и эмоционального интеллекта. Это может включать чтение специализированной литературы, участие в тренингах и практику в реальных ситуациях. Также стоит стремиться к установлению взаимопонимания с коллегами и активно прислушиваться к их мнениям и идеям, чтобы развивать отношения, основанные на взаимном уважении и сотрудничестве.

Я хотел бы сказать, что профессиональное становление человека сопровождается рядом проблем, но каждая из них представляет собой возможность для личностного роста и развития. Важно осознавать эти проблемы и активно работать над их преодолением, используя имеющиеся ресурсы и поддержку других людей. Необходимо быть готовым к постоянному самообразованию, адаптации к изменениям и поиску новых возможностей для развития своих профессиональных навыков и достижений.

Список литературы

1. Кон И.С. Психология профессионализма / И.С. Кон. – 2011. – С. 54–55.

2. Зыкова И.В. Психология профессионального самоопределения / И.В. Зыкова. – 2005. – С. 99–101.

3. Кондрашихина О.А. Профессиональная самореализация личности: теоретико-прикладные аспекты / О.А. Кондрашихина. – 2009. – С. 43–47.

Коваленко Софья Михайловна
студентка
Научный руководитель
Андрющенко Юлия Владимировна
старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Тихоокеанский
государственный университет»
г. Хабаровск, Хабаровский край

ДИНАМИКА СОЦИОКУЛЬТУРНОЙ СРЕДЫ КАК ФАКТОР ФОРМИРОВАНИЯ ЛИЧНОСТИ

Аннотация*: в статье рассмотрено влияние динамики социокультурной среды на формирование личности. Раскрываются понятия «динамика» и «социокультурная среда». Затронут вопрос о судьбе перехода России от традиционного к современному обществу. В работе показана ненадежность структуры в идеологии нынешней среде, которую надо укреплять путём исследования социокультурной среды транзитивного общества.*

Ключевые слова*: социокультурная среда, динамика, личность, культура, идеология.*

Человеческой личности характерно сравнивать себя с устойчивым понятием, включающим в себя принципы правильной идеологии, которая формирует общепризнанные традиции в обществе. Данное понятие исходит из общей структуры социокультурной среды, которая в свою очередь предполагает собой комплекс различных (макро и микро) условий жизнедеятельности индивидуума и его общественного ролевого поведения в социальном пространстве. Изменения, которые происходят в культуре и во взаимодействии различных культур, отражающихся на общей системе, выражаются понятием «динамика». Эти два определения, объединяясь в одно целое, приводят к немаловажным ситуациям, происходящим в обществе, которые нельзя оставить без внимания, так как в дальнейшем они невольно отражаются как на истории, так и на идеологии того или иного народа в целом.

Влияние динамики на общую структуру жизнедеятельности российского общества очень ярко охарактеризовал в своем труд Гавров С. «Социокультурная традиция и модернизация российского общества». В этой работе автор указывает на всю драматичность перехода России от традиционного к современному обществу; когда меняются почти все жизненные представления, система приоритетов, рациональность, психический склад личности, доминирующей в обществе.

Начиная с момента возникновения христианства, второе изначально несло в себе громадный творческий потенциал, существенные различия между западными и восточными идеологическими представлениями данной религии. Православное богословие в отличие от протестантизма и католичества мало понималось вопросами мирского усовершенствования, оставаясь, в значительной мере, равнодушным к самой идее прогресса в социальной жизни. Вера была направлена исключительно на достижение спасения и царства Божия в потустороннем мире, из это вытекает отсутствие революции духа, аналогичной западноевропейской Реформации.

Политика, равно как главной условие в формировании социокультурной сферы, а также ее виденье высшей элитой нашего государства показывает в вековое ограничение желания и стремления народа воздействовать на государственную власть. Любовь российских правителей к самодержавному властному правлению весьма притормаживала решение проблемы касательно потребности выполнения общественно-политических реформ, которые в собственную очередность исполняли переход к многопартийной парламентской демократии. Реформы начали реализоваться только в период первой русской революции, когда тянуть проведением им было ранее нельзя.

Пришедшие к власти коммунисты проложили дороги, воздвигли гидроэлектростанции и тому подобное, но они убили способность человека к самопроизвольному действию.

В 90-егоды XX века в России случилось почти полное исчезновение власти над коммуникациями как внутри социокультурной системы, так и ее коммуникациями с внешней средой. Актуализировался ценностный выбор, человек смог выбирать ценности, которые ему ближе, принимать и отвергать чужие, совершать осознанный выбор, что по своей структуре было полной противоположностью тому воспитанию, которое было заложено в сознание людей изначально. Всё это привело наше государство к критическому положению, выбраться из которого русскому народу путем

адаптации стоило огромное количество жертв: свержение прежних идеологий и их осуждение, разлад социальной системы, существенный раскол в понимании жизни нового и старого поколения и т. д.

Развитие общества зависит от темпов социокультурной динамики. Периоды торможения могут сменяться периодами быстрого ускорения динамических процессов. Кроме того, эти процессы подвержены влиянию условий внешней среды, например, процессам глобализации социального пространства.

Современное положение социокультурной среды в нашей стране характеризуется конфликтными процессами трансформирующегося общества: за очень короткие сроки поколения, воспитанные в одно определенное время, невольно сталкиваются с новой (кризисной для них) идеологией ценностей в другое время. Поэтому на сегодняшний день актуальным является исследование изменений социокультурной среды транзитивного общества, как фактора формирования личности.

Список литературы

1. Орлова Э.А. Социокультурное пространство обыденной жизни: методическое пособие по курсу «Культурная антропология» / Э.А. Орлова. – М.: ГАСК, 2002. – С. 34.

2. Гавров С.Н. Социокультурная традиция и модернизация российского общества / С.Н. Гавров. – М.: МГУКИ, 2002. – С. 56.

3. Осипов Г.В. Социология и социальное мифотворчество / Г.В. Осипов. – М.: НОРМА-ИНФРА М, 2000. – 656 с.

4. Бызов Л.Г. Социокультурная трансформация российского общества и формирование неоконсервативной идентичности / Л.Г. Бызов // Мир России – 2002. – №1. – С. 115–128.

Коваленко Софья Михайловна
студентка
Научный руководитель
Андрющенко Юлия Владимировна
старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Тихоокеанский
государственный университет»
г. Хабаровск, Хабаровский край

ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛИЗАЦИИ СТАНОВЛЕНИЯ ЛИЧНОСТИ

Аннотация*: в статье рассмотрена сущность понятия «личность», обозначены проблемы социализации в процессе деятельности и общения. Определено понятие окружения в адаптации личности и раскрыта суть социально-психологической адаптации. Отмечено, что изучение социальной адаптации является возможным на трех структурных уровнях – макросреда (общество), микросреда (социальная группа), внутриличностная адаптация (сам индивид).*

Ключевые слова*: личность, социализация, макросреда, микросреда, внутриличностная адаптация.*

Человек, взаимодействуя с окружающими людьми и усваивая социальный опыт, формирует свои ценности и развивает свою личность.

Социальные условия и природные факторы также влияют на выбор социальной роли человека. Личность – это устойчивая система социально значимых черт, которые характеризуют индивида как члена общества или группы. В Советской энциклопедии личность определяется как субъект отношений и сознательной деятельности. Личность – это социальное понятие, которое отражает естественное и историческое в человеке. Личность не рождается, а формируется в результате культурного и социального развития.

Все концепции понятия социализация с начала 1990-х годов XX века были объединены общей идеей развития о необходимости создания условий, обеспечивающих социализацию личности. В научной литературе существуют различные подходы к определению понятия «социализация». Социализация, наряду с образованием, включает в себя непреднамеренные, спонтанные воздействия посредством которых, индивид приобщается к культуре и становится членом общества.

Становление цивилизации человечества привело к изменению поведения молодежи и, в целом, к развитию студента в качестве субъекта культурного и социального опыта. Социальные практики становятся все более важными для организации человека жизни, общество оказывается активным участником социально значимых событий культуры. Развитие студентов как субъектов культуры связано с разработкой самых важных проблем российского общества – культурной среды как условий развития, адаптации человека в социальной среде, социализации человека и т. д.

Первый компонент включает в себя ценности гражданской консолидации, то есть позицию и ориентацию на гражданские ценности. Этот компонент регулирует отношения между людьми в обществе и способствует развитию демократической гражданской культуры. Когда мы уважаем права других людей, мы способствуем развитию человеческого общества как правового государства. Нормы-ценности рассматриваются как поведенческие закономерности и ценностные приоритеты в различных сферах жизни студентов, таких как политическая, культурная, интеллектуальная, социально-экономическая и духовно-нравственная. Эти ценности не противоречат, а соответствуют культурным стандартам современного общества.

Важной составляющей в этой проблеме является раскрытие социальной сущности личности, которое рассматривается на основе методологических принципов в журнале развитие социальной активности личности. Социальная сущность заключается в характеристике через такие понятия, как социальная активность, социальная реальность, социально значимая деятельность, социализация и т. д. Эти объекты являются площадкой для социальной практики студентов при наличии решений социально значимых проблем. Окружение человека производит различное влияние на физическое, психическое и социальное здоровье. Также оно определяется социальным, культурным и этнографическим развитием общества, является параметром концепций социальной жизни человека.

Этапы социализации связаны с личностными особенностями социального становления, а социальное и психическое развитие не всегда совпадают. Количество форм психологической адаптации, которые можно увидеть в обыденной жизни, отражает индивидуализированное отношение субъекта к реальности, что иногда затрудняет выработку принципов

успешной адаптации. Итак, если мы исходим из понимания адаптация как процесс становления индивидуальных качеств для преодоления экстремальной ситуации, то продуктивность социализации должна определяться стратегиями уровня регуляции.

Выбор тактики позволяет человеку анализировать требования социальных условий их силы, степени регулирования задач, т. д., а также его потенциала. Значительный фактор адаптации – освоение индивида социальной функцией. Результативность адаптации во многом зависит от того, насколько хорошо любой индивид расценивает себя и свои социальные коммуникации в процессе общения. Процесс социальной адаптации основан на активной деятельности человека. Исследование этого генезиса возможно на трех структурных уровнях – макросреда (общество), микросреда (социальная группа) и внутриличностная адаптация (сам индивид). Ориентированность социального воспитания на формирование гуманных, экологических условий жизни, косвенно воздействующих на становление личности, может стать главным аспектом адаптации. Анализируя современные социально-педагогические исследования и другие, мы смогли выделить три аспекта социализации: когнитивные, ценностно-ориентированные и деятельностно-ориентированные. В широком смысле социально-педагогический процесс может быть нацелен на формирование личности на протяжении всей его жизни, в узком смысле – на изменение качеств личности. Формирование эффективной системы психологической адаптации основано на когнитивных и волевых процессах, которые позволяют индивиду не только достигать поставленных целей, но и поддерживать благоприятное психофизиологическое и эмоциональное состояние.

Список литературы

1. Советский энциклопедический словарь / под ред. А.М. Прохорова. – М.: Советская энциклопедия, 1998. – 1600 с.

2. Ананьев Б.Г. О проблемах современного человекознания / Б.Г. Ананьев. – СПб.: Питер, 2001. – 272 с.

3. Гревцева Г.Я. Патриотическое воспитание и гражданская социализация: научно-теоретические и практические / Г.Я. Гревцева // Вестник Челябинского гос. пед. ун-та. – 2013. – №11. – С. 80–89.

4. Циулина М.В. Некоторые аспекты проблемы непрерывного педагогического образования / М.В. Циулина.

Шарафутдинов Геннадий Раисович
преподаватель
Институт международных отношений
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский)
федеральный университет»
г. Казань, Республика Татарстан

DOI 10.31483/r-106865

ОСОБЕННОСТИ ОБУЧЕНИЯ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ В ВУЗЕ В КОНТЕКСТЕ ЛИЧНОСТНО-ОРИЕНТИРОВАННОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация*: цель исследования состоит в дальнейшей разработке понятия «личностно-ориентированное образование» и поисках методов его актуализации. Выделены задачи по формулировке необходимых условий для повышения эффективности личностно-ориентированной деятельности в процессе обучения иностранному языку.*

В работе применялись такие методы исследования, как наблюдение, тестирование, анализ и сравнительная оценка. Результаты проведенного исследования состоят в том, что в ходе изысканий выявлены методы развития личностно-ориентированного образования в обучении иностранному языку. Вывод, сделанный на основе проведенного исследования, состоит в том, что успешность реализации задач личностно-ориентированного образования в значительной степени зависит от того, насколько эффективно будут решены проблемы организации взаимоотношений «преподаватель – студент», предполагающих совместную деятельность обучающего и обучаемого и являющихся важнейшей характеристикой межличностной коммуникации. Личностно-ориентированный подход к обучению иностранному языку направлен на активное включение обучающихся в учебно-познавательную и научно-поисковую деятельность. Перспектива дальнейших изысканий заключается в том, что исследование позволит углубить и актуализировать понимание того, что организация личностно-ориентированной работы при изучении иностранного языка выступает одним из ключевых вопросов в современном образовательном процессе.

Ключевые слова*: личностно-ориентированный подход, коммуникативные навыки, дискуссия, критическое мышление, аналитические способности, иностранный язык.*

Введение. Актуальность исследования обусловлена причинами, требующими своевременного реагирования на изменения, происходящие в области языка, культуры и образования в современном полиэтническом пространстве.

Цель исследования: рассмотреть некоторые особенности организации личностно-ориентированного подхода при обучении иностранному языку в вузе.

В связи с поставленной целью, выделены следующие *задачи*: сформулировать необходимые условия для повышения личностно-ориентированной деятельности, ее эффективности в процессе овладения иноязычной

коммуникативной компетенцией, а также показать роль преподавателя в организации этой работы.

Важность изучения проблемы определяется тем, что педагогические технологии на коммуникативной основе – обучение на основе общения, в котором главными участниками процесса являются преподаватель и студент. Деятельность преподавателя вуза, организованная по принципу личностного общения, выдвигает перед собой две взаимосвязанные задачи: обучающую и воспитательную.

Научная новизна исследования состоит в обобщении имеющейся литературы по теме и выработке рекомендаций в организации личностно-ориентированной работы при изучении иностранного языка.

Из личного педагогического опыта следует отметить, что организация учебного процесса с учетом индивидуальных и социально-культурных особенностей студентов, их склонностей, интересов и эмоционального состояния, способствует становлению гармоничной личности, повышению мотивации и развитию необходимых профессиональных качеств.

Личностно-ориентированный подход является одной из основных тенденций современного образования. Педагоги-исследователи, определяя сущность личностно-ориентированного обучения (Т.И. Кулыпина, Е.В. Бондаревская, В.П. Сериков, И.С. Якиманская и другие), подчеркивали признание обучающегося главной действующей фигурой всего образовательного процесса [6]. Следует согласиться с мнением ученых, что личностно-ориентированный подход в качестве стратегии высшего образования, ориентирован на развитие личности студента в процессе обучения и воспитания [1]. Современная дидактика обучения иностранным языкам предполагает развитие навыков и умений межкультурной компетенции обучаемых, которая является показателем способности студентов эффективно участвовать в межкультурной коммуникации и постигать иноязычную культуру и язык [2]. Деятельность преподавателей вузов, организованная по принципу личностного общения, выдвигает перед собой, как было отмечено выше, две взаимосвязанные задачи: обучающую и воспитательную.

Обучающая предполагает формирование у студентов коммуникативной компетенции, под которой понимается владение целым рядом умений и навыков, позволяющих общаться в повседневной и профессиональной сферах. Воспитательная задача заключается в приобщении студентов к общечеловеческой культуре. Последнее позволяет расширить кругозор студентов в области литературы, истории, общенаучных знаний, способствует повышению их общей культуры, а также культуры мышления, общения, развития речи [4].

В основе обучения иностранному языку в вузе в контексте личностно-ориентированного образования лежит система взаимосвязанных принципов. Коротко остановимся на последних.

Прежде всего необходим личностный подход. Преподаватель учитывает индивидуальные особенности каждого студента, его темперамент, цели и задачи учебной деятельности. Обучение иностранному языку в этом случае содействует постижению студентами социального опыта, стимулирует их способности к свободному мышлению, способствует развитию в студентах системы личностных свойств и качеств. Следующий принцип – ситуативность. Здесь важны отбор и организация материала на основе ситуаций и проблем общения. Еще один принцип – моделирование. Необходимо отобрать такое количество учебного материала, чтобы представить культуру страны в концентрированном виде.

Содержательную сторону процесса обучения языку должны составлять проблемы, а не темы, при этом, система языка дается в модельном виде, используя схемы, сравнения, таблицы и др. Определенный интерес представляет и принцип группового взаимодействия, в рамках которого через общение раскрывается индивидуальность каждого студента. Программа обучения иностранному языку ориентируется на изучение основ делового общения и языка соответствующей специальности.

Преподаватель иностранного языка в вузе получает возможность личностной ориентации различных этапов учебной деятельности при использовании апробированных технологий, в том числе проблемного, коммуникативного, интенсивного обучения и игрового моделирования. Определенная часть изученного учебного материала обязательно сопровождается контролем знаний и умений студентов. При этом основой формирования модулей является рабочая программа учебной дисциплины. Тестовый контроль по модулям проводится несколько раз в течение семестра, в него входит зачет или экзамен.

Материалы и методы исследования. При проведении данного исследования, были использованы методы наблюдения, тестирование, анализ, сравнительная оценка. Современные педагогические технологии на коммуникативной основе представляют собой обучение на основе общения, в котором главными участниками процесса являются преподаватель и студент. Одной из организующих основ технологии является использование педагогических программных средств для обучения иностранному языку [3]. При обучении пониманию устной иноязычной речи используются аутентичные аудио- и видеоматериалы. В целях ознакомления с культурой изучаемого языка и обучения навыкам бытового и профессионального общения студентам предлагаются учебные, научно-популярные и художественные фильмы с последующим обсуждением на изучаемом языке. Каждый из студентов группы активно включается в процесс общения. Преподаватель задает тональность общения, атрибутами которой становятся доброжелательность, плюрализм мнений и нацеленность на результат. Одним из приоритетных направлений на сегодняшний день является формирование ценностного отношения к языку, как хранителю и выразителю духовной культуры. Обучение иностранным языкам является средством общения между людьми. Одна из идей этой технологии – создать условия для активной совместной учебной деятельности студентов в различных учебных ситуациях.

Результаты исследования. В ходе проведения данного исследования были сформулированы следующие рекомендации: преподаватель моделирует ситуацию, в которой каждый из студентов отвечает за результат своей работы. В процессе изучения иностранного языка обучающийся использует различные деловые игры и проблемные ситуации, что сокращает вероятность навязывания преподавателем определенных клише, способствует продуктивному взаимодействию и сотрудничеству между преподавателем и студентами.

Важно отметить и тот факт, что в обучении иностранному языку наиболее успешно реализуются основные сферы формирования индивидуальности студентов. Например, такие как интеллектуальная, волевая, эмоциональная, предметно-практическая и другие сферы. При использовании интерактивных методов обучения студенты заранее получают задания для подготовки презентаций, рефератов по учебным пособиям, справочным изданиям и другим доступным материалам и отрабатывают их на практических занятиях. Интерактивные формы предусматривают

использование отдельных мобильных приложений, компьютерных программ и мультимедийных курсов, презентации с использованием интерактивной доски, просмотр обучающих фильмов, анализ конкретных ситуаций, кейс-задания и др. Практические занятия проводятся также по типу ролевых и деловых игр в различных проблемных ситуациях, связанных с культурно-бытовой и профессионально-ориентированной тематикой. Применение упомянутых форм обучения и организации работы направлены на приобретение опыта в моделировании стандартных и нестандартных ситуаций, развитие у обучающихся личностного творчества, креативности мышления, неординарности суждения, эмоциональной памяти, внимания и воображения. Активные и интерактивные формы обучения зарекомендовали себя как наиболее эффективные не только в плане отработки нового материала, но и возможности применять усвоенные ранее знания и трансформировать их. На основе данных форм работы осуществляется инновационный процесс поиска и переработки информации, получения новых знаний и выработки новых умений [5].

Выводы. В условиях личностно-ориентированного обучения иностранному языку студентов вуза особое значение приобретает функциональная деятельность преподавателя по оптимизации образовательного процесса, включающая всесторонний анализ методов и технологий обучения, в целях обеспечения максимального психологического комфорта для полноценного развития личности студента.

Апробация разработанной модели показала, что наиболее значимым психологическим условием успешности овладения иностранным языком является внутренняя мотивация обучающегося. Последовательная организация учебной деятельности студентов на основе личностно-ориентированного подхода при обучении иностранным языкам, с соблюдением всех норм, задач и следуя поставленным целям, позволяет эффективно осуществлять реализацию взаимоотношений «преподаватель – студент», предполагающих совместную деятельность обучающего и обучаемого и являющихся важнейшей характеристикой межличностной коммуникации.

Список литературы

1. Артемова В.С. К вопросу о личностно-ориентированном подходе в обучении деловому и профессионально-ориентированному общению на иностранном языке / В.С. Артемова // Вопросы современной филологии и проблемы методики обучения языкам: материалы третьей международной научно-практической конференции. – Брянск: Изд-во Брянской гос. инженерно-технологической. Академии, 2015. – С. 103–109.

2. Иванова Л.А. К вопросу о профессионально-ориентированном иноязычном обучении в неязыковом вузе /Л.А. Иванова, Е.Л. Лукомская // Профессиональное лингвообразование материалы двенадцатой международной научно-практической конференции. – Н. Новгород: Изд-во НИУ РАНХиГС, 2018. – С. 37–44.

3. Метелева Л.А. К вопросу о взаимосвязи социализации и формирования коммуникативной компетентности студентов в процессе обучения иностранному языку / Л.А. Метелева // Азимут научных исследований: педагогика и психология. – 2014. – №1. – С. 49–51.

4. Хуснулина Р.Р. Саморазвитие студента в условиях личностно-ориентированного и мотивированного подхода к обучению английскому языку / Р.Р. Хуснулина // Образование и саморазвитие. – 2014. – №1 (39). – С. 185–188.

5. Яблонская Т.Н. Задачный подход в системе повышения качества педагогической подготовки будущих учителей иностранного языка / Т.Н. Яблонская // Азимут научных исследований: педагогика и психология. – 2013. – №2. – С. 47–50.

6. Якиманская И.С. Основы личностно-ориентированного образования / И.С. Якиманская. – М.: Лаборатория знаний, 2015. – С. 3–217.

Штерц Ольга Михайловна
канд. психол. наук, доцент
Елабужский институт (филиал)
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский)
федеральный университет»
г. Елабуга, Республика Татарстан

ПРИЗНАКИ ЭМОЦИОНАЛЬНОГО ВЫГОРАНИЯ У ПЕДАГОГОВ

***Аннотация**: проблема эмоционального выгорания очень ярко проявляется в профессиях социальной сферы. Особенно синдрому эмоционального выгорания подвержены педагоги. В статье дается теоретический анализ литературы по проблеме эмоционального выгорания личности: раскрывается содержание понятия, обозначаются критерии эмоционального выгорания и определяются факторы, влияющие на проявление признаков эмоционального выгорания у личности. В работе также приводятся данные эмпирического исследования проявления признаков эмоционального выгорания у педагогов в зависимости от социально-демографических факторов.*

***Ключевые слова**: эмоциональное выгорание, педагоги, социально-демографические факторы, эмоциональное истощение.*

Синдром эмоционального выгорания считается болезнью современного общества, которая стала широко распространятся с ускорением ритма жизни людей. Характеризуется эмоциональным, психическим истощением, чаще всего проявляется в профессиях социальной сферы, например у педагогов.

Понятие «синдром эмоционального выгорания» был введен еще 1974 г. американским психоаналитиком Гербертом Фрайденбергом [2]. В группу риска, как пишет в своих трудах Л.В. Сурженко, Фрейденбергер относил людей, которые продолжительное время работают без эмоциональной поддержки, которая выражается в благодарности, похвале и иных положительных отзывах [5].

В дальнейшем проблему эмоционального выгорания изучали такие исследователи как Е. Хартман, Б. Перлман, К. Маслач, А. Пайнс, Е. Айронс и другие.

В результате совместной работы, К. Маслач и С. Джексон стали рассматривать эмоционального выгорание как «ответную реакцию на продолжительные профессиональные стрессы межличностных коммуникаций» [4, с. 142]. По их мнению, данный синдром включает в себя три компонента: эмоциональное истощение, деперсонализация, редукция персональных достижений.

Самыми первыми пробелу эмоционального выгорания в России данную проблему стали изучать Б.Г. Ананьев и В.В. Бойко. В своих трудах Виктор Бойко отмечал, что эмоциональное выгорание приобретается в процессе жизнедеятельности человека [1].

В.В. Бойко выделяет две основные причины: внешние (организационные) факторы и внутренние факторы (индивидуально – психологические особенности) [1].

Существует также разделение факторов на социально-демографические, личностные, организационные, социально-психологические [3].

В своём исследовании признаков эмоционального выгорания среди педагогов мы опираемся на социально-демографические факторы

Для проведения исследования мы выбрали диагностику эмоционального выгорания К. Маслач, С. Джексон, в адаптации Н.Е. Водопьяновой. Также для анализа социально-демографических факторов эмоционального выгорания нами была разработана анкета на платформе Google Формы, в которую были включены вопросы, связанные с возрастом, полом, стажем работы и семейным положением.

Исходя из этих данных можем констатировать, что самый высокий показатель эмоционального выгорания выявлен у молодых специалистов, что может объяснятся с недостаточным уровнем компетентности в профессиональной деятельности. К нашему удивлению, самый высокий показатель низкого уровня эмоционального выгорания выявлен у учителей с опытом работы от 36 до 40 лет. Данный факт можно объяснить многолетним опытом работы педагогов в образовательной сфере.

Рассматривая влияние такого фактора эмоционального выгорания как семейное положение, то нами было выявлено, что у 54% педагогов, состоящих в брачных отношениях, выявлен низкий уровень эмоционального выгорания. Мы можем подтвердить факт того, что наличие поддержки со стороны семьи способствует снижению выгорания. У 39% выявлен средний уровень, а у 7% высокий. Однако у 60% разведенных также выявлен низкий показатель эмоционального выгорания, у 20% средний, а у 20% высокий. Данный факт можно объяснить снижением ответственности за домочадцев.

Изучим более детально шкалу «эмоциональное истощение» в зависимости от социально-демографических факторов, так как данная шкала является одним из ярких критериев проявления эмоционального выгорания у личности.

В результате нашего исследования нами было выявлено, что у 80% специалистов в возрасте от 20 до 30 лет выявлен высокий уровень эмоционального истощения, а у 20% средний. Вероятно, это связано с завышенными ожиданиями относительно работы среди молодых учителей, а также с трудностями работы в педагогическом коллективе, администрацией школы.

Среди педагогов в возрасте от 31 до 40 лет у 8% выявлен низкий уровень эмоционального истощения, у 23% средний, а у 69% высокий. Полагаем, что это тесно связано с кризисом среднего возраста.

В ходе анализа полученных результатов было выявлено, что у 63% преподавателей в возрасте от 41 до 50 лет высокий уровень истощения, у 26% средний, у 11% низкий.

Самой многочисленной группой являются учителя в возрасте от 51 до 61 лет. В ходе диагностики мы получили следующие данные: у 23% низкий уровень эмоционального истощения, у 40% средний, у 37% высокий.

Резюмируя полученные данные можем констатировать, что низкий уровень эмоционального истощения в большей степени выявлен у педагогов в возрасте от 51 до 60, однако, при анализе ответов респондентов, нам показалось, что возможно учителя отвечали не честно, возможно дабы не показать свою уязвимость. Самый высокий уровень эмоционального истощения выявлен у педагогов в возрасте от 20 до 30 лет.

У молодых специалистов со стажем работы от 0 до 5 лет выявлен в процентном соотношении самый высокий показатель эмоционального истощения – 78%, а средний уровень составляет 22%. Вероятно, это связано с тем, что у них недостаточный уровень квалификации, трудности с вхождением в педагогический коллектив.

Среди педагогов со стажем работы от 6 до 10 лет высокий уровень эмоционального истощения выявлен у 50% опрашиваем, средний и низкий уровни равны и составляю 25%. У 71% учителей, стаж которых составляет от 11 до 15 лет, выявлен высокий уровень эмоционального истощения, а у 39% средний. Среди специалистов со стажем работы от 16 до 20 лет у половины прослеживается высокий уровень эмоционального истощения (50%), а у другой половины низкий (50%). Относительно учителей со стажем работы от 21 до 25 лет мы получили следующие данные: у 67% высокий уровень, у 25% средний, у 8% низкий.

У учителей со стажем от 26 до 61 лет мы проследили спад эмоционального истощения. Для подтверждения приведем полученные данные: от 26 до 30 лет – 54% средний, 46% высокий; от 31 до 35 лет – 22% низкий, 45% средний, 33% высокий; от 35 до 40 – 46% низкий, 27% средний, 27% высокий. Полагаем, что это связано с тем, что к этому возрасту учителя накапливают большой опыт, квалификацию, которые облегчают работу в образовательной среде.

Полученные во время опроса данные говорят о том, что эмоциональному истощению чаще всего подвержены специалисты, находящиеся в брачных отношениях (высокий уровень – 44%, средний – 30%, низкий – 10%). У 53% учителей, которые находятся замужем или женаты выявлен высокий уровень эмоционального истощения, у 35% средний, у 12% низкий. Вероятно, это связано с тем, что в добавок к работе идут домашние заботы. Показатели разведенных учителей показались нам неоднозначными: у 40% низкий уровень эмоционального истощения, у 20% средний и у 40% высокий уровень. В исследовании также приняла участие вдова, у которой был выявлен высокий уровень истощения.

Таким образом, мы можем констатировать, что в группу риска по шкале «эмоциональное истощение» входят учителя в возрасте от 20 до 30 лет, со стажем работы 0–5 лет, а также состоящие в брачных отношениях.

Исходя из вышесказанных слов можем констатировать, что синдром эмоционального выгорания учителей является важной проблемой образовательного процесса, ведь он напрямую влияет как на качество получаемых учениками знаний, так и на здоровье самого педагога.

Список литературы

1. Бойко В.В. Энергия эмоций в общении: взгляд на себя и на других / В.В. Бойко. – М.: Филинъ, 1996. – 256 с.

2. Грабе М. Синдром Выгорания – болезнь нашего времени. Почему люди выгорают и что можно против этого предпринять / М. Грабе. – СПб.: Речь, 2008. – 96 с.

3. Колузаева Т.В. Эмоциональное выгорание: причины, последствия, способы профилактики / Т.В. Колузаева [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/emotsionalnoe-vygoranie-prichiny-posledstviya-sposoby-profilaktiki (дата обращения: 05.03.2022).

4. Маслач К. Профессиональное выгорание: как люди справляются: практикум по социальной психологии / К. Маслач. – СПб.: Питер, 2001. – 528 с.

5. Сурженко Л.В. Синдром психического выгорания преподавателей высшей школы: ценностно-смысловой аспект: монография / Л.В. Сурженко. – Краснодар: КубГАУ, 2014. – 159 с.

ПАТРИОТИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ МОЛОДЕЖИ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ

Идрисов Ибрагим Сулейманович
студент
Научный руководитель
Целищева Зухра Абдурашидовна
канд. культурологии, доцент
ФГБОУ ВО «Нижневартовский государственный университет»
г. Нижневартовск, ХМАО – Югра

ОПЫТ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ ЭКСТРЕМИЗМУ В ГОРОДЕ НИЖНЕВАРТОВСКЕ

***Аннотация**: в статье исследуется опыт противодействия экстремизму в городе Нижневартовске. Обсуждаются различные стратегии и подходы, используемые в Нижневартовске, в том числе программы взаимодействия с населением и образовательные программы, а также важность укрепления доверия и сотрудничества между членами общества. В конечном счете статья призвана способствовать лучшему пониманию сложностей, связанных с противодействием экстремизму, и дать представление об эффективных стратегиях повышения устойчивости сообщества и предотвращения насильственного экстремизма.*

***Ключевые слова**: межнациональное согласие, межконфессиональное согласие, профилактика, экстремизм, патриотизм, мигранты, культура, традиции, молодежь, образование, мониторинг, координация, реализация.*

В последние годы растет обеспокоенность по поводу роста экстремизма среди молодежи. Экстремизм представляет собой серьезную угрозу стабильности и безопасности любого общества, и его последствия могут быть разрушительными. Поэтому крайне важно предпринять шаги для противодействия этой тенденции и недопущения вовлечения молодежи в экстремистские идеологии.

Для противодействия экстремизму среди молодежи нам необходимо использовать многосторонний подход. Прежде всего, необходимо устранить коренные причины экстремизма. Это означает вкладывание в образование, социальные программы и инициативы по экономическому развитию, которые могут помочь молодым людям почувствовать себя более связанными с обществом и дать им чувство цели и надежду на будущее. Также необходимо работать над противодействием влиянию экстремистских групп в Интернете, развивая навыки критического мышления и цифровую грамотность среди молодежи [1, с. 22].

Другой ключевой стратегией противодействия экстремизму среди молодежи является предоставление положительных образцов для подражания. Молодым людям нужны положительные образы для подражания, которые могут вдохновить их и показать им, что есть другие способы достичь своих целей и изменить мир к лучшему. Наставники могут обеспечить руководство, поддержку и поощрение, а также помочь молодым

людям развить навыки и знания, необходимые им для достижения успеха в жизни [2, с. 54].

С 2019 года в Нижневартовске реализуется муниципальная программа, направленная на укрепление межнационального и межконфессионального согласия, профилактику экстремизма и терроризма в городе на период с 2019–2025 годы и далее до 2030 года. Основными задачами программы являются содействие социальной и культурной интеграции и адаптация мигрантов, сохранение этнокультурного разнообразия и языков народов Российской Федерации, проживающих в городе, и создание условий для обеспечения их прав в социально-культурной сфере [3, с. 4].

Другими задачами являются развитие духовно-нравственных основ и культуры российского казачества и усиление их роли в воспитании подрастающего поколения в духе патриотизма, а также совершенствование мер по предотвращению межнациональных и межконфессиональных конфликтов и минимизации условий для проявления экстремизма. в городе. Программа также направлена на профилактику террористической идеологии в подростковой и молодежной среде и создание условий для комплексной антитеррористической безопасности мест скопления людей.

Для достижения этих целей в муниципальной программе намечены различные мероприятия, такие как организация воспитательной и культурно-просветительской работы среди населения по формированию общероссийской гражданской идентичности, развитию межнационального общения. Программа также предполагает содействие в поддержке русского языка как государственного языка Российской Федерации и его популяризации как средства межнационального общения, а также обеспечение оптимальных условий для сохранения и развития языков проживающих народов Российской Федерации. в городе [3, с. 3].

Другие мероприятия включают проведение информационных кампаний, направленных на просвещение населения муниципального образования в сфере профилактики экстремизма и терроризма, обучение муниципальных служащих и работников муниципальных учреждений по вопросам укрепления межнационального и межконфессионального согласия, обеспечения социальной и культурной адаптации мигрантов.

Для реализации программы в муниципалитете действует механизм, предусматривающий ежегодное формирование перечня основных мероприятий на очередной финансовый год и плановый период с учетом мониторинга фактически достигнутых показателей программы. Программа также корректируется на основе социологических исследований, проводимых в Ханты-Мансийском автономном округе – Югре, и ход и результаты программы регулярно доводятся до сведения общественности наряду с финансированием основных мероприятий.

Ответственным исполнителем муниципальной программы является управление по вопросам законности, правопорядка и безопасности администрации города.

Ответственный исполнитель муниципальной программы:

обеспечивает координацию деятельности соисполнителей муниципальной программы и контролирует исполнение основных мероприятий муниципальной программы;

вносит в установленном порядке предложения о распределении финансовых средств и материальных ресурсов, направляемых на

реализацию основных мероприятий муниципальной программы; совместно с соисполнителями муниципальной программы формирует сводную бюджетную заявку на очередной финансовый год;

контролирует выполнение основных мероприятий муниципальной программы;

готовит отчет о ходе реализации муниципальной программы и использовании финансовых средств;

осуществляет текущий мониторинг реализации муниципальной программы, предусматривает корректировку муниципальной программы по результатам социологических исследований;

ежегодно проводит оценку эффективности реализации муниципальной программы.

Ответственный исполнитель муниципальной программы и соисполнители муниципальной программы несут ответственность за несвоевременное, нерациональное, нецелевое и неэффективное использование выделенных бюджетных средств в соответствии с действующими нормативными правовыми актами Российской Федерации, Ханты-Мансийского автономного округа – Югры и муниципальными правовыми актами города Нижневартовска [3, с. 6].

Оценка эффективности реализации муниципальной программы основана на мониторинге фактически достигнутых целевых показателей муниципальной программы и осуществляется в соответствии с Порядком проведения оценки эффективности реализации муниципальных программ города Нижневартовска.

Контроль за реализацией муниципальной программы осуществляет управление по вопросам законности, правопорядка и безопасности администрации города Нижневартовска.

Проведенный анализ показателей эффективности муниципальной программы свидетельствует о достижении плановых значений:

1. Доля обучающихся, вовлеченных в мероприятия, направленные на профилактику терроризма и экстремизма, от общего количества обучающихся составила 62,9%, что соответствует ожидаемому показателю.

2. Доля молодежи, вовлеченной в мероприятия, направленные на профилактику терроризма и экстремизма, от общего количества молодежи составила 34,4%, что соответствует ожидаемому показателю.

3. Количество проведенных мероприятий, направленных на поддержание межнационального и межконфессионального согласия, составило 18 единиц, что соответствует ожидаемому показателю.

4. Количество информационно-пропагандистских материалов по профилактике терроризма и экстремизма составило:

– макетов информационно-справочных материалов – 29 единицы;

– аудио- и видеороликов – 20 единиц,

что соответствует ожидаемым показателям.

5. Охват специалистов, обученных по вопросам профилактики терроризма и экстремизма, составил 1 207 человек, что соответствует ожидаемому показателю.

6. Доля обеспеченности средствами антитеррористической защищенности объектов, находящихся в ведении муниципального образования, составила 57,52%, что на 0,42% выше ожидаемого показателя (57,1%).

7. Доля граждан, положительно оценивающих состояние межнациональных отношений, составила 59,3% при ожидаемом значении показателя 63,0%, что обусловлено негативными явлениями в мире, связанными с миграционными процессами.

8. Доля граждан, положительно оценивающих состояние межконфессиональных отношений, составила 75,0%, что на 14% выше ожидаемого показателя.

Из 8 показателей ожидаемая эффективность муниципальной программы в полном объеме достигнута по 7 показателям. Вместе с тем, ожидаемое значение по 1 показателю не достигнуто по результатам общественного мнения, связанного с миграционными процессами, влияющими на состояние межнациональных отношений [3, с. 9].

В заключение отметим, что опыт противодействия экстремизму в городе Нижневартовске подчеркивает важность комплексного и многопланового подхода к решению сложной проблемы противодействия экстремизму. Усилия города показали, что сочетание превентивных мер, взаимодействия с общественностью и правоохранительными органами может быть эффективным в снижении распространения экстремистских идеологий и содействии социальной сплоченности.

Опыт Нижневартовска также демонстрирует решающую роль образования и повышения осведомленности в противодействии экстремизму среди молодежи. Развивая навыки критического мышления и предоставляя возможности для позитивного взаимодействия с различными группами, молодые люди могут развивать стойкость и навыки, необходимые для сопротивления экстремистской пропаганде.

В целом, опыт Нижневартовска дает ценную информацию для других муниципальных субъектов, пытающихся справиться с проблемой противодействия экстремизму. Хотя универсального подхода не существует, успех города в сокращении экстремистской деятельности вселяет надежду и вдохновение для тех, кто работает над построением безопасности и стабильности в стране.

Список литературы

1. Абашина А.Д. Экстремизм в молодежной среде: пути решения проблемы / А.Д. Абашина // Социальная педагогика. – 2017. – 90 с.

2. Методические материалы по профилактике терроризма и экстремизма: учебно-методическое пособие. – Ч. 2. – 2013. – 108 с.

3. Муниципальная программа «Укрепление межнационального и межконфессионального согласия, профилактика экстремизма и терроризма в городе Нижневартовске на 2019–2025 годы и на период до 2030 года». – 10 с.

4. Абдрахманов Д.М. Экстремизм. 100 ответов на насущные вопросы об экстремизме и терроризме: информационно-справочное пособие / Д.М. Абдрахманов, К.В. Максимов, М.М. Нугуманов [и др.]. – Уфа: Мир печати, 2018. – 80 с.

5. Тамаев Р.С. Экстремизм и национальная безопасность. Правовые проблемы: монография / Р.С. Тамаев. – 2017. – 263 с.

Кузькин Алексей Петрович
д-р экон. наук, профессор
Лаврентьев Максим Владимирович
канд. юрид. наук, доцент

ЧУОО ВО «Саратовский медицинский университет РЕАВИЗ»
г. Саратов, Саратовская область

МОЛОГСКОЕ ВОСПИТАТЕЛЬНО-ИСПРАВИТЕЛЬНОЕ ЗАВЕДЕНИЕ ДЛЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ПРАВОНАРУШИТЕЛЕЙ В РОССИЙСКОЙ ИМПЕРИИ (1909–1912 гг.)

Аннотация*: статья посвящена истории одного из малоизвестных приютов для несовершеннолетних правонарушителей – Мологскому воспитательно-исправительному заведению в городе Молога Ярославской губернии Российской империи в период с 1909 по 1912 год. Сообщаются данные о деятельности приюта во второй части его существования. Авторами рассказывается об устройстве приюта, методах исправления несовершеннолетних правонарушителей.*

Ключевые слова*: Ярославская губерния, Молога, несовершеннолетние правонарушители, воспитательно-исправительные заведения, пенитенциарная педагогика, ремесленный приют, XX век.*

Дело борьбы с преступлениями малолетних и несовершеннолетних в Российской империи второй половины XIX – начало XX в. было отдано в руки широкой общественности и частной благотворительности. По закону от 5 декабря 1866 г. благотворительные общества могли открывать специализированные заведения для исправления несовершеннолетних правонарушителей и возвращения их в ряды законопослушных граждан. По всей стране стали возникать воспитательно-исправительные заведения: Московский Рукавишниковский приют, Санкт-Петербургская земледельческая колония, Саратовский Галкинский учебно-исправительный приют и другие.

В небольшом уездном городе Молога (Ярославской губернии) также в 1901 г. был создан приют для спасения несовершеннолетних правонарушителей от тюрьмы. Сейчас города Мологи не существует. В результате строительства ГЭС и заполнения Рыбинского водохранилища Молога практически полностью скрылся под водами в 30-е годы XX века.

Но архивы сохранили деятельность Мологского воспитательно-исправительного заведения для несовершеннолетних правонарушителей. Материалы об этом учреждении (весьма фрагментарные) находятся в Государственном архиве Ярославской области [1, л. 169]. Также о Мологском приюте рассказывается в диссертации Н.Ю. Рождественской [2, с. 157].

В трудах Седьмого съезда представителей русских воспитательно-исправительных заведения для несовершеннолетних (происходил в Москве в 1908 г.) представлены различные сведения о Мологском воспитательно-исправительном заведении. Директор заведения – Н.А. Казаринов – достаточно подробно рассказывал о деятельности приюта. Также сведения

о Мологском приюте сохранились в Трудах Восьмого съезда представителей русских воспитательно-исправительных заведения для несовершеннолетних (проходил в Москве в 1912 г.) [3].

Мысль об учреждении воспитательно-исправительного приюта для несовершеннолетних в городе Молога Ярославской губернии принадлежала бывшему уездному члену Ярославского окружного суда по Мологскому уезду Николаю Федоровичу Толоконникову (годы жизни 1846 – 1908 гг.).

Н.Ф. Толоконников обратился в вдове состоятельного купца М.П. Подосенова Марии Васильевне Подосеновой (годы жизни 1827–1900 гг.) за помощью и в ответном письме Мария Васильевна отвечала: «Милостивый государь Николай Федорович!» – обращается Мария Васильевна к Толоконникову в письме от 14 марта 1897 г. «Сочувствуя Вашей мысли устроить в городе Мологе исправительный приют и образовать общество этого приюта, я жертвую на устройство и содержание этого приюта десять тысяч рублей и принадлежащую мне землю в городе Мологе, состоящую из пяти плановых участков на Новой улице в 67 квартале» [1, л. 169].

В Мологе того времени было всего лишь 4 – 5 тысяч жителей, и директор приюта пришел к выводу, что общество города Мологи нельзя винить в равнодушном отношении к приюту. Он объяснял это тем, что «во-первых, потому, что титул «Мологское общество воспитательно-исправительного приюта для несовершеннолетних», можно назвать навязанным этому обществу. Оно, вероятно, никогда не думало устраивать такое заведение, пока случайно не нашлось лицо из судебного мира (теперь умершее), которому пришла мысль устроить приют. На это тоже случайно им изысканы были средства, казавшиеся в то время достаточными для содержания 5 – 7 несовершеннолетних из Мологского уезда, на каковое количество был рассчитан приют, но в приюте сейчас находится до 30 питомцев. Во-вторых, и потому нельзя много винить его, что в небольшом небогатом городке есть очень много нужд, которые сильнее чувствуются местным обществом, чем необходимость воспитания и исправления посторонних детей. И, наконец, в-третьих, как бы то ни было, все-таки маленький уездный городок Молога, устроив воспитательно-исправительный приют, вложил свою лепту в дело исправительного воспитания, хотя и предоставил учреждение самостоятельному существованию» [3, с. 71].

Но все же Мологский приют для несовершеннолетних правонарушителей продолжил свое существование. Он даже не получал законные ежегодные отчисления от штрафных сумм Ярославского Губернского земства, так как их целиком получал еще один воспитательно-исправительный приют в Ярославле. Мологский же приют в 1910 г. получил всего 26 руб. 83 коп. с штрафных сумм по Мологскому уезду. И это с учетом того, что руководство Мологского приюта старалось делать все для принятия возможно большего числа несовершеннолетних, «поставленных условиями среды на путь погибели и принимает не только из своего уезда, но из других уездов губернии и даже из других губерний» [3, с. 71].

Директор Мологского приюта в своем отчете Восьмому Съезду писал: «как на результаты его (приюта – М.Л.) деятельности за последний 3-летний период, я могу указать на следующее: из 27 вышедших из него за это время воспитанников, – один ныне окончил перворазрядную сельскохозяйственную школу и командирован в Псков, как специалист по

льноводству; другой 3-й год обучается в Царско-Славянской школе садоводства и огородничества, вблизи Петербурга, около Павловская: двое остались после 18 лет при приюте, как старшие, – один при работах по огородничеству, другой по пчеловодству; один воспитанник по рекомендации приюта служит в Мологе у частного лица, ведущего образцовое сельское хозяйство; один обучается в Ярославле граверному мастерству; трое живут в услужении по разным занятиям; один, как я слышал недавно, поступил в Москве в какую-то контору и, наконец, один самостоятельно крестьянствует. Таким образом, об 11 воспитанниках имеются отрадные сведения. Далее 9 воспитанников были перемещены в Ярославский приют. О 4 мне неизвестно, что они пошли, к сожалению, по старой дороге к худшему, а о 3 у меня нет никаких сведений» [3, с. 71].

Кроме этого, в деятельности приюта появилась новая отрасль – цветоводство и с весны 1912 года был заложен питомник плодовых деревьев, «что предлагает сделать от себя землеустроительная комиссия для бесплатной раздачи материала крестьянам, уплачивая за труды приюта по питомнику по 200 рублей в год и приглашением за свой счет садовода, который, кроме работ по питомнику, должен будет давать воспитанникам теоретические сведения по садоводству и огородничеству и руководить в ведении приютских работ по этим отраслям хозяйства» [3, с. 71].

По посещении Мологского приюта директором Киевского приюта М.П. Соколовым, в 1908 г., было удостоверено, что для более или менее сносного существования приюта можно было желать слишком многого. М.П. Соколов отмечал, что в приюте «гнилые неудобные здания, теснота, негигиеничность помещений, отсутствие квартир для служащих – вот картина, которую можно прежде всего увидеть, посетив Мологский приют. Одиннадцатый год он существует, и за все это время ежегодно расходуются, так сказать, кровные сотни рублей на заплаты в разных местах, чтобы только была какая-нибудь возможность вести дело. На этих днях опять израсходовано 700 – 800 рублей и в результате все-таки поддержана только часть зданий и то на некоторое время. А дальше идти уже некуда, так как нет более никаких средств… да и починять-то, кажется более ничего нельзя, так как все по несколько раз починялось» [3, с. 73].

Главная проблема Мологского приюта состояла в том, что для ведения дела нужно было строить новые здания. В 1909 г. вышел новый закон о несовершеннолетних правонарушителях и Ярославского Губернское земское собрание выделило необходимые средства на постройку новых помещений в Мологском приюте.

Были выделены средства в 1909 г. в размере 3 000 рублей на устройство мастерских и в 1910 г. – 20 000 рублей на устройство новых помещений приюта. Суммы весьма внушительные и на эти деньги были построены новые здания в приюте [3, с. 73].

Вероятно, но это лишь предположение, что Мологский приют просуществовал до революций 1917 г. Затем потрясения, произошедшие в стране, привели к развалу системы воспитательно-исправительных заведений для несовершеннолетних правонарушителей в России. Мологский приют, по всей видимости, прекратил в это время свое существование.

Список литературы

1. РбФ Государственный архив Ярославской области. – Ф. 225. – Оп. 1. – Д. 3358.

2. Рождественская Н.Ю. Нищенство и благотворительность в Костромской и Ярославской губерниях в конце XIX – начале XX вв.: дис. … канд. ист. наук. – Ярославль, 2004.

3. Труды Восьмого Съезда представителей… русских исправительных заведений для несовершеннолетних. Санкт-Петербург, Бюро Съездов, 1913.

4. Труды Седьмого Съезда представителей… русских исправительных заведений для малолетних. М., Постоян. Бюро съездов, 1909.

Щербакова Валентина Андреевна
студентка
Кульчитская Виктория Валерьевна
студентка
Богославцева Людмила Викторовна
канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Ростовский государственный
экономический университет (РИНХ)»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

ПАТРИОТИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ КАК ЭЛЕМЕНТ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА И РАЗВИТИЯ МОЛОДЕЖИ

Аннотация*: в статье обоснована актуальность патриотического воспитания, раскрывается содержание понятия «патриотизм. Определяются цель и задачи патриотического воспитания молодого поколения. Сформулированы приоритеты патриотического воспитания в России и вывод о комплексном характере патриотического воспитания.*

Ключевые слова*: патриотизм, патриотическое воспитание, патриотические организации, функции патриотизма, задачи патриотизма.*

Проблема патриотического воспитания среди молодежи очень актуальна в современном обществе и в современной России, потому что привитие почтительного отношения, любви к Родине – одна из главных задач институтов общества.

Личность, проходя социализацию, получает базовый набор представлений и сложившееся мировоззрение, которое характеризует его отношение к Родине. Именно патриотическое чувство зарождается на ранних этапах становления личности. Под патриотизмом понимают сознательную и добровольную позицию человека, где на первом плане выступает готовность служить своей стране. С греческого это понятие переводится как «отечество, Родина», осознанная любовь и уважение к своему государству. Патриотизм – это гордость за достижения страны, за ее культуру, нацию, интересы.

Патриотическое воспитание является одним из важных элементов в системе образования и воспитания молодого поколения, потому что это будущее нашей страны. Оно позволяет у молодого поколения в раннем возрасте сформировать чувство общей гражданской ответственности, патриотического чувства и сознания, принадлежности к своему государству и долга перед ним. В первую очередь патриотическое воспитание

направлено на развитие личности, у которой сформировалось в раннем возрасте представление о гражданской позиции, позволяющее в дальнейшем руководствоваться этим в различных областях жизни.

Отметим, что идентификационная функция патриотизма одна из значимых, так как проявляется в активности граждан с политическими движениями и осознанием своего отношения к истории и культуры своей страны.

Организационно-мобилизующая функция патриотизма побуждает к патриотической деятельности гражданина. Эта функция связана с соотнесением действий человека с интересами его Отечества. Таким образом, данная функция является важным элементом формирования гражданской идентичности и патриотизма. Она помогает людям понимать свою роль в обществе и вкладывать свои усилия в развитие своей страны.

Проявление интеграционной функции заключается в том, что патриотическое чувство способно объединить целый народ.

Из этого следует, что патриотизм – это результат влияния окружающей социальной среды, воспитания общества и вместе с тем – это нравственный выбор человека, свидетельство его социальной зрелости. Поэтому очень важно с раннего возраста воспитывать молодое поколение этому чувству, давать возможность проявить себя в этом направлении.

Задачами патриотического воспитания являются.

1. Информационно-мировоззренческая подготовка современного молодого поколения.

2. Создание конкретных условий для проявления патриотизма молодежи в различных сферах деятельности.

3. Воспитание уважения к закону и его соблюдение, развитие социальной и гражданской ответственности.

4. Воспитание любви к труду на благо общества и государства.

5. Формирование и развитие потребности в духовной жизни, способности нести личную ответственность за себя и свои поступки, уважение к окружающим [4].

Чтобы обеспечить эти задачи, необходимо, чтобы в процессе обучения молодое поколение было задействовано в познавательной, индивидуальной либо коллективной деятельности. Представляется, что освоение профессиональных компетенций создает условия для творческого развития и применения этих навыков в будущем, способствует достижениям на работе, что обеспечивает гордость за свои достижения и достижения своего предприятия, и по сути является элементом патриотического воспитания. В этой связи вузы решают важную задачу мотивации обучающихся к освоению профессиональных компетенций [2, с. 48].

На сегодняшний день проблема патриотического воспитания в нашей стране актуальна, в основе ее реализации лежит концепция духовно-нравственного развития, воспитания личности гражданина России и «Стратегия развития воспитания в Российской Федерации до 2025 года» [1].

Важной целью стратегии определено изучение историко-культурной общности российского народа. Значимой частью воспитательного процесса у современного молодого поколения должно стать воспитание гражданственности и патриотизма, уважение к правам, свободам и обязанностям человека [3].

В России созданы различные юношеские, студенческие патриотические организации, направленные на развитие патриотического воспитания среди подростков и молодежи, с целью привить любовь к Родине, открыть новые возможности для своего личного развития в дальнейшей деятельности.

В современных условиях очень важно поддерживать это направление в социальной политике государства. Правительство РФ с 2001 года каждые пять лет проводит Государственную программу патриотического воспитания граждан. На сегодняшний день в России насчитывается более 2000 организаций, которые способствуют военно-патриотическому воспитанию молодёжи.

В их числе еще сохранились с советского время – Суворовские и Нахимовские училища, военно-патриотические клубы, ДОССАФ. Появилось множество волонтеров, военно-патриотических движений и союзов, студенческих патриотических отрядов. Среди детско-юношеских организаций была создана в 2016 году Юнармия – всероссийское военно-патриотическое общественное движение.

Студенческий патриотический отряд занимается привлечением студентов к трудовой деятельности, патриотическому воспитанию, социальной работе среди населения, изучению культуры и истории нашей страны.

Значимость работы этих организаций довольно велика. Они помогают сформировать мировоззрение современного молодого поколение и тех людей, чья будущая профессиональная деятельность будет связана с военным сектором. Так же большое количество патриотических организаций, движений, союзов, отрядов дают прекрасную возможность молодежи проявить себя в их деятельности с творческой стороны, научиться новым навыкам, которые они смогут применить в будущем в профессиональной деятельности, а для кого-то они могут послужить стартом карьеры в этом направлении. Патриотическое воспитание является неотъемлемой частью образовательного процесса и воспитания обучающихся, которое стимулирует развитие патриотических чувств. Изучение и приобщение молодого поколения к героическому прошлому нашей страны, наших предков, историко-культурному наследию побуждает молодежь к духовному развитию, реализации собственного потенциала на благо своей страны.

Заслуживает внимания опыт работы Центра патриотического воспитания РГЭУ (РИНХ). Центр создан и развивается в целях использования лучших практик взаимодействия в молодежной среде, изучения истории и традиций страны, а также в целях гражданско-патриотического воспитания обучающихся. С 1 октября 2016 года при Центре был создан Студенческий патриотический совет Университета. С 1 марта 2017 года при Центре патриотического воспитания был создан Поисковый отряд РГЭУ (РИНХ) «Будем Помнить» и вошел в ростовское региональное отделение Поискового движения России. Активисты Центра не только принимают участие в различных важных патриотических мероприятиях, но и организует такие мероприятия, привлекая студентов разных курсов и факультетов.

Не вызывает сомнения, что важно не только количестве мероприятий [5, с. 107], сколько реальная заинтересованность каждого обучающегося, начиная со школы, в любом социально-экономическом мероприятии,

раскрывающем гордость за нашу страну. Будь то спорт, театр, музыка, живопись или скульптура, точные науки и цифровизация или другие направления развития личности в интересах как самого человека, так и государства в целом.

Патриотизм – это не просто любовь к Родине, но и свое отношение к ней. В это понятие мы вкладываем огромный смысл, который подразумевает под собой преданность, отзывчивость и труд во благо своей страны. В условиях СВО многие молодые ребята и люди старшего поколения показали, что они настоящие патриоты и защитники своего Отечества. По всей стране по инициативе самих людей созданы группы поддержки наших ребят.

Только комплексный стратегический подход в реализации разносторонних мероприятий, направленных одновременно на развитие личности и общества будет способствовать национальной безопасности страны и ее устойчивому развитию.

Список литературы

1. Распоряжение Правительства РФ от 29 мая 2015 г. №996-р «Об утверждении Стратегии развития воспитания в Российской Федерации на период до 2025 года» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://static.government.ru/media/files/f5Z8H9tgUK5Y9qtJ0tEFnyHlBitwN4gB.pdf

2. Богославцева Л.В. К вопросу о мотивации обучающихся высших учебных заведений к освоению профессиональных компетенций / Л.В. Богославцева // За права трудящихся! Повышение качества трудовой жизни как стратегическая задача государства и профсоюзов: материалы Пятой Международной научно-практической конференции (Екатеринбург, 18–19 декабря 2019 года). – Екатеринбург: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Уральский государственный юридический университет», 2019. – С. 48–51. – EDN TKTSCI.

3. Дишкован А.А. Структура, функции и сущностные характеристики патриотического воспитания / А.А. Дишкован [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://infourok.ru/struktura-funkcii-i-suschnostnie-harakteristiki-patrioticheskogo-vospitaniya-2439213.html

4. Патриотизм как фактор развития российской государственности / Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова, Ассамблея народов России, Научно-исследовательский центр проблем национальной безопасности, Московский дом национальностей; под общ. ред. И.В. Бочарникова. – М.: Московский дом национальностей, 2015. – 368 с.

5. Сиволобова Н.А. Содержание и технологии патриотического воспитания студентов вуза / Н.А. Сиволобова, О.С. Погребная, В.М. Соина // МНКО. – 2018. – №6 (73) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/soderzhanie-i-tehnologii-patrioticheskogo-vospitaniya-studentov-vuza

СОЦИАЛЬНЫЕ ПРОЦЕССЫ В КОНТЕКСТЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Архипова Алина Андреевна
студентка
Гасникова Светлана Юрьевна
канд. культурологии, доцент

ФГБОУ ВО «Нижневартовский государственный университет»
г. Нижневартовск, ХМАО – Югра

РЕАЛИЗАЦИЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРОГРАММ КАК ОСНОВНОЙ ФАКТОР ВЛИЯНИЯ НА СОЦИАЛЬНУЮ ПОЛИТИКУ В ХМАО–ЮГРЕ

Аннотация*: из-за значительных различий в демографических, экономических, природных и других условиях исключительно важное значение имеет локализация федеральной социальной политики на уровне региона и её гармонизация с региональной социальной политикой. Методы обработки и анализа данных были произведены через ранжирование. Были использованы статистический метод и табличный метод. В результате исследования было выявлено, что в Ханты-Мансийском автономном округе – Югра выбран правильный курс развития социальной сферы региона, выполняется обеспечение комплекса обеспечивающих систем механизма региональной социальной политики, а также контроль в целях предоставления доступности социальных благ для жителей на высококачественном уровне.*

Ключевые слова*: региональная социальная политика, оценка эффективности региональных государственных программ ХМАО – Югры, прогноз социально-экономического развития.*

Региональная социальная политика направлена на обеспечение условий для повышения благосостояния населения, которое проживает на определенной территории, а также для воспроизводства социальных гарантий в части формирования экономических стимулов в целях участия их в общественном производстве на данной территории.

Большинство вопросов по развитию культуры, здравоохранения и образования решаются на уровне органов государственной власти субъектов Российской Федерации, а также органов местного самоуправления. В регионах определяется прожиточный минимум, который исходит из среднедушевого дохода населения, по его показателям определяется степень обеспеченности граждан. Группам малообеспеченных людей должна быть оказана адресная социальная помощь, ее материальную часть индексируют с учетом инфляционных процессов [4].

Региональная социальная политика представляет собой деятельность по интеграции усилий разных субъектов социальной политики в целях решения вопросов социального благополучия населения. Разработка политики региона взаимодействия субъектов предполагает включение их в деятельность по социальному обеспечению регионов на этапе целеполагания, разработке мер по достижению целей, степени участия и

ответственность за результаты, согласования интересов, а также обеспечения гарантий безопасности участников и т.д. [8, с. 135].

Важно отметить, что региональная социальная политика реализуется с помощью механизма государственных программ социального обеспечения и систем социальных услуг. Механизм реализации состоит из целого комплекса обеспечивающих систем, таких как: информационное обеспечение, финансовое, правовое, нормативное, институциональное и др.

Улучшение социальной политики ХМАО – Югры направлено на долгосрочное социально-экономическое развитие, которое определяется с помощью следующих факторов: интенсивностью повышения качества человеческого капитала, демократическим развитием, эффективной реализацией природно-ресурсного потенциала, степенью диверсификации структуры экономики региона, развитием инфраструктуры, внедрение инноваций, а также эффективность развития институтов, которые поддерживают предпринимательскую и инвестиционную активность [5, с. 68].

Ханты-Мансийский автономный округ – Югра является одним из самых обеспеченных регионов Российской Федерации за счет богатых природных ископаемых. В данном регионе доходы населения одни из самых высоких в стране. Автономный округ находится в группе лидирующих субъектов Российской Федерации, в итоговом рейтинге регионов за 2022 год Югра заняла 5 место с итоговым баллом 64,081 [6]. В настоящее время в Ханты-Мансийском автономном округе – Югра действуют следующие региональные государственные программы, которые нацелены на улучшение благосостояния и жизнедеятельности населения региона: современное здравоохранение, развитие образования, социальное и демографическое развитие, культурное пространство, развитие физической культуры и спорта, поддержка занятости населения и др. [1].

Разработка, реализация и оценка эффективности региональных государственных программ ХМАО – Югры осуществляется на основании принятых Правительством округа постановлений: «О порядке разработки и реализации государственных программ Ханты-Мансийского автономного округа – Югры» от 05.08.2021 №289-п, «О методике оценки эффективности реализации государственных программ Ханты-Мансийского автономного округа – Югры» от 08.05.2014 №246-рп, «О перечне государственных программ Ханты-Мансийского автономного округа – Югры» от 05.10.2018 года №516-рп [7].

Правительством ХМАО – Югры было принято Распоряжение «О Стратегии социально-экономического развития Ханты-Мансийского автономного округа – Югры до 2036 года с целевыми ориентирами до 2050 года» от 03.11.2022 года №679-рп. В нем были обозначены основные приоритетные направления по развитию региона в социальной сфере, такие как: обеспечение жителей жильем, поддержка НКО, демографическое развитие, формирование условий для отдельных категорий граждан и т.п. [3].

Исходя из данных направлений, рассмотрим некоторые региональные программы в социальной сфере. Программа под названием «Жилищно-коммунальный комплекс и городская среда» нацелена на повышение качества и надежности предоставления жилищно-коммунальных услуг населению автономного округа, а также на формирование комфортной городской среды и обеспечение населения качественной питьевой водой. Данная программа содержит 9 подпрограмм и действует с 2022–2025 гг. и на период до 2030 г. Целевые показатели данной программы полностью достигли плановых результатов за 2022 год.

Региональная государственная программа под названием «Социальное и демографическое развитие» нацелена на повышение уровня обеспеченности инвалидов реабилитационными и абилитационными услугами, а также уровня профессионального развития их занятости и создание условий для устойчивого естественного роста численности населения округа, повышение качества жизни жителей Югры. Содержит 5 подпрограмм и реализуется с 2022–2025 гг. и на период до 2030 г. У данной программы целевые показатели полностью достигли плановых результатов за 2022 год.

Программа под названием «Развитие жилищной сферы» нацелена на создание условий для развития жилищного строительства и обеспечения населения доступным жильем. Данная программа содержит 3 подпрограммы и реализуется с 2022–2025 гг. и на период до 2030 г. Большинство целевых показателей программы показали, что за 2022 год план по достижению результатов перевыполнен.

Региональная программа «Развитие гражданского общества» направлена на создание условий для развития гражданского общества и реализации гражданских инициатив, а также возможностей для самореализации и развития талантов молодёжи, формирование культуры открытости в системе государственного управления, установление взаимовыгодного сотрудничества, продвижение автономного округа на межрегиональном и международном уровнях. Программа содержит 5 подпрограмм и реализуется с 2022–2025 гг. и на период до 2030 г. Большинство целевых показателей программы показали, что за 2022 год план по достижению результатов перевыполнен [9].

Средства финансирования в 2022 году направленные на реализацию региональных программ Ханты-Мансийского автономного округа – Югры в объемах, которые отражены на рисунке 1.

Рис. 1. Объем израсходованных средств финансирования в 2022 году, млрд руб. [9]

На рисунке 1 наглядно продемонстрировано, что основной объем средств, которые были выделены на социальную сферу, приходится на развитие современного здравоохранения (131 268 млрд руб.), далее на развитие образования (87 031 млрд руб.) и наконец, социальное и демографическое развитие (46 617 млрд руб.) [9]. Объем средств финансирования соответствует приоритетным направлениям развития социальной сферы в регионе.

Оценить эффективность социальной политики, которая реализуется на региональном уровне в ХМАО – Югра возможно с помощью следующих показателей:

– социально-экономические показатели;

– демографические показатели.

Для проведения анализа показатели эффективности реализации социальной политики в ХМАО – Югра за 2020–2022 гг. представлены в таблице 1.

Анализируя данные, можно отметить, что за рассматриваемый период уровень безработицы в 2020 г. вырос на 0,9%, это связано с последствиями пандемии. Однако в 2021 году уровень безработицы снизился до 2,1%. Это говорит о положительной динамике в сфере занятости населения. Уровень малоимущего населения ХМАО – Югры имеет тенденцию к снижению с 2019 по 2021 г. показатель уменьшился на 0,7% и составил 8,2%. Эта тенденция свидетельствует о том, что государственные структуры обеспечивают политику, направленную на повышение качества жизни населения и создание благоприятных условий.

В ходе данного анализа эффективности проводимой в регионе социальной политики получены следующие результаты: разрыв между средней заработной платы и ее минимальным значением постепенно сокращается, что, следовательно, ведет к снижению уровня социальной напряженности в регионе, также идет снижение уровня безработицы. Это сокращает финансовое бремя на бюджет региона, оптимизирует объем выплат разных пособий и увеличивает сумму бюджетных поступлений. Прирост населения за 2019–2021 гг. уменьшается, происходит увеличение миграции населения из региона.

Для успешной реализации социальных государственных программ необходимо чтобы общество устойчиво и стабильно развивалось в социально-экономическом направлении. В связи с этим 8 октября 2021 г. Правительством ХМАО – Югры было принято распоряжение «О прогнозе социально-экономического развития Ханты-Мансийского автономного округа – Югры на 2022 год и на плановый период 2023 и 2024 годов» [2].

В таблице 2 приведены отдельные показатели социально-экономического прогноза по округу, которые влияют на успешность социальных программ.

Таблица 1

Динамика показателей эффективности реализации социальной политики в ХМАО – Югра за 2020–2021 гг. [10]

Показатель	Формула расчета	2019	2020	2021
Социально-экономические показатели				
Удельный вес малоимущего населения	Малоимущее население / Общее население региона*100	8,9	8,4	8,2
Соотношение средней и минимальной заработной платы	Средняя заработная плата / Минимальная заработная плата	6,6	6,5	6,7
Соотношение среднего размера пенсии и средней работной платы	Средний размер пенсии / Средняя заработная плата	0,3	0,3	0,3
Уровень безработицы	Численность безработных/Численность рабочей силы*100	2,2	3,1	2,1
Демографические показатели				
Показатель старения населения региона	Численность населения пенсионного возраста/Общая численность региона	0,15	0,16	0,15
Коэффициент естественного прироста/убыли населения	(Численность рожденных – Численность умерших) / Общая численность населения региона*1000	6,4	4,7	3,1
Уровень миграции населения	(Прибывшее население – Выбывшее население) / Средняя численность населения региона*1000	1,4	31,2	55,1

Таблица 2

Основные показатели прогноза социально-экономического развития ХМАО – Югры на 2022 год и на плановый период 2023 и 2024 гг. [10]

Показатели	Единица измерения	Отчет 2020	Оценка 2021	Прогноз		
				2022	2023	2024
Численность населения (среднегодовая)	тыс. чел.	1681,17	1688,99	1698,90	1706,65	1715,90
Ожидаемая продолжительность жизни при рождении	число лет	72,90	73,64	74,17	74,70	75,31
Ввод в действие жилых домов	тыс. кв. м	993,28	878,00	868,00	950,00	1013,00
Инвестиции в основной капитал	млрд руб.	1034,85	1022,42	1046,64	1088,23	1118,76
Реальные денежные доходы населения	процент г/г	99,30	102,65	102,58	102,47	102,23
Прожиточный минимум в среднем на душу населения (в среднем за год)	руб./мес.	15952,0	16281,0	16932,0	17609,0	18313,0
Среднегодовая численность занятых в экономике	тыс. чел	1066,13	1073,59	1080,03	1083,27	1087,60
Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата одного работника	руб./мес.	79821,53	84697,35	89894,11	95397,07	101187,29
Уровень зарегистрированной безработицы	процент	3,01	0,70	0,65	0,60	0,56

Как видно из таблицы среднегодовая численность занятых в экономике, по прогнозам, составит 1087,60 тыс. человек против 1066,13 тыс. в 2020 году. Уровень зарегистрированной безработицы в 2020 г. был на уровне 3,1%, однако в 2021 году он составил уже 0,70. Уровень безработицы к 2024 году планируется снизить на 0,14% по сравнению с 2021 годом. Вклад инвестиций в основной капитал увеличится с 1034,85 млрд руб., достигнутых по итогам 2020 года, до 1118,76 млрд рублей к 2024 году. Рост средней зарплаты одного работника по региону к 2024 году по отношению к 2020 должен составить 101187,29 тыс. руб., реальные денежные доходы населения – 102,23%.

Таким образом, важнейшими инструментами реализации региональной социальной политики являются реализуемые государственные программы развития отдельных отраслей социальной сферы, которые направлены на развитие здравоохранения, культуры, образования и других составных элементов регионального социального комплекса. Меры социальной политики региона должны быть направлены на решение конкретных социальных проблем с помощью экономических инструментов, что является более эффективным. В Ханты-Мансийском автономном округе – Югра выбран правильный курс развития социальной сферы региона, выполняется обеспечение комплекса обеспечивающих систем механизма региональной социальной политики, а также контроль в целях предоставления доступности социальных благ для жителей на высококачественном уровне. Благодаря этому округ на сегодняшний день является одним из социально благополучным районом для проживания граждан.

Список литературы

1. Распоряжение Правительства Ханты-Мансийского автономного округа – Югры «О перечне государственных программ ханты-мансийского автономного округа – Югры» от 05.10.2018 №516-рп. Официальный сайт Правительства Ханты-Мансийского автономного округа – Югры [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://depeconom.admhmao.ru/dokumenty/hmao/3618257/ (дата обращения: 29.01.2023).

2. Распоряжение Правительства Ханты-Мансийского автономного округа – Югры «О прогнозе социально-экономического развития Ханты-Мансийского автономного округа – Югры на 2022 год и на плановый период 2023 и 2024 годов» от 08.10.2021 №563-рп. Официальный сайт Правительства Ханты-Мансийского автономного округа – Югры [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://clck.ru/33Ry7G (дата обращения: 30.02.2023).

3. Распоряжение Правительства Ханты-Мансийского автономного округа – Югры «О Стратегии социально-экономического развития Ханты-Мансийского автономного округа – Югры до 2036 года с целевыми ориентирами до 2050 года» от 03.11.2022 №679-рп. Официальный сайт Правительства Ханты-Мансийского автономного округа – Югры [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://clck.ru/33aPi4 (дата обращения: 19.02.2023).

4. Вертакова Ю.В. Содержание и ключевые особенности региональной политики в социальной сфере / Ю.В. Вертакова, Н.И. Лаврикова // Теория и практика сервиса: экономика, социальная сфера, технологии. – 2016. – №2 (28). – С. 15–22.

5. Гасникова С.Ю. Реализация социальной политики в Ханты-Мансийском автономном округе – Югра / С.Ю. Гасникова // Государственное и муниципальное управление в XXI веке: теория, методология, практика: сборник материалов XXVII Международной научно-практической конференции (Новосибирск, 27 января 2017 года). – Новосибирск: Центр развития научного сотрудничества, 2017. – С. 63–69.

6. Итоговый рейтинг регионов Российской Федерации – 2022 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://riarating.ru/regions/20221226/630235161.html (дата обращения: 29.01.2023).

7. Нормативная правовая база программно-целевого планирования. Официальный сайт Правительства Ханты-Мансийского автономного округа – Югры [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://clck.ru/33Rxrd (дата обращения: 01.02.2023).

8. Омаров М.О. Основные подходы к разработке региональной социальной политики взаимодействия субъектов социальной политики / М.О. Омаров, Л.М. Алжанбекова // Технологии социальной работы в различных сферах жизнедеятельности: материалы Международной научно-практической конференции (Махачкала, 25 апреля 2019 года). – Махачкала: Апробация, 2019. – С. 135–139.

9. Портал государственных программ Югры [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://gp-portal.admhmao.ru (дата обращения: 02.02.2023).

10. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://rosstat.gov.ru/folder/13397 (дата обращения 01.02.2023).

Большакова Анастасия Сергеевна
студентка
ФГБОУ ВО «Тульский государственный
педагогический университет им. Л.Н. Толстого»
г. Тула, Тульская область

DOI 10.31483/r-106693

ЭТИКА ВИДИМОСТИ В КОНТЕКСТЕ ПОСТПАНОПТИЧЕСКОГО ОБЩЕСТВА З. БАУМАНА

***Аннотация**: в статье рассматривается ситуация видимости субъектов (наблюдения за ними) в цифровом обществе, которое в терминах Зигмунта Баумана стоит описывать как постпаноптическое. Паноптизм утратил свою популярность в эру цифровой гегемонии, постпаноптическое наблюдение стало экстерриториальным, распространившись тем самым далеко за пределы социальных институтов и расширив горизонты возможностей форм подавления и контроля. Наблюдение затрагивает уже не субъектов непосредственно, а их данные, цифровые следы, а так как в условиях цифровизации виртуальная саморепрезентация – доминирующий способ легитимации Я через других, идентичность полностью из длительной, «субъективной» субстанции превращается в объект. Постпаноптическая слежка за «объективированными» индивидами вскрывает парадоксы видимости и поднимает ряд острых этических проблем (об отсутствии конфиденциальности, о необходимости мест ускользания от «замерзания» в виртуальности (альтернативном Интернете без цифровой незащищенности, без наблюдения), о стигматизации общества «баноптическими» способами идентификации), тем самым выявляя необходимость этики видимости как регулятора условий массовой слежки, существование которой в современных условиях ставится под вопрос.*

***Ключевые слова**: видимость, наблюдение, наблюдение за (мета)данными, власть, постпаноптикум, постпаноптическое общество, баноптикум, цифровой след, конфиденциальность.*

Массы никогда не восстают сами по себе
и никогда не восстают только потому,
что они угнетены. Больше того, они даже
не сознают, что угнетены, пока им
не дали возможности сравнивать [15]
Джордж Оруэлл

Без стабильного общества
немыслима цивилизация.
А стабильное общество немыслимо
без стабильного члена общества [21]
Олдос Хаксли

Видимость как невозможность скрыться от постороннего восприятия (быть не-наблюдаемым) в начале XX века под напором непрерывного потока персональных данных, продиктованного требованиями правительства, претерпела значительные изменения, и в XXI веке эти метаморфозы были возведены в абсолют. И хотя постоянное наблюдение как рычаг давления власти на общество существует с античных времен (еще Аристотель в «Политике», описывая тиранию, отмечал: «Нужно, чтобы все люди, пребывающие в городе, постоянно были на виду и проводили свое время перед дверьми своих домов: тогда им очень трудно будет скрывать то, чем они занимаются; да и, находясь постоянно на положении рабов, они привыкнут быть смирными… Еще нужно стараться устроить дело так, чтобы не оставалось тайной ничто из того, о чем говорит или чем занимается каждый из подданных, держать соглядатаев…; опасаясь таких людей, подданные отвыкают свободно обмениваться мыслями, а если они и станут говорить свободно, то скрыть свои речи им труднее [3]»), только в условиях цифровизации оно стало безликим, незаметным, но «вшитым» в культурное бессознательное, всепроникающим и неизбежным.

Не зря в XX веке в философской парадигме закрепились и получили широкое распространение понятия, идеи и концепции, объединенные общим семантическим полем («видимость», «взгляд», «визуальное восприятие», «зрение», «глаз», «око» и т. д.). Примерами могут служить следующие понятия: «машина зрения» Поля Вирильо [9], метафора глаза, представленная Жоржем Батаем и раскрытая Роланом Бартом [4; 5], взгляд Другого у Жана-Поля Сартра и оппозиция «видеть другого – быть увиденным другим [16]», концепция обратимости зрения Мориса Мерло-Понти [13], «взгляд портрета» Жака Лакана [12], идеологическое «оглядывание» Луи Альтюссера [1], живопись как пересечение мира и взгляда у Фуко [19], «оптика государства» Джеймса Скотта [17].

В ситуации постмодерна появилось также больше метафор абсолютной прозрачности общества, опосредованных: распространением и переосмыслением Мишелем Фуко концепции паноптикума Бентама; раскрытием Эдвардом Сноуденом факта «массовой слежки», приведшим к обострению вопроса о допустимости/недопустимости глобального негласного наблюдения; появлением идеи «прозрачного общества» Джанни Ваттимо, характеризующегося ослабленным («дебольным») мышлением, тотальной дереализацией, фабулизацией мира («Возможно, в мире масс-медиа осуществляется «пророчество» Ницше: реальный мир в итоге превращается в сказку [8]), искаженным переусвоением истории, утратой референтности, фрагментаризацией традиций [8]. Утопия

самопрозрачности социума, (которая должна была подразумевать прозрачность социальных, личных связей на пути построения общества «просвещенного», осознающего себя) обернулась антиутопией, крахом. На сегодняшний день необратимая цифровизация мира все четче иллюстрирует процесс, при котором обыденное общение в сети Интернет становится беспрецедентным средством сделать людей и группы населения видимыми для корпораций, государственных учреждений, властных структур. Беря во внимание тот факт, что видимость эта односторонняя (видимость прозрачности существует, но власть остается невидимой (о чем неоднократно упоминал Фуко [20]), используя изощренные цифровые технологии и являясь законом для самой себя), наблюдение незаметно становится и самонаблюдением, запуская механизмы апотропии (Ж. Бодрийяр [6]) и «войны всех против всех». Важно не кто наблюдает, а кто наблюдаем и что наблюдаемо, и прежде постановки вопроса «существует ли в современном обществе этика видимости?», на наш взгляд, необходимо разобраться, в каких терминах это современное общество стоит характеризовать.

Жизненный мир (мир конкретности, данности, непосредственной человеческой жизнедеятельности по Э. Гуссерлю [10]) в связи с диктатом норм и ценностей, казалось бы, должен рационализироваться, так как человеку необходимо выступать в качестве репрезентанта рациональных критериев. Однако, современный тип мышления из рационального, претендующего на постоянный поиск истины, превращается в фотографический, шаблонный тип, знаменующий конец прорыва разума. В связи с этим, реализация теории всеобщей рациональности Юргена Хабермаса и Карла-Отто Апеля, постулирующая автономию всех участников разумного дискурса, в «хаотичную», «потерянную» эпоху цифровизации ставится под вопрос. Согласно мнению Хабермаса, не может существовать дискурса такого порядка, который мог бы устанавливать правила для поддискурса (дискурса подчиненного), иными словами – не бывает метадискурса, каждый дискурс саморегулируем, незамкнут, и его масштабы проявлены историей [34]. Апель же утверждает, что метадискурсы возможны, и придает им трансценденталистский окрас [26]. Ваттимо называет постсовременное общество (постмодерн ученый рассматривал как «позднюю современность») обществом всеобщей коммуникации [8], которое, будучи прозрачным только в кавычках, сложно и хаотично, и манифестирует радикальный разрыв с бытием (с данностью, конкретностью), а следовательно (по нашему мнению), и с всеобщей рациональностью. Разрыв современного общества с данностью (с реальным миром) объясняется также и господством идеологии. Согласно мнению Л. Альтюссера, идеология онтологически тотальна, и любое сопротивление ей бессмысленно и невозможно (смысл идеологической стратегии – искажение реальности), при помощи идеологических конструктов (одним из которых и является наблюдение) продуцируется искусственная реальность, новая данность, которую индивиды не подвергают рефлексии, критическому осмыслению [1], и, возможно, такой процесс следует называть навязанной рациональностью.

Тем не менее, любая реальность, даже искусственно созданная, подвергается различным субъективным интерпретациям (хоть и в рамках дозволенного идеологией интерпретирования). Иллюзорно-транспарентное

общество, таким образом, как бы «взрывается» вовне (эксплозия) множеством локальных рациональностей, что ближе уже не к концепции Хабермаса, а к идее атомизированного общества, в котором индивиды, как описывал Андре Горц «сосуществуют» как «хаотичные частицы», взаимодействуя только в результате случая [14]. Горц рассматривал процесс атомизации на примере общества потребления (социум симулякров, в котором процесс саморепрезентации и самореализации субъекта возможен только через приобретение и наделение значением продуктов потребления [6]).

На наш взгляд, и общество потребления Бодрийяра, и общество всеобщей коммуникации, черты которых прочно укоренились в современной действительности, можно объединить одним термином – постпаноптическое общество (понятие «постпаноптикум» было предложено Зигмунтом Бауманом [29]). Паноптические институты в обществе потребления, в котором индивидам внушают непременную необходимость удовлетворения требований социальной идентичности (их этому «обучают»), были обречены – они не подходят для обучения потребителей. Бауман по этому поводу пишет: «Потребитель не должен твердо что-либо принимать, ничто не должно требовать вечного обязательства, никакие потребности никогда не должны рассматриваться как полностью удовлетворенные, никакие желания не должны рассматриваться как высшие [30]». Своеобразная «дрессировка», свойственная паноптическим системам, противоречит потребительским целям, и, согласно Бауману, губительна для общества, фундаментом которого выступает желание и выбор. Тем не менее, непрерывное наблюдение и самонаблюдение, неизбежный и строгий контроль, связанный с социальными сетями (и цифровыми технологиями в целом), лишь видоизменил паноптикум: теперь само общество в целом, а не отдельные институты, стоит обозначать данной метафорой, поэтому наиболее уместно называть это (цифровым) пост-паноптикумом.

Постпаноптическое наблюдение, по нашему мнению, и формирует тот самый метадискурс, который по своей сути есть скорее анти-дискурс, немой, но устанавливающий пределы коммуникации, дозволяющий или разрешающий говорить о чем-либо, строго контролирующий практически оруэлловские «мыслепреступления», прореживая установленный в обществе понятийный аппарат. То, что люди пишут в социальных сетях, как обмениваются изображениями, как создают свой образ-для-других, своих «цифровых двойников» (свое виртуальное Я), тщательно контролируется. Образ Я в постпаноптическом обществе во многом генерируется властью (в терминах Л. Альтюссера – интерпеллируется), цифровизация сливает воедино все – пространство, время, субъектность (можно физически находиться в одном месте, а виртуально быть в совершенно разных измерениях, взаимодействовать с разными людьми от разных виртуальных Я); цифровые феномены, будучи по своей сути чистой абстракцией, теперь определяют жизнь субъекта (в пример можно привести электронные повестки, лишающие индивидов права парресии, или явление дипфейка, созданного нейросетями, деперсонализирующее человека). Такие «распыление» Я, хаотичность (Дебора Луптон называет подобные явления «метафорами текучести» (liquid metaphors) [35], а Бауман всю современность (contemporary modernity) описывает как «текучую» (liquid modernity) [29]), так или иначе связаны с управлением, и, соответственно, с этикой.

Этикой видимости можно обозначить этику, в поле зрения которой – рассмотрение следующих вопросов: что такое постпаноптическое наблюдение? Существует ли в постпаноптическом обществе конфиденциальность? В каких отношениях находятся «желание субъекта» и «цифровая уязвимость (незащищенность)»? Возможно ли виртуальное существование без односторонней слежки? Появятся ли альтернативные варианты ограничения наблюдения, кроме полного избегания цифрового мира (которое, впрочем, видится почти невозможным в описанном выше обществе)?

Во многом некоторые из данных вопросов (контекстуально или напрямую) поднимаются в работе Зигмунта Баумана «Текучая современность». Осмысление самого феномена паноптикума – тема, которая рефреном проходит через все исследования философа, о нем он пишет, как о ключе к понимаю границ между свободой и несвободой [28], причем оба этих явления стоит рассматривать скорее как социальные отношения, нежели как архетипические образы. В паноптическом обществе «…свобода одних превращает зависимое положение других в необходимость и выгоду; при этом несвобода одних делает возможной свободу других [28]». Выше мы уже отметили, что, по мнению Баумана, который всячески исследовал понятие консьюмеризма, в обществе потребления паноптические институты утрачивают популярность, тем не менее, стоит сказать, что в цифровом мире желаний (при цифровом управлении, цифровой экономике) они просто перешли в иную плоскость. Товарная сменяемость в условиях цифровизации, виртуальности форсирована, и потребители, являя собой ложное сознание, часть системы, существуют в шизофренической ситуации функционирования «социальной машины лицеобразования» (Ж. Делез, Ф. Гваттари [11]). Контроль за такими «деиндивидуализированными» индивидами, объектами манипуляций, осуществлять проще, так как «лицо» (в цифровом мире – пользователь) действует шаблонно и предсказуемо, по внедренной программе. Так, если вести речь о потреблении, работает таргетированная реклама – в зависимости от предпочтений потребителя (что накладывается на принцип базовой локализации паноптикума) ему навязываются все новые и новые товары. Система шизофренической субъективности, описанная Ж. Делезом, в эру цифрового прогресса только закрепляет механизмы работы паноптикума, лишний раз подчеркивая, что теперь паноптические системы реализуют властные полномочия экстерриториально, в отрыве от не-виртуального пространства (являя собой постпаноптикум).

Развитие постпаноптических механизмов, таким образом, связано с ростом цифровой мобильности (движение становится мгновением), время и пространство элиминируются, надзор осуществляться в вечном «сейчас», а надзиратели находятся в полной недоступности. Бауман при этом постулирует следующее: «Податливость наблюдаемых достигается посредством заманивания и обольщения, а не принуждения – и выступает как осуществление свободной воли, а не как проявление внешней силы [29]». Иными словами, современная власть – это власть текучая и беглая, вся пенитенциарная политика фундируется слежкой, и то самое «заманивание» растворяется в череде изощренных цифровых манипуляций, заметить которые невозможно. Так же Бауман указывает на значение социальной дезинтеграции в вопросе достижения контроля, отмечая, что

главные средства новой техники власти – разъединение, разобщение масс [29]. Политика дезинтеграции делает людей еще более «видимыми», она побуждает их к попыткам вернуться к прежней рациональности, не опосредованной идеологией, и тем самым производит своеобразные «линзы» (метафорически), через которые видны все те «отделившиеся». В постпаноптическом обществе управление массами заменилось на подавление дроблением: разобщенных людей проще стигматизировать, их проще сдерживать, и они, сами того не подозревая, становятся элементами продуманной политики. Однако, следует упомянуть, что в ситуации цифровизации власть распространяется далеко за пределы политики, ведь последняя все еще имеет привязку к территории, тогда как власть – нет.

Нельзя не акцентировать внимание на тот факт, что в постпаноптическом обществе наблюдение осуществляется не непосредственно за индивидами, а за их цифровыми данными, цифровыми следами, цифровыми фантомами (другими словами, оно сигнализирует о видимости, но за рамки только лишь визуального выходит). В зарубежной литературе, посвященной проблемам цифровой этики [22–24; 33; 37], вместо термина surveillance (наблюдение) все чаще употребляется термин, введенный Роджером Кларком – dataveillance (наблюдение за данными), или meta-dataveillance (наблюдение за метаданными) [33]. Антрополог Джеймс Скотт в работе «Благими намерениями государства. Почему и как проваливались проекты улучшения условий человеческой жизни», рассматривая концепцию «оптики государства, утверждает, что носителем таких данных является не конкретный субъект, человек – а архивы [17], что еще раз подчеркивает «надвизуальность» наблюдения (его опосредованность виртуальными следами и иерархиями этих следов). Тотальность и многогранность постпаноптического наблюдения за данными объясняется во многом сотрудничеством власти с компаниями Интернет-провайдеров, сотовой связи и, в целом, с любыми корпорациями, имеющими отношение к цифровым персональным данным. Многими исследованиями подтверждается [25; 38], что данные организации, работая по программе CRM-систем, полностью стирающих конфиденциальность, сотрудничают с органами государственной безопасности и государственной разведки. Кроме прочего, собирать данные о субъекте можно и через кредитные карты, всевозможные карты лояльностей, так часто предлагаемые потребителям в магазинах (Бауман называет их «панцирями», так как люди постоянно носят их с собой, человечество «срослось» со всевозможными средствами идентификации [29]). В данном контексте уместно упомянуть понятие banopticon (от слова «ban» – запрет; так как слово «бан» ассимилировалось в русском языке в значении «блокировка», нам кажется наиболее целесообразным перевести термин как «баноптикум»), введенное в научный оборот социологом Дидье Биго. Д. Биго описывает это явление как ситуацию, когда «наблюдение используется в качестве дисциплинарного инструмента посредством создания профилей людей и использования баз данных для определения того, следует ли предоставлять человеку право на свободное передвижение или нет [31]».

Баноптикум, иначе говоря, автоматически «исключает» некоторых людей из общественной жизни как потенциальных террористов, беженцев, как тех, кто по словам Д. Лайона, «застрял в императиве мобильности [36]». Человек в постпаноптическом обществе, таким образом,

ежедневно носит с собой «карманные баноптикумы» (телефоны с коммерческой прослушкой от IT-компаний, карты, фиксирующие данные о финансовых операциях и т. д.), являющиеся дискриминационным объектом цифрового наблюдения и размывающие границу между заботой о благосостоянии/защищенности социума и борьбой с преступностью. В феномене «баноптикума» и расширении форм мониторинга, в результате, воплощаются сюрреалистические образы тоталитарного контроля из миров Олдоса Хаксли (происходит геополитический отбор «нормального» населения, низшим слоями место только «в резервациях» [21]) и Джорджа Оруэлла (невозможно сохранить сознание от манипуляции [15]). Оппозиции доверие/подозрительность, конфиденциальность/отсутствие частной жизни становятся неотъемлемыми спутниками существования в цифровом мире, и острее выявляют этические проблемы современного общества (наблюдение как инструмент управления видимостью балансирует на грани заботы и контроля, управление видимостью всегда не завершено (оно всегда открыто, как этическая дилемма) – субъекты взаимодействуют на поле видимости и внутри него, и процесс этот относительный, управляемость определяется контекстом, реалиями повседневности, «здесь и сейчас»).

Дидье Биго полагает, что службы безопасности «отслеживают все, что движется [31]», и в ситуации, когда развитие (и рост популярности) социальных сетей протекает в геометрической прогрессии, это действительно так: отслеживаются сообщения, посты, твиты, и в этом еще одно подтверждение перехода от паноптических систем наблюдения к постпаноптическим. Взаимодействия наблюдателя и наблюдаемого как такового больше нет, наблюдатель ускользает, зато наблюдаемый (не осознавая, что он им является), работая со своими учетными записями, становится только более открытым, доступным для надзора. Открытость, вероятно, не самое подходящее слово, ведь большинство интернет-пользователей по всему миру демонстрируют чуть ли не эксгибиционистское стремление постоянно делиться событиями собственной приватной жизни. Стирание границ между «публичным» (как особым уровнем социальной открытости) и «приватным» описывала еще Ханна Арендт [2], сфера публичности – сфера деятельности Другого, подтверждающего наличность субъекта в бытии, заставляющего субъекта существовать, объективирующего его. Приватное же напротив – сфера субъективности («Приватный характер приватного лежит в отсутствии других; в том, что касается этих других, приватный человек не выступает в явленностъ, словно как если бы его вообще не было. Все, что он делает или упускает, остается лишено значения, не имеет последствий, и что его задевает, не касается больше никого [2]»), и в цифровом обществе оно вытесняется отказом от «легитимации Я через не-Я». Как наблюдатели ускользают от видимости, так, так и у наблюдаемых ускользает ощущение, что за ними наблюдают в момент их «фиксации» в бытии. Случаев тотального нарушения конфиденциальности пользователей все больше, «как показывает опыт функционирования социальных сетей, только в 2021 г. СМИ сообщали об утечках данных сотен миллионов пользователей Facebook, выставленных на продажу на черном рынке [7]». Социальные сети, «обнажая» субъекта, делают его доступным не только для служб безопасности, но и для других субъектов, тем самым открывая другую грань проблемы контроля и (само)наблюдения. Эта

грань отодвигает на задний план проблему видимости и наблюдаемости субъекта со стороны властных структур (но отодвигает именно для него же самого) и приближает проблему желания контролировать потоки информации о себе в Интернете. При этом нельзя не отметить, что этот контроль никак не влияет на то, что зарубежные исследователи называют «добровольным саморазоблачением» (willing self-exposure [32]) – то самое стремление пользователей к регулярному обновлению данных о себе в социальных сетях, добровольное желание стать виртуально-уязвимым, что не только делает их прозрачными для наблюдения, но и порождает предвзятые способы репрезентации субъектов, создает парадоксы видимости и парадоксы конфиденциальности (люди с одной стороны раскрывают очень личные данные о себе в блогах, публичных форумах, с другой – беспокоятся о росте технологий наблюдения [27]).

Кроме прочего, в цифровом мире постоянного производства идентичностей, (служащих точкой опоры для наблюдения, а следственно, и управления людьми) само понятие идентичность теряет свои основные характеристики. Это больше не интроекция элементов эмоциональной связи с другими в собственное «Я» во фрейдистском лабиринте влечений; не фроммовская экзистенциальная потребность; не феноменологическая форма обнаружения инаковости мира в результате синтетической работы сознания; иными словами, идентичность больше не является субъективностью, длительностью. Идентичность в условиях цифровизации – объект, а значит им можно манипулировать, его можно проверять, контролировать; личность теперь стабильна и легко поддается идентификации (феномен баноптизма это иллюстрирует). И, хотелось бы обратить внимание, что несмотря на то, что эмансипирующий опыт – это, как правило, опыт эстетический (Дж. Ваттимо полагал, что на протяжении современности фундаментальные характеристики экзистенции раскрываются в искусстве [8]), вернуть (ощутить?) «прошлую», длительную идентичность в опыте искусства в цифровом обществе едва ли возможно. Искусство в современном мире – производство глобализированных образов и воспроизводство мифологических структур, генерируемых медиакультурой, это, таким образом, «искусство без трансгрессии (Джон Райхман) [18]». Если само искусство не трансгрессивно, каким способом современный субъект может переживать свою экзистенцию?

И в заключение, хочется отметить, что хотя этика в современном обществе, если и не достигла порога универсальности, то близка к этому (она охватывает любую дисциплину), вопрос, существует ли этика видимости (этические нормы, призванные регулировать массовую слежку, сделать процесс потери конфиденциальности обратимым), и может ли вообще существовать в постпаноптическом обществе, когда (вероятно, добровольная) цифровая уязвимость является нормой, остается открытым.

Список литературы

1. Альтюссер Л. Идеология и идеологические аппараты государства (заметки для исследования) / Л. Альтюссер // Неприкосновенный запас. – 2011. – №3 (77). – С. 159–170.

2. Арендт Х. Разговор с Гюнтером Гаусом / Х. Арендт // Социологическое обозрение. – 2013. – Т. 12. №1. – С. 12.

3. Аристотель. Политика. Ч. IX // пер. с древнегр. С.А. Жебелева, М.Л. Гаспарова. – М.: АСТ, 2012. – С. 49.

4. Барт Р. Метафора глаза / Р. Барт // Танатография эроса. – СПб.: Мифрил, 1994. – С. 97–106.

5. Батай Ж. История глаза / Ж. Батай; пер. на русск. М. Климова, В. Кондратович. – СПб.: Гуманитарная Академия, 2000. – 122 с.

6. Бодрийяр Ж. Симулякры и симуляция / Ж. Бодрийяр; пер. А. Качалова. – М.: Рипол-классик, 2015. – 240 с.

7. Ваторопин А.С. Метавселенная: перспективы создания и социальные последствия / А.С. Ваторопин, С.А. Ваторопин, И.И. Тепляков [и др.] // Теория и практика общественного развития. – 2022. – №4 (170) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cyber-leninka.ru/article/n/metavselennaya-perspektivy-sozdaniya-i-sotsialnye-posledstviya (дата обращения: 16.04.2023).

8. Ваттимо Д. Прозрачное общество / Д. Ваттимо; пер. с ит. Дм. Новикова. – М.: Логос, 2002. – С. 128.

9. Вирильо П. Машина зрения / П. Вирильо. – СПб.: Наука, 2004. – 144 с.

10. Гуссерль Э. Кризис европейских наук и трансцендентальная феноменология: введение в феноменологическую философию / Э. Гуссерль. – СПб.: Владимир Даль, 2004. – С. 108.

11. Делёз Ж. Анти-Эдип: Капитализм и шизофрения / Ж. Делёз, Ф. Гваттари; пер. с фр. Д. Кралечкина. – Екатеринбург: У-Фактория, 2007. – 736 с.

12. Лакан Ж. Семинары. Четыре основные понятия психоанализа. Кн. 11 / Ж. Лакан; пер. с фр. А. Черноглазова. – М.: Гнозис; Логос, 2004. – 299 с.

13. Мерло-Понти М. Око и дух / М. Мерло-Понти; пер. с фр. А.В. Густыря. – М.: Искусство, 1992. – 63 с.

14. Новиков А.С. Атомизация общества и ее роль в становлении «общества масс» / А.С. Новиков // Теория и история. – 2009. – №2. – С. 56.

15. Оруэлл Дж. 1984 / Дж. Оруэлл; пер. с англ. В.П. Голышева, С.Э. Таска. – М.: АСТ, 2017. – 380 с.

16. Сартр Ж.-П. Бытие и ничто: опыт феноменологической онтологии / Ж.-П. Сартр; пер. с фр., предисл., примеч. В.И. Колядко. – М.: Республика, 2000. – 639 с.

17. Скотт Дж. Благими намерениями государства. Почему и как проваливались проекты улучшения условий человеческой жизни / Дж. Скотт; пер. с англ. Э.Н. Гусинского, Ю.И. Турчаниновой. – М.: Университетская книга, 2005. – 576 с.

18. Строева О.В. Ван Гог и феномен размножения образов в современной культуре / О.В. Строева // Наука телевидения. – 2013. – С. 155.

19. Фуко М. Живопись Мане / М. Фуко. – СПб.: Владимир Даль, 2011. – 232 с.

20. Фуко М. Надзирать и наказывать. Рождение тюрьмы / М. Фуко. – Ад Маргинем Пресс, 1975. – 212 с.

21. Хаксли О.О. Дивный новый мир / О.О. Хаксли; пер.с англ. О. Сорока. – М.: АСТ, 2011. – 352 с.

22. Adey P. Secured and Sorted Mobilities: Examples from the Airport. Surveillance and Society, 2004 (1: 4), 500–519.

23. Amoore L. and P. Langley, Ambiguities of Global Civil Society. Review of International Studies, 2004 (30: 1), 89–110.

24. Amoore L. Governance, risk and dataveillance in the war on terror // Crime, Law and Social Change, volume 43, 2010. – P. 149 -173.

25. Anshari M., Almunawar N.M., Ariff S. Customer relationship management and big data enabled: Personalization & customization of services, Applied Computing and Informatics,Volume 15, Issue 2, 2019. – P. 94 – 101.

26. Apel K.-O. Diskurs und Verantwortung. Das Problem des Ubergangs zur postkonventionellenMoral. Frankfurt-am-Main: Suhrkamp-Verlag, 1990. C. 146.

27. Barnes S. A privacy paradox: Social networking in the United States [Electronic resource]. – Access mode: http://journals.uic.edu/ojs/index.php/fm/article/view/1394/1312

28. Bauman Z. Freedom. Buckingham: Open University Press, 1988. 77 p.

29. Bauman Z. Liquid Modernity. Cambridge: Polity Press, 2000. 238 p.

30. Bauman Z. Work, Consumerism and the New Poor. New York: Open University Press, 2005. 132 p.

31. Bigo D. Security, Exception, Ban and Surveillance // Theorizing Surveillance. The panopticon and beyond., Wilan Publishing, 2006. P. 46–47.

32. Bolin G., Jerslev A. Surveillance Through Media, By Media, In Media // Northern Lights, 2018. P. 3–17.

33. Clarke R. The Digital Persona and its Application to Data Surveillance. The Information Society. 10 (2), 2015. P. 77–92.

34. Habermas J., Kommunikatives Handeln. Beitrage zu J.Habermas` Theorie des Kommunikativen Handelns // A.Honneth, H.Joas (Hg), Frankfurt, 1986. P. 350.

35. Lupton D. Digital Sociology. London and New York: Routledge, 2015. P. 106.

36. Lyon D. Surveillance Studies: An Overview. Malden: Polity Press, 2007. P. 65.

37. Ragnedda M. Electronic surveillance on Social Networking Sites. A critical case study of the usage of SNSs by students in Sassari, Italy // Studies in Communication Sciences, Volume 15, Issue 2, 2015. P. 221–228.

38. Shankar A., Yadav R., Behl A. and Gupta M. How does dataveillance drive consumer online payment resistance? Journal of Consumer Marketing, Vol. 40. No. 2, 2023. P. 224–234.

Волков Геннадий Юрьевич
канд. экон. наук, доцент
ФГКОУ ВО «Ростовский юридический
институт МВД России»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

DOI 10.31483/r-106663

МИНИМИЗАЦИЯ ДЕСТРУКТИВНОЙ РОЛИ ЭКЗОГЕННОГО ФАКТОРА В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ

Аннотация*: в статье предпринята попытка анализа основных проблем, связанных с возможностью минимизации на региональном уровне деструктивной роли экзогенного фактора, степень воздействия которого постоянно усиливается за счет субъективной составляющей внешнеполитической стратегии западных стран в отношении РФ в условиях специальной военной спецоперации к демилитаризации и денацификации Украины.*

Ключевые слова*: национальная безопасность, региональная безопасность, глобализация, деструктивная роль, экзогенный фактор.*

Развитие процессов глобализации мировой экономики определило новые подходы к структурированию системы национальной безопасности. Помимо традиционных компонентов и основных индикаторов пороговых значений уровня национальной безопасности, необходимо учитывать целый ряд новых моментов, часть из которых начинает играть приоритетную роль. Данная группа факторов представляет собой совокупный эндогенный фактор, который одновременно имеет как объективные финансово-экономические, так и субъективные политические составляющие.

Фактически, речь идет об уровне показателей экономико-социального развития, возможности минимизации степени негативного воздействия экзогенного фактора и организации максимально дееспособной системы

мер нейтрализации реальных и потенциальных рисков в разносрочной перспективе. Любое национальное государство, вне зависимости от уровня его развития и степени вовлеченности в мирохозяйственную деятельность, объективно сталкивается с проблемой создания такой системы национальной социально-экономической безопасности, которая, с одной стороны должна учитывать реалии национальной специфики и наделенности факторами производства, а с другой стороны, иметь возможность оперативной корректировки системы стратегического управления в соответствие с изменениями на транснациональном уровне [2].

Начало военной спецоперации к демилитаризации и денацификации Украины зимой 2022 г. кардинально изменило алгоритм подхода к решению проблемы национальной безопасности. Речь идет о единстве военной, экономической, социально-политической и экономической составляющих, направленных на достижение двуединой цели:

– ускоренное избавление производственного комплекса РФ от импортной зависимости и достижения максимального уровня экономического суверенитета;

– формирование экономико-финансового фундамента для обеспечения реальных и потенциальных потребностей ВПК, приоритетной задачей деятельности которого является формирование такой модели функционирования, которая максимально позволит минимизировать агрессивную политику западных стран.

Актуальность данного положения определяется возможностью снизить вероятность кризисных деформаций российской экономики, провоцируемую глобальными кризисами, периодически отмечающимися на мировых кредитно-финансовых и товарно-энергетических рынках [1]. Принимая во внимание высокую степень влияния в глобальной экономике субъективного фактора и спекулятивную составляющую внешнеэкономической стратегии большинства стран, экономическая независимость трансформируется в определяющий фактор. Кроме того, при таком подходе удастся максимально снизить негативное влияние санкционного давления.

Проблематика структурирования оптимальной модели обеспечения национальной безопасности предполагает общенациональный подход, в рамках которого обеспечивается должный уровень. Региональная составляющая при этом представляет собой интегрированный системный компонент. Углубление военной спецоперации к демилитаризации и денацификации Украины и трансформация используемой системы борьбы объективно определила необходимость пересмотра традиционных подходов к региональной составляющей. Общность исторических границ и тактико-технические возможности современных систем вооружения многократно повысили угрозу прямой дестабилизации региональной и как следствие общенациональной системы безопасности. Кроме того, использование диверсионной тактики с использованием мелких ДРГ позволило недружественным странам (используя Украину) решать задачи по дестабилизации социально-экономической ситуации с минимальными затратами.

В числе приоритетных целей ими ставится расшатывание сбалансированного уровня социальной стабильности и провоцирование возникновения разного рода социальных противоречий, что в конечном итоге должно спровоцировать запуск механизма смены власти [3].

В этой связи представляется необходимым уточнение критериев обеспечения региональной безопасности с учетом резкого возрастания угроз:

– военно-техногенного характера: явной направленности (использование БПЛА, дальнобойных систем поражения, открытого военного вторжения и т. д.) и скрытого характера (диверсионная деятельность, саботаж и т. п.);

– социально-политического, с использованием технологии «направленного информационного вброса» для деморализации населения и создания панических настроений с использованием вариативных сценариев повышения уровня социальной напряженности;

– техно-экологического характера: организация техногенных катастроф на ключевых объектах инфраструктуры, долгосрочное нарушение режима их функционирования;

– субъективно-психологического характера: формирование контролируемых формирований, действующих в интересах внешних координаторов;

– духовно-нравственного характера: навязывание неприемлемой новой западной ценностной (фактически, антиценностной) модели при одновременном стремлении разрушить систему национальных этико-нравственных семейных и духовных ценностей, традиционно составляющих основу российского социума.

– криминального характера, с использованием связей транснациональных криминальных структур.

Проникновение на национальную территорию ДРГ и нанесение ударов по приграничной территории в числе прочего преследует экономико-стратегическую цель: передислокацию средств защиты и дополнительные расходы, связанные с необходимостью организации более совершенной системы обороны. В этой связи необходимо особо подчеркнуть, что трансформируется часть функций МВД РФ, прежде всего по структурированию дееспособной системы мер тактического взаимодействия со всеми структурами, прямо или косвенно задействованными в системе обеспечения национальной безопасности [4].

Также многократно возрастает необходимость координации мер оперативного реагирования, связанных с организацией эвакуационных мероприятий, организацией системы обеспечения, распределения и контроля. Фактически конечной целью западной стратегии является создание максимально благоприятных условий для нарушения целостности государства с угрозой его распада под влиянием внутренних, искусственно спровоцированных противоречий.

В этой связи необходимо постоянно помнить, что в сложившейся ситуации, сохранение либерально-шовинисткой антироссийской парадигмы, насаждаемой преимущественно скрытыми методами, постоянно провоцирует вероятность проявления риска социальной дестабилизации и управляемого протеста.

Западные идеологи помимо средств экономико-финансового и давления, и производственно-технологической зависимости используют новейшие методики манипуляции с общественным сознанием, формируя заданную поведенческую модель. Конечная цель однозначна: заданная фрагментация российского общества на противостоящие группы с изначально несовпадающими интересами, потребностями, мировосприятием и т. д., что объективно спровоцирует социальный взрыв.

В этой ситуации единственно возможной альтернативой деструктивному развитию ситуации должна стать модель, основанная на:

– ускоренной, а главное, суверенной модернизации реального сектора, что позволит перейти к высокотехнологическому производству продукции с высокой долей добавленной стоимости, прежде всего военного назначения;

– максимальном использовании всех преимуществ экономико-социального планирования и перманентного процесса модернизации и корректировки механизмов управления;

– исключении даже минимальной вероятности профанации комплекса мер по структурированию политики импортозамещения;

– формировании системы противодействия совокупным потенциальным рискам экзогенного характера, расчета вероятности их проявления в разносрочной перспективе и вероятностных сценариев минимизации их деструктивного влияния;

– расширение системы контрольных мер со стороны региональных органов управления над процессами использования природных, трудовых, материальных, финансовых ресурсов, добиваясь их максимально эффективного использования.

Данный подход позволит создать должную систему мер противодействия деструктивным факторам, сопровождающим трансформацию мировой политико-экономической системы в системе управления национальной экономической безопасностью. Конечная дееспособность данного образования будет определяться методологией ситуационного подхода, позволяющего коррелировать систему взаимосвязи внутренних параметров со степенью воздействия совокупности деструктивных экзогенных факторов.

Особое внимание необходимо уделить формализованной оценке уровня региональной безопасности. Пороговые значения экономической безопасности, определяющие критический уровень, рассчитаны по средним значениям, применим к условному «среднестатистическму региону» функционирующему в условиях относительно устойчивого роста. Именно они берутся в основу сравнительного анализа отдельного региона. Погрешность в данном случае будет определяться спецификой анализируемого региона, которая, как правило, не учитывается и показателями временной динамики развития.

Список литературы

1. Саврадым В.М. Проблемы разработки единой концепции финансовой безопасности государства как важнейшей составной Части национальной безопасности / В.М. Саврадым // Проблемы информационной безопасности социально-экономических систем. – Симферополь: Крымский федеральный университет им. В.И. Вернадского, 2023. – С. 84–85. – EDN ILVEEK.

2. Сенчихина В.В. Роль экономической безопасности в системе национальной безопасности Российской Федерации / В.В. Сенчихина, Р.А. Шамхалов, О.Ю. Бубнова // Актуальные проблемы управления. – Н. Новгород: Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского, 2023. – С. 404–407. – EDN GDJIXJ.

3. Третьякова Т.А. Экономическая безопасность как основа обеспечения национальной безопасности России / Т.А. Третьякова // Академическая публицистика. – 2023. – №1–2. – С. 113–119. – EDN RYIBBJ.

4. Шагеев И.И. Место и роль МВД России в системе обеспечения национальной безопасности Российской Федерации / И.И. Шагеев // Молодой ученый. – 2023. – №3 (450). – С. 406–409. – EDN KXTKZW.

Научное издание

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

Материалы
II Всероссийской научно-практической конференции
с международным участием
(Чебоксары, 25 мая 2023 г.)

Главный редактор *Э. В. Фомин*
Компьютерная верстка *Е. В. Кузнецова*
Дизайн обложки *Н. В. Фирсова*

Подписано в печать 02.06.2023 г.
Дата выхода издания в свет 06.06.2023 г.
Формат 60×84/16. Бумага офсетная.
Печать офсетная. Гарнитура Times. Усл. печ. л. 19,065.
Заказ К-1142. Тираж 500 экз.

Издательский дом «Среда»
428005, Чебоксары, Гражданская, 75, офис 12
+7 (8352) 655-731
info@phsreda.com
https://phsreda.com

Отпечатано в Студии печати «Максимум»
428005, Чебоксары, Гражданская, 75
+7 (8352) 655-047
info@maksimum21.ru
www.maksimum21.ru