



РЕГИОНЫ РОССИИ В МЕНЯЮЩЕМСЯ МИРЕ:

ПРЕЕМСТВЕННОСТЬ ПРИОРИТЕТОВ
И НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

Сборник материалов Международной
научно-практической конференции

Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова»

ФГБОУ ВО «Донецкий национальный
технический университет»

**РЕГИОНЫ РОССИИ В МЕНЯЮЩЕМСЯ МИРЕ:
ПРЕЕМСТВЕННОСТЬ ПРИОРИТЕТОВ
И НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ**

Сборник материалов
Международной научно-практической конференции
(Чебоксары, 24 ноября 2023 г.)

Чебоксары
Издательский дом «Среда»
2023

Рецензенты: **Никоноров Сергей Михайлович**, д-р экон. наук, профессор кафедры экономики природопользования, директор Центра экономических проблем развития Арктики экономического факультета МГУ имени М.В. Ломоносова
Берснев Владимир Леонидович, д-р ист. наук, профессор, ведущий научный сотрудник Института экономики Уральского отделения Российской академии наук

Редакционная коллегия:

Морозова Наталия Витальевна, канд. экон. наук, доцент, декан экономического факультета ФГБОУ ВО «Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова»

Антоновская Елена Анатольевна, канд. экон. наук, доцент кафедры государственного и муниципального управления и региональной экономики ФГБОУ ВО «Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова»

Ладыкова Татьяна Ивановна, канд. экон. наук, доцент кафедры государственного и муниципального управления и региональной экономики ФГБОУ ВО «ЧГУ им. И.Н. Ульянова»

Соколова Галина Николаевна, канд. экон. наук, доцент кафедры государственного и муниципального управления и региональной экономики ФГБОУ ВО «Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова»

Васильева Инесса Анатольевна, старший преподаватель кафедры государственного и муниципального управления и региональной экономики ФГБОУ ВО «Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова»

Р32 Регионы России в меняющемся мире: преемственность приоритетов и новые возможности : сборник материалов Междунар. науч.-практ конф. (Чебоксары, 24 ноября 2023 г.) / гл. ред. Н. В. Морозова. – Чебоксары: Среда, 2023. – 336 с.

ISBN 978-5-907688-88-9

В сборнике представлены статьи участников Международной научно-практической конференции «Регионы России в меняющемся мире: преемственность приоритетов и новые возможности». В материалах сборника приведены результаты теоретических и прикладных изысканий представителей научного и образовательного сообщества в области региональной экономики и управления, устойчивого развития и трансформационных процессов.

Статьи представлены в авторской редакции.

© ФГБОУ ВО «Чувашский
государственный университет
им. И.Н. Ульянова», 2023

© Издательский дом «Среда», 2023

Предисловие

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Чувашский государственный университет имени И.Н. Ульянова» представляет сборник материалов по итогам Международной научной конференции «**Регионы России в меняющемся мире: преемственность приоритетов и новые возможности**».

В сборнике представлены статьи участников Международной научной конференции «Регионы России в меняющемся мире: преемственность приоритетов и новые возможности». В материалах сборника приведены результаты теоретических и прикладных изысканий представителей научного и образовательного сообщества в области цифровизации экономики, управления и права.

По содержанию публикации разделены на основные направления:

1. Современные стратегии и цифровые трансформации регионального развития.
2. Устойчивое развитие регионов: новые вызовы и возможности.
3. Новые регионы России: инвестиционные возможности и развитие.
4. Инновационное развитие и конкурентоспособность регионов.
5. Трансформация государственного и муниципального управления в современных условиях.
6. Кадровая политика в регионах: актуальные тренды и стратегии.
7. Регионы России: новый взгляд на международное сотрудничество.
8. Развитие региональных финансов в современных реалиях.

Авторский коллектив сборника представлен городами (Москва, Севастополь, Волгоград, Воронеж, Грозный, Екатеринбург, Казань, Краснодар, Магас, Нижневартовск, Нижний Новгород, Ростов-на-Дону, Рязань, Самара, Саранск, Смоленск, Томск, Уфа, Чебоксары, Чита) России, Республики Кыргызстан (Бишкек), Республики Таджикистан (Душанбе) и Республики Узбекистан (Андижан).

Среди образовательных учреждений выделяются следующие группы: академические учреждения (Академия права и управления Федеральной службы исполнения наказаний, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ), университеты и институты России (Башкирский государственный аграрный университет, Воронежский государственный технический университет, Гжельский государственный университет, Донецкий национальный технический университет, Забайкальский государственный университет, Ингушский государственный университет, Институт социальных наук, Казанский национальный исследовательский технический университет им. А.Н. Туполева – КАИ, Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина, Мелитопольский государственный университет, Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова, Московский институт современного академического образования, Национальный

исследовательский Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева, Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского, Нижневартовский государственный университет, Российский государственный аграрный университет – МСХА им. К.А. Тимирязева, Ростовский государственный экономический университет (РИНХ), Самарский национальный исследовательский университет им. академика С.П. Королева, Самарский юридический институт ФСИН России, Севастопольский государственный университет, Смоленский государственный институт искусств, Томский государственный архитектурно-строительный университет, Университет управления «ТИСБИ», Чеченский государственный университет им. А.А. Кадырова, Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова), Республики Таджикистан (Таджикский национальный университет) и Республики Узбекистан (Андижанский машиностроительный институт).

Участники конференции представляют собой разные уровни образования и науки: доктора и кандидаты наук, профессора и доценты, магистранты, студенты, преподаватели вузов.

Редакционная коллегия выражает глубокую признательность нашим уважаемым авторам за активную жизненную позицию, желание поделиться уникальными разработками и проектами, публикацию в сборнике материалов по итогам проведенной конференции **«Регионы России в меняющемся мире: преемственность приоритетов и новые возможности»**, содержание которого не может быть исчерпано. Ждем Ваши публикации и надеемся на дальнейшее сотрудничество.

Главный редактор
канд. экон. наук, доцент,
декан экономического факультета
ФГБОУ ВО «ЧГУ им. И.Н. Ульянова»
Н.В. Морозова

ОГЛАВЛЕНИЕ

СОВРЕМЕННЫЕ СТРАТЕГИИ И ЦИФРОВЫЕ ТРАНСФОРМАЦИИ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

<i>Александров Р.С., Прокопьев А.В.</i> Развитие менеджмента качества в условиях цифровизации экономики.....	10
<i>Батталова И.И., Гильманова Г.Э.</i> Кадастровые работы и управление стихийными бедствиями.....	14
<i>Галиуллина Р.И.</i> Цифровое развитие отрасли здравоохранения в Республике Татарстан.....	17
<i>Данилов И.П., Рахимов К.К., Ладыкова Т.И.</i> Некоторые методологические вопросы индикативного планирования процессов цифровой реиндустриализации в регионе.....	21
<i>Иванов С.Ю., Леонтьева И.А.</i> Разработка коммуникационной стратегии по продвижению финансовых продуктов для малого и среднего бизнеса... 24	
<i>Ильина Н.В., Гурджиян Н.В.</i> Инвентаризация в рамках применения положений ФСБУ 28/2023.....	28
<i>Костров А.А., Васильева И.А., Морозова Н.В.</i> Разработка программы стратегического развития государственного учреждения под влиянием процесса цифровизации.....	32
<i>Никаноров М.С., Лосев А.Н., Красовская Л.В., Пчелинцева С.В.</i> Использование беспилотных летательных аппаратов в сельском хозяйстве при опрыскивании полей.....	35
<i>Новикова Т.А., Просяникова А.Ю., Медведева В.А., Чететка В.И.</i> Строительство высотных зданий с использованием возобновляемых источников (на примере строительной отрасли ФРГ).....	40
<i>Райлян Г.С., Морозова Н.В.</i> Формирование и реализация конкурентных преимуществ образовательного учреждения в условиях цифровой трансформации социально-экономических процессов.....	49
<i>Соколова Г.Н., Николаева П.В.</i> Стратегия развития туризма в Чувашской Республике.....	52
<i>Сумков А.Н., Березина Н.В.</i> Цифровизация в деятельности контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации.....	56

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ РЕГИОНОВ: НОВЫЕ ВЫЗОВЫ И ВОЗМОЖНОСТИ

<i>Ананьина Д.А.</i> Трансграничный город в эпоху турбулентности (кейс г. Читы).....	59
<i>Гурджиян В.Л., Матвеев А.О.</i> Антикризисная программа России на современном этапе развития страны.....	62
<i>Ермакова Э.Р.</i> Многомерное измерение реализации функций социального государства.....	66

<i>Иванов А.П., Савдерова А.Ф.</i> Сравнительная оценка благосостояния регионов Приволжского федерального округа по методике Всемирного банка	71
<i>Кондакова Н.С.</i> Развитие современного города через призму концепции устойчивого развития	75
<i>Никоноров С.М., Назорный П.И.</i> Роль бизнеса в устойчивом развитии регионов после введения антироссийских санкций	78
<i>Рабцевич О.В., Сенчилло О.А.</i> Реновация жилищного фонда Томской области как фактор улучшения жилищных условий населения	87
<i>Саушева О.С.</i> Оценка устойчивости агропродовольственной системы региона в контексте требований продовольственной безопасности	93
<i>Сорокин О.Н.</i> Вопросы исследования устойчивости и сбалансированности развития сферы обращения региона	97
<i>Степченкова Д.А., Югова И.В.</i> Проблемы применения современных методов кадастровой оценки объектов недвижимости	104
<i>Сухих В.В.</i> Трудности с организацией межрегионального сотрудничества в Российской Федерации	109
<i>Шоймардонов Х.К., Шарипов У.А.</i> Механизм распределения инвестиционного риска и основные цели в деятельности промышленных предприятий Республики Таджикистан	113

НОВЫЕ РЕГИОНЫ РОССИИ: ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ И РАЗВИТИЕ

<i>Гресь Ю.С.</i> Зарубежный опыт организации системы школьного питания	126
<i>Жильченкова В.В., Мальцев П.Ю.</i> О состоянии строительной отрасли в Ростовской области и Республике Крым	129
<i>Илаева З.М.</i> Социально-экономическое прогнозирование развития регионов	136
<i>Любовцева Е.Г., Иванов И.В.</i> Привлечение инвестиционных потоков в российскую экономику	139
<i>Романюк Н.В., Романюк Е.А.</i> Особенности внедрения принципов и методов Кайдзен на промышленных предприятиях	143
<i>Савдерова А.Ф., Павлов Н.С.</i> Регулирование структуры капитала и применение обязательных нормативов банков: отечественный и зарубежный опыт	148
<i>Шарнопольская О.Н.</i> Свободная экономическая зона как фактор регионального экономического развития новых территорий	152

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ РЕГИОНОВ

<i>Бондаренко Н.В., Ранджбар А.</i> Инновационное развитие регионов России.....	157
<i>Васильева И.А.</i> Тенденции развития отрасли машиностроения и оценка ее роли в обеспечении экономической безопасности государства	161
<i>Гердо А.Э.</i> Факторы изменения инвестиционной привлекательности регионов России в 2022–2023 гг.	165
<i>Иванов В.В., Александрова О.В., Костина Э.И., Албарцева Е.И.</i> Оптимизация структуры налогообложения нефтяной отрасли в РФ.....	170
<i>Климов Н.М., Прокопьев А.В.</i> Возможности и пути инновационного развития региона на примере электротехнического кластера.	173
<i>Мелешко Н.А.</i> Тенденции развития рынка FMCG в нынешних реалиях в России	179
<i>Сорокин О.Н.</i> Проблемы интегральной оценки конкурентоспособности регионов	181
<i>Шарнопольская О.Н., Маренич М.К.</i> Новая концепция построения системы электроснабжения участка шахты как фактор повышения конкурентоспособности производства рудничного электрооборудования... ..	186

ТРАНСФОРМАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

<i>Антоновская Е.А.</i> Уровень доверия населения к органам власти ..	194
<i>Винокуров А.А.</i> Обустройство и ревитализация социокультурной среды муниципалитетов: роль органов местного самоуправления	199
<i>Грязнов С.А., Кузнецов М.И.</i> Институт гражданства в современных условиях глобализации	201
<i>Дроздова Ю.А.</i> Территориальная общность горожан: практики производства совместностей в социальном ландшафте Волгограда.....	205
<i>Евпалов В.В.</i> Опыт реформы местного самоуправления российской провинции 1993-1996 гг. (на материалах Самарской области)	210
<i>Клешнева К.М., Марков А.В.</i> Региональные аспекты формирования федерального имущества на праве оперативного управления в современных условиях	214
<i>Колобова В.В., Шумаева Е.А.</i> Особенности реализации программно-целевого подхода в государственном управлении	218
<i>Медведев В.Д.</i> Ответственность супругов по обязательствам: опыт зарубежных стран: региональные и зарубежные практики правового регулирования.....	225

<i>Петрова С.В., Кузнецов А.В.</i> Государственная служба при обеспечении взаимодействия государства и бизнеса	229
<i>Уткин И.А., Марков А.В.</i> Формирование и реализация антикоррупционной политики в субъектах РФ	232
<i>Щеголева Э.Н., Бакаева Ж.Ю.</i> Роль государственных гарантий в совершенствовании муниципальной службы	235

КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА В РЕГИОНАХ: АКТУАЛЬНЫЕ ТRENДЫ И СТРАТЕГИИ

<i>Бородин М.Н., Чернышова Т.Н.</i> Качественный клиентский опыт при построении маркетинговых коммуникаций.....	240
<i>Гурджиян В.Л., Герасимова С.В.</i> Кадровая реструктуризация в антикризисной программе	243
<i>Гурджиян В.Л., Михайлов М.Л.</i> Особенности применения научной организация труда в складской логистике	246
<i>Жданова С.Н., Мухаметшин А.Т.</i> Педагогическое содействие лично-профессиональному развитию студента-волонтера.....	249
<i>Зуфарова Г.А.</i> Развитие кадрового потенциала региона.....	255
<i>Иваницкая И.П.</i> Оценка эффективности работы персонала	258
<i>Макарова И.К.</i> Теоретико-методологические основы формирования организационно-педагогических условий преодоления кризисных процессов в системе СПО.....	264

РЕГИОНЫ РОССИИ: НОВЫЙ ВЗГЛЯД НА МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

<i>Беркович О.Е., Матрёшина Е.Б., Федорова О.О.</i> Психологический аспект в регулировании межэтнических конфликтов.....	274
<i>Васильева И.А.</i> Особенности ведения внешнеэкономической деятельности предприятиями отрасли машиностроения в условиях санкционного давления.....	277
<i>Егорова Н.Н., Антоновская Е.А.</i> Экспортный потенциал муниципального образования в условиях внешнеэкономической нестабильности.....	280
<i>Ефремов Н.А., Ефремова М.П.</i> Российско-индийское сотрудничество в сфере фармпроизводства	283
<i>Мужжавлева Т.В.</i> Оценка международной конкурентоспособности предприятий электротехнического кластера Чувашской Республики (на примере АО «ЧЭАЗ»).....	286
<i>Никоноров С.М., Сой Ю.</i> Анализ потенциала добычи нефти в Китае...292	
<i>Никоноров С.М., Шульин Ч.</i> Взаимосвязь между выбросами углекислого газа, потреблением ископаемой энергии и экономическим ростом в Китае.....	296

Оборкина М.С. Владение иностранным языком как составляющая профессионального успеха специалиста в области туризма 306

Соколова Г.Н., Вэньчжо Л., Артемьева Ю.В. Перспективы инвестиционного сотрудничества России и Вьетнама 311

**РАЗВИТИЕ РЕГИОНАЛЬНЫХ ФИНАНСОВ
В СОВРЕМЕННЫХ РЕАЛИЯХ**

Бондаренко Н.В., Онуфриева Е.С. Анализ регионального аспекта функционирования платёжных систем 314

Бондаренко Н.В., Онуфриева Е.С. Трансформация платёжных систем....318

Вакарина М.Н., Чернов Ю.И. Налогово-правовое предупреждение вывоза капитала за рубеж 321

Митрофанова М.Ю., Иванова Н.В. Индивидуальный инвестиционный счет III типа как инвестиционный инструмент развития инвестиционной деятельности региона..... 321

Плешков К.В., Леонтьева И.А. Анализ отношения потребителей к рекламе банковских услуг 328

Рукина С.Н. Налоговая поддержка инвесторов в Ростовской области...332

СОВРЕМЕННЫЕ СТРАТЕГИИ И ЦИФРОВЫЕ ТРАНСФОРМАЦИИ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

Александров Роман Сергеевич

магистрант

Научный руководитель

Прокопьев Александр Владимирович

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

РАЗВИТИЕ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: в статье рассмотрены вопросы развития менеджмента качества организации в условиях цифровизации экономики. Система менеджмента качества – это часть общей системы менеджмента организации, которая функционирует с целью обеспечения стабильного качества производимой продукции и оказываемых услуг. В условиях цифровизации экономики система получает значительные преимущества для своего развития. Цифровые технологии позволяют работать с большими данными, на основе анализа которых можно разработать стратегию развития организации и реагировать на изменения в режиме реального времени.

Ключевые слова: менеджмент качества, ISO 9000, цифровая экономика, цифровизация, большие данные.

Внедрение системы менеджмента качества позволяет практически любой организации значительно улучшить свои процессы и повысить качество выпускаемых ею продуктов и услуг. В условиях цифровизации экономики применение концепций менеджмента качества выходит на новый уровень, когда все больше используются цифровые платформы и технологии, что приводит к преобразованию общества в целом. Современные информационные технологии прямым образом влияют на практику функционирования организаций, в основе которых лежит система менеджмента качества.

Цель статьи: рассмотреть влияние цифровизации на развитие менеджмента качества в организации.

В стандарте ISO 9000:2015 системный подход представлен как основной принцип менеджмента качества организации [3]. В соответствии с ним система менеджмента качества состоит из упорядоченных и взаимосвязанных процессов. Использование цифровых технологий имеет практическую ценность для улучшения систем менеджмента качества, особенно в контексте оптимизации процессов, связанных со сбором и

анализом данных, а также процессов планирования, прогнозирования, и улучшений.

В контексте цифровизации, рекомендуется применять следующие принципы в менеджменте качества.

1. Инновационный принцип – подразумевает, что система менеджмента качества должна способствовать развитию инновационного потенциала организации, привлекать внешние ресурсы для создания и внедрения инноваций.

2. Технологический принцип – предполагает использование информационных технологий в рамках системы менеджмента качества, таких как роботизация и CRM-системы, что способствует снижению издержек организации, улучшению качества продукции, а также развитию цифровых компетенций сотрудников.

3. Принцип гибкости – предполагает, что система менеджмента качества должна быть легко изменяемой и модифицируемой чтобы повысить качество продукции и услуг, увеличить прибыльность и эффективность работы организации.

С учетом цифровизации система менеджмента качества выполняет следующие задачи:

- осуществление, получение, анализ, структурирование и обработка информации из внутренней и внешней среды организации;

- формирование для менеджмента организации различных вариантов типовых решений проблем, возникающих в различных ситуациях, и разработку методик принятия необходимых решений;

- оптимизацию организационных структур, а также состава структурных подразделений, включая количество и качество сотрудников с использованием цифровых технологий;

- выбор технологий разработки и выпуска продукта или услуги в зависимости от приоритетов развития цифровой экономики;

- контроль за процессом производства продукта или услуги с помощью инструментов цифровых технологий.

Система менеджмента качества предполагает совершенствование принципов и методов управления организацией для дальнейшего совершенствования производства и выпуска высококачественных продуктов и услуг, а также рост репутации организации у всех заинтересованных лиц. Особенности системы менеджмента качества в условиях цифровизации показана в таблице 1.

Особенности систем менеджмента качества

Внешняя и внутренняя среда организации	Классический менеджмент качества	Менеджмент качества в условиях цифровизации экономики
Потребители	Удовлетворение потребностей	Кастомизация потребностей, привлечение потребителей к созданию продукта
Конкуренты	Анализ конкурентов	Анализ конкурентов на основе цифровых технологий
Поставщики	Заключение эффективных контрактов	Заключение эффективных долгосрочных контрактов с учетом сотрудничества
Инвесторы	Привлечение инвесторов	Привлечение и удержание инвесторов, создание партнерств
Сотрудники	Создание необходимых условий труда и мотивации	Привлечение сотрудников к принятию решений

Как видно из таблицы 1, цифровизация позволяет расширить область применения менеджмента качества. Так, в сфере удовлетворения потребителей цифровые технологии помогают индивидуально подойти к изучению потребностей и кастомизировать продукт под конкретного потребителя. В условиях высокой конкуренции на потребительских рынках такой подход дает явное преимущество организации в создании продукта точно удовлетворяющего заданные потребности индивида. Продукт становится более личностным и менее универсальным.

С помощью анализа «больших данных» (big data) организации может получить обширную и точную информацию о поведении конкурентов и распознать их конкурентную стратегию борьбы. Грамотный анализ в этой области позволит организации быть «на шаг впереди» конкурентов, корректируя тактические действия своей стратегии в реальном времени. Кроме этого, такой анализ позволит организации выявить ниши, в которых конкуренты еще не присутствуют или присутствуют ограниченно, и занять их.

При заключении контрактов с поставщиками очень важно оценить их потенциал и надежность. В отличие от потребительского рынка B2C (business-to-consumer) промышленный рынок B2B (business-to-business) акцентирует такие параметры, как: объем закупаемого продукта, качество сервисного обслуживания, сроки гарантии, уникальность продукта и пр. Цифровые технологии позволяют оценить каждого поставщика по ключевым факторам и сделать прогноз относительно надёжности и качества его услуг, прежде чем контракт будет заключен.

С помощью цифровых технологий расширяется поле для взаимодействия с инвесторами. Возможно создание взаимовыгодных партнёрств и альянсов на долгосрочной основе, при этом, такие партнерства будут обладать большей гибкостью, так как благодаря применению цифровых

технологий становятся возможны различные комбинации отношений при сотрудничестве, что позволяет быстро менять их форму и содержание в зависимости от сложившейся ситуации на рынке и других внешних воздействий.

Сотрудники организации также выигрывают от применения цифровых технологий в области менеджмента качества. Их запросы и нужды быстрее фиксируются и обрабатываются, создаются оптимальные условия для эффективной работы, сотрудники взаимодействуют с менеджментом организации для решения текущих задач, а также повышается качество обратной связи.

Для того, чтобы процесс развития системы менеджмента качества в организации был постоянным необходимо разрабатывать стратегические и тактические планы по внедрению цифровых информационных технологий в производство и менеджмент, а также корректировать профессиональную траекторию развития сотрудников с учетом цифровых преобразований. Сотрудник должен быть гармонично вовлечен в процесс цифровизации, его права не должны быть ущемлены или ограничены. В этих условиях менеджменту организации рекомендуется вовремя проводить курсы повышения квалификации сотрудников, знакомить их с процессами цифровизации в организации, привлекать к принятию решений.

В Чувашской Республике уделяется значительное внимание цифровизации экономики. Как отмечено на портале Проекты цифровой трансформации Чувашской Республики: «Цифровая трансформация – это процесс перехода к новым технологиям для повышения эффективности экономики, социальной сферы и государственного управления. Ее цель – не просто внедрение информационных технологий, а постепенная перестройка привычных процессов ради повышения благополучия и уровня жизни каждого человека» [2]. Проекты по цифровой трансформации заявлены практически во всех сферах экономики, как: промышленность, энергетика, транспорт, строительство и многих других. Цифровая трансформация – одна из пяти национальных целей Российской Федерации на период до 2030 года [1].

Список литературы

1. На период до 2030 года определены национальные цели развития России, а также установлены целевые показатели, характеризующие их достижение [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.consultant.ru/law/hotdocs/63714.html> (дата обращения: 02.11.2023).
2. Проекты цифровой трансформации Чувашской Республики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://цифра21.рф> (дата обращения: 01.11.2023).
3. ISO 9000:2015. Quality management systems. Fundamentals and vocabulary [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.iso.org/standard/45481.html> (дата обращения: 30.10.2023).

Батталова Ильвира Ильмировна

студентка

Научный руководитель

Гильманова Гузель Эльмировна

старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Башкирский государственный
аграрный университет»
г. Уфа, Республика Башкортостан

КАДАСТРОВЫЕ РАБОТЫ И УПРАВЛЕНИЕ СТИХИЙНЫМИ БЕДСТВИЯМИ

***Аннотация:** в статье подчеркивается эмпирическая основа, которую обеспечивают кадастровые наборы данных для оперативной оценки ущерба, распределения ресурсов и принятия обоснованных решений в период после стихийных бедствий. Признавая научную целесообразность, исследование тщательно анализирует проблемы, возникающие из-за неоднородности данных, вопросов совместимости и институциональных сложностей, предлагая научно обоснованные решения для их смягчения. Исследование подтверждает преобразующий потенциал технологических достижений, особенно в области искусственного интеллекта и машинного обучения, и выступает за совместное картографирование как научно обоснованный способ расширения наборов кадастровых данных.*

***Ключевые слова:** кадастровые данные, стихийные бедствия, устойчивость, геопространственные технологии, оценка рисков.*

Современная парадигма управления стихийными бедствиями требует систематической интеграции кадастровых работ для повышения устойчивости к природным катастрофам. Кадастровые данные, характеризующиеся геопространственной точностью и временной актуальностью, служат основой для моделей оценки рисков и упреждающего планирования землепользования. В связи с этим в настоящем исследовании рассматривается важнейшая роль кадастровой информации в укреплении инициатив по обеспечению готовности к стихийным бедствиям, проясняется ее неразрывная связь с количественным смягчением уязвимости на неоднородных географических территориях.

Набор кадастровых данных, включающий кадастровые карты, классификации землепользования и записи о собственности, является основой для создания моделей оценки рисков. Пространственные атрибуты, присущие кадастровым данным, позволяют выделить районы, подверженные наводнениям, сейсмической активности или другим геофизическим явлениям. Благодаря использованию географических информационных систем (ГИС) и передовых аналитических методик кадастровая информация становится незаменимым инструментом для вероятностного моделирования, позволяя количественно оценить вероятность и последствия различных сценариев бедствий [1, с. 47]. Кроме того, кадастровые работы вносят значительный вклад в разработку стратегий планирования землепользования, направленных на смягчение выявленных рисков. Присущая

кадастровым данным детализация позволяет проводить анализ земельных участков на микроуровне в регионах, подверженных стихийным бедствиям. Этот анализ охватывает такие факторы, как топография, состав почвы и исторические данные о бедствиях, и в итоге позволяет определить оптимальные методы землепользования, способствующие снижению риска. Интеграция кадастровых данных в планирование землепользования выходит за рамки предотвращения рисков и включает в себя выделение безопасных зон и введение регулирующих мер. Благодаря точной пространственной привязке кадастровая информация помогает разграничить территории, пригодные для проживания, сельскохозяйственной или промышленной деятельности, с учетом профиля риска каждого участка [2, с. 41]. Такое стратегическое планирование землепользования, основанное на кадастровых данных, служит превентивной мерой против потенциальных катастроф, способствуя повышению устойчивости перед лицом экологической неопределенности.

Таким образом, кадастровая информация играет важнейшую роль в обеспечении готовности к стихийным бедствиям, включая систематическую оценку рисков и выработку продуманных стратегий землепользования. Использование кадастровых данных, подкрепленных передовыми геопространственными технологиями, подчеркивает их научную полезность для упреждающего решения и смягчения многогранных проблем, возникающих в результате стихийных бедствий.

В период сразу после стихийного бедствия необходимость в быстрой и точной оценке ущерба является обязательным условием для принятия обоснованных решений. Кадастровые работы обеспечивают эмпирическую основу для такой оценки, используя подробную информацию, содержащуюся в кадастровых наборах данных. Кадастровое разграничение земельных участков, объектов инфраструктуры и собственности способствует систематической оценке ущерба на микроуровне. Передовые геопространственные технологии, такие как дистанционное зондирование и снимки высокого разрешения, в сочетании с кадастровыми данными позволяют получить всеобъемлющий и подробный обзор ситуации после стихийного бедствия [3, с. 269]. Неотъемлемой частью эффективного реагирования на стихийные бедствия является разумное распределение ресурсов – функция, в которой кадастровая информация играет решающую роль. Включение кадастровых данных в системы реагирования на чрезвычайные ситуации повышает эффективность процессов принятия решений. Благодаря геопространственной привязке кадастровых карт к данным, поступающим в режиме реального времени, специалисты по реагированию получают динамическое представление о развивающейся ситуации. Такая интеграция служит основой для стратегий распределения ресурсов, выявляя критические области, требующие немедленного внимания, и способствуя целенаправленному вмешательству в соответствии с выявленными потребностями [4, с. 85]. Систематическое включение кадастровых работ в систему реагирования является свидетельством их научной полезности для преодоления трудностей, возникающих в результате стихийных бедствий, и способствует адаптивному и основанному на фактах подходу к усилиям по восстановлению после стихийных бедствий.

Интеграция кадастровых данных в сферу управления стихийными бедствиями, несмотря на научную целесообразность, сталкивается с серьезными проблемами, требующими тщательного рассмотрения. Научное использование кадастровой информации в контексте обеспечения устойчивости к стихийным бедствиям сопряжено с проблемами, обусловленными неоднородностью данных, вопросами операционной совместимости и институциональными сложностями.

Одна из ярко выраженных проблем связана с разнообразием наборов кадастровых данных, когда различия в форматах, масштабах и точности данных препятствуют их беспрепятственной интеграции в единую систему управления стихийными бедствиями. Научный императив требует согласованных усилий по стандартизации, что обуславливает необходимость разработки протоколов, позволяющих устранить различия в структуре кадастровых данных. Научно обоснованный подход предполагает разработку совместимых стандартов данных, способствующих согласованному обмену данными между различными заинтересованными сторонами. Институциональные сложности представляют собой дополнительную проблему, поскольку интеграция кадастровых данных требует совместных усилий разрозненных организаций с различными операционными протоколами. Научное решение этой проблемы предполагает создание междисциплинарных рамок, способствующих сплоченности и стандартизации процедур. Совместные исследования, подкрепленные научным подходом, могут определить оптимальные организационные структуры и протоколы, способствующие эффективной интеграции кадастровой информации в системы предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций [5, с. 117].

Технологический прогресс, особенно в области искусственного интеллекта и машинного обучения, открывает беспрецедентные возможности для повышения полезности кадастровых данных для обеспечения устойчивости к стихийным бедствиям. Научно обоснованные алгоритмы могут быть использованы для автоматизации обработки данных, повышая скорость и точность оценки ущерба и моделирования рисков. Кроме того, появление инициатив по совместному картографированию и «гражданской науки» представляет собой научно обоснованный способ пополнения наборов кадастровых данных. Привлечение местных сообществ к процессу сбора данных позволяет создать более полный и контекстуально значимый архив кадастровой информации.

В заключение стоит отметить, что данное исследование подтверждает ключевую роль кадастровых данных в повышении устойчивости к стихийным бедствиям путем их систематической интеграции в современные парадигмы управления стихийными бедствиями. Проведенный научный анализ показывает незаменимость кадастровой информации в повышении готовности, что подтверждается ее использованием в тщательной оценке рисков и стратегическом планировании землепользования.

Список литературы

1. Камашкина Н.Ю. Актуальные вопросы организации кадастровой деятельности и проведение кадастровых работ на современном этапе / Н.Ю. Камашкина, В.А. Васильева // Инновационный подход к развитию аграрной науки. – Ч. 1. – М.: Русайнс, 2023. – С. 46–49. – EDN DWHIGF.

2. Бурцева В.О. Проведение комплексных кадастровых работ на территории Российской Федерации / В.О. Бурцева, В.Н. Шукина // Современные проблемы земельно-имущественных отношений, урбанизации территории и формирования комфортной городской среды: сборник докладов Международной научно-практической конференции (Тюмень, 28 октября 2022 года). Т. 1. – Тюмень: Тюменский индустриальный университет, 2023. – С. 39–44. – EDN SFYVTZ.

3. Рафиков Д.И. Применение современных технологий при межевании земельных участков / Д.И. Рафиков // Фундаментальные и прикладные научные исследования: актуальные вопросы, достижения и инновации: сборник статей Международной научно-практической конференции (Челябинск, 10 февраля 2023 года). – Уфа: Аэтерна, 2023. – С. 268–270. – EDN CMBOOW.

4. Проблемы и решения в землеустройстве и кадастрах на региональном уровне / Н.А. Алексеева, О.Ю. Абашева, Е.В. Александрова [и др.]; Удмуртский государственный аграрный университет. – Ижевск: Шелест, 2023. – 144 с. – ISBN 978-5-907677-00-5. – EDN UXSOLF.

5. Мамонтова С.А. Классификация рисков при выполнении кадастровых работ / С.А. Мамонтова // Перспективы развития науки: землеустройство, кадастр и охрана окружающей среды: материалы Всероссийской научно-практической конференции (Красноярск, 28 февраля 2023 года). – Красноярск: Красноярский государственный аграрный университет, 2023. – С. 117–118. – EDN KUZXYV.

Галиуллина Разиля Ильдаровна

магистрант

ФГБОУ ВО «Казанский национальный
исследовательский технический университет

им. А.Н. Туполева – КАИ»

г. Казань, Республика Татарстан

ЦИФРОВОЕ РАЗВИТИЕ ОТРАСЛИ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ ТАТАРСТАН

Аннотация: цифровизация на сегодняшний день охватывает все сферы деятельности человека. Не является исключением и здравоохранение. Цифровизация в медицине необходима для повышения качества и доступности медицинской помощи, оптимизации работы, улучшения взаимодействия между врачами и пациентами, а также для снижения риска медицинских ошибок и повышения эффективности использования ресурсов. В статье будут рассмотрены основные аспекты цифровой трансформации отрасли здравоохранения и перспективы ее будущего в Республике Татарстан.

Ключевые слова: цифровизация, инновация, развитие, отрасль здравоохранения, электронное здравоохранение, медицинская информационная система.

Цифровое развитие играет ключевую роль в обеспечении качества жизни и улучшении благосостояния общества.

Всеобщая подключенность к Интернету, развитие технологической инфраструктуры и использование больших баз данных, овладение

людьми новым знанием вызвали цифровую трансформацию мирового общества [3, с. 78].

Цифровое развитие является важным аспектом для многих отраслей, включая здравоохранение, образование, транспорт и многие другие. Оно позволяет улучшить эффективность работы, снизить затраты на ресурсы и повысить качество услуг. Например, в здравоохранении цифровые технологии помогают улучшить диагностику заболеваний, повысить точность медицинских исследований и снизить время на обработку данных. Также они позволяют улучшить доступ к медицинским услугам для людей, которые живут в отдаленных районах или имеют ограниченные возможности здоровья.

Основные направления развития цифровых инноваций в медицине следующие.

1. Телемедицина и удаленный мониторинг здоровья.

Телемедицина представляет собой форму медицинской помощи, которая позволяет пациентам получать консультации и лечение на расстоянии. С помощью видеоконференций, текстовых чатов и других технологий, врачи могут проводить осмотры, назначать лечение, контролировать состояние пациентов и даже проводить операции. В настоящее время телемедицинское консультирование – наиболее распространенная, можно сказать ключевая телемедицинская процедура [1, с. 26].

2. Искусственный интеллект и машинное обучение.

Искусственный интеллект (ИИ) и машинное обучение играют важную роль в сфере здравоохранения. Они используются для анализа медицинских данных, диагностики заболеваний, прогнозирования исхода лечения и даже создания персонализированных лекарств.

3. Блокчейн и управление данными.

Блокчейн – это технология, которая обеспечивает безопасное хранение и передачу медицинских данных. Она позволяет отслеживать все изменения, сделанные в медицинских записях, и предотвращает их фальсификацию.

3. Интернет вещей.

Интернет вещей (IoT) также играет значительную роль в цифровом здравоохранении. Он позволяет отслеживать физическую активность, сон, пульс, уровень стресса и другие параметры здоровья в режиме реального времени. Это помогает врачам своевременно выявлять и предотвращать развитие различных заболеваний.

4. Биотехнологии и персонализированная медицина.

Биотехнологии и генетика открывают новые возможности для персонализированной медицины. Благодаря анализу генетической информации, врачи могут предсказать развитие заболеваний и назначить индивидуальное лечение.

С учетом быстрого развития технологий, будущее цифрового здравоохранения выглядит весьма перспективным. Ожидается, что к 2025 году объем рынка цифровой медицины достигнет 1 триллиона долларов. Это позволит обеспечить более эффективное и доступное медицинское обслуживание для миллионов людей по всему миру.

Пример перехода к цифровой системе здравоохранения можно рассмотреть на опыте Республики Татарстан. Переход к цифровой системе в

здравоохранении Татарстана начался в 2011 году в рамках программы «Модернизация системы здравоохранения Республики Татарстан 2011–2013 гг.» и в соответствии с концепцией формирования Единой государственной информационной системы в области здравоохранения, которая была утверждена приказом Минздравсоцразвития России от 28 апреля 2011 года №364 [2].

Единая государственная система «Электронное здравоохранение Республики Татарстан» является частью процесса цифрового преобразования и представляет собой совокупность медицинских учреждений, что позволяет обеспечить оперативный обмен информацией. Система включает в себя электронные медицинские карты пациентов, которые содержат информацию о визитах, услугах, диагнозах и результатах лечения.

В регионе более 100 медицинских организаций используют государственную информационную систему «Электронное здравоохранение Республики Татарстан», которая была разработана компанией Vitacore для оптимизации работы поликлиник и больниц. Данные, получаемые из медицинских информационных систем, обрабатываются в централизованных подсистемах «ССЗ» и «Профилактика», разработкой которых занималась петербургская ИТ-компания «ТехЛАБ», специализирующаяся на услугах в сфере цифрового здравоохранения.

Помимо этого, Республиканская клиническая больница (РКБ) Татарстана получила международную сертификацию HIMSS и статус «цифровой клиники».

HIMSS, или Общество информационных и управленческих систем в области здравоохранения, является единственной организацией в мире, занимающейся оценкой качества информатизации медицинских систем и эффективности медицинских информационных систем.

На цифровизацию РКБ Татарстанское правительство выделило 450 миллионов рублей, что способствовало полной трансформации процессов предоставления медицинской помощи в данном учреждении.

Клиника внедрила российскую медицинскую информационную систему qMS для организации всех медицинских процессов в едином информационном пространстве, начиная от оформления до выписки пациента из клиники. Например, данная система исключает возможность переливания пациенту крови несовместимой группы, ошибочного назначения препаратов или проведения повторного анализа, что минимизирует роль человеческого фактора и обеспечивает прозрачность медицинского процесса.

Информационная система qMS, предназначенная для поддержки принятия правильных врачебных решений, помогает избежать ошибок при назначении медикаментозной терапии, идентификации, диагностике и лечении пациентов, сокращает сроки получения результатов анализов и исследований, способствуя тем самым повышению качества и безопасности медицинской деятельности клиники.

Цифровизация имеет множество преимуществ, таких как повышение производительности, улучшение качества услуг, снижение затрат и повышение конкурентоспособности. Она также позволяет более эффективно использовать ресурсы, такие как энергия и материалы, а также улучшает управление рисками и качеством продукции.

Кроме того, цифровизация создает новые возможности для образования и обучения, так как она позволяет получать доступ к информации и знаниям в любой точке мира. Это также способствует развитию инноваций, созданию новых продуктов и услуг и улучшению качества жизни людей.

Однако, несмотря на все преимущества, цифровизация в здравоохранении также может привести к некоторым проблемам, таким как вопросы конфиденциальности и безопасности данных, а также возможные ошибки в работе цифровых систем. Поэтому важно разрабатывать и внедрять надежные системы защиты данных и обеспечивать обучение медицинских работников работе с новыми технологиями.

Таким образом, цифровое развитие в здравоохранении играет важную роль в улучшении качества медицинских услуг, повышении их доступности и снижении затрат на их предоставление.

Список литературы

1. Владимирский А.В. Телемедицина. Как использовать цифровой прогресс для здоровья, когда все на удаленке / А.В. Владимирский. – М.: Эксмо, 2020. – 300 с.
2. Российская Федерация. Законы. Приказ Минздравсоцразвития РФ от 28.04.11 №364 «Об утверждении Концепции создания единой государственной информационной системы в сфере здравоохранения» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_113731/ (дата обращения: 22.11.2023).
3. Уколов В.Ф. Цифровизация: взаимодействие реального и виртуального секторов экономики: монография / В.Ф. Уколов, В.В. Черкасов. – М.: ИНФРА-М, 2019. – 203 с. – ISBN 978-5-16-015640-8 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/1044339> (дата обращения: 22.11.2023).

Данилов Иван Петрович

д-р экон. наук, профессор
ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»

Рахимов Кубатбек Калыевич

д-р философии по экономике
Торгово-промышленная палата Кыргызской Республики
г. Бишкек, Кыргызская Республика

Ладыкова Татьяна Ивановна

канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

DOI 10.31483/r-109092

НЕКОТОРЫЕ МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ ИНДИКАТИВНОГО ПЛАНИРОВАНИЯ ПРОЦЕССОВ ЦИФРОВОЙ РЕИНДУСТРИАЛИЗАЦИИ В РЕГИОНЕ

Аннотация: рассмотрены вопросы реализации цифровой реиндустриализации в современных условиях на региональном уровне. Обосновано положение, что реиндустриализация без цифрового содержания обладает низкой экономической эффективностью. Одной из фундаментальных основ цифровой реиндустриализации выступает искусственный интеллект, несущего значительные социально-экономические риски. Перспективными направлениями цифровой реиндустриализации в экономической сфере выступают цифровые двойники, а применительно к социуму – умные города.

Ключевые слова: цифровая реиндустриализация, индикативное планирование, региональная экономика, экономический рост.

Исследование выполнено за счет гранта Российского научного фонда и Чувашской Республики №23-28-10317, <https://rscf.ru/project/23-28-10317/>.

Региональная социально-экономическая система является развивающейся системой, в рамках которой происходит материальное и информационное взаимодействие между ее составляющими на микро- и макроуровнях. Изменения в данной системе на современном этапе обуславливаются процессами цифровизации и цифровой трансформации в большей или меньшей степени практически всех аспектов ее функционирования. Эти процессы влияют также на теоретические подходы и практическую реализацию процессов реиндустриализации. В условиях постепенного продвижения к Индустрии 4.0 на первый план должна выходить цифровая реиндустриализация, приводящая к созданию новых или трансформации существующих предприятий и организаций в цифровые, умные и виртуальные экономические субъекты [1].

В то же время в целом ряде работ понятие цифровая реиндустриализация применительно к реиндустриализационным направлениям трансформации региональных социально-экономических систем не рассматривались. Процессы реиндустриализации исследовались в пространственном аспекте, направленном на выявление точек развития индустрии в контексте реиндустриализации, предполагающее высокотехнологичный рост, а затем и рост уровня жизни, что не всегда коррелируется на практике [5].

Применительно к такому российскому региону как Воронежская область основным направлением реализации индустриализации обосновывалось развитие наукоемких отраслей промышленности, обладающих новейшими технологиями и высококвалифицированными кадрами. В качестве показателей предлагалось использовать изменение объемов валового регионального продукта (ВРП) в сопоставлении со структурными изменениями. При этом реиндустриализация связывается с ростом доли обрабатывающей промышленности в ВРП. В качестве индикаторов также выделяются такие как износ основных средств и доля персонала, осуществляющего научные и прикладные исследования. После разработки стратегии региональной реиндустриализации предлагается создание стратегической карты и последующая ее реализации. На наш взгляд более целесообразным выступает переход к процессам индикативного планирования [4].

В современных условиях цифровая реиндустриализация предполагает функционирование и трансформацию экономических субъектов в направлении расширения сферы использования искусственного интеллекта (ИИ), несмотря на все социально-экономические риски, которые возникают в этой связи.

В предыдущих публикациях искусственный интеллект был отнесен к глобальным экономическим вызовам и индикаторам в системе индикативного планирования [3]. 2023 г. принес кардинальные изменения в этой области в связи с появлением ChatGPT, а также YaGPT (Россия, Яндекс), а также большое число других ИИ, которые свидетельствовали о переходе количественных изменений в качественные. Признавая достаточно высокие риски, связанные с этой технологией, в тоже время следует констатировать, что достигнув определенной степени развития ИИ взрывным образом расширив сферу собственного использования, переводит дискуссию о собственной значимости в кардинально иную методологическую плоскость. Парадигма «использовать (развивать) можно, но опасно» трансформировалась в «использовать и развивать необходимо, опасно отстать». И данная трансформация будет реализовываться на всех уровнях социально-экономической деятельности. В противном случае цифровая реиндустриализация не позволит достичь запланированных результатов и сохраниться экономическим субъектам в конкурентной борьбе. При этом механизмы цифровой реиндустриализации могут приводить к кардинальной замене существующих технологических решений на интеллектуальные инновации, использующие ИИ.

Реиндустриализация в начале собственного бытия предполагала восстановление промышленного производства только на качественно новой технологической основе [2]. Этот процесс в условиях тотальной цифровизации всех сторон не только экономики, трансформирующейся к новому состоянию в форме цифровой экономики, но и всего социума, продвигающегося в направлении информационного общества. В этих условиях

первоначальная реиндустриализация объективно принимает цифровую форму, где новая технологическая база пронизана насквозь цифровыми технологиями.

В качестве одного из основных направлений цифровой реиндустриализации в экономической сфере можно выделить технологии «цифрового двойника». В настоящее время цифровые двойники создаются на базе существующих производств, например, металлургического комбината с целью повышения эффективности его функционирования. На следующем этапе первоначально будет создаваться цифровая модель, на основе которой уже будет строиться реальное производство.

Применительно к социуму одним из основных направлений цифровой реиндустриализации выступает концепция «умный город». При этом существует и взаимосвязанный процесс в форме «умной квартиры» или «умного дома». Эти процессы накладываются и взаимодополняют друг друга. Как «умный город» предполагает в качестве основных составляющих «умные» дома, дороги, транспорт, сферу услуг и т. д., так и «умные» дома (квартиры) не могут эффективно функционировать в «неумном» городе. «Умный» город предполагает интеллектуализацию в цифровой форме всех сторон как муниципальной деятельности, так и деятельности экономических субъектов, осуществляющих свою деятельность на его территории.

Процесс цифровой реиндустриализации приведет как и предыдущие процессы подобного рода к банкротству некоторых существующих и появлению новых экономических субъектов, исчезновению одних и появлению и/или расширения сферы использования других технологических и управленческих компетенций в соответствии с общими закономерностями социально-экономического развития.

Цифровая реиндустриализация предполагает трансформацию существующих и создание новых институциональных, социальных, технологических, финансовых, политических, инфраструктурных и иных условий, имеющихся в России, также как и в любой другой стране. В этой связи органы государственной власти на региональном и федеральном уровнях должны осуществлять комплекс взаимосвязанных мероприятий, направленных на создание и развитие инфраструктурных составляющих цифровой реиндустриализации.

Список литературы

1. Глазьев С.Ю. Рынок в будущее: Россия в новых технологическом и хозяйственномкладах / С.Ю. Глазьев. – М.: Книжный мир, 2018. – 768 с.
2. Данилов И.П. Реиндустриализация промышленного потенциала территории России в системе национальной экономической безопасности / И.П. Данилов, Т.И. Ладькова, С.Ю. Михайлова [и др.]. – Чебоксары: Пегас, 2017. – 264 с. EDN UUYKQU
3. Ладькова Т.И. Актуальные вопросы индикативного планирования в условиях больших вызовов мировой экономики / Т.И. Ладькова. – Екатеринбург: Институт экономики УрО РАН, 2018. – 158 с. EDN BERGDT
4. Мяснянкина О.В. Реиндустриализация экономики Воронежской области: проблемы и перспективы / О.В. Мяснянкина // Регион: системы, экономика, управление. – 2021. – №1 (52). – С. 18–26. – DOI 10.22394/1997-4469-2021-52-1-18–26. – EDN MDHZPP.
5. Преображенский Б.Г. Пространственная ориентация реиндустриализации в субъекте федерации / Б.Г. Преображенский, О.В. Мяснянкина // Регион: системы, экономика, управление. – 2023. – №2 (61). – С. 64–70. – DOI 10.22394/1997-4469-2023-61-2-64-70. EDN GHWMKZ

Иванов Сергей Юрьевич

магистрант

Леонтьева Ирина Анатольевна

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

РАЗРАБОТКА КОММУНИКАЦИОННОЙ СТРАТЕГИИ ПО ПРОДВИЖЕНИЮ ФИНАНСОВЫХ ПРОДУКТОВ ДЛЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

***Аннотация:** статья посвящена вопросу консолидации региональных институтов поддержки предпринимательства посредством разработки и реализации коммуникационной стратегии по продвижению финансовых продуктов для малого и среднего бизнеса. Детально проанализированы три блока стратегии: маркетинговый, креативный и медийный. Рассмотрены основные этапы разработки коммуникационной стратегии. Результаты работы могут быть использованы для реализации текущей стратегии в настоящее время, а также для ее корректировки в будущем.*

***Ключевые слова:** коммуникационная стратегия, продвижение, финансовые продукты, малый бизнес, средний бизнес.*

Малый и средний бизнес являются одними из наиболее уязвимых секторов экономики. Задача государства состоит в том, чтобы максимально оказать ему поддержку за счет имеющихся ограниченных ресурсов. В качестве одного из решений Минэкономразвития России было предложено комплексное предоставление различных мер поддержки по принципу «единого окна». Для реализации этой идеи в 2019 году в России был запущен федеральный проект по консолидации всех региональных институтов поддержки малого и среднего бизнеса под единым брендом «Мой бизнес». За основу был взят успешный опыт действующих Многофункциональных центров по предоставлению услуг населению [2]. За период с 2019 по 2023 годы было создано более 400 региональных Центров «Мой бизнес».

В Чувашской Республике в состав Центра «Мой бизнес» вошли все государственные структуры по поддержке малого и среднего бизнеса, в том числе, предлагающие финансовые продукты: Агентство по поддержке малого бизнеса (микрозаймы до 5 млн руб.), Гарантийный фонд Чувашской Республики (предоставление поручительств по обязательствам: кредитам, займам, лизинговым операциям и т. п.), Венчурный фонд Чувашской Республики (финансовая поддержка высокотехнологичных компаний).

Для продвижения на рынке финансовых продуктов Центра «Мой бизнес» предложена коммуникационная стратегия, которая включает три блока: маркетинговый, креативный и медийный [1].

Маркетинговый блок – в нём описаны преимущества продукта или услуги, уникальное торговое предложение (УТП) и ключевые отличия от конкурентов.

Креативный блок – формирует визуальный образ бренда и создаёт сообщения для разных сегментов целевой аудитории.

Медийный блок – описывает каналы, которые помогают бренду общаться с аудиторией. Например, это может быть блог, подкаст или соцсети.

Немаловажное влияние на разработку маркетингового блока коммуникационной стратегии оказывают и сами финансовые продукты для малого и среднего бизнеса. Они охватывают широкий спектр услуг и инструментов, предназначенных для обеспечения финансовой устойчивости и развития малых и средних предприятий. Выделим основные финансовые продукты, предлагаемые для малого и среднего бизнеса.

Во-первых, это кредитные ресурсы, которые считаются наиболее распространённым финансовым продуктом для малого и среднего бизнеса и могут предоставляться как Агентством по поддержке малого и среднего бизнеса, так и коммерческими банками, на которые распространяются поручительства Гарантийного фонда Чувашской Республики. Займы (кредиты) предоставляются под различные цели, такие как приобретение оборудования, расширение бизнеса или увеличение оборотного капитала. С 2019 года действует программа льготного кредитования для малого и среднего бизнеса в рамках национального проекта «МСП и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» в которой участвуют все основные банки, выдающие кредиты по льготной ставке, которым государство компенсирует недополученную прибыль.

Во-вторых, специально разработанные продукты для малых и средних предприятий. Они часто имеют более гибкие условия и более низкий уровень требований к заемщику. Так, например, Агентство по поддержке малого бизнеса в Чувашской Республике (АНО МКК «АПМБ») среди своих финансовых продуктов имеет специальные льготные программы предоставления займов для разных групп предпринимателей (начинающие предприниматели в возрасте от 45 до 65 лет, бизнес в моногородах, женский бизнес, сельхозкооперация и др.).

В-третьих, это гарантии и поручительства, которые охватывают финансовые инструменты, предоставляемые для обеспечения исполнения обязательств малого и среднего бизнеса перед банками или другими финансовыми учреждениями. Данные услуги оказывает Гарантийный фонд Чувашской Республики, созданный с участием Минэкономразвития России по программе поддержки малого и среднего бизнеса.

В-четвертых, это венчурный капитал и частные инвестиции, которые представлены со стороны частных инвесторов или венчурных фондов для финансирования развития и роста малого предприятия. Венчурный фонд Чувашской Республики, созданный в 2006 году, выделяет льготное финансирование на проекты в научно-технической сфере.

Креативный блок, формирующий визуальный образ бренда для всех Центров «Мой бизнес», действующих на территориях субъектов Российской Федерации, реализован за счет разработки единого фирменного стиля. Данный фирменный стиль предписывает всем Центрам «Мой

бизнес» использовать единый логотип (товарный знак), зарегистрированный в Роспатенте (№702530) и права на который принадлежат Минэкономразвития России (рисунк 1).



Рис. 1. Логотип Центра «Мой бизнес»

Руководство по использованию фирменного стиля допускает его использование для различных направлений финансовой поддержки (рис. 2).



Рис. 2. Варианты использования фирменного стиля

Медийный блок коммуникационной стратегии по продвижению финансовых продуктов определяет сущность и основные принципы коммуникации, а также выбирает наиболее эффективные инструменты и каналы коммуникации для передачи информации о товарах или услугах компании целевой аудитории. Данный блок имеет весомое значение для реализации стратегии в целом, так как позволяет эффективно взаимодействовать с потребителями и повышать уровень узнаваемости и продаж продукта или услуги [4].

Рассмотрим основные этапы разработки коммуникационной стратегии по продвижению финансовых продуктов для малого и среднего бизнеса.

Этап 1. Исследование целевой аудитории, представленной малыми и средними предприятиями, заинтересованных в тех или иных финансовых продуктах. Необходимо определить их потребности, проблемы и ожидания, чтобы настроить коммуникационную стратегию под текущие нужды малого и среднего бизнеса. В каждом регионе развиты определенные сферы бизнеса, которые следует учитывать при формировании предложений. Также запрос может меняться вследствие текущей экономической ситуации в стране.

Этап 2. Определение ключевых сообщений для привлечения внимания целевой аудитории. Сегодня практически все финансовые институты (государственные и коммерческие) предлагают набор продуктов для

малого и среднего бизнеса. Для эффективной коммуникации необходимо выделить наиболее важные преимущества и ключевые особенности своих финансовых продуктов, отличающие их от аналогичных продуктов конкурентных участников рынка.

Этап 3. Выбор эффективного канала коммуникации для взаимодействия со своей целевой аудиторией. На данном этапе важно учитывать влияние внешних факторов. Так, например, запрет на популярные социальные сети вынудил вернуться к традиционным каналам коммуникации и искать в них новые возможности для распространения информации. Достаточно эффективными по-прежнему остаются прямые контакты на специализированных семинарах, круглых столах и форумах [3].

Этап 4. Создание контента, привлекательного для целевой аудитории. К контенту можно отнести статьи, видео, инфографику. Контент должен быть интересным, легко воспринимаемым и полезным в плане решения проблем малого и среднего бизнеса. Все более активно в эту сферу проникает программное обеспечение на основе искусственного интеллекта, которое генерирует как уникальные текстовые послания, так и графический и видеоконтент.

Этап 5. Взаимодействие с экспертами в сфере финансов для малого и среднего бизнеса. Это могут быть банковские специалисты, бизнес-консультанты или иные профессионалы в регулировании финансового сектора.

Важным условием эффективной стратегии является измерение результатов ее реализации с помощью ключевых метрических данных, таких как число новых клиентов, уровень вовлеченности, конверсионная воронка и показатели оттока. Данный контроль позволит своевременно внести в стратегию необходимые корректировки и обеспечить ее эффективность.

Подводя итоги, можно сделать вывод, что разработка эффективной коммуникационной стратегии для продвижения финансовых продуктов для малого и среднего бизнеса является ключевым шагом для привлечения клиентов и успешного развития этой сферы.

Список литературы

1. Каштанова А.А. Исследование вопроса роли коммуникационной стратегии на коммерческом предприятии / А.А. Каштанова, Н.Л. Теренина // Вестник науки. – 2023 – №9 (66). – С. 28–34 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.vestnik-nauki.pf/article/10028>. EDN ATKVBU

2. Саврадым В.М. Основные направления поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации: организационный и финансовый аспекты / В.М. Саврадым, Е.Н. Шулекина // Финансовые рынки и банки (ВАК). – 2022. – №7. – С. 18–23 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/osnovnye-napravleniya-podderzhki-subektov-malogo-i-srednego-predprinimatelstva-v-rossiyskoy-federatsii-organizatsionnyy-i/viewer>

3. Теренина К.И. Особенности продвижения товара через социальные платформы / К.И. Теренина // Евразийский Союз Ученых. – 2019. – №9–1 (18). – С. 109–111 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-prodvizheniya-tovara-cherez-sotsialnye-platformy/viewer>

4. Ялуткин Д.В. Маркетинговые риски в реализации стратегии продвижения продукта / Д.В. Ялуткин, И.А. Леонтьева // Актуальные вопросы экономики. сборник научных трудов. Чувашский государственный университет имени И.Н. Ульянова. – Чебоксары: Изд-во Чуваш. ун-та, 2023. – С. 331–338. EDN OBEQBB

Ильина Нина Владимировна
старший преподаватель
Гурджиян Нонна Владимировна
преподаватель

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

ИНВЕНТАРИЗАЦИЯ В РАМКАХ ПРИМЕНЕНИЯ ПОЛОЖЕНИЙ ФСБУ 28/2023

Аннотация: в статье рассматриваются теоретические и методические аспекты, а также новации в проведении инвентаризации в коммерческих организациях в рамках утверждения ФСБУ 28/2023.

Ключевые слова: инвентаризация, документы инвентаризации, объекты инвентаризации, результаты инвентаризации, бухгалтерская отчетность.

В рамках исполнения Программы разработки федеральных стандартов бухгалтерского учета на 2022–2026 гг. был утвержден новый стандарт ФСБУ 28/2023 «Инвентаризация». Данный нормативный документ обязателен к применению коммерческими организациями с 1 апреля 2025г., однако хозяйствующие субъекты имеют право приступить к применению положений данного нормативного акта ранее указанного срока, закрепив свое решение во внутренних стандартах предприятия. Указанный выше федеральный стандарт заменит собой Методические указания по инвентаризации имущества и финансовых обязательств, утвержденные Приказом Минфина РФ №49 от 13.06.1995 г., которые в силу изменившихся условий деятельности организаций, а также влияния цифровизации экономики уже не соответствуют современному уровню нормативного регулирования бухгалтерского учета.

Инвентаризации в учетном процессе отводится важная роль, поскольку она позволяет осуществлять контроль за всей учетной информацией, подтверждает ее достоверность, выявляет допущенные ошибки и погрешности, обеспечивает сохранность имущества организации. «Результаты проведенной инвентаризации гарантируют абсолютное соответствие записей в системе бухгалтерского учета фактическому состоянию учетных объектов, а также достоверное представление сведений в бухгалтерской отчетности» [3]. ФСБУ 28/2023 «Инвентаризация» устанавливает требования к инвентаризации, а также случаи, сроки, порядок обязательного проведения инвентаризации и перечень объектов бухгалтерского учета, подлежащих инвентаризации при ее обязательном проведении» [1].

Стандартом устанавливается ряд общих требования к инвентаризации, к числу которых относятся.

1. Полнота – данное требование предполагает проведение проверки фактического наличия всех объектов инвентаризации. Эта процедура проводится с целью определения подлинного наличия названных объектов,

оценки их состояния, а также допустимости их нахождения в данном предприятии.

2. Способы определения фактического наличия объектов инвентаризации:

– методом подсчета, взвешивания, обмера, осмотра, а также, в отдельных случаях, путем применения альтернативных способов выявления фактического наличия объектов, обеспечивающих реализацию цели инвентаризации, например, с использованием приемов видео- и фотофиксации;

– методом проверки учетных документов, а также осуществления расчетов в части отдельных видов имущества, обязательств и источников финансирования деятельности экономического субъекта, а также объектов бухгалтерского учета, которые отражаются на забалансовых счетах.

3. Документальное оформление инвентаризации предполагает, что результаты инвентаризации подлежат оформлению документами инвентаризации. Такими документами, как и ранее, могут выступать инвентаризационные описи, акты инвентаризации, сличительные ведомости. Также возможно применение документов, объединяющих показатели документов, «содержащих сведения о фактическом наличии объектов инвентаризации, и документов, содержащих результаты инвентаризации» [1]. В любом случае, формы применяемых документов должны быть утверждены внутренними стандартами субъекта хозяйствования.

4. Обеспечение условий проведения инвентаризации, которые будут содействовать полному и достоверному выявлению фактического наличия объектов инвентаризации. В рамках данного требования предусматривается, в частности, формирование инвентаризационных комиссий, обеспечение их исправными техническими и транспортными средствами, средствами связи и коммуникаций, весовым хозяйством, измерительными и контрольными приборами, мерной тарой для проведения инвентаризационных процедур.

5. Своевременность и аргументированность отражения результатов инвентаризации в учете. Стандарт предписывает вносить результаты инвентаризации в систему бухгалтерского учета в соответствии их квалификацией в том отчетном периоде, к которому относится дата проведения инвентаризации. В данном случае квалификация результатов инвентаризации расшифровывается как выявление излишков, а также недостач, возможной пересортицы, утраты либо порчи имущества. Помимо этого, определение оснований для возмещения недостачи активов, для признания дебиторской задолженности сомнительной либо безнадежной, для списания обязательств, для доначисления или дописания иных объектов учета. Квалификация результатов инвентаризации позволяет определить, какие действия должны быть предприняты для коррекции обнаруженных расхождений и приведения учета в соответствие с фактическим положением дел. В соответствии с положениями ФСБУ 28/2023, выявленные в ходе инвентаризации излишки следует отнести в состав доходов. В свою очередь, недостающие ценности и испорченное имущество, которые в дальнейшей хозяйственной деятельности субъекта не могут быть применены или проданы, необходимо возместить за счет виновных лиц, либо отнести на расходы организации. При всем этом не следует забывать, что в случае, если испорченные ценности возможно реализовать, то возникает необходимость корректировки стоимости такого имущества на сумму

обесценения. Обнаруженные расхождения дебиторской задолженности и обязательств могут быть скорректированы или списаны после истечения срока исковой давности. Это означает, что если по определенной сумме долга прошло определенное количество лет и она не была взыскана с должника, то она может быть списана с бухгалтерского учета компании. Однако, точные правила и сроки списания могут варьироваться в зависимости от требований федеральных стандартов бухгалтерского учета, регулирующих учет данных объектов.

Исходя из положений ФСБУ 28/2023, инвентаризацию необходимо проводить в обязательном порядке в следующих случаях.

1. При составлении годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности – по состоянию на отчетную дату, за исключением объектов, инвентаризация которых проводилась не ранее 1 октября отчетного года.

2. При передаче (возврате) активов экономического субъекта, имущественного комплекса в аренду, управление, безвозмездное пользование, при отчуждении активов экономического субъекта – непосредственно перед передачей (возвратом) в аренду, управление, безвозмездное пользование, перед отчуждением.

3. При смене работника, на которого возложена материальная ответственность – по состоянию на день приемки-передачи дел;

4. При установлении факта утраты или порчи имущества – непосредственно по установлению такого факта.

5. В случаях пожара, аварии, стихийного бедствия, а также иного бедствия, в результате которого сложилась чрезвычайная ситуация, – непосредственно по окончании соответствующего события (при наличии возможности проведения инвентаризации в данный срок).

6. При реорганизации организации – перед составлением передаточного акта или разделительного баланса.

7. При ликвидации организации – перед составлением промежуточного ликвидационного баланса [1].

Исходя из вышеприведенных параметров проведения обязательных инвентаризаций, можно сделать вывод, что в стандарте для каждого случая определена дата, по состоянию на которую должна проводиться инвентаризация. Однако срок ее проведения в таких случаях устанавливается организацией самостоятельно и определяется внутренними документами субъекта учета.

Очевидным новшеством ФСБУ 28/2023 выступают нормы формирования и требования к фактическому присутствию членов инвентаризационной комиссии. Для проведения обязательной инвентаризации также, как и ранее формируется инвентаризационная комиссия, только, в отличие от положений Методических указаний по инвентаризации имущества и финансовых обязательств №49, она уже может и не быть постоянно действующей. Следует отметить, что при большом объеме одновременно проводимых работ, инвентаризационных комиссий в организации может быть несколько. Существенным изменением является также то, что по пересмотренным нормам допускается отсутствие одной пятой либо менее членов инвентаризационной комиссии при обязательной инвентаризации. При этом данное обстоятельство не будет выступать причиной для признания ее результатов не действительными. Кроме того, стандартом

отдельно выделяются случаи, когда хозяйствующий субъект имеет право не создавать инвентаризационную комиссию для проведения обязательной инвентаризации. К таким обстоятельствам относятся следующие:

- работниками предприятия являются только руководитель и бухгалтер, либо только руководитель;
- хозяйствующий субъект заключает договор об услугах по проведению инвентаризации с аудиторской организацией либо индивидуальным аудитором;
- инвентаризация проводится ревизионной комиссией организации.

Таким образом, можно сделать вывод, что ФСБУ 28/2023 не повлечет кардинальных изменений в методике проведения инвентаризации. Основные новшества затронули упорядочение требований к проведению инвентаризации, пересмотр процедур ее проведения и методики оценки результатов, а также определенное облегчение правил проведения инвентаризации в отдельных ситуациях, в частности, расширен перечень случаев, когда организация имеет право не создавать инвентаризационную комиссию для проведения обязательной инвентаризации. Следует подчеркнуть, что аспекты документальной регистрации результатов инвентаризации, в части конкретных форм учетных документов, выведены из сферы регулирования данного стандарта. Хозяйствующий субъект должен самостоятельно урегулировать данные вопросы, опираясь на требования ФЗ «О бухгалтерском учете» и ФСБУ 27/2021 «Документы и документооборот в бухгалтерском учете».

В рамках вступления в силу ФСБУ 28/2023 «Инвентаризация» для каждой организации возникает необходимость пересмотра и приведения в соответствие применяемой учетной политики. Очевидно, что организациям потребуется внести определенные дополнения во внутренние стандарты, регулирующие методику проведения инвентаризации. В частности, следует уточнить случаи, когда создается инвентаризационная комиссия, определить способы проведения инвентаризации, в том числе использование элементов видео-, фотофиксации и т. д., утвердить формы документов для фиксации результатов инвентаризации. Считаем, что данные корректировки в учетной политике экономического субъекта позволят придерживаться требований ФСБУ 28/2023, что в конечном итоге позволит повысить достоверность и качество бухгалтерской (финансовой) отчетности экономического субъекта.

Список литературы

1. Приказ Минфина России от 13 января 2023 г. №4н «Об утверждении Федерального стандарта бухгалтерского учета ФСБУ 28/2023 «Инвентаризация».
2. Приказ Минфина РФ от 31 октября 2000 г. №94н «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и инструкции по его применению»
3. Семенова А.Н. Совершенствование порядка формирования бухгалтерской (финансовой) отчетности организаций государственного сектора / А.Н. Семенова, Н.В. Ильина // Перспективы развития бухгалтерского учета, анализа, аудита и налогообложения в российской и международной практике: сборник материалов II Всероссийской заочной научно-практической конференции (Чебоксары, 5–7 апреля 2017 года). – Чебоксары: Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова, 2017. – С. 133–140. – EDN ZCGQFF.

Костров Андрей Анатольевич

магистрант

Васильева Инесса Анатольевна

старший преподаватель

Морозова Наталия Витальевна

канд. экон. наук, доцент, заведующая кафедрой

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»

г. Чебоксары, Чувашская Республика

РАЗРАБОТКА ПРОГРАММЫ СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО УЧРЕЖДЕНИЯ ПОД ВЛИЯНИЕМ ПРОЦЕССА ЦИФРОВИЗАЦИИ

***Аннотация:** деятельность образовательных учреждений, а именно оценка и планирование их эффективности является одной из ключевых проблем государственного управления. В условиях стратегии перехода на инновационное развитие и цифровой трансформации экономики повышаются требования к критериям качества образовательных услуг. В статье раскрываются основные задачи стратегического развития государственного образовательного учреждения в условиях цифровой трансформации; описаны миссия и стратегическая цель учреждения, основные направления и проекты программы развития.*

***Ключевые слова:** стратегия социально-экономического развития, конкурентоспособность, образовательное учреждение, приоритеты развития, конкурентные преимущества.*

Экономическая сущность стратегии организации состоит в следующем: стратегия – это процесс, определяющий последовательность действий организации по разработке и реализации стратегии. Процесс стратегического планирования не заканчивается анализом внешней и внутренней среды организации, постановкой целей, разработкой стратегий и оперативными действиями.

Стратегическое планирование – довольно сложный процесс, направленный на постановку долгосрочных целей и разработку инструментов, позволяющих организации работать в течение длительного времени.

Процесс разработки и реализации стратегии базируется на тщательном изучении всех возможных направлений развития и деятельности и заключается в выборе общих направлений, освоенных рынков, заданных требований, методов конкуренции, ресурсов и задействованных бизнес-моделей. При этом неожиданных творческих решений, обеспеченных качественной реализацией, зачастую не хватает, что могло бы обеспечить организации значительные преимущества.

Системная организация управления позволит сохранить и удвоить достигнутые в последнее время в России результаты, учитывая высокий уровень различий в регионах и муниципальных образованиях.

Программа развития федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Чувашский

государственный университет имени И.Н. Ульянова» на 2023–2032 гг. (Программа) составлена в соответствии с законодательными актами, программными и нормативными правовыми документами и направлена на увеличение вклада ФГБОУ ВО «ЧГУ им. И.Н. Ульянова» в достижение национальных целей развития Российской Федерации и целей социально-экономического развития Чувашской Республики.

Миссия университета – объединить образовательную, исследовательскую, социальную и культурную деятельность, открыть широкие возможности для гармоничного развития личности в меняющемся мире и способствовать обеспечению конкурентоспособности и технологического суверенитета страны:

Стратегическая цель – развивать университет, который будет интегрировать отраслевое пространство в области интеллектуальной энергетики и высокотехнологичного транспорта, цифровых решений и искусственного интеллекта, медицины будущего и экономики здравоохранения, а также создавать новые научные и образовательные технологии для развивающегося общества с целью обеспечения сбалансированного экономического роста.

Целевая модель развития к 2032 году предполагает превращение вузов в динамично развивающуюся мультикультурную научно-образовательную экосистему, включение их в национальные и региональные программы технологического развития, обеспечение центральной роли человека и повышение качества жизни местных сообществ, способствующих решению проблем.

Данный этап развития будет характеризоваться ростом инвестиций в экономики разных стран в таких областях, как новые материалы, нанотехнологии, информационные технологии, фармацевтика и биотехнологии, микроэлектроника и др.; изменения будут продолжаться.

Программой развития ФГБОУ ВО «Чувашский государственный университет имени И.Н. Ульянова» предусмотрено девять основных направлений развития в разных областях и сферах деятельности учреждения: «Образовательная политика»; «Политика в области научно-исследовательской деятельности и инноваций»; «Молодежная политика»; «Политика по развитию человеческого капитала»; «Политика по развитию инфраструктуры»; «Политика в области цифровой трансформации»; «Система управления университетом»; «Социальная миссия университета»; «Политика в области развития филиальной сети».

Самое большое количество мероприятий предусмотрено в направлении «Молодежная политика». Объем средств, заложенных в бюджете программы развития учреждения на данное направление, составляет 196 млн руб. (рис 1).

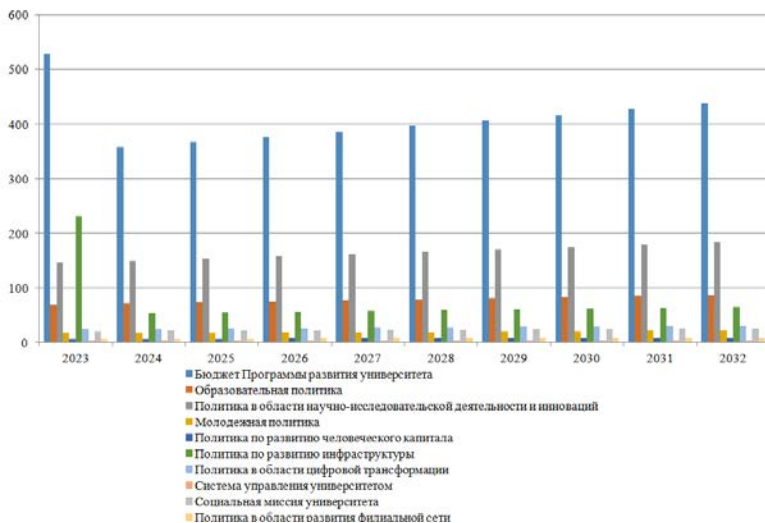


Рис. 1. Финансовое обеспечение реализации программы, млн руб.

В общей сложности на реализацию направлений указанных преобразований Программы предусмотрены средства в объеме 4099,7 млн руб. Из которых 1646,4 млн руб. планируется направить на реализацию мероприятий по направлению «Политика в области научно-исследовательской деятельности и инноваций», это около 40% всего бюджета. На втором месте «Образовательная политика» – 784 млн руб. (19,1%), на третьем – «Политика по развитию инфраструктуры» (767,7 млн руб. – 18,7%).

Стоит отметить, что реализация мероприятий за счет финансирования из федерального бюджета планировалось только в 2023 г. на сумму 179,6 млн руб. по направлению «Политика по развитию инфраструктуры».

Расходование средств определяется программной деятельностью, реализация которой будет способствовать достижению целей и показателей мониторинга эффективности деятельности университета

Возможные проекты программы: Высшая инженерная школа; Мультидисциплинарный научно-практический комплекс инновационных медико-биологических технологий «Университетская клиника»; Право и управление: социально-ответственный вектор профессионального выбора.

Список литературы

1. О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года: указ Президента Российской Федерации от 21 июля 2020 г. №474 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://obrazov.cap.ru/>
2. Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Развитие образования» на 2018–2025 годы»: постановление Правительства Российской Федерации от 26 декабря 2017 г. №1642 (с изменениями) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ivo.garant.ru/#/document/70643472/entry/0:4>

3. Паспорт национального проекта «Образование» (утвержден президиумом Совета при Президенте Российской Федерации по стратегическому развитию и национальным проектам (протокол от 24 декабря 2018 г. №16)) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_319308/

4. О Стратегии развития образования в Чувашской Республике до 2040 года: указ Президента Чувашской Республики от 21 марта 2008 г. №25 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/473605657>

5. О Государственной программе Чувашской Республики «Развитие образования»: постановление Кабинета Министров Чувашской Республики от 20 декабря 2018 г. №531 (с изменениями) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://obrazov.cap.ru/doc/laws/2020/09/23/ruling-531>

6. Васильева И.А. Экосистемные изменения в рамках развертывания цифровой экономики / И.А. Васильева, Н.В. Морозова // Экономические науки. – 2023. – №222. – С. 398–402. – DOI 10.14451/1.222.398. EDN KZAUUV

7. Морозова Н.В. Анализ процесса цифровизации в государственных образовательных учреждениях Чувашской Республики / Н.В. Морозова, И.А. Васильева, Я.А. Ядарейкина // Грань науки 2022: материалы Всероссийской научно-практической конференции (Ростов-на-Дону, Мадрид, 27 декабря 2022 года). – Ростов н/Д.; Мадрид: ЭльДирект; Сфера, 2022. – С. 223–229. EDN HIAOAY

8. Планы мероприятий: программы и проекты [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cfm.ru/management/people/instructions/procedure.shtml>

9. Официальный сайт ЧГУ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.chuvsu.ru/universitet/>

Никаноров Михаил Сергеевич
соискатель, старший преподаватель
Лосев Алексей Николаевич
соискатель, старший преподаватель
Красовская Людмила Владимировна
канд. техн. наук, доцент
Пчелинцева Светлана Вячеславовна
канд. техн. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Российский государственный
аграрный университет – МСХА им. К.А. Тимирязева»
г. Москва

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ БЕСПИЛОТНЫХ ЛЕТАТЕЛЬНЫХ АППАРАТОВ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ ПРИ ОПРЫСКИВАНИИ ПОЛЕЙ

***Аннотация:** использование беспилотных летательных аппаратов (БЛА) становится все более распространенной практикой в различных областях, а сельское хозяйство не исключение. В частности, фермеры все чаще прибегают к использованию дронов для опрыскивания полей, что позволяет улучшить эффективность процесса и повысить качество урожая. В статье рассмотрены преимущества и ограничения использования БЛА в сельском хозяйстве при опрыскивании полей.*

Ключевые слова: БПЛА, дрон, сельское хозяйство, фермерство, квадрокоптеры.

Беспилотные летательные аппараты, или дроны, набирают все большую популярность в различных областях сельского хозяйства, включая опрыскивание полей. Это инновационное средство позволяет повысить эффективность процесса и улучшить результаты возделывания земель.

В целом, использование беспилотных летательных аппаратов в сельском хозяйстве для опрыскивания полей имеет большой потенциал для повышения эффективности и снижения затрат. Их точное распределение химических веществ, способность оперативно реагировать на погодные условия и возможность преодолевать сложные участки полей делают их ценным инструментом современного земледелия [3; 8]. С развитием технологий и увеличением доступности беспилотных летательных аппаратов, их использование в сельском хозяйстве станет все более широко распространенным и стандартным [1].

Первое преимущество использования БЛА при опрыскивании полей заключается в их способности проводить равномерное распределение химических веществ на почву. Точность и аккуратность опрыскивания являются важными факторами, влияющими на рост и развитие растений. Дроны, оснащенные специализированной инженерной системой, могут обеспечить равномерное распределение удобрений или пестицидов по всей площади поля. Это минимизирует риск перегрузки или недостатка активных веществ в определенных зонах, что приводит к высокой эффективности использования ресурсов и оптимальному росту растений [10].

Второе преимущество состоит в возможности оперативного реагирования на изменения погодных условий. Дроны оборудованы датчиками, способными измерять показатели, такие как влажность почвы, количество осадков и температура. Это позволяет фермерам принимать правильные решения в режиме реального времени. Например, если на прогнозе погоды указано на возможный сильный дождь, оператор дрона может исключить использование водорастворимых пестицидов, чтобы предотвратить их смывание в водоемы. Это значительно снижает экологический вред и способствует более устойчивой и безопасной среде для живых организмов [7; 9].

Третье преимущество использования БЛА заключается в их способности преодолевать труднодоступные и неровные участки полей. Сельскохозяйственные угодья часто имеют сложную и неровную территорию. Использование традиционных методов опрыскивания может быть трудным и неэффективным в этих условиях. Дроны преодолевают препятствия, могут летать на низкой высоте и обходить препятствия на своем пути. Это позволяет проводить опрыскивание на труднодоступных и сложных участках полей, что в конечном итоге экономит время и ресурсы фермера [2].

Существует несколько фирм-производителей беспилотных летательных аппаратов (БПЛА), которые предлагают инновационные решения для использования в сельском хозяйстве при опрыскивании полей. Ниже приведены примеры таких использований с указанием техники и фирм-производителей.

1. DJI Agras MG-1: Компания DJI, один из ведущих производителей БПЛА, предлагает модель Agras MG-1, созданную специально для сельскохозяйственных нужд. Этот дрон имеет большую емкость бака (до 10 литров) для опрыскивания и может летать на большой высоте, обеспечивая качественное покрытие полей. Автоматический пилот и система распределения химических веществ делают Agras MG-1 легким в использовании и эффективным в работе.

2. Yamaha RMAX: Японская компания Yamaha производит БПЛА RMAX, специально предназначенный для использования в сельском хозяйстве. Этот дрон оснащен 2-тактным двигателем и имеет емкость бака до 28 литров. RMAX может опрыскивать поле с высокой точностью и равномерностью, обеспечивая высокий уровень эффективности. Он также выделяется длительным временем полета, что позволяет опрыскивание больших площадей за один полет.

3. AgEagle RX-60: Компания AgEagle предлагает БПЛА RX-60, который может использоваться для опрыскивания полей в сельском хозяйстве. Этот дрон имеет компактный и портативный дизайн, что облегчает его транспортировку и использование на разных участках полей. RX-60 оснащен системой GPS и может опрыскивать поля с повышенной точностью и эффективностью.

Кроме международных производителей, в России также разрабатываются и производятся беспилотные летательные аппараты (БПЛА) для использования в сельском хозяйстве. Ниже представлены примеры российской техники для опрыскивания полей.

4. Агросистемы: Компания Агросистемы специализируется на разработке и производстве БПЛА для сельского хозяйства. Например, их модель Пронинка предназначена для опрыскивания полей. Система опрыскивания позволяет распылять жидкость с высокой точностью на заданную площадь. БПЛА Пронинка имеет бак емкостью до 10 литров и летит на высоте до 5 метров, обеспечивая равномерное распределение химических веществ на поле.

5. Авиа-Агро: Российская компания Авиа-Агро также предлагает свои разработки в сфере БПЛА для опрыскивания полей. Российская компания Авиа-Агро специализируется на разработке и производстве беспилотных летательных аппаратов (БПЛА) для сельского хозяйства и опрыскивания полей. Их БПЛА используются для точного нанесения сельскохозяйственных препаратов на поля, что позволяет увеличить эффективность и экономическую выгоду в земледелии. Эти системы оборудованы специальными опрыскивательными устройствами и сенсорами, которые обеспечивают точность и контроль в процессе опрыскивания. Авиа-Агро предлагает различные модели БПЛА с разной грузоподъемностью и дальностью полета, чтобы соответствовать потребностям различных аграрных предприятий [5; 8].

Это всего лишь несколько примеров БПЛА, которые используются в сельском хозяйстве для опрыскивания полей. Опрыскивание полей является важным аспектом сельского хозяйства, и использование беспилотных летательных аппаратов (БПЛА) может значительно повысить его эффективность. Одним из основных преимуществ БПЛА является возможность проводить более детальный и точный анализ территории [8].

Дроны оснащены различными сенсорами и камерами, которые могут снимать фотографии и видео высокого разрешения с воздуха для дополнительного сбора данных. Это позволяет фермерам получать актуальные данные о состоянии полей, такие как влажность почвы, уровень растительности, наличие сорняков и возможные заболевания растений. Эти данные могут быть использованы для обнаружения проблемных зон и принятия своевременных мер по их локализации и решению [1; 9].

Кроме того, БПЛА могут проводить более детальное и усиленное опрыскивание полей. Использование специализированных насадок и систем опрыскивания позволяет более точно применять химические препараты и минимизировать потери. БПЛА также способны оперировать на низкой высоте, что способствует равномерному распределению химикатов и повышению эффективности опрыскивания [3; 4].

Другим преимуществом БПЛА является экономия времени и ресурсов. Вместо ручной обработки экстенсивных территорий фермеры могут программировать БПЛА для автоматического опрыскивания. Это позволяет сократить затраты на трудозатраты и оптимизировать использование химикатов, что в конечном итоге приводит к снижению затрат и повышению производительности.

Однако необходимо учитывать регулятивные аспекты и безопасность при использовании БПЛА для опрыскивания полей. Необходимо соблюдать правила и лицензии, а также обеспечить безопасность окружающих людей и животных.

В целом, использование БПЛА в опрыскивании полей позволяет фермерам получать более точные данные и проводить опрыскивание более эффективно. Это способствует улучшению качества урожая, снижению затрат и сбережению ресурсов, что делает эту технологию важным инструментом для современного сельского хозяйства.

Необходимо отметить и некоторые ограничения, связанные с использованием БЛА в сельском хозяйстве при опрыскивании полей. Во-первых, они могут нести ограниченное количество химических веществ. Емкость бака дрона ограничена, что может требовать частой дозаправки для проведения опрыскивания на больших площадях. Однако, благодаря современным технологиям и многократному обратному использованию дронов, эта проблема может быть решена.

Вторым ограничением является необходимость наличия квалифицированного персонала для работы с беспилотными летательными аппаратами. Фермеры должны быть готовы затратить время и усилия для изучения и освоения основных навыков управления и программирования дронов. Квалифицированный персонал сможет контролировать и программировать БЛА, что обеспечит эффективное использование этих средств в сельском хозяйстве [5; 7].

Несмотря на ряд преимуществ, использование БПЛА в сельском хозяйстве для опрыскивания территорий также имеет некоторые недостатки.

1. Высокая стоимость: беспилотные летательные аппараты могут быть довольно дорогими, как в покупке, так и в обслуживании. Это может создать финансовые трудности для небольших и средних фермерских

хозяйств, где такие технологии могут быть еще относительно новыми и не так широко распространены.

2. Ограниченная емкость бака: БПЛА обычно имеют ограниченную емкость бака для хранения сельскохозяйственных препаратов. Это означает, что БПЛА может требовать более частой дозаправки или смены бака на больших участках, что может быть неэффективным и затратным.

3. Зависимость от погодных условий: погодные условия, такие как сильные ветры, дождь или плохая видимость, могут сильно ограничить возможность использования БПЛА для опрыскивания. Высокая скорость ветра может привести к непредсказуемому перемещению БПЛА, что может усложнить точность и эффективность опрыскивания. Ветер также может разносить распыляемые химикаты в непредсказуемом направлении, в результате чего могут возникать проблемы с защитой растений или окружающей среды. Дождь может смыть химические препараты с обрабатываемых поверхностей или снизить их эффективность. Плохая видимость, такая как туман или сильная облачность, может затруднить наблюдение и контроль за БПЛА, а также увеличить риск столкновения с другими объектами. Поэтому, при планировании операций с БПЛА для опрыскивания, необходимо учитывать погодные условия и выбирать наиболее подходящее время и место для проведения работ [7].

Использование беспилотных летательных аппаратов в сельском хозяйстве при опрыскивании полей имеет огромный потенциал для повышения эффективности, снижения экологического влияния и улучшения результатов. С точным распределением химических веществ, оперативной реакцией на погодные условия и возможностью навигации по сложной местности, эти инновационные инструменты являются ценным ресурсом для современного сельского хозяйства. С развитием технологий и увеличением доступности БЛА, их использование станет все более широко распространенным и стандартным в сфере сельского хозяйства.

Список литературы

1. Заман М.К. Роль беспилотных летательных аппаратов в сельском хозяйстве: всесторонний обзор применений, проблем и перспектив на будущее / М.К. Заман // Компьютеры и электроника в сельском хозяйстве. – 2020. – Т 181.
2. Казански К.Г. Беспилотные летательные аппараты в сельском хозяйстве / К.Г. Казански. – CRC Press, 2017.
3. Научно-обоснованный прогноз развития точного земледелия в России / Е.В. Рудой, М.С. Петухова, С.В. Рюмкина [и др.]. – Новосибирск: Золотой колос, 2021. – 138 с. EDN BJJFAQ
4. Проект дистанционного комплекса измерения почвенных показателей как инструмент дифференциации сельского хозяйства / А.А. Садов, К.М. Потетня, А.Д. Устюгов [и др.] // Научно-технический вестник технические системы в АПК. – 2020. – №2 (7). – С. 45–51. EDN XFTWHI
5. Хабарина Д.С. Анализ применения беспилотных летательных аппаратов (БПЛА) различного типа в сельском хозяйстве / Д.С. Хабарина, И.А. Тишанинов // Наука без границ. – 2021. – №4 (56).
6. Шайтура С.В. Использование беспилотных систем в сельском хозяйстве / С.В. Шайтура, В.К. Барбасов, М.Ю. Васкина // Методы и программные средства информационного сервиса в информационных и пространственных полях: сборник научных трудов. – Бурнас, 2020. – С. 118–124. EDN RMTZFW

7. Чжан К., Чжан Дж., Чжоу Дж. и др. Автоматическая система мониторинга сельскохозяйственных полей с использованием беспилотных технологических блоков. Датчики (Базель). – 2018. Т. 18. Вып. 3.

8. Эффективность использования беспилотных летательных аппаратов (БПЛА) в сельском хозяйстве: исследования и практические аспекты / А.Н. Иванов, В.П. Смирнов, С.В. Петров [и др.] // Наука и техника в сельском хозяйстве. – 2020. – №5–6. – С. 48–55.

9. Velichko M., Satler O., Krasovskaya L., Erina T., Belyaeva I., Yu G. Journal of Fundamental and Applied Sciences. Using drone as wifi access point during in frared thermography for subsidiary data acquisition. 2017. Т. 9. С. 1279.

10. Stepanov M., Musatov V., Egorov I., Pchelintzeva S., Stepanov Cyber-physical control system of hardware-software complex of anthropomorphous robot: architecture and models // Studies in Systems, Decision and Control. – 2020. – Т. 259. – С. 13–24. DOI 10.1007/978-3-030-32579-4_2. EDN ZFFGSI

Новикова Татьяна Александровна

студентка

Просьянникова Анастасия Юрьевна

студентка

Медведева Вероника Алексеевна

студентка

Научный руководитель

Чечетка Валентина Ивановна

канд. филол. наук,

доцент Российской академии наук (РАН), доцент

ФГБОУ ВО «Воронежский государственный
технический университет»

г. Воронеж, Воронежская область

DOI 10.31483/r-109148

СТРОИТЕЛЬСТВО ВЫСОТНЫХ ЗДАНИЙ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ВОЗОБНОВЛЯЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ (НА ПРИМЕРЕ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ ФРГ)

***Аннотация:** уникальные здания и сооружения создают неповторимые очертания городской застройки, качественно меняя и совершенствуя инфраструктуру. Высотные здания во всем мире относят к объектам самого высокого уровня ответственности и класса надежности. Однако их строительство и эксплуатация значительно удорожается по сравнению с обычными зданиями в связи с технологическими, конструктивными факторами, а также мерами комплексной безопасности. Поэтому стремление к балансу расходов по обслуживанию высотных строений, а именно повышение энергоэффективности здания и использование возобновляемых источников, – острый вопрос в современном строительстве.*

***Ключевые слова:** жизненный цикл здания, энергоэффективность, возобновляемые источники.*

В настоящее время строительство высотных зданий является не только способом существенно сэкономить земельные ресурсы в условиях плотной застройки, но и неотъемлемым атрибутом любого развивающегося города. Как правило, здания большей этажности возводят из соображений их архитектурно-градостроительной значимости, престижности региона.

Цель данной работы – рассмотреть некоторые аспекты жизненного цикла высотных зданий и сооружений и возможности повышения их энергоэффективности путем использования возобновляемых источников.

Каждый строитель хочет построить или спроектировать здание таким образом, чтобы оно отвечало всем жизненным потребностям, легко адаптировалось к возможным изменениям этих потребностей в течении всего периода использования, использовалось многими поколениями без потери качества жизни, имело высокий уровень стоимости перепродажи. Для того, чтобы здание отвечало этим требованиям, необходимо перспективное планирование, то есть необходимо учитывать весь жизненный цикл здания – от начала строительства до сноса здания.

Жизненный цикл любого здания или сооружения можно представить с помощью следующих элементов: добыча сырья; возведение здания; его эксплуатация (использование); текущий ремонт; модернизация (реконструкция); снос (демонтаж); переработка материалов. Соответственно, выделяются следующие отдельные фазы жизненного цикла:

- 1) этап планирования;
- 2) этап строительства;
- 3) эксплуатация (использование);
- 4) текущий ремонт/дальнейшее использование;
- 5) демонтаж здания и повторное использование материалов;
- 6) утилизация отходов.

Важность представления о жизненном цикле можно проиллюстрировать на примере затрат на семейный дом в Германии, запланированный в соответствии с программами энергосбережения, на весь его срок службы [1]. Влияние этапа эксплуатации на общие затраты при предполагаемом сроке службы 80 лет и ежегодном повышении цен на энергию на 1–3% (с поправкой на инфляцию, без повышения заработной платы или цен на материалы) можно увидеть в таблице 1.

Таблица 1

Стоимость здания на всем протяжении жизненного цикла

Фазы (срок наблюдения 80 лет)	Рост цен на энергоносители			
	1%	2%	3%	
Возведение	240 000 €	240 000 €	240 000 €	
Использование	эксплуатация	341 000 €	531 000 €	900 000 €
	обслуживание	46 000 €	46 000 €	46 000 €
	ремонт	212 000 €	212 000 €	212 000 €
Восстановление (модернизация)	29 000 €	29 000 €	29 000 €	
Затраты на жизненный цикл	868 000 €	1 058 000 €	1 427 000 €	
Доля фазы эксплуатации от общей стоимости жизненного цикла	69,0%	74,6%	81,2%	

Согласно сделанным допущениям, эксплуатационные расходы представляют собой наиболее изменяемую долю в расчетах моделирования и составляют самую большую долю для здания. Решающим критерием для этапа эксплуатации является динамика цен на энергоносители, однако затраты на уборку не учтены, поскольку они не имеют большого значения для частных жилых домов.

Поскольку на индивидуальные затраты жизненного цикла очень сильно влияют будущие изменения цен на рынке труда и сырья, их следует разумно учитывать при рассмотрении жизненного цикла в рамках проектирования, а также во время мер по модернизации.

Таким образом, учет жизненного цикла следует рассматривать как новый уровень качества планирования и строительства.

Рассмотрим подробнее отдельные фазы жизненного цикла и приведем примеры аспектов на пути к оптимизации.

Фаза планирования. Комплексная оценка жизненного цикла учитывает три аспекта устойчивости: экономический; экологический; социально-культурный. Если три упомянутых выше измерения учитываются уже на этапе планирования, то предпосылки для жилой или коммерческой стоимости запланированного дома будут благоприятными и сохраняются в течение длительного времени. Тщательный анализ и оптимизация экономических, экологических и социально-культурных требований, предъявляемых к дому, приводят к разработке успешной концепции планирования.

В начале строительства выбор участка уже влияет на расположение здания на земельном участке, облицовку здания и благоустройство, теплозащиту, звукоизоляцию, а также тип вентиляции. Например, необходимо обратить внимание на то, что в соответствии с требованиями плана развития следует ориентировать здание таким образом, чтобы обеспечить активное и пассивное использование солнечной энергии.

Для сохранения земли под застройку и природных ресурсов, необходимо соблюдать следующие аспекты: минимизация поверхностного уплотнения, сохранение экологической структуры, улучшение биоразнообразия не застроенной почвы; минимизация пространства, необходимого для проезжей части/пути; защита грунтовых вод и использование дождевой воды на всей территории застройки; использование выкопанного грунта в пределах участка.

Следует заранее исключить возможное загрязнение почвы, например, тяжелыми металлами, маслами и т. д., поскольку их восстановление может быть связано со значительными затратами.

Что касается жизненного цикла, хорошее планирование наряду с архитектурным дизайном предполагает не только градостроительное включение, проектирование, функционирование и т. д., но и основные концепции для минимизации расходов на: энергоснабжение (отопление, охлаждение, электропитание и т. д.), водоснабжение, канализацию и вентиляцию, экспозицию, утилизацию отходов, очистку, осмотр и техническое и экономическое обслуживание зданий [2].

Оптимизация площадей приводит к экономии затрат на строительство, а также к снижению потребностей в тепле и дополнительных эксплуатационных расходах на этапе эксплуатации.

С экономической, экологической и социокультурной точки зрения выбор конструкций и строительных материалов играет существенную роль в концепции жизненного цикла [3].

Преимущества дает модульная конструкция и использование сборных компонентов. С одной стороны, эти компоненты являются многоразовыми, так как их относительно легко и не повреждая можно удалить из конструкции в зависимости от выбранной технологии, с другой стороны, высокая степень предварительного изготовления приводит к экономии затрат при монтаже на месте. Однако может быть увеличена стоимость транспортировки расходов (грузовик, кран) [4].

Для обеспечения защиты здоровья жителей, как важного социокультурного аспекта, уже на этапе планирования необходимо позаботиться о том, чтобы в конечном итоге были использованы экологически безопасные, а также низкоэмиссионные строительные и отделочные материалы. При этом по экологическим и экономическим причинам выигрывает использование возобновляемого сырья. Это соответствует принципу устойчивости – возможность восстановления ресурсов. Возобновляемое сырье, которое сегодня используется в строительном секторе, включает дерево, а также другие материалы, такие как овечья шерсть, лен, тростник, целлюлоза, солома, зерно используются в качестве теплоизоляции.

По возможности следует использовать многоразовые строительные конструкции, компоненты и строительные материалы. К многоразовым конструкциям использования относятся системы с разъемными соединениями (например, с винтовым или болтовым). В таблице 2 показано, какие компоненты могут быть использованы как многоразовые.

Таблица 2

Конструкторские группы и компоненты

Несущие конструкции	Стальные балки; стальные опоры; сборные железобетонные изделия (потолки, стены); деревянные балки; сборные деревянные детали и т. п.
Наружные стены	Бетонные плиты (обычный бетон); сборные деревянные детали и т. п.
Внутренние стены	Сборные железобетонные изделия и др.
Перекрытия	Балка перекрытия; потолочная балка; потолочные панели; заливки; промежуточные слои (пустотелые доски) и др.
Конструкции крыши	Кровельные покрытия; деревянная стропила; балки крыши; заливки

Сегодня с нехваткой ископаемых ресурсов связан долгосрочный рост цен на основные энергоносители – газ, нефть, а также электроэнергию. Минимизация потребления энергии становится центральной проблемой планирования зданий не только по экологическим, но и по экономическим причинам.

Как отмечают эксперты, использование возобновляемых источников энергии оправдано не только с экологической точки зрения, но и с

экономической в долгосрочной перспективе. У многих строителей и владельцев одно- и многоквартирных домов популярны сегодня заводские системы солнечной энергии – тепловые солнечные системы (водяное отопление) и фотоэлектрические системы (выработка электроэнергии). Эффективность систем зависит от географического расположения здания, ориентации на участке, угла наклона крыши, затенения от соседних зданий или деревьев и эффективности системы.

Еще один вариант активного использования регенеративных энергоресурсов в Германии – использование возобновляемого сырья. Биомасса (древесные гранулы, древесные отходы в различных формах, сельскохозяйственные отходы и т. д.) и растительные масла могут рассматриваться в будущем как источники энергии.

Планирование затрат. При рассмотрении затрат жизненного цикла отметим, что инвестиционные затраты – это затраты на строительство, а также прогнозируемые затраты на использование здания. Цель состоит в том, чтобы создавать здания с длительным сроком службы и высоким качеством, минимизируя общие затраты на жизненный цикл. Региональные влияния приводят к разнице в стоимости и поэтому должны приниматься во внимание при планировании, например, на основе региональных факторов в каталогах стоимости строительства. В сфере частного жилищного строительства строителю зачастую легче понять распределение по этажам. Обычно клиент спрашивает, сколько будет стоить подвал или переоборудованная крыша, а не внутренние стены целого здания. На рисунке (диаграмме) 1 показан процент затрат на отдельные строительные уровни или компоненты, и как можно распределить затраты в области строительства частных домов [3; 5].

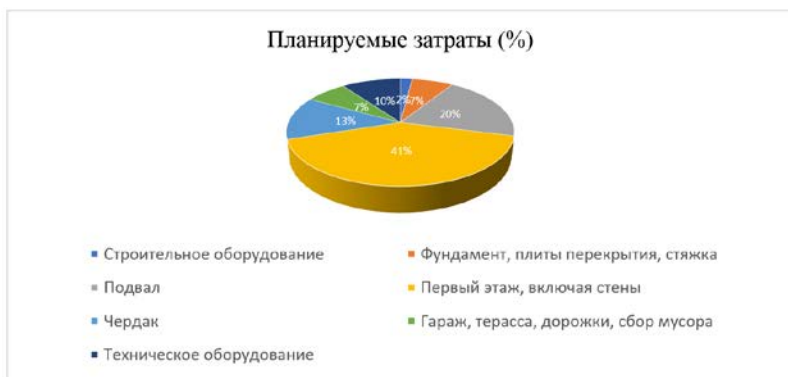


Рис. 1. Доли затрат в зависимости от уровня строительства

Как видим на рисунке 1, распределение может различаться в зависимости от типа и дизайна здания. Для расчёта стоимости важно, чтобы в здании, которое эксплуатируется без сложных систем, значительная часть строительных затрат была на системную технологию. В будущем, вероятно, процентная доля увеличится, поскольку энергосберегающие системы из-за их технического дизайна, а также их инновационного

характера приводят к более высоким затратам на строительство, которые могут быть амортизированы на этапе эксплуатации.

На *этапе строительства* с точки зрения оценки жизненного цикла, соблюдение установленных стандартов качества играет важную роль, так как конструкция имеет решающее значение для срока службы здания. Дефекты качества изготовления приводят к расходам на техническое обслуживание, которые не только отражаются в увеличении затрат на техническое обслуживание, но также могут вызывать необходимость замены строительных материалов или конструкций и, таким образом, способствовать дальнейшему потреблению ресурсов.

При строительстве необходимо учитывать следующие аспекты: соответствие заданным стандартам качества, обеспечение согласованной даты завершения, использование подходящих строительных методов и мер (например, защита собственности от влаги на этапе строительства), экологически чистое оборудование и эксплуатация строительной площадки, а также четкое разграничение строительных работ между специализированными компаниями и строителем в случае желаемых внутренних работ.

Как правило, большая часть необходимых работ в рамках строительства жилого дома выполняется специализированными фирмами, а меньшую часть часто выполняет сам застройщик. Неправильно выполненные внутренние работы могут вызвать косвенный ущерб или дефекты конструкции, а также приводят к задержкам сроков. В дополнение к мониторингу и документации качества строительства, проводимому на этапе строительства менеджером участка, другими специалистами и самим клиентом, важную роль играет последующая проверка качества – также с использованием процедур технических испытаний. Примерами являются исследования на герметичность здания и обнаружение структурных тепловых мостов или неправильное выполнение теплоизоляции. Например, при соответствующей настройке вентилятор используется для создания в отдельных комнатах, квартире или во всем здании отрицательного давления (рис. 2).



Рис. 2. Испытание на герметичность

Воздух, поступающий или выходящий через утечки в ограждающей конструкции здания, регистрируется измерительными приборами. Если обнаруживаются чрезмерно высокие потери, обычно возникают технические недостатки.

Чтобы сохранить эксплуатационные расходы (*фаза использования*), как важную часть затрат жизненного цикла, следует оценить фазу использования дома (отопление, электричество, вода, канализация и т. д.). Следует отметить, что расход энергии на отопление меняется в зависимости от климатических колебаний, например, была зима холодная или мягкая [6]. Эти влияния могут быть учтены с использованием методов расчета – компенсацией. Кроме того, разница между чисто вычислительными величинами требований заключается в расчете в стандартных условиях и измерениями объемов потребления. Если есть существенные расхождения между требованиями, рекомендуется выяснять причины.

Этап обслуживания и модернизации. В зависимости от выбора различных строительных материалов и интенсивности использования отдельных помещений в течение жизненного цикла здания существуют различные свойства, сохраняющие ценность. Техническое обслуживание включает в себя все меры, необходимые для поддержания технического состояния здания и системной техники. Регулярный осмотр и техническое обслуживание предотвращают косвенный ущерб, устранение которого обычно требует значительных затрат. Расчетный срок службы отдельных компонентов является решающим фактором для общей оценки жизненного цикла здания. В зависимости от выбора отдельных конструкций и их технического срока службы требуются ремонтные работы или замена слоев. Целью оценки жизненного цикла является точная настройка срока службы отдельных компонентов в соответствии с общим сроком службы здания.

Важно следить за тем, чтобы несущие конструкции (фундамент, плиты перекрытия, несущая кладка, перекрытия и крыши) и те, которые больше не доступны (например, герметизация плиты перекрытия) перекрыли общий срок службы. Другие компоненты, например, напольные покрытия, зависят от степени использования (например, входная группа и т. д.). Для новостроек обычно предполагается срок службы 50–80 лет, который, однако, можно значительно продлить за счет модернизации.

Под модернизацией понимаются все меры в здании, выходящие за рамки нормального обслуживания компонентов и технического оборудования, и не только для поддержания функциональности. Таким образом, энергетическое улучшение оболочки здания (например, применение дополнительной изоляции) и меры по улучшению качества жилого пространства (например, изменение планировки комнаты) должны соответственно представлять собой степень модернизации.

Что касается стоимости жизненного цикла, очень важно определить подходящее время с экономической точки зрения для проведения модернизации. В принципе, поэтому следует проверять, какие меры по модернизации проводились с течением времени. С одной стороны, инвестиции в замену и, с другой стороны, связанная с этим экономия последующих затрат. Таким образом возможно снижение затрат на электроэнергию, а

также за счет расширенного технического обслуживания или меньшие затраты на очистку.

Помимо улучшения качества дома, к важнейшим целям модернизации относится сокращение эксплуатационных расходов за счет совершенствования системной технологии и использования более дешевых альтернатив, а также энергетической оптимизации фонда зданий.

Фаза конверсии / фаза продолжения использования. Нередко изменение семейного положения – например, появление новых членов семьи, дети, выезжающие из родительского дома, сдача в субаренду и т. д. – на этапе использования могут потребовать адаптации жилого пространства и повлечь за собой меры по переоборудованию или расширению. С возрастом или с изменением состояния здоровья некоторые жильцы уже не справляются с некоторыми повседневными делами по дому. Поэтому конструкционные условия, такие как крутые лестницы, дверные пороги, высокие ванны или жесткие окна, могут усложнить задачу. И с точки зрения оценки жизненного цикла принципы безбарьерного здания, а также возможные варианты адаптации и преобразования также должны учитываться на этапе проектирования нового здания.

Демонтаж или повторное использование и переработка. Помимо аспектов, описанных выше, оценка жизненного цикла также включает: демонтаж здания или компонентов и их повторное использование. Как правило, в прошлом частные застройщики не имели к этому отношения. Однако это может измениться в более долгосрочной перспективе, например, когда дом будет продан, а также удобство демонтажа для покупателя могли бы послужить аргументом в пользу покупки.

В Германии можно найти все мыслимые строительные конструкции с разнообразными комбинациями материалов в уже существующих и новых зданиях. Повторное использование достигается, прежде всего, за счет комбинации материалов в конструкции. По действующему законодательству часть используемых строительных материалов представляют собой опасные отходы и могут быть утилизированы только по повышенной цене. Возможность повторного использования стройматериалов или строительных конструкций зависит от качества демонтируемого изделия. Развитие щадящих методов демонтажа означает, что в будущем будет значительно улучшено качество подлежащих переработке изделий и/или материалов.

Одним из аспектов повышения качества комплектующих является достижение высокого уровня их демонтажной способности. Чем выше демонтаж, тем больше вероятность повторного использования отдельных строительных материалов.

Следующий уровень – переработка строительных материалов в новый продукт, из того же строительного материала (например, медные трубы). Если возможные варианты использования технически не указаны, обычно рассматривается только термическое восстановление или захоронение отходов.

С экологической точки зрения отдельные строительные материалы разделяются по фракциям, на части, которые могут непосредственно не перерабатываться, а в свою очередь, отправлены на переработку материалов и, таким образом, способствовать сохранению ресурсов.

В заключение подчеркнем, что энергосбережение активно развивается во всех странах, в частности, в России, США, Германии, Великобритании, Финляндии и т. д. Появление такого направления, как энергоэффективное строительство на данный момент является ключевым. По данным Росстата, в России 80% многоквартирных домов, были построены до 1999 г. При строительстве к ним применялись устаревшие строительные нормы и правила (СНиП), которые не отвечают современным требованиям энергоэффективности сооружений. Типовой дом в России потребляет на 70% больше тепловой энергии, чем аналогичный многоквартирный дом, построенный после принятия закона об энергосбережении. Меры по энергосбережению и энергоэффективности, предусмотренные действующим законодательством, направлены на сохранение или повышение уровня комфорта. Выгоду от снижения энергопотребления получают конечные потребители коммунальных ресурсов. Именно они в первую очередь заинтересованы в сокращении расходов на оплату услуг ЖКХ, которые планируется начислять с учетом класса энергоэффективности. Точный расчет энергоэффективности невозможен без достоверного учёта потребляемых энергетических ресурсов по каждому помещению и дому в целом. Именно поэтому в рекомендуемые Минстроем России мероприятия по повышению энергоэффективности включена установка счётчиков электроэнергии, газа, воды и тепла.

Список литературы

1. Bauen im Lebenszyklus [Electronic resource]. – Access mode: http://www.inqaden.de/upload/komko/pdf/3_2_0106.pdf (дата обращения: 14.11.2023).
2. Bundesarchitektenkammer (Herausgeber): «Energiegerechtes Bauen und Modernisieren», Birkhäuser Verlag, Basel, Schweiz, 1996; Seite 41.
3. Lebenszyklusbetrachtungen am Beispiel eines Einfamilienhauses; Institut für Erhaltung und Modernisierung von Bauwerken e.V., Berlin im Auftrag des Bundesministeriums für Verkehr, Bau und Stadtentwicklung; Bericht-Nr. 1–17/2005.
4. Hausakte; Institut für Bauforschung e.V., Hannover im Auftrag des Bundesministeriums für Verkehr, Bau- und Wohnungswesen.
5. Wohnen und Bauen in Zahlen; Hrsg.: Bundesministerium für Verkehr, Bau- und Wohnungswesen, 2005.
6. Новикова Т.А. Влияние природно-климатических факторов на состояние автомобильных дорог / В.И. Чететка, П.М. Соколов, Т.А. Новикова // Формирование и развитие новой парадигмы науки в условиях постиндустриального общества: сборник статей Всероссийской научно-практической конференции с международным участием (г. Екатеринбург, 13 октября 2022г.). – Уфа: Аэтерна, 2022. – С. 5–7.

Райлян Григорий Семенович

магистрант

Морозова Наталья Витальевна

канд. экон. наук, доцент, заведующая кафедрой

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный

университет им. И.Н. Ульянова»

г. Чебоксары, Чувашская Республика

ФОРМИРОВАНИЕ И РЕАЛИЗАЦИЯ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО УЧРЕЖДЕНИЯ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ

***Аннотация:** конкурентное преимущество или конкурентоспособность – это все, что позволяет организации опережать своих конкурентов. Она отличается от ключевого фактора успеха, который характерен для всех компаний, представленных на рынке. В статье определены основные задачи образовательной организации в соответствии с Концепцией социально-экономического развития РФ; определены основные конкурентные преимущества образовательного учреждения, предоставляющие возможности для обеспечения конкурентоспособной борьбы на рынке образовательных услуг в условиях цифровой трансформации.*

***Ключевые слова:** стратегия социально-экономического развития, конкурентоспособность, образовательное учреждение, приоритеты развития, конкурентные преимущества.*

Глобализация и международная региональная интеграции оказали на рынок услуг масштабирующее значение. Сфера услуг получила большое количество возможностей и ресурсов для своего развития. К примеру, падение торговых барьеров и открытие новых рынков способствовали развитию гибкости экономических субъектов, их адаптивности к быстро меняющимся условиям, и следовательно получению больших выгод. С другой стороны, возникает проблема обострения конкурентной борьбы, и организациям приходится прикладывать большие усилия для поддержания и повышения своей конкурентоспособности.

Согласно Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации, на период до 2025 года, установлены приоритетные направления в сфере образования. Одним из них является обеспечение инновационного характера образования, что позволит подготовить квалифицированных специалистов, способных эффективно работать в условиях быстро меняющейся экономики.

Важными задачами в этой области являются:

- модернизация институтов образования;
- создание современной системы непрерывного образования;
- подготовка и переподготовка профессиональных кадров;
- формирование механизмов оценки качества и востребованности образовательных услуг с участием потребителей;
- обеспечение инновационного характера образования.

Способность выделиться среди других образовательных учреждений на рынке образовательных услуг, зависит от ряда социально-экономических показателей, которые включают в себя: качество обучения; цена; формы и методы обучения; условия; место расположения; престиж; реклама.

Сегодня Чувашский государственный университет представлен 15 факультетами. Здесь обучается более 20 тыс. студентов из разных регионов и стран мира (55 государств, 69 регионов). Среди вузов Приволжского федерального округа Университет занимает 3-е место по количеству обучающихся. В 2022 г. вуз вошел в 1-ю лигу Национального агрегированного рейтинга.

Чувашский государственный университет обладает опытом участия в реализации таких национальных проектов как «Образование», «Наука», что несомненно является одним из его конкурентных преимуществ. За время своего существования Университет приобрел тесные партнерские связи с ведущими научными центрами, образовательными учреждениями, крупными предприятиями реального сектора экономики. Одним из преимуществ вуза является возможность реализации образовательных программ на иностранном языке. И конечно же это благоприятная социокультурная среда для обучающихся разных национальностей и культур.

Все образовательные программы вуза имеют четко поставленные цели и конкретные ожидаемые результаты. Университет использует различные формы взаимодействия с работодателями и исследует новые карьерные возможности для выпускников, что позволяет им получать информацию об изменяющихся потребностях регионального рынка труда.

Студенты активно участвуют в реализации образовательных программ, принимая во внимание различные формы обучения и применяемые методы преподавания, в том числе основанные на компетентностном подходе.

Основной целью образовательной политики является создание образовательной среды, способствующей проявлению обучающимися инициативы в разных сферах деятельности: научной, образовательной, творческой, самостоятельной жизненной позиции, а также в сфере предпринимательской и проектной деятельности.

Основными целями научных исследований и разработок являются: обеспечение научно-технического развития и технологического суверенитета России, а также развитие эффективного взаимодействия с реальным сектором экономики Чувашской Республики.

Ключевыми приоритетами формирования конкурентных преимуществ являются.

1. Формирование инициативной образовательной среды.
2. Усиление роли Университета в инновационном развитии реального сектора экономики нашей страны и Чувашской Республики.
3. Формирование и эффективная реализация совокупного студенческого потенциала, включающего в себя трудовой, научный, культурно-творческий, духовно-нравственный потенциалы, а также ключевые основы гражданско-патриотического и экологического воспитания.
4. Формирование конкурентоспособных кадровых ресурсов.

5. Формирование студенческой миниагломерации: обеспечение пространства для учебы и проживания качественной инфраструктурой, создание комфортной жилой и образовательной среды, интегрированной в общегородского пространство.

6. Усиление роли вуза в достижении показателей цифровой зрелости Чувашской Республики, реализация модели «цифрового университета».

7. Модернизация системы управления, обеспечивающая его эффективное функционирование.

Сегодня университет является центром организации, координации и методического развития системы высшего образования Чувашской Республики, создающим условия для системного обеспечения региона высококвалифицированными компетентными специалистами.

Список литературы

1. О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года: указ Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 г. №204 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://obrazov.cap.ru/>

2. О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года: указ Президента Российской Федерации от 21 июля 2020 г. №474 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://obrazov.cap.ru/>

3. Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Развитие образования» на 2018–2025 годы»: постановление Правительства Российской Федерации от 26 декабря 2017 г. №1642 (с изменениями) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ivo.garant.ru/#/document/70643472/entry/0:4>

4. О Стратегии развития образования в Чувашской Республике до 2040 года: указ Президента Чувашской Республики от 21 марта 2008 г. №25 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/473605657>

5. О Государственной программе Чувашской Республики «Развитие образования»: постановление Кабинета Министров Чувашской Республики от 20 декабря 2018 г. №531 (с изменениями) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://obrazov.cap.ru/doc/laws/2020/09/23/ruling-531>

6. Евсеев А.С. Цифровая активность государственных и муниципальных учреждений в контексте обеспечения устойчивого экономического развития региона / А.С. Евсеев, Н.В. Морозова, И.А. Васильева // Цифровая трансформация государственного и муниципального управления: сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции (Чебоксары, 1 июля 2021 года) / ФГБОУ ВО «Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова». – Чебоксары: Среда, 2021. – С. 151–153. EDN PMLLCD

7. Морозова Н.В. Анализ процесса цифровизации в государственных образовательных учреждениях Чувашской Республики / Н.В. Морозова, И.А. Васильева, Я.А. Ядарейкина // Грань науки 2022: материалы Всероссийской научно-практической конференции (Ростов-на-Дону, Мадрид, 27 декабря 2022 года). – Ростов н/Д.; Мадрид: ЭльДирект; Сфера, 2022. – С. 223–229. EDN HIAOAY

8. Портал государственных программ Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://programs.gov.ru/Portal/programs/passport/2>

9. Официальный сайт ЧГУ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.chuvsu.ru/universitet/>

Соколова Галина Николаевна
канд. экон. наук, доцент
Николаева Полина Витальевна
магистрант

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА В ЧУВАШСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ

***Аннотация:** в статье рассматриваются туризм в Чувашской Республике и проблема повышения привлекательности региона. Раскрывается понятие внутреннего туризма. Внедрения культурно-исторических ценностей в процесс создания и продвижения собственного бренда. Ставится акцент на культурно-исторических устоях и традициях в современности. Рассматриваются сильные и слабые стороны, возможности и угрозы региона, перспективы развития производства товаров из хмеля.*

***Ключевые слова:** внутренний туризм, культурно-исторический бренд, продвижение, маркетинговая концепция, инфраструктура.*

По мнению специалистов, каждому региону России необходимо иметь собственный туристический бренд, который привлечет наших соотечественников и зарубежных друзей. Важная часть удачного воплощения бренда – это грамотный подход, но большинство попыток не удачны, поскольку акцент стоит на привлечении инвесторов и туристов, а мнение жителей не берется в расчёт. В то же время бренд должен иметь некую оригинальность, изюминку, которая будет посвящена конкретному региону.

Для современного российского общества главная проблема - сохранение исторической памяти и связи поколений.

И вариантом решения этой проблемы может стать системное развитие внутреннего туризма через продвижение культурно-исторических брендов.

Внутренний туризм – это разнообразный комплекс потребностей. В него входят экскурсии, питание и проживание, перевозки, и культурно-развлекательные мероприятия. Вследствие чего начинают развиваться такие сферы как транспорт, информационные технологии, образование, инфраструктура, связь и прочие сферы услуг, что в свою очередь приводит к росту налоговых поступлений.

Для любого региона с ограниченным бюджетом, выгодно государственно-частное партнерство, в разрезе проведения общереспубликанских мероприятий, которые возьмут на себя часть финансовой нагрузки. И самый важный момент учесть культурные ценности и традиции того региона, где будет происходить массовое мероприятие.

Отдельно можно выделить событийный туризм – туризм, связанный со значимыми событиями в любых сферах деятельности, редкими природными явлениями, значимыми датами того или иного региона.

Территория Чувашской Республики богата на достопримечательности. Среди них можно отметить: изюминку столицы Чувашии – Чебоксарский

залив, Чувашский национальный музей, Мемориальный комплекс летчика-космонавта СССР А.Г. Николаева, Музей пива в Чебоксарах и много других интересных объектов. Это дает возможность считать, что Чувашия имеет высокую долю вероятности стать одной из значимых составляющих социально-экономического комплекса страны.

На основе Стратегии социально-экономического развития Чувашской Республики до 2035 года выявлены основные сильные и слабые стороны, а также возможности и угрозы [5].

Таблица 1

SWOT-анализ стратегического потенциала Чувашской Республики

Сильные стороны	Слабые стороны
Удобное географическое положение в центре европейской части России, на берегах р. Волги; Стратегическое пересечение железнодорожных, водных и автомобильных магистралей, международный аэропорт	Плохое состояние автомобильных дорог; Миграция трудоспособного населения в регионы России с более высоким уровнем заработной платы, более развитой социальной инфраструктурой
Возможности	Угрозы
Наличие благоприятных условий для активных преобразований в экономической и социальной сфере, развития бизнеса и привлечения новых инвестиционных партнеров; Формирование «экономики знаний» (научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки, развитие образования, медицины и достижение нового уровня качества жизни); Перспективы создания инновационных технологий в строительстве, дорожном, жилищно-коммунальном хозяйстве и др.; Позиционирование Чувашии, как региона с экологически чистыми продуктами Вовлечение в туристский оборот незадействованных ресурсов республики с постепенной реконструкцией рекреационно-туристской инфраструктуры	Разноуровневая нестабильность в мире, неравномерность развития экономик разных регионов мира, недружественные действия ряда стран, по отношению к России (введение санкций); Изменение мирового энергетического баланса: активный переход на нетрадиционные возобновляемые источники энергии в большинстве развитых стран мира, что в перспективе может оказать влияние на цены и объемы спроса на российские энергоносители; Зависимость экономики республики от внешней конъюнктуры, существенное возрастание конкуренции среди регионов России в привлечении инвестиций и размещении на своих территориях новых производств

На основе SWOT-анализа стратегического потенциала Чувашской Республики были определены следующие стратегические направления:

1. Развитие туристского сектора, рост конкурентоспособности и как следствие превосходства в межрегиональной конкуренции среди регионов Российской Федерации.

2. Преобразование ведомственной среды, которая поддерживала бы плодотворные условия для привлечения денежных потоков, развития предпринимательского и государственного управления.

По данным рэнкинга устойчивого развития туризма и индустрии гостеприимства регионов Российской Федерации по результатам работы за

2022 год Чувашская Республика заняла почетное 6 место среди 85 регионов, тем самым войдя в группу регионов с «развитым» уровнем.

Однако учитываются не только масштабы развития соответствующей отрасли региональной экономики, потому что по такому показателю как «турпоток», Чувашия находится только на 51 месте.

Весомым результатом можно считать повышение на 82% численности людей, размещенных в групповых объектах размещения, что в итоге за первые три месяца 2023 года повышает уровень туристического потока Чувашии в два с половиной раза по сравнению с тем же 2022 годом.

Помимо этого, в этом же промежутке времени был привлечен капитал размером в 18 млрд рублей. Все это из-за роста денежных поступлений в ведущие отрасли. Учитывая, что в прошлом году размер инвестиций был на 27% меньше.

Впервые допандемийный уровень турпотока превысился в 2022 году (рис. 1). Для ознакомления с местными традициями и культурой были задействованы более 600 объектов культуры. Больше всего туристов привлек национальный колорит: кухня, культура, обряды и праздники.

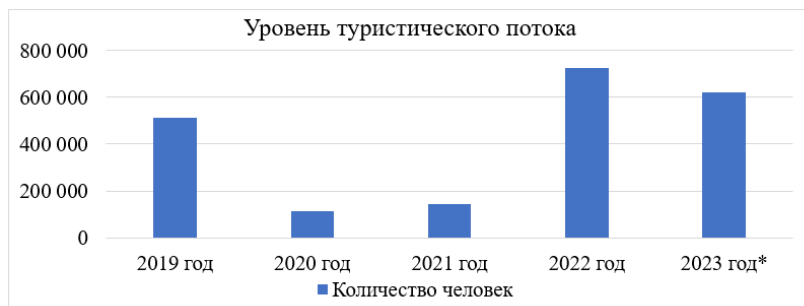


Рис. 1. Уровень туристического потока в Чувашской Республике за 2019-2023 годы

*За 2023 год данные с января по сентябрь.

Существует много исследований на тему создания бренда региона, но единого понимания еще нет. Ко всему прочему, как технологию развития и привлечения туристов брендинг не рассматривают. Для России это нечто новое.

Брендинг – это образ некоего места, перспектива создания имиджа страны или региона в сознании людей или мировой общественности.

Особым региональным брендом Чувашской Республики можно сделать хмель, поскольку хмель приравнивается к национальному достоянию. Ведь это 1 из главных символов Чувашии. Традиционно хмель являлся символом богатства Чувашской Республики и ее народа, что подчеркивается наличием шишек хмеля и лозы на изображении герба Чувашской Республики, города Чебоксары и Козловского района.

Также в Чувашии самые благоприятные условия для создания производства кваса и пива из хмеля. Почва обогащена фосфором и известью, имеет низкий уровень кислотности.

В древности хмелеводство было широко распространённое занятие у чувашей. С XIV–XV веков, в северных и центральных районах Чувашского края хмель стал огородной культурой, его разводили на продажу, ещё собирали дикорастущий. Чувашский хмель экологически чистый и безопасный.

Территориально хмельники находятся близ рек и водоемов. Высокий уровень влажности создает туманы, которые влияют на образование альфа и бетта-кислот, а также на ароматические соединения хмеля.

Хмель обыкновенный весьма распространенное в использовании растение, так же используемое в пищевой, медицинской и косметологической промышленности, потому что его шишки богаты исцеляющими веществами и свойствами. Хмель также выращивают в качестве декораций в придомовой зелени, которая украшает фасады строений.

Сейчас задействованы пять хмелеводческих производств, заложены новые плантации хмеля, а в Чебоксарах выпустили первый комбайн для уборки хмеля.

В рамках пятистороннего соглашения о развитии хмелеводства подписанного в Доме Правительства 5 апреля 2023 года, поставлена цель – возрождение производства хмеля. Подписи под документом поставили Глава Чувашии Олег Николаев, ректор Чувашского государственного аграрного университета Андрей Макушев, председатель совета директоров Волжского комбайнового завода Андрей Водопьянов, генеральный директор «Текстильмаша» Николай Алтушкин и директор Чувашского НИИ сельского хозяйства Андрей Фадеев [4].

Договор будет мотивировать развитие хмелеводства в Чувашии. Также на базе аграрного университета создан центр компетенций, который объединит в себе все вопросы: научные изыскания, выращивание, переработку хмеля.

На основе вышеизложенного, Чувашия имеет высокий туристско-рекреационный потенциал. Исходя из фактора межрегиональной конкуренции, в первую очередь необходимо развивать местные промыслы, колоритные туристические события, привлекающие не малое число туристов.

В результате Чувашия будет иметь статус культурного, устойчивого и делового центра. Увеличатся инвестиционные поступления в бюджет. Это позволит развить туристическую инфраструктуру региона.

Список литературы

1. Боголюбов В.С. Менеджмент в туризме и гостиничном хозяйстве: учебник для академического бакалавриата / В.С. Боголюбов. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: Юрайт, 2019. – 293 с.
2. Ветитнев А.М. Информационные технологии в туристской индустрии: учебник для академического бакалавриата / А.М. Ветитнев, В.В. Коваленко, В.В. Коваленко. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: Юрайт, 2018. – 340 с. EDN ZZWBNU
3. Иголкина В.В. Состояние и перспективы развития туристической отрасли России в условиях ограничительных мер 2020 года / В.В. Иголкина, М.Г. Пьянкова // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. – 2020. – №3 (82). – С. 136–144. – DOI 10.21295/2223-5639-2020-3-136-144. – EDN YPPAOI
4. Официальный портал органов власти Чувашской Республики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://сар.ru>
5. Стратегия социально-экономического развития Чувашской Республики до 2035 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.economy.gov.ru/material/file/83379099a4984b70165a3e28e63200d1/chuvashskaya_respublika_2035.pdf?ysclid=lp465t2vz1921671020

Сумков Алексей Николаевич

студент

Березина Наталия Вячеславовна

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

ЦИФРОВИЗАЦИЯ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОНТРОЛЬНО-СЧЕТНЫХ ОРГАНОВ СУБЪЕКТОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

***Аннотация:** вопросы цифровой трансформации являются основой ускорения принятия решений органами государственной власти и гарантией системной адаптации и интеграции в трансформирующиеся условия. В текущей ситуации сменяются традиционные формы и методы государственного финансового контроля, но и активно эволюционируют его концептуальные основы, затрагивающие переход к контролю на основе данных информационной среды. В статье определяются преимущества внедрения информационных технологий в рамках контрольных мероприятий.*

***Ключевые слова:** цифровизация, контрольно-счетный орган, информационная система.*

Перманентные изменения как качественных, так и количественных характеристик окружающей действительности ставят перед государствами множество вызовов и задач, требующих оперативного, а зачастую и незамедлительного решения. В таких условиях создание и использование новых инструментов и механизмов принятия соответствующих решений, способствующих, в конечном итоге, совершенствованию функционирования государственного механизма в целом, приобретает жизнеобеспечивающий характер. Среди базовых факторов и посылок повышения качества государственного управления – цифровизация деятельности государственных органов. Наряду с принципами государственного управления по результатам и обоснованности управленческих решений она стоит в повестке международной конкуренции по использованию механизмов повышения качества регулирующего воздействия государства на разные сферы жизнедеятельности общества [2].

В применяемом в Российской Федерации инструментарии финансового обеспечения соответствующих процессов и достижения его результативности существенная роль принадлежит федеральному проекту «Цифровое государственное управление», реализуемому в рамках национального проекта «Цифровая экономика» [3] и направленному на использование цифровых технологий и платформенных решений при оказании государственных услуг. Поскольку органы государственного контроля несут в себе функцию обратной связи, выступая промежуточным звеном между государственными институтами и обществом, оперативность субъект-объектной координации способствует своевременной корректировке деятельности объектов управления, эффективному и прозрачному

использованию государственных ресурсов и повышению ответственности за качество управления ими.

Цифровизация деятельности органов государственного финансового контроля направлена, в первую очередь, на автоматизацию как самих процедур контроля (аудита), так и процессов подготовки контрольных мероприятий, что позволяет, с одной стороны, экономить бюджетные средства через риск-ориентированные подходы в выборе объектов контроля, а с другой – снижать риски ошибок посредством использования систем анализа данных. Через использование возможностей цифровизации процессов и технологий реализуется и соблюдение принципа прозрачности контроля (аудита). Например, через блокчейн-технологии подтверждения изменений в финансовой отчетности, которые ускоряют процедуры контроля и повышают его эффективность.

Текущий этап цифровизации государственного финансового контроля характеризуется постепенным переходом от анализа бумажных носителей информации к обращению к информационным системам как источнику данных и одновременно средству их обработки. Совокупность информации, предоставляемой государственными информационными системами (ЕИС в сфере закупок, ГИС «Электронный бюджет», ГИС о государственных и муниципальных платежах и другими), документы, материалы самих органов государственной власти и органов местного самоуправления, образуют государственные информационные ресурсы. К задачам органов государственного управления при их использовании можно отнести постоянную актуализацию и обеспечение достоверности вводимой в государственные информационные системы информации; гарантирование безопасности ее использования, в том числе обеспечение защиты персональных данных и иных фактологических сведений от незаконных вмешательств, включающих изменение, копирование, уничтожение, распространение информации. Законодательно закреплены открытые источники информации, не требующие специальных разрешений для получения сведений. Например, в соответствии с ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации», не подлежит ограничению информация об использовании бюджетных средств со стороны главных распорядителей (распорядителей) бюджетных средств [1].

Счетной палатой РФ уделяется огромное внимание вопросам цифровой трансформации. Использование современных инструментов контроля и аналитики данных, построение нейросетей для решения задач стало возможным благодаря разработке ее собственной цифровой платформы [4]. Регулирующее воздействие данного органа способствует цифровой трансформации контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации. В настоящее время, благодаря использованию аналитических инструментов и информационных систем внутреннего и внешнего характера, контрольно-счетным органам регионов удается двигаться в направлении приобретения следующих преимуществ:

- оптимизация сбора данных, их автоматическая группировка, структурирование в целях контроля. Информационные системы позволяют автоматизировать процессы, что сокращает время, повышает качество и точность сбора и анализа информации, в том числе за счет роста объемов обрабатываемой информации. Вследствие данных процессов формируется паспортизация данных, формализуются вопросы их загрузки и

запросы на их извлечение, обеспечивается непрерывная актуализация витрин данных;

- автоматизированный контроль соответствия нормативным требованиям осуществления операций со средствами бюджетов. Мера может носить превентивный характер для потенциальных нарушений и предотвращать ошибки финансового характера;

- фокусирование внимания на выявлении нарушений и формировании выводов по итогам проверки. Благодаря автоматизации аналитических процессов и ускоренной обработке больших массивов данных, выделяются общие тренды и закономерности, ключевые акценты, заслуживающие внимания, что обеспечивает более высокую результативность контрольных мероприятий. Кроме того, само контрольное мероприятие соотносится с требованиями стандартов финансового контроля;

- использование методов ретроспективного анализа. Цифровой инструментарий позволяет обеспечить хранение и оперативный доступ к результатам предыдущих проверок, что способствует обобщению накопленного опыта и определяет ориентиры для будущих контрольных мероприятий;

- автоматический контроль за устранением выявленных нарушений, способствующий минимизации угроз рецидива и повышению эффективности работы контрольно-счетного органа;

- обобщение итогов практики и опыта проведения смарт-контроля. Информационные системы позволяют агрегировать данные и обобщать опыт из различных источников, что может быть направлено на выявление лучших региональных практик, дифференцированных по объектам контроля, и разработку рекомендаций для оптимизации и повышения эффективности деятельности как объекта контроля, так и самого контрольно-счетного органа;

- обеспечение прозрачности и доступности информации о деятельности контрольно-счетного органа, содействие актуализации аудиторских направлений.

В заключение отметим, что использование цифровых продуктов и решений в деятельности контрольно-счетных органов – это не только инструментарий обеспечения эффективности и оперативности их работы в современных условиях. Цифровая трансформация органов государственной власти соответствует общественному запросу на прозрачность и результативность выполнения ими поставленных временем задач.

Список литературы

1. Федеральный закон от 27.07.2006 №149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_61798/

2. Орлова С.Ю. Актуальные проблемы повышения качества государственного управления / С.Ю. Орлова // Государственная служба. – 2022. – №1 (135) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualnye-problemy-povysheniya-kachestva-gosudarstvennogo-upravleniya>

3. Официальный сайт национальных проектов развития Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://национальныепроекты.рф/>

4. Петров М.В. Цифровая трансформация Счетной палаты / М.В. Петров // Финансовый контроль. – 2022. – №4 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rufincontrol.ru/online/2022/4/>

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ РЕГИОНОВ: НОВЫЕ ВЫЗОВЫ И ВОЗМОЖНОСТИ

Ананьина Дарья Александровна

канд. филос. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Забайкальский
государственный университет»
г. Чита, Забайкальский край

ТРАНСГРАНИЧНЫЙ ГОРОД В ЭПОХУ ТУРБУЛЕНТНОСТИ (КЕЙС Г. ЧИТЫ)

Аннотация: в статье анализируется состояние и перспективы развития регионального центра трансграничного региона России в эпоху неопределенности и возрастающих рисков геополитического, экономического и социокультурного характера. Специфика трансграничного расположения субъекта ДФО и его удаленности от федерального центра во многом определяет необходимость формирования принципиально новых подходов к трансформации региона, поиску точек роста, способных выступить драйвером регионального развития.

Ключевые слова: трансграничье, межкультурный диалог, Китай, Монголия, центра притяжения, трансформация.

Статья подготовлена при поддержке гранта Совета по НИиД ЗабГУ №359-ГР от 09.02.2022 г.

Характерная особенность современности – это высшая степень неопределенности, ограниченность в прогнозировании и сложная управляемость растущими рисками. Хаос, как черта постмодернистской эпохи, определяется неупорядоченностью, нелинейностью, наличием множества в одинаковой степени возможных сценариев поведения систем [2, с. 88]. Эти процессы повсеместны и обнаруживают себя в ключевых сферах жизни общества – экономике, политике, международных отношениях, и, как следствие, в мировоззрении. Включенность стран и отдельных регионов в мировые цепочки производств обуславливают и распространение рисков. Не исключением в этой связи являются и окраинные восточные рубежи России, включая Забайкальский край.

Заявленный высшим руководством страны «поворот на Восток» актуализирует значимость этих территорий в установлении экономических и дипломатических отношений, по стратегически важным для России позициям, с азиатскими партнерами – Китаем и Монголией, что, в свою очередь, требует от региона стать не формальным, а фактическим воплощением концепта «территории опережающего развития». Сложности реализации указанной стратегемы имеют несколько фундаментальных причин, первая из которых – демографическая. Отрицательная демографическая динамика Забайкалья начала фиксироваться после развала Советского Союза, результатом которого стал коллапс экономической и социальной систем, и как следствие рост смертности и падение рождаемости. В

нынешнее время демографические потери края вызваны миграционным оттоком, фиксируемым ежегодно в среднем на уровне 5000 человек [3]. Не менее важной проблемой, влияющей на развитие экономики региона, является дефицит энергоресурсов, что, в свою очередь, тормозит разворачивание новых предприятий в силу нехватки энерго мощностей и приводит удорожанию себестоимости конечного продукта, производимого в регионе, сказывающегося на его рентабельности [1]. Третий фактор имеет скорее психологическую природу, основанную на восприятии Забайкалья как территории исторически формировавшейся как «отсталой», «неблагополучной». Однако, несмотря на исторический бэкграунд, «беспросветность» региона, как представляется, не является фатумом или биологически наследуемым признаком, передающимся из поколения в поколение, а представляет собой усвоенный нарратив, транслируемый как в медийном пространстве, так и в бытовальском.

На сегодняшний день, говоря о вызовах, которые стоят перед страной в целом и краем в частности, то эпоха турбулентности несет в себе не только фактор риска, но и возможности для кардинальной трансформации. Учитывая долгосрочные тренды урбанизации и увеличения зоны городских агломераций в Забайкальском крае, о которых свидетельствует доминирование городского населения над сельским (по 2022 г. это соотношение составило 69.5 и 30.5 соответственно), то можно говорить об актуализации значимости краевого центра и прилежащих к нему территорий. Подобный процесс носит общероссийский характер; центр-периферийная модель становится универсальной для ведущих российских агломераций, например московской, петербургской, краснодарской и др.

Также необходимо учитывать смену парадигмы развития регионов с отраслевой формы на пространственную, что обуславливает качественно новый подход к трансформации жизненного пространства городов; предъявляет требования к удобству, функциональности, развитости экономики услуг. А.Н. Пилясов отмечает: «Не факторы плотности, аграрной или добычной ресурсной специализации теперь выдвигаются для нас на первый план в диагностике российской провинциальности, но отрезанность от магистральных сетей знания, атмосфера информационной замкнутости, малый, невоспроизводимый и поэтому истощаемый запас местного знания» [5, с. 38]. В новейшее время удаленность Читы от научных, культурных, инновационных центров страны обусловила ее «оседание» и прочное закрепление в пуле слаборазвитых городов, отстающих от развитого центра и других крупных городов. При этом расположение Забайкалья в зоне трансграничного треугольника не способствовало значимой интеграции Читы с городами соседних Китая и Монголии и практически не влияло на обмен инновациями между ними.

Сегодня, констатируя направленность внешнеполитического курса РФ на Восток, требуется пересмотр места и роли Забайкальского края и его регионально центра в процессе переформатирования отношений в рамках трансграничного треугольника России – Китай – Монголия. Необходим качественно новый подход в определении приоритетов трансграничного взаимодействия, целью которого должно стать, с одной стороны, формирование пространства трансграничной диффузии инновационных технологий, а с другой, включение в цепочки добавленной стоимости. Пересмотр

существующей модели взаимодействия, основанной на экспорте сырья из Забайкальского края и ввозе товаров народного потребления на его территорию должен включать встраивание в цепочки добавленной стоимости на принципах разделения труда, осуществляемого в рамках российско-китайско-монгольского трансграничья. Как представляется, включение в ЦДС имеет положительный эффект для региональной экономики, связанный с ее диверсификацией, появлением рабочих мест, ростом ВРП, а также растущим спросом на научные новации и технологические разработки, что способствует формированию «инновационного импульса», запускающего процесс трансформационных изменений в различных сферах жизни региона. Эксперты в области макроэкономики отмечают нарастающую регионализацию глобальной экономики и разделение мира на «зоны доверия», в рамках которых только и будет возможным восстановление производственных цепочек [4, с. 19].

Таким образом, проанализировав перспективы развития г. Читы, как периферийного трансграничного города в аспекте растущей неопределенности и малой прогнозируемости нынешнего времени, были выделены базовые тренды, обусловленные как внутри региональными факторами, так и общероссийскими, глобальными процессами. При этом открывающийся «коридор возможностей» как для Читы, так и для всего Забайкальского края пролегает в плоскости полноценного использования преимуществ приграничного расположения региона. Усиление интеграционных процессов в рамках российско-китайско-монгольского трансграничья, вместе с тем должен включать академическую мобильность, укрепление и поддержание связей между научными и образовательными центрами Читы и приграничных городов Китая и Монголии, как один из факторов пространственного развития краевой столицы и инструмент трансформации, переформатирования принципов и самой сути восточного форпоста страны в изменяющихся условиях.

Список литературы

1. В Минэнерго оценили дефицит электросистемы Забайкалья в 691 МВт // Московский комсомолец [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.mkchita.ru/social/2023/04/05/v-minenergo-ocenili-deficit-elektrosistemy-zabaykalya-v-691-mvt.html?ysclid=lov5xnjuta630570896>
2. Делёз Ж. Что такое философия? / Ж. Делёз, Ф. Гваттари; пер. с фр. и послесл. С.Н. Зенкина – М.: Институт экспериментальной социологии; СПб.: Алетейя, 1998. – 288 с.
3. Забайкалкрайстат [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://75.rosstat.gov.ru/storage/mediabank/5_%Миграция%20населения\(1\)](https://75.rosstat.gov.ru/storage/mediabank/5_%Миграция%20населения(1))
4. Лукин Е.В. Регулирование межрегиональных цепочек добавленной стоимости: проблемы анализа и моделирования / Е.В. Лукин // Проблемы прогнозирования. – 2022. – №1. – С. 19–33. DOI 10.47711/0868-6351-190-19-33. EDN NFUGCS
5. Пилясов А.Н. И последние станут первыми: Северная периферия на пути к экономике знания / А.Н. Пилясов. – М.: Либроком, 2009. – 544 с.

Гурджиян Владимир Львович

канд. экон. наук, доцент

Матвеев Артемий Олегович

студент

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

АНТИКРИЗИСНАЯ ПРОГРАММА РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ СТРАНЫ

***Аннотация:** в статье рассматриваются особенности экономики России в период с 2000 по 2022 год: достигнутые результаты, особенности текущей экономической политики, влияние государства на экономику и рейтинг стран по ВВП; выделяются результаты развития экономики в данный период, отмечаются наиболее важные проблемы экономики, а также даются рекомендации для дальнейшей интеграции экономики России в международную экономику.*

***Ключевые слова:** рыночная экономика, ВВП, инфляция, бюджет, конкуренция, развитые страны, капитал, факторы производства, международная экономика.*

К началу 2000-х гг. в России завершился переход к рыночной. Экономика страны достигла среднего уровня развития по сравнению с другими странами. Россия начала догонять мировые державы по развитию рыночной экономики. Была принята стратегия изменения институтов и политики в сфере экономики для достижения уровня мировых держав. Благодаря этой политике за короткое время были достигнуты значительные результаты.

1. Стабилизация экономического роста. Во многом экономическая обстановка в стране зависит от политической и социальной обстановки на мировой арене. Однако по темпам роста ВВП Россия значительно отстает от ведущих мировых держав.

2. Постепенно снижается уровень инфляции в стране, но ее уровень все еще относительно высок. Главные причины инфляции следующие: спрос на товары и услуги по сравнению с их предложением растет быстрее из-за роста денежных доходов населения; рост тарифов на услуги ЖКХ; избыточное предложение денег в результате покупки Центральным банком валюты, которую экспортеры получают за счет высоких мировых цен на нефть; повышение цен естественными монополиями.

3. Стабилизация государственного бюджета. Главные источники доходов российского бюджета – таможенные пошлины и НДС. Если цены на нефть высоки, бюджет государства сводится с большим профицитом, часть которого накапливается в Стабилизационном фонде (создается за счет превышения цены на нефть над ценой, принятой за базовую). Средства фонда подлежат учету и могут быть использованы для балансирования федерального бюджета, если цена на нефть становится ниже базовой.

4. Изменение денежно-кредитной политики. Главный способ сдерживания денежной массы – отчисление части доходов бюджета в Стабилизационный фонд. Приток иностранной валюты, полученной от экспорта нефти, и капитала на внутренний рынок способствует увеличению золотовалютных резервов Центрального банка и росту предложения денег.

5. Валютная политика направлена на предотвращение чрезмерного роста курса доллара и сглаживания его колебаний. В качестве ориентира для курса рубля Центральный банк России использует рублевую стоимость корзины, состоящей из доллара США и евро.

6. Число людей с доходами ниже прожиточного минимума несущественно, но снижается. Хотя реальные денежные доходы населения растут, в России число семей, уровень потребления которых еле превышает прожиточный минимум, продолжает оставаться значительным. Бедность в основном концентрируется в сельской местности и небольших городах. В последнее время по мере роста доходов бедность сокращается.

7. Структурные реформы продолжаются, но требуют дополнительных усилий от государства. Кроме своих основных функций государство должно модернизировать образование, сформировать рынок доступного жилья, усовершенствовать пенсионную систему. Для того, чтобы повысить эффективность государственного регулирования, следует продолжить реформы государственного управления, налоговой реформы, защиты прав собственности, совершенствования природопользования, проведения антимонопольной политики [2. с. 58].

Таблица 1

Рейтинг стран по ВВП

Место	Страна	Регион	ВВП, млн \$
1	США	Северная Америка	25,035,164
2	Китай	Азия	18,321,197
3	Япония	Азия	4,300,621
4	Германия	Европа	4,031,149
5	Индия	Азия	3,468,566
6	Великобритания	Европа	3,198,470
7	Франция	Европа	2,778,090
8	Канада	Северная Америка	2,200,352
9	Россия	Европа	2,133,092
10	Италия	Европа	1,996,934
11	Иран	Азия	1,973,738
12	Бразилия	Южная Америка	1,894,708
13	Южная Корея	Азия	1,734,207
14	Австралия	Океания	1,724,787
15	Мексика	Северная Америка	1,424,53

Российское правительство периодически разрабатывает и обновляет программы социально-экономического развития страны на среднесрочную перспективу. О путях дальнейшего развития России идет постоянная

дискуссия. Большинство согласно с тем, что наиболее важные проблемы, стоящие перед экономикой России, следующие:

Во-первых, поддержание экономической стабильности и высоких темпов роста. Как утверждают российские экономисты, Россия по ВВП на душу населения отстает примерно на 50 лет от стран континентальной Европы (например, Франция, Германия) и на 60 и более лет – от США, Великобритании, Канады, Австралии.

Если реальный ВВП России на душу населения будет расти на 2% в год, то через 50 лет по потреблению важнейших товаров и услуг, занятости, продолжительности жизни и другим показателям экономика России будет такой же, как и экономика Германии или Франции. Но если темпы роста российской экономики будут такими же высокими, как в 1999–2005 годах, то страны континентальной Европы можно догнать уже через 25 лет.

Во-вторых, ускорение технологического развития, придание экономике инновационного качества. Из используемого российской промышленностью технологического оборудования большая часть на годы и даже на десятилетия отстает от передового уровня. Россия должна реализовать себя в различных высокотехнологических сферах. Особое внимание следует уделять инновационной деятельности.

В-третьих, повышение эффективности государственного управления. Организации государства требуют модернизации, дальнейшего повышения эффективности и сокращения бюрократии. Государству следует укрепить свою судебную систему и научиться лучше защищать права собственности. Вмешательство государственных органов в деятельность экономических субъектов часто избыточно, а услуги, которые предоставляет государство, недостаточного качества. Методы контроля над выполнением принятых решений по экономическому развитию пока малоэффективны.

В-четвертых, стимулирование для развития человеческого капитала. В нашей стране уровень рождаемости крайне низкий, а уровень смертности, наоборот, повышается. В рынке труда происходит потеря трудовых ресурсов, хотя она частично компенсируется иммиграцией. Из-за сокращения численности населения не удастся формировать достаточного количества квалифицированных трудовых ресурсов. Также до сих пор стоит проблема стимулировании рождаемости.

В-пятых, сокращение нерыночного сектора и развитие конкуренции. Нерыночный сектор продолжает занимать значительную долю в некоторых отраслях экономики. Естественные монополии не всегда позволяют полностью создать конкурентную рыночную среду. Деятельность большинства из них мешает экономическому росту.

В-шестых, проведение реформ на региональном уровне. Из-за существующих ограничений невозможно использовать все факторы производства в полной мере. Прежде всего эти ограничения связаны с недостаточной развитостью капитала, рынков жилья и транспортной инфраструктуры. Также остро стоят социальные проблемы в регионах, вызванные неэффективным управлением предприятием и экологическими проблемами [3, с. 73].

В XXI веке, когда почти завершился переход к рынку и в целом сформировалась открытая рыночная экономика, перед российской экономикой стоит одна проблема – как полнее соединиться с международной экономикой. В усилении воздействия на мировые экономические процессы важную роль играет не только объем ВВП и внешней торговли, но и участие страны в международном движении капитала, ее положение и роль в международных экономических организациях.

По мнению многих экономистов, для того, чтобы лучше интегрироваться в международную экономику, России следует работать в следующих направлениях.

1. Продолжение рыночных реформ.
2. Диверсификация экономики и товарной структуры внешней торговли.
3. Обеспечение беспрепятственного доступа российской продукции на международные рынки.
4. Сотрудничество со странами на постсоветском пространстве.
5. Развитие экономического сотрудничества с развитыми странами, прежде всего в Европе [5, с. 2].

В настоящее время все большую популярность набирает цифровая экономика. Россия, наравне с остальными развивающимися странами мира, создаёт условия для развития цифровой экономики в нашей стране [1, с. 23].

Список литературы

1. Герасимова Д.В. Механизм разработки и реализации инновационной стратегии предприятия / Д.В. Герасимова, В.Л. Гурджиян // Экономические аспекты инновационного развития России: сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции студентов, магистрантов, аспирантов, молодых ученых (Чебоксары, 6–7 мая 2019 года). – Чебоксары: Чувашский государственный университет имени И.Н. Ульянова, 2019. – С. 87–91. – EDN UGANCY.

2. Гурджиян В.Л. Антикризисные государственные решения по обеспечению экономической безопасности регионов / В.Л. Гурджиян, И.П. Данилов // Правовые и нравственные аспекты обеспечения безопасности личности и государства на современном этапе политических и экономических санкций: сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции (Чебоксары, 15 апреля 2016 года) / Н.В. Хураськина (отв. редактор). В 2 ч. Ч. 1. – Чебоксары: Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова, 2016. – С. 207–210. – EDN VXWQMZ.

3. Гурджиян В.Л. Роль инноваций при создании голубых океанов (на примере рынка электротехнического оборудования для энергоэнергетики) / В.Л. Гурджиян, А.А. Шапеев // Актуальные вопросы экономики: сборник научных трудов. – Чебоксары: Чувашский государственный университет имени И.Н. Ульянова, 2019. – С. 72–76. – EDN WANOAC.

4. Рейтинг стран мира по ВВП [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mbfinance.ru/investitsii/prognozy-i-analitika/vvp-stran-mira/>

5. Рекомендации государству по созданию условий для развития цифровой экономики в России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://iq.hse.ru/digital/gov?ysclid=lo5tvzirie747690299>

Ермакова Эка Ревазиевна

канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский
Мордовский государственный университет
им. Н.П. Огарева»
г. Саранск, Республика Мордовия

МНОГОМЕРНОЕ ИЗМЕРЕНИЕ РЕАЛИЗАЦИИ ФУНКЦИЙ СОЦИАЛЬНОГО ГОСУДАРСТВА

***Аннотация:** в работе затрагивается проблематика оценки реализации функций социального государства. Автор рассматривает методiku интегрального индекса процветания стран мира (разработанную Legatium Institute), выявляет ее достоинства и недостатки. Отмечается, что параметры, по которым эксперты оценивают процветание стран мира, могли бы стать характеристиками степени реализации функций социального государства. По мнению автора, эта методика может быть взята за основу и доработана с учетом национальных особенностей для создания интегрального индекса, позволяющего оценить степень реализации функций социального государства в регионах России.*

***Ключевые слова:** социальное государство, индекс процветания, социальная справедливость.*

Работа выполнена при финансовой поддержке Министерства науки и высшего образования РФ (код научной темы FZRS-2023-0008) в рамках государственного задания ФГБОУ ВО «МГУ им. Н. П. Огарёва».

Социальное государство, как основа конституционного строя РФ, – это институт, политика которого направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека (ст. 7 Конституции РФ). Главная задача социального государства – достижение такого общественного развития, которое основывается на закрепленных правом принципах социальной справедливости, всеобщей солидарности и взаимной ответственности.

В числе основных маркеров российского социального государства можно перечислить права и свободы человека и гражданина, высокоразвитую социально-ориентированную экономику, социальное партнерство и социальную ответственность, социальную справедливость, социальную демократию и др.

Социальное государство, реализующее в полной мере свои функции, проникает во все сферы жизнедеятельности общества через позиционирование принципа социальной справедливости как базиса социальных, экономических, политических и иных отношений.

Степень развитости социального государства зависит от множества факторов, а оценить эффективность института социального государства чрезвычайно сложно в виду того, насколько многоаспектен и всеобъемлющ этот феномен.

В большинстве случаев эффективность функционирования социального государства оценивается однобоко, через конкретные проявления

реализации функций социального государства: рост уровня и качества жизни, безопасность, степень демократизации власти, оценку жизненного потенциала населения, политическую и социальную стабильность, демографические процессы, наличие работающих социальных лифтов в стране, обеспеченность населения базовыми социальными услугами и т. д.

К сожалению, отсутствует возможность всесторонней интегральной оценки степени эффективности (или степени реализации функций социального государства). Связано это, во-первых, с различиями в трактовке феномена «социальное государство» и, во-вторых, как уже было сказано, с многоаспектностью функционирования этого института.

При этом существует множество методик комплексной оценки отдельных сторон реализации функций социального государства: различные рейтинги и индексы качества жизни, предпринимательских свобод, степени инклюзивности общества, развития демократических институтов и т. д.

Среди таковых выделяется индекс процветания, рассчитываемый Legatium Institute на протяжении 16 лет для 163 стран. По своей сути это комплексная многомерная оценка условий жизни в стране, уровня личных свобод, безопасности, эффективности государственного управления, степени развитости сферы образования, здравоохранения, условий ведения бизнеса, рыночной инфраструктуры, социального капитала, качества экономики и состояния окружающей среды.

По нашему мнению, этот индекс можно использовать в качестве многомерного измерителя реализации функций социального государства, так как все составляющие индекса процветания в то или иной степени отражают отдельную функциональную сторону социального государства.

Предлагаем рассмотреть методологию расчета индекса и ранжирования стран. Методологические основы индекса процветания представлены на рисунке 1.

На основе экспертных оценок была создана оптимальная структура индекса процветания, включающая в себя 12 крупных сфер жизнедеятельности, оцениваемых через 67 составных элементов, отражающих результативность проводимой в стране политики. В основу каждого элемента индекса процветания заложены порядка сотни происходящих в обществе и экономике процессов. Каждый из 12 компонентов отражает фундаментальную основу (столп) процветания, а каждый элемент – отдельную область политики, эффективность которой измеряется разнообразными индикаторами.

Индикаторы, входящие в состав индекса процветания, разнообразны. Соответственно, у такого большого количества индикаторов разнообразные единицы измерения – от количества и процентов, до порядковых шкал и натуральных единиц. Для того чтобы устранить несопоставимость показателей, их необходимо нормализовать. Для решения этой задачи разработчики используют метод нормального распределения, измеряя «расстояние до границы». «Расстояние до границы» сравнивает результаты страны по показателю со значением логически наилучшего случая, а также со значением логически наихудшего случая. В результате показатель расстояния до границы отражает положение страны относительно

других стран. Данный подход также позволяет сравнивать показатели индекса с течением времени.



Рис. 1. Области, сферы и индикаторы для расчета индекса процветания

Чем выше рейтинг, тем выше показатели данной страны по данному столпу или элементу, по сравнению со страной, находящейся ниже в рейтинге.

Безусловным достоинством методики является то, что она охватывает разнообразные сферы жизнедеятельности, начиная от базовых социальных благ, заканчивая степенью открытости общества и защиты интересов личности и граждан.

Главный недостаток методики заключается в том, что процветание страны оценивается не относительно объективных научно обоснованных границ, критериев, норм, параметров развития, а относительно других стран (занимающих наилучшую и наихудшую позиции в рейтинге). Соответственно, не выстроено понимание оптимального состояния системы,

от которого удалена та или иная страна, можно лишь оценить то, насколько она близка/далека от страны-лидера и страны-аутсайдера. Тем не менее индекс процветания можно использовать в качестве инструмента оценки реализации функций социального государства.

Обратимся теперь к сравнительному анализу стран по индексу процветания и охарактеризуем расположение России в этом рейтинге.

Согласно рисунку 2 в топ-5 стран по «индексу процветания» оказались Дания, Норвегия, Швейцария, Швеция. Эксперты отметили, что в Норвегии самый высокий уровень личной свободы в мире, а в Финляндии оптимальная структуры власти. В Нидерландах, согласно рейтингу, лучшие условия для жизни в мире. Датское королевство – лидер по позиции «Социальный капитал». Первое место по экологическому инвестированию занимает Гонконг, лучшие условия ведения бизнеса существуют в Швейцарии, что вполне предсказуемо.

Сингапур, по совокупности баллов занимающий 17-е место в рейтинге, выигрывает у других стран по рыночной инфраструктуре, экономическим условиям, системам образования и здравоохранения.

Россия заняла 77-е место в рейтинге, опустившись на 3 позиции за год (74-е место в 2022 г.), но улучшив в целом свое положение по сравнению с 2013 годом на 10 пунктов (87-е место в 2013 г.).

На рисунке намеренно показана десятка лидеров по интегральному показателю, страны, занимающие соседние с Россией строки, а также Индия, Китай, как страны входящие в одну группировку с Россией (БРИКС) и представляющие вызов новой экономической архитектуре.

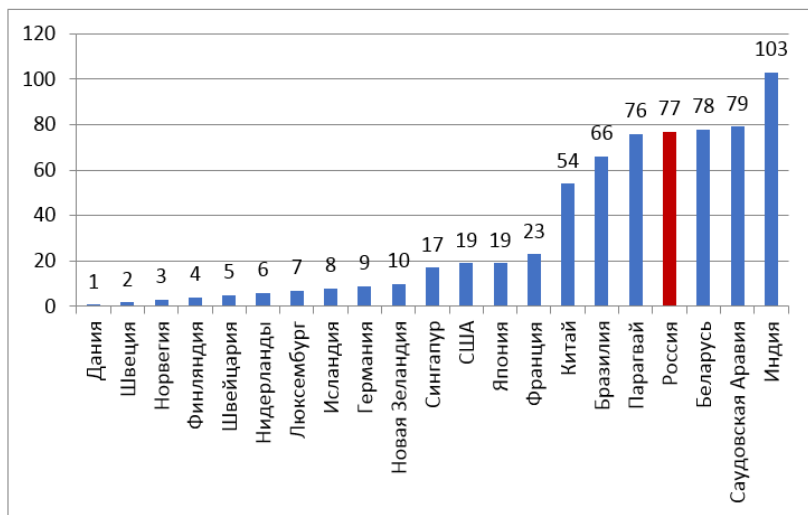


Рис. 2. Рейтинг стран (выборочно) по индексу процветания в 2023 г.

Согласно исследованию, что в РФ один из самых низких уровней безопасности и личной свободы граждан (140-е и 139-е места из 163 возможных), крайне плохая структура власти (111-е место). При этом в нашей

стране один из самых высоких уровней образования в мире (23-е место). Детали можно увидеть на рисунке 3.

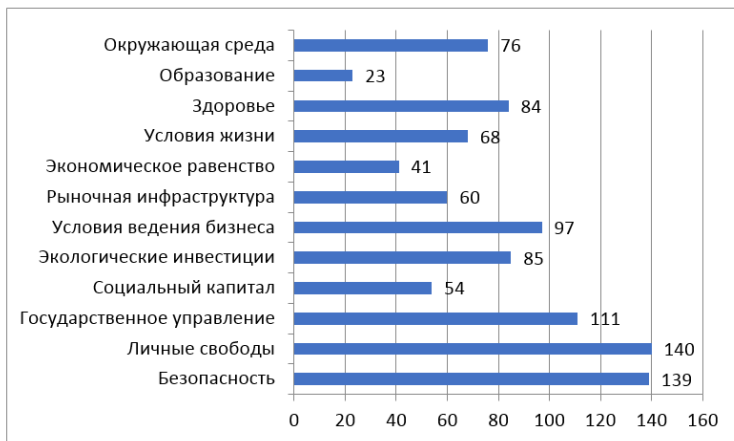


Рис. 3. Место России по каждому «столпу» в индексе процветания в 2023 г. (чем выше значение, тем удалённее страна от лидера данной позиции)

Таким образом, можно сделать вывод о том, что индекс процветания информативен, многосторонне оценивает степень реализации функций социального государства в различных странах, хотя и не лишен недостатков.

Индекс процветания – это инструмент, который дает уникальное представление о том, как развивается страна (экономическая система) по основным, фундаментальным критериям («столпам»), обеспечивающим ее процветание, благополучие и во многом отражающим реализацию функций социального государства в стране. По нашему мнению, методика расчета данного индекса может быть положена для расчета интегрального показателя реализации функций социального государства в разрезе субъектов РФ. Однако ее нельзя скопировать в полной мере, экспертным путем следует учесть национальные особенности и ментальное восприятие социально-экономических процессов. Вероятно, успех дальнейших исследований в рассматриваемой области следует искать в формировании комплексного индекса, объединяющего относительное расположение конкретного региона в сравнении с другими и объективные (научно-обоснованные, формализованные) показатели социального прогресса.

Список литературы

1. Роик В.Д. Экономика возможностей: потребности, интересы, шансы: монография / В.Д. Роик. – М.: Юрайт, 2023. – 498 с.
2. Сухарев О.С. Макроэкономическая политика: неравенство, бедность и рост / О.С. Сухарев. – М.: URSS, cop., 2023. – 238 с.
3. Границы и маркеры социальной стратификации России XVII–XX вв.: векторы исследования: монография / под ред. Д.А. Редина. – СПб.: Алетей, 2018. – 722 с.
4. Становление государства благосостояния и перспективы социального государства в России. Реалии и проекты: монография. / под. общ. ред. А.И. Лапина. – СПб.: Реноме, 2019. – 232 с.

Иванов Алексей Павлович

студент

Савдерова Алина Федоровна

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА БЛАГОСОСТОЯНИЯ РЕГИОНОВ ПРИВОЛЖСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА ПО МЕТОДИКЕ ВСЕМИРНОГО БАНКА

***Аннотация:** в статье строится рейтинг благосостояния регионов Приволжского федерального округа по методике, предложенной Всемирным банком, учитывающей человеческий, созданный, природный и институциональный капитал. Рассматривается модификация методики, отвечающая российским реалиям. На основе полученных данных проводился анализ разброса показателей, составляющих рейтинг среди регионов. Также рассмотрена корреляция полученного рейтинга благосостояния и рейтинга по валовому региональному продукту.*

***Ключевые слова:** валовой региональный продукт, регионы, региональная экономика, Всемирный банк, Приволжский федеральный округ.*

Большинство социально-экономических показателей можно разделить на показатели потока и показатели запаса. Потоки описывают движение материальных ценностей от одного субъекта к другому за определенный период времени, а показатели запаса – накопление их на определенный период времени. При оценке благосостояния государства или территории чаще используются показатели потока (ВРП, ВВП, ВВП и т. д.), попытки же оценить запасы богатств предпринимаются реже. Одну из методик оценки накопленного благосостояния предлагает Всемирный банк в своих исследованиях *Changing wealth of Nations* [1]. В настоящей работе эта методика применяется для исследования материального благосостояния субъектов Приволжского федерального округа.

Методика предполагает расчет четырех показателей капитала территории – природного, человеческого, созданного и институционального. Природный капитал рассчитывается как денежная оценка разведанных природных ресурсов, человеческий – как среднее количество лет, потраченных жителями на образование, созданный – как стоимость основного капитала, институциональный – как мультипликативный индекс от положения в рейтингах ведения бизнеса и волатильности инфляции.

В случае расчета благосостояния регионов ПФО существует несколько особенностей [2]. Во-первых, сложность оценки природных ресурсов и большой разброс среди регионов (по первоначальным оценкам, в 100 раз между лидером и аутсайдером, что во много раз больше, чем среди стран участников упомянутых исследований). Во-вторых, отсутствие данных по среднему количеству лет образования в разрезе субъектов. В-третьих, отсутствие рейтингов-аналогов для тех, которые используются для расчета институционального капитала. Исходя из этих

соображений, исключены из расчетов показатель природного капитала. Вместо данных по количеству лет, потраченных на образование, был выбран удельный вес населения старше 20 лет, имеющих высшее образование. В качестве же альтернативы предложенным аппроксимациям институционального капитала был рейтинг институциональной среды от Министерства экономического развития Российской Федерации [3].

Таблица 1

Индекс накопленного благосостояния регионов ПФО

Субъект	Индекс человеческого капитала	Индекс созданного капитала	Индекс институционального капитала	Итоговый индекс
Республика Башкортостан	1,348896	1,358042	99,8	3,663715
Республика Марий Эл	1,262334	1,162464	50,2	1,762791
Республика Мордовия	1,926686	1,114306	69,7	3,253219
Республика Татарстан	2,000000	1,987623	93,5	7,547205
Удмуртская Республика	1,280612	1,447728	72,9	2,904864
Чувашская Республика	1,618248	1,118174	37,7	1,809482
Пермский край	1,336680	2,000000	88,4	4,855958
Кировская область	1,165872	1,207312	56,4	1,831430
Нижегородская область	1,426022	1,492412	69,3	3,211167
Оренбургская область	1,212510	1,374558	68,8	2,501340
Пензенская область	1,377111	1,490129	56,5	2,673313
Самарская область	1,924813	1,445806	42,5	2,998011
Ульяновская область	1,000000	1,000000	76,3	1,621578
Саратовская область	1,356757	1,145166	75,1	2,489442

При расчете человеческого капитала были использованы данные Всероссийской переписи населения 2020 года. Была рассчитана доля людей, имеющих диплом о высшем образовании от общего населения старше 20 лет. Далее значения полученного индикатора перемасштабировалось с помощью метода минимакс. Далее значения полученного индикатора перемасштабировалось с помощью метода минимакс. Итоговое значение вычислялось по формуле:

$$\text{Индикатор} = 1 + \frac{(\text{Значение} - \text{Минимальное значение})}{(\text{Максимальное значение} - \text{Минимальное значение})}$$

Единица нужна, чтобы избежать нулевых значений.

Индекс созданного капитала рассчитывался похожим образом, только перемасштабировалась стоимость основных средств по полному кругу организаций в субъекте, деленная на численность населения субъекта.

В качестве основы вычисления институционального индекса были взяты баллы из рейтинга субъектов Российской Федерации по результатам оценки состояния нормативно-институциональной среды. Далее баллы перемасштабировались методом минимакс.

Результирующий индекс был получен перемножением полученных трех индексов.

Для полноты исследования индекс богатства можно сравнить с соизмеримым по смыслу показателем потока. В качестве такого лучше всего подходит валовой региональный продукт без валовой добавленной стоимости добычи полезных ископаемых, так как оценку природных ресурсов из расчета пришлось исключить.

Рассчитав ВРП без добывающей промышленности, можно попытаться установить связь между показателями путем сопоставления рангов. Для этого вычтем позицию региона в рейтинге богатства из позиции в рейтинге ВРП. Отрицательное значение говорит о том, что регион недостаточно интенсивно использует свои накопленные преимущества, положительное – наоборот, свидетельствует о высоком уровне использования имеющегося богатства.

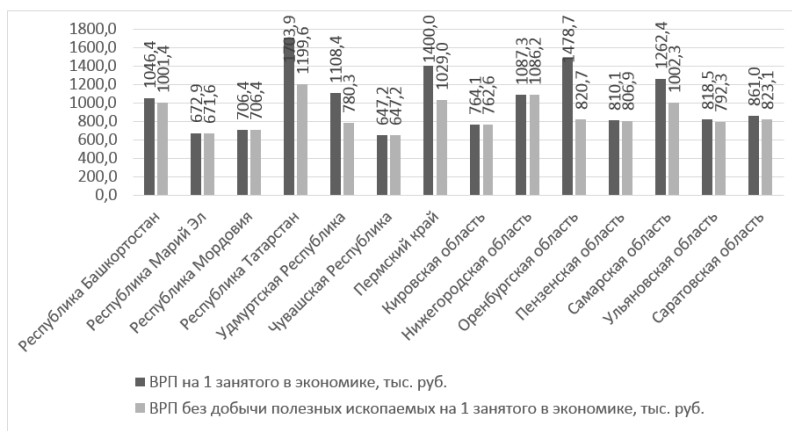


Рис. 1. Валовой региональный продукт на 1 занятого в экономике в регионах ПФО

Осуществив эти преобразования, видно, что наименьшее значение имеет Республика Мордовия, а наибольшее – Ульяновская область. Анализ компонентов индекса показал, что Мордовия получила высокое значение мультиплицированного индекса благодаря высокому уровню образования среди населения, а Ульяновская область оказалась худшей по основному капиталу на душу населения.

Также интересно оценить связь между индексом богатства и индексом ВРП. Полученный показатель связи будет характеризовать насколько в

среднем высокое богатство, оцененное по методике Всемирного банка, означает высокий несырьевой выпуск на душу населения. Оценку целесообразно производить с помощью коэффициента корреляции рангов, так как один показатель является индексом, другой – денежной величиной.

Таблица 2

Данные для расчета коэффициента корреляции рангов

Субъект	Ранг по индексу	Ранг по ВРП	Разность рангов
Республика Башкортостан	4	5	-1
Республика Марий Эл	13	12	1
Республика Мордовия	3	11	-8
Республика Татарстан	1	1	0
Удмуртская Республика	7	10	-3
Чувашская Республика	12	14	-2
Пермский край	2	3	-1
Кировская область	11	11	0
Нижегородская область	5	2	3
Оренбургская область	10	7	3
Пензенская область	9	8	1
Самарская область	6	4	2
Ульяновская область	14	9	5
Саратовская область	8	6	2

Коэффициент корреляции рангов равен 0,69. Полученная оценка показывает, что корреляция прямая и значимая. Таким образом, индекс богатства, рассчитанный по методике Всемирного банка, имеет тесную связь с общепризнанным показателем ВРП, и, следовательно, может рассматриваться как наглядный показатель запаса в экономике. В этом качестве он может быть полезен, например, для оценки диверсификации экономики региона, оценки эффективности использования капитала.

Список литературы

1. The Changing Wealth of Nations 2021: Managing Assets for the Future [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.worldbank.org/en/publication/changing-wealth-of-nations>
2. Савдерова А.Ф. Демографическая политика региона и ее эффективность / А.Ф. Савдерова // Вестник Чувашского университета. – 2010. – №1. – С. 474–478. EDN MCAATV
3. Рейтинг субъектов Российской Федерации по уровню развития государственно-частного партнерства за 2022 год [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.economy.gov.ru/material/file/a8ccd7ef26dbd590c0f5e2faaf0efbf1/reiting_gchp_2022.pdf
4. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru>

Кондакова Наталья Сергеевна
канд. филос. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Забайкальский
государственный университет»
г. Чита, Забайкальский край

РАЗВИТИЕ СОВРЕМЕННОГО ГОРОДА ЧЕРЕЗ ПРИЗМУ КОНЦЕПЦИИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

***Аннотация:** развитие современного мира связано с процессами урбанизации. Переезд из деревни в город становится глобальной тенденцией XX–XXI веков. Развитие города сталкивается со множеством проблем: экологических, инфраструктурных, социально-экономических и социокультурных. Актуальность приобретает поиск путей устойчивого развития городского пространства, создания комфортной и безопасной среды для человека.*

***Ключевые слова:** город, устойчивое развитие, урбанизация, экология, инфраструктура.*

Статья подготовлена при поддержке гранта Совета по НИИД ЗабГУ №359-ГР от 09.02.2022 г.

Развитие современного мира усложняется постоянными изменениями, трансформации подвержены все сферы жизнедеятельности человека, таким же процессам подвержена и территориальная размещенность населения, выбор места проживания. Если еще сто лет назад большинство стран мира были сельскохозяйственными и сельские поселения были преобладающим типом расселения жителей стран и регионов, то XXI веке ситуация меняется. С интенсивным ростом научно-технического прогресса, изменением экономики усиливается процесс урбанизации, по данным ООН в 2018 55,3% населения земного шара было городским, а по прогнозам к 2030 году этот показатель составит 60% [4].

Переезд в города создает ряд требований к городскому пространству, начиная с улучшения инфраструктуры: создание жилых кварталов, обеспечение качественными дорогами и общественным транспортом, развитие культурно-досуговой сферы; и заканчивая особым духовным пространством, где на достаточно ограниченной территории могут сосуществовать представители различных народов, культур, религий.

В своем исследовании Е.А. Матовых определяет основные тенденции в развитии городов и городских систем: присоединение территорий городом-центром, сокращение экологического каркаса, образование нового круга агломераций, наличие вертикальных связей в агломерации при отсутствии горизонтальных, концентрация производства и расселения, социальные проблемы, вызванные монопрофильностью городов-спутников, стихийность агломерационных процессов, рост радиусов расселения, смена парадигмы «завод-человек-город» на «город-человек», одновременное развитие города центра и поселений-спутников [2]. Все эти

вопросы и сложности порождают необходимость поиска оптимальных моделей развития городского пространства с учетом экономических, социокультурных, экологических и других факторов.

По прогнозам ООН, процесс урбанизации будет только усиливаться, города будут расти, включая в себя все новые и новые территории. Отсюда обозначенные проблемы и тенденции развития городского пространства приобретают особую актуальность.

Одной из концепций, направленных на решение проблем будущего развития человечества является концепция устойчивого развития, которая на первоначальном этапе включала только вопросы экологического характера, но на сегодняшний день понимание устойчивого развития расширилось и включает в себя ряд других вопросов (ликвидация нищеты и голода, хорошее здоровье и благополучие, качественное образование, чистая вода и санитария, недорогостоящая и чистая энергия, достойная работа и экономический рост, индустриализация, инновации и инфраструктура и другие).

Теоретическое осмысление и практика применения концепции устойчивого развития носит дискуссионный характер. Безусловно, как и любая теоретическая конструкция она имеет своих сторонников и противников. Однако, как отмечается в аналитической работе М.Е. Кадомцевой концепция эволюционирует и приобретает «системный междисциплинарный подход» [1]. Данное обстоятельство на наш взгляд делает ее востребованной и актуальной для решения проблем будущего развития человечества. Кроме того, мы наблюдаем расширение вопросов, включаемых в данную концепцию, ее развитие с учетом актуальной проблематики. М.Е. Кадомцевой подчеркивает, что «актуальные глобальные тренды меняют ключевые детерминанты устойчивого развития. Последствия трансформации социально-экономического пространства приводят к переосмыслению целей экономической деятельности и основополагающих принципов развития, формированию новой системы ценностей и институтов, изменению запросов со стороны общества к качеству жизни» [1].

В контексте нашего исследования интерес представляет реализация такой цели как «устойчивые города и населённые пункты» [5], предполагающую экологическое, инфраструктурное, социально-экономическое и социокультурное развитие городских территорий.

Одна из ключевых проблем, сопровождающих развитие городов является экологическая [3], которая проявляется в загрязнении воздуха, от большого количества промышленных предприятий, выхлопных газов, мусорная проблема. При этом развитие городских пространств влияет и на экологические проблемы в целом, к примеру, с ростом городов и выбросов от их жизнедеятельности связывают глобальное потепление. В городах множество выбросов бытового мусора, в том числе пластиковых отходов, что приводит к загрязнению почв и водных ресурсов. В рамках концепции устойчивого развития экологические вопросы города решаются в концепции экогородов, умного города, сортировке мусора и использования в производстве вторсырья. Безусловно, принимаемые меры позволят уменьшить выбросы загрязняющих веществ, используя экологичный транспорт и альтернативные источники энергии. Однако в условиях формирования нового типа экологичного города возникает множество

сложностей, связанных не только с изобретением технологий, планированием комфортных пространств, но в первую очередь с развитием экологического сознания горожан, осознанием необходимости экопреобразования. В условиях низкого уровня жизни некоторых горожан вопросы экологии не являются для них важными.

Инфраструктурное развитие территории города требует особого внимания. Данная проблема особенно актуальна для городов, имеющих длительную историю развития. Эти города не приспособлены для большого количества жителей, которое требует обеспеченности жильем, учреждениями здравоохранения, образования, досуга. Увеличивается транспортная нагрузка, что создает проблемы развития и обслуживания сети дорог, коммуникаций. Неудобная планировка города приводит к транспортным пробкам, удаленности места работы от спального района, появление большого количества зданий и сооружений различного назначения. Застройка городского пространства зачастую носит стихийный характер, что приводит к эклектике стилей, сочетания архитектурных шедевров с рекламными банерами и граффити. Инфраструктурная составляющая также требует рационального подхода, с эффективным планированием городской среды, расширением пространства за счет современных технологий. В этих условиях немаловажным становится активная позиция самих горожан, стремящихся обеспечить комфортные условия проживания, участвующих в общегородских мероприятиях и активно представляющих предложения благоустройства окружающего пространства.

Социально-экономическое развитие города связано с одной стороны с большими экономическими возможностями в городе, где проще найти работу и занять более высокое социальное положение, но в тоже время во многих городах люди живут за чертой бедности, в трущобах, составляют социальное дно. Отсюда актуальными становятся вопросы снижения социального неравенства, создание благоприятных условий для развития личности, возможности повышения своего социального статуса. повышение криминогенного фактора городов, в условиях ослабления контроля со стороны

Социокультурная составляющая играет также немаловажное значение, город помимо комфортной и экологически безопасной среды должен стать местом создания особого социокультурного пространства, в котором пересекаются различные культуры и религии. Признание многообразия этнокультурных особенностей города позволяет не только избежать межкультурных конфликтов, но и обогатить пространство за счет создания интересных локаций, в том числе, учитывающих культурные и религиозные особенности горожан. Городское пространство построено на индустрии впечатлений, поэтому социокультурная составляющая должна учитывать потребности населения в креативных пространствах досуга, спорта, семейных мероприятий.

Таким образом, рассмотрение современного города в рамках концепции устойчивого развития позволяет выстроить системное управление городским пространством, с учетом экологических, инфраструктурных, социально-экономических и социокультурных особенностей. Безусловно, немаловажную роль должно быть осознание влияния глобальных трендов

общественного развитие. Позитивное развитие городов в рамках данного подхода возможно с учетом эволюции как самого города, так и окружающего пространства.

Список литературы

1. Кадомцева М.Е. Концепция устойчивого развития: эволюция теоретических подходов и современное видение / М.Е. Кадомцева // AlterEconomics. – 2023. – №20 (1). – С. 166–188. – DOI 10.31063/AlterEconomics/2023.20-1.9. – EDN GYMPNX
2. Матовых Е.А. Современные тенденции в развитии городов и городских систем / Е.А. Матовых // ЭКО: экономика и организация промышленного производства. – 2012. – №2. – С. 182–189. EDN PLMULP
3. Пахомова А.И. Современные экогорода: опыт и перспективы развития / А.И. Пахомова // Вестник ИргТУ. – 2010. – №5. – С. 312–316. EDN MVVOAB
4. The World's Cities in 2018 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.un.org/development/desa/pd/sites/www.un.org.development.desa.pd/files/files/documents/2020/Jan/un_2018_worldcities_databooklet.pdf
5. Цели в области устойчивого развития [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.un.org/sustainabledevelopment/ru/cities/>

Никоноров Сергей Михайлович

д-р экон. наук, профессор
Нагорный Павел Игоревич
исследователь

ФГБОУ ВО «Московский государственный
университет им. М.В. Ломоносова»
г. Москва

РОЛЬ БИЗНЕСА В УСТОЙЧИВОМ РАЗВИТИИ РЕГИОНОВ ПОСЛЕ ВВЕДЕНИЯ АНТИРОССИЙСКИХ САНКЦИЙ

***Аннотация:** начиная с середины девяностых годов прошлого века Россия постепенно стремилась к реализации принципов устойчивого развития в своей хозяйственной деятельности, в особенности, на региональном уровне, однако в последние годы, вследствие радикально изменившейся геополитической картины мира, приоритеты государства, и в особенности бизнеса, начинают меняться, что может повлечь за собой отход от действующих стратегий устойчивого развития. В связи с этим в статье исследуется вопрос о том, как изменения в экономических и политических связях, произошедшие в 2022–23 годах, могут повлиять на приоритеты бизнеса по обеспечению устойчивого развития на местном уровне и как это может повлиять на возможность достижения регионами страны поставленных ранее целей устойчивого развития.*

***Ключевые слова:** цели устойчивого развития, санкции, кризис, региональное развитие.*

Введение

Первоначально, стратегии устойчивого развития России строились с опорой на Цели развития тысячелетия (ЦРТ), описанных ранее в

Программе развития ООН [3]. Так, в 2005 году Россия подготовила Доклад о развитии человеческого потенциала, описывая в нём 24 ключевые задачи для обеспечения стабильного развития своих территорий – описанную в докладе систему подходов в результате назвали Концепцией ЦРТ+, поскольку в ней было на три цели больше, чем в изначально предложенной со стороны ООН программе [4]. Уже через год после этого, в 2006, началась разработка национальных проектов, главной задачей которых было стимулировать развитие важных отраслей. В разное время ставились цели по поддержке образования, повышению доступности жилья, совершенствованию системы здравоохранения, и иным важным на национальном уровне целям. На сегодняшний день такие проекты охватывают в общей сложности 11 направлений – помимо описанных ранее, к ним добавились проекты, стимулирующие повышение уровня национальной культуры, развитие малого и среднего предпринимательства, внедрение цифровых технологий, и иные.

В 2015 году на саммите ООН, посвящённом устойчивому развитию, концепция целей развития тысячелетия была преобразована – в новом документе перечислено 17 целей, которые общество должно достичь к 2030 году. Новая редакция целей устойчивого развития охватила большую часть глобальных проблем современного мира, в силу чего предполагалось, что их решение будет необходимостью для каждой страны в мире, а значит, для решения этих проблем государствам необходимо будет кооперироваться, сотрудничая в рамках единого мирового сообщества [11, с. 17]. Тогда Россия, как один из крупнейших мировых игроков, также приняла на себя обязательства участвовать в этом процессе, потому, при составлении национальных целей развития России, целям устойчивого развития уделялось достаточно значительное внимание [5]. В частности, в 2020 году в стране были приняты новые Национальные цели развития России, которые должны быть выполнены к 2030 году [10]. В отличие от ЦУР ООН, российские цели более общие, в силу чего каждая из них охватывает сразу несколько международных целей. Также ещё в 2019 году было учреждена организация АНО «Национальные приоритеты», целью которой является обеспечение осуществления национальных целей развития России. Стоит отметить, что данные цели регулярно развиваются и адаптируются в соответствии с возникающими перед страной вызовами – в ответ на новые условия действующие национальные проекты расширяются и дорабатываются. Одним из наиболее актуальных примеров такой адаптации можно считать государственные меры, принятые в 2020 году в ответ на пандемию коронавирусной инфекции. Когда упомянутая уже ранее компания «Национальные приоритеты» оперативно создала сеть информационных ресурсов для информирования населения о мерах, позволяющих сохранить здоровье, получить более полную информацию о появившемся вирусе и способах его лечения – наиболее масштабным из таких проектов стал сайт stopkoronavirus.rf [1].

Таким образом, можно сказать, что Россия старается придерживаться мировых трендов в части устойчивого развития, активно координируя свои национальные программы с международными проектами в этой сфере. Несмотря на это, реализация таких целей сопряжена с целым рядом

трудностей. Во-первых, реализация принципов устойчивого развития в России, как и во многих странах мира, происходит крайне медленными темпами, из-за чего долговременный прогресс в данной сфере может быть нивелирован относительно серьёзным внешним шоком. В данном случае, это можно считать проблемой концепции устойчивого развития в целом, они проблемы её реализации в конкретной стране – при попытках реализации соответствующих принципов на практике очень часто делается упор на отдельные аспекты устойчивого развития – экологические, социальные, или экономические, однако разработать и внедрить единую цельную модель пока что не удаётся. Однако без создания единой стратегии устойчивого развития невозможно обеспечить значительный прогресс в данной области, в силу чего данный вопрос до сих пор остаётся актуальным, требуя внедрения новых подходов к его пониманию и возможностям воплотить его в жизнь.

Практический анализ уровня устойчивого развития регионов за 2021 год

Для изучения динамики внедрения принципов устойчивого развития в регионах России было решено построить индексы для составления экономического, социального и экологического рейтингов регионов. В основу для расчётов были взяты 15 показателей, из них четыре экономических (Уровень безработицы, Численность занятых в сфере МСП, Доля продукции высокотехнологичных и наукоёмких отраслей в ВРП и Отношение среднего по 10% самых высоких к среднему по 10% самых низких зарплат), семь социальных (Численность населения с доходами ниже черты бедности, Употребление алкоголя на душу населения, Ожидаемая продолжительность жизни при рождении, Доля граждан, занимающихся физической культурой, Доля населения, обеспеченного качественной питьевой водой, Доля населения, проживающего в аварийном жилье, Доля автобусов, оборудованных для перевозки маломобильных пассажиров), и четыре экологических (Доля городов с благоприятной городской средой, Доля площади зеленых насаждений в пределах городской, Доля утилизированных и обезвреженных отходов производства и потребления, Отношение площади лесовосстановления и лесоразведения к площади вырубленных и погибших лесных насаждений). Основные трудности, возникшие в ходе сбора и первичной обработки данных, были связаны с поиском актуальных и достоверных показателей. В результате, большинство данных было взято из статистического ежегодника «Цели устойчивого развития в Российской Федерации» за 2022 год [9].

Первым этапом после сбора, систематизации и категоризации данных стало приведение реальных показателей к нормированным безразмерным индексам, значения которых лежат в интервале (0; 1], для этого использовались две формулы:

$$x_i = \frac{A_i}{A_{max}}$$

где A_i – i -тый начальный показатель, а x_i – конечный i -тый индекс для соответствующего показателя, а A_{max} – максимальный из показателей.

Следующая формула:

$$x_i = 1 - \frac{A_i - A_{min}}{A_{max}}$$

где A_{min} – минимальный из показателей (эта формула использовалась для показателей, оказывающих отрицательное воздействие на развитие региона).

В результате, авторами были построены следующие рейтинги:

Таблица 1

Лидирующие в рейтингах регионы (в последнем исключены Москва и Петербург)

Экономический	Социальный	Экологический
г. Москва	г. Москва	Чукотский автономный округ
г. Санкт-Петербург	г. Санкт-Петербург	Карачаево-Черкесская Республика
Московская область	Ставропольский край	Орловская область
Свердловская область	Ямало-Ненецкий автономный округ	Самарская область
Нижегородская область	Республика Татарстан (Татарстан)	Республика Тыва
Республика Татарстан (Татарстан)	Московская область	
Самарская область	Краснодарский край	

Как видно из таблицы 1, одними из лидеров рейтинга (если не рассматривать Москву с областью и Петербург) являются Свердловская и Нижегородская области, а также Ставропольский край, где распространены чёрная и цветная металлургия, машиностроение, лесная и деревообрабатывающая промышленность, а также Республика Татарстан и Самарская область, где также распространены машиностроение и металлообработка [2].

Отстающие по рейтингам регионы

<i>Экономический</i>	<i>Социальный</i>	<i>Экологический</i>
Магаданская область	Республика Ингушетия	Республика Коми
Еврейская автономная область	Республика Тыва	Республика Алтай
Чукотский автономный округ	Республика Саха (Якутия)	Республика Ингушетия
Ненецкий автономный округ	Еврейская автономная область	Новосибирская область
Республика Ингушетия	Ненецкий автономный округ	Республика Калмыкия

Из таблицы 2 можно заметить, что среди слабо развитых регионов и находятся регионы с сильной промышленностью (Якутия, Ненецкий АО и Новосибирская область), их положение обусловлено в первую очередь, агрессивной промышленностью и суровыми природно-климатическими условиями [7]. Остальные регионы развиты относительно слабее, и, в большинстве своём, не имеют развитых отраслей промышленности.

Последствия санкций для крупнейших отраслей

Основной удар от антироссийских санкций 2022 года пришёлся на российский экспорт – были введены ограничения на поставки нефти, газа, лесного массива и угля, после этого были введены и иные косвенные ограничения, такие, как потолок цен на нефть. Также, косвенно санкции затронули машиностроение и иные высокотехнологичные отрасли, зависящие от импорта иностранной продукции.

Самыми заметными оказались ограничения, введённые в отношении нефтяного и газового секторов. Однако, несмотря на них, в 2022 году крайне высокие экономические результаты этих секторов помогли несколько наладить финансовую обстановку в стране, приведя в норму валютный курс и стабилизируя инфляцию. Тем не менее, в 2023 году нефтяной сектор всё-таки почувствовал на себе последствия санкций, из-за чего опираться на него также, как и годом ранее, стало сложнее. Ещё в конце 2022 года страны G7 решили ввести потолок цен на российскую нефть в размере 60 \$/баррель. Первоначально российское правительство объявило, что ответной мерой может послужить запрет отечественным производителям работать со странами, поддержавшими запрет, однако, фактически, экспорт по большей части просто перешёл в серую сферу.

Такое ограничение, хотя и не приведёт к убыткам нефтедобывающих компаний, но заставит их значительно сократить объёмы добычи. При этом, как видно из рисунка 1, цена нефти марки Urals в 2022 году превышала 70 \$ за баррель, а с июля по сентябрь и вовсе поднималась выше 80–100 \$ за баррель, что намного выше официального потолка. Несмотря на то, что ситуация оказалась лучше многих прогнозов, в конце 2023 года пострадали сразу несколько компаний среди которых Роснефть, Лукойл, Газпром нефть, Сургутнефтегаз, а вместе с тем, последовал целый ряд

проблем в регионах, где эти компании были представлены больше всего – Ханты-Мансийский АО, Татарстан, Оренбургская область, Республика Коми и другие.

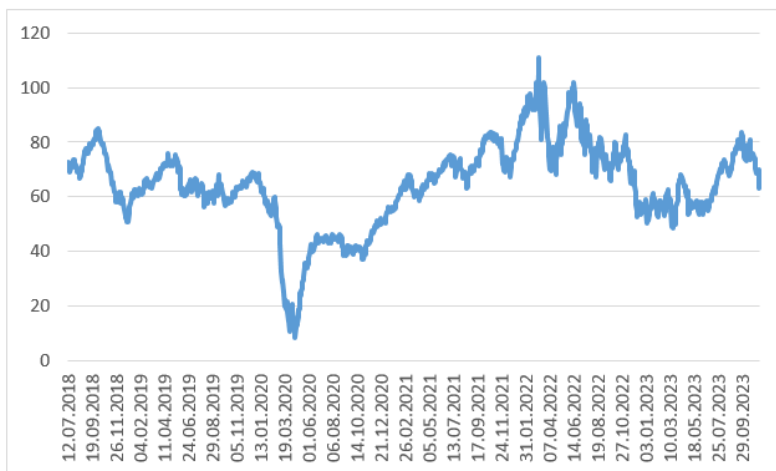


Рис. 1. Динамика стоимости нефти марки Urals, долл. за баррель

Источник: Investing.com [8]

Вместе с нефтяным пострадал и газовый сектор: хотя прямых ограничений против газодобывающих компаний практически не вводилось, к концу 2022 года, параллельно с разработкой проекта о потолке цен на нефть, Еврокомиссия подняла вопрос о разработке механизма ограничения газовых котировок, чтобы не допустить чрезмерного роста цен на газ. Первоначально было предложено ввести ценовой потолок на уровне около 2 730 евро за 1 000 кубических метров, что оказалось почти в полтора раза больше резко упавшей в 2023 году цены. При этом, европейские компании всё сильнее уменьшают долю энергоресурсов в своём импорте, что заставляет российских производителей переориентировать экспорт в азиатские страны. При этом, как в случае с газом, так и в случае с нефтью, на месторождениях начались проблемы из-за отсутствия попавшего под санкции иностранного оборудования.



Рис. 2. Динамика стоимости фьючерсов на газ в ЕС, долл. за 1 м³

Источник: Investing.com [12]

Ещё одними районами, пострадавшими из-за санкций, стали Кузбасс, Республика Саха (Якутия), Красноярский край и Иркутская область – в этих регионах расположены одни из крупнейших угледобывающих площадок страны. Многие российские угольные компании также попали под санкции 2022 года. Наиболее заметный удар пришёлся по таким компаниям как Распадская – экспортёр коксующегося угля международного масштаба, и Мечел, пострадавший из-за санкций не только на уголь, но и на целый ряд иного сырья. Несмотря на то, что в целом конъюнктура угольного рынка пока считается благоприятной, производители также вынуждены были переориентироваться на азиатский регион, продавая туда ресурсы со значительными скидками [7].

И наконец, последней экспортной сферой, которую стоит упомянуть, является экспорт леса – ещё летом 2022 года был введён пакет санкций, запретивший одному из крупнейших игроков российского рынка – Сегежа групп – продавать в европейский союз древесину и любые изделия из неё, что заставила компания существенно снизить объёмы производства [6]. Тем не менее, после ухода из России компании IKEA, её зовут оказались выкуплены, и теперь становится потенциальными покупателями российской лесопромышленной продукции.

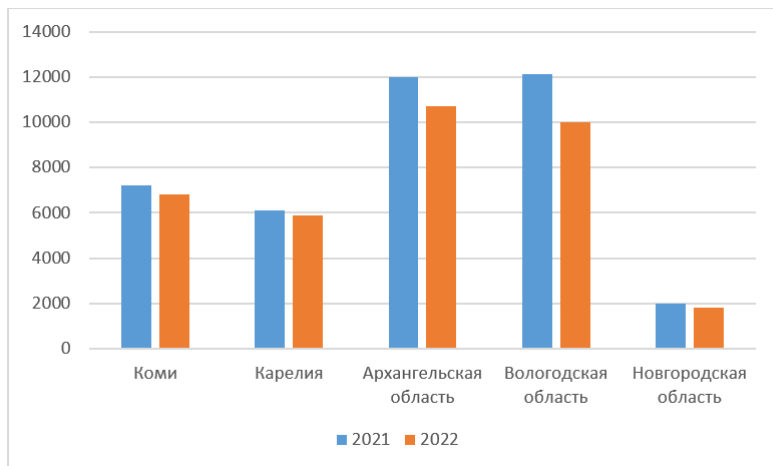


Рис. 3. Отраслевая статистика северо-западных регионов России по заготовке древесины за 9 месяцев, тыс. м³

Источник: Статистический ежегодник «Цели устойчивого развития в Российской Федерации» [9]

Заключение

Таким образом, можно сделать вывод о том, что, хотя санкции и оказали существенное влияние на экономико-политические связи страны, приведя к целому ряду проблем у бизнеса, а вместе с тем, ухудшив социально-экономическое положение регионов, предприятие и государство активно работают для того, чтобы нивелировать последствия санкций для страны, что им, в существенной степени, удаётся. Несмотря на то, что многие компании, занимающиеся экспортом сырья, существенно пострадали вследствие санкций, они смогли найти новых партнёров в Азии или внутри страны, а резкие колебания цен на отдельные категории ресурсов в значительной степени компенсировали падение объёмов экспорта, существенно улучшив положение компаний.

Безусловно, переориентация российских производителей на азиатские рынки может привести и к изменению приоритетов компаний в области устойчивого развития [6], однако государственная политика в данной сфере и желание компаний вернуться на европейские рынки в будущем могут стимулировать сохранять курс на устойчивое развитие.

Список литературы

1. Информационный портал «Национальные проекты.рф» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://xn--80aарамсавоцсгмпс9аб4d0fkj.xn--p1ai/our_resources/
2. Крохмалева А.В. Устойчивое развитие регионов в процессе интеграции экономик // International journal of professional science. – 2023. – №2 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/ustoychivoe-razvitie-regionov-v-protseste-integratsiiekonomik> (дата обращения: 18.10.2023).
3. Леонова К.С. Формирование и реализация концепции устойчивого развития в Российской Федерации // РСМ. – 2022. – №1 (114) [Электронный ресурс]. – Режим доступа:

<https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-i-realizatsiya-kontseptsii-ustoychivogo-razvitiya-v-rossiyskoy-federatsii> (дата обращения: 01.11.2023).

4. Маковецкий М.Ю., Ситова С.В. Развитие подходов к интерпретации концепции устойчивого развития // Вестник Московского университета имени С.Ю. Витте. Серия 1: Экономика и управление. – 2022. – №2 (41) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/razvitie-podhodov-k-interpretatsii-kontseptsii-ustoychivogo-razvitiya> (дата обращения: 03.11.2023).

5. Митяков С.Н. Новые цели устойчивого развития России / С.Н. Митяков // Развитие и безопасность. – 2023. – №1. – С. 17 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://esg-library.mgimo.ru/upload/iblock/9ea/7wqs8nzh9k7uttjw0yphdy421d0y5sv6/021.pdf>. DOI 10.46960/2713-2633_2023_1_21. EDN YAZHLN

6. Никоноров С.М. Стратегические ориентиры экономико-правовых механизмов декарбонизации хозяйственной деятельности в России / С.М. Никоноров, Е.С. Рябова // Стратегирование: теория и практика. – 2023. – №1 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/strategicheskie-orientiry-ekonomiko-pravovuyh-mehanizmov-dekarbonizatsii-hozyaystvennoy-deyatelnosti-v-rossii> (дата обращения: 22.10.2023). – DOI 10.21603/2782-2435-2023-3-1-21-33. – EDN HVXPBM

7. Сайтова А. Декарбонизация российской энергетики в условиях санкций и мирового энергоперехода / А. Сайтова, А. Ильинский // ЭП. – 2022. – №6 (172) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/dekarbonizatsiya-rossiyskoy-energetiki-v-usloviyah-sanktsiy-i-mirovogo-energoperehoda> (дата обращения: 20.10.2023).

8. Спотовая цена сырой нефти Urals [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ru.investing.com/commodities/crude-oil-urals-spot-futures-historical-data>

9. Статистический ежегодник «Цели устойчивого развития в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/sdg/report/document/69771>

10. Указ Президента Российской Федерации от 21.07.2020 г. №474 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://kremlin.ru/events/president/news/63728> (дата обращения: 30.10.2023).

11. Урсул А.Д. От глобальных процессов к глобальному развитию: политическое измерение / А.Д. Урсул, К.С. Леонова // Вестник Московского университета. Серия 27: Глобалистика и геополитика. – 2020. – №3. – С. 13–25. – EDN UZNQAW

12. Фьючерс на природный газ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ru.investing.com/commodities/natural-gas-historical-data>

Рабцевич Ольга Валерьевна

канд. экон. наук, доцент

Сенчилло Олег Антонович

магистрант

ФГБОУ ВО «Томский государственный
архитектурно-строительный университет»
г. Томск, Томская область

РЕНОВАЦИЯ ЖИЛИЩНОГО ФОНДА ТОМСКОЙ ОБЛАСТИ КАК ФАКТОР УЛУЧШЕНИЯ ЖИЛИЩНЫХ УСЛОВИЙ НАСЕЛЕНИЯ

***Аннотация:** в статье выполнен анализ реновации жилищного фонда на территории Томской области. Проанализированы основные параметры, характеризующие реновационные процессы в жилищной сфере: текущее состояние жилищного фонда, динамика ликвидации аварийного жилья, тенденции в развитии жилищного строительства. Показано, что для улучшения жилищных условий населения требуется повышение эффективности реновационных процессов, особенно на уровне экономики региона, что в свою очередь обуславливает необходимость изменений в государственной жилищной политике.*

***Ключевые слова:** жилищный фонд, жилищное строительство, реновация, аварийное жилье, ветхое жилье, благоустройство жилья.*

Улучшение жилищных условий невозможно без качественных изменений жилищного фонда, условием которых, в свою очередь, является реновация жилища. Реновация жилищного фонда – новое строительство, реконструкция, модернизация и капитальный ремонт жилья – обеспечивает повышение адекватности и доступности жилища. Вместе с тем, результативность реновационных процессов в жилищной сфере требует эффективной жилищной политики, направленной на обновление жилой застройки и поддержание её эксплуатационных характеристик. Процессы реновации жилья определяют жилищные условия и доступность благоустроенного жилья, что отражается и на качестве жизни населения региона [1].

Выполнить оценку динамики реновации жилищного фонда в регионе можно с помощью анализа показателей состояния, движения и использования жилищного фонда, а также параметров, характеризующих жилищные условия населения.

Жилищный фонд в Томской области на конец 2022 года составил 28284,6 тыс. кв. м., причём площадь жилищного фонда в регионе за период 2012–2022 гг. увеличилась на 19,4% (рис. 1).



Рис. 1. Соотношение объемов городского и сельского жилищного фонда в общем объеме жилищного фонда Томской области, млн. кв. м. (построено по данным [2; 3])

Важнейшим показателем жилищных условий населения является средняя обеспеченность жильём – в Томской области в 2022 году уровень жилищной обеспеченности был равен 26,9 кв. м. на человека (рис. 2), что ниже, чем в среднем по России, где значение показателя составляет 28,2 кв. м. площади жилья на человека [4]. Вместе с тем, согласно Стратегии развития жилищной сферы Российской Федерации на период до 2025 года, обеспеченность населения жильём должна достичь к 2025 году 30 кв. м. на человека [5]. С одной стороны, данное значение не соответствует стандартам жилищной обеспеченности развитых стран, с другой стороны, достижение такой величины требует наращивания объемов жилищного строительства [6].

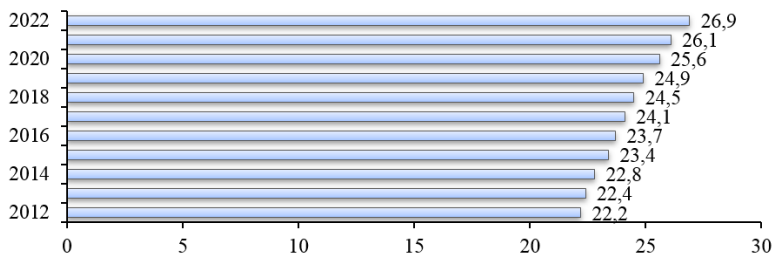
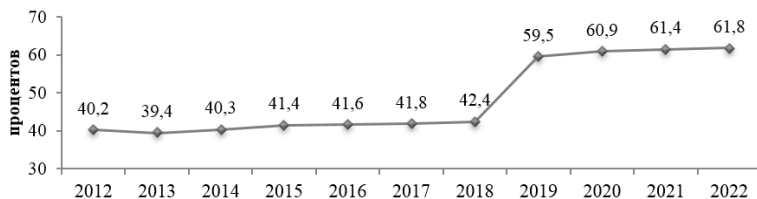


Рис. 2. Обеспеченность жильем в Томской области, кв. м. (построено по данным [4])

Комфортность жилища и техническую доступность коммунальных услуг для населения характеризует уровень благоустройства жилищного фонда. Жилищный фонд Томской области характеризуется недостаточным уровнем благоустройства действующего жилья. Как показывает выполненный анализ, качество жилищного фонда значительно увеличилось в 2019 году, на 40,3% к предыдущему году. В 2022 году удельный вес общей площади жилищ, оборудованных всеми видами благоустройства (водопроводом, водоотведением (канализацией), отоплением, горячим водоснабжением, газом или электроплитами) составил 61,8% в общей

площади жилищного фонда (рис. 3), что на 14,8% меньше среднероссийского значения, где показатель составил 71,7% [7]. Это говорит о необходимости повышения уровня благоустройства жилищного фонда в Томской области.



*резкое изменение показателя в Томской области в 2019 г. связано с изменениями политики учёта жилищного фонда.

Рис. 3. Динамика доли общей площади жилых помещений, обеспеченной всеми видами благоустройства в общей площади жилищного фонда Томской области, в процентах (построено по данным [7])

Одним из ключевых параметров, характеризующих эффективность реновационных процессов в жилищной сфере, выступает степень износа жилищного фонда, которая отражает уровень эксплуатационной пригодности жилища. На сегодняшний день половина жилищного фонда в Томской области, представленного многоквартирными домами, имеет износ от 31% до 65%, т.е. нуждается в капитальном ремонте и модернизации (рис. 4). Износ менее 30% имеет 26% жилых домов – такие дома нуждаются в текущих и профилактических ремонтах с целью поддержания технического состояния. Жилищный фонд с износом более 65% составляет 15% и требует неотложных реконструктивно-восстановительных работ, а 8% жилых зданий имеют износ свыше 70% и являются непригодными для проживания и подлежат сносу.

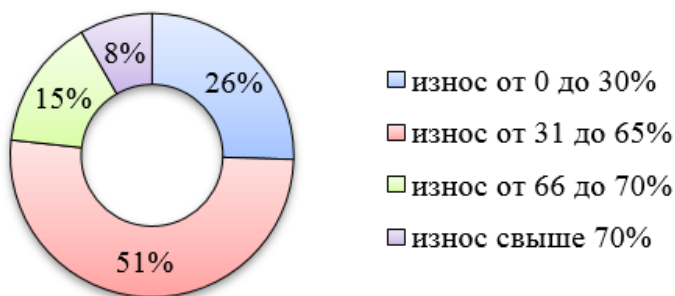


Рис. 4. Распределение многоквартирных жилых домов Томской области по степени износа (построено по данным [7])

Вместе с тем, официальная статистика не фиксирует данные о моральном износе жилищного фонда, но если принять во внимание, что около

90% многоквартирных домов были введены в эксплуатацию до 1995 года, то очевиден факт высокой степени морального износа жилищного фонда (рис. 5).

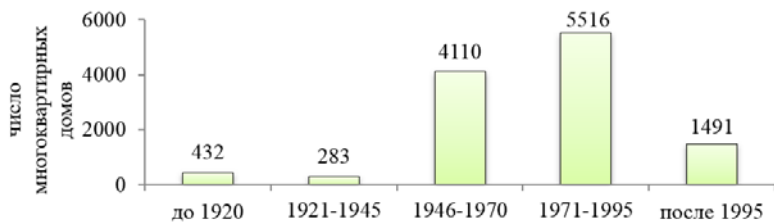


Рис. 5. Распределение жилищного фонда в Томской области по годам постройки, кол-во ед. (построено по данным [7])

В настоящее время нет статистических данных об объемах ветхого жилья, государство ведет учет только аварийного жилищного фонда и реализует жилищную политику в области расселения аварийного жилья.

За последние годы наметилась устойчивая тенденция роста объема аварийного жилищного фонда. Этот процесс связан с объективным фактором естественного старения и ветшания жилищного фонда. На территории региона общая площадь жилых помещений в аварийных жилых домах в 2022 году составила 228 тыс. кв. метров (0,8% от общей площади жилищного фонда). При этом следует отметить, что по сравнению с 2021 годом фонд аварийного жилья уменьшился на 4,7%, а по сравнению с 2015 годом показатель вырос почти в 4 раза (рис. 6).



Рис. 6. Динамика аварийного жилья и площади расселенных аварийных жилищ Томской области (построено по данным [8; 9])

Объем расселенного аварийного жилищного фонда в 2022 году составил 22,5 тыс. кв. м., что на 32,4% больше, чем в 2021 году. Стоит отметить, что самые низкие показатели за рассматриваемый период были в 2018–2019 годах – 5,3 тыс. кв. м. и 7,2 тыс. кв. м., соответственно (рис. 6). Томская область вошла в число субъектов РФ, взявших на себя обязательство досрочно, до конца 2024 года, расселить аварийное жилье, признанное таковым до 1 января 2017 года, в связи с этим власти региона

представили в Фонд содействия реформированию ЖКХ дополнительную заявку на получение финансовой поддержки в размере 1,76 млрд рублей [10] для реализации программы переселения граждан из аварийного жилищного фонда.

Таким образом, анализ показывает, что практически весь существующий жилищный фонд требует тех или иных реновационных мероприятий, направленных на обеспечение безопасных и комфортных условий проживания для граждан. Более того, реновация жилищного фонда способствует социальной интеграции и улучшению общественной среды. Эффективность реновационных процессов в жилищной сфере определяется не только политикой ликвидации непригодного для проживания жилья, но и динамикой обновления жилищного фонда.

Проблема наращивания жилищного фонда преимущественно решается путем нового жилищного строительства. Главной целью жилищного строительства как подсистемы жилищного комплекса является воспроизводство жилища и возведения жилья, выбывающего вследствие физического и морального износа [11].

Объема вводимого жилья в Томской области недостаточно для эффективной реализации реновационных мероприятий, которые могли бы обеспечить рост жилищной обеспеченности и улучшение жилищных условий для населения. Так, в 2022 году объем ввода жилья составил 364,2 тыс. кв. м. – это на 23,6% меньше показателя предыдущего года.



Рис. 7. Динамика жилищного строительства в Томской области в тыс. кв. м. площади вводимого жилья и в процентах к предыдущему году (построено по данным [12])

Таким образом, исследование показало, что, несмотря на постоянный прирост жилищного фонда в Томской области, существующий жилищный фонд имеет значительный функциональный и физический износ. Жилье, отвечающее высоким стандартам, является неотъемлемой частью привлекательной и благоприятной среды для проживания, что способствует формированию и укреплению социальных связей, а также повышению качества жизни. В связи с этим, встает вопрос об увеличении темпов жилищного строительства в целях обеспечения граждан доступным, безопасным и комфортным жильем.

В соответствии с национальным проектом «Жилье и городская среда» необходимо к 2024 году достичь устойчивого сокращения непригодного

для проживания жилищного фонда путем создания механизмов переселения граждан, обеспечивающих соблюдение их жилищных прав [13].

Реновация жилищного фонда требует комплексного и системного подхода со стороны государства. Помимо этого, ключевой проблемой воспроизводства жилья является недостаток средств бюджетных и внебюджетных источников для улучшения процесса реновации жилищного фонда. Основой для решения данной проблемы является разработка эффективных механизмов финансирования и активная работа по привлечению застройщиков в проекты комплексного развития территорий.

Список литературы

1. Стратегия социально-экономического развития Томской области до 2030 года: документы // Официальный интернет-портал Администрации Томской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://tomsk.gov.ru/ctategija-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitiya-tomskoj-oblasti-do-2030-goda>
2. Статистический ежегодник. 2018: стат. сб. / Томскстат. – Томск, 2018. – 87 с. [Электронный ресурс]: Режим доступа: <https://tmsk.gks.ru/storage/mediabank/Статистический%20Ежегодник%202018.pdf>
3. Статистический ежегодник. 2022: стат. сб. / Томскстат. – Томск, 2022. – 251 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://tmsk.gks.ru/storage/mediabank/ежегодник.pdf>
4. Регионы России. Социально-экономические показатели 2022. Приложение к сборнику / Росстат [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/47652>
5. Стратегия развития жилищной сферы Российской Федерации на период до 2025 года / Минстрой РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.minstroyrf.ru/upload/iblock/ec/7/Strategiya-zhilishchnoi_-sfery.pdf
6. Овсянникова Т.Ю. Диспропорции на рынке жилищных инвестиций: анализ причин и оценка последствий / Т.Ю. Овсянникова, О.В. Рабцевич, И.В. Югова // Жилищные стратегии. – 2018. – Т. 5. №4. – doi: 10.18334/zhs.5.4.39694. EDN ZKKZGE
7. Жилищное хозяйство России 2022. Приложение к стат. сборнику / Росстат [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Pril_Jil_hoz_2022.rar
8. Общая площадь жилых помещений в аварийных жилых домах / ЕМИСС: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.fedstat.ru/indicator/57507>
9. Общая площадь расселенного аварийного жилищного фонда / ЕМИСС [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.fedstat.ru/indicator/data.do?format=excel>
10. Фонд содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства / Государственная корпорация [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://fondgkh.w6p.ru/news/tomskaya-oblast-predstavila-v-fond-zhkhhdopolnitelnuyu-zayavkuna-poluchenie-finansovoy-podderzhki-dlya-realizatsii-etapa-2022-2023-godov-programmy-pereseleniya-grazhdan-iz-avariynogo-zhilishchnogo-fonda/>
11. Овсянникова Т.Ю. Инвестиции в жилище / Т.Ю. Овсянникова. – Томск: Изд-во Томск. гос. архит.-строит. ун-та, 2005. – 379 с. EDN TGVYNB
12. Введено в действие общей площади жилых домов / ЕМИСС [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://fedstat.ru/indicator/30954>
13. Региональная адресная программа по переселению граждан из аварийного жилья Томской области на 2019–2025 гг. / Департамент архитектуры и строительства Томской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://depstroy.tomsk.ru/housing-policy/fund_reduction/

Саушева Оксана Сергеевна

канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский
Мордовский государственный университет
им. Н.П. Огарева»
г. Саранск, Республика Мордовия

ОЦЕНКА УСТОЙЧИВОСТИ АГРОПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ СИСТЕМЫ РЕГИОНА В КОНТЕКСТЕ ТРЕБОВАНИЙ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

***Аннотация:** устойчивость агропродовольственной системы, в основе которой находится баланс экологических, экономических и социальных целей, является ключевым условием долгосрочного обеспечения продовольственной безопасности. Негативные процессы в мировой экономике, экономические и экологические проблемы последних лет значительно актуализировали необходимость трансформации национальных и местных агропродовольственных систем. Диагностика современного состояния региональной агропродовольственной системы, выполненная на основе применения индикативного анализа, позволила выявить комплекс негативных факторов, нарушающих устойчивость и препятствующих обеспечению продовольственной безопасности Республики Мордовия в долгосрочном периоде. Сделан вывод о необходимости создания региональной системы контроля рисков в агропродовольственной сфере.*

***Ключевые слова:** агропродовольственная система, устойчивость агропродовольственной системы, продовольственная безопасность.*

Устойчивость национальных агропродовольственных систем эксперты Всемирной продовольственной и сельскохозяйственной организации ООН (FAO) трактуют как такое состояние, которое удовлетворяет потребности нынешнего и будущих поколений в продовольствии и обеспечивает при этом экологическое здоровье, рентабельность производства, а также социальную и экономическую справедливость [4]. Проблема устойчивого развития сформулирована достаточно давно: концепции Х. Брунланд уже более тридцати лет. Однако актуальность задачи преодоления «неустойчивости» только возрастает. Пандемия COVID-19, санкционные войны между государствами, природные и климатические катастрофы, разрушение глобальных цепочек поставок стали серьезными стресс-тестами даже для развитых стран с достаточно эффективными механизмами обеспечения продовольственной безопасности.

Поскольку производство продовольствия во многом зависит от услуг, предоставляемых экосистемами, устойчивая агропродовольственная система должна минимизировать негативное воздействие на окружающую среду, одновременно оптимизируя производство путем защиты, сохранения и улучшения природных ресурсов и их эффективного использования. Создание устойчивой агропродовольственной системы подразумевает поиск баланса между растущими потребностями общества в

продовольствия и сельскохозяйственном сырье и защитой экосистемы, причем одновременно должны обеспечиваться приемлемые уровень и качество жизни сельского населения. Как следствие, необходимость преодоления неустойчивости агропродовольственной системы требует формирования такой государственной политики, которая позволит достичь эти многочисленные цели.

Следует отметить прямую взаимосвязь между продовольственной безопасностью и устойчивостью агропродовольственной системы. Так, в числе ключевых принципов устойчивого развития ФАО отдельно выделяет адаптацию системы управления к новым вызовам и способность системы противостоять негативным изменениям. Индикаторы, используемые для диагностики состояния продовольственной безопасности, способны оценивать уровень устойчивости агропродовольственной системы. Как отмечает Н.В. Решетникова, по своей сути устойчивости АПС обеспечивает достижение требований продовольственной безопасности и сохранение этого состояния в среднесрочной и долгосрочной перспективе [2].

Заметим, что для агропродовольственной системы, как и для других аналогичных объектов, характерна «дилемма устойчивого развития», заключающаяся в необходимости достижения противоречивого компромисса между экономическим ростом и решением экологических проблем, интересами бизнеса и сельских общин, инклюзивностью и социальным равенством и наращиванием объемов производства [5]. Особенно велика необходимость нахождения этого компромисса на региональном и особенно на местном уровне, в конкретных населенных пунктах. На сегодняшний день очевидно, что на глобальном уровне Цели устойчивого развития ООН (ЦУР) к 2030 году не будут достигнуты прежде всего из-за отсутствия согласованности между странами по достижению конкретных показателей, а также неэффективности государственного управления. Иллюстрацией сказанного служит известный «Зеленый курс» ЕС, сконцентрировавший все внимание на сокращении выбросов CO₂ в ущерб социальным и экономическим целям [3]. В то же время применяемые на данный момент в агропродовольственной сфере способы производства не позволяют достигать высокого уровня устойчивости агропродовольственных систем, что делает необходимой трансформацию АПС путем согласования комплекса интересов различных акторов. Заметим, что на данный момент наибольшего успеха достигают инициативы субнационального уровня, на уровне конкретной местности.

В ходе проведенного исследования нами были отобраны оценочные индикаторы продовольственной безопасности, позволяющие сделать вывод об уровне устойчивости агропродовольственной системы регионального уровня. Для диагностики были использованы методы индикативного анализа [1], позволяющие выявить наиболее значимые риски для региона. Поскольку итоговой целью была оценка уровня устойчивости, отобранные индикаторы были сгруппированы в таблице 1 в три проекции: экономическое развитие АПС, экологическое развитие АПС, социальное развитие АПС. Индикаторы были отобраны исходя из общих требований к мониторингу экономической безопасности: достоверность, оперативность, систематичность, комплексность. Безусловно, данный перечень не претендует на абсолютную истинность и может являться предметом для

Устойчивое развитие регионов: новые вызовы и возможности

дальнейших дискуссий. Для диагностики современного состояния агропродовольственной системы региона использованы официальные данные Росстата, Мордовиястата, учреждений и ведомств Республики Мордовия.

Таблица 1

Индикаторы продовольственной безопасности региона

Наименование индикатора	Фактические данные по Республике Мордовия, 2022 г.	Пороговое значение
<i>I</i>	<i>2</i>	<i>3</i>
<i>Проекция «Экономическое развитие АПС»</i>		
Индекс объема сельскохозяйственного производства, % к предыдущему году	113,4	Не менее 110
Индекс производства пищевой продукции, % к предыдущему году	99,2	Не менее 105
Степень износа основных производственных фондов по виду экономической деятельности: сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство, %	43,9	Не более 35
Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций в сельском, лесном хозяйстве, охоте, рыболовстве и рыбоводстве, % к средней по отрасли в РФ	92,7	Не менее 100
Индекс физического объема инвестиций в основной капитал по виду экономической деятельности: сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство – к 2020 г., %	114,0	Не менее 100
Изменение среднесписочной численности работников в сельском хозяйстве (без внешних совместителей) по полному кругу организаций	97,9	Не менее 100
<i>Проекция «Экологическое развитие АПС»</i>		
Образование отходов производства и потребления по виду экономической деятельности: сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство, в расчете на душу населения, кг	320	Не более 314*
Доля сельскохозяйственных угодий, обработанных пестицидами и агрохимикатами в текущем году, % от общей численности с/х угодий	89	Не более 60
Выбросы загрязняющих атмосферу веществ, отходящих от стационарных источников, по виду экономической деятельности: сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство, в расчете на душу населения, кг	2,9	Не более 3,1*

Окончание таблицы 1

1	2	3
Удельный вес организаций, осуществлявших инновации, обеспечивающие повышение экологической безопасности в процессе производства товаров, работ, услуг, по виду экономической деятельности: производство пищевых продуктов, %	52,1	Не менее 75%
Инвестиции в основной капитал, направленные на охрану окружающей среды и рациональное использование природных ресурсов, по виду экономической деятельности: сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство, в расчете на душу населения, руб.	2,5	Не менее 13,9*
<i>Проекция «Социальное развитие АПС»</i>		
Общий коэффициент смертности сельского населения, в расчете на 1000 чел. населения	21,9	Не более 10
Численность населения с доходами ниже границы бедности, %	15,0	Не более 8
Доля малоимущего населения, проживающего в сельских населенных пунктах, %	19,6	Не более 8
Среднедушевые денежные доходы населения, % от среднероссийского значения	56,7	Не менее 75%
Миграционная убыль сельского населения за год, в расчете на 10 000 человек населения	55,95	Не более 10

*(среднероссийское значение в 2022 г.)

Сравнение фактических данных по Республике Мордовия позволяет сделать вывод о достаточно стабильно развивающейся агропродовольственной системе. Ежегодно увеличивается объем производимой продукции. В 2023 году сельское хозяйство региона побило рекорд по сбору зерновых. Значительная часть производимого продовольствия отправляется на экспорт в другие страны. Однако диагностика устойчивости показывает наличие определенных рисков, способных уже в среднесрочном периоде ухудшить состояние продовольственной безопасности Республики Мордовия. Данные риски связаны с сокращением сельского населения, значительным миграционным оттоком из села, сравнительно более низким уровнем жизни в сельской местности по сравнению с городом. Отдельную группу рисков формирует ситуация в экологической сфере. В Мордовии сохраняется неблагоприятная ситуация с утилизацией и переработкой отходов сельскохозяйственного производства. Несмотря на то, что Стратегические направления развития Республики Мордовия до 2030 г. (утв. Указом Главы Республики Мордовия от 23.12.2021 №408-УГ) предусматривают создание и развитие 5 кластеров, среди которых «Аграрно-промышленный кластер» и «Экономика чистых технологий» (тем самым, создавая основу для формирования циркулярной экономики в АПС), однако до настоящего времени данные вопросы остаются нерешенными. Устойчивость агропродовольственной системы возможно

обеспечить только на инновационной основе, применяя ресурсосберегающие технологии, достигая инклюзивного и качественного экономического роста. В краткосрочной перспективе считается необходимым создание информационной системы мониторинга продовольственной безопасности региона. Данная система должна включать не только показатели объемов производства продовольствия в регионе, но охватывать более широкий перечень индикаторов устойчивого развития агропродовольственной системы.

Список литературы

1. Митяков С.Н. Развитие теории рисков и пороговых значений экономической безопасности / С.Н. Митяков, Е.С. Митяков // Вестник Института экономики РАН. – 2023. – №5. – С. 83–113. DOI 10.52180/2073-6487_2023_5_83_113. EDN DRMHNE
2. Решетникова Н.В. Проблемы устойчивого развития агропродовольственного комплекса в условиях новых вызовов / Н.В. Решетникова // International Agricultural Journal. – 2023. – Т. 66. №4. DOI 10.55186/25876740_2023_7_4_6. EDN ACFCRT
3. Hereu-Morales, J., Segarra, A., & Valderrama, C. (2023). The European (Green?) Deal: a systematic analysis of environmental sustainability. *Sustainable Development*, 1–15. <https://doi.org/10.1002/sd.2671>
4. Building a common vision for sustainable food and agriculture: principles and approaches. FAO, 2014. – 56 p. ISBN 978-92-5-108471-7
5. Toledo, L.; Salmoral, G.; Viteri-Salazar, O. Rethinking Agricultural Policy in Ecuador (1960–2020): Analysis Based on the Water-Energy-Food Security Nexus / *Sustainability* 2023, 15, 12850. <https://doi.org/10.3390/su151712850>

Сорокин Олег Николаевич

канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

DOI 10.31483/r-109128

ВОПРОСЫ ИССЛЕДОВАНИЯ УСТОЙЧИВОСТИ И СБАЛАНСИРОВАННОСТИ РАЗВИТИЯ СФЕРЫ ОБРАЩЕНИЯ РЕГИОНА

Аннотация: на основе применения системного подхода рассматриваются вопросы описания и анализа регионального рынка товаров и услуг как важнейшей составляющей социально-экономического потенциала сферы обращения региона. Базируясь на принципах системного подхода, предложены признаки и направления структуризации рынка товаров и услуг как сложной системы взаимосвязанных видов деятельности на данном рынке с их инфраструктурным обеспечением, что позволяет совершенствовать решение задачи обеспечения сбалансированного и устойчивого развития сферы обращения в экономике региона.

Ключевые слова: сферы обращения региона, рынок товаров и услуг, структуризация, инфраструктура рынка.

Формирование социально-экономического потенциала сферы обращения в экономике связано с конкретной территорией и организацией в каждом отдельном регионе современной инфраструктуры сферы обращения.

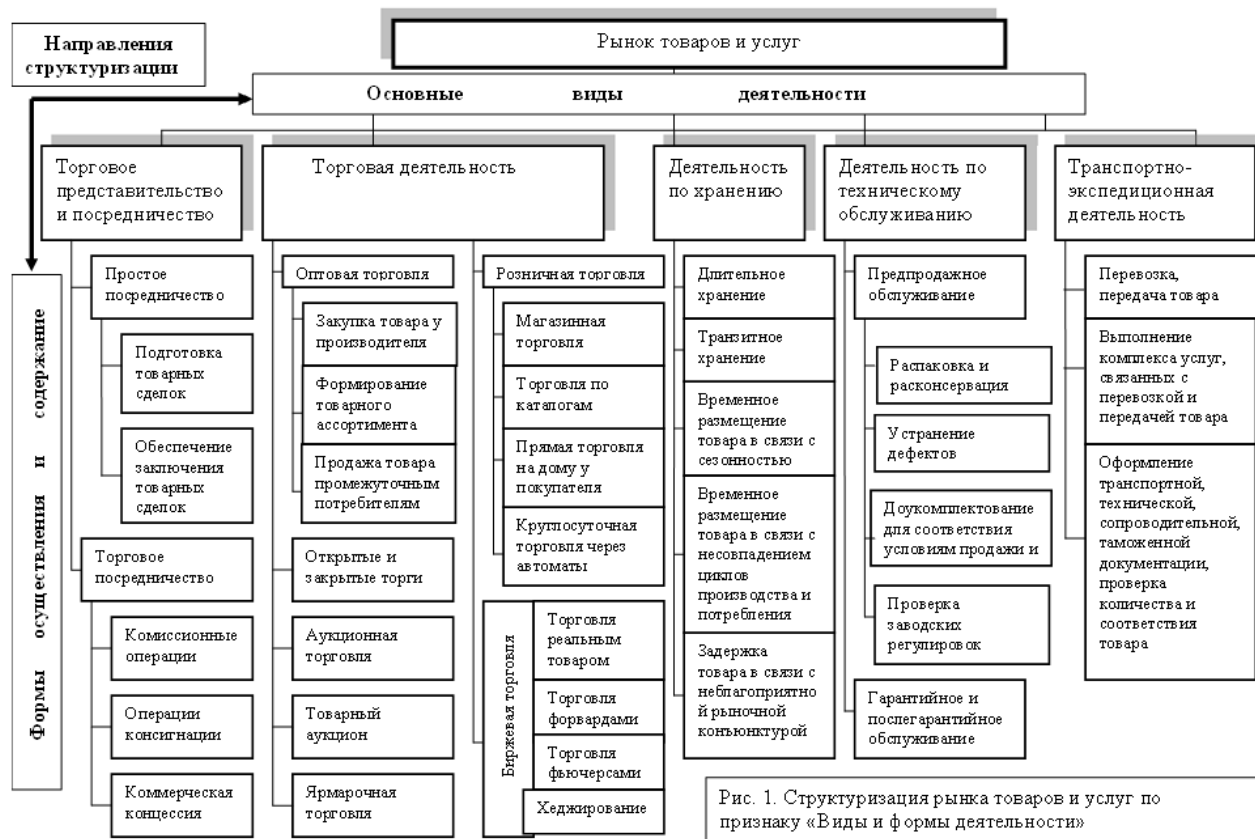
Современная сфера обращения экономики региона – это совокупность рынков различного типа, связанных между собой главной целью – обеспечением эффективности функционирования и развития экономики региона [2].

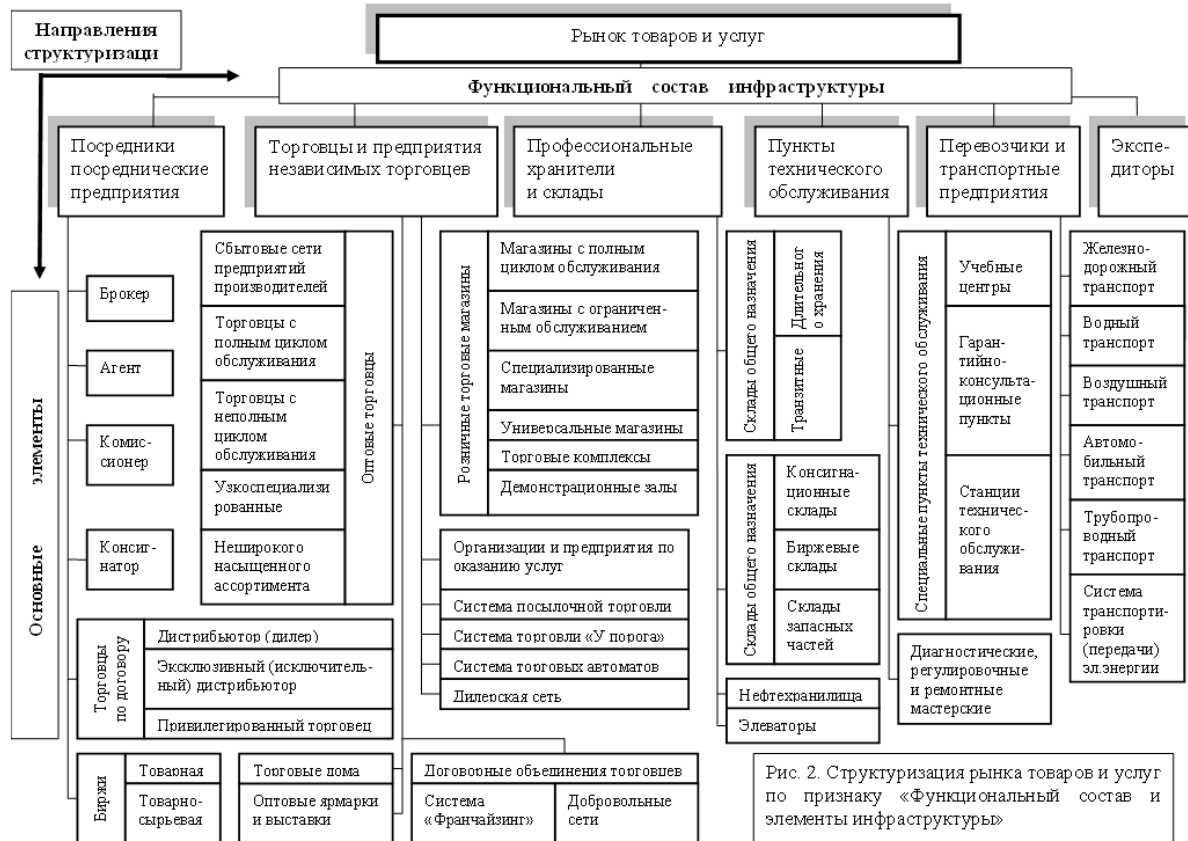
Эффективность и устойчивость функционирования сферы обращения в экономике региона зависит от целостности, комплексности и полноты инфраструктурных объектов, имеющих на каждой отдельной территории и в стране в целом.

В данной работе для описания и анализа, получения целостной системы представлений о функциях отдельных подсистем рыночной системы региона и их инфраструктурном обеспечении, на примере рынка товаров и услуг, рассмотрены два направления структуризации сферы обращения: по основным видам деятельности на данной подсистеме рынка (рис. 1); по составу инфраструктуры (рис. 2). Совместная структуризация рынка товаров и услуг по видам деятельности и по составу инфраструктуры позволяет с одной стороны, раскрыть функциональную структуру данного рынка по основным видам и формам деятельности, с другой стороны – по основным элементам инфраструктуры рынка товаров и услуг, являющимися носителями этих видов и форм деятельности на данном рынке.

Функционирование рынка товаров и услуг в рыночной системе региона обеспечивает доведение товаров и услуг от производителей до потребителей. В этом сложном процессе осуществляются различные виды деятельности и участвуют различные типы хозяйствующих субъектов [2; 3]. Отдельные виды обязательств, возникающие в этом многостороннем процессе, регулирует Гражданский кодекс [1, часть 2], который устанавливает права и обязанности, участвующих в этом процессе сторон с помощью различных гражданско-правовых договоров, отражающих содержание и основные виды деятельности на современном рынке товаров и услуг.

Необходимо отметить, что многие нормы этой части кодекса являются диспозитивными, то есть, могут быть по желанию изменены сторонами сделки, ряд статей прямо указывает на такую возможность и описывает различные варианты правоотношений, касающихся основных видов деятельности на рынке товаров и услуг.





Как показывает анализ сложившейся практики и современных институтов рынка, в настоящее время, основными видами деятельности на региональном рынке товаров и услуг являются: торговое представительство и посредничество; торговая деятельность; техническое обслуживание; хранение; транспортно-экспедиционная деятельность. На современном этапе развития сферы обращения регионов сильные перемены произошли в содержании и формах осуществления деятельности по торговому представительству и посредничеству. Сегодня основными формами данного вида данного вида деятельности на товарных рынках являются простое посредничество и торговое посредничество. При этом под простым посредничеством понимается деятельность по нахождению и сведению потенциальных контрагентов товарных сделок, осуществляемая по поручению, от имени и за счет клиента. Осуществление торговых сделок по поручению сторон принято называть торговым посредничеством.

В зависимости от характера и условий деятельности выделяют различные формы торгового посредничества. Комиссионные операции – деятельность по продаже товаров производителей, осуществляемая от своего имени, но по поручению и за счет производителя. Разновидностью комиссионных операций являются операции консигнации. Консигнация – форма посреднической деятельности, в которой консигнатор по поручению консигнанта продает от своего имени, но за счет консигнанта поставленные на склад товары. При этом точно определяется территория, на которой консигнатор имеет право продавать свой товар. В обязанности консигнатора входит подготовка помещения для консигнационного склада, обеспечение сохранности товара на складе, реклама товаров, их техническое обслуживание, предоставление отчетности о ходе реализации и запасах товара на складе, информации о состоянии конъюнктуры рынка уровне цен на товары у конкурентов. Все расходы, а также расходы по найму персонала, транспортировке товаров возмещаются поставщиком товара (консигнантом). Коммерческая концессия (торговля по договору) – форма торгового посредничества, по которой торговец, по сравнению с комиссионером и консигнатором, действует от своего имени и за свой счет. Действия торговца по договору с приобретенным товаром, в отличие от действий независимого торговца, строго определены производителем товара специальным правом на продажу. Право торговцу предоставляется на продажу товаров на определенной территории. Право на продажу может быть простым, исключительным и исключительным с ограничениями. При простом праве производитель оставляет за собой продавать на договорной территории самостоятельно или через других посредников. При исключительном праве только получивший это право, торговец – эксклюзивный (исключительный) дистрибьютор (дилер), реализует товары данного производителя на договорной территории. При исключительном праве с ограничениями производитель имеет право продавать определенные виды товара установленным категориям потребителей самостоятельно или через других торговцев. Кроме того, разновидностью торговца по договору является привилегированный торговец, который получает от производителя помощь (техническую, коммерческую, организационную) в реализации товара. Например, помощь в получении

кредита, в предоставлении технической документации, лицензий, в оформлении торгового зала, в подборе и обучении персонала и т. п. Для соблюдения интересов производителя в договоре включается оговорка о неконкуренции. В этом случае торговец по договору на договорной территории не может действовать по поручению других фирм-конкурентов, продавать конкурирующие товары.

В современных условиях в связи с развитием рыночных отношений в сфере обращения региональной экономики расширяются содержание и формы осуществления деятельности по продаже товаров и услуг независимыми торговцами – торговой деятельностью. Основными формами торговой деятельности являются оптовая и розничная торговля.

Оптовая торговля представляет собой начальную стадию продвижения товара от производителя до розничной торговли или до предприятий-потребителей продукции. В связи с этим оптовая торговля часто рассматривается как деятельность по продаже товаров промежуточным потребителям для их последующей перепродажи, имеющая во многом посреднический характер. В оптовой торговле товар закупается и продается крупными партиями. Сегодня формами осуществления оптовой торговли на товарных рынках являются: конкурентные торги, аукционная торговля, оптовые ярмарки и биржевая торговля.

Конкурентные торги – форма организации торговли, при которой покупатель устраивает конкурс для продавцов, устанавливая все условия покупки, а также характеристики товаров и услуг. Данная форма торговли в целом отражает рыночную ситуацию, когда продавцы борются за покупателя. Торги как форма оптовой торговли играют важную роль при заключении сделок на поставку машин и оборудования, строительства объектов «под ключ». Торги могут быть открытыми и закрытыми. К участию в закрытых торгах приглашаются небольшое число наиболее известных oferентов (производители или торговцы). При открытых торгах, информация о проведении (объявление) публикуется в официальных органах печати. Oferты участников торгов отправляются в письменном виде организаторам торгов в строго установленное время. Победитель получает соответствующее извещение.

Аукционная торговля – форма торговли, при которой продавец, желая получить максимальную прибыль, использует конкуренцию нескольких покупателей, присутствующих при продаже. Товарный аукцион – периодически действующие публичные торги в заранее обусловленное время в специально отведенном месте. На товарных аукционах продаются товары имеющие индивидуальные особенности (пушнина, меха, невытая шерсть, чай, табак, овощи, фрукты, цветы, лошади). Товарный аукцион включает подготовку, осмотр товара покупателем, непосредственно аукционный торг, оформление и исполнение сделок.

Ярмарочная торговля – крупные периодические рынки, организуемые в одном и том же месте, в определенный срок и на определенное время. В них участвуют главным образом оптово-посреднические и производственные предприятия. Основное назначение ярмарочной торговли состоит в налаживании непосредственных контактов между производителями и оптовыми покупателями.

Биржевая торговля – постоянно действующие организованные рынки, позволяющие сводить вместе продавцов и покупателей. Предметом торгов на товарной бирже являются контракты на товары, которые не имеют индивидуальных особенностей, взаимозаменяемы, могут продаваться по образцам или стандартам, содержащим набор необходимых признаков (качество, сорт). К биржевым товарам относятся сельскохозяйственные и лесные товары, продукты их переработки, промышленное сырье и топливо (зерновые, масло, животные, мясо, текстиль, пиломатериалы, каучук, цветные и драгоценные металлы, сырая нефть). В зависимости от вида предмета торгов на бирже выделяют торговлю контрактами на поставку реального товара, форвардными контрактами, фьючерсами и опционами. Сделка на реальный товар заключается на товар, имеющийся в наличии, цена товара определяется текущей рыночной ценой, оплата контракта происходит в момент его заключения. Форвардная сделка заключается на товар, которого в данный момент может и не быть, но он обязательно будет поставлен в будущем, цена фиксируется в момент заключения сделки исходя из текущей цены и возможных прогнозов ее изменения. Форвардный контракт обеспечивает гарантированную поставку товара по фиксированной цене и связывает обязательства продавца и покупателя в случае неблагоприятного и непредвиденного изменения цен. Фьючерсный контракт в отличие от форвардного является контрактом, стандартизованным по объемам, по срокам, по изменению цены и не предполагает определенных контрагентов. Фьючерс может быть продан в любой момент до истечения срока действия контракта. При этом оплачивается разница между первоначальной и текущей ценой контракта. Таким образом, целью покупки или продажи фьючерса является игра на разнице курсов, а также страхование от рисков неблагоприятного изменения цен. Одновременная покупка контракта на поставку реального товара и фьючерсного контракта носит название хеджирования. Опцион представляет собой контракт на право купить (кол) или на право продать (пут) товар на определенную дату в будущем (европейский опцион) или в течение согласованного периода времени в будущем (американский опцион). Покупатель опциона вправе отказаться от выполнения контракта.

Основными формами современной розничной торговли остаются магазинная и внемагазинная торговля (посылочная торговля, прямая торговля на дому у покупателя, торговля через автоматы). Розничная посылочная торговля с заказом товара по почте, по телефону или по Интернет включают различные виды деятельности по составлению, размещению и рассылке каталогов, по сбору заказов и содействию в доставке проданных товаров. Развитие и распространение системы посылочной торговли обеспечивает значительную экономию времени покупателей, облегчает процесс совершения покупки. Выигрывает и продавец, уменьшая затраты на демонстрацию, хранение товаров, содержание торгового помещения. Торговля в разнос предполагает совершение продаж непосредственно на дому у покупателя (торговля «у порога»). Ее распространение связано с особенностями реализации регулярно покупаемых товаров с невысокой стоимостью или достаточно дорогостоящих продуктов, а также специфической потребительского поведения. Торговля через автоматы для продажи

определенной группы товаров может осуществляться круглосуточно без торгового персонала. Однако эта форма розничной торговли характеризуется высокими затратами на обслуживание торговых автоматов (интерактивное техническое обслуживание, своевременное пополнение запасов).

Особенности производства и реализации отдельных видов товаров обуславливают необходимость систематизированного описания и анализа содержания современных форм и инфраструктурного обеспечения таких основных видов деятельности на рынке товаров и услуг как хранение, техническое обслуживание и ремонт, транспортно-экспедиционную деятельность. Для обеспечения полноты описания и анализа видов деятельности и инфраструктурной составляющей рынка товаров и услуг, структуризация рыночной системы должна разрабатываться с учетом современной стадии и закономерностей её дальнейшего развития [4].

Таким образом, результаты исследования направлены на расширение системного подхода к описанию и анализу важнейшей составляющей сферы обращения региона, что позволяет совершенствовать решение задачи комплексной оценки состояния данного рынка, обеспечения устойчивости и сбалансированности развития потенциала сферы обращения в экономической системе региона.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) от 30 ноября 1994 года №51-ФЗ.
2. Новоселов А.С. Теория региональных рынков: учебник / А.С. Новоселов. – Ростов н/Д.: Феникс; Новосибирск: Сибирское соглашение, 2002. – 448 с. EDN RUSTEL
3. Сажин А.Ф. Институты рынка / А.Ф. Сажин, Е.Е. Смирнова. – М.: БЕК, 1998. – 310 с.
4. Сорокин О.Н. Структуризация экономической системы региона и описание закономерностей формирования стадий ее развития / О.Н. Сорокин // Научное обозрение. – 2017. – №1. – С. 80–90. EDN XYGCIB

Степченкова Дарья Андреевна

студентка

Научный руководитель

Югова Ирина Владимировна

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Томский государственный
архитектурно-строительный университет»
г. Томск, Томская область

ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ СОВРЕМЕННЫХ МЕТОДОВ КАДАСТРОВОЙ ОЦЕНКИ ОБЪЕКТОВ НЕДВИЖИМОСТИ

***Аннотация:** статья посвящена вопросу анализа методов кадастровой оценки объектов недвижимости, и выявлению проблем, с которыми сталкиваются оценщики в период проведения оценки. Проведен анализ преимуществ и недостатков применения различных методов для основных участников рынка недвижимости. На основе выполненного анализа*

были выявлены тенденции, которые будут оказывать основное влияние на изменение системы кадастровой оценки в нашей стране в будущем.

Ключевые слова: кадастровая оценка, земельный участок, рыночная стоимость, кадастровая стоимость, сравнительный метод, доходный метод, затратный метод, оценка недвижимости.

В соответствии с Федеральным законом «О государственном кадастре недвижимости» государственная кадастровая оценка представляет собой комплекс действий, связанных с определением кадастровой стоимости, включающих в себя [7]:

- 1) принятие решения о проведении государственной кадастровой оценки;
- 2) формирование перечня объектов недвижимости, подлежащих государственной кадастровой оценке;
- 3) отбор исполнителя работ по определению кадастровой стоимости и заключение с ним договора на проведение оценки;
- 4) определение кадастровой стоимости и составление отчета об определении кадастровой стоимости;
- 5) утверждение результатов определения кадастровой стоимости;
- 6) внесение результатов определения кадастровой стоимости в государственный кадастр недвижимости.

Для целей, предусмотренных законодательством Российской Федерации, в том числе налогообложения, кадастровая стоимость определяется на основании рыночной информации, а также иной экономической информации, которая связана с использованием объекта недвижимости. При этом не учитываются имущественные права на объект недвижимости, за исключением права собственности [5].

При определении кадастровой стоимости предполагается использовать методы массовой оценки. При невозможности применения методов массовой оценки определение кадастровой стоимости будет осуществляться индивидуально в отношении объектов недвижимости. При определении кадастровой стоимости объект недвижимости будет оцениваться исходя из предположения о возможности его добровольного отчуждения на открытом рынке в условиях свободной конкуренции, с учетом рыночного экспозиционирования, при условии что покупатель получает возможность полного и незамедлительного его использования в том состоянии, в котором оно было передано на дату оценки независимо от того, ограничен ли такой объект в обороте, существует ли рынок такого рода объектов и может ли он быть фактически отчужден. При кадастровой оценке должен соблюдаться принцип единства судьбы земельного участка и расположенных на нем других объектов недвижимости.

В своей статье «Анализ методики государственной кадастровой оценки земель населённых пунктов на примере г. Саратова» О.В. Глушкова, И.С. Гагина пишут, что «для моделирования стоимости можно использовать методологию любого из трех подходов: затратный, сравнительный или доходный. Выбор подхода и обоснованный отказ от него осуществляется в зависимости от особенностей объекта недвижимости, его назначения, наличия или отсутствия достаточной и достоверной

рыночной информации. Выбор подходов и методов, используемых для определения кадастровой стоимости, моделей массовой оценки должен быть обоснован» [2].

Стоит отметить, что отличительной чертой кадастровой оценки является ее близость к рыночной стоимости. Это создает ряд сложностей в процессе определения кадастровой стоимости, так как затрагиваются не только расходы на создание данного объекта, но и целый перечень рыночных факторов, которые создают данную стоимость.

Наиболее важным представляются технологии в области кадастровой оценки, которые необходимы для того, чтобы любой пользователь мог узнать стоимость своей недвижимости онлайн благодаря географической информации, которая позволяет быстро осуществлять поиск данных и сортировать их с целью составления необходимых выборок.

Также стоит отметить, что первым шагом к созданию НСПД стала реализация эксперимента по созданию Единого информационного ресурса о земле и недвижимости. Он проводился в 2021 году по поручению Правительства Российской Федерации в четырех пилотных регионах. Проект призван объединить разрозненные ресурсы, содержащиеся в информационных системах государственных и муниципальных органов власти, систематизировать и исключить их дублирование. За счет этого поиск актуальной информации о земле и недвижимости стал проще и доступнее для людей, повысится эффективность управленческих решений, полнота и точность данных [3].

Для целей подготовки к проведению государственной кадастровой оценки обеспечивается предоставление сведений ЕГРН, а также сведений, содержащихся в учетно-технической документации [4]. Можно сказать, что от качества данных, которые предоставлены в ЕГРН зависит результат ГКО.

Среди множества технологий, применяемых при кадастровой оценке наиболее распространены следующие.

1. Геоинформационные системы.

ГИС способен работать с пространственными данными (картами, спутниковыми снимками и аэрофотосъемкой) и анализировать их при помощи картографических инструментов.

Проведение анализа больших данных помогает узнать о тенденциях рынка, спросе на недвижимость и других факторах, которые влияют ее стоимость. Это дает возможность оценить недвижимость более точно с учетом сложившейся ситуации на рынке.

2. Автоматизированные системы оценки.

Автоматизированная система оценки недвижимости предназначена для расчета кадастровой и рыночной стоимости объектов недвижимости и содержит следующие функции: ввод необходимой информации для проведения расчета кадастровой стоимости объектов недвижимости, в том числе с использованием обмена данных с базами данных ЕГРН и Фондом данных государственной кадастровой оценки, обмен информацией с базами данных регионального и федерального уровней в соответствии с утвержденным регламентом и форматом обмена данными, проведение расчета кадастровой стоимости объектов недвижимости, обеспечение

формирования документов по государственной кадастровой оценке недвижимости, проведение экономического анализа.

Также стоит рассмотреть технологические инновации в кадастровой оценке:

1. Мобильные приложения для оценщиков.

По мнению Максима Скатова, приложение по удалённым осмотрам от «Мобильного оценщика» – это современный, продвинутый и удобный инструмент, который позволяет повысить культуру работы оценочной сферы и поднять качество оценки на принципиально новый уровень [9]. Создание мобильных приложений специально для оценщиков недвижимости упрощает сбор данных на месте и улучшает обмен информацией между специалистами.

2. Использование дронов и аэросъёмки.

Использование беспилотных летательных аппаратов активно используются при кадастровой оценке [3]. Они предоставляют высококачественные изображения местности и образцы 3D, что облегчает анализ и оценку земли и недвижимости.

3. Машинное обучение.

Алгоритмы машинного обучения используются для анализа больших объемов данных, а также для выявления закономерностей и тенденций на рынке недвижимости. Это помогает повысить точность оценки и учесть множество факторов, которые влияют на стоимость [7].

Важным аспектом кадастровой оценки является оценка надежности и точности проводимых работ. Это включает в себя проведение проверки методологии, регулярных аудитов, обучение оценщиков и использование статистических методов для оценки ошибок.

Оценщики недвижимости должны соблюдать этические и профессиональные стандарты. Это включает честность, объективность и конфиденциальность в проведении работ. Нарушение этих стандартов может повлиять на достоверность результатов оценки [7].

В зависимости от конкретных потребностей и характеристик рынка недвижимости, методы и технологии кадастровой оценки могут варьироваться. Однако поиск более точной, объективной и эффективной оценки недвижимости остается общим вектором развития этой отрасли.

С развитием технологий и изменениями на рынке недвижимости, область кадастровой оценки продолжает развиваться. Одной из задач будущего является адаптация к новым технологиям и меняющимся потребностям. Принимая во внимание экологические и социальные факторы, оценщики могут столкнуться с новыми проблемами при определении стоимости недвижимости.

В преобладающем большинстве, известные нам и применяемые методы не дают реальный результат оценки кадастровой стоимости. В них недостаточно внимания уделяется обоснование исходных ценообразующих факторов, а также корректному выбору их учёта при кадастровой оценке.

Существующая модель оценки кадастровой стоимости не учитывает один из важнейших критериев нашего времени – а именно возможность опираться на информационную повестку.

Так, например стоимость жилья за последние два года изменилась не один раз в то время, как кадастровая стоимость для каждого объекта обновляется раз в пять лет.

Одним из решений сложившейся ситуации может стать внедрение системы мониторинга рынка недвижимости с целью введения коэффициента изменения цены к результатам предыдущей кадастровой оценки [8].

Т.В. Учинина в своей статье «Рыночная и кадастровая стоимость земельных участков: причина несоответствия» предлагает проводить корректировку кадастровой стоимости в тех случаях, когда отклонение от рыночной стоимости от кадастровой составила более 10% [6].

Достоверно оценить и провести ценообразование проблематично. Стоит отметить, что на кадастровую стоимость объектов недвижимости напрямую влияет группа социально-экономических факторов, которые в полной мере не учитываются в нынешней модели формирования кадастровой стоимости. Следует разработать систему семантической информации, которая отображает место социально-экономического положения оцениваемого населенного пункта и влияет на кадастровую стоимость.

Таким образом, методы и способы кадастровой оценки недвижимости играют важную роль в определении стоимости объектов недвижимости. Они важны как для собственников недвижимости, так и для государственных органов, отвечающих за налогообложение и регулирование рынка недвижимости.

Список литературы

1. Бабкин П.С. Методы машинного обучения как инструмент повышения эффективности работы государственных бюджетных учреждений, уполномоченных на проведение государственной кадастровой оценки / П.С. Бабкин [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/metody-mashinnogo-obucheniya-kak-instrument-povysheniya-effektivnosti-raboty-gosudarstvennyh-byudzhethnyh-uchrezhdeniy>
2. Глушкова О.В. Анализ методики государственной кадастровой оценки земель населённых пунктов на примере г. Саратова / О.В. Глушкова, И.С. Гагина [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=46630624>
3. Евтушенко С.В. Применение квадрокоптера для геодезической аэрофотосъемки / С.В. Евтушенко, А.Д. Кирьяков [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=48375061&pff=1>
4. Постановление Правительства РФ от 1 декабря 2021 г. №2148 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Национальная система пространственных данных» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_402555/
5. Приказ Росреестра от 04.08.2021 №П/0336 «Об утверждении Методических указаний о государственной кадастровой оценке» (Зарегистрировано в Минюсте России 17.12.2021 №66421) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_403900/
6. Учинина Т.В. Рыночная и кадастровая стоимость земельных участков: причины несоответствия / Т.В. Учинина [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=28983565>
7. Федеральный закон от 29.07.1998 №135-ФЗ (ред. от 13.06.2023) «Об оценочной деятельности в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19586/

8. Шавров С.А. Сравнительное исследование качества системы массовой оценки недвижимого имущества: Беларусь и Нидерланды / С.А. Шавров, О.В. Батура, Е.А. Рыжковская [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/sravnitelnoe-issledovanie-kachestva-sistemy-massovoy-otsenki-nedvizhimogo-imuschestva-belarus-i-niderlandy>

9. Шарапова М.А. Веб-приложение для проведения осмотра имущества от компании «Мобильный оценщик» / М.А. Шарапова [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/veb-prilozhenie-dlya-provedeniya-osmotra-imuschestva-ot-kompanii-mobilnyy-otsenshik>

Сухих Василий Валентинович

канд. экон. наук, старший научный сотрудник
Института экономики Уральского отделения
Российской академии наук
г. Екатеринбург, Свердловская область

DOI 10.31483/r-109026

ТРУДНОСТИ С ОРГАНИЗАЦИЕЙ МЕЖРЕГИОНАЛЬНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

***Аннотация:** межрегиональное сотрудничество в Российской Федерации все еще недостаточно развито, несмотря на ряд мер, предпринятых государством и регионами. При общем понимании значимости межрегиональных взаимодействий для экономического развития страны в целом налаживается и поддерживается сотрудничество с большим трудом. По мнению автора статьи, одним из главных препятствий на пути межтерриториального взаимодействия является неготовность регионов к более активным самостоятельным взаимодействиям и сотрудничеству без гарантий «сверху». Неготовность же объясняется низким уровнем доверия между регионами.*

***Ключевые слова:** регион, межрегиональное сотрудничество, региональное взаимодействие, доверие, интеграция.*

Даже самый богатый регион не может успешно существовать и развиваться без взаимодействия с другими регионами. Никто не оспаривает эту истину, понимание важности межтерриториального взаимодействия неоднократно было подтверждено в программах региональной экономической политики. Но при этом межрегиональное взаимодействие в Российской Федерации налаживается с таким большим трудом, что роль координатора совместных проектов и программ межрегионального сотрудничества приходится брать на себя государству и центральным органам власти, хотя подобное сотрудничество выгодно, в первую очередь, самим регионам.

Создание федеральных округов, помимо прочего, должно было обеспечить усиление взаимодействия вошедших в округа регионов с помощью курируемых полпредствами программ межрегионального

сотрудничества. Однако в 2019 году пришлось констатировать, что по-прежнему сохраняются высокий уровень межрегионального социально-экономического неравенства и существенные внутрирегиональные различия по уровню социально-экономического развития [4, с. 6]. Тем самым фактически признавался недостаточный уровень регионального взаимодействия, в ходе которого достигалось бы выравнивание экономического развития регионов. Для исправления ситуации в Стратегии пространственного развития Российской Федерации выделили макрорегионы, в том числе и для усиления межрегионального сотрудничества и координации социально-экономического развития субъектов Российской Федерации. Однако какого-либо заметного прогресса в сотрудничестве и усилении межтерриториального взаимодействия не произошло.

Недостаточно используются для практического воплощения проектов взаимодействия и долговременного партнерства уже существующие организации для координации сотрудничества. Давно работает, к примеру, Международный совет экономического сотрудничества регионов. Таким образом, государство обеспечило те площадки, через которые регионы могут организовывать сотрудничество. Поэтому неразвитость взаимодействий во многом объяснима слабой инициативой в этом направлении самих регионов.

Недостаточный уровень межтерриториального сотрудничества регионов РФ особенно наглядно выявляется при сопоставлении с западноевропейским уровнем развития межрегиональных взаимодействий. В Западной Европе давно и успешно проводится еврорегиональная политика, дополняющая и усиливающая региональную политику отдельных стран. В такой политике активную роль играют местные органы власти, агентства регионального развития, ассоциации, торговые палаты и рабочие содружества [1]. Для других стран успешный европейский опыт региональной интеграции оказался образцом выстраивания собственных интеграционных механизмов. Хотя за пределами Европы межрегиональная интеграция (особенно между соседними регионами разных стран) не смогла достичь таких же успехов, сохраняется глобальный тренд на усиление региональной интеграции, возникновение региональных организаций сотрудничества и делегирование регионам права на международное экономическое сотрудничество [2; 3].

Весьма заманчиво воплотить европейский опыт межрегиональной интеграции в России. Отметим, что иностранный опыт успешного сотрудничества территорий хорошо известен как российским учёным, так и региональным чиновникам, тем более что в недавнем прошлом регионы активно участвовали в международных программах обмена опытом муниципального и регионального управления и сотрудничества. Для примера приведем программу «Сотрудничество органов местного самоуправления Северо-Запада России и стран Северной Европы». Поэтому понимание выгоды сотрудничества есть, так же как и знания о том, какими способами сотрудничество организовать и как оно должно работать. Но при этом само межтерриториальное сотрудничество в России вовсе не развивается стремительными темпами.

Что может тормозить развитие сотрудничества? Никаких законодательных преград на пути межтерриториального взаимодействия не

существует, наоборот, государство теперь стремится поощрять подобные инициативы регионов. Приходится констатировать, что одним из главных препятствий является неготовность регионов к более активным самостоятельным взаимодействиям и сотрудничеству без гарантий «сверху». Неготовность же объясняется низким уровнем доверия между регионами. Региональные элиты вполне осознают и высоко оценивают ожидаемые совместные выгоды от межтерриториального сотрудничества, что проявляется в постоянно звучащих в прессе призывах к совместным проектам и усилению взаимодействиям. Но в отсутствии рабочих механизмов согласования интересов, при недостатке уверенности, что достигнутые соглашения будут точно исполняться партнерами, не возникает доверия к другим участникам взаимодействия, которые могут «переиграть» результаты совместных усилий в свою пользу.

Для недоверия у региональных руководителей есть веские причины. Излишняя централизация экономики в годы СССР не могла не оставить деформирующий след в практике регионального управления, чиновники и директора привыкли не договариваться с соседями, а решать все вопросы через Москву, добываясь нужного себе (и порой в ущерб соседям) постановления. У региональных элит прочно закрепилось стремление всё получить через повеление правительства или министерства. Незачем было договариваться с соседними регионами о совместных проектах на взаимовыгодных условиях, если можно было пролоббировать свой проект в Москве, после чего соседи будут вынуждены выполнять что приказано сверху. В СССР этот негативный способ действия наглядно проявился при планировании и попытке воплощения грандиозного плана поворота сибирских рек в Среднюю Азию.

В Российской Федерации сотрудничество регионов после 1991 года налаживалось с большим трудом. И дело было не только в финансовой и политической нестабильности. Слишком неравными были возможности российских регионов как в экономическом, так и в политическом соревнованиях, что провоцировало самые сильные регионы без стеснения использовать все возможности для нечестной игры в свою пользу, вплоть до регионального сепаратизма. Негативно сказывалось также отсутствие опыта самостоятельного сотрудничества регионов без контроля союзных министерств.

Когда центральная власть ослабла и внезапно дала регионам непривычную им самостоятельность, выстраивание межрегиональных отношений пошло весьма своеобразным путем. Без оформления необходимых законодательных норм межтерриториального экономического и политического взаимодействия главным фактором выстраивания долговременных и стабильных отношений стало доверие к руководителям регионов. Такие харизматические личности как глава администрации Свердловской области, а впоследствии губернатор Э.Э. Россель, губернатор Кемеровской области А.Г. Тулеев и т. д. пользовались доверием не только у населения своих областей, но и у руководителей соседних регионов. Это позволяло им договариваться о совместных межрегиональных проектах и даже воплощать с разной степенью успешности интеграционные планы по созданию ассоциаций регионов. Преимуществом подобного доверия являлся

резкое увеличение и упрощение экономического сотрудничества регионов, недостатком же была прочная привязка доверия к конкретной личности губернатора, а не региону, так что при смене руководителя или при упадке его авторитета доверие исчезало и его приходилось завоевывать заново, в то время как прежние договоренности теряли свою силу. При высоком доверии к отдельным руководителям, не возникало и не поддерживалось системное доверие, не создавались механизмы и институты межрегионального сотрудничества.

Эта проблема осознавалась и даже стала решаться, когда к началу XXI века в регионах активно заработали всевозможные ассоциации предпринимателей, торгово-промышленные палаты и межрегиональные комитеты, через которые регионы могли договариваться о согласовании интересов и выстраивать взаимовыгодные отношения. Однако активное возращение государства как регулятора межрегиональных отношений преврало этот процесс формирования инфраструктуры сотрудничества регионов, так как для руководителей территорий привычней и вновь эффективней стало договориться не с партнерами, а с центральными властями.

Создание в 2000 году федеральных округов должно было способствовать повышению доверия к межрегиональному взаимодействию у субъектов Федерации, попавших в один округ, за счет лучшей координации под государственным патронажем проектов регионального развития. Тем не менее, регионы предпочли конкурировать за доверие центральной власти, чем добиваться взаимодоверия и прочных экономических ассоциаций с соседями. Подобная тенденция позволяла центру держать регионы под контролем, что было продемонстрировано показательным смирением ранее излишне самостоятельных областей и их руководства, но, вместе с тем, сильно замедляла экономическую интеграцию регионов, не видевших в ней необходимости при завоевании доверия правительства.

В настоящее время сильнейшее различие экономических и политических потенциалов регионов приводит на практике к неравноправности территорий, к выделению лидеров и отстающих. Политика центрального правительства выделить «эффективные точки роста» среди регионов («регионы – локомотивы роста») и уделять им наибольшее внимание неизбежно приводит к недоверию среди руководителей отстающих регионов к федеральным межрегиональным проектам, где их областям будут уделять меньше внимания, чем признанным лидерам. Можно наблюдать не просто осторожный подход отдельных регионов к межрегиональной интеграции, но ярко выраженное недоверие у многих региональных властей к выгодности и справедливости интеграции и сотрудничества с другими регионами. Сильные регионы боятся, что у них отнимут в пользу слабых, слабые опасаются, что вообще ничего не получают как бесперспективные.

Список литературы

1. Горда А.С. Зарубежный опыт еврорегионального сотрудничества и развития внешнеэкономической деятельности / А.С. Горда // Ученые записки Крымского федерального университета имени В.И. Вернадского. Экономика и управление. – 2021. – Т. 7 (73). №3. – С. 14–29. EDN FIXWNL
2. Михайленко Е.Б. «Старый» и «новый» регионализм: теоретический курс. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2014. – 116 с. EDN TNGRSV

3. Михайленко Е.Б. Внешняя региональная политика Европейского союза. Европейский интеррегионализм / Е.Б. Михайленко, В.И. Михайленко. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2019. – 330 с. EDN XJDRYC

4. Стратегия пространственного развития Российской Федерации на период до 2025 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://static.government.ru/media/files/UVAIqUtT08o60RktoOXI22JjAe7irNxc.pdf>

Шоймардонов Хабибулло Курбоналиевич

канд. экон. наук, доцент

Шаринов Умарджон Ахтамович

канд. экон. наук, доцент

Таджикский национальный университет
г. Душанбе, Республика Таджикистан

МЕХАНИЗМ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО РИСКА И ОСНОВНЫЕ ЦЕЛИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

***Аннотация:** стабильное экономическое положение производственных предприятий на исключительно высоком уровне зависит от того, что в их деятельности рассматриваются все виды факторов риска. Характер деятельности отечественных производственных предприятий таков, что они находятся под воздействием общеэкономических и специальных факторов риска. Общеэкономические факторы риска представляют собой особую предпринимательскую деятельность и имеют особые характеристики в любой экономической среде, особенно для национальной экономики и отдельных видов предприятий. В свою очередь, на высоком уровне наблюдаются особые факторы экономического риска, которые могут быть следствием углубленных дефектов, выхода отечественных предприятий из центральных хозяйственных административных группировок, а также особенностей переходного периода.*

Следовательно, в статье рассматривается основа риска реализации инвестиционного проекта, которая охватывает инвестиционные проекты и маркетинговые риски, а также анализируются реальные факторы внутренней и внешней среды предприятия и предлагаются пути улучшения ситуации в промышленности Республики Таджикистан. В заключение приводятся выводы и предложения.

Ключевые слова: инвестиции, промышленность, стратегия развития, производство.

Стабильное экономическое положение производственных предприятий на исключительно высоком уровне зависит от того, что в их деятельности рассматривается все виды факторов риска (рис. 1). Характер деятельности отечественных производственных предприятий таков, что они находятся под воздействием общеэкономических и специальных

факторов риска. Общеэкономические факторы риска представляют собой особую предпринимательскую деятельность и имеют особые характеристики в любой экономической среде, особенно для национальной экономики и отдельных видов предприятий. В свою очередь, на высоком уровне наблюдаются особые факторы экономического риска, которые могут быть следствием углубленных дефектов, выхода отечественных предприятий из центральных хозяйственных административных группировок, а также особенностей переходного периода.

Чтобы определить уровень риска в конкретной ситуации, необходимо подготовить экономические задачи, собрать первичные данные по анализу предприятия – субъекта риска. Этот первый период называется «обнаружением факторов риска предприятия» и включает в себя два основных этапа: сбор информации, связанной с характеристиками предприятий, и выявление потенциальных рисков.

Производственные предприятия представляют собой сложную многофункциональную систему и сумму ее функциональных подсистем. С точки зрения деятельности предприятий и их подсистем можно описать положительные показатели, каждый из которых дает несколько данных и может быть использован для решения различных вопросов управлением предприятия.



Рис. 1. Основа риска реализации инвестиционного проекта

Составлено авторами.

Влияние научно-технического процесса в такой сложной системе, как предприятие, огромно. В рамках высокоскоростных электротехнических, компьютерных и технических технологий создаются новые

экспериментальные материалы для десятилетнего отчета о строгих производственных изменениях на предприятии, что позволяет выпускать качественную продукцию и позволяет избежать спадов производства, увеличения себестоимости продукции и человеческие ресурсы от чрезмерного использования.

Уровень профессионального образования является важным фактором современного развития предприятия и социальной стабильности. Этот фактор временный и внутренний. Современная информация изучает характеристики всего плана растущего поставщика своей организации.

Скорость перехода к рыночной экономике способствует развитию и экономической устойчивости предприятия, поскольку основа рыночных связей стабилизирует их взаимоотношения. Отсюда развитие данной отрасли во многом зависит от инвестиционной привлекательности страны. В Национальной стратегии развития страны говорится, что государству необходимо увеличить объем производства конечной продукции и увеличить число заводов и фабрик [8] Большинство из них на пути к этой цели меняют общественное сознание и адаптируются к новой политике рыночной экономики в государстве.

Экономическая ситуация является одним из важных и влиятельных факторов развития предприятия. Значением действий отечественных предприятий является фондовый рынок, ценообразование на энергоносители, курс национальной валюты, уровень инфляции, процентная ставка по кредитам, показатели состояния национальной экономики. Рост и развитие предприятий имеет большое значение в развитии экономики страны. Прибыльное экономическое развитие имеет важное значение в повышении корпоративной активности, развитии предприятия и его отрицательном спаде. Экономическая ситуация описывается как серьезный фактор, влияющий на развитие предприятия.

Информационные технологии и информационное обеспечение необходимо выделять как отдельные факторы, поскольку информационное обеспечение на основе информационных технологий чрезвычайно важно без преувеличения в связи с быстро развивающейся системой связи. Современные предприятия включают группы данных в прямом и переносном смысле. Этот фактор может быть связан с внутренней и внешней средой предприятия. Следовательно, чем более эффективна группа продуктов на предприятии, тем более устойчивыми они становятся и анализируют данные внешней среды, от чего зависит их дальнейшее развитие.

Ресурсное обеспечение – совокупность материальных, финансовых и трудовых ресурсов, необходимых для работы предприятия. На каждом предприятии должен составляться серьезный отчет о необходимых и использованных ресурсах, что позволяет предприятию эффективно их использовать.

Партнеры и конкуренты. Развитие мировой экономики показывает, что рынок и конкуренция являются основными механизмами развития современной экономики по сравнению со всеми их движущими факторами. Эффективность рыночных операций выше, чем при совершенной конкуренции и в условиях их раскрытия.

Конкуренция требует условных экспериментальных, технологических, экономических и организационных связей. Поэтому партнеры и конкуренты оказывают большое влияние на деятельность компании. В условиях плановой экономики существовала устойчивая связь между предприятиями совместного производства. С распадом Советского Союза в условиях рыночной экономики многие связи между предприятиями были разрушены, в связи с чем в последующий период экономического кризиса появилась особая линия в расположении между предприятиями, их устойчивых партнерских отношениях были разорваны, и в результате многие предприятия прекратили свои первоначальные отношения, либо были вынуждены взять на себя производство совместных препаратов и искать новых мощных партнеров.

Предпринимательство и конкуренция являются одной из движущих элементов экономического развития. В частности, конкуренция позволяет проводить корпоративные мероприятия, готовить конкурентоспособную продукцию и предоставлять работникам лучшие условия труда. В настоящее время конкуренция усиливается не только на товарном рынке (острая конкуренция иностранных конкурентов, пытающихся освоить внутренний рынок), но и на рынке материалов и трудовых ресурсов. Прямой конфликт в основном затрагивает внутреннюю среду предприятия, особенно производственных организаций. Поэтому в условиях рыночной экономики необходимо анализировать и повышать конкурентоспособность подготовки продукции, позволяющей предприятию не только существовать, но и развиваться.

Потребители продукции представляют собой один из наиболее значимых факторов внешней среды и эффективного развития предприятия. В рыночной экономике богатство предприятий особенно зависит от потребителя. Эта система правил таких авторитетных ученых в области менеджмента, как Т. Питер, П. Друкер, Ф. При поддержке Роджерса и др. Внешняя среда влияет на предприятие через потребителей и определяет его стратегию.

Производство – сложный процесс, учитывающий особенности оборудования, технологии, определяющий персонал предприятия, специалистов всех уровней компетентности, прежде всего в области управления. Поэтому большое количество использования оборудования и технологий зависит от качества подготовки продукции, поэтому она конкурентоспособна. Организация конкурентоспособного производства по подготовке продукции – это, прежде всего, стратегическое направление предприятия. Конкурентоспособность продукции предприятия – это производственная мощность, ее качество и количество, обеспечение подготовки и реализации высококачественной продукции, среди высоких маркетинговых показателей.

Показателями конкурентоспособности продукции являются:

- выполнение рыночных составляющих роста продукции;
- увеличение доходов от каждой операции;
- высокий научно-технический уровень;
- технических и производственных данных;
- повышение интеллектуального уровня персонала предприятия;

– высокие показатели по улучшению условий труда и снижение вероятности отказа предприятия.

Организационная деятельность понимается как система, позволяющая рационально использовать людей, финансы, оборудование, рабочую силу и пространство предприятия. Только проводя комплексную инвестиционную и промышленную политику, согласованную со стратегическими приоритетами развития, можно добиться повышения эффективности инвестиционных вложений в наиболее значимых секторах экономики [11].

Конкурентоспособность продукции. Товар конкурентоспособен, когда он обладает сочетанием потребительских характеристик и ценности, обеспечивающих его коммерческий успех.

Конкурентоспособность продукта и его успех могут быть обеспечены в процессе качественной разработки, но истинная конкурентоспособность оценивается на рынке только в момент сравнения с такой же и аналогичной продукцией. Эффективность потребителя определяется как совокупная выгодная связь результата, суммы продукции потребительского характера с совокупными произведенными и использованными затратами.

Конкуренция устанавливает единое качество международных стандартов, которые формируют глобальные условия. Конкуренция между производителями – это постоянное совершенствование оригинальных и появляющихся инноваций, а также других методов повышения эффективности продукции, развитие собственных и обеспечивающих производств, высокий уровень удовлетворения потребностей рынка, устойчивость к повышению или снижению цен, устранение неэффективной продукции из рынка, производство и реализации, а в последнем – динамическая структура совершенствования национальной экономики и повышения ее эффективности и конкурентоспособности.

Одним из основных источников финансовых ресурсов общества является первичный капитал, который создается за счет сбережений учредителей общества и облекается в определенную форму уставный капитал. Уставный капитал направляется на обеспечение основных фондов и формирование оборотных средств в определенном объеме, а устойчивая экономика необходима для подчинения производственной деятельности.

Следовательно, прибыль является основным источником финансирования потребностей человека и остается в распоряжении предприятия, которое можно определить как хранителя и потребителя. В частности, он определяет соотношение распределения прибыли, резервов и будущего потребления предприятия.

Инструментом направления экономии в финансовые ресурсы предприятия, которые используются в производстве и научно-техническом развитии. На этом основано формирование финансовых активов.

Уровень и качество сотрудников является одним из основных факторов, влияющих на деятельность компании. От оценки персонала и от истинных доказательных факторов зависит повышение экономической эффективности предприятия и его успешное развитие.

В свою очередь, в результате реформ Республика Таджикистан находится в период перехода к рыночным отношениям и пытаются внести изменения в систему подготовки производственных кадров. В этих

условиях приобретает приоритетное направление интеграции в системе профессиональной подготовки кадров, поэтому только на основе интеграции информации, науки и производства можно добиться большей эффективности в подготовке профессиональных специалистов для промышленных предприятий.

Качество управления предприятиями имеет первостепенное значение, поскольку на основе современных методов управления обеспечивается прогнозирование и координация своевременных и вполне целесообразных социальных, экономических и финансовых усилий, направление устойчивого развития предприятия и устранение в развитии экономического кризиса основная роль менеджмента.

Основными факторами устойчивого развития предприятия являются анализ их деятельности, поскольку они позволяют выявить текущую негативную ситуацию бизнеса и назначить на их место положительную ситуацию.

Прежде всего, прибыль является основной характеристикой уровня развития предприятия, однако ее рентабельность может меняться на нескольких этапах развития предприятия. Минимальные или даже временные прибыли могут реализовываться во вредных темпах, а в результате положительного состояния его развития (обновления и восстановления производства) наблюдается направление получения высоких прибылей.

Несмотря на все эти описания, общие проблемы и характеристики промышленных предприятий страны таковы:

- сокращение мощных основных производственных фондов и износ номенклатуры готовой продукции, что приводит к ослаблению конкурентоспособности продукции на внутреннем рынке и даже на внешнем рынке;
- слабость организации логических процессов вследствие нестабильности и разрушения производственного цикла;
- слабость инновационного и научного образования в работе промышленных предприятий;
- недостаточная классификация и слабость доказательств топ-менеджеров;
- высокая задолженность, отсутствие оборота средств для пополнения запасов;
- отсутствие грамматической маркетинговой и ценовой политики;

Итак, на основе системного анализа реальных факторов внутренней и внешней среды предприятия мы предлагаем следующие предложения по его дальнейшему развитию:

стабильная экономическая деятельность предприятия, постоянные особенности и развитие эффективности производства, реальное формирование систем внутренних и внешних факторов, их связь, взаимосвязь и взаимопонимание.

качество управления в роли ключевого фактора в системе внутренней среды предприятия стоит на первом месте, осуществление рекламы и цели предприятия показывает система саморегулирования, прежде всего система существующих внешние и внутренние факторы среды предприятия.

В целях улучшения ситуации в промышленности Республики Таджикистан необходимо осуществить следующие действия:

- уделить внимание работе по обновлению производства, расширению потока инвестиций с учетом источника всего финансирования;

- активизация работы по развитию производственной кооперации промышленных предприятий страны с крупными иностранными компаниями;

- разработка мероприятий, постановка задач по устранению спада промышленного производства в стране и его дальнейшему росту;

- оказывать помощь предприятиям страны на основе разработки и реализации инвестиционных проектов по техническому оснащению и обновлению производства;

- активизация работ по привлечению инвесторов и реализации инвестиционных проектов на территории Республики Таджикистан;

- повысить классификацию сотрудников всех уровней, включая топ-менеджеров;

- регламентировать иное тесное сотрудничество промышленных предприятий с инновационными предприятиями, в целях быстрого внедрения инновационных операций в производство (работа механизма кооперации);

- изучение рынков ближнего зарубежья и возможностей выхода на их современные рынки, подготовка конкурентоспособной продукции предприятий страны;

- предоставление технических инструментов на предприятии и повышение производительности за счет передовых технологий.

Практика развитых стран показывает, что, несмотря на развитость их экономики, нехватка инвестиций в них всегда ощущается [12].

Однако в современных условиях быстрых изменений рыночных отношений для устойчивого повышения эффективности экономического производства необходима стратегия управления, основанная на научной основе развития предприятия.

В целях развития промышленности, основы которой созданы на основе трех национальных целей, четвертой целью национальной стратегии принята быстрая индустриализация страны. Реализация этой национальной цели позволяет в среднесрочной перспективе превратить Таджикистан из аграрно-индустриальной страны в индустриально-аграрную страну. В частности, создание правовой и экономической системы государственно-частного партнерства, упрощение процедур регистрации бизнеса, регулирование проверок деятельности хозяйствующих субъектов, системы разрешительной деятельности, лицензирования, налогообложения, упрощение внешнеторговой деятельности, объявление Мораторий на проверки деятельности предпринимателей обрабатывающей промышленности играет чрезвычайно важную роль в развитии промышленности страны.

В «Национальной стратегии развития на период до 2030 года» и «Среднесрочной программе развития на 2016–2021 годы» в целях повышения конкурентоспособности отечественной продукции, внедрения современных технологий, укрепления кадрового потенциала в этой сфере и

дальнейшего совершенствования нормативно-правовая база отрасли, предусмотрены конкретные меры.

В целом, 3 предыдущие цели: выход из коммуникационного «узкого места», обеспечение продовольственной безопасности и достижение энергетической независимости были в сознании таджикских государственных деятелей с первых лет независимости, и только в 2007 году стало возможным достичь этих целей путем привлечения иностранного и отечественного капитала. И вот, за короткий промежуток времени огромная часть этих целей была реализована.

Сегодня Таджикистан стал единой территорией в коммуникационном плане. Ежегодно в единую энергосистему страны поставляются миллионы кВтч дополнительной электроэнергии. Улучшилось и обеспечение населения качественной отечественной продукцией, то есть четвертая цель является своеобразным улучшением этапов предыдущих трех целей.

В Республике Таджикистан сегодня существует транспортная инфраструктура, построены железные и автомобильные дороги за счет привлечения инвестиций, иностранных организаций, за счет средств Правительства Республики Таджикистан, что, по оценкам экспертов, является одним из самых развитых в Центральной Азии. Эти дороги имеют экономическую отдачу как часть инфраструктуры. Экономический рост невозможен без создания промышленных предприятий, без развития туристической отрасли. Таким образом, индустриализация в стране – это результат превращения Таджикистана в транзитную страну.

При внедрении новых энергетических мощностей возникает необходимость в том, что при отсутствии покупателя на внешнем рынке должны эффективно использовать эту мощность внутри страны, то есть энергетическая безопасность и достижение энергетической независимости требуют, чтобы покупатель имел и эту энергетически эффективно в проекте «CASA-1000» будет продаваться электроэнергия. Вот почему нам необходимо укреплять наш внутренний производственный потенциал.

В Республике Таджикистан в связи с третьей стратегической целью развивается несколько парков и отмечаются несколько праздников: Навруз, Мехргон, Сада и др., которые связаны с тем или иным видом сельскохозяйственной продукции. Сельскохозяйственная продукция имеет особенность, заключающуюся в том, что она не обладает способностью сохранять свой вкус и качество в течение длительного времени. Поэтому Таджикистану необходима промышленная переработка сельскохозяйственной продукции, что также требует индустриализации.

В современное время промышленность является одним из приоритетов национальной экономики, поскольку в условиях глобализации очень сложно найти место в мировой экономике без развития промышленности. Ускоренная индустриализация является логическим продолжением тех же трех целей, которые были заявлены ранее, то есть успешная реализация трех предыдущих целей позволила экономике страны выйти на новый этап развития, причем на этом этапе не только внутреннего спрос должен удовлетворяться за счет промышленной продукции собственного производства, но таджикская модель должна найти покупателя на крупных мировых и региональных рынках (рис. 2).

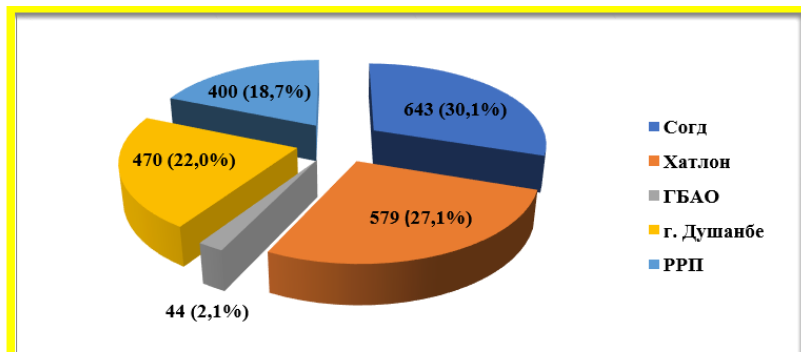


Рис. 2. Производство промышленной продукции на душу населения по регионам в январе – июне 2021 года (%) (в сомони)

Авторский отчет. Источник: Агентство по статистике при Президенте Республики Таджикистан [1].

Первым значением индустриализации является создание промышленных предприятий, внедрение новых технологий, производство конкурентоспособных отечественных товаров и продуктов и, таким образом, увеличение доли промышленности в общем внутреннем продукте или экономике страны. Индустриализация позволяет обеспечить население новыми рабочими местами, перерабатывать отечественное сырье внутри страны, обогатить потребительские рынки отечественной продукцией, обеспечить стабильность цен на рынках. В результате индустриализации обогащаются семейные, городские, районные и республиканские бюджеты, увеличивается объем экспорта отечественных товаров за границу и, в свою очередь, ввоз иностранной валюты в экономику республики. В целом индустриализация помогает значительно повысить уровень и качество жизни людей.

Как известно, прошел год с начала реализации четвертой цели, то есть быстрой индустриализации, после объявления четвертой цели, которая была включена в послание Президента Республики Таджикистан в декабре. В 2022 году состояние отрасли значительно улучшилось. Статистические данные также свидетельствуют об увеличении доли промышленности в национальной экономике (рис. 3).

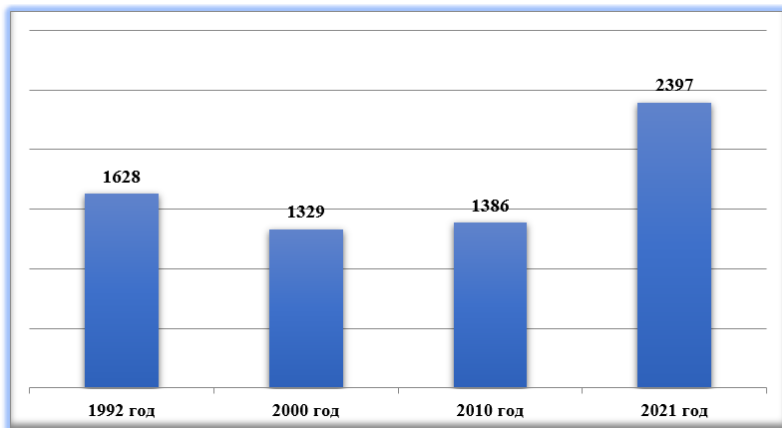


Рис. 3. Количество предприятий и промышленных предприятий в 1992– 2021 гг.

Авторский отчет. Источник: Агентство по статистике при Президенте Республики Таджикистан [1].

В городе Душанбе создан промышленный центр с планами создания ряда промышленных предприятий. Следовательно, в городе Куляб создана свободная экономическая зона «Куляб», где планируется создание нескольких промышленных предприятий. За 8-й месяц 2021 года в республике введены в эксплуатацию 164 промышленных предприятия и фабрики, на которых трудоустроены более 2100 человек, а за этот период промышленными предприятиями произведено товаров и отечественной продукции на сумму около 16,3 млрд сомони. Это на 13,3% больше, чем за аналогичный период прошлого года.

Качественный аспект и реализация быстрой индустриализации на самом высоком уровне были выбраны в качестве приоритетных направлений в проекте данной стратегии, которые соединяют таджикскую промышленность с региональными и мировыми рынками. Для того, чтобы найти работу на мировых рынках, продукт должен быть качественным. Для достижения этой цели таджикские экономисты выбрали направления, которые возможно реализовать.

В результате всестороннего анализа и изучения определен ряд приоритетных направлений достижения цели индустриализации страны. Создание институциональных основ развития подотраслей промышленности включает в себя следующие важные аспекты:

- укрепление нормативно-правовой базы, совершенствование деятельности смежных структур в сфере промышленности и других сферах, связанных с индустриализацией страны;
- повышение конкурентоспособности и диверсификация промышленности. Конкурентоспособность необходима для того, чтобы производить товары лучшего качества по более низкой цене и иметь возможность

конкурировать с аналогичными иностранными товарами. Промышленная диверсификация означает, что мы должны производить широкий спектр конкурентоспособных промышленных товаров;

– увеличение цепочки добавленной стоимости промышленных товаров и развитие кластеров. Например, за 2015–2021 годы объем промышленной продукции в номинальном выражении в текущих ценах увеличился с 12,3 млрд сомони до 23,8 млрд сомони, или почти вдвое. Однако, несмотря на это, доля промышленности в ВВП за тот же период выросла с 15,2% до 17,3% или всего 2,1%;

– улучшение благоприятных условий для привлечения капитала и современных технологий, что является важным фактором национальной индустриализации;

– укрепление экспортного потенциала и выборочное импортозамещение.

Одним из важнейших вопросов долгосрочной реализации четвертой цели является укрепление промышленного потенциала регионов. Следует отметить, что до сих пор в большинстве городов и районов страны в рамках государственных программ, связанных с развитием регионов, построено не менее 5–10 промышленных предприятий, которые продолжают работать исправно.

В XXI веке все стороны человеческой жизни полностью поглощены технологиями нового поколения. Промышленность не является исключением. Согласно исследованиям, совсем близка и близка четвертая технологическая революция, день, когда искусственный интеллект заменит человека в производстве. Если высшая и конечная цель, а также стратегия создания достойных условий жизни и жизни жителей страны, то как мы можем развивать экономику и обеспечивать людям продуктивную занятость, то есть постоянные рабочие места и хорошую заработную плату. И это несмотря на то, что новая технология не требует большого человеческого труда.

В развитых странах (в Японии и других странах Европы) наблюдается тенденция роста населения и они пытаются внедрить роботов в производственный процесс и с этой целью в какой-то степени решив свою демографию. В настоящее время в Республике Таджикистан подобных случаев не зарегистрировано. Когда мы говорим о современных технологиях, это ни в коем случае не означает устранение человеческого фактора или человеческой силы, наоборот, это означает, что мы внедряем современные современные технологии и используем их для обработки продуктов, которые не работают без определенной степени человеческого участия. влияние.

С объявлением четвертой цели – быстрой индустриализации – Таджикистан одновременно вступил в еще одну конкуренцию на региональной и глобальной арене: конкуренцию за привлечение иностранных инвестиций. Для выполнения этого действия предоставляется ряд привилегий. По объявлению манатория и проверки различных видов предпринимательской деятельности это не единственная льгота, которая уже действует.

Кроме того, есть еще ряд важных вопросов, которые необходимо решить для успешной реализации четвертой цели, в том числе концентрация производства, то есть создание заводов по добыче сырья, первичной

переработке и производству конечной продукции в близость друг к другу, а также разработку новых программ, расширение льготных действующих программ по экспорту и импортозамещающей продукции и другие действия. Если предстоящие цели будут полностью реализованы, можно будет быстро реализовать индустриализацию страны, как и предыдущие 3 цели, то мы будем еще на несколько шагов ближе к высшей и конечной цели – созданию достойных условий жизни для каждого гражданина страны.

Каждая цель и задача, которые ставит перед собой Республика Таджикистан ради благополучия жителей страны, имеют под собой реальные основания.

Список литературы

1. Агентство по статистике при Президенте Республики Таджикистан // Статистический сборник. – Душанбе, АСПРТ, 2018. – С. 544–547.
2. Гулов Ш.М. Методы и основные функции системы налогового администрирования в республике Таджикистан / Ш.М. Гулов // Наука и технологии: VI Международная научно-практическая конференция: материалы (Алматы, Казахстан, 5–25 апреля 2023 года). – Алматы: Международный исследовательский центр «Endless Light in Science», 2023. – С. 186–190. – DOI 10.24412/2709-1201-2023-186-190. – EDN MIODWM.
3. Рыкова И.Н. Кредитная и инвестиционная активность регионов в рамках реализации программ развития агропромышленного комплекса Северо-Кавказского и Южного федерального округа / И.Н. Рыкова, Р.С. Губанов, И.В.Петрова // Вестник Ростовского государственного экономического университета (РИНХ). Финансовые исследования. Экономические науки. – 2016. – №4 (53). – С. 147–160.
4. Садриддинов С.С. Факторы развития земледелия Таджикистана: монография / С.С. Садриддинов, А.У. Хомидов. – Душанбе: ФЭИТ, 2016. – 300 с.
5. Садвакасов К., Сагдиев А. Долгосрочные инвестиции банков. Анализ. Структура. Практика / К. Садвакасов, А.Сагдиев. – М.: ОСЬ-89, 1998. – 112 с.
6. Хлебников Д.В. Система управления / Д.В. Хлебников // Подход к реструктуризации предприятия. – М.: Консультационная компания ВКГ, 2002 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.bkg.ru/cgi-bin/article_detail.pl?id=319/ (дата обращения: 05.01.2018).
7. Цымбаленко С.В. Риски и расчет ставки дисконтирования в оценочной деятельности / С.В. Цымбаленко // Оценочная деятельность. – 2006. – №3. – С. 62–67.
8. Шарипов У.А. Использование инвестиционного потенциала регионов Республики Таджикистан как основной фактор развития энергетического сектора / У.А. Шарипов // Вестник Таджикского национального университета. Серия социально-экономических и общественных наук. – 2022. – №2. – С. 56–63. – EDN QVHTXS.
9. Чебунина Н.М. Роль инвестиций в региональном развитии и укреплении полисов / Н.М. Чебунина // Российское предпринимательство. – 2011. – Т. 12. №5. – С. 57–60. EDN NTUQGF
10. Шабькова Н.Э. Инвестиции и их роль в экономике региона / Н.Э. Шабькова, А.Н. Малдаева // Вестник БГУ. Экономика и менеджмент. Серия экономических наук. – 2017. – №4. – С. 116–121.
11. Шарипов У.А. Инвестиционные процессы в энергетическом комплексе региона: некоторые аспекты их активизации / У.А. Шарипов // Вестник Таджикского национального университета. Серия социально-экономических и общественных наук. – 2021. – №5. – С. 173–180. EDN OMTKQH

12. Шарипов У.А. Совершенствование организационно-экономического механизма привлечения инвестиций в развитие энергетической отрасли регионов Республики Таджикистан / У.А. Шарипов, С. Маъдиев // Вестник Таджикского национального университета. Серия социально-экономических и общественных наук. – 2020. – №10–1. – С. 207–212. EDN WQRSCY

13. Шарипов У.А. Резервы коммерческих банков и их возможность использования как инвестиции для экономического развития страны / У.А. Шарипов, Н.Ш. Шарифзода // Трансформация бизнеса и общественных институтов в условиях цифровизации экономики: сборник научных трудов IV Национальной (российской) научно-практической конференции (Санкт-Петербург, 26–27 мая 2022 года) / под общ. ред. Е.Ф. Щипанова [и др.]. – СПб.: Санкт-Петербургский университет технологий управления и экономики, 2022. – С. 289–296. EDN UZEGUG

14. Шоймардонов Х.К. Совершенствование форм и механизмов стимулирования производителей на региональном рынке мясомолочной продукции / Х.К. Шоймардонов // Вестник Таджикского национального университета. Серия социально-экономических и общественных наук. – 2018. – №6. – С. 39–46. EDN YMJVON

15. Шоймардонов Х.К. Межотраслевой баланс как механизм обеспечения равновесия регионального рынка мясомолочной продукции / Х.К. Шоймардонов // Вестник Таджикского национального университета. Серия социально-экономических и общественных наук. – 2016. – №2/10 (219). – С. 226–230. EDN YPZGSL

НОВЫЕ РЕГИОНЫ РОССИИ: ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ И РАЗВИТИЕ

Гресь Юлия Сергеевна

студентка
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И. Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ОРГАНИЗАЦИИ СИСТЕМЫ ШКОЛЬНОГО ПИТАНИЯ

Аннотация: проведено сравнение практики координации школьного питания в странах Европы, США и России. Долгосрочные программы, направленные на оптимизацию питания, благоприятно влияют на здоровье людей, культуру питания и качество жизни. При современном использовании витаминно-обогащенных продуктов и витаминно-минеральных комплексов у детей можно быстро и эффективно решить существующие проблемы их неполноценного, а зачастую и скудного питания.

Ключевые слова: школьное питание, организация, международный опыт.

Почти во всех странах нездоровое питание становится все более распространенным. Дети школьного возраста могут страдать ожирением и иметь повышенный риск сердечно-сосудистых и других системных заболеваний в более позднем возрасте в результате этого состояния. Риски для здоровья, связанные с растущей эпидемией ожирения, становятся серьезной проблемой во многих европейских странах, при этом Европейская комиссия признает ожирение серьезной угрозой для общественного здоровья.

Рассмотрим зарубежный опыт школьного питания. Интересно отметить то, как в Великобритании организовано школьное питание, поскольку эта страна была первой, кто создал индивидуальную систему питания еще в 1906 году, что сделало ее важной моделью для подражания во всем мире [3].

В середине XIX века увеличилось количество попыток на государственном уровне организовать школьное питание, о которых впервые заговорили в Великобритании. Было также отмечено, что степень обучения детей в школах напрямую связана с их питанием и, следовательно, с их успехами в школе. Исследование потребления сахара подростками в 1997 году выявило увеличение потребления сахара на 30% с 1980 года. К январю 2000 года лишь 44% английских детей получали школьное питание (почти на 25% меньше, чем в 1979 году). В последние 3–4 года Британии резко активизировали работу по восстановлению утраченных позиций. Началось возрождение традиций обеспечения английских школьников горячей и здоровой пищей.

Несмотря на очевидное превосходство школьного питания в Великобритании, сейчас оно рассматривается как эталон для всех других стран,

демонстрируя, что оно является примером передовой практики. В Англии самые высокие стандарты и требования к продуктам, используемые при приготовлении еды для школьников. В Англии наибольшее внимание уделяется санитарно-гигиеническим нормам, квалификации персонала, использованию оборудования, чистоте посуды [1].

Подход Финляндии паразителен: муниципалитеты и государство оплачивают все питание школьников, что нам кажется привлекательным. Одна из школ приписала итоговую цифру в 200 тысяч евро в год. Финны утверждают, что каждый евро может покрыть основные расходы только в том случае, если он будет потрачен правильно и разумно, поскольку каждый евро оценивается в достаточной сумме для удовлетворения всех необходимых потребностей. В этом суть скрупулезного подхода ко всему, что связано с планированием школьного питания. При планировании школьного (а возможно, и любого другого пищевого предприятия) каждый этап выполняется в тщательно спланированной последовательности, без исключений и упущений. Проект финской школьной столовой включает в себя все: от типа строительных материалов, производственного оборудования, мощности до цвета стен и выбора окраски стен. Проект финской школьной столовой учитывает все: от дизайнера до деталей установки. В Финляндии, как развитой стране, государство не только заботится об основных физиологических потребностях человека, но и учитывает среду, в которой этот человек будет их удовлетворять. Финляндия занимает особую позицию в отношении благополучия детей [2].

Современная Американская программа школьного питания имеет глубокие корни. В течение предыдущих 100 лет дети из менее удачливых семей получали более продвинутое образование, чем другие, даже те, кто происходил из неблагополучных семей. Они голодали без всякой видимой причины. В конце концов стало понятно: их кормление также имеет решающее значение для их правильного обучения. В Америке, Чикаго и других городах была проведена серия экспериментов по координации школьного питания. Федеральные программы субсидирования школ, обеспечивающих питание детей, были введены в начале 20 века. Все завтраки и обеды во время Великой депрессии 1930-х годов предназначались в первую очередь для обедневших и заброшенных детей, и вся еда предоставлялась им. Таким образом, американская нация сама спасала себя, обратив внимание именно на широкие неимущие слои населения [4].

6% бюджета Министерства сельского хозяйства США используется для финансирования школьного питания, что составляет значительную часть программ питания населения, а стоимость составляет значительную сумму – 20 миллиардов долларов. Штаты получают финансовую помощь от Министерства сельского хозяйства, а правительство штатов выделяют эти деньги школьным округам [5].

Далее рассмотрим пример школьных обедов в России, где столовые часто имеются в школах. Почти все дети, как и большинство учителей, употребляют пищу, подаваемую в столовых. Дети в столовых получают бесплатное питание, в первую очередь благодаря программе, направленной на удовлетворение потребностей малоимущих слоев населения. Дети родителей, испытывающих финансовые затруднения, могут

воспользоваться уникальной правительственной инициативой. Остальные дети либо предпочитают платить за питание каждый месяц, либо оплачивают разово. В России нет единой системы общешкольного питания, в отличие от всех других стран, где существует универсальная система школьного питания. В каждом регионе существуют отдельные школы и региональные продовольственные системы. Варианты питания различаются в зависимости от региона. В московских школах система питания очень эффективна благодаря постоянному контролю, однако в школах, расположенных на расстоянии от 1000 километров от Москвы, системы питания имеют более низкое качество [4].

Наличие столовых в России и других странах можно объяснить улучшением местного образования. В российских столовых во многих филиалах используются дешевые ингредиенты и неаппетитные, лишённые вкуса блюда. Местоположение и социальный статус школы, а также регион, в котором она расположена, являются основными факторами, определяющими ее пригодность, в то время как другие школы могут предпочесть действовать независимо. Школьная иерархия оказывает прямое влияние на стоимость питания, но чем больше меняется статус школы, тем лучше подготовлена школьная столовая. Ни в США, ни в Европе не выявлено проблем с качеством питания школьников. Их правительство создало целую систему контроля качества питания школьников, а во многих школах также есть кухни, предоставляющие большой ассортимент еды. Хотя я считаю, что в европейских странах практика приготовления школьного питания лучше, я желаю, чтобы в России вскоре произошли такие же улучшения в организации питания.

Важно учесть, что в американских школах каждые пять лет система школьного питания подвергается аудиту на предмет его структуры и соотношения в пищевом рационе белков, углеводов, жиров, калорийности. Согласно последним рекомендациям, еда детей в американских школах должна обеспечивать 1/3 потребностей в белке, витаминах А, С, железе, кальции и калорийности (не более чем 30% калорий за счет жира).

На основании работы можно сделать следующие выводы.

1. Питание – это не только необходимая составляющая школьной программы для детей, но и основополагающий элемент, влияющий на здоровье подрастающего поколения. Адекватное питание школьников также является важнейшим аспектом этого процесса.

2. Согласно анализу опыта крупнейших стран мира, использование промышленной продукции высокой степени подготовки должно стать реальным решением проблемы здорового питания детей в школах и других образовательных учреждениях, поскольку это облегчит многие проблемы производства.

3. Разработка конструкций, включающих в себя полный комплекс диет с учетом возраста, состояния здоровья и образа жизни ребенка, детской генетики, а также с использованием современных технологий, оборудования и тары для доведения промышленной продукции до готовности и использования ее в образовательных целях.

4. Образцом для нашей страны по-прежнему остается Москва. Здесь придерживаются принципов вариативности питания, внедряют шведский стол и открывают буфеты с правильными полезными перекусами.

Список литературы

1. Конь И.Я. Дефицит витаминов у детей: основные причины, формы и пути профилактики у детей раннего и дошкольного возраста / И.Я. Конь, М.А. Тоболева, С.А. Димитриева // Вопросы современной педиатрии. – 2002. – Т. 1. №2. – С. 62–66. EDN SBNRPP
2. Honein M.A., Paulozzi L.J., Mathews T.J. Impact of folic acid fortification of the US food supply on the occurrence of neural tube defects // JAMA. – 2001. – №285. – P 2981–2986.
3. Persad V.L., Van den Hof M.C., Dube J.M., Zimmer P. Incidence of open neural tube defects in Nova Scotia after folic acid fortification // Canadian Med Assoc J. – 2002. – V. 167. №3. – P. 241–245.
4. Mannar M.G., Sankar R. Micronutrient fortification of foods-rationale, application and impact // Indian J. Pediatr. – 2004. – V. 71. №11. – P. 997–1002. DOI 10.1007/bf02828115. EDN OVEYSS
5. Ключников С.О. «Побочные реакции» у детей на витаминно-минеральные комплексы / С.О. Ключников // Вопросы современной педиатрии. – 2007. – Т. 6. №4. – С. 34–38.

Жильченкова Виктория Витальевна

канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Донецкий национальный
технический университет»
г. Донецк, Донецкая Народная Республика

Мальцев Павел Юрьевич

студент
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ»
г. Москва

О СОСТОЯНИИ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ В РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ И РЕСПУБЛИКЕ КРЫМ

Аннотация: статья представляет анализ текущего состояния строительной отрасли в двух регионах России – Ростовской области и Республике Крым. Авторы проводят анализ основных тенденций и вызовов, с которыми сталкивается строительная индустрия в этих регионах. Статья охватывает различные аспекты, включая объем строительной активности, инвестиционные потоки, рыночные условия, а также факторы, влияющие на развитие отрасли.

Ключевые слова: строительная отрасль, Ростовская область, Республика Крым, анализ состояния, текущая динамика, факторы развития, тенденции.

Состояние строительной отрасли является важным индикатором экономического развития региона, и его анализ играет ключевую роль в определении текущих тенденций и перспектив развития. В контексте современных вызовов и изменений, связанных с экономической устойчивостью, социальной ответственностью и экологической безопасностью, состояние строительной индустрии приобретает особую актуальность.

Два региона России – Ростовской области и Республике Крым, обладая своими уникальными особенностями и вызовами, представляют интерес для исследования в контексте строительной деятельности. В Ростовской

области, как одном из ведущих регионов Юга России, строительство играет важную роль в экономике и инфраструктурном развитии. В то время как в Республике Крым, природные красоты и туристический потенциал создают специфические задачи и перспективы для строительной сферы.

Строительная отрасль является ключевой составной частью экономики любого региона. Изучение текущего состояния этой отрасли в Ростовской области и Республике Крым имеет огромное значение для определения вклада строительства в региональное экономическое развитие, создание рабочих мест и привлечение инвестиций. Анализ строительного сектора позволяет выявить потенциальные инвестиционные возможности для предпринимателей и инвесторов, что может способствовать росту инфраструктуры и обеспечению жильем, а также развитию туристической индустрии в Республике Крым. Все эти факторы обосновывают актуальность выбранной темы.

Теоретическую основу работы составили исследования российских ученых, таких, как Е.В. Кобылина, С.И. Собин [1], И.С. Тужба [2], Е.Г. Маковецкая, О.А. Архипова [3], М.В. Козлов, А.А. Лебедева [4] и другие по вопросам управления и анализа состояния в строительстве. Но, невзирая на значительное количество работ, посвященных этой теме, имеется нерешенный ряд вопросов и проблем, которые вызывают более подробного изучения применительно к анализу состояния строительной отрасли в Ростовской области и Крыму.

Целью исследования является теоретическое обоснование научно-методических положений по анализу, проблемам и перспективам управления в строительстве в двух регионах России – Ростовской области и Республике Крым.

Строительная отрасль – это отрасль экономики, которая занимается проектированием, строительством и ремонтом зданий, сооружений и инфраструктуры. В строительную отрасль входят различные виды работ, такие как: архитектурное проектирование и дизайн; гражданское строительство; промышленное строительство; инженерные работы; дорожное строительство; гидротехническое строительство и специализированные работы. Важным аспектом строительной отрасли является использование различных материалов и технологий [1].

Для анализа состояния строительной отрасли были выбраны два региона Российской Федерации: Ростовская область и Республика Крым. Это объясняется несколькими причинами.

1. Сходство рынков: Ростовская область и Крым имеют много общего с точки зрения рынка строительной отрасли. Оба региона расположены на юге России, имеют выгодное географическое положение и развитую инфраструктуру. Кроме того, в обоих регионах наблюдается активное строительство и развитие инфраструктуры.

2. Различия в экономике: Ростовская область и Крым имеют различия в экономике, что может повлиять на развитие строительной отрасли. Например, Ростовская область является крупным промышленным регионом с развитой металлургической и химической промышленностью, тогда как Крым ориентирован на туризм и сельское хозяйство.

3. Сравнительный анализ: сравнительный анализ строительной отрасли Ростовской области и Крыма позволит выявить сильные и слабые

Новые регионы России: инвестиционные возможности и развитие

стороны обоих регионов и определить, какие проблемы у них общие, а какие – уникальные. Такой анализ позволит найти решения, которые будут полезны для регионов.

4. Развитие сотрудничества: совместный анализ строительной отрасли Ростовской области и Крыма может быть полезен для развития сотрудничества между предприятиями и организациями обоих регионов, обмена опытом и знаниями, а также для привлечения инвестиций в оба региона.

Характеристика строительных отраслей Ростовской области и Крыма представлена в табл. 1.

Объем работ, выполненных по виду деятельности «Строительство» – это суммарный показатель выполненных работ по строительству объектов различного назначения, таких как здания, сооружения, дороги, мосты, тоннели и т. д. Этот показатель может использоваться для анализа тенденций в развитии строительной отрасли, оценки объемов инвестиций в эту отрасль, определения эффективности использования ресурсов и т. д. [2].

Таблица 1

Характеристика строительных отраслей Ростовской области и Крыма

Показатели	Ростовская область	Крым
Промышленное строительство	Активно развивается строительство объектов, связанных с металлургией, нефтегазовой отраслью и энергетикой	Развивается инфраструктура для аграрного сектора, в том числе строительство зернохранилищ, животноводческих комплексов
Жилое строительство	Реализуется программа по строительству жилья для социально-незащищенных категорий населения, строительство жилья для сотрудников муниципальных предприятий	Активно ведется строительство жилья для туристической инфраструктуры, а также индивидуальных домов для местных жителей
Инфраструктура для туризма	Активно ведется строительство гостиниц и объектов для туризма, развивается инфраструктура пляжей и портов	Основной акцент сделан на развитии туристической инфраструктуры, в том числе на строительстве гостиниц, спа-центров и объектов культурного наследия
Аграрная инфраструктура	Не является основным направлением строительной отрасли, но строительство складов и хранилищ продуктов питания активно ведется	Реализуются проекты по строительству животноводческих комплексов, овощехранилищ, сельскохозяйственных магазинов и другой инфраструктуры для поддержки аграрного сектора

Динамика объема работ, выполненных по виду экономической деятельности «Строительство» в Ростовской области и Республике Крым представлена на рис. 1. Из анализа рис. 1 можно сделать вывод, что в 2019 г. было минимальное значение объема выполненных работ в Ростовской области. Однако уже с 2020 г. наблюдалось устойчивое развитие строительной отрасли. Объемы строительства постепенно увеличивались, что свидетельствует о повышении активности в экономике региона. Крупные инвестиционные проекты в секторе строительства продолжались в Ростовской области в течение этого периода. Это свидетельствует о заинтересованности инвесторов в регионе и о его высоком потенциале.

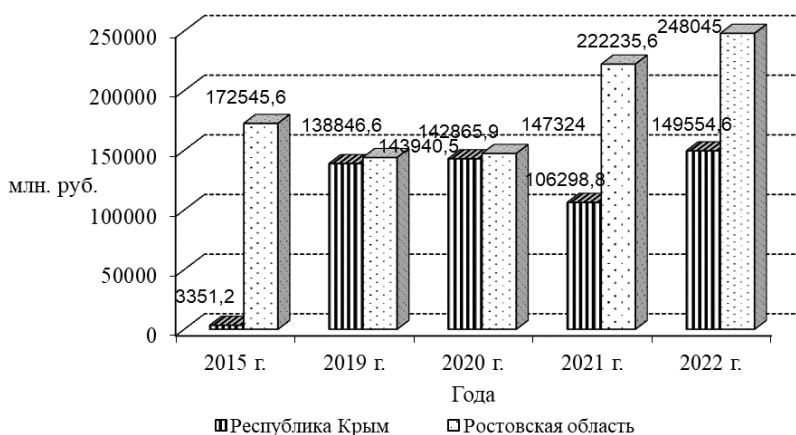


Рис. 1. Динамика объема работ, выполненных по виду экономической деятельности «Строительство» в Ростовской области и Республике Крым

А по Республике Крым можно сказать, что за период 2015–2020 гг. годов в Крыму наблюдалось интенсивное строительство, особенно в сфере жилищного строительства. Несмотря на интенсивное строительство, Крым сталкивался с проблемами в этом секторе экономики, такими как нехватка квалифицированных кадров и ограниченность строительных материалов. Одним из главных достижений в сфере строительства в Крыму было строительство Крымского моста, который связал полуостров с Россией. Этот проект является одним из крупнейших инфраструктурных проектов в России и обладает высоким потенциалом для развития экономики Крыма.

Строительные работы, выполненные организациями различных форм собственности, могут распределяться по нескольким критериям, включая по: видам деятельности; регионам; заказчикам; форме собственности; объемам; видам работ. Организации различных форм собственности могут вести строительные работы, включая:

- государственные организации, такие как государственные предприятия или органы государственного управления, занимающиеся строительством объектов для государственных нужд;

- частные организации, включая акционерные общества, общества с ограниченной ответственностью, индивидуальные предприниматели и другие коммерческие организации, занимающиеся строительством объектов для частных заказчиков;

- кооперативы и потребительские общества, занимающиеся строительством жилых объектов для своих членов;

- муниципальные организации;

- некоммерческие организации, такие как благотворительные фонды, религиозные организации и другие, занимающиеся строительством объектов для своих целей и потребностей;

- иностранные организации, занимающиеся строительством объектов на территории России в соответствии с законодательством РФ [3].

Форма собственности не влияет на возможность ведения строительных работ, но может оказывать влияние на способы финансирования и управления организацией, а также на отчетность и налоговую обязанность. Максимальный удельный вес строительных работ, выполненных организациями различных форм собственности Ростовской области и Республики Крым в 2021 г. составляют частные предприятия: в Ростовской области – 93,1% и в Крыму – 93,3%. Распределение строительных работ между организациями различных форм собственности может происходить через конкурсы на выполнение работ, заключение контрактов, договоров, тендеров и т. д. При этом, выбор организации для выполнения работ осуществляется на основе таких критериев, как цена, качество, сроки выполнения и т. д.

Здания в строительстве – это сооружения, предназначенные для проживания, работы, хранения, торговли, общественного использования и т. д. В зависимости от назначения, здания могут иметь различную функциональную структуру и быть выполнены из различных материалов. Здания в строительстве могут включать в себя: жилые дома, включая многоквартирные дома, коттеджи, таунхаусы и другие; административные здания, включая офисы, банки, государственные учреждения и другие; торговые центры, магазины, супермаркеты и другие объекты торговли; промышленные здания, включая заводы, склады, производственные цеха и т. д.; общественные здания, включая музеи, библиотеки, театры, кинотеатры, стадионы, арены и другие; здания специального назначения, включая больницы, школы, университеты, тюрьмы, церкви и другие [4].

Динамика общей площади введенных в действие зданий жилого и нежилого назначения в Ростовской области и Республике Крым представлена на рис. 2.

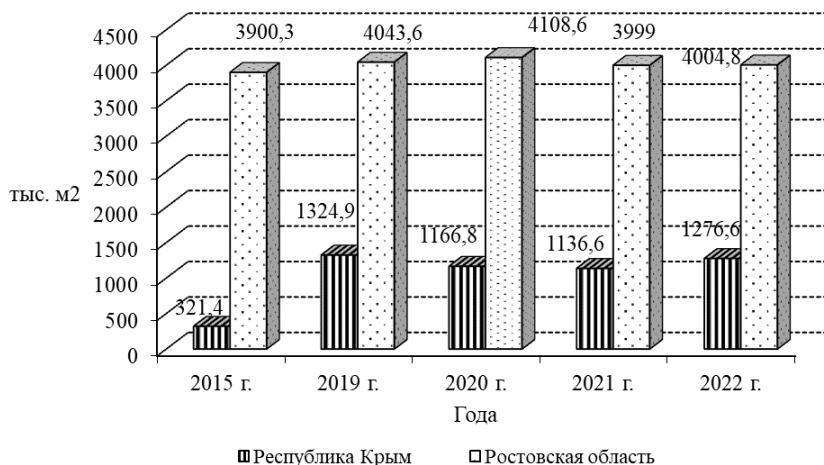


Рис. 2. Динамика общей площади введенных в действие зданий жилого и нежилого назначения в Ростовской области и Республике Крым

Сектор жилищного строительства являлся одним из наиболее активных в Ростовской области. Объемы продаж жилья находятся на высоком уровне, что свидетельствует о росте спроса на жилье в регионе. В Крыму в период с 2015 г. по 2019 г. наблюдалось интенсивное строительство, особенно в сфере жилищного строительства. Однако, масштабы строительства были ниже, чем в Ростовской области. В связи с тем, что Крым является туристическим регионом, инвесторы активно вкладывали деньги в строительство гостиниц, курортов и других объектов туристической инфраструктуры.

Несмотря на положительные тенденции, строительная отрасль Ростовской области и Крыма также сталкивалась с проблемами, такими как недостаток квалифицированных кадров и высокая стоимость строительных материалов. Строительство жилых домов жилищно-строительными кооперативами в Ростовской области за период 2019–2021 гг. набирает обороты, в отличие от Республики Крым – резкое снижение с 26,8 до 4,7 тыс. м² [5].

Количество ученических мест в общеобразовательных организациях, введенных в действие в 2020 г. было минимальным и в Ростовской области и Республике Крым. За анализируемый период времени в Ростовской области наблюдался более высокий объем строительных работ и инвестиций в строительство, чем в Крыму. В Ростовской области также было построено больше жилья и работало больше организаций, занятых в строительстве. Однако, Крым активно развивал свою туристическую инфраструктуру и строил гостиницы, в то время как в Ростовской области основной акцент был на строительстве промышленных объектов и жилых комплексов. Также следует отметить, что Крымский мост, как крупный

инфраструктурный проект, имеет потенциал для развития экономики Крыма в будущем.

Также в Ростовской области активно развивается строительство промышленных объектов, связанных с металлургией, нефтегазовой отраслью и энергетикой. В регионе реализуется программа по строительству жилья для социально-незащищенных категорий населения. В Крыму же, помимо строительства гостиниц и развития туризма, активно ведется строительство жилья и инфраструктуры для развития аграрного сектора. В частности, в регионе реализуются проекты по строительству животноводческих комплексов, овощехранилищ, сельскохозяйственных магазинов и другой инфраструктуры. Кроме того, Крым является стратегически важным регионом для России, поэтому государство вкладывает значительные средства в развитие инфраструктуры и создание новых объектов. С другой стороны, в Ростовской области активно развивается строительство объектов промышленного назначения, включая производственные здания, склады, заводы и т. д. Также в регионе строятся объекты инфраструктуры, включая дороги, мосты и другие объекты [6].

Таким образом, можно сделать вывод, что строительная отрасль в Ростовской области и Крыму имеет свои особенности и направленности. В Ростовской области активно развивается строительство промышленных объектов и жилых комплексов, в то время как в Крыму основной акцент сделан на развитии туристической инфраструктуры и аграрного сектора. В целом, строительная отрасль является одной из ключевых отраслей экономики обоих регионов. Развитие этой отрасли в будущем позволит создавать новые рабочие места, привлекать инвестиции и повышать качество жизни жителей регионов.

Список литературы

1. Кобылина Е.В. Логистические проблемы и перспективы в строительной отрасли Российской Федерации / Е.В. Кобылина, С.И. Собин // Российский экономический интернет-журнал. – 2020. – №4. – С. 24–28 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=44770298>. EDN SPWBXD
2. Тужба И.С. Формирование логистических принципов в строительной отрасли: специфика, перспективы, технологии принятия решений / И.С. Тужба // Актуальные проблемы современной науки. – 2019. – №5. – С. 26–29.
3. Маковецкая Е.Г. Логистические и организационные аспекты участия строительных предприятий в подрядных торгах: монография / Е.Г. Маковецкая, О.А. Архипова. – Тюмень: Тюменский индустриальный университет, 2020. – 169 с. // Цифровой образовательный ресурс IPR SMART [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.iprbookshop.ru/115076.html>. EDN HOOKUD
4. Козлов М.В. Логистические проблемы строительной отрасли / М.В. Козлов, А.А. Лебедева // Молодой ученый. – 2019. – №45 (283). – С. 40–42 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/283/63564/>. EDN FQXHQO
5. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2022: стат. сб. / Росстат. – М., 2022. – 1122 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Region_Pokaz_2022.pdf
6. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>

Илаева Зарема Магомедовна

канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Чеченский государственный
университет им. А.А. Кадырова»
г. Грозный, Чеченская Республика

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПРОГНОЗИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ

Аннотация: современный мир непрерывно сталкивается с вызовами и потребностями в обеспечении устойчивого и сбалансированного социально-экономического развития территорий. Сегодня в повышении инвестиционной привлекательности городов и регионов заинтересованы общество, государство и бизнес. Одним из наиболее эффективных инструментов, позволяющих активизировать развитие территории через привлечение частных и государственных инвестиций, является развитие прогнозирования деятельности. Проблема заключается в необходимости повышения эффективности инвестиций в реализацию инвестиционных проектов развития территорий и формирования комфортной среды проживания с целью обеспечения устойчивого социально-экономического развития городов и регионов.

Ключевые слова: регион, социально-экономическое развитие, инвестиции, проекты, прогнозирование.

Анализ социально-экономического прогнозирования является неотъемлемой частью процесса разработки и реализации любого инвестиционного проекта.

Анализ играет важную роль в определении потенциала и устойчивости проекта, поскольку каждый инвестиционный проект сталкивается со значительными проблемами и вызовами, которые связаны как со сложной системой внешней среды, так и с высокой степенью неопределенностей во внутренней среде.

Сценарное прогнозирование социально-экономического развития направлено на представление различных вариантов, которые может принять система при изменениях во внешней среде.

Обычно разрабатывается несколько альтернативных сценариев, чтобы рассмотреть различные варианты развития событий. Метод сценарного прогнозирования решает главный вопрос: как система будет работать в будущем, учитывая различные ситуации, происходящие в настоящее время.

Существует несколько методов, которые применяются для прогнозирования состояния системы. Вот некоторые из них.

Таблица

<i>Методы</i>	<i>Характеристика метода</i>
Статистические методы:	Включают использование статистических моделей и алгоритмов, основанных на предыдущих наблюдениях и данных о состоянии системы. Они позволяют вычислить вероятности различных состояний системы в будущем
Методы машинного обучения	Эти методы используются для обучения моделей на основе исторических данных и последующего использования этих моделей для прогнозирования будущих состояний системы. К ним относятся регрессионный анализ, нейронные сети, деревья решений и многое другое
Физическое моделирование:	Использует математические уравнения и модели, описывающие физические законы и принципы системы. Эти модели могут быть использованы для предсказания будущего состояния системы на основе текущего состояния и действующих воздействий
Методы временных рядов:	Основаны на анализе последовательности значений переменной во времени. Эти методы могут обнаруживать тренды, циклы и сезонность в данных и использовать их для прогнозирования будущих состояний

Важно отметить, что выбор метода прогнозирования зависит от конкретной системы, доступных данных, точности прогноза, а также от требуемого времени ответа.

Существует разнообразие методов, применяемых для сценарного прогнозирования сложных систем, которые могут быть как интуитивными, так и формализованными.

Интуитивные методы обычно основаны на предположениях исследователя о наиболее вероятных сценариях развития системы. Эти предположения строятся на основе ретроспективного анализа изменений в системе, а также на знаниях исследователя о взаимосвязях между элементами системы и их причинно-следственных связях с внешней средой. При таком подходе важную роль играют интуиция и предыдущий опыт исследователя, а также его способность к системному анализу. Результатом исследования, представленным в виде сценариев развития системы, является обоснованный, но все же субъективный взгляд исследователя на будущее системы.

Формализованный метод построения сценариев развития системы основывается на замещении исследуемого объекта упрощенным представлением в виде математической модели. В этой модели ключевые характеристики объекта и причинно-следственные связи между его элементами и окружением описываются с использованием символов, аналитических выражений и уравнений. Такой подход позволяет воссоздать состояние сложного объекта и динамику его развития.

Прогнозирование развития регионов может быть увлекательным и сложным процессом. Существует множество факторов, которые могут влиять на развитие регионов, такие как экономический рост,

демографические тенденции, инфраструктура, политическая стабильность и многое другое.

Таким образом, с использованием современных методов и инструментов анализа данных, исследователи могут уловить тренды и осуществлять прогнозы будущего развития регионов. Это включает в себя использование статистических моделей, машинного обучения, географической информационной системы и других техник.

Однако стоит отметить, что прогнозирование остается вероятностным в своей природе, и может возникнуть неопределенность и переменные, которые могут повлиять на прогнозы. Поэтому важно делать прогнозы со смыслом осторожности и учитывать широкий спектр факторов, которые могут повлиять на будущее развитие регионов.

Для достижения стратегической цели в регионах используются наиболее вероятные комбинации факторов, принимая во внимание возможные изменения во внешней среде. Это позволяет создать более устойчивую и адаптивную систему, способную эффективно функционировать в различных условиях.

Базовый сценарий предполагает сохранение существующей стратегии и неизменность трендов развития системы. Вместе с тем, на базовую модель сценария накладываются альтернативные модели, которые разрабатываются в соответствии с различными стратегиями развития системы, исходя из внешних и внутренних факторов, рисков и групп факторов. Эти факторы включают технические, организационные, отраслевые и межотраслевые факторы производства. В рамках этого подхода все альтернативы последовательно рассматриваются, оценивается их вероятность, а затем выбирается оптимальный сценарий развития, основываясь на соотношении прогнозируемых результатов и затраченных ресурсов [1].

Инвестиции в реализацию инвестиционных проектов могут быть очень эффективными и приносить значительную прибыль. Однако, результирующая эффективность зависит от множества факторов:

1. Качество идеи проекта: хорошо подготовленный проект с привлекательной рыночной нишей и уникальными преимуществами имеет больший потенциал для успеха.

2. Бизнес-план и стратегия: четко определенные цели, реалистичные планы развития и стратегии могут повысить вероятность успеха проекта.

3. Управление рисками: Грамотное управление и снижение рисков, связанных с проектом, помогает повысить эффективность инвестиций.

4. Экономическая и политическая среда: Внешние факторы, такие как состояние экономики и политическая стабильность, могут оказывать влияние на результаты инвестиций.

5. Профессионализм команды: Команда, имеющая необходимые знания и опыт, способна эффективно реализовывать проект и достигать поставленных целей.

6. Временные рамки: сроки реализации проекта могут влиять на его эффективность. Быстрая реализация проекта может привести к более быстрому появлению прибыли [2].

В целом, инвестиции в реализацию инвестиционных проектов могут быть очень прибыльными, но требуют тщательного анализа и планирования.

Список литературы

1. Проектирование оптимальных социально-экономических систем в условиях турбулентности внешней и внутренней среды: монография / А.А. Шилков, Х. Висмет, В.А. Ларионова [и др.]; под ред. Х. Висмета, А.Н. Неппа. – М.: Экономика, 2017. – 512 с. – ISBN 978-5-282-03513-1.

2. Адаптивные методы в системах принятия решений / под ред. Н.А. Кизима, Т.С. Клебановой. – Харьков: ИНЖЭК, 2007. – 368 с.

Любовцева Елена Геннадьевна

канд. экон. наук, доцент

Иванов Илья Вячеславович

студент

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова»

г. Чебоксары, Чувашская Республика

ПРИВЛЕЧЕНИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПОТОКОВ В РОССИЙСКУЮ ЭКОНОМИКУ

Аннотация: несмотря на нестабильное политическое и экономическое положение государства, уровень привлекаемых инвестиций в экономику России, и структура их распределения заметно изменились в последние годы. Внешние инвестиции играют значительную роль в развитии российской экономики, обеспечивая технологическое обновление и экономический рост. Привлечение инвестиций остается одной из ключевых задач, несмотря на целый ряд проблем: увеличение налоговой нагрузки на некоторые отрасли, падение котировок акций, ограничение на экспорт технологий и оборудования со стороны недружественных стран. Однако есть и положительные моменты: можно ожидать роста акций компаний второго эшелона, связанных с гособоронзаказом и импортозамещением.

Цель исследования – анализ возможностей, существующих методов и механизмов привлечения инвестиционных потоков в экономику России и разработка рекомендаций для улучшения инвестиционного климата в стране.

Ключевые слова: инвестиции, экономика России, инвестиционный климат, доля инвестиций в ВВП, инвестиционные потоки.

Снижение импортоспособности производства, выпуск качественной конкурентоспособной продукции, совершенствование методов анализа и определения эффективности инвестиций в основной капитал – важнейшие задачи, способствующие экономическому развитию регионов России в условиях нестабильности экономических процессов и растущей политической напряженности в отношении России [1].

Недоверие иностранных и российских инвесторов усиливаются из-за ограничений на иностранные инвестиции в определенные отрасли, медленного развития инфраструктуры и высокой коррупционной

составляющей. Также инвесторы сталкиваются с низким качеством управления, непрозрачностью процессов государственного управления, низкой конкуренцией и саморегулированием в региональных рынках. Чтобы привлечь инвестиции в экономику России, необходимо улучшить правовой и налоговый режим, уменьшить бюрократические препятствия для бизнеса, улучшить качество управления и обеспечить более честную конкуренцию на рынке.

Для привлечения инвестиций в Российскую экономику необходимо проведение анализа текущего инвестиционного климата и идентификация факторов, которые препятствуют вложению средств.

Для анализ текущего состояния инвестиционного климата необходимо изучить законодательную и регулируемую базы, определяющие правовую среду для инвестиций, выявить ключевые сектора экономики, требующие привлечения инвестиций, проанализировать безопасность и стабильность политической и экономической ситуации в стране, оценить уровень конкурентоспособности Российской Федерации среди других государств, исследовать финансовые инструменты и условия кредитования, доступные для инвесторов. Наиболее существенными из названных индикаторов, отражающих инвестиционную деятельность в реальном секторе экономики, являются три показателя: инвестиции в основной капитал на душу населения, индекс физического объема инвестиций в основной капитал по отношению к предыдущему году и объем валового регионального продукта на душу населения [2].

Таблица

Инвестиций в основной капитал за 2018–2022 гг.

Показатель	2018	2019	2020	2021	2022
Доля инвестиций в основной капитал в ВВП (в текущих ценах; в процентах к итогу)	20,0	20,4	21,5	19,9	20,2
Коэффициент обновления основных фондов в Российской Федерации (в сопоставимых ценах)	4,7	4,7	3,9	4,0	4,0

Исходя из данной таблицы, можно сделать вывод, что инвестиции в Российскую экономику время от времени нестабильны и колеблются в своих значениях ежегодно. Коэффициент обновления основных фондов значительно уменьшился в 2020 году. Причиной этого спада является новая коронавирусная инфекция COVID-19, которая нанесла непоправимый ущерб экономике не только Российской Федерации, но и целого ряда других государств.

Учитывая увеличивающуюся неопределённость экономической ситуации, растущую налоговую нагрузку, непредсказуемость экономической политики, санкционное противостояние, замедление мировой экономики и прочие негативные факторы, более реалистичным (по сравнению с оценками Минэкономразвития России) представляются данные МВФ, согласно которым темпы прироста ВВП России на период до 2024 года не превысят 1,8% в год. При такой динамике Россия не только не войдёт в

пятёрку крупнейших экономик мира, но и уступит своё нынешнее шестое место в этом перечне быстрорастущей Индонезии, опустившись на седьмое место. Оценивая прогноз МВФ как оптимистичный, вероятность реализации такого сценария представляется очень высокой.

По данным Банка России, в 2022 г. прямые иностранные инвестиции снизились в четыре раза, составив 8,6 млрд долл. Из них 7,2 млрд долл. – зарубежные вложения в российские инвестиционные проекты.

За последние десять лет меньше всего инвестиций в российскую экономику зарубежные инвесторы вложили в 2017 г., после мирового кризиса и введения экономических санкций в отношении России из-за событий на Украине. Общий объём составил 6,8 млрд долл.

Больше всего иностранных инвестиций Россия получила в 2015 г. – 70 млрд долл.



Рис. 1. Динамика прямых иностранных инвестиций, млрд. долларов

В I квартале 2021 г. прямые иностранные инвестиции в Россию составили 4,7 млрд долл. против 4,1 млрд долл. за аналогичный период в 2020 г. По мере восстановления деловой активности и на фоне рекордно низкой базы прошлого года можно прогнозировать рост зарубежных инвестиций в российскую экономику в 2021 г.

Несмотря на западные санкции, Россия остаётся одной из самых привлекательных стран для инвестирования не только в Европе, но и в мире. Самыми «лакомыми» отраслями для финансирования остаются сектор АПК и высокотехнологичный сегмент, в которых наша страна преуспевает в последние годы.

У России один из самых низких в мире размер государственного долга благодаря нефтегазовым доходам, которые составляют основу федерального бюджета, и значительному объёму ликвидных активов – в виде средств Фонда национального благосостояния.

Уровень долговой нагрузки напрямую влияет на уровень риска финансирования инвестиционных проектов в ту или иную страну. По такому

показателю, как отношения госдолга к ВВП, определяется место государства в рейтинге наиболее привлекательных стран для инвестирования.

На основе анализа существующих проблем и мнений экспертов, были предложены следующие рекомендации:

- улучшить инвестиционный климат через упрощение административных процедур и снижения налогового бремени на бизнес;
- развивать взаимодействие между государственными институтами и предпринимательским сообществом для создания более предсказуемой и прозрачной инвестиционной среды;
- продолжать работу по улучшению инфраструктуры страны, что приведет к повышению ее инвестиционной привлекательности;
- упрощение процедур регистрации предприятий и получения лицензий;
- реформирование налоговой системы с целью создания прозрачного и стабильного бизнес-климата;
- развитие механизмов защиты инвесторов и прав собственности;
- создание специальных инвестиционных зон с привилегиями для инвесторов;
- развитие технологических центров и инновационных кластеров;
- поддержка секторов, обладающих высоким потенциалом экспорта;
- привлечение прямых иностранных инвестиций путем создания привлекательных условий для иностранных компаний;
- облегчение доступа инвесторов к финансовым инструментам и услугам;
- развитие биржевой и срочной торговли;
- создание рынков капитала для привлечения долгосрочных инвестиций;
- развитие инвестиционного банковского сектора;
- содействие развитию системы образования и научно-исследовательской деятельности;
- привлечение высококвалифицированных специалистов из-за рубежа;
- развитие программ обучения и переквалификации, направленных на освоение новых технологий и инноваций.

Привлечение инвестиционных потоков в экономику России является ключевой задачей для её совершенствования и обеспечения устойчивого экономического развития страны. Для привлечения инвестиций необходимо улучшить инвестиционный климат, уменьшить бюрократические барьеры, улучшить правовой и налоговый режимы, а также обеспечить честную конкуренцию на рынке. Также необходимо усовершенствовать существующие методы и механизмы для обеспечения более прозрачного и предсказуемого инвестиционного климата. При этом необходимо не забывать о развитии экономики и инвестиционной стратегии в целом, инфраструктуре, и уровне управления риску. Улучшение инвестиционного климата в Российской Федерации является необходимым условием для достижения стабильного экономического развития.

Предложенные рекомендации, основанные на анализе текущего состояния и международного опыта, могут способствовать привлечению инвестиций и созданию благоприятной инвестиционной среды в стране. Привлечение инвестиционных потоков в Российскую экономику – важная задача, требующая детального анализа и разработки эффективных стратегий.

Список литературы

1. Беляничев В.Г. Оценка влияния инвестиций в основной капитал на объем валового регионального продукта / В.Г. Беляничев, А.Ф. Савдерова // *Oeconomia et Jus.* – 2019. – №1. – С. 15–21 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://elibrary.ru/download/elibrary_37153771_57361733.pdf. – EDN ZALDPN
2. Любовцева Е.Г. О финансировании инвестиций в основной капитал Чувашской Республики / Е.Г. Любовцева // *Наукovedение.* – 2017. – Т. 9. №2 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://naukovedenie.ru/PDF/70EVN217.pdf>

Романюк Наталья Владимировна

канд. экон. наук, доцент

Романюк Евгений Александрович

старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Донецкий национальный
технический университет»

г. Донецк, Донецкая Народная Республика

ОСОБЕННОСТИ ВНЕДРЕНИЯ ПРИНЦИПОВ И МЕТОДОВ КАЙДЗЕН НА ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Аннотация: в статье рассмотрены основные аспекты Кайдзен как инструмента постоянного улучшения деятельности промышленного предприятия. Представлена четырехкомпонентная модель преобразований с помощью Кайдзен. Рекомендованы шаги внедрения Кайдзен на промышленном предприятии.

Ключевые слова: кайдзен, качество, управление, продукция, промышленное предприятие.

Важнейшим вопросом в рыночной экономике является гарантия качества товаров, выпускаемых производителями. Многочисленные исследователи изучают и создают новые системы и инновации для решения этой проблемы. Управление качеством продукции является жизненно важным аспектом деятельности любого промышленного предприятия, которое стремится обеспечить удовлетворенность клиентов и сохранить конкурентное преимущество на рынке.

В сегодняшней динамичной бизнес-среде, где предпочтения и ожидания клиентов быстро меняются, промышленным предприятиям необходимо внедрять надежные системы управления качеством, которые помогают им поддерживать высокие стандарты качества продукции и, в конечном итоге, стимулируют рост бизнеса. Улучшение качества продукции и повышение эффективности производства – две ключевые задачи любого производственного процесса. Уделять внимание качеству продукции важно по нескольким причинам: удовлетворенность клиентов, сокращение отходов и переработок, соответствие нормам и стандартам, репутация предприятия, улучшение морального состояния сотрудников.

Начиная с 2014 года, экономика России и ДНР столкнулась с трудностями. Санкции, введенные ЕС и США, а также резкое падение цен на топливо и девальвация российской валюты привели к снижению товарооборота, ВВП и общего уровня жизни. Кроме того, стали еще более очевидными существующие недостатки экономики, такие как ориентация на сырье, зависимость от западных технологий и импорта, а также отсутствие сильной промышленности и высокотехнологичных секторов, способных обеспечить долгосрочный рост. Поскольку отечественные товары отягощены низкой производительностью труда и высокими издержками производства, они не способны к глобальной конкурентоспособности. Более того, неадекватный менеджмент в России связан с низкой эффективностью работы предприятий. В связи с этим, необходимы новые инструменты и подходы, которые позволят отечественным промышленным предприятиям выйти на новый уровень качества и конкурентоспособности производимой продукции.

В современных условиях использование методов анализа и оценки качества имеет решающее значение для успеха и устойчивости предприятия. Эти методы позволяют предприятиям выявлять области для улучшения, измерять свою производительность и принимать решения на основе данных. Использование методов управления как западной, так и восточной культур необходимо для российского бизнеса. Благодаря тому, что Россия расположена в Европе и Азии, у нее есть возможность использовать опыт обоих стилей управления. Кроме того, уникальная культурная история России испытала влияние как Востока, так и Запада, что позволяет применять разнообразные подходы к управлению. Следует отметить, что российская культура подчеркивает коллективное мышление и коллективизм – черты, общие с восточными стилями управления. Более того, успешное внедрение японского менеджмента в западных странах демонстрирует ценность сочетания различных методов [1–2].

Эффективность работы промышленных предприятий является важным фактором повышения производственной деятельности, и в результате этого повышается его конкурентоспособность.

Кайдзен – это философия непрерывного совершенствования, направленная на улучшение процессов и деятельности на промышленном предприятии, рис. 1.



Рис. 1. Четырехкомпонентная модель преобразований с помощью Кайдзен

Идея Кайдзен помогает объединить персонал, развить его и значительно укрепить всю систему производства – сделать ее более производительной, гибкой или слабо подвержена влиянию внешних факторов [1]. Вводя в действие этот план, предприятие приобретает дополнительный уровень надежности в отношении способности управлять своей деятельностью. В то же время создается резерв высококвалифицированных и опытных сотрудников, которые полностью вовлечены в постоянное совершенствование предприятия [2].

Целью является достижение постепенного, но устойчивого улучшения качества, производительности, эффективности и удовлетворенности клиентов при минимизации отходов, дефектов и ошибок (рис. 2).

Система Кайдзен фокусируется на выявлении и сокращении всех видов потерь в организации. Вот некоторые распространенные виды потерь, над которыми работает система Кайдзен.

1. Потери качества: эти потери происходят из-за дефектов в продукции или услугах. Система Кайдзен помогает определить области, где качество может быть улучшено за счет сокращения ошибок и дефектов.

2. Поломки оборудования: система Кайдзен помогает выявить области, где неисправности и поломки оборудования приводят к потерям из-за простоев и снижения производительности.

3. Время ожидания: время ожидания является распространенной потерей во многих процессах. Система Кайдзен помогает выявить области, где время ожидания может быть сокращено за счет оптимизации процессов и повышения эффективности.

4. Перепроизводство: перепроизводство приводит к избыточным запасам, которые отнимают капитал и складские помещения.

5. Избыточное движение: система Кайдзен помогает выявить и устранить ненужные и расточительные перемещения людей, оборудования и запасов в рамках процесса [3; 4].

6. Ненужная обработка: система Кайдзен помогает выявить и устранить ненужную и расточительную обработку материалов, продукции или информации.

Выявляя и устраняя эти виды потерь, система Кайдзен помогает организациям повысить общую эффективность, снизить затраты и улучшить качество.



Рис. 2. Основные виды потерь

Рекомендуются следующие шаги, которые промышленное предприятие может предпринять для внедрения Кайдзен:

1. Сформулировать философию Кайдзен: необходимо начать с разработки философии Кайдзен, которая соответствует целям и задачам компании.

2. Определить области, требующие улучшения: оценить текущую производительность промышленного предприятия с точки зрения процессов, рабочих процессов и деятельности. Определить области, требующие улучшения, такие как производство, качество и безопасность.

3. Вовлечь сотрудников в процесс: необходимо вовлекать сотрудников в процесс Кайдзен, поскольку они лучше всех знают повседневную деятельность предприятия. Также важно поощрять их к творческому мышлению и поиску путей улучшения процессов.

4. Установить измеримые цели: выбрать измеримые цели для программы Кайдзен, что обеспечит основу для определения областей улучшения и измерения эффективности программы.

5. Разработать план действий, который описывает, как достичь поставленных целей. План должен быть четким, кратким и реалистичным.

6. Реализовать план действий, выделив ресурсы и распределив обязанности. Также необходимо обеспечить обучение и поддержку сотрудников.

7. Провести мониторинг и оценку: регулярно отслеживать и оценивать результаты программы Кайдзен, а также вносить изменения, если это необходимо [5].

Следуя этим шагам, промышленное предприятие может успешно внедрить философию Кайдзен, что приведет к улучшению работы, повышению производительности и более высокому качеству продукции.

Список литературы

1. Грицай К.В. Применение японской концепции кайдзен / К.В. Грицай, Н.А. Храченко // Инновационные исследования: проблемы внедрения результатов и направления развития: сборник статей по итогам Международной научно-практической конференции (Уфа, 18 января 2020 года). – Ч. 1. – Уфа: Агентство международных исследований, 2020. – С. 106–112. – EDN RXGUSB

2. Кулик А.К. Трудовой потенциал промышленных предприятий: понятие и структура / А.К. Кулик, И.Ф. Пономарёв // Актуальные проблемы социально- трудовых отношений: материалы VI Всероссийской научно-практической конференции с международным участием, посвященной 85-летию образования Дагестанского государственного университета. – Махачкала, 2016. – С. 201–203.

3. Кондаурова И.А. Факторы формирования и реализации трудового потенциала в условиях социально-экономического развития / И.А. Кондаурова, А.К. Кулик // Современные тенденции развития и перспективы внедрения инновационных технологий в машиностроении, образовании и экономике. – 2018. – Т. 4. №1 (3). – С. 280–286. EDN YLLJBZ

4. Грязева М.С. Механизм генерации и выбора стратегических целей предприятия / М.С. Грязева // Вестник Донецкого национального университета. Серия В. Экономика и право. – 2021. – №4. – С. 87–96. EDN UCNHZZ

5. Шарнопольская О.Н. Пути повышения эффективности деятельности предприятия в современных условиях кризиса / О.Н. Шарнопольская, О.О. Николаевич // Стратегия устойчивого развития в антикризисном управлении экономическими системами: материалы IV Международной научно- практической конференции (Донецк, 5 апреля 2018 года). – Донецк: Донецкий национальный технический университет, 2018. – С. 336–343.

6. Грязева М.С. Механизм устранения организационного сопротивления персонала внедрению системы управления качеством / М.С. Грязева // Экономика промышленности. – 2016. – №2 (74). – С. 133–151. EDN WIDLRL

Савдерова Алина Федоровна

канд. экон. наук, доцент
Павлов Никита Сергеевич
студент

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

РЕГУЛИРОВАНИЕ СТРУКТУРЫ КАПИТАЛА И ПРИМЕНЕНИЕ ОБЯЗАТЕЛЬНЫХ НОРМАТИВОВ БАНКОВ: ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

***Аннотация:** в статье представлена сравнительная оценка регулирования банковской деятельности, проведено сопоставление качества выполнения нормативов деятельности банков в России и за рубежом. Исследование строилось на основе статистических материалов крупнейших банков США и ЕС. Российский опыт представлен данными системно значимых банков.*

***Ключевые слова:** банковский сектор, регулирование банковского деятельности, регуляторные требования, обязательные нормативы.*

Эффективное функционирование банковского сектора является основой стабильного экономического развития любой страны. Поэтому банковская деятельность подлежит государственному регулированию, целью которого является обеспечение устойчивости и стабильности участников рынка. В большинстве стран такими полномочиями наделены мегарегуляторы в лице центральных банков.

Разнообразие участников банковского рынка и их сильная дифференциация обуславливает необходимость применения различных регуляторных требований. Наиболее распространенным критерием дифференциации является общая величина активов либо величина собственного капитала. Это обусловлено тем, что чем больше активов имеет банк, тем большее влияние он оказывает на финансовую систему страны. Помимо критериев дифференциации, в большинстве развитых стран действуют рекомендации Базеля III. Это международный набор стандартов, разработанный Базельским комитетом по банковскому надзору, введенный в ответ на глобальный финансовый кризис, который начался в 2008 г. Базельские соглашения распространяются на многие страны, и имеют минимальные различия в методике и характере установления регуляторных требований.

Рассмотрим зарубежную практику регулирования банковской деятельности на примере США и ЕС.

Банковская система США регулируется несколькими органами и агентствами на федеральном и штатном уровнях. Главным регулятором и центральным банком США является ФРС, который отвечает за монетарную политику, контроль над денежной массой, регулирование банковской

системы и обеспечение стабильности финансовой системы в целом. Кроме ФРС регуляторами выступают:

1. Office of the Comptroller of the Currency ответственно за регулирование и надзор коммерческих банков, включая национальные банки.

2. Federal Deposit Insurance Corporation обеспечивает страхование депозитов в банках и осуществляет надзор за федеральными и многими штатными банками.

3. Consumer Financial Protection Bureau защищает права потребителей финансовых услуг и осуществляет надзор за банками в отношении потребительского кредитования и финансовой деятельности.

4. Securities and Exchange Commission отвечает за регулирование финансовых рынков, включая контроль над инвестиционными банками и ценными бумагами.

5. Consumer Protection and Financial Protection Bureau обеспечивает защиту потребителей финансовых услуг и борется с дискриминацией и незаконными практиками.

Американская банковская система базируется на рекомендациях Базельского соглашения. Некоторые обязательные нормативы банков:

1. Коэффициент достаточности базового капитала (Common Equity Tier 1 Capital Ratio). Он представляет собой долю капитала банка самого высокого качества, состоящего в основном из обыкновенного капитала, по отношению к его активам, взвешенным по риску. Минимальное значение норматива – 4,5%.

2. Коэффициент достаточности совокупного капитала (Total Capital Ratio). Устанавливает минимальный уровень совокупного капитала, включая базовый и дополнительный капитал, относительно рисков активов. Он должен быть не менее 8%.

3. Коэффициент ликвидности (Liquidity Coverage Ratio). Определяет требование к объему высококачественных ликвидных активов, достаточного для финансирования оттока денежных средств в течение 30 дней. В США банки обязаны поддерживать 100% LCR.

4. Коэффициент чистого стабильного финансирования (Net Stable Funding Ratio). Предназначен для расчета доли доступного стабильного финансирования («ASF») через собственный капитал и определенные обязательства по сравнению с требуемым стабильным финансированием («RSF») через активы.

5. Large Exposures Standard (LEX). Представляет собой максимальный размер крупных кредитных рисков на одного заемщика или группу связанных заемщиков. Минимальное требование данного коэффициента – 25% капитала банка 1-го уровня в любое время.

Остановимся на оценке выполнения норматива достаточности основного капитала (CET1). На рисунке 1 представлены нормативы CET1 пятнадцати крупнейших банков Америки.

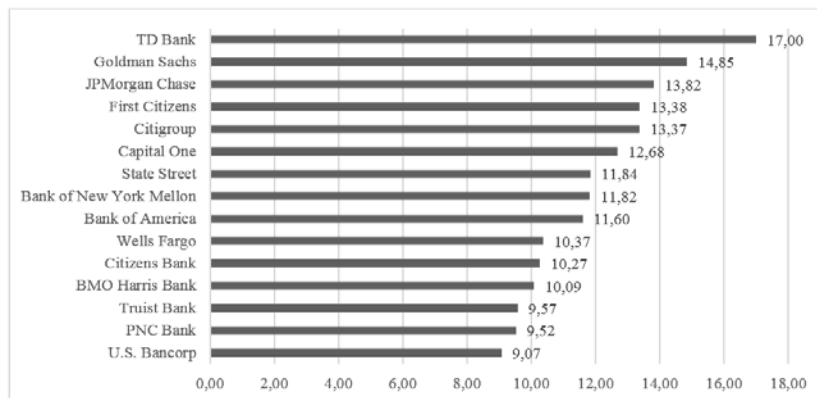


Рис. 1. CET1 крупнейших банков США в 2 квартале 2023 г., %

Во втором квартале 2023 года американский филиал Canadian Toronto-Dominion (TD) Bank имел самый высокий CET1 среди крупнейших банков США. Банк является 11-м по величине банком в мире по рыночной капитализации и имеет коэффициент достаточности капитала CET1 17,00%, что значительно выше требуемого уровня в 4,5%. У крупнейшего инвестиционного банка США Goldman Sachs CET1 составлял 14,85%.

Итак, данные рисунка демонстрируют высокий уровень финансовой устойчивости крупнейших банков Америки, имея хороший запас прочности.

Перейдем к Европейскому союзу. Банковская система ЕС представляет собой совокупность банковских учреждений, оперирующих в странах, входящих в коалицию. Она характеризуется высоким уровнем регулирования и надзора, направленного на обеспечение стабильности и надежности финансовой системы.

Основные черты банковской системы Евросоюза:

- Европейский банковский союз (ЕБС). ЕБС создан с целью обеспечения единого регулирования и надзора за банками в Евросоюзе. В его рамках действуют Европейский банковский альянс (ЕБА), Европейский центральный банк (ЕЦБ) и национальные банковские регуляторы. ЕБС следит за соблюдением нормативов, проводит стресс-тестирование и оценивает финансовую устойчивость банков;

- общая валюта. Многие страны в Евросоюзе приняли единую валюту – евро. Это облегчает банковские операции и позволяет свободно перемещать средства между странами-членами;

- Европейский паспорт банка. Банки, получившие лицензию в одной стране-члене ЕС, имеют право предоставлять банковские услуги в других странах-членах без дополнительных разрешений;

- регулирование и надзор. Евросоюз принимает нормативные акты, которые регулируют банковскую деятельность, включая капиталовложения, ликвидность, управление рисками и защиту потребителей финансовых услуг.

Рассмотрим аналогичный норматив CET1 среди Европейских банков (рис. 2).

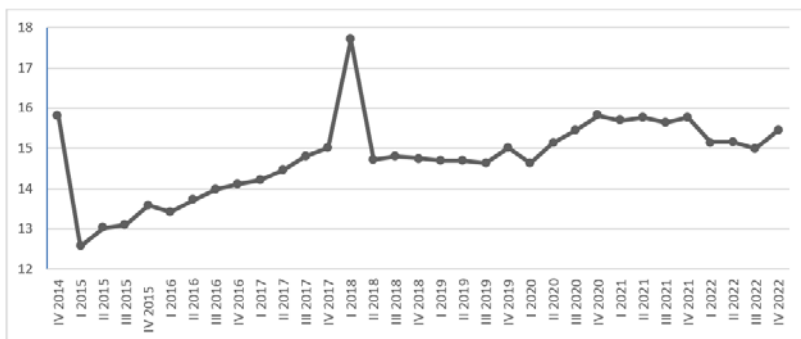


Рис. 2. Динамика показателя CET1 банков Европы, %

Значения показателя для Европейских банков на начало 2025 г. составляет 15,45%. При установленной минимальной норме в 4,5% существует запас финансовой прочности кредитных организаций.

Для рассмотрения российского опыта остановимся на нормативах достаточности базового капитала (Н1.1) 10 банков, имеющих статус системно значимых кредитных организаций (рис. 3).

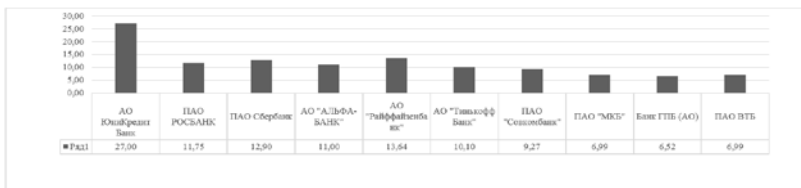


Рис. 3. Норматив Н1.1 десяти системно значимых банков России по состоянию на 01.01.2023

Показатель по представленным банкам более чем двукратно превышает минимально установленную норму и, учитывая специфику страны, характеризует неплохую финансовую устойчивость. Однако полученные значения, несомненно, уступают значениям рассмотренных выше зарубежных кредитных организаций.

Обобщая проведенное исследование, можно отметить, что Базельские соглашения распространяются на многие страны, и имеют минимальные различия в методике и характере установления регуляторных требований. Каждый из Базельских нормативов имеет соответствующий аналог в России. Но при этом есть и отличия в процессе банковского регулирования между странами. Так, например, в США функции регулирования разделены между федеральными органами и агентствами, а в России Центральный банк Российской Федерации является главным регулятором, координирующим всю банковскую отрасль. Более устойчивые показатели

банковской деятельности в странах ЕС обусловлены историческими фактами, высоким уровнем экономического развития, а также политикой, направленной на финансовую интеграцию между странами-членами, создание общих правил и стандартов, облегчение пересечения границ для финансовых операций и развитие инфраструктуры для электронных платежей и переводов. Единое регулирование, жесткий надзор и обширная интеграция способствуют более эффективному функционированию банковской системы и повышению ее устойчивости.

Список литературы

1. Официальный сайт Центрального Банка Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cbr.ru/>
2. Нормативы CET1 крупнейших банков США [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.statista.com/statistics/1097633/cet1-ratio-large-banks-usa/>
3. Нормативы CET1 крупнейших банков Европы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.statista.com/statistics/1299690/cet1-eu-banking-industry-by-quarter/>

Шарнопольская Оксана Николаевна

канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Донецкий национальный
технический университет»
г. Донецк, Донецкая Народная Республика

СВОБОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЗОНА КАК ФАКТОР РЕГИОНАЛЬНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ НОВЫХ ТЕРРИТОРИЙ

Аннотация: в статье рассмотрены организационные вопросы государственного стимулирования регионального социально-экономического развития через создание свободных экономических зон. Обоснованы определяющие факторы и принципы создания СЭЗ на территории ДНР, определены перспективы.

Ключевые слова: свободная экономическая зона, новые территории, инвестиции, экономический рост, развитие.

Одним из действенных средств государственного стимулирования экономического развития отдельных территорий является образование особых экономических зон, практика образования которых распространена во многих странах мира и оправдана повышением инвестиционной привлекательности региона, который в силу некоторых экономических, природных или иных особенностей отстает по уровню экономического развития. Особые экономические зоны в силу своих особых условий хозяйствования способствуют ускоренному экономическому росту за счет углубления интеграционных процессов, активизации товарооборота, обмена информацией, технологиями, привлечения инвестиций. На данном этапе в РФ функционирует более 50 особых экономических зон из них 31

промышленно-производственных, 7 технико-внедренческих, 10 туристско-рекреационных и 2 портовые, в которых зарегистрировано 1128 резидентов, из которых более 123 компаний с участием иностранного капитала из 36 стран. За период 2005–2023 гг. общий объем заявленных инвестиций составил порядка 6 трлн руб., вложенных инвестиций – более 989 млрд руб., было создано более 66 тысяч рабочих мест, уплачено порядка 368 млрд руб. налоговых платежей, таможенных отчислений и страховых взносов [1]. Динамика показателей эффективности функционирования ОЭЗ по итогам 2022 г. остается на высоком уровне, в т. ч. по показателям (индикаторам), имеющим вклад в достижение национальных целей Российской Федерации: объем выручки в результате экспорта несырьевых неэнергетических товаров и оказываемых услуг, количество созданных рабочих мест организациями, являющимися субъектами МСП и (или) индивидуальными предпринимателями [4].

В соответствии с Федеральным законом [9] на территории Донецкой Народной Республики создана свободная экономическая зона для достижения целей и задач, связанных с устойчивым социально-экономическим развитием территорий новых субъектов РФ. Создание условий для льготного предпринимательства будет способствовать привлечению инвестиций в развитие действующих и создание новых производств, развитию транспортной и иных инфраструктур, строительной отрасли, туризма, сельского хозяйства и санаторно-курортной сферы, повышению уровня и качества жизни граждан, а также снижению оттока рабочей силы и капитала.

«Необходимыми условиями для создания СЭЗ выступают политическая стабильность, природно-географические условия, месторасположение территорий, развитая инфраструктура связи, транспорта, энергетики, наличие социальных условий, эффективной системы государственного управления, стабильная законодательная база. Для Российской Федерации наиболее определяющим фактором при создании СЭЗ является имеющийся территориальный потенциал, в частности, геополитическое положение, природно-ресурсные богатства, существующие научные и промышленные комплексы» [5]. Необходимость и значимость принятия Закона [9] с целью активизации социально-экономического развития ДНР обусловлена в т.ч. специфическими особенностями данной территории – старопромышленный регион с предприятиями в основном третьего технологического уклада, плохой экологией, экономическими и социальными проблемами, военными действиями, обусловленные интеграционными процессами в экономику РФ. Донецкая народная республика, будучи до 2014 г. Донецкой областью, являлась зоной приоритетного развития, а город Донецк – специальной экономической зоной. Доля области в промышленном производстве Украины составляла около 20% при населении 10%. В 2013 г. Донецкая область обеспечила 53% кокса, 50% угля, 43% чугуна и готового проката черных металлов, 41% стали, 24% металлических труб, 23% азотных минеральных удобрений, 14% электроэнергии, 11% цемента и 48% добычи пищевой соли. Область занимала первое место по экспорту – 19,7% [2]. Это подтверждает имеющийся промышленный потенциал территории и необходимость проведения

«реабилитационной» государственной политики по стимулированию инвестиционной активности на новой территории РФ для устойчивого социально-экономического развития.

В результате изменения внешней среды функционирования только в 2014 г. промышленность ДНР сократилась на 59%, строительство на 37%, снизились и социальные показатели [2]. В период 2014–2021 гг. экономические показатели результатов деятельности различных отраслей экономики Республики на отличались стабильной динамикой. Несмотря на системный кризис в экономике, остается промышленным регионом. В 2020 г. на перерабатывающую промышленность приходилась половина всей произведенной продукции, в структуре которой порядка 20% занимает металлургия, 18% – пищевая промышленность, которая за год показывает рост на 11%, на производство кокса приходится 6% [7]. После политического признания ДНР Российской Федерацией в 2022 г. были подписаны договоры о дружбе, сотрудничестве и взаимной помощи, которые послужили основой для экономической безопасности и стабильности территории. А принятый в 2023 г. Закон о свободной экономической зоне [9] создает преференции для инвестиций и активизации социально-экономического развития новой территории.

Процесс формирования зон предусматривает перераспределение функций регулирования экономического развития регионов: часть из них ложится на новые хозяйственные структуры, другие остаются у государственных органов. Управляющей компанией свободной экономической зоны новых регионов определен Фонд развития территорий, на инвестиционном портале которого на данный момент уже зарегистрировались 103 юридических лица. Данные из одобренных инвестиционных деклараций новых участников свободной экономической зоны позволяют говорить о том, что уже в ближайшее время промышленность в новых регионах получит мощный импульс для восстановления своего производственного потенциала. Общий объем заявленных инвестиций – более 25 млрд руб., который будет направлен на создание современных предприятий и проведение необходимой модернизации существующих. В частности, один из участников СЭЗ планирует восстановить мощности семи производств на территории ЛНР и ДНР, благодаря чему только на этих металлургических и добывающих предприятиях количество сотрудников достигнет 23 тыс. человек [3]. «Донбасский газобетон» намерен создать на территории СЭЗ производство газобетонных блоков с инвестициями 200 млн. руб. и созданием 58 новых рабочих мест [3]. На территории бывшего завода Азовсталь в г. Мариуполь планируется создание индустриального промышленного технопарка и экопромышленного парка. В Российской Федерации могут создаваться особые экономические зоны 4-х типов: промышленно-производственные, технико-внедренческие, туристско-рекреационные и портовые.

Центром реализации государственной политики в области обеспечения модернизации и инновационного развития экономики, управления государственным имуществом в ДНР с 2022 г. является ГК «Корпорация Развития Донбасса» [8], основная цель деятельности которого связана с проектами развития территорий с преференциальным режимом. Корпорация выстраивает высокотехнологичную инфраструктуру взаимодействия

власти и бизнеса при реализации инвестиционных проектов, направленных на повышение уровня социально-экономического развития ДНР, стимулирования инвестиционной деятельности, реализации особо важных проектов и республиканских программ, таким образом привлекая инвесторов в регион, которые могут теперь получить статус участника свободной экономической зоны.

При создании особых экономических зон для положительного результата необходимо соблюдение принципа «неизбежности» государственного вмешательства в территориальное развитие, когда территория не имеет достаточных прав или ресурсов для того, чтобы разрешить проблемную региональную ситуацию. Использование такого подхода позволит обеспечить концентрацию необходимых ресурсов на ограниченной территории [6]. Но этот же принцип требует полной информационной открытости регионов в отношении своих возможностей и ресурсов.

Таким образом, свободная экономическая зона как фактор социально-экономического, научно-технического, кадрового и технологического совершенствования национальной экономики способствует интеграции национальной экономики в систему мирохозяйственных связей, является эталоном развития и внедрения результатов научно-технического прогресса, способствуют насыщению внутреннего рынка высококачественными товарами и услугами, являются важным инструментом привлечения иностранных инвестиций, а также фактором мобилизации национальных ресурсов, стимулируют развитие новых форм предпринимательства и деловой активности в регионах. Формирование целей, задач, механизма функционирования свободной экономической зоны должно выработываться исходя из конкретных экономических условий и в соответствии со стратегией развития территории. Создание свободной экономической зоны как эффективный инструмент государственного регулирования развития новых территорий за счет механизма стимулирования решения региональных проблем на основе льгот, налоговых и таможенных послаблений, особых прав, результатом которой может стать стабилизация и подъем экономики ДНР, привлечение в регион инвестиций, развитие внешнеэкономической деятельности, решение многих социальных проблем территории за счет инвестиционных ресурсов.

В контексте перспективы формирования стратегии развития экономики ДНР в новых условиях обеспечения экономической безопасности и качества жизни населения будут продолжены исследования автора [2] по ранее представленной концептуальной схеме взаимодействия основных отраслей территориально-производственного комплекса ДНР, включающих энергетическую, угольную, металлургическую и машиностроение с возможностью включения и других отраслей экономики ДНР.

Список литературы

1. Особые экономические зоны [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.economy.gov.ru/material/directions/regionalnoe_razvitie/instrumenty_razvitiya_territoriy/osoby_ekonomicheskie_zony/
2. Шарнопольская О.Н. Определение приоритетного направления межотраслевого антикризисного развития / О.Н. Шарнопольская, С.А. Руссиян // Менеджер. – 2018. – №2 (84). – С. 57–63. – EDN CBKGGF [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=37313057>

3. В реестр участников СЭЗ ДНР добавилось еще два предприятия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://mer.govdnr.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=11673:v-reestr-uchastnikov-sez-dnr-dobavilos-eshe-dva-predpriyatiya&catid=8&Itemid=141

4. ОТЧЕТ о результатах функционирования особых экономических зон за 2022 год и за период с начала функционирования особых экономических зон [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.economy.gov.ru/material/file/cbb3dd2a3836539769b9a50284bd2888/otchet_oez_2022.pdf

5. Горячих М.В. Свободная экономическая зона как фактор регионального экономического развития / М.В. Горячих, Л.А. Кравченко // Научный вестник: финансы, банки, инвестиции. – 2020. – №2 (51) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/svobodnaya-ekonomicheskaya-zona-kak-faktor-regionalnogo-ekonomicheskogo-razvitiyaamicheskaya-zona-kak-faktor-regionalnogo-ekonomicheskogo-razvitiya>

6. Романюк Н.В. Теоретические аспекты концепции современного стратегического управления / Н.В. Романюк, Е.А. Романюк, Д.В. Косогор // Проблемы модернизации экономики территориальных систем Российской Федерации: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции (Уфа, 28 мая 2021 года). – Уфа: Башкирский государственный университет, 2021. – С. 90–94. – EDN NNPMHG.

7. Половян А.В. Прогнозы развития экономики Донецкой Народной Республики / А.В. Половян, Р.Н. Лепа, Н.В. Шемякина [и др.] // Вестник Института экономических исследований. – 2022. – №1 (25) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/prognozy-razvitiya-ekonomiki-donetskoj-narodnoy-respubliki>

8. Государственный концерн «КОРПОРАЦИЯ РАЗВИТИЯ ДОНБАССА» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://pravdnr.ru/state_gov/gosudarstvennyj-konzern-korporacziya-razvitiya-donbassa/

9. Федеральный закон от 24.06.2023 г. №266-ФЗ О свободной экономической зоне на территориях Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Запорожской области и Херсонской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://kremlin.ru/acts/bank/49451>

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ РЕГИОНОВ

Бондаренко Наталья Васильевна

канд. экон. наук, доцент

Ранджбар Амин

студент

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»

г. Чебоксары, Чувашская Республика

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ РЕГИОНОВ РОССИИ

***Аннотация:** в статье рассматриваются вопросы формирования инновационного потенциала регионов России. Представлены и проанализированы актуальные статистические показатели финансовой обеспеченности инновационного развития территорий. Приведён анализ индикаторов инновационных достижений регионов. Изучены ключевые аспекты инновационного развития регионов.*

***Ключевые слова:** инновации, инновационный потенциал, региональное развитие, стартап, государственное регулирование, индикаторы инновационного развития.*

Инновационное развитие регионов – это процесс формирования новых подходов к повышению эффективности экономического и социального развития. Оно включает в себя стимулирование инновационных проектов, развитие исследовательских центров, поддержку стартапов и предприятий малого и среднего бизнеса, а также создание благоприятной инфраструктуры для инноваций.

Инновационное развитие регионов – это стратегический процесс, в рамках которого региональные власти, предприятия, исследовательские учреждения и образовательные институты работают совместно для стимулирования инноваций и повышения конкурентоспособности региона [2].

Инновации могут включать в себя разработку новых продуктов, технологий и услуг, а также улучшение процессов и методов производства. Они могут способствовать созданию новых рынков, повышению производительности и увеличению занятости.

Вопрос привлечения финансовых ресурсов является на сегодняшний день одним из определяющих в системе устойчивого развития на всех уровнях хозяйствования и управления. Несомненно, финансы придут в те структуры, которые предлагают наиболее выгодные условия. Эта ситуация касается не только собственно финансовых результатов. Оптимальными будут считаться те условия, которые создадут потенциал для долгосрочного взаимовыгодного партнёрства между инвестором и организацией.

Ключевым определением в данном случае считается «инновационное развитие». На рисунке 1 представлены индикаторы российского регионального инновационного индекса.

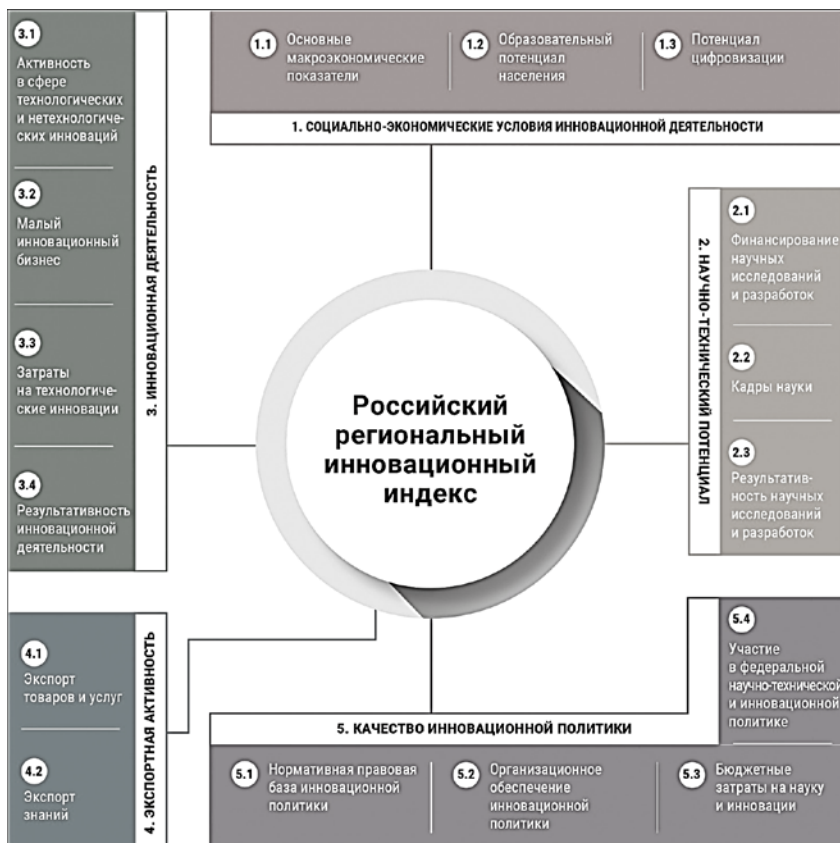


Рис. 1. Индикаторы российского регионального инновационного индекса

Источник: Опубликован «рейтинг инновационного развития» российских регионов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://d-russia.ru/opublikovan-rejting-innovatsionnogo-razvitiya-rossijskih-regionov.html>

На основании этих индикаторов определяются рейтинг субъектов Российской Федерации по уровню привлекательности для капиталовложений. Согласно исследованиям Ассоциации инновационных регионов России, был составлен рейтинг наиболее активных регионов в направлении инновационного развития. В группу лидеров (А) вошли: г. Москва, г. Санкт-Петербург, Республика Татарстан, Томская область, Нижегородская область, Красноярский край, Новосибирская область, Самарская

область, Тюменская область (без АО). Чувашская Республика занимает 30-е место среди субъектов федерации и входит в группу относительно высокого уровня (В). В группы среднего уровня (С) и относительно слабого уровня (D) входят преимущественно территории Северного Кавказа, Восточной Сибири и Дальнего Востока. Составлен этот рейтинг был на основании SMART версии, которая учитывала S – science policy (научное лидерство региона), M – media policy (медиаактивность региона), A – anti-crisis policy (антикризисная поддержка и развитие МСП), R – regional policy/resilience (устойчивое развитие региона), T – technological policy (технологическая (инновационная) политика [3].

Ключевыми аспектами инновационного развития регионов являются.

1. Инновации и технологии: Применение передовых технологий и методов играет важную роль в увеличении конкурентоспособности региона.

2. Образование и исследования: Высшее образование и исследования способствуют развитию инноваций и подготовке квалифицированной рабочей силы.

3. Государственная политика: Эффективная государственная поддержка и инвестиции могут существенно способствовать инновационному развитию региона.

4. Сотрудничество: Региональное и межрегиональное сотрудничество помогает обмену опытом и ресурсами.

5. Инфраструктура: Создание современной инфраструктуры, включая технопарки и инкубаторы, может способствовать инновационной активности.

Для успешного инновационного развития региона важны следующие факторы: доступ к инвестициям, наличие инновационной культуры, обученной и мотивированной рабочей силы, сотрудничество между различными стейкхолдерами и грамотная система управления регионом. Также важнейшим фактором является ресурсная база субъектов. Представленные на рисунке 2 показатели по внутренним затратам на научные исследования и разработки показывают возможности территорий финансировать этот сектор.

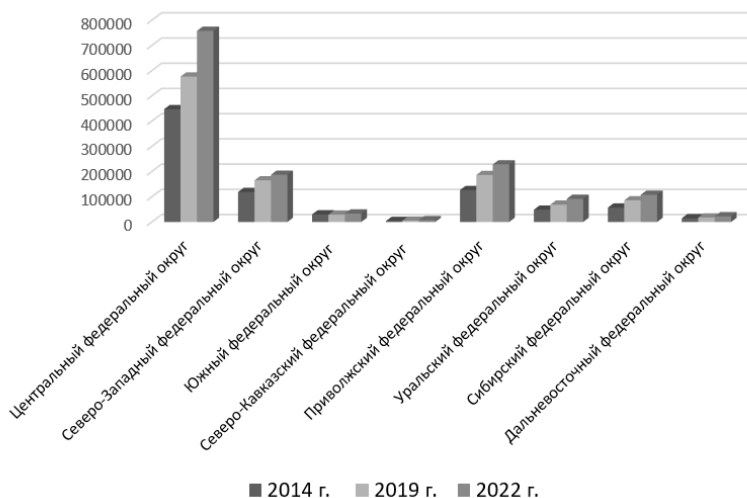


Рис. 2. Внутренние затраты на научные исследования и разработки по федеральным округам Российской Федерации (млн руб.)

Источник: Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/statistics/science>

Активизация процесса финансирования инноваций возможна также в результате привлечения средств из региональных фондов, получением грантов и инвестиций в стартапы, которые могут способствовать инновационному развитию. В соответствии с Распоряжением Правительства РФ от 05.02.2021 №41-р «Об утверждении перечня федеральных институтов инновационного развития» под контролем Минэкономразвития России, Минстроя России, Минфина России, Минцифры России и Минобрнауки России были созданы акционерные общества, фонды, Государственная корпорация развития некоммерческая организация (9 организаций), способствующие формированию отдельных направлений инновационного процесса [4].

Стимулирование инновационного развития со стороны федеральных и региональных органов управления позволит решить следующие задачи:

1. Сформировать необходимую систему образования и кадровый потенциал. Высокообразованная рабочая сила является важным активом для инновационного развития. Регионы должны содействовать образованию и подготовке специалистов в сферах, связанных с инновациями.

2. Организовать новые формы взаимодействия между хозяйствующими субъектами. Формирование кластеров и сетей предприятий может способствовать сотрудничеству и обмену опытом между компаниями, что может привести к более быстрому инновационному развитию [1].

Список литературы

1. Бондаренко Н.В. Кластеры как элемент экономической системы региона / Н.В. Бондаренко, Е.Г. Егорова // Экономика и предпринимательство. – 2017. – №4–1 (81). – С. 1170–1177. – EDN YPJYOD
2. Бондаренко Н.В. Региональные стратегии развития в системе государственного социально-экономического регулирования / Н.В. Бондаренко // Oeconomia et Jus. – 2021. – №1. – С. 13–20. – DOI 10.47026/2499-9636-2021-1-13-20. – EDN HBBSID
3. Рейтинг регионов SMART версии 2022 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://i-regions.org/reiting/reiting-regionov-smart/>
4. Распоряжение Правительства РФ от 05.02.2021 №41-р «Об утверждении перечня федеральных институтов инновационного развития» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_376333/7bcf39e95d830af83162618761f1239e4562d1fe/

Васильева Инесса Анатольевна

старший преподаватель
ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ МАШИНОСТРОЕНИЯ И ОЦЕНКА ЕЕ РОЛИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

Аннотация: с введением санкционного режима Россия была вынуждена изменить вектор торговых отношений в сторону стран Азии и Латинской Америки. Переориентация внешней торговли на другие рынки, особенно реального сектора экономики сопряжена в основном с проблемами инфраструктурного и логистического управления. В статье приведен анализ внешнеторгового оборота отрасли машиностроения; дана оценка рыночному потенциалу сектора машиностроения; определена роль отрасли в обеспечении экономической безопасности территории.

Ключевые слова: машиностроение, экономическая безопасность, международный рынок, санкционное давление.

Стратегией экономической безопасности РФ на период до 2030 года установлены показатели состояния экономической безопасности, часть из которых непосредственно связана с функционированием машиностроительной отрасли.

Основой научно-технического прогресса и основным двигателем экономики является машиностроение, которое включает в себя машиностроение и металлообработку, ремонт и мелкомасштабное металлургическое производство. От этого комплекса зависят производительность и качество социальной работы, эффективность технического перевооружения и материальное благополучие населения [4].

В результате активной деятельности мировой экономической системы и ее глубокой интеграции автомобильная промышленность характеризуется относительно стабильными темпами роста. Все большее и большее количество компаний вкладывают средства в оборудование, чтобы повысить эффективность работы, улучшить производительность и эффективность работы при одновременном снижении затрат.

Об устойчивых темпах роста свидетельствуют показатели темпов прироста мирового рынка промышленного оборудования: в 2022 г. прирост составил 9,7% по сравнению с 2021 г. По прогнозам экспертов в будущем в также ожидается рост данного рынка с показателем темпа прироста около 8,6% в год вплоть до 2026 г [6].

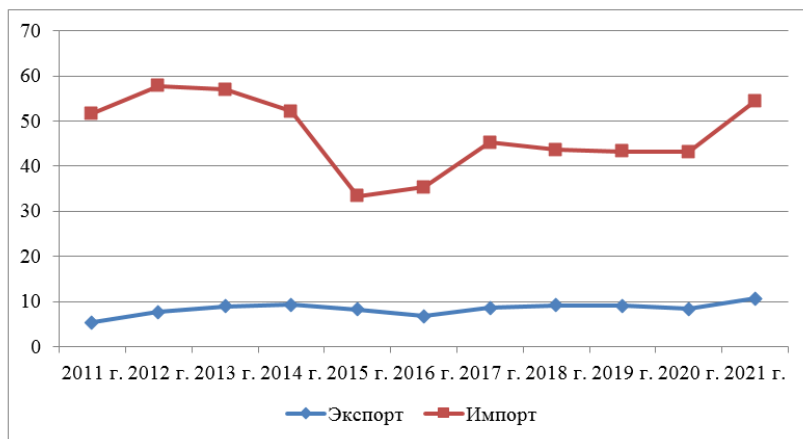


Рис. 1. Динамика экспорта и импорта Российской Федерации за 2011–2021 гг. по коду ТН ВЭД ЕАЭС 84 «Машины, механические устройства, ядерные реакторы, котлы; его части», млрд долл.

Источник: составлено автором по данным TRADE MAP [7].

По рисунку 1 видно, что объем импорта отрасли машиностроения Российской Федерации с 2011 г. постепенно растет. В 2021 г. темп роста продукции экспорта данного сектора составил 129,8%. Темп роста импорта имеет резкие падения и незначительный рост за последнее десятилетие, что связано с нестабильной внешнеполитической обстановкой и санкционными режимами. В 2021 г. объем импорта вырос по сравнению с 2011 г. на 5,2%.

Состав ключевых торговых партнеров России в отрасли машиностроения в 2021 г. по сравнению с 2011 г. изменился (рис. 2). Доля экспорта в страны Европейского союза и страны Прибалтики снижается, растет доля экспорта в Китай, Турцию, Республику Беларусь.

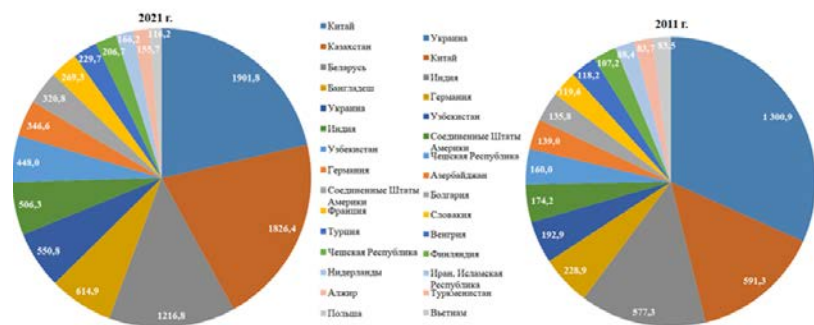


Рис. 2. Ключевые страны-импортеры России по коду ТН ВЭД ЕАЭС 84 «Машины, механические устройства, ядерные реакторы, котлы; его части» в 2011 и 2021 гг., млн долл.

Источник: составлено автором по данным TRADE MAP [7].

Таким образом, можно сказать, что сектор машиностроения обладает достаточно высоким потенциалом для своего развития не только на внутреннем, но и на внешнем рынке.

В целом по России объем импорта отрасли машиностроения по кодам 8207, 8413, 8414, 8207 с 2011 г. по 2021 г. постепенно растет (рис. 3). Темп роста импорта имеет резкие падения и незначительный рост за последнее десятилетие, что связано с введением санкционных режимов в 2014 г. на импорт большого количества продукции практически всех секторов машиностроения. Объем экспорта выделенной продукции постепенно растет. Для экспорта также характерно скачкообразное развитие, поскольку отечественное производство было сильно зависимо от поставок импортного оборудования, материалов и деталей, также все осложнилось введенными санкциями на ввоз отечественной продукции в страны-партнеры.

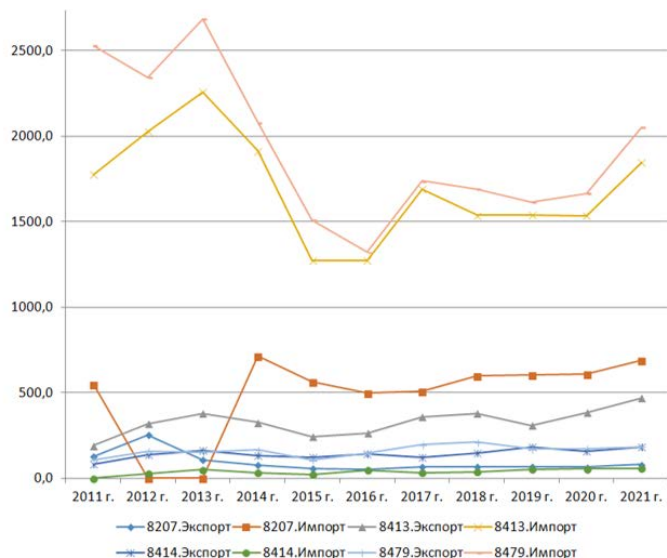


Рис. 3. Динамика экспорта и импорта Российской Федерации за 2011–2021 гг. по кодам ТН ВЭД ЕАЭС 8207, 8413, 8414, 8479, млн долл.

Источник: составлено автором по данным TRADE MAP [7].

Состав ключевых торговых партнёров России в отрасли машиностроения по кодам ТН ВЭД 8207, 8413, 8414, 8207 в 2021 г. по сравнению с 2011 г. изменился. Доля экспорта в страны Европейского союза и страны Прибалтики снижается, растёт доля экспорта в Китай, Турцию, Республику Беларусь, Объединённые Арабские Эмираты. Несмотря на все политические и логистические сложности, относительно стабильными остаются отношения с Индией и Узбекистаном.

Сегодня рынок промышленного оборудования предполагает высокий спрос на различные промышленные машины, в том числе: деревообрабатывающее и бумажное оборудование; строительная техника; полиграфические машины и оборудование; оборудование для производства продуктов питания; горное оборудование, в том числе нефтепромысловое, буровое, геологоразведочное. Таким образом, формирование высокотехнологической, конкурентоспособной отрасли, способствующей экономически эффективной цифровой трансформации, одновременно является гарантом обеспечения экономической безопасности Российской Федерации и её регионов.

Список литературы

1. Распоряжение Правительства РФ от 28.12.2022 №4260-р «О Стратегии развития металлургической промышленности Российской Федерации на период до 2030 года».

2. Бондаренко Н.В. Влияние трансформации геоэкономики на внешнеторговую деятельность / Н.В. Бондаренко // *Oeconomia et Jus.* – 2023. – №1. – С. 9–16. – DOI 10.47026/2499-9636-2023-1-916. EDN RQLZEN

3. Морозова Н.В. Трансформационные изменения промышленности Чувашской Республики на современном этапе / Н.В. Морозова, И.А. Васильева, А.С. Евсеев // Исторический опыт нацистроительства и развития национальной государственности чувашского народа: материалы Всероссийской научно-практической конференции (Чебоксары, 16 октября 2020 года). – Чебоксары: Чувашский государственный институт гуманитарных наук, 2020. – С. 617–627. EDN KYKDYM

4. Сулов А.Г. Основы технологии машиностроения: учебник для бакалавриата / А.Г. Сулов. – М.: КноРус, 2013. – С. 31. EDN SGAQOP

5. Тумаланов Н.В. Повышение конкурентоспособности региональных производителей на сегментах рынка инновационных товаров / Н.В. Тумаланов, Э.Н. Тумаланов, Е.А. Антоновская // *Экономический журнал.* – 2019. – №2 (54). – С. 68–76. – DOI 10.24411/2072-8220-2019-00014. EDN TYWOTH

6. основных тенденций, возникающих в мировом машиностроительном секторе [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://baba-blog.com/ru/top-5-trends-emerging-in-the-global-machinery-sector/>

7. TRADE MAP. Trade statistics for international business development [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.trademap.org/Index.aspx>

Гердо Андрей Эдуардович

аспирант
ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

ФАКТОРЫ ИЗМЕНЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНОВ РОССИИ В 2022–2023 гг.

***Аннотация:** в статье рассмотрены факторы, повлиявшие на изменение инвестиционной привлекательности регионов Российской Федерации после резких геополитических изменений первой половины 2022-го года, приведено теоретическое объяснение терминов «инвестиционная привлекательность» и «инвестиционный рейтинг», выявлена корреляция между изменениями в сфере инвестиций, в том числе иностранных, в регионах России и в сфере международной торговли российских регионов в изучаемом периоде.*

***Ключевые слова:** инвестиционная привлекательность, инвестиционный рейтинг, инвестиции, региональная экономика, внешняя торговля.*

Комплексные изменения, произошедшие в экономике Российской Федерации в 2022 г. вследствие резкого изменения геополитической обстановки, безусловно, оказали значительное влияние на экономическую конъюнктуру России в разрезе отдельных регионов, в т.ч. в сфере инвестиционной деятельности.

По итогам 2022 г. выводы о каких-либо экономических изменениях основывались либо на сравнении актуальных на тот момент показателей с базой предыдущих периодов, протекавших до момента своеобразной «точки отсчета новой экономической реальности» в виде момента начала специальной военной операции (СВО), либо на анализе срочных мер экономического вмешательства, производимого на всех уровнях (государственном уровне, уровне крупного бизнеса, уровне малого и среднего предпринимательства (МСП) и т. д.) в условиях беспрецедентной геополитической неопределенности как в настоящем, так и в будущем периодах. Следовательно, такая аналитическая информация могла служить «информационным срезом» экономической действительности России, а также позволяла оценить направление вектора образовавшихся стратегических изменений в тех или иных отраслях экономики, но в самостоятельном виде по большей части не представляла сколько-нибудь надежной опоры для построения прогнозов дальнейшего экономического развития государства в средне- и долгосрочном периодах.

Однако аналитическая информация, собираемая по итогам 2023 г., опирается на базу предыдущего, 2022-го года, таким образом позволяя сравнить динамику различных экономических показателей уже после начала СВО год к году. Накопленной информации достаточно для того, чтобы провести комплексный анализ структурных сдвигов в экономике государства, выявить наиболее и наименее чувствительные к произошедшим изменениям отрасли, а также составить на ее основе экономические прогнозы различного временного масштаба. При этом краткосрочный прогноз в любой из сфер экономики России, основанный на объективной динамике экономических показателей в 2022–2023 гг., все еще может в гораздо большей мере претендовать на потенциальную точность, чем средне- и долгосрочные прогнозы, в силу сохраняющейся глобальной геополитической напряженности и неопределенности.

Инвестиционная сфера, один из основных драйверов роста национальной экономики, крайне чувствительна к геополитическим потрясениям в регионе потенциального инвестирования ввиду ряда факторов, в первую очередь по причине возникновения существенных инвестиционных рисков. В России в 2022–2023 гг. комплексным структурным изменениям подверглась сфера иностранных инвестиций, что, в свою очередь, оказало серьезное влияние на инвестиционный процесс в регионах страны вследствие перераспределения финансовых потоков, разрушения существовавших и появления новых цепочек поставок, возросшей инвестиционной активности резидентов и нерезидентов в условиях стратегического переломного момента на рынке инвестиций. Дело в том, что сложившаяся ситуация «открыла окно возможностей» в ранее поступательно развивавшейся отрасли. Беспрецедентные изменения, связанные с уходом иностранных инвесторов под влиянием санкционного давления ряда недружественных государств, привели к перераспределению инвестиционных активов, зачастую характеризовавшемуся крайне выгодными условиями покупки данных активов, что вызвало ажиотажный спрос среди мажоритарных игроков рынка инвестиций и повышенную конкуренцию между потенциальными новыми инвесторами. Данные факторы явились причиной увеличения уровня инвестиционной активности даже в условиях

предполагаемого ухудшения экономической ситуации в России [3] в период наибольшей экономической неопределенности в начале-середине 2022 г.

Кроме того, вышеописанные процессы затронули сферу инвестиций в регионах России не только напрямую, в виде изменения пула мажоритарных инвесторов, но и косвенно – после начала СВО экзистенциально важной для государства стала проблема импортозамещения. В данной связи возникла необходимость создания новых и развития существующих предприятий, в немалой степени за счет привлечения инвестиций. Причем как от резидентов, так и от представителей дружественных стран, у которых также «открылось окно возможностей», в т.ч. в рамках планирования долгосрочного экономического сотрудничества путем инвестирования в основную капитал российских предприятий. При этом потенциальные инвесторы зачастую принимают решение об инвестициях в рамках той или иной территориальной единицы на основе оценки инвестиционного климата региона, выраженной в виде инвестиционного рейтинга.

Под инвестиционным климатом региона подразумеваются условия для выгодного вложения капитала (экономические, правовые, политические и социальные), которые созданы в данном регионе для всех субъектов хозяйственной деятельности, включая иностранных инвесторов. Инвестиционный климат определяет инвестиционную привлекательность региона – это интегральный показатель, который представляет из себя совокупность экономических и финансовых показателей региона, индикаторов государственного, общественного, законодательного, политического и социального развития. Инвестиционная привлекательность определяет доминирующий вектор движения физического, финансового, интеллектуального и человеческого капиталов: в регион или за его пределы [4]. Улучшение инвестиционного климата, влекущее за собой повышение инвестиционной привлекательности региона, является одним из приоритетных направлений развития региональной экономики. Потенциальный инвестор оценивает инвестиционную привлекательность по ряду индикаторов: уровень экономического развития, географическое положение, демографическая и социальная политика, уровень законодательной стабильности, качество человеческого капитала, наличие налоговых льгот, отсутствие барьеров для входа на рынок, доступность ресурсов и т. д.

Оценка инвестиционной привлекательности регионов России производится по разным метрикам и различными рейтинговыми агентствами, в т.ч. агентством «Эксперт РА», статистическая информация которого является базой далее приведенного сравнения инвестиционных рейтингов регионов России в 2022–2023 гг. (рис. 1, 2). Рейтинговое агентство «Эксперт РА» рассчитывает уровень инвестиционной привлекательности регионов преимущественно исходя из уровня инфраструктурной обеспеченности и социального развития [2].



Рис. 1. Дифференциация инвестиционной привлекательности регионов России в 2022 г. Источник: «Эксперт РА»



Рис. 2. Дифференциация инвестиционной привлекательности регионов России в 2023 г. Источник: «Эксперт РА»

По версии «Эксперт РА», в 2023 г. большинству регионов России удалось сохранить либо увеличить инвестиционную привлекательность в сравнении с показателями 2022 г. Преимущественно шаг движения составил не более чем один уровень как в положительную, так и в отрицательную сторону. 23 региона улучшили свои позиции: Приморский, Камчатский, Пермский края, Ленинградская, Смоленская, Липецкая,

Калининградская, Свердловская, Саратовская, Ярославская, Амурская, Тюменская, Тверская, Новгородская, Тульская, Омская, Нижегородская, Новосибирская, Ульяновская области, Республика Карелия, Чувашская, Кабардино-Балкарская Республики, Ненецкий автономный округ.

Вместе с тем в 2023 г. снизилась инвестиционная привлекательность 20-ти регионов: Архангельской, Курской, Курганской, Белгородской, Воронежской, Челябинской, Костромской, Калужской, Магаданской, Астраханской, Брянской, Вологодской областей, Красноярского, Хабаровского краев, Чукотского автономного округа, Республик Алтай, Саха (Якутия), Адыгея, Ингушетия, а также города федерального значения Севастополь. Часть данных регионов характеризуется географическим положением, близким к зоне проведения СВО. Инвестиционная деятельность в этих субъектах в настоящее время отличается повышенным риском (финансовым и реальным) вкупе с отсутствием так называемой инвестиционной премии за данный риск, что не способствует привлечению инвестиций.

Отдельно стоит отметить рост инвестиционной привлекательности регионов Дальнего Востока, в частности Приморского края и Амурской области, что, в свою очередь, коррелирует со значительным увеличением товарооборота с Китайской Народной Республикой (КНР) и ростом числа совместных инвестиционных проектов, осуществляемых резидентами России и Китая [1]. Данные регионы получили положительный экономический эффект благодаря географическому положению и наличию сухопутной границы с Китаем, т.е. «разворот на Восток» к 2023 г. приобрел видимое экономическое отражение в том числе в рамках инвестиционной сферы.

Таким образом, общее изменение инвестиционной привлекательности регионов России в 2022–2023 гг., несмотря на ухудшение рассматриваемых показателей в ряде регионов, в первую очередь напрямую связанных с зоной проведения СВО географически, не характеризуется отрицательной динамикой. Сфера инвестиций, подобно общей экономической конъюнктуре национальной экономики, в 2022–2023 гг. смогла адаптироваться к резким геополитическим изменениям, сформировать и запустить механизм перестройки в соответствии с новыми экономическими реалиями. Данные изменения наиболее репрезентативно отражены в положительной динамике инвестиционного рейтинга регионов Дальнего Востока, коррелирующей с так называемым «разворотом на Восток» в сфере внешней торговли Российской Федерации.

Список литературы

1. Бондаренко Н.В. Анализ инвестиционной активности в странах СНГ / Н.В. Бондаренко, А.Э. Гердо // Актуальные вопросы экономики. – 2023. – №4. – С. 51–55.
2. Инвестиционная привлекательность регионов: рокировка позиций в новых условиях // Официальный сайт рейтингового агентства «Эксперт РА» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://raexpert.ru/researches/regions/invest_regions_2023/
3. Масштабная трансформация российской экономики. Доклад о денежно-кредитной политике. 11 мая 2022 года // Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cbr.ru/about_br/publ/ddkp/longread_2_38/
4. Pogodina T.V. Strategic management of the competitiveness of industrial companies in an unstable economy / T.V. Pogodina, N.L. Udaltsova, T.V. Muzhzhavleva // Entrepreneurship and Sustainability Issues. – 2020. – Т. 7. №3. – С. 1555–1564. DOI 10.9770/jesi.2020.7.3(9). EDN KHYGJW

Иванов Владимир Валерьевич

канд. экон. наук, доцент

Александрова Ольга Владимировна

магистр, преподаватель

Костина Эмилия Илдаровна

студентка

Албарцева Елизавета Ивановна

студентка

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

ОПТИМИЗАЦИЯ СТРУКТУРЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ НЕФТЯНОЙ ОТРАСЛИ В РФ

***Аннотация:** в статье рассматривается структура настоящего налогообложения нефтяной отрасли. Исследуются такие понятия современной отрасли нефтедобычи и нефтепереработки, как нефтяной манёвр, топливный демпфер. В статье содержатся методы решения острых проблем нефтяной отрасли, таких как вывоз огромного нефтяного потока за рубеж, нехватка готового продукта внутри страны, рост стоимости готового продукта внутри страны в связи с нехваткой конечного товара по причине экспорта сырья.*

***Ключевые слова:** нефтепереработка, экспорт нефти, стоимостной рост топлива, налоговый манёвр, налог на добычу полезных ископаемых, демпферный механизм, сбыт нефти.*

Актуальность темы обусловлена проблемой подорожания стоимости нефти. Именно она главным образом отражает экономические трудности страны – обесценивание курса национальной валюты и рост цен. За последние несколько лет в связи с обострением международной ситуации данная проблема приобрела большую актуализацию. Актуальность проблемы в настоящее время повышается в связи с необходимостью модернизации настоящего устройства налогообложения отрасли. Улучшить ситуацию можно путём принятия качественных изменений.

Исходя из вышесказанного, целью работы является раскрытие системы налогообложения нефтяной отрасли, а также нахождение способов решения проблемы регулирования системы данной отрасли.

В ситуации, при которой рубль ослабевает, нефтяным компаниям выгоднее экспортировать нефть, конвертируя полученную долларовую выручку в национальную валюту. Большая часть добытой нефти поступает на внешний рынок к более платежеспособному покупателю, соответственно, отечественный потребитель начинает испытывать дефицит, что ведёт к повышению внутренних цен. Для решения данной проблемы с 2019 года в России применяется демпферный механизм, который работает следующим образом: при высоких экспортных ценах топлива государство компенсирует нефтяным компаниям недополученную прибыль из бюджета для наполнения внутреннего рынка. В ситуации, когда цены

на бензин в стране становятся выше экспортных, нефтяные компании пересчитывают часть экспортной прибыли государству. Система позволяет сгладить колебания цен на бензин при изменчивости рублевого курса.

Топливный демпфер, предполагающий компенсации нефтяникам за сдерживание цен на бензин и другие нефтепродукты на внутреннем рынке, планируется в 2023 году снизить в два раза, примерно с 60 млрд до 30 млрд руб. в месяц. С 2024 года также планируется ввести российский ценовой индикатор для налогообложения вместо котировки от агентства Argus.

Цель утвержденных поправок – увеличение налоговых поступлений от нефтегазовой сферы, которые по итогам 2023 года должны составить 8 трлн руб. По данным Международного энергетического агентства, доходы России от экспорта нефти и нефтепродуктов за первое полугодие 2023 года снизились более чем в полтора раза по сравнению с первым полугодием 2022-го – с \$120,4 млрд до \$77,4 млрд. Российский Минфин сообщил, что в январе-июне общие нефтегазовые доходы (помимо экспорта нефти и нефтепродуктов включают поставки газа за рубеж, а также продажи на внутреннем рынке) в январе-июне упали на 47%, до 3,382 трлн руб.

Также важным фактором ценообразования являются налоги. Большую часть розничной стоимости литра бензина на российском рынке составляют именно они – налог на добычу полезных ископаемых, налог на дополнительный доход и акцизы. От итоговой стоимости сырьё занимает менее 10%.

В последние годы Правительство, в стремлении повысить доходы бюджета, использует налоговый манёвр. Его суть заключается в снижении экспортных пошлин на нефть и нефтепродукты. Доходы поступают за счёт повышения налога на добычу полезных ископаемых. То есть часть налоговой нагрузки переносится с экспортируемой нефти на всю добываемую нефть, что не может не сказаться на внутренних ценах, которые, при прочих равных факторах, получают дополнительный стимул роста. Это привело к тому, что вся добываемая нефть стала дороже внутри страны, потому что при добыче одновременно необходимо заплатить налог на добычу полезных ископаемых.

В 2022 году Россия экспортировала до 14 млн тонн в месяц сырой нефти в период с июля по октябрь морским путём (нефтепродукты не учитываются) по данным Vnuegel.

До 14 млн тонн экспорта – это свыше 100 млн баррелей в месяц или в среднем около 3,4 млн баррелей в день. В сравнении с 2021 годом экспорт вырос на существенные 35% за период с июля по октябрь, а в сравнении с январем-февралем 2022 экспорт вырос почти на 2 млн тонн в месяц или на 16%.

Компании ориентируются на сбыт нефти за рубеж, сокращают поступление нефти на нефтеперерабатывающие заводы внутри страны, потому что рост рыночной стоимости нефти сдерживает государство, чтобы не произошёл рост стоимости выше уровня инфляции, прибыль сокращается, поставлять нефть внутри страны становится невыгодно. Налог на добычу полезных ископаемых растёт, соответственно, себестоимость нефти, бензина, дизельного топлива вырастает, цена остаётся на прежнем уровне,

поэтому стала заметна тенденция сокращения количества перерабатываемой нефти внутри страны.

Основной причиной вывоза нефти и нефтепродуктов из страны является неправильная налоговая политика. Для решения данной проблемы необходимо комплексное воздействие на сферу.

Первым шагом в решении данной проблемы является увеличение экспортной пошлины на нефть. При продаже сырой нефти за рубеж необходимо максимально повысить налоговую ставку в виде экспортной пошлины, что приведёт к сокращению вывоза нефти за пределы страны в целях сохранения дохода.

Таким образом стоимость нефти, которая поступает на нефтеперерабатывающие заводы, снизится, соответственно, вырастет рентабельность не перерабатывающих заводов.

В данном случае станет выгоднее перерабатывать нефть внутри страны, соответственно, больше нефти будет поступать на нефтеперерабатывающие заводы, количество бензина на заправках увеличится, в следствие чего произойдет снижение стоимости топлива.

Ещё одним методом достижения требуемых задач является устранение причины, в свою очередь, для этого необходимо повысить экспортную пошлину и снизить налог на добычу полезных ископаемых. Данное действие поспособствует формированию у поставщиков нефти и нефтепродуктов образа, согласно которому образуется понимание, что выгоднее, более прибыльно перерабатывать нефть внутри страны.

Подводя итог всему вышеперечисленному следует отметить, что налоговый маневр привёл к подорожанию нефти, которая поступает нефтеперерабатывающие заводы и, соответственно, данное действие привело к дефициту бензина. Причину необходимо устранять с помощью обновления методов организации налоговой политики таким образом, чтобы нефтяным корпорациям было выгодно перерабатывать нефть и нефтепродукты внутри страны, а также невыгодно за её пределами.

Список литературы

1. Чуприяновская Ю.А. К вопросу о налоге на финансовый результат: альтернатива НДС: статья ... канд. пед. наук / Ю.А. Чуприяновская. – СПб., 2008.
2. Панчева В.С. Совершенствование налогообложения добычи нефти и газа в России: автореф. дис. ... канд. экон. наук / В.С. Панчева. – М., 2015. – С. 44. EDN ZPUQZD
3. Стенограмма парламентских слушаний Комитета Государственной Думы по бюджету и налогам на тему «Налогообложение нефтяной отрасли» от 13 марта 2020 года. – С. 13 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.komitet-bn.km.duma.gov.ru/site.xp/053053049>
4. Понкратов В.В. Совершенствование налогообложения добычи углеводородного сырья в Российской Федерации / В.В. Понкратов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: council.gov.ru/media/files/41d4b3a08449b4af35d7.pdf (дата обращения: 10.04.2019).

Климов Николай Михайлович

магистрант

Научный руководитель

Прокопьев Александр Владимирович

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный

университет им. И.Н. Ульянова»

г. Чебоксары, Чувашская Республика

ВОЗМОЖНОСТИ И ПУТИ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА НА ПРИМЕРЕ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОГО КЛАСТЕРА

***Аннотация:** статья рассматривает вопросы инновационного развития региона на примере электротехнического кластера. Автором указывается на актуальность данной тематики и подтверждается ее научная значимость, упоминая вклад отечественных ученых и результаты исследований, посвященных инновационно-инвестиционному развитию предприятий в электроэнергетике. Основные аспекты, обсуждаемые в статье, включают важность развития инновационной инфраструктуры и формирование кластера, проблему импортозависимости в электротехнической отрасли России, а также необходимость улучшить эффективность экспорта и импорта электротехнических компаний.*

***Ключевые слова:** инновационная инфраструктура, электротехническая отрасль, электроэнергетика, электротехнический кластер, релейная защита, автоматика, инновационное развитие.*

Электротехническая отрасль является одной из основных инфраструктурных отраслей, обеспечивающей электроэнергией нужды народного хозяйства и населения. Состояние системы жизнеобеспечения и развитие экономики страны напрямую зависят от эффективного функционирования электроэнергетической системы. Современная электроэнергетика играет важную роль в обеспечении условий жизни и развития общества, причем мировой спрос на электроэнергию по-прежнему растет. Инновации сегодня являются одним из наиболее значимых факторов развития региона, электротехнической отрасли и страны в целом.

Актуальность темы исследования обусловлена следующими аспектами: неопределенность в формировании механизма инвестиционного обеспечения инновационного развития электротехнических предприятий; важность развития инновационной инфраструктуры и формирование кластеров; проблема импортозависимости в отрасли; необходимость улучшать эффективность экспорта и импорта электротехнических компаний.

Целью данного исследования является определение пути и перспектив инновационного развития электротехнической отрасли и кластера в Чувашской Республике в целом, и взаимодействие с другими участниками в регионе и за ее пределами. В рамках этой цели проводится анализ текущих проблем, возможностей и механизмов инвестиционного

обеспечения, разрабатываются стратегические документы и программы, а также оказывается поддержка и содействие инновационной деятельности предприятий.

В России электротехническая сфера является одной из наиболее динамично прогрессирующих отраслей. Этот сектор включает в себя высокотехнологичные проекты, связанные с разработкой и производством сложных приборов и дорогостоящего оборудования [1]. Это обуславливает высокую капиталоемкость и постоянную потребность в инвестициях. Инвестиции являются основным катализатором научно-технического развития и создания новых производственных мощностей в отрасли. Однако окупаемость инвестиций в электроэнергетические проекты часто требует значительного времени, что может нести определенные риски для инвесторов.

В области релейной защиты и автоматизации систем электроэнергетической сферы Чувашская Республика является признанным лидером и центром рестроения в России. Предприятия электротехнической отрасли региона занимают более 40% рынка электротехники в стране. Чтобы налаживать прямые связи и продвигать отечественных производителей, с 2012 года электротехнические предприятия ежегодно проводят отраслевую международную конференцию и выставку под поддержкой правительства республики. Например, в апреле 2023 года в Чебоксарах состоялась VII Международная конференция «Релейная защита и автоматизация энергосистем в новых условиях», в которой приняли участие более 3 тысяч человек из 76 регионов России. Большой интерес к таким мероприятиям помогает снизить импортозависимость и увеличить долю отечественной продукции на российском рынке.

Однако в развитии электротехнической отрасли существуют определенные сдерживающие факторы. Инновационное развитие отрасли оказывает значительное влияние на другие секторы экономики. Поэтому изучение процессов развития электротехнической отрасли имеет важное значение для разработки стратегических документов и совершенствования этой отрасли.

В исследовании был применен комплексный подход и разнообразные методы анализа (SWOT, содержания, нормативной документации и т. д.), обработка статистических данных, изучение и сопоставление результатов деятельности предприятий электротехнической отрасли и кластера.

Одним из основных участников реализации стратегических программ является Министерство экономического развития, промышленности и торговли Чувашской Республики (Минэкономразвития ЧР), которое курирует развитие машиностроительной отрасли региона, а также несет ответственность за исполнение стратегических программ развития. Рассмотрим SWOT-анализ Министерства в таблице 1.

Таблица 1

SWOT-анализ Министерства экономического развития,
промышленности и торговли Чувашской Республики

<i>Сильные стороны</i>	<i>Слабые стороны</i>
1) объективные факторы развития науки, техники и технологий в регионе; 2) позитивная репутация в бизнес-сообществе региона и за ее границами; 2) привлечение инвестиций в регион; 3) создание дополнительных рабочих мест	1) не всегда видение проблемы отрасли соответствует реальности; 2) проблема ресурсов, как кадровых, так и финансовых; 2) медленные реагирования на изменения в законодательстве; 4) взаимосвязь с другими министерствами, что уменьшает самостоятельность
<i>Возможности</i>	<i>Угрозы</i>
1) влияние на отражение тех или иных норм и положений в законодательстве; 2) инвестиционная поддержка от государства; 3) расширение штата, для более эффективного и результативного выполнения своих задач; 4) увеличение бюджета, для финансирования своей деятельности и инициативы; 5) стратегическое сотрудничество с другими организациями для получения ресурсов и опыта	1) слияние с другими ведомствами; 2) конкуренция с другими регионами, которые также активно привлекают инвестиции и развивают экономику; 3) экономические кризисы и нестабильность могут затруднить исполнение задач министерства; 4) недостаток квалифицированного персонала из-за бюджетных ограничений или отсутствия опытного персонала; 5) неблагоприятные изменения в законодательстве

В Чувашской Республике реализована достаточно развитая инновационная инфраструктура, которая принимает активное участие в поддержке малых и средних предприятий (МСП) через организации:

- Центр содействия строительству инновационных систем (ЦССИ);
- Центр молодежного инновационного творчества (ЦМИТ);
- Региональный центр инноваций (РЦИ);
- Технопарк «Интеграл».

Только за 2022 год указанные организации оказали поддержку более 3000 различным участникам отрасли в регионе и за его пределами.

Необходимо отметить, что Центр содействия строительству инновационных систем предоставляет возможность проводить полный спектр высоковольтных испытаний электротехнической продукции, что является привлекательной особенностью для других предприятий за пределами региона.

Основным «локомотивом» в электротехнической отрасли республики является Ассоциация «Инновационный территориальный электротехнический кластер Чувашской Республики» (Ассоциация «ИнТэк»). Результаты SWOT-анализа Ассоциации «ИнТэк» представлены в таблице 2.

SWOT-анализ Ассоциации «ИнТЭК»

<i>Сильные стороны</i>	<i>Слабые стороны</i>
1) привлекательная деловая активность кластера; 2) расположение кластера вблизи крупных городов – в самом сердце реле строения России 3) развитая транспортная инфраструктура; 3) большая квалификация специалистов по электротехнической отрасли	1) конкуренция компаний внутри кластера; 2) взгляды на развитие отрасли компаний противоположны; 3) исследовательские программы в кластере закрыты, что приводит к большим инвестициям каждой компании; 4) недостаточное финансирование НИОКР; 5) удаленность объектов гидро и атомной энергетики
<i>Возможности</i>	<i>Угрозы</i>
1) расширение производственных мощностей кластера и предприятий; 2) диверсификация ассортимента электротехнического производства; 3) консолидация более мелких предприятий для участия в контрактах крупных игроков рынка; 4) производство продукции в соответствии с международными стандартами	1) отсутствие мотивации для развития кадрового потенциала; 2) недостаточная производительность имеющихся производственных мощностей; 3) эффективность ряда производств требует модернизации; 3) ограничение доступа к новым перспективным рынкам, застой на устаревших

Очередным участником реализации стратегических программ в отрасли республики является «Академия электротехнических наук Чувашской Республики» (АЭН ЧР). Данная организация создавалась по инициативе ученых в области электротехники. Основными задачами компании являются: объединение ученых и инженеров, для более плодотворного сотрудничества и воплощению конкурентоспособной продукции в области приборостроения; реализация НИОКР на площадках электротехнического кластера; наращивание фундаментальных знаний и технологий производства в области.

Необходимо отметить, что устройства, производимые в электротехнической отрасли Чувашской Республики, прошли аттестацию для использования в крупных организациях, таких как ПАО «РусГидро», АО «Концерн Росэнергоатом», ПАО «Газпром», ПАО «Транснефть» и других.

ПАО «Федеральная сетевая компания Единой энергетической системы» (ПАО «ФСК ЕЭС») является одним из основных заказчиков электротехнической продукции в регионе и заинтересован в развитии отечественной электротехнической промышленности и создании конкурентоспособных рынков внутри страны.

В Чувашской Республике действует филиал ПАО «МРСК Волги» – «Чувашэнерго», контролирующей электрические сети в регионе. Он является одним из производственных отделений ПАО «МРСК Волги» и обслуживает Средне-Волжскую инфраструктуру магистральных электрических сетей.

С целью стимулирования инновационного развития и импортозамещения электротехнической промышленности, ПАО «ФСК ЕЭС» разработало и утвердило программу, согласно которой, к 2030 году планируется снизить импорт оборудования до минимума [3]. Именно импортозамещение способно сохранить устойчивость отрасли к внешним и внутренним экономическим, техногенным и природным угрозам.

Чувашская Республика привлекает участников электротехнической отрасли, тем, что обладает огромным потенциалом: научно-образовательная база, наличие высококвалифицированных сотрудников в области электроэнергетики и электротехники. Необходимо отметить высокотехнологичные и эффективные производственные возможности предприятий. Вся продукция электротехнического кластера проходит всевозможные сертификации и аттестации у крупных заказчиков и потребителей. Географическое положение столицы релестроения, развитая транспортная инфраструктура, огромные ресурсы – все эти факторы способствуют развитию благоприятного климата для деятельности электротехнического кластера в регионе.

В виду того, что отрасль электротехнической промышленности наблюдает положительные тенденции развития, существующие проблемы в этой сфере не могут быть игнорированы. Сейчас, в России, задачей насущной является необходимость повышения эффективности и расширения производства и сбыта электротехнической продукции.

В электротехнической сфере есть несколько неблагоприятных ситуаций, которые нужно переосмыслить. Например, возросли затраты на транспортировку, стоимость материалов стала выше, бесцельная конкуренция от международных корпораций оказывает отрицательное влияние на внутренний рынок, а также оборудование быстро изнашивается. Многие предприятия нуждаются в современной технической базе и внедрении новых технологий. Еще одной проблемой отечественной электротехнической промышленности является зависимость от импорта.

Согласно программе «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности на период до 2035 года» [2], основной задачей развития всех предприятий промышленности является внедрение эффективной системы управления. Все это должно способствовать их развитию и устойчивому положению на конкурентном рынке, производя постоянное совершенствование внутренних и внешних процессов, связанных с производственной деятельностью.

Инновационное развитие релейной защиты и автоматики является критическим для обеспечения надежного и качественного электроснабжения всех потребителей электроэнергии. В России были приняты стратегически важные документы, чтобы создать базу для безопасного и надежного функционирования отечественной электросетевой инфраструктуры, включая устройства релейной защиты и автоматики.

Одним из документов, который отразил инновационные направления развития отрасли, является «Концепция развития релейной защиты и автоматики электросетевого комплекса», опубликованного впервые 2 июля 2015 года [1]. В этом документе определены требования к протоколам обмена данными между устройствами РЗА, первичным оборудованием и

автоматизированной системой управления технологическими процессами, а также обсуждаются перспективы перевода релейной защиты и автоматики на дистанционное управление. Кроме того, в документе описаны потенциальные риски, связанные с внедрением новых технологий, такие как потеря управляемости из-за нарушения канала связи, возможность несанкционированного проникновения в систему и т. д.

Одной из основных стратегических целей, описанных в «Стратегии развития электросетевого комплекса Российской Федерации на 2018–2022 гг. и период до 2030 г.» и «Программе инновационного развития ПАО «Россети» на период 2016–2020 гг. с перспективой до 2025 г.», является модернизация и инновационное развитие релейной защиты и автоматики [4; 5].

Для достижения этой стратегической цели необходима реализация комплексных мероприятий, например, реконструкция и планомерное обновление системы РЗА; улучшение нормативно-технической базы по обслуживанию и эксплуатации РЗА; разработка и внедрение инновационных устройств РЗА; подготовка и комплектование служб РЗА высококвалифицированными специалистами.

Список литературы

1. Концепция развития релейной защиты и автоматики электросетевого комплекса, утверждена Правлением ОАО «Россети» (протокол от 22.06.2015 №356пр) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://eepir.ru/article/koncepcija-razvitija-relejnoj-zashhity-i/> (дата обращения: 31.10.2023).

2. Прогноз научно-технологического развития отраслей топливно-энергетического комплекса России на период до 2035 года / Информационный ресурс Министерства энергетики Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://minenergo.gov.ru/node/6366> (дата обращения: 31.10.2023).

3. Программа импортозамещения оборудования, технологий, материалов и систем в ОАО «ФСК ЕЭС» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://promtorg.volgograd.ru/current-activity/promyshlennost/strategiya-razvitiya/importozameshchenie/programma-importozameshcheniya-fsk-ees.php> (дата обращения: 31.10.2023).

4. Программа развития ПАО «Россети» на 2016–2020 гг. с перспективой до 2025 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.rosseti-sib.ru/upload/medialibrary/c28/Programma_innovacionnogo_razvivitiya.pdf (дата обращения: 31.10.2023).

5. Стратегии развития электросетевого комплекса Российской Федерации на 2018–2022 гг. и период до 2030 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://static.government.ru/media/files/41d47c37c741bf7feb74.pdf> (дата обращения: 31.10.2023).

Мелешко Николай Александрович

магистр, аспирант
АНО ВО «Институт социальных наук»
г. Москва

DOI 10.31483/r-108907

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЫНКА FMCG В НЫНЕШНИХ РЕАЛИЯХ В РОССИИ

***Аннотация:** в статье рассматривается направление развития рынка FMCG в России в условиях ухода иностранных брендов, импортозамещения, роста цифровизации и онлайн розничной торговли. Данные направления вносят один из ключевых вкладов в нынешние изменения рынка в целом.*

***Ключевые слова:** товары повседневного спроса, импортозамещение, цифровизация, экспорт.*

Актуальность исследуемой темы связана с тем, что рынок товаров повседневного спроса (FMCG) является ключевым сегментом розничной торговли в России, играя важную роль в экономике страны. В контексте современных вызовов, таких как глобальные изменения в торговле, импортозамещение и растущие потребительские ожидания, становится необходимым рассмотреть текущие тенденции развития рынка FMCG в России.

Рассмотрим, каковы современные тенденции в исследуемом рынке. Современный рынок FMCG (Fast moving consumer goods, товары повседневного спроса) в России, как и во всем мире, является очень конкурентным и динамичным. В условиях импортозамещения, уходом иностранных компаний и когда правительство страны ставит перед собой задачу замены импортных товаров отечественными, тенденция и путь развития отрасли становятся еще более актуальной проблемой. В данной статье мы рассмотрим основные тенденции развития рынка продовольственных товаров.

Развитие локальных рынков и продвижение региональных брендов.

Локальные бренды в России приобретают все большую популярность среди потребителей. Это связано с импортозамещением, ростом патриотических настроений и доверием к местным производителям. Ритейлеры активно развивают сотрудничество с региональными брендами, что создает новые возможности для их роста и расширения.

Глобальные торговые тенденции.

Российская продовольственная отрасль сталкивается с вызовами и возможностями в контексте импортозамещения, а также изменения потоков импорта и экспорта. Экспорт продукции, адаптация к мировым стандартам и развитие новых рынков становятся приоритетами для отрасли. Интеграция в измененную мировую экономику требует не только соответствия качества, но и активного участия в формировании новых торговых правил. В условиях импортозамещения отечественные производители получают дополнительные возможности для конкуренции с зарубежными брендами, но также сталкиваются с растущим количеством

отечественных производителей, которые также стремятся к увеличению доли рынка.

Рост цифровизации и онлайн-торговли.

Современные потребители в России проявляют увеличенный интерес к цифровым каналам покупок. Влияние интернет-торговли на рынок FMCG значительно возросло, особенно в свете событий последних лет. Потребители стали более склонными к онлайн-покупкам продуктов питания и товаров повседневного спроса. Ритейлеры активно развивают электронную коммерцию, внедряя новые технологии и сервисы для обеспечения более удобного онлайн-процесса покупок.

Также введение современных технологий, таких как интернет вещей, искусственный интеллект и аналитика данных, активно изменяет облик продовольственной отрасли. Повышение эффективности производства, улучшение логистики и обеспечение качественного контроля – основные факторы, определяющие конкурентоспособность предприятий.

Таким образом, можно сделать следующие выводы по нашему исследованию. Рынок FMCG в России сталкивается с рядом вызовов и возможностей в нынешних реалиях. Основываясь на анализе текущих тенденций, можно выделить ключевые стратегии развития для компаний в этом секторе. Российские потребители становятся более информированными и требовательными, что требует от производителей и ритейлеров постоянного совершенствования. Успешное развитие требует интеграции устойчивых практик, цифровых технологий и адаптации к глобальным торговым изменениям. Эффективное взаимодействие государства, бизнеса и общества является ключевым фактором достижения устойчивого развития продовольственной отрасли.

Список литературы

1. Васильева Н.Н. Экологическая устойчивость в сельском хозяйстве: вызовы и перспективы / Н.Н. Васильева // Журнал устойчивого развития. – 2021. – №15 (2). – С. 112–128.
2. Ласенко Д.В. Российский ритейл в период пандемии / Д.В. Ласенко // In Situ. – 2022. – №1. – С. 21–25.
3. Собиров Б.Ш. Новый ритейл: аналитика лучших практик / Б.Ш. Собиров // Вестник научной мысли. – 2021. – №5. – С. 35–38. DOI 10.34983/DTIPB.2021.56.70.001. EDN ADKBOI
4. Филатов Р.А. Маркетинговые стратегии на рынке FMCG / Р.А. Филатов. – М.: Кнорус, 2019. – 192 с.
5. Ipsos Consumer Trends. FMCG Trends. Russia [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.ipsos.com/sites/default/files/2019-10/ipsos_consumer_trends_russia_2019.pdf (дата обращения: 10.04.2023).

Сорокин Олег Николаевич

канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

DOI 10.31483/r-109266

ПРОБЛЕМЫ ИНТЕГРАЛЬНОЙ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РЕГИОНОВ

***Аннотация:** исследуются проблемы сравнительной оценки конкурентоспособности региональных экономик на основе построения шкалы рейтинга региональной конкурентоспособности. Особое внимание уделено раскрытию состава и характера движущих сил определяющих конкурентоспособность регионов. На основе рассмотрения уровней факторов конкурентоспособности, долговременности сохранения конкурентных преимуществ регионов на их основе, даны характеристики основных классов и уровней на шкале рейтинга региональной конкурентоспособности.*

***Ключевые слова:** конкурентоспособность, интегральная оценка конкурентоспособности, рейтинг региональной конкурентоспособности, рейтинговая шкала.*

Региональная конкурентоспособность, как и конкурентоспособность стран [2] формируется разными движущими силами, определяющими преимущества экономики данного региона по сравнению с другими и, следовательно, каждый регион характеризуется разным потенциалом уровня надежности и долговременности сохранения конкурентных преимуществ.

Основу движущих сил конкурентоспособности региона составляет характер использования его внутренних и внешних факторов в стимулировании обновления и совершенствования региональной экономики. Конкурентные возможности каждой региональной системы обусловлены социально-экономическими, научно-техническими, экологическими факторами, а также структурой хозяйства, экономическим потенциалом и другими характеристиками региона. Результаты исследований региональной конкурентоспособности показывают [1; 3; 4], что многие подходы государственной и региональной политики в отношении конкурентоспособности формируются вокруг таких областей, как налоги, образование и регулирование. К числу наиболее важных и традиционных задач правительства относят создание и повышение уровня факторов производства (квалифицированные людские ресурсы, экономическая информация, инфраструктура). Поддержание конкурентной среды считается наиболее эффективной мерой обеспечения конкурентоспособности региона. Существенное значение при этом отводится антимонопольной политике, мерам по поддержке малого предпринимательства.

Наиболее сложной задачей при анализе и сравнительной оценке региональной конкурентоспособности является интегральная оценка конкурентоспособности региона, обобщающая его отдельные конкурентные позиции. Тем не менее, самое обобщенное сравнительное представление

о ситуации с конкурентоспособностью региона может быть получено с помощью рейтингов. При этом рейтинг региональной конкурентоспособности в компактной и в то же время в достаточно емкой форме должен характеризовать состояние и тенденцию изменения конкурентоспособности региона. Текущий уровень рейтинга и ожидание его изменения на перспективу служит индикатором для принятия решений, установления и поддержания деловых отношений.

Присвоение рейтинга региональной конкурентоспособности является результатом комплексного анализа существенных характеристик внутренней и внешней среды региона, которые позволяют удерживать конкурентное преимущество в тесной связи с условиями региона. Высокий рейтинг – высокая эффективность обновления и совершенствования региональных факторов конкурентоспособности.

Ввиду разнородности и разнонаправленности факторов, влияющих на состояние и динамику конкурентоспособности региона [4; 5], с помощью рейтинга сложно и практически невозможно объективно идентифицировать место региона в ранжированной совокупности. В данном случае достаточно достоверно и объективно идентифицировать уровень конкурентоспособности региона возможно путем отнесения его к некоторому классу или категории. Следовательно, общая задача рейтинговой оценки региональной конкурентоспособности должна состоять не в ранжировании, а в разделении регионов на классы по ряду количественных и качественных признаков, характеризующих надежность и стабильность конкурентных позиций региона. Рейтинговая шкала представляет собой упорядоченное множество определенных классов и уровней конкурентоспособности региона. Результаты оценки региональной конкурентоспособности выражаются комбинациями символов, характеризующими класс и уровень рейтинга. При этом шкала рейтингов должна ограничиваться не очень большим, удобным для пользователя количеством классов, она должна быть достаточно простой, понятной и общепризнанной всеми регионами.

Как показывает анализ методологии и практики применения рейтинговых оценок в различных сферах экономической деятельности [2; 4; 5], наиболее удобными, по сравнению с количественными шкалами являются качественные. Это связано широким спектром оцениваемых объектов, имеющих разную природу и несопоставимые по своим масштабам количества оцениваемых характеристик, сложностью количественного описания значений многих характеристик и взаимосвязей между ними. Для оценки значений многих характеристик отсутствует достоверная количественная информация. Между многими характеристиками в региональной экономической системе имеются сложные причинно-следственные связи – изменение значения одной характеристики может вызвать изменение уровня, веса и значимости других.

Типовым для многих международных рейтингов и многих национальных является построение их на основе иерархических шкал, предусматривающих несколько уровней детализации рейтингов внутри каждого класса. На наш взгляд, иерархия уровней внутри классов устраняет «жесткость» отнесение объекта оценки к тому или иному классу и, обеспечивая

«расплывчатость» границы между классами, делает шкалу более удобным для практического применения.

Основные классы и иерархическая шкала рейтингов разработанной нами системы оценки региональной конкурентоспособности [5, с. 673–676] представлены табл. 1 и 2. В каждом классе этой шкалы рейтинги детализируются по отдельным уровням шкалы в зависимости от степени интенсивности использования движущих сил конкурентоспособности, характерных для типа региона данного класса рейтинга (табл. 2). Каждому присвоению и возможному дальнейшему изменению рейтинга региона предшествуют подробные расчеты, и комплексные экспертные обоснования [4–6] для помещения региона в соответствующий класс по уровню конкурентоспособности с учетом степени его принадлежности к данному классу в настоящий момент времени.

Таблица 1

Классы рейтинга конкурентоспособности региона

Обозначение класса рейтинга региона	Характерные признаки класса рейтинга региона	Тип региона по классу рейтинга
А	Состояние конкурентоспособности региональной экономики надежна и долгосрочна в такой степени, что возможные изменения макроэкономической ситуации не существенно повлияют на ее высокий уровень. Движущей силой конкурентоспособности региона являются преимущественно инновационные факторы производства	Регион инновационным типом развития
В	Состояние конкурентоспособности региональной экономики достаточно стабильно, но стабильность этого состояния среднесрочная и зависит от изменения внешних экономических условий. Движущей силой конкурентоспособности являются развитые факторы, в то же время общедоступные на основе инвестиций в факторы производства	Регион инвестиционным типом развития
С	Состояние конкурентоспособности региональной экономики недостаточно стабильно и краткосрочно. Это класс региона, где риск потери его конкурентоспособности существует и может усилиться. Движущей силой конкурентоспособности выступают природные и другие унаследованные регионом неразвитые, базовые (общие) факторы производства	Регион инерционным типом развития
D	Состояние конкурентоспособности региональной экономики нестабильное и опасное. Существующие движущие силы конкурентоспособности исчерпаны полностью и новые не создаются	Регион «дефолтовым» типом развития

Уровни иерархической шкалы рейтингов конкурентоспособности региона

Таблица 2

Обозначение класса	Класс рейтинга	Обозначение уровня рейтинга	Оценка уровня рейтинга
А	Инновационный	A+++	Высший рейтинг
		A++	Высокий рейтинг
		A+	Рейтинг выше среднего
В	Инвестиционный	B++	Средний рейтинг
		B+	Рейтинг ниже среднего
С	Факторный	C++	Низкий рейтинг
		C+	Очень низкий рейтинг
D	Аутсайдерский	D	Дефолтовый рейтинг

Регионы инновационного класса, имеющие самые высокие рейтинги конкурентоспособности (A+++, A++, A+), называются регионами инновационным типом экономического развития (класс А). В этом классе рейтинг присваивается в зависимости от степени преобладания в составе конкурентных позиций, определяющих конкурентоспособность региона, высокоразвитых факторов производства, созданных на основе инноваций. Инновационные факторы производства, создающие уникальные продукты и обеспечивающие дальнейшую генерацию инноваций в экономике, труднее «продублировать», они более труднодоступны для конкурентов и к тому же, как правило, требуют «аккумулированного» знания и опыта, требуют огромных инвестиций. Таким образом, регионы инновационным классом рейтинга имеют преимущества не только на основе высокой производительности фактора, но и путем создания и использования новых уникальных продуктов и недоступных на рынке технологий, позволяющих длительное время извлекать «инновационную ренту». Следовательно, в этом классе высокие уровни рейтинга конкурентоспособности соответствует конкурентным преимуществам более высокого порядка – более надежным и долгосрочным позициям конкурентоспособности.

Рейтинги регионов инвестиционным типом развития (класс В) базируются на результатах широкомасштабных и эффективности инвестиций в общедоступные и современные факторы производства. Уровни рейтингов В++ («средний») и В+ («ниже среднего») в этом классе отражают расширение диапазона конкурентных позиций региона и их дальнейшее укрепление за счет совершенствования общедоступных на основе инвестиций факторов производства, создания и накопления развитых высокоэффективных и высокопроизводительных факторов. Главное отличие рейтингов конкурентоспособности регионов инвестиционного класса от факторного (класс С) определяется наличием и расширением конкурентных позиций на основе развитых факторов производства. Следовательно, конкурентоспособность регионов инвестиционным типом роста достигается и повышается в результате снижения издержек производства и улучшения качества продукции за счет расширения масштабов применения развитых – дорогостоящих, но высокопроизводительных факторов. Не низкая стоимость фактора снижает издержки производства, а высокая

производительность на основе высокой квалификации труда, передовой техники и технологий.

Регионы факторного класса с рейтингами С+ («низкий») и С++ («очень низкий»), имеют преимущества, в основном, по конкурентным позициям, связанным с наличием природных ресурсов, дешевой рабочей силы и других унаследованных регионом базисных (неразвитых) факторов производства, что значительно ограничивает диапазон конкурентных позиций региона. Сюда относятся регионы инерционным типом экономического развития на базе сравнительно низких издержек производства, достигаемых за счет использования широкодоступных в регионе недорогих факторов производства. Конкурентные позиции экономики инерционным типом роста уязвимы к потере преимущества в связи с появлением у других регионов, возможности получения неограниченного доступа к общим факторам производства, а также в связи с быстрыми технологическими и общеэкономическими изменениями, воздействующими на относительные цены базисных факторов производства. Следовательно, «низкий рейтинг» (С++) и «очень низкий рейтинг» (С+) конкурентоспособности региона отражают степень «слабости» базы и недостаточной надежности конкурентных позиций регионов инерционным типом роста для обеспечения и удержания конкурентоспособности в течение продолжительного периода времени.

Регионы, имеющие один из последних уровней рейтинга (D), и выбывшие из числа конкурентоспособных региональных экономик, называются регионами нестабильным «дефолтовым» типом развития. Это регионы аутсайдерского класса, которые потерпели неудачу в обеспечении своих конкурентных позиций и в перспективе могут выбыть из шкалы рейтинга региональной конкурентоспособности.

Таким образом, общая задача формирования и применения рейтинговой шкалы региональной конкурентоспособности, прежде всего, состоит в разделении регионов на классы по характеру движущих сил и преобладающему в регионе модели экономического роста, играющих ключевую роль при определении конкурентных позиций региона. Решение данной задачи позволяет не только адекватно оценить рейтинг, но и идентифицировать закономерности, тип экономического роста [6; 7] и прогнозировать перспективу их влияния на конкурентные позиции региона. Это имеет важное практическое значение, и для самого региона, при оценке адекватности реализуемой стратегии и обосновании решений по дальнейшему совершенствованию своих конкурентных позиций, что позволит наиболее полно активизировать и реализовывать потенциалы факторов производства на соответствующих стадиях экономического развития.

Список литературы

1. Карминский А.М. Рейтинги в экономике: методология и практика / А.М. Карминский, А.А. Пересецкий, А.Е. Петров; под ред. А.М. Карминского. – М.: Финансы и статистика, 2005. – 240 с. EDN QQILJT
2. Портер М. Международная конкуренция развития / М. Портер; пер. с англ.; под ред. и с предисл. В.Д. Щетинина. – М.: Междунар. отношения, 1993. – 896 с.
3. Данилов И.П. Конкурентоспособность регионов России (теоретические основы и методология) / И.П. Данилов. – М.: Канон+, 2007. – 363 с. EDN QSRNCX

4. Сорокин О.Н. Конкурентоспособность экономики Чувашской Республики / О.Н. Сорокин // Экономика Чувашской Республики: учебное пособие для экономических специальностей вузов/ под ред. Л.П. Куракова. – Чебоксары: Ассоциация содействия вузам, 1997. – С. 427–452.

5. Сорокин О.Н. Формирование рейтинговой шкалы региональной конкурентоспособности / О.Н. Сорокин // Вызовы современности в свете истории, философии и мировой экономики: материалы междунар. науч.-практ. конф. – Чебоксары: Изд-во Чуваш, ун-та, 2007. – С. 673–676.

6. Сорокин О.Н. Вопросы совершенствования формализованного описания региональной экономической системы и моделирования ее динамики / О.Н. Сорокин //Повышение конкурентоспособности отраслей экономики как направление выхода из экономического кризиса: сб. мат. Междунар. науч.-практ. конф. – Чебоксары: Изд-во Чуваш, ун-та, 2016. – С. 294–300. EDN WEKGMF

7. Сорокин О.Н. Структуризация экономической системы региона и описание закономерностей формирования стадий ее развития / О.Н. Сорокин // Научное обозрение. – 2017. – №1. – С. 80–90. EDN XYGCIB

Шарнопольская Оксана Николаевна

канд. экон. наук, доцент

Маренич Мария Константиновна

аспирант

ФГБОУ ВО «Донецкий национальный
технический университет»

г. Донецк, Донецкая Народная Республика

НОВАЯ КОНЦЕПЦИЯ ПОСТРОЕНИЯ СИСТЕМЫ ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЯ УЧАСТКА ШАХТЫ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА РУДНИЧНОГО ЭЛЕКТРООБОРУДОВАНИЯ

***Аннотация:** в статье обоснована целесообразность изменения концепции построения системы электроснабжения участка шахты на основе применения локальных защитных устройств, отказа от заземления центральных жил гибких кабелей, что существенно для повышения эффективности защиты персонала от электропоражения и обеспечения конкурентоспособности перспективных видов рудничного электрооборудования.*

***Ключевые слова:** шахта, система электроснабжения участка, электробезопасность, средства защиты, анализ эффективности, технические предложения, рудничное электрооборудование, производители, возможности производства.*

Современное горное производство, как и подавляющее большинство производств в других отраслях промышленности отличается тем, что все технологические процессы, реализуемые в шахте, электрифицированы. Наличие мощных технологических установок на участках горного

предприятия обусловило необходимость применения трансформаторных подстанций высокой мощности (630–1000кВА и более) при подаче на участковые электросети линейных напряжений достаточно высокого уровня: 660 В, либо 1140 В. В этих условиях и с учётом стеснённости пространства, повышенной влажности и запыленности атмосферы крайне актуальным представляется решение задачи защиты персонала от поражения электрическим током.

Применительно к эксплуатации шахтного участкового электротехнического комплекса – с этой целью реализуется концепция построения системы электропоражения, которая заключается в следующем:

- защита человека от электропоражения при контакте с металлическим корпусом электроустановки, находящимся под потенциалом фазы сети вследствие повреждения изоляции, осуществляется заземлением корпусов;
- защита человека от электропоражения при контакте с фазным проводником, нормально находящимся под напряжением, осуществляется техническими средствами аппаратов защиты от утечек тока на землю.

Согласно этой концепции – защитному заземлению подлежат металлические корпуса не только стационарных, но и перемещаемых в процессе эксплуатации установок (очистные комбайны и т. п.). С этой целью используют центральные жилы силовых кабелей электропитания, электрически соединяя корпус перемещаемой установки с заземленным корпусом стационарного магнитного пускателя.

Анализ данного технического решения позволяет сделать вывод о наличии активных и ёмкостных проводимостей в цепях «фаза-земля», образуемых изоляцией кабеля между фазными проводниками и заземляемой центральной жилой кабеля (рис. 1). При случайном прикосновении человека к фазному проводнику (рис. 2) эти проводимости создают путь тока через тело человека, что может привести к его электропоражению.

Таким образом, заземление перемещаемого электрооборудования посредством центральных проводников кабелей изначально превращает шахтную участковую электрическую сеть в потенциально опасный объект, когда защита человека от электропоражения может быть обеспечена только эффективностью функционирования аппаратов защиты от утечек тока на землю [1].

Анализ схем последних позволяет выделить функциональные узлы:

- узел выявления фазы с повышенной проводимостью на землю и формирования команды на отключение сети;
- узел компенсации ёмкости изоляции сети;
- узел закорачивания на землю фазы с повышенной проводимостью на землю.

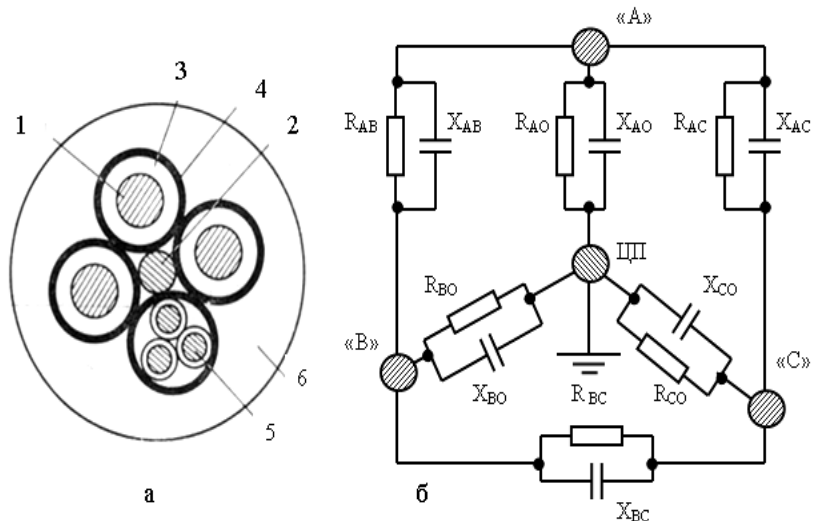


Рис. 1. Схема взаиморасположения (а) силовых жил 1 и центрального провода (ЦП) 2 гибкого экранированного шахтного кабеля (3 – резиновая изоляция; 4 – резиновый электропроводящий экран; 5 – сигнальная жила; 6 – оболочка кабеля) и формирования (б) активных ($g=1/R$) и ёмкостных ($b=1/X$) проводимостей изоляции кабеля при заземлении центрального провода

Исследование особенностей функционирования данных узлов позволило установить следующее. Исполнительным устройством защитного отключения сети является автоматический выключатель серии А37ХХ. Его собственное время срабатывания лежит в пределах 80–100 мс, что в условиях эксплуатации мощных протяженных кабельных сетей (с высоким уровнем ёмкости изоляции) может привести к превышению количеством электричества, проходящего по человеку предельно допустимой величины $q = 50 \text{ мА} \cdot \text{с}$ [2] и требует дополнительных средств интенсификации обесточивания сети.

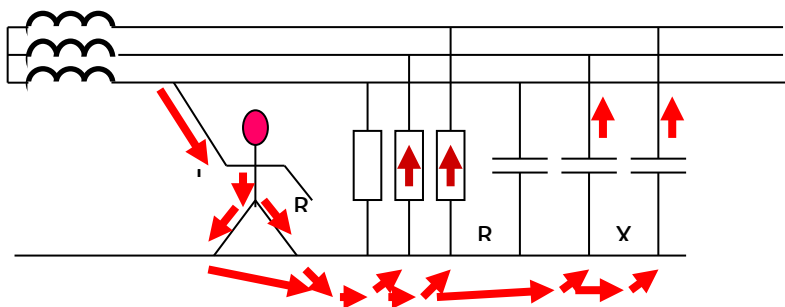


Рис. 2. Схема электропоражения человека при контакте с фазным проводником в шахтной участковой электросети

Автокомпенсация ёмкости изоляции сети методом следящей коррективы индуктивности компенсирующего дросселя, реализуемая в аппаратах защиты от утечек тока на землю серии АЗУР-1 реализуется не в полной мере и снижает величину емкостного тока в цепи утечки, в среднем, на 2/3 от уровня при отсутствии компенсации (рис. 3) [3]. Это обстоятельство послужило основанием для отказа от применения автокомпенсаторов в структуре аппаратов защиты (АЗУР-4), предназначенных для эксплуатации в электросетях линейного напряжения 1140В [4].

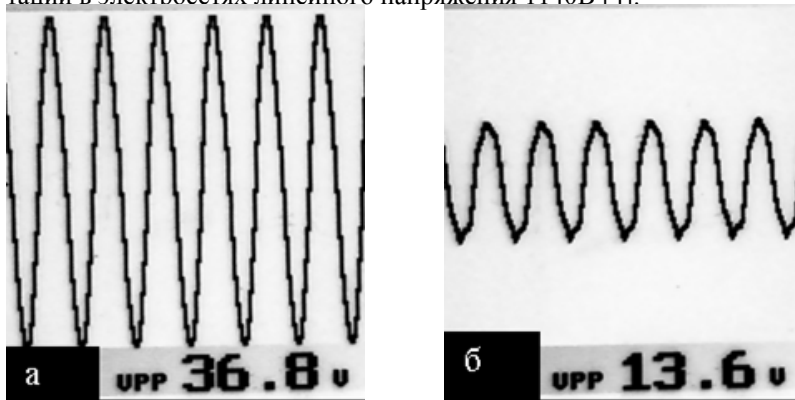
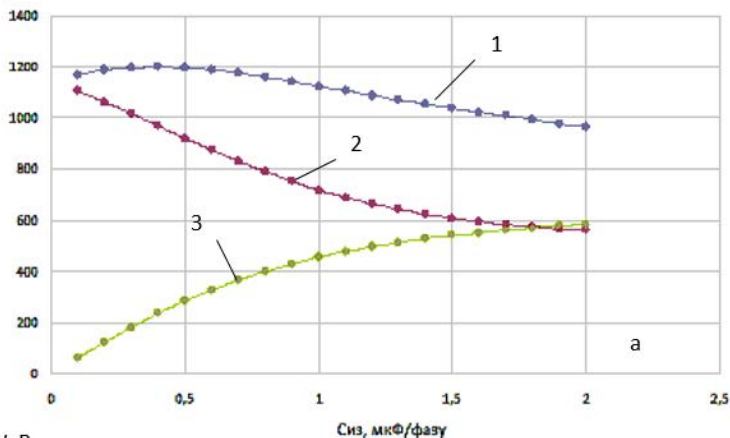


Рис. 3. Осциллограммы параметра падения напряжения на резисторе $R_{ут} = 1 \text{ кОм}$ цепи утечки при отключенном (а) и подключенном к сети (б,) средстве автокомпенсации ёмкости изоляции сети. Измерение произведено через делитель напряжения 1:10; линейное напряжение сети 380 В, ёмкость изоляции 0,75 мкФ/фазу

Узел закорачивания на землю фазы с возникшей цепью проводимости на землю может применяться в сетях с относительно невысокой ёмкостью изоляции ($C_{из} \leq 1,0 \text{ мкФ/фазу}$), т.к. при $C_{из} > 1,0 \text{ мкФ/фазу}$ возникают условия ложного выявления поврежденной фазы (выявляется фаза 2 вместо фазы 3 по рис.4), а её закорачивание на землю создает условия попадания

человека, прикоснувшегося к фазе сети, под действие линейного напряжения, что крайне опасно [5].

$U, В$



$U, В$

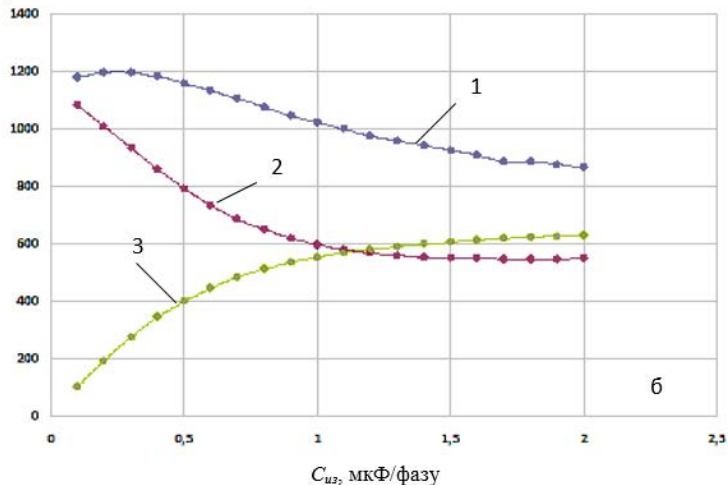


Рис. 4. Графики изменения разностей потенциалов между землёй и фазами в шахтной электрической сети линейного напряжения 1140 В в зависимости от ёмкости изоляции ($C_{из}$) при возникновении утечки тока на землю в фазе напряжения $U_m(\sin\omega t + 4\pi/3)$: а – сопротивление утечки $R_{ут} = 1 \text{ кОм}$; б – сопротивление утечки $R_{ут} = 1,6 \text{ кОм}$; 1 – фаза напряжения $U_m(\sin\omega t)$; 2 – фаза напряжения $U_m(\sin\omega t + 2\pi/3)$; 3 – фаза напряжения $U_m(\sin\omega t + 4\pi/3)$:

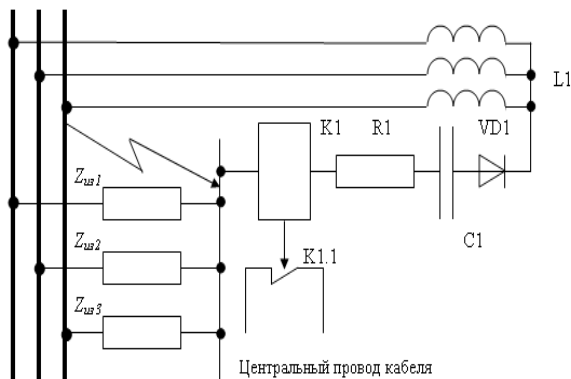
Таким образом, функциональные узлы существующих средств защиты от утечек тока на землю функционируют на пределе возможности и, более того, вносят ограничения в развитие конфигурации шахтных участковых электросетей. В частности, ограничение емкости изоляции сети величиной 1,0 мкФ/фазу препятствует применению протяженных гибких кабелей больших сечений, то есть – совершенствованию технологического процесса угледобычи при эксплуатации очистных забоев повышенной протяженности и сокращение объема подготовительных работ (проходка штреков – затратный технологический процесс).

Таким образом, ёмкость изоляции (между фазными проводниками кабелей и землей):

- обуславливает формирование в сети изначально потенциально опасного электропоражающего фактора;

- является фактором, ограничивающим применение аппаратов защиты от утечек тока на землю участковыми электросетями с ограниченными протяженностями и сечениями кабелей, то есть $S_{из} \leq 1,0$ мкФ/фазу.

Корректным решением данного технического противоречия является реализация альтернативной концепции построения системы электроснабжения участка шахты заземленными остаются только металлические корпуса стационарного электрооборудования. Центральные жилы гибких кабелей не присоединяются к цепям заземления, а служат информационными каналами управления защитным отключением магнитных пускателей при повреждении изоляции отходящих гибких кабелей (рис. 5). Выявление факта контакта фазного проводника с корпусом двигателя нестационарной электроустановки осуществляется локальным устройством (схема K1-R1-VD1-C1, рис.6), встраиваемые в структуру двигателя и управляющего защитным отключением соответствующего пускателя.



1-й, 2-й, 3-й фазные проводники кабеля на выходе пускателя

Рис. 5. Схема, иллюстрирующая процесс выявления повреждение изоляции кабеля, находящегося под напряжением, техническими средствами, вводимыми в структуру магнитного пускателя

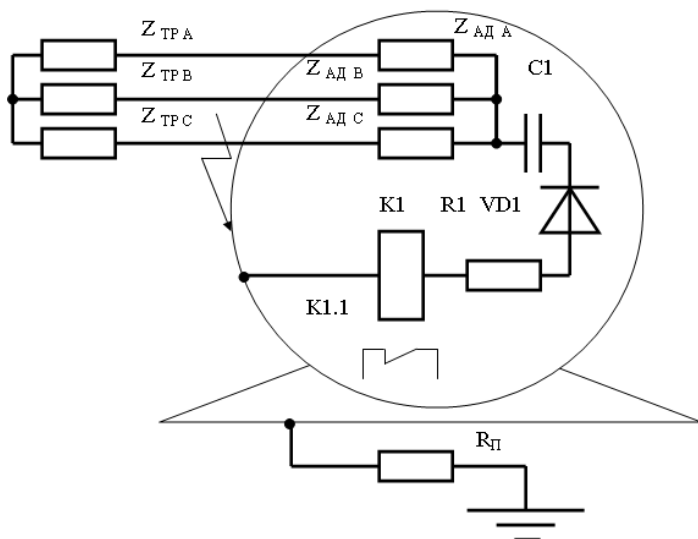


Рис. 6. Схема устройства выявления контакта фазы сети с корпусом электродвигателя (электротехнической установки)

Данные технические решения в полной мере обеспечивают электробезопасность эксплуатации шахтных участковых электросетей, обеспечивая изначально безопасные условия поскольку исключается ток через тело человека при касании к фазному проводнику.

При этом реализация данной концепции сопряжена с некоторыми дополнениями схем магнитных пускателей и асинхронных двигателей, заменой сложных аппаратов защиты от утечек тока на землю в структуре участковых трансформаторных подстанций более простыми устройствами (аналогичными схеме по рис. 5), контролирующими состояние исключительно магистральных кабелей (от подстанции до распределительного пункта участка).

Сама по себе, предложенная концепция представляет собой инновационный подход в отношении построения системы электроснабжения участка шахты. В её реализации могут быть задействованы заводы рудничного взрывозащищённого взрывозащищённого электроаппаратно- и электромашиностроения:

- ГБУ «НИИВЭ» (опытно-экспериментальной завод г. Донецк);
- ГУП ДНР «Донецкий электротехнический завод»;
- ГП ДНР «Донецкий энергозавод»;
- ГП ДНР «Торезский электротехнический завод»;
- ЧАО НПП «Макеевский завод шахтной автоматики»;
- ОАО «Первомайский электромеханический завод им. К. Маркса»

(г. Первомайск, ЛНР) и др. профильные предприятия.

Положительный эффект от практической реализации предложенной альтернативной концепции построения системы электроснабжения шахты будет основанием для широкого применения модернизированных рудничных электродвигателей и коммуникационных устройств, что является фактором повышения их конкурентоспособности.

Список литературы

1. Гуляева И.Б. Проводимость изоляции электрической сети участка шахты как фактор риска электротравматизма. Проблемные вопросы и пути их решения / И.Б. Гуляева, Е.С. Дубинка, М.К. Маренич [и др.] // Вестник Донецкого национального технического университета. – 2021. – Вып. 3 (25). – С. 34–47. EDN YEUIJXZ

2. Аппараты защиты от токов утечки рудничные для сетей напряжением до 1200 В. Общие технические условия: ГОСТ 22929-78. С изменениями согласно ИУС 11-80, 7-81, 11-83. Соответствует СТ СЭВ 2309-80. – [Вступил в силу 01.01.79]. – М.: Изд-во стандартов, 1978. – 13 с.

3. Гуляева И.Б. Анализ эффективности защитной функции автокомпенсатора ёмкостного тока в структуре аппарата защиты серии «АЗУР-1» / И.Б. Гуляева, Е.С. Дубинка, М.К. Маренич // Вестник Донецкого национального технического университета. – 2022. – Вып. 1 (27). – С. 50–60. EDN KBIXAH

4. Аппарат защиты от токов утечки унифицированный рудничный АЗУР-4МК. Руководство по эксплуатации / ИТЭП 28648513.004.РЭ. – Донецк, 2013. – 28 с [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://itep.com.ua>

5. Маренич М.К. Анализ эффективности защитной функции короткозамыкателя «повреждённой фазы» в структуре аппарата защиты от утечек тока на землю / М.К. Маренич // Вестник Донецкого национального технического университета. – 2022. – Вып. 2 (28). – С. 46–53. EDN RVJSTJ

6. Денисова Е.В. Специфика заземления электрооборудования участка шахты в контексте соответствия критерию эффективности защиты персонала от электропоражения / Е.В. Денисова, И.Б. Гуляева, М.К. Маренич // Горная промышленность. – 2022. – №4. – С. 110–118. – DOI 10.30686/1609-9192-2022-4-110-118. – EDN KKZLFE

ТРАНСФОРМАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Антоновская Елена Анатольевна

канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

УРОВЕНЬ ДОВЕРИЯ НАСЕЛЕНИЯ К ОРГАНАМ ВЛАСТИ

Аннотация: большой вклад в развитие страны лежит на легитимности власти. Невозможно достичь полной поддержки населения, однако необходимо к этому стремиться, так как в случае падения доверия произойдет кризис легитимности. Важность контроля над общественным настроением граждан заключается в том, что их недовольство может привести к снижению способности политических институтов пользоваться властными полномочиями или же перейдет в крайние формы. В этой связи необходимо провести анализ индекса легитимности государства, который фиксирует такой критерий, как количество актов гражданского неповиновения, где показатель России превысил среднее значение и продемонстрировал низкий уровень доверия правительству. Опросы мнений респондентов показали, что к наиболее высокому вероятностям наступления событий россияне относят страх роста неравенства и несправедливости, страх подорожания или дефицита продуктов. Вышеперечисленные данные дают понять, что граждане на данный момент удовлетворены действующими органами власти не в полной мере, однако несмотря на это существующий политический режим можно назвать стабильным – нынешняя политическая система функционирует без резких изменений.

Ключевые слова: уровень доверия, государственный институт, легитимность, президент.

Актуальность темы исследования заключается в том, что в любой группе необходима организация деятельности для обеспечения согласованности и координации действий. Если это большая общность, то для ее контроля необходим целый аппарат управления. Для страны эти функции исполняют государственные институты в виде Президента, парламента, Правительства, органов судебной системы. Необходимо, чтобы данный аппарат удовлетворял потребности общества и подстраивался под его интересы, так как именно от жителей страны зависит устойчивость власти.

Легитимность – это принятие власти общественным, также в это понятие входит уровень доверия и отношения граждан к результатам

Трансформация государственного и муниципального управления в современных условиях

деятельности политических институтов. Поддержание одобрения на высоком уровне позволяет сохранить стабильное состояние политической режима. В ином случае у органов власти произойдет падение способности осуществлять властные полномочия и может возникнуть политический кризис – обострение существующих конфликтов в политической системе, что подтверждает своим примером СССР. В период перестройки страна показала свою неспособность достойно отвечать на внешние и внутренние вызовы: граждане на многотысячных митингах были недовольны ходом, проводимых реформ, разгулом преступности, товарным дефицитом, что привело к ослаблению центральной власти и распаду страны. Это дает понять важность доверия населения к органам власти. Разберем ситуацию с уровнем легитимности в России.

Журнал *The Global Economy* выложил рейтинг стран по индексу легитимности государства. Этот показатель включил в себя такие критерии как уровень коррупции среди должностных лиц, количество проявлений массовых демонстраций и актов гражданского неповиновения, а также учёл историю смены руководства, количество террористических актов на территории страны. На основе этих данных Россия в 2022 году получила 8,6 баллов, где 0 – высокий уровень легитимности, а 10 – низкий, и заняла 33 место в списке нелегитимных стран, превысив средний показатель 5,7. Эта информация сообщает, что в стране присутствуют проблемы, которые мешают гражданам быть до конца уверенными в государственных институтах [3].

Далее изучим оценку текущего положения дел в стране (рис. 1). Для этого используем материалы, собранные «Левадой-центром» (АНО «Левада-Центр» внесена Минюстом в реестр некоммерческих организаций, выполняющих функции иностранного агента). Рассмотрим всплески и падения показателей, проанализировав реакцию населения на события, происходящие в стране и за ее пределами, и общий вклад государственных институтов на эти колебания [6].

Оценка текущего положения дел в стране



Рис. 1. Оценка текущего положения дел в стране

По представленным материалам видно, что с 1996 по 2000 г. большинство опрошиваемых считало, что страна движется по неверному пути. Значительная часть людей в то время, не занималась длительным планированием, жила текущим годом. Опрос, проводимый в 2020 году, показал, что люди ассоциируют этот период с социально-экономическими трудностями, ростом коррупции и преступности. Слабую организованность государственных институтов, показывает реализация одной из реформ государственной политики, направленная на создание института частной собственности с помощью приватизации. Она должна была укрепить экономику и справедливо распределить ресурсы, но в итоге из-за того, что плохо контролировалась органами власти, усилила расслоение между гражданами.

С 2000 по 2008 г. ситуация постепенно стабилизировалась. Были проведены новые реформы. Экономический спад сменился подъёмом, повышался уровень жизни. Большую роль в этом сыграла высокая стоимость природных ресурсов на мировом рынке. Люди заметили улучшение экономического положения России, положение на международной арене, рост обороноспособности. Среди непроработанных проблем оставались положение в Чечне и борьба с коррупцией в руководстве страны. Тем не менее признаваемые достижения не создают у большинства населения полной уверенности, что страна движется в правильном направлении. Мировой финансовый кризис 2008–2009 гг. усложнил рост ВВП России из-за снижения экспортных цен на нефть и газ. Произошло падение производства в промышленности, западные инвесторы перекрыли поток капитала в российские компании, за этим последовала девальвация рубля. Все это привело к кризису в стране – снижение доходов, массовые увольнения, невыплата зарплат. Многие граждане ощутили это на себе. Государственные методы решения проблем в краткосрочном периоде оказались неэффективными и вызвали недовольство населения. Массовые выступления в различных регионах России против падения уровня жизни начали обретать популярность. В оценке текущего положения дел в стране, выросли показатели среди недовольных.

Скачок роста одобрения произошел в 2014 году. Присоединение Крыма была важным шагом в истории России и оказало большое влияние на экономику государства, принеся с собой новые богатые природными и рекреационными ресурсами территории, однако пошатнувшее ее положение на мировой арене – данное событие вызвало большой конфликт РФ с другими странами НАТО. Значительная часть российских граждан считает аннексию Крыма верным решением, так как «Россия возвращается к своей традиционной роли «великой державы», утверждает свои интересы на постсоветском пространстве». Однако не все из них были готовы в полной мере к сокращению социальной поддержки государства ради инвестиций в новые территории. Также введенные пакеты санкций вызвали у подавляющего большинства граждан тревогу. Постепенно беспокойство из-за них ослабевало, хотя люди оставались недовольны общим падением доходов. Воодушевление граждан после присоединения Крыма продержалось до 2018 года. В обществе начали появляться пессимистические

Трансформация государственного и муниципального управления в современных условиях

тенденции из-за шаткого экономического положения в связи с обесцениванием рубля, и пенсионная реформа их усилила. Население не поддержало нововведения о повышении возраста выхода на пенсию. Были проведены митинги по регионам, организованные партиями-оппозиционерами. Также вспышка коронавирусной инфекции и снижение цен на нефть не позволила органам власти достойно реабилитироваться. Все эти события отразились на уровне доверия к институтам государства не в лучшую сторону.

В феврале 2021 началась специальная военная операция на Украине, которая имела большое значение для внутренней и внешней политики России. Данное событие так же, как и присоединение Крыма, вызвало у россиян всплеск патриотизма и рост доверия. Половина опрошенных внимательно следит за происходящими действиями с обеих сторон, а 84% обеспокоены ситуацией. Большинство одобряет проводимую политику. Среди последствий военной операции люди видят, как негативные стороны: новые санкции, экономический кризис и международная изоляция, так и положительные: увеличение влияния России на мировой арене и признание новых регионов другими странами. Разрыв отношений с Западом замедлит развитие экономики страны. Шаткое положение у промышленных регионов, из-за импортных комплектующих, и у топливно-энергетических предприятий в связи с запретом на экспорт в ряд стран, вызывало необходимость подстраиваться под новые реалии и искать иные рынки закупок и сбыта. Для простых россиян санкции обернулись ростом цен и снижением ассортимента товаров лекарств. Значимым событием в 2022 году для россиян также являлось начало частичной мобилизации 21 сентября. Оно вызвало всплеск противоречивых эмоций: были проблемы с организацией выплат военнослужащим и с обеспечением их обмундированием. Это немного снизило показатели одобрения, однако к декабрю показатели снова начали расти [4].

Оценив уровень одобрения к каждому государственному институту отдельно, можно заметить, неравномерность распределения данного показателя. Президент пользуется наибольшей поддержкой народа [1]. Во В.В. Путине люди видят качества достойного главы государства. За годы нахождения у власти в качестве президента и премьер-министра он показал себя как компетентного лидера, который укрепил положение России на мировой арене и после 2000-х гг. стабилизировал ситуацию в стране. Авторитет нынешнего главы государства неоспорим, но не непоколебим. Несколько проведенных непопулярных реформ, самые масштабные из которых – монетизация льгот 2005 г и пенсионная реформа 2018 г, негативно повлияли на его рейтинг. Несмотря на их противоречивый прием среди населения, Владимир Владимирович удержался на позиции, что указывает на устойчивость его власти [1]. К другим государственным институтам, электорат менее снисходителен, их рейтинг заметно ниже. Недоверие подкреплено разочарованием со стороны граждан результатами реформ. Также за представителями власти закрепились образы алчных людей, стремящихся к влиятельной должности. Этому мнению способствуют разрыв в доходах и частые коррупционные

скандалы [5] Наиболее ярко можно увидеть разницу в уровне доверия в период выборов. На выборы Президента в 2018 году явка составила 67,54%, а на выборы в Государственную думу Федерального собрания в 2021 году составила 51,72%.

На данный момент, если судить по результатам опросов, граждане считают, что вектор развития, выбранный руководством страны, является верным, и Россия движется в правильном направлении. Действующий политический режим практически без изменений работал в течение двух десятилетий, пережив несколько кризисных периодов, что свидетельствует о его успешном функционировании, однако существуют определенные проблемы, стоящие перед обществом: рост цен, «обнищание населения», также к ним можно отнести низкий уровень доверия населения к людям, находящимся у власти: часть россиян уверена, что государственные институты действуют только в своих интересах и используют полномочия для собственного обогащения, игнорируя потребности народа. Все это подтверждает необходимость доработок в организации деятельности государственных институтов.

Список литературы

1. Доверие институтам [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.levada.ru/2020/09/21/doverie-institutam/>
2. Восприятие «девяностых» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.levada.ru/2020/04/06/vospriyatie-devyanostyh/>
3. Индекс легитимности государства – рейтинг стран [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.theglobaleconomy.com/rankings/state_legitimacy_index/
4. Итоги 2022 года в представлении россиян [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.levada.ru/2022/12/26/strong-itogi-2022-goda-v-predstavlenii-rossiyan-strong/>
5. Образы власти, советской и нынешней [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.levada.ru/2019/08/05/obrazy-vlasti-sovetskoj-i-nyneshnej/>
6. Одобрение институтов, рейтинги политиков и партий: январь 2023 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.levada.ru/2023/02/01/odobrenie-institutov-rejtingi-politikov-i-partij-yanvar-2023-goda/print/>
7. Рейтинг доверия Путину с 1999 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ourcountryindata.ru/rejting-doveriya-putinu-s-1999-goda-vcziom-levada-i-fom/>

Винокуров Алексей Александрович

соискатель, старший преподаватель
ОГБОУ ВО «Смоленский государственный
институт искусств»
г. Смоленск, Смоленская область

ОБУСТРОЙСТВО И РЕВИТАЛИЗАЦИЯ СОЦИОКУЛЬТУРНОЙ СРЕДЫ МУНИЦИПАЛИТЕТОВ: РОЛЬ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ

Аннотация: рассматривается опыт использования социокультурной инженерии в создании комплекса организационно-педагогических условий Смоленского филиала РАНХиГС. Показано, что организационно-педагогические условия деятельности филиалов РАНХиГС могут стать базовым подходом к решению проблемы формирования компетентностей в обустройстве и ревитализации (оживление) социокультурной среды муниципалитетов и качеств субъектности личности работников местных администраций.

Ключевые слова: социокультурное проектирование, застойные сферы культурного пространства, институты развития муниципальных сообществ, организационно-педагогические условия, личностно-развивающие образовательные системы, Смоленская область.

Культурное пространство регионов России интенсивно трансформируется. Всё отчетливее проявляется новая стратегия реальных действий государства как субъекта культурной политики, направленная на активизацию и расширение культурного взаимодействия со странами партнёрами евразийского экономического союза (ЕАЭС). В этой связи актуализируется использование возможностей культурного потенциала и капитала регионов России и востребовано применение практик социокультурной инженерии в преодолении дефицита управляемости, застойных сфер функционирования и создания институтов развития муниципальных сообществ [1].

Базовым подходом к решению проблемы обустройства и ревитализации (оживления) социокультурной среды муниципалитетов как старо освоенных, так и новых регионов России могут стать созидательные возможности культурных индустрий и проектов; целенаправленное формирование компетенций проектной деятельности работников органов местного самоуправления и муниципальных учреждений культуры в условиях обучения. Управление проектами создаёт уникальную возможность для субъектов культурной политики муниципалитетов реализовывать в процессе сотрудничества различные творческие идеи и начинания [2; 3].

Институтами развития муниципальных сообществ, способами преодоления стагнации культурной активности муниципалитетов могут стать лично-ностно развивающие образовательные системы подготовки

специалистов органов местного самоуправления и муниципальных учреждений культуры, организационно-педагогические условия которых учитывают ситуационные и средовые факторы регионов. В условиях педагогического эксперимента нами разработан комплекс организационно-педагогических условий, способствующий формированию культурно-творческой функции социально-культурной активности женщин-работниц органов местного самоуправления, спроектирована социально-культурная программа интеграции организационных и педагогических условий региона; осуществлены моделирование и технологизация создания организационно-педагогических условий формирования социально-культурной активности работниц органов местного самоуправления в Смоленском филиале Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации (РАНХиГС).

Результаты эксперимента показали, что проявление компетенций проблемно-ориентированного проектирования способствуют формированию качеств субъектности личности работниц:

- работницы стремятся участвовать в создании материальных и духовных ценностей в поселении;
- активно вовлекают население в процессы обустройства среды места жительства;
- начинают осознавать положительный образ «Я» своей социальной позиции лидера в муниципальном образовании.

Полученные материалы исследования составляют основу для разработки моделей муниципалитетов будущего, нового содержания культурных акций органов местного самоуправления, проектирования программ ревитализации (оживления) культурной среды застойных сфер функционирования старо освоенных регионов, преодоления дефицита управляемости и создания институтов развития региональных сообществ малых городов и сельских поселений России.

Результаты указывают на ведущую роль содержания педагогических условий в профессионализации работниц органов местного самоуправления, совершенствования региональной системы местного самоуправления. Содержание педагогических условий обеспечивает формирование новых компетенций в вопросах социально-культурной деятельности, в частности владения методами проблемно-ориентированного проектирования муниципальных стратегий, участия в этом различных групп стейкхолдеров; определяет направленность социально-культурной активности работниц органов местного самоуправления в реализации культурной политики в муниципальном образовании; указывает на то, что действенным средством формирования культурно-творческой функции социально-культурной активности работников являются структура и содержание образовательной программы «Проблемно-ориентированное проектирование муниципальных стратегий» Школы лидера. Программа которого содержит теоретические и практические занятия, которые проводятся с обучающимися в периоды сессий на кафедрах, в научно-методическом Центре по проблемам местного самоуправления, семинарах Школы лидера филиала. В процессуальной части программы используются методы

Трансформация государственного и муниципального управления в современных условиях

анализа муниципальных проблем и выявлении причин, их вызывающих; разработки путей и средств достижения новых целей, организации процесса коммуникации субъектов, участвующих в конструировании муниципальной стратегии.

Список литературы

1. Лапин Н.И. Региональные инновационные системы – способ саморазвития Российских регионов / Н.И. Лапин // Социокультурные и социальноэкономические факторы развития инновационных систем в регионах: сб. докл. участников XIV Всероссийской научно-практической конференции по программе «Проблемы социокультурной эволюции России и её регионов» (15–17 октября 2018 г., Тула) / сост. и общ. ред.: Н.И. Лапин, В.И. Мосин. – Тула: Тульский гос. пед. ун-т им. Л.Н. Толстого, 2018. – С. 7–19. DOI 10.22405/978-5-6041453-4-0-2018-7-19. EDN VLXEW0
2. Булавина Д.М. Проектная деятельность в сфере культуры как механизм реализации культурной политики: специальность 24.00.01 «Теория и история культуры (культурология): автореф. дис. ... канд. культурологии / Дина Маратовна Булавина. – М., 2007. – 24 с. – EDN NIRLVJ
3. Симонова И.Ф. Социально-культурное проектирование: современные подходы и технологии: учебное пособие / И.Ф. Симонова. – СПб.: Научоёмкие технологии, 2020. – 250 с. EDN VRKOW

Грязнов Сергей Александрович

канд. пед. наук, доцент
ФКОУ ВО «Самарский юридический институт
ФСИН России»
г. Самара, Самарская область
Кузнецов Михаил Иванович
канд. пед. наук, доцент
ФКОУ ВО «Академия права и управления
Федеральной службы исполнения наказаний»
г. Рязань, Рязанская область

ИНСТИТУТ ГРАЖДАНСТВА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

***Аннотация:** статья посвящена вопросу определения ключевых тенденций трансформации конституционно-правового института гражданства в современных условиях глобализации. Проведен сравнительно-правовой анализ понятия гражданства, оснований и порядка приобретения. Сделан вывод о том, что современные глобальные политические процессы обуславливают колоссальную значимость и актуальность разработки базовых концептуальных и функциональных принципов решения вопроса о гражданстве при изменении государственных границ и смене носителя государственного суверенитета на определенной территории.*

***Ключевые слова:** гражданство, филиация, приобретенное гражданство, инвестиционная натурализация, права гражданина, обязанности гражданина, права государства, обязанности государства.*

Сегодня различные государства и общества становятся все более взаимосвязанными между собой в проявлениях повседневной действительности в силу таких факторов, как: проникновение цифровых технологий (сеть Интернет, социальные сети) во все сферы жизнедеятельности индивида и социума; ослабление государственных границ; появление такого политико-правового феномена, как параллельное (двойное) гражданство государства и интеграционного образования, членом которого оно является (Европейский Союз); расширение сферы действия международно-правовых норм на те правоотношения, которые традиционно считались сугубо внутренними делами каждого суверенного государства.

Во-вторых, современные общества, имеют многонациональный этнический состав, формирование и изменение которого обусловлено различными политическими, историческими, демографическими, культурными факторами. Так, например, этнический, конфессиональный и культурный состав целого ряда европейских государств, являвшихся в эпоху колониализма метрополиями (Великобритания, Франция, Нидерланды, Бельгия), претерпел и продолжает претерпевать существенные изменения в силу устойчивых миграционных потоков из стран, ранее имевших статус колоний и относительно недавно получивших свою независимость. В-третьих, под влиянием происходящих процессов глобализации и межгосударственной интеграции значительные изменения происходят в действующем законодательстве о гражданстве целого ряда государств, вводятся определенные исключения из общих правил.

Гражданство является одной из составляющих конструкции правового статуса личности. Уникальность данного феномена выражается в том, что, обладая гражданством, индивид приобретает весь комплекс прав и свобод, установленных государством, и, одновременно, несет закрепленные законом обязанности. В то же время термину «гражданство» трудно дать однозначное юридическое определение. Например, гражданство Европейского Союза (ЕС) не предполагает непосредственной связи физического лица исключительно с интеграционным объединением, а, скорее, является следствием передачи государством части своих суверенных полномочий общим органам такого объединения. При этом параллельное приобретение гражданства интеграционного объединения автоматически наряду с государственным гражданством можно рассматривать и как некое ограничение, и как определенный набор дополнительных субъективных возможностей и индивидуальных свобод (перемещения, трудоустройства, предпринимательской деятельности в пределах Шенгенской зоны) [1].

Правовой статус гражданина государства отличает от других статусов физических лиц – иностранного гражданина и лица без гражданства (апатрида) – устойчивость связи, ее постоянный и непрерывный характер. Необходимо отметить, что две последние категории индивидов также имеют определенную связь с государством пребывания, но она не имеет устойчивого, постоянного характера, а лишь временный, происходящий из содержания конкретных правоотношений.

Трансформация государственного и муниципального управления в современных условиях

Иногда государство сравнивается с организацией, имеющей фиксированный состав членов, а гражданство – с членством в этой организации. Однако, членство подразумевает активность и равенство, а принадлежность имеет признак пассивности. Поэтому часто гражданство определяют, как объективное право человека, устанавливающее принадлежность последнего к определенному государству. Такое определение, в принципе тождественно пониманию гражданства как принадлежности к государству, но то же время, во-первых, сводит гражданство к сугубо правовому институту (правовым нормам, регулирующим порядок приобретения и прекращения гражданства), а во-вторых, предоставляет гражданству качества «объективного права», что некорректно отражает его действительное содержание.

Основным способом регулирования возникновения гражданства является признание индивида гражданином по рождению (филиация), причем в данном случае можно выделить несколько возможных вариантов, каждый из которых выступает доминирующим, но, как правило, они комбинируются в рамках одной правовой системы. Так, одним из вариантов является признание гражданства по рождению на основании принципа «крови», когда ребенок приобретает гражданство родителей независимо от места своего рождения. Данный принцип имеет экстерриториальный характер и основан на субъективном правовом статусе личности, являясь основным для большинства современных государств, включая Российскую Федерацию.

Второй вариант – принцип «права почвы» – он отражает территориальное место рождения индивида и присущ, прежде всего, государствам Северной и Южной Америки. При этом порядок обретения гражданства по «праву почвы» варьируется в разных правовых системах по степени доступности, жесткости требований, количеству и качеству установленных действующим законодательством формальных административных процедур. Так, в США, несмотря на провозглашенный в федеральном законодательстве принцип почвенной филиации, существует целый ряд законодательных и правоприменительных препятствий для практической реализации данного декларируемого права. Прежде всего, речь идет о сложностях въезда в страну для беременных женщин. Въезд может быть осуществлен только на основании туристической визы, которую зачастую либо не выдают этой категории женщин, либо ее срок действия недостаточен для проведения родов на территории США, либо родившемуся ребенку может быть отказано в праве на гражданство со ссылкой на нарушение цели поездки его матери (имеется в виду, что поездка совершена в обход закона). В отличие от США, в отдельных государствах Южной Америки сохраняется открытая и демократическая процедура филиации по «праву почвы». Например, в Аргентине каждый родившийся ребенок-иностранец автоматически получает свидетельство о рождении и документ национальной идентификации (DNI), после чего уже считается гражданином Аргентины.

Наиболее ощутимые трансформации в современных условиях глобализации претерпевает институт приобретенного гражданства или приема

в гражданство (натурализация), поскольку именно данный способ задействуется в качестве одного из правовых механизмов регулирования миграционных потоков и формирования единой политической нации в условиях многонационального, поликультурного и мобильного общества.

Интересным и принципиально новым явлением в эпоху ослабления государственных границ является теоретическая и следующая за ней практическая возможность получения гражданства по инвестиционным мотивам – без факта иммиграции заявителя в государство. Это достаточно показательный феномен, не характерный для исторически сложившейся парадигмы института гражданства как понятия, которое в той или иной степени отражает связь физического лица с территорией суверенного государства, особенно в контексте осознанного приобретения (натурализации) как способа входа в гражданство, для которого ранее всегда был присущ принцип постоянного проживания на протяжении установленного срока, часто – довольно продолжительного [2].

Современные глобальные политические процессы обуславливают колоссальную значимость и актуальность разработки базовых концептуальных и функциональных принципов решения вопроса о гражданстве при изменении государственных границ и смене носителя государственного суверенитета на определенной территории. Данный вопрос является особенно важным на нынешнем этапе государственно-правового развития Российской Федерации, одним из ключевых событий которого стало вхождение в состав России, на основе свободного волеизъявления на референдуме, новых субъектов. После внесения соответствующих дополнений в конституционно-правовые нормы о территориальном устройстве РФ к населению вновь принятых субъектов (Донецкая Народная Республика, Луганская Народная Республика, Херсонская область, Запорожская область) в российском законодательстве и правоприменительной практике применяется соответствующий международной норме принцип «население следует за территорией» с оговоркой о необходимости соблюдения некоторых формальных процедур (обращение с личным заявлением в компетентное структурное подразделение системы МВД, документальное подтверждение регистрации в одном из указанных субъектов, принятие присяги) [3].

Такой подход, с одной стороны, дает возможность всем жителям новых субъектов объединиться с политико-правовым пространством РФ и получить устойчивую связь с актуальным носителем государственного суверенитета, выражающуюся в полном комплексе прав и обязанностей гражданина России. С другой стороны, он оставляет возможность для оптации, – индивидуального свободного выбора гражданства, в том числе, варианта оставить себе гражданство прежнего территориального носителя суверенитета, но в таком случае, лицо, находящееся в статусе иностранца, должно каким-либо из иных предусмотренных действующим законодательством способов, формально-юридически определить свой статус и легализовать пребывание на территории РФ (вид на жительство).

В целом можно констатировать, что современные процессы глобализации оказывают достаточно серьезное и масштабное влияние на

трансформацию института гражданства, отражая в себе ее экономический аспект, политико-правовые отношения государства и личности, текущие процессы межгосударственной интеграции. Эти процессы требуют дальнейшей научно-практической разработки и поиска оптимальных путей совершенствования российского законодательства о гражданстве с учетом существующих реалий.

Список литературы

1. Манкиева А.В. Взаимодействие международно-правовой системы с внутригосударственной правовой системой / А.В. Манкиева // Вестник экспертного совета. – 2022. – №1 (28).
2. Вахняк А.Ю. Инвестирование, как механизм натурализации в развитых странах / А.Ю. Вахняк // Путеводитель предпринимателя. – 2019. – Вып. 41. – С. 72–86 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://elib.fu.ru/art2019/bv188.pdf> (дата обращения: 11.11.2023). EDN VVEVSS
3. Гончарова А. В Госдуме назвали условие получения гражданства жителями новых территорий / А. Гончарова [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://lenta.ru/news/2022/10/02/onecondition/> (дата обращения: 11.11.2023).

Дроздова Юлия Алексеевна

канд. социол. наук, декан
Волгоградский институт управления (филиал)
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ»
г. Волгоград, Волгоградская область

ТЕРРИТОРИАЛЬНАЯ ОБЩНОСТЬ ГОРОЖАН: ПРАКТИКИ ПРОИЗВОДСТВА СОВМЕСТНОСТЕЙ В СОЦИАЛЬНОМ ЛАНДШАФТЕ ВОЛГОГРАДА

Аннотация: город отличает особый формат социальности, который мы в контексте нашего исследования определяем как социальный ландшафт, включающий различные социальные группы, субъекты и объекты социальной жизни: семьи, школы, предприятия, административные структуры и другие институты и организации, осуществляющие взаимодействие друг с другом в определенном пространственно-временном континууме. Территориальную общность горожан можно представить как систему сетей, которые связывают каждого с каждым, образуя особую систему совместностей, являющуюся в последние годы предметом междисциплинарного гуманитарного дискурса. В статье рассматриваются практики производства совместностей, образующих город, в муниципальном управлении (общественные обсуждения, публичные слушания), а также барьеры, затрудняющие формирование общности, – низкая степень доверия населения к органам власти и скептическое отношение субъектов управления к общественному участию, инертная городская среда управления.

Ключевые слова: территориальная общность, социальный ландшафт, совместность, публичные слушания, градостроительные решения.

В социальном ландшафте города существуют различные социальные группы с разными интересами, ценностями и потребностями. Каждая группа имеет свою собственную структуру и иерархию, которые определяют ее взаимоотношения и поведение. Социальный ландшафт также отражает социальные неравенства и конфликты, которые возникают в городе. Он отражает различия в доступе к ресурсам, власти и возможностям, что может привести к неравному распределению благ и возникновению социальных противоречий.

Совместность, вслед за М. Кипой, А. Миллер мы определяем «как конструктор, образуемый тремя основными компонентами: а) общие ресурсы, б) институты (устойчивые практики производства совместности) и в) люди – создатели совместностей, вовлеченные в производство и воспроизводство общих ресурсов» [4, с. 15–16]. Горожане, как группы производителей общего пространства, как имеющие общие доступные ресурсы (как материальные, так и нематериальные), самостоятельно определяют правила их использования, присвоения и воспроизводства.

Совместность является основным системообразующим город признаком, основной его характеристикой, одной из градообразующих целей. Но совместность за последние несколько лет пережила ряд трансформаций. И стала уже атрибутом органической солидарности, осознанным и конструируемым выбором горожан. Территориальная общность претерпела серьезные изменения:

Территориальная общность? ...На мой взгляд, ее и не существует... Ты, получается, не знаешь, кто твои соседи, не знаешь, как долго они здесь проживут... Уже нет такого, как, если смотреть практику Советского Союза, то там сдавались целые дома и целые предприятия заселялись, как мои родители. Они жили, они знали, с кем они живут, они вместе ходили на работу, и у них была возможность, там, завести друзей, которых они знают, что это будет, там, на десять – на пятнадцать лет, и все вместе существовали, то сейчас, те люди, которые словно считают, там, друзьями, они все далеко. (эксперт, архитектор, частное бюро).

Вы знаете, наш Красноармейский район в 1944 году вошел в состав города. И здесь очень много вот с Астраханской области – это Черноярский район. И вот насколько я помню, они между собой дружили, были дружны и общались. Это вот, наверное, все-таки из-за дефицита общения, что все изменилось... И они, конечно, изменились. И дефицит общения есть. И люди...не то что, не понимают друг друга, ... не хотят общаться. Не хотят общаться так, как общались раньше (информант, женщина, 67 лет).

Период пандемии нам продемонстрировал антиутопичные сценарии, представленные в проктопиях: города без улиц, редкость взаимодействий, опосредованные социальные связи даже в первичных общностях (семья, родственники), тотальность интернет-коммуникации [3]. Совместность стала ценностью, хотя приобрела в этом мировом опыте различные формы, преимущества и недостатки которых являются особым предметом исследования в гуманитарных науках.

Изменившийся социальный ландшафт города стимулирует и ограничивает совместности горожан, определяя рамки и ориентиры для действий городских акторов. Он предлагает различные возможности и пути достижения личных и общественных целей, а также способы взаимодействия и сотрудничества, которые мы и определяем, как совместности.

В современном научном дискурсе город рассматривается как живая и развивающаяся система людей, сетей их связей, инфраструктуры, окружающей среды. Следовательно, в современном градостроительном планировании необходимо отказаться от унификации, стандартизации решений, принимаемых органами муниципальной власти без опоры на мнение горожан: «Снижение рисков развития территории возможно тогда, когда общественное мнение будет контролировать стандарты среды обитания. В этом случае возможно исключение неприемлемых с точки зрения местного сообщества вариантов городской инфраструктуры, а также внесение естественных требований жителей в градостроительные планы» [6]. Участие горожан в градостроительном планировании мы рассматриваем как необходимую форму производства совместностей, которые определяют развитие территории города в современных условиях.

Одним из распространенных механизмов производства совместностей является участие горожан в принятии градостроительных решений при проведении общественных обсуждений и публичных слушаний. В 5 главе Федерального закона №131 «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» закреплены способы участия населения в принятии решений на муниципальном уровне, среди которых мы можем выделить: «местный референдум; муниципальные выборы; голосование по отзыву депутата, члена выборного органа местного самоуправления, выборного должностного лица местного самоуправления, голосование по вопросам изменения границ муниципального образования, преобразования муниципального образования; сход граждан; правотворческая инициатива граждан; территориальное общественное самоуправление; публичные слушания, общественные обсуждения; собрание граждан; конференция граждан (собрание делегатов); опрос граждан; обращения граждан в органы местного самоуправления» [7]. Наибольший интерес для производства совместностей представляют публичные слушания при разработке и принятии управленческих решений. В статье 5.1. Градостроительного кодекса РФ речь идет об участии горожан «в общественных обсуждениях, публичных слушаниях по проектам генеральных планов, проектам правил землепользования и застройки, проектам планировки территории, проектам межевания территории, проектам правил благоустройства территорий, проектам решений о предоставлении разрешения на условно разрешенный вид использования земельного участка или объекта капитального строительства, проектам решений о предоставлении разрешения на отклонение от предельных параметров разрешенного строительства, реконструкции объектов капитального строительства» [2]. Как видим, в России законодательно закреплены практики производства совместностей горожан по общественному участию в управлении развитием территории. Но, как показало авторское исследование

2022 года, данные социальные практики отметило всего 13,3% волгоградцев, принявших участие в опросе ВИУ-филиала РАНХиГС.

Безусловно, наибольшую активность горожан следует отметить при общественных обсуждениях и принятии проектов по благоустройству территории. Отбор территорий благоустройства осуществляется путем Интернет-голосования. На сегодня вновь организован прием заявок на благоустройство территорий: с 31 октября 2023 по 30 января 2024 года жители Волгограда будут голосовать, определяя будущее развитие определенных территорий. Предложенные территории будут рассмотрены для включения в голосование по отбору общественных территорий, подлежащих благоустройству в рамках федерального проекта «Формирование комфортной городской среды». в 2022 году победителями стали 7 проектов, реализация которых была осуществлена в 2023 году. Но при этом следует отметить достаточно низкую активность горожан. Согласно итоговому протоколу №39 общественной комиссии о результатах Интернет-голосования по отбору общественных территорий городского округа город-герой Волгоград, подлежащих благоустройству в рамках муниципальной программы «Формирование современной городской среды» [5] в общественных обсуждениях (Интернет-голосовании) приняло участие 82941 человек, что составляет 8,3% от общей численности горожан города-миллионера.

Совместность города создают конкретные отношения людей в определенном пространстве и времени. В связи с полученными эмпирическими данными, иллюстрирующими низкую социальную активность населения Волгограда, мы можем констатировать инертность социальной среды города: 38% опрошенных горожан не принимают участие ни в каких формах, связанных с конструируемой совместностью органами муниципальной администрации. В производстве совместности горожан как основе устойчивого развития территории мы видим ряд проблем:

1) низкая степень доверия между различными акторами города. Только 17% опрошенных горожан заявило о своем доверии к органам муниципальной власти. Недостаток доверия затрудняет формирование совместности, ограничивает коммуникации территориальной общности;

2) барьеры, затрудняющие коммуникацию в системе «власть – горожане», ограниченную информированием и отчетностью субъектов управления и не рассматривающую реальное участие населения в разработке градостроительных решений. Апатия горожан во многом определяется существующими практиками, в том числе и на федеральном уровне, когда от решения общественности не зависит реализуемое управленческое решение.

В этом отношении публичные слушания, как собрание участников, на которых принимаются градостроительные решения превращаются в стандартную технологию, исключающую творческое взаимодействие людей, в большей степени позволяющее в течение часа принимать «нужные» решения для муниципалитета, обеспечивая присутствие на таких мероприятиях лояльных людей или тех, для которых ценности самоутверждения оказываются выше совместности и целеполагания. С этим, на наш взгляд,

связан определенный скептицизм представителей органов власти, взаимное недоверие и нежелание изменять инертную городскую среду управления;

3) органы местного самоуправления с горожанами не образуют единый консолидированный центр, разрабатывающий и реализующий городские проекты. С одной стороны, затрудняет процесс производства совместностей в публичных слушаниях ситуационная активность горожан, чаще проявляющаяся в конфликтах, связанных, например, с изменениями дворовой территории ТОСов, отклонением от предельных параметров разрешенного строительства и т. д., а также ресурсозатратность (временная и организационная) диалоговой модели, которая может не привести к желаемому результату, консенсусу между различными группами, имеющими различные потребности.

Ожидания общественности могут не совпасть с реальными практиками благоустройства территории, «общественность может ожидать слишком многого от своего участия в принятии решений и поэтому разочаровывается, когда её мнение учитывают частично» [4, с. 216].

С другой стороны, существуют традиционные опасения со стороны органов муниципального управления и проектировщиков, которые затрудняют производство совместностей, по поводу некомпетентности населения в градостроительных решениях, что может привести к снижению качества их подготовки:

Мы каждый проект, каждое решение, каждый двор должны провести сбор мнений, жители нам должны назвать свои проблемы. Хотя эти проблемы, они иногда очень специфические, мы часто с этим сталкиваемся. Они требуют благоустроить именно свой двор, а не улицу, которая выходит на набережную. Их эта улица не очень интересует: «Давайте, деньги потратим сюда, а на это потратит кто-то». Не всегда интересы жителей совпадают с интересами города. Хотя предпочтения сегодня, во всяком случае, требуют сегодня, чтобы мнение жителей было преобладающим» (эксперт, архитектор, администрация Волгограда).

Но другого пути – от городского планирования к городским совместностям и наоборот – не существует, совместности – «акт создания и требования вернуть то, чем мы управляем вместе» [4, с. 199]. Поэтому любая коллективная деятельность в городской среде определяет данную совместность, только через обсуждение городских проблем, признание гибкости и мобильности территориальных общностей, когда формируются новые ценности, запросы, потребности (сегодня – садики и парки, завтра – озеленение крыш домов и т. д.) формируется территориальная общность и ее социальные ресурсы. Развитие территорий предполагает постоянные изменения целей и методов градостроительства и проектирования территорий, согласование множества интересов стейкхолдеров, артикуляцию возможностей городских совместностей, которые и образуют города и являются одной из основных его ценностей.

Список литературы

1. Барбаков Г.О. Взаимодействие муниципальной власти с населением: формы и критерии оценки / Г.О. Барбаков, И.А. Курашенко, О.В. Устинова // *Фундаментальные исследования*. – 2015. – №12–4. – С. 746–750. EDN VDFLHR

2. Градостроительный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 №190-ФЗ (ред. от 04.08.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2023).
3. Гордеев С.С. Ограничения и трансформации в социальном пространстве коронакризиса: оценки регионов при пандемии COVID-19 / С.С. Гордеев // Социум и власть. – 2020. – №5. – С. 32–50. DOI 10.22394/1996-0522-2020-5-32-50. EDN GBJCHN
4. Делленбо М. Urban commons / Городские сообщества за пределами государства и рынка / под ред. М. Делленбо, М. Кипа, М. Бьенка [и др.]; пер. с англ. Д. Безуглова. – М.: Новое литературное обозрение, 2020. – 320 с.
5. Итоговый протокол общественной комиссии о результатах интернет-голосования по отбору общественных территорий городского округа город-герой Волгоград, подлежащих благоустройству в рамках муниципальной программы «Формирование современной городской среды» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.volgadmin.ru/d/branches/gorhoz/EnvironmentNews/i13>
6. Костарев С.В. Общественное участие как инструмент развития города / С.В. Костарев [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://urmag.ru/public/554/>
7. Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации. Федеральный закон от 06.10.2003 №131-ФЗ (ред. от 20.07.2020).

Евпалов Виктор Владиславович

аспирант
ФГАОУ ВО «Самарский национальный
исследовательский университет
им. академика С.П. Королева»
г. Самара, Самарская область

ОПЫТ РЕФОРМЫ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ПРОВИНЦИИ 1993-1996 гг. (НА МАТЕРИАЛАХ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ)

***Аннотация:** в статье исследован малоизученный феномен в российской истории как опыт реформы местного самоуправления Самарской области 1993–1996 гг. Исследование показало, что администрация в изучаемый период решила задачи, связанные со стабилизацией экономики и общества. Автор сделал вывод, что администрацией Самарской области не удалось до конца решить продовольственный вопрос, однако были сделаны заметные шаги по улучшению здравоохранения и образования. Выводы статьи имеют значимость в контексте включения новых регионов страны, т.к. их можно использовать в качестве теоретической базы для проведения местной политики регионов.*

***Ключевые слова:** местное самоуправление, Самарская область, провинция, реформа местного самоуправления, администрации.*

События прошлого года привнесли в политическую сферу российского государства новые вызовы, предоставив новые возможности для развития регионов. 5 октября 2022 года В.В. Путин подписал законы о принятии новых регионов в состав России [2], их полная интеграция должна продлиться до 2026 года. Данные регионы во время процесса

включения в политическую сферу России должны решить ряд вопросов и проблем, одной из которых является местное управление, позволяющее эффективно решать вопросы «социально-экономического развития, социальной помощи и поддержки» [9, с. 137].

В этом случае государству необходимо разработать социально-экономическую и политическую программы, которые на основе предшествующего опыта местного самоуправления позволят создать стратегию устойчивого развития для каждого региона.

В качестве методологического принципа наиболее обоснованно подойдут исторические методы, так как они наиболее полно могут охватить предшествующий опыт, который может стать материалом для разработки нормативно-правовых актов в новых регионах.

Данная тема имеет, помимо чисто теоретической ценности, огромную социальную и практическую значимость. Проблема формирования местного самоуправления в новых регионах относится к политической сфере, которая «регулирует непродуцирующую деятельность человека» [5, с. 267], а это означает, что комплекс проблем местного самоуправления формируется, исходя практических соображений населения.

Для решения данных комплексов проблем было выбрано решение, которое включает в себя анализ опыта реформы местного самоуправления 1995 г. российской провинции в пределах Самарской области. Это позволит на основе фактического материала не допустить возможные ошибки, а также инкорпорировать выводы, которые можно учесть при разработке нормативно-правовых актов местного самоуправления.

Интерес к местному самоуправлению и регионам в настоящее время лишь увеличивается. Это связано с возрастающим интересом у исследователей к специфике аутентичного российского опыта реформы местного самоуправления каждой провинции и региона, который отличается от столицы, а также практической необходимостью совершенствовать законодательную базу в области местного самоуправления с учетом развития цифровых технологий.

К данному вопросу обращалась группа авторов: М.Н. Матвеев, Г.В. Алексушин, П.С. Кабытов, Л.В. Храмков, А.Н. Снурницына. Первые четыре исследователя анализировали опыт Самарской области, три других автора акцентировали внимание на законодательных и организационных основах реформы местного самоуправления. К сожалению, авторы упустили возможность применения опыта реформы провинции на действующих и будущих нормативно-правовых актах.

Цель настоящей статьи определить влияние реформы местного самоуправления на социально-экономическое и политическое положение Самарской области в период 1993–1996 гг. Данный временной промежуток обусловлен проведением выборов губернатора, глав городов и в городскую думу. Для достижения цели поставлен ряд задач, которые можно конкретизировать следующим образом: 1) произвести оценку хода выполнения реформы местного самоуправления 1995 г. в Самарской области 2) раскрыть сущность местного самоуправления Самарской области 1993–1996 гг. 3) определить значимость исторического опыта местного

самоуправления Самарской области 1993–1996 гг. для современного российского опыта.

Источниковая база исследования – документы государственного бюджетного учреждения Самарской области «Центральный государственный архив Самарской области», муниципальное казенное учреждение городского округа Тольятти «Тольяттинский архив», а также проблемные статьи.

Научная новизна исследования заключается в новой постановке вопроса, а также включением ранее не использованных архивных данных.

Самарская область вступила в последнее десятилетие XX в. в противоречивой обстановке. Сравнивая с другими городами Поволжья, Самарская область уступала другим городам в обеспечении продовольствия населению [7]. Кроме того, различные города такие как Тольятти, Чапаевск, Сызрань столкнулись со снижением объемов производства в промышленности [6, с. 204].

Если выделить важные проблемы 1993–1996 гг., которые решала администрации, то получится следующий ряд вопросов: образование, здравоохранение, продовольствие.

В Самарской области о начале строительства современного местного самоуправления можно говорить с 1994 г, когда в областной столице «был избран горожанами» [1, с. 229] глава города О.Н. Сысуев. Кроме того, в других городских поселениях также прошли выборы на данную должность.

В таком случае местной администрации необходимо было решать проблемы по основным направлениям. И если самарская администрация не смогла решить продовольственный вопрос, т.к. цены были выше, чем в других городах Поволжья [4, л. 140], то в вопросах образования, культуры городские администрации проделали массу работ, которые в будущем формировали самарскую идентичность. Так, О.Н. Сысуев содействовал проведению ряда фестивалей: «Новое кино России», «Из века XX в XXI» [1, с. 229]. Кроме того, в 1995 г. был основан университет нового типа – академия Наяновой [4, л. 43], что также подчеркивает пиетет администрации перед данной сферой. В г. Тольятти в 1994 г. было «показано 175 спектаклей» [8, л. 56]. Это говорит, что в достаточно трудных для бюджета условиях администрации городов занимались вопросами культуры.

В вопросе о здравоохранении местным властям не удалось выйти на советский уровень медицины в количественном плане. Так, в Самаре наблюдалась тенденция по уменьшению больничных коек. Однако в 1996 г. началось выполнение программы «Концепции развития здравоохранения Самарской области на 1996–2000 гг.», которая предусматривала совершенствование системы здравоохранения [3]. В 1993 г. область ввела систему ОМС. Также это единственный субъект в РФ, который выполнял роль объединения средств здравоохранения. Администрация области также реформировала систему взносов с неработающего населения, уменьшив с них сборы. Такие действия администрации говорят, что хотя в количественном отношении здравоохранение области потеряло, однако было ряд шагов, которые сделали лучше систему по обеспечению населения медицинскими услугами.

Трансформация государственного и муниципального управления в современных условиях

Таким образом, можно констатировать, что администрацией Самарской области после упразднения системы Советов народных депутатов в 1993 г. и реформы местного самоуправления 1995 г. удалось решить важные проблемы, связанные со здравоохранением и образованием, но продовольственный вопрос так и не был решен до конца.

Деятельность администрации можно оценить как удовлетворительную. Основная сущность реформы местного самоуправления заключалась в стабилизации экономического и социального положения области. Опыт Самарской области 1993–1996 гг. показывает, что сложные условия позволяют взглянуть на многие вопросы под другим углом. Такая обстановка создает новые возможности для местной власти. Новые регионы России могут при построении своей местной политики руководствоваться опытом российской провинции, в том числе и Самарской области.

Список литературы

1. Алексушин Г.В. Во главе Самары / Г.В. Алексушин. – Самара: Самар. Дом печати, 1999. – 368 с. – EDN FREEUM
2. В России стало 89 субъектов. Путин подписал закон о принятии новых регионов // ТАСС. – 2022, 5 октября [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://tass.ru/politika/15957961?ysclid=lp1hcxina8933444554> (дата обращения: 10.10.2023)
3. Глухова М.Н. Система здравоохранения Самарской области: проблемы и перспективы развития / М.Н. Глухова // УЭКС. – 2012. – №7 (43). [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/sistema-zdravoohraneniya-samarskoy-oblasti-problemy-i-perspektivy-razvitiya> (дата обращения: 17.09.2023).
4. Государственное бюджетное учреждение Самарской области «Центральный государственный архив Самарской области». ГБУСО «ЦГАСО». Переписка с Правительством РФ, министерствами, ведомствами, администрацией Президента РФ, Государственной Думой. – Ф.Р.3340. – Оп. 1. – Д. 353.
5. Жмудь Л.Я. Две античных классификации наук: Аристотель и Гемин / Л.Я. Жмудь // Schole, СХОЛЭ. – 2021. – №1. – С. 265–288 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/dve-antichnyh-klassifikatsii-nauk-aristotel-i-gemin> (дата обращения: 16.09.2023). – DOI 10.25205/1995-4328-2021-15-1-265-288. – EDN TRIWLJ
6. Кабытов П.С. Самарская летопись: очерки истории Самарского края с древнейших времен до наших дней / П.С. Кабытов, Л.В. Храмов. – В 3 кн. Книга третья: Самарский край в XX веке (1918–1996 гг.). – Самара: Самарский университет, 1998. – 264 с.
7. Матвеев М.Н. Экономический кризис 1991–1993 гг. И Советы народных депутатов Поволжья / М.Н. Матвеев // Вестник СамГУ. – 2006. – №5–1. – С. 59–66. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskij-krizis-1991-1993-gg-i-sovety-narodnyh-deputatov-povolzhya> (дата обращения: 31.03.2023).
8. Муниципальное казенное учреждение городского округа Тольятти «Тольяттинский архив». – Р. 410. – Оп. 1. – Д. 177 а Ежегодный доклад мэра. Город Тольятти: проблемы, пути решения. 1995 год.
9. Снурицына А.В. Проблемы совершенствования деятельности представительных органов местного самоуправления в механизме реализации права на достойный жизненный уровень // Вестник государственного и муниципального управления. – 2018. – №3. – С. 132–140 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemso-vershenstvovaniya-deyatelnosti-predstavitelnyh-organov-mestnogo-samoupravleniya-v-mehanizme-realizatsii-prava-na> (дата обращения: 17.03.2023). – EDN YYXSBN

Клешина Ксения Михайловна

студентка

Научный руководитель

Марков Алексей Владимирович

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный

университет им. И.Н. Ульянова»

г. Чебоксары, Чувашская Республика

РЕГИОНАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ ФЕДЕРАЛЬНОГО ИМУЩЕСТВА НА ПРАВЕ ОПЕРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация: с развитием общества экономической, политической статус государственного имущества не утратил своей значимости, а напротив – его влияние существенно расширилось. Государство, становясь монополистом в ряде областей и единственным собственником имущества, имеет возможность устанавливать свои критерии, нормы и правила для становления своего политического устройства. В статье представлены задачи и принципы формирования государственного имущества, которые вытекают из единой цели – экономического роста государства в целом, повышение его на мировой арене и как следствие повышение его политического статуса и признание его в международных кругах.

Ключевые слова: федеральное имущество, источники формирования имущества, исключительный охранный режим, право оперативного управления, механизмы закрепления имущества.

Имущество в целом представляет собой комплекс экономических, правовых, материальных или нематериальных благ, посредством которых определяется уровень не только обеспеченности, но и возможность удовлетворять потребности общества.

Развитие имущества с точки зрения общественно-экономических и общественно-политических отношений уходит своими корнями к моменту возникновения человеческого общества как разумного социального субъекта.

Один из ключевых законодательных актов, регулирующих процесс формирования федерального имущества, является Федеральный закон от 21 декабря 2001 года №178-ФЗ «Об основах государственной собственности на землю». Согласно этому закону, земельные участки могут принадлежать федерации как собственность и использоваться для различных целей – от строительства объектов инфраструктуры до создания природных заповедников. Оформление прав на земельные участки осуществляется через регистрацию в установленном порядке.

Еще одним важным законодательным актом является Федеральный закон от 21 декабря 2001 года №122-ФЗ «О государственной собственности

на архивное дело». Согласно этому закону, федеральное имущество в форме архивного дела может быть передано другим организациям и учреждениям для обеспечения доступности информации и сохранения исторического наследия.

Организационные механизмы формирования федерального имущества включают такие процессы как приватизация, непосредственное приобретение и отчуждение государственного имущества. Приватизация – это процесс передачи государственной собственности в частные руки. Он проводится на основе Федерального закона от 21 декабря 2001 года №178-ФЗ «Об основах приватизации государственного и муниципального имущества». В рамках данного закона определены условия и порядок приватизации, а также правила охраны интересов работников предприятий.

Со стороны государства очевидна эффективность ограниченного правомочия – возможность постоянного непосредственного контроля со стороны учредителя за деятельностью учреждения.

Вне зависимости от цели деятельности и функционального назначения учреждению, будучи самостоятельным субъектом экономических отношений, необходимо большей самостоятельности на рынке и большей активности, что безусловно поднимет его экономический и правовой статус.

Однако в настоящее время, когда здоровая конкуренция необходима для развития экономики как уровня жизни, требуется снижение воздействия на учреждение со стороны публично правового органа. Полагаем, что новая мера по ослаблению влияния будет способствовать повышению эффективности деятельности учреждений без потери функционального контроля за их деятельностью учредителем.

Также полагаем возможным расширить права пользования вверенным учреждениям имуществом, в частности извлекать из него прибыль (например, посредством сдачи в аренду), при этом риски порчи и утраты такого имущества будут возложены на собственника, который будет нести гражданскую и уголовную ответственность. В данном случае государство не теряет функции контроля. Так, в частности, в отношении сданного в аренду недвижимого имущества – регистрационный орган ведет реестр договоров аренды, заключенных на срок от 1 года, тем самым государство оставляет за собой надзорные функции.

Полагаем, что государству необходимо расширить объемы и права федеральных учреждений в части осуществления финансово-хозяйственной деятельности и распоряжения находящегося у них федеральным имуществом, при этом ответственность за финансовые результаты деятельности переносится в сторону самих учреждений.

Выявленные нами проблемы формирования федерального имущества на праве оперативного управления в настоящее время становятся все более актуальными, это связано с увеличением интереса и вовлеченности субъектов в экономическом развитии общества. Субъекты и государство становятся партнерами, вертикальная позиция управления в будущем должна выстроиться на уровне параллели, взаимовыгодного доверия и профессионального двустороннего равенства. Поэтому необходимость в

отмене строгого контроля при пользовании федеральным имуществом, и как следствие отсутствие согласующих документов при формировании такого имущества, очевидна.

Современная экономика требует постоянного совершенствования процедуры формирования федерального имущества на праве оперативного. В условиях растущей конкуренции и необходимости оптимизации государственных расходов, эффективное управление имуществом становится вопросом первостепенной важности.

Формирование и управление федеральным имуществом является важной задачей государства. Эффективная процедура формирования такого имущества на праве оперативного позволяет обеспечить оптимальное использование ресурсов, а также создать условия для развития экономики и социальной сферы. Далее проводится анализ текущей процедуры формирования федерального имущества на праве оперативного, выявляются её проблемные моменты и предлагаются направления совершенствования данной процедуры.

1. Постановка проблемы.

Система формирования федерального имущества на праве оперативного в настоящее время сталкивается с рядом сложностей. Одной из основных проблем является несоответствие законодательства действительности, что приводит к возникновению лазеек и неопределенностей в процессе формирования и управления имуществом. Кроме того, отсутствие единой методики оценки активов может вызывать неправомерное распределение имущества и нарушение прав субъектов, что подрывает доверие к системе формирования федерального имущества.

2. Анализ текущей процедуры формирования федерального имущества.

Анализ текущей процедуры формирования федерального имущества позволяет выявить ряд проблемных моментов. Во-первых, отсутствие единого государственного реестра федерального имущества делает невозможным полное и своевременное информационное обеспечение данной процедуры. Это затрудняет контроль за распределением и использованием активов, а также может способствовать коррупционным схемам.

Во-вторых, сложность оценки стоимости федеральных активов является одним из ключевых препятствий в эффективном управлении данным имуществом. Отсутствие четкой методики оценки приводит к возможности манипуляций при определении стоимости активов и открытию дверей для нечестных практик со стороны заинтересованных лиц.

Также следует отметить проблемы в проведении конкурентных процедур при распределении федерального имущества. Неэффективность проведения торгов и аукционов, отсутствие достаточной прозрачности в процессе выбора победителя ставки, а также неправомерные действия участников данных процедур создают условия для нарушений и коррупции.

3. Предложения по совершенствованию процедуры формирования федерального имущества.

Для решения обозначенных проблем предлагается ряд мероприятий по совершенствованию текущей процедуры формирования федерального имущества:

- разработка единого государственного реестра федерального имущества, который должен содержать полную информацию о всех активах, их стоимости, правообладателях и других сведениях. Это позволит повысить прозрачность данной процедуры и обеспечить легкий доступ к информации для всех заинтересованных лиц;

- создание единой методики оценки активов, которая должна быть разработана на основе согласованных принципов оценки. Такая методика поможет избежать неопределенностей при определении стоимости активов и предотвратить возможные манипуляции;

- внедрение электронных торгов и аукционов для проведения конкурентных процедур. Это позволит повысить прозрачность процесса выбора победителя ставки и уменьшить вероятность неправомерных действий со стороны участников торгов;

- усиление контроля за соблюдением законодательства в процессе формирования федерального имущества. Необходимо разработать эффективные механизмы контроля, включая проверку правильности оформления документации и проведения соответствующих экспертиз.

Анализ текущей процедуры формирования федерального имущества на праве оперативного выявил ряд проблемных моментов, которые требуют незамедлительного вмешательства. Предложенные направления совершенствования данной процедуры, такие как создание единого государственного реестра, разработка методики оценки активов, использование электронных торгов и аукционов, а также усиление контроля за соблюдением законодательства помогут повысить эффективность формирования федерального имущества и обеспечить прозрачность данного процесса.

Список литературы

1. Федеральный закон от 30 ноября 1994 г. №52-ФЗ «О введении в действие части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» // СПС «Гарант».
2. Марков А.В. Информатизация системы управления государственными и муниципальными закупками / А.В. Марков, К.Е. Сорокина // Экономическая безопасность как парадигма современной теории и практики управления. Сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции. – 2019. – С. 196–199. – EDN GGFECA
3. Государственная собственность и ее роль в рыночной экономике [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru>
4. Минфин запланировал сокращение казенных госучреждений [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/economics>

Колобова Виктория Владимировна

канд. экон. наук, доцент

Шумаева Елена Александровна

канд. наук по государственному управлению, доцент

ФГБОУ ВО «Донецкий национальный
технический университет»

г. Донецк, Донецкая Народная Республика

ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММНО-ЦЕЛЕВОГО ПОДХОДА В ГОСУДАРСТВЕННОМ УПРАВЛЕНИИ

***Аннотация:** в статье раскрыты такие понятия, как целевая программа, программно-целевой подход и государственная программа, которые тесно взаимосвязаны и составляют основу понятийного аппарата государственного стратегического планирования. Представлены классификации государственных целевых программ по предметно-содержательным характеристикам, а также масштабам и формам государственного влияния на социально-экономическое развитие. Определено место и значение государственных программ в системе государственного управления РФ.*

***Ключевые слова:** программно-целевой подход, классификация целевых программ, государственная программа, эффективность, результативность государственного управления.*

Современное общество находится на стадии перехода к новой экономической модели – постиндустриальной экономике, которая отличается высокой скоростью изменений и быстрыми темпами развития, а также активизацией применения передовых технологий, таких как цифровые, нано- и биотехнологии. В таких условиях становится очевидным, что прежние методы государственного регулирования требуют переосмысления и трансформации подходов к государственному управлению.

В связи с этим в последнее время наблюдается общая тенденция к усилению влияния государства на экономику, увеличению объемов государственного финансирования для достижения приоритетных целей социально-экономического развития государства и обеспечения национальной безопасности. Вместе с тем одним из ключевых изменений стало повышение значимости государственных программ в государственном программно-целевом управлении как на федеральном, так и региональном уровнях. При этом проблема эффективности и качества государственных программ в Российской Федерации становится все более актуальной, что подтверждается вниманием к ней со стороны правительства и закреплением в бюджетной политике государства.

Анализ научной литературы показывает, что вопросы, связанные с разработкой, реализацией и оценкой программно-целевых методов планирования и управления, исследовались достаточно глубоко и

последовательно. В частности, изучению целевых программ в контексте стратегического управления посвящены труды Е.Ю. Волковой [1], К.А. Дмитриева [2], С.Н. Макаровой [3], Н.П. Молчановой [4], Б.А. Райзберга [5] и др.

Цель исследования состоит в определении особенностей реализации программно-целевого подхода в государственном управлении.

Основой программно-целевого подхода является «целевая программа», которую используют в качестве важной составной части государственных планов социально-экономического развития. Целевые программы широко используются в различных сферах деятельности, таких как экономика, образование, здравоохранение, транспорт и т. д., что позволяет государству определить конкретные цели и задачи, которые необходимо достичь в определенных областях. Кроме того, целевые программы помогают определить необходимые ресурсы, бюджетные средства и сроки для реализации поставленных задач. Итак, в настоящее время программно-целевой подход является мощным инструментом для достижения поставленных целей и задач государственного развития, который позволяет управлять процессом развития, оптимизировать использование ресурсов и обеспечивать устойчивое социально-экономическое развитие.

Программно-целевой подход включает в себя два основных понятия, а именно «программа» и «цель». При этом «программа» обычно относится к набору инструкций или действий, разработанных для достижения определенной цели. Она может быть представлена в виде плана, стратегии или проекта, который определяет шаги, необходимые для достижения желаемого результата. В то же время «цель» – это желаемый результат или состояние, которого необходимо достичь. Цель является основой для разработки программы и определяет направление действий. В целом программно-целевой подход предполагает, что разработка и реализация программы должны быть направлены на достижение поставленной конкретной цели.

Соответственно, под целевой программой следует понимать научно обоснованное представление о состоянии определенного объекта управления на заданный период времени (например, 3, 5 или 10 лет) после достижения поставленной цели и реализации комплекса мероприятий, которые согласованы с учетом доступных ресурсов, сроков и исполнителей.

Целевые программы могут быть разделены на несколько категорий, что помогает лучше понять их сущность и особенности. Классификация программ по предметно-содержательным признакам приведена в табл. 1.

Классификация программ по предметно-содержательным признакам
(составлено авторами на основе [4])

Наименование класса программ	Характеристика
Социальные программы	ориентированы на решение задач по обеспечению социальных потребностей системы жизнеобеспечения населения в медицинском обслуживании, пенсиях, пособиях, социальной защите, создании, укреплении и развитии семьи, образовательных услугах, культурно-духовном развитии и т. д.
Экономические программы	ориентированы на решение задач по обеспечению экономических потребностей системы жизнеобеспечения: программы по развитию жилищно-коммунального хозяйства, транспорта, энергетики и т. д.
Производственно-технологические программы	направлены на развитие производства и выпуск потребительских товаров
Инвестиционные и инновационные программы	направлены на обеспечение потребностей системы жизнеобеспечения населения и государства
Территориально-производственные программы	направлены на развитие экономики отдельных территорий
Организационно-управленческие программы	направлены на совершенствование систем управления социально-экономическими процессами

Классификацию, приведенную в табл. 1, не следует считать абсолютно точной и полной, поскольку отнесение программы к тому или иному классу всегда содержит элемент условности. Кроме того, некоторые программы или планы могут пересекаться и иметь общие элементы. Данная классификация приведена для того, чтобы более предметно конкретизировать «содержание» управленческих процессов, связанных с системой жизнеобеспечения населения. А также она демонстрирует, что программа и план могут успешно сочетаться в рамках государственной политики.

Помимо этого, существуют различные виды целевых программ, которые играют важную роль в определении масштабов и форм государственного влияния на социально-экономическое развитие (рис. 1).

Необходимо отметить, что программно-целевые методы планирования и управления – это методы, при которых цели плана увязываются с ресурсами с помощью программ. Они основаны на системном подходе и включают в себя формулирование целей социально-экономического развития, их детализацию на подцели и определение ресурсов, необходимых для их достижения. Мероприятия в государственную программу включаются по отраслевому признаку, и они направлены на достижение конкретных отраслевых стратегических целей. При этом важно отметить, что

Трансформация государственного и муниципального управления в современных условиях

мероприятия, входящие в одну государственную программу, могут оказывать влияние на выполнение целей другой программы.



Рис. 1. Виды целевых программ (составлено авторами на основе [2; 3]).

В Федеральном законе от 28.06.2014 №172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации» дано легальное определение понятия государственной программой, под которым понимается документ стратегического планирования, содержащий комплекс планируемых мероприятий, взаимосвязанных по задачам, срокам осуществления, исполнителям и ресурсам, и инструментов государственной политики, обеспечивающих в рамках реализации ключевых государственных функций достижение приоритетов и целей государственной политики в сфере социально-экономического развития и обеспечения национальной безопасности Российской Федерации [6].

Кроме того, следует отметить, что государственная программа может включать в себя подпрограммы, направленные на решение конкретных задач. Деление государственной программы на подпрограммы осуществляется исходя из масштабности и сложности поставленных задач.

Резюмируя вышеизложенное, можно сделать вывод, что государственная программа в современной интерпретации представляет собой:

- документ стратегического планирования, который является эффективным инструментом реализации государственной политики, а также ключевым механизмом, определяющим ее направления в определенной сфере;

- комплекс взаимосвязанных мероприятий, т.е. систему управления задачами, мероприятиями и ресурсами с закреплением персональной ответственности;

- основу формирования бюджета (взаимосвязь целей и бюджетных ресурсов с достижением общественно значимых результатов);

- механизм увязки государственной политики на федеральном и региональном уровнях.

Государственные программы разрабатываются и реализуются на основе прогноза долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации в приоритетных направлениях деятельности, определяемых Правительством Российской Федерации на соответствующий период, в соответствии с федеральными законами, решениями Президента Российской Федерации и Правительства Российской Федерации. Место и значение государственных программ в системе государственного управления Российской Федерации представлены на рис. 2.

Сложность действующей системы стратегических документов, нормативных правовых актов и методик стала одной из главных причин низкой эффективности стратегического планирования в Российской Федерации. Это можно объяснить несколькими факторами. Во-первых, процедуры разработки, реализации и оценки эффективности государственных программ являются сложными и длительными. Во-вторых, отсутствует единый подход к регулированию государственных программ и ведомственных целевых программ, что приводит к несогласованности целей и ресурсов. В-третьих, недостаточный учет возможностей цифровизации при регламентации организационных процессов. Это обусловило необходимость пересмотра и упорядочения различных нормативных положений, касающихся разработки, реализации и оценки государственных программ.

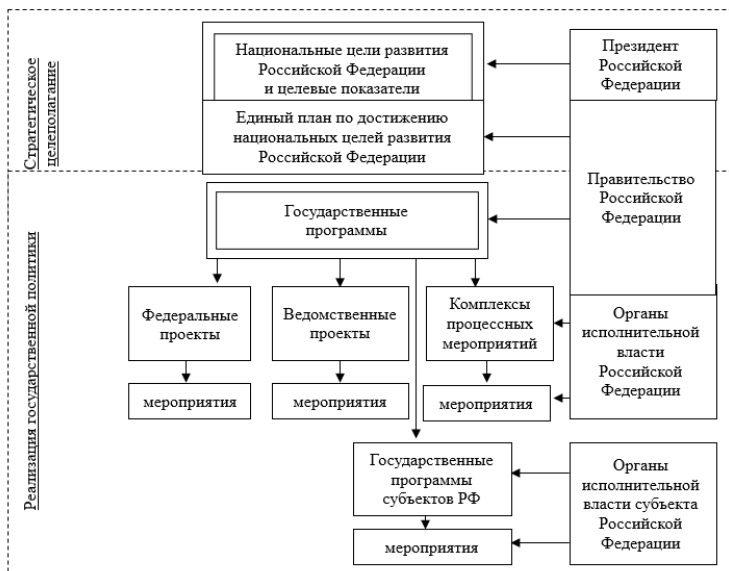


Рис. 2. Место государственных программ в системе государственного управления Российской Федерации (составлено авторами на основании [6–9])

Трансформация государственного и муниципального управления в современных условиях

Правительством Российской Федерации 26 мая 2021 года было принято Постановление №786 «О системе управления государственными программами Российской Федерации» (далее – Постановление), которое внесло важные изменения в систему государственного стратегического планирования. Данным Постановлением утверждается прилагаемое Положение о системе управления государственными программами Российской Федерации, в котором прописан не только порядок реализации и оценки эффективности государственных программ, но оно предполагает трансформация самого подхода к их разработке. Так, в Положении содержатся требования к структуре, целеполаганию и содержанию государственных программ, этапам их разработки, внесению изменений, к системе управления и финансовому обеспечению, а также к контролю за реализацией государственных программ [1].

Кроме того, согласно Постановлению №786 в государственных программах обязательно выделяется проектная и процессная части. Проектная часть охватывает федеральные и ведомственные проекты, отвечающие критериям проектной деятельности, направленные на решение конкретных задач или получение уникальных результатов в условиях временных и ресурсных ограничений. Это такие проекты, как капитальные вложения, субсидии, развитие информационных систем, совершенствование нормативного регулирования и др. Процессная часть включает в себя комплексы процессных мероприятий. Эта часть программы характеризует текущую деятельность, непрерывные мероприятия. К процессной части относятся: государственные задания, дотации, субвенции, меры социальной поддержки, обслуживание государственного долга, международные обязательства и др.

Одним из важных аспектов Постановления №786 является включение требований к управлению государственными программами с применением современных цифровых технологий, таких как «Электронный бюджет» и система «Управление», что по замыслу законодателя позволит повысить прозрачность и эффективность государственных программ, а также улучшить контроль за их реализацией.

Таким образом, принятие данного документа является актуальным и имеет важное значение для оптимизации процесса использования государственных программ как эффективного инструмента программно-целевого подхода в государственном управлении Российской Федерации. Совершенствование и развитие нормативно-правовой базы, а также методик по разработке, реализации и оценки государственных программ дает положительный эффект. Так, по заявлению Правительства Российской Федерации в 2022 году средний интегральный показатель эффективности государственных программ составил 95,41%, что на 2,5% превышает значение данного показателя за 2021 года. Всего в 2022 году было реализовано 49 государственных программ, на реализацию которых было выделено свыше 19 трлн рос. руб., при этом уровень исполнения по ним составил 99,2%. В тоже время среди государственных программ, есть программы, исполненные на 100%, а именно: «Цифровая культура», «Цифровые технологии», «Создание благоприятных условий для осуществления

деятельности самозанятыми гражданами», «Системные меры по повышению производительности труда», «Развитие интеграционных процессов в сфере науки, высшего образования и индустрии», «Развитие инфраструктуры для научных исследований и подготовки кадров» и «Промышленный экспорт» [10].

Вместе с тем, не приуменьшая значимости реализуемых в практике государственного управления программ и программно-целевого подхода в целом, стоит признать необходимость совершенствования системы государственного управления посредством комплексного развития всех инструментов государственного стратегического планирования, в частности концепции, прогноза, плана, программ и т. д. Главное, не снижать заданного темпа и планомерно реализовывать государственные цели и задачи социально-экономического развития и обеспечения национальной безопасности для достижения высокого уровня качества жизни граждан России.

Список литературы

1. Волкова Е.Ю. Место программно-целевого подхода в системе стратегического управления экономикой РФ / Е.Ю. Волкова // Научные труды: ИНП РАН. – 2021. – С. 167–191.
2. Дмитриев К.А. Роль программы как инструмента государственного управления в России / К.А. Дмитриев // Вестник РЭУ. – 2012. – №5. – С. 87–94. EDN PAMJKD
3. Макарова С.Н. Целевые бюджетные программы: теория и практика: монография / С.Н. Макарова. – Красноярск: Сибирский федеральный университет, 2012. – 186 с. EDN RYDOTH
4. Молчанова Н.П. Применение программно-целевого метода в регулировании инвестиций на региональном уровне / Н.П. Молчанова // Аудит и финансовый анализ. – 2013. – №1. – С. 73–79.
5. Райзберг Б.А. Целевые программы в системе государственного управления экономикой: монография / Б.А. Райзберг. – 2е изд., испр., – М.: ИНФРА-М, 2016. – 268 с.
6. Федеральный закон от 28.06.2014 №172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации» (ред. от 30.06.2014) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://publication.pravo.gov.ru>.
7. Указ Президента РФ от 07.05.2018 №204 (ред. от 07.05.2018) «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://publication.pravo.gov.ru>
8. Указ Президента РФ от 21.07.2020 №474 (ред. от 21.07.2020) «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года» // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://publication.pravo.gov.ru>
9. Постановление Правительства Российской Федерации от 26.05.2021 №786 (ред. от 28.05.2021) «О системе управления государственными программами Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://publication.pravo.gov.ru>
10. Мишустин оценил эффективность реализации госпрограмм [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ria.ru/20230613/mishustin-1877817336.html>

Медведев Виталий Дмитриевич

магистр, аспирант
УВО «Университет управления «ТИСБИ»
г. Казань, Республика Татарстан

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СУПРУГОВ ПО ОБЯЗАТЕЛЬСТВАМ: ОПЫТ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН: РЕГИОНАЛЬНЫЕ И ЗАРУБЕЖНЫЕ ПРАКТИКИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Аннотация: в статье рассмотрены отдельные аспекты ответственности супругов по обязательствам в региональном и зарубежном законодательстве. Особое внимание уделено опыту Англии, Германии, Франции, где сложился определенный подход к ответственности супругов, являющихся одновременно участниками корпоративных отношений. Отмечается, что лучшие иностранные практики могут быть адаптированы применительно к российской действительности, что позволит повысить эффективность и усовершенствовать законодательную базу в области ответственности супругов по различным обязательствам.

Ключевые слова: обязательства, супруги, брак, корпоративные отношения, семья, управление семейным бизнесом.

Семейные отношения, признаваемые Основным законом России в качестве традиционных ценностей, отличаются значительной правовой регламентацией в региональном и зарубежном семейном законодательстве, не лишенным, однако отдельных пробелов и неопределенности. Основываясь на культурно-национальных, религиозных, исторических и духовно-нравственных российских особенностях, в то же самое время, законодательная среда использует опыт и этнометодологические практики зарубежных стран [3; 4], изучаемые в контексте компаративистского анализа таких важных сфер семейных правоотношений как права и обязанности супругов, их взаимная ответственность и обязательства, устанавливаемые с момента заключения брака, либо с отдельно зафиксированного в соглашении (брачном контракте) периода. Традиционно в браке супруги несут совместную ответственность по задолженностям и возникшим обязательствам. Иными словами, супруги пребывают в равном правовом положении, следовательно, отвечают перед кредиторами совместно и также совместно исполняют свои обязательства.

Анализируя особенности ответственности супругов в обязательственных отношениях, следует обратить внимание проблемы сбалансированности прав и обязанностей, в том числе супругов, изучаемые современным теоретическим правоведением [7], а также на зарубежный опыт участия супругов в совместном бизнесе. Так, в управлении корпорацией могут принимать участие не только независимые друг от друга партнеры, но и супруги, которые достаточно часто осуществляют ведение совместного бизнеса. Семейный бизнес следует рассматривать как хозяйственные

отношения, в которых участвуют члены одной семьи и которые находятся под контролем всех членов семьи. Подобный вид хозяйственной деятельности в Англии тесно ассоциируется с определенной семьей и осуществляется на благо данной семьи [7, с. 200].

Зарубежными исследователями отмечается, что при проникновении в корпоративное управление семейных отношений, следует говорить о том, что нормы семейного права должны отходить на второй план по отношению к корпоративным нормам [8, с. 210]. Соответственно, при возникновении судебных споров в данном случае следует руководствоваться, прежде всего, принципом субсидиарной ответственности. При этом предлагается учитывать правило о том, что если участники корпорации рассматривают бизнес, прежде всего, как объект, который должен осуществить принесение прибыли – то в данном случае должны быть применены корпоративные права; в случае же, если участники корпорации рассматривают бизнес совместно со своей семьей – то следует применять нормы семейного законодательства. Подобное правило действует не только в Австрии, но и в Англии, Германии, Франции.

Между тем, в настоящее время данное правило не получило своего нормативно-правового регулирования в положениях общего и специального законодательства Российской Федерации, что, как правило, порождает достаточно большое количество споров и разнородных судебных решений при рассмотрении правовых споров о защите прав участников корпоративных отношений. Американскими авторами в настоящее время актуализируется такая проблема как «корпоративное притеснение», которое может возникнуть в результате возникновения корпоративного конфликта [8, с. 15]. В данном случае под корпоративным притеснением следует понимать такую ситуацию, когда в закрытых корпорациях большинство акционеров отстраняют меньшинство от управления, при этом, «притесняемые» акционеры могут отказаться в узленном положении относительно выхода из корпорации.

Так, например, в непубличных корпорациях у акции отсутствует рыночная цена, при этом наиболее вероятным приобретателем акций миноритария будет являться мажоритарный акционер, который предоставляет миноритарному акционеру невыгодную цену для того, чтобы последний как можно быстрее осуществил свой выход из корпорации. В том случае, если миноритарный акционер сам захочет осуществить продажу акций третьему лицу, которой не входит в состав корпорации, он не сможет осуществить данное право, поскольку осуществить продажу акций закрытой корпорации будет невозможно. Обращаясь к вопросу поиска эффективных способов разрешения тупиковых ситуаций в обязательственных отношениях с участием супругов, весьма обоснованной представляется точка зрения О.В. Осипенко, по мнению которого при определении юридической природы корпоративного конфликта нет необходимости делать существенные различия между принадлежностью его участников к тому или иному виду обществ (публичному или непубличному). Гораздо важнее, по мнению О.В. Осипенко, в случае возникновения дедало убедиться в том, что между акционерами (супругами) возникли

определенные разногласия. Спорная (тупиковая) ситуация приводит или в будущем может привести к наступлению определенных последствий:

- весьма существенные изменения в составе акционеров общества;
- нарушение законодательных норм, внутренних документов общества или его устава, прав отдельных (зачастую, миноритарных) акционеров или группы акционеров;
- направление исков к органам управления или самому обществу по причине принимаемых ими решений.

Согласно Федеральному закону «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)», процедуру медиации можно использовать при разрешении корпоративных споров, если при этом не затрагиваются публичные интересы и интересы третьих лиц [1]. В контексте защиты прав супругов в контексте их ответственности по обязательствам в корпоративной сфере процедура медиации характеризуется определенными недостатками. Например, в законодательстве не предусмотрена ответственность медиатора в том случае, если он без согласия сторон разгласит важную корпоративную информацию о спорной ситуации, чем могут быть нарушены права не только супругов – участников корпорации, но и всего общества. Кроме того, по итогам медиации составляется медиативное соглашение, которое исполняется сторонами добровольно. Фактически недобросовестная сторона (в лице одного из супругов) корпоративного спора может уклониться от исполнения медиативного соглашения, в связи с чем права супруга не будут защищены должным образом.

Представляется, что для повышения уровня законности [6] и эффективности использования процедуры медиации в механизме защиты прав супругов в корпоративной области обязательственных отношений необходимо в Федеральный закон «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» внести нормы о принудительном исполнении медиативного соглашения по корпоративным спорам, а также установить границы ответственности медиатора по данной категории споров, что позволит избежать утечки информации.

Также представляется целесообразным, рассмотрев характерные особенности, наблюдаемые в зарубежных странах, которые могут возникнуть во взаимосвязи корпоративного управления и супружеских отношений, можно также вывод о том, что в настоящее время достаточно актуально осуществить разработку мер, которые позволили бы осуществить защиту всех участников корпоративных отношений. В зарубежных странах, в частности, в Англии и Германии усиленно осуществляется защита прав супругов, которые входят в состав корпораций. Во многом, это сделано для того, чтобы минимизировать случаи необоснованного привлечения супругов к ответственности по обязательствам. Учитывая сказанное, для улучшения механизма ответственности супругов в России необходимо:

- а) обеспечить защиту супругов в семейных корпорациях, когда они одновременно участвуют в корпоративном управлении и занимаются осуществлением трудовой деятельности в корпорации (по опыту Англии).

Нарушение прав в данном случае может возникать, например, в том случае, если компания не осуществляет выплату заработной платы работнику, а выплачивает дивиденды в качестве акционера, что недопустимо, поскольку в данном случае может произойти излишнее соприкосновение корпоративных, трудовых и семейных начал законодательства;

б) предоставление гарантий супругам-акционерам от «притеснения» со стороны мажоритариев, что достаточно актуально в процессе осуществления выхода члена семьи из процесса управления корпорацией (по опыту Германии);

в) предоставление дополнительных гарантий акционерам при осуществлении бракоразводного процесса исходя из степени их участия в процессе осуществления корпоративного управления, что достаточно актуально в том случае, если участник корпорации номинально владеет частью акций, но не принимает фактического участия в развитии корпорации.

Решение данных проблем, на наш взгляд, сможет расширить гарантии, которые возникают при развитии корпоративных правоотношений в рамках ведения совместного бизнеса членами одной семьи, а также позволит предоставить дополнительные гарантии супругам.

Список литературы

1. Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации): Федеральный закон [принят 27.07.2010 №193-ФЗ] // Российская газета. – 2010. – №168.
2. Осипенко О.В. Корпоративная конфликтология: монография / О.В. Осипенко. – М.: Статут, 2022. – 768 с.
3. Степаненко Р.Ф. Семейное право России и государств Европы: учебник / Р.Ф. Степаненко, Ф.И. Хамидулина, П.А. Якушев; Казанский (Приволжский) федеральный университет. – М.: Проспект, 2023. – 288 с. – ISBN 978-5-392-37985-9. – EDN SAAKTG.
4. Степаненко Р.Ф. Этнометодологические практики в доктрине правовой политики: общетеоретические проблемы / Р.Ф. Степаненко // Право и политика. – 2016. – №2. – С. 287–295. – DOI 10.7256/1811-9018.2016.2.17576. – EDN VMDMDN.
5. Теория государства и права для обучающихся по специальности «Правоохранительная деятельность»: учебник / Р.А. Ромашов, Е.Л. Харьковский, О.С. Батова [и др.]. – 2-е изд., пер. и доп. – М.: Юрайт, 2023. – 471 с. – ISBN 978-5-534-17312-3. – EDN LGIJAT.
6. Сайфуллин А.И. Законность – понятие, подходы, пути развития: общетеоретические аспекты / А.И. Сайфуллин // Образование и право. – 2020. – №4. – С. 55–58. – DOI 10.24411/2076-1503-2020-10407. – EDN QWIJSH.
7. Fitz Gibbon Scott T. The principle of subsidiarity and the law of the family business // Boston college law school faculty papers. – Boston, 2016. – P. 199–215.
8. Tait A.A. Corporate family law // Northwestern University law review. – Chicago, 2017. – Vol. 112. №1. – P. 1–60.

Петрова Светлана Вячеславовна

канд. экон. наук, доцент

Кузнецов Артур Валерьянович

студент

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»

г. Чебоксары, Чувашская Республика

ГОСУДАРСТВЕННАЯ СЛУЖБА ПРИ ОБЕСПЕЧЕНИИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ГОСУДАРСТВА И БИЗНЕСА

***Аннотация:** в настоящее время Российская Федерация находится в весьма непростых санкционных условиях. С одной стороны – давление с Запада, с другой стороны – обещание народу. В планах социально-экономического развития нашей страны были представлены основные ориентиры развития на ближайшее время. Однако есть основания полагать, что они не совсем реализуемы. В настоящее время авторы рассматривают и обосновывают тот факт, что для социально-экономического развития необходимо активно использовать внутренние ресурсы страны. Поэтому так необходимо развитие взаимодействия бизнеса и государства. Каждый регион обеспечивает свою модель развития бизнеса и предпринимательства. В статье авторы рассматривают региональную практику развития взаимодействия бизнеса и государства, основываясь на рейтинге и анализе результатов исследования. Предложения по развитию необходимы для решения проблем между государством и бизнесом. В работе рассмотрен зарубежный опыт развития связи между бизнесом и властью.*

***Ключевые слова:** санкции, бизнес, предпринимательство, взаимодействие бизнеса и предпринимательства.*

В настоящее время социально-экономическое развитие страны до 2030 года обеспечивалось за счет вливания иностранного капитала. Однако, в нынешних условиях это очень трудно реализовать. Наше государство пришло к выводу, что не все ресурсы мы использовали. В связи с санкциями приходится переориентироваться на внутренний капитал. У нас есть проблемы в бизнесе. Бизнес находится в двояких условиях:

– с одной стороны, ему тяжело в условиях санкций выйти на новые зарубежные рынки;

– с другой стороны, есть возможности развития внутри страны [1].

Нужно научиться государству слышать бизнес. Бытует мнение, что есть необходимость создать «тепличные условия» для бизнеса, однако это так не работает. Авторы считают, что для бизнеса это не совсем хорошо. Бизнес не может в таких условиях сам развиваться. Наоборот, привыкает к таким условиям, и как только подует «западный ветер», т.е. в данном случае санкции от запада, бизнес погибнет.

«Нужно договориться с бизнесом, чтобы компании поняли, что в России работать надежнее. Нам нужно как-то с бизнесом договориться. Они должны понимать и исходить из того, что здесь надежнее работать. Поэтому не надо наступать на одни и те же грабли» – об этом заявил президент РФ Владимир Путин на одном из пленарных заседаний [1].

Из вышесказанного можно сделать вывод о том, что очень важно уметь договариваться с бизнесом. Органы власти должны быть заинтересованы в таком диалоге. Для того, чтобы настроить такой диалог, необходимо, чтобы заинтересованное лицо обеспечило соответствующие условия. Автору понравился вариант с Бизнес-шерифом, который используется в Башкортостане. Так, например, в Башкортостане был создан институт бизнес-шерифов в 2019 году [3]. Авторы предлагают внедрить данную должность и в Чувашской Республике. Такое организационное изменение позволит наладить контакт между бизнесом и властью Чувашской Республики. Этот человек может быть любым заинтересованным лицом, которое будет доверенным от бизнеса. Он может в любой момент обеспечить связь с бизнесом. Также можно обратить внимание на то, что есть необходимость использовать практику Башкортостана, где глава республики Башкортостана по инициативе предпринимателей и бизнесменов проводит предпринимательские и инвестиционные часы. Такие часы автор предлагает проводить и главе Чувашской Республики. Таким образом, будет возможность открытия диалога между бизнесом, инвесторами и органами власти.

Также, по мнению авторов, можно использовать пример «Большого Открытого диалога» – публичная дискуссия между бизнес-сообществом и руководителями исполнительных органов власти региона. Авторы предлагают провести такую дискуссию и в Чувашской Республике в рамках дня предпринимателя.

Авторы, изучив практический опыт в Якутии, пришли к выводу, что есть необходимость внедрения механизма обратной связи с инвестором ЦУР «Бизнес» – специализированная система сбора и обработки обращений инвесторов и предпринимателей. «ЦУР Бизнес призван стимулировать развитие предпринимательства, содействовать повышению инвестиционной привлекательности республики, оказывать комплексную помощь бизнесу. Таким образом, автор предлагает перенять успешный опыт в Якутии, который позволит укрепить доверие и партнерство между бизнесом и властью в рамках реализации регионального инвестиционного стандарта.

По мнению авторов, что касается органов местного самоуправления, для создания более комфортной среды развития города чиновникам необходимо активнее взаимодействовать с предпринимателями, в том числе с представителями малого бизнеса.

Итак, в соответствии с вышеизложенным, можно сделать вывод о том, что среди самых эффективных видов взаимодействия между бизнесом и властью в рамках развития коммуникации можно выделить:

– публичные слушания проектов законов субъектов РФ, касаемых предпринимательства;

Трансформация государственного и муниципального управления в современных условиях

- участие предпринимателей в рабочих комиссиях и группах в сфере решения проблем предпринимательства и бизнеса;
- формирование НКО в сфере защиты интересов бизнеса;
- диалог между бизнесом и государством с помощью форумных кампаний и конференций;
- формирование института бизнес-шерифа в регионе;
- предпринимательские часы в органах исполнительной власти;
- инвестиционные часы в органах исполнительной власти;
- создание ЦУР – Бизнеса в регионе;
- публичная дискуссия между бизнес-сообществом и органами власти с помощью «открытого диалога»;
- другие.

Автор рассмотрел и зарубежный опыт. Так, в основном в зарубежных странах, отношения властей и бизнеса строятся на взаимной ответственности. Можно сделать вывод о том, что за счет этого можно создавать или разрабатывать самые амбициозные проекты [4].

Изучив зарубежный опыт в сфере взаимодействия бизнеса и органов власти можно выделить следующие основные моменты:

- лоббирование интересов бизнеса;
- партнерские программы между бизнесом и властью;
- работа через общественные палаты;
- публичные консультации в сфере бизнеса;
- бизнес инкубаторы и т. д.

Что касается зарубежного опыта, здесь следует отметить, что коммуникация идет именно через призму «ориентированность на результат». Однако в российской практике зачастую мы видим проблему в том, что проблемы часто не решаются из-за того, что ориентированность идет через призму выделенных ресурсов. Мало доверия бизнеса к органам власти. Многие пользуются программами, но в основном заинтересованность идет в данном случае только со стороны бизнеса. Также следует отметить, что в случае бизнеса за рубежом и налаживания контактов с властью, здесь опыта намного больше. Так, например, бизнес-инкубаторы за рубежом появились в 1960 годах, а в Российской Федерации только в 1980х. Таким образом, зарубежный опыт коммуникации органов власти с властью стоит на твердом фундаменте. Задача региональных органов власти состоит в том, чтобы выбрать более оптимальный и эффективный способ коммуникации, именно подходящий для отдельного региона. Таким образом, все это позволит развитию взаимодействия бизнеса и государства.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в Чувашской Республике есть основания внедрения должности бизнес-шерифа, который может координировать действия властей в плане предпринимательства. Именно он будет инициировать диалог между бизнесом и властью. Он будет неким индикатором зрелости бизнеса к коммуникации с властью. Каждый регион обеспечивает свою модель развития бизнеса и предпринимательства. Также автором предлагается использования различных способов коммуникации между бизнесом и властью. Предлагается также использовать зарубежный опыт.

Список литературы

1. Вислогузов В. Регионы просят налогов / В. Вислогузов // Коммерсант. – 2023. – №158. – С. 14 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/doc/2854925>
2. Государственный региональный портал по малому и среднему предпринимательству в Нижегородской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.msp.nnov.ru/report/financing/ (дата обращения: 15.11.2023).
3. Государственный региональный портал по малому и среднему предпринимательству в Санкт-Петербурге [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.pmr.sppr.ru/report/financing/ (дата обращения: 15.11.2023).
4. Готовность России к информационному обществу. Оценка ключевых направлений и факторов электронного развития. Аналитический доклад / под ред. С.Б. Шапошникова. – М.: Институт развития информационного общества, 2023.

Уткин Игорь Алексеевич

студент

Научный руководитель

Марков Алексей Владимирович

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

ФОРМИРОВАНИЕ И РЕАЛИЗАЦИЯ АНТИКОРРУПЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ В СУБЪЕКТАХ РФ

Аннотация: в статье выделяются эффективные механизмы реализации антикоррупционных мер. В ходе работы рассматриваются ключевые аспекты антикоррупционной политики, включая законодательные основы и инструменты, применяемые для борьбы с коррупцией на федеральном и региональном уровнях. Особое внимание уделяется анализу опыта борьбы с коррупцией в Чувашской Республике.

Ключевые слова: антикоррупционная политика, коррупция, Российское государство, Чувашская Республика, коррупция в регионах, контроль коррупции.

Состояние и динамика коррупции в России проявляются в разных регионах в зависимости от их социально-экономической, социокультурной и политической специфики. Эти различия создают уникальные нюансы и характерные черты для каждого региона. Эффективная борьба с коррупцией на региональном уровне требует учета этой специфики.

Социокультурные и этноконфессиональные особенности ряда регионов могут формировать альтернативные правила в обществе, которые действуют параллельно с официальными законами. Экономические детерминанты, такие как уровень бедности или богатства регионов, могут

сильно влиять на уровень коррупции. Депрессивные экономические состояния и дотации в региональных бюджетах могут способствовать коррупции. Напротив, быстрое экономическое развитие и инвестиции, особенно без должного контроля, также могут способствовать коррупции.

Политическая коррупция, включая электоральную коррупцию, проявляется по-разному в разных регионах России. В регионах с ограниченной политической конкуренцией и отсутствием оппозиции, политические режимы могут дрейфовать в сторону авторитаризма и коррупции.

Важно отметить, что коррупция может представлять серьезную угрозу национальной безопасности в некоторых регионах, особенно на Северном Кавказе, где она связана с сепаратизмом и терроризмом.

Понимание этих специфических аспектов коррупции в регионах России необходимо для разработки и реализации эффективных антикоррупционных политик на местном уровне.

Для оценки эффективности антикоррупционных программ в регионах часто используются количественные показатели, такие как изменения во времени. Например, сколько антикоррупционных экспертиз проведено, сколько публикаций на эту тему, сколько телепередач, сколько государственных служащих подало декларации о доходах и так далее. Однако существует проблема в том, что некоторые регионы используют показатели, которые трудно измерить или нереалистичны. Некоторые программы устанавливают очень крупные цели без конкретных планов для их достижения.

Что касается Чувашской Республики, программа противодействия коррупции также была разработана и принята в регионе. Уникальность этой программы заключается в том, что она устанавливает длительный срок выполнения, а именно 6 лет. Это может свидетельствовать о серьезном подходе республики к решению проблемы коррупции, осознании её сложности и готовности работать над устойчивыми изменениями в этом направлении.

Однако, как и во многих других регионах, ресурсное обеспечение этой программы остается слабым звеном. В регионе Чувашской Республики антикоррупционные меры финансируются на сумму, которая составляет долю от общего объема рынка коррупции в стране. Это свидетельствует о том, что финансовые ресурсы, выделяемые на противодействие коррупции, остаются недостаточными для создания сильного стимула для борьбы с коррупцией и привлекательными альтернативой для потенциальных коррумпированных лиц.

Изучая региональные антикоррупционные программы, П.А. Кабанов делает важные выводы. Он утверждает, что эти программы часто создаются не из-за реальной потребности в борьбе с коррупцией на региональном уровне, а скорее как реакция на внешние давления, такие как политическая воля, навязываемая сверху федеральными органами власти. Из-за этого антикоррупционные программы могут быть несогласованными и иметь нереалистичные цели, которые трудно достижимы в ближайшем будущем.

Эффективное антикоррупционное усилие требует мониторинга состояния коррупции, комплексных программ, и учета протенциала всех субъектов, включая гражданское общество. Региональные власти должны стремиться к более системному и комплексному подходу в разработке и реализации антикоррупционных программ. Стратегии, которые сосредотачиваются не только на борьбе с отдельными случаями коррупции, но и на источниках и условиях ее развития, могут быть более эффективными в борьбе с этой проблемой.

В субъектах Российской Федерации можно выделить две ключевые стратегии антикоррупционной деятельности:

1. Стратегия институционализации региональных механизмов противодействия коррупции:

Эта стратегия подразумевает формальное создание институтов и органов, закрепление законодательства и мер, направленных на борьбу с коррупцией на региональном уровне. Это включает в себя региональные законы о противодействии коррупции, специализированные антикоррупционные органы в рамках органов исполнительной власти, а также совещательные и координационные органы, которые помогают консультировать и контролировать противокоррупционные инициативы. Эта стратегия ориентирована на формальные институты и механизмы борьбы с коррупцией.

2. Стратегия имитации региональной антикоррупционной политики:

В этой стратегии, несмотря на формальное создание институтов и органов противодействия коррупции, основное внимание уделяется не реальным мерам борьбы с коррупцией, а скорее имитации такой борьбы. В этом случае, институты могут быть «с ручным управлением», то есть контролируемые и используемые для определенных политических или легитимационных целей, нежели для фактического уменьшения коррупции. Скорее всего, эти меры будут ограничены в плане их действенности и будут сконцентрированы на внешнем облике борьбы с коррупцией.

Рассмотрение и сравнение этих стратегий важно для понимания, какие усилия и ресурсы региональные власти и общество вкладывают в борьбу с коррупцией. Это также подчеркивает важность не только формальных институтов, но и реальной эффективности и сознательности в деле борьбы с коррупцией на региональном уровне.

Коррупция в России остается одной из важнейших проблем в современном обществе и политике. В данной диссертации рассматриваются разносторонние аспекты антикоррупционной политики в стране, с учетом как теоретических, так и эмпирических аспектов. Исследования о коррупции на региональном уровне предоставляют важную эмпирическую базу для понимания и борьбы с этой проблемой. Уровни коррупции и восприятие ее обществом на разных территориях России оказывают существенное влияние на формирование и реализацию антикоррупционной политики.

Политические партии в стране, в свою очередь, акцентируют внимание на антикоррупционных вопросах. Их позиции и действия, включая внимание к этой проблеме во время избирательных кампаний, оказывают

влияние на формирование политики в борьбе с коррупцией. Институты и механизмы антикоррупционной политики разнообразны, и их эффективность находится под микроскопом анализа. Данные и исследования об их воздействии на уровни коррупции в регионах играют важную роль в формировании антикоррупционных стратегий. Также следует учитывать сложность проблемы коррупции, которая не ограничивается только государственными мерами. Вовлечение гражданского общества и образование о коррупции играют важную роль в борьбе с этой явлением. Системный и интегральный анализ данных, включая информацию о политических аспектах, публичном мнении и региональных особенностях, помогает лучше понимать проблему коррупции и разрабатывать более эффективные стратегии.

Список литературы

1. Федеральный закон «О противодействии коррупции» от 25 декабря 2008 года №273-ФЗ. – М., 2008.
2. Иванова О.Н. Коррупция и ее влияние на экономику и общество: современные вызовы и стратегии борьбы / О.Н. Иванова. – М.: Экономистъ, 2020. – 224 с.
3. «The Moscow Times» – статьи и новости о коррупции [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.themoscowtimes.com/tag/corruption> (дата обращения: 15.05.2023).

Щеголева Элла Николаевна

канд. экон. наук, доцент

Бакаева Жанна Юрьевна

д-р филос. наук, профессор

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный

университет им. И.Н. Ульянова»

г. Чебоксары, Чувашская Республика

РОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ГАРАНТИЙ В СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ МУНИЦИПАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ

Аннотация: развитие федерального, регионального и муниципального законодательства в сфере гарантий муниципальных служащих диктует необходимость постоянно совершенствования правовых норм. Одной из главных задач государства является создание эффективного института муниципальной службы. Особое значение для достижения данной задачи имеет институт гарантий муниципальных служащих. Гарантии муниципальных служащих дают возможность осуществлять гражданском должностные обязанности без ущемления в правах, а также обеспечить его стабильное материальное положение и защищать от внешнего субъективного влияния. В статье представлены направления совершенствования механизма правового регулирования государственных гарантий муниципальных служащих.

Ключевые слова: государственные гарантии, муниципальная служба, законодательство.

В комплексе происходящих перемен в Российской Федерации продолжает играть важную роль устойчивое взаимодействие гражданского общества с государством. Совершенствование муниципальной службы активизирует роль государства в согласовании социальных интересов. Данная роль государства определяет необходимость в развитии гражданского общества, качества его жизни. Институт государственных гарантий муниципальных служащих является связующим элементом между профессиональной деятельностью и социальными интересами общества.

Гарантии для муниципального служащего – это способы, условия и средства, обеспечивающие реализацию и защиту деятельности муниципального служащего, учитывая его профессиональную роль и определенные требования, запреты и ограничения на службе. Гарантии муниципальных служащих дают возможность осуществлять гражданином должностные обязанности без ущемления в правах, а также обеспечивать его стабильное материальное положение и защищать от внешнего субъективного влияния.

Администрация города Чебоксары обеспечивает своих муниципальных служащих гарантиями, которые закреплены в федеральных, региональных и местных законах и нормативных документах. Государственные гарантии являются важным элементом стабильности работы администрации города Чебоксары и ее подразделений, на основании этого ее имидж стремительно возрастает. Социальная защита служащих является одной из гарантий, которую предоставляет администрация города. Она включает в себя предоставление пенсионного и медицинского обеспечения, а также различные виды страхования. Кроме того, служащие администрации города Чебоксары имеют право на льготный оплачиваемый отпуск, дополнительный отпуск без сохранения заработной платы, бесплатную медицинскую помощь и иные гарантии. Администрация города Чебоксары также обеспечивает своих муниципальных служащих финансовой защитой. Текущие гарантии включают в себя гарантированную оплату труда и наличие премирования.

У муниципальных служащих Администрации города Чебоксары Чувашской Республики имеются основные и дополнительные гарантии. Рассмотрим первую категорию гарантий, к ним относятся: 1. Наличие условий труда. В Администрации города у каждого муниципального служащего имеется свое рабочее место и необходимые принадлежности для осуществления должностных обязанностей. Таким образом, обеспечив муниципальных служащих необходимыми предметами пользования для комфортного осуществления своих полномочий. 2. Право на своевременное и в полном объеме получение денежного содержания, а также право на отдых (выходные дни, нерабочие праздничные дни, отпуск). В администрации города имеется положение об оплате труда муниципальных служащих. Данное положение регулирует оклад оплаты труда, сроки выплаты заработной платы, дополнительные выплаты и иные аспекты, связанные с денежным содержанием муниципальных служащих администрации города Чебоксары. Существует Распоряжение Администрации г. Чебоксары Чувашской Республики от 27 мая 2019 г. №186-р «Об

утверждении Положения о пропускном и внутриобъектовом режиме в здании администрации города Чебоксары и прилегающей территории», регулирующее режим работы муниципальных служащих администрации города Чебоксары. 3. Медицинское обслуживание муниципального служащего и членов его семьи [1]. Администрация города Чебоксары соблюдает данную гарантию, проводя ежегодную диспансеризацию муниципальных служащих. Медицинское обслуживание членов семьи муниципального служащего зачастую происходит путем выплаты денежного содержания для прохождения необходимых медицинских обследований. 4. Пенсионное обеспечение за выслугу лет и в связи с инвалидностью, а также пенсионное обеспечение членов семьи муниципального служащего в случае его смерти, наступившей в связи с исполнением им должностных обязанностей [1]. Одним из примеров обеспечения данной нормы, является положение о виде выплаты единовременного поощрения в связи с выходом на государственную пенсию, закрепленное в статье 13 Закона Чувашской Республики от 5 октября 2007 г. №62 «О муниципальной службе в Чувашской Республике». 5. Обязательное государственное страхование на случай причинения вреда здоровью и имуществу муниципального служащего в связи с исполнением им должностных обязанностей [1]. 6. Обязательное государственное социальное страхование на случай заболевания или утраты трудоспособности в период прохождения муниципальным служащим муниципальной службы или после ее прекращения, но наступивших в связи с исполнением им должностных обязанностей [1]. 7. Защита муниципального служащего и членов его семьи от неправомерных действий в связи с исполнением им должностных обязанностей [1]. К дополнительным гарантиям в соответствии со статьей 11 Закона Чувашской Республики от 5 октября 2007 г. №62 «О муниципальной службе в Чувашской Республике» относятся:

1) ежемесячная надбавка к должностному окладу за выслугу лет на муниципальной службе; 2) ежемесячная надбавка к должностному окладу за особые условия муниципальной службы в размере до 200 процентов оклада; 3) ежемесячная процентная надбавка к должностному окладу за работу со сведениями, составляющими государственную тайну; 4) премии за выполнение особо важных и сложных заданий; 5) ежемесячное денежное поощрение; 5.1) ежемесячная выплата за классный чин муниципального служащего; 6) единовременная выплата при предоставлении ежегодного оплачиваемого отпуска и материальная помощь, выплачиваемые за счет средств фонда оплаты труда муниципальных служащих [3].

Социальное обеспечение муниципального служащего включает огромное количество положений, так как данный вид не только регламентируется Законом о муниципальной службе, но и Трудовым кодексом РФ и нормативными правовыми актами администрации города Чебоксары Чувашской Республики.

В администрации города Чебоксары гарантии для муниципальных служащих активно реализуются и обеспечиваются в полном объеме. Существование нормативно-правовых документов, закрепляющие положения о основных и дополнительных гарантиях и положения о

финансировании гарантии подтверждает это утверждение. К тому же проведенные опросы показывают, что существует положительная динамика необходимых гарантий на муниципальной службе, но также есть и необходимость в разработке дополнительных гарантий.

На сегодняшний день институт гарантий муниципальных служащих имеет определенное количество пробелов, которые сдерживают развитие кадровой политики на муниципальной службе. Из этого следует несовершенство системы муниципального управления. Рассмотрим несколько вопросов реализации гарантий на муниципальной службе. Отсутствие единых законодательных норм и методов оценки для осуществления и создания гарантий муниципальных служащих. Проанализировав законодательство в разных субъектах Российской Федерации, можно говорить о том, что дополнительные гарантии разработаются независимо, и без каких-либо единых методик [2; 4]. Данный аспект ставит в неравное положение всех муниципальных служащих Российской Федерации, нарушая принцип равных условий прохождения муниципальной службы. Стоит заметить, что Российская Федерация является государством, где существуют особенности территориального расположения муниципалитетов. В зависимости от экологии, от погодных условий, от ландшафта местности и иных характеристик необходимо создавать особые дополнительные гарантии для муниципальных служащих. Изложенное суждение также нарушает принцип равных условий прохождения муниципальной службы.

Таким образом, важно разработать методические рекомендации для создания и осуществления дополнительных гарантий муниципальных служащих, а также в них предусмотреть вопросы о гарантиях, которые необходимы для служащих на «особенных» территориях.

Муниципальный служащий, проходя службу, подвержен различным видам рисков. Данные риски могут возникать в любой сфере жизнедеятельности служащего. Гарантии выступают предметом защищенности муниципального служащего. Защищенность, в свою очередь, может подразделяться на несколько видов, например: социальная, политическая и экономическая. Социальная защищенность муниципального служащего представляет собой совокупность мер по обеспечению комфортного пребывания муниципального служащего после определенных жизненных ситуациях. Примером для такой защищенности можно отнести гарантию об обязательном медицинском страховании муниципального служащего, а также пенсионное обеспечение [5]. Политическая защищенность служащего заключается в том, что государство создает условия, обеспечивающие эффективную работу в органах местного самоуправления. В связи с особенностями работы муниципального служащего, примером политической гарантии может быть защита муниципального служащего и его семьи от неправомерных действий. Экономическая защищенность включает в себя вопросы, касающиеся материального положения муниципального служащего. Здесь гарантия заключается в правомочном обеспечением денежным содержанием муниципального служащего. Таким образом, для совершенствования института гарантий для муниципальных служащих необходимо создать четкое разделение этих гарантий. Например, в статье 23 Закона о муниципальной службе сформировать гарантии по их видам: социальные гарантии, политические гарантии и экономические

гарантии для муниципальных служащих. Для дополнительных гарантий, также рассмотреть разграничение по видам. Предлагаем внести изменения в Закон о муниципальной службе: 1. В статью 23 вышеуказанного закона внести гарантии с разграничениями по видам: социальные, политические и экономические. Такой дифференциацией добьемся упорядоченности в законе и возможно закрепление гарантий, которые необходимы обязательно для всех. 2. Статью 23.1 Порядок применения гарантий муниципальных служащих. Данная статья будет закреплять: – положение о сущности, указанных в статье 23, гарантий; – условия применения настоящих гарантий; – способы обращения за гарантиями муниципальных служащих; – применительные меры по несоблюдению гарантий для муниципальных служащих. Также предлагаем разработать методические рекомендации для создания и применения дополнительных гарантий муниципальных служащих. Данные рекомендации должны включать в себя: – полный перечень возможных гарантий с разбивкой на виды для муниципальных служащих любого субъекта РФ; – сущность и понятие вышеуказанных гарантий; – особенности гарантий для каждого субъекта РФ; – условия использования гарантий в соответствии с принципами муниципальной службы и территориальных особенностей муниципалитета; – средства, способы и меры создания новых и использования уже имеющихся дополнительных гарантий; – меры по обеспечению законности и защиты прав на дополнительные гарантии муниципальных служащих.

Стратегические направления совершенствования института государственных гарантий: 1. Повышение уровня значимости муниципальной службы. 2. Достойная оплата труда в соответствии с должностными обязанностями. 3. Повышение заработной платы вместе с ростом квалификации и стажа работы. 4. Создание комфортных условий труда. 5. Наличие карьерного роста: стимулирование повышения знаний, стремление преодолевать трудные задачи, накопление опыта, развивать чувство ответственности, добросовестно относиться к работе. 6. Любой вид страхования (медицинское, социальное и иное), гарантия высокого пенсионного обеспечения. Государственные гарантии для муниципальных служащих являются неотъемлемым элементом функционирования органов муниципального управления в России.

Список литературы

1. Федеральный закон от 02.03.2007 №25-ФЗ (ред. от 28.12.2022) «О муниципальной службе в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_66530/8b6e1deb19982d198d04302820567416334413db/
2. Закон Пензенской области от 20 июля 1998 г. №85-ЗПО «О муниципальной службе в Пензенской области» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/949003766>
3. Закон Чувашской Республики от 5 октября 2007 г. №62 «О муниципальной службе в Чувашской Республике» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://base.garant.ru/17624649/>
4. Закон Ханты-Мансийского автономного округа – Югры №113-оз от 20.07.2007 «Об отдельных вопросах муниципальной службы в Ханты-Мансийском автономном округе – Югре» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://base.garant.ru/18922399/>
5. Колобова С.В. Трудовое право России: учебник / С.В. Колобова, Ю.С. Сергеевко. – 2-е изд., перераб. и доп. – М., 2018. – EDN XXŸAST

КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА В РЕГИОНАХ: АКТУАЛЬНЫЕ ТРЕНДЫ И СТРАТЕГИИ

Бородин Максим Николаевич

магистрант

Чернышова Татьяна Николаевна

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

КАЧЕСТВЕННЫЙ КЛИЕНТСКИЙ ОПЫТ ПРИ ПОСТРОЕНИИ МАРКЕТИНГОВЫХ КОММУНИКАЦИЙ

Аннотация: в статье рассматриваются основные принципы, необходимые для построения эффективных маркетинговых коммуникаций, с акцентом на взаимодействие с клиентами и учетом событий последних лет (пандемия COVID-19, международная политическая ситуация, международные санкции). При этом отмечается, что в настоящее время клиенты все более требовательны и информированы, и необходимо уделять большее внимание к своевременной адаптации коммуникационные стратегии компании.

Ключевые слова: клиентский опыт, бизнес, маркетинговая стратегия, обратная связь, маркетинговые коммуникации.

В условиях динамичного бизнес-окружения, где конкуренция нарастает, уделять внимание улучшению клиентского опыта становится стратегической необходимостью. Формирование качественных клиентских отношений не только привлекает новых клиентов, но и обеспечивает удержание существующих, что является фундаментом успешной маркетинговой стратегии любого бизнеса.

Customer eXperience (CX) – предлагаемый и поддерживаемый клиентский опыт, то есть как самовзаимодействие клиента и компании, так и впечатления клиента от этого взаимодействия [1, с. 4].

Маркетинг представляет для бизнеса большую ценность, чем любая другая область управленческой деятельности. Именно маркетинг создает условия для долгосрочного и устойчивого роста компании. Однако зачастую он воспринимается в компаниях как обслуживающая функция и источник тактических издержек. Позиция маркетинга в компании определяется способностью реализовать свой потенциал:

1) маркетинг должен быть интегрирован в общую систему управления бизнесом;

2) результаты маркетинга должны стать измеряемыми;

3) маркетинговые процессы наряду с другими процессами в компании должны быть описаны, а система ответственности за их реализацию должна быть прозрачной;

4) в деятельности, связанную с маркетингом, должен быть вовлечен весь персонал компании [2, с. 8].

Для привлечения, удовлетворения и сохранения клиентов компании должны приложить максимум усилий для улучшения клиентского опыта в своей маркетинговой политике.

В построении эффективных маркетинговых коммуникаций особое внимание следует уделять взаимодействию с клиентами. Рассмотрим ключевые принципы формирования качественных клиентских отношений при построении маркетинговых стратегий.

1. Понимание потребностей клиента.

Одним из важных аспектов качественных клиентских отношений является глубокое понимание потребностей клиента. Это включает в себя исследование рынка, анализ поведения потребителей и активное взаимодействие с клиентами для выявления их ожиданий. Чем лучше компания понимает потребности своих клиентов, тем более персонализированными и релевантными будут ее маркетинговые коммуникации.

2. Двустороннее взаимодействие.

Маркетинговые коммуникации не должны быть односторонним потоком информации от компании к клиенту. Важно создавать механизмы для двустороннего взаимодействия, где клиенты имеют возможность высказать свое мнение, задавать вопросы и делиться обратной связью. Это создает ощущение вовлеченности и важности клиента для компании.

3. Персонализация.

Каждый клиент уникален, и успешные маркетинговые коммуникации должны учитывать эту индивидуальность. Использование персонализированных подходов в коммуникациях, таких как персональные предложения, рекомендации и специальные акции, помогает укрепить связь с клиентом и создать у него положительное впечатление от взаимодействия с компанией.

4. Долгосрочные отношения.

Качественные клиентские отношения строятся не на одноразовых сделках, а на долгосрочном взаимодействии. Компании должны стремиться к созданию программ лояльности, предлагать постоянным клиентам специальные условия и акции, поддерживая таким образом долгосрочные отношения, основанные на взаимном доверии.

5. Прозрачность.

Прозрачность в коммуникациях играет важную роль в формировании качественных отношений с клиентами. Потребители ценят открытость и искренность со стороны компании. Разъяснение информации о продуктах, услугах, ценообразовании и политике компании способствует установлению доверия и улучшению восприятия компании. Клиенты активно ищут информацию о товарах и услугах, сравнивают предложения различных брендов и компаний, читают отзывы и рекомендации других пользователей. Поэтому важно предоставлять клиентам достоверную и

полезную информацию о продукте или услуге, а также делиться отзывами и рекомендациями других клиентов.

При этом для построения эффективных маркетинговых коммуникаций необходимо учитывать изменение поведения клиентов в связи с событиями последних лет.

В условиях пандемии COVID-19 клиентский опыт при построении маркетинговых коммуникаций стал особенно важным. Во-первых, компании должны были адаптировать свои коммуникационные стратегии, чтобы отразить изменения в поведении и потребностях клиентов во время пандемии. Во-вторых, они должны были обеспечить безопасность и комфорт клиентов во всех точках контакта с компанией.

Одно из главных изменений в клиентском опыте было переход от физического взаимодействия с клиентами к онлайн-каналам коммуникации. Компании активно использовали социальные сети, электронную почту, веб-сайты и приложения для общения с клиентами и предоставления информации о своих продуктах и услугах. Они также усилили свое присутствие в онлайн-торговле и предоставили клиентам возможность делать покупки и получать услуги удаленно.

Важным аспектом клиентского опыта стало обеспечение безопасности клиентов. Компании предприняли ряд мер, чтобы убедить клиентов в том, что их продукты и услуги безопасны для использования в условиях пандемии. Это включало внедрение дополнительных мер по санитарии и гигиене, обеспечение социального дистанцирования и обязательное использование масок.

Кроме того, компании активно использовали маркетинговые коммуникации для поддержки своих клиентов во время пандемии. Они предлагали специальные скидки, гибкие условия оплаты и дополнительные бонусы, чтобы помочь клиентам справиться с финансовыми трудностями, связанными с пандемией. Они также предоставляли информацию о пандемии и способах ее предотвращения, чтобы помочь клиентам принимать осознанные решения.

В целом, клиентский опыт при построении маркетинговых коммуникаций в условиях пандемии COVID-19 стал более цифровым, безопасным и поддерживающим. Компании должны были быстро адаптироваться к новым условиям и удовлетворять новые потребности и ожидания клиентов. Они использовали различные инструменты и стратегии, чтобы обеспечить эффективное взаимодействие с клиентами в условиях пандемии и поддержать их в трудные времена.

В условиях новых санкций стран ЕС и США против России, когда доступ к рынкам ограничен и конкуренция высока, качественный клиентский опыт становится еще более важным для успешного построения маркетинговых коммуникаций. Эффективная коммуникация с клиентами может удержать существующую клиентскую базу, привлечь новых клиентов и укрепить позиции на рынке.

Построение качественных клиентских отношений в маркетинговых коммуникациях – это вложение в будущее компании. Уделяя внимание пониманию потребностей, взаимодействию, персонализации, долгосрочным отношениям и прозрачности, компании могут создать устойчивую

базу лояльных клиентов, что станет ключевым фактором ее успеха в условиях динамичного бизнес-окружения.

Список литературы

1. Дью Р. Клиентский опыт: как вывести бизнес на новый уровень / Р. Дью, С. Аллен. – М.: Альпина Паблишер, 2020. – 290 с.
2. Ойнер О.К. Управление результативностью маркетинга: учебник и практикум для вузов / О.К. Ойнер. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2023. – 350 с.

Гурджиян Владимир Львович

канд. экон. наук, доцент

Герасимова Светлана Владимировна
студентка

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

КАДРОВАЯ РЕСТРУКТУРИЗАЦИЯ В АНТИКРИЗИСНОЙ ПРОГРАММЕ

Аннотация: в условиях экономических кризисов компании все чаще сталкиваются с необходимостью разработки и внедрения антикризисных программ. Одним из ключевых аспектов таких программ является эффективное использование кадровых ресурсов. Ведь персонал компании является ее главной ценностью и важным фактором успеха в борьбе с кризисом.

Ключевые слова: кадровая реструктуризация, антикризисная программа, персонал, оптимизация, анализ, устойчивость компании, управление.

Кадровая реструктуризация – одно из ключевых направлений антикризисной программы предприятия. В условиях экономических трудностей и нестабильности финансового положения компании, необходимость в оптимизации и эффективном использовании кадрового потенциала становится особенно актуальной [3, с. 87]. Этот процесс направлен на оптимизацию структуры организации и повышение ее эффективности в условиях кризиса.

Антикризисная программа предлагает комплекс мер по изменению структуры персонала с целью обеспечения достижения финансовой устойчивости, повышения конкурентоспособности и сохранения предприятия на рынке. Она направлена на улучшение управления персоналом, сокращение издержек и повышение производительности труда.

Эффективное использование персонала в антикризисной программе предполагает не только оптимизацию его структуры, но и активное вовлечение каждого сотрудника в процесс решения проблемы [3, с. 88]. Лишь обладая глубоким пониманием кризисной ситуации и осознавая свою

важность для успеха компании, сотрудники проявят высокую мотивацию и заинтересованность в достижении общей цели.

Ключевыми этапами кадровой реструктуризации являются.

1. Анализ текущей ситуации: необходимо проанализировать структуру и состав персонала, определить сферы, требующие оптимизации, выявить резервы для сокращения издержек.

2. Определение стратегии: разработка и выбор оптимального сценария кадровой реструктуризации, учет особенностей предприятия и его целей, установление приоритетов.

3. Планирование и реализация мер: разработка плана действий для осуществления изменений, проведение переговоров с профсоюзами и сотрудниками, обеспечение сопровождения и поддержки персонала.

4. Оценка результатов: антикризисная программа должна предусматривать мониторинг и оценку результатов кадровых изменений, дабы убедиться в эффективности принятых решений и внесении необходимых корректировок.

Основные мероприятия, применяемые в кадровой реструктуризации, включают:

- сокращение персонала: через естественный отток, предложения добровольных уходов или вынужденного увольнения.

- переподготовка и переназначение сотрудников: соответственно потребностям предприятия и рынка труда.

- оптимизация структуры управления: перераспределение функций, объединение отделов, сокращение руководящего персонала.

- повышение квалификации и обучение персонала: в рамках изменяющихся требований и целей организации.

- внедрение инноваций: стимулирование творческого потенциала персонала, внедрение новых методов работы.

Кадровая реструктуризация в антикризисной программе имеет свои плюсы и минусы. С одной стороны, она позволяет значительно снизить издержки, повысить эффективность работы и конкурентоспособность предприятия. С другой стороны, она может вызвать неудовольствие у сокращаемых сотрудников, потребовать значительных временных и финансовых затрат на организацию процесса.

Однако грамотно проведенная кадровая реструктуризация в рамках антикризисной программы помогает предприятию выйти из кризисной ситуации, сохранить стабильность и преобразоваться для успешной работы вновь налаживающейся экономике. Это позволяет компании адаптироваться к условиям рынка, обеспечить свое развитие и рост.

Ключевой момент в кадровой реструктуризации – это анализ и оценка текущей организационной структуры и функций сотрудников. Исходя из найденных слабых мест и узких мест, осуществляется перераспределение ролей и ответственности между сотрудниками, с целью оптимизации процессов и повышения эффективности работы организации в целом.

При этом особое внимание должно быть уделено профессиональному росту и развитию персонала. Кадровая реструктуризация может нести в себе и сокращение численности сотрудников, но это не должно служить причиной для снижения компетентности и квалификации команды. Вместо этого, усиленный фокус на обучении, переподготовке и развитии

сотрудников, позволяет создать более гибкую и про активную команду, готовую эффективно решать актуальные вызовы и задачи [3, с. 89].

Кадровая реструктуризация включает в себя ряд мероприятий, направленных на пересмотр штатной численности и компетенций сотрудников [3, с. 106]. В первую очередь, проводится анализ текущей ситуации в организации с целью выявления слабых мест и потенциальных возможностей для оптимизации. На основе этих данных разрабатывается новая структура, которая позволит более эффективно распределить задачи и ресурсы внутри компании.

Кадровая реструктуризация также включает в себя рассмотрение вопросов, связанных с уровнем оплаты труда. В рамках антикризисной программы проводится анализ рыночной ситуации и сравнение уровня заработной платы с конкурентами. По результатам анализа принимаются решения по корректировке заработной платы сотрудников, в том числе по премированию за достижение целей и задач. Однако, необходимо понимать, что кадровая реструктуризация – это сложный процесс, требующий тщательного планирования и реализации. Поэтому, предусмотрены меры по вовлечению сотрудников и обеспечению их социальной защищенности во время проведения изменений.

Кадровая реструктуризация несет в себе ряд достоинств и преимуществ для организации в период кризиса. Она помогает определить наиболее перспективные направления развития и снизить издержки, повышает гибкость и конкурентоспособность организации, а также обеспечивает персоналу возможности для профессионального роста и развития.

Таким образом, можно сделать вывод, что эффективная кадровая реструктуризация – это неотъемлемый компонент успешной антикризисной программы, способный обеспечить устойчивый рост и процветание организации в любых экономических условиях. Данный процесс позволит оптимизировать структуру организации, повысить компетенции сотрудников и обеспечить устойчивость компании в неблагоприятных экономических условиях.

Список литературы

1. Гурджян В.Л. Программа антикризисного управления персоналом предприятия с учетом его мотивации / В.Л. Гурджян, А.А. Данилова // *Oeconomia et Jus.* – 2020. – №4. – С. 15–21. – DOI 10.47026/2499-9636-2020-4-15-21. – EDN RFYFDG.
2. Гурджян В.Л. Технология реструктуризации системы менеджмента кризисной организации / В.Л. Гурджян // *Oeconomia et Jus.* – 2022. – №4. – С. 19–27. – DOI 10.47026/2499-9636-2022-4-19-27. – EDN GJREAE.
3. Волкова А.С. Антикризисное управление персоналом: учебник для вузов / А.С. Волкова, М.М. Кудяева. – М.: Юрайт, 2023. – 170 с. EDN UEUDEQ
4. Максимов Д.Г. Изменение организационной культуры в системе реструктуризации персонала предприятия / Д.Г. Максимов, В.Л. Гурджян // Актуальные вопросы экономики: сборник научных трудов / Чувашский государственный университет имени И.Н. Ульянова. Вып. 4. – Чебоксары, 2023. – С. 170–174. – EDN IYSXVQ.

Гурджиян Владимир Львович

канд. экон. наук, доцент

Михайлов Максим Львович

студент

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ НАУЧНОЙ ОРГАНИЗАЦИЯ ТРУДА В СКЛАДСКОЙ ЛОГИСТИКЕ

Аннотация: научная организация работы важна, поскольку она помогает предприятиям и частным лицам достичь эффективности, производительности и результативности в своей деятельности. Это позволяет структурировать, координировать и расставлять приоритеты задач, что приводит к лучшему управлению временем, более четкому общению и повышению общей производительности. Это помогает определить роли, обязанности и рабочие процессы, тем самым повышая производительность и уменьшая путаницу или неэффективность внутри команды или организации.

Ключевые слова: *производительность, эффективность.*

На рынке труда в последнее время присутствует большой дефицит квалифицированных кадров. Многие организации, чтобы снизить влияние данной проблемы, занимаются набором молодых кадров, у которых отсутствует опыт. Данное решение имеет несколько недостатков, выделим две основные:

1. Затраты на обучение – временные и финансовые. При найме нового сотрудника его необходимо обучить. Решается это отправкой на специализированные курсы обучения, определением опытного сотрудника организации, который будет шефствовать над новоприбывшим. При этом, производительность труда опытного работника будет снижаться, так как рабочее время будет затрачено на обучение нового сотрудника. Важно отметить: новый сотрудник станет хорошим специалистом не ранее чем через три года, а то и больше, некоторые специалисты трудо- и наукоемкие, требуют больших знаний и навыков. Невозможно сказать «сделай» неопытному человеку и ожидать, что он справится с этой задачей так же качественно и быстро, как это сделает опытный работник.

2. Риск потери обученного сотрудника. Со временем, по мере передачи знаний и опыта новому работнику, повышения его производительности, он начнет требовать как повышения зарплаты, так и других условий труда. В случае разногласий, он может уволиться, соответственно на его место необходимо будет искать нового сотрудника.

Между тем можно увеличить производительность труда не только нового сотрудника (с минимальным привлечением опытных специалистов), но и всей организации в целом.

Когда мы слышим словосочетание «организация труда», обычно мы понимаем скорее организационную структуру предприятия, где

прописаны должности, подчиненности, взаимодействие между подразделениями/должностями. Это лишь организация производственного процесса, необходимо организовывать сам труд сотрудников.

Во время эпидемии COVID-19 были популярны видео о том, как нужно мыть руки. Казалось бы, зачем всё это нужно, нельзя ли просто пообщаться или просто помыть руки так, как делали мы это в детстве? Оказывается, нужно мыть руки «по инструкции с интернета», что позволит эффективно за короткое время полностью вымыть руки, тем самым, ограничить взаимодействие с вирусами и минимизировать риск распространения. В крупных, трансконтинентальных организациях, занимающихся доставкой по всему миру, организация труда настолько высокая, что указывается какой рукой и как пристегиваться ремнем безопасности в автомобиле.

Организовывать трудовую деятельность не просто целесообразно, а крайне необходимо. В условиях нехватки рабочих сил, большого спроса на отечественную продукцию, требуется увеличение производительности труда, в чем, несомненно, поможет правильная организация труда.

Основоположником научной организации труда считается Тейлор Фредерик Уинслоу, проживавший в США в XIX–XX вв. Еще работая чернорабочим на шахтах, чтобы разобраться в операциях, он разработал свои принципы научного управления на основе своих наблюдений. Тейлор обратил внимание на важный момент – у каждого работника шахты разная производительность труда, при этом это мало зависит от телосложения рабочего. Понаблюдав за работой, он выработал инструкцию о том, как необходимо работать в шахтах, вплоть до того, что как необходимо пользоваться лопатой, под каким углом держать и т. д. Казалось бы, простая работа шахтера, но как видно – с правильным подходом можно значительно увеличить производительность.

Возьмёмся за организацию работы склада. Что имеем – склад, в котором хранится то или иное оборудование, материалы, необходимые для осуществления производственного процесса. Склад получает продукцию от службы закупки, затем передает их на производство по мере необходимости. Учет ведется электронный, синхронизируется со всеми необходимыми подразделениями, например, одному из подразделений постоянно требуются шурупы. Руководитель подразделения (или другой, который отвечает за наличие этих шурупов) всегда может посмотреть, сколько есть на складе, в случае необходимости заказать через электронную программу, служба закупки получит заявку автоматически, обработает, закажет, при получении – отметит в электронной программе, необходимый товар окажется на складе. Достаточный высокий уровень информатизации, процесс закупки, получения на склад довольно-таки автоматизирован. Но тут есть слабый момент – как организована работа внутри самого склада.

Склад работает со всеми оборудованьями и материалами, которые туда поступают, а кладовщик порой не разбирается как отличить одно изделие от другого. Необходимо организовать работу таким образом, чтобы максимально снизить трудозатраты на размещение поступившего изделия, поиск и выдачу в производство. Можно, конечно, воспользоваться

опытом Amazon, где склады роботизированы, каждый товар промаркирован, но это требует больших затрат, как финансовых, так и временных. К сожалению, данное решение пока очень дорого, и в нашем случае не целесообразно. Как известно – любая технология со временем дешевеет, а значит, и прийти к этому тоже можно, но не в данный момент, учитывая санкции. Пока данный вариант оставим для светлого будущего и рассмотрим другое решение.

Первым делом необходимо провести «зонирование» склада, т.е. выделить на складе зоны под определенное оборудование или материалы. Можно проводить зонирование и по подразделениям, но очень часто одни и те же вещи нужны разным подразделениям, и чтобы не вводить «дубликаты», первым вариант считается более целесообразным. Зонирование, пожалуй, является самым ответственным делом, от его правильности зависит дальнейшая работа склада. В случае неверного зонирования, в последствии могут возникнуть ситуации, когда отведенного места под одни материалы не хватило, а под другие – постоянно имеются свободное пространство. Для определения количества пространства необходимо определиться – на какое время производственного цикла и в каком количестве необходимо держать те или иные исходные материалы, срок поставки, необходимый резерв, ну и конечно же, их габариты. В обсуждении для выбора зон необходимо привлекать подразделения, отвечающие за планирование, закупку, склад и другие заинтересованные лица. Конечно, могут быть так называемые «разовые позиции» (когда поставляется тот или иной товар один раз или крайне редко), для таких случаев необходимо выделить тоже свою определенную зону.

Что ж, выделили зоны, теперь продолжим организовывать дальше. Допустим, в результате зонирования, выделили зоны: ряд стеллажей шурупов, ряд стеллажей гвоздей, ряд стеллажей болтов, ряд стеллажей гаек. Но тех же шурупов существует тысячи разновидностей.

Для дальнейшего повышения организации необходимо, чтобы каждый определенный вид располагался на определенном стеллаже, определенной полке. Это позволяет оперативно найти необходимое оборудование, не затрачивая время на поиски. При этом все позиции должны быть промаркированы – то есть поясняющие надписи на полках.

Следующий немаловажный момент: в электронном учете оборудования на складе необходимо добавить столбы, информирующие о текущем местоположении необходимого изделия. Для отказа от учета выдаваемого оборудования в производство в бумажном виде можно использовать карты пропуска, которые используют работники при входе на предприятие: на компьютере кладовщик указывает выдаваемое оборудование, его количество. Принимающий работник (который забирает на производство) преподносит пропуск к считывающему устройству, тем самым в электронном учете автоматически списывается оборудование, выдаваемое на производство. Таким образом, нет необходимости вести журнал в бумажном виде, что не только быстрее, нежели делать это в ручном режиме, но и экономит средства, затрачиваемые на бумажные носители.

Для удобства должна быть составлена карта склада, складские работники должны обязательно соблюдать верное размещение поступаемого оборудования.

На основе приведенного примера можно сделать вывод, что правильная научная организация труда позволяет:

- 1) повысить производительность;
- 2) эффективно использовать рабочее время;
- 3) увеличить конкурентоспособность за счет более быстрых производственных процессов;
- 4) повысить зарплаты работников, что позволяет не только удерживать наиболее ценных сотрудников, но и повысить лояльность работников, поддерживать энтузиазм.

Список литературы

1. Иванов И.Н. Организация труда на промышленных предприятиях: учебник для вузов / И.Н. Иванов, А.М. Беляев. – М.: Юрайт, 2023. – 305 с.
2. Константинова Д.С. Основы организации труда: учебное пособие для вузов / Д.С. Константинова. – М.: Юрайт, 2023. – 176 с. EDN IRWAVE
3. Гурджиян В.Л. Программа антикризисного управления персоналом предприятия с учетом его мотивации / В.Л. Гурджиян, А.А. Данилова // Oeconomia et Jus. – 2020. – №4. – С. 15–21. – DOI 10.47026/2499-9636-2020-4-15-21. – EDN RFYFDG.
4. Гурджиян В.Л. Социальная ответственность антикризисного управляющего / В.Л. Гурджиян // Экономика и менеджмент в современных условиях: вопросы теории и практики: сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции с международным участием (Чебоксары, 26–28 февраля 2014 года). – Чебоксары: Чебоксарский институт (филиал) федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Московский политехнический университет», 2014. – С. 94–95. – EDN ZIZLRZ.

Жданова Светлана Николаевна

д-р пед. наук, профессор, заведующая кафедрой
ФГБОУ ВО «Гжельский государственный университет»
п. Электроизолятор, Московская область

Мухаметшин Александр Тагирович

канд. пед. наук, доцент
АНО ВО «Московский институт современного
академического образования»
г. Москва

ПЕДАГОГИЧЕСКОЕ СОДЕЙСТВИЕ ЛИЧНОСТНО- ПРОФЕССИОНАЛЬНОМУ РАЗВИТИЮ СТУДЕНТА-ВОЛОНТЕРА

Аннотация: раскрыта актуальность проблемы педагогического содействия лично-профессиональному развитию студента-волонтера, обусловленная необходимостью поиска эффективных форм и методов подготовки новых деятельных добровольцев, социальной значимостью их вклада в функционирование волонтерских организаций и общества, в целом. Дана трактовка понятию. Уточнена дефиниция «профессионально-личностное развитие» студента. Выявлены противоречия добровольческой деятельности студентов. Освещена степень

разработанности проблемы. Раскрыты заповеди волонтерства и влияние волонтерских практик на развитие эмпатии, ответственности, надежности, активного гражданства, коммуникативности, креативности и работе в команде.

Ключевые слова: педагогическое содействие, личностно-профессиональное развитие студента, студент-волонтер.

Актуальность исследования личностно-профессионального развития студента-волонтера обусловлена необходимостью поиска эффективных форм и методов подготовки новых деятельных добровольцев, социальной значимостью их вклада в функционирование волонтерских организаций и общества, в целом.

Педагогическое содействие личностно-профессиональному развитию студента-волонтера является важным аспектом его образования и подготовки к будущей профессиональной деятельности. «Со-действие» рассматривается как совместное предпринятое действие посильное, дружное, всемерное, всевозможное; со-действовать – делать сообща, согласовано, вместе и во благо [10]. Педагогическое содействие как вид ценностного взаимодействия [11] взаимообогащает обе стороны участвующих. Волонтерство предоставляет студентам возможность приобретать практические навыки, развивать социальные компетенции и расширять свои профессиональные знания и опыт в ходе оказания помощи различным уязвимым группам общества (лица с ограниченными возможностями, пожилые люди, дети – сироты) [2]. Поэтому исследование педагогического содействия волонтерству помогает выявить эффективные методы становления личностной социально активной позиции, рассмотреть влияние волонтерства на развитие профессионально и личностно значимых качеств личности [3].

Исследование актуально в контексте современных социально-экономических и политических изменений в обществе. Волонтерство становится все более распространенным, и его роль в решении социальных проблем общества становится все более важной. Поэтому понимание эффектов волонтерства на развитие студента поможет оптимизировать работу волонтерских программ и повысить их эффективность [4].

Исследование позволит выявить особенности педагогического процесса, связанного с подготовкой волонтеров, и разработать методические рекомендации для педагогов и организаторов волонтерских программ. Это поможет улучшить качество образования студентов-волонтеров и обеспечить их успешное личностно-профессиональное развитие. Таким образом, исследование педагогического содействия личностно-профессиональному развитию студента-волонтера является актуальным и важным для развития образования и социальной сферы, в целом.

Приоритетной сегодня является волонтерская установка каждого, что отражено в ряде принятых государственных программ. Это программа Федерального центра поддержки добровольчества и наставничества Министерства здравоохранения Российской Федерации от 26.05.23 №69/23-ГГ, Федеральный закон «Об образовании в РФ» №273, Концепция развития непрерывного образования взрослых в Российской Федерации на

период до 2025 года, нормативные акты профессионального образования, подчеркивающие ценность волонтерской деятельности обучающихся и педагогов в глобальном информационно – образовательном пространстве на уровне первостепенных задач.

Исследование педагогического содействия лично – профессиональному развитию студента-волонтера имеет практическое значение для образовательных учреждений и волонтерских организаций. Полученные результаты могут быть использованы для разработки и внедрения подготовительных курсов, тренингов и программ профессионального развития студентов-волонтеров, для улучшения практики поддержки и сопровождения студентов-волонтеров в рамках их волонтерской деятельности.

Корифеями в области лично-профессионального развития являются Э.Ф. Зеер, Е.А. Климов, Е.К. Маркова, Л.М. Митина. Проблема педагогического содействия лично-профессиональному развитию студента-волонтера имеет научную разработку различных аспектов: содержание подготовки добровольца – волонтера раскрывает Л.А. Веретенникова, влияние волонтерства на развитие гражданских качеств А.В. Гололобова, вопросы гуманизации и гуманитаризации высшего образования С.В. Крамская, анализ педагогического потенциала волонтерской деятельности Л.С. Мкртумян; гражданскую активность волонтеров Л.М. Семенюк; вопрос организации волонтерского движения в молодежной среде исследовали Т.А. Юдина, Н.М. Григорашенко-Алиева; этические аспекты профессионального волонтерства изучала Н.А. Агеева.

В рейтинге волонтерских отечественных практик, по данным Центра региональных исследований, наиболее авторитетными и влиятельными экспертами стали учредитель благотворительного Фонда помощи хосписам «Вера», член Центрального штаба ОНФ А. Федермессер, занявшая первое место. Страна гордится вошедшими в пятерку, директором Высшей школы государственного управления РАНХиГС, АНО «Россия – страна возможностей», сопредседателем Центрального штаба ОНФ А. Комиссаровым (второе место), главой Добровольческого движения «Даниловцы» Ю. Белановским (третье место), президентом благотворительного фонда «Волонтеры в помощь детям сиротам» Е. Альшанской (четвертое место) и сопредседателем Совета Ассоциации волонтерских центров А. Метелевым (пятое место).

При этом существует необходимость в дальнейшем исследовании для формирования эффективных педагогических стратегий, адаптированных к индивидуальным потребностям и характеристикам студентов-волонтеров, для более глубокого понимания процессов лично-профессионального развития в контексте волонтерской деятельности.

Анализ теории и практики данного движения позволил выявить сложившиеся противоречия между:

- противоречие между добровольностью и ожиданиями организаций, поскольку волонтерское движение основано на добровольной деятельности людей, но часто организации имеют определенные ожидания и требования к волонтерам, что может противоречить добровольному характеру движения;

- противоречие между профессиональными и некоммерческими интересами – волонтеры могут быть высококвалифицированными специалистами в своей области, что может противоречить идеологии этого добровольного сервиса, основанной на бескорыстной помощи без получения финансовой выгоды;

- противоречие между финансовыми ресурсами и потребностями организаций – волонтерская деятельность часто основана на ограниченных финансовых ресурсах, что может противоречить потребностям организаций, требующим более существенной помощи или инфраструктурных решений;

- противоречие между ожиданиями волонтеров и реальностью работы – волонтеры могут иметь определенные ожидания от своего участия, но реальность работы и условия могут не соответствовать этим ожиданиям, что может вызывать разочарование и снижать мотивацию участников добровольной активности;

- противоречие между непрерывной потребностью волонтеров и их доступностью – организации могут непрерывно нуждаться в волонтерской помощи, но имеют свои собственные обязанности и ограничения времени, что может создавать противоречие между потребностями организаций и доступностью волонтеров;

- противоречие между разными целями и мотивацией волонтеров – волонтеры могут присоединяться к движению по различным причинам – от желания помочь до личной выгоды или признания. Эти разные цели и мотивации приводят к противоречиям внутри волонтерского движения и сложностям в его организации и управлении.

Среди многих определений, обратим внимание на трактовку профессионально – личностного развития как «процесса и результата освоения профессионального модуля, обеспечивающего с позиций компетентности-контекстного, личностно-ориентированного, акмеологического подходов формирование и развитие, знаний, умений, практического опыта, профессиональных и общих компетенций» [8].

Опираясь на определение Э.Ф. Зеера, подчеркивающее «взаимообусловленность профессионального и личностного развития» [6] в едином процессе «изменения психики в процессе освоения норм профессионально-образовательной, трудовой и профессиональной деятельности», уточним в содержании дефиниции то, что профессиональное развитие перерастает в профессиональное становление на всех уровнях преемственности профобразования, поскольку «ядром этого процесса является развивающаяся личность обучаемого» [7].

И именно с данной точки динамической интеграции двух процессов мы можем говорить о феномене личностно – профессионального развития студента-волонтера. Находящегося в открытом взаимодействии с субъектами социума на принципах аксиологичности, педагогической событийности, расширяющейся и углубляющейся спирали освоения компетенций, социального закалывания, эмпатии и рефлексии.

Предполагаем, что личностно-профессиональное развитие студента – волонтера в профессиональных образовательных организациях базируется на концептуальных идеях философии волонтерского движения и новых форм социального служения, деятельностного и аксиологического

подходов, предусматривает реализацию возможностей (ценностно-смыслового, субъектно-активизирующего, рефлексивно-оценочного в логике последовательного воплощения цели-содержания-результата), осуществляется результативно при:

- теоретически обоснованном феномене личностно-профессионального развития студента-волонтера в профессиональных образовательных организациях;

- выявлении специфики педагогического содействия как многоаспектного средства ценностно-смыслового обновления личностной позиции волонтера-студента;

- разработанности и внедрении целевой модели личностно-профессионального развития студента-волонтера, обеспечивающей полноту педагогического содействия в профессиональных образовательных организациях на принципах аксиологичности, педагогической событийности, расширяющейся и углубляющейся спирали освоения компетенций, социального закалывания, эмпатии и рефлексии.

Таким образом, волонтерская деятельность имеет огромное значение в социальной жизни страны. Участники этого добровольного сервиса играют важную роль в развитии и поддержке социальных программ, которые оказывают прямое влияние на качество жизни людей и общественную среду. Они могут помогать различным социальным группам, включая бездомных, пожилых, малоимущих, детей с особыми нуждами и других людей, нуждающихся в помощи. Волонтеры также могут вовлекаться в работу с некоммерческими организациями и благотворительными фондами, оказывая им поддержку в виде времени, знаний и навыков. Они помогают организовывать мероприятия, собирать средства, распространять информацию и осуществлять различные социальные и культурные программы. Волонтерская деятельность способствует укреплению социальных связей, формированию гражданского сознания и развитию общества в целом [1].

Волонтерство способствует формированию и развитию различных личностных качеств студентов. Одно из самых важных качеств, которое формируется через волонтерство – это эмпатия. Волонтеры часто сталкиваются с людьми, испытывающими сложности и нуждающимися в помощи. Они учатся понимать и разделять чувства и переживания других людей, проявлять заботу и поддержку. Волонтерство способствует развитию ответственности. Волонтеры берут на себя задачи и обязательства, которые требуют сознательности и тщательного выполнения. Они учатся быть надежными, выполнять свои обязанности в срок и отвечать за свои действия. Общественная активность требует коммуникабельности и навыков работы в коллективе. Волонтеры часто сотрудничают с другими людьми, работают в команде и взаимодействуют с разными социальными группами. Они учатся общаться, взаимодействовать и решать проблемы совместно [2; 3]. Волонтерство способствует развитию творческого и проблемного мышления. Добровольцы сталкиваются с различными задачами и ситуациями, требующими нахождения нетрадиционных решений. Они учатся быть гибкими в мышлении, искать креативные подходы и преодолевать трудности. Наконец, добровольное участие в движении помогает развить чувство гражданской ответственности и активного гражданства.

Волонтеры вносят свой вклад в улучшение общества и помогают другим людям. Это помогает им осознать свою роль и значимость в обществе, формирует понимание прав и обязанностей гражданина.

Существуют негласные заповеди волонтера – это некоторые принципы и ценности, которыми участники процесса руководствуются в своей деятельности:

- самоотдача и добровольность, поскольку волонтерство основано на добровольности и желании помогать другим, быть готовыми отдавать свое время, знания и усилия без ожидания вознаграждения;

- волонтеры должны проявлять эмпатию и понимание к людям, с которыми работают, относиться с уважением к их правам, мнениям и достоинству.

- волонтеры должны быть ответственными по отношению к своим обязанностям и возложенным на них задачам, выполнять свои обязательства в назначенные сроки и достигать результатов;

- волонтеры должны соблюдать конфиденциальность и сохранять приватность информации о людях, с которыми работают, уважать право на конфиденциальность и не разглашать информацию без прямого согласия;

- волонтеры должны проявлять толерантность и уважение к различным культурам, вероисповеданиям, расам и социальным группам, создавать безопасную и включающую среду для всех людей;

- волонтеры должны стремиться к постоянному развитию и усовершенствованию своих навыков и знаний;

- волонтеры должны подходить к своей деятельности с позитивным настроением и энтузиазмом, вдохновлять и мотивировать других своим примером и энергией.

Эти заповеди помогают волонтерам соблюдать ценности волонтерской работы и задавать высокие стандарты профессионализма и этики.

Список литературы

1. Аносов А.А. Философия волонтерского движения или новые формы социального служения / А.А. Аносов // Гуманитарный вектор. – 2018. – Т. 13. №2 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <file:///C:/Users/pc/Desktop/filosofiya-volontyorskogo-dvizheniya-ili-novyye-formy-sotsialnogo-sluzheniya.pdf> (дата обращения: 26.06.2023).

2. Агеева Н.А. Профессиональное волонтерство как эффективное средство социализации студенчества / Н.А. Агеева // Гуманитарные научные исследования. – 2015. – №1. Ч. 2 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://human.snauka.ru/2015/01/9189> (дата обращения: 25.12.2022).

3. Богданова Е.В. Профессиональная субъектность личности в волонтерской деятельности (социально-философский анализ) / Е.В. Богданова // Философия образования. – 2010. – №3. – С. 263–270. EDN MVAQSR

4. Гололобова А.В. Роль волонтерского движения в развитии гражданских качеств студентов медицинского вуза / А.В. Гололобова // Педагогическое образование в России. – 2011. – №1. – С. 99–105. EDN NDKHSX

5. Жданова С.Н. Проектирование технологии социально-профессиональных достижений специалиста / С.Н. Жданова // Актуальные вопросы образования и науки: сб. науч. трудов по материалам междунар. науч.-практ. конф. – Тамбов: Консалтинговая компания Юком, 2014. – С. 57–61 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=22274272>. EDN QWRUYX

6. Зеер Э.Ф. Концепция профессионального развития человека в системе непрерывного образования / Э.Ф. Зеер // Профессиональное образование. – 2012. – №12. – С. 122–127 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/kontsepsiya-professionalnogo-razvitiya-cheloveka-v-sisteme-nepreryvnogo-obrazovaniya> (дата обращения: 01.09.2023).

7. Зеер Э.Ф. Индивидуальные образовательные траектории в системе непрерывного образования / Э.Ф. Зеер, Э.Э. Сыманок // Педагогическое образование в России. – 2014 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/individualnye-obrazovatelnye-traektorii-v-sisteme-nepreryvnogo-obrazovaniya> (дата обращения 12.09.2023).

8. Комиссарова О.А. Профессионально-личностное становление студентов в современной образовательной среде технического колледжа / О.А. Комиссарова. – 2016 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.dissercat.com/content/professionalno-lichnostnoe-stanovlenie-studentov-v-sovremennoi-obrazovatelnoi-srede-tekhnich> (дата обращения 27.06.2023).

9. Полошкевич О.А. Философия благодарности // Гуманитарный вектор. – 2017. – Т. 12. №1. – С. 67–74. DOI 10.21209/1996-7853-2017-12-1-67-74. EDN YIXOEB

10. Словарь русского языка / РАН, Ин-т лингвистич. исследований; под ред. А.П. Евгеньевой. – 4-е изд., стер. – В 4 т. – М.: Рус. яз.; Полиграфресурсы, 1999 // Фундаментальная электронная библиотека [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://feb-web.ru/feb/mas/mas-abc/18/ma418015.htm?cmd=0&istext=1>

11. Шишкина В.А. Принципы педагогического содействия личностно-профессиональному становлению будущих педагогов-художников / В.А. Шишкина [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/printsipy-pedagogicheskogo-sodestviya-lichnostno-professionalnomu-stanovleniyu-buduschih-pedagogov-hudozhnikov> (дата обращения 12.09.2023).

Зуфарова Гулмира Абдухалиловна

канд. экон. наук, доцент
Андижанский машиностроительный институт
г. Андижан, Республика Узбекистан

РАЗВИТИЕ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА

***Аннотация:** в статье рассмотрены проблемы развития экономики, связанные с вопросами ее обеспечения потенциальными кадрами. Персонал является основным ресурсом стратегического развития предприятия. Инновации применяются на всех этапах создания продукта: от производителя до потребителя. По этой причине необходим опыт персонала, который поможет внедрить инновации в отрасль. Для улучшения качества кадрового потенциала предлагается интеграция науки и производства.*

***Ключевые слова:** кадровая политика, инновация, интеграция, наука, инфраструктура, спрос, предложение, регион, развитие экономики.*

Кадровая политика формируется в соответствии со стратегическим развитием регионов. В основе кадровой политики лежит принцип подготовки квалифицированных специалистов в соответствии с уровнем обеспеченности высокими технологиями отраслей экономики. Кадровый потенциал важен для расширения и углубления внутренних и

межотраслевых кооперационных связей региональных отраслей, привлечения предприятий в глобальные производственные цепочки, налаживания совместного экспорта произведенной продукции в третьи страны.

В общем комплексе проблем развития промышленности особое место занимают вопросы обеспечения ее кадрами, их источников, форм подготовки и переподготовки, а также вопросы их рационального использования. Это само по себе повышает ответственность HR-персонала.

Кадровая политика (HR) – это совокупность убеждений, правил и норм, на основании которых работодатель может организовать кадровую работу, спланировать трудовую деятельность от поиска сотрудников до увольнения.

И.В. Кузнецова предложила следующее определение кадрового потенциала: «Кадровый потенциал – это персонал и его социально-экономическая система, которая представляет собой совокупность возможностей достижения целей» [2]

По мнению И. Мамажанова, главный фактор экономического роста зависит от специализированных кадров, обладающих современными знаниями [1].

Развитие страны должно основываться на использовании трех основных конкурентных преимуществ [3]: ресурсного, территориального и творческого потенциала персонала. В настоящее время активна только первая группа. Чтобы использовать региональный потенциал, необходимо развивать инфраструктуру, создавать условия для реализации предпринимательства, менять закономерности в сфере услуг (информация, транспорт, туризм). Исходя из спроса и предложения на региональном рынке труда, по вопросам локализации производства и развития промышленной кооперации, расширяются магистерские отделения и направление бакалавриата по подготовке специалистов в высших учебных заведениях регионов.

Создание инфраструктуры поддержки процесса подготовки кадров с научной и исследовательской точки зрения, формирование информационной базы по различным областям знаний с целью использования информационных сетей образования повлияет на развитие экономических сетей в регионе. Проблемы инноваций в нашей стране на протяжении многих лет разрабатываются в рамках экономических исследований научно-технического развития.

Представитель классической экономической школы, знаменитый английский экономист Адам Смит (1729–1790), отмечал, что регулирование экономических отношений и обеспечение баланса между спросом и предложением – это не только рыночная система, но и возможность удовлетворить растущий спрос за счет снижения цен и повышения качества, а также сделать это за счет перехода на новые технологии; что эффективная конкуренция с помощью инноваций служит организационным механизмом капитализма.

Если принять во внимание, что предприятия используют инновации как практический фактор борьбы за потребление для обеспечения экономического роста, то это учение Адама Смита остается актуальным и сегодня.

Вопросы, связанные с инновациями, рассматривал Австрийский учёный Ю. Шумпетер. Он выделил пять типичных изменений:

1) использование нового оборудования, новых технологических процессов и новое рыночное предложение продукции *покупаемой/продаваемой);

2) применение информации с новыми возможностями;

3) использование нового сырья;

4) изменения в организации производства и его материально-техническом обеспечении;

5) появление новых рынков сбыт.

Эти правила были сформулированы 1911 году Ю. Шумпетером. Исходя из этого можно сказать, что в развитии кадрового потенциала, в формировании экономики необходимо пересмотреть традиционные функции образования.

Для того чтобы поднять образование на новый качественный уровень, очень важно определить его новые функции:

– инновационно-венчурная, то есть внедрение инновационной продукции, созданной системой образования в хозяйственную практику;

– предпринимательство, то есть собственная научная и производственная деятельность образования, позволяющая добиться конкурентоспособности результатов на рынках;

– соединение карьеры с образованием, т.е. повышение уровня профессионального образования при развитии системы непрерывного образования.

Создание и внедрение инноваций требует больших финансовых ресурсов. Средства, выделяемые предприятиями, организациями и государством в целом на финансирование инноваций, являются основным показателем технологического развития страны и ее конкурентоспособности на мировых рынках.

Развитие научно-технического потенциала страны, области исследований и разработок в основном финансируется государством, в частности, 55,9% от общего объема средств, привлекаемых на финансирование этой отрасли, выделяется из государственного бюджета. Государство финансирует 8% финансирования фундаментальной науки, 82,8% прикладных исследований. За последние 5 лет расходы на науку и технологии в Узбекистане увеличились на 53,9% [5]. Важнейшим показателем инновационной активности отраслей экономики является производство инновационной продукции. Для реализации стратегических целей человеческого развития, повышения уровня и качества жизни населения необходимо обеспечить рост национальной экономики стабильно высокими темпами.

Постоянное развитие инновационных процессов в экономике во многом зависит от перспективности высшего образования. Задачи интеграции науки и производства определены в национальной программе подготовки кадров. Однако роль вузов в таких партнерских отношениях пока не находится на необходимом уровне, механизмы мотивации инновационной деятельности в вузах используются недостаточно эффективно.

Данные интеграционные процессы, включающие в себя теоретическую основу создания новых инновационных идей и технологий для

различных отраслей экономики и производства, важны для успешной реализации поставленных перед ними задач в целях развития кадрового потенциала регионов.

Список литературы

1. Мамажанов И. Подготовка преподавателей-экономистов в условиях современной рыночной экономики / И. Мамажанов // Вестник Университета Российской академии образования. – 2011. – №3. – Ст. 89. – EDN OXSWYN
2. Кузнецова И.В. Управление кадровым потенциалом в промышленности: дис. ... канд. экон. наук / И.В. Кузнецова. – Казань, 2002. – С. 66. – EDN NMAOTL
3. Портер М. Конкуренция / М. Портер. – М.: Вильямс, 2005. – С. 342. EDN QQOBYN
4. Основные показатели развития научно-технического потенциала и инноваций Республики Узбекистан в 2022 году – Ташкент: Госкомстат Республики Узбекистан, 2022. – С. 320.

Иваницкая Ираида Петровна

канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ ПЕРСОНАЛА

Аннотация: статья посвящена рассмотрению и систематизации подходов и методов оценки персонала организации. Для оценки эффективности работы персонала применяются различные методы. Показатели оценки работы персонала подразделяются на: связанные с экономическими факторами, с характеристиками сотрудников и с характеристиками работы. Результаты исследования определяют, что оценка эффективности работы персонала может быть определена с помощью системы взаимосвязанных показателей и может быть полезна при использовании оценки персонала для любой организации.

Ключевые слова: *эффективность, персонал, оценка персонала, методы оценки персонала.*

Важную роль в формировании эффективной деятельности организации играет персонал. От него зависит, насколько предприятие результативно, как оно использует ресурсы, выполняет производственную программу. Поэтому эффективное функционирование персонала является одним из ключевых вопросов для руководства любого хозяйствующего субъекта, которые заинтересованы в повышении эффективности своей деятельности. Благодаря системе работы с персоналом совершенствуются методы работы, внедряются зарубежный и отечественный опыт. Оценка качества работы персонала является частью общей системы управления организацией. От того, насколько эффективно используется на предприятии персонал, зависит эффективность деятельности всей организации. Система управления персоналом является одной из основных систем управления организацией. Принимая во внимание изменяющуюся внутреннюю и внешнюю среду организации, установление регулярного и

непрерывного совершенствования исследований, анализа и совершенствования является ключевой предпосылкой управления персоналом и корпоративными менеджерами [1, с. 67].

Оценка персонала является важным управленческим решением на всех этапах развития компании, от найма до увольнения. Для оценки эффективности системы управления персоналом в организации необходимо учитывать различные параметры на основе собранной статистической информации за определенный период времени.

Существует несколько показателей для оценки эффективности персонала. Показатели можно разделить на три группы:

- 1) показатели, направленные на оценку экономической составляющей труда;
- 2) показатели, направленные на оценку укомплектованности каждого сотрудника;
- 3) показатели, направленные на оценку компетентности и способностей персонала.

Оценка работы персонала направлена на повышение качества управления посредством периодической оценки, улучшение условий труда персонала, создание здорового климата в коллективе, повышение производительности труда в том числе и путем совершенствования системы стимулирования.

Оценку могут проводить менеджеры компании, руководители структурных подразделений и рядовые сотрудники. Объектом оценки является оцениваемый сотрудник. В качестве объекта могут использоваться группы сотрудников, отобранные по какому-либо признаку. Целью внедрения системы оценки персонала в компании является повышение компетентности сотрудников, улучшение работы с персоналом и повышение эффективности организации в целом.

«Оценка персонала – это система, которая позволяет измерить результаты работы и уровень профессиональной компетенции работников, а также их потенциал в рамках развития организации» [Маслов, с. 295].

Оценка персонала всегда проводится с какой-то конкретной целью. Она необходима, когда в компании возникают проблемы, например, снижение производительности труда.

Для выполнения любого вида деятельности нужны люди, которые обладают необходимыми компетенциями. На предприятиях происходит регулярный набор сотрудников, и в компанию проходят разные специалисты, поэтому необходима система тестирования кандидатов, собеседования, чтобы не ошибиться в их выборе. Предприятиям, организациям нужны высококвалифицированные специалисты. Не менее важной компетенцией является их обучаемость. Обучение может проходить и в дистанционном формате (учебные курсы, вебинары, интерактивное видео), что значительно сокращает расходы предприятия на обучение. В таблице 1 представлена комплексная оценка персонала.

Комплексная оценка персонала

Содержание оценки	
1. Оценка способностей и возможностей кандидата на вакантную должность в процессе подбора персонала: <ul style="list-style-type: none"> 1.1 Оцениваются деловые качества. 1.2 Оценивается эффективность труда. 1.3 Оцениваются итоговые варианты труда. 	2. Проводится оценка труда персонала периодически (например, раз в два месяца)
Методы оценки	
1. Методы выявления показателей эффективности включают: <ul style="list-style-type: none"> 1.1 Программу сбора данных, методику подбора нужных показателей. 1.2 Изучение отчетов о деятельности сотрудников и отдела в целом. 1.3 Обработка и оформление данных. 	2. Методы измерения показателей: <ul style="list-style-type: none"> 2.1. Натуральные и стоимостные измерения. 2.2. Условные измерители, баллы, коэффициенты. 2.3. Практические методы: описательные характеристики
Процедура оценки	
1. Место оценки (где проводится). 2. Субъекты оценки (кто ее проводит). 3. Порядок оценки (ее периодичность). 4. Использование технических средств.	

Критерии оценки персонала (таблица 2).

Таблица 2

Критерии оценки персонала

Показатель	Виды
Показатели результативности	Количество выполненных функций Качество выполненных обязанностей Сроки выполнения поставленных задач
Показатели профессионального поведения	Самостоятельность выполнения трудовых обязанностей Способность осуществлять социальное взаимодействие и реализовывать свою роль в команде Ответственность. Дисциплина труда. Инициативность при выполнении должностных обязанностей и пр.
Показатели профессиональной деятельности	Выполнение должностных обязанностей Планирование работы. Достижение поставленных целей и др.
Показатели квалификации	Знания, умения и профессиональные навыки

Показатель	Виды
Показатели характеризующие личностные особенности	Способность управлять своим временем, выстраивать и реализовывать траекторию саморазвития Способность поддерживать должный уровень физической подготовленности для обеспечения полноценной социальной и профессиональной деятельности Целеустремленность к новым достижениям Последовательность в достижении поставленных целей исходя из собственных взглядов в процессе работы Лидерские качества при работе в группе Организационные способности Управленческий потенциал Стрессоустойчивость Коммуникативные свойства и пр.

Естественно, в процессе выбора конкретных целей оценки и соотнесения с ними необходимы критериев не имеет смысла оценивать все критерии сразу, но в какой-то степени эта система должна учитывать многовариантность оценки. Оценка персонала проводится на основе всех оцениваемых показателей, а не только ключевых показателей эффективности, объективных оценок и затрат. Наличие этих показателей может говорить о налаженной системе управления оценкой, когда существует комплексный набор показателей, представляющих сотрудника, а не оценивается только одна функция. Анализируя сумму оценки каждого сотрудника и результаты оценки, компания может говорить об оценке человеческих ресурсов.

Оценка эффективности проводится для того, чтобы выяснить:

- уровень эффективности системы управления и организации функционального распределения обязанностей между сотрудниками;
- в какой степени выполняют отдельные сотрудники поставленные перед ними задачи;
- «полезность» сотрудника для компании;
- соотношение между объемом выполненной работы и получаемой заработной платой;
- какие методы мотивации наиболее эффективны для персонала;
- будущие перспективы сотрудника и стоит ли инвестировать в обучение, чтобы он стал более эффективным и продуктивным в интересах организации.

К основным методам оценки персонала относятся:

- анкетирование;
- тесты. Используют разнообразные тесты для оценки различных качеств работника или претендента на должность;
- аттестация – позволяет компании выяснить уровень профессионализма своих сотрудников;
- наблюдение – является методом сбора эмпирической первичной информации и широко используется в менеджменте;

- матрица компетенций – позволяет точно определить, кто может выполнить определенные задачи, кто может обучать других и кому можно поручить адаптацию новичков;
- экспертная оценка;
- центры оценки;
- деловые игры – дают руководителям возможность оценить свой персонал по таким критериям, как активность, инициативность, находчивость, креативность, предусмотрительность.

Существует множество подходов к оценке персонала. Обычно их делят на три группы в зависимости от направленности (рис. 1).



Рис. 1. Подходы к оценке персонала

К качественным методам можно отнести методы биографического описания, деловой характеристики, обсуждение, интервью, групповая дискуссия и др.

К количественным методам оценки относятся: балльный, коэффициентный, метод рангового порядка, метод парных оценки сравнений, система графического профиля, метод «оценка эксперимента» и др.

Широкое распространение получили комбинированные методы, такие как методы экспертной оценки степени проявления определенных качеств, специальные тесты и некоторые другие комбинации качественных и количественных методов. Все они строятся на предварительном описании и оценке определенных признаков, с которыми сравниваются фактические качества оцениваемого работника.

Ключевые критерии для оценки производительности персонала включают:

- итоговые показатели организации
- задействованные человеческие ресурсы.

Не существует единого механизма, который мог бы объективно оценить производительность отдельных компаний, распределение профессиональных обязанностей, возложенных на персонал, и «портретом» идеального сотрудника в конкретной организации.

Следует также помнить, что сотрудники справляются со своими обязанностями так же, как и руководители. Если сотрудники чувствуют, что их ценят, уважают и заботятся о них, они будут не только стараться не подвести свою команду и компанию в целом, но и стремиться сделать как можно больше хорошего. Они знают, что их усилия будут замечены, оценены и должным образом вознаграждены. Каждый вид деятельности может по-разному влиять на эффективность работы персонала.

Кадровая политика в регионах: актуальные тренды и стратегии

Компании с низкой текучестью кадров убеждены, что, как и в 2021 году, они достигли этого показателя в основном благодаря трем факторам: достойная оплата труда (92%), хорошие условия труда (46%) и компетентное руководство (40%). Опрошенные HR – специалисты также признали значительную роль благоприятной среды и сильного пакета льгот и вознаграждений (рис. 2).



Рис. 2. Причины низкой текучести кадров, %

Вознаграждение остается одним из важнейших мотивирующих факторов. Хорошие условия труда не менее важны для россиян, но роль руководства и персонала, как правило, достаточно высока и растет.

В оценке эффективности работы персонала предлагается реализовать следующие этапы (табл. 3).

Таблица 3

Направления и критерии анализа качества управления персоналом на предприятиях

Направление анализа	Критерии проведения анализа
Выявление соответствия практики управления персоналом и проводимой кадровой политике существующим целям и задачам предприятия	1. пути достижения цели 2. отсутствие противоречий между целями 3. последовательность в достижении целей
Качество документов, регламентирующих работу персонала	1. четкость и полнота изложения документов 2. соответствие трудовому кодексу РФ
Правила и процедуры процесса управления персоналом	1. эффективность работы предприятия 2. трудовые показатели персонала
Организационная культура персонала	1. трудовая этика 2. психологический климат в коллективе
Качество управления персоналом	1. удовлетворенность персонала 2. имидж предприятия 3. трудовые показатели

Традиционные методы развития персонала недостаточно эффективны: отсутствуют современные формы развития персонала, низкая удовлетворенность персонала системой профессионального развития. Для решения

выявленных проблем необходимо разработать программу развития персонала организации. Данная программа развития человеческих ресурсов – это план, включающий мероприятия как для рядовых сотрудников, так и для высшего руководства.

Таким образом, оценка эффективности работы персонала проводится в целях повышения качества управления посредством регулярной оценки; повышения трудового потенциала сотрудников; создания здорового климата среди сотрудников; улучшения системы стимулирования, повышения производительности труда.

Список литературы

1. Иваницкая И.П. Совершенствование оценки системы управления персоналом предприятия / И.П. Иваницкая, А.Ю. Галкина // Государство и общество России в контексте современных геополитических вызовов: новации, экономика, перспективы: материалы XII Всероссийской научно-практической конференции. – Чебоксары, 2021. – С. 66–69. – EDN QGIMFC
2. Маслова В.М. Управление персоналом: учебник и практикум для вузов/ В.М. Маслова. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2023. – 451 с. – ISBN 978-5-534-15958-5 // Образовательная платформа Юрайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/510341>
3. Петрова С.В. Цель проведения оценки персонала / С.В. Петрова, Д.Г.Осипов // РОСТ – Развитие, Образование, Стратегии, Технологии: сборник материалов IV Всероссийской научно-практической конференции. – Чебоксары, 2021. – С. 289–303. – EDN XLAXQJ

Макарова Инна Кирилловна

аспирант, преподаватель
Бердянский колледж ГОУВО «Мелитопольский
государственный университет»
г. Бердянск, Запорожская область

DOI 10.31483/r-109047

ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ ОРГАНИЗАЦИОННО- ПЕДАГОГИЧЕСКИХ УСЛОВИЙ ПРЕОДОЛЕНИЯ КРИЗИСНЫХ ПРОЦЕССОВ В СИСТЕМЕ СПО

***Аннотация:** в связи с преобразованиями общества в условиях стремительного техногенного развития становление среднего профессионального образования (СПО) сопряжено с возникающими трудностями, кризисами. СПО (среднее профессиональное образование), как основание роста экономики, пребывает в нестабильном состоянии, испытывая влияние глобализации, реформ усовершенствования на фоне стремительного развития технологий. Статья представляет собой краткий обзор выявления проблем СПО и обоснование выхода из сложившейся кризисной ситуации. Дано понятие кризиса как необходимого этапа и движущей силы развития. Дан анализ некоторых теоретико-методологических направлений, призванных создать организационно-педагогические условия, которые заключаются в выверенных действиях и решениях с целью*

преодоления кризисных процессов в СПО на новом этапе социально-экономического развития.

Ключевые слова: *теоретико-методологические основы, организационно-педагогические условия, среднее профессиональное образование, кризисные процессы в системе СПО.*

Введение.

В последние годы философы, педагоги, социологи и культурологи все чаще связывают вопрос кризиса общества с вопросом развития системы образования. Все больше приходит понимание, что процветание наций, обществ и отдельных людей напрямую зависит от развивающего, морального и интеллектуального потенциала, который человек может приобрести в течение своей жизни. Поэтому в системе профессионального образования (СПО) взят курс на подготовку высококвалифицированных кадров, готовых в ситуации постоянно меняющихся условий рынка труда, развиваться и повышать свой уровень квалификации [15].

Эта сфера требует особенного внимания, так как именно учреждения СПО призваны подготовить специалистов-профессионалов, удовлетворяющих государственный заказ и потребность в управленцах, способствующих повышению духовной и экономической жизни общества. Однако стремительно развивающиеся технологии обуславливают возникновение новых подходов в развитии СПО, так как преобразования, кадровые изменения, различного рода инновации, инфраструктурные изменения требуют разработки новой стратегии развития, а это всегда сопряжено с кризисом системы.

Основная часть.

Кризисные процессы охватили все сферы общества, в том числе и среднее профессиональное образование: возрастные и психологические особенности студентов СПО, отсутствие у них мотивации к обучению, недостаточная квалификация преподавателей, чтобы подготовить таких специалистов, которые бы соответствовали новым требованиям вызовов общества и достаточными компетенциями.

Кризисы в СПО являются ядром профессиональных кризисных явлений. Обратимся к семантике термина «кризис» для более точного понимания глубинных процессов, происходящих в СПО. Энциклопедии определяют «кризис» (от греческого *krizi-lysis*, поворотный пункт, результат) как [23]: 1) внезапный и резкий поворотный пункт или серьезное состояние перехода к чему-либо; 2) серьезное затруднение или трудная ситуация для чего-либо.

В «Толковом словаре Ожегова» говорится, что кризис – это «резкий перелом в чем-н.; затруднительное, тяжелое положение» [23]. В «Толковом словаре Ушакова» кризис трактуется как «решающий, переломный момент» [24]. Владимир Даль пишет, что это «решительная пора переходного состоянья» [26]. Т. Ефремова объясняет кризис как «тяжелое состояние... вызванное противоречиями в развитии какой-л. одной или многих составляющих его жизни» [27]. Руководствуясь вышеуказанными определениями термина «кризис», сделаем вывод, что кризис возникает в момент особенно непростых условий, трудного положения, безвыходной ситуации, это некая точка невозврата, знаменующая переход на новый отличительный этап развития, это период глубоких противоречий,

одновременно с которыми происходит движение в совершенно новом направлении, когда все, что было прежде, себя изжило и требуется совершенно новый взгляд на решение вопроса, кризис – это важная часть человеческого развития.

Все это говорит о том, что кризисы могут выполнять продуктивную (конструктивную) роль и негативную (деструктивную). Позитивная роль кризисов в СПО связана с тем, что они стимулируют поиск новых форм реализации в образовательной системе, способствуют преодолению стагнации. Конструктивная функция выражается в стремлении повысить уровни квалификации во всех направлениях СПО, занять новую, более высокую, позицию, также проявляется в инновациях и творческом процессе. Продуктивность разрешения кризисных явлений зависит от осознания всех участников процесса СПО сути профессионального конфликта. Глубокий анализ причин кризиса, возложение на себя ответственности за возникшую конфликтную ситуацию, активность в поиске выхода за пределы данной профессиональной реальности способствуют продуктивному выходу из кризисной ситуации. Иными словами, продуктивный кризис позитивно влияет на динамику и результативность развития СПО, инициирует ее самоусовершенствование. Деструктивная функция кризиса выражается в образовании негативных качеств как личности, так и процесса в целом: цинизма, равнодушия (апатии), безделья, развитию дегенеративных процессов в образовании и т. п. Эскалация этого процесса приводит к формированию профессионально несостоятельных сотрудников, пребывание которых на предприятиях становится нежелательным. Кризисы в развитии образовательной системы – явление нормативное. Они являются судьбоносными моментами, которые с учетом знания психологических механизмов, закономерностей и особенностей кризисных явлений позволит их учитывать и конструктивно преодолевать.

Рассмотрим теоретико-методологические основы преобразования СПО в момент кризисных испытаний в научно-методических трудах некоторых российских и зарубежных ученых.

Российская ученая М.Л. Агранович предлагает выход из кризиса путем совместной работы государственного партнерства, сообщества профессионалов и непосредственно СПО [1].

Монографии об образовании в России и его перспективах развития «Белые книги» [6], а также труд «Россия 2025: от кадров к талантам» [5] анализирует социум и становление личности в нем как важнейшей единицы показателя уровня развития страны.

В СПО на современном этапе важно сформировать условия для высокого интеллектуального, культурного и профессионального развития специалиста, с целью подготовки рабочих и специалистов среднего звена высокого класса в соответствии с требованиями государства и социума для удовлетворения потребностей, и личности в частности, с целью углубления и расширения ее образования. Важно понять, что важность приобретения профессии, как обретение личностью своего места в социуме, составляет важнейшую сторону формирования не только ее как индивидуальности, но и как профессионала своего дела. Однако готовых знаний в условиях постоянно меняющегося мира на сегодня нет.

Разберемся, что же на этапе постоянно меняющихся условий являются собой учреждения СПО. С развитием тенденций профессионального

образования развивается и СПО – многоуровневые и многопрофильные образовательные учреждения. Если ранее термин «профессия» включал определенный спектр умений и навыков, то сейчас в профессии важно обладать умением анализировать исходные данные, самостоятельно обнаруживать и приобретать новые знания, овладевать ими, быть вовлеченным в требования рынка, сопоставлять свой профессиональный уровень с его требованиями. Выпускник колледжа – это современный руководитель среднего звена, который обязан обладать самостоятельностью, ответственностью, компетентностью, системным и аналитическим мышлением, владеть культурой информирования, быть мобильным, иметь высокий уровень работоспособности, владеть предпринимательской компетентностью и активностью, быть готовым к постоянному росту и ставить перед собой новые требования и активно их выполнять.

Система профессиональной подготовки требует изменений с целью актуализации и стимуляции разработки новых организационно-педагогических условий для преодоления выхода из кризиса. Ряд исследователей в этой связи предлагают модель нового образования – М.Н. Берулава, Э.Д. Днепров, М.В. Кларин, Б.Б. Коссов, В.В., Краевский, Н.Д. Никандров, Г.К. Селевко, О.В. Стукалова, И.С. Якиманская и другие. Эти исследователи отстаивают качественно новые подходы в приобретении образования, не только его количественный показатель. А именно: управленец среднего звена обязан иметь высокую квалификацию с целью сохранить высокий уровень услуг и выпуск качественной продукции на производстве. Это связано с тем, что на производстве часто возникают кризисные ситуации, которые предполагают решение специалистами среднего звена нестандартных задач, находить неординарные выходы из той или иной кризисной ситуации, предвосхищать проблемные вопросы и их последствия.

Исследователь И.М. Нармаева указывает на следующие необходимые организационно-педагогические условия:

- привлечение учащихся к научно-исследовательской деятельности для создания мотивационной платформы и развития в сфере образования;
- создание условий для самообразования студента с целью самоопределения и получения необходимой ориентации в приобретении профессионального образования;
- проектирование и самостоятельный поиск информации в области профессиональной структуры региона, выявление специальностей, профессий, которые будут востребованы в недалеком будущем;
- формирование в учреждении СПО условий для получения высококачественного образования;
- обучение по новым профессиям [12].

Специалист нового типа формируется в условиях понятий «общество-культура-наука-техника-человек». Однако это формирование на современном этапе носит проблемный, кризисный характер, который связан с возникновением новых условий и требований учебно-профессиональной деятельности. Э.Ф. Зеер отмечает один из кризисов – кризис профессионального самоопределения [7, с. 141].

В словаре самоопределение – это «процесс и результат выбора личностью своей позиции, целей и средств самоосуществления в конкретных

обстоятельствах жизни; основной механизм обретения и проявления человеком свободы» [17, с. 232].

«Смысл самоопределения – включение в систему ценностей, которые поднимают жизненную активность субъекта на принципиально иной уровень, – уровень жизненного «пути», уже не столько человека как такового, сколько ценностей, с которыми он себя идентифицировал и занял свою позицию в социокультурном пространстве» [8, с. 43; 9, с. 67].

В этой связи правительством РФ был запущен проект «Профессионалитет» [25] суть которого – «создание образовательно-производственных центров» на базе СПО. Такие центры и формирования призваны оказать помощь в перезагрузке системы СПО, с целью получить хорошо подготовленные профессиональные кадры, налаживания взаимосвязи между потребностями предприятий и возможностями профобразования, ликвидировать отставание обучающих программ по отношению к требованиям уровня специалистов работодателями, устранить несоответствие программ СПО и запросов собственников производства.

Актуальность данного проекта объясняется ростом рынка труда, смещением спроса на востребованные специальности, высоким уровнем требования к квалификации рабочих. Современные запросы формируют новые условия для подготовки специалистов в СПО, которые бы владели на высоком уровне не только теорией, но и профессиональными навыками. Однако, на наш взгляд, СПО – не безликая система. Главный ее участник – человек со всеми своими достоинствами и недостатками, стремящийся к самореализации с помощью активной деятельности. Для того, чтобы предупредить всевозможные кризисы, испытываемые студентом СПО, связанные с новыми требованиями системы, общества, коллектива, необходимо заручиться некой духовной и интеллектуальной поддержкой для дальнейшего действия и развития студента в системе СПО как главного действующего лица [16].

Кадровое обеспечение системы СПО – потенциальные зоны риска и об этом развивает мысль исследователь Л.М. Андрухина. Она рассматривает противоречие, возникшее в результате потребности СПО и низким профессиональным уровнем кадрового состава, отсутствием молодых кадров, мгновенно реагирующих на инновационные изменения [3].

На современном этапе в СПО важную роль играет исследовательская, проектная, а значит – самостоятельная деятельность, о чем свидетельствует, например, недавно введенный в программу 10–11 классов (1 курс колледжа в СПО) предмет «Индивидуальный проект». По окончании курса студенты должны представить самостоятельно выполненный проект. Однако не все педагоги способны руководить самостоятельной работой студента, о чем указывает в своем исследовании А.А. Коновалов и И.В. Чебыкина [10]. Чтобы преодолеть сложности сложившейся ситуации в системе профессионально-технического образования в вопросе обеспечения кадров, Е.Н. Байдало предлагает внедрить модель, построенную на применении теории и практики в решении текущих вопросов развития как на региональном, так и на государственном уровне [13].

Многие иностранные ученые подчеркивают важность вовлеченности студентов в учебный процесс и многозадачный учебный коллектив, выполняющий многофункциональную деятельность. Выполнение краткосрочных и

долгосрочных проектов дадут позитивные результаты, вызывая вовлеченность и живой интерес, утверждают М. Бонд и К. Бантинс [19].

Задействуя применение современных технологий, важно призвать тех студентов к сотрудничеству, которые в них разбираются, потому как именно эти учащиеся обладают гибкостью ума, скоростью мысли. И в коллективном решении учебных задач такие студенты будут с удовольствием работать вместе, на этом настаивает М. Барак [18]. Немецкие ученые А. Ротерхам и Д. Виллингхам утверждают, что только правильная подготовка учителя – залог успешного сотрудничества преподавателя и студента. Ведь от того, насколько компетентен учитель, он сможет построить занятия так, чтобы не только преподавать материал, но и формировать у ученика критическое мышление, развивать его творческие способности. Однако необходимо систематическое проведение тестов с целью корректировки навыков у преподавателя. Ведь только так есть возможность отследить эффективность внедренных изменений [21].

Д. Пенски и Х. Вейнерт настаивают на важности профессиональной деятельности в процессе учебы, т.к. только в этом случае возможна глубокая проработка профессиональных компетенций [22].

Системный анализ лишь небольшого ряда методических исследований указывает на то, что в системе СПО существует ряд серьезных проблем, связанных с недостаточной мотивацией на прилежное обучение студентов, некомпетентностью преподавателей, также указаны варианты решения данных проблем: обучение преподавателей на курсах повышения квалификации, участие в специальных конкурсах и курсах повышения квалификации, подготовка к соревнованиям, организация дуального обучения в СПО – получение теоретических знаний в профессионально-техническом учреждении, а практических – на производстве.

Также перед системой СПО и образования стоят новые вызовы, касающиеся исчезновения целых групп профессий [20]. Этот процесс запущен одновременно с цифровизацией и появлением новых видов усовершенствованных роботов: происходит замещение работников автоматизированной техникой. Это связано с тем, что робот может быстрее реагировать на изменения, чем человек, следовательно, следует так организовать обучение в СПО, чтобы специалисты чаще проходили переподготовку для приобретения обновленных знаний с целью качественного овладения инновациями и технологиями, используемых в той или иной специальности. То есть, одними из важнейших организационно-педагогических условий преодоления кризисных процессов являются повышение общеобразовательного уровня преподавателей и овладение ими компьютерной грамотностью с целью грамотного и высокоуровневого обучения студентов.

В подтверждение приведем работу В.И. Маслова и И.В. Лукьянова, которые отмечают актуальность создания важнейшей концепции, позволяющей говорить о Четвертой промышленной революции «Индустрия 4.0». Внедрение киберфизических систем станут на службу человеку, однако специалистам важно уметь управлять автоматическими системами, для этого нужно повышать на специальных курсах цифровую грамотность как преподавателей, так и студентов СПО. «Перед человечеством стоит задача грамотного освоения результатов новой промышленной революции. Уже сейчас ясно, что роль человека в будущем будет меняться – и как сотрудника, и как личности». «Экономика, основанная на новых реалиях,

нуждается все больше в высококвалифицированных специалистах, создающих новые технологии...» [11]. В своей статье ученые подчеркивают важность и желание постоянного обучения, так как именно лидерские качества, а не исполнительские, станут главным условием конкурентоспособности предприятия. Авторы в своем труде подчеркивают важнейшую роль образования, которое, на этапе четвертой промышленной революции, на своей базе обязано сформировать опережающую на 10–15 лет культуру. Только в таком случае студенты будут иметь будущее [11].

В работе И.Г. Бакановой и Л.В. Капустиной отмечается, что «обширное использование промышленного интернета» «будет способствовать привлечению работников умственного труда, имеющих хорошие знания в области информационно-аналитических систем, обладающих интеллектуальными и творческими способностями, умеющих критически мыслить, открытых новым знаниям и инновационным подходам» [4].

Отсюда следует, что освоение технологиями процесса труда происходит намного быстрее, чем повышение овладение специалистом новых навыков, поэтому повышение квалификации и переподготовка кадров на протяжении трудовой деятельности должна быть несколько раз. Только таким образом в условиях компьютеризации можно избежать кризисов в СПО, воспитывая любовь и мотивацию к труду, обучению, при которых и преподаватель, и студент смогут проявить свой талант, заинтересованность, способности. Поэтому кризисные процессы, неопределенность – это возможность сформировать у обучающихся умение учиться, способность и умение к адаптации в новых условиях Четвертой промышленной революции, отбрасывая старые отжившие знания и навыки. Поэтому перед российской системой СПО стоит следующая важнейшая задача: воспитать у студентов потребность в качественном современном образовании при помощи овладения ими новых технологий, научить предвидеть будущие возможности и ситуации на рынке труда и, как говорится, «действовать на опережение», обучаться и осваивать профессиональные компетенции.

Однако не все студенты мотивированы к самообучению, активному самообразованию. В колледж приходят, как правило, те студенты, которые обладают низкой академической успеваемостью. И.Г. Баканова указывает, что по результату международных исследований PISA «математическая грамотность студентов среднего профессионального образования (478 баллов) значительно образом уступает показателям их ровесников, обучающихся в старших классах школы (526 баллов), что соответствует разрыву более чем в 1,6 года обучения» [4].

Кризис образования в СПО обозначен также низкой способностью студентов к обучению в колледже. Студенты в основном заняты построением межличностных отношений, проведением досуга. Если проследить мотивы поступающих в СПО, то это – низкая успеваемость в школе и невозможность сдачи ЕГЭ, поступление в колледж без экзаменов, «согласно Закону об образовании, вступившем в силу 1 сентября 2013 г.: зачисление в училища, колледжи и техникумы не предусматривает каких-либо тестов или вступительных экзаменов, а нужно лишь наличие аттестата о среднем общем образовании» [4], дистанционное обучение до 2022 года в связи с COVID-19, лояльное отношение преподавателей к невыполнению требований по отношению к дисциплинам, низкий материальный уровень

семьи – все эти мотивы обуславливают поступление в колледж, где учеба не оплачивается.

В настоящий момент недочеты в обучении специалистов СПО решаются за счет их включения в цифровое образовательное пространство по программе проекта «Современная цифровая образовательная среда в Российской Федерации», система которого развивает и ориентирует на приобретение когнитивных и не когнитивных знаний и умений. На этапе цифровизации образования огромную роль играет самообразование как студентов, так и преподавателей – использование сети Интернет в образовательных целях. По мнению В.И. Андреева, саморазвитие – «особый вид творческой деятельности субъект-субъектной ориентации, направленной на интенсификацию и повышение эффективности процессов самости, среди которых системообразующими являются самопознание, творческое самоопределение, самоуправление, творческая самореализация и самосовершенствование личности» [2, с. 67].

Отсюда следует, что на каждом этапе профессионального образования следует создавать условия не только для развития компетенций, но и так выстраивать учебный процесс, чтобы способствовать развитию самообразования. Только таким образом организованный учебный процесс станет основой для гармоничного развития личности, формирования самостоятельно осваивать технологии, овладевать новыми навыками в своей профессии или даже новой профессией.

Ученые Д.Н. Платонов и И.А. Черкашин в своей работе выделяют следующие основы, обуславливающие предпосылки развития обучающихся СПО с целью приобретения навыков саморазвития и самоопределения. На наш взгляд, их необходимо использовать как руководство для построения обучения и развития в профессионально-трудоустройственной сфере, как основы модернизации педагогической технологии в целом: способность к самоуправлению в профессиональной сфере; сотрудничество с учащимися, коллегами как ближайшим источником развития; собственная деятельность и собственная активность по устранению противоречий.

Организацию познавательной деятельности исследователями рекомендовано построить на следующих принципах:

- обучение и воспитание осуществлять, с учетом физических и психических данных, опираясь на внутренние качества учащихся – нравственность, интеллект;
- обеспечить гармоничное единство разумного и эмоционального;
- обучение при строгом соблюдении логики;
- обучение проводить на доступном, но высоком уровне;
- обеспечить сознательное и самостоятельное добывание знаний учащимися, правильно мотивируя и направляя, обучать студентов делать выводы и обобщать полученные знания;
- рационально сочетать самостоятельные и коллективные виды деятельности [14].

Вывод.

В завершение выделим, на наш взгляд, главную задачу для создания необходимых условий, направленных на преодоление кризисных процессов в СПО: это формирование той личности, которая на протяжении всей жизни стремится к познанию нового, к самосовершенствованию и самообразованию, реализуя по максимуму запас своих творческих сил.

Одновременно следует задействовать по максимуму методы и средства обучения, которые устремлены на создание в будущем творческой личности, умеющей при необходимости самоорганизоваться, грамотно и правильно планируя свою деятельность.

Обзор имеющихся в педагогической кладовой методы позволяет выделить некоторые условия и помочь преодолеть трудности, возникающие на этапе кризиса: непрерывное образование, реструктуризация СПО; отношение к студенту как к полноценной личности и субъекту образования; предоставление студенту свободы и самостоятельности в овладении знаний. При этом важно соблюдение принципов преемственности, гибкости и вариативности образования, учет интересов, стилей, темпов обучения с ориентацией на индивидуальность и базовые потребности студента, создание условий для самореализации, доступность и открытость образования, всецелое предоставление образовательных возможностей.

Список литературы

1. Агранович М.Л. Российское образование в контексте международных индикаторов / М.Л. Агранович, Ю.В. Ермачкова, И.В. Селиверстова. – М.: ФИРО РАНХиГС, 2019. – 96 с.
2. Андреев В.И. Конкурентология. Учебный курс для творческого развития конкурентоспособности / В.И. Андреев. – Казань: Центр инновационных технологий, 2004.
3. Андрияшина Л.М. Педагогические работники среднего профессионального образования: образовательный потенциал и потребность в профессиональном развитии (по материалам всероссийского социологического исследования) / Л.М. Андрияшина, О.И. Власова, С.А. Днепров [и др.] // Педагогическое образование в России. – 2017. – №1. – С. 23–35. – DOI 10.26170/по17-01-03. – EDN XSFFAX
4. Баканова И.Г. Вызовы современной системе среднего специального образования и пути их решения / И.Г. Баканова, Л.В. Капустина // Концепт. 2022. №4 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/vyzovy-sovremennoy-sisteme-srednego-professionalnogo-obrazovaniya-i-puti-ih-resheniya> (дата обращения: 18.11.2023).
5. Бутенко В. Россия 2025: от кадров к талантам / В. Бутенко, К. Полунин, И. Котов [и др.]. – М.: The Boston Consulting Group; Сбербанк, 2017. – 69 с.
6. Дудырев Ф.Ф. Молодые профессионалы для новой экономики: среднее профессиональное образование в России / Ф.Ф. Дудырев, О.А. Романова, А.И. Шабалин [и др.]; под ред. Ф.Ф. Дудырева, И.Д. Фрумина. – М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2019. – 271 с. DOI 10.17323/978-5-7598-1937-0. EDN CBQJGP
7. Зеер Э.Ф. Психология профессионального образования: учебное пособие / Э.Ф. Зеер. – 2-е изд. – М.: Изд-во Московского психолого-социального института, 2003. – 480 с. EDN QXPVIV
8. Иванова Н.Я. Смысл жизни личности как ее практический способ бытия. / Н.Я. Иванова. – Вологда, 1987. – 360 с.
9. Кон И.С. Открытие «Я» / И.С. Кон. – М.: Политиздат, 1978. – 367 с. EDN SXVMJV
10. Коновалов А.А. Профессионально-педагогические дефициты педагогов системы СПО: результаты исследования / А.А. Коновалов, И.В. Чебыкина // Инновационная научная современная академическая исследовательская траектория (ИНСАЙТ). – 2021. – №2 (5). – С. 7–18. DOI: 10.17853/2686-8970-2021-2-7-18. EDN DKGYAK
11. Маслов В.И. Четвертая промышленная революция: истоки и последствия / В.И. Маслов, И.В. Лукьянов // Вестник Московского университета. Серия 27. Глобалистика и геополитика. – 2017. – №2 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/chetvertaya-promyshlennaya-revolutsiya-istoki-i-posledstviya> (дата обращения: 19.11.2023). – EDN YTOBWT

12. Нармаева И.М. Становление и развитие среднего профессионального образования Калмыкии (1920 – 2005 гг.): автореф. дис. канд. пед. наук: 13.00.01 / И.М. Нармаева. – Волгоград, 2006. – 20 с. EDN ZNQOGP
13. Опыт внедрения элементов системы дуального обучения в профессиональных образовательных организациях Свердловской области: метод. рек. / авт.-сост.: Е.Н. Байдало, М.А. Герасимова, Е.В. Шлыкова; ГАОУДПО Свердловской области «Институт развития образования». – Екатеринбург: Институт развития образования, 2016. – 70 с.
14. Платонов Д.Н. Методологические подходы к организации профессионального образования в современных условиях / Д.Н. Платонов, И.А. Черкашин // Сибирский педагогический журнал. – 2011. – №12 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/metodologicheskie-podhody-k-organizatsii-professionalnogo-obrazovaniya-v-sovremennyh-usloviyah> (дата обращения: 17.11.2023). – EDN PKWZLV
15. Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года (утв. Пост. Правительства РФ от 11.11.2015 г., №1218) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://base.garant.ru/> (дата обращения: 17.11.2023).
16. Проект «Подготовка высококвалифицированных специалистов и рабочих кадров с учетом современных стандартов и передовых технологий («Рабочие кадры для передовых технологий»)» (утв. президиумом Совета при Президенте РФ по стратегическому развитию и приоритетным проектам. Протокол от 25 октября 2016 г. №9) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://base.garant.ru/71677644/#friends#ixzz4jCWMJVRr> (дата обращения: 17.11.2023).
17. Философский энциклопедический словарь / под ред. Л.Ф. Ильичева, П.Н. Федосеева, С.М. Ковалева. – М.: Советская энциклопедия, 1983. – 840 с.
18. Barak M. Are digital natives open to change? Examining flexible thinking and resistance to change // Computers & Education. – 2018. – Vol. 121. P. 115–123 [Electronic resource]. – Access mode: <https://doi.org/10.1016/j.compedu.2018.01.016>.
19. Bond M., Buntins K., Bedenlier S. et al. Mapping research in student engagement and educational technology in higher education: a systematic evidence map // Int. J. Educ. Technol. High Educ. – 2020. – 17, 2 [Electronic resource]. – Access mode: <https://doi.org/10.1186/s41239-019-0176-8>. EDN RXXFKC
20. Gillett R., Kiersz A. 41 Jobs That Are Quickly Disappearing in The Us // Business Insider. – June 19. – 2018 [Electronic resource]. – Access mode: <https://www.businessinsider.com/jobs-that-are-quickly-disappearing-from-the-us-2016-1#39-structural-metal-fabricators-and-fitters-3>
21. Rotherham A. J., Willingham D. 21st Century Skills: The Challenges Ahead // Educational Leadership. – 2009. – Vol. 67. №1. – P. 16–21.
22. Weinert H., Pensky D. Mobile robotics in education and student engineering competitions // IEEE Africon. – 2011. – P. 1–5.
23. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://dic.academic.ru/dic.nsf/ogegova/92398?ysclid=ln74s03gre259405179>
24. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://dic.academic.ru/dic.nsf/ushakov/844082?ysclid=ln74vccjny823357049>
25. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://edu.gov.ru/activity/main_activities/additional_vocational_education/?ysclid=lp2vrtcyic597864817
26. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://glosum.ru/Значение-слова-Кризис-в-словаре-Даля>
27. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://glosum.ru/Значение-слова-Кризис-в-словаре-Ефремовы>

РЕГИОНЫ РОССИИ: НОВЫЙ ВЗГЛЯД НА МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

Беркович Ольга Ефимовна

канд. пед. наук, доцент, доцент

Матрёшина Евгения Борисовна

канд. психол. наук, доцент

Федорова Ольга Олеговна

студентка

ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский
Нижегородский государственный университет
им. Н.И. Лобачевского»

г. Нижний Новгород, Нижегородская область

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ В РЕГУЛИРОВАНИИ МЕЖЭТНИЧЕСКИХ КОНФЛИКТОВ

Аннотация: в научной статье проведен анализ межэтнических конфликтов и предложены практические рекомендации по их урегулированию и разрешению. Эти рекомендации основаны на психологических концепциях и способах, которые позволяют преодолеть противостояние в конфликте и достичь мирного сосуществования различных этнических групп.

Ключевые слова: межэтнические конфликты, этнические группы, причины конфликта, разрешение конфликта, национальные общности, стратегии разрешения конфликта, управленческая деятельность, медитатор.

На сегодняшний день проблема межэтнических конфликтов является одной из наиболее актуальных тем, привлекающих внимание исследователей различных социально-гуманитарных сфер деятельности, к которым относятся: психологи, социологи, политологи, историки, конфликтологи, философы и др. Наиболее распространенными источниками общественных противоречий и политической нестабильности являются конфликты этнорелигиозно-территориального характера. Эти конфликты занимают ведущую позицию в структуре разнообразных социальных противоречий и вызывают серьезные, часто негативные, последствия для стабильности общества. Возникновение и развитие таких конфликтов обусловлено сложным взаимодействием между этническими и религиозными группами, а также их претензиями на определенные территории.

Анализ конфликтов указывает на их многообразие и особенности проявления, что требует глубокого понимания и исследования. Необходимо отметить, что ситуации межэтнического конфликтного взаимодействия, основанные, в первую очередь, на территориальных, социокультурных и религиозных причинах, имеют серьезные последствия для государственной политики, экономического развития регионов и общего благополучия населения в случае деструктивного разрешения. Анализ этноконфликтов

274 Регионы России в меняющемся мире:

преемственность приоритетов и новые возможности

позволяет утверждать, что они представляют серьезную угрозу для мирового порядка и международной безопасности. Помимо прочего, это напоминает о необходимости активной глобальной миротворческой деятельности для разрешения этих конфликтов.

Раскрытие сущности межэтнических конфликтов и их разрешения является главной целью представленной публикации.

Результаты исследования, послужившего основой нашей публикации, позволят лучше понять природу этнических конфликтов, их причины и последствия, а также предложить практические рекомендации для их профилактики и разрешения.

Психологической науке и практике известно, что в основе межэтнического конфликта лежит столкновение разных этнических групп. Проанализировав основные из представленных в науке определений межэтнического конфликта, нам представилось возможным отметить в них общие позиции, выделенные исследователями: существование гражданской, политической или вооруженной борьбы между этническими группами. В рамках этих конфликтов стороны объединяются и действуют, основываясь на этнических различиях.

Согласимся с мнением П.С. Даниеляна о том, что межнациональный конфликт – это форма отношений между национальными общностями, со взаимными претензиями, открытым противостоянием этносов по отношению друг к другу и ростом противоречий, которые вызывают вооруженные столкновения и войны [3, с. 110].

Существует множество причин возникновения этнического конфликта. Среди них принято выделять территориальные, экономические или политические разногласия, конфликты на религиозной, культурно-языковой или этномиграционной основе и другие.

Так, социально-экономические конфликты включают в себя борьбу за распределение ресурсов в свою пользу. Культурно-языковые конфликты направлены на защиту национального языка и культуры. Цель территориально-статусных конфликтов – борьба за изменение границ и повышение статуса, прав и полномочий этнической группы. Сепаратистские конфликты нацелены на выход из состава государственного образования и создание своей административной единицы [6, с. 156].

Помимо указанных причин конфликта, разное понимание проблемных вопросов также может привести к прямому столкновению этносов. Наглядным примером служит конфликт в Закавказье между азербайджанцами и армянами вокруг Нагорного Карабаха. Здесь столкнулись противоречия между двумя фундаментальными принципами: с одной стороны, права армянского народа на самоопределение, а, с другой стороны, сохранение азербайджанским народом принципа территориальной целостности.

Очевидно, что природа межэтнических конфликтов разнообразна, а исследование причин их возникновения позволяет лучше понять механизм развития межэтнических конфликтов, способствует решению возникающих противоречий, а также помогает в поиске и использовании средств и методов их предотвращения и урегулирования.

Регулирование этнических конфликтов требует использования разнообразных методов и технологий. В первую очередь необходимо

проводить анализ структурных компонентов, которые значительно влияют на ход таких конфликтов. Например, следует изучить ценности и мотивы сторон конфликта, их цели, доступные психологические, интеллектуальные и социальные ресурсы для управления и разрешения конфликтов, а также стратегии и тактику, используемые этими сторонами. Необходимо осуществить исследование истории взаимоотношений между этническими группами, наличие взаимных стереотипов и представлений друг о друге, а также выяснить природу конфликтов, их границы и периодичность.

Безусловно, важно учитывать интересы заинтересованных сторон и их отношение к участникам конфликтов, влияние на его протекание и итоги. Важно проанализировать последствия конфликта, с точки зрения стратегического соотношения «выигрыш – проигрыш», внутренние преобразования, происходящие внутри групп участников конфликта. В процессе такого анализа стоит уделить внимание перспективам взаимоотношений сторон конфликта.

Для эффективного регулирования конфликта необходимо внимательно изучить его структуру и учесть ряд этапов: признание реальности конфликта конфликтующими сторонами; определение правил и норм, регулирующих его функционирование и развитие; легитимизация – достижение соглашения между субъектами конфликта по признанию и соблюдению установленных норм и правил взаимодействия.

Из известных в конфликтологии способов разрешения межэтнических конфликтов (доминирование – одна сторона пытается навязать другой свою волю физическими или психологическими средствами; капитуляция – одна сторона безоговорочно уступает победу другой; уход – отказ одной стороны продолжать участвовать в конфликте; переговоры – стороны конфликта используют обмен предложениями и идеями, чтобы найти взаимовыгодное соглашение; вмешательство третьей стороны – предполагает согласие сторон на периодическое сотрудничество с посредником) – последний из перечисленных нам представляется уместным в большинстве случаев. Реализуя указанную стратегию разрешения конфликта (вмешательство третьей стороны) медиатор выявляет противоречия между позициями участников, анализирует причины и предлагает возможные пути их разрешения. Очевидно, что медиаторство наиболее эффективно при использовании указанной стратегии, где основным принципом его применения является переход каждого участника конфликта от защиты своих интересов к пониманию позиции противоположной стороны. Этот процесс осуществляется в рамках диалога, в котором активную роль играет медиатор, он направляет участников конфликта и помогает им достичь соглашения, которое бы устроило обе стороны.

Таким образом, для эффективного разрешения межэтнического конфликта необходимо проанализировать его структурные компоненты и пройти ряд этапов управленческой деятельности, направленной на урегулирование конфликта с применением различных технологий и методов.

Список литературы

1. Гришина Н.В. Психология конфликта / Н.В. Гришина. – 2-е изд. – СПб.: Питер, 2008. – 544 с. EDN QXUFBJ

2. Гуриева С.Д. Современные способы урегулирования межэтнических конфликтов / С.Д. Гуриева // Вестник СПбГУ. Серия 12: Социология. – 2009. №1–2. – С. 16–29.

3. Даниелян П.С. К вопросу о роли национальных общин в регулировании межнациональных конфликтов / П.С. Даниелян, О.В. Заслонкина // Коммуникология. – 2016. – №4 (3). – С. 110–119. EDN WEAVKR

4. Омелаенко Н.В. Регулирование межэтнических конфликтов: аналитический обзор / Н.В. Омелаенко [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/regulirovanie-mezhetnicheskih-konfliktovanaliticheskiy-obzor>

5. Майга С.И. Способы урегулирования межэтнических конфликтов / С.И. Майга [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/sposoby-uregulirovaniya-mezhetnicheskih-konfliktov-1>

6. Хохлов А.С. Конфликтология. История. Теория. Практика: учебное пособие / А.С. Хохлов. – Самара: СФ ГБОУ ВПО МГПУ, 2014. – 312 с.

Васильева Инесса Анатольевна

старший преподаватель
ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ ОТРАСЛИ МАШИНОСТРОЕНИЯ В УСЛОВИЯХ САНКЦИОННОГО ДАВЛЕНИЯ

***Аннотация:** проблемой исследования является дестабилизация рынка продукции отрасли машиностроения на внешнем и внутреннем рынках Российской Федерации, влекущая сокращение рынка, резкое повышение конкуренции среди подобных компаний, рисков ВЭД и усложнение логистики поставок. В статье приведен анализ ключевых торговых партнеров России в современных условиях; отражены основные проблемы, с которыми сталкивается отрасль машиностроения в условиях санкционного давления и возможные направления решения.*

***Ключевые слова:** внешнеэкономическая деятельность, машиностроение, международный рынок, импортозамещение, санкционное давление.*

Внешнеэкономическая деятельность (ВЭД) может осуществляться на разных уровнях управления. Внешнеэкономическая политика государства может способствовать повышению эффективности производственных и инвестиционных процессов, ускорению научно-технического прогресса, увеличению национального дохода.

На уровне отдельных хозяйствующих субъектов результатом ВЭД является заключение и исполнение взаимовыгодных контрактов с иностранными партнерами. Следовательно, в их хозяйственной деятельности внешнеторговая деятельность может сыграть существенную роль.

Способ выхода организации на международный рынок зависит от уровня расходов, возникающих при осуществлении ВЭД. В целом,

внешнеторговые операции являются частью обширного экономического, валютно-финансового и правового комплекса, включающие в себя целый ряд транспортных, страховых, транспортно-экспедиторских и расчетных операций. И для того, чтобы компанию заметили на международном или мировом рынке сбыта, ей необходимо обладать уникальным торговым предложением.

В июне 2022 года Евросоюз ввел шестой пакет санкций в отношении России. Наибольший ущерб был нанесен наиболее значимым отраслям: энергетика, промышленность и машиностроение.

Состав ключевых торговых партнёров России в 2021 г. по сравнению с 2011 г. существенно не изменился. Однако, доля экспорта в страны Европейского союза и страны Прибалтики снижается, растет доля экспорта в Китай, Турцию, Республику Беларусь, появляется новый ключевой партнер для России – Индия (рис. 1).

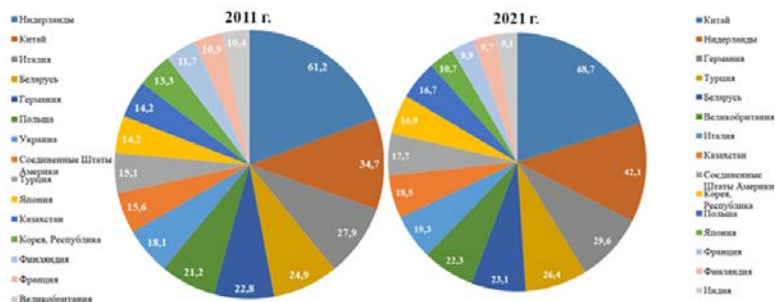


Рис. 1. Ключевые страны-импортеры России в 2011 и 2021 гг., млрд долл.

Источник: составлено автором по данным TRADE MAP [6].

Проанализировав ситуацию на рынке машиностроения можно сделать вывод, что отрасль в целом перспективна с точки зрения создания равномасштабного направления бизнеса. Выделив сегмент машин и оборудования наиболее перспективным, мы считаем важным более детально проанализировать такое направление, как реализация нефтепромыслового, бурового, геологоразведочного оборудования на рынке стран Латинской Америки и Западной и Юго-Восточной Азии. Обуславливается этот выбор тем, что в перспективе эксперты ожидают рост данного сегмента, поскольку в целом, рост мирового спроса на данную продукцию растет. В целом эксперты сходятся во мнении, что рынок машиностроения продолжит свой рост, в основном за счет расширения рынка и роста цен.

Также можно говорить о повышении качества геологоразведочного оборудования. К примеру, завод «Геомаш» совместно с «Росгео» создали новую отечественную буровую установку для геологоразведки твердых полезных ископаемых. Станок оснащен российским инновационным ПО, разработанным в рамках реализации на грант Фонда особо значимого проекта по автоматизации геологоразведочных работ. Заводские испытания показали эффективность оборудования, которое по ключевым

параметрам превзошло показатели зарубежного аналога, ушедшего с российского рынка. ИТ-решение заменит на отечественном оборудовании такое иностранное ПО как Geobank, acQuire, Fusion, MineVision.

Основным политическим показателем стали количественные и качественные ограничения на импорт, торговая политика. В связи с нестабильностью внешнеполитической ситуации, изменения данного фактора в наибольшей степени сказываются на прибыли компаний машиностроения. Из экономических факторов наибольшее воздействие имеет изменение доходов потребителей. Важность данного фактора подтверждается снижением спроса на продукцию машиностроения из-за кризисных событий последнего десятилетия, влекущих за собой убыточность и банкротство большого количества предприятий. Социальные предпочтения в наибольшей степени определяют спрос потребителей и является наиболее значимым социально-культурным фактором. Внешнеполитическая информационная пропаганда может привести к снижению потребления продукции российского машиностроения и отрицательно скажется на прибыли.

Таким образом, российская экономика столкнулась с беспрецедентным санкционным давлением. В условиях высокой неопределенности, неоднородности и неустойчивости российской промышленности вынуждена подстраивать свои бизнес-процессы под новую действительность. Большое количество предприятий не готовы принимать инвестиционные решения для организации собственного производства по импортозамещению. Для выхода из сложившейся ситуации требуется эффективная государственная поддержка обрабатывающей промышленности, необходима более точечная подстройка направлений и мер поддержки в режиме диалога с бизнесом, с фокусом на обеспечение непрерывности поставок критического импорта, а также своевременная актуализация ранее принятых решений. Также развитие политики импортозамещения с учетом всех факторов рисков и ESG будет служить хорошим подспорьем для стимулирования промышленного производства в условиях иностранных санкций, которое позволит обеспечить устойчивость машиностроительных предприятий в российских регионах.

Список литературы

1. Распоряжение Правительства РФ от 28.12.2022 №4260-р «О Стратегии развития металлургической промышленности Российской Федерации на период до 2030 года».
2. Бондаренко Н.В. Санкции как фактор геополитики / Н.В. Бондаренко, Н.В. Морозова // Природные и социальные экосистемы: материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием (Чебоксары, 3 июня 2015 года) / Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева, Факультет естественнонаучного образования; отв. ред. В.В. Алексеев. – Чебоксары: Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева, 2015. – С. 23–29.
3. Соколова Г.Н. Финансовые технологии и инструменты во внешнеэкономической деятельности стран ЕАЭС / Г.Н. Соколова // *Oeconomia et Jus.* – 2021. – №3. – С. 52–58. – DOI 10.47026/2499-9636-2021-3-52-58.
4. Госдума приняла закон о легализации параллельного импорта [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/politics/21/06/2022/62b1a5f59a7947b2fc18c233>

5. Дефицит и способы его минимизации: как российское машиностроение справляется с санкциями [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rb.ru/opinion/sanctions-and-engineering/>

6. TRADE MAP. Trade statistics for international business development [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.trademap.org/Index.aspx>

Егорова Надежда Николаевна

магистрант

Антоновская Елена Анатольевна

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

ЭКСПОРТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ

Аннотация: в настоящее время внешнеэкономическая политика Российской Федерации формируется с учетом мировой повестки, характеризующейся наличием факторов санкционного давления на экономику Российской Федерации со стороны недружественных стран, что обуславливает актуальность исследования вопросов повышения экспортного потенциала субъектов и объектов экономической системы. В работе на основе анализа российского законодательства определены основные меры, необходимые для совершенствования регулирования вопросов осуществления международных и внешнеэкономических связей органов местного самоуправления. Научная новизна настоящего исследования заключена в определении основных критериев оценки экспортного потенциала муниципальных образований Российской Федерации, направленных на повышение эффективности осуществления внешнеэкономической деятельности территории.

Ключевые слова: экспортный потенциал, внешнеэкономическая деятельность, внешнеполитическая деятельность, международные связи, внешнеэкономические связи, муниципальное управление.

Социально-экономическое развитие территории напрямую связано с развитием ее внешнеэкономической деятельности. Увеличение экспорта, положительное сальдо внешнеторгового баланса обеспечивают достижение таких основных эффектов, как привлечение инвестиций в экономику и увеличение налоговых поступлений в территориальный бюджет.

Современными авторами под внешнеэкономической деятельностью понимается не только осуществление прямых внешнеторговых экспортно-импортных операций как основных ее элементов, но также и инвестиционная деятельность, международная производственная кооперация, конкурентный обмен товарами, работами, услугами и интеллектуальной собственностью [2, с. 7].

Достижение целей устойчивого развития, повышение конкурентоспособности и получение доступа на внешние рынки – сложная задача, но это необходимое условие экспорта продукции на внешние рынки [3, с. 765].

В число ключевых факторов, оказывающих непосредственное воздействие на уровень экспортного потенциала муниципального образования, по мнению авторов, следует включить систему показателей, характеризующих:

1. Относительную экспортную ориентированность.

Под относительной экспортной ориентированностью понимается потенциальный вклад муниципального образования в объем экспорта, возможный исходя из традиционно сложившейся производственной структуры местной территории, а также уровня занятости в муниципальной экономике.

2. Систему ведения экспортного бизнеса.

Ведение экспортного бизнеса характеризуется вкладом муниципалитета в общий внешнеторговый оборот страны, а именно вкладом экспортно ориентированных организаций, зарегистрированных на территории данного муниципального образования, в объем российского экспорта.

3. Возможности увеличения экспортных отгрузок.

Экспортный потенциал территории демонстрирует потенциал увеличения экспортных отгрузок за счет продукции, производимой местным бизнесом. Для этого используются показатели, характеризующие интенсивность потенциального экспорта и занятость по основным секторам экономики.

В целях улучшения экспортного климата муниципальных образований, создания благоприятных условий для ведения бизнеса и выхода новых компаний на внешние рынки важно обеспечить стандартизацию инструментов и процедур, что в значительной степени определяет необходимость дополнительного законодательного регулирования внешнеэкономической деятельности органов местного самоуправления.

Такая необходимость нормативного регулирования в сфере организации международных и внешнеэкономических связей органов местного самоуправления также установлена в связи с принятием Федерального закона от 4 августа 2023 г. №430-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» и статью 44 Федерального закона «Об общих принципах организации публичной власти в субъектах Российской Федерации» [1].

В целях обеспечения прав и законных интересов органов местного самоуправления при установлении и развитии международных и внешнеэкономических связей и решении вопросов местного значения региональными исполнительными органами должен быть предусмотрен комплекс следующих изменений.

1. Правовое регулирование вопросов осуществления органами местного самоуправления международных и внешнеэкономических связей, предоставление органам местного самоуправления правовой, организационной и методической поддержки при осуществлении ими

международных и внешнеэкономических связей возложено на высший региональный исполнительный орган.

2. Разработка и утверждение соответствующих правовых актов, устанавливающих общие процедуры для всех органов местного самоуправления, входящих в состав данного субъекта Российской Федерации: к примеру, общий порядок формирования перечня соглашений об осуществлении международных и внешнеэкономических связей органов местного самоуправления субъекта Российской Федерации.

Нормативная регламентация вышеуказанных вопросов позволит обеспечить единый подход и избежать неоднородной практики при осуществлении органами местного самоуправления международных и внешнеэкономических связей.

На основе проведенного анализа определены первоочередные административные меры, способствующие повышению экспортного потенциала муниципального образования:

1) закрепление на уровне органов местного самоуправления уполномоченного лица для содействия выработке системных мер поддержки проектов, направленных на увеличение экспорта (в структуре исполнительного органа муниципального образования либо посредством учреждения специальной уполномоченной организации);

2) закрепление в документах стратегического планирования муниципальных образований (стратегия, комплексный план развития территории и других) положений, регламентирующих порядок осуществления органами местного самоуправления международных и внешнеэкономических связей и направленных на развитие международного и межрегионального сотрудничества и повышение экспортного потенциала территории;

3) проведение экспортного аудита бизнес-сообщества муниципалитета (составление портрета экспортно ориентированного предприятия) и разработка механизмов обратной связи для экспортеров муниципального образования;

5) подключение представителей бизнеса муниципального образования к федеральной цифровой платформе «Мой экспорт» для доступа в режиме «Одного окна» к государственным и бизнес-сервисам, сопровождающим выход компаний на экспорт.

Список литературы

1. Федеральный закон от 4 августа 2023 г. №430-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» и статью 44 Федерального закона «Об общих принципах организации публичной власти в субъектах Российской Федерации».

2. Сысоева Г.Ф. Анализ внешнеэкономической деятельности: учебник для вузов / Г.Ф. Сысоева, И.П. Малецкая, Е.Б. Абдалова; под ред. Г.Ф. Сысоевой. – М.: Юрайт, 2023. – 110 с.

3. Models and Forecasts of the Export Potential of the Regional Economic System / A.N. Gerasimov, E.I. Gromov, Yu. S. Skripnichenko [et al.] // Russian Journal of Regional Studies. – 2022. – Vol. 30. No. 4 (121). – P. 762–782. – DOI 10.15507/2413-1407.121.030.202204.762-782. EDN XCUEFQ

Ефремов Николай Александрович

канд. экон. наук, доцент

Ефремова Марина Петровна

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный

университет им. И.Н. Ульянова»

г. Чебоксары, Чувашская Республика

РОССИЙСКО-ИНДИЙСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО В СФЕРЕ ФАРМПРОИЗВОДСТВА

Аннотация: в условиях геополитических вызовов развитие российской экономики остается одной из приоритетных задач. Успешная реализация курса импортозамещения происходит во всех отраслях, в том числе в здравоохранении. Сотрудничество с зарубежными партнерами способствует решению поставленных задач в случаях, когда речь идет о высокотехнологических производствах, таких как производство фармацевтической продукции. В этой связи для динамичного развития фармрынка РФ необходимо расширять сотрудничество с ведущими странами, к примеру с Индией.

Ключевые слова: фармрынок, российские фармкомпании, сотрудничество, дженерики, фарминдустрия.

Фарминдустрия – динамично развивающаяся, фундаментальная составляющая системы здравоохранения во всех странах мира. В последние годы увеличивается вклад Индии в развитие мирового фармацевтического рынка, благодаря чему развивается и экономика данного государства. На сегодняшний день Индия – одна из самых быстроразвивающихся стран, которая по мнению ЮНКТАД в будущем сохранит темп роста ВВП на уровне выше среднемирового.

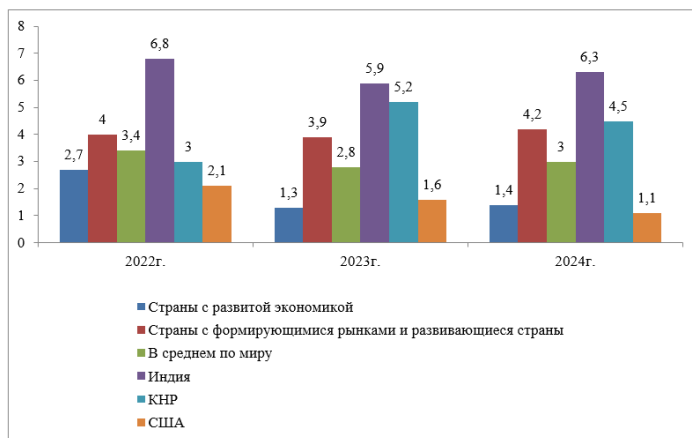


Рис. 1. Прогнозы роста экономик ЮНКТАД

В условиях импортозамещения и продолжающегося санкционного давления РФ в лице Индии нашла партнера, сотрудничество с которым реализуется в том числе в области фарминдустрии, при этом форматы сотрудничества расширяются. Следует учесть, что российский рынок остается перспективным для иностранных компаний.

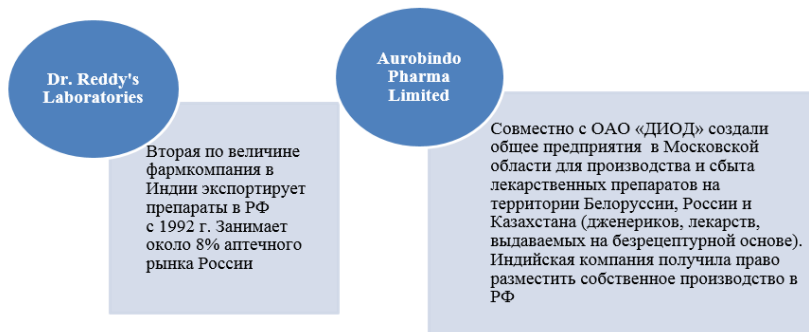


Рис. 2. Индийские компании на российском рынке

«Объем фармацевтического рынка России в стоимостном выражении за 2019–2021 годы растет. В 2022 году рост составил 11,9% по сравнению с 2021 годом» [3].

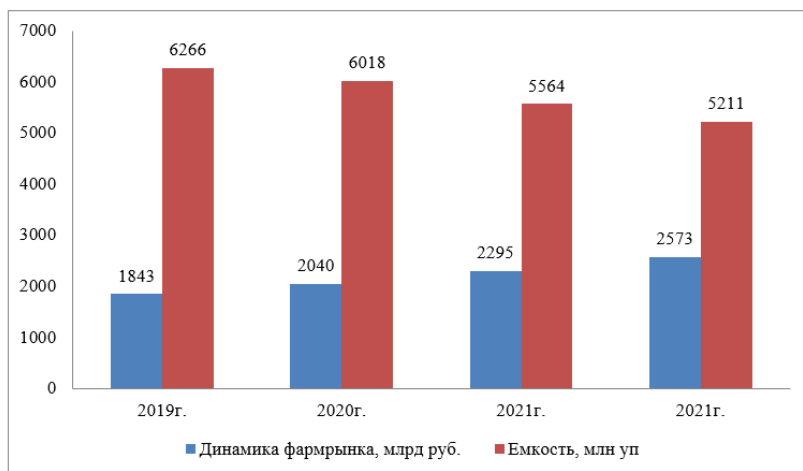


Рис. 3. Динамика фармрынка РФ

При этом в рамках реализации курса импортозамещения, по оценкам Министерства промышленности РФ, доля российской продукции в общем объеме всех обращающихся на российском фармацевтическом рынке препаратов составляет 61,2% (в натуральных показателях) и 44% (в денежном

выражении). Из списка жизненно необходимых видов лекарственных препаратов в России по полному циклу можно производить 50%.

Важно подчеркнуть, что 80% сырья для развития отечественного фармпроизводства – импортные (из Германии, Франции, Голландии, Словении, Венгрии), в том числе поставляемые из Индии (субстанции химического синтеза (более 97% закупаемой в Индии фармпродукции) и Китая (органические субстанции). Лишь 2–3% от общего объема составляют готовые лекарственные препараты. При этом оборот ежегодно растет. Так, в 2022 году из Индии импортировано лекарственных средств на сумму свыше 567 млн долларов.

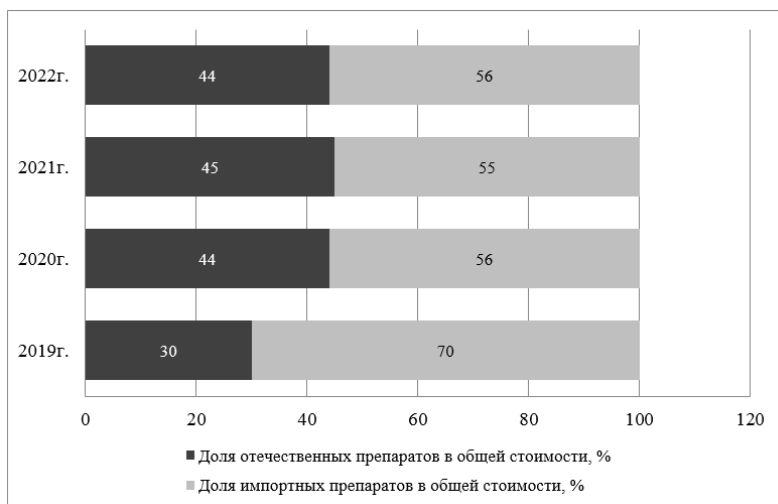


Рис. 4. Структура фармацевтического рынка России в 2019–2022 гг.

В российском импорте доля фармпроизводителей из Индии ниже 4–5%, компаний КНР 1,5–2,5%, производителей из Германии до 20% («Bayer» (Германия), «Sanofi» (Франция), «Novartis» (Швейцария), «Teva» (Израиль) и др.). «На фоне санкций западные фармкомпании приостановили инвестиции, не проводят новых клинических исследований с участием россиян, но продолжают работать и наращивать объемы производства, в частности: «Bayer» и «Pfizer» заморозили рекламную деятельность и инвестпроекты при сохранении объемов производства лекарств; «Sanofi» на базе завода в Орловской области продолжает выпускать всю линейку инсулиновых препаратов; «AstraZeneca» на заводе в Калужской области продолжает производство фармпродукции. При этом форматы сотрудничества расширяются со странами АТР, в частности с Индией.

Одной из проблем, с которым Россия сталкивается в данный момент связана с тем, что большая часть продукции, которую Индия производит на экспорт, – дженерики. «По отчетам компании DSM Group, доля проданных в России дженериков за первые 8 месяцев 2023 года составила 87%. Особенно часто жители нашей страны покупают аналоговые

препараты, влияющие на пищеварительный тракт и обмен веществ, а также для лечения заболеваний сердечно-сосудистой и нервной систем» [2].

Преимущественно за счет ценовой доступности популярность данных препаратов растет, однако может негативно сказаться на здоровье нации. «По данным Минздрава России, доля изъятых в 2022 году недоброкачественных лекарственных средств, выпущенных производителями Индии (28 серий), среди недоброкачественных средств зарубежного производства (58 серий) составила 48,3%» [2].

В целом, динамичное развитие фармацевтики в РФ должно предполагать сотрудничество с ведущими странами мира (в том числе с Индией) по приоритетным направлениям.

Список литературы

1. Пахомов О. Импортозамещение в фармацевтической отрасли: заменят ли Индия и Китай, если европейские компании уйдут из России / О. Пахомов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://delprof.ru/press-center/experts-pubs/importozameshchenie-v-farmatsevticheskoy-otrasli-zamenyat-li-indiya-i-kitay-esli-evropeyskie-kompani/> (дата обращения: 10.11.2023).
2. Лишимся лекарств? Российское правительство выступило против завоза в страну дженериков из Индии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://45.ru/text/health/2023/11/09/72894998/> (дата обращения: 10.11.2023).
3. Фармацевтический рынок России 2022 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://dsm.ru/docs/analytics/Annual_report_2023_rus.pdf (дата обращения: 10.11.2023).

Мужжавлева Татьяна Викторовна

д-р экон. наук, профессор
ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

**ОЦЕНКА МЕЖДУНАРОДНОЙ
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ
ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОГО КЛАСТЕРА ЧУВАШСКОЙ
РЕСПУБЛИКИ (НА ПРИМЕРЕ АО «ЧЭАЗ»)**

***Аннотация:** в статье на примере ведущего предприятия электротехнической отрасли АО «ЧЭАЗ» анализируется конкурентный потенциал на основе апробированных методик. Выполнено ранжирование рассматриваемого субъекта хозяйствования в разрезе международных рынков по ряду параметров в сравнении с ведущими отечественными и иностранными производителями электротехнической продукции. Сделаны предложения по направлениям повышения конкурентоспособности российских компаний на мировых рынках.*

***Ключевые слова:** международная конкурентоспособность, мировые рынки, АО «ЧЭАЗ».*

В современных условиях категория конкурентоспособности соотносится не только с конкретным товаром, но и с компанией, отраслью, регионом, субьектом мировой экономики, предопределяя их эффективное функционирование. Основными детерминантами, определяющими конкурентоспособность, выступают качество производимых товаров, оказанных услуг, выполненных работ и их стоимость, производными которых можно обозначить репутацию, квалификационные характеристики рабочей силы.

В Чувашской Республике, практически не имеющей природных ресурсов, достаточно развита обрабатывающая сфера экономики, в том числе электротехническая отрасль, давшая импульс для формирования полноценного кластера из ряда предприятий. Рассмотрим на примере одного из них, а именно АО «ЧЭАЗ», условия и возможности конкурентного противостояния отечественных и зарубежных производителей электротехнической продукции на мировых рынках.

АО «ЧЭАЗ» является крупным электротехническим холдингом, опыт работы которого насчитывает более 80 лет. Инжиниринговый потенциал обеспечивает значительные объемы производства продукции, поставляемой на внутренний и внешние рынки.

Оценка конкурентоспособности АО «ЧЭАЗ» проводилась в сравнении с характеристиками следующих компаний, производящих товары электротехнической номенклатуры: лидером мирового рынка данной продукции – Siemens, ведущим предприятием в России – ОАО «Элтеза» и ближайшим конкурентом в регионе – ООО «Релематика».

Составим матрицу конкурентоспособности продукции АО «ЧЭАЗ» с последующим построением многоугольника конкурентоспособности.

Для сравнения были выбраны следующие показатели:

- разнообразие ассортимента продукции по следующим продуктовым позициям: электропривод и энергосберегающее оборудование, низковольтная аппаратура управления, системы релейной защиты и автоматики и др.;

- рыночная цена (предпочтение отдавалось организации, которая могла предложить продукцию для разных категорий потребителей за счет дифференцированного диапазона);

- качество продукции (учитывалось наличие сертификатов качества международного образца таких, как ISO, IRIS др.);

- доля предприятия на рынке (оценка происходила в рамках наличия данных об уровне объемов продаж рассматриваемых предприятий, производящих электротехническое оборудование, относительно общей емкости представленного рынка);

- география продаж (внимание уделялось степени распространенности продукции по рынкам, функционирующим не только на территории России, но и за рубежом);

- имидж предприятия на рынке (на первый план выходило наличие имеющихся дипломов, наград, а также активность участия в выставках и ярмарках);

- уровень рекламы (соотносились креативность, доходчивость, доступность восприятия информационного контента для контрагентов).

Для ранжирования была принята 5-балльная шкала (табл. 1).

Таблица 1
Матрица конкурентоспособности АО «ЧЭАЗ» [3–6]

Детерминанты конкурентоспособности	Усредненная экспертная оценка				Ранг фактора	Интегрированный факторный показатель			
	Siemens	ОАО «Элтеза»	ООО «Релематика»	АО «ЧЭАЗ»		Siemens	ОАО «Элтеза»	ООО «Релематика»	АО «ЧЭАЗ»
Ассортимент	5	5	4	4	0,2	1	1	0,8	0,8
Рыночная цена	4	4	3	5	0,15	0,6	0,6	0,45	0,75
Качество продукции	5	4	4	4	0,2	1	0,8	0,8	0,8
Доля предприятия на рынке	5	4	3	2	0,2	1	0,8	0,6	0,4
География продаж	5	4	4	2	0,05	0,25	0,2	0,2	0,1
Имидж предприятия на рынке	4	3	4	5	0,1	0,4	0,3	0,4	0,5
Уровень рекламы	4	3	5	5	0,1	0,4	0,3	0,5	0,5
Суммарная оценка					1	4,65	4	3,75	3,85
Коэффициент конкурентоспособности						1,00	0,86	0,81	0,83

Как следует из таблицы 1, максимальный суммарный итог составляет 4,65 баллов из 5-ти номинированных. Такую оценку получила компания Siemens, что определяет ее как эталон для расчета коэффициента конкурентоспособности.

Вторую позицию занимает многопрофильная компания ОАО «Элтеза» со значением коэффициента 0,86. На третьем месте – группа компаний АО «ЧЭАЗ», показатель которой составил 0,83. Закрывает рейтинг предприятие, входящее в электротехнический кластер Чувашской Республики, ООО «Релематика» с коэффициентом 0,81.

Согласно матрице конкурентоспособности, АО «ЧЭАЗ» значительно уступает оппонентам по таким срезам, как «Доля предприятия на рынке» и «География продаж». Преимущество выявлено по следующим критериям: «Рыночная цена», «Имидж предприятия на рынке» и «Уровень рекламы».

Несмотря на то, что контрагентами АО «ЧЭАЗ» выступают более 70 организаций, география продаж ограничивается в основном странами

СНГ. Однако обладая мощным потенциалом, предприятие научилось справляться с рисками, создало собственный имидж и выработало безупречную репутацию.

Графическая иллюстрация матричного анализа в виде многоугольника конкурентоспособности представлена на рисунке 1.

— Siemens ОАО «Элтэза» - - ООО «Релематика» — АО «ЧЭАЗ»



Рис. 1. Многоугольник конкурентоспособности АО «ЧЭАЗ»

Следующий метод, который также характеризует конкурентоспособность организации, – это метод пяти сил Майкла Портера. Благодаря модели пяти сил М. Портера, построенной для АО «ЧЭАЗ», возможно оценить значимость конкурентных сил (рис. 2).

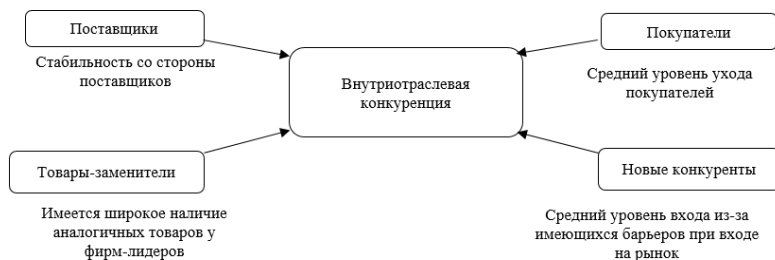


Рис. 2. Модель пяти сил М. Портера АО «ЧЭАЗ»

Значительный уровень угрозы исходит от товаров-заменителей ввиду того, что номенклатура изделий постоянно пополняется усовершенствованными моделями, так как и рассматриваемая компания, и ее конкуренты большое внимание уделяют НИОКР. Внутриотраслевая конкуренция находится в среднем диапазоне по причине сравнительно одинакового оснащения и развития предприятий отрасли. То же можно констатировать по уровню порога входа, который имеет достаточно высокую

стоимостную планку, на рынок электротехнической продукции новых участников. Степень угрозы с позиции рыночной власти покупателей оказалась незначительной, что обусловлено диверсификацией производства электротехнической продукции.

SWOT-анализ АО «ЧЭАЗ» позволит выявить не только сильные и слабые стороны организации, но и внешние угрозы, а также имеющиеся возможности, комплексно представив стратегии поведения компании (табл. 2).

Таблица 2

SWOT-матрица АО «ЧЭАЗ» [3]

	<p>Сильные стороны</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Высокая популярность у покупателей на внутреннем рынке. 2. Большое разнообразие производимой продукции. 3. Качественная выпускаемая продукция. 4. Большую долю рынка занимает релейная защита и автоматика 	<p>Слабые стороны</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Продукции характерно моральное устаревание. 2. Сложность инженерно-конструкторских разработок. 3. Большие затраты на содержание площадей предприятия. 4. Незрелый уровень каналов сбыта на внешние рынки. 5. Большое количество товаров-заменителей
<p>Возможности</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Развитие приоритетных направлений за счёт стабильного положения на рынке. 2. Растущие темпы нефтегазовой отрасли. 3. Выпуск энергоэффективной продукции 	<p>SO-стратегия</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Продвижение торговой марки. 2. Внимание к качеству реализуемой продукции. 3. Поставки в виде комплексных заказов. 4. Реализация собственных НИОКР 	<p>WO-стратегия</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Закупка более современного машин и оборудования. 2. Проанализировать существующих дилеров продукции
<p>Угрозы</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Сильные позиции зарубежных конкурентов. 2. Конкуренция с узконаправленными предприятиями 	<p>ST-стратегия</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Выявить оптимальный вариант ассортимента предприятия. 2. Поиск и реализация поставок на внешние рынки. 3. Активная работа в ярмарочной деятельности 	<p>WT-стратегия</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Приобретение лицензии на производство актуальной продукции. 2. Проведение анализа конкурентов в отрасли. 3. Организация чёткой ценовой политики

По результатам SWOT-анализа следует отметить, что для АО «ЧЭАЗ» характерен баланс сильных и слабых сторон, возможностей и угроз. Предприятие функционирует в стабильных условиях, однако ему следует

предпринять меры по повышению конкурентоспособности продукции на зарубежных рынках.

В заключение оформим матрицу БКГ. Построение матрицы зависимости доли рынка от темпов роста позволит быстрее и чётче сформулировать стратегию компании и решить задачи освоения новых рынков (рис. 3).

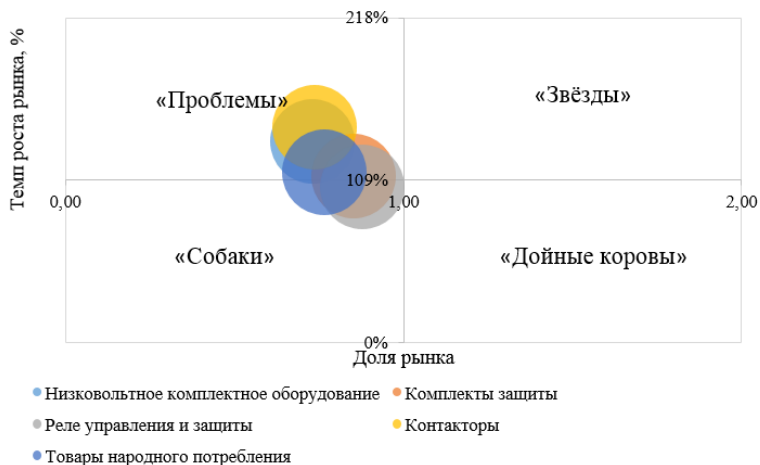


Рис. 3. Матрица БКГ продукции АО «ЧЭАЗ»

Исходя из рисунка 3, приоритетным является выпуск низковольтного комплектного оборудования (далее – НКО) и контакторов, находящихся на пике своего жизненного цикла. Представленные ассортиментные единицы имеют довольно высокие показатели темпов роста. Необходимо направить больший объём инвестиций в те бизнес-единицы, которые непосредственно производят эти наименования. Реле управления и защиты, комплекты защиты и товары народного потребления – ассортиментные единицы, прибыль от которых предприятие получает стабильно. Поэтому денежные средства, которые поступают от реализации данной категории, необходимо направлять на развитие производства НКО и контакторов.

Исходя из проведенного анализа конкурентоспособности продукции АО «ЧЭАЗ», предприятию рекомендуется предпринять следующие действия.

1. Разработать стратегию выхода на новые рынки, в том числе зарубежные, тем самым расширив географию продаж.

2. Осуществлять перманентный мониторинг продуктовых линеек конкурентов, а также появления новых хозяйствующих субъектов на российском и зарубежном рынках.

3. Необходимо увеличить инвестиции в НИОКР, чтобы качество выпускаемой продукции не уступало характеристикам товаров ведущих отечественных и иностранных производителей.

Список литературы

1. Развитие экспортного потенциала российских компаний / Н.А. Ефремов, Т.В. Мужжавлева, В.А. Архипова [и др.]. – Чебоксары: Изд-во Чуваш. ун-та, 2021. – 262 с. EDN INTQJH
2. Pogodina T.V. Strategic management of the competitiveness of industrial companies in an unstable economy / T.V. Pogodina, N.L. Udaltsova, T.V. Muzhzhavleva // Entrepreneurship and Sustainability Issues. – 2020. – Т. 7. №3. – С. 1555–1564. DOI 10.9770/jesi.2020.7.3(9). EDN KHYGJW
3. АО «ЧЭАЗ» официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.cheaz.ru/> (дата обращения: 12.10.2023).
4. ООО «Релематика», официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://relematika.ru/> (дата обращения: 12.10.2023).
5. ООО «Элтеза», официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.elteza.ru/> (дата обращения: 12.10.2023).
6. Siemens AG, официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.siemens.com/global/en.html> (дата обращения: 12.10.2023).

Никоноров Сергей Михайлович

д-р экон. наук, профессор

Сюй Юнь

соискатель

ФГБОУ ВО «Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова»

г. Москва

АНАЛИЗ ПОТЕНЦИАЛА ДОБЫЧИ НЕФТИ В КИТАЕ

Аннотация: *из-за неопределенности в распределении мировых нефтяных ресурсов, проблема безопасности поставок нефти в Китае всегда существовала, и инвестиции в технологии разведки и добычи должны быть увеличены, чтобы обеспечить низкокзатратную и высокоэффективную добычу нефти и газа. В этой статье, основанной на объеме добычи нефти в Китае с 1965 по 2021 год, используется многоцикловая обобщенная модель Венга для анализа потенциала добычи нефти в Китае. Результаты показывают, что по состоянию на 2021 год добыча нефти в Китае прошла свой пик и имеет тенденцию к снижению. Пик добычи нефти в Китае пришелся на 2013–2015 годы, пик добычи составил 215,2 млн тонн. Совокупный извлекаемый объем составляет 15312,5 млн тонн.*

Ключевые слова: *пик добычи нефти, обобщенная модель многоцикла Венга, Китай.*

1. Текущее состояние развития теории пика нефти.

Под пиком нефти (peak oil) понимается колоколообразный (Bell-shaped) закон добычи нефти на нефтяном месторождении или минеральном ресурсе в процессе эксплуатации, который отражает не только физические характеристики ресурса, но и геологические факторы, влияющие на добычу нефти и газа. В 1949 г. М.К. Хуберт опубликовал статью в журнале «Science» и предложил задачу «колокольчатой кривой»

292 Регионы России в меняющемся мире:

преемственность приоритетов и новые возможности

минеральных ресурсов [1]. В 1967 году Хабберт использовал фактические данные для построения logistic кривой и получил модель, которую можно было использовать для прогнозирования пиковой добычи нефти. Эта модель широко используется во всем мире и называется моделью Хабберта [2]. Академик Китайской академии наук Вэнь Вэньбо в своей монографии «Основы предсказания», изданной в 1984 г. Все и вся имеет стадию подъема-роста-пика-спада. Основываясь на этой теоретической идее, модель Poisson Cycle [3], ставшая первой в Китае моделью для прогнозирования добычи нефти и газа, он может прогнозировать добычу определенной страны, организации и месторождения нефти и газа в целом. В ранних методах прогнозирования понимание изменений в добыче ресурсов нефти и газа все еще оставалось на «колокольной кривой». на самом деле, в процессе добычи нефти и газа, например, при открытии новых нефтяных месторождений, внедрении новых технологий или воздействии политических и других факторов, историческая кривая добычи будет проходить через несколько процессов жизненного цикла. Если подъем и спад периода добычи рассматривать как производственный цикл, то модель многоциклового прогнозирования добычи получила развитие и начала широко использоваться при прогнозировании добычи ресурсов нефти и газа. Например: Nashawi et al использовали многоцикловую модель Хабберта для анализа 47 основных стран-производителей нефти и прогнозирования мировой добычи сырой нефти [4]; Ebrahimi and Cheshme Прогнозировали добычи сырой нефти в странах ОПЕК на основе многоцикловой модели Хабберта [5]; Фэн Ляньюн и др. разработали многоцикловую обобщенную модель Венга и спрогнозировали добычу природного газа в странах ОЭСР и странах, не входящих в ОЭСР [6].

По всему миру существует более 200 веб-сайтов, посвященных теории пика нефти. ASPO также организовала несколько всемирных семинаров по истощению запасов нефти. Эти организации полагают, что пик добычи нефти будет достигнут в последние годы, последующий спад описывается как «крутой спад», и нефть будет исчерпана в определенный год (например, 70 лет спустя) [7]. Нефть определяется как невозобновляемый ресурс. Известный американский журнал «Oil & Gas Journal» с июля по август 2003 года опубликовал 6 статей, посвященных проблеме истощения запасов нефти в мире. Есть много исследовательских институтов и ученых, которые не согласны с ASPO, например, официальные правительственные организации, такие как Управление энергетической информации США (EIA) и Международное энергетическое агентство (IEA), которые настаивают на концепции высокой и стабильной добычи нефти. Также отметили, что пик нефти в США в 1970 году, который был впервые предсказан теорией пика нефти, еще не наступил. Нефтяные месторождения Британского Северного моря за последние 20 лет неоднократно нарушали закон колоколообразной кривой, а предсказанный много раз нефтяной пик до сих пор не наступил [8].

2. Методы исследования и источники данных.

При прогнозировании добычи нефти и газа асимметричные кривые могут лучше соответствовать историческим данным добычи и давать более точные прогнозы. Среди асимметричных моделей прогнозирования

многоцикловой доходности наиболее часто используется обобщенная модель Венга. Выражением обобщенной модели Венга является:

$$Q = at^b e^{-(t/c)} \quad (1)$$

$$Q_{max} = a(bc/2.718)^b \quad (2)$$

$$t_m = bc \quad (3)$$

$$Q = \sum_{i=1}^n Q_i [at^b e^{-t/c}]_i \quad (4)$$

$$N_R = \sum_{i=1}^n N_{Ri} = \sum_{i=1}^n [ac^{b+1} \Gamma(b + 1)]_i \quad (5)$$

Среди них:

Q – добыча нефти и газа, t – время разработки, e – естественная постоянная. Q_max – максимальная годовая добыча, t_m – время наступления максимальной добычи нефтегазовых месторождений. Q_i представляет годовой выпуск i-го цикла, i=1, 2, 3,... k. Другими словами, одноцикловая модель является многоцикловой моделью, когда k=1. N_R- Совокупный извлекаемый объем.

$$R_{MS} = \sqrt{\sum_{i=1}^n (Q_{obs} - Q_{cal})^2 / n} \quad (6)$$

$$D_{rms} = \frac{R_{MS}}{(Q_{max})_{max}} \quad (7)$$

R_MS отражает среднюю степень разброса прогнозируемого значения относительно фактического значения, а D_gms отражает относительный размер между среднеквадратичным отклонением и максимальным объемом добычи. Согласно стандарту [6] мы считаем, что Когда D_gms<5,5%, степень подгонки очень высокая. Когда 5,5%≤D_gms<18,1%, мы считаем, что степень подгонки хорошая. Когда D_gms≥18,1%, мы считаем, что степень подгонки плохая.

Источники данных

Исторические данные о добыче нефти в Китае взяты из Statistical Review of World Energy 2022 [9] за период с 1965 по 2021 год.

3. Анализ результатов прогнозирования.

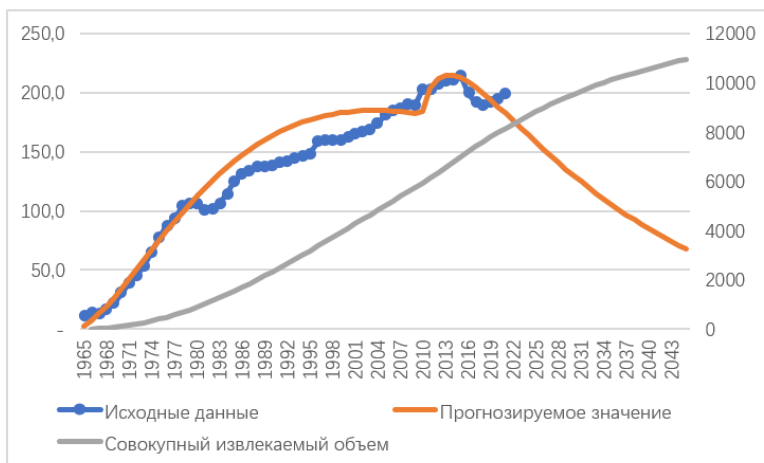


Рис. 1

На рисунке 1 мы видим, что добыча нефти в Китае прошла два этапа в период с 1965 по 2021 год: 1965–2015 и 2016–2021 годы. С 1965 по 2015 год добыча нефти в Китае сначала быстро росла, а затем устойчивым ростом. В период с 2016 по 2021 год добыча нефти в Китае сначала резко упала до 189,3 млн тонн, а затем медленно выросла до 198,3 млн тонн. Основная причина заключается в том, что революция сланцевого газа в США и международные цены на нефть повлияли на рынок сырой нефти, что привело к увеличению затрат на добычу. Поэтому мы считаем, что добыча нефти в Китае прошла два производственных цикла: один до 2015 года, другой после 2015 года. Из таблицы 1 мы видим, что пик добычи нефти в Китае пришелся на период с 2013 по 2015 год, при этом пик объема добычи составил 215,2 млн тонн. Совокупный извлекаемый объем составляет 15312,5 млн тонн. D_{rms} составляет 6,2%, а прогнозируемое значение относительно соответствует исходному значению, что является статистически значимым.

Таблица 1

Объект прогнозирования	Модель	t_m	Q_{max}	N_R	D_{rms}
Добыча нефти в Китае	Многоцикловая обобщенная модель Венга	2013–2015	215.2	15312.5	6.2%

Выводы

В этой статье для анализа потенциала добычи нефти в Китае используется многоцикловая обобщенная модель Венга. Результаты показывают, что объем добычи нефти в Китае достигла пика в 2013–2015 годах с пиковой добычей в 215,2 миллиона тонн. Совокупный извлекаемый объем составляет 15312,5 млн тонн. По состоянию на 2021 год добыча нефти в Китае прошла свой пик и имеет тенденцию к снижению. Наступил пик добычи нефти, а это значит, что темпы роста добычи дешевой, экономически извлекаемой нефти приближаются к нулю. Поскольку Китай является крупнейшим в мире потребителем энергии и импортером нефти, возникновение энергетических пиков имеет особое значение для энергетической безопасности Китая. В будущем Китаю необходимо сократить энергетические отходы, чтобы уменьшить зависимость Китая от иностранных энергоносителей и обеспечить энергетическую безопасность. В то же время будут увеличены инвестиции в технологии добычи и разведки, чтобы обеспечить низкочастотную и высокоэффективную добычу нефти и газа. Наконец, деградация окружающей среды, вызванная выбросами парниковых газов во всем мире, сделала низкоуглеродное и устойчивое развитие миссией человечества. Достижение перехода от ископаемой энергии к возобновляемой энергии является общей целью человечества.

References

1. Hubbert M.K. Energy from fossil fuels. Science, 1949, 109 (2823) : 103–109. EDN: ICMZFH
2. Hubbert M. King. Degree of Advancement of Petroleum Exploration in United States. AAPG Bulletin 1967; 51 (11): 2207–2227. doi: <https://doi.org/10.1306/5D25C269-16C1-11D7-8645000102C1865D>
3. Weng Wenbo. Foundation of Forecasting Theory. Beijing: Petroleum Industry Press, 1984: 79.

4. Nashawi I.S., Malallah A., & Al-Bisharah M. (2010). Forecasting world crude oil production using multicyclic Hubbert model. *Energy & Fuels*, 24 (3), 1788–1800.
5. Ebrahimi M., & Ghasabani N.C. (2015). Forecasting OPEC crude oil production using a variant Multicyclic Hubbert Model. *Journal of petroleum science and engineering*, 133, 818–823.
6. Feng Lianyong, Wang Jianliang, & Zhao Lin. (2010). Construction and application of multi-cycle model for predicting natural gas production. *Natural Gas Industry*, (7), 114–116. DOI : 10. 3787/j.issn.1000-0976.2010.07.030
7. Roberts P. (2005). *The end of oil: on the edge of a perilous new world*. Houghton Mifflin Harcourt.
8. Maugeri, L. (2004). Oil: never cry wolf--why the petroleum age is far from over. *Science*, 304 (5674), 1114–1115.
9. *Statistical Review of World Energy 2022*.

Никоноров Сергей Михайлович

д-р экон. наук, профессор
Шульц Чжан
соискатель

ФГБОУ ВО «Московский государственный
университет им. М.В. Ломоносова»
г. Москва

ВЗАИМОСВЯЗЬ МЕЖДУ ВЫБРОСАМИ УГЛЕКИСЛОГО ГАЗА, ПОТРЕБЛЕНИЕМ ИСКОПАЕМОЙ ЭНЕРГИИ И ЭКОНОМИЧЕСКИМ РОСТОМ В КИТАЕ

***Аннотация:** разделение потребления ископаемой энергии и выбросов углекислого газа является важной задачей для Китая в достижении своей цели «достижения пика выбросов углерода и углеродной нейтральности». На основе модели декарбонизации Тапио в статье рассчитывается взаимосвязь между выбросами углерода в Китае, потреблением ископаемой энергии и экономическим ростом с 2001 по 2020 год. Результаты исследований показывают, что: индекс декарбонизации между выбросами углерода в Китае и экономическим ростом с 2001 по 2020 год находится в диапазоне -0,229–1,283, Индекс декарбонизации между потреблением угля и экономическим ростом находится в пределах -0,474–1,523, Индекс декарбонизации между потреблением сырой нефти и экономическим развитием находится в пределах 0,080–1,197. В целом, выбросы углекислого газа в Китае, потребление ископаемой энергии и экономическое развитие находятся в состоянии слабого декарбонизации. На основе этих расчетов в данной статье выдвигаются соответствующие предложения по ускорению разделения выбросов углекислого газа и потребления ископаемой энергии.*

***Ключевые слова:** выбросы углерода, потребление ископаемой энергии, экономический рост, модель декарбонизации, Китай.*

1. Введение.

Чтобы смягчить все более серьезную климатическую проблему, Китай предложил на Генеральной Ассамблее Организации Объединенных

296 Регионы России в меняющемся мире:

преemptивность приоритетов и новые возможности

Наций цель «двойного углерода»: «достижение пика выбросов углерода и углеродной нейтральности». Изменение модели экономического роста, развитие низкоуглеродной экономики и достижение сильного декарбонизации экономического роста и выбросов углекислого газа призвано не только достичь цели «двойного углерода», но и удовлетворить собственные потребности развития Китая. Ископаемое топливо является основным источником выбросов углерода в энергетической отрасли, и изучение взаимосвязи между потреблением ископаемой энергии и выбросами углерода имеет большое значение для Китая. Что касается исследования декарбонизации выбросов углерода в энергетической отрасли, ученые провели исследования по нескольким аспектам, таким как состояние декарбонизации выбросов углерода, факторы, влияющие на декарбонизацию выбросов углерода, а также изменяющиеся характеристики декарбонизации выбросов углерода во времени и пространстве. В своем исследовании состояния разделения Пэн Цзявэнь [1] и другие обнаружили, что экономическое развитие Китая и выбросы углекислого газа в будущем все еще будут находиться в состоянии слабого декарбонизации. Что касается факторов, влияющих на выбросы углерода, исследования Ван Си [2] и других показали, что интенсивность выбросов углерода, экономическое развитие, промышленная структура и численность населения являются основными факторами, влияющими на выбросы углерода. Ши Цзяньпин [3] и другие на основе теории Тапио рассчитали состояние декарбонизации потребления энергии и экономического роста в период с 2008 по 2017 год и изучили влияющие факторы, обнаружили, что экономический рост и энергоёмкость оказывают наибольшее влияние на выбросы углерода. Что касается изучения региональных выбросов углерода, Ли Ли [4] использовал модель декарбонизации Тапио и метод среднего логарифмического разложения Дирихле для изучения взаимосвязи декарбонизации между выбросами углерода в энергетике и экономическим ростом в Экономическом поясе реки Янцзы с 2000 по 2017 год и предложил предложение по содействию низкому уровню выбросов. Соответствующие предложения по развитию выбросов углерода. Чжао Хуилян [5] и другие использовали модель декарбонизации для изучения взаимосвязи между потреблением угля и экономическим ростом в провинции Шаньси, а также его изменяющихся характеристик во времени и пространстве.

2. Источники данных и методы исследования.

2.1. Источник данных.

Данные для расчета индекса декарбонизации в исследовании включают ВВП, потребление угля, потребление сырой нефти и другие данные, полученные от Национального бюро статистики за период с 2000 по 2020 год, а данные об общих выбросах углерода в Китае взяты из Всемирного банка [6].

2.2. Методы исследования.

Модель декарбонизации.

Понятие декарбонизация появилось в области физики и первоначально использовалось для обозначения отсутствия зависимости отклика между двумя физическими величинами с соответствующими соотношениями. Позже ученые начали использовать модель декарбонизации для анализа взаимосвязи между экономическим ростом, потреблением энергии и

окружающей средой. Существует две модели анализа разделения: модель декарпинга ОЕСД и модель Тапио. Модель Тапио анализируется путем расчета относительной скорости изменений в каждом периоде. Это упругий анализ, преимущества которого заключаются в том, что на него не влияют изменения размеров и стабильные результаты расчетов [7]. Поэтому в этой статье будет использоваться модель декарпинга Тапио для отдельного измерения взаимосвязи разделения между выбросами углерода в Китае, потреблением ископаемой энергии и ВВП Китая. Выражение для расчета (на примере выбросов углекислого газа и ВВП Китая):

$$T = \frac{\Delta C}{\Delta GDP} = \frac{(C_t - C_{t-1})/C_{t-1}}{(GDP_t - GDP_{t-1})/GDP_{t-1}}$$

где T – индекс декарпинга между выбросами углерода и экономическим ростом, C – выбросы углекислого газа, ВВП – это валовой внутренний продукт, ΔC представляет собой изменение выбросов углекислого газа, а ΔGDP представляет собой изменение валового внутреннего продукта.

3. Анализ декарпинга выбросов углекислого газа в Китае, потребления ископаемой энергии и экономического роста

3.1. Состояние изменения в выбросах углекислого газа и потреблении ископаемой энергии и экономический рост



Рис. 1. Изменение выбросов углекислого газа в Китае и темпы экономического роста с 2000 по 2020 год

Как видно из рисунка 1, тенденция изменения выбросов углерода и темпов изменения ВВП Китая с 2000 по 2020 год. С точки зрения тенденций изменений, как темпы изменения выбросов углекислого газа, так и темпы роста ВВП с 2001 по 2005 год демонстрировали медленную тенденцию к росту. С 2005 по 2008 год темпы изменения ВВП имели тенденцию к росту, тогда как темпы изменения выбросов углекислого газа имели тенденцию к снижению. Тенденции изменения темпов изменения выбросов углекислого газа и темпов изменения ВВП с 2009 по 2020 год в основном согласуются.

Таблица 1

Классификация состояний развязки

вид декаплинга		ΔGDP	ΔCO_2	индекс декаплинга	Критерии отнесение к определенному уровню	значение
декаплинг	Сильный декаплинг	>0	<0	$T < 0$	Экономика растет, выбросы углекислого газа падают	идеальное состояние
	Слабый декаплинг	>0	>0	$0 < T < 0.8$	Экономика растет, выбросы углекислого газа увеличиваются, а темпы роста выбросов углекислого газа медленнее, чем темпы экономического роста	относительно идеальное состояние
	экспансивный негативный декаплинг	<0	<0	$T > 1.2$	Экономика находится в состоянии рецессии, выбросы углекислого газа падают, а экономический рост падает медленнее, чем растут выбросы углекислого газа	разрешенный статус
	Сильный негативный каплинг	<0	>0	$T < 0$	Экономика в рецессии, выбросы углекислого газа растут	
	слабый негативный каплинг	<0	<0	$0 < T < 0.8$	Экономика находится в состоянии рецессии, выбросы углекислого газа падают, а экономический рост снижается быстрее, чем растут выбросы углекислого газа	
	экспансивный негативный декаплинг	>0	>0	$T > 1.2$	Экономика растет, выбросы углекислого газа увеличиваются, и выбросы углекислого газа растут быстрее, чем растет экономика	
	Экспансивный каплинг	>0	>0	$0.8 < T < 1.2$	Экономика растет, выбросы углекислого газа увеличиваются	нежелательное состояние
	рецессивный де-каплинг	<0	<0	$0.8 < T < 1.2$	Экономика в рецессии, выбросы углекислого газа падают	разрешенный статус

3.2. Анализ статуса декарбонизации выбросов углерода, потребления ископаемой энергии и экономического развития Китая

В этой статье мы рассчитали скорость изменения выбросов углерода в Китае и ВВП с 2000 по 2020 год и получили индекс декарбонизации выбросов углерода в Китае и экономического развития. Результаты расчета показаны в таблице 2. Из Таблицы 2 видно, что состояние между выбросами углерода в Китае и экономическим развитием, как правило, находится в слабом декарбонизации. С 2001 по 2005 год выбросы углекислого газа в Китае и экономическое развитие находились в состоянии экспансивный негативный декарбонизации и экспансивный карбонизации, что не было идеальным. не удалось добиться сохранения и снижения энергии. С 2006 по 2012 год взаимосвязь между выбросами углерода в Китае и экономическим развитием находилась в основном в слабом декарбонизации, что показывает, что Китай достиг относительно идеального состояния сокращения выбросов углерода при одновременном развитии своей экономики. Причина в том, что в этот период Китай начал уточнять цель достижения пиковых выбросов углекислого газа, а различные регионы активно проводили действия по сокращению выбросов углекислого газа для достижения цели развития экономики при одновременном контроле выбросов углекислого газа. С 2013 по 2020 год выбросы углерода в Китае и экономическое развитие в основном в слабом декарбонизации, а индекс декарбонизации был значительно ниже, чем раньше. Среди них идеальное состояние сильного декарбонизации было достигнуто даже в 2014–2015 годах. Как видно из таблицы, темпы экономического роста замедлились с 2013 по 2020 год, а темпы роста выбросов углекислого газа были ниже темпов роста экономического роста. Видно, что этот временной период показывает, что влияние энергетики сохранение и сокращение выбросов имеют важное значение в этот период времени, и он постепенно движется к зеленому развитию.

Таблица 2

Статус разделения выбросов углекислого газа в Китае и экономического развития

годы	ΔC	ΔGDP	Индекс декарбонизации T	состояние декарбонизации
2000-2001	0.055	0.106	0.517	слабый декарбонизации
2001-2002	0.076	0.098	0.773	слабый декарбонизации
2002-2003	0.165	0.129	1.283	экспансивный негативный декарбонизации
2003-2004	0.156	0.178	0.876	Экспансивный карбонизации
2004-2005	0.139	0.157	0.884	Экспансивный карбонизации
2005-2006	0.105	0.171	0.614	слабый декарбонизации
2006-2007	0.086	0.231	0.374	слабый декарбонизации
2007-2008	0.030	0.182	0.162	слабый декарбонизации

годы	ΔC	ΔGDP	Индекс декаплинга T	состояние декаплинга
2008-2009	0.072	0.092	0.787	слабый декаплинг
2009-2010	0.098	0.182	0.537	слабый декаплинг
2010-2011	0.095	0.184	0.518	слабый декаплинг
2011-2012	0.028	0.104	0.268	слабый декаплинг
2012-2013	0.046	0.101	0.455	слабый декаплинг
2013-2014	0.004	0.085	0.049	слабый декаплинг
2014-2015	-0.016	0.070	-0.229	сильный декаплинг
2015-2016	0.000	0.084	0.002	слабый декаплинг
2016-2017	0.023	0.115	0.202	слабый декаплинг
2017-2018	0.047	0.105	0.452	слабый декаплинг
2018-2019	0.019	0.073	0.253	слабый декаплинг
2019-2020	0.017	0.027	0.616	слабый декаплинг

Согласно таблице 3, видно, что взаимосвязь между потреблением угля в Китае и экономическим развитием Китая в период с 2000 по 2020 год, как правило, находится в слабом декаплинге. С 2001 по 2005 год потребление угля и экономическое развитие Китая находились в основном в состоянии Экспансивного каплинга, Из него видно, что в этот период, в то время как экономика росла, росло и потребление угля. В 2002–2003 годах темпы роста потребления угля превышали темпы экономического роста. С 2006 по 2013 год связь между потреблением угля в Китае и экономическим развитием в целом была слабый декаплинг. С 2013 по 2016 год потребление угля и экономическое развитие Китая находились в идеальном состоянии сильного декаплинга. Хотя в период с 2016 по 2020 год потребление угля и экономическое развитие Китая находятся в состоянии слабого декаплинга, Однако индекс декаплинга значительно снизился, что показывает, что по мере перехода Китая к низкоуглеродной экономике его зависимость от угля постепенно снижается.

Таблица 3

Статус отделения потребления угля от экономического развития Китая

годы	$\Delta COAL$	ΔGDP	Индекс декаплинга Т	состояние декаплинга
2000-2001	0.054	0.106	0.515	слабый декаплинг
2001-2002	0.074	0.098	0.751	слабый декаплинг
2002-2003	0.196	0.129	1.523	экспансивный негативный декаплинг
2003-2004	0.155	0.178	0.870	Экспансивный каплинг
2004-2005	0.147	0.157	0.935	Экспансивный каплинг
2005-2006	0.112	0.171	0.653	слабый декаплинг
2006-2007	0.073	0.231	0.316	слабый декаплинг
2007-2008	0.035	0.182	0.193	слабый декаплинг
2008-2009	0.081	0.092	0.885	Экспансивный каплинг
2009-2010	0.074	0.182	0.405	слабый декаплинг
2010-2011	0.114	0.184	0.622	слабый декаплинг
2011-2012	0.059	0.104	0.564	слабый декаплинг
2012-2013	0.031	0.101	0.305	слабый декаплинг
2013-2014	-0.025	0.085	-0.298	сильный декаплинг
2014-2015	-0.033	0.070	-0.474	сильный декаплинг
2015-2016	-0.028	0.084	-0.330	сильный декаплинг
2016-2017	0.007	0.115	0.058	слабый декаплинг
2017-2018	0.015	0.105	0.147	слабый декаплинг
2018-2019	0.011	0.073	0.154	слабый декаплинг
2019-2020	0.007	0.027	0.267	слабый декаплинг

В таблице 4 показано состояние декаплинга потребления сырой нефти и ВВП Китая в период с 2000 по 2020 год. Существуют два состояния слабой декаплинга и Экспансивного каплинга. С 2002 по 2004 год независимая связь между потреблением сырой нефти и экономическим развитием оказалась в состоянии, Экспансивного каплинга. Причина в том, что в этот период уголь был не в состоянии удовлетворить растущий спрос Китая на энергию, и нефть стала единственным доступным альтернативным источником энергии. Нефтяные компании накопили дополнительные запасы сырой нефти, что напрямую привело к увеличению спроса на сырую нефть в Китае на 16,5% в 2004 году. С 2004 по 2018 год потребление сырой нефти и экономическое развитие в целом находились в состоянии слабой декаплинга. Лишь в 2018 году взаимосвязь между потреблением сырой нефти и экономическим развитием начала проявляться в связи экспансивного каплинга. Причина в том, что в период «тринадцатой пятилетки» спрос на нефть в Китае демонстрировал характеристики «сначала низкого, а затем высокого». В более поздний период 13-й пятилетки показатели обрабатывающей промышленности превзошли ожидания, а рост спроса был вызван существенным увеличением мощностей нефтеперерабатывающего и химического производства. Преобразование и модернизация нефтеперерабатывающих и химических предприятий заменили часть импортного сырья и скрыто увеличили потребление нефти. Более низкое, чем ожидалось, развитие альтернативных источников энергии также является одной из причин роста потребления нефти на поздних этапах 13-й пятилетки.

Таблица 4

Взаимосвязь между потреблением сырой нефти
в Китае и экономическим развитием

годы	ΔP	ΔGDP	Индекс декаплинга T	состояние декаплинга
2000-2001	0.008	0.106	0.080	слабый декаплинг
2001-2002	0.060	0.098	0.612	слабый декаплинг
2002-2003	0.110	0.129	0.849	Экспансивный каплинг
2003-2004	0.152	0.178	0.856	Экспансивный каплинг
2004-2005	0.037	0.157	0.236	слабый декаплинг
2005-2006	0.072	0.171	0.418	слабый декаплинг
2006-2007	0.055	0.231	0.240	слабый декаплинг
2007-2008	0.043	0.182	0.239	слабый декаплинг
2008-2009	0.074	0.092	0.804	Экспансивный каплинг

годы	ΔP	ΔGDP	Индекс декаплинга T	состояние декаплинга
2009-2010	0.124	0.182	0.682	слабый декаплинг
2010-2011	0.025	0.184	0.138	слабый декаплинг
2011-2012	0.062	0.104	0.595	слабый декаплинг
2012-2013	0.042	0.101	0.419	слабый декаплинг
2013-2014	0.061	0.085	0.709	слабый декаплинг
2014-2015	0.062	0.070	0.879	Экспансивный каплинг
2015-2016	0.043	0.084	0.511	слабый декаплинг
2016-2017	0.040	0.115	0.347	слабый декаплинг
2017-2018	0.061	0.105	0.578	слабый декаплинг
2018-2019	0.068	0.073	0.925	Экспансивный каплинг
2019-2020	0.033	0.027	1.197	Экспансивный каплинг

Заключение и предложения.

В этой статье использовали модель декаплинга Тапио для расчета взаимосвязи между выбросами углерода в Китае, потреблением ископаемой энергии и экономическим ростом с 2000 по 2020 год, и сделаны следующие выводы: (1) Связь между выбросами углерода в Китае и экономическим развитием, как правило, находится в слабом декаплинге. С 2001 по 2005 год выбросы углекислого газа в Китае и экономическое развитие находились в состоянии экспансивного негативного декаплинга и экспансивного каплинга. С 2006 по 2020 год связь между выбросами углерода в Китае и экономическим развитием была в основном слабом декаплинге. Индекс декаплинга с 2013 по 2020 год был значительно ниже, чем раньше, а идеальное состояние сильной декаплинга было достигнуто даже в 2014–2015 годах. (2) Взаимосвязь между потреблением угля в Китае и экономическим развитием в целом слабого декаплинга. Среди них потребление угля и экономическое развитие Китая в основном находились в состоянии экспансивного каплинга с 2001 по 2005 год. В период с 2006 по 2020 год связь между потреблением угля в Китае и экономическим развитием в целом была слабого декаплинга. Среди них потребление угля и экономическое развитие Китая находились в идеальном состоянии сильного декаплинга с 2013 по 2016 год, что указывает на то, что по мере перехода Китая к низкоуглеродной экономике его зависимость от угля постепенно

снижается. (3) состояние декарпинга потребления сырой нефти и ВВП Китая в период с 2000 по 2020 год. Существуют два состояния слабого декарпинга и Экспансивного каплинга.

По результатам расчетов в данной статье предлагаются следующие меры противодействия и предложения:

Изменить режим экономического роста: повысить технический уровень, устранить отсталую производительность, скорректировать структуру промышленности и способствовать ее оптимизации и совершенствованию. прозойти переход от опоры на потребление материальных ресурсов к опоре на научно-технический прогресс и управленческие инновации.

Оптимизация структуры энергопотребления и переход к низкоуглеродному развитию: скорректировать структуру энергопотребления, сократить использование высокоуглеродной энергии, увеличить развитие и использование чистой энергии и заменить традиционную высокоуглеродистую энергетику. Необходимо повысить энергоэффективности. и сократить энергетические отходы за счет технологических инноваций и обновленного оборудования.

Направлять людей к изменению их представлений о потреблении энергии: использовать Интернет и социальные сети для повышения осведомленности людей о низкоуглеродном потреблении энергии и повышении экологической осведомленности людей.

References

1. Peng Jiawen, Huang Xianjin, Zhong Taiyang, Zhao Yuntai. (2011). Research on the decoupling of China's economic growth and energy and carbon emissions. *Resource Science* (04), 626–633.
2. Wang Xi, Zhang Yan, Qin Yaochen and Jiang Xiangya. (2016). Spatiotemporal differentiation and regulation of factors affecting carbon emission changes in my country. *Economic Geography* (08), 158–165. doi:10.15957/j.cnki.jjdl.2016.08.023.
3. Shi Jianping, Li Xin, Luo Shan, Shi Keqiu Jiaqing. (2021). Research on the spatiotemporal characteristics and driving factors of China's low-carbon economic development. *Environmental Science and Technology* (01), 228–236. doi:10.19672/j.cnki.1003-6504.2021.01.028.
4. Li Li. (2021). Decoupling effect of energy and carbon emissions in the Yangtze River Economic Zone and its driving factors. *Western Economic Management Forum* (02), 44–53.
5. Zhao Huiliang, Pang Xiaohua. (2021). Analysis of decoupling between coal consumption and economic growth in Shanxi Province. *Coal* (02), 69–71.
6. [Electronic resource]. – Access mode: <https://data.worldbank.org.cn/indicator/EN.ATM.CO2E.KT>
7. Wang Xinzhi, Gao Wenjing and Li Shenzhao. (2021). Research on the decoupling effect and influencing factors of China's energy carbon emissions. (eds.) *Proceedings of the 2021 Science and Technology Annual Conference of the Chinese Society of Environmental Sciences* (1) (pp. 79–84). Shanxi Finance University; doi:10.26914/c.cnkihy.2021.034912.

ВЛАДЕНИЕ ИНОСТРАННЫМ ЯЗЫКОМ КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО УСПЕХА СПЕЦИАЛИСТА В ОБЛАСТИ ТУРИЗМА

Аннотация: в статье рассматривается важность индустрии туризма на современном этапе развития общества. Автор дает определение понятия «туризм» и приводит классификацию видов туризма. Далее в статье подчеркивается значение владения иностранным языком для специалистов в области туризма и обосновывается перспективность развития туристской индустрии в ХМАО – Югре как для российских туристов, так и для зарубежных.

Ключевые слова: туризм, туристская индустрия, иностранный язык, профессиональный успех, Ханты-Мансийский автономный округ – Югра.

Индустрия туризма является одной из основных отраслей экономики любой страны, принося стабильную прибыль в государственную казну, обеспечивая рабочими местами не только занятых в данной сфере, но и в смежных отраслях: транспорт (перевозка туристов), строительство (гостиницы и иные средства размещения, объекты санаторно-курортного лечения и отдыха, магазины, рестораны, кафе, столовые), торговля (магазины продуктов местных производителей, сувенирные лавки), общественное питание (рестораны, кафе, столовые), сельское хозяйство (продукция, выращиваемая только в данном регионе), народные промыслы (сувенирная продукция, продукты питания, этническая одежда, украшения и т. д.). Таким образом, индустрия туризма приносит доход не только государству, но и местным жителям, обеспечивая культурное и экономическое развитие, как отдельного региона, так и страны в целом.

Туризм, согласно словарной статье, представляет собой «временные выезды граждан и лиц без гражданства с постоянного места жительства в оздоровительных, культурно-познавательных, профессионально-деловых, спортивных, религиозных и иных целях, а также для отдыха, без оплачиваемой деятельности в другом регионе, государстве, области, месте временного пребывания» [7, с. 422].

Согласно общепринятой классификации, принято различать международный (выездной, въездной), внутренний, социальный и самостоятельный туризм. Международный туризм подразумевает путешествие человека за пределы страны, в которой он проживает. Внутренний туризм представляет собой путешествия в пределах своей страны. Социальный туризм – это вид туризма, который осуществляется (полностью или частично) за счет государства (бюджетные и внебюджетные фонды). Туризм, самостоятельно организуемый туристами; называется самостоятельным туризмом [13].

Исходя из целевой составляющей, выделяют два вида туризма: рекреационный туризм (оздоровительный, познавательный и спортивный) и деловой туризм (бизнес-туры, конгресс-туры, шопинг-туры).

Несмотря на текущую ситуацию в мире, туристы не отказываются от путешествий. Развивается не только внутренний туризм, но и въездной. Задачей въездного туризма является продвижение и разработка туров для иностранцев на территории собственной страны с учетом особенностей и потребностей приезжающих туристов, повышение привлекательности региона / страны для потенциальных туристов с уклоном на особенности и стимулирование необходимости увидеть памятники, исторические места и заповедники своими глазами. Уровень обслуживания должен соответствовать мировым стандартам и быть гибким в зависимости от того, откуда приезжают туристы (религиозные особенности, возрастные особенности, вид группы и т. д.) [3].

Россия, с точки зрения популярности туристской индустрии, входит в десятку самых посещаемых стран мира, что свидетельствует о привлекательности российских туристических направлений. С 2015 года продаются пакетные туры по России, которые могут обходиться вдвое дешевле по сравнению с самостоятельным путешествием. Строятся новые туристические объекты, в том числе гостиницы и санатории высокого уровня.

В начале 2020 года, в связи со сложившейся эпидемиологической ситуацией, были сделаны прогнозы относительно ухудшения ситуации в туристской индустрии, подчеркивая, что в ближайшие несколько лет путешествия не будут пользоваться большим спросом. Однако, несмотря на прогнозы, ситуация изменилась незначительно, во многом благодаря развитию внутреннего туризма. Согласно аналитическим данным Международной ассоциации воздушного транспорта, по развитию внутреннего туризма Россия уступает только двум странам – Китаю и США [4], что свидетельствует о востребованности этого вида туризма.

Следует отметить, что в последнее время для потребителя данного вида туристской индустрии становится интересным этнотуризм, «туризм к народу», то есть к исконному этносу, старинному быту, обычаям. Целью этого направления является знакомство с культурой народа, обычаями и погружение в национальную среду.

Россия имеет огромную территорию, 180 этнических групп, это прекрасная возможность знакомства с историей, многообразием природы, языками, традициями и обрядами, а также разнообразной национальной кухней, народа проживающего на территории России [11].

Ханты-Мансийский автономный округ-Югра является одним из наиболее быстро развивающихся и перспективных регионов Российской Федерации. Принимая во внимание комплексный анализ туристско-рекреационного потенциала региона и, учитывая целевое назначение туризма [12], ХМАО реализует программы развития всех видов туризма. В подтверждение вышесказанного, необходимо отметить, что в последнее время власти Югры прикладывают немалые усилия для продвижения региона как туристического направления. Округ обладает огромными природными ресурсами, способствующими развитию спортивной оздоровительной рекреации; Югра – интереснейший регион с точки зрения

археологии, антропологии и этнографии, и он может стать подлинным центром развития этнографического туризма. На сегодняшний день Округ проводит мероприятия различных уровней: региональные (фестиваль искусств «60 параллель», празднование дня Обласа, проводы Лебеда и др.), федерального (Чемпионаты России по биатлону, фестиваль культуры финно-угорских народов «Живущие по Солнцу» и др.) и международного (Международный фестиваль кинематографических дебютов «Дух огня», Кубок Международной лиги клубного биатлона, финальный этап Кубка мира по биатлону, Международные IT-форумы с участием стран БРИКС и ШОС и др.), которые вызывают интерес не только у жителей нашей страны, но и у зарубежных туристов. Особым спросом у туристов пользуются хантыйские стойбища (районы округа) и заповедно-природный парк «Сибирские увалы» (Нижевартовский район).

Очевидно, что в современных условиях развития страны и региона возрастают роль и ответственность работников сферы культуры, образования, науки, представителей СМИ и бизнес-сообществ не только за сохранение культурного своеобразия и возрождение культурного наследия народов и народностей как основы культурного наследия человечества, но и за межкультурное взаимодействие и развитие диалога культур как цивилизованного инструмента такого взаимодействия. Более того, эффективность межкультурного взаимодействия и междивизиационного диалога невозможна без профессиональных подходов, в частности профессионального языкового и культурного посредничества [5].

Е.В. Сутормина отмечает важность изучения иностранного языка студентами лингвистических специальностей вуза. Язык, являясь инструментом коммуникации (иностранный язык для субъекта межкультурной коммуникации) служит средством познания и понимания культур различных народов, образующих культурное многообразие современного мира. Несмотря на то, что язык и культура представляют собой разные семиотические системы, они находятся в неразрывной и опосредованной связи между собой. Язык является носителем культуры, и мы воспринимаем культуру через язык. Мы понимаем и воспринимаем мир не таким, как он существует, а лишь таким, каким он спроецирован на экран культуры и выражен в языке [8].

С точки зрения подготовки к эффективной межкультурной коммуникации следует подчеркнуть, что знание иностранного языка нужно не только учителям и преподавателям-лингвистам, переводчикам, но и специалистам разных сфер деятельности. В вузах при подготовке специалистов нового формата необходимо учитывать требования работодателей, предъявляемые к соискателям на должности. Одним из основных требований является знание иностранного языка. Что касается работников, занятых в туристической индустрии, владение иностранным языком представляется важным наряду с профессиональными умениями и навыками, поскольку специалистам данной области часто приходится общаться с зарубежными туристами, начиная от встречи в аэропорту и размещения в гостинице до ведения переговоров с партнерами из-за рубежа. Кроме того, иностранный язык служит средством передачи культурного фона этноса нестереотипно, а доступно и полномерно.

Студенты, обучающиеся по направлению подготовки «Туризм», должны осознавать огромное значение иностранного языка в своем образовании, потому что язык является важным инструментом в любой области их будущей деятельности: менеджмент, туристическая информация, продвижение туристических направлений, посреднические компании, гостиничный бизнес и транспорт и т. д. Следовательно, студенты-туристы должны быть высоко мотивированы на изучение иностранного (в частности, английского) языка, что в будущем обеспечит им не только довольных клиентов-иностранцев, но чувство удовлетворения от реализации в своей профессиональной карьере.

Расширение диапазона услуг в сфере туризма предъявляет высокие требования к профессиональным качествам специалистов, занятых в данной сфере. Сегодня современный специалист в сфере туризма должен быть компетентным в иноязычном общении, как на профессиональные, так и на общебытовые темы, для решения различных нестандартных задач для удовлетворения потребностей клиента.

В Нижневартовском государственном университете подготовка по иностранному языку осуществляется кафедрой филологии, лингводидактики и перевода. Для будущих специалистов туриндустрии подготовка реализуется в процессе изучения следующих дисциплин: «Иностранный язык», «Иностранный язык в сфере туризма» (бакалавриат) и «Иностранный язык в профессиональной деятельности» (магистратура) [1; 10]. Кроме того, в вузе реализуется программа «Английский язык для академической мобильности» [6], нацеленная на подготовку студентов к участию в международных программах академической мобильности, которая также позволяет совершенствовать уровень владения иностранным языком. Студенты, освоившие курс, готовы не только к успешному общению со студентами и преподавателями в рамках программ академической мобильности, но и к проведению экскурсий на английском языке. Кроме того, многие студенты данного направления подготовки осваивают программу профессиональной переподготовки «Переводчик в сфере профессиональной коммуникации», реализуемой в вузе [9]. В дальнейшем полученные умения и навыки позволят молодым специалистам выделиться среди потенциальных претендентов на должность при трудоустройстве, а также стать ценным сотрудником. Важно также отметить, что Нижневартовский государственный университет запускает проект, онлайн-курс «Изучай Югру с нами! Join us and explore Yugra!» с целью повышения привлекательности региона как туристического направления, в секторе среднего, средне профессионального и высшего образования за рубежом (страны Центрально-Азиатского региона, Китая, Индии, ОАЭ), учитывая развитие научно-популярного туризма в регионах как одного из ключевых направлений Десятилетия науки и технологий [2].

Подводя итог всему вышесказанному, следует отметить, что владение иностранным языком позволяет не только построить успешную карьеру в выбранной профессии, но и является средством представления мировому сообществу культуры и экономики родного края.

Список литературы

1. Мошняга Е.В. Межкультурная коммуникация и диалог культур в сфере международного туризма: монография / Е.В. Мошняга. – М.: Российская международная академия туризма; Логос, 2011. – 176 с. EDN XNILMR
2. Трофимов Е.Н. Особенности многонациональной России и туризм: учебно-методическое пособие. Курс лекций / Е.Н. Трофимов. – М.: Российская международная академия туризма; Логос, 2014. – 220 с. EDN SFXPLN
3. Лесников А.М. Технология и организация международного туризма: учебное пособие / А.М. Лесников. – СПб.: ИЭО СПбУТУиЭ, 2010. – 184 с.
4. Стахова Л.В. Основы туризма: учебник для вузов / Л.В. Стахова. – М.: Юрайт, 2023. – 327 с. EDN KKMХNK
5. Федеральный закон от 24.11.1996 №132-ФЗ (ред. от 13.06.2023) «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12462/bb9e97fad9d14ac66df4b6e67c453d1be3b77b4c/
6. Российский энциклопедический словарь «Туризм» / гл. ред. С.Ю. Житенёв. – М.: Институт Наследия, 2018. – 490 с.
7. Международная ассоциация воздушного транспорта [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.tadviser.ru/index.php/%D0%90%D0%BD%D0%B0%D0%BB%D0%B8%D1%82%D0%B8%D0%BA%D0%B0_TAdviser
8. Сутормина Е.В. Философско-психологический аспект процесса изучения иностранного языка в вузе / Е.В. Сутормина [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rucont.ru/efd/363714>
9. Концепция развития научно-популярного туризма в Российской Федерации на период до 2035 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://minobrnauki.gov.ru/documents/?ELEMENT_ID=63453
10. Осипова Н.Н. Академическая мобильность как составляющая непрерывного профессионального образования (на примере Нижневартковского государственного университета) / Н.Н. Осипова, М.П. Трофименко, Р.Ф. Елькомов // Ученые записки Орловского государственного университета. – 2020. – №2 (87). – С. 227–231. EDN EUDMAT
11. Колесник Л.И. Иностранный язык как средство профессиональной подготовки конкурентоспособного специалиста в условиях современного вуза (на примере аудирования) / Л.И. Колесник, Н.Н. Осипова, М.П. Трофименко // Проблемы современного педагогического образования. – 2019. – №63–4. – С. 101–105. – EDN DRBNAF
12. Трофименко М.П. Программа «Переводчик в сфере профессиональной коммуникации» как один из видов дополнительного профессионального образования / М.П. Трофименко, Н.Н. Осипова, А.В. Ежукова [и др.] // Вестник Нижневартковского государственного университета. – 2021. – №4 (56). – С. 48–58. – DOI 10.36906/2311-4444/21-4/05. – EDN MSXQQG
13. Трофименко М.П. Возможности дисциплины «Иностранный язык в профессиональной сфере» в процессе профессиональной подготовки в высших учебных заведениях (на примере уровня магистратуры) / М.П. Трофименко // Мир науки. – 2017. – Т. 5. №1 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://mir-nauki.com/PDF/59PDMN117.pdf>. – EDN YMSJUV
14. Туризм в ХМАО – Югре [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://uralfo.gov.ru/district/KHM/hmao_turism/

Соколова Галина Николаевна

канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

Вэньчжо Ли

студент
ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

Артемяева Юлия Васильевна

учитель
МАОУ «СОШ №1»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

ПЕРСПЕКТИВЫ ИНВЕСТИЦИОННОГО СОТРУДНИЧЕСТВА РОССИИ И ВЬЕТНАМА

***Аннотация:** в статье проведен анализ перспектив инвестиционного сотрудничества России и Вьетнама как внешнеэкономического партнера стран Азии. События 2022 года, связанные с проведением Россией СВО на Украине, вызвали реакцию со стороны ряда стран – партнеров России европейских стран и США в виде антироссийских санкций, что обострило необходимость усиления взаимодействия России и стран Азии. Помимо Китая, в группу стран внешнеэкономических партнеров так же входит Социалистическая Республика Вьетнам, страна Азиатско-Тихоокеанского региона. Определены основные направления в сфере инвестиционного сотрудничества стран.*

***Ключевые слова:** инвестиции, прямые иностранные инвестиции, стратегия, международная торговля, инвестиционное сотрудничество.*

Возможности по налаживанию взаимодействия с экономиками стран Азии открылись еще в период 1991 г, когда руководители СССР неоднократно заявляли о желании налаживания экономического сотрудничества. С наступлением финансового кризиса 2008 г положение экономики России в сфере снижения экспортных доходов показало о необходимости поиска новых партнеров в странах Азии. В результате в России был объявлен «поворот на Восток», что означало поиск новых экономических связей и взаимодействию с странами Азии, не привязанными к европейским рынкам. В этой связи был осуществлен поиск новых партнеров в сфере торгово-экономического и инвестиционного партнерства с странами Азии.

Сегодня Вьетнам с уверенностью можно отнести к важному стратегическому партнеру в области внешнеэкономического и инвестиционного сотрудничества, хотя показатели экономического оборота еще не так велики. Несмотря на это, в сфере политических отношений между странами налажен диалог по важнейшим внешнеполитическим вопросам.

Ухудшение торгово-экономических отношений России с международными партнерами в связи с обострением геополитической ситуации на Украине повышает значимость диверсификации ключевых отраслей

российской экономики. Поиск Россией новых стратегических партнеров увеличивает темпы взаимодействия с Вьетнамом. Предметом исследования становится изучение преимуществ российско-вьетнамского стратегического партнерства, основой которого является взаимная заинтересованность в наращивании экономического и геополитического потенциала.

Анализом российско-вьетнамской проблематики занимаются исследовательские центры России, такие как научное направление «Экономические и политические исследования» Института экономики РАН, Центр изучения Вьетнама Института Китая и современной Азии РАН, Институт стран Азии и Африки и Центр АСЕАН МГИМО.

В результате интеграции Вьетнама в мировую экономику в 90х годах двадцатого века позволила расширить инвестиционные горизонты и привлечь зарубежных инвесторов. На встрече четырех государств Южной Кореи, Сингапура, Гонконга и Тайваня, название которых именуется как «Четыре азиатских тигра», руководство Вьетнама заявило о намерении войти в эту группу стран. Вступление Вьетнама в Транстихоокеанское партнерство (СРТПП) и подписание Соглашения о свободной торговле ЕС и Вьетнама (EVFTA) [5] дают возможность экономике Вьетнама выйти на новый уровень своего развития и расширить возможности инвестиционного сотрудничества с ведущими азиатскими странами.

Вьетнам стремится увеличить долю зарегистрированных потоков иностранных инвестиций из определенных стран и территорий до более чем 70% в период 2021–2025 годов и 75% в 2026–2030 годах. Цель установлена в 10-летней национальной стратегии сотрудничества с иностранными инвестициями, недавно одобренной заместителем премьер-министра Фам Бинь Минем.

Вьетнам также стремится войти в тройку лучших стран АСЕАН и в число 60 лучших стран мира в рейтинге Всемирного банка по критерию «легкость ведения бизнеса». В стратегии изложены 9 решений для повышения эффективности сотрудничества с иностранными инвестициями во Вьетнаме, наиболее заметными из которых являются развитие инновационных экосистем, развитие вспомогательных отраслей, поддержка отечественных фирм в создании совместных компаний с иностранными предприятиями в высокотехнологичных секторах и помощь отечественным компаниям в надлежащей оценке, выборе и получении передачи технологий из-за рубежа.

К основным показателям, характеризующим экономическое развитие государства, можно отнести прямые иностранные инвестиции, которые позволяют на основе экономического взаимодействия государств выйти на новый уровень сотрудничества, сформировать конкурентные преимущества и получить ряд других эффектов, вызванных расширением возможностей.

Проведенные в этой сфере многочисленные исследования указывают на то, что привлечение иностранных инвестиций положительно влияет на экономический рост государства, что отразится на росте ВВП, росте промышленного производства и др. Для государственных органов власти вопрос управления и повышения привлечения ПИИ становится одним из главных вопросов по регулированию экономики государства.

Как было сказано выше, интерес к экономическому развитию Вьетнама в России возник еще в период финансового кризиса 2008–2009, когда было решено расширить внешнеэкономические связи России в страны Азии. В т.ч. страны АТР. Несмотря на многочисленные исследования,

Регионы России: новый взгляд на международное сотрудничество

которые посвящены экономическому развитию Вьетнама, исследований по оценке эффективности государственного регулирования и управления развитием привлечения иностранных инвестиций нет.

Из представленных данных видно, что прямые инвестиции в РФ от Вьетнама за анализируемый период имеют тенденцию роста, об это говорит увеличение прямых инвестиций в Экономике России от Вьетнама с -128 до 23 млн. долл. США.



Рис. 2. Прямые инвестиции в Российскую Федерацию от Вьетнама 2018–2021 гг., млн долл. США [3]

Далее рассмотрим инвестиции РФ в экономику Вьетнама, см. табл. 1.

Таблица 1

Инвестиции РФ в экономику Вьетнама, млн долл. США [4]

	2018	2019	2020	2021
Всего по странам	31377	21923	5847	65883
Россия	18	8	18	10

Данные прямых инвестиций из Российской Федерации указывают на то, что в общей структуре инвестиций из России, в экономику Вьетнама было вложено менее 1% всего объема, что говорит о низкой инвестиционной заинтересованности между странами.

В результате проведенного исследования о перспективах развития инвестиционного сотрудничества между Россией и Вьетнамом, было выявлено, что основным направлением является энергетическое сотрудничество.

Список литературы

1. Главное статистическое управление Вьетнама: отчет Министерства финансов на 28 декабря 2022 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.gso.gov.vn/tin-tuc-thong-ke/2022/12/thong-cao-bao-chi-ve-tinh-hinh-kinh-te-xa-hoi-quy-iv-va-nam-2022/#_ftnref22

2. Евразийская экономическая комиссия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org/ru/Pages/ses.aspx>

3. Отчет Министерства финансов на 28 декабря 2022 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.gso.gov.vn/tin-tuc-thong-ke/2022/12/thong-cao-bao-chi-ve-tinh-hinh-kinh-te-xa-hoi-quy-iv-va-nam-2022/#_ftnref22

4. ЦБ РФ «Статистика внешнего сектора. Прямые инвестиции в Российскую Федерацию» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.cbr.ru/statistics/macro_itm/svs/key-ind/

5. Vietnam-EU Trade: EVFTA Ratified by EU Lawmakers // Vietnam Briefing. 13.02.20 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.vietnam-briefing.com/news/vietnam-eu-trade-evfta-ratified-eu.html/> (дата обращения: 21.11.2023).

РАЗВИТИЕ РЕГИОНАЛЬНЫХ ФИНАНСОВ В СОВРЕМЕННЫХ РЕАЛИЯХ

Бондаренко Наталья Васильевна

канд. экон. наук, доцент

Онуфриева Елизавета Сергеевна

магистрант

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»

г. Чебоксары, Чувашская Республика

АНАЛИЗ РЕГИОНАЛЬНОГО АСПЕКТА ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПЛАТЁЖНЫХ СИСТЕМ

Аннотация: в статье рассматриваются вопросы обеспеченности России и её регионов финансовой инфраструктурой. Представлены и проанализированы актуальные статистические показатели функционирования платёжных систем, а также их социальная значимость. Приведён анализ надёжности платёжных систем банковского и небанковского секторов. Изучены результаты стратегического развития финансовой инфраструктуры Российской Федерации.

Ключевые слова: платёжные системы, финансовая система, инфраструктура финансовой деятельности, платёжная платформа, государственное регулирование.

Платёжные системы, представленные на мировых рынках, оказывают важнейшее влияние на все уровни и секторы экономики и социального развития. От того в какой мере они будут обеспечены на организационном, ресурсном и законодательном уровне будут зависеть перспективы роста государства и отдельных его регионов. Значимость надёжности финансовой сферы также является приоритетной в рамках социального государства [3]. Именно государственный контроль над формированием платёжных систем обеспечивает стабильность развития.

Страны, в которых государство заинтересовано в создании надёжной совокупности платёжных систем, формируют соответствующую нормативно-правовую базу. Так же неременным условием эффективности развития является встроенность национальных платёжных систем в мировую финансовую инфраструктуру.



Рис. 1. Региональные платёжные платформы [1]

В мире уже сформированы или находятся на стадии формирования платёжные платформы, объединенные по региональному или мультивалютному признакам: Региональная платформа Ближнего Востока Buna, Панафриканская платёжная платформа PAPSS, Общее платёжное пространство АСЕАН, Европейская платёжная платформа TIPS, Платформа быстрых платежей Скандинавии P27, Единое платёжное пространство ЕАЭС. Это является своеобразной попыткой решить проблему независимости национальных валют и продвижения их во внешнеэкономическую деятельность.

В России обеспеченность платёжной инфраструктурой можно назвать удовлетворительной. На уровне национальной экономики она обеспечена и собственной Системой передачи финансовых сообщений (СПФС), и Национальной системой платёжных карт (НСПК), и сетью конкурирующих между собой учреждений банковской и небанковской сферы, что обеспечивает устойчивость её функционирования. Региональный аспект формирования финансовой инфраструктуры совершенствуется вместе с национальным уровнем. Однако, в данном случае большую роль играют такие факторы как численность населения территории, заинтересованность финансовых структур в размещении своих учреждений банковской системы, наличие необходимого количества бизнес-структур, готовых пользоваться предоставляемыми финансовыми услугами [3]. По представленной на рисунке 2 выборке статистики можно сделать выводы о распределении учреждений банковской системы в регионах России. С учётом того, что их общее количество составляет 24939, обеспеченность Чувашской Республики является средней.

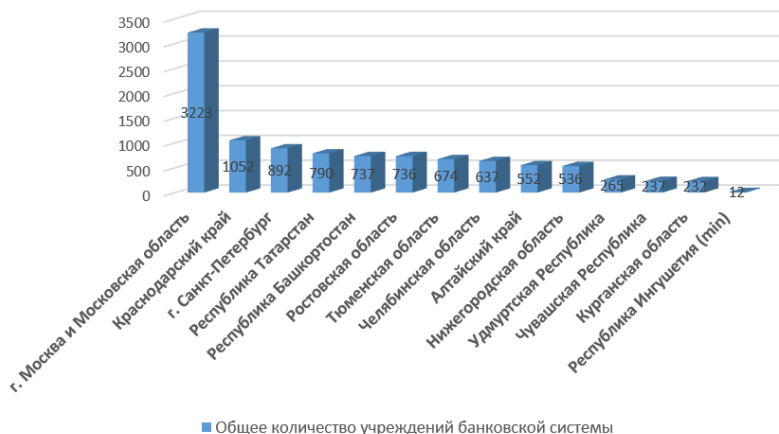


Рис. 2. Обеспеченность учреждениями банковской системы в регионах России (на 01.07.2023 г.)

Источник: Банк России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.cbr.ru/statistics/nps/psrf/>

В настоящее время Департамент национальной платежной системы Банка России зарегистрировал 25 платёжных систем. Все они осуществляют свою деятельность в соответствии с Федеральным законом от 27.06.2011 №161-ФЗ «О национальной платежной системе» (далее – Закон о НПС). Одни из них принадлежат банковским структурам: Банк России, «Россельхозбанк», ВТБ, Сбербанк, АКБ «БЭНК ОФ ЧАЙНА», ГАЗПРОМ-БАНК. Другие являются небанковскими коммерческими организациями: Страховая платежная система, Национальный расчетный депозитарий (НРД), PLUSPAY, МОМЕНТОМ, ХЕЛЛИО, HandyBank, ТАМОЖЕННАЯ КАРТА, Астрасенд, dengi.ru, Kwikpay и т. д. Их надёжность проверяется указанным выше Департаментом. Однако, с учётом того, что уставный капитал большинства небанковских структур составляет 10000 рублей, выбор данных платёжных систем должен быть очень взвешенным.

По результатам анализа надёжности российских платёжных систем в 2022 г. национально значимыми были признаны: платежная система Банка России, платежная система «Мир», платежная система НРД, платежная система PLUSPAY, платежная система АО «Россельхозбанк» [4]. Данные структуры представлены практически во всех регионах Российской Федерации, в том числе и в Чувашской Республике, что позволяет осуществлять пользование данными платёжными системами вполне безопасно и у населения и представителей бизнес-структур есть варианты выбора.

И ещё необходимо отметить параметры значимости платёжных систем. Одним из них является социальная значимость, определяемая не только показателями Банка, но и отношением граждан. В характеристику направлений социальной значимости (см. Закон о НПС) включены

объёмы переводов без открытия банковского счёта, осуществление перевода с помощью платёжных карт платёжной системы и др. По показателям, приведённым на рисунке 3 можно сделать выводы о том, что население при выборе платёжной системы пока предпочитает организации, которые уже имеют определённый вес на рынке финансовых услуг, и те, которые так или иначе контролируются государством.



Рис. 3. Структура переводов денежных средств, осуществляемых в рамках значимости платёжных систем, (%) [4]

2023 год является завершающим в реализации Стратегии развития национальной платёжной системы на 2021–2023 годы, которую осуществлял Банк России. В качестве ключевых направлений были выдвинуты: дальнейшая активизация развития платёжных систем НРД и СБП, совершенствование платёжной системы Банка России на базе RTGS, введение российской цифровой валюты, обеспечение надёжности платёжной инфраструктуры, запуск сервисов С2G и G2С, создание возможности для конкуренции платёжных систем (включая небанковский сектор) [5]. По предварительным итогам можно сделать выводы о том, что стратегические направления развития финансовой сферы России в достаточной степени успешно реализованы.

Список литературы

1. Абдуллаева Е. Трансграничные платежи в условиях санкций: кризис или возможность? / Е. Абдуллаева // ИЛАС. – 2022. – №3 (289) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://plusworld.ru/journal/2022/plus-3-2022/transgranichnye-platezhi-na-treh-kitah/>
2. Бондаренко Н.В. Региональные стратегии развития в системе государственного социально-экономического регулирования / Н.В. Бондаренко // Oeconomia et Jus. – 2021. – №1. – С. 13–20. – DOI 10.47026/2499-9636-2021-1-13-20. – EDN NBBSID
3. Бондаренко Н.В. Стратегические приоритеты социального развития территорий / Н.В. Бондаренко, Н.В. Морозова, И.В. Васильева // Инновационное развитие экономики. – 2020. – №6 (60). – С. 113–120. – EDN GRUXUD
4. Результаты наблюдения в национальной платёжной системе за 2021–2022 годы. Департамент национальной платёжной системы. Москва. 2023 г [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.cbr.ru/Content/Document/File/149497/Results_2021-2022.pdf
5. Стратегия развития национальной платёжной системы на 2021–2023 годы. Департамент национальной платёжной системы. Москва. 2021 г [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.cbr.ru/content/document/file/120210/strategy_nps_2021-2023.pdf

Бондаренко Наталья Васильевна

канд. экон. наук, доцент

Онуфриева Елизавета Сергеевна

магистрант

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

ТРАНСФОРМАЦИЯ ПЛАТЁЖНЫХ СИСТЕМ

***Аннотация:** в статье рассматриваются вопросы изменения позиций платёжных систем на уровне Российской Федерации и мирового сообщества в целом. Изучена проблема санкционного отключения российской финансовой системы от мирового рынка финансовых услуг с целью снижения доли торговых операций. Приведён анализ динамики статистических показателей функционирования платёжных систем. Представлены перспективы развития инфраструктуры мирового финансового рынка.*

***Ключевые слова:** платёжные системы, финансовая система, инфраструктура финансовой деятельности, трансграничные переводы.*

Решение санкционных проблем для современной России является одним из приоритетных направлений. С учётом того, что определяющим фактором торгово-экономических отношений является кругооборот финансов, нашему государству предстоит полномасштабное обновление системы финансовых отношений как на внутреннем рынке, так и с иностранными контрагентами. Для этого необходимы надёжные системы быстрого и точного перевода финансовых ресурсов для участников сделок. И если на внутригосударственном уровне они присутствуют, то в системе внешнеэкономической деятельности не всё однозначно.

Конкурентная борьба за лидирующие позиции в финансовой сфере приводит к постоянным изменениям её структуры как крупномасштабным, так и по отдельным направлениям. Ключевую позицию в регулировании этих процессов должно занимать государство. Однако, в некоторых странах в силу положений законодательной базы, условия формирования и функционирования финансового сектора диктуют крупные корпорации.

Необходимо отметить, что трансформация финансовой системы России происходит на постоянной основе. Для современной экономики точкой отсчёта крупномасштабных реформ в финансовой сфере явился распад Советского Союза и изменение экономики из состояния командно-административной в рыночную. В переходный период включиться в международные экономические отношения нам помогали страны, ставшие с недавних пор нам «недружественными» [3].

С учётом того, что санкции, применённые к российской экономике, исходят от наших бывших «помощников», появилась ситуация, когда пользоваться информационным продуктом этих стран – значит поставить под угрозу собственную финансовую систему. В связи с этим возникла необходимость в создании собственной инфраструктуры финансовой деятельности.

Платёжные системы и передаваемая через них информация являются стратегически важным элементом финансовой инфраструктуры. Наиболее крупными международными платёжными системами, представленными на рынке России, до недавнего времени были Visa и Mastercard. Они стали наиболее востребованными в период активного перемещения населения между странами с туристскими, деловыми и прочими целями.

Однако пандемия и усиление санкций внесли свои коррективы в оборот финансовых ресурсов в России и в мире в целом. Снижение доли транзакций в Visa и Mastercard привело к тому, что на рынок платёжных систем вышли и стали набирать вес другие компании. Одной из наиболее значимых становится китайская UnionPay. Эту платёжную систему также всё чаще выбирают российские граждане при поездках за рубеж.

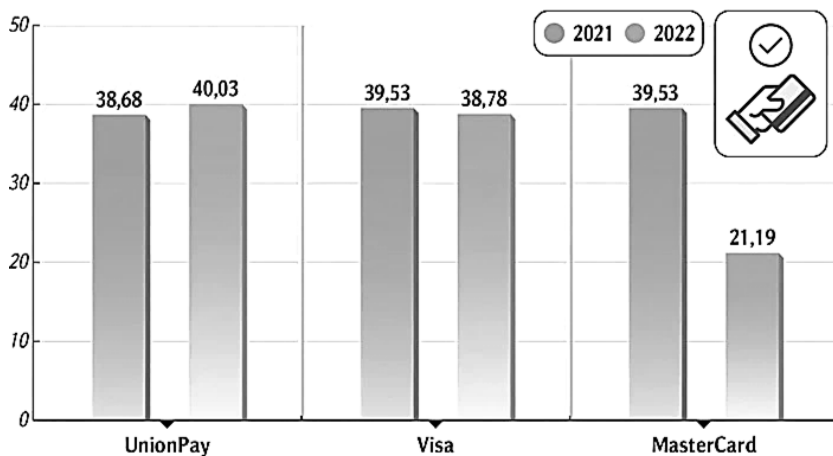


Рис. 1. Доля транзакций по дебетовым картам в мире, %

Источник: Отчет Nilson Report – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://finance.yahoo.com/news/payment-card-volume-topped-40-200000663.html>

Российская финансовая система начала активную фазу трансформации для защиты суверенных данных с 2014 г., когда против неё был введён первый пакет экономических санкций. В целом, все изменения в системе осуществляются в соответствии с Федеральным законом «О национальной платёжной системе» от 27.06.2011 №161-ФЗ (последняя редакция от 24.07.2023 N 340-ФЗ) [4].

Отключение Российской Федерации от международной системы передачи финансовых сообщений SWIFT привело к необходимости создания аналогичной собственной системы. В результате с 1 октября 2023 г. Все российские банки должны для передачи данных внутри страны пользоваться Системой передачи финансовых сообщений (СПФС), созданной ещё в 2014 г. В том же году была создана Национальная система платёжных карт (НСПК), которая работает как с картами «Мир», так и с

международными картами, которые больше не работают за рубежом. При этом количество участников СПФС имеет активную положительную динамику как в виде резидентов, так и нерезидентов.

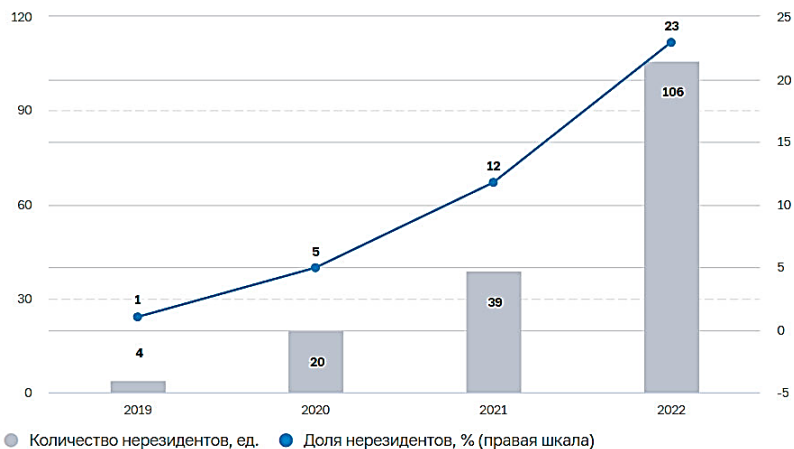


Рис. 2. Динамика количества участников российской Системы передачи финансовых сообщений (СПФС), 2019–2022 гг.

Трансграничные переводы также продолжают осуществляться, обеспечивая внешнеэкономическую деятельность российских компаний. Однако международные платёжные системы обладают рядом недостатков: санкционный прессинг, высокая стоимость услуг (до 10% от суммы перевода), низкая скорость. В связи с этим на уровне G20 в 2020 г. была принята Дорожная карта по повышению эффективности трансграничных платежей. Контроль за её выполнением был возложен на Совет по финансовой стабильности (СФС) и Комитет по платежам и рыночным инфраструктурам при Банке международных расчетов (КПРИ БМР). Были определены стандарты формирования обновлённой системы трансграничных платежей. В частности, предполагается использовать ISO 15022 и ISO 20022, снизить стоимость переводов до 1%, определить скорость перевода до 1 часа в не менее, чем 75% переводов, иметь возможность осуществлять переводы не только через банковские платёжные системы. По исследованиям Банка международных расчетов, 20% регуляторов могут запустить в обращение розничные цифровые валюты центральных банков до 2026 г. [1].

Приведённые данные позволяют сделать выводы о том, что трансформация российской финансовой системы и, особенно, её инфраструктуры в предлагаемых мировым сообществом обстоятельствах вполне справляется с возложенными на неё функциями и совершенствуется, встраиваясь в общую систему координат.

Список литературы

1. Абдуллаева Е. Трансграничные платежи в условиях санкций: кризис или возможность? / Е. Абдуллаева // ПЛАС. – 2022. – №3 (289) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://plusworld.ru/journal/2022/plus-3-2022/transgranichnye-platezhi-na-treh-kitah/>
2. Архипова В.А. Международное экономическое сотрудничество / В.А. Архипова, Т.В. Иванова, Н.В. Бондаренко [и др.]. – Чебоксары, 2015. EDN WLILNT
3. Бондаренко Н.В. Санкции как фактор геополитики / Н.В. Бондаренко, Н.В. Морозова // Природные и социальные экосистемы: материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием / Чувашский государственный педагогический университет им. И.Я. Яковлева, Факультет естественнонаучного образования; отв. ред. В.В. Алексеев. – 2015. – С. 23–29. – EDN ULCQFF
4. Федеральный закон «О национальной платежной системе» от 27.06.2011 №161-ФЗ (последняя редакция от 24.07.2023 №340-ФЗ).

Вакарина Мария Николаевна

студентка

Чернов Юрий Иванович

канд. юрид. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»

г. Краснодар, Краснодарский край

НАЛОГОВО-ПРАВОВОЕ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ ВЫВОЗА КАПИТАЛА ЗА РУБЕЖ

***Аннотация:** всемирная глобализация приводит к все большему сотрудничеству различных государств между собой, что безусловно играет важную роль при решении многих мировых проблем. При этом данная тенденция не во всех случаях положительно влияет на конкретную страну, ее внутриэкономическое состояние, что особенно ярко выразилось в нынешней геополитической ситуации, повлиявшей на многие направления развития экономики России и других дружественных стран. Наиболее острым стал вопрос вывоза капитала из России за рубеж, так как после введения санкций по подсчетам зарубежных и российский банков баснословные деньги остались «заморожены» на иностранных счетах, а в некоторых случаях даже изъяты у собственников. Данная тема является достаточно актуальной на данный момент, так как перед страной стоит ряд задач, требующих незамедлительного решения, в том числе и вопрос о налогообложении вывозимого капитала, которые рассмотрены в статье.*

***Ключевые слова:** финансовое право, налоговое право, капитал, налогообложение.*

Капитал является одним из основных компонентов экономики государства, поэтому в современном мире происходит его постоянное движение, а именно его импорт и экспорт. Суть рассматриваемой проблемы заключается в том, что в России после распада СССР появилась следующая проблема: в России вывозят больше капитала, чем ввозят, что приводит к огромным экономическим убыткам. Многие российские экономические

субъекты считали привлекательным не только инвестирование средств в зарубежного эмитента, но и хранение капитала на иностранных счетах. Данная тенденция появилась в силу следующей совокупности причин.

1. Отсутствие налогового регулирования данной сферы из-за чего держатели капитала могли беспрепятственно и в любом количестве «вывозить» капитал из России, который не облагался при этом налогами [1, с. 234]. В связи с чем происходило появление так называемых «дыр» в бюджете, так как все меньше капитала оставалось во внутриэкономическом обороте, государству не чем было пополнять казну.

2. Большое количество иностранного эмитента. Российские инвесторы вкладывали свой капитал в ценные бумаги, выпускаемые зарубежным эмитентом. Из-за данной проблемы отечественный производитель не мог получить должного развития, так как инвесторы считали неперспективным и не выгодным вложение средств в российские компании.

3. Неблагоприятный инвестиционный климат. Вывоз капитала в большинстве случаев сопровождается мотивом его наиболее выгодного вложения или сохранения. Российские инвесторы экспортировали капитал в более благоприятные, стабильные и надежные, по их мнению, условия. На данную тенденцию достаточно сильно повлияли ковидные и пост-ковидные ограничения, которые особенно пошатнули стабильность российской экономики.

4. Офшорные зоны. Предоставление множества льгот, в том числе и налоговых, а также невысокая прозрачность отчетности резидентов данных территорий приводит к вывозу и инвестированию капитала и его дальнейшего скоплению в офшорных зонах.

В этом случае необходимо изучить опыт зарубежных стран в сфере регулирования налогообложения на вывоз капитала. Исторически сложилось, что одной из самых высоких налоговых ставок на экспорт капитала была установлена в Германии в 1931 году. В рассматриваемый период, президент фон Гинденбург подписал чрезвычайное постановление, которое ограничивало экспорт рейхсмарки, а также приобретение и использование иностранной валюты. Изначально налоговая ставка составляла 20%, но перед началом Второй мировой войны процент по налогу составил 96%. За весь период существования данного налога в бюджет государства поступило 941 млн. марок.

Многие страны ведут борьбу с так называемым BEPS (Base Erosion and Profit Shifting – размывание налогооблагаемой базы и вывод прибыли из налогообложения). Так, например, в 2013 году, в Чили было введено трансфертное ценообразование. Оно применяется при совершении операций между различными подразделениями компании, находящихся за пределами страны. Необходимость регулирования данной сферы появилась в связи с разными налоговыми ставками в государствах, что приводит к BEPS, то есть к уменьшению налоговой базы конкретной страны из-за операций между дочерними фирмами (подразделениями). Этот пример относится к налоговому регулированию, так как направлено на сохранения капитала внутри страны и заставляет совершать хозяйственные операции по рыночной цене, не зависимо от налоговых ставок, что уменьшает совершение сделок, наносящих вред государственной экономике. Также в Чили существует корпоративный налог, тесно связанный с трансфертным ценообразованием. Данные меры направлены на борьбу с вывозом капитала, а также с выводом доходов из-под налогообложения.

В то же время, в современной Швейцарии существует налог на доход смешанных компаний, то есть компаний, которые преимущественно находятся за рубежом (80% дохода таких компаний должны вывозиться за пределы Швейцарии). К данным компаниям применяется подоходный налог в размере от 8,5 до 10%.

В Российской Федерации также проводятся меры, направленные на ограничение вывоза капитала за рубеж. Так, например, запущен процесс деофшоризации, то есть меры, направленные против сокрытия доходов российских предприятий, формально принадлежащих компаниям, находящимся в офшорах. Также, в 2020 году, глава государства предложил обложить 15-процентным налогом доходы в виде дивидендов, выводимые на зарубежные счета, в связи с чем в 2021 году был подписан закон о денонсации межправительственного соглашения между Россией и Нидерландами об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы и имущество. Минфин и МИД России предложили президенту Владимиру Путину издать указ о приостановке действия соглашений об избежании двойного налогообложения со странами, которые ввели против России санкции.

Премьер-министр Мишустин, в свою очередь, выступил с предложением обложения прогрессивным налогом средств, выводимых из России в зарубежные юрисдикции. «Если компания ведёт агрессивную деятельность по выводу дивидендов – в том числе процентов и роялти – из Российской Федерации, то соответствующие ставки – прогрессивные – налога на прибыль, либо какие-то другие, должны быть сделаны» [2]. На данный момент предложенные меры не были оформлены в официальный документ, но мы считаем, что это является важной мерой в борьбе с вывозом капиталом из Российской Федерации.

Вывоз капитала является огромной проблемой любого государства, Российская Федерация не является исключением. Данное явление влечет за собой множество негативных последствий, которое заключается в подрыве экономического авторитета страны, появлению дефицита бюджета, росту инфляции, ухудшению благосостояния населения, именно поэтому выбранная тема является актуальной и требует незамедлительной реакции со стороны государства.

Список литературы

1. Чернов Ю.И. Вопросы совершенствования законодательной техники в налоговой сфере / Ю.И. Чернов, А.С. Лесников, Д.С. Копытовский // Евразийский юридический журнал. – 2022. №1 (164). – С. 234–235. – EDN GDJFFA
2. Мишустин призвал ввести прогрессивный налог на прибыль для ряда компаний [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ria.ru/20210512/nalog-1731948734.html> (дата обращения: 10.11.2023).

Митрофанова Марина Юрьевна

канд. экон. наук, доцент

Иванова Надежда Васильевна

магистрант

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»

г. Чебоксары, Чувашская Республика

ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ СЧЕТ III ТИПА КАК ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНА

***Аннотация:** инвестирование через индивидуальный инвестиционный счет – доступный каждому инструмент увеличения прибыли, являющийся альтернативой банковскому вкладу. Индивидуальный инвестиционный счет является выгодной и доходной формой сбережения и преумножения в долгосрочной перспективе денежных средств физических лиц, проживающих в регионе. Статья посвящена теме внедрения индивидуального инвестиционного счета III типа, рассмотрению его преимуществ и недостатков, а также выявлению его роли в развитии инвестиционной деятельности региона.*

***Ключевые слова:** инвестиции, фондовый рынок, индивидуальный инвестиционный счет, инвестиционная деятельность, налоговый вычет.*

Как известно, индивидуальный инвестиционный счет (далее – ИИС) является финансовым инструментом, который позволяет инвесторам увеличивать свои денежные средства через инвестирование в ценные бумаги. Он предоставляет возможность создания диверсифицированного инвестиционного портфеля, позволяя владельцам ИИС приобретать разнообразные ценные бумаги.

Индивидуальный инвестиционный счет – это специальный счет внутреннего учета, открываемый брокером или управляющей компанией, который предназначен для обособленного учета денежных средств, ценных бумаг клиента – физического лица, а также обязательств по договорам, заключенным за его счет.

Внедрение индивидуального инвестиционного счета III типа (далее – ИИС-III) на рынке является сегодня актуальной темой, так как российский фондовый рынок становится все более привлекательным для частных инвесторов. Анализ эффективности ИИС за последние годы является крайне важным для принятия решения о его дальнейшем использовании с целью привлечения «длинных» денег в экономику страны.

Оценка эффективности ИИС показала положительные результаты. Множество инвесторов воспользовались этим инструментом, чтобы разнообразить свои инвестиции и увеличить свой капитал. Это помогло привлечь «длинные» деньги в экономику страны и укрепить российский фондовый рынок.

Начиная с 1 января 2024 года ИИС изменится. Однако прежние типы ИИС никуда от инвесторов не уйдут. У инвесторов есть возможность их открыть до наступления 2024 года. Здесь на первый план выходит выбор типа налогового вычета по ИИС.

Если рассматривать ИИС-1 (тип А), то в него лучше инвестировать работающим гражданам с умеренными объемами инвестиций, так как он позволят получить налоговый вычет в размере 13% от внесенной на счет за год суммы из уплаченного НДФЛ, но не более 52 тысяч в год (из расчета 400 000 рублей, причем деньги можно внести сразу или частями). Можно получить и больше – 60 тысяч рублей, но в этом случае годовой доход владельца ИИС должен превышать 5 млн рублей, с которого будет удерживаться 15% НДФЛ. Вычет по ИИС типа А можно будет получить уже по итогам первого года пользования.

ИИС-2 (тип Б) подходит безработным, самозанятым, индивидуальным предпринимателям, а также опытным трейдерам, так как их доходы от сделок на бирже освобождаются от уплаты НДФЛ за исключением дивидендов и операций с валютой. Причем у суммы льготы нет ограничений. Однако получить их можно только при закрытии ИИС и не раньше, чем через 3 года с момента его открытия.

По нашему мнению, не стоит принимать быстрые решения, выбирая тот или иной тип ИИС, так как иметь можно только один. По законодательству, выбор в пользу одного можно сделать в течение 3 лет после его открытия, предварительно оценив доходность своих инвестиций.

С 2024 года вступает в силу ИИС-III, который объединит первые оба типа. Какие изменения он внесет? Во-первых, инвесторы смогут получить налоговый вычет за внесение средств на счет с суммы до 400 000 рублей. Максимально можно будет вернуть 52 тысячи или 60 тысяч при ставке НДФЛ 15%. Во-вторых, инвесторы смогут рассчитывать на льготы с доходов, полученные в результате инвестирования средств на счете (до 30 млн рублей). В-третьих, будут сняты ограничения на ежегодные пополнения ИИС. Кроме того, у инвесторов будет возможность открывать не один, а сразу три ИИС у разных брокеров. Однако инвестор должен знать, что снимать деньги со счета будет невозможно в течение 5 лет, если ИИС-III будет открыт в 2024–2026 годах. Далее ежегодно этот срок будет расти.

Это также подчеркивает Лилия Денежка, руководитель департамента развития ИИС «БКС Мир инвестиций»: «Увеличение минимального срока для сохранения льгот – это главное отличие нового ИИС-III от действующих. Сначала он будет поднят с трех до пяти лет, а потом постепенно повысится до 10 лет».

Если у инвесторов будут открыты ИИС старого типа, то их можно будет трансформировать в счет нового типа. В ИИС-III будет учтен только трехлетний срок владения «старыми» ИИС.

У инвесторов также появится возможность получить инвестированные средства в ИИС-III в особых жизненных ситуациях, например, для оплаты дорогостоящего лечения, и иметь можно будет ИИС одновременно не более чем у трех профессиональных участников. Однако при этом будет увеличиваться срок действия ИИС до 10 лет, т.е. при заключении ИИС-III в

2024–2026 гг. на срок 5 лет далее срок будет увеличиваться на 1 год вплоть до 2029 года.

Кроме того, владельцы ИИС-III не смогут вкладывать денежные средства в большую часть иностранных ценных бумаг. Вложения будут доступны только в российские активы и бумаги компаний из стран Евразийского союза, т.е. список бумаг, доступных для покупки на ИИС-III, будет ограничен.

Так, по данным ЦБ РФ, по состоянию на конец 3 квартала 2023 года, число ИИС составило 5,7 млн единиц (+2% к/к и +11% г/г). При этом доля пустых брокерских ИИС на конец квартала составила 68%, еще у 6% счетов остаток не превысил 10 тыс. рублей. Объем активов на ИИС по итогам квартала вырос до 519 млрд рублей (+3% к/к и +32% г/г). Средний размер счета практически не изменился и составил 82 тыс. рублей в рамках брокерского обслуживания и 210 тыс. рублей в рамках доверительного управления (далее – ДУ) (рис. 1).



Рис. 1. Количество ИИС, млн ед.

По итогам 2022 г. количество открытых индивидуальных инвестиционных счетов (ИИС) выросло на 4999 тыс. (до 5,2 млн). Оборот по ИИС с начала года составил 1,7 трлн руб. В структуре оборота 87,6% составили сделки с акциями, 4,9% – с облигациями, 7,4% – биржевыми фондами. Регионами-лидерами по количеству открытых ИИС в 2022 году являются: Москва (537,3 тыс.), Московская область (310,7 тыс.) и Санкт-Петербург (247,7 тыс.).

ИИС-III имеет преимущества и недостатки. Во-первых, он позволяет накапливать средства на долгий срок, но, с другой стороны, налоговый вычет по этому типу ИИС можно будет получить гораздо позже, чем по предыдущим видам ИИС. Однако, несмотря на это, ИИС-III более гибкий, так как позволяет получать налоговый вычет либо на ежемесячно вносимую на этот счет работодателем сумму, но не более 6% от дохода, либо на самостоятельно размещенную сумму, но не более 120 тысяч рублей в год. Такой ИИС может теоретически обеспечить инвестору возможность

покупки жилья на собственные средства через десять лет либо накопить средства для будущего выхода на пенсию.

Однако в современной экономической системе любое вложение, особенно долгосрочное, связано с рисками. При инвестировании в ИИС-III на долгий срок на его доходность влияют макроэкономические факторы, такие, как рост инфляции, обесценение рубля, правовые риски (не исключено, что государство и ЦБ РФ могут в долгосрочном будущем отказаться предоставлять налоговые вычеты по ИИС) и другие факторы. Поэтому при инвестировании на длительные сроки, не нужно спешить инвесторам обязательно открывать ИИС до конца 2023 года. По нашему мнению, открыть ИИС-III необходимо в зависимости от рыночной ситуации, т.е. когда рынок падает в цене и есть возможность купить на длительный срок подешевевшие бумаги.

Таким образом, ИИС-III может привлечь новых инвесторов, которые ранее не рассматривали ИИС как инструмент долгосрочных инвестиций. Внедрение ИИС-III – это важный шаг в развитии инструментов долгосрочных инвестиций не только по России в целом, но и в ее регионах. Этот новый инструмент может стать эффективным инструментом стимулирования долгосрочных инвестиций и развития фондового рынка региона, так как, чем дольше инвесторы держат активы на счете, тем больше налоговых льгот они могут получить. Следовательно, ИИС является выгодной и доходной формой сбережения и преумножения в долгосрочной перспективе денежных средств физических лиц, проживающих в регионе и может стать хорошим источником средств в пенсионном возрасте.

Таким образом, использование ИИС-III, который предполагает привлечение «длинных» денег, может обеспечить стабильный доход и финансовую независимость в будущем для инвесторов.

Список литературы

1. Московская биржа [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.moex.com>
2. Финам [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.finam.ru/publications/item/iis-3-novyy-drug-luchshe-starykh-dvukh-20231124-1950/>
3. Центральный Банк Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cbr.ru/>
4. БКС Экспресс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://bcs-express.ru/novosti-analitika/dolia-chastnykh-investorov-v-oborote-torgov-aktsiiami-sostavila-59-po-itogam-2002>

Плешков Константин Владимирович

канд. экон. наук, доцент

Леонтьева Ирина Анатольевна

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова»

г. Чебоксары, Чувашская Республика

АНАЛИЗ ОТНОШЕНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ К РЕКЛАМЕ БАНКОВСКИХ УСЛУГ

***Аннотация:** усиление конкурентной борьбы на рынке банковских услуг определяет усиление рекламного давления на потребителя. Потенциальные потребители оценивают привлекательность банковских услуг на основе рекламных обращений. В этих условиях возникает потребность в оценке значимости рекламных кампаний банков в привлечении потребителей. В статье представлены результаты проведенного исследования, в ходе которого была дана оценка уровня доверия населения Чувашской Республики к рекламе банковских услуг. Было установлено, что более половины респондентов с недоверием относятся к рекламе банков.*

***Ключевые слова:** рекламная деятельность банка, доверие клиента, недобросовестная реклама.*

На рынке банковских услуг складывается ситуация, при которой происходит ужесточение конкурентной борьбы. Банковский рынок характеризуется высоким уровнем стандартизации банковских услуг, жестким регулированием со стороны регулятора, изменением структуры рынка, что формирует необходимость активного привлечения новых клиентов для сохранения и усиления банком своих позиций на рынке. Ключевым инструментом достижения этих целей является реклама банковских услуг.

По объемам вложений на ТВ банки оказались лидерами среди остальных рекламодателей, что связано повышенным спросом на банковские продукты в посткоронавирусный период, усилением конкуренции на рынке банковских услуг, влиянием санкций на отечественные банки [1].

Согласно Федеральному закону от 13 марта 2006 г. №38-ФЗ «О рекламе» под рекламой понимается информация, распространенная любым способом, в любой форме и с использованием любых средств, адресованная неопределенному кругу лиц и направленная на привлечение внимания к объекту рекламирования, формирование или поддержание интереса к нему и его продвижение на рынке. При этом в законе отмечено, что реклама должна быть добросовестной и достоверной, а недобросовестная реклама и недостоверная реклама не допускаются. Несмотря на требования закона, банки не стесняются завлекать потенциальных клиентов рекламой, не отвечающей существующим нормам. На рекламную деятельность банков обратила внимание Федеральная антимонопольная служба России, отметив, что часто банки в своих рекламных сообщениях предоставляют потребителям неполную информацию об особенностях банковских услуг. Среди наиболее популярных нарушений – размещение важной информации так, чтобы у потребителя не было возможности воспринять ее должным образом и сделать осознанный выбор [3].

Потенциальные клиенты воспринимают банк через призму рекламных обращений. Однако, часто потенциальные клиенты сталкиваются с недобросовестной рекламой банков, которая способна ввести их в заблуждение [4]. Одним из самых популярных методов заманить заемщиков в свои офисы является указывание в рекламных проспектах минимальной ставки по кредиту, для получения которой необходимо выполнить целый ряд условий. Другим примером предоставлением недостоверной информации о банковском продукте является практика банков по привлечению денежных средств во вклады, когда банки указывают повышенный размер ставки по вкладам. Однако высокие ставки по вкладам распространяются только на начальный период, а в дальнейшем размер ставки снижается, что приводит к среднерыночной доходности вкладов.

В связи с вышеперечисленными фактами у потребителей часто возникает недоверие к рекламе банка. Уровень доверия был оценен нами в рамках проведенного исследования конкурентной среды рынка банковских услуг Чувашской Республики, в ходе которого было опрошено 100 человек (физических лиц, являющихся клиентами банков).

Для определения уровня доверия участников опроса рекламе банковских услуг респондентам был задан вопрос «Если Вы видите рекламу банка, предлагающего выгодные условия по своему продукту, то как Вы относитесь к такой рекламе?». Опрашиваемым было предложено выбрать один из вариантов ответов: «Полностью доверяю озвученной информации», «Скорее доверяю, но нужно прочитать условия», «Скорее не доверяю, нужно внимательно прочитать условия» и «Не доверяю, озвученные выгодные условия – это лишь уловка».

Полученные данные (рисунок 1) свидетельствуют, что только 36% участников опроса в целом доверяют рекламе, но выделяют необходимость ознакомиться с условиями предлагаемых банковских продуктов.

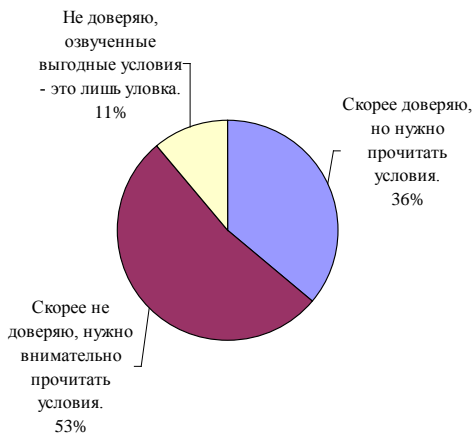


Рис. 1. Отношение потребителей к рекламе банка

Более половины (53%) респондентов с некоторым опасением относятся к рекламе банковских продуктов и предпочитают внимательно

изучать предлагаемые условия. Недоверие к рекламе банка выразили 11% участников опроса, которые считают, что озвученные в рекламе «выгодные» условия – это лишь способ заманить клиента.

Анализ структуры ответов, полученных от разных возрастных групп участников опроса, показывает, что с увеличением возраста респондентов снижается уровень доверия к рекламе банка (рис. 2). Если доля респондентов в возрастных группах 17–24 года и 25–34 года, которые доверяют рекламе банка с некоторыми оговорками, составляет 44,4%, то в группе 35–44 года почти в 2 раза ниже (23,1%), а в самой старшей группе – всего 18,2%. В самой старшей группе респондентов самая большая доля респондентов (27,3), которые не доверяют рекламе банка. Они считают, что озвученные выгодные условия – это лишь уловка, направленная на заманивание потенциальных клиентов.

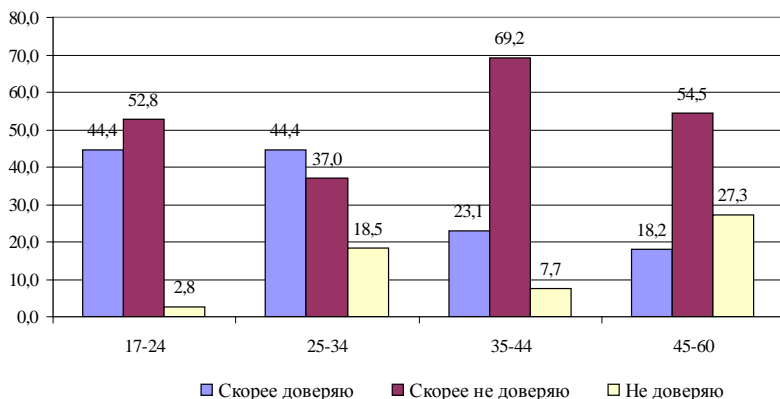


Рис. 2. Уровень доверия к рекламе банка разных возрастных групп респондентов

Структура ответов респондентов, сгруппированных по уровню жизни, свидетельствует, что больше всего доверяющих рекламе банка среди респондентов со средним уровнем жизни – их доля 40% от общей численности группы (рис. 3). На втором месте по доле доверяющих рекламе находится группа с уровнем жизни ниже среднего – в ней треть респондентов доверяют рекламе.

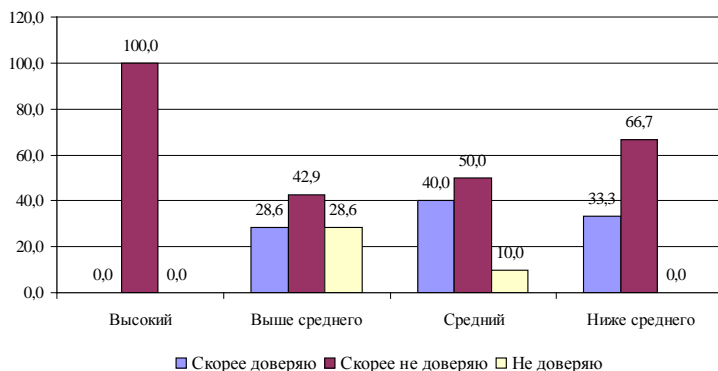


Рис. 3. Уровень доверия к рекламе банка респондентов с разным уровнем жизни

Как видно из рисунка, во всех группах преобладают респонденты, выбравшие ответ «Скорее не доверяю, нужно внимательно прочитать условия», причем в группе с высоким уровнем жизни этот ответ выбрали все представители группы.

Полученные в ходе опроса данные свидетельствуют, что только треть респондентов ограниченно доверяет рекламе банков, понимая, что нужно внимательно изучать предлагаемые банкам условия. Наибольшая доля таких респондентов в возрасте до 34 лет и со средним уровнем жизни. В целом, при увеличении возраста респондентов снижается уровень доверия к рекламе банков.

Выявленные закономерности в восприятии рекламы банков разными группами потребителей могут стать основой для повышения эффективности рекламной деятельности банков, основанной на сегментировании потребителей банковских услуг по разным критериям.

Список литературы

1. Федеральный закон «О рекламе» от 13.03.2006 №38-ФЗ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_58968/ (дата обращения: 27.12.2023)
2. Ганжур Е. Таблетки и кредиты вместо еды: кто приходит на смену западным рекламодателям / Е. Ганжур [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.forbes.ru/biznes/464339-tabletki-i-kredity-vmesto-edy-cto-prihodit-na-smenu-zapadnym-reklamodatelam> (дата обращения: 27.12.2023).
3. Григорьев Д. Актуальные правовые вопросы рекламы банковских услуг / Д. Григорьев // Банковское обозрение. – 2017. – №1 (19) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://bosfera.ru/bo/aktualnye-pravovye-voprosy-reklamy-bankovskih-uslug> (дата обращения: 27.12.2023).
4. Загайнов М. ФАС заставит банки соблюдать рекламное законодательство / М. Загайнов // Российская газета. – 2021 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rg.ru/2021/11/19/fas-zastavit-banki-sobliudat-reklamnoe-zakonodatelstvo.html?ysclid=lpuy4fs8fu459216037> (дата обращения: 27.12.2023).
5. Мамонтова Э.А. Защита прав потребителей от ненадлежащей рекламы банковских услуг / Э.А. Мамонтова // Вестник экономики, права и социологии. – 2011. – №4. – С. 189–191. – EDN QJIOOX

Рукина Светлана Николаевна

канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Ростовский государственный
экономический университет (РИНХ)»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

НАЛОГОВАЯ ПОДДЕРЖКА ИНВЕСТОРОВ В РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

***Аннотация:** в статье рассматриваются особенности льготного налогообложения хозяйствующих субъектов, ведущих инвестиционную деятельность в Ростовской области. Предоставленные Налоговым кодексом РФ субфедеральной власти полномочия позволяют ей управлять отдельными элементами налогов на имущество и на прибыль организаций. На основе анализа правовой базы и открытых данных, размещенных на портале Правительства Ростовской области, предлагается расширить налоговую самостоятельность органов власти субъектов РФ и продолжить совершенствование механизма инвестиционного налогового вычета с целью ускорения инвестиционных процессов в регионах.*

***Ключевые слова:** региональное законодательство, налоговые льготы, налог на прибыль организаций, налог на имущество организаций, экономический рост.*

Инвестиционная модель экономического роста является вектором развития любого государства, и, следовательно, социального благополучия его населения. В условиях геополитической неопределенности и экономических санкций инвестиции и потребительский спрос рассматриваются в качестве ключевых источников развития Российского государства. Активизации инвестиционной деятельности бизнеса за счет внутренних источников будут способствовать обеспечению стабильности налоговых условий для инвесторов, распределение рисков, а также поощрение инвестиций в технологические и инфраструктурные проекты.

Одним из востребованных инструментов, стимулирующих привлечение инвестиций в региональную экономику, выступают налоговые льготы. На сегодняшний день в научной литературе вопрос об экономическом содержании налоговых льгот, их видах, масштабах применения является дискуссионным, что оказывает противоречивое влияние на практическое их использование в качестве налоговых расходов как выпадающих доходов бюджетов бюджетной системы РФ. Эти аспекты освещены в научной публикации И.П. Денисовой, П.В. Денисова, С.Н. Рукиной «Содержательная характеристика инвестиционных налоговых льгот» [1].

Налоговый кодекс РФ устанавливает для законодательных органов субъектов РФ полномочия, использование которых позволяет им управлять отдельными элементами налогов, стимулирующих приток инвестиций. К таким налогам относятся два прямых налога – налог на прибыль организаций (федеральный налог) и налог на имущество организаций (региональный налог). Налоговые полномочия субфедеральной власти ограничены положениями законодательства о налогах и сборах, что,

безусловно, снижает их налоговую самостоятельность. Ее расширение в современных условиях необходимо для наращивания темпов инвестиционной деятельности и динамичного регионального развития.

Ростовская область выступает в качестве одного из лидирующих российских регионов по привлечению инвестиций, развитию инженерно-транспортной инфраструктуры, реализации эффективной системы административных процедур и сотрудничества государства и бизнеса, предоставляющей возможности для развития предпринимательства. С 2012 г. на ее территории действует Областной закон «О региональных налогах и некоторых вопросах налогообложения в Ростовской области», которым реализованы полномочия Законодательного Собрания Ростовской области в части установления налоговых льгот для поддержки инвестиционной деятельности. В 2022 г. в регионе внедрен Региональный инвестиционный стандарт, направленный на создание транспарентной и понятной инвестиционной экосистемы [4, с. 47].

Проанализируем результаты налоговой поддержки инвесторов в Ростовской области. В 2021–2022 гг. в регионе действовали инвестиционные налоговые льготы по налогу на прибыль организаций в виде:

- пониженной налоговой ставки, зачисляемой в доходы регионального бюджета в размере 13,5% для организаций, осуществляющих инвестиционную деятельность (снижена с 17,0% на 3,5 п.п.). С 2025 г. указанная ставка будет отменена;

- налоговой ставки в размере 0% для организаций, получивших статус резидента территории опережающего развития, в течение 5 налоговых периодов (5 календарных лет), а также для организаций, заключивших специальный инвестиционный контракт;

- пониженной налоговой ставки в размере 10% для участников региональных инвестиционных контрактов вне зависимости от объема капложений (снижена с 17,0% на 7 п.п.). Указанная ставка будет действовать по 31.12.2028 г [2].

Также организации-инвесторы могут воспользоваться инвестиционным налоговым вычетом (ИНВ) по налогу на прибыль, введенным в Ростовской области в 2020 г. ИНВ позволяет налогоплательщику одновременно уменьшить сумму налога и авансовых платежей за счет расходов на приобретение или сооружение основных средств, а также затрат на их доработку, модернизацию, реконструкцию. В регионе этот налоговый вычет установлен для организаций, занимающихся производством молочной продукции, переработкой и консервированием мяса и мясной продукции; участвующих в реализации нацпроекта «Производительность труда»; осуществляющих деятельность в сфере телекоммуникаций (с 2022 г.).

Организации-плательщики налога на прибыль, осуществляющие инвестиционную деятельность, получили налоговую поддержку в объеме 1561,3 млн. руб. в 2021 г. и 2343,0 млн руб. в 2022 г [3] Как видим, ее объемы увеличились на 150,1%. Основной рост связан с использованием ИНВ, что свидетельствует о его востребованности у донского бизнеса и является механизмом поощрения инвестиционной активности.

Ростовская область, как и все российские регионы, на территории которых введен ИНВ по налогу на прибыль организаций, с 2021 г. получает из федерального бюджета дотацию на частичную компенсацию выпадающих доходов бюджета, что позволяет простимулировать его применение, а также укрепить устойчивость регионального бюджета.

Считаем целесообразным предоставить право субъектам РФ понижать налоговую ставку по налогу на прибыль организаций для отраслей перспективной экономической специализации, развитие которых снизит уровень межрегиональной дифференциации социально-экономического состояния регионов, ускорит темпы их экономического роста. Перечень таких отраслей для каждого субъекта РФ представлен в «Стратегии пространственного развития РФ на период до 2025 года». Например, для Ростовской области определены 27 отраслей перспективной экономической специализации, для Республики Крым – 21 отрасль, Республики Башкортостан – 23 отрасли. Также субъект РФ может распространить ИНВ на некоторые из указанных отраслей, обосновав свой выбор. Полагаем, что на современном этапе следует предоставить субъектам РФ больше налоговой самостоятельности по управлению региональной составляющей ставки налога на прибыль организаций при сохранении налоговых условий.

В Ростовской области в течение анализируемого периода по налогу на имущество организаций действовали два вида налоговых льгот инвестиционного характера – пониженная налоговая ставка и освобождение отдельных категорий налогоплательщиков. Самой востребованной являлась льгота, предоставленная организациям, участвующим в реализации инвестпроектов, в виде пониженной ставки в размере 1,1% в отношении вновь созданного и приобретенного имущества [4, с. 49]. Суммы поддержки организаций-плательщиков налога на имущество, осуществляющих инвестиционную деятельность в Донском регионе, составили 1928,7 млн руб. в 2021 г. и 1972,2 млн руб. в 2022 г., увеличившись незначительно, на 102,3% [3].

Как показал анализ открытых данных, размещенных на портале Правительства Ростовской области, общая сумма налоговых льгот, предоставленных региональным законодательством, достигла 8409,8 млн руб. в 2022 г. и выросла по сравнению с предыдущем годом на 124,7%. Объем налоговой поддержки инвесторов составил 3490,0 млн руб. в 2021 г., а его доля в общем объеме налоговых льгот 51,7%. В 2022 г. указанные показатели были улучшены и составили 4345,7 млн руб. и 51,8% соответственно [3].

В заключение отметим, что использование системного подхода при формировании благоприятного инвестиционного климата в Ростовской области представляется успешным. Значительная роль в этой системе отводится налоговой поддержке, стимулирующей инвестиционную активность бизнеса. Как показал анализ региональной практики, для этого используются два прямых налога с организаций – налог на прибыль и налог на имущество. Нам представляется необходимым расширить полномочия субфедеральных органов власти по указанным налогам, а также продолжить совершенствование механизма инвестиционного налогового вычета, что ускорит инвестиционные процессы в регионах с целью их технологического и инфраструктурного развития.

Список литературы

1. Денисова И.П. Содержательная характеристика инвестиционных налоговых льгот / И.П. Денисова, П.В. Денисов, С.Н. Рукина // Гуманитарные и социально-экономические науки. – 2023. – №3 (130). – С. 81–84. – DOI 10.18522/1997-2377-2023-130-3-81-84. – EDN FNMHGK
2. Областной закон «О региональных налогах и некоторых вопросах налогообложения в Ростовской области» от 10.05.2012 г. (в актуальной редакции) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.donland.ru/documents/2159/> (дата обращения: 05.11.2023).
3. Пояснительная информация к вопросу «О результатах оценки налоговых расходов Ростовской области» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.donland.ru/news/23513> (дата обращения: 05.11.2023).
4. Самойлова К.Н. Управление инвестиционными налоговыми расходами в регионе / К.Н. Самойлова, С.Н. Рукина, К.А. Герасимова [и др.] // Финансовые исследования. – 2023. – Т. 24. №2. – С. 43–53. DOI:10.54220/finis.1991-0525.2023.79.2.004. – EDN AEGDCX

Научное издание

**РЕГИОНЫ РОССИИ В МЕНЯЮЩЕМСЯ МИРЕ:
ПРЕЕМСТВЕННОСТЬ ПРИОРИТЕТОВ
И НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ**

Сборник материалов
Международной научно-практической конференции
(Чебоксары, 24 ноября 2023 г.)

Главный редактор *Н. В. Морозова*
Компьютерная верстка *Е. В. Кузнецова*
Дизайн обложки *Н. В. Фирсова*

Подписано в печать 07.12.2023 г.
Дата выхода издания в свет 20.12.2023 г.
Формат 60×84/16. Бумага офсетная. Печать офсетная.
Гарнитура Times. Усл. печ. л. 19,53. Заказ К-1225. Тираж 500 экз.

Издательский дом «Среда»
428005, Чебоксары, Гражданская, 75, офис 12
+7 (8352) 655-731
info@phsreda.com
<https://phsreda.com>

Отпечатано в Студии печати «Максимум»
428005, Чебоксары, Гражданская, 75
+7 (8352) 655-047
info@maksimum21.ru
www.maksimum21.ru