



Чувашский государственный институт
культуры и искусств

**Право, экономика
и управление:
состояние, проблемы
и перспективы**

БОУ ВО «Чувашский государственный институт
культуры и искусств» Министерства культуры,
по делам национальностей и архивного дела
Чувашской Республики

**ПРАВО, ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ:
СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ**

Материалы
Всероссийской научно-практической конференции
с международным участием
(Чебоксары, 22 августа 2024 г.)

Чебоксары
Издательский дом «Среда»
2024

УДК 34+33(082)

ББК 94.3

П68

*Рекомендовано к публикации на основании приказа БОУ ВО «ЧГИКИ»
Минкультуры Чувашии №01-01-03/117 от 12.07.2024 г.*

Рецензенты: **Васильев Федор Петрович**, д-р юрид. наук, доцент ФГКОУ ВО «Академия управления МВД России», член Российской академии юридических наук (РАЮН)
Радина Оксана Ивановна, д-р экон. наук, профессор Филиала ФГАОУ ВО «Южный федеральный университет» в г. Новошахтинске

**Редакционная
коллегия:**

Фомин Эдуард Валентинович, канд. филол. наук, доцент, заведующий кафедрой гуманитарных и социально-экономических дисциплин БОУ ВО «Чувашский государственный институт культуры и искусств» Министерства культуры, по делам национальностей и архивного дела Чувашской Республики

П68 Право, экономика и управление: состояние, проблемы и перспективы : материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием (Чебоксары, 22 августа 2024 г.) / гл. ред. Э.В. Фомин; Чувашский государственный институт культуры и искусств. – Чебоксары: Среда, 2024. – 312 с.

ISBN 978-5-907830-61-5

В сборнике представлены научные публикации, посвященные вопросам развития экономической науки и права. В материалах сборника приведены результаты теоретических и прикладных изысканий представителей научного и образовательного сообщества в данной области. Предназначен для широкого круга читателей. Издание может быть полезно научным сотрудникам, преподавателям, студентам, аспирантам и всем, кто интересуется проблемами и перспективами социально-экономического развития и права России и зарубежья.

Ответственность за приведенные в исследовании экономические данные несут авторы. Статьи представлены в авторской редакции.

УДК 34+33(082)

ББК 94.3

© БОУ ВО «Чувашский государственный
институт культуры и искусств»
Минкультуры Чувашии, 2024

ISBN 978-5-907830-61-5
DOI 10.31483/a-10636

© Издательский дом «Среда», 2024

Предисловие

БОУ ВО «Чувашский государственный институт культуры и искусств» Министерства культуры, по делам национальностей и архивного дела Чувашской Республики представляет сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции с международным участием «**Право, экономика и управление: состояние, проблемы и перспективы**».

В сборнике представлены научные публикации, посвященные вопросам развития экономической науки и права. В материалах сборника приведены результаты теоретических и прикладных изысканий представителей научного и образовательного сообщества в данной области. Предназначен для широкого круга читателей. Издание может быть полезно научным сотрудникам, преподавателям, студентам, аспирантам и всем, кто интересуется проблемами и перспективами социально-экономического развития и права России и зарубежья.

По содержанию публикации разделены на основные направления:

1. Общие вопросы экономических наук.
2. Международная экономика.
3. Менеджмент и маркетинг.
4. Экономика предпринимательства.
5. Трудовое и предпринимательское право.
6. Уголовное право и криминология, уголовно-исполнительное право.
7. Историко-правовые проблемы развития государственности.
8. Актуальные вопросы юриспруденции.

Авторский коллектив сборника представлен городами (Москва, Санкт-Петербург, Благовещенск, Волгоград, Дербент, Нальчик, Калининград, Краснодар, Сочи, Красноярск, Магадан, Пермь, Владивосток, Ростов-на-Дону, Самара, Екатеринбург, Ставрополь, Казань, Ульяновск, Чебоксары, Ярославль) России, Республики Беларусь (Минск) и Республики Таджикистан (Душанбе).

Среди образовательных учреждений выделяются следующие группы: академическое учреждение (Волгоградская академия МВД России, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ) и институты России (Амурский государственный университет, Балтийский федеральный университет им. И. Канта, Всероссийский государственный университет юстиции (РПА Минюста России), Институт мировой экономики, Кабардино-Балкарский государственный университет им. Х.М. Бербекова, Казанский (Приволжский) федеральный университет, Казанский юридический институт МВД РФ, Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина, Московский государственный юридический университет им. О.Е. Кутафина, Московский гуманитарно-экономический университет, Московский университет МВД России им. В.Я. Кикотя, Пермский институт ФСИН России, Поволжский государственный университет физической культуры, спорта и туризма, Российский государственный социальный университет, Российский университет дружбы народов имени Патриса

Лумумбы, Российский университет кооперации, Российский университет транспорта, Ростовский юридический институт МВД России, Самарский государственный экономический университет, Самарский национальный исследовательский университет им. академика С.П. Королева, Самарский юридический институт ФСИН России, Санкт-Петербургский государственный университет промышленных технологий и дизайна, Санкт-Петербургский университет технологий управления и экономики, Северо-Восточный государственный университет, Сибирский государственный университет науки и технологий им. академика М.Ф. Решетнева, Ставропольский государственный аграрный университет, Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова, Университет прокуратуры Российской Федерации, Университет управления «ТИСБИ», Уральский государственный университет путей сообщения, Уральский государственный экономический университет, Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Херсонский технический университет, Чувашский государственный институт культуры и искусств, Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова, Ярославский государственный университет им. П.Г. Демидова), Республики Беларусь (Белорусский государственный университет) и Республики Таджикистан (Институт экономики и демографии Национальной академии наук Таджикистана).

Отрадно отметить, что участниками конференции являются представители разных направлений деятельности: как ученые, так и практические работники сферы правовой и экономической жизни нашего общества.

Редакционная коллегия выражает сердечную благодарность нашим высокоуважаемым авторам за участие в подготовке и издании сборника материалов Всероссийской научно-практической конференции с международным участием **«Право, экономика и управление: состояние, проблемы и перспективы»**. Мы надеемся на наше дальнейшее сотрудничество и желаем всем успехов в научно-педагогической и исследовательской деятельности.

Главный редактор
канд. филол. наук, доцент,
заведующий кафедрой
БОУ ВО «Чувашский государственный
институт культуры и искусств»
Министерства культуры,
по делам национальностей и архивного дела
Чувашской Республики
Э.В. Фомин

ОГЛАВЛЕНИЕ

ОБЩИЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАУК

<i>Авдеева С.А.</i> Рынок ипотечного жилищного кредитования в России: основные тенденции и перспективы.....	9
<i>Атаманова А.Г., Широкова Е.А.</i> Деловые коммуникации в цифровой информационной среде.....	12
<i>Грязнов С.А.</i> Специфика зумеров на рынке труда.....	15
<i>Грязнов С.А., Грязнов Н.С.</i> Инвестирование в период нестабильности: структурная облигация.....	18
<i>Грязнов С.А., Грязнов Н.С.</i> Перспективы зеленого финансирования в России.....	21
<i>Идиатуллин А.К., Леонова Д.А.</i> Библиотеки как элемент культурно-просветительского обслуживания населения Ульяновской области.....	25
<i>Идиатуллин А.К., Салихова З.Р.</i> Анализ рекреационного обслуживания населения Ульяновской области.....	29
<i>Казначеев В.А.</i> О взаимосвязи физической культуры, спорта и экономики.....	33
<i>Кармова Б.З., Бичоев Ф.А.</i> Инфляция как макроэкономическая проблема современной России.....	36
<i>Кунгурцев Н.Е.</i> Анализ последствий безработицы в России.....	42
<i>Медведева Н.В.</i> Технологическая политика как доминанта новой экономической реальности.....	45
<i>Моллаев С.С., Кармова Б.З.</i> Особенности финансово-хозяйственной деятельности естественных монополий в современных условиях.....	49
<i>Мустафина Л.А., Королева Е.Н.</i> Содержательная трактовка понятия «субрегион» в региональной экономике.....	54
<i>Мясоедов С.А.</i> Управление информационным воздействием на экономические процессы.....	60
<i>Орлова Ю.А., Шадрина А.В.</i> Современные методы исследования эффективности использования трудовых ресурсов и производительности труда.....	63
<i>Прокотьева О.А.</i> Оптимизация складской логистики на промышленном предприятии.....	66
<i>Руднева С.Е.</i> Конференция представителей промышленности и торговли в июне 1917 года.....	70
<i>Тихонова Е.Ю.</i> Влияние миграционной кадровой политики Республики Татарстан на социально-экономическое развитие региона.....	78
<i>Юсупова М.А.</i> Роль промышленности в национальной экономике Таджикистана.....	83

МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА

<i>Василевская В.Э.</i> Инициатива «Один пояс – один путь» в расширении экономической интеграции стран – членов ШОС.....	89
<i>Волков Г.Ю.</i> Проблематика оптимизации валютно-торговых отношений с КНР в условиях расширения санкционных мер (на примере перехода к альтернативной модели расчетов).....	92
<i>Казаков Н.А., Караганова Н.Г., Пасичник Д.В.</i> Перспективы торговых отношений Чувашской Республики и Республики Мали в аграрной и промышленной сферах	95
<i>Минаков А.В.</i> Государственное регулирование экспорта товаров в России на современном этапе.....	102

МЕНЕДЖМЕНТ И МАРКЕТИНГ

<i>Баянов А.Ф.</i> Перспективы развития системы управления персоналом организации	109
<i>Ерёмкина Т.В.</i> Технология ассессмента: сущность и содержание понятия через характеристику принципов.....	112
<i>Звонова Е.В., Данилин Д.В.</i> Артефакт как смысловой акцент маркетинговой стратегии музея.....	115
<i>Звонова Е.В., Иванов М.Н., Зудина П.С., Иващенко Д.А., Кожушнер М.А., Ульяновская А.С., Харитонов Г.А.</i> Образная репрезентация как важный компонент маркетинговой стратегии музея	119
<i>Колмыкова Е.Д., Рабданов В.С., Панфилов И.А.</i> Автоматизация бизнес-процесса smoke-test.....	122
<i>Левина Е.К.</i> Анализ регионального рынка рекламных услуг	126
<i>Леонтьева С.Г., Верялова Д.В.</i> Событийный маркетинг в организации деятельности ООО «Агентство Арт Премиум Ивент Групп»	130
<i>Мариупольский Т.И., Панфилов И.А.</i> Моделирование величины ущерба по данным природных и антропогенных катастроф.....	136
<i>Мясоедов С.А.</i> Критическое восприятие информации как основа доминирования в цифровой экономике	141
<i>Рабданов В.С., Панфилов И.А., Колмыкова Е.Д.</i> Разработка системы управления рисками при борьбе с лесными пожарами	144
<i>Рагозинникова Е.В.</i> Направления совершенствования ассортимента товаров	148
<i>Сергиенко Е.Г.</i> Инструменты бизнес-моделирования: эволюция, возможности и перспективы развития	153
<i>Таракан Н.С., Панфилов И.А.</i> Автоматизация бизнес-процессов внутреннего контроля качества и безопасности медицинской деятельности	156

ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

<i>Грязнов С.А.</i> Корпоративная лояльность персонала: моральные факторы	161
<i>Грязнов С.А.</i> Режим самозанятости: проблемы и перспективы	164
<i>Гусев С.С.</i> Экономика проекта информационной системы управления предприятием ПАО «Ашинский металлургический завод»	167
<i>Иовлева О.В.</i> Этапы проведения анализа эффективности использования материально-технических ресурсов предприятия	182
<i>Кансузян Л.В., Маммедова Т.Р., Маркарян И.Н.</i> Инвестиции в человеческий капитал как фактор экономического развития	185
<i>Кармова Б.З.</i> Роль предпринимательства в экономическом развитии России и способы его поддержки в современных условиях	189
<i>Трейман М.Г.</i> Управление инновационными предпринимательскими структурами	194

ТРУДОВОЕ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ ПРАВО

<i>Грязнов С.А.</i> О дискриминации со стороны потенциальных работодателей в отношении безработных	198
<i>Звонова Е.В., Ливиева Б.Э.</i> К вопросу исследования синдрома выгорания у медицинских работников	201
<i>Качалов В.Ю., Сычева О.В.</i> Некоторые проблемы правового регулирования в сфере предоставления косметологических услуг	204

УГОЛОВНОЕ ПРАВО И КРИМИНОЛОГИЯ, УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЕ ПРАВО

<i>Грязнов С.А.</i> Проблемы профилактики рецидивной преступности	209
<i>Гуриев З.К.</i> Понятие коррупции в российском и международном уголовном праве	212
<i>Ибатуллина Д.М.</i> Кибервымогательство как преступная тенденция	217
<i>Качалов В.Ю., Сычева О.В.</i> Амнистия и помилование в уголовном праве и их законодательная регламентация	221
<i>Кокурин А.В.</i> К вопросу о назначении и уголовно-правовом регулировании пожизненного лишения свободы	225
<i>Красношанка Г.В., Глухова А.В.</i> Информация как след цифрового преступления: особенности выявления и анализ нормативного содержания	237
<i>Намясева В.В.</i> О влиянии положений Конституции Российской Федерации на конструирование и применение уголовно-правовых норм, обеспечивающих охрану интересов правосудия	240
<i>Прохорко Т.Н.</i> Проблемные вопросы понятия и целей наказания в виде лишения свободы	244
<i>Терещенко А.И.</i> К вопросу о понятии рецидивной преступности и ее особенностях среди женщин	247

**ИСТОРИКО-ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ
РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОСТИ**

Ефремов Е.А. Влияние строительства Чебоксарской ГЭС на экономику и образ города Чебоксары 251

Зубко Б.А. Особенности формирования гражданско-патриотической культуры подрастающего поколения в современном российском обществе..... 254

Кулиев С.Т. Проблема становления правового государства в России257

Лаврентьев М.В. Финансирование и бюджет в Саратовском Галкинском учебно-исправительном приюте для несовершеннолетних правонарушителей в 1870-е годы XIX в. 261

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЮРИСПРУДЕНЦИИ

Балковская В.Г., Торчило А.С. Теоретико-правовой анализ правовой системы современной России 265

Грязнов С.А. Проблемы и перспективы увеличения государственных пошлин при обращении в суд 271

Исаев Э.Е. Принцип законности в юридическом процессе (историко-правовой аспект)..... 274

Качалов В.Ю., Зворыкина К.М. Разработка мероприятия по повышению уровня экономической безопасности банков 277

Костромина К.Д. Проблемы становления новых регионов Российской Федерации 281

Мандрыкин А.А., Нестерова Н.В. Принципы права социального обеспечения 285

Паевская С.Л. Институциональные основы жилищных прав в России...288

Прохорко Т.Н. Налоговый контроль как финансовый контроль в Российской Федерации 293

Самиулина Я.В. Отдельные проблемы реализации стадии возбуждения дела об административном правонарушении и пути их решения 296

Самиулина Я.В. Понятие и процессуальная сущность стадии возбуждения дела об административном правонарушении 299

Саркисян В.Г. Особое производство в гражданском процессе: правовая природа, особенности 302

Терещенко А.И. Право обвиняемого (подозреваемого) на получение квалифицированной юридической помощи..... 306

ОБЩИЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАУК

Авдеева Светлана Анатольевна

преподаватель

Красноярский финансово-экономический колледж –
филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

РЫНОК ИПОТЕЧНОГО ЖИЛИЩНОГО КРЕДИТОВАНИЯ В РОССИИ: ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

***Аннотация:** ипотечное жилищное кредитование в России играет ключевую роль в обеспечении населения доступным жильем и является важным компонентом финансовой системы страны. В условиях экономической нестабильности и изменений в макроэкономической политике рынок ипотеки продолжает развиваться. В статье рассмотрены основные тенденции и перспективы ипотечного кредитования в России.*

***Ключевые слова:** ипотека, ипотечный кредит, рынок, недвижимость, государственная поддержка, банк, ключевая ставка, инфляция.*

Ипотечное кредитование имеет большое значение для социально-экономического развития страны. Оно влияет на уровень жизни населения, на различные отрасли экономики, а также способствует обеспечению социальной, экономической и политической стабильности в стране. Ипотечное финансирование позволяет решать такие задачи, как: повышение платёжеспособного спроса населения на приобретение жилья, стимулирование рынка жилищного строительства, привлечение в жилищный сектор средств населения и других внебюджетных финансовых ресурсов, развитие смежных со строительным комплексом отраслей, решение проблемы безработицы за счет обеспечения рабочих мест на производстве. С помощью ипотечного кредитования создаются возможности для развития финансового рынка страны и активизации банковской системы [1].

Приобретение жилья с помощью ипотечных кредитов остается самым очевидным и востребованным методом приобретения недвижимости в собственности у граждан нашей страны на протяжении последних лет. Причиной тому являются низкие реальные доходы населения, меры государственной поддержки, оказываемые в формах различных государственных жилищных программ.

Государственная поддержка играет важную роль в развитии рынка ипотечного кредитования. Во втором полугодии 2024 году продолжают действовать программы льготной ипотеки для российских граждан:

- семейная ипотека,
- ипотека для IT-специалистов,
- сельская ипотека,

- дальневосточная ипотека,
- арктическая ипотека,
- военная ипотека.

Эти программы позволяют получить ипотечные кредиты по сниженным ставкам, что способствует поддержанию спроса на жилье и росту объемов

ипотечного кредитования.

На рынке ипотечного кредитования важное значение имеет конкуренция банков. Наиболее конкурентен тот банк, который может предложить своему клиенту простое и быстрое решение жилищного вопроса. Это подталкивает банки к цифровизации и внедрению новых технологий. В последние годы многие банки начали предлагать онлайн-сервисы для оформления ипотечных кредитов, это значительно упрощает процесс получения кредита и повышает его доступность для заемщиков.

В ближайшие годы ожидается дальнейшее развитие цифровых сервисов, включая платформы для дистанционной оценки недвижимости, онлайн-консультации и электронное подписание документов. Эти нововведения позволят сократить время на оформление ипотечного кредита, снизить издержки и сделать процесс получения кредита более удобным для граждан.

Несмотря на рост цен на недвижимость, объемы ипотечного кредитования, согласно данным Центрального банка России, в 2021–2023 гг. остаются высокими (рис. 1).

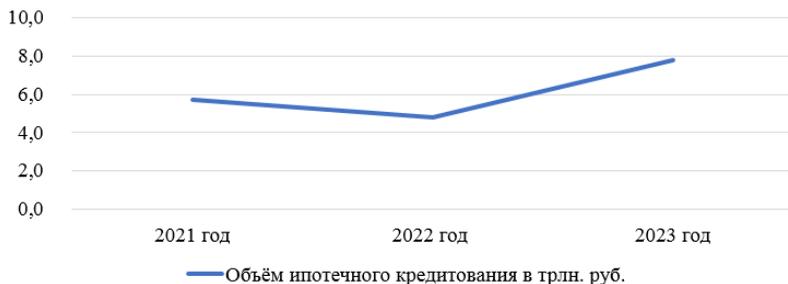


Рис. 1. Динамика объемов ипотечного кредитования в России за 2021–2023 гг. [2]

В 2022 году наблюдалось снижение объемов ипотечного кредитования по сравнению с 2021 годом почти на 16%. Это было вызвано в первую очередь введением экономических санкций против России. В 2023 году ипотечных жилищных кредитов было выдано на 36% больше, чем в 2021 году и на 62% больше, чем в 2022. Такому объему ипотеки способствовали рекордно низкие ипотечные ставки.

По данным Аналитического Центра Русипотеки пятерка лидеров рынка ипотечного жилищного кредитования выглядит следующим образом [3].

Таблица 1
Рейтинг 5 ведущих банков по объему выданных ипотечных кредитов за 2021–2023 гг.

2023 год		2022 год		2021 год	
Банк	Объем, млн руб.	Банк	Объем, млн руб.	Банк	Объем, млн руб.
ПАО Сбербанк	4 665 578	ПАО Сбербанк	2 573 890	ПАО Сбербанк	2 903 307
Банк ВТБ (ПАО)	1 491 058	Банк ВТБ (ПАО)	964 050	Банк ВТБ (БАО)	1 196 484
АО Альфа-Банк	387 912	АО Альфа-Банк	206 005	АО Альфа-Банк	269 850
ПАО Банк ФК Открытие	166 451	АО Банк Дом.РФ	181 654	ПАО Банк ФК Открытие	154 749
ПАО Росбанк	145 407	ПАО Промсвязьбанк	104 991	АО Банк Дом.РФ	138 880

Исходя из данных таблицы, несомненным лидером в рейтинге является ПАО Сбербанк. На него приходится около 60% от объема выданных ипотечных кредитов в России.

За первое полугодие 2024 года объем выдачи ипотечных кредитов составил 2,8 трлн рублей, что на 6,4% (3,4 трлн рублей) меньше, чем за аналогичный период 2023 года [2]. Во втором полугодии 2024 года продолжится динамика снижения объемов ипотечного кредитования. Это связано с завершением программы льготной ипотеки на первичном рынке недвижимости под 8%, ростом инфляции и увеличением ключевой ставки Центрального банка России до 18%.

В ближайшие годы государственная поддержка может стать еще более значимой, особенно в условиях роста процентных ставок и ухудшения экономической ситуации. Расширение действующих программ и внедрение новых мер поддержки могут помочь сохранить стабильность на рынке ипотеки и обеспечить доступность жилья для населения.

Одним из основных вызовов для рынка ипотечного кредитования является возможное ухудшение макроэкономической ситуации в стране. Рост инфляции и повышение ключевой ставки Центрального банка могут привести к дальнейшему удорожанию ипотечных кредитов, что отрицательно скажется на доступности жилья для населения. В таких условиях увеличивается вероятность просрочек по ипотечным платежам, что может привести к снижению качества ипотечного портфеля банков и, как следствие, негативно повлиять на стабильность банковской системы.

Кроме того, рост процентных ставок может снизить интерес населения к новым ипотечным кредитам, что приведет к замедлению темпов роста рынка ипотечного жилищного кредитования. Это создаст дополнительные риски для застройщиков, банков и экономики в целом.

С учетом текущей экономической ситуации и политики Центрального банка России, перспективы дальнейшего снижения процентных ставок по ипотечным кредитам остаются ограниченными. Если инфляция продолжит расти, Центральный банк будет вынужден повышать ключевую ставку, что приведет к удорожанию кредитов.

Тем не менее, если экономическая ситуация стабилизируется, возможно процентные ставки останутся на текущем уровне или даже снизятся, что создаст более благоприятные условия для заемщиков.

Рынок ипотечного кредитования в России в последние годы демонстрирует устойчивый рост, несмотря на экономические вызовы и внешние факторы. Во втором полугодии 2024 года прогнозируется его проседание. Однако перспективы дальнейшего развития рынка будут зависеть от макроэкономической ситуации в стране, политики Центрального банка, государственной поддержки ипотечной системы страны.

Список литературы

1. Зверев А.В. Ипотечное кредитование и перспективы его развития в России: монография / А.В. Зверев, В.В. Корчевный, О.Н. Кузнецова [и др.]. – М.: Мир науки, 2023 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: izdmn.com/PDF/19MNNPM23.pdf (дата обращения: 02.09.2024). – DOI 10.15862/19MNNPM23. – EDN VOEDUN

2. Центральный банк Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.cbr.ru (дата обращения: 02.09.2024).

3. Аналитический Центр по ипотечному кредитованию и секьюритизации Русипотека [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.rusipoteka.ru (дата обращения: 02.09.2024).

Атаманова Алиса Гиевна

магистрант

Научный руководитель

Широкова Елена Александровна

канд. экон. наук, доцент, декан

ФГБОУ ВО «Северо-Восточный государственный университет»
г. Магадан, Магаданская область

DOI 10.31483/r-112590

ДЕЛОВЫЕ КОММУНИКАЦИИ В ЦИФРОВОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ СРЕДЕ

Аннотация: в статье представлены результаты анализа ситуации по развитию цифровой информационной среды в сфере коммуникаций в государственной и муниципальной службе. Сформулированы выводы о важности использования и изучения цифровой трансформации деловых коммуникаций. Определена роль региональной власти в формировании локальных информационных потоков административных образований.

Ключевые слова: деловые коммуникации, трансформация, электронное правительство, цифровая среда, информационно-коммуникативные технологии.

На современном этапе развития общества идёт процесс информатизации всех сфер жизни. Развитие и широкое применение информационных

технологий является глобальной тенденцией мирового развития и научно-технической революции последних десятилетий и не может не затронуть сферу государственного управления. В связи с развитием «цифровой экономики» и информационного общества социальное взаимодействие в системе государственного управления все больше получает электронную форму выражения.

Деловые коммуникации в информационную эпоху представляют особую форму взаимодействия людей в процессе определенного вида трудовой деятельности, которая:

- содействует установлению нормальной морально-психологической атмосферы труда и отношений партнерства между сотрудниками на разных уровнях;

- создает условия для результативного сотрудничества людей в достижении важных целей, обеспечивая успех деятельности.

Цель деловых коммуникаций заключается в организации совместной деятельности, направленной на решение социально-значимых проблем, налаживание и оптимизацию разнообразных видов деятельности: административной, коммерческой, производственной, финансовой и т. д. Особое значение деловая коммуникация приобретает в сфере управления.

Необходимо принять во внимание, что участники деловой коммуникации, как правило, официальные лица, которые исполняют свои должностные обязанности. Как подчеркивают специалисты, «обмен информацией встроен во все основные виды административной деятельности», позволяет осуществлять основные функции администрирования (составление планов, организация, стимулирование, проверка), поэтому коммуникацию называют главным связующим процессом.

Говоря о трансформации коммуникации в современном мире, ученые прежде всего обращают внимание на развитие информационных и телекоммуникационных технологий, цифровых медиа. Цифровая среда повышает эффективность многих деловых коммуникаций, как внутренних, так и внешних. Использование цифровых технологий в государственном управлении обеспечивает решение следующих задач, таких как:

- коммуникации – поиск и сбор информации, ее хранение и распространение, информирование граждан;

- управление – информационное обеспечение принятия управленческих решений и их доведение до нижестоящих руководителей и подчиненных;

- образование – обучение кадрового состава министерств и ведомств через вебинары, видеолекции, образовательные порталы и контроль знаний служащих при помощи систем электронного тестирования.

Деловая коммуникация переносится в цифровую информационную среду, где используются специальные инструменты для обмена данными, основной целью которых является эффективная постановка и решение управленческих задач. Активное использование деловых коммуникаций позволяет эффективно координировать взаимодействие между различными элементами системы в сфере государственного управления.

Для решения проблем, возникающих в сфере предоставления государственных услуг, принят Федеральный закон «Об организации

предоставления государственных и муниципальных услуг» (№210-ФЗ от 27.07.2010). В соответствии с этим законом в России создается новая форма предоставления государственных услуг, использующая преимущества информационно-коммуникационных технологий. Для реализации данных услуг необходима, конечно, определенная инфраструктура. В связи с этим появился новый термин – электронное правительство.

Формирование в Российской Федерации электронного правительства является одной из приоритетных задач, поставленной в Концепции формирования в Российской Федерации электронного правительства, что успешно реализовано в настоящее время.

Электронное правительство является новой формой организации деятельности органов государственной власти, обеспечивающее за счет широкого применения информационно-коммуникационных технологий качественный новый уровень оперативности и удобства получения организациями и гражданами государственных услуг.

Одной из самых главных выгод электронного правительства является возможность оформить документы, не выходя из дома или офиса, выполнять любые, даже платежные операции, не отходя от компьютера, уменьшить бумажную волокиту и бюрократические препятствия. От внедрения элементов электронного правительства ожидается повышение эффективности государственного управления, прозрачности государственных процедур и, как следствие – снижение уровня коррупции в рядах госслужащих.

Ключевой задачей региональных властей при этом является формирование локальных информационных потоков, вовлечение в проект новых участников на местах и стимулирование информационной активности деловых элит соответствующих административных образований.

Благодаря новейшим тенденциям усовершенствования на линии «власть – информация – общественность» меняется сама основа коммуникативной деятельности элементов государственной власти. Упрощается и приобретает большую эффективность обмен информацией, который происходит между государством и общественностью. Особое отношение к информации, которая вращается в системе социальных взаимодействий в структурах власти, предполагает выстраивание управленческой системы. На эффективность процесса принятия решений в этом случае в сфере управления значительное влияние оказывает качество и быстрота передаваемой информации. В современных условиях именно качество и критерии отбора информации играют решающую роль, поскольку информация должна быть максимально прагматичной.

Таким образом, диалог между властью и общественностью посредством Интернета в значительной мере совершенствует потоки информации, проходящие по системе государственного администрирования, так как в условиях становления информационного общества происходит трансформация деловой коммуникации, которая переходит в информационное поле. В последние годы все больше внимания уделяется проблемам эффективной коммуникации и информационно-коммуникационным технологиям, и реализуются программы по их развитию в системе государственного и муниципального управления. Наряду с положительными сторонами данного явления выделяются и отрицательные, но их значительно

меньше. Информационная трансформация делового общения играет важную роль в деятельности органов государственного управления.

Список литературы

1. Аристова Ю.С. Инструменты коммуникации для построения эффективной мотивации // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2014. – №3 (1) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ekonomika.snauka.ru/2014/03/4354> (дата обращения: 08.05.2024).
2. Деловые коммуникации: учеб. пособие для вузов / Д.А. Севастьянов. – Новосибирск: ФГБОУ ВПО Новосиб. аграрн. ун-т, 2015. – 308 с.
3. Исламова Н.В. Коммуникационный менеджмент: учеб. пособие для студентов высших учебных заведений. – Нижневартовск: Нижневарт. гуманит. ун-т, 2009. EDN QVFFAR
4. О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017–2030 годы: Указ Президента РФ от 9 мая 2017 г. №203[Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&nd=102431687> (дата обращения: 15.05.2024).

Грязнов Сергей Александрович

канд. пед. наук, доцент, декан

ФКОУ ВО «Самарский юридический институт ФСИН России»

г. Самара, Самарская область

СПЕЦИФИКА ЗУМЕРОВ НА РЫНКЕ ТРУДА

Аннотация: с развитием технологий и изменением ценностей общества трансформируется взгляд на сферу трудовой деятельности. Поколение Z (или зумеры), становится активным участником рынка труда, поэтому важно понимать их особенности для успешного управления и повышения мотивации. В статье рассмотрена специфика представителей поколения Z, в частности, способы наиболее эффективной коммуникации. Сделан вывод, что поколение Z – это будущее трудовых ресурсов и компаниям необходимо принять их отличия.

Ключевые слова: рынок труда, рекрутинг, молодежь, зумеры, способы коммуникации, мотивация.

Теорию поколений разработали американские ученые Нейл Хоу и Уильям Штраус в начале 1990-х годов XX века. Проанализировав несколько столетий развития общества, они пришли к выводу, что общество развивается циклично, а люди, рожденные в определенный отрезок времени (примерно 20 лет), имеют схожие ценности тип мышления. Дело в том, что на людей одного поколения влияют одни и те же исторические события и тенденции, поэтому у них похожие модели поведения и общие убеждения [1].

Сегодня в России наблюдается дефицит трудовых ресурсов в большинстве секторов экономики. При этом все более весомую роль на рынке труда начинает играть поколение Z (зумеры) – молодые люди, рожденные по разным классификациям, примерно с середины 1990-х до начала 2010-х годов (нижние границы дат рождения – 1995–1997 годы, верхние границы – 2010–2012 годы). Это поколение выросло во время цифрового

бума, что делает их более приспособленными к использованию технологий в повседневной жизни и рабочей среде.

Поколение Z проявляет повышенный интерес к биоинженерии, технологиям и другим областям, связанным с изучением нового. Также они интересуются работой и отраслями, которые помогают людям, включая образование и здравоохранение. У зумеров изменился тип памяти: они запоминают не саму информацию, а путь к ней, а именно запрос в поисковой системе, страницу сайта. Зумерам сложно выстраивать коммуникацию с представителями других поколений, поскольку приходится адаптироваться к их системности и более медленному темпу. В целом зумеры эффективны в краткосрочных проектах, когда надо показать быстрый результат.

Зумеры выросли в детоцентричном мире, где на их чувства обращали внимание родители, родственники, преподаватели – у этого поколения с детства формировалось ощущение собственной значимости. Поэтому сегодня зумерам важно комфортно чувствовать себя на рабочем месте. При появлении дискомфорта представители поколения Z чаще остальных меняют работу, для их удержания нужно прикладывать больше усилий. Зумеры диктуют работодателям новые тренды:

- гибкий график;
- работа, ориентированная не на процесс, а на результат;
- экологичность и этичность ведения бизнеса;
- обучение и развитие;
- честность и прозрачность;
- социальное равенство;
- уважение и признание.

В связи с этим компаниям необходимо перестраивать рекрутинг, адаптацию, создавать творческую среду в рутинных задачах [2]. Однако, говоря о поколении зумеров, думается, не следует обобщать. Упомянутая выше Теория поколений описывает тенденции, а не общее правило. Также следует учитывать, что некоторые черты характерны для зумеров только потому, что они молоды. Современный соискатель (любого возраста) более ответственно подходит к выбору работы, учится всю жизнь и проще меняет компанию или даже профессию. Тем не менее зумерам эти черты более присущи, поэтому их можно назвать «создателями» новых трендов.

Из слабых черт зумеров можно выделить:

– клиповое мышление – зумерам тяжело долго удерживать внимание на чем-то одном, из-за чего они с трудом усваивают большие пласты информации;

– недостаток фундаментальных знаний – зумеры предпочитают короткие курсы традиционному образованию, поэтому молодым сотрудникам не хватает системности в знаниях;

– непереносимость рутинной работы – в этом состоит значительная сложность – рутинные задачи присутствуют везде.

При поиске работы для зумеров важны:

- популярность бренда на рынке;
- удаленная или ненормированная работа;
- бенефиты и развитая корпоративная культура (ДМС, клубы по интересам, социальная ответственность, внимание к work-life balance

персонала, поддержка физического и ментального здоровья сотрудников); позитивная атмосфера внутри коллектива (минимум бюрократии, поддержка и взаимное уважение; нематериальная мотивация (признание, похвала от руководителя и коллег);

– рекомендации (положительная оценка работодателя друзьями, родственниками, сообществом) [3].

Рекрутинг становится похож на маркетинг – это не просто поиск, а продажа вакансий целевой аудитории. Зумерам не подходят традиционные описания вакансий. Их могут привлечь только дополнительные возможности, например, старт в карьере, быстрое обучение, ненормированный рабочий день. В привлечении молодых специалистов могут помочь социальные сети (размещение вакансий в профессиональных сообществах и в блогах компании) и интерактивные события (онлайн и офлайн-мероприятия, хакатоны (особенно в ИТ-сфере), кейсориумы – разбор интересных кейсов).

Основная задача службы подбора персонала компании – найти перспективного и подходящего кандидата, а затем продать ему вакантную должность. Этого можно добиться, если ориентироваться на потенциальных кандидатов, принимая во внимание то, что что для них ценно и заслуживает внимания (например, использование современных технологий и ненормированный рабочий день).

Вторым важным моментом при рекрутинге молодого поколения является корпоративная культура компании, которая должна соответствовать ценностям кандидата (например, инициативы по борьбе с изменением климата, социальная справедливость, DEI), поэтому полезно включать элементы культуры компании

в ключевые слова в объявлениях и рекламных баннерах. Так, концепция DEI (разнообразие, равенство и инклюзивность) направлена на создание общественной среды, в которой различия и уникальные качества людей отмечаются, но не критикуются. DEI признает, что все люди могут принимать значимое участие в жизни общества. Также, чтобы талантливая молодежь оставалась в компании как можно дольше, необходимо уделять особое внимание ее профессиональному развитию. При этом важно, чтобы план развития был составлен на краткосрочной основе и учитывал специфику конкретного молодого специалиста. Поколение Z нуждается в наставничестве, поэтому любая компания, которая может предоставить программу наставничества, значительно увеличит удержание талантов.

Думается, мнение о том, что поколение Z не хочет работать, не соответствует действительности. Напротив, у них более высокие ожидания относительно условий труда, и они ищут осмысленную, гибкую и благодарную рабочую среду. Поэтому работодателям необходимо понимать особенности этого нового поколения. Они рассматривают технологии как средство реализации своей профессиональной деятельности и придают большое значение свободе, гибкости и автономии в том, как они работают.

Таким образом, вместо того, чтобы рассматривать молодежь как проблему, с которой нужно справиться, компании должны относиться к ней как к возможности для получения свежих идей, которыми можно

делиться с сотрудниками других поколений, чтобы развивать сильные стороны и конкурентные преимущества, помогая бизнесу трансформироваться в более цифровой мир.

Скорее всего, в ближайшей перспективе работодателям придется отказать от негативных стереотипов, потому что поколение Z – это будущее трудовых ресурсов, следовательно, необходимо принять их отличия, чтобы рынок труда продолжал развиваться.

Список литературы

1. Сотников Г. Теория поколений: чем отличаются зумеры, бумеры, миллениалы, поколения X и альфа / Г. Сотников [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rg.ru/2024/03/01/teorii-pokolenij-chem-otlichaiutsia-zumery-bumery-millenyaly-pokoleniya-x-i-alfa.html> (дата обращения: 02.09.2024).

2. Анфиногентова М.Д. Особенности поколения Z на рынке труда / М.Д. Анфиногентова, О.С. Андреев [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=44458159> (дата обращения: 02.09.2024).

3. Тулузакова М.В. Поколение «Z» как трудовой ресурс / М.В. Тулузакова, Н.А. Самохвалов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.imi-samara.ru/wp-content/uploads/2023/03/tuluzakova-samokhvalov-77-84.pdf> (дата обращения: 02.09.2024).

Грязнов Сергей Александрович

канд. пед. наук, доцент, декан
ФКОУ ВО «Самарский юридический институт ФСИН России»
г. Самара, Самарская область

Грязнов Николай Сергеевич

студент
ФГАОУ ВО «Самарский национальный исследовательский университет
им. академика С.П. Королева» (Самарский университет)
г. Самара, Самарская область

ИНВЕСТИРОВАНИЕ В ПЕРИОД НЕСТАБИЛЬНОСТИ: СТРУКТУРНАЯ ОБЛИГАЦИЯ

Аннотация: *в периоды экономической неопределенности перед инвесторами особенно остро стоит дилемма: с одной стороны, инвестирование в такое время сопряжено с большим риском, с другой стороны, у инвестора имеется желание поучаствовать в росте рынка, если таковой внезапно случится. Статья посвящена вопросу идеального инструмента для периодов неопределенности – структурной облигации, которая позволяет получить доход даже при снижении рынков. Благодаря механизму формирования цены, дохода и конечной суммы выплат с каждым годом структурные облигации привлекают все больше инвесторов.*

Ключевые слова: *фоновый рынок, инвестор, управление активами, рост котировок, низколиквидные ценные бумаги, структурная облигация.*

Структурная облигация – это готовое решение, которое не требует от инвестора самостоятельного управления активами, ежедневного отслеживания котировок и глубокого погружения в рынок. Вместе с тем структурная облигация дает возможность инвестору рассчитывать на участие в

динамике базового актива, а в случае просадки акций не ниже защитного барьера – полностью вернуть свои инвестиции. Термин «просадка акций» на фондовом рынке рассматривается с двух сторон:

– максимальное снижение цены относительно ее предыдущего локального максимума. Такая просадка измеряется как правило либо в пунктах (абсолютных значениях), либо в процентах (относительных значениях). При этом первый вариант дет возможность определить максимальный уровень денежных потерь во время просадки, в второй вариант лучше подходит для определения волатильности, уровня рисков и сравнения исторических данных;

– временной интервал, в течение которого цена остается ниже предыдущего локального максимума. Если брать во внимание такое понимание термина, то окажется, что рынок почти 80% времени остается в состоянии просадки, а выход из него следует рассматривать как новый период устойчивого роста котировок. Причем наступает он только после обновления максимальных значений.

Главное достоинство структурной облигации – прозрачные условия. Сроки, размеры и условия получения выплат определены заранее. Кроме того, нет риска блокировки активов – структурные облигации выпускаются в российском правовом поле. Приобретая структурную облигацию, инвестор, по сути, покупает торговую идею. Если идея сработала, то владелец облигации получает и номинал, и доход. Если какие-то обстоятельства помешали реализации идеи, то инвестору вернут вложенные средства – полностью или частично, в зависимости от условий выбранной облигации. Структурные облигации также подразумевают некоторые риски:

– сложно найти покупателя. Структурные облигации – это низколиквидные ценные бумаги, у которых небольшие объемы торгов, поэтому найти покупателя нелегко. Поэтому следует планировать инвестицию до погашения структурной облигации. Кроме того, существует вероятность, что продать ценную бумагу до даты погашения на биржевом или внебиржевом рынке можно только ниже номинальной цены (это возможно даже в том случае, если эмитент гарантирует 100% выплату от номинала в день погашения);

– риск банкротства. Инвестор может получить потери при банкротстве эмитента структурной облигации или компании, бумаги которой эмитент покупает на полученные деньги. Данный нюанс необходимо учитывать при вложении средств в структурные облигации;

– риск неполучения дохода. При снижении рыночной цены базового актива, от которого зависит выплата дохода по облигации, инвестор может не получить доход (по некоторым бумагам изначально предусмотрен только частичный возврат номинала при снижении цены базового актива) [1].

Рассмотрим подробнее механизм работы структурной облигации. В отличие от привычных долговых бумаг, в основе структурной облигации лежит корзина активов, например, акции, драгметаллы, валюта, индексы (динамика этой корзины активов зависит доходность облигации). Структурная облигация сходство с обычной – это купонные выплаты. Цена на корзину активов должна быть выше некоего порогового значения – в этом случае инвестор получит доход по купону. Регулярно (например, раз в три месяца) производятся наблюдения по купонным выплатам. Купон выплачивается в

случае, если цены всех базовых активов облигации находятся выше определенного купонного барьера (например, по условиям выпуска, ни один актив на дату наблюдения не снизился в цене более чем на 15%).

Купон структурной облигации обладает «памятью» – если цена упадет ниже порогового значения, купонные выплаты инвестор не получит, но купон «запомнится». Если на дату следующего наблюдения цены базовых активов окажутся выше купонного барьера, инвестор получит и тот купон, который был «запомнен» и купон текущего наблюдения.

Особо привлекательным инструментом именно в период нестабильности структурную облигацию делает защита капитала. У структурных облигаций имеется защитный барьер – уровень, до достижения которого гарантируется возврат номинала. Например, структурная облигация имеет защитный барьер 90% – это значит, что даже если базовые активы при наблюдении в финальную дату упадут в цене на 10% от своих значений при выпуске, инвестор все равно гарантированно получит номинальную стоимость облигации [2].

Таким образом, для получения регулярной доходности вовсе необязательно, чтобы базовый актив показывал постоянный рост. Даже при неопределенности на рынках инвестор может рассчитывать не только на доходность, но и на защиту капитала, вплоть до 100%. Иногда структурные облигации погашаются досрочно – это происходит, если наступает оговоренное событие, например, инвестиционная идея, заложенная в продукте, реализуется раньше окончания срока действия облигации. В этом случае инвестор получает и купон, и номинальную стоимость облигации

Однако остается вопрос: на какие активы делать ставку в период рыночной неопределенности? Универсальных структурных облигаций не существует. Возможно, стоит обратить внимание на инструмент, в основе которого лежит актуальная инвестиционная идея, но при этом инвестор максимально защищен от потери капитала. Такой идеей может выступить, например, покупка акций газодобывающей отрасли, которые скорректировались после просадки и находятся на привлекательных уровнях.

В качестве примера рассмотрим некоторые сценарии, от реализации которых будет зависеть выплата дохода по структурной облигации. Так, если акции условной компании вырастут на 20% (за несколько месяцев), то инвестор получит доход от этого роста. Размер дохода определяется коэффициентом участия (параметр, заранее известный инвестору и определенный эмитентом при размещении облигации, который показывает какой процент от роста базового актива можно получить в виде дополнительного дохода). Например, если коэффициент участия 70%, а акции компании выполнили условие и выросли на 1000 рублей – инвестор в день погашения облигации получит полный номинал плюс доход 700 рублей.

Однако в некоторых случаях инвестор может остаться без дополнительного дохода и при погашении облигации получить сумму меньше ее номинальной стоимости. Например, инвестор покупает структурную облигацию (за 1000 рублей) с привязкой к акциям условной компании, которые являются базовым активом. В этом случае, выплата номинала при погашении будет зависеть от цены акций этой компании относительно их первоначальной цены (указана в эмиссионной документации). Значит, если цена акций компании не вырастет, а упадет более чем на 10%, инвестору вернут только 80% от номинала – 800 рублей [3].

На рыночную стоимость структурной облигации влияет множество факторов: изменение цен на товары, ценные бумаги, изменение курсов валют и иных финансово значимых показателей, которые влияют на выплату по структурной облигации.

Таким образом, структурная облигация представляет собой финансовый инструмент с повышенным риском и предназначена исключительно для квалифицированных инвесторов (до установления нормативным актом Банка России критериев структурных облигаций, предназначенных для неквалифицированных инвесторов).

Список литературы

1. Погудин С. Что нужно знать инвестору о структурных облигациях / С. Погудин [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.finam.ru/publications/item/chto-nuzhno-znat-investoru-o-strukturnykh-obligatsiyakh-20230713-1554/> (дата обращения: 17.08.2024).
2. Ребельский Н.М. Структурные облигации как новый объект инвестирования в финансовые активы / Н.М. Ребельский // Финансовые рынки и банки. 2021. №4 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/strukturnye-obligatsii-kak-novyy-objekt-investirovaniya-v-finansovye-aktivy> (дата обращения: 17.08.2024). – EDN QFSAWP
3. Альфа-банк. Структурные облигации: бумаги со стратегией [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://alfabank.ru/make-money/investments/learn/testirovanie-cb-strukturnye-obligatsii/> (дата обращения: 17.08.2024).

Грязнов Сергей Александрович

канд. пед. наук, доцент, декан

ФКОУ ВО «Самарский юридический институт ФСИН России»

г. Самара, Самарская область

Грязнов Николай Сергеевич

студент

ФГАОУ ВО «Самарский национальный исследовательский университет
им. академика С.П. Королева» (Самарский университет)

г. Самара, Самарская область

ПЕРСПЕКТИВЫ ЗЕЛЕННОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ В РОССИИ

Аннотация: зеленое финансирование – это финансирование проектов, связанных с сокращением негативного влияния на окружающую среду. Поскольку нет достаточно полного и четкого критерия для определения зеленого проекта, то у зеленого финансирования существует несколько вариаций. Статья посвящена обзору имеющихся зеленых финансовых инструментов на российском рынке, а также другим формам устойчивого финансирования, которые потенциально могут здесь укорениться.

Ключевые слова: финансовый рынок, зеленое финансирование, устойчивое развитие, ESG-облигации, зеленая ипотека, влияние на окружающую среду.

России удастся сохранять актуальность повестки устойчивого развития несмотря на существенные геополитические изменения и уход с

рынка ряда важных игроков (например, Международная ассоциация рынка капитала, ICMA). Следуя за Таксономией устойчивого финансирования (*стандарт и ориентир для всех участников экосистемы ESG*) правительство России утвердило отечественную таксономию социальных проектов (национальные критерии проектов зеленого, адаптационного и социального спектра), которая призвана стать альтернативой международному стандарту, ранее используемому для размещения социальных облигаций на российском рынке [1].

Российская таксономия более детальная, чем ICMA и полностью соответствует национальным целям и госпрограммам. Тем не менее без экономических стимулов документ вряд ли окажет существенное влияние на рынок. Если ранее эмитенты выпускали облигации по стандарту, разработанному ICMA, то теперь стоит ждать более осторожного подхода к маркировке выпусков – российский стандарт требовательнее.

ESG-облигации (устойчивые облигации), выпускаются для финансирования проектов, направленных на решение экологических (E) или социальных (S) приоритетов или улучшение практики управления (G). Существует несколько типов ESG-облигаций:

- зеленые облигации, которые связаны с окружающей средой (возобновляемая энергия, энергосберегающие технологии);

- социальные облигации, которые направлены на решение социальных и экономических проблем (доступная инфраструктура и жилье, продовольственная безопасность);

- климатические облигации – используются для финансирования проектов по сокращению выбросов CO₂ или снижению зависимости от углеродоемких источников энергии;

- адаптационные облигации – предназначены для проектов по защите окружающей среды;

- облигации устойчивости – для проектов, которые объединяют цели зеленого и устойчивого развития.

Основными эмитентами облигаций устойчивого развития в России являются Росбанк и ДОМ.РФ, а выпуск облигаций Газпромбанка сертифицирован на соответствие принципам зеленых облигаций ICMA и компанией China Chengxin Green Finance Technology (Beijing) Ltd (это первый выпуск облигаций, сертифицированный китайским агентством). Важно отметить, что китайские сертификационные агентства используют в качестве основы своих критериев общепринятые на международном уровне зеленые принципы, поэтому зеленые облигации Газпромбанка технически не отличается от общепринятых (это плюс для российских компаний, которые планируют начать ведение бизнеса в странах Азии).

Основным сдерживающим фактором и фактором риска (помимо геополитической обстановки) для российского рынка выступает отсутствие эффекта «greenium» (готовность инвесторов поощрять (выдавать премию) эмитентов за «зеленые» инструменты). Сегодня в России процентная ставка по зеленым облигациям не снижена по сравнению с другими облигациями и государство не компенсирует расходы на сертификацию.

Таким образом, для компаний выпуск устойчивых облигаций обходится дорого. Кроме того, высокая ключевая ставка (в настоящее время – 18%) делает выпуск устойчивых облигаций еще менее выгодным. Однако

даже эти веские причины не помешали появлению новых инструментов финансирования, которые поддерживают зеленую повестку.

Одним из таких инструментов является зеленое кредитование (заемщик направляет привлеченные средства на финансирование или рефинансирование зеленых проектов). Так, Сбер первым протестировал запуск зеленых кредитов в 2020 году, а в 2023 году в его портфеле уже было адаптационных, социальных и ESG-кредитов на общую сумму более 2,4 трлн рублей по сравнению с 1,3 трлн рублей в 2022 году [2].

Еще одним новым финансовым инструментом на российском рынке является зеленая ипотека. Она предназначена для приобретения экологичного жилья, при строительстве которого применяется особый подход к проектированию, строительству и дальнейшей эксплуатации здания (энергоэффективность и водозффективность; экологически чистые материалы; озеленение и благоустройство прилегающих территорий; продуманная система утилизации мусора).

За реализацию общероссийской государственной политики по повышению доступности и устойчивости жилья в России отвечает банк ДОМ.РФ – именно он первым начал выдавать зеленую ипотеку. Данное направление является весьма перспективным, однако пока ипотечные кредиты данного типа предлагает ограниченное число российских банков (в их числе, Альфа-банк, Банк Возрождение, Банк Открытие, ВТБ, Газпромбанк, Сбер).

В мире активно тестируются и внедряются новые зеленые финансовые инструменты, которые пробуют внедрять и на российском рынке. Например, зеленые депозиты. Главное отличие зеленых депозитов от других видов заключается в том, что банки могут использовать средства таких депозитов только на определенные цели [3]. Данная идея набирает популярность в Китае, Германии, Индии, Японии, США и Австралии. Российский банк «Центр-инвест» первым начал открывать зеленые депозиты, однако этот банковский продукт до сих пор остается редкостью на отечественном рынке.

Перспективным направлением являются зеленые пенсии. Пенсионные взносы работающих граждан, сосредоточенные как в частных, так и государственных пенсионных фондах, могут быть направлены на «озеленение» экономики (инвестированы в зеленые облигации). Такой тип инвестиций может быть востребованным среди молодого поколения, которое скептически относится к будущим пенсиям и беспокоится об окружающей среде.

Государственные меры поддержки малых и средних предприятий (МСП) также могут способствовать развитию рынка зеленого финансирования. К примеру, соответствующий опыт имеет Малайзия. Здесь выпущено упрощенное руководство по раскрытию информации ESG для МСП, рекомендации которого подразделяются на три уровня: базовый, промежуточный и высокий, что позволяет предприятиям расставлять приоритеты и переходить с одного уровня раскрытия информации на другой постепенно.

Думается, в подобном инструменте давно нуждаются в России. До сих пор время обучения МСП принципам устойчивого развития лежит

исключительно на крупных предприятиях. Большинство из них решают эту проблему, обновляя кодексы поведения и экологизируя цепочки поставок. При этом малые предприятия отмечают, что стимулом для них могут стать налоговые льготы, которые побудят тратить время и усилия на достижение целей устойчивого развития. Стимулирование банков поможет предоставлять зеленое финансирование компаниям со стратегиями ESG по сниженной ставке, что может привести к росту числа таких предприятий.

В целом, трансформация российской экономики из-за геополитических событий не оказала существенного влияния на повестку ESG. Хотя компаниям пришлось поменять свои приоритеты и скорректировать планы – деятельность в области устойчивого развития продолжается. Современная Россия обладает большим потенциалом для развития рынка ESG-финансирования на корпоративном и государственном уровнях. Выпуск зеленых облигаций растет, появляются новые эмитенты, развиваются зеленые ипотечные кредиты, банки тестируют новые финансовые инструменты.

В условиях постоянно меняющегося законодательства в области климатической политики и нефинансовой отчетности новые зеленые финансовые инструменты имеют высокие шансы на продвижение на российском рынке.

Список литературы

1. Официальное опубликование правовых актов Постановление Правительства Российской Федерации от 30.12.2023 №2415 «О внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://publication.pravo.gov.ru/document/0001202312310010?index=1> (дата обращения: 08.08.2024).
2. Интерфакс. Портфель устойчивого финансирования Сбербанка в 2026 году вырастет до 3,4 трлн рублей [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.interfax.ru/business/935638> (дата обращения: 08.08.2024).
3. Раздроков Е.Н. Развитие рынка «зеленых» финансовых инструментов в условиях неопределенности / Е.Н. Раздроков, В.В. Коростелева // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2022. – №11–3. – С. 494–501. DOI 10.17513/vaael.2596. EDN PKDKFH

Идиатуллов Азат Корбангалиевич

д-р ист. наук, профессор

Леонова Дарья Андреевна

студентка

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

DOI 10.31483/r-112727

БИБЛИОТЕКИ КАК ЭЛЕМЕНТ КУЛЬТУРНО-ПРОСВЕТИТЕЛЬСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ НАСЕЛЕНИЯ УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: культурно-просветительские учреждения – это система общеобразовательных учреждений и учреждений просветительского характера, занимающихся просвещением и воспитанием. К ним относятся в том числе и библиотеки. Целью статьи является рассмотрение культурно-просветительского обслуживания населения Ульяновской области на примере библиотек. Методологической основой исследования выступает системный подход и статистический метод. Для анализа библиотек как элементарных единиц культурно-просветительского обслуживания населения Ульяновской области обратились к официальным цифрам Росстата. Исследование показало, что в каждом муниципальном образовании региона функционируют библиотеки, которые осуществляют культурно-просветительскую деятельность, организуют клубы по интересам для разновозрастных граждан.

Ключевые слова: культурно-просветительские учреждения, Ульяновская область, модельные библиотеки, именные библиотеки.

Культурно-просветительские учреждения – это система общеобразовательных и просветительских организаций, деятельность которых направлена на просвещение и воспитание [8]. Культурно-просветительские учреждения классифицируются по различным признакам. На основе социальных функций: культурные учреждения (клубы, музеи, вернисажи, библиотеки, парки); учреждения искусства (театры, филармонии, творческие коллективы); образовательные учреждения (вузы и сузуы, детские школы искусств, учреждения системы повышения квалификации). На основе форм собственности: государственные (федеральные и региональные) организации; муниципальные организации; частные организации. учреждения; фонды; общественные организации; некоммерческие партнерства; ассоциации; союзы; автономные некоммерческие организации [6].

Целью данной статьи является рассмотрение культурно-просветительского обслуживания населения Ульяновской области на примере библиотек. Методологической основой исследования выступает системный подход и статистический метод. Для анализа библиотек как элементарных единиц культурно-просветительского обслуживания населения

Ульяновской области мы обратились к официальным цифрам Росстата и сведениям Ульяновской областной научной библиотеки. Выбор Ульяновской области связан с её своеобразием в историческом [3–5], культурном и образовательном плане.

По данным Росстата на 2022 г. в Ульяновской области функционировало 511 публичных библиотек, из них: 3 областные библиотеки, 508 муниципальных библиотек, 411 библиотек расположены в сельской местности (табл. 1).

Таблица 1

Количественные показатели работы библиотек на 2022 г.
Составлено автором по данным Росстата

Библиотечный фонд	8273 973 экз.
Количество библиотечных специалистов	967 чел.
Количество читателей	470 491 чел.
Число посещений в стационаре и вне стационара	3 956 123 чел.
Число обращений к библиотеке удаленных пользователей	1 012 099 ед.
Количество книговыдач	10 015 333 экз.
Количество проведённых библиотечных мероприятий	66 626 ед.
Процент охвата населения региона библиотечным обслуживанием	39%

В Ульяновской области работает 61 модельная библиотека, в том числе 16 модельных библиотек нового поколения, модернизированных в рамках реализации национального проекта «Культура». Следует отметить, что в каждом муниципальном образовании региона функционируют модельные библиотеки. Модельная библиотека – общедоступная муниципальная библиотека, имеющая оптимальный стандартный набор материальных и информационных ресурсов для осуществления качественного библиотечно-информационного обслуживания населения [2]. Модельные библиотеки с самого старта нацпроекта в 2019 году задумывались как центры притяжения местных жителей. В этих современных и удобных пространствах есть все условия для самореализации и профессионального роста молодежи, интеллектуального досуга семей, а также повышения компьютерной грамотности пожилых людей [2].

Ключевыми целями, которые стоят перед модельными библиотеками нового поколения, являются повышение качества жизни и доступность просветительских услуг для всех категорий жителей Ульяновской области; распространение верифицируемых, правдивых сведений в непосредственной близости от места жительства; равные возможности для городских и сельских жителей в доступе к информации и современному оборудованию; формирование благоприятной среды для граждан с ограниченными возможностями здоровья; предоставление новых возможностей для образования и самореализации; создание положительного образа современных библиотек России [10]. Созданные модельные библиотеки нового поколения стали познавательными локусами для самых разных категорий граждан Ульяновской области благодаря в том числе значительно

современным книжным фондам, новейшим информационным технологиям, доступу к мировой коммуникационной сети и научной электронной библиотеке, комфортной зоне для чтения, саморазвития, интерактивных дискуссий и коммуникаций. В модельных библиотеках формируется комфортное пространство для граждан с особенностями развития. Таким образом, формирование и разрастание системы модельных библиотек нового поколения привело к стремительному повышению уровня ментального и гуманитарного развития граждан в поселениях различного муниципального статуса. Проект ориентирован на представителей различных категорий населения, социально-профессиональных, образовательных и возрастно-половых групп. В процессе создания модельных библиотек нового поколения обязательным условием является анализ наиболее благоприятных вариантов из расположения, а также учёт требований и потребностей жителей конкретного поселения. Создаются обновлённое собрание библиотеки и система воспитательных и образовательных акций, совершенствуются технологии, коммуникационная среда, утверждается план работы библиотеки [9].

Библиотеки нового поколения, помимо привычных задач, направлены на выполнение очень важной функции – сохранение культурной памяти. Крайне важной становится деятельность, целью которой является формирование устойчивых представлений об истории страны, региона, города. Наиболее удачно, как нам думается, такую функцию выполняют именные библиотеки. Они обладают заметными ресурсами по распространению среди населения сведений о биографии выдающихся деятелей истории, науки, искусства, чье имя они носят. В современных условиях библиотекам чаще всего присваивают имена, чья жизнь и судьба наиболее тесно связана с малой родиной. Подобный процесс позволяет сформировать уникальный бренд библиотеки, усиливает её положительный образ, он помогает разработать ей свою «визитную карточку», свою уникальную эмблему [1].

Обобщая опыт работы именных библиотек, можно выделить следующие направления их деятельности: создание уникального собрания книг; экскурсионно-выставочная деятельность; распространение научной информации; формирование тезауруса сведений о выдающейся личности, в честь которой названа библиотека; публикация указателей, статей, монографий, учебников; проведение семинаров и круглых столов; дружеские отношения с культурными, научными и образовательными учреждениями, представителями творческой интеллигенции; участие в просветительских мероприятиях различного уровня; организация творческих встреч и презентация новых книг.

Присвоение имени – крайне знаменательный для библиотеки шаг. Отрадно, что данную идею поддерживает администрация соответствующих учреждений. Собирать и бережно сохранять наследие великих людей, времени, в котором они жили, передавать это наследие современникам и будущим поколениям – важная миссия именных библиотек.

На протяжении нескольких лет в Ульяновской области реализуется программа по присвоению публичным библиотекам имен великих земляков и выдающихся деятелей Отечества. Деятельность именных библиотек

формирует основы национальной идентичности [7]. 58 библиотечных учреждений Ульяновской области носят имена выдающихся соотечественников.

Таким образом, в каждом муниципальном образовании региона функционируют библиотеки, которые осуществляют культурно-просветительскую деятельность, организуют клубы по интересам для разновозрастных граждан.

Список литературы

1. Дворец книги [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.uonb.ru/ullib (дата обращения: 12.08.2024).
2. Дворкина М.Я. Теоретические вопросы создания модельных муниципальных библиотек / М.Я. Дворкина, Е.И. Козлова // Библиотекосведение. – 2019. – Т. 68. №4. – С. 354–361. DOI 10.25281/0869-608X-2019-68-4-354-361. EDN AOYADG
3. Идиатуллин А.К. Эволюция религиозного синкретизма татар-мишарей Ульяновской области / А. К. Идиатуллин // Вестник Чувашского университета. – 2010. – №1. – С. 35–42. EDN MBZYTX
4. Идиатуллин А. К. Взаимодействие татар Ульяновской области с иноконфессиональным окружением / А.К. Идиатуллин // Исламоведение. – 2014. – №3 (21). – С. 45–51. EDN TABLUX
5. Идиатуллин А.К. «Священные» объекты татар и башкир Среднего Поволжья и Приуралья / А.К. Идиатуллин // Вестник Томского государственного университета. История. – 2018. – №52. – С. 89–94. DOI 10.17223/19988613/52/15. EDN UPUXOM
6. Кива Г.Л. Аспекты продвижения услуг культурно-просветительских учреждений / Г.Л. Кива // Традиционные национально-культурные и духовные ценности как фундамент инновационного развития России. – 2021. – №2 (20). – С. 12–14. EDN HMYXLR
7. Кирюх О.Н. Библиотека с именем: дайджест / О.Н. Кирюх. – Архангельск: Архангельская областная научная библиотека им. Н.А. Добролюбова, 2020. – 15 с.
8. Комарова Е.И. Особенности управления культурно-просветительскими учреждениями / Е.И. Комарова, Н.В. Кучковская // Форум. – 2019. – №2 (17). – С. 160–162.
9. Ширикова Л.Д. Проблемы и перспективы создания модельных библиотек нового поколения / Л.Д. Ширикова // Инновационные процессы в информационно-коммуникационной сфере: сборник материалов V Всероссийской научно-практической конференции (Краснодар, 22 марта 2022 года). – Краснодар: Краснодарский государственный институт культуры, 2022. – С. 65–69. EDN MQQYGE
10. Эйдемиллер И.В. Мониторинг фондов муниципальных модельных библиотек нового поколения: итоги первого этапа исследования (окончание) / И.В. Эйдемиллер, Н.О. Тихонова, Я.А. Михневич [и др.] // Университетская книга. – 2023. – №6. – С. 45–49. EDN VJFTXK

Идиатуллов Азат Корбангалиевич

д-р ист. наук, профессор

Салихова Зилия Ренатовна

студентка

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова»
г. Ульяновск, Ульяновская область

DOI 10.31483/r-112726

АНАЛИЗ РЕКРЕАЦИОННОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ НАСЕЛЕНИЯ УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: *качественное обслуживание населения является важной задачей государственной политики. Особое место в сфере услуг занимает организация отдыха населения. Рынок курортно-рекреационных услуг является сложноорганизованной системой, которая состоит из множества базовых и необходимых элементов, направленных на удовлетворение потребностей отдыхающих. Целью работы является анализ рекреационного обслуживания населения Ульяновской области. Методологической основой исследования выступает системный подход и статистический метод. Исследование показало, что особое место в сфере услуг Ульяновской области занимает курортно-рекреационный комплекс, с каждым годом число санаториев и домов отдыха в регионе увеличивается. Также наблюдается рост числа коек в санаториях и учреждениях отдыха.*

Ключевые слова: *рекреационное обслуживание, сфера услуг, Ульяновская область, санатории, учреждения отдыха.*

Качественное обслуживание населения является важной задачей государственной политики [4]. В нашей работе под сферой услуг понимается вся совокупность отраслей хозяйства и видов деятельности, предназначенных для производства и реализации услуг населению. Особое место в сфере услуг занимает организация отдыха населения. Рекреационное обслуживание (рекреационная отрасль хозяйства) относится к непродуцирующей сфере и имеет своим объектом человека и условия, в которых проходит его отдых [2].

Элементарной единицей любой отрасли, в том числе рекреационного обслуживания, являются предприятия, учреждения, организации, выполняющие однотипные экономические функции или социальные виды деятельности. В рекреационном обслуживании такими предприятиями являются в первую очередь учреждения оздоровительного отдыха, напрямую осуществляющие восстановление сил человека. К ним относятся санатории, санатории-профилактории, пансионаты, дома отдыха, оздоровительные лагеря. В нашей работе рекреационные услуги рассмотрены на примере Ульяновской области, которая обладает большим рекреационным потенциалом, на ее территории сосредоточены уникальные природные, бальнеологические ресурсы, что позволит отдыхающим получить полноценное санаторно-курортное лечение.

Таким образом, целью работы является анализ рекреационного обслуживания населения Ульяновской области. Исходя из данной цели перед нами стояли следующие задачи исследования: 1) рассмотреть теоретические основы изучения сферы услуг; 2) изучить рекреационный потенциал Ульяновской области; 3) провести анализ рекреационного обслуживания населения Ульяновской области.

Методологической основой исследования выступает системный подход и статистический метод.

Ульяновская область обладает большим рекреационным потенциалом, на ее территории сосредоточены уникальные природные, бальнеологические ресурсы [1; 3]. Важными рекреационными ресурсами Ульяновской области являются: ундоровская минеральная вода, кимериджская глина, торфяные грязи. Ундоровская минеральная вода лечит множество заболеваний различной природы, от опорно-двигательного аппарата до желудочно-кишечного тракта. Кимериджская глина обладает болеутоляющим и противовоспалительным эффектом, поэтому активно используется санаториями региона. Торфяные грязи «Брехова болота» используются для лечения и профилактики широкого круга заболеваний: опорно-двигательного аппарата, нервной системы, кожных заболеваний.

Для анализа рекреационного обслуживания населения Ульяновской области обратились к официальным цифрам Росстата [5]. Как видно из представленной диаграммы, в Ульяновской области ежегодно наблюдается рост количества санаториев и учреждений отдыха. Если в 2014 г. их насчитывалось 41, то к концу 2022 уже 72 единицы. Данный показатель, говорит о том, что рекреационные услуги востребованы гражданами (рис. 1).

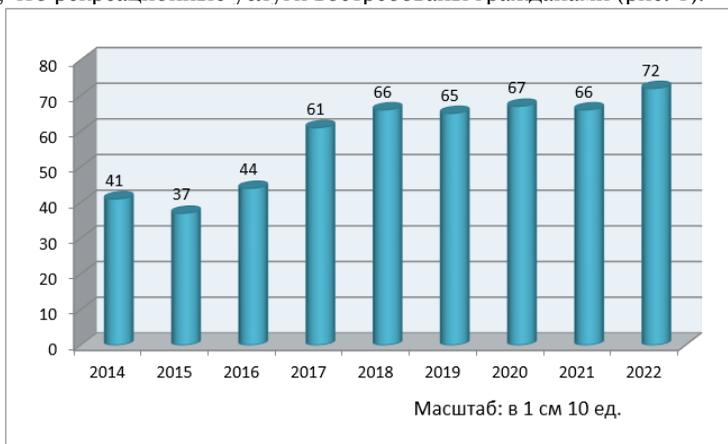


Рис. 1. Санатории, учреждения отдыха Ульяновской области (на конец года). Составлено автором по данным Росстата.

Также наблюдается рост числа коек (мест) в санаториях, учреждениях отдыха Ульяновской области. В 2014 г. было всего 6028 коек (мест), то к 2023 г. данный показатель увеличился на 4 тыс. коек (мест) и составил на конец года – 10127 мест (рис. 2).

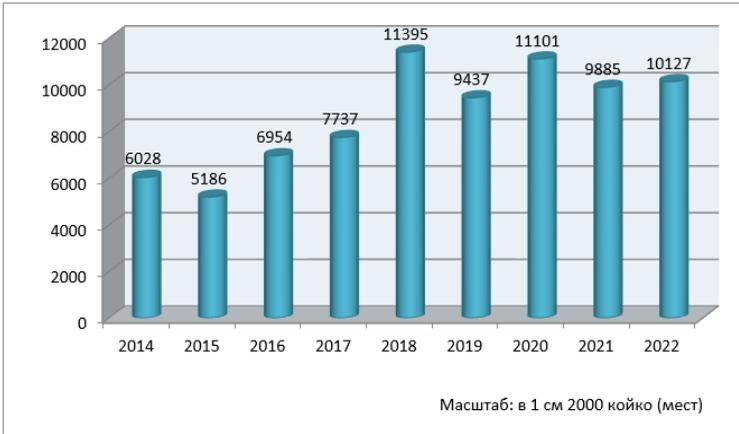


Рис. 2. Число коек (мест) в санаториях, учреждениях отдыха Ульяновской области (на конец года). Составлено автором по данным Росстата

Ещё одним показателем, по которому можно судить о степени развития санаторно-курортной деятельности и заинтересованности населения в данном виде услуг, служит количество людей, размещённых за год в санаториях и учреждениях отдыха (рис. 3).

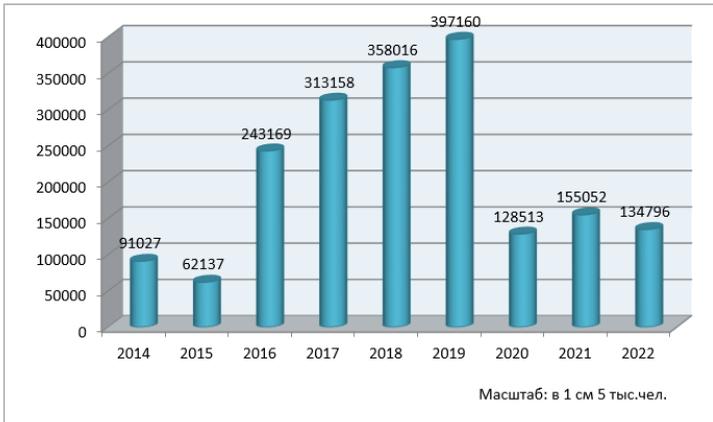


Рис. 3. Численность размещенных лиц – всего в санаториях, учреждениях отдыха Ульяновской области (на конец года), чел. Составлено автором по данным Росстата

Как видно из диаграмм, численность размещенных лиц – всего в санаториях, учреждениях отдыха Ульяновской области, особенно была высока в 2018–2019 годах. В последние 4 года, численность граждан,

получающих санаторно-курортное лечение в здравницах Ульяновской области заметно сократилось, что связано на наш взгляд, с пандемией коронавирусной инфекции (рис. 4).

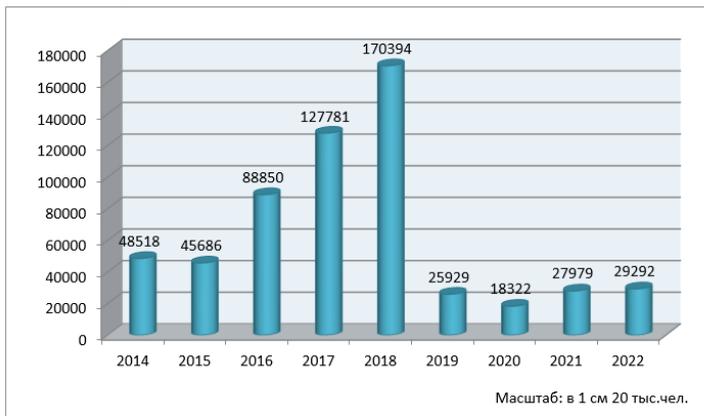


Рис. 4. Численность размещенных лиц в санаториях Ульяновской области (на конец года), чел.
Составлено автором по данным Росстата

Большая часть санаториев Ульяновской области расположена вблизи водных объектов, лесных массивов, а также на территории самого областного центра – г. Ульяновска и близлежащих к нему районов: Ульяновском и Чердаклинском. Используя климатотерапию, бальнеологию, санатории региона занимаются лечением и профилактикой заболеваний пищеварительной, дыхательной, эндокринной и сердечно-сосудистой систем.

Таким образом, исследование показало, что особое место в сфере услуг Ульяновской области занимает курортно-рекреационный комплекс, с каждым годом число санаториев и домов отдыха в регионе увеличивается. Также наблюдается рост числа коек в санаториях и учреждениях отдыха.

Список литературы

1. Абуталипов Р.А. Образ внутренних вод Ульяновской области в СМИ / Р.А. Абуталипов, А.К. Идиатуллов // Трешниковские чтения 2016. Фундаментальные прикладные проблемы поверхностных вод суши: материалы всероссийской научно-практической конференции с международным участием, посвященной памяти знаменитого российского океанолога, исследователя Арктики и Антарктики, академика Алексея Фёдоровича Трешникова, Ульяновск / Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова; Ульяновское областное отделение Русского географического общества. – Ульяновск: Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова, 2016. – С. 42–43. EDN VWYAAH
2. Богомолова Е.С. Оценка условий развития туристско-рекреационной инфраструктуры дестинации / Е.С. Богомолова, С.К. Меретукова // Олимпийское наследие и крупномасштабные мероприятия: влияние на экономику, экологию и социокультурную сферу принимающих дестинаций: материалы X Международной научно-практической конференции (Сочи, 17–18 мая 2018 года). – Сочи: Сочинский государственный университет, 2018. – С. 25–29. EDN XSIVTN

3. Идиатуллов А.К. Инфраструктурные локусы в пространстве российского социума: аналитический обзор / А.К. Идиатуллов // Трешниковские чтения 2018: современная географическая картина мира и технологии географического образования: материалы Всероссийской научно-практической конференции, Ульяновск. – Ульяновск: Ульяновский государственный педагогический университет им. И.Н. Ульянова, 2018. – С. 38–40. EDN VULTUS

4. Никишин А.Ф. Социальные функции в сфере услуг / А.Ф. Никишин, С.С. Шипилова // Инновационная наука. – 2016. – №2–2. – С. 69–72. EDN XRWVGP

5. Росстат [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 12.08.2024).

Казначеев Валерий Александрович

канд. психол. наук, доцент

ФКОУ ВО «Самарский юридический институт ФСИН России»

г. Самара, Самарская область

О ВЗАИМОСВЯЗИ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ, СПОРТА И ЭКОНОМИКИ

Аннотация: статья посвящена теме взаимосвязи экономических процессов и уровня развития физической культуры и спорта в современном обществе. Цель работы – определить роль физической культуры и спорта в экономике страны на современном этапе развития общества; выявить основные направления, отражающие взаимовлияние экономики и физической культуры и спорта; уточнить факторы, негативно влияющие на экономические показатели.

Ключевые слова: экономические процессы, экономический рост, здоровье населения, вредные привычки, здоровый образ жизни, физическая культура, спорт.

Здоровье населения и экономика государства имеют тесную взаимосвязь. На современном этапе развития страны, в условиях качественного преобразования всех сторон жизни общества возрастают требования к физической подготовленности сограждан, необходимой для их успешной трудовой деятельности.

Перестройка народного образования поставила перед высшей школой задачу коренного и всестороннего совершенствования профессиональной подготовки и физического развития будущих специалистов. Физическая культура напрямую связана с производительными силами общества. Воздействуя на главную творческую силу общественного производства – человека, способствуя развитию его природной жизненной силы и общей способности к действию, физическая культура тем самым способствует умножению ценнейшего капитала.

С развитием общества физическая активность и спорт все больше проникают во все сферы жизни людей. В настоящее время миллионы людей во всех странах мира стремятся поддерживать здоровый образ жизни, важной частью которого являются занятия физическими упражнениями и оздоровительной гимнастикой, участие в спортивных соревнованиях.

Популярность вида спорта во многом определяется доступностью инфраструктуры, легкостью вхождения в тренировочный процесс и

привлекательным имиджем вида спорта, который определяется массовой культурой. Так, исследование (телефонный опрос 3000 респондентов), проведенное платформой Центром социального проектирования «Платформа» в совместно с Министерством спорта Российской Федерации, показало, что 49% респондентов регулярно занимаются какой-либо формой физической культуры или спорта.

Также в исследовании упоминается роль культурных изменений, государственных программ и активного развития инфраструктуры (новые городские объекты и пространства, клубы, секции), при этом 29% опрошенных стали заниматься физическими упражнениями чаще и интенсивнее, а 5% наоборот – реже. Основными причинами снижения активности являются нехватка времени, снижение уровня доходов и увеличение стресса. Среди мотивов повышения физической активности чаще всего упоминается появление лишнего веса. Также отмечена популярность самостоятельных тренировок (74% опрошенных занимаются самостоятельно (бег, плавание) [1].

В последние десятилетия гигантскими темпами развивается спорт высших достижений, постепенно превращаясь в целую индустрию спортивно-зрелищных мероприятий. Таким образом, массовая физическая культура и спорт в современном обществе являются важнейшим фактором сохранения и укрепления здоровья людей, повышения их культуры, способом общения, активного проведения досуга.

Взаимосвязь физической культуры, спорта и экономики отчетливо проявляется в нескольких направлениях. Во-первых, оздоровительная физическая активность в виде массового спорта способствует минимизации экономических потерь практически во всех сферах жизни общества, выступая отличной альтернативой вредным привычкам, которые разрушительно воздействуют на экономическую жизнь.

К примеру, России ежегодно теряется около 10% ВВП из-за злоупотребления алкоголем. Это связано с упущенной выгодой от невыполненной работы; расходами на лечение алкогольных заболеваний и травм; выплатами пособий по инвалидности и смерти; убытками от бытовых преступлений [2].

Кроме того, никотиновая зависимость давно является глобальной проблемой из-за роста сердечно-сосудистых заболеваний, инфарктов, инсультов, болезней органов дыхания. Как и в случае с алкоголизмом, курение наносит экономический ущерб государству, что обусловлено прямыми и непрямыми затратами системы здравоохранения и экономики в целом [3].

Во-вторых, физическая активность является значимым фактором увеличения продолжительности жизни населения, оказывает положительное влияние на продление трудоспособного возраста людей. Физическая культура и спорт – основной компонент подготовки качественных трудовых ресурсов, а, следовательно, фактор обеспечения экономического роста.

В-третьих, физическая культура и спорт в настоящее время являются важнейшей сферой обширной предпринимательской деятельности (например, активный туризм), которая, с одной стороны, обеспечивает занятость большого количества людей в спортивной индустрии, а с другой стороны, эта сфера бизнеса пополняют государственный и местные

бюджеты налоговыми поступлениями, что позволяет государству оперативно решать социальные проблемы населения.

Физическое здоровье нации является важнейшим элементом экономической и политической жизни общества, значимой составляющей мировоззрения и идеологических позиций, определяющих приоритеты и поведение людей. Здоровье нации благотворно влияет на культуру, образование, здравоохранение, науку. В мировоззрении и менталитете здоровой нации преобладают энтузиазм и оптимизм, вера в собственную значимость и благоприятные перспективы.

Наоборот, в нездоровом обществе растет преступность, наркомания, алкоголизм, происходит застой и развития культуры и образования, притупляется самосознание и гордость за свой народ, развивается своеобразный комплекс «ущербности» нации. Нарушения в общественном здоровье порождают пессимизм и отчаяние, разрушительно действуя на дух народа [4].

Как сказано выше, состояние здоровья нации оказывает прямое влияние на экономику: с одной стороны, нарушения в здравоохранении приводят к колоссальным экономическим потерям, с другой стороны, неэффективная экономика дает кумулятивные импульсы негативным явлениям – сначала развиваются первичные признаки деградации – алкоголизм, наркомания, а затем в процесс включаются вторичные факторы – растет число психических заболеваний, самоубийств; увеличивается число инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья с детства.

Известно, что страны с развитой экономикой характеризуются высокими показателями здоровья населения. Тем не менее существует и обратная зависимость – здоровье населения, а именно, его медико-демографические характеристики, оказывают влияние на потенциал экономического развития. Человеческий капитал, характеризующийся показателями общественного здоровья и уровнем профессиональной квалификации, является как главным двигателем, так и ограничителем развития экономики. В контексте российской экономики общее состояние здоровья населения и уровень его профессиональной квалификации сегодня следует рассматривать как ограничитель.

Таким образом, если и дальше специфика современных медицинских и демографических процессов в России, выражающаяся в высоких показателях заболеваемости, инвалидности и смертности, останется без должного изменения, то это в недалеком будущем может стать фатальным фактором, который не позволит стране выйти на траекторию успешного социально-экономического развития.

В заключение необходимо отметить, что в повседневной практике термин «здоровье» применяется, прежде всего, к отдельному человеку и трактуется как отсутствие у него каких-либо заболеваний психического или соматического происхождения. При анализе социально-экономических процессов, происходящих в обществе, данный термин следует рассматривать в ином смысле – как понятие экономико-социальное, охватывающее практически все сферы жизни отдельных социальных групп и экономических институтов.

Список литературы

1. Дубровина Е. Все больше россиян занимаются спортом или физкультурой / Е. Дубровина [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.vedomosti.ru/society/articles/2023/02/14/962911-bolshe-rossiyan-zanimayutsya-sportom> (дата обращения: 30.07.2024).
2. Генджалиев А.А. Социальные последствия алкоголизма / А.А. Генджалиев [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rehabfamily.com/articles/sotsialnye-posledstviya-alkogolizma/> (дата обращения: 30.07.2024).
3. Драпкина О.М. Главный терапевт: курение наносит огромный экономический ущерб государству / О.М. Драпкина [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://minzdrav.gov.ru/news/2020/08/02/14595-glavnyu-terapevt-kurenie-nanosit-ogromnyu-ekonomicheskij-uscherb-gosudarstvu> (дата обращения: 30.07.2024).
4. Беликова Е.В. Социально-экономические аспекты развития массового спорта / Е.В. Беликова, А.В. Васильев // Экономика и управление в спорте. – 2022. – Т. 2. №1. – С. 11–24. DOI 10.18334/sport.2.1.119861. EDN LUTIPY

Кармова Бэлла Заурбековна

старший преподаватель

Бичоев Феликс Альбертович

магистрант

ФГБОУ ВО «Кабардино-Балкарский государственный университет им. Х.М. Бербекова»
г. Нальчик, Кабардино-Балкарская Республика

ИНФЛЯЦИЯ КАК МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПРОБЛЕМА СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

***Аннотация:** в статье рассмотрен уровень инфляции в России за 2019–2023 гг., а также его влияние на изменение основных показателей уровня жизни населения. В ходе проведенного исследования выявлены причины разворачивания инфляционных процессов в российской экономике, а также обозначены пути их устранения.*

Авторами сделан вывод, что для снижения уровня инфляции в РФ необходимо внедрение эффективных антиинфляционных мероприятий, включающих контроль цен на отдельные товары и услуги, ужесточение денежно-кредитной политики и развитие отечественного производства.

***Ключевые слова:** уровень инфляции, индекс потребительских цен, ключевая ставка, денежно-кредитная политика, экономический рост.*

В условиях усиления экономических санкций западных государств инфляция стала серьезным испытанием для российской экономики, затронув все стороны общественной жизни. Но являясь одним из основных факторов, препятствующих улучшению качества жизни населения и достижению устойчивого роста национальной экономики, она становится одной из главных угроз экономической безопасности страны. В связи с чем исследование причин российской инфляции и поиск путей ее снижения становится актуальной проблемой в условиях кризисного состояния национальной экономики.

Цель данного исследования: выявить причины и пути снижения уровня инфляции в России в современных условиях.

При проведении исследования использованы методы анализа и синтеза, метод научной абстракции, а также метод статистической обработки данных.

Впервые термин «инфляция» (в переводе с лат. «Inflatio» – вздутие) использовал американский экономист А. Делмар в 1864 году для обозначения неконтролируемого роста денежной массы. Со временем, становясь одним из сложных проявлений макроэкономической нестабильности экономики, появились разные подходы к изучению инфляции.

1. Монетаристский подход. Инфляция рассматривается как денежное (монетарное) явление, зависящее от внешних факторов и проявляющееся в обесценении денег, при чем динамика цен зависит только от изменения денежной массы.

2. Кейнсианский подход. Инфляция рассматривается как следствие определенных факторов, таких как увеличение налогов, рост цен, чрезмерный спрос на отдельные товары, возрастающие затраты на армию и др. [1].

3. Воспроизводственный подход. Инфляция определяется как многофакторный социально-экономический процесс, порождаемый избытком денежной массы в обращении и проявляющийся в обесценении денег.

В работах современных российских исследователей инфляция рассматривается больше как многофакторный процесс и определяется как повышение общего уровня цен, сопровождающееся обесценением денежной единицы. А ее сущностью является дисбаланс между совокупным предложением и совокупным спросом в сторону повышения последнего, сложившийся одновременно на всех уровнях (товарном, денежном и рынке ресурсов) [2].

Также инфляция расценивается как специфическая реакция объективных экономических законов на субъективные действия государства и монополий по установлению и удержанию на одном уровне искусственных (нерыночных) цен на отдельные товары, которая приводит к общему росту цен [3].

Как бы ни рассматривалась инфляция, она проявляется в устойчивом росте уровня цен, снижении покупательной способности национальной валюты и вызвана диспропорциями воспроизводства и неэффективной экономической политикой государства. В санкционных же условиях рост уровня российской инфляции подкреплён падением национального производства, снижением доходов, ростом расходов государства на социальные и военные нужды, что ведет к макроэкономической нестабильности и замедлению роста экономики. А в сегодняшних реалиях устранение внутреннего дисбаланса отечественной экономики и ускорение ее роста стратегически важно для России [4].

Для определения причин российской инфляции и нахождения путей ее снижения до допустимых и комфортных для развития российской экономики значений, рассмотрим изменение данного показателя в динамике (рис. 1).

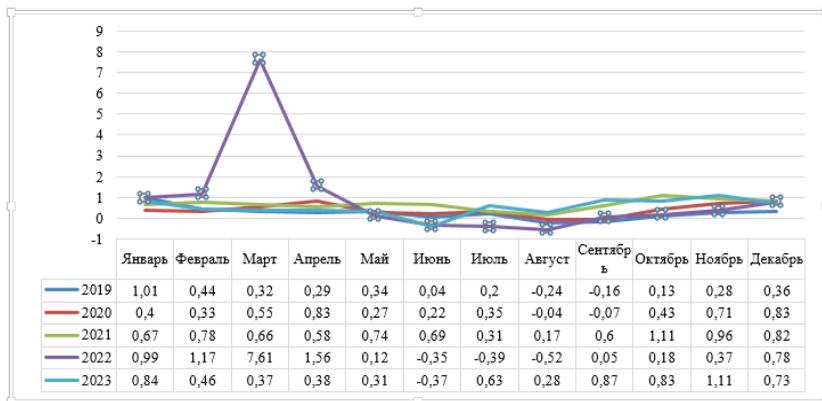


Рис. 1. Уровень инфляции в РФ за 2019–2023 гг. [5]

За 2019 год и до февраля 2020 года уровень инфляции замедляется, на что повлияли: превышение предложения на рынке товаров над потребительским спросом и укрепление российского рубля по отношению к доллару. Однако с марта по июль 2020 года наблюдается взлет уровня инфляции. А его снижение в августе 2020 года вызвано дисбалансом между спросом и предложением, а также перепроизводством и неправильной монетарной политикой, ставшей причиной нехватки денег в обращении и сокращения кредитования. С октября 2020 года уровень инфляции снова начал расти из-за ослабления национальной валюты.

В 2021 году уровень инфляции опять ускорился из-за последствий пандемии и роста цен. Пиком роста показателя до 7,6% является март 2022 года. Тогда вследствие эффективных действий Банка России по стабилизации инфляции, она была снижена на три месяца, но опять пошла на увеличение из-за роста внутреннего спроса, опережающего темпы роста производства.

В 2023 году нестабильная динамика роста уровня инфляции по месяцам сохранилась, составив по итогам года 7,4%. Главными же причинами, повлиявшими на такое изменение показателя, стали: снижение доходов от продажи природных ресурсов, резкое снижение курса рубля, рост внутреннего спроса, не обеспеченный предложением (внутренним производством).

Конечно, после введения антироссийских экономических санкций ввоз товаров с недружественных стран приостановлен, а национальное производство растет медленнее, чем внутренний спрос на товары и услуги. В связи с чем для снижения внутреннего потребительского спроса и уровня инфляции ЦБ России начал снижать ключевую процентную ставку (рис. 2).

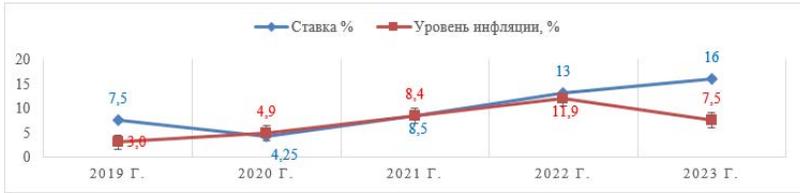


Рис. 2. Соотношение уровня инфляции и ключевой ставки ЦБ за 2019–2023 гг. [6]

Так, за 2020–2021 гг. экономическая ситуация была дестабилизирована в силу внешних и внутренних шоков, что подтверждается пониженной ставкой и повышением уровня инфляции. До начала 2022 года ключевая ставка ЦБ находилась в пределах 4,25%, а в феврале ее повышение до 20% позволило остановить растущую инфляцию, которая по итогам года составила 11,9%.

В 2023 году ослабление курса рубля стало причиной, по которой ЦБ снова поднял ключевую ставку до 16%. Но такая политика повышения ключевой процентной ставки имеет и свои негативные последствия: сдерживает рост потребительских расходов и инвестиций, что замедляет рост экономики.

Далее рассмотрим влияние роста уровня инфляции на изменение ВВП и основные показатели уровня жизни населения (таблица 1).

Таблица 1
Основные макроэкономические показатели РФ за 2019–2023 гг. [5]

№	Показатели	Фактические значения показателей				
		2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2023 г.
1.	Уровень инфляции, в %	3,0	4,9	8,4	11,9	7,5
2.	Объем ВВП (в текущих ценах), млрд руб.	109608,3	107658,1	135295,3	153435,2	171041,0
3.	Среднегодовые темпы прироста ВВП, в %	102,2	97,3	105,6	97,9	103,6
4.	Индекс потребительских цен, в %	103,0	104,9	108,4	111,78	107,5
5.	Уровень безработицы, в %	4,6	5,8	4,8	3,9	3,5
6.	Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума, в % от общей численности населения	12,3	12,1	11,0	9,8	11,0
7.	Коэффициент Джини	0,412	0,413	0,409	0,409	0,403

Конечно, ВВП – один из главных показателей роста экономики и за исследуемый период он показывает положительную динамику при растущем уровне инфляции. Однако его увеличение со 109608,3 млрд руб. до 171041,0 млрд руб. связано и с ростом цен на товары и услуги, о чем свидетельствует рост ИПЦ со 102% до 107% за 2019–2023 гг. Поэтому повышение уровня инфляции заметно отразилось на росте номинального ВВП, а в связи с повышением цен на товары и услуги, рост реального ВВП замедлился [7].

В 2019–2020 гг. наблюдается одновременный рост и уровня инфляции и уровня безработицы, который привел к сокращению номинального ВВП (уменьшение на 1950,2 млрд руб.), снижению реальных доходов населения и увеличению социального неравенства населения. Об этом чем свидетельствует рост коэффициента Джини с 0,412 до 0,413 за эти годы.

Несомненно, рост уровня инфляции влияет на увеличение коэффициента Джини, который показывает уровень неравенства в распределении доходов в обществе, так как снижение реальных доходов и обесценивание сбережений населения могут привести к концентрации богатства в руках немногих. Однако в 2021–2023 гг. снижению коэффициента Джини и уменьшению численности населения с доходами ниже прожиточного минимума до 11,0% от общей численности населения, способствовали: меры государственной поддержки семей с детьми, индексация пенсий и пособий, повышение МРОТ работников.

Кроме этого, за 2021–2022 гг. прослеживается обратная зависимость между уровнем инфляции и уровнем безработицы, что согласно кривой Филипса могло бы стать еще одним способом прогнозирования инфляции. Но эта взаимосвязь носит краткосрочный характер, и она нарушается в 2023 году, указывая на нестабильность экономики и проблемы в макроэкономической политике [8].

Таким образом, за 2019–2023 гг. в России наблюдается умеренная инфляция (за исключением 2022 года, когда уровень инфляции составил 11,9%), которая является пока управляемой, исходя из совершаемых ЦБ манипуляций. Однако, в силу влияния на рост уровня инфляции множества внешних факторов, она остается непредсказуемой.

Особенностью российской инфляции является ее зависимость от импорта и влияния политических факторов, а главными причинами роста ее уровня за 2019–2023 гг. стали:

- снижение покупательской способности российского рубля по отношению к доллару, который привел к подорожанию импортных товаров [9];
- внешние шоковые ситуации, среди которых пандемия, геополитические конфликты, санкции и, как следствие, снижение цен на природные ресурсы, изменение торговых отношений между странами, изменение глобальных финансовых рынков;
- нарушение равновесия между спросом и предложением: ограниченное количество товара и услуг, предоставляемое продавцами, идет в разрез с наличием у покупателей свободных денежных средств;
- рост инфляционных ожиданий. Ожидая повышения цен, население покупает впрок, оказывая влияние на уровень ИПЦ и динамику инфляции [10];
- рост расходов государственного бюджета (вызван ликвидацией последствий COVID-19, решением проблемы импортозамещения,

специальной военной операцией на Украине и др.) способствует увеличению уровня инфляции в зависимости от используемых государством методов покрытия расходов.

В настоящее время необходимо снижение инфляции до уровня целевых ориентиров ЦБ, что способствует сдерживанию цен, укреплению рубля на мировом финансовом рынке, а также стабилизации экономической ситуации. А для этого необходимым считаем.

1. Нарращивание ресурсов на развитие фондового рынка, а также увеличение инвестиций в экономику страны.

2. Изменение бюджетной политики, через увеличение доходной части бюджета за счет снижения расходов (сокращение расходов на малоперспективные проекты, реструктуризацию государственного аппарата, устойчивое обеспечение поступления налоговых платежей и т. д.).

3. Минимизировать вероятность появления социальной нестабильности общества за счет создания финансовых целей, перспективного плана действий и других действий, направленных на повышение доходов населения.

4. Создание благоприятных условий для развития МСП, что требует реализации эффективной политики по снижению налогообложения, законодательной поддержки и борьбы с коррупцией.

5. Повышение качества мониторинга основных макроэкономических показателей, связанных с ростом уровня инфляции.

Так как стабильность курса рубля, стоимость товаров и услуг, а также иные геополитические немонетарные факторы влияют на динамику инфляции в стране, результатом внедрения выше перечисленных действий будет снижение зависимости от внешних факторов и укрепление собственной экономики.

Итого, российская инфляция плохо прогнозируется из-за нестабильности национальной экономики, а ее причины лежат не только на стороне проблем денежного обращения, но и на стороне структурных проблем экономического развития. Для решения обозначенных проблем необходимо внедрение эффективных антиинфляционных мероприятий, включающих контроль цен на отдельные товары и услуги, ужесточение денежно-кредитной политики и развитие внутреннего производственного ресурса.

Список литературы

1. Дрючевский Д.В. Инфляция как экономический феномен с позиций различных школ и направлений экономической науки / Д.В. Дрючевский // Вестник Челябинского государственного университета. – 2012. – №19 (273). – С. 26–31. – EDN PVLLRJ.

2. Курс экономической теории: учебник / М.Н. Чепурин, Е.А. Киселева [и др.]. – 7-е изд., доп. и пер. – Киров: Аса, 2015. – 880 с.

3. Лиференко Ю.В. Новый взгляд на сущность и причины инфляции и дефляции / Ю.В. Лиференко // Финансы и кредит. – 2016. – №41 (713). – С. 2–14. EDN WYQPZH

4. Кармова Б.З. Проблемы безопасного экономического развития современной России / Б.З. Кармова, Л.Х. Аджиева // Экономика, менеджмент и право в новых реалиях: сборник статей Национальной научно-практической конференции с международным участием (Нальчик, Эльбрус, 02–03 июня 2023 года) / КБГУ им. Х.М. Бербекова. Ч. 1. – Нальчик, Эльбрус: КБГУ им. Х.М. Бербекова, 2023. – С. 262–267. – EDN HJCMHG.

5. Федеральная служба государственной статистики. Росстат [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/statistics/price> (дата обращения: 25.07.2024).

6. Центральный банк РФ. Ключевая ставка [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.cbr.ru/hd_base/keyrate/?utm_source=w&utm_content=page (дата обращения: 22.08.2024).

7. Бочкова Т.А. Особенности инфляции в России / Т.А. Бочкова, А.А. Жирикова // Экономика и социум. – 2023. – №5–1 (108). – С. 490–493. – EDN YNJCHA

8. Кармова Б.З. Особенности развития российского рынка труда в современных условиях / Б.З. Кармова, М.М. Сабанова // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2023. – №4–1 (98). – С. 195–200. – DOI 10.24412/2411-0450-2023-4-1-195-200. – EDN JNAWVA.

9. Шидов А.Х. Инфляционные процессы в российской экономике как проявление макроэкономической нестабильности / А.Х. Шидов, Б.З. Кармова, Л.О. Асланова // Вектор экономики. – 2022. – №12 (78). – DOI 10.51691/2500-3666_2022_12_16. – EDN SMKKYY.

10. Кочубей Е.И. Влияние инфляции на экономику России / Е.И. Кочубей // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2022. – №8–2. – С. 22–25.

Кунгурцев Николай Евгеньевич

аспирант

ЧОУ ВО «Санкт-Петербургский университет технологий

управления и экономики»

г. Санкт-Петербург

DOI 10.31483/r-112729

АНАЛИЗ ПОСЛЕДСТВИЙ БЕЗРАБОТИЦЫ В РОССИИ

***Аннотация:** изменение уровня безработицы и занятости естественный процесс в рыночной экономике, зависящий от различных факторов. Последние 2 года должностные лица федеральных органов публичной власти заявляют о снижении уровня безработицы до 2,7–4%. Изменения внешнеполитических тенденций вкупе с санкциями и специальной военной операцией в 2024 году привели к росту ставки рефинансирования и, как следствие, к росту процентных ставок на кредиты и вклады. Стоит отметить, что важным фактором является наличие сотни тысяч россия трудоспособного возраста, участвующих в специальной военной операции, выпавших из производственно-экономических процессов. Указанные тенденции имеют определенную взаимосвязь, которая рассмотрена в настоящей статье. Автор подчеркивает важность комплексной развития экономики на федеральном и региональном уровне, ориентированной на развитие отечественной промышленности, что будет способствовать развитию HR-ресурсов и социально-экономического положения регионов России.*

***Ключевые слова:** региональная экономика, безработица, государственная политика, промышленность, стратегия развития, органы публичной власти.*

Исходя из теоретических исследований на рынок труда влияют такие укрупненные факторы, как экономические, научно-технический прогресс, демография, миграция, глобализация [5].

Очевидно, что высокая безработица подразумевает значительное число не трудоустроенных людей, которые заняты либо в теневой экономике, лишая налоговых поступлений органы публичной власти, либо

действительно находящихся без работы, что приводит к снижению покупательной способности, социальной напряженности, бюджетной нагрузке при выплатах пособий по безработице, росту преступности и инфляции в стране или регионе [1; 2].

В наши дни мы наблюдаем тенденцию снижения безработицы с 3,6% (2023) до 2,7% (2024, примерно 2 млн чел. старше 15 лет), чему способствовали факторы [3; 7; 8]:

- демографический провал, случившийся в конце XX века (убыль населения превышает рождаемость до настоящего времени в купе со сверхубылью из-за пандемии коронавируса COVID-19);

- мобилизация населения после 24.02.2024;

- беспрецедентные международные экономические санкции;

- нехватка высококвалифицированных специалистов;

- увеличение людей пенсионного возраста (2022 год – +1,9 млн чел., а 20-летних – 1,4 млн чел.);

- рост неполной занятости.

В 2022 году с рынка труда ушло почти 1,5 млн потенциальных работников, которые «перетекли» в неформальную занятость, сосредоточившись в сфере услуг, мелкой торговли, транспорта и сельского хозяйства, и в значительной степени не зависит от зарубежных технологий или комплектующих. Поэтому этот сегмент меньше подвержен влиянию санкций и вероятны изменения и перераспределение трудовых ресурсов через приток граждан, испытывающих наибольшее давление от санкций в обычных традиционных сферах, что, в свою очередь, способствует низким уровням безработицы [8].

Перечисленные причины, включая санкции, спровоцировали потребность населения в аналогах товаров, ушедших с российского рынка, что в свою очередь спровоцировало «пересаживание» России с «Западной на Восточную иглу», т.е. поиск товаров-заменителей прежде всего в Китае, а также рост и развитие отечественной промышленности. Учитывая неблагоприятные демографические тенденции и отток людей на СВО, сложилась на первый взгляд благоприятная конъюнктура снижения безработицы, которая в свою очередь породила дефицит кадров и невозможность развития отечественной промышленности в силу отсутствия квалифицированных кадров. По данным Банка России в конце 2022 года почти каждой 2-ой фирме не хватало специалистов (дефицит), а каждому 3-ему – квалифицированных работников, что может спровоцировать ускорение зарплатного роста и «разгонять» инфляцию [8].

В России экономика привыкла адаптироваться к шоковым изменениям, как правило, через сокращение рабочего времени (неполный рабочий день, неоплачиваемые отпуска). Работники вынуждены соглашаться на невыгодные изменения и снижение своего благополучия и достатка. Эти механизмы в совокупности способствуют гибкой адаптации рынка труда к экономическим потрясениям, предотвращая резкий рост уровня безработицы.

Самозанятых крайне сложно учесть в связи с их динамическими изменениями в течении каждого года, которые ещё и вынуждены скрывать

свои истинные доходы, что приводит к занижению статистических показателей среднего уровня заработной платы [8].

Согласно информации Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) в России за последние годы (2011–2021) наблюдается ежегодное снижение производительности труда (Производительность труда = ВВП в пост.ценах/Общая численность рабочей силы),увеличивая рынок соискателей и фрилансеров.

Центральный Банк РФ начал повышать ключевую ставку для борьбы с ускоряющейся инфляцией с июля 2023 года и в декабре 2023 года довел ее до 16%, а в первом полугодии 2024 года – до 18% [7]. Эти меры способствовали снижению покупательской способности, одновременно, мешая развитию отечественной промышленности, формированию благоприятного инвестиционному климату и продвижению конкурентоспособного отечественного товара на рынках сбыта.

Данные тенденции свидетельствуют о необходимости глубокого анализа существующих тенденций, создания уверенности в «завтрашнем дне» для российских семей, с целью увеличения рождаемости. Дальнейшее развитие отечественной промышленности возможно лишь с автоматизацией промышленности и притоке квалифицированных мигрантов. Также необходимо и создание рабочих мест для военнослужащих после завершения СВО, в т.ч. получивших инвалидность, после нашей победы, ведь даже 400 тыс. военнослужащих * 200 тыс. руб./мес. * 12 мес. = 960 млн руб. – это почти 1 млрд руб. бюджетных выплат в год без учета единовременных выплат [4; 5], которые должны быть заменены рабочими местами, а налоговые поступления должны обеспечивать сохранение социальных гарантий населению, в т.ч. тем военнослужащим, которые не смогут найти работу в следствии состояния здоровья.

Список литературы

1. Углинская В.В. Региональная экономика: учебное пособие для студентов дневной и заочной форм обучения экономических направлений подготовки / В.В. Углинская; Рубцовский индустриальный институт. – Рубцовск, 2020. – 80 с.
2. Чупина И.П. Региональная экономика и управление: учебное пособие / И.П. Чупина. – Екатеринбург: Изд-во Рос. гос. проф.-пед. ун-та, 2021. – 146 с. ISBN 978-5-8050-0716-4 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://elar.rsvpu.ru/978-5-8050-0716-4> (дата обращения: 12.08.2024).
3. Кунгурцев Н.Е. Проблемы безработицы в региональной экономике // Вопросы науки и образования: новые подходы и актуальные исследования: материалы II Всеросс. науч.-практ. конф. с междунар. участ. (Чебоксары, 26 июля 2024 г.). – Чебоксары: Интерактив плюс, 2024. – ISBN 978-5-6051833-8-9. EDN HOTIRQ
4. Медведев анонсировал расширение численности российской армии // Сетевое издание Фонтанка.ру [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.fontanka.ru/2023/10/25/72847007/> (дата обращения: 11.08.2024).
5. Медведев назвал количество контрактников на 12 октября // Сетевое издание Фонтанка.ру [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.fontanka.ru/2023/10/12/72803039/> (дата обращения: 11.08.2024).
6. Пузлаев П. Росстат зафиксировал исторический минимум безработицы на уровне 2,7% / П. Пузлаев // Сетевое издание «Коммерсантъ» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/doc/6678797> (дата обращения: 09.08.2024).

7. Селиверстова Н. В ЦБ допустили повышение ключевой ставки выше 20 процентов / Н. Селиверстова // Сетевое издание РИА Новости [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ria.ru/20240811/tsb-1965465583.html?ysclid=lzps2c0d6y249108746> (дата обращения: 11.08.2024).

8. Эксперты объяснили минимум безработицы в России при сокращении экономики. Среди причин – демографические проблемы и неполная занятость // Сетевое издание «РБК» АО «РОСБИЗНЕСКОНСАЛТИНГ» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/economics/03/03/2023/6400712f9a79474d18f79446?ysclid=losw1qojn704318307> (дата обращения: 09.08.2024).

Медведева Надежда Васильевна

канд. экон. наук, доцент

Северо-Западный институт управления

ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ»

г. Санкт-Петербург

DOI 10.31483/r-112692

ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА КАК ДОМИНАНТА НОВОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ РЕАЛЬНОСТИ

***Аннотация:** статья посвящена актуальным вопросам рассмотрения технологической политики как ключевого фактора новой экономической реальности. Показан объективный характер технологического развития, новой экономической реальности и формирования технологической политики, сопряженный с необходимостью обеспечения технологического суверенитета. Исследованы сущностные характеристики новой экономической реальности. Проведена параллель между технологической политикой и структурной политикой по причине схожести их характера. Поднимается вопрос об альтернативном варианте формализации технологической политики по сравнению с федеральным законом.*

***Ключевые слова:** новая экономическая реальность, технологическое развитие, технологический суверенитет, технологическая политика, структурная политика, доминанты, детерминанты.*

Стремительное развитие технологий, изменяющее облик всех сфер жизни, а также новые внутренние и внешние условия для страны порождают новую экономическую реальность и влекут необходимость адекватного регулирования, выработки новых стратегических инициатив и технологических решений.

Новая экономическая реальность на современной этапе не что иное как состояние экономики, реорганизуемой на основе цифровой, технологической и других видов трансформации. Источником социально-экономических преобразований стала необходимость смены исчерпавшей себя экспортно-сырьевой модели экономики на модель высокотехнологичной экономики, именуемой техноэкономикой.

Новая экономическая реальность – феномен не только нынешнего периода, он реактуализируется всякий раз на фоне качественных экономических преобразований с метрикой «нового» явления, продукта, процесса и остается таким до устоявшегося состояния экономики. Данный факт характеризует феномен новой экономической реальности как переходного состояния от старой системы к новой качественной иной системе (структурной адаптации) [2, с. 6]. Всякий раз новая экономическая реальность характеризуется не только идущими на смену прежним новыми преимуществами, но и негативными маркерами от замедления и снижения показателей развития, конкурентоспособности экономики и уровня качества жизни (в большей степени именно такое состояние и побуждает адекватно реагировать и запускать процессы преобразований) до возникновения новых и лишь предполагаемых угроз, решение которых должно идти в параллели с преобразованиями, не замедляя последние. При этом новая экономическая реальность с течением времени (что прослеживается в историческом контексте) усложняется и ускоряется, каждый раз раздвигая контур необходимых новшеств до потенциальных угроз, например от несущих большую опасность, но уже управляемых в определенной степени угроз атомной энергии до более неизвестных последствий развития на основе биотехнологий, нанотехнологий, квантовых технологий, искусственного интеллекта, роботизации и других составляющих новой экономической реальности. Детерминанта угроз новой экономической реальности влечет создание новой системы управления и политики, взаимодействия и взаимообусловленности действий и решений, отвечающим таким угрозам, с характеристиками «предвидения» (речь идет об отклике системы стратегического планирования на заранее смоделированные следы несбалансированности систем, указывающих на возникновение опасностей и угроз) [1; 3].

Обеспечить управляемость в условиях формирования новой экономической реальности возможно путем новой политики, отличной от других политик, поскольку новые технологии имеют сквозной (по отношению ко всем отраслям и сферам) характер и выполняют надстроечную роль по отношению к ним.

Реализуемый в настоящее время курс на создание технологических условий для социально-экономического развития страны объективирован в концепции технологического развития до 2030 года с опорой на технологические приоритеты. Реализация технологических приоритетов повлекла необходимость проведения новой технологической политики государства, самостоятельной по отношению к научно-технической политике и промышленной политике.

Формирование теоретических основ технологической политики (и в широком смысле – техноэкономики) с учетом генезиса взглядов и предположений в части технологий будущего, контура технологической политики и общественного устройства, методологии ее встраивания в систему экономической политики актуализирует научное осмысление феномена новой экономической реальности.

Понимание генезиса технологической политики, как самостоятельного вида экономической политики, является необходимым для обоснования объективного характера и конструкта технологической политики на

современном этапе. При этом временной отрезок генезиса технологической политики кратко меньше генезиса промышленной политики, что сопряжено со всеобщностью развития новых технологий в пятом и шестом технологических укладах.

Терминологический аппарат технологической политики базируется на якорных понятиях «технология» и «технологическое развитие» с развитием их множества на сегодня и с течением времени. Несмотря на «выход» технологий сугубо из технических отраслей знаний и проникновение во все сферы жизни терминологический аспект по-прежнему увязан с пониманием технологии как некоего преобразователя исходного ресурса в результат. Так, законопроект о технологической политике №632206–8 дает понимание технологии как «совокупности научно и практически обоснованных методов, средств, операций, процессов, необходимых для преобразования вещества, энергии, информации в целях производства продукции, выполнения работ, оказания услуг».

Все виды экономической политики являются обязательными атрибутами государственного участия в экономическом развитии. В то же время создание и внедрение технологических инноваций начинается с базовых в этом плане отраслей и сфер – научно-технологической политики, промышленной политики, IT-сферы с последующим мультипликационным эффектом на все другие отрасли и сферы [8, с. 39].

При определении места и контура технологической политики в системе экономической политики важным является сопоставление технологической политики со структурной политикой по причине их относительной схожести по своей целевой направленности на все отрасли, сферы и другие политики.

Согласно известным в науке представлениям, структурная политика является неотъемлемым элементом экономической политики и отличается своей ориентированностью на структурные изменения во всей экономике, не ограничиваясь каким-либо макроэкономическим показателем или одной отраслью. Данное понимание структурной политики характеризует ее шире по сравнению с любой отраслевой политикой, в том числе промышленной политикой. Ключевой особенностью структурной политики в повестке ее нормативного урегулирования выступает отсутствие специального нормативного правового акта, то есть нормативной источниковой базы. В прогнозных документах стратегического планирования структурная политика формализована в положениях о развитии отраслей экономики и социальной сферы, что позволяет говорить о собирательном понятии структурной политики, поскольку она получает свое развитие и конкретизацию в других политиках. Значимость структурной политики поддерживается свойственными для экономической системы угрозами структурных деформаций экономики и важностью обеспечения способности национальной экономики адаптироваться к меняющимся трендам.

Формирование технологических основ экономики влечет закономерный запрос на активную структурную политику, что для Российской Федерации сопряжено с ускорением достижения технологического суверенитета. К числу детерминант нынешнего этапа формирования и реализации структурной политики относится условное слияние структурной и

технологической политик, поскольку технологические приоритеты кардинально меняют структуру экономики, обеспечивая ей технологическую повестку [4; 6].

Законопроект о технологической политике содержит все необходимые структурные элементы конструкта технологической политики (помимо собственно целей, задач технологической политики, субъектов и инструментов реализации технологической политики, урегулированы вопросы разработки и внедрения критических и сквозных технологий, раскрывается содержание национальных проектов технологического лидерства, содержатся положения о технологических инновациях, государственном стимулировании деятельности по реализации технологической политики и др.). Вместе с тем формулировка предмета законопроекта о реализации технологической политики по обеспечению технологического суверенитета в сопоставлении со сроком реализации концепции технологического развития (первая цель которой – обеспечение технологического суверенитета) до 2030 года ставит вопрос о реализации технологической политики с течением времени.

Обобщая вышеизложенное, необходимо затронуть вопрос о подходах к формированию технологической политики в контексте ее формализации в нормативных правовых актах. Проведение параллели со структурной политикой показывает, что возможен иной вариант по сравнению с федеральным законом, а именно на уровне документа стратегического планирования – как прогноз технологического развития по аналогии с прогнозом научно-технологического развития, как составная часть прогноза научно-технологического развития и наконец, как составная часть прогноза социально-экономического развития.

Список литературы

1. Бодрунов С.Д. Проблемы технологического суверенитета и цивилизационное развитие: от современного общества к ноономике / С.Д. Бодрунов // Ноономика и ноообщество. Альманах трудов ИНИР им. С.Ю. Витте. – 2023. – Т. 2. №4. – С. 13–24. DOI: 10.37930/2782-618X-2023-2-4-13-24. EDN KHQBGN
2. Брижак О.В. Новая экономическая реальность как предметная область исследования / О.В. Брижак, И.В. Манахова, Е.С. Чиканова // Вестник Московского университета. Серия 6. Экономика. – 2023. – №58 (4). – С. 3–22. DOI: 10.55959/MSU0130-0105-6-58-4-1. EDN RCITCF
3. Гильмуллин В.М. Проблемы моделирования экономики России в условиях существенных структурных шоков / В.М. Гильмуллин // Научные труды. Институт народнохозяйственного прогнозирования РАН. – 2023. – №3. – С. 35–47. DOI: 10.47711/2076-3182-2023-3-35-47. EDN AMHQLO
4. Жиронкин С.А. Новая экономическая конвергенция в методологии структурных сдвигов / С.А. Жиронкин, В.В. Гузырь, М.А. Гасанов // Вестник Томского государственного университета. Экономика. – 2022. – №58. – С. 24–41. doi: 10.17223/19988648/58/2. EDN PNKJAD
5. Крюков В.А. О взаимосвязи и взаимодействии экономической, промышленной и научно-технологической политик / В.А. Крюков // Управление наукой: теория и практика. – 2020. – Т. 2. №2. – С. 15–46. DOI: 10.19181/smp.2020.2.2.1. EDN JRYZCK
6. Сухарев О.С. Технологический дуализм российской экономики и структурная политика новой модели ее роста / О.С. Сухарев // Вестник Института экономики Российской академии наук. – 2023. – №1. – С. 75–89. DOI: 10.52180/2073–6487_2023_1_75_89. EDN MWFRIX

Моллаев Сосланбек Срафильевич
магистрант

Научный руководитель

Кармова Бэлла Заурбековна
старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Кабардино-Балкарский государственный
университет им. Х.М. Бербекова»
г. Нальчик, Кабардино-Балкарская Республика

DOI 10.31483/r-112821

ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЕСТЕСТВЕННЫХ МОНОПОЛИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

***Аннотация:** в статье рассмотрены сущность и особенности естественных монополий, проведен динамический анализ их финансово-хозяйственной деятельности, выявлены факторы, влияющие на прибыль естественных монополий.*

***Ключевые слова:** естественная монополия, финансово-хозяйственная деятельность, государственное регулирование, макроэкономическая неустойчивость.*

Естественные монополии выступает структурообразующим элементом экономики, обеспечивающим ее устойчивость, целостность и эффективность. Их деятельность оказывает существенное влияние на формирование макроэкономических показателей, социально-экономическую сферу и национальную безопасность страны [1].

Такие сферы экономики, как транспорт, энергетика и связь, являются примерами естественных монополий, где экономическая эффективность может быть достигнута только при наличии единого поставщика. И в связи с высоким социальным значением продукции монополии и значительным вкладом в ВВП страны, изучение динамики и прогнозирование их финансово-хозяйственной деятельности имеет ключевое значение для современной России.

Целью исследования является изучение динамики финансовой деятельности естественных монополий в России и их вклад в рост ВВП.

В данной работе использовались следующие методы научного исследования: сравнение, экономический анализ, индукция, дедукция.

Естественные монополии имеют ряд особенностей, которые отличают их от других видов рыночных структур. Вот некоторые из них.

1. Экономическая эффективность. Естественные монополии могут обеспечивать экономическую эффективность за счет снижения издержек производства и масштабных экономий. Они могут предоставлять товары и услуги по более низким ценам, чем конкуренты, благодаря экономии на использовании дорогостоящих основных активов и оптимальному использованию ресурсов.

2. Ограниченный выбор и качество. Естественные монополии создают ограничения на выбор потребителей и ингибируют конкуренцию. Если компания является единственным поставщиком товара или услуги, то потребители могут испытывать ограничения в свободе выбора и качество может недостаточно стимулироваться.

3. Государственное регулирование. Во многих случаях, государство регулирует естественные монополии, чтобы защитить интересы потребителей. Регулирующие органы могут устанавливать тарифы и нормы качества, а также обеспечивать честную конкуренцию. Однако слишком высокая степень контроля также может привести к негативным последствиям, например, сокращению инвестиций и инноваций в отрасли [2].

Естественная монополия имеет как положительные, так и негативные последствия. К положительным относятся: снижение издержек производства, использование положительного эффекта масштабов производства, разработка и внедрение научно-технических исследований и разработок, возможности улучшения качества, накопления значительных финансовых ресурсов для дальнейшего развития и т. д.

К негативным последствиям естественных монополий относятся: значительное занижение объемов производства и предоставляемых услуг, отсутствие стимулов к повышению качества продукции (возможна тенденция к снижению качества в целях экономии затрат при сохранении завышенных цен), торможение развития взаимосвязанных отраслей народного хозяйства, что происходит сейчас в России.

В целом, эффекты естественных монополий зависят от ситуации и того, как государство и компании реагируют на них. Сбалансированное регулирование, поощрение инноваций и защита интересов потребителей могут помочь извлечь наилучшую пользу из таких монополий для общества.

Для изучения динамики финансово-хозяйственной деятельности естественных монополий был выбран показатель, характеризующий чистый финансовый результат деятельности предприятий и наиболее точно подходящий для характеристики состояния данных отраслей. Результаты проведенного динамического анализа представлены в таблице 1.

Таблица 1
Динамика сальдированного финансового результата по сферам деятельности естественных монополий [3]

Наименование	Сальдированный финансовый результат предприятий по сферам деятельности естественных монополий, тыс. руб.			
	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2023 г.
Транспортировка нефти и нефтепродуктов по магистральным трубопроводам	122792096	197130756	143000942	174516777,3
Транспортировка газа по трубопроводам	-696250164	3881710130	1311809096	2684555827
Услуги по передаче электрической (тепловой) энергии	2687848223	4008536804	2765211734	3506440256
Железнодорожные перевозки	-92258745	24537918	86815111	16064130,81
Услуги портов (речной и морской транспорт) и услуги транспортных терминалов	126499615	682683336	527529910	470434258,3
Услуги аэропортов	4871613	79243389	58692400	50929560,85
Услуги общедоступной электросвязи	14424068	61266055	50640725	44234801,43

Чистый финансовый результат естественных монополий за 2021 год показал положительную динамику, несмотря на то, что некоторые сферы показывали убытки в 2020 году. Такая ситуация сложилась из-за влияния пандемии коронавирусной инфекции COVID-19 на социально-экономическую сферу общества. В свою очередь в 2022 году наблюдается небольшое снижение прибыли естественных монополистов. Это связано с изменением внешней политики страны и введением антироссийских санкций после начала специальной военной операции на Украине. За этот год снизился общий оборот выручки от сделок с зарубежными странами, также увеличились затраты на обслуживание деятельности естественных монополий. В 2023 году ситуация стабилизируется, деятельность естественных монополий начинает приходить в докризисное состояние.

Если отбросить влияние указанных выше форс-мажорных факторов, то можно утверждать, что естественные монополии в России постепенно наращивают свой потенциал. Прежде всего, на мой взгляд, это связано с тем, что естественные монополии имеют власть над ценами, так как из-за отсутствия конкурентов они могут завышать цену на свой товар или услугу. В этом случае необходимо вмешательство со стороны государства.

Также немаловажным фактором роста прибыли естественных монополий являются инновации. Естественные монополии, как правило, вкладывают значительные ресурсы в НИОКР, чтобы улучшить свою продукцию или услуги [4].

Так, например, ПАО «РЖД» начали внедрять цифровую систему технологической радиосвязи стандарта DMR, которая позволяет обеспечить возможность ввода в обращение новых типов подвижного состава с асинхронными тяговыми двигателями; внедрения автоматизированных информационно-управляющих систем управления движением и обеспечения безопасности; внедрения энергосберегающих технологий и систем управления движением; увеличить качество поездной радиотелефонной связи. Данная технология не имеет аналогов в мире [5].

Определяющая роль естественных монополий в экономике и их место в системе экономических отношений проявляется во взаимодействии между ними и государством. Государство, выполняя функцию исполнителя общественных интересов, должно устанавливать для них правила игры, учитывая их особые функции. Для регулирования цен или установления стандартов на предоставляемые услуги Правительство РФ часто обрывает комиссии в отношении естественных монополий.

В последние десятилетия во многих экономически развитых странах произошли существенные изменения в моделях организации монопольного рынка. Направление реформ определялось необходимостью устранения чрезмерного государственного контроля государственной монополии и создания условий для конкурентного рынка. Такие меры призваны снизить нагрузку на государственный бюджет. Пожалуй, основные модели трансформации монополий на внешних рынках уже разработаны и Россия, для получения наибольшего эффекта от монополий, может опираться на опыт ряда зарубежных стран [6].

Несомненно, в России высоко влияние естественных монополистов на развитие экономики, прежде всего из-за зависимости доходов бюджета от естественных монополий в добывающих отраслях, так как топливно-энергетические ресурсы составляют основную доходную часть государственного бюджета страны. А для выработки подхода к их регулированию и реформированию, с учетом опыта зарубежных стран, необходимо:

- 1) регулятором и реформатором развития естественных монополий должно выступать только государство;
- 2) реформирование естественных монополий должно протекать при развитой системе институтов государственного регулирования;
- 3) государство должно располагать полной и достоверной информацией о структуре и динамике издержек естественных монополистов [7].

Таким образом, проведенный динамический анализ показал, что кризисный период в деятельности естественных монополий подходит к концу. Это открывает новые возможности для улучшения данных сфер экономической деятельности и дает понять необходимость более детального регулирования государством естественных монополий, обусловленное «провалом» рынка, нестабильностью макроэкономического равновесия. И так как вклад естественных монополий в ВВП страны существенна, по нашему мнению, правительству необходимо разработать новую макроэкономическую политику по регулированию деятельности

естественных монополий с целью оптимизации их деятельности и увеличения прибыли. В свою очередь средства, полученные от деятельности естественных монополий необходимо направить на исследование и развитие альтернативных источников энергии, для решения проблемы ограниченности и природных ресурсов. Более того, необходимо повышение государственных расходов на НИОКР естественных монополий для проведения научных исследований не только в рамках корпораций, но и сопряженными научными институтами и лабораториями, так как это повлияет на общее развитие научно-технического потенциала России.

Также для улучшения показателей финансово-хозяйственной деятельности естественных монополий необходимо представление исчерпывающей статистической информации о структуре и динамике их издержек, для более детального контроля ценообразования со стороны Федеральной антимонопольной службы.

Список литературы

1. Алиханов М.М. Естественная монополия в России: проблемы государственного регулирования / М.М. Алиханов, С.Р. Баисова // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2019. – №1–2. – С. 5–10 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://vaael.ru/ru/article/view?id=257> (дата обращения: 27.08.2024). EDN VVWUHS
2. Алексеева Е.И. Ограничения в деятельности естественных монополий / Е.И. Алексеева // Обществознание и социальная психология. – 2022. – №11 (41). – С. 202–207. – EDN HOGQOK.
3. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/folder/111110/document/13275?print=1> (дата обращения: 27.08.2024).
4. Батова Б.З. Основные угрозы экономической безопасности России и пути их устранения / Б.З. Батова // Фундаментальные исследования. – 2021. – №11. – С. 39–44. – DOI 10.17513/fr.43119. – EDN QVNROH.
5. Информация с официального сайта ПАО «РЖД» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://company.rzd.ru/ru/9381/page/103290?redirected&id=16949/> (дата обращения: 27.08.2024).
6. Гасимов Р.Р. Анализ деятельности естественных монополий / Р.Р. Гасимов // Потенциал устойчивого инновационного развития концепции, модели и практическое приложение (Пермь, 15 июня 2023 г.): сборник статей [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ami.im/sbornik/MNPK-499.pdf#page=205/> (дата обращения: 27.08.2024).
7. Атаева В.О. Реформирование естественных монополий и экономическая безопасность / В.О. Атаева, А.Ю. Дзуцева, А.А. Алдатов // Экономика: актуальные вопросы теории и практики: сборник научных трудов по материалам III Международной научно-практической конференции (Анапа, 30 июня 2023 года). – Анапа: Научно-исследовательский центр экономических и социальных процессов в ЮФО, 2023. – С. 9–14. – EDN NCBABV.

Мустафина Лилия Анфаловна
аспирант

Королева Елена Николаевна
д-р экон. наук, профессор

ФГАОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет»
г. Самара, Самарская область

DOI 10.31483/r-112887

СОДЕРЖАТЕЛЬНАЯ ТРАКТОВКА ПОНЯТИЯ «СУБРЕГИОН» В РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ

***Аннотация:** в статье рассмотрена внутрорегиональная структура региона с позиции субрегионального подхода, выявлены территориальные формирования муниципальных образований в данной системе, определена основа интеграции (и одновременно дифференциации) таких территориальных формирований, а также предложена содержательная трактовка понятия «субрегион».*

***Ключевые слова:** регион, пространственное развитие, субрегион, агломерация, внеагломерационная территория, субрегиональный уровень, внутрорегиональное пространство.*

Сбалансированное и устойчивое пространственное развитие Российской Федерации охватывает целый ряд направлений социально-экономической политики страны, которая призвана обеспечить комфортные, качественные и благоприятные условия для жизни граждан в любом населенном пункте такой уникальной по своему территориальному многообразию – трансконтинентальной страны.

На постоянной основе государством разрабатывается и обновляется нормативно-правовая база, на основании которой осуществляется постановка целей и задач стратегического планирования, анализируется

и систематизируется проблематика развития регионов и муниципальных образований в целях создания новых и современных подходов пространственного развития страны.

В настоящее время вопросы пространственного развития и пути их решения заложены в Стратегии пространственного развития Российской Федерации на период до 2025 года (далее – Стратегия) [9]. В рамках данного нормативного стратегического документа основные пути преодоления существующих проблем пространственного развития опираются на формирование и развитие центров экономического роста.

Такая политика федерального центра обусловлена тем, что именно экономика крупных городов (или центров экономического роста) способна обеспечить стабильный прирост внутреннего валового внутреннего продукта. Одной из масштабных целей нового майского Указа Президента Российской Федерации В.В. Путина является выход страны на четвертое место в мире по объему валового внутреннего продукта (далее – Указ) [11].

Безусловно, Правительство страны не может игнорировать необходимость развития периферийных территорий, оставшихся вне границ крупных городских центров, несмотря на то что такие территории в силу существующей «отсталости» социально-экономического развития играют слабую роль в достижении масштабных целей определения места России на «мировой арене».

В то же время комплексное развитие таких территорий позволит нивелировать «эффект сжатия» пространства и укрепить позиции страны на макроуровне за счет полноценного использования потенциала всех ее территорий, имеющих обширное конкурентноспособное многообразие географических, природных, культурно-исторических и иных пространственных преимуществ. Такая политика впоследствии способна увеличить вклад территорий, находящихся в отдалении от крупных центров, в достижение национальных целей Указа.

Так, в Стратегии институционально определено понятие агломерации, как компактно расположенных населенных пунктов в совокупности являющихся густонаселенными территориями, а также предложено понятие опорных пунктов, являющихся согласно Стратегии центрами сельских территорий, а именно – территорий, расположенных вне территорий агломераций.

На сегодняшний день понятие внеагломерационных территорий пока еще недостаточно исследовано в научной литературе [6]. Тем не менее, ряд субъектов Российской Федерации имеют практический опыт их выделения в форме субрегионов, например, Самарская область [8].

Осмысление сущности агломерационных и выделяемых нами внеагломерационных территорий, выступающих в форме субрегионов, выявление их взаимодействия в экономическом пространстве региона является целью данного исследования.

Определяющим в выборе подхода к рассмотрению понятия «регион» является цитата классика отечественной региональной науки – Гранберга А.Г., которая интерпретирует «регион, как определенную территорию, отличающуюся от других территорий по ряду признаков и обладающая некоторой целостностью, взаимосвязанностью составляющих ее элементов» [4, с. 16].

Экономическое пространство согласно административно-территориальному устройству России, как и в других странах, имеет ряд иерархических уровней. Наше исследование направлено на региональный уровень с учетом его внутривнутрирегиональной структуры.

Рассмотрение экономического пространства имеет в качестве основы ряд научных подходов, некоторые из них выделим в рамках данной работы.

Научным коллективом Гатауллиным Р.Ф., Каримовым А.Г., Комаровым А.Г. выделяются такие подходы, как территориальный, ресурсный, информационный и процессный подходы [3]. Непосредственно подходы к изучению дефиниции понятия «регион», как экономического пространства, дополняются коллективом авторов Ивановой Т.Л., Кретоной А.В., Игуменцевой А.В. – это административный, экономический, социальный, историко-этнический и системный подходы [5]. Лапаева М.Г., Лапаев С.П. описывают географический, экономический и политические

подходы к понятию региона, в рамках своего исследования останавливаются на системном подходе [7].

Целостность и взаимосвязанность элементов экономического пространства являются свойствами, характерными для системы или системного подхода, а изучение взаимосвязанности элементов региональной системы, которыми в нашем исследовании являются территориальные (структурные) единицы (таксоны системы), позволяет определить особенности и структуру формирования территорий агломераций и территорий, находящихся вне агломераций.

На рисунке 1 представлено авторское видение структуры внутререгионального пространства.



Обозначения:	
⇨	Дифференциация по принципам административно-территориального устройства в Российской Федерации
—→	Дифференциация по принципам разграничения территорий центрального и периферийного типа (в контексте центр – агломерация/периферия – субрегион)

	Дифференциация/связность по принципам открытого взаимодействия (входа/выхода таксонов уровня) в агломерацию/субрегион
	Связность по принципу «центр-периферия» (в контексте центр – агломерация/периферия – субрегион); городская агломерация – центр влияния «Ядро», сельская агломерация – центр влияния «Опорный пункт»
	Дифференциация/связность внеагломерационных территорий городского субрегиона
Единицы (таксоны) системы: городские округа, муниципальные округа, муниципальные районы, городские и сельские поселения, межселенная территория.	

Рис. 1. Структура внутрирегионального пространства

Исходя из рисунка 1, нами определено, что в структуре региона на субрегиональном уровне имеются формирования 2-х уровней: городские агломерации и субрегионы; сельские агломерации и субрегионы.

В целях всестороннего анализа и дальнейшей трактовки понятия «субрегион» рассмотрим современные научные подходы к его определению (табл. 1).

Таблица 1

Подходы к пониманию «субрегион» в отечественной науке

<i>Автор (-ы)</i>	<i>Термин</i>	<i>Определение понятия</i>
Бухвальд Е.М., Бессонов И.С. [1]	Субрегион	Территориально-экономический феномен, формирующийся вне агломерационных образований и образующий систему устойчивых межмуниципальных хозяйственных взаимодействий
Гайнанов Д.А., Гатауллин Р.Ф., Атаева А.Г. [2]	Субрегион	Любая форма интеграции муниципальных образований внутри региона (агломерация, кластер, особая экономическая зона, территория опережающего социально-экономического развития, программный субрегион, управленческий округ), которая может носить как административный, так и неадминистративный характер
Тажитдинов И.А. [10]	Субрегион	Территориальная социально-экономическая система (группа муниципальных образований), выделяемая по цели реализуемых проектов и характеру складывающихся в ней экономических отношений. При этом субрегион является зоной консолидации полномочий, имеющихся потенциала и ресурсов территории для комплексного решения социально-экономических проблем развития территорий региона
Уляева А.Г. [12]	Межмуниципальная агломерация	Субрегион, объединяющий совокупность муниципальных образований как базовых управленческих таксонов. Формализация его как субрегиона позволяет определить агломерацию как промежуточный уровень административного управления и экономического взаимодействия между регионом и муниципальным образованием

Как следует из представленных определений, формирование субрегиона может использоваться в качестве инструмента пространственной организации территорий. При этом, большая часть авторов соотносит субрегион с любым объединением муниципальных образований. Согласно целям данной работы, авторы придерживаются позиции Бухвальда Е.М. и Бессонова И.С.

Рассмотрев систему внутрирегионального пространства региона с учетом взаимосвязанности ее элементов, а также обобщив существующие подходы к определению такого понятия, как субрегион, автором предложена следующая трактовка данного понятия, которая представлена на рисунке 2.

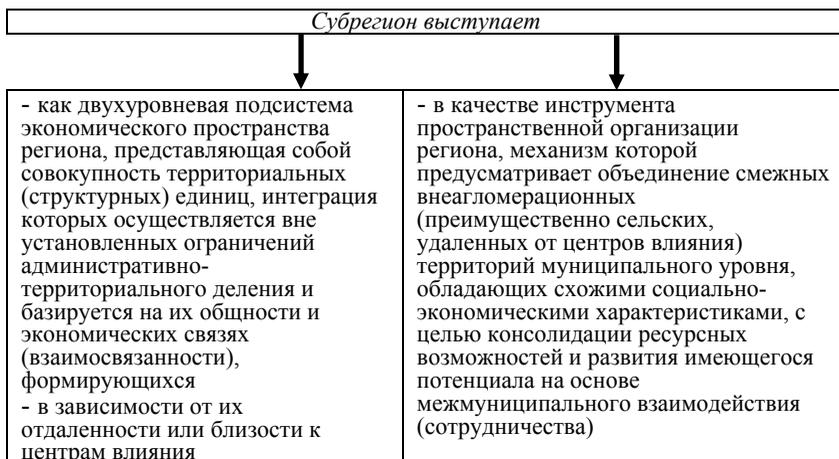


Рис. 2. Авторская трактовка понятия «субрегион»

Предложенная трактовка понятия «субрегион» позволяет, во-первых, выделить субрегиональный уровень в пространственной системе региона, а во-вторых, оформить и институционализировать объединения внеагломерационных территорий, которые могут стать инструментом пространственной организации региона в целях развития его дальней периферии.

Список литературы

1. Бухвальд Е.М. Субрегионы в пространственной организации регионов Российской Федерации / Е.М. Бухвальд, И.С. Бессонов // Вестник Института экономики Российской академии наук. – 2024. – №1. – С. 7–27. – DOI 10.52180/2073-6487_2024_1_7_27. – EDN DZWBTK
2. Гайнанов Д.А. Методологический подход и инструментарий обеспечения сбалансированного пространственного развития региона / Д.А. Гайнанов, Р.Ф. Гатауллин, А.Г. Атаева // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – 2021. – Т. 14. №2. – С. 75–91. – DOI 10.15838/esc.2021.2.74.5. – EDN LHHJEU
3. Гатауллин Р.Ф. Экономическое пространство: содержание, единство и разрывы / Р.Ф. Гатауллин, А.Г. Каримов, А.Г. Комаров // Проблемы современной экономики. – 2014. – №4 (52). – С. 196–200. – EDN TJHWVV

4. Гранберг А.Г. Основы региональной экономики: учебник для вузов / А.Г. Гранберг. – 2-е изд. – М.: ГУ ВШЭ, 2001. – 495 с.
5. Иванова Т.Л. Регион и региональная экономическая система: системно-интегративный подход / Т.Л. Иванова, А.В. Кретова, А.В. Игуменцева // РЭиУ. – 2023. – №3 (75). – С. 1–18.
6. Королева Е.Н. Особенности развития внеагломерационной территории Самарской области / Е.Н. Королева, Н.М. Зелепукина // Развитие региональной экономики: новые возможности роста: сборник научных статей Всероссийской научно-практической конференции (Самара, 25 мая 2023 года) / редколл.: Е.А. Кандрашина, М.С. Гусева (отв. ред.) [и др.]. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2023. – С. 262–264. DOI 10.46554/RegEcD-2023-pp.262. EDN HZZGVF
7. Лапаева М.Г. Регион как пространственная социально-экономическая система государства / М.Г. Лапаева, С.П. Лапаев // Вестник ОГУ. – 2012. – №8 (144). – С. 133–143. – EDN PEYHSL
8. Постановление Правительства Самарской области от 12.07.2017 №441 «Об утверждении Стратегии социально-экономического развития Самарской области на период до 2030 года» // Официальный сайт Министерства экономического развития и инвестиций Самарской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://economy.samregion.ru/> (дата обращения: 03.09.2024).
9. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 13.02.2019 №207-р (ред. от 30.09.2022) «Об утверждении Стратегии пространственного развития Российской Федерации на период до 2025 года» // СПС «Консультант Плюс» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_318094/ (дата обращения: 03.09.2024).
10. Тажитдинов И.А. Субрегион как особое звено территориально-экономической системы: сущность, особенности функционирования и управления / И.А. Тажитдинов // Вестник УГАТУ = Vestnik UGATU. – 2013. – №1 (54). – С. 191–197. – EDN QISWBJ
11. Указ Президента Российской Федерации от 07.05.2024 №309 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года и на перспективу до 2036 года» // Официальный сайт Президента Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/50542> (дата обращения: 03.09.2024).
12. Уляева А.Г. Организационный механизм управления развитием межмуниципальных агломераций на основе субрегионального подхода: автореф. дис. ... канд. экон. наук / А.Г. Уляева. – 2017. – 27 с. – EDN ZQDIMZ

Мясоедов Сергей Александрович

д-р экон. наук, профессор
ФГБОУ ВО «Амурский государственный университет»
г. Благовещенск, Амурская область

УПРАВЛЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫМ ВОЗДЕЙСТВИЕМ НА ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ

Аннотация: информация всегда играла ключевую роль при смене экономических формаций; влияние системы управления информационным воздействием на экономические системы и процессы не заслужено игнорировалось, только в моменты экономических и социальных потрясений информационное воздействие приобретало ведущую роль при выходе из кризиса; в работе предложен авторский подход оценки принятых информационных установок при диком капитализме, при доминировании теорий меркантилизма, физиократии, классической политэкономии.

Ключевые слова: управление, информационная экономика, анализ.

Деятельность человека в обществе, социуме всегда связана с процессами передачи, обработки, либо создания и хранения информации. Любая деятельность человека оставляет информационный след. Деятельность индивидуума может быть полезной для общества, либо нести деструктивные изменения, но всё это сопряжено с информационным взаимодействием. Информационные практики, технологии управления объектами на протяжении многих веков незаслуженно находились в тени других средств достижения власти и получения денег. Информационное воздействие в историческом аспекте явно проявлялось только в периоды социальных потрясений: революций, бунтов, смены правителей. В такие периоды информационное влияние на массы приобретало первостепенное и завершающее значение для достижения результатов. Только информация, переданная в нужный момент, становилась побудительным мотивом, приказом к действию в критические, судьбоносные моменты истории или жизни общества, человека.

Значение информационного воздействия в системе управления объектом, социумом постоянно росло на протяжении всей известной истории человечества. С увеличением численности населения, его урбанизации, с появлением желания индивидуумов к объединению в однородные или близкие по различным признакам социальные группы приводило к повышению эффективности информационного воздействия на объект. Вовлеченность большинства людей мира в глобальную мировую информационную сеть на несколько порядков повысило уровень информационного влияния на общество. Если ранее основными источниками формирования информационного пространства выступали уровень развития производительных сил и производственных отношений, то сегодня, информационное пространство определяет реальность, точнее восприятие реальности, и побуждает, ориентирует на определённый вектор развития объектов информационного воздействия. Современное общество значительно снизило порог критического восприятия всей получаемой информации, особенно из информационной среды, принимая на веру умозаключения в

социальных сетях и подвергая опасности свою жизнь и здоровье, следуя алгоритмам к действию, полученным из сомнительных источников информации. Информации стало много, но её качество и полезность стало ничтожно малым. Исчезла ответственность за размещение данных в информационном пространстве, снижается качество образования среднестатистического жителя земли [2; 4; 6].

Информационная среда стала определять, что является реальностью, а что следует считать исключением или ошибкой, хотя, по факту, именно последнее может и являться объективной частью реальности: белое стало чёрным, а чёрное стало белым.

Смена технологических укладов, появление паровых машин, двигателя внутреннего сгорания, электричества и других достижений прогресса приводили к развитию производственных отношений и повышали уровень взаимодействия в трудовом коллективе, в быту, в обществе в целом.

Дикий капитализм.

Информационная (смысловая, когнитивная, мотивационная) *установка* той эпохи сводилась к тому, что у кого больше силы, наглости, тот и захватывает новые земли, ресурсы. Выживает сильнейший, сильный поглощает и уничтожает слабого.

Корректировка восприятия реальности (ценностные информационные установки в обществе): власть сильнейшего. Кто сильный, тот и прав. Отрицание морали, совести, духовных ценностей и иных норм и ограничений.

Меркантилизм.

Информационная установка: основная часть ресурсов поделена; необходимость оградить и защитить свои капиталы от посягательств новых семей, государств. Потребность в государстве, как в инструменте защиты и гаранта сохранения ранее присвоенной и захваченной собственности

Корректировка восприятия реальности: введение норм законодательства, защищающих права собственников и условий существования правящих семей (монархий, землевладельцев, банкиров, и т. д.). Установка – чем больше денег у индивидуума, тем он ценнее для общества. Он должен получить статус и уважение в обществе, стать избранным, высшим сословием общества.

Физиократия.

Информационная установка: весь капитал концентрируется только в руках землевладельцев. Землевладельцы – правящий класс.

Корректировка восприятия реальности: земля главный ресурс; невозможно стать богатым, успешным без обладания земельными участками. Промышленный капитал является вторичным и производным от земледельческой деятельности. Индивидуумов, являющихся собственниками земли, считать избранными обществом, у всего остального населения роль обслуживания и содержания правящего класса.

Классическая политэкономия.

Информационная установка: Появление правящих классов, сформировавших капиталы в промышленном производстве, а не только за счёт обладания землёй. Укрепления мощи и влияния частного капитала в обществе, отождествление институтов власти государства с властью

частного капитала. Потребность в специалистах узкого профиля, обладающих высокой квалификацией и навыками. Расширение прав и свобод бизнеса.

Корректировка восприятия реальности: Повышение статуса и уровня образования в обществе для всех слоёв общества; выполнение государством регулирующих функций по исправлению кризисов от результатов деятельности участников рыночной экономики; формирования в общественном мнении смысловых нагрузок – рыночная экономика сама всё урегулирует, в том числе, по аналогии, с неожиданно вовремя появившейся теорией Ч. Дарвина [3].

Неспособность общества воспринимать реальность, а выстраивать модель поведения общества на основе искажённой реальности неминуемо приводило к социальным потрясениям.

Поэтому и в нынешних реалиях необходимость переосмысления, повышения градуса критичности по оценке происходящих процессов в обществе и в информационном пространстве является залогом эволюционного развития общества, государства, любого социума.

Список литературы

1. Доктрина информационной безопасности Российской Федерации // Российская газета [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rg.ru/documents/2016/12/06/doktrina-infobezobasnost-site-dok.html> (дата обращения: 12.08.2024).
2. Лосев А. Деградация как стратегия Запада в ментальной войне / А. Лосев // Парламентская газета [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.pnp.ru/politics/degradaciya-kak-strategiya-zapada-v-mentalnoy-vojne.html> (дата обращения: 12.08.2024)
3. Мясоедов С.А. Трансформация когнитивного воздействия в информационной экономике / С.А. Мясоедов // Финансовая экономика. – 2024. – №6. – С. 65–67. – EDN VZNEON
4. Результаты PISA-2022 показали резкое падение уровня знаний школьников [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://skillbox.ru/media/education/rezultaty-pisa2022-pokazali-rezkoe-padenie-urovnnya-znaniy-shkolnikov/> (дата обращения: 12.08.2024).
5. Свиридов Ю. Информационное влияние США на формирование новой геополитической реальности / Ю. Свиридов // Национальная оборона [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://oborona.ru/product/sviridov-yurij/informacionnoe-vliyanie-ssha-na-formirovanie-novoj-geopoliticheskoj-realnosti-44934.shtml> (дата обращения: 12.08.2024).
6. Ученые установили факт снижения интеллекта у человечества // Известия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://iz.ru/754702/2018-06-12/uchenye-ustanovili-fakt-snizheniia-intellekta-u-chelovechestva> (дата обращения: 12.08.2024).

Орлова Юлия Алексеевна
студентка

Шадрина Анна Владимировна
канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Уральский государственный
университет путей сообщения»
г. Екатеринбург, Свердловская область

DOI 10.31483/r-112695

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ И ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА

Аннотация: вопросы исследования эффективности использования трудовых ресурсов и производительности труда в современных компаниях являются одними из наиважнейших проблем. В силу того, что эффективное использование трудовых ресурсов напрямую оказывает влияние на рост результатов деятельности компании, а также выступает основой высокой производительности трудовых ресурсов, важность данной темы очевидна.

Ключевые слова: эффективность, трудовые ресурсы, производительность, методы, способы, инструменты.

На современном этапе экономического развития трудовые ресурсы, несмотря на выдающиеся результаты научно-технического прогресса, повсеместную автоматизацию производства, остаются практически основным фактором производственного процесса. Трудовые ресурсы в общем их понимании представляют собой ресурсы, которые участвуют в экономике и создающие продукты, оказывающие услуги. Иными словами, к таким ресурсам компании относят всех работников, занятых на постоянной, сезонной и временной (более одного дня) работе.

Эффективность трудовых ресурсов измеряется благодаря использованию такой категории, как производительность труда, которую следует рассматривать в качестве меры эффективности различных работ в процессе производства. В частности, Блинкова О.Н. под производительностью труда понимает «меру (измеритель) эффективности труда, которая измеряется количеством продукции, выпущенным сотрудником за определенный промежуток времени» [2, с. 222], Дедова Е.М. акцентирует внимание на том, что «показатели производительности труда характеризует эффективность использования кадров на предприятии» [3, с. 258].

Исследование эффективности использования трудовых ресурсов и производительности труда необходимо как для анализа деятельности компании, так и для разработки направлений совершенствования и повышения эффективности использования трудовых ресурсов и производительности труда.

Для оценки уровня производительности труда применяется система обобщающих, частных и вспомогательных показателей. На производительность труда оказывает влияние множество различных факторов, классификация которых не имеет какого-либо универсального характера или исчерпывающего количества критериев для деления.

С количественной стороны трудовые ресурсы представляют собой совокупность населения в трудоспособном возрасте и лиц, работающих за пределом этой границы. При количественном анализе трудовых ресурсов изучаются показатели численности по категориям населения: подростки, молодежь, взрослые, пожилые, пенсионеры; численность по полу и возрасту; по плотности размещения и естественному приросту [1, с. 12].

При качественном исследовании используется следующая совокупность: возраст и возрастная структура; образование и квалификация; здоровье и навыки к труду; продолжительность трудовой деятельности и жизни; соотношение между различными сферами трудовой деятельности; социально-экономическая мобильность, а также соотношение между умственным и физическим трудом и другие.

В связи с этим изучение трудовых ресурсов предполагает решение таких задач, как оценка обеспеченности организации и ее структурных подразделений персоналом по количественным и качественным параметрам; степени экстенсивности, интенсивности и эффективности использования персонала; общая оценка динамики и выполнения плана производительности труда, измерение воздействия технико-экономических факторов, влияющих на уровень производительности труда; определение системы и измерение влияния факторов на показатели производительности труда; выявление резервов более полного и эффективного использования трудовых ресурсов.

Необходимость анализа производительности труда выражается в оценке степени напряженности плана производительности труда; в определении реального размера производительности труда и его динамики в сравнении с базовым годом; в определении основных факторов, имеющих влияние на повышение или снижение показателей производительности труда в анализируемом отчетном периоде; в поиске внутренних резервов роста производства в результате более оптимального использования трудовых ресурсов [5, с. 86].

Непосредственно алгоритм исследования эффективности использования трудовых ресурсов и производительности труда основан на ряде методов (рисунок 1).



Рис. 1. Основные методы для исследования эффективности использования трудовых ресурсов и производительности труда

Вместе с тем, следует понимать, что для исследования эффективности использования трудовых ресурсов и производительности труда могут применяться различные методы и инструменты, благодаря которым исследуются общие показатели в компании, имеющие так или иначе отношение к трудовым ресурсам. В качестве таковых следует рассматривать анализ бизнес-процессов компании, оценку результативности структурных подразделений компании, анализ ключевых показателей производительности (KPI), технологии бенчмаркетинга, социологические исследования и методы управления человеческими ресурсами.

Важны и варианты применения различных современных технологий и систем управления, так как эффективность организации производственных процессов во многом зависит от прогрессивности методов организации производства и рациональности условий их реализации, что обеспечивает эффективное взаимодействие компонентов производственного процесса (предмет труда, средства труда, технология производства, трудовой и творческий потенциал работника и др.) [4, с. 38].

Резюмируя вышеизложенное, очевидно, исследование эффективности использования трудовых ресурсов и производительности труда требует комплексного подхода, который будет ориентирована на анализ всех тех факторов, которые оказывают непосредственное влияние на труд в компании. В частности, должно быть учтено влияние материальной и моральной заинтересованности в результатах труда; отношение к труду, трудовая дисциплина и внутренняя самодисциплина; изменение форм собственности на средства производства и результата труда; демократизация политической и производственной жизни; уровень квалификации работников; изменения в типах работ, возможности использования новых технологий, особенности рабочего графика и другие факторы, влияющие, как на эффективность использования трудовых ресурсов, так и на производительность труда непосредственно.

Список литературы

1. Акулов В.Б. Финансовый менеджмент: учебное пособие / В.Б. Акулов. – Минск: Фланта; МПСУ, 2016. – 264 с.

2. Блинкова О.Н. Необходимость анализа производительности труда на предприятии / О.Н. Блинкова, О.Н. Ганюта // Синергия Наук. – 2019. – №31. – С. 222–227. EDN YWDDOH
3. Дедова Е.М. Анализ производительности труда на предприятии / Е.М. Дедова, К.Э. Турлыгина // Молодежь и XXI век – 2021: материалы XI Межд. молодежной научной конференции / отв. ред. М.С. Разумов. – В 6 т. – Курск, 2021. – С. 257–261. – EDN DBSHEJ
4. Родионова В.Н. Методический подход к исследованию направлений повышения эффективности организации производства на предприятиях / В.Н. Родионова, И.В. Каблашова, И.В. Логунова [и др.] // Организатор производства. – 2022. – Т. 30. №1. – С. 36–51. DOI 10.36622/VSTU.2022.52.30.004. EDN ТТКАНЕ
5. Трясцина Н.Ю. Аналитическое обеспечение управления производительностью труда в сельском хозяйстве: монография / Н.Ю. Трясцина. – М.: Мегapolis, 2018. – 162 с. EDN XZKM1H

Прокопьева Ольга Андреевна

канд. техн. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Уральский государственный
университет путей сообщения»
г. Екатеринбург, Свердловская область

DOI 10.31483/r-112765

ОПТИМИЗАЦИЯ СКЛАДСКОЙ ЛОГИСТИКИ НА ПРОМЫШЛЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ

***Аннотация:** в статье предложены мероприятия по оптимизации складских работ на промышленном предприятии. Рассмотрен вопрос поиска и внедрения современных подходов, а также инструментов, которые помогут повысить эффективность организации складских работ.*

***Ключевые слова:** складская логистика, материальный поток, складские площади, эффективность работы, Warehouse Management System, срок окупаемости.*

Логистическая система компании «Т» в целом состоит из следующих отделов: отдел перевозок, отдел снабжения и отдел сбыта готовой продукции. Данные подразделения выполняют свой непосредственный функционал, а также неразрывно связаны друг с другом. На территории предприятия расположены складские комплексы, необходимые для хранения сырья и комплектующих для производства, склады готовой продукции и складские помещения для погрузки готовых единиц техники для отправки покупателю.

Склады комплектующих изделий и узлов работают по следующему алгоритму: материальный поток перед поступлением на линию производства или сборки проходит контроль в центральной лаборатории на соответствие нормативно-правовым документам и техническим условиям. После проверки комплектующие транспортируют в производственные цеха предприятия в соответствие с технологическим процессом. Готовая продукция будет храниться небольшой промежуток времени, так как отправка готовых единиц техники происходит в кратчайшие сроки. На склад готовые изделия доставляются собственным автотранспортом

предприятия «Т». Также в складской логистике предусмотрена зона для формирования отходов производства, которые подлежат сортировке и хранятся вплоть до передачи специализированным и лицензированным компаниям на утилизацию. Алгоритм работы склада по функциональным блокам представлен на рисунке 1, а зона приема готовых к отправке грузов изображена на рисунке 2.



Рис. 1. Алгоритм работы склада



Рис. 3. Мониторинг динамики складских издержек

Еще одним из преимуществ Warehouse Management System, это то, что программа включает в себя KPI, это позволит, во-первых, оценить качество складской работы, во-вторых, позволит оценить эффективность и издержки. Плюсами данной программы являются: поддержка трехмерной визуализации склада, управление цепями поставок на складских объектах, низкая стоимость владения, независимость от поставщика. Эффект, полученный от внедрения, будет заключаться в следующем: сокращение затрат времени на проведение производственных складских операций, повышение качества выходных данных, возникновение «прозрачности» на каждом этапе. Капитальные вложения на приобретение и установку программного комплекса Warehouse Management System составят 2351000 р., при этом срок окупаемости составит 2,2 г.

Наименование показателя	Первоначальные инвестиции, руб.	Среднегодовые денежные поступления от реализации инвестиционного проекта, руб.	Срок окупаемости, год
Срок окупаемости	2 351 000	1 057 950	2,2

Рис. 4. Расчет материальных затрат и срока окупаемости

Список литературы

1. Инструменты контроля качества на предприятии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.distcons.ru/modules/qualmanage/section3> (дата обращения 18.03.2024).
2. Устимкин О.А. Оценка и пути повышения конкурентоспособности предприятия / О.А. Устимкин // Форум молодых ученых. – 2019. – №1 (29). – С. 7–10.
3. Долгов Д.И. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебное пособие / Д.И. Долгов. – М.: Юрайт, 2018. – 298 с.

4. Жарковская Е.П. Антикризисное управление: учебник для бакалавров: учебник для вузов / Е.П. Жарковская, Б.Е. Бродский, И.Б. Бродский. – 8-е изд., перераб. – М.: Омега-Л, 2014. – 514 с.

5. Квитко А.В. Управление качеством: учеб. пособие / А.В. Квитко; Московский государственный университет экономики, статистики и информатики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://elibrary.bsu.az/books_200/N_180.pdf (дата обращения: 12.05.2024).

Руднева Светлана Евгеньевна

д-р ист. наук, профессор
ФГАОУ ВО «Российский университет транспорта»
ФГБОУ ВО «Российский биотехнологический
университет» (РОСБИОТЕХ)
г. Москва

DOI 10.31483/r-112731

КОНФЕРЕНЦИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ И ТОРГОВЛИ В ИЮНЕ 1917 ГОДА

***Аннотация:** в статье рассмотрен вопрос проведения конференции представителей промышленности и торговли в июне 1917 года, в условиях продолжавшейся Первой мировой войны, в сложный период после Февральской революции 1917 года в России. В обстоятельствах военного времени, политических и социальных противоречий результатом обострения интересов труда и капитала стало угрожающее положение российской промышленности, находившейся в зависимости от неумеренных притязаний на увеличение заработной платы трудящихся. В начале июня 1917 г. в Петрограде состоялась конференция представителей промышленности и торговли, созванная для обсуждения создавшегося тяжёлого положения промышленности России. В исследовании использованы методы научного поиска: конкретно-исторический, проблемно-хронологический, систематизации и сравнительного анализа материала. Проанализированы дискуссии участников конференции и принятые резолюции. Показано, что имущественные, классовые противоречия революционного периода многократно усложняли решение обострившихся проблем.*

***Ключевые слова:** промышленность в 1917 году, торговля в 1917 году, Первая мировая война, Февральская революция 1917 г. в России, Временное правительство, кризис промышленности, Третьяков С.Н., Бубликов А.А.*

В условиях продолжавшейся Первой мировой войны [1, с. 500], после Февральской революции 1917 г. в России [2, с. 122], результатом обострения интересов труда и капитала стало угрожающее положение российской промышленности [3, с. 149], находившейся в зависимости от неумеренных притязаний на увеличение заработной платы трудящихся [4, с. 358]. 2 июня 1917 г. в Петрограде состоялось первое заседание конференции представителей промышленности и торговли, созванной для обсуждения

создавшегося тяжелого положения промышленности России [5, с. 148]. Председателем конференции был избран Н.Н. Кутлер, товарищами председателя – С.Н. Третьяков, А.А. Бубликов, Н.Н. Изнар, А.П. Мещерский, Ю.И. Поплавский, Н.Ф. фон-Дитмар. После продолжительного обмена мнениями в закрытом заседании, конференция вынесла резолюции. Представители объединенной промышленности [6, с. 150], как отмечалось, при обсуждении сложившегося положения, исходили из непоколебимого убеждения, что в создавшийся грозный момент как хозяйственная конъюнктура [7, с. 400], так и стихийно сложившиеся политические условия [8, с. 3] совершенно устраняли возможность решения вопросов промышленности и торговли с точки зрения классовой, интересов промышленников и торговцев [9, с. 17]. Единственной задачей, стоящей перед представителями промышленности и торговли [10, с. 183], как гражданами, называлась спасение самой промышленности и торговли – существенных жизненных факторов здоровой государственности [11, с. 365].

Подчеркивалось, что все меры, которые конференция считала необходимым немедленно провести в жизнь, преследовали в тот сложный период [12, с. 111] не цель извлечения из предприятий прибылей в пользу владельцев и акционеров, а сохранение предприятий, как таковых [13, с. 335], а также возможное предотвращение катастрофы [14, с. 106], неизбежной при наступившей анархии [15, с. 27]. Для проведения этих задач в жизнь, по мнению участников конференции, необходимо было создание единого мощного и авторитетного всероссийского торгово-промышленного органа.

В основание такого органа предлагалось положить немедленное объединение существовавших трех всероссийских торгово-промышленных организаций: всероссийского союза торговли и промышленности в Москве, съезда представителей промышленности и торговли, съезда представителей биржевой торговли и сельского хозяйства. Для разработки устава новой организации признавалось необходимым избрать комиссию из 12 лиц, в составе четырех представителей от всероссийского союза торговли и промышленности, четырех – от совета съездов представителей промышленности и торговли, четырех – от съезда представителей биржевой торговли и сельского хозяйства. При этом конференция предлагала названным всероссийским организациям безотлагательно произвести выборы в комитет и первое заседание назначить не позже 15 июня 1917 года [16, с. 3].

Конференция одобряла заявление, сделанное Временному правительству советом съездов о готовности промышленности на самые тяжелые жертвы в пользу казны для улучшения государственных финансов. Признавая, что условия, переживаемые тогда промышленностью, требовали полной согласованности действий отдельных промышленных организаций и безусловной их осведомленности [17, с. 246], конференция считала необходимым возможно более тесное объединение предпринимателей по отдельным отраслям промышленности и районам [18, с. 140], а также подчинение деятельности районных и профессиональных организаций контролю центральных органов [19, с. 269].

В этих целях в Петрограде создавался особый комитет защиты промышленности в составе представителей следующих 13 организаций: 1) совета съездов представителей промышленности и торговли; 2) совета съездов акционерных банков; 3) совета съездов представителей металлообрабатывающей промышленности; 4) совета съездов горнопромышленников юга России; 5) совета съездов горнопромышленников Урала; 6) совета съездов бакинских нефтепромышленников; 7) всероссийского общества сахарозаводчиков; 8) совета съездов лесной промышленности; 9) союза писчебумажных фабрикантов; 10) всероссийского общества кожевенных заводчиков; 11) союза представителей металлургической и железодельной промышленности; 12) совета председателей частных железных дорог; 13) петроградского общества фабрикантов и заводчиков. Дальнейшее увеличение состава комитета производилось по постановлению самого комитета. Каждая из перечисленных организаций назначала в состав комитета по одному представителю и по два заместителя.

Принятые особым комитетом постановления признавались обязательными для всех вошедших в состав его организаций [20, с. 189]. На отдельные организации возлагались воздействия на предприятия [21, с. 319], входящие в их состав, для осуществления постановлений комитета. Определение форм и способов такого воздействия предоставлялось каждой организации [22, с. 21].

Все мероприятия и выступления, имевшие общее значение, предпринимались организациями, входящими в состав комитета не иначе, как по решению комитета. Все мероприятия и выступления, могущие иметь общее значение, предпринимались комитетом по предварительному соглашению с московским торгово-промышленным комитетом. Также московский комитет предпринимал бы общие меры только по предварительному соглашению с петроградским комитетом [16, с. 3].

2 июня 1917 г., в 2 часа дня заседание Совещания представителей промышленности и торговли возобновилось в помещении Совета съездов. На обсуждение совещания поступила предложенная Советом съездов резолюция, касавшаяся общего положения промышленности [23, с. 119] и вопроса об урегулировании рабочей платы [24, с. 11].

Первый пункт резолюции, в котором Временному правительству предлагалось использовать всю полноту власти для борьбы с водворившейся в стране анархией [25, с. 12], ставшей основной причиной критического положения промышленности [26, с. 14], встретил возражения со стороны С.Н. Третьякова, указавшего на то, что отсутствие сырья [27, с. 9], топлива [28, с. 174], квалифицированных рабочих и прочие обстоятельства, не менее, если даже не больше, анархии являлись причиной кризиса промышленности [30, с. 148]. Ввиду этих возражений, первый пункт резолюции был передан для нового редактирования в особую комиссию.

В дальнейшем возникли продолжительные прения по вопросам о примирительных камерах и об урегулировании рабочей платы. В этих прениях приняли участие член Государственной думы А.А. Бубликов, С.Н. Третьяков, П.П. Козакевич и другие. Большинство ораторов высказались за необходимость установления твердых цен на заработную плату в соответствии с теми твердыми ценами на товары, которые уже существовали или планировались к введению. Однако, некоторые видели в

твердых ценах на заработную плату скрытую форму трудовой повинности и выражали сомнение в возможности проведения их в жизнь. В окончательном виде резолюция гласила, что при «существующих условиях мирового хозяйства никакой иной экономической строй, кроме капиталистического, в России невозможен. Поэтому бесплодны и безусловно вредны всякие попытки хотя бы частичного осуществления социалистического принципа на отдельных предприятиях. Вмешательство рабочих в управление предприятиями, а тем более фактическое подчинение администрации промышленного предприятия рабочим, путем установления выборного начала или самовольного устранения членов администрации, подчинение им же всей финансово-хозяйственной жизни заводов, путем образования всевозможных контрольно-хозяйственных комиссий, приведет лишь к анархии в предприятиях, к бегству из них необходимых деятелей, к полному расстройству их финансового хозяйства и, следовательно, к гибели самих предприятий. Подобные действия должны быть немедленно прекращены, как противоречащие интересам всего населения и государства, а тем более не могут быть рекомендуемы Правительством или отдельными представителями власти.

Упорядочение отношений между капиталом и трудом возможно лишь при учреждении промысловых судов, примирительных камер и профессиональных организаций, которые были бы достаточно могущественны для проведения в жизнь своих постановлений.

При том высоком уровне, какого уже ныне достигла заработная плата, средства к удовлетворению требований рабочих могут быть получены промышленностью лишь за счет дальнейшего повышения цен на изделия, что противоречит интересам государства и населения в целом. Заработная плата должна быть сообразована с ценами товара, удешевление которых составляет основное требование современной экономической жизни. Твердые цены на товары могли бы иметь практическое значение только при условии соответственного урегулирования заработной платы, как одного из главнейших элементов товарной цены. В противном случае твердые цены приведут лишь к исчезновению товаров с рынка и захвату рынка иностранными товарами.

Отвлечение на фронт значительной части рабочего элемента в стране, повелительно требовало от оставшегося населения усиления производительности труда для удовлетворения нужд страны в продуктах производства. Поэтому интересам государства и населения в совокупности противоречили мероприятия, принятые в интересах отдельных групп и под их давлением, фактически приведшие к сокращению производительности, а именно введение 8-часового дня для рабочих, 6-часового для некоторых служащих и переход со сдельной платы на поденную.

Если в сознании народа и Временного правительства не войдет необходимость мер к урегулированию заработной платы и эти меры не будут осуществлены в ближайшем времени, то совершенно неизбежно, вне всякой воли владельцев фабрик и заводов, закрытие их, за истощением денежных средств, огромное падение размеров производства и оставление без работы массы рабочего населения. Дальнейшим следствием такого

положения дел будет неизбежное экономическое порабощение России другими странами.

Финансовое положение многих предприятий исключает возможность дальнейшего ведения дела, поэтому закрытие их неизбежно в ближайшем времени» [16, с. 3].

На следующий день после перерыва Совещание представителей промышленности и торговли приступило к разъяснению дополнительного пункта, предложенного Советом съездов. Пункт этот гласил: «В целях сокращения угрожающего финансовому положению страны чрезмерного количества бумажных денег, конференция высказывается за извлечение лишних денег из обращения путем принудительного займа, основанного на замене изъємлемых из обращения кредитных билетов новыми уменьшенной стоимости и выдаче соответственной этому уменьшению части прежней стоимости билетов облигациями принудительного займа» [32, с. 3].

А.И. Путилов выступил с большой речью, в которой характеризовал переживаемое в тот период тяжелое финансовое положение страны [31, с. 375] и разъяснял собравшимся сущность предлагавшегося принудительного займа [32, с. 104]. Других средств, кроме такого займа, оратор тогда не видел. Увеличение налогов, по его мнению, ни к чему бы не привело [33, с. 143], поскольку население не платило и тех налогов, которые уже были введены [34, с. 37]. Свободные займы мало привлекали широкую публику [35, с. 13], не внушая ей доверия [30, с. 32]. Это в достаточной степени доказывалось неудачами прежних займов, и, наконец, тогдашнего «Займа Свободы». Поэтому, единственным средством извлечь из сундуков и кубышек народной толпы припрятанные бумажки, Путилов называл принудительный заем. Лучшей формой осуществления такого займа он считал обязательное предъявление к определенному сроку в Государственный банк всех кредитных билетов 25–500-рублевого достоинства для наложения на них штемпеля, понижавшего их стоимость на 25%, взамен которых предъявителю выдавались бы облигации принудительного займа. То же самое могло бы быть достигнуто обязательным обменом тогдашних бумажных денег на деньги нового выпуска, но последнее было сопряжено с чрезмерными затратами и техническими затруднениями.

Кроме принудительного займа А.И. Путилов и выступавший вслед за ним член Государственной думы А.А. Бубликов видели некоторое спасение от создавшегося бумажного наводнения в выпуске гарантированных правительством железнодорожных займов [37, с. 289]. «Кредит последних, – говорил А.И. Путилов, – стоит в глазах широкой публики выше государственного кредита, и те, кто на Заем Свободы не подписывается, на железнодорожный заем, несомненно, подпишется. Для государства эти займы выгодны, так как значительное количество извлеченных ими бумажных денег оставалось бы в кладовых Государственного банка» [30, с. 3].

Н.Н. Покровский высказывался категорически против такой формы принудительного займа, по его мнению, совершенно не разрешавшей вопроса [38, с. 306]. «Вместо сокращения количества наводняющих страну бумажных денег мы добьемся таким займом еще увеличения бумаг, которых получится 4 категории: кредитные билеты со штемпелем, билеты без штемпеля, облигации и, наконец, мелкие разменные деньги» [41, с. 3].

Затем предлагавшийся принудительный заем представлял собой двойную операцию: сначала – девальвацию, потом – заем [40, с. 35]. Производить девальвацию в момент беспрерывного и сильного падения курса оратору казалось невысказанным. Далее, если принудительный заем и прошел бы успешно (оставалось неясным, как бы реагировало на него население), то он вовсе не дал бы ожидавшегося от него облегчения, но, несомненно, уничтожил бы все другие свободные займы [40, с. 140]. Несколько восстановить сложившееся финансовое положение мог бы, по мнению Н.Н. Покровского, только успех Займа Свободы, а успех этот зависел от линии поведения Временного правительства [40, с. 12].

Речи эти, в которых высказывались диаметрально противоположные мнения по вопросу о принудительном займе, вызвали предложение профессора Н.К. Кульмана совершенно отказаться от предложенного пункта резолюции. Собрание приняло уже приведенный в отчете накануне пункт, в котором говорилось о готовности промышленности на самые тяжелые жертвы для улучшения государственных финансов [42, с. 198], после чего Собрание закрылось.

Итак, кризис российской промышленности, в условиях продолжавшейся Первой мировой войны, вел к угрозе приостановки работы заводов, в том числе работавших на оборону. Временное правительство принимало посильные меры для стабилизации производства, разрешения противоречий между предпринимателями и трудящимися.

Список литературы

1. Сидоров А.Л. Экономическое положение России в годы Первой мировой войны / А.Л. Сидоров. – М., 1973. – С. 500–544.
2. Руднева С.Е. Из истории Предпарламента (1917 г.) / С.Е. Руднева // Отечественная история. – 2005. – №6. – С. 122–127. EDN ОРКМХР
3. Руднева С.Е. Временное правительство и конструирование Предпарламента / С.Е. Руднева // Вопросы истории. – 2003. – №2. – С. 149.
4. Руднева С.Е. Комиссия о новых железных дорогах в 1917 году // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2020. – Т. 10. №5–1. – С. 358–364. – DOI 10.34670/AR.2020.21.97.041. – EDN МПКВМ
5. Руднева С.Е. Кризис промышленности России в 1917 году / С.Е. Руднева // Актуальные проблемы социально-гуманитарных исследований: традиции и перспективы. – М., 2024. – С. 148–153. – EDN ТМАКVK
6. Руднева С.Е. Делегация Московской городской думы на Демократическом совещании (сентябрь 1917 г.) / С.Е. Руднева // Вопросы истории. – 1997. – №11. – С. 148–153. – EDN VCIOFJ
7. Руднева С.Е. Топливо и железные дороги России в 1917 году / С.Е. Руднева // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2020. – Т. 10. №1–1. – С. 400–405. – DOI 10.34670/AR.2020.91.1.044. – EDN GHZMFJ
8. Руднева С.Е. Кризис власти и Демократическое совещание (сентябрь 1917 года): дис. ... канд. ист. наук / С.Е. Руднева. – М., 1999. – EDN ZORQEX
9. Руднева С.Е. Потребность железных дорог России в черном металле в 1917 году / С.Е. Руднева // III Международная научно-практическая конференция, посвящённая 100-летию образования СССР (VI Губкинские Гуманитарные чтения). – М., 2022. – С. 17–25. – EDN VADQZY
10. Руднева С.Е. Проблема горного дела в России в 1917 году / С.Е. Руднева // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2023. – Т. 13. №1–1. – С. 183–189. – DOI 10.34670/AR.2023.82.61.019. – EDN TLPHUD

11. Руднева С.Е. Финансирование новых казенных и частных железных дорог в России в 1917 году / С.Е. Руднева // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2020. – Т. 10. №5–1. – С. 365–371. – DOI 10.34670/AR.2020.95.53.042. – EDN FAEEGN
12. Руднева С.Е. Учреждение Союза инженеров путей сообщения в 1917 году / С.Е. Руднева // Теория и проблемы политических исследований. – 2019. – Т. 8. №3А. – С. 111–116. – EDN LMHFХО
13. Руднева С.Е. Планы развития железнодорожной сети России на рубеже 1916–1917 годов / С.Е. Руднева // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2021. – Т. 11. №10–1. – С. 335–342. – DOI 10.34670/AR.2021.51.34.036. – EDN GJBMHK
14. Руднева С.Е. Первый делегатский съезд союза инженеров путей сообщения в 1917 году / С.Е. Руднева // Теория и проблемы политических исследований. – 2019. Т. 8. №2А. – С. 106–110. – EDN BLQXJL
15. Руднева С.Е. Положение железнодорожного транспорта России весной 1917 года / С.Е. Руднева // История и перспективы развития транспорта на севере России. – 2019. №1. – С. 27–30. – EDN HDPYXE
16. Торгово-промышленная газета. – 03.06.1917. – С. 3.
17. Руднева С.Е. Организация снабжения железных дорог России металлами в 1917 году / С.Е. Руднева // Актуальные вопросы современной науки и образования / под общ. ред. Г.Ю. Гуляева. – Пенза, 2020. – С. 246–260. – EDN AWIOGH
18. Руднева С.Е. Вопрос о районных экономических комитетах в 1917 году / С.Е. Руднева // Революция 1917 года в России: новые подходы и взгляды. – СПб., 2022. – С. 140–151. – EDN LSDCPD
19. Руднева С.Е. О положении железнодорожного транспорта России осенью 1917 года / С.Е. Руднева // Культура и цивилизация. – 2022. – Т. 12. №1–1. – С. 269–274. – DOI 10.34670/AR.2022.98.38.032. – EDN YQWYQG
20. Руднева С.Е. Топливный кризис в Москве в 1917 году / С.Е. Руднева // Актуальные вопросы археологии, этнографии и истории: сборник материалов III Всероссийской научной конференции с международным участием. – Чебоксары, 2023. – С. 189–194. – EDN XUTEFP
21. Руднева С.Е. Дискуссии о привлечении американских капиталов в российское железнодорожное строительство в 1917 году / С.Е. Руднева // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2021. – Т. 11. №10–1. – С. 319–334. – DOI 10.34670/AR.2021.28.97.035. – EDN AUFPPQ
22. Руднева С.Е. Всероссийский учредительный железнодорожный съезд в Москве (1917 г.) / С.Е. Руднева // История и перспективы развития транспорта на севере России. – 2014. – №1. – С. 21–24. – EDN SEOWID
23. Руднева С.Е. Третий Всероссийский съезд представителей военно-промышленных комитетов в 1917 году / С.Е. Руднева // Экономика и право: проблемы, стратегия, мониторинг. – Чебоксары, 2023. – С. 119–130. – DOI 10.31483/г-107586. – EDN UNVFHН
24. Руднева С.Е. Обеспечение железных дорог России топливом в 1917 году / С.Е. Руднева // История и перспективы развития транспорта на севере России. – 2023. – №1. – С. 11–15. – EDN PJBUNI
25. Руднева С.Е. Решение проблем упорядочения перевозок грузов в 1917 году / С.Е. Руднева // История и перспективы развития транспорта на севере России. – 2018. – №1. – С. 11–15. – EDN XUXBTF
26. Руднева С.Е. Особое совещание по перевозкам в 1917 году / С.Е. Руднева // История и перспективы развития транспорта на севере России. – 2017. – №1. – С. 12–15. – EDN YSTAJJ
27. Руднева С.Е. Вопрос о перспективах демобилизации промышленности России в 1917 году / С.Е. Руднева // Вопросы российского и международного права. – 2023. – Т. 13. №1–2–1. – С. 9–14. – DOI 10.34670/AR.2023.94.54.001. – EDN NFYBYF
28. Руднева С.Е. К вопросу о топливе в России в 1917 году / С.Е. Руднева // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2023. – Т. 13. №1А. – С. 174–182. DOI: 10.34670/AR.2023.50.30.018. – EDN OKYLRJ

29. Руднева С.Е. Кризис промышленности России в 1917 году / С.Е. Руднева // Актуальные проблемы социально-гуманитарных исследований: традиции и перспективы. – М., 2024. – С. 148–153. – EDN TMAVK
30. Торгово-промышленная газета. – 04.06.1917. – С. 3.
31. Руднева С.Е. Петроградский отдел союза инженеров путей сообщений в борьбе с разрухой на железнодорожном транспорте летом 1917 года / С.Е. Руднева // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2019. – Т. 9. №6–1. – С. 375–380. – EDN EBRVKY
32. Руднева С.Е. Планы железнодорожного строительства в переселенческих районах России в 1917 году / С.Е. Руднева // Культура и цивилизация. – 2022. – Т. 12. №3–1. – С. 104–109. – DOI 10.34670/AR.2022.88.47.015. – EDN IYVROH
33. Руднева С.Е. Сооружение новых железных дорог в России в 1917 году / С.Е. Руднева // Политическая регионалистика и этнополитология: теоретико-методологические и прикладные аспекты государственной политики в сфере регионального развития, межнациональных отношений и федерализма / под общ. ред. А.В. Федакина. – М., 2018. – С. 143–148. – EDN EULVML
34. Руднева С.Е. Транспорт и власть в России в 1917 году / С.Е. Руднева // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2023. – Т. 13. №8–1. – С. 37–45. – DOI 10.34670/AR.2023.87.93.004. – EDN DHLELY
35. Руднева С.Е. Союз инженеров и техников железнодорожного транспорта в 1917 году / С.Е. Руднева // История и перспективы развития транспорта на севере России. – 2021. – №1. – С. 13–16. – EDN VRLHLH
36. Руднева С.Е. Вопрос об ускорении и удешевлении строительства железных дорог в России в 1917 году / С.Е. Руднева // Культура и цивилизация. – 2022. – Т. 12. №3–1. – С. 32–41. – DOI 10.34670/AR.2022.76.18.003. – EDN IXUIEP
37. Rudneva S.E., Novozhilov A.M. Special commission on the development of railway service Charter in 1917 // *Religación. Revista de Ciencias Sociales y Humanidades*. 2019. Т. 4. №13. С. 289–294. EDN WEQPOT
38. Руднева С.Е. Главный комитет при Министерстве путей сообщения по оказанию помощи лицам, пострадавшим от военных действий в Первой мировой войне (1914–1918 гг.) / С.Е. Руднева // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2020. – Т. 10. №8–1. – С. 306–312. – DOI 10.34670/AR.2020.80.34.032. – EDN VWUOHS
39. Руднева С.Е. Проблемы снабжения России древесным топливом в 1917 году / С.Е. Руднева // Вопросы российского и международного права. – 2023. – Т. 13. №7А. – С. 35–44. DOI:10.34670/AR.2023.86.82.004. – EDN ZNCCHG
40. Руднева С.Е. Вопрос о районных экономических комитетах в 1917 году / С.Е. Руднева // Революция 1917 года в России: новые подходы и взгляды. – СПб., 2022. – С. 140–151. – EDN LSDCPD
41. Руднева С.Е. Учредительный съезд районных уполномоченных и представителей от районов по топливу в 1917 году / С.Е. Руднева // История и перспективу развития транспорта на севере России. – 2024. – №1. – С. 12–16.
42. Руднева С.Е. Распределение черного металла в России в 1917 году / С.Е. Руднева // Стратегии устойчивого развития: социальные, экономические и юридические аспекты. – Чебоксары, 2024. – С. 198–204. – DOI 10.31483/r-112638. – EDN VJKSOS

Тихонова Елена Юрьевна

канд. экон. наук, доцент
УВО «Университет управления «ТИСБИ»
г. Казань, Республика Татарстан

ВЛИЯНИЕ МИГРАЦИОННОЙ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН НА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ РЕГИОНА

***Аннотация:** в статье анализируется динамика численности внешних мигрантов в Республике Татарстан и ее влияние на экономику региона и социальную сферу. Оценивается эффективность утвержденной проводимой миграционной политики. По результатам анализа предлагаются мероприятия по совершенствованию управления миграционной кадровой политики.*

***Ключевые слова:** кадровая политика, миграция, социально-экономическое развитие, управление, социальная инфраструктура, индекс промышленного производства, валовый региональный продукт, среднесписочная численность.*

В связи с нехваткой рабочей силы в Российской Федерации и в частности в Республике Татарстан в последнее десятилетие основной упор кадровой политики был направлен на увеличение числа мигрантов. Так, в «Стратегии социально-экономического развития Республики Татарстан до 2030 года» [12] первым ожидаемым результатом реализации стратегии Республики Татарстан указано «Татарстан – растущий регион с высокой рождаемостью и устойчивым миграционным притоком населения» (система целей (целевое видение 2030)) [12, с. 31]. «В этих условиях особое значение придается миграционной политике. Татарстан наряду с Самарской и Нижегородской областями является одним из немногих крупных центров притяжения мигрантов в России как из-за пределов страны, так и из других регионов» [12, с. 39]. «В международной миграции основной прирост обеспечивают страны Центральной Азии, в этом потоке с начала 1990-х гг. немало этнических татар. В 2000-е годы репатриационная миграция уступила место временной трудовой, что сказалось на отдельных качественных характеристиках потока: стало меньше выходцев из крупных городов, снизился образовательный уровень приезжающих» [12, с. 39]. И в качестве одной из задач стоит «Обеспечить условия для регулируемого притока населения и трудовых мигрантов» [12, с. 40]. Основной упор решения нехватки кадров в связи со снижением рождаемости местного населения делал на увеличение числа мигрантов.

Рассмотрим динамику внешней миграции в республике.

Таблица 1
Динамика внешней миграции в Республике Татарстан,
число прибытий [7]

	2018	2019	2020	2021	2022
Всего, чел.	95 749	90 960	87 849	96 759	88 773
в т.ч. внешняя миграция, чел.	37 837	35 990	35 969	39 993	40 248
Темп роста к предыдущему году, %	94,9	95,1	99,9	111,2	100,6
в т.ч. со странами СНГ, чел	5 986	6 942	7 750	10 088	12 424
Темп роста к предыдущему году, %	72,2	116,0	111,6	130,2	123,2
Миграционный прирост внешней миграции, чел	2 737	4 440	4 640	11 448	9 683

Исходя из данных таблицы мы видим очень большой рост числа мигрантов из стран СНГ.

«В 2022 году на миграционный учет по месту пребывания в Республике Татарстан поставлен 324 тыс. 901 иностранный гражданин и лицо без гражданства (2021–256 170), наибольшее их число прибыло из Узбекистана, Таджикистана, Туркменистана, Казахстана, Кыргызстана, Турции, Азербайджана и Египта. При этом около 77,7 тыс. иностранных граждан основной целью приезда указали осуществление трудовой деятельности, почти 38 тыс. – посетили республику с целью учебы» [10, с. 30]. За 2022 год иностранным гражданам оформлено 41 тыс. 300 патентов для осуществления трудовой деятельности на территории Российской Федерации (2021 – 36 044) [10, с. 31]. Таким образом, только каждый восьмой из поставленных на учет в 2022 году мигрантов оформил патент на осуществление трудовой деятельности! (324901/41300 = 7,9). В 2023 году по данным МВД в Татарстан прибыло еще больше мигрантов – 396,7 тыс. человек [1]. Темп роста количества поставленных на учет мигрантов 2022 г. к 2021 г. – 126,8%, 2023 г. к 2022 г. – 122,1%. Большинство мигрантов остаются в столице Республики Татарстан г. Казани с общей численностью населения – 1 308 660 [5] человек по данным Росстата – 4 003 016 [6] человек. То есть процент количества мигрантов к общей численности постоянных жителей республики уже 10%! Каждый десятый человек в РТ – это мигрант. Учитывая, что большинство из них остаются в столице процент их концентрации в городе еще выше, что существенным образом сказывается уже на социальную инфраструктуру. Местным жителям сложнее становится устроить ребенка в детский сад, попасть в поликлинику и прочие объекты социальной инфраструктуры. Также такой большой мигрантов в общей численности населения уже создает угрозу сохранения национальной идентичности коренных народов республики и

Российской Федерации в целом, а также увеличивает риск роста преступлений на межнациональной почве, что в современном обществе недопустимо.

Таким образом, проанализировав выше представленные данные получается, что большинство мигрантов приезжает либо с большими семьями, либо не с целью работы, либо работают нелегально, что негативно отражается на социально-экономических показателях республики. Возникает вопрос об эффективности проводимой в настоящее время миграционной политики для экономики Республики Татарстан.

Проанализируем динамику экономических показателей в республике, а также показатели строительной деятельности, куда устраиваются работать большинство внешних мигрантов для получения объективной оценки сложившейся ситуации.

Таблица 2

Динамика экономических показателей в Республике Татарстан

	2018	2019	2020	2021	2022
Индекс физического объема валового регионального продукта (в постоянных ценах; в процентах к предыдущему году) [11]	102,2	102,8	96,9	103,2	105,5
Индекс промышленного производства (далее ИПП), % [3]	102,1	102,4	96,4	108,5	106,6
Ввод в действие жилых домов, тыс. кв. м общей площади жилых помещений [9]	2409,9	2675,5	2680,1	3011,5	3093,4
Темп роста к предыдущему году, %	100,1	111,0	100,2	112,4	102,7
Среднесписочная численность работников вида деятельности «Строительство», тыс. чел [8]	83,3	86,3	91,4	76,5	90,7
Темп роста к предыдущему году, %	82,5	103,6	105,6	83,7	118,5

Индекс физического объема валового регионального продукта по оценке за 2023 год составит 102% [4]. ИПП за 2023 год – 103,3%. Индекс промышленного производства в январе-июне 2024 года – 100,8% [13]. Индекс промпроизводства в Татарстане – худший в ПФО. Татарстан по итогам мая 2024 года занял последнее 14-е место по индексу промышленного производства (ИПП) среди регионов Приволжского федерального

округа [2]. Ввод в действие жилых домов, тыс. кв.м. общей площади жилых помещений за 2023 год – 3436,5 тыс. кв. м., рост по сравнению с 2022 годом составляет – 111,1%.

Как видим из таблицы 2 и данных ниже таблицы, темп роста экономических показателей значительно ниже темпа роста прироста мигрантов в Республику, а за 2023 год и первое полугодие 2024 года основные экономические показатели существенно упали и стали худшими, что говорит об отсутствии положительного влияния увеличения количества мигрантов на экономику Республики. Рассматривая основные показатели строительной отрасли, где работают приезжие, положительная динамика есть, но, к сожалению, отсутствует статистика структуры среднесписочной численности работников, чтобы понять какой удельный вес в ней внешних мигрантов. Но темпы роста среднесписочной численности работников вида деятельности «Строительство» и темпы ввода в действие жилых домов все равно существенно ниже темпа роста миграции. К тому же из средств массовой информации постоянно продолжает звучать вопрос о дефиците кадров.

Таким образом, решение экономических и кадровых вопросов в Республике Татарстан с помощью мигрантов показывает свою неэффективность. Большинство из них приезжают не с целью работы или ухода в теньевую занятость, создавая дополнительную нагрузку на социальную сферу республики (роддома, детские сады, школы, молочные кухни и пр.), экономическую сферу (неуплата налогов от теневого сектора) и дополнительную нагрузку на правоохранительные органы. Так, в 2022 году в ходе проверки нарушения миграционного законодательства выявлено 14 тыс. 123 административных правонарушений (2021–12 909) [10, с. 31].

Считаем, что миграционную кадровую политику необходимо менять для улучшения социально-экономического развития Республики Татарстан. Строительная отрасль республики, если увеличивает темпы ввода жилья, возможно и испытывает дефицит рабочих, но необходимо осуществлять жесткий контроль, чтобы эта необходимость была подтверждена, чтобы исключить найм недобросовестными застройщиками мигрантов с целью экономии расходов на заработной плате и уплате налогов.

Предлагаем следующие мероприятия для совершенствования миграционной кадровой политики.

1. Принимать в республику мигрантов только для осуществления трудовой деятельности или учебы только на основании подтвержденных заявок со стороны конкретных работодателей или учебных заведений.

2. Переходить от одного работодателя к другому запретить. Каждый работодатель, который принял конкретного мигранта должен нести за него ответственность в течении всего срока пребывания мигранта в республике и отчитываться перед правоохранительными органами ежемесячно о сотрудниках-мигрантах (часах его отработки, месте проживания).

3. Ограничить срок трудовой визы на территории республики (страны в целом) сроком в один год. В случае если этот сотрудник очень необходим работодателю, то срок можно продлить еще на год.

4. Запретить въезд в республику мигрантам со своими семьями. Въезжать на территорию можно только самому работнику без членов своей семьи.

5. Депортировать мигранта в случае однократного нарушения миграционного законодательства или иного законодательства Российской Федерации.

Предлагаемые мероприятия необходимо внедрять и на Федеральном уровне, чтобы не было расхождений между федеральным и региональным законодательством. Их реализация приведет к адресной помощи работодателям испытывающим дефицит кадров, повысит отчисления в федеральные и региональные бюджеты страны, так как уменьшится теневая занятость мигрантов, снизится число правонарушений, будет четкий контроль над каждым мигрантом, снизятся социальные затраты на содержание членов семей мигрантов, уменьшится социальная напряженность среди местного населения. Таким образом, изменение кадровой миграционной политики согласно предложенным рекомендациям улучшит социально-экономическое развитие региона и страны в целом.

Список литературы

1. В 2023 году в Татарстане увеличилось число прибывших мигрантов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rt-rbc-ru.turbopages.org/rt.rbc.ru/s/tatarstan/freenews/65c9ed439a79477620dfd1d94> (дата обращения: 05.08.2024).
2. Индекс промпроизводства в Татарстане – худший в ПФО [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://m.business-gazeta.ru/news/639495> (дата обращения: 05.08.2024).
3. Итоги развития промышленности, торговли и внешнеэкономической деятельности Республики Татарстан в 2023 году и задачи на 2024, 2024. – С. 3 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mpt.tatarstan.ru> (дата обращения: 05.08.2024).
4. Министр экономики РТ Мидхат Шагиахметов на заседании Кабинета РТ: В общем объеме ВРП 26% занимает добыча полезных ископаемых, 17,5% – обрабатывающие производства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://prav.tatarstan.ru/index.htm/news/2230135.htm> (дата обращения: 05.08.2024).
5. Население Казани [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%> (дата обращения: 05.08.2024).
6. Население Татарстана [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ru.m.wikipedia.org/wiki/%> (дата обращения: 05.08.2024).
7. Общие итоги миграции населения по Республике Татарстан [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://16.rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 05.08.2024).
8. Основные показатели строительной деятельности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://16.rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 05.08.2024).
9. Основные показатели строительства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://16.rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 05.08.2024).
10. Постановление Государственного Совета Республики Татарстан «Об отчете Министра внутренних дел по Республике Татарстан А.В. Хохорина о деятельности полиции за 2022 год» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://gossov.tatarstan.ru/activity/kontrol/mvd> (дата обращения: 05.08.2024).
11. Производство валового регионального продукта по Республике Татарстан за 2016–2022 годы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://16.rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 05.08.2024).
12. Стратегия социально-экономического развития Республики Татарстан до 2030 года. Вторая редакция. Версия 25.03.2015 г. – Казань, 2015 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mpt.tatarstan.ru> (дата обращения: 05.08.2024).
13. Социально-экономическое положение Республики Татарстан за январь–июнь 2024 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://16.rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 05.08.2024).

Юсунова Малика Акбарджоновна

научный сотрудник

Институт экономики и демографии

Национальной академии наук Таджикистана

г. Душанбе, Республика Таджикистан

DOI 10.31483/r-112884

РОЛЬ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ ТАДЖИКИСТАНА

***Аннотация:** в статье рассматривается роль промышленности в национальной экономике Таджикистана и её значение для экономического роста и устойчивого развития страны. Рассматриваются ключевые аспекты промышленного сектора. Уделяется внимание проблемам, стоящим перед промышленностью.*

***Ключевые слова:** промышленность, экономика, валовый внутренний продукт, инновации, инфраструктура, инвестиции.*

Промышленность представляет собой важнейший сектор экономики, охватывающий процессы производства и переработки различных материалов и ресурсов. Она играет ключевую роль в обеспечении общества товарами и услугами, от простых потребительских товаров до сложного промышленного оборудования. Промышленность не только способствует экономическому росту, но и оказывает значительное влияние на социальную и культурную жизнь. Она включает в себя производство товаров и услуг, переработку сырья и материалов, а также другие производственные процессы.

Промышленность как самостоятельная отрасль материального производства сформировалась в результате общего разделения общественного производства. В своем развитии она прошла 5 стадий: домашний промысел, ремесло, кустарную промышленность, мануфактуру, фабрику. В результате она превратилась в крупнейшую отрасль материального производства [3].

Промышленность делится на три основные группы, в каждой из которых своя специфика и круг готовой продукции.

Добывающая. К добывающей промышленности относятся предприятия, которые занимаются добычей полезных ископаемых: нефти, газа, угля, металлов и другого сырья. Это важное направление, потому что оно обеспечивает ресурсами остальные отрасли.

Обрабатывающая. Обработка металлов, нефтехимических продуктов, производство машин и оборудования как для производителей, так и для потребителей. Также эта отрасль тесно связана со строительными, пищевыми и развлекательными направлениями, например, киноиндустрией.

Электроэнергетика. Обеспечивает экономику электроэнергией. Сюда относится производство, передача и сбыт электричества, а также его «перевод» в другие виды энергии, например, механическую, тепловую, химическую, световую и так далее [4].

Безусловно, роль промышленности в развитии национальной экономики велика и многогранна, она охватывает множество аспектов, которые взаимодействуют между собой, создавая сложную и взаимозависимую систему.

Промышленность в Республике Таджикистан, безусловно, занимает ведущее место в экономике страны. Несмотря на свою относительно недавнюю историю и текущие вызовы, промышленный сектор страны демонстрирует значительный потенциал для развития и устойчивого роста.

Промышленный сектор Таджикистана включает в себя различные подотрасли, такие как добыча и переработка полезных ископаемых, производство строительных материалов, текстильная и пищевая промышленность.

Ниже представлены ключевые моменты подчеркивающие важность промышленности для экономического роста и стабильности страны.

Увеличение валового внутреннего продукта (ВВП)

Процесс производства товаров и услуг в промышленности вносит значительный вклад в общую экономическую активность. Промышленный сектор является одним из основных компонентов валового внутреннего продукта страны. С ростом объемов производства и увеличением добавленной стоимости в промышленности возрастает и общий ВВП страны (рис. 1).



Рис. 1. Темпы роста объема производства, численности промышленно-производственного персонала и промышленно-производственного капитала по промышленности Республики Таджикистан за 2010–2022 гг., в % к 2010 г.

Источник: Статистический ежегодник Таджикистан: 30 лет государственной независимости. – Душанбе, 2021. – С. 133, 334, 397; Материалы Агентства по статистике при Президенте Республики Таджикистан, согласно письму №5–40 от 16.04.2019; №5–7 от 26.01.2022; №9–78 от 27.12.2022 г.; №5–23 от 19.02.2024 г.; Промышленность Республики Таджикистан. – Душанбе, 2013. – С. 24; Там же. – Душанбе, 2017. – С. 25; Там же. – Душанбе, 2023. – С. 9, 21, 24; Национальные счета Республики Таджикистан. – Душанбе, 2016. – С. 62; Там же. – Душанбе, 2018. – С. 47; Там же. – Душанбе, 2023. – С. 74, 77.

Как видно на рис. 1, в 2022 г. по сравнению с 2010 г. темпы роста промышленной продукции увеличились в 3,6 раза, промышленно-производственного капитала – в 3,0 раза и промышленно-производственного персонала – на 24,2%. Данная положительная тенденция в промышленности свидетельствует о проведении эффективной экономической политики.

Инновации и технологическое развитие

Промышленность играет ключевую роль в разработке и внедрении новых технологий и инноваций. Улучшению качества продукции, повышению эффективности процессов и созданию новых продуктов способствуют научные исследования и разработки, проводимые в рамках промышленного сектора. Тем самым эти инновации могут иметь широкий экономический эффект, способствуя росту других секторов экономики и повышению конкурентоспособности страны.

Создание рабочих мест и повышение квалификации рабочей силы.

Промышленность служит основным источником рабочих мест для значительной части населения. Она включает в себя широкий спектр профессий, от низкоквалифицированного труда на производственных линиях до высококвалифицированных специалистов, занимающихся проектированием и разработкой новых технологий. Развитие промышленности способствует повышению квалификации рабочей силы, обучению новыми навыками и внедрению передовых методов работы.

Развитие инфраструктуры.

Стимулирование развития и модернизации инфраструктуры, такой как транспортные сети, энергетические системы и коммуникации, способствуют не только эффективной деятельности промышленности, но и улучшают условия для других секторов экономики, таких как торговля и услуги.

Экспорт.

Развивающаяся промышленность способствует производству конкурентоспособных товаров, которые могут быть экспортированы на международные рынки. Тем самым экспорт позволяет улучшить торговый баланс, что может привести к улучшению экономической стабильности и укреплению национальной валюты, также экспорт способствует расширению международных экономических связей и сотрудничества. В табл.1 представлена товарная структура экспорта Республики Таджикистан.

Таблица 1

Товарная структура экспорта, в % к итогу

Показатели	2001г.	2005г.	2010г.	2015г.	2020г.	2021г.	2022г.
Энергоносители	12,1	6,2	1,9	5,5	6,1	4,5	5,4
Сырьё и материалы	78,1	82,4	86,3	83,8	87,5	91,2	88,9
Машины и оборудование	1,2	1,4	3,6	2,8	2,9	0,9	0,9
Продовольственные товары	3,8	3,1	5,3	4,7	2,0	2,1	3,0
Непродовольственные товары	3,9	5,2	2,4	3,1	1,4	1,2	1,3
Прочая продукция	0,9	1,7	0,5	0,1	0,1	0,1	0,5

Источник: рассчитано по: 6. Внешнеэкономическая деятельность Республики Таджикистан. – Душанбе, 2007. – С. 9; Там же. – 2011. – С. 10; Там же. – 2016. – 10; Там же. – 2023. – С. 82.

Как видно из данных в таблице, сырьё и материалы составляют более 78,0% от общего объёма экспорта за весь период. Необходимо отметить, что главные позиции занимает хлопок-волокно и алюминий первичный. Динамика экспорта хлопка-волокна за представленный период в целом стабильна, при этом высокий экспорт наблюдается в период 2010–2012 гг., когда темпы роста достигали от 3,2 до 3,5% к 2001 году [1, с. 60].

Государственные доходы.

Промышленность способствует увеличению государственных доходов через налоги и сборы. Использование этих доходов для финансирования государственных программ и социальных нужд способствует общей экономической и социальной стабильности.

Современная экономика Таджикистана характеризуется процессами трансформации и инновационного развития промышленности с учетом особенностей и системных признаков цифровизации. В Республике Таджикистан на данном этапе модернизации экономики реализуется «Национальная стратегия развития Республики Таджикистан на период до 2030 года», важной целью которой, является повышение уровня жизни населения страны на основе обеспечения устойчивого экономического развития.

Для достижения основных параметров реализации задач Национальной стратегии развития Республики Таджикистан на период до 2030 года определены следующие приоритеты в промышленности:

- повышение конкурентоспособности и цепочки добавленной стоимости отраслей промышленности;
- рост объема производства и реализация промышленной продукции, конкурентоспособной на внутренних и внешних рынках;

– организация эффективной системы воспроизводства кадров, способных создавать и осваивать промышленные технологии, производить инновационную продукцию;

– создание институциональных основ для устойчивого и превентивного развития отраслей промышленности, создание инновационных высокопроизводительных кластеров;

– развитие национальной системы селективного импортозамещения на основе переработки местных ресурсов, прежде всего, в агропромышленном комплексе (переработка плодоовощной продукции и наращивание ее выпуска), в строительном комплексе, легкой и пищевой промышленности.

Всё это позволит расширить потенциал промышленности страны за счет наращивания её сравнительных преимуществ в науке, образовании и высоких технологиях [5].

Несмотря на большой потенциал, промышленность Таджикистана сталкивается с рядом проблем и вызовов таких как:

Нехватка инвестиций.

Одной из основных преград для развития промышленности является нехватка инвестиций. Для модернизации оборудования и внедрения новых технологий необходимы как внутренние, так и внешние инвестиции.

Объём инвестиций в Республике Таджикистан увеличился в 13 раз в 2021 г. по сравнению с 2000 г. Но этот показатель не является безусловным, так как по сравнению с другими странами СНГ, в Таджикистане объём инвестиций представляет собой самый низкий показатель (рис. 2) [2, с. 24].

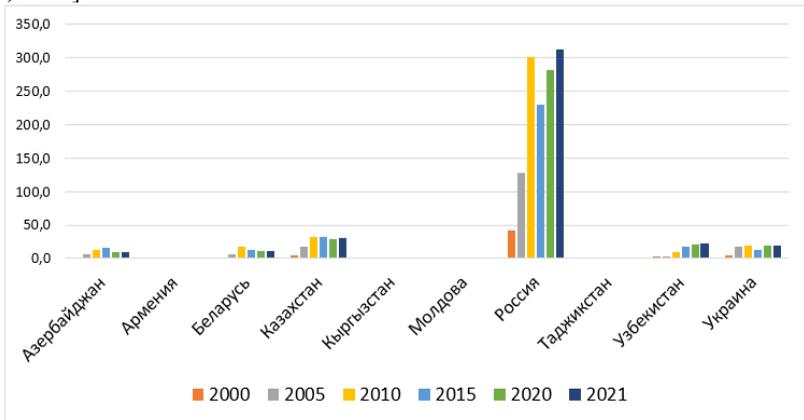


Рис. 2. Объём инвестиций в основной капитал в странах СНГ, в долл. США

Источник: Содружество независимых государств в 2021 г. Краткий сборник предварительных статистических итогов / Статкомитет СНГ. – М., 2022. – С. 75.

Инфраструктура. Недостаточное развитие инфраструктуры ограничивает возможности промышленного сектора и повышает затраты на производство.

Экологические вопросы. Промышленность, оказывает негативное влияние на окружающую среду. Важной задачей становится разработка эффективных стратегий по охране окружающей среды и минимизации ущерба.

Несмотря на существующие проблемы, Таджикистан обладает значительным потенциалом для развития своей промышленности благодаря природным ресурсам, агропромышленным возможностям, улучшению инфраструктуры, инновациям и государственной поддержке. Однако для реализации этого потенциала необходимо преодолеть существующие вышеотмеченные проблемы. Системный подход к развитию промышленности, включающий инвестиции в инфраструктуру, технологии и экологические инициативы, поможет Таджикистану достигнуть устойчивого экономического роста и повышения уровня жизни населения.

Список литературы

1. Довгялло Я.П. Оценка влияния чистого экспорта на экономический рост (на примере республики Таджикистан) / Я.П. Довгялло // Труд и социальные отношения. – 2024. – Т. 35. №1. – С. 52–62. – DOI 10.20410/2073-7815-2024-35-1-52-62. – EDN CYPGBC.
2. Довгялло Я.П. Роль инвестиций в экономическом развитии Республики Таджикистан / Я.П. Довгялло, Ф.С. Холбобоев // Экономика Таджикистана. – 2023. – №1. – С. 22–29. – EDN DKLQBO.
3. Сарыева М.Б. Роль промышленности в экономике / М.Б. Сарыева, М.А. Аллакулова // Символ науки: международный научный журнал. – 2023. – №4–2. – С. 119–120. – EDN EGGKBQ.
4. Промышленность: виды и отрасли [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://journal.sovcombank.ru/glossarii/promishlennost-vidi-i-otrasli> (дата обращения: 03.09.2024).
5. Достижения промышленности Таджикистана за 30 лет государственной независимости [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mfa.tj/ru/baku/view/7783/dostizheniya-promyshlennosti-tadzhikistana-za-30-let-gosudarstvennoi-nezavisimosti> (дата обращения: 03.09.2024).

МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА

Василевская Валерия Эдуардовна

соискатель, аспирант

УО «Белорусский государственный университет»

г. Минск, Республика Беларусь

ИНИЦИАТИВА «ОДИН ПОЯС – ОДИН ПУТЬ» В РАСШИРЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ СТРАН – ЧЛЕНОВ ШОС

Аннотация: в статье рассматриваются особенности сопряжения целей инициативы «Один пояс – один путь» и ШОС. Внимание концентрируется на функциональной базе, определяющей подходы к расширению экономической интеграции вовлеченных стран. Приводится обоснование схожести интересов стран ШОС с инициативой «Один пояс – один путь».

Ключевые слова: китайская инициатива, «Один пояс – один путь», ШОС, экономическая интеграция.

Геополитические реалии современных международных отношений характеризуются расширением интеграционных процессов в силу усиления противостояния ведущих акторов мировой арены, прежде всего США и КНР. На фоне сложных взаимоотношений США и КНР, а также непрерывно прогрессирующих санкций коллективного Запада, возрастает значимость реализации масштабных интеграционных проектов, укрепляющих взаимовыгодное сотрудничество заинтересованных стран. Показательным примером таких проектов является инициатива КНР «Один пояс – один путь».

Впервые о запуске китайской инициативы было объявлено в сентябре 2013 года. Тогда выступая на площадке Назарбаев Университета в Казахстане, Председатель КНР Си Цзиньпин выдвинул идею формирования экономического пространства на принципах свободы передвижения факторов производства, высокоэффективного распределения ресурсов и глубокого слияния рынков. При этом китайское руководство сразу заявило о продвижении идеи открытости участия и толерантного подхода к сотрудничеству [1, с. 13]. Главной координирующей площадкой инициативы выступает Форум высокого уровня по международному сотрудничеству в рамках «Пояса и пути» (далее – Форум). Форум организуется с 2017 года с целью разработки и популяризации планов действий по реализации инициативы, он выступает полноценной площадкой для подписания соглашений о сотрудничестве, расширения обменов и обучения, развития финансовой интеграции, координации единой политики.

В октябре 2023 г. прошел третий Форум, участие в котором приняли лидеры 20 стран, в общей сложности участие приняли представители более 150 стран. Отличительной особенностью Форума стало тематическое направление мероприятия, а именно ориентация на продвижение

принципиальной позиции всех участников – экономическая взаимозависимость должна восприниматься не как риск, а как возможность развития. Данная позиция является ответной реакцией на усиление США, мер восстановления гегемонии Запада в мире [2, с. 98].

В преддверии третьего Форума генеральный секретарь ШОС Чжан Мин заявил: «Шанхайская организация сотрудничества будет содействовать реализации проектов инициативы «Один пояс – один путь», оказывать им поддержку. Чжан Мин также обратил внимание на то, что инициатива КНР является эффективным инструментом расширения сотрудничества в рамках ШОС [4]. Первые документы о сотрудничестве, касающиеся вопросов совместного строительства «Одного пояса – одного пути» в рамках ШОС были подписаны во время очередного саммита Совета глав государств ШОС, прошедшего в июне 2018 года.

Строительство «Одного пояса – одного пути» имеет непосредственное отношение к ШОС. Во-первых, инициатива неслучайно была выдвинута в Казахстане – одной из стран основателей ШОС, вследствие чего вовлеченные страны могут осуществлять новые подходы к ведению внешнеэкономической деятельности благодаря исторической возможности. Во-вторых, «Один пояс – один путь» и ШОС связывает единое начало, исходящее из инициативы КНР. Китай не только одновременно является страной-инициатором выдвижения инициативы и создания ШОС, а также принимает активное участие в развитии двух проектов. В-третьих, оба проекта связывает духовное ядро международных отношений нового типа, что отражает единство принципов. Так, инициатива «Один пояс – один путь» твердо придерживается принципа толерантности и уважения пути и модели развития, выбранные разными странами, стремится к всеобъемлемости и мирному сосуществованию. Также выраженным принципом инициативы «Один пояс – один путь» является взаимный выигрыш, стремление к реализации потенциала всех сторон. В свою очередь, ШОС руководствуется «шанхайским духом», определяющим условия сотрудничества на основе равноправия, уважения к многообразию культур, взаимного доверия и совместного развития. Таким образом, духовная связь проектов обеспечивает фундамент по достижению цели реформирования несправедливого международного порядка. В-четвертых, отдельно следует подчеркнуть, что значительная часть экономических коридоров инициативы «Один пояс – один путь» входит в сферу сотрудничества ШОС. С течением времени можно отметить, что развитие инициативы сыграло стимулирующую роль в развитии области безопасности, инфраструктурных связей, торговых контактов и инвестиционной интеграции стран ШОС [5].

В мае 2024 г. состоялось очередное заседание Совета министров иностранных дел государств – членов ШОС, участие в котором впервые принял Министр иностранных дел Республики Беларусь. Основываясь на инициативе Президента Республики Беларусь об «интеграции интеграций», Министр иностранных дел Республики Беларусь С. Ф. Алейник заявил, что Беларусь выступает за сопряжение интеграционных усилий в формате ЕАЭС, ШОС и БРИКС [3]. Этот союз будет объединен стремлением стран к экономической и политической стабильности в новой архитектуре мироустройства. Следует обратить особое внимание на то, что ряд стран ЕАЭС входят

одновременно и в ШОС, и в БРИКС, что закладывает фундамент для успешного движения к поставленной цели интеграции.

Таким образом, страны-члены ШОС осознают долгосрочный и всеобъемлющий характер инициативы «Один пояс – один путь», ее стратегическое значение не только для Китая, но и для мирового сообщества в целом. Страны-члены ШОС подтверждают поддержку инициативы «Один пояс – один путь» как эффективного инструмента расширения региональной экономической интеграции. На настоящем этапе оба проекта находятся в стадии становления, их дальнейшая эволюция будет определяться уровнем адаптации к новым реалиям системы международных отношений. В перспективе тенденции развития ШОС и «Один пояс – один путь» могут стать мощной институциональной платформой, содействующей обеспечению безопасности евразийского пространства.

Список литературы

1. Василевская В.Э. Об идейном фундаменте инициативы «Один пояс – один путь» / В.Э. Василевская // Право, экономика и управление: актуальные вопросы: материалы Всероссий. науч.-практ. конф. с междунар. участ. / Чуваш. гос. ун-т; редкол.: Э. В. Фомин [и др.]. – Чебоксары: Среда, 2024. – С. 12–15. EDN VRRDCU
2. Василевская В.Э. Форум высокого уровня по международному сотрудничеству в рамках «Пояса и Пути»: сущность, история, итоги / В.Э. Василевская // Актуальные проблемы правовых, экономических и социально-гуманитарных наук: материалы XIV Междунар. науч.-практ. конф. проф.-преподават. состава, аспирантов, магистрантов и студентов (Минск, 18 апр. 2024 г.) / «БИП – Университет права и социально-информационных технологий»; редкол.: С.И. Романюк [и др.]. – Ч. 2. – Минск: БИП, 2024. – С. 97–100.
3. Выступление Министра иностранных дел Республики Беларусь С.Ф. Алейника на заседании Совета министров иностранных дел государств – членов Шанхайской организации сотрудничества // Министерство иностранных дел Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mfa.gov.by/press/statements/ab1d8cd9ee8c6120.html> (дата обращения: 25.08.2024).
4. Генеральный секретарь ШОС о поддержке проектов инициативы «Один пояс – один путь» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ria.ru/20231017/shos-1903223784.html> (дата обращения: 25.08.2024).
5. Об удачном дополнении инициативы «Один пояс – один путь» и ШОС [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://russian.china.org.cn/exclusive/txt/2018-06/10/content_51920809.htm (дата обращения: 25.08.2024).

Волков Геннадий Юрьевич

канд. экон. наук, доцент
ФГКОУ ВО «Ростовский юридический институт МВД России»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

ПРОБЛЕМАТИКА ОПТИМИЗАЦИИ ВАЛЮТНО- ТОРГОВЫХ ОТНОШЕНИЙ С КНР В УСЛОВИЯХ РАСШИРЕНИЯ САНКЦИОННЫХ МЕР (НА ПРИМЕРЕ ПЕРЕХОДА К АЛЬТЕРНАТИВНОЙ МОДЕЛИ РАСЧЕТОВ)

***Аннотация:** в статье предпринята попытка анализа основных проблем, связанных с обострением отношений между КНР и РФ в сфере сохранения модели кредитно-финансового обеспечения внешнеторговой деятельности, опосредованного поступательным усилением давления со стороны США на китайский финансовый сектор для минимизации возможности сохранения взаимовыгодных отношений РФ и КНР.*

***Ключевые слова:** платежи, санкционное давление, юань, криптовалюта, бартер, внешнеторговая стратегия, блокчейн.*

Китай традиционно входил в число важнейшим торговых партнеров РФ, однако после введения антироссийских торгово-экономических санкций, под давлением со стороны США, модель внешнеторговой деятельности между странами начинает претерпевать определённую трансформацию. С одной стороны, стремление ослабить РФ во всех отношениях, определило агрессивную стратегию американской администрации в отношении крупнейших торговых партнеров российской экономики. С другой стороны, учитывая потенциал американской экономики и объёмы внутреннего рынка США, КНР стремится не обострять отношения с администрацией США.

Со временем возможности китайской политики маневрирования становились все более ограниченными, а характер мер в отношении российского бизнеса принимал все более деструктивный характер, особенно во второй половине декабря 2023 г., когда вступил в силу 12-й пакет санкций против РФ. В итоге, уже в начале 2024 г. 3 из 4 крупнейших банков КНР – Industrial and Commercial Bank of China (ICBC – 1 место по величине активов), China Construction Bank (CCB – 2 место по величине активов) и Bank of China (4 место соответственно) – отказались обслуживать операции российских кредитных организаций, попавших в санкционные списки США.

Свое решение от отказа принимать платежи из России в долларах администрация аргументировала тем фактом, что такие транзакции легко отслеживаются американской стороной, и, следовательно, риск санкционного давления не устраивает китайскую сторону. Какое-то время расчеты осуществлялись в национальной валюте, однако достаточно быстро отдельные финансовые организации Китая начали блокировать любые транзакции из РФ, в частности Zhejiang Chouzhou Commercial Bank.

Сохраняющееся лидерство США в мировой финансовой системе пока позволяет воздействовать на бизнес из тех стран, которые не присоединились к санкциям против России. Продолжая политику расширения санкционного давления, администрация США создала в конце 2023 г. правовой механизм, который позволяет вводить вторичные санкции против тех зарубежных банков, которые осуществляют транзакции в пользу российского ВПК или по отдельным товарам двойного назначения.

В числе мер по решению данной проблемы, российский бизнес начал осуществлять транзакции через мелкие региональные банки и локальные финансовые организации. Аналитики посчитали, что организации подобного типа будут менее подвержены риску включения в новые санкционные пакеты, а увеличение числа операций с российскими контрагентами будет ими рассматриваться в качестве дополнительного источника дохода и возможности перехода на новый уровень развития.

Однако к началу лета 2024 г. ситуация еще больше усугубилась, поскольку уже даже небольшие региональные банки КНР стали всё чаще отказываться принимать платежи из РФ, опасаясь рестрикций со стороны США. В практику китайских банков была интегрирована модель, дифференцирующая юань на «чистый» и «грязный». Во втором случае речь идет о платежах из РФ, которые и попадают в регламент установленных запретов. Особое опасение у аналитиков в сфере перспектив развития банковского сектора вызывает тот факт, что по состоянию на 3 квартал 2024 г., более 98% банков КНР всех уровней отказываются принимать прямые транзакции из РФ. В итоге сложилась ситуация, когда финансовое обеспечение ведения внешнеторговой деятельности резко усложнилось.

Сохранение проблем взаиморасчетов при одновременной попытке организовать альтернативные модели внешнеэкономической деятельности, в числе прочего связана с целым рядом проблем, в числе которых можно выделить:

- удорожание ряда товарных позиций в силу дополнительных расходов, постепенное формирование дефицита отдельных товарных позиций;
- перестройка транспортно-логистических цепочек с учетом использования альтернативных маршрутов, что в свою очередь увеличит себестоимость и время доставки грузов;
- рост цен сделок в условиях появления дополнительных посредников;
- использование более «дорогих» способов оплаты и увеличение спроса на товары из других стран объективно провоцируют дальнейший рост цен.

Тем не менее, рыночная модель предполагает оперативное решение возникающих ситуаций с использованием любых альтернативных вариантов, устраивающих контрагентов. В данном случае речь идет о возможности проведение транзакций через финансовые организации «третьих стран», прежде всего через банковскую систему Гонконга, поскольку там есть организации, которые занимаются исключительно расчетами с Россией. Однако китайская сторона отреагировала достаточно быстро, отказавшись работать в рамках данной альтернативной модели.

Специалисты предложили использовать традиционную модель работы через сеть филиалов кредитных организаций, однако в числе важнейших

проблем здесь необходимо отметить необходимость приобретения китайского юаня у других банков по завышенному курсу (от +5%). При этом представители российского бизнеса стремясь сохранить установленные связи и объемы прибыли, были согласны с дополнительными расходами при условии сохранения прежней оперативности и скорости проведения трансакций. Однако даже при таком подходе, риск отказа от трансакции китайской стороной остается достаточно высоким.

В числе альтернативных путей сохранения стабильности кредитно-торговых отношений специалисты рекомендуют использовать вариант расчетов в криптовалюте и использование модели взаимозачета в рамках проведения бартерных сделок. Например, экспорт металлов из России в обмен на оборудование из Китая, но сразу необходимо особо отметить то обстоятельство, что не всякая продукция позволяет провести оплату бартером. Такая модель широко использовалась в начале 90-х гг., однако со временем от нее отказались из-за перехода на банковские расчеты.

В современных условиях ряд аналитиков указывают на определяющую проблему бартерных сделок – сложность соотношения китайских товаров с высокой долей добавленной стоимости с российскими ресурсно-энергетическими позициями в силу специфики алгоритмов ценообразования. Кроме того, как показывает исторический анализ, бартер достаточно сложен в организации, поскольку предполагает ряд специальных соглашений и не всегда эффективен в долгосрочной перспективе

В КНР в рамках структурирования перспективной внешнеторговой стратегии, когда бартерная торговля все глубже уходит в цифровое пространство, поставлена задача занять место лидера международных платформ услуг цифровой бартерной торговли. В числе перспективных центров бартерной торговли определены провинции Хайнань, Шаньдун и Хунань, развитие и финансирование которых находится на контроле национального правительства.

Большинство аналитиков в качестве реальных путей решения проблемы предлагают использовать модель, основанную на блокчейне, что позволит осуществлять расчеты в цифровых валютах, минимизируя риск деструктивной санкционной составляющей. В России рынок криптовалют, равно как и их майнинг, долгое время никак не регулировался, что создавало серьезные проблемы и государству, и частному бизнесу. Принимая во внимание всю совокупность проблем и варианты внешнеэкономического развития РФ, Президент России В.В. Путин подписал закон, позволяющий с 1 сентября 2024 г. осуществлять трансграничные расчеты и биржевые торги цифровой валютой в рамках экспериментальных правовых режимов. Учитывая этот факт, Банк России рассчитывает, что первые экспериментальные трансграничные платежи в криптовалютах пройдут до конца текущего года.

В целом, анализ вариантов развития кредитно-финансового обеспечения внешнеэкономической деятельности РФ, можно говорить о том, что перспективные модели расчетов будут позволять решать разные задачи, отличаться по своим параметрам и принципам работы и при этом не обязательно будут единичными и вертикально интегрированными. Именно такой подход позволит свести до минимума риск возможности западных стран использовать свои финансовые возможности в политических целях.

Список литературы

1. Колобова М. Баг по расчету: региональные банки Китая прекращают принимать платежи из РФ / М. Колобова [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://iz.ru/1740489/mariia-kolobova/bag-po-raschetu-regionalnye-banki-kitaia-prekrashchaiut-prinimat-platezhi-iz-rf> (дата обращения: 13.08.2024).

2. Каманин Р. В РАСПП оценили возможность бартерной торговли с Китаем / Р. Каманин [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.mk.ru/economics/2024/08/17/v-raspp-ocenili-vozmozhnost-barternoy-torgovli-s-kitaem.html> (дата обращения: 13.08.2024).

Казаков Николай Александрович

канд. геогр. наук, доцент, заместитель заведующего кафедрой

Караганова Наталья Геннадьевна

старший преподаватель

Пасичник Данила Валерьевич

студент

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»

г.Чебоксары, Чувашская Республика

**ПЕРСПЕКТИВЫ ТОРГОВЫХ ОТНОШЕНИЙ
ЧУВАШСКОЙ РЕСПУБЛИКИ И РЕСПУБЛИКИ
МАЛИ В АГРАРНОЙ И ПРОМЫШЛЕННОЙ СФЕРАХ**

Аннотация: в настоящее время идёт работа по расширению и углублению сотрудничества Российской Федерации с африканскими странами, и в этот процесс вовлекается всё больше российских регионов. В ноябре 2023 года для обсуждения вопросов развития торговых отношений Чувашию посетила делегация из Республики Мали. Чувашская промышленность может предложить африканской республике продукцию отечественных электротехнических, приборостроительных, тракторостроительных, станкостроительных, химических предприятий, предприятий транспортного и сельскохозяйственного машиностроения для решения вопросов по электрификации, механизации, моторизации, химизации хозяйственного комплекса Республики Мали.

Ключевые слова: торговые отношения, Республика Мали, Чувашская Республика.

В настоящее время Россия стремится вернуть утраченные в 90-х годах XX века политические, экономические и военные позиции на африканском континенте. Идёт работа по расширению и углублению сотрудничества с африканскими странами. Сотрудничество воссоздаётся не только на межстрановом уровне, подключаются и российские регионы. С 2019 года проводятся саммиты Россия – Африка, в рамках которых организуются и двухсторонние встречи, руководителей стран Африки с главами субъектов Российской Федерации. Результатами таких встреч является заключение договоров о сотрудничестве, примерами могут служить: договор между Нижегородской областью и Марокко в области развития

автомобилестроения, или Республикой Мордовией и Алжиром в сфере аграрного производства. В ноябре 2023 года Чувашию посетила делегация из Республики Мали, обсуждались вопросы развития взаимовыгодных торговых отношений.

Методика исследования перспектив торговых отношений Чувашской Республики с Республикой Мали базируется на системе индикаторов глобальной и региональной торговой интеграции, предложенной Всемирным банком, Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), Всемирной торговой организацией (ВТО) и другими международными организациями, которые были обобщены и рассмотрены в статьях И.П. Гуровой и К. Г. Григоряна [3; 4].

Информационной базой исследования послужили статистические порталы и доклады международных организаций (ВТО, Всемирный банк, UN Comtrade, The Atlas of Economic Complexity by the Growth Lab at Harvard University, Система национальных счетов ООН), а также сайтов статистики Республики Мали и Чувашской Республики [12; 18–20].

Государство Мали располагается на западе африканского континента, граничит на северо-западе с Мавританией, на северо-востоке с Алжиром, на востоке и юго-востоке с Нигером, на юго-востоке с Буркина-Фасо, на юго-западе с Кот-д'Ивуаром, Гвинеей и Сенегалом. Площадь страны 1240,2 тыс. км². Население в 2023 году составило 22 434 553 человека [2].

Мали – аграрная страна, которая относится к группе наименее развитых стран. Промышленность в стране развита слабо и составляет около 20% ВВП республики. Сельское хозяйство составляет основу экономики страны. Главными продовольственными сельскохозяйственными культурами, производимыми в Мали, являются просо, рис, сорго, кукуруза, маниок; технической – хлопчатник. Животноводство ориентировано на выращивание крупного рогатого скота, овец и коз [6; 11; 15].

На территории страны имеются месторождения золотой руды, которые расположены на юго-западе и западе (месторождения Морила (крупнейшее по запасам), Кодьеран, Сиама, Садьола, Луло и Ятела). В верховьях рек Бафинг и Бакой располагаются месторождения железных руд. Марганец добывают на востоке в Ансонго. Бокситы имеются в областях Каеса и Бамако. Каменная соль добывается в районе Таудени на севере республики. Есть запасы фос-форитов, мрамора и известняков, камнесамоцветного сырья. Известны проявления руд титана, хрома, никеля, олова, вольфрама урана, палладия [2; 6; 11; 14].

Республика Мали импортирует товаров в год на сумму 5–6 млрд \$. Основными импортируемыми товарами являются нефтепродукты (26% от стоимости всего импорта), цементы (3,98%), лекарственные препараты (3,82%), минеральные удобрения (азотные и комплексные) (3,69%), телефонные аппараты (2,11%), пшеница (1,91%), автомобили пассажирские и грузопассажирские (1,83%), полупроводниковые приборы, фотоувеличительные полупроводниковые приборы, включая фотогальванические элементы (1,69%) [8–10].

Главные страны, экспортирующие свою продукцию в Мали (или осуществляющие реэкспорт) это Сенегал, из него в Мали поступает 22% (от общего объема импорта страны в \$), Китай – около 16%, Кот д Ивуар – около 11%, Франция – около 8%, Индия, Германия, США – каждая около

3%, Италия, ЮАР – около 2,5%, Нигер – около 2%. Т.е. 33% импорта Мали получает из сопредельных государств, имеющих выход к Атлантическому океану [8–10; 16].

Российская Федерация экспортирует в Республику Мали различных товаров в последние годы в среднем в год на сумму от 70 до 90 млн \$. Это от 2% импорта Мали в 2017 году до 1,4% в 2021 (в 2018 менее 1%). В торговых отношениях с Республикой Мали Россия имеет заметный профицит (рис. 2) [13; 17].



Рис. 1. Торговый оборот Российской Федерации и Республики Мали, млн \$

В структуре экспорта Российской Федерации в Республику Мали в период перед СВО преобладали т.н. «скрытые позиции» (основные поставщики Москва и Тюменская область (ХМАО)), на них приходилось 50,9% стоимости всех поставляемых товаров, на втором месте была пшеница – 40,6% (основные поставщики Краснодарский край, Ростовская и Воронежская области), на третьем – продукция химической промышленности, 3,8%, в первую очередь азотные удобрения (нитрат аммония и мочевины) (Кемеровская, Новгородская и Тульская области), а также такие фармацевтические продукты, как иммунные сыворотки (Москва) и продукция органической химии (соединения гетероциклические, содержащие лишь гетероатомы азота (Санкт-Петербург)). Также в Мали из Российской Федерации поставлялась машиностроительная продукция (2,2%) (турбореактивные и турбовинтовые двигатели, газовые турбины (Тюменская область), бурильные и проходческие машины (Челябинская область), вычислительные машины (Москва)), бумага и картон (1,2%, Карелия, Нижегородская область, Санкт-Петербург) [1; 13; 17].

Из 89 субъектов Российской Федерации свою продукцию экспортируют в Мали лишь 20 регионов, наибольшая доля (в % от общего объема экспорта в млн. \$) приходится на Москву, Краснодарский край, Тюменскую область с ХМАО, Ростовскую и Воронежскую области. Чувашской Республики в настоящее время нет среди регионов России, напрямую поставляющих свою продукцию в Мали [13; 17].

Предприятия Чувашской Республики экспортируют за пределы России товаров на сумму более 80 млн \$, в том числе и в страны Африки. Но на них приходится лишь 0,6% от общего объема экспорта. На

Африканском континенте предприятия Чувашии поставляют свою продукцию в Алжир, Зимбабве, Гану, Гамбию и Гвинею [12].

Промышленная продукция, произведённая в Чувашии, может найти своих потребителей и в Республике Мали.

Росту электрификации хозяйственного комплекса и социальной сферы Республики Мали может способствовать продукция, произведённая электротехническими предприятиями нашей республики.

По данным на 2024 год, Чувашия производит 3,1% от общероссийского объёма выпуска электрического оборудования и электронных изделий. Однако, по отдельным позициям, в частности по производству оборудования релейной защиты и автоматики, занимает от 25% до 40% общероссийского производства. В начале 2024 г. выпуском электрического оборудования и электронных изделий в республике занято 165 предприятий и организаций. Предприятия Инновационного территориального электротехнического кластера Чувашской Республики выпускают более 100 тыс. наименований продукции [12].

Территориальная структура электротехнического кластера Чувашии представлена двумя основными центрами, северным и южным. Большинство электротехнических предприятий республики расположены в северном центре, в пределах Чебоксарского городского округа и Чебоксарской агломерации. В частности, это и старейшее электротехническое предприятие республики – Чебоксарский электроаппаратный завод, (выпускает более 12 тыс. наименований продукции (трансформаторные подстанции, низковольтная аппаратура управления, устройства релейной защиты и автоматики)); лидер приборостроения Чувашии «Научно-производственный комплекс «Элара» имени Г.А. Ильенко (электронное оборудование для железнодорожной, автомобильной, авиационной техники); завод «Чувашкабель»; Чебоксарский завод «Энергозапчасть» (трансформаторное оборудование); группа предприятий АБС «Электро» со штаб-квартирой в Москве («АБС ЗЭИМ Автоматизация» (электромоторы, электроприводы, промышленные контроллеры, пускорегулирующие устройства), «Всероссийский научно-исследовательский институт релейной техники с опытным производством» и «АБС Электротехника»); а также АО «Электроприбор» (щитовые электроизмерительные приборы), научно-производственное предприятие «Экра» (электронных устройств защиты энерго-объектов); научно-производственные предприятия «Бреслер» и «Релематика» (производство электронных устройств защиты электросети и реле защиты электросетей) и др. В населённых пунктах Чебоксарской агломерации располагаются: «Ишлейский завод высоковольтной аппаратуры» (с. Ишлеи), «Чебоксарский электромеханический завод» (станция Ишлеи), «Марпосадкабель» (г. Мариинский Посад), «Завод инновационных технологий» (город Цивильск, системы гарантированного электропитания, низковольтные комплектные устройства).

С 2009 г. в городе Новочебоксарске работает завод компании «Хевел», крупнейшее в Европе, первое и единственное в России предприятие по производству гетероструктурных солнечных ячеек и модулей. Его продукция могла бы содействовать расширению сети солнечной фотоэлектрогенерации в Мали.

Южным центром электротехнической и приборостроительной отрасли республики является г. Алатырь. Здесь действуют «Завод «Электроприбор» и «Электроавтомат».

Продукцию для механизации горнодобывающих, строительных, сельскохозяйственных работ потребителям в Мали могут предложить чебоксарские предприятия: «Производственная компания «Промтрактор» (бульдозерно-рыхлительная и трубоукладочная техника), «Производственная компания Чебоксарский агрегатный завод» (запасные части для тракторов), Чебоксарский завод силовых агрегатов (ходовые системы, запасные части систем охлаждения двигателей), «Техма-Агромаш» (прицепные сельскохозяйственные машины).

В сфере развития автомобильного и железнодорожного транспорта в Республике Мали, поставки автотранспортных средств и запчастей к ним возможно сотрудничество с Шумерлинским заводом специализированных автомобилей, «Комбинатом автомобильных фургонов» (г. Шумерля), предприятием «Сеспель» (деревня Сиддукасы Моргаушского муниципального округа, производит полуприцепы, цистерны, в том числе для химически агрессивных веществ), «Автофургон» (г. Козловка), Канашским автоагрегатным заводом, Канашский вагоностроительным заводом, Алатырским механическим заводом (запасные части для подвижного железнодорожного состава).

Развитие на территории Мали переработки одного из главного её экспортного товара – хлопка – может заинтересовать предпринимателей африканской республики в сотрудничестве с чебоксарским предприятием «Текстильмаш», выпускающим ткацкие станки.

В Чувашской Республике развита химическая промышленность. И хотя тукового производства, к продукции которого проявляют заинтересованность в Мали, в регионе нет, но выпускаются средства защиты растений, лакоокрасочная продукция и химические продукты, используемые в горнодобывающей промышленности, которая в Мали имеет большой потенциал для развития. Ведущим центром химической промышленности Чувашии является Новочебоксарский городской округ. Здесь находятся крупнейшие химические предприятия региона: «Химпром» (дезинфицирующие средства, моющие средства, кремнийорганические лаки, смолы и эмали, резино-химикаты); «Перкарбонат» (перкарбонат натрия); «ЭФЭМСИ Волга» (пестициды). В Новочебоксарске также располагаются компании, разрабатывающие и производящие лакоокрасочные материалы: научно-производственное предприятие «Спектр», «Термика», «Элкон».

В посёлке городского типа Вурнары (Вурнарский муниципальный округ) работает филиал компании Фирма «Август» – Вурнарский завод смесевых препаратов, одно из крупнейших в России предприятий по выпуску химических средств защиты растений. В Канашском городском округе действуют «Научно-производственная фирма «Эмаль» (лакоокрасочные материалы) и «Новитек» (геологическая, нефтепромысловая химия).

Инсектициды, фунгициды и гербициды Чувашия поставляет в Алжир и Зимбабве, дихлорметан, хлороформ в Гамбию и Гану, фитинги для труб в Гвинею.

Крупнейшим производителем резинотехнических изделий в республике является Чебоксарское производственное объединение имени В. И. Чапаева. Кроме резинотехнических изделий оно выпускает учебно-имитационные средства, маскирующие дымовые средства, пожаротушащие средства, галоши.

Чувашская Республика готова предложить Республике Мали и сельскохозяйственную продукцию, в т.ч. и активно приобретаемую африканской республикой пшеницу. В 2023 году в Чувашии собрали 567,9 тыс. тонн пшеницы (что составило 58,6% от валового сбора в регионе зерновых и зернобобовых культур) [12].

Кроме материальных продуктов Чувашская Республика может предложить Мали нематериальные услуги – услуги в сфере высшего образования и медицинские услуги.

На территории Чувашии действуют Федеральные медицинские учреждения Министерства здравоохранения Российской Федерации (Федеральный центр травматологии, ортопедии и эндопротезирования, Чебоксарский филиал Национального медицинского исследовательского центра Межотраслевой научно-технической комплекс «Микрохирургия глаза» имени академика С.Н. Федорова).

Специалистов для сельского хозяйства Мали может готовить Чувашский государственный аграрный университет (1931). В крупнейшем в регионе Чувашском государственном университете имени И. Н. Ульянова (1961–1967) может осуществляться подготовка специалистов по медицинским, техническим и естественно-научным специальностям. В настоящее время более трети (37%) иностранных студентов в ЧувГУ представители стран Африканского континента (1157 из 3160) из них пока только 2 из Мали [7].

Однако, Мали может быть интересна предпринимателям из Чувашии не только как регион сбыта, производимой в субъекте Российской Федерации продукции. Ряд предприятий и организаций из Чувашии могут заинтересовать и товары, которые Мали предлагает на мировом рынке. Золото – главный экспортный продукт африканского государства, после обработки может найти применение в электротехнике, приборостроении, химическом производстве. Хлопковая пряжа (если в Мали смогут развить хлопкообрабатывающие производства, сегодня вторым по значимости экспортным продуктом Мали является хлопковолокно) интересна текстильно-трикотажным предприятиям Чувашии (ООО «Чулочно-трикотажная фабрика» (Чебоксары), АО «Лента» (Чебоксары) и др.). Семена и плоды масличных культур, свежие и сушёные финики, инжир, ананасы могут быть использованы в пищевом производстве, особенно кондитерском (чебоксарской кондитерской фабрикой «Акконд», Чебоксарской макаронно-кондитерской фабрикой «Вавилон» и др.).

Таким образом, прямое торговое сотрудничество Чувашской Республики и Республики Мали может быть взаимовыгодным. Поставки продукции электротехнических, приборостроительных, тракторостроительных, станкостроительных, химических предприятий, предприятий транспортного, сельскохозяйственного машиностроения Чувашской Республики в Мали будут способствовать росту электрификации, механизации, моторизации, химизации хозяйственного комплекса африканской республики,

а поставки сельскохозяйственной продукции из Мали в Чувашскую Республику диверсифицируют, расширят и укрепят сырьевую базу чувашских предприятий пищевой промышленности.

Список литературы

1. Буценко И.Н. Участие России в международной торговле товарами / И.Н. Буценко, А.С. Муратова // Новый университет. Серия «Экономика и право». – 2016. – №8 (66) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/uchastie-rossii-v-mezhdunarodnoy-torgovle-tovarami> (дата обращения: 22.08.2024).
2. Витухина Г.О. Мали / Г.О. Витухина, О.А. Климанова [и др.] // Большая российская энциклопедия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://old.bigenc.ru/geography/text/2169150> (дата обращения: 17.08.2024).
3. Григорян К.Г. Система индикаторов региональной экономической интеграции / К.Г. Григорян // Российский экономический интернет-журнал. – 2012. – №1. – С. 40–57. EDN PBSMML
4. Гурова И.П. Измерение глобальной и региональной торговой интеграции / И.П. Гурова // Евразийская экономическая интеграция. – 2009. – №3 (4). – С. 60–73.
5. Импорт отдельных видов услуг по субъектам Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cbr.ru/statistics/macro_itm/svs/ (дата обращения: 20.08.2024).
6. Мали: реализация документа Африканского банка развития по стратегии стран на 2020–2025 годы дала удовлетворительные результаты (отчет) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: clck.ru/3CzRjD (дата обращения: 17.08.2024).
7. Сайт Чувашского государственного университета им. И.Н. Ульянова [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.chuvsu.ru/international/zarubezhnye-partnery/> (дата обращения: 17.08.2024).
8. Статистика внешней торговли Мали [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.instat-mali.org/fr/publications/statistiques-du-commerce-exterieur> (дата обращения: 20.08.2024).
9. Статистика Мали [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://knoema.ru/atlas/Мали> (дата обращения: 17.08.2024).
10. Статистический ежегодник Мали [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.instat-mali.org/laravel-filemanager/files/shares/pub/anuair21_pub.pdf (дата обращения: 20.08.2024).
11. Страны мира [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mir-geo.ru/mali/ekono> (дата обращения: 17.08.2024).
12. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Чувашской Республике (Чувашстат) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://21.rosstat.gov.ru/statistic> (дата обращения: 19.08.2024).
13. Товарная структура экспорта и импорта Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cbr.ru/statistics/macro_itm/svs/ (дата обращения: 22.08.2024).
14. Экономические перспективы Мали [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.afdb.org/en/countries/west-africa/mali/mali-economic-outlook> (дата обращения: 17.08.2024).
15. Экономические показатели Республики Мали [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ru.tradingeconomics.com/mali/indicators> (дата обращения: 22.08.2024).
16. Экспорт Мали [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://oec.world/en/profile/country/mli#export-opportunities> (дата обращения: 17.08.2024).
17. Экспорт отдельных видов услуг по субъектам Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cbr.ru/statistics/macro_itm/svs/ (дата обращения: 22.08.2024).
18. MALI – CSP 2021–2025. Directorate General, West Africa Regional Development and Business Delivery Office (RDGW) – Mali Country Office (COML). May 2021 г.

19. The National Accounts Main Aggregates Database [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://unstats.un.org/unsd/snaama/> (дата обращения: 22.08.2024).

20. The WTO Stats portal [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://stats.wto.org/> (дата обращения: 22.08.2024).

Минаков Андрей Владимирович

д-р экон. наук, профессор, профессор

ФГКОУ ВО «Московский университет МВД России им. В.Я. Кикотя»

г. Москва

DOI 10.31483/r-112733

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЭКСПОРТА ТОВАРОВ В РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Аннотация: *в условиях международных санкций Российская Федерация столкнулась с беспрецедентным снижением объемов товарного экспорта (более чем на 28% в 2023 г., до 425,1 млрд долл. США), что сопровождалось и уменьшением доли экспорта в ВВП до минимального значения с 1995 г. Поэтому происходит переориентация поставок товаров, ранее направлявшихся на экспорт, на внутренний рынок, с одновременным падением экспорта как сырьевых, так и несырьевых товаров под влиянием новых санкционных ограничений, проблем в логистике и расчетных операциях. Деятельность институтов государственной поддержки экспорта (группа Российского экспортного центра, корпорация «ВЭБ.РФ» и другие) позволяет стимулировать выход на внешние рынки новых участников и поддержать активность действующих экспортеров, однако долгосрочные цели развития несырьевого неэнергетического экспорта Россией, поставленные до 2022 г., недостижимы до окончания турбулентного периода в мировой торговле.*

Ключевые слова: *экспорт товаров, внешняя торговля, государственная поддержка, регулирование экспорта, Российский экспортный центр, Минпромторг, Росэксимбанк, международная кооперация, экспорт, стимулирование экспорта, международные санкции.*

Экспорт товаров является важнейшей формой международных экономических связей и позволяет стране как ускорять темпы экономического роста, так и увеличивать загрузку производственных мощностей, достигать эффекта масштаба, поддерживать и укреплять экономическую безопасность, поддерживать международную конкурентоспособность. Особенное значение приобретает развитие экспорта товаров с высокой добавленной стоимостью, что сопровождается трансформацией отраслевой структуры экономики страны-экспортера, опережающим ростом выпуска продукции высоких переделов, технологическими изменениями, возрастанием вклада внешнего сектора в достижение стратегических целей [18, с. 52].

В соответствии с федеральным законом «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» под экспортом понимается «вывоз товара из Российской Федерации без обязательства об обратном вывозе» [11]. Указом Президента Российской Федерации №474 «О

национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года» в рамках национальной цели «Достойный, эффективный труд и успешное предпринимательство» предусмотрено увеличение объемов экспорта несырьевых неэнергетических товаров на 70% по сравнению с уровнем, достигнутым в 2020 г. [9], что рассматривается как важнейшая составляющая снижения роли энергетических товаров во внешнеэкономической деятельности России, укрепления экономической безопасности страны. Однако внешние и внутренние вызовы, с которыми столкнулась экономика России, потребовала пересмотра национальных целей: к 2030 г. экспорт несырьевых неэнергетических товаров вырастет на две трети по сравнению с 2023 г., а экспорт продукции АПК – в полтора раза по сравнению с 2021 г. [10].

Как утверждается, «развитие несырьевого экспорта способствует модернизации и росту производства в отраслях национальной экономики, как работающих на экспорт, так и их обслуживающих» [1, с. 6]. Доходы же от экспорта товаров позволяют России импортировать критически важное оборудование, требуемые ресурсы, создавать условия для восстановления и поддержания положительной динамики благосостояния населения в условиях возрастающего санкционного давления [2, с. 35].

Как справедливо замечает российский ученый А.Н. Спартак, санкции нанесли значительный ущерб товарному экспорту России, ухудшили возможности для его динамичного роста [13, с. 32], создали угрозы недостижения стратегических целей развития экспорта товаров. Национальный проект «Международная кооперация и экспорт», реализация которого была начата в 2018 г., предусматривал, что экспорт несырьевых неэнергетических товаров Россией увеличится с 149 млрд долл. США в 2018 г. до 250 млрд долл. США в 2024 г., экспорт конкурентоспособной промышленной продукции – со 126 млрд долл. США в 2018 г. до 205 млрд долл. США в 2024 г. [12]. Фактически же сложившаяся динамика экспорта российской продукции представлена в таблице 1.

Таблица 1
Динамика экспорта товаров Россией за 2018–2024 гг.

Год	Экспорт товаров, млрд долл. США	Темп роста экспорта товаров к предыдущему году, %
2018	451,8	-
2019	424,6	94,0
2020	338,6	79,7
2021	493,3	145,7
2022	592,5	120,1
2023	425,1	71,7
2024 (январь-май)	172,1	99,4 (к аналогичному периоду 2023 г.)

Источник: собственная разработка на основе [6].

Как видно из таблицы 1, для Российской Федерации характерна нестабильная динамика товарного экспорта. Под влиянием пандемии коронавируса и сопровождавших ее карантинных ограничений стоимостной

объем экспорта российских товаров упал более чем на 20% и составил 338,6 млрд долл. США против 424,6 млрд долл. США в 2019 г. Однако уже по итогам 2021 г. были восстановлены прежние объемы экспорта в стоимостном выражении. В 2022 г., несмотря на введение антироссийских санкций и рост геополитической напряженности, Россия продемонстрировала увеличение стоимостного объема экспорта товаров на 20,1% до 592,5 млрд долл. США (при этом наиболее быстро возрастал экспорт несанкционированных товаров и товаров, попавших под санкционные ограничения во второй половине 2022 г.). Так, экспорт удобрений из России в 2022 г. вырос на 54,3%, экспорт минерального топлива – на 42,8%, никеля и изделий из него – в 2,9 раза [15]. Однако в 2023 г. динамика экспорта товаров Россией резко ухудшилась: стоимостной объем экспорта по данным ФТС составил всего 425,1 млрд долл. США, что на 28,3% меньше, чем в 2022 г. Основным фактором, повлиявшим на снижение экспорта товаров в 2023 г., стало уменьшение стоимостных объемов экспорта минерального сырья: средняя цена нефти на мировом рынке составила 80,6 долл. США за баррель, что на 16% меньше, чем в 2022 г., а экспорт газа Россией в 2023 г. уменьшился кратно ввиду сокращения закупок Евросоюзом, прекращения эксплуатации газопроводов «Северный поток» и снижения объемов транзита через Украину [5]. Для поддержания конкурентоспособности российской нефти на мировом рынке в условиях действующих ограничений вынужденно предоставляются скидки, что также влечет за собой относительное снижение экспортных доходов.

В 2023 г. вклад экспорта товаров и услуг в ВВП России достиг минимального значения за период с 1995 г. и составил только 23,3% против 27,6% в 2022 г. и 30% в 2021 г., что связано как с негативным влиянием внешних факторов (новые санкционные ограничения, падение объемов мировой торговли на 5% по оценкам ЮНКТАД), так и с восстановлением экономического роста в России под влиянием внутреннего спроса. Так, по данным Росстата в 2023 г. ВВП России вырос на 3,6% после снижения на 1,2% в 2022 г., вклад же чистого экспорта в ВВП России уменьшился до 4,4% против 10,1% в 2018 г. и 12,5% в 2022 г. [8]. Снижение стоимостных объемов экспорта продолжилось и в 2024 г.: по итогам января–мая экспорт товаров Россией уменьшился на 0,6% и составил 172,1 млрд долл. США. В марте 2024 г. Банк России опубликовал два возможных сценария дальнейшего развития товарного экспорта:

1) сценарий восстановления, в соответствии с которым падение стоимостных объемов экспорта товаров, допущенное в 2023–2024 гг., носит временный характер. По мере адаптации участников внешнеэкономической деятельности к работе в складывающихся условиях, перестройки логистических цепочек и схем взаиморасчетов положительная динамика экспорта восстановится;

2) сценарий структурных изменений, в соответствии с которым складывающаяся отрицательная динамика экспорта товаров Россией носит устойчивый характер, а возможности для восстановления экспорта ограничены. Товары, ранее поставлявшиеся на внешние рынки, будут переориентированы на внутренний рынок [4]. Данный сценарий, с одной стороны, позволяет снизить степень неопределенности среды, в которой действуют российские производители, с другой – не позволяет задействовать

вклад чистого экспорта в ускорение социально-экономического развития страны, восстановление положительной динамики благосостояния россиян.

Государственное же регулирование экспорта товаров в сложившихся условиях нацелено на стимулирование экономического роста за счет повышения деловой активности экспортеров [3, с. 9], на усиление конкурентных позиций России в мировой экономике, диверсификацию экспортных поставок в товарном и географическом разрезах, опережающее развитие торгово-экономического сотрудничества с дружественными странами. Так, национальный проект «Международная кооперация и экспорт», реализуемый в настоящее время, включает в себя три важнейшие инициативы:

1) промышленный экспорт. Министерство промышленности и торговли РФ оказывает российским производителям перспективных отраслей помощь в выходе на новые рынки сбыта. В качестве перспективных отраслей рассматриваются фармацевтика, легкая промышленность, металлургия и другие;

2) экспорт сельскохозяйственной продукции. Создана и продолжает развиваться сеть зарубежных представителей Минсельхоза РФ, реализуются программы модернизации и строительства объектов АПК, существуют механизмы компенсации части затрат сельскохозяйственных производителей, призванные сделать их продукцию более конкурентоспособной за рубежом;

3) поддержка экспортеров. Для помощи участникам внешнеэкономической деятельности в 2020 г. запущена цифровая платформа «Мой экспорт», на которой по данным за 2024 г. зарегистрировано свыше 30 тыс. субъектов хозяйствования, а общее количество оказанных услуг превысило 370 тыс. [7]. На цифровой платформе «Мой экспорт» доступны услуги, связанные с обучением ведению внешнеэкономической деятельности (онлайн-курсы, учебные пособия для начинающих экспортеров), услуги в области аналитики и проведения исследований (например, существует возможность приобрести готовые отчеты о целевых рынках и отраслях, заказать исследования, воспользоваться возможностями системы поддержки принятия решений в области экспорта. Также цифровая платформа «Мой экспорт» позволяет представителям российского бизнеса воспользоваться мерами государственной поддержки, предоставляемыми Министерством промышленности и торговли РФ: компенсация части затрат на сертификацию промышленных товаров и лекарственных средств, НИОКР, специальная программа повышения конкурентоспособности российских компаний на внешних рынках.

Национальный проект «Международная кооперация и экспорт» призван дополнить и расширить доступные инструменты поддержки экспорта товаров с тем, чтобы создать условия для достижения стратегических целей развития экспорта в неблагоприятных условиях санкционного давления. Успешно действует ряд институтов развития экспорта товаров: Российский экспортный центр, РОСЭКСИМБАНК, государственная корпорация «ВЭБ.РФ», агентство «ЭКСПАР». Так, Российский экспортный центр (РЭЦ) предоставляет экспортерам широкий перечень услуг

(в т.ч. доступных на платформе «Мой экспорт»), вебинары по экспортной аналитике, электронной торговле, логистике, развивается Школа экспорта РЭЦ (очное обучение в виде семинаров, посвященных правовым аспектам экспорта товаров, деловой коммуникации, финансовым инструментам экспорта, документационному сопровождению экспортных поставок). Через Российский экспортный центр реализуется также программа поддержки производителей специализированной техники и оборудования, позволяющая получить возмещение части затрат в связи с предоставлением гарантии обратного выкупа продукции, существует возможность возместить до 80% затрат, связанных с послепродажным обслуживанием промышленной продукции российских производителей за рубежом. Экспортерам предлагаются услуги, связанные с продвижением российских товаров на внешние рынки (в т.ч. проведение выставок в зарубежных странах, участие в бизнес-миссиях, помощь в поиске покупателя, доступ к базе знаний). Российский экспортный центр продвигает ряд финансовых продуктов, которыми могут воспользоваться экспортеры промышленной продукции, в частности: кредитование, страхование, гарантии (исполнение обязательств по экспортному контракту, обеспечение платежа покупателю, возврат НДС, авансового платежа и др.).

АО «РОЭКСИМБАНК», в свою очередь, разработало и продвигает линейку специальных решений, ориентированных на экспортеров: кредит банку иностранного покупателя, предэкспортное финансирование, прямой кредит иностранному покупателю, кредит «Экспортный стандарт», предназначенный для малого и среднего бизнеса, другие продукты, соответствующие потребностям участников ВЭД и позволяющие привлечь необходимые для осуществления экспортных поставок кредитные ресурсы. Агентство «ЭКСАР» как государственный институт развития экспорта осуществляет страхование экспортных контрактов и краткосрочной дебиторской задолженности, для малых и средних предприятий доступно страхование отсрочки платежа.

Группа «ВЭБ.РФ», помимо финансирования экспортных проектов, осуществляет также предэкспортное финансирование инвестиционных проектов на территории РФ, а деятельность ведется более чем в 30 дружественных странах (таблица 2).

Таблица 2

Ключевые регионы продвижения российского товарного экспорта
в условиях санкций

Регион	Страны
СНГ	Республика Беларусь
Юго-Восточная Азия	Бангладеш, Индия, Бахрейн, Индонезия, Китай, Монголия, Пакистан, Республика Корея, Шри-Ланка
Европа	Италия, Норвегия, Финляндия, Кипр
Латинская Америка	Бразилия, Аргентина
Африка	Эфиопия, ЮАР

Источник: собственная разработка на основе [17].

Однако, несмотря на предпринимаемые меры по совершенствованию регулирования российского экспорта товаров в условиях санкций, не

обеспечивается его товарная диверсификация. Так, по данным за январь–май 2024 г. доля минеральных продуктов в товарном экспорте России составила 62,6%, металлов и изделий из них – 13,6%, продукции химической промышленности – 6,3%, а на долю машин, оборудования, транспортных средств и других товаров приходится только 4,4% [6]. Также, как справедливо замечает российский исследователь С.С. Судаков, для государственного регулирования экспорта товаров в России характерны «высокие издержки соответствия требованиям предоставления мер и администрирования поддержки» [14, с. 58]. Следовательно, необходимо упрощение условий доступа начинающих экспортеров к инструментам поддержки экспорта, расширение перечня финансовых продуктов, ориентированных на малые и средние предприятия, впервые выходящие на зарубежный рынок и нуждающиеся в долгосрочной финансовой поддержке.

Согласно прогнозу Центра стратегических разработок на период до 2030 г., представленному в декабре 2023 г., следует ожидать существенных изменений в географической структуре товарного экспорта при сохранении преимущественно сырьевой товарной структуры. Так, продолжится «Восточный поворот» в экспортной деятельности России в виде опережающего развития экспорта в страны Азии, Турцию, государства Ближнего Востока, а объемы экспорта в недружественные страны в 2030 г. составят менее 20% от уровня 2021 г. (доля экспортных поставок в недружественные страны в общем объеме российского экспорта, соответственно, сократится с 55% в 2021 г. до 16% в 2030 г.) [16]. При этом доля нефти и газа в товарной структуре российского экспорта в 2030 г. составит около 40%, нефтепродуктов – 13%, угля – 21% соответственно. Реализуемые в настоящее время меры, направленные на стимулирование импортозамещения и опережающее развитие производства высокотехнологичной продукции на территории России, как представляется, позволят насытить внутренний рынок и укрепить экономическую безопасность страны. Достижение же стратегических целей развития товарного экспорта, поставленных до 2022 г. (например, увеличение объема несырьевого неэнергетического экспорта до 250 млрд долл. США в год) невозможно до завершения турбулентного периода в мировой экономике и торговле.

Список литературы

1. Аносова Л.А. Приоритеты и направления национального развития в сфере поддержки несырьевого экспорта / Л.А. Аносова, Л.С. Кабир // Экономика и управление. – 2023. – №29. – С. 4–10.
2. Бельчик Т.А. Возможности развития несырьевого экспорта в контексте реализации национального проекта / Т.А. Бельчик, Е.С. Бабенко // Beneficium. – 2022. – №4. – С. 34–41. DOI 10.34680/BENEFICIUM.2022.4(45).34-41. EDN MWIFPF
3. Беляев С.А. Совершенствование государственного регулирования экспорта в России: политико-правовой аспект / С.А. Беляев, Н.Л. Шкилева // Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2023. – Т. 12. №2. – С. 7–10. DOI 10.57145/27128482_2023_12_02_01. EDN GCLAEF
4. Два сценария развития экспорта от ЦБ: по какому из них пойдет Россия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: rbc.ru/economics/04/03/2024/65df10179a794720b4dab8cc (дата обращения: 30.07.2024).

5. Зависимость экономики России от экспорта стала минимальной с 1990-х. Удалось ли перенаправить внешние поставки на внутренний рынок [Электронный ресурс]. – Режим доступа: rbc.ru/economics/01/04/2024/66069b9a9a7947ce87588aff (дата обращения: 02.08.2024).

6. Итоги внешней торговли со всеми странами // Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс]. – Режим доступа: customs.gov.ru/statistic/vneshn-torg/vneshn-torg-countries (дата обращения: 01.08.2024).

7. Международная кооперация и экспорт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: nacionaльные.рф/projects/eksport (дата обращения: 01.08.2024).

8. Национальные счета // Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: rosstat.gov.ru/statistics/accounts (дата обращения: 01.08.2024).

9. О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года: Указ Президента Российской Федерации от 21 июля 2020 г. №474 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: rg.ru/documents/2020/07/22/ukaz-dok.html (дата обращения: 30.07.2024).

10. О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года и на перспективу до 2036 года: Указ Президента Российской Федерации от 7 мая 2024 г. №309 // СПС «ГАРАНТ» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: base.garant.ru/408992634.

11. Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности: федер. закон от 8 декабря 2003 г. №164-ФЗ (с изм. и доп.: ред. от 25.12.2023) // СПС «Консультант-Плюс» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: consulstant.ru/document/cons_doc_LAW_45397.

12. Паспорт национального проекта (программы) «Международная кооперация и экспорт» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: лучшие-практики.рф/uploads/files/file_34.pdf (дата обращения: 30.07.2024).

13. Спартак А.Н. Оценка сырьевого экспортного потенциала России в условиях санкций / А.Н. Спартак // Российский внешнеэкономический вестник. – 2022. – №12. – С. 30–44. DOI 10.24412/2072-8042-2022-12-30-44. EDN VTRRWU

14. Судаков С.С. Эффективность российских институтов поддержки сырьевого неэнергетического экспорта / С.С. Судаков // Вопросы государственного и муниципального управления. – 2022. – №1. – С. 49–77. DOI 10.17323/1999-5431-2022-0-1-49-77. EDN QQPВON

15. Экспорт российских товаров в 2022 году установил рекорд. Почему в 2023 году показатели могут ухудшиться [Электронный ресурс]. – Режим доступа: rbc.ru/economics/14/03/2023/640f35739a7947254d6f8154 (дата обращения: 02.08.2024).

16. Эксперты рассказали о снижении объемов торговли с недружественными странами [Электронный ресурс]. – Режим доступа: ria.ru/20231209/torgovlya-1914755367.html (дата обращения: 01.08.2024).

17. Экспортное финансирование [Электронный ресурс]. – Режим доступа: взб.рф/biznesu/podderzhka-eksporta/eksportnoye-finansirovaniye (дата обращения: 01.08.2024).

18. Якушев Н.О. Перспективы развития российского сырьевого экспорта: особенности реализации национального проекта / Н.О. Якушев // Вестник МФЮА. – 2023. – №4. – С. 50–61. DOI 10.52210/2224669X_2023_4_50. EDN DIVGRK

МЕНЕДЖМЕНТ И МАРКЕТИНГ

Баянов Алмаз Флюнович

аспирант

ФГАОУ ВО «Российский университет дружбы народов
имени Патриса Лумумбы»
г. Москва

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ ОРГАНИЗАЦИИ

***Аннотация:** в статье автор рассматривает направления развития и трансформаций системы управления персоналом организации с учетом современных тенденций экономического развития России. Ключевой аспект трансформаций и модернизации системы управления персоналом автор видит в тенденциях развития цифрового общества, ведущих к совершенствованию традиционных трудовых отношений, развитию новых форм взаимодействия между работодателем и персоналом организации на основе внедрения методов искусственного интеллекта. В статье рассматривается степень экономической эффективности и развитие человеческих ресурсов организации при использовании методов искусственного интеллекта в процессе принятия управленческих решений.*

***Ключевые слова:** искусственный интеллект, управление персоналом организации, человеческие ресурсы, экономические трансформации, управленческие решения.*

Экономика России развивается сегодня с помощью внедрения цифровых ресурсов и автоматизированных систем с использованием искусственного интеллекта. Развитие цифровой экономики является приоритетным направлением национального развития России [5]. Совершенствование организации труда персонала предусматривает в современных условиях активное внедрение методов искусственного интеллекта и нейросетей.

По результатам научных исследований в экономической сфере подчеркивается, что в век цифровых технологий перспективами развития систем управления персоналом является внедрение цифровых бизнес-инноваций. Данные инновации способствуют автоматизации трудовых действий, развитию человеческих ресурсов при формировании метанавыков и повышении конкурентоспособности специалистов. Замена человеческих функций на роботизированные механизмы актуализирует вопрос, связанный с необходимостью повышения квалификации персонала организации, перехода в сферу обслуживания и контроля за оборудованием [1].

Бизнес-инновации в эпоху цифровых экономических трансформаций предполагают повышение производительности труда, применение онлайн-инструментов в осуществлении кадровых процессов: обучение, совместная работа на G-suite, которая позволяет заинтересованным лицам в области управления персоналом работать так, как это было невозможно в

доцифровую эпоху. Цифровые инновации помогают выстроить процесс управления персоналом более продуктивно, повысить качество и скорость осуществления производственных услуг, повышает бизнес-результаты. Использование инновационных цифровых бизнес-технологий и онлайн-инструментов на основе методов искусственного интеллекта вносит изменения в офисную деятельность, предоставляя новые формы сотрудничества между компаниями, а также новые формы взаимоотношений с клиентами и сотрудниками [2]. Исследователи выделяют такие современные трансформации в бизнесе, как изменение требований потребителей, необходимость хранения, обработки и анализа огромных объемов данных, приоритет информационной безопасности, изменения в продажах: от продавца-человека к продавцу-роботу, от «целевой аудитории» к персонализации, посреднические платформы с использованием высокотехнологичных бизнес-процессов, цифровая трансформация бизнеса: платформы, сервисы, мобильные приложения, социальные сети [4].

Международная конкурентоспособность компаний на рынке труда обеспечивается за счет цифровизации производственных процессов, что делает производство более капиталоемким во всем мире. Организации экспериментируют с различными формами бизнес-моделей, насыщая их методами искусственного интеллекта и нейросетями. Руководители предприятий создают комфортную среду для сотрудников, что в последующем сказывается на повышении прибыли компании.

Новыми формами бизнес-моделей становятся:

- удаленная форма работы сотрудников;
- развитие электронной коммерции;
- формирование интернет-рынка для сбыта товаров и услуг;
- создание онлайн-платформ компаний;
- онлайн-управление цепочками поставок;
- развитие динамического ценообразования с использованием искусственного интеллекта;
- развитие краудфандинга (народного финансирования при добровольном сотрудничестве людей-доноров) и т. д.

Трудовая деятельность сотрудников на рабочем месте трансформируется за счет цифровых инструментов, начиная от цифрового хранилища данных, операционной системы Windows, электронной почты, программного обеспечения для повышения производительности Word и Excel, и заканчивая платформами управления предприятием, такими как PeopleSoft а также социальными инструментами и инструментами совместной работы, такие как Slack и Скайп.

Вызовы цифровизации отражаются на содержании требований, организации работы, стимулах к деятельности и социальной защите персонала организаций. Изменения затрагивают применение новых форм найма, отбора и продвижения работников, разработка новых карьерных стимулов и моделей карьерного роста персонала. Обучение персонала, повышение квалификации становится одним из ключевых направлений развития системы управления персоналом в цифровую эпоху.

Ожидается, что изменения в характере труда и видах занятости работников, повышении автономности труда и ориентированности его на

конечный результат в эпоху цифровизации приведут к созданию новых форм оплаты труда [2].

Методы искусственного интеллекта внедряются в процессы статистической обработки данных, оформления документооборота, выполнения автоматизированных действий, в механизмы привлечения клиентов и анализа спроса потребителей, а также в систему управления персоналом [3]. Искусственный интеллект не только цифровизирует многие процессы, но и повышает производительность труда, делает его более эффективным и дополняет возможности человека.

В качестве перспективных методов искусственного интеллекта мы рассматриваем методы, направленные на автономное решение производственных задач, выполнение автоматического алгоритма действий, возможности автоматического машинного обучения с учетом специфики организации.

На сегодняшний день все чаще используется искусственный интеллект для алгоритмизации решения производственных задач на основе данных, а также для обработки информации на основе новых типов вычислительных систем.

Для развития компании в системе управления персоналом важна оптимизация рабочих процессов, повышение эффективности и производительности предприятия, где активно можно использовать методы искусственного интеллекта. Система управления персоналом связана с необходимостью ведения, учета, анализа и обработки большого количества данных о сотрудниках и самой организации.

Использование искусственного интеллекта позволяет экономить время при работе с документами по бухгалтерскому учету, по ведению личных карточек в отделе кадров и других структурных подразделениях организации, специализирующихся на оптимизации процесса найма, обучения или увольнения сотрудников.

Список литературы

1. Интеллектуальные информационные системы: учебник для вузов / под ред. А.В. Андрейчикова. – М.: Финансы и статистика, 2014. – 424 с.
2. Люгер Джордж Ф. Искусственный интеллект: стратегии и методы решения. – 4-е изд. – М.: Вильямс, 2014. – 864 с.
3. Нильсон Н. Искусственный интеллект. – М.: Мир, 2013. – 373 с.
4. Романова Ю.Д. Информационные технологии в управлении персоналом: учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Ю.Д. Романова, Т.А. Винтова, П.Е. Коваль. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2019. – 271 с. EDN NWKXVL
5. Указ Президента РФ от 10 октября 2019 г. №490 «О развитии искусственного интеллекта в Российской Федерации» (с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://base.garant.ru/72838946/> (дата обращения: 27.03.2024).

Ерёмкина Татьяна Викторовна

канд. пед. наук, младший научный сотрудник
Чебоксарский институт (филиал)

АНО ВО «Московский гуманитарно-экономический университет»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

ТЕХНОЛОГИЯ АССЕССМЕНТА: СУЩНОСТЬ И СОДЕРЖАНИЕ ПОНЯТИЯ ЧЕРЕЗ ХАРАКТЕРИСТИКУ ПРИНЦИПОВ

***Аннотация:** дается характеристика принципов технологии ассессмента: наблюдение в упражнениях, измерение управленческого поведения, множество оценочных техник, индивидуальность программы оценки, высокий уровень знакомства наблюдателей с критериями, натренированность наблюдателей, фиксированность поведения участников, применение метода групповой дискуссии, поэтапность процедуры, оценивание относительно норм.*

***Ключевые слова:** технология ассессмента, оценивание, принципы, этапы, наблюдатели, критерии оценки.*

Одним из инструментов оптимизации системы управления персоналом организации является технология ассессмента. Технология дает возможность «с высокой точностью определять профессиональные навыки, личностные качества, их соответствие конкретным требованиям организации» [6, с. 34].

Перечислим принципы технологии ассессмента, выделенные С. К. Сергиенко [5], и кратко их охарактеризуем.

Первый, «центр оценки – процедура оценки, основанная на наблюдении кандидата в упражнениях, моделирующих типичные для выполнения деятельности ситуации» [5]. Наблюдение служит базовым процессом технологии. В основе наблюдения как методе диагностики – анализ поведенческих реакций в типичных ситуациях профессиональной деятельности, которые специально смоделированы. В рамках технологии ассессмента осуществляется несколькими наблюдателями по плану с четкой и однозначно понимаемой ими системой критериев.

Второй, «оценки должны основываться на четко определенных измерениях управленческого поведения» [5]. Основа технологии ассессмента – оценка поведения. На поведении сфокусирована вся технология: поведение наблюдается во время реализации технологии, поведение – отправная точка при формировании процедуры, подборе упражнений. Поэтому характеристиками «хорошего» центра оценки будут являться такие параметры как «работа в деятельностном контексте, решение профессиональных задач, принятие решений в заданных условиях, взаимодействие с людьми в ситуациях, релевантных основной деятельности» [6].

Третий, «должны использоваться множество оценочных техник» [5]. Технология ассессмента является системной, включает несколько оценочных техник. Такая системность дает возможность повысить валидность оценки. Отдельное применение какой-либо оценочной техники

допускается, но в этом случае не может применяться уже само понятие ассессмента.

В. В. Корсаков выделяет компоненты: индивидуальное тестирование, ситуационно-поведенческое исследование (игры, ситуации и т. д.), оценочное интервью [3, с. 65].

В качестве ключевых процедур технологии Т.Ю. Базаров выделяет [1, с. 71]: упражнения в группе (групповые дискуссии, доклад по заданной теме, ролевые игры, мозговой штурм, устная презентация, case-study (анализ проблемных ситуаций), специальные упражнения (организационный тест), интервью (сбор биографических данных), профессиональные и психологические тесты, организационно-управленческие игры (основаны на материале настоящих проблем организации).

Г.С. Никифоров, М.А. Дмитриева, В.М. Сетков [4] в структуре технологии выделяют три группы методов: методы фоновой диагностики (анализ общих поведенческих черт (тесты личностные, интеллекта, достижений, интересов); методы, направленные на поведение «прошлого» (анализ биографических данных, суждений коллег (референций), интервью на изучение установок); методы, направленные на «настоящее» поведение (наблюдение за поведением в специально созданных ситуациях, в реальной деятельности).

Четвертый, «система критериев оценки и программа оценки специально разрабатываются для каждого центра оценки в соответствии со спецификой деятельности» [5]. Каждая технология ассессмента уникальна, подстраивается под конкретную организацию. Определить, какую систему критериев оценки и программу оценки положить в основу технологии ассессмента, могут только руководитель и специалисты по персоналу организации.

Пятый, «эксперты должны знать, что требуется для успеха в выполнении оцениваемой деятельности. Они должны быть хорошо знакомы с работой и с организацией, и по возможности иметь опыт этой работы» [5]. Одним из условий успешности оцениваемой деятельности, помимо четко сформулированной системы критериев, качества подготовки наблюдателей, является высокий уровень знакомства наблюдателей с критериями. Высокий уровень знакомства наблюдателей с критериями оценки может достигаться за счет: их включения в аналитическую группу по формированию критериев, использования внутренних экспертов-наблюдателей (квалифицированных сотрудников организации с опытом работы на оцениваемых должностях, руководителей испытуемых (два ранга выше), работников службы управления персоналом).

Шестой, «эксперты должны быть хорошо обучены и натренированы для участия в наблюдении и оценке» [5]. Наблюдатели готовятся в условиях, которые моделируют реальный процесс оценки. В процессе подготовки проходят этапы: подготовительный, обучающий (теоретическая и практическая части), контрольный.

Седьмой, «поведение участников в ходе процедуры должно быть надлежащим образом описано, зафиксировано, данные о нем должны быть доступны всем экспертам» [5]. В правильно составленных процедурах у экспертов имеются специальные бланки наблюдения. В бланках

отмечается, как может проявиться определенный критерий в рамках определенного упражнения, выстраивается шкала оценивания проявленности критерия. Оптимальной принята семибалльная шкала.

Результаты технологии ассессмента могут быть поданы как: индивидуальные заключения на каждого участника («профили профессионально важных качеств, индивидуальные балльные профили, психологические портреты, характеристики, рекомендации» [1, с. 122]), обобщенные аналитические отчеты.

Восьмой, «для получения оценок по критериям и конечной оценки экспертам необходимо использовать метод групповой дискуссии» [5]. Процедуры технологии ассессмента реализуются в присутствии нескольких экспертов-наблюдателей. Каждый критерий (личное качество) требует отдельного рассмотрения. Конечная оценка выставляется после совместного обсуждения полученной информации всеми экспертами.

Девятый, «процесс оценки должен быть разбит на стадии, которые отделяют формирование общих представлений, оценок по критериям и итоговых оценок от непосредственного наблюдения поведения кандидата в ходе упражнений» [5]. Процедура технологии ассессмента включает: построение корпоративной модели компетенций, выявление критериев оценки, разработку особенных для данной организации заданий, продумывание этапов и процедур, подготовка группы оценщиков из персонала организации [1, с. 123].

И. Баллантайн обращает внимание на следующие этапы при осуществлении процедуры ассессмента [2]: подготовка проекта (цели, сроки, объемы), анализ особенностей деятельности оцениваемых и формулировка критериев оценки (профиль компетенций), выбор и построение процедур оценки, специальная подготовка экспертов, проведение ассессмента, анализ результатов и предоставление данных заказчику. Этапы разнесены по времени. Так, на подготовку итогового отчета после проведения оценки требуется от трех недель до месяца.

Десятый, «оценивание кандидатов должно происходить не относительно друг друга, а относительно четко установленных норм» [5]. Оценочные процедуры проводятся в соответствии с правилами: во время проведения оценки эксперт направлен только на сбор данных об актуальных компетенциях испытуемых, не на консультирование; условия работы для всех испытуемых должны быть одинаковыми; снижение «эффекта экспертизы»: максимально приближение к обычной ситуации. При проведении оценочных процедур рекомендуется: подробная инструкция, работа испытуемых без отвлечений, наблюдение за работой испытуемых (информация о качествах).

Итак, ассессмент – это «технология оценки профессиональных качеств людей, основанная на моделировании ключевых моментов их деятельности». Система критериев оценки (модель компетенций) разрабатывается для каждого центра оценки исходя из специфики организации. Используется комплекс оценочных техник. Оценивание должно происходить относительно четко установленных норм. Процесс оценки должен быть разбит на стадии. Конечная оценка формируется экспертами методом групповой дискуссии. Оценки должны основываться на четко определенных измерениях поведения. Поведение участников в ходе процедуры

должно быть зафиксировано экспертами. Эксперты должны быть хорошо обучены, знакомы с работой и организации, и по возможности иметь опыт этой работы.

Список литературы

1. Базаров Т.Ю. Технология центров оценки персонала: процессы и результаты: практическое пособие / Т.Ю. Базаров. – М.: КноРус, 2023. – 301 с.
2. Баллантайн Й. Центры оценки и развития / Й. Баллантайн, Н. Пова. – М.: Гиппо, 2004.
3. Корсакова В.В. Основы оценки персонала: конспект лекций для студентов, обучающихся по направлению «Управление персоналом» / В.В. Корсакова; Российский университет транспорта (РУТ (МИИТ)). – М.: Российский университет транспорта (РУТ (МИИТ)), 2021. – С. 62–64.
4. Практикум по психологии менеджмента и профессиональной деятельности / под ред. Г.С. Никифорова, М.А. Дмитриевой, В.М. Снеткова. – СПб.: Речь, 2001. – С. 219.
5. Сергиенко С.К. Современные отечественные технологии оценки и развития управленческого персонала / С.К. Сергиенко. – М.: Книжный мир, 2004. EDN QQDYGJ
6. Тян Е.Э. Социально-психологические условия реализации дистанционного ассессмента: специальность 19.00.05 «Социальная психология»: дис. ... канд. психол. наук / Елена Эликовна Тянь; Российский государственный социальный университет. – М., 2007. – С. 34. EDN NONJWN

Звонова Елена Владимировна

канд. пед. наук, доцент

Данилин Даниил Викторович

студент

ФГБОУ ВО «Российский государственный
социальный университет»
г. Москва

DOI 10.31483/r-112721

АРТЕФАКТ КАК СМЫСЛОВОЙ АКЦЕНТ МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ МУЗЕЯ

Аннотация: артефакт является ключевым понятием современной философии искусства и философии дизайна. Достижения современной философии и когнитивной психологии способны обогатить музейный маркетинг. Это соответствует идеям маркетинга H2H.

Ключевые слова: артефакт, маркетинг H2H, целевая аудитория, аморфный гилеморфизм, философия искусства, философия дизайна, когнитивная психология.

Всероссийский музей декоративно-прикладного и народного искусства, созданный в 1981 году, является специализированным художественным федеральным музеем, который занимается собиранием, хранением, изучением и популяризацией декоративно-прикладного и народного искусства России. Экспозиция музея расположена в архитектурном комплексе XVIII–XX веков, доме графа А.И. Остермана, который находится в центре Москвы.

Музей ведет активную рекламную деятельность, используя средства массовой информации: онлайн-продвижение (официальный веб-сайт музея представляет расписание мероприятий, виртуальные туры по выставкам, информацию о временных и постоянных экспозициях); музей активно присутствует в социальных сетях; использует Email-рассылку для своих подписчиков; расширяет культурные партнерства (сотрудничество с культурными и образовательными учреждениями для организации совместных мероприятий и привлечения новой аудитории); проводит специальные мероприятия и акций (дни бесплатного посещения, праздничные программы, лекции, мастер-классы и иное); партнерство с туристическими агентствами (включение музея в туристические маршруты).

Во время осуществления эмпирического исследования в музее проводился мастер-класс по рукоделию, а в лектории проходило обучение, посвящённое благотворительным фондам, висело объявление о концерте классической музыки в зале с потрясающей акустикой.

В ходе исследования был проведен устный опрос персонала музея, на основе которого можно установить, что у музея достаточно широкая целевая аудитория (B2C), но присутствует и специализированная (B2B), в виде организаций, которые проводят в данном музее свои программы обучения, мастер-классы и концерты, также можно выделить школы. Целевой аудиторией музея являются пенсионеры, школьники, студенты, многодетные семьи, культурно воспитанные граждане, которые интересуются декоративным искусством, и туристы.

Анализ показал, что в 2017 году музей посетили 70000 человек, а в текущем 2024 году уже более 100900 человек, что позволяет сделать вывод об эффективности стратегии продвижения музея. Музей является важным компонентом воспитательной системы многомиллионного мегаполиса [1].

Содержательный анализ показал, что идеи маркетинга H2H [4] пока не находят в работе музея достаточного воплощения. В частности, не проводятся социально-психологические исследования, направленные на изучение внутреннего мира посетителей, а самое главное, нет попыток исследования и моделирования потенциальной целевой аудитории музея, что отражается в приверженности использования в рекламе традиционных образов декоративного искусства, стиля подачи информации и форм проведения мероприятий. Фактически вне поля зрения оказалась достаточно большая часть молодежи, для которой свойственны самостоятельные духовные искания, интерес к загадкам и склонность к философствованию.

В данном ракурсе необходимо отметить, что интерес и привычка посещать музеи, формируются в детстве, поэтому традиции семьи, увлеченный учитель, который проводил в музеях интересные уроки или встреча с влюбленным в свое дело экскурсоводом-специалистом, закладывают основу дальнейшего вектора поведения человека. К сожалению, формально, небрежно воплощенная «воспитательная работа» может оказать обратный эффект, что встречается значительно чаще, чем положительный пример. Поэтому целенаправленная маркетинговая политика, ориентированная на современную молодежь, требует современных методов и средств привлечения, а для этого необходимо обратиться к достижениям современной науки, в частности к когнитивной психологии и философии дизайна.

Философское исследование дизайна является новой темой современной науки, которая пока еще не имеет общего набора вопросов или академически укоренившейся парадигмы. Абсолютно бесспорно то, что дизайн находится на стыке отдельных дисциплинарных точек зрения, объединяющих как гуманитарно-идеологический аспект, так и технологический [8]. А если мы говорим о музейной практике, то тесно взаимодействуем с понятиями информационного поля, в котором находится респондент, и многоаспектным когнитивным процессом восприятия.

В современной философии бурно, в ситуации активных обсуждений и споров, развивается парадигма аморфного гилеморфизма, базирующегося на фундаментальном положении Аристотеля о том, что любые объекты должны пониматься в терминах описания, которые связывают то, чем они являются по сути, с тем, как они появились и каковы их функции (совпадение формальных, конечных и действенных причин) [2]. Музейные артефакты являются именно таким видом объектов, где не только следует учитывать три названные характеристики, а также принимать во внимание целостный образ, который опять же в триединстве указанных характеристик, складывается в сознании посетителя в соответствии с образом мира и информационного потока, в котором он живет. Столкновение указанных двух аспектов, исторического и личного, актуального, запускает процесс, который заставляет рассматривать артефакт в контексте возможного действия с ним, что превращает предмет в артефактное событие [2].

Слепое поклонение произведениям искусства и покорное любование мешает пониманию того, как искусство действует на людей. Для современной науки искусство – это не явление, требующее объяснения, а метод изучения того, что делает нас людьми. Искусство стремится не к удовлетворению, а к активной рефлексии, конфронтации и даже внутреннему взрыву [5].

Теория и практика любого искусства, а особенно декоративно-прикладного, тесным образом связаны с технологиями, с уровнем развития науки, поэтому встреча с искусством позволяет изучать человечество совершенно новыми способами. Произведения искусства рассматриваются как когнитивные артефакты, которые предназначены для создания психологических эффектов, обладающих «способностью изменять аффективное состояние агента» [6].

В этом отношении наиболее интересным, с нашей точки зрения, артефактом музея является керамическая облицовка камина «Встреча Вольги Святославовича с Миколой Селяниновичем» М.А. Врубеля, созданная по заказу известного мецената С.И. Мамонтова. Данный экспонат может рассматриваться как ведущий образ для маркетингового продвижения музеев, поскольку представляет результат взаимодействия эстетического поиска художника, достижения технологического подчинения материала художественному замыслу, а также исторического свидетельства необыкновенного расцвета российского меценатства.

Очень жаль, что в музее отсутствуют фотографии, произведения документального кино и результаты моделирования с помощью искусственного интеллекта, а также, хотя музей приглашает большое количество

детей, слабо используются в рекламной продукции комиксы. Нет и достижений современной техники, которые бы позволили посетителям создавать виртуальные инсталляции из виртуальных «клонов» экспонатов. Данные способы «динамизации пространства» и «путешествия во времени» порождают опыт, который не только усиливает перцептивный компонент, но вводит посетителя в состояние активного сопереживания, сотворчества и фантазии.

Само здание музея, если опираться на данные о популярности видео со старыми домами и «заброшками», представляет интереснейший артефакт, встреча с которым порождает опыт, создающий условия для эмоционального и когнитивного обогащения, для исторического, технологического и художественного понимания [7].

Таким образом, анализ артефакта с точки зрения аморфного гилеморфизма [3] позволяет подбирать экспонаты для создания ведущего образа, смыслового акцента маркетинговой стратегии, а введение форм самостоятельной активности посетителей с учетом достижений современных технологий в перспективе способно расширить целевую аудиторию музея.

Список литературы

1. Звонова Е.В. Социально-педагогические основы теоретических и оперантных моделей муниципальных и локальных систем воспитания в мегаполисе / Е.В. Звонова, О.Н. Зотова, В.А. Ильин [и др.]. – М.: МПГУ, 2023. – 368 с. DOI 10.31862/9785426311947. EDN DBULKS
2. Eynine S.J. Making Objects and Events: A Hylomorphic Theory of Artifacts, Actions, and Organisms / S.J. Eynine. Oxford: Oxford University Press, 2016. 286 p.
3. Koslicki K. 'Introduction', Form, Matter, Substance / K. Koslicki. Oxford: Oxford University Press, 2018. 273 p.
4. Kotler P. The New Paradigm: H2H Marketing / P. Kotler, W. Pfoertsch, U. Sponholz, K. Sulaj // An Instructor's Manual to H2H Marketing Case Studies. Springer Business Cases. Berlin: Springer, Cham, 2024. P. 1–59 https://doi.org/10.1007/978-3-031-49005-7_1
5. Noë A. Strange tools: art and human nature / A. Noë. New York: Hill and Wang, 2016. 304 p.
6. Piredda G. What is an affective artifact? a further development in situated affectivity / G. Piredda // Phenomenology and the Cognitive Sciences. 2020. №19. P. 549–567. DOI 10.1007/s11097-019-09628-3. EDN CMNYHY
7. Terrone E. Are Works of Art Affective Artifacts? If Not, What Sort of Artifacts Are They? / E. Terrone // Topoi. 2024. №43. P. 737–746.
8. Vermaas P.E. Advancements in the Philosophy of Design / P.E. Vermaas, S. Vial. Cham: Springer Verlag, 2018. 564 p.

Звонова Елена Владимировна
канд. пед. наук, доцент

Иванов Мирослав Новицевич
студент

Зудина Полина Сергеевна
студентка

Иващенко Дарья Александровна
студентка

Кожушнер Маргарита Алексеевна
студентка

Ульяновская Ангелина Сергеевна
студентка

Харитонов Глеб Алексеевич
студент

ФГБОУ ВО «Российский государственный
социальный университет»
г. Москва

DOI 10.31483/r-112720

ОБРАЗНАЯ РЕПРЕЗЕНТАЦИЯ КАК ВАЖНЫЙ КОМПОНЕНТ МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ МУЗЕЯ

***Аннотация:** музейный маркетинг имеет большое значение в решении вопросов эффективности работы некоммерческих организаций, а также в реализации гуманистической миссии сохранения достояния народа. Согласно концепции H2H маркетинга необходимо проведение психологических исследований, которые способны не только более точно выделить целевую аудиторию музея, но и определить основы построения эффективной коммуникации между организацией и потенциальными потребителями. Основой маркетинговой стратегии выступает ведущий образ, экспонат музея.*

***Ключевые слова:** музейный маркетинг, концепция маркетинга H2H, целевая аудитория, образная репрезентация, визуализация.*

Музей – это организация, деятельность которой направлена на сохранение культурного наследия, составляющего основу для функционирования и сохранения исторической памяти. Музеи выступают важной частью системы воспитания, развития и отдыха любого человека на протяжении всей жизни [1]. Являясь в большинстве своем некоммерческими организациями, музеи не ведут свою работу вне практики маркетинга. Специфика и роль маркетинга некоммерческой организацией уже давно привлекает внимание ведущих маркетологов, например, таких как Филипп Котлер (Philip Kotler) [2].

В настоящее время созданы практические рекомендации в области разработки и реализации маркетинговой стратегии для музеев, которые

объясняют, как продвижение музеев может быть стратегическим и проактивным, как уникальная и хрупкая музейная структура может принимать эффективные решения при ограниченных ресурсах без ущерба для своей научно-культурной миссии [6].

Наиболее сложным вопросом выступает изучение и моделирование целевой аудитории как совокупности всех существующих или потенциальных посетителей, к которым должна быть обращена конкретная маркетинговая деятельность. Сегментация рынка выступает основой для описания характеристик целевых групп, однако, основная проблема исследования целевой аудитории, это подвижность и динамика развития потенциальной публики. При моделировании целевой аудитории выделяются следующие смыслоносущие характеристики:

а) социально-демографические (например, возраст, пол, образование и другие);

б) поведенческие особенности (например, активные пользователи, посетители, пришедшем в первый раз, организованные группы и другие);

в) психологические черты реальных и потенциальных потребителей (например, склонность к инновациям и эксперименту, стремление к безопасности, уровень мотивации, специфика образной сферы и иное);

г) медиаориентированность (пользователи определенных СМИ) [4].

Вопросы исследования и моделирования целевой аудитории особенно актуально в связи с новой концепцией маркетинга «человек-человек» (H2H). Переход на позиции маркетинга H2H в первую очередь переносит акценты маркетинговой установки на понимание клиентов, что повышает необходимость более серьезного психологического и социально-психологического исследования, персонализации и построения отношений, эффективной коммуникации, что обеспечивает системность и структурированность во взаимодействии с клиентами [5]. Посетители музеев рассматриваются как партнёры в со-творчестве и друзья.

Небольшие российские музеи обычно не имеют огромной базы данных, которая помогает проводить мета-анализ и осуществлять мета-моделирование. Вместе с тем, небольшие по объему исследования позволяют получать более реалистичные картины, позволяющие учитывать больше разнообразий субъективности. Конечно, это может исказить базовую картину целевой аудитории при моделировании [3].

Таким образом, в процессе разработки маркетинговой стратегии, моделировании целевой аудитории и медиа планировании недостаточно обращать внимание на выбор средств массовой информации, ориентированных на целевую группу. Необходимо найти ведущий образ, способный взволновать и привлечь потенциальных посетителей.

Практический анализ маркетинговой стратегии музея был проведен на материале Музея В.А. Тропинина и московских художников его времени. Опрос сотрудников музея показал, что в среднем музей посещают от 90 до 100 человек в день, в некоторые дни показатели превышают 200 человек. Наиболее посещаемые сезоны – это осень, зима и весна. Музей имеет свой сайт, телеграмм канал с небольшим количеством подписчиков, но достаточно активной аудиторией (примерно 1000 подписчиков, просмотры постов охватывают 300+ человек, что является хорошим показателем). Музей ведет довольно активную деятельность, направленную на различные

группы населения: функционирует мастерская семейного творчества, проводятся специальные занятия по изучению видов пейзажа в акварели, тематические экскурсии, выставки и концерты.

Однако, как показал анализ визуальных образов, которые используются в рекламных материалах, выбранные изображения по своим характеристикам относятся к классическому русскому реализму, что соответствует школьным учебным программам, но, согласно экспертному мнению психологов, не соответствует приоритетному визуальному ряду современной молодежи.

Например, для подготовки рекламного материала текущих выставок более эффективно использовать экспонат музея «Портрет семьи Затолокиных», написанный в 1838–1940 гг. неизвестным художником. По своему мастерству данная картина уступает другим экспонатам, представленным в музее. Она безыскусна и не очень мастерски передает взаимоотношения внутри семьи – взаимную любовь и доверие. Смысловый контекст перенесен на символические детали картины, как, например, роза. В письме художника чувствуется отсутствие профессионального образования и большого таланта. Поэтому, изображенные фигуры более напоминают куклы, а не людей. Видимо, поэтому данная картина не привлекает внимание маркетологов музея, следующих классическим реалистическим традициям. Однако, такой принцип изображения ближе восприятию современной молодежи, поскольку, предоставляет простор для мультипликации и иного «оживления» представленных образов, прием, который в рекламных компаниях музея не используется. Принципы и приемы визуализации меняются со временем, а также свои эстетические идеалы и принципы обобщения присущи разным поколениям и культурным традициям, что необходимо учитывать при разработке рекламных материалов. Использование образов-символов, созданных при помощи свойственной молодежи стратегии визуализации может помочь устанавливать эффективную коммуникацию с потенциальной целевой аудиторией.

Второй картиной, которая могла бы выступить «визитной карточкой» выставок и мероприятий музея, посвященных году семьи, мы бы рекомендовали работу Тимофея Андреевича Неффа «Портрет неизвестной с ребенком», написанной в 1840 году. Результат опроса посетителей показал, что данная картина заполнилась всем и была отмечена как легкая и приятная.

Стратегии маркетинга Н2Н близки и органичны принципам деятельности музея. Поэтому более пристальное внимание к психологическим характеристикам целевой аудитории, особенно в области восприятия и визуализации, может способствовать ее потенциальному расширению, реализовывая новые направления музейного маркетинга на практике.

Список литературы

1. Звонова Е.В. Социально-педагогические основы теоретических и оперантных моделей муниципальных и локальных систем воспитания в мегаполисе / Е.В. Звонова, О.Н. Зотова, В.А. Ильин [и др.]. – М.: МПГУ, 2023. – 368 с. DOI 10.31862/9785426311947. EDN DBULKS
2. Andreasen A.R. Strategic Marketing for Non-Profit Organizations / A.R. Andreasen, P. Kotler. – Upper Saddle River, New Jersey: Prentice Hall, 2006. 504 p.

3. Barber R.A. Target-group backgrounds prove effective at correcting sampling bias in Maxent models / R.A. Barber, S.G. Ball, R.K.A. Morris, F. Gilbert // Diversity and Distributions. 2022. №28. P. 128–141. <https://doi.org/10.1111/ddi.13442>
4. Kirchgeorg M. Zielgruppe / M. Kirchgeorg [Electronic resource]. – Access mode: <https://wirtschaftslexikon.gabler.de/definition/zielgruppe-48977> (дата обращения: 01.05.2024).
5. Kotler P. The New Paradigm: H2H Marketing / P. Kotler, W. Pfoertsch, U. Sponholz, K. Sulaj // An Instructor's Manual to H2H Marketing Case Studies. Springer Business Cases. – Berlin: Springer, Cham, 2024. – P. 1–59 https://doi.org/10.1007/978-3-031-49005-7_1
6. Lister C. Marketing Strategy for Museums: A Practical Guide. 1st ed. / C. Lister. – London: Routledge, 2023. – 228 p. <https://doi.org/10.4324/9781003309147>

Колмыкова Екатерина Денисовна
студентка

Рабданов Вадим Сергеевич
студент

Панфилов Илья Александрович
канд. техн. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Сибирский государственный университет
науки и технологий им. академика М.Ф. Решетнева»
г. Красноярск, Красноярский край

АВТОМАТИЗАЦИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССА SMOKE-TEST

***Аннотация:** в работе описывается процесс автоматизации работ по управлению процессами риэлтерского агентства. В статье рассмотрена важность smoke-тестирования сайта организации. Приводятся модели бизнес-процессов ручного и автоматизированного тестирования интерфейсов системы.*

***Ключевые слова:** автоматизация бизнес-процессов, проектирование информационных систем, цифровизация производства, BPMN.*

Введение

В современном мире, где технологии развиваются с невероятной скоростью, а конкуренция на рынке становится всё более жёсткой, компании стремятся к тому, чтобы их продукты и услуги были максимально качественными и надёжными. В сфере разработки программного обеспечения одним из ключевых аспектов является тестирование, которое позволяет выявить и исправить ошибки в коде [1].

Smoke-тестирование – это один из видов тестирования, который проводится сразу после внесения изменений в код или настройки системы. Оно позволяет быстро проверить работоспособность основных функций продукта и выявить критические проблемы. Однако проведение smoke-тестирования вручную может быть трудоёмким и затратным по времени процессом. Именно поэтому многие компании начинают использовать автоматизацию smoke-тестов. Автоматизация smoke-тестирования позволяет ускорить процесс проверки, снизить вероятность ошибок, вызванных

человеческим фактором, и обеспечить более высокое качество продукта. В данной статье мы рассмотрим бизнес-процесс тестирования сайта для бронирования посуточной квартиры вручную и автоматизируем его.

Информационных систем в сфере недвижимости достаточно много. Это и сайты, и специальные платформы, которые содержат рубрики по недвижимости, и различные десктопные системы, помогающие в процессе оформления сделки, и сайты застройщиков. На рисунке 1 приведен пример рабочего окна сайта риэлтерского агентства, с клиентским предложением.

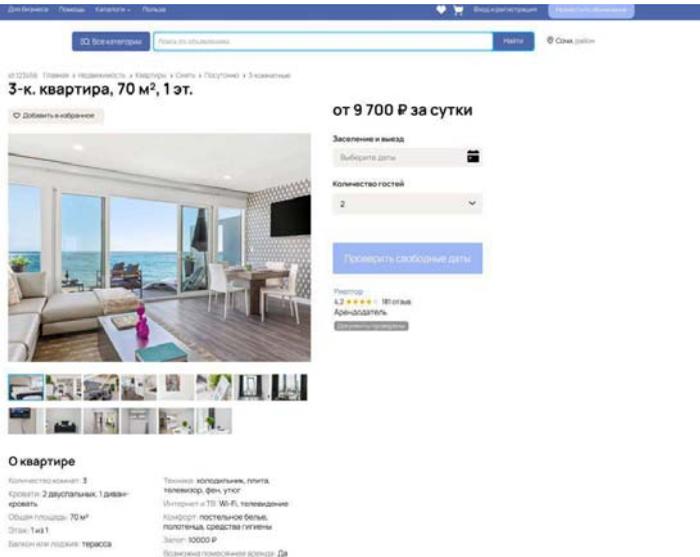


Рис. 1. Стандартный интерфейс риэлтерского сайта

Небольшому предприятию, к которым часто относятся риэлтерские агентства, сложно нести большие издержки на разработку информационных систем. И даже рутинные сервисы могут быть недоступны по стоимости. Автоматизация процессор разработки стандартных информационных процессов позволит сделать такие системы доступными и малым предприятиям.

Автоматизация процессов разработки информационных сервисов

На рисунке 2 представлена модель бизнес-процесса тестирования рабочего интерфейса, рассмотренного ранее. Видно, что даже простые элементы системы требуют значительных трудозатрат от разработчика [2]. Это сказывается на окончательной стоимости всего процесса разработки. При этом, игнорировать данный процесс нецелесообразно, так как, в таком случае, на этапе сопровождения, стоимость работ только возрастет.


```

// Проверка изменения текста кнопки "Забронировать"
public static void reserveButtonTextTest (WebDriver driver) {
// Проверка текста на кнопке "Забронировать", когда поле "Выберите даты" заполненно
WebElement reserveButton = driver.findElement(By.id("reserve"));
String currentText = reserveButton.getText();
String expectedText = "Забронировать";
Assert.assertEquals(currentText, expectedText, "Кнопка 'Забронировать' содержит
неправильный текст");
// Проверка текста на кнопке "Забронировать", когда поле "Выберете даты" не
заполненно
WebElement dateOfStay = driver.findElement(By.id("stay-date"));
dateOfStay.clear();
currentText = reserveButton.getText();
expectedText = "Проверить свободные даты";
Assert.assertEquals(currentText, expectedText, "Кнопка 'Забронировать' содержит
неправильный текст");
// Возращение значений в поле "Выберете даты" для дальнейших проверок
dateOfStayTest(driver);
}

```

Рис. 3. Листинг кода для тестирования элементов пользовательского интерфейса

Кроме того, как правило, тестируемый функционал, такой как выбор календарных дат, заполнение категорий жилья, заполнений данных физических лиц и пр. имеет стандартные требования для различных окон информационной системы. На рисунке 4 приведена модель бизнес-процесса для автоматизированной процедуры тестирования оконного интерфейса веб-сервиса.

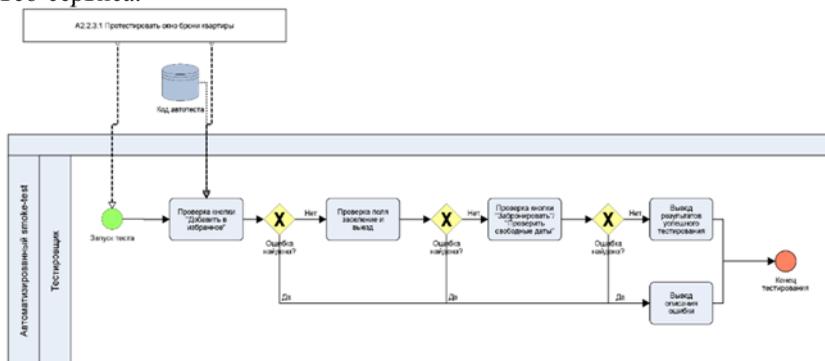


Рис. 4. Бизнес-процесс «Smoke-test» после автоматизации

Данная процедура тестирования легко масштабируется на другие элементы системы требующие доработки, обновления и, соответственно, повторного тестирования. Автоматизация smoke-тестирования имеет ряд преимуществ перед ручным тестированием, таких как скорость выполнения, повторяемость и надёжность результатов, масштабируемость, снижение затрат, улучшение качества продукта, анализ результатов и возможность параллельного выполнения тестов.

Обновленная модель бизнес-процесса демонстрирует значительное упрощение данного этапа разработки. В результате у заказчика и разработчика появляется возможность сосредоточить усилия на решении задач управления данными и поддержки принятия решений, связанных с подбором рекомендаций и типовых решений [3].

Заключение

Таким образом, автоматизация тестирования является эффективным инструментом для обеспечения качества программного обеспечения и повышения эффективности работы разработчиков. Она позволяет быстро и надёжно одним движением проверять работоспособность системы после внесения изменений, что особенно важно в условиях современного темпа разработки и высокой конкуренции на рынке.

Список литературы

1. Суркова Л.Е. Автоматизация процессов регрессионного тестирования при разработке и модернизации программного обеспечения / Л.Е. Суркова, С.А. Булычева // Информационно-технологический вестник. – 2022. – №3 (33). – С. 73–81. – EDN IVDOKW
2. Макаревская Д.А. Проектирование АИС для спортивной студии / Д.А. Макаревская, И.А. Панфилов // Научно-технический вестник Поволжья. – 2024. – №1. – С. 88–92. – EDN HUWDDZ
3. Николаев С.В. Разработка системы поддержки принятия решений для торгово-логистического предприятия / С.В. Николаев, И.А. Панфилов, Е.Д. Колмыкова [и др.] // Научно-технический вестник Поволжья. – 2023. – №8. – С. 83–87. – EDN LYXMYC

Левина Елена Константиновна

магистр, старший преподаватель

ФГАОУ ВО «Балтийский федеральный университет им. И. Канта»
г. Калининград, Калининградская область

DOI 10.31483/r-112812

АНАЛИЗ РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА РЕКЛАМНЫХ УСЛУГ

Аннотация: актуальность изучения рынка рекламных услуг обусловлена необходимостью адекватно отвечать на вызовы современного мира, извлекать выгоду из новых возможностей и обеспечивать устойчивый рост и развитие компаний. В статье проведен анализ рекламных агентств Калининградской области, рассмотрены основные виды рекламных услуг региона.

Ключевые слова: рынок рекламных услуг, рекламные агентства, рекламные услуги, тенденции развития.

Рынок рекламных услуг является динамично развивающимся рынком. Согласно исследованиям Ассоциации коммуникационных агентств России (АКАР) рекламный рынок в 2023 году увеличился на 30% по сравнению с 2022 г. и составил 730,7 млрд руб. В таблице 1 и на рисунке 1 представлены тенденции развития рекламного российского рынка за последние 6 лет по результатам исследований АКАР [1].

Таблица 1

Объем рынка рекламы в России, 2018 – 2023 гг.

	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2023 г.
Объем рынка, млрд. руб.	468,7	494	473,4	578,3	562	730,7
Прирост, %	+12%	+5%	-4%	+22%	-2,8%	+30%

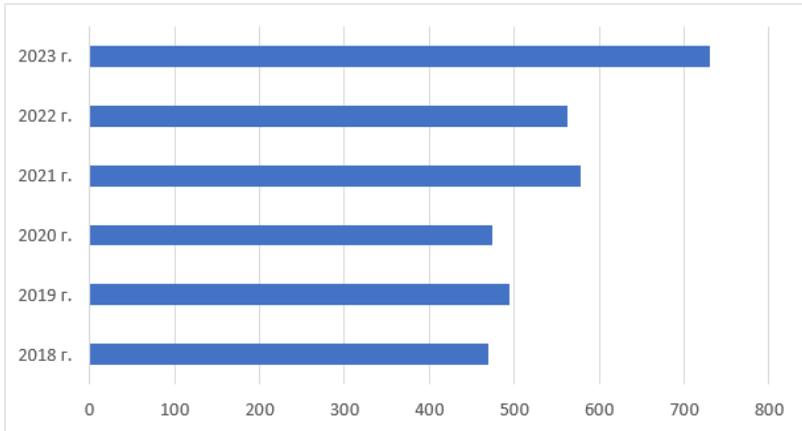


Рис. 1. Показатели объемов российского рынка рекламы, 2018–2023 гг.

Эти данные позволяют говорить о важном значении изучения рынка рекламных услуг.

Изучение рынка рекламных услуг имеет большое значение по ряду причин. Компаниям, которые выступают рекламодателями важно понимать, как разрабатывать эффективные рекламные стратегии и использовать свои ресурсы наилучшим способом для достижения результата.

Знание текущих тенденций и предпочтений целевой аудитории позволяет компаниям более рационально распределять рекламные бюджеты, инвестируя в те каналы и методы, которые принесут максимальную отдачу. Рекламные агентства позволяют грамотно решить эту задачу.

Понимание предпочтений и поведения потребителей помогает создавать более целевые и персонализированные рекламные кампании, что, в свою очередь, повышает их эффективность и снижает затраты на привлечение клиентов.

Проанализировав рынок рекламных услуг Калининграда, были получены следующие данные.

На данный момент в городе Калининград насчитывается более 300 агентств, предоставляющих различные рекламные услуги.

По предоставляемым услугам исследуемые агентства можно распределить следующим образом:

- рекламные агентства полного цикла;

- рекламно-производственные компании;
- специализированные рекламные агентства.

На рынке рекламных услуг Калининграда действуют компании всех типов. Наиболее крупные рекламные агентства полного цикла – Мольберг и братья, Балтик Медиа и другие. Большинство из них существуют на рынке более 10 лет. Широко представлены и специализированные агентства, которые сосредоточены на определенных аспектах маркетинга и рекламы, что позволяет им глубже понимать и эффективно обслуживать свои ниши. Специализированные агентства помогают компаниям более эффективно достигать своих бизнес-целей, опираясь на глубокие знания и опыт в своих областях.

На калининградском рынке присутствуют агентства, специализирующиеся на digital-маркетинге, агентства по брендингу, прямому маркетингу, медиаагентства, агентства по исследованию рынка и другие (рисунок 2).

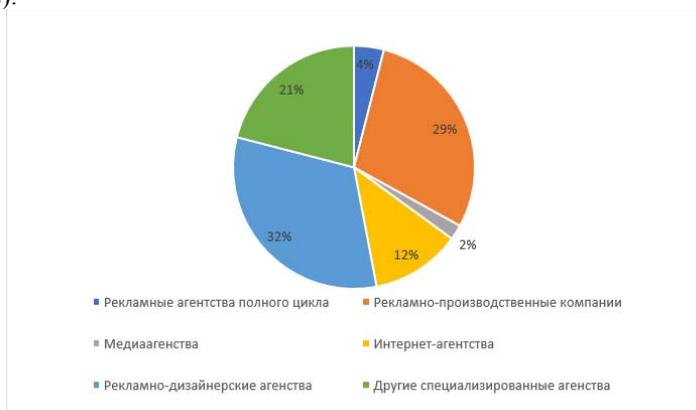


Рис. 2. Структура рекламных агентств по видам услуг

Рекламно-производственные и рекламно-дизайнерские агентства занимают большую долю рынка, 29% и 32% соответственно.

Рекламные агентства помогают компаниям продвигать свои продукты и услуги, достигать целевую аудиторию и увеличивать свою долю на рынке.

Проанализировав 30 наиболее крупных компаний региона, были получены следующие данные (рисунок 3.)

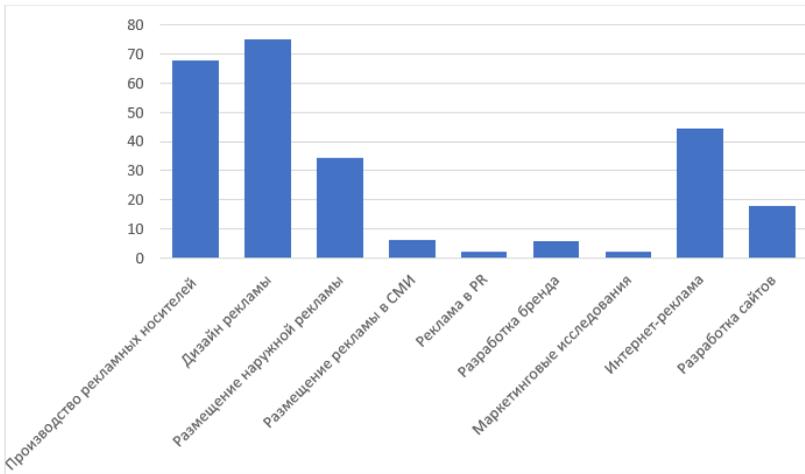


Рис. 3. Структура рекламных услуг регионального рынка, %

Наиболее востребованными услугами являются дизайн рекламной продукции, производство рекламных носителей и интернет-реклама. Соответственно в этой сфере наблюдается наибольшая конкуренция на рынке. Высокий темп набирают услуги по разработке сайтов. В связи с этим наблюдается увеличение компаний, предоставляющих данные услуги.

Небольшой процент такой услуги как разработка рекламной кампании связан с тем, что крупные предприятия региона сами разрабатывают свою маркетинговую стратегию, включая рекламные кампании.

Развитие регионального рынка рекламы тесно связаны с тенденциями развития российского рынка. Прежде всего, следует отметить, что рекламный рынок становится все более цифровым, персонализированным и ориентированным на конечного пользователя. Рекламный рынок постоянно эволюционирует, адаптируясь к новым технологиям, изменениям в поведении потребителей и глобальным трендам.

В последние годы выделяются несколько ключевых тенденций, которые формируют развитие рекламного сектора.

В первую очередь это развитие цифровой рекламы. Социальные платформы становятся ключевыми каналами для взаимодействия с аудиторией. Компании все больше инвестируют в рекламу в социальных сетях из-за широких возможностей. В тренде останется и поисковая реклама, которая представляет высоко таргетированную рекламу на основе поисковых запросов пользователей.

Список литературы

1. Объемы рынка рекламы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.akarussia.ru/knowledge/market_size (дата обращения: 26.08.2024).

Леонтьева Светлана Геннадьевна
студентка

Вереялова Диана Владимировна
старший преподаватель

БОУ ВО «Чувашский государственный институт
культуры и искусств» Министерства культуры,
по делам национальностей
и архивного дела Чувашской Республики
г. Чебоксары, Чувашская Республика

СОБЫТИЙНЫЙ МАРКЕТИНГ В ОРГАНИЗАЦИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООО «АГЕНТСТВО АРТ ПРЕМИУМ ИВЕНТ ГРУПП»

***Аннотация:** статья посвящена теме событийного маркетинга в организации деятельности event-агентств. Базой исследования явилось ООО «Агентство Арт Премиум Ивент Групп», расположенное в г. Нижний Новгород. Авторами статьи был проведен небольшой опрос среди клиентов агентства в телеграм-канале, с целью оценки качества и стоимости услуг агентства. Согласно проведенному опросу среди клиентов агентства, наиболее предпочтительными требованиями являются качество услуг, сроки исполнения и профессионализм сотрудников. Авторы статьи убеждены в том, что грамотная и тщательно спланированная организация событийного маркетинга в деятельности event-агентств призвана обеспечивать эффективное взаимодействие между event-агентством и его клиентами.*

***Ключевые слова:** маркетинг, событийный маркетинг, event-маркетинг, событийный менеджмент, специальное мероприятие.*

В настоящее время событийный маркетинг формирует и укрепляет имидж event-агентства, тем самым делает агентство отличительным от других компаний, донося до своей аудитории ценности компании и переходя с клиентом на новую ступень коммуникации.

Событийный маркетинг в настоящее время является универсальным инструментом продвижения, способным преодолеть информационный «шум» и завладеть вниманием нужной бренду аудитории. Event-маркетинг представляет собой мощный инструмент для установления контакта с аудиторией и формирования эмоциональной привязанности как к самому событию, так и к бренду или продукту компании.

Важно учитывать не только внешнюю аудиторию, но и внутренние ресурсы и потребности компании при планировании событийного маркетинга. Подробное планирование и внимание к мелочам играют ключевую роль, поскольку каждая деталь влияет на общее восприятие события и может повлиять на впечатление участников или гостей. Эффективное проведение событийного маркетинга может повлиять на узнаваемость компании и лояльность клиентов, так как это позволяет установить контакт с целевой аудиторией и создать положительные связи. Важно помнить, что успешные

мероприятия требуют не только креативности, но и стратегического подхода и тщательного планирования.

Новые пути продвижения услуг должны создать у заказчика ощущение свободы в своем выборе и освободить их от влияния навязчивой рекламы.

Событийный маркетинг в деятельности event-агентств раскрывается в исследованиях: А.А. Манихина, А.Е. Назимко, Г.С. Афанасьева, Джо Голдблатта, И.В. Алешина, Е.А. Каверина, А. Векслера.

В процессе исследования были использованы следующие методы: методы наблюдения, метод опроса.

Признанный специалист в области организаций мероприятий, автор нескольких книг по теории и созданию событий, Джо Голдблатт, во многом сформировавший основы теоретической и практической базы событийного менеджмента и маркетинга, определил мероприятие как «уникальный отрезок времени, проводимый с использованием ритуалов и церемоний для удовлетворения особых потребностей» [4, с. 3].

Специальное событие событийного менеджмента, имеет ряд особенностей: событие всегда является заранее согласованным и спланированным, а также каждое событие всегда уникально и выходит за рамки обыденности. Именно взаимозависимость с маркетинговыми задачами event-агентства и соотношение с предпочтениями заказчиков мероприятия, способны сделать стандартное событие уникальным.

В то же время И.В. Алешина в своей книге «Паблик рилейшинз для менеджеров и маркетологов» определила специальные события в теории и практике PR как «мероприятия, проводимые event-агентством в целях привлечения внимания общественности к самому агентству, его деятельности и продуктам» [2, с. 8].

С точки зрения событийного маркетинга значимым становится именно рекламно-информационная поддержка события, сопровождающая его. События формируются исходя из условий дальнейшего информационного охвата целевой аудитории, при этом роль управления организации мероприятий делегируется. В событийном маркетинге пользуются принципами событийного менеджмента для организации мероприятий.

Событийный маркетинг опирается на формирование мероприятий в маркетинговых целях агентства, в которые входят еще и закрытые мероприятия.

Близкая связь event-агентства с потребностями своей целевой аудитории свидетельствует о глубоком вовлечении ее участников в реализацию самого события. Ключом к успешному проведению любого мероприятия является эффективное взаимодействие между event-агентством и его клиентами.

По данным исследования Российской Ассоциации Маркетинговых услуг, популярность событийного маркетинга как инструмента продвижения за последние 20 лет повышается: в 2011 году 33% рекламодателей ответили, что использовали в своём продвижении событийный маркетинг часто, в 2013 году – 44%, в 2016 году – 53,9% [3, с. 5].

После кризисных 2020–2022 гг., связанных с пандемией и запретом офлайн мероприятий, новые реалии делают событийный маркетинг снова

востребованным коммуникационным каналом. Событийный маркетинг имеет ярко выраженную творческую составляющую, способную привести к реализации проектов различного уровня и масштаба.

Базой исследования в рамках рассматриваемой нами проблематики является ООО «Агентство Арт Премиум Ивент Групп», расположенное в г. Нижний Новгород.

Цель данного агентства – оказание профессиональных услуг в сфере организации и проведения различных деловых и праздничных мероприятий высокого уровня для корпоративных и частных клиентов. Разработка креативных индивидуальных сценариев с учетом целей и задач клиентов дает возможность создавать уникальные и запоминающиеся события [1].

Основной задачей организации является укрепление своего лидерства в сфере услуг организации мероприятий в Нижнем Новгороде и Нижегородской области. Предлагая клиентам яркие и веселые праздники по разумным ценам, агентство стремится не только привлечь новых заказчиков, но и удержать существующую клиентскую базу.

Уникальность агентства заключается в том, чтобы предоставить клиентам гибкий выбор: возможность воспользоваться отдельно определенными услугами или же доверить полную организацию мероприятия агентству, что позволяет клиентам насладиться готовым праздником без лишних усилий со своей стороны.

Такой индивидуальный и комплексный подход к каждому клиенту, а также умение создавать уникальные события помогут агентству достичь успеха и заслужить доверие как корпоративных, так и частных заказчиков.

Цены на все виды услуг подобраны таким образом, чтобы они были не выше, чем у конкурентов и обеспечивали получение прибыли.

Спектр предлагаемых агентством услуг достаточно широк: от проведения детского дня рождения с программой для детей с различными сказочными героями до проведения, презентации, корпоратива и других праздников. Объем услуг постепенно расширяется, расширяя сферы деятельности до организации торжества «под ключ».

Разнообразие сотрудников агентства, включая генерального директора, генерального продюсера, руководителя проектов и офис-менеджера, позволяет эффективно управлять и проводить мероприятия на высоком уровне. Индивидуальный подход к каждому клиенту и мероприятию – это огромное преимущество, так как позволяет создавать уникальные и персонализированные сценарии, отвечающие потребностям и пожеланиям заказчиков. Способность агентства вносить коррективы и адаптироваться к идеям клиентов является ключом к успешному сотрудничеству и созданию событий, которые будут радовать и запоминаться каждому участнику. Такой гибкий подход к организации мероприятий позволяет каждому клиенту почувствовать себя особенным и получить именно то, что он ожидает. Наличие квалифицированных специалистов в штате обеспечивает профессиональное выполнение всех задач, гарантирует и успешное проведение мероприятий. Благодаря слаженной работе команды, агентство способно реализовывать самые амбициозные идеи клиентов, создавая атмосферу радости, веселья и незабываемых впечатлений на каждом мероприятии.

Все сотрудники агентства имеют профильное высшее образование и большой опыт в организации мероприятий. У каждого сотрудника в

агентстве есть своя определенная задача. Например, Генеральный директор подписывает все важные закрывающие документы с заказчиком после проведения мероприятия. Генеральный продюсер и руководитель проектов проводят переговоры с заказчиком, разрабатывают сценарии и сценарные планы, занимаются поиском площадки под мероприятие и работают с подрядчиками. Задача офис-менеджера агентства обменяться документами после мероприятия с заказчиком и с подрядчиками, которые были задействованы в мероприятии, такие как ведущие, артисты, подрядчики по звуковому и световому оборудованию. У Агентства Арт Премиум Ивент Групп в среднем за год 12 мероприятий, от простых до масштабных. Самое значимое мероприятие агентства – это торжественный запуск производства «ГАЗон NEXT» при участии Президента РФ Владимира Владимировича.

Помимо поступаемых заявок на проведение мероприятий от клиентов, у агентства есть свои собственные авторские мероприятия. Например, музыкальный конкурс-фестиваль «Art Music ПАРК». Данный фестиваль дает шанс для талантливых, но неизвестных широкой публике живых коллективов выйти на профессиональную сцену и поделиться своим творчеством с жителями и гостями города. «Art Music ПАРК» – это новое арт-пространство, которое уже стало украшением города Нижнего Новгорода. В период пандемии фестиваль два раза проводился в онлайн формате. Агентство каждый год организует мероприятие для ведущих под названием «Ты ведешь!». Девиз данного конкурса звучит как: «ART PREMIUM GROUP за развитие, движение и рост! Мы всегда в поиске новых профессионалов». По условиям конкурса участникам предлагается записать видео о себе продолжительностью не более одной минуты и прислать на электронную почту агентства. Конкурсант, успешно прошедший кастинг мог найти себя в шорт-листе. Далее в назначенный день финала конкурса жюри выбирали победителя. Победитель получал приз на ведение трех мероприятий в агентстве.

Для заказчиков у агентства есть специальные клиентские мероприятия с приглашенными Московскими спикерами. В летнее время мероприятия, как правило, проходят под открытым небом, в холодное время – года на закрытой площадке. Совмещая бизнес – часть программы днем и развлекательную программу вечером.

Ивент – агентство «Арт Премиум Ивент Групп» входит в десятку топовых ивент агентств. Так как – это сплоченная команда ярких творческих профессионалов, способных с уверенностью решать задачи любой сложности в области событийного маркетинга. Более 20 лет, находясь в непрерывном поиске свежих идей, изящных решений и новых возможностей, агентство продолжает совершенствоваться и повышать свое мастерство, экспериментируя и покоряя вершины event-индустрии. Каждый год сотрудники агентства проходят курсы повышения квалификации, что благоприятным образом сказывается на работе всей команды.

Исследование маркетинговой стратегии для укрепления лидирующих позиций предприятия на рынке Event-услуг является ключевым шагом для дальнейшего развития и успешной конкуренции. Необходимо уделить внимание качеству и объективности проводимых исследований, а

также использованию информации для разработки эффективных мероприятий по продвижению услуг компании.

Для определения удовлетворения клиентов был проведен опрос в Телеграмм канале, с целью оценки качества и стоимости услуг агентства. Анкета состояла из 5 вопросов.

1. Насколько Вы довольны качеством наших услуг?
2. Удовлетворены ли Ваши ожидания от мероприятия?
3. Насколько хорошо компания справилась с решением возникших проблем?
4. Довольны ли Вы профессионализмом и компетентностью нашего персонала?
5. Насколько Вы довольны сроками исполнения заявленных обязательств?

Респондентам было предложено расставить цифры от 1 до 5, где цифра 1 – очень недоволен, цифра 5 – очень доволен. Опрос прошли 12 заказчиков: ПАО «Газ», ООО «Лукойл-Нижегороднефтеоргсинтез», ООО «НФГ», АО «Атомэнергoproject», ООО «Луидор-Сервис», ООО «Л-Премиум», ООО «Sames Kremlin», ПАО «Газпром», ПАО «Ростелеком», ФГУП «Российский федеральный ядерный центр», ООО «Тоledo», ООО «DHL».

На вопрос «На сколько Вы довольны качеством наших услуг?» Компании: ПАО «ГАЗ», ООО «Лукойл-Нижегороднефтеоргсинтез», ООО «НФГ», ООО «Луидор-Сервис», ПАО «Ростелеком», поставили оценку 5 – очень доволен. На вопрос «Удовлетворены ли Ваши ожидания от мероприятия?» Компания ООО «Sames Kremlin» поставила оценку 4 – доволен.

На третий вопрос: «Насколько хорошо компания справилась с решением возникших проблем?» ООО «Тоledo» поставили также оценку 4 – доволен. На четвертый вопрос «Довольны ли Вы профессионализмом и компетентностью нашего персонала?» от компании «ООО «DHL» была получена оценка 3 – средне доволен. Респонденты компании АО «Атомэнергoproject» на 5 вопрос «Насколько Вы довольны сроками исполнения заявленных обязательств?» поставили оценку 4 – доволен.

Все опрошенные заказчики являются постоянными клиентами агентства. Большинство компаний респондентов ответили, что их удовлетворяет качество услуг, предлагаемых агентством. На первый вопрос из 12 компаний 5 ответило, что очень довольны качеством услуг. На второй вопрос одна компания ответила, что их ожидания удовлетворены от проведенного агентством мероприятия. На третий вопрос одна компания ответила, что сотрудники агентства быстро справились с решением возникших проблем в ходе проведения мероприятия. На четвертый вопрос одна компания дала ответ, что средне довольна профессионализмом и компетентностью персонала. И на пятый вопрос «Довольны ли сроками исполнения заявленных обязательств?» ответ был получен от одной компании.

Согласно проведенному опросу среди клиентов агентства, наиболее предпочтительными требованиями являются качество услуг, сроки исполнения и профессионализм сотрудников. Заказчики агентства, ценят высокое качество предоставляемых услуг. На второе место ставится сроки исполнения работы ивент-агентства. На третьем месте профессионализм сотрудников и их быстрое разрешение проблем в процессе проведения

мероприятия. На данный момент существует порядка 20 крупных и средних event-агентств. Но при этом можно говорить о том, что практически во всех конкурсах и тендерах агентство соревнуется с агентствами Студия «Сюрприз», «Идеи Ивента» и РА «Рейтинг». Таким образом, эти компании могут быть отнесены к основным конкурентам.

Таблица 1

Оценка положения агентства относительно конкурентов

Составляющая маркетингового комплекса	Оценка положения (средняя, выше среднего, ниже среднего)			
	«Агентство Арт Премиум Ивент Групп»	Студия «Сюрприз»	Идеи Ивента	Рекламное агентство «Рейтинг»
Оказываемые услуги:				
- качество;	1	1	1	-1
- разнообразие ассортимента;	1	1	1	1
- цена;	0	-1	-1	0
- опыт;	1	1	1	1
- сроки;	1	1	0	0
- уникальность	0	0	1	0
Коммуникационная политика:				
- использование разнообразных средств рекламирования;	0	0	1	0
- организация связей с общественностью;	0	1	0	0
- стимулирование сбыта;	1	0	0	0
- выставочная деятельность;	0	0	0	-1
- организация личных продаж	1	0	-1	0
Примечание – собственная разработка автора на основе данных компании				

Из вышеприведенной таблицы следует, что Агентство Арт Премиум Ивент Групп имеет не высокую ценовую политику, имеет большой опыт в проведении различных мероприятий. У компании отличная коммуникативная политика по стимулированию сбыта и организации личных продаж.

Таким образом, Агентство Арт Премиум Ивент Групп это – высокий класс организации мероприятия. События самого высокого уровня создаются качественно и на высоком уровне. Команда профессионалов агентства всегда внимательна к пожеланиям своих клиентов, учитывает их потребности и внимательна к деталям. Кроме того, грамотная и тщательно спланированная организация событийного маркетинга в деятельности Агентства Арт Премиум Ивент Групп позволяет не только находить новых клиентов, но и удерживать тех, кто уже взаимодействовал с данной компанией.

Список литературы

1. Агентства Арт Премиум Ивент Групп: официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://artpremiumnn.ru/> (дата обращения: 16.02.2024).

2. Алёшина И. Паблик Рилейшнз для менеджеров и маркетологов / И. Алёшина. – М.: Эксмо, 2002. – 480 с.
3. Каверина Е.А. Создание событий в современном социокультурном пространстве: дис. ... д-ра филос. наук: 24.00.01 / Елена Анатольевна Каверина. – СПб., 2012. – 320 с. EDN QFMZBZ
4. Goldblatt Joe. Special Events: Creating and Sustaining a New World for Celebration / J. Goldblatt. The Wiley Event Management Series' Seventh edition. John Wiley and Sons, Ltd. 2013. 432 p.

Мариупольский Тимофей Игоревич
студент

Панфилов Илья Александрович
канд. техн. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Сибирский государственный университет науки
и технологий им. академика М.Ф. Решетнева»
г. Красноярск, Красноярский край

МОДЕЛИРОВАНИЕ ВЕЛИЧИНЫ УЩЕРБА ПО ДАННЫМ ПРИРОДНЫХ И АНТРОПОГЕННЫХ КАТАСТРОФ

***Аннотация:** в статье рассмотрено решение задачи выявления неочевидных связей и закономерностей между факторами пожаров. Проведена категоризация пожаров по наличию пострадавших в пожарах, а также построение регрессионных моделей для расчета целевого фактора – прямого ущерба.*

***Ключевые слова:** анализ данных, машинное обучение, природные пожары, природные катастрофы, антропогенные катастрофы.*

Введение.

Природные и антропогенные катастрофы представляют собой серьезную угрозу для безопасности людей, а также наносят значительный экономический ущерб. В последние годы участились случаи таких катастроф, что подчеркивает необходимость их детального анализа и разработки эффективных стратегий управления рисками [1]. Данная проблема особенно важна в контексте происхождения подобных катастроф на территории субъектов Российской Федерации, которые обладают разнообразными климатическими и географическими особенностями.

Цель исследования.

Основная цель данной работы – разработать методологию для анализа данных о катастрофах, чтобы выявить ключевые факторы и паттерны, влияющие на последствия этих событий, построить модель для проведения классификации пожаров по наличию пострадавших, а также построение регрессионных моделей с целевым фактором прямого ущерба [2]. Для этого были поставлены несколько задач: сбор данных, их предобработка, анализ и построение моделей.

Сбор и предобработка данных.

Сотрудниками ВНИИ Пожарной охраны были собраны данные о природных и антропогенных пожарах за 10 лет, которые были использованы в данной работе. Всего была представлена информация о более чем 3 млн. пожаров. Была проведена предобработка данных, а именно заполнение пропусков, удаление аномалий и нормализация данных для проведения дальнейшего анализа [3]. В таблице 1 представлены факторы из набора данных, по которым будет осуществляться анализ данных.

Таблица 1

Расшифровка отобранных для проведения анализа факторов

Фактор	Расшифровка фактора
F6	Вид населённого пункта
F7	Вид пожарной охраны населённого пункта
F8	Организационно-правовая форма
F10	Ведомственная принадлежность
F11	Тип предприятия, организации, учреждения
F12	Объект пожара
F14	Этажность здания
F15	Этаж, на котором возник пожар
F16	Степень огнестойкости
F17	Место возникновения
F17a	Тип места
F19	Причина пожара
F26	Расстояние до пожарной части, км
F27	Погибло людей: всего
F30	Получили травмы: всего
F36	Прямой ущерб
F39	Уничтожено: Строений
F41	Жилых квартир
F44	Кв. м. площади
F45	Автотракторной техники, ед.
F46	Другой техники, ед.
F56	Спасено: людей
F60	Материальных ценностей, руб
F72	Условия, способствовавшие развитию пожара
F75	Участники тушения пожара
F78	Техника
F83	Количество техники, ед
F92	Количество пожарных стволов, ед
F94	Огнетушащие средства
F100	Водосточники
F106	Результаты работы

Инструменты и технологии для анализа данных.

Для классификации данных и регрессионного анализа были использованы модели из scikit-learn, предоставляющие возможность обучения моделей на данных и их последующего применения для прогнозирования. Для проведения регрессионного анализа были использованы соответствующие инструменты из библиотеки scikit-learn, такие как LinearRegressor, Ridge, Lasso, ElasticNet, RandomForestRegressor, GradientBoostingRegressor. Эти методы позволяют построить

регрессионные модели, а `mean_squared_error` и `r2_score` позволяют оценить качество построенных регрессионных моделей. Для визуализации данных были использованы библиотеки `matplotlib`, `plotly`, `seaborn` позволяющие создавать интерактивные и информативные визуализации, улучшая понимание данных и результатов анализа [4].

Применение инструментов визуализации и машинного обучения.

Использованы методы машинного обучения для анализа данных о пожарах. В частности, разработана модель для классификации пожаров с пострадавшими и без пострадавших, а также были построены регрессионные модели, чтобы понять, какие факторы влияют на ущерб.

Была разработана модель для классификации пожаров с пострадавшими и без пострадавших, а также были построены регрессионные модели, чтобы понять, какие факторы влияют на ущерб.

По результату работы алгоритма классификации, были получены следующие результаты (рисунок 1):

```
Classification Report:
              precision    recall  f1-score   support

     0           1.00       0.78       0.87       301864
     1           0.12       0.92       0.21         9902

 accuracy              0.78       311766
 macro avg           0.56       0.85       0.54       311766
 weighted avg        0.97       0.78       0.85       311766

Confusion Matrix:
[[235222  66642]
 [   823  9079]]
```

Рис. 1. Результаты классификации

Точность работы алгоритма составила 78% (235222 случаев – верно, 66642 – неверно). Итоги работы алгоритма классификации признаны удовлетворительными.

На рисунке 1 представлена тепловая карта по всем факторам пожаров. В результате были отобраны наиболее значимые факторы для построения регрессионных моделей.

Результаты работы регрессионных моделей

<i>Model</i>	<i>Linear Regression</i>	<i>Ridge Regression</i>	<i>Lasso Regression</i>	<i>ElasticNet</i>	<i>Decision Tree</i>	<i>Random Forest</i>	<i>Gradient Boosting</i>
<i>MSE</i>	2420573105 78.929	2424917392 15.846	2420576898 41.529	2520294136 69.412	2580056667 38.606	2490761279 55.113	2617619139 35.150
<i>R²</i>	0.053516	0.051818	0.053515	0.014524	-0.00884	0.026072	-0.02352

Как видно по итогам работы моделей, ни одна из них не представляет удовлетворительных результатов. Обоснованность влияния данных на фактор прямого ущерба достигает максимум 5%, что совершенно не удовлетворяет целям.

Заключение.

Проведенный анализ подтвердил практическую значимость и эффективность использования современных методов анализа данных для исследования природных и антропогенных катастроф. Результаты демонстрируют, что комплексный подход к сбору, обработке и анализу данных может существенно повысить качество принятия решений и разработку стратегий по управлению рисками катастроф.

В дальнейшем исследовании планируется использовать более сложные методы машинного обучения. Это должно повысить точность прогнозов и способствовать разработке эффективных стратегий управления рисками катастроф.

Список литературы

1. Савонин С.В. Пожары и их последствия. анализ статистических данных / С.В. Савонин, Т.В. Украинцева, А.С. Мазур [и др.] // Известия Санкт-Петербургского государственного технологического института (технического университета). – 2019. – №50 (76). – С. 110–114. – EDN TNBVNH
2. Мариупольский Т.И. Анализ данных антропогенных пожаров / Т.И. Мариупольский, В.В. Ничепорчук, Д.В. Кустов [и др.] // Научно-технический вестник Поволжья. – 2024. – №6. – С. 80–82. – EDN DETKCI
3. Лахвицкий Г.Н. Анализ влияния профилактической работы на динамику пожаров на основе статистических данных / Г.Н. Лахвицкий // Сибирский пожарно-спасательный вестник. – 2023. – №3 (30). – С. 65–72. – DOI 10.34987/vestnik.sibpsa.2023.30.007. – EDN JYHOSB
4. Панфилов И.А. Разработка системы прогнозирования сроков навигации на реках Енисейского бассейна / И.А. Панфилов, Е.И. Сивцова, С.Е. Маегов [и др.] // Перспективы науки. – 2022. – №8 (155). – С. 26–30. – EDN GBSNFC

Мясоедов Сергей Александрович

д-р экон. наук, профессор

ФГБОУ ВО «Амурский государственный университет»

г. Благовещенск, Амурская область

КРИТИЧЕСКОЕ ВОСПРИЯТИЕ ИНФОРМАЦИИ КАК ОСНОВА ДОМИНИРОВАНИЯ В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Аннотация: в условиях информационной избыточности преимуществ получают не только владельцы центров создания и ретрансляции новостей, информации, но и появляется новый будущий глобальный участник информационного процесса – искусственный интеллект, который в реалиях информационной перегруженности выступает новым центром управления, влияния, обработки, дозирования информации. Критическое восприятие информации снижает риск искажения реальности, для этого необходимо возвращение национальных основ образования, проведение разъяснительной работы с пользователями информационной среды, ограничение доступа в национальное информационное пространство иностранных участников, развитие отечественного приборостроения.

Ключевые слова: управление, цифровая экономика, райоткратия.

В мировой экономике информация стала ресурсом и товаром, обеспечивающим максимизацию прибыли. Информация стала главным источником побуждения к действиям, к принятию решений, при этом получатель информации доверяет большинству поступивших данных из сми, интернета, профессиональных сетей и редко обращает внимание на источник предоставления информации. Даже если полученные данные были опровергнуты в дальнейшем, но процесс обработки данных уже учитывает их в системе построения причинно-следственных взаимосвязей для принятия решений, то, несомненно, такие информационные загрязнения резко снижают эффективность аналитической работы, результативность действий. Оценка источников информации, перепроверка самой информации по различным каналам получения данных увеличивает трудоёмкость, снижается скорость и качество принятия решений. Поэтому существующая практика бесконтрольного размещения в информационной среде любым участником любой информации независимо от её объёма и качества, без привязки к научным, профессиональным, опытным знаниям и навыкам, способствует лавинообразному информационному загрязнению цифровой среды, информационной избыточности, снижению надёжности получаемой информации.

Несомненно, информационный мусор, вносимый пользователем в глобальную сеть, выгоден для владельцев сети и организаций, зарабатывающих на трафике информации, так как подобное явление существенно увеличивает доходы от прокачивания некачественной информации с целью получения и поиска достоверных данных.

Пересылаемая и получаемая информация «без знаний», спам, реклама, информационный мусор многократно повышает трафик всех участников информационного взаимодействия, одновременно, увеличивая сверхдоходы провайдеров по категориям (магистральных, канальных и иных), интернет-компаний, операторов сети, операторов связи, операторов предоставляющих ШПД-доступ по всей стране и других.

Одно из свойств информации связано с накоплением потенциала при получении данных, так как информация не убывает, а только увеличивается, её накопление может привести перегрузки, избытку информации.

Таблица

Группировка условий обеспечения достижения целей в информационном взаимодействии

	цель		
	равноправное взаимодействие: условия достижения	манипулирование: условия достижения	подавление, подчинение: условия достижения
Создатель, ретранслятор информации	развитие образование, знаний, навыков, технических средств	развитие образование, знаний, навыков, технических средств	развитие образование, знаний, навыков, технических средств
Получатель информации	развитие образование, знаний, навыков, технических средств	Снижение качества образования с целью понижения порога критического восприятия информации	Уничтожение системы воспроизводства знаний, навыков; снижение качества образования с целью понижения порога критического восприятия информации; нейтрализация создания и развития национальной производственной базы по производству технических средств приёма-передачи, обработки, ретрансляции информации

В итоге теряется смысловой контент данных, размывается ценность информации для пользователя. Рост данных приводит к снижению качества информации, к усложнению процедур анализа и обработки информации, возрастает риск использования неверных данных для принятия решений, риск принятия дезинформации как верной информации. Более того в условиях информационной перегрузки повышается роль искусственного интеллекта, который получает возможность самостоятельно выбирать какую информацию следует предоставить, то есть фактически

появляется новый центр принятия решений, центр управления информационными потоками большими данными и не только.

Учитывая мировой тренд на снижение уровня образования [5; 6; 8], являющегося основой для формирования у пользователей критического восприятия получаемой информации, в действительности появляется опасность искажения восприятия реальности в глобальных масштабах при условии масштабирования нужной информации искусственным интеллектом в информационных контентах [4, с. 66].

Принимая во внимание, что ресурсы по созданию информации, новостей сосредоточены практически в одном центре принятия решений [3; 7], то на уровне государственных образований остро встаёт вопрос об ограничении присутствия иностранных участников информационного процесса, об увеличении числа национальных центров генерирования информации, новостей, кино, знаний, управления медийным и культурным пространством.

Требуется восстановление национальных основ собственной системы образования, культивирования лучших и знаковых для общества культурных основ, событий, достижений, при одновременном развитии института знаний во всех формах, в том числе и в виде постоянного разъяснения угроз в информационном пространстве с целью поднятия уровня критического восприятия любой поступающей информации.

Список литературы

1. Доктрина информационной безопасности Российской Федерации // Российская газета [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rg.ru/documents/2016/12/06/doktrina-infobezobasnost-site-dok.html> (дата обращения: 12.08.2024).
2. Безносов Д.В. Методы информационно-психологического влияния, применяемые украинскими подразделениями информационно-психологических операций против участников СВО, их родственников и других граждан / Д.В. Безносов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.kspu.ru/upload/documents/2024/03/01/0ea943a5b9abc84aaab0da72539c99fb/metody-informatsionno-psihologicheskogo-vliyaniya-primenyaemyimi-ukrainskimi-po.pdf> (дата обращения: 12.08.2024).
3. Лосев А. Деградация как стратегия Запада в ментальной войне / А. Лосев // Парламентская газета [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.pnp.ru/politics/degradaciya-kak-strategiya-zapada-v-mentalnoy-voyne.html> (дата обращения: 12.08.2024).
4. Мясоедов С.А. Трансформация когнитивного воздействия в информационной экономике / С.А. Мясоедов // Финансовая экономика. – 2024. – №6. – С. 65–67. – EDN VZNEON
5. Петухов В.В. Общественная мораль в контексте социальных трансформаций / В.В. Петухов, Е.И. Пахомова // Российское общество и вызовы времени / М.К. Горшков [и др.]; отв. ред. М.К. Горшков, В.В. Петухов. – Кн. 2. – М.: Весь Мир, 2015. – С. 346–367.
6. Результаты PISA-2022 показали резкое падение уровня знаний школьников [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://skillbox.ru/media/education/rezultaty-pisa2022-pokazali-rezko-padenie-urovnya-znaniy-shkolnikov/> (дата обращения: 12.08.2024).
7. Свиридов Ю. Информационное влияние США на формирование новой геополитической реальности / Ю. Свиридов // Национальная оборона [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://oborona.ru/product/sviridov-yurij/informacionnoe-vliyanie-ssha-na-formirovanie-novoj-geopoliticheskoy-realnosti-44934.shtml> (дата обращения: 12.08.2024).
8. Ученые установили факт снижения интеллекта у человечества // Известия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://iz.ru/754702/2018-06-12/uchenye-ustanovili-fakt-snizheniia-intellekta-u-chelovechestva> (дата обращения: 12.08.2024).

Рабданов Вадим Сергеевич
студент

Панфилов Илья Александрович
канд. техн. наук, доцент

Колмыкова Екатерина Денисовна
студентка

ФГБОУ ВО «Сибирский государственный университет науки
и технологий им. академика М.Ф. Решетнева»
г. Красноярск, Красноярский край

РАЗРАБОТКА СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ ПРИ БОРЬБЕ С ЛЕСНЫМИ ПОЖАРАМИ

Аннотация: в статье проводится анализ процессов принятия решений при профилактике и при тушении лесных пожаров. Приведены этапы проектирования информационной системы поддержки принятия решений для региональной системы координации действий органов исполнительной власти при борьбе с лесными пожарами.

Ключевые слова: анализ данных, проектирование информационных систем, лесные пожары.

Введение

Лесные пожары представляют собой серьезную угрозу для лесных экосистем. Огонь вызывает гибель или повреждение деревьев, уничтожение молодого леса, прерывание процесса естественного возобновления леса и активизацию вредных насекомых. По данным государственной статистики в 2018–2023 годы в России было зафиксировано 175 778 лесных пожара [39]. Суммарный ущерб от этих пожаров за этот же промежуток времени составляет почти 70 млрд рублей [1]. На рисунке 1 представлена динамика количества лесных пожаров за 2018–2023 годы и динамика ущерба в млрд руб.

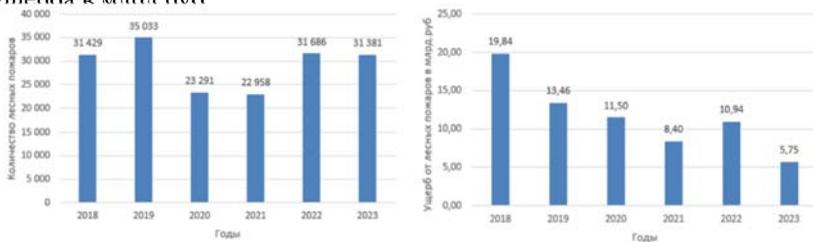


Рис. 1. Количество лесных пожаров в России и динамика ущерба в млрд руб. за 2018–2023 годы

Несмотря на заметное снижение ущерба от лесных пожаров, нельзя сказать, что их количество сильно уменьшилось. Это говорит о том, что меры, которые принимают противопожарные службы для оперативного выявления и ликвидации лесных пожаров, из года в год становятся лучше.

Однако, относительно слабое снижение количества лесных пожаров показывает, что населения все еще недостаточно осведомлено о пожарной безопасности в лесу. Ведь по статистике около 80% лесных пожаров возникает по вине человека.

Информационная система управления рисками при пожарах

Существует большое количество специализированных информационных систем, в задачу которых входит сбор и обработка данных о природных и антропогенных пожарах [2]. Однако зачастую информация, находящаяся в таких системах, не используется лицами, принимающими решения на местах.

Согласно Положению о Федеральном агентстве лесного хозяйства, утвержденному постановлением Правительства РФ от 23.09.2010 г. №736, полномочия в отношении охраны и защиты лесов находятся в ведении Федерального агентства лесного хозяйства (Рослесхоз). Оценка напряженности лесопожарного сезона основывается на долгосрочных метеорологических прогнозах и статистическом анализе хода температур, количества осадков, ветровых характеристик. С учетом этого Комиссии по ЧС и пожарной безопасности субъектов РФ утверждают мероприятия по предупреждению ЧС и расходы на проведение. Помимо этого, за профилактику пожаров и борьбу с пожарами, представляющими угрозу для жизни и хозяйственной деятельности жителей, несут местные органы исполнительной власти.

В данной работе рассматривается процесс разработки информационной системы, предназначенной для органов местного самоуправления. Система должна позволять на основе собранных данных об оперативной пожарной обстановке производить классификацию пожарной ситуации и генерировать сценарий развития и рекомендации к действиям органам местного самоуправления. На рисунке 2 представлена диаграмма вариантов использования для функционирования разрабатываемой системы. Были определены роли участников информационной системы, источники информации и основные бизнес-процессы требующие сопровождения системой.

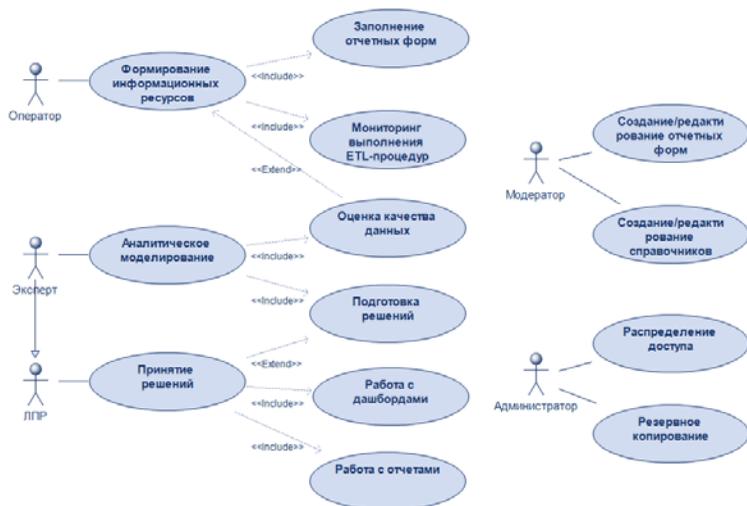


Рис. 2. Диаграмма вариантов использования системы управления пожарными рисками

На рисунке 3 представлен основной алгоритм поддержки принятия решений при возникновении пожароопасной ситуации вблизи объектов хозяйственной деятельности.

Ситуационное моделирование в системе будет начинаться с получения данных из сервисов мониторинга. Далее запускается сценарий, описывающий последовательность логического вывода. Результат включает в себя расчеты, формирование оперативных карт и рекомендаций по управлению, состоящих из последовательности действий, списков персонала, техники и необходимых ресурсов. На следующем этапе определяется целесообразность выполнения расчетов динамики пожара. В случае, когда охраняемые объекты расположены на значительном удалении от населенных пунктов, ситуацию следует отслеживать с помощью оперативных карт.

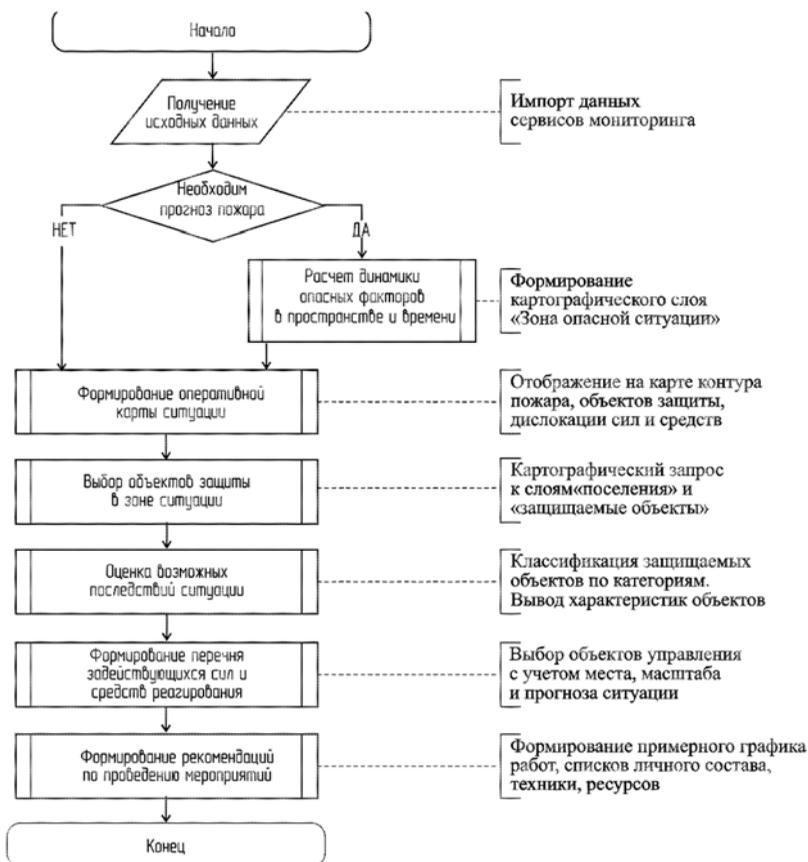


Рис. 3. Схема процесса информационной поддержки реагирования на угрозы, связанные с природными пожарами

Формирование оперативных карт осуществляется с помощью ГИС, объединяющей топографические основы, спутниковые снимки и тематические слои банка пространственных данных (БПД) с результатами динамического картографирования района обстановки. Создание БПД и поддержание его в актуальном состоянии – трудоемкий процесс. Для правильного функционирования системы моделирования ситуации необходима доработка паспортов территориальной безопасности и создание реестров сил и средств РСЧС, а также налаживание межведомственного обмена информацией.

Заключение

В результате выполнения поставленных задач была спроектирована информационно-аналитическая система по принятию управленческих решений в области пожарной безопасности, которая на данный момент

проходит тестирование в ИВМ СО РАН. При начале промышленной эксплуатации системы, экономический эффект от её работы позволит не только сократить прямые потери от пожаров и снизить расход ресурсов на тушение, но и освободить большое количество специалистов от долгого анализа обстановки.

Список литературы

1. Мариупольский Т.И. Анализ данных антропогенных пожаров / Т.И. Мариупольский, В.В. Ничепорчук, Д.В. Кустов [и др.] // Научно-технический вестник Поволжья. – 2024. – №6. – С. 80–82. – EDN DETKCI
2. Ничепорчук В.В. Программный комплекс ЭСПЛА-ПРО: средства сбора, аналитической обработки данных и поддержки принятия решений для органов управления МЧС России / В.В. Ничепорчук, А.И. Ноженков, Л.Ф. Ноженкова // Сиббезопасность-Спасиб. – 2009. – №1. – С. 114–123. – EDN PNHXNJ
3. Панфилов И.А. Разработка системы прогнозирования сроков навигации на реках Енисейского бассейна / И.А. Панфилов, Е.И. Сивцова, С.Е. Маегов [и др.] // Перспективы науки. – 2022. – №8 (155). – С. 26–30. – EDN GBSNFC

Рагозинникова Елена Викторовна
старший преподаватель
ФГБОУ ВО «Уральский государственный
экономический университет»
г. Екатеринбург, Свердловская область

НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ АССОРТИМЕНТА ТОВАРОВ

***Аннотация:** в статье рассмотрены особенности формирования ассортимента товаров на примере книгопечатной продукции, основные цели торгового предприятия в области ассортимента. Проведен анализ ассортимента книгопечатной продукции и результатов потребительского опроса, в результате которого выявлены пути совершенствования ассортимента исследуемой группы товара и даны рекомендации.*

***Ключевые слова:** маркетинговое исследование, ассортимент, книгопечатная продукция, потребительский опрос, структура.*

В современном мире торговля и торговые отношения имеют ключевое значение в экономическом развитии, как на региональном уровне, так и на федеральном. Существенное влияние на становление и прогресс торгового предприятия имеет грамотное построение маркетингового комплекса. Формированием и управлением товаром и ассортиментными единицами занимается ассортиментная политика.

Целью торговой компании в области ассортимента будет являться формирование реального или прогнозируемого ассортимента» [1, с. 6].

Под маркетинговыми исследованиями понимается систематический сбор, обобщение и анализ данных по разным аспектам маркетинговой деятельности. Маркетинговые исследования связаны с принятием решений по всем направлениям маркетинговой деятельности и деятельности

фирмы в целом. Они касаются всех элементов комплекса маркетинга товаров и услуг и определяют взаимодействие фирмы и рынка [2, с. 82].

Рассмотрим влияние маркетинговых исследований на ассортимент товара на примере книгопечатной продукции.

Книгопечатная продукция представляет собой товар, который охватывает широкий спектр жанров, форматов и стилей. Она включает в себя не только традиционные бумажные книги, но также электронные книги, аудиокниги и другие формы изданий. Книгопечатная продукция продолжает быть важным источником информации, развлечения и образования для людей по всему миру.

Формирование торгового ассортимента и его совершенствование представляют собой важную задачу в сфере книжной индустрии. С развитием цифровых технологий и изменением потребительских предпочтений, книжный рынок стал подвержен значительным изменениям. Это делает необходимым постоянный анализ и оптимизацию ассортимента книг для удовлетворения потребностей современных читателей.

Одной из причин актуальности исследования является необходимость адаптации к новым трендам и изменениям в поведении потребителей. Сегодняшние читатели становятся все более требовательными и разнообразными в своих интересах, что требует от издателей и книжных магазинов постоянного обновления и дифференциации ассортимента.

Эффективное формирование ассортимента и его постоянное совершенствование становится ключевым фактором успеха в условиях современного книжного рынка.

Анализ рынка книгопечатной продукции показал, что в денежном выражении продажи данного вида продукции с 2020 года по 2023 год постепенно росли и на 2024 год также прогнозируется рост. По каналам продаж наибольшую долю занимают интернет-магазины – 48% рынка. Согласно данным отраслевого доклада Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации, лидером на книжном рынке является Центральный федеральный округ с показателем 46%.

Одной из крупнейших торговых сетей на книжном рынке является компания ООО «ГРАМОТА», включающая в себя магазины «Читай-город», «Буквоед» и «Гоголь-Моголь», которые можно встретить по всей стране, а также в Казахстане и Беларуси.

С целью совершенствования ассортимента книгопечатной продукции в магазине «Читай-город» было проведено маркетинговое исследование посредством потребительского опроса. Результаты анализа фактического ассортимента и проведенного опроса по основным классификационным признакам представлены в таблице.

Структура фактического и желаемого ассортимента
книгопечатной продукции

№		Структура ассортимента, %		Отклонение, ±%
		Фактиче- ская	Желаемая	
Природа информации				
1	Текстовая	37,7	60,0	+22,3
2	Нотная	0,2	-	-0,2
3	Изобразительная	1,7	-	-1,7
4	Картографическая	0,6	-	-0,6
5	Комбинированная	59,8	40,0	-19,8
	Итого	100	100	-
Читательский адрес книгопечатной продукции				
1	Для детей и юношества	25,7	15,0	-10,7
2	Для взрослых	31,5	13,0	-18,5
3	Для потребления обществом в целом	42,8	72,0	+29,2
	Итого	100	100	-
Характер информации книгопечатной продукции				
1	Художественная литература	43,3	44,0	+0,7
2	Детская литература	11,9	13,0	+1,1
3	Учебная литература	11,7	3,0	-8,7
4	Домоводство, быт и досуг	6,5	12,0	+5,5
5	Научная литература	22,9	26,0	+3,1
6	Другие виды литературы	3,7	2,0	-1,7
	Итого	100	100	-
Особенности представления содержания				
1	Оригинальное издание	41,7	37,0	-4,7
2	Переводное издание	52,2	61,0	+8,8
3	Многоязычное издание	4,0	2,0	-2,0
4	Параллельное издание	2,1	-	-2,1
	Итого	100	100	-
Издательства книгопечатной продукции				
1	Азбука	10,5	7,0	-3,5
2	АСТ	26,5	23,0	-3,5
3	Бомбора	4,9	1,0	-3,9
4	Махаон	5,2	2,0	-3,2
5	МИФ	3,7	7,0	+3,3
6	РОСМЭН	3,9	2,0	-1,9
7	Эксмо	34,0	16,0	-18,0
8	Другое	11,3	42,0	+31,6
	Итого	100	100	-
Вид обложки				
1	Мягкая обложка	64,6	34,0	-30,6
2	Твердая обложка	35,4	66,0	+30,6
	Итого	100	100	-

Исходя из данных таблицы по природе информации можно отметить, что фактический ассортимент книгопечатной продукции с текстовой

природой информации не позволяет полностью удовлетворить спрос потребителей, доля заинтересованных покупателей составляет 60%, что на 22,3% выше того, что представлено в магазине. В свою очередь, книгопечатной продукции с комбинированной природой информации в магазине на 19,8% больше, чем покупателей, которые готовы ее приобрести.

По читательскому адресу фактический ассортимент книгопечатной продукции для детей и юношества и для взрослых позволяет полностью удовлетворить спрос потребителей, разница с желаемыми показателями для каждой группы читательского адреса составляет +10,7 и +18,5 соответственно. Однако процент фактического ассортимента книгопечатной продукции, предназначенной для потребления обществом в целом, на 29,2 меньше, чем желаемый, что не позволяет удовлетворить спрос многих покупателей.

По характеру информации и особенностям представления содержания можно сказать, что между фактическим и желаемым ассортиментом не наблюдается превышения допустимого отклонения (± 10). Следовательно, рекомендации по совершенствованию ассортимента книгопечатной продукции по данным признакам не требуются.

Перейдем к сравнению фактического и желаемого ассортимента книгопечатной продукции по принадлежности к издательству. Опираясь на данные, представленные в таблице, стоит отметить, что фактический ассортимент книгопечатной продукции издательства «Эксмо» значительно превышает желаемый ассортимент – разница составляет +18,0. Безусловно издательство «Эксмо» остается одним из лидеров книжного рынка России, но на базе исследуемого магазина фактический ассортимент книгопечатной продукции данного издательства значительно преобладает над желаемым. В это же время значительным спросом у потребителя пользуются другие издательства, которых в ассортименте магазина представлено недостаточно для его удовлетворения. Требуется сокращение книгопечатной продукции издательства «Эксмо» в ассортименте магазина в пользу предоставления большего выбора потребителю среди других издательств.

В заключение рассмотрим сравнение фактического и желаемого ассортимента книгопечатной продукции по виду обложки. По данным опроса можно сделать вывод, что книгопечатная продукция в твердой обложке пользуется наибольшим спросом среди потребителей, однако фактический ассортимент магазина не позволяет его удовлетворить в связи с отрицательной разницей 30,6. Необходимо провести постепенное сокращение ассортимента книгопечатной продукции в мягкой обложке в пользу книгопечатной продукции в твердой обложке, параллельно контролируя изменение желаемого ассортимента.

Таким образом, по итогам проведенных ассортиментных и маркетинговых исследований были разработаны нижеприведенные предложения для совершенствования формирования ассортимента книгопечатной продукции, реализуемой в магазине «Читай-город» ООО «ГРАМОТА»:

– увеличить долю книгопечатной продукции с текстовой природой информации на 19% за счёт сокращения книгопечатной продукции с комбинированной природой информации;

– стабилизировать ассортимент книгопечатной продукции по читательскому адресу в пользу литературы, предназначенной для потребления обществом в целом. Увеличить долю книгопечатной продукции, предназначенной для потребления обществом в целом, за счёт сокращения литературы для детей и юношества на 10% и литературы для взрослых на 18%;

– несменным лидером среди книгопечатной продукции по материальной конструкции остаётся формат привычной всем книги, однако фактический ассортимент магазина книгопечатной продукции отстаёт от желаемого на 24,6%. Необходимо увеличить долю книжных изданий за счёт сокращения доли журнальных изданий на 9%, книг для рисования на 6% и карточных изданий на 4%;

– увеличить долю книгопечатной продукции в твердой обложке на 30% за счёт сокращения доли книгопечатной продукции в мягкой обложке в ассортименте магазина. Книги в мягкой обложке широко представлены в ассортименте в связи с меньшей себестоимостью, а соответственно и ценой в рознице, по сравнению с книгами в твердой обложке. Такая идея подразумевала частое приобретение более дешевого товара с целью получения большей выручки. Проведение маркетингового исследования показало, что такое суждение является заблуждением и, не смотря на цену, книгопечатная продукция в твердой обложке имеет высокий спрос;

– необходимо регулярно проводить анкетные опросы потребителей с целью их анализа и выявления слабых сторон ассортимента. Вышеуказанные рекомендации поспособствуют привлечению в ООО «ГРАМОТА» новых клиентов, тем самым увеличив прибыль организации.

Список литературы

1. Савельева И.П. Маркетинговые факторы, влияющие на формирование ассортиментной политики компании / И.П. Савельева, Л.В. Капустинская // Наука без границ. – 2017. – Т. 11. №6 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/marketingovye-faktory-vliyayushchie-na-formirovanie-assortimentnoy-politiki-kompanii> (дата обращения: 24.08.2024).

2. Дробышева Л.А. Экономика, маркетинг, менеджмент: учебное пособие / Л.А. Дробышева. – 8-е изд. – М.: Дашков и К, 2022. – 150 с. – ISBN 978-5-394-04671-1 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/2085963> (дата обращения: 24.08.2024).

Сергиенко Екатерина Геннадьевна

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный
аграрный университет»

г. Ставрополь, Ставропольский край

ИНСТРУМЕНТЫ БИЗНЕС-МОДЕЛИРОВАНИЯ: ЭВОЛЮЦИЯ, ВОЗМОЖНОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

***Аннотация:** в статье рассматривается путь развития видов инструментов электронного бизнес-моделирования, а также их функционал, преграды развития и достоинства использования данных методов по сравнению со стандартными.*

***Ключевые слова:** инструменты, бизнес-моделирование, развитие, эволюция.*

Бизнес-моделирование – это процесс создания и визуализации концепции бизнеса, включающий описание ключевых элементов, взаимосвязей и ценностного предложения. В условиях быстро меняющейся конкурентной среды и агрессивных внешних факторах, эффективное бизнес-моделирование становится неотъемлемой частью стратегического планирования и управления для любой компании.

Традиционные методы бизнес-моделирования, включающие ручной анализ, графические схемы и таблицы, зачастую оказываются неудобными, ресурсоемкими и негибкими. В ответ на этот вызов, на рынке появились электронные инструменты бизнес-моделирования, предоставляющие расширенные возможности для создания, анализа и визуализации бизнес-моделей.

Первые электронные инструменты бизнес-моделирования появились в начале 2000-х годов и представляли собой простые программные продукты, позволяющие создавать диаграммы с ограниченным функционалом. С развитием технологий, инструменты стали более сложными и многофункциональными, предлагая широкий спектр возможностей, включая:

- визуальное моделирование: создание и редактирование диаграмм с использованием готовых шаблонов и элементов;
- анализ и симуляция: проведение сценариев «Что если?», моделирование различных вариантов развития событий;
- коллаборация: совместная работа над бизнес-моделями в режиме реального времени;
- интеграция с другими системами: синхронизация с базами данных, финансовыми системами, CRM-платформами;
- искусственный интеллект: применение машинного обучения для автоматизации задач, анализа данных и генерации новых идей.

Современный рынок электронных инструментов бизнес-моделирования предлагает широкий выбор программных продуктов, которые можно разделить на несколько категорий: программные продукты для визуального моделирования (таблица 1), специализированные инструменты для

бизнес-моделирования (таблица 2) и инструменты, интегрированные в другие системы (таблица 3).

Таблица 1

Программные продукты для визуального моделирования

Canva	популярный онлайн-сервис для создания графических материалов, включая бизнес-модели
Lucidchart	профессиональный инструмент для создания диаграмм и схем, в том числе бизнес-моделей
Visio	программное обеспечение от Microsoft для создания различных типов диаграмм, в том числе бизнес-моделей
Draw.io	бесплатный онлайн-инструмент для создания диаграмм с широким функционалом

Таблица 2

Специализированные инструменты для бизнес-моделирования

Strategyzer	программа, основанная на модели Business Model Canvas, позволяющая создавать, анализировать и тестировать бизнес-модели
Business Model Forge	инструмент, ориентированный на комплексный подход к бизнес-моделированию, предлагающий различные модели и шаблоны
Business Model You	платформа для создания, анализа и визуализации бизнес-моделей с возможностью сотрудничества в режиме реального времени

Таблица 3

Инструменты, интегрированные в другие системы

Salesforce	CRM-платформа, включающая модуль для бизнес-моделирования
SAP	платформа для планирования ресурсов предприятия, предоставляющая функции моделирования
Business Model Navigator	бесплатная программа с открытым исходным кодом, предлагающая широкий набор шаблонов и функций

Электронные инструменты бизнес-моделирования применяются в различных сферах деятельности:

- стратегическое планирование: разработка и анализ бизнес-стратегий;
- разработка новых продуктов и услуг: создание и тестирование концепций новых предложений;
- анализ конкуренции: изучение бизнес-моделей конкурентов и определение конкурентных преимуществ;
- управление изменениями: адаптация бизнес-моделей к изменяющимся условиям рынка;
- обучение персонала: использование электронных инструментов в качестве инструмента обучения бизнес-моделированию.

Несмотря на преимущества, электронные инструменты бизнес-моделирования также сталкиваются с определенными вызовами:

- сложность использования: некоторые инструменты требуют специальных знаний и навыков;

- стоимость: профессиональные инструменты могут быть дорогими;
- безопасность данных: важно выбирать инструменты с надежной системой безопасности;
- отсутствие единого стандарта: существуют разные модели и подходы к бизнес-моделированию, что может привести к несовместимости между разными инструментами.

В будущем, электронные инструменты бизнес-моделирования будут продолжать развиваться и предоставлять еще более широкий спектр функций:

- интеграция с аналитикой данных: сочетание бизнес-моделирования с анализом больших данных для принятия более обоснованных решений;
- искусственный интеллект: использование ИИ для автоматизации задач, генерирования идей и прогнозирования развития бизнеса;
- увеличение гибкости и адаптивности: разработка инструментов, позволяющих быстро адаптировать бизнес-модели к изменяющимся условиям.

После пандемии COVID-19 большинство бизнесов всего мира ощутило потребность в грамотном бизнес-плане. В связи с массовым оттоком ресурсов, организации обратили внимание на инструменты моделирования, которые были бы удобны в использовании для сотрудников, находящихся на карантине.

Электронные инструменты бизнес-моделирования – идеально подходили для таких условий. Спрос простимулировал качественное развитие этих инструментов и их количество. И на данный момент компаниям предоставляется широкий спектр предложений и эффективных средств для создания, анализа и визуализации бизнес-моделей. В будущем ожидается развитие и усовершенствование этих инструментов, что позволит компаниям создавать более объективные, устойчивые и конкурентоспособные бизнес-модели.

Список литературы

1. Беликова И.П. Механизм реализации управления человеческими ресурсами для устойчивого развития сельских территорий / И.П. Беликова, А.Х. Тамбиев, Е.Г. Сергиенко // Вестник Института дружбы народов Кавказа (Теория экономики и управления народным хозяйством). Экономические науки. – 2022. – №3 (63). – С. 114–121. – EDN RGXPMX
2. Запорожец Д.В. Особенности инновационного развития в управлении человеческим потенциалом сельских территорий / Д.В. Запорожец, Е.Г. Сергиенко, И.Г. Свистунова // Современные вызовы развития сельских территорий: социальные, экономические, организационно-правовые аспекты: сборник научных статей по материалам Международного форума. – 2023. – С. 79–84. – EDN LQRHNI
3. Кибанов А.Я. Управление персоналом организации: учебник / А.Я. Кибанов. – М.: ИНФРА-М, 2021. – 695 с. EDN QWAUSQ
4. Сергиенко Е.Г. Цифровая трансформация системы управления персоналом как необходимый аспект эффективного функционирования организации в современных условиях / Е.Г. Сергиенко, Н.Б. Чернобай, А.П. Исаенко // Устойчивое развитие сельских территорий: приоритет, достижения, перспективы и глобальные вызовы: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. – 2022. – С. 139–143. – EDN DJXHDY

Таракан Нина Сергеевна
студентка

Панфилов Илья Александрович
канд. техн. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Сибирский государственный университет
науки и технологий им. академика М.Ф. Решетнева»
г. Красноярск, Красноярский край

АВТОМАТИЗАЦИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ КАЧЕСТВА И БЕЗОПАСНОСТИ МЕДИЦИНСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

***Аннотация:** в статье приводится анализ системы качества работы медицинского учреждения. Описывается процесс фиксации и профилактики инцидентов, происходящих с пациентами во время процедуры МРТ. Моделируются бизнес-процессы работы информационной системы, работающей в интересах повышения безопасности пациентов.*

***Ключевые слова:** автоматизация бизнес-процессов, проектирование информационных систем, медицинская информационная система, инцидент-менеджмент.*

Введение

В настоящее время в здравоохранении особенно остро стоит вопрос качества и безопасности медицинской помощи. Снижение количества ошибок и профилактика рисков, неблагоприятных событий при оказании медицинской помощи крайне актуальны. Одними из ключевых решений направлений вопроса безопасности являются стандартизация процессов оказания медицинской помощи, внедрение системы управления качеством и современных медицинских информационных систем (СМК), позволяющих автоматизировать рабочие процессы и снизить вероятность ошибок.

Выявление корневых причин инцидентов

При внедрении системы менеджмента качества на предприятие больший объем времени уходит на разработку документированных описаний порядка выполнения процессов, ведь для этого требуется привлечение всего персонала организации и проведение полного анализа ее деятельности. В Красноярской краевой клинической больнице система менеджмента качества находится на высоком уровне, она начала внедряться в 2014 году и активно используется в каждом отделении больницы. Уровень цифровизации больницы находится на хорошем уровне, в каждом кабинете врача есть компьютер, с которого специалист входит в медицинскую систему для получения результатов о здоровье пациента, назначения диагноза.

Однако происшествия, приводящие к неблагоприятному исходу для пациентов, так или иначе происходят. Для минимизации количества таких происшествий и минимизации рисков, связанных с каждым происшествием, осуществляется сбор данных и анализ таких событий –

инцидентов [1]. В данном проекте совершенствуются процессы, связанные с назначением процедуры МРТ пациентам с электрокардиостимулятором и протезами, запретов на назначение МРТ и всплывающих уведомлений при входе в историю болезни пациента о наличии у него электрокардиостимулятора (ЭКС). Такого рода инциденты являются частью общей статистики и подлежат анализу, с целью дальнейшего их недопущения [2].

На рисунке 1 показан интерфейс системы учета инцидентов в медицинской информационной системе учреждения.

Регистрация инцидента

Дата	Выберите дату <input type="text"/>	Время	00:00
Группа*	Анестезиологическая безопасность		
Подгруппа	Осложнения при интубации/ экстубации		
Неблагоприятное событие*	Травмы зубов, слизистой при интубации трахеи		
Причина*	<input type="text"/>		
Канал получения:	qMS	Регистрировать от имени	Выберите ФИО
Требуются срочные меры	<input type="radio"/> ДА <input checked="" type="radio"/> НЕТ <input type="radio"/> Меры уже приняты		
Пациент пострадал*	<input checked="" type="radio"/> ДА <input type="radio"/> НЕТ		
Код степени важности*	<input type="radio"/> E Неблагоприятное событие возможно стало одной из причин или привело к причинению временного ущерба здоровью пациента, требующего врачебного вмешательства. <input type="radio"/> F В результате неблагоприятного события пациенту причинен вред, требующий первоначального или продолжительного пребывания в стационаре. <input checked="" type="radio"/> C В результате неблагоприятного события пациенту причинен вред постоянного характера. <input type="radio"/> M В результате неблагоприятного события потребовалось врачебное вмешательство чтобы спасти пациенту жизнь. <input type="radio"/> D Неблагоприятное событие могло привести или привело к смерти пациента.		
Описание*	<input type="text"/>		
Документы	Выбор файла Не выбран ни один файл		

Рис. 1. Регистрация инцидента

Примером такого инцидента может быть следующий кейс: «При поступлении инцидента в систему управления рисками с уровнем важности «Н» – необходимость врачебного вмешательства, чтобы спасти пациенту жизнь, был инициирован сбор совета по качеству больницы.» На рисунке 2 представлен процесс поиска корневых причин неблагоприятного события в виде диаграммы Исикавы.



Рис. 2. Поиск корневых причин

К корневым причинам неблагоприятного события в процессе разбора были выявлены:

- отсутствие чек-листа наличия ЭКС для лечащего врача;
- отсутствие маркировки на браслете пациента;
- отсутствие правил проведения осмотра/опроса пациентов на входе в кабинет МРТ;
- возможность назначения в электронной истории болезни МРТ любому пациенту, нет защитной настройки;
- отсутствие в ИБ сигнальной/визуальной маркировки о наличии ЭКС.

Минимизация рисков с помощью СМК

После определения корневых причин был намечен план необходимых изменений для минимизации рисков повторного появления подобной ситуации. Был разработан алгоритм контроля МРТ у пациентов с электрокардиостимулятором. Алгоритм представлен на рисунке 3.

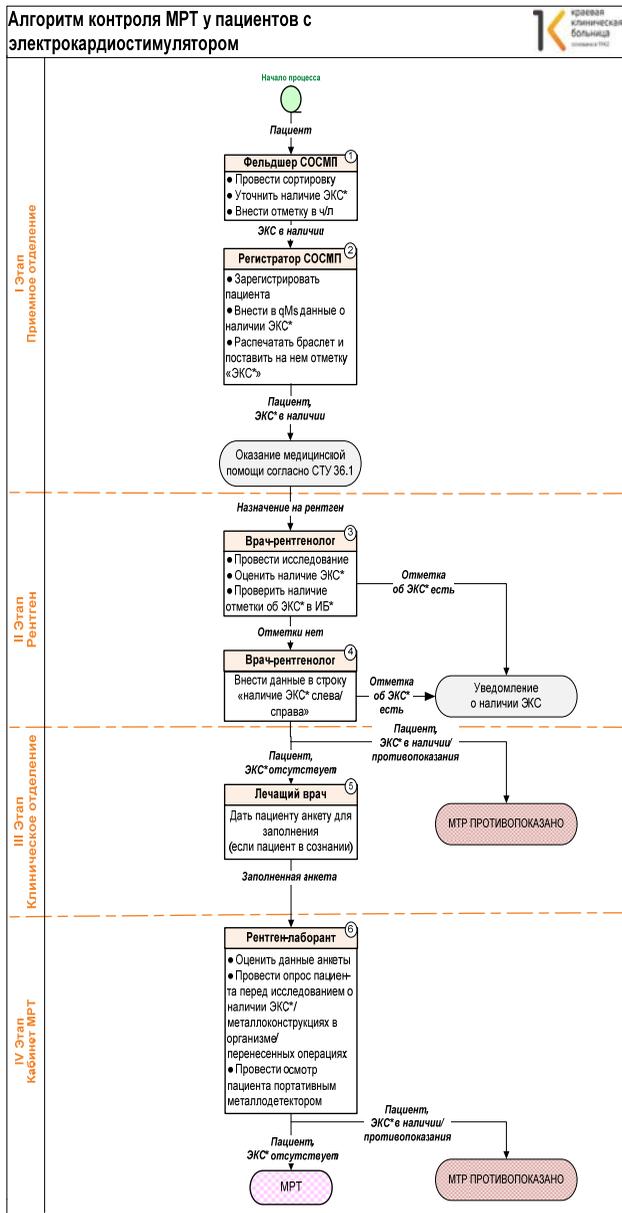


Рис. 3. Алгоритм контроля МРТ у пациентов с ЭКС

Разработанный и внедренный по итогу работы алгоритм оказания медицинской помощи пациентам с электрокардиостимулятором, регламентирует процесс двойной проверки наличия имплантированных устройств у пациентов перед МРТ. Для разработки стандарта производился сбор информации о наличии ЭКС у пациента и маркировка пациентов с ЭКС, уточнение противопоказаний при назначении МРТ пациентам [3].

Помимо разработанных регламентов, связанных с работой МИС организации, для минимизации рисков, связанных с МРТ, был проведён комплекс мер по визуализации МРТ-кабинета.

Заключение

Был разработан стандарт по оказанию медицинской помощи пациентам с ЭКС, внедрены триггеры на назначение МРТ исследований пациентам с ЭКС, разработаны визуализации, информирующие пациента о местонахождении МРТ-кабинета, о противопоказаниях проведения данной процедуры. У пациентов с ЭКС появился опознавательный признак – идентификационным браслете, позволяющий врачам сразу сориентироваться о наличии у пациента электрокардиостимулятора.

Список литературы

1. Калинин В.И. Управление инцидентами как составная часть системы менеджмента качества медицинской организации / В.И. Калинин, А.Б. Кауркин // Менеджмент качества в медицине. – 2024. – №2. – С. 30–35.
2. Гришин З.И. Разработка системы инцидент-менеджмента для органов исполнительной власти Красноярского края / З.И. Гришин, И.А. Панфилов, Е.И. Сивцова [и др.] // Наука и инновации – современные концепции: сборник научных статей по итогам работы Международного научного форума / отв. ред. Д.Р. Хисматуллин. – М., 2021. – С. 71–74. – EDN NRJCQJ
3. Лихвойнен А.В. Бережливое производство: понятие, принципы, методы и опыт внедрения / А.В. Лихвойнен, А.В. Филиппович, В.И. Юхимец [и др.] // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2021. – №9–2. – С. 154–159. – DOI 10.17513/vaael.1853. – EDN BUWWNS

ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Грязнов Сергей Александрович

канд. пед. наук, доцент, декан
ФКОУ ВО «Самарский юридический институт ФСИН России»
г. Самара, Самарская область

КОРПОРАТИВНАЯ ЛОЯЛЬНОСТЬ ПЕРСОНАЛА: МОРАЛЬНЫЕ ФАКТОРЫ

Аннотация: прочная репутация, созданная посредством этических практик, бесценна для любой компании – она привлекает и удерживает сотрудников, клиентов, инвесторов и партнеров. Наоборот, неэтичное поведение может запятнать имидж компании, что приведет к финансовым потерям и снижению доверия. В статье рассмотрено, каким образом моральные корпоративные принципы определяют успех компании, в частности, как они формируют внутреннюю культуру и влияют на стиль руководства.

Ключевые слова: моральные принципы, деловая среда, корпоративная этика, моральное лидерство, КСО, лояльность персонала.

Новая экономическая и социальная реальности кардинально меняет правила ведения бизнеса и приоритеты в его управлении. Этическое поведение руководства занимает ключевые позиции в новых реалиях. Моральное лидерство стало неотъемлемым условием для построения эффективной деловой активности.

Корпоративная этика – это система моральных принципов и норм поведения, которые влияют на отношения внутри компании и на то, как она взаимодействует с другими компаниями. Субъектами корпоративной этики являются: владельцы, инвесторы, руководители и сотрудники компании, а также клиенты и покупатели. Применение моральных принципов в деловой среде играет ключевую роль в формировании репутации и успеха. Ключевые шаги в этом направлении: выявление этических проблем; оценка потенциального воздействия на заинтересованные стороны; рассмотрение альтернативных действий и оценка их этических последствий; принятие решения, соответствующего этическим принципам и интересам заинтересованных сторон; размышления о принятом решении и извлечение уроков.

Система ценностей – это ядро компании, набор принципов, убеждений и целей, которые структурируют рабочие процессы, помогая следовать миссии компании. Кроме того, важность наличия системы ценностей в том, что она формирует фон для взаимодействия, а также служит основой для создания корпоративной культуры – с ее помощью можно легко выделить компанию среди конкурентов.

Моральные нормы и стандарты компании влияют на то, как она ведет свой бизнес, взаимодействует с клиентами, сотрудниками, партнерами и обществом в целом. Эти ценности включают честность, справедливость, конфиденциальность, экологическую ответственность, соблюдение законов и свободу от коррупции. Система ценностей обеспечивает четкое понимание каждого сотрудника своей роли в рабочих процессах; осознание

целей компании и того, какой вклад в достижение этой цели может внести каждый член команды. Кроме того, четко определенные корпоративные ценности побуждают сотрудников эффективнее действовать в ситуациях неопределенности, облегчают принятие решений. Ценности становятся своего рода моральным ориентиром, что особенно важно в контексте продвигающихся технологических, экологических и социальных изменений [1].

Лояльный сотрудник – это работник, который готов пожертвовать своими личными интересами в пользу компании, он самоотверженно выполняет свои обязанности и почти всегда выполняет больший объем работы, чем того требует его должностная инструкция. Лояльные сотрудники разделяют ценности компании. Самый важный аспект лояльности – это чувство гордости за компанию. Гордость может возникнуть, когда компания имеет сильный HR-бренд, играет важную роль в обществе или производит высококачественную продукцию, пользующуюся спросом. Гордость за бренд обеспечивает инициативу сотрудников, поскольку они считают себя частью бренда и его ценностей.

Корпоративная социальная ответственность (КСО) имеет значительное влияние на лояльность и производительность сотрудников, которые все больше внимания уделяют принятию проэкологических и просоциальных практик. Также КСО поощряет эмоциональную привязанность сотрудников к компании, что приводит к высокой производительности. КСО – это обязанность компании следовать тем стратегиям, решениям или рекомендациям, которые благоприятны для общества. Сегодня концепция КСО превратилась из экологической стратегии в стратегическую бизнес-необходимость, которая помогает компаниям более эффективно достигать конкурентного преимущества. Следовательно, КСО считается бизнес-тактикой для достижения организационных целей.

Прозрачность в принятии решений – один из важнейших моральных принципов. Приверженность прозрачности требует предоставления деловой информации и политик соответствующим группам, таким как финансовые инвесторы, сотрудники и потребители. Это включает, например, обмен принципами ценообразования, заработной платы, найма, предоставления повышений, устранения нарушений на рабочем месте и увольнения сотрудников.

В сфере бизнеса доверие выступает в качестве фундамента, на котором строятся долгосрочные отношения. Очевидно, что доверие не только улучшает отношения с клиентами, но и стимулирует внутреннюю мораль и производительность. Используя потенциал доверия, компании могут транслировать мощный позитивный нарратив, который привлекает клиентов и удерживает лучшие таланты, доказывая, что честность является катализатором успеха.

В противовес вышесказанному, корпоративная культура может нести в себе и токсичный нарратив. Это в первую очередь касается декларативности – когда компания в лице ее представителей публично рассказывает о том, что ей важно одно, а сотрудники на своем опыте видят, что в компании ценят совсем другое. Часто так происходит с нарративом команды. Большинство российских компаний заявляют, что командная работа является для них безусловной ценностью. Однако на практике сотрудники чаще видят, что поощряют и продвигают только индивидуальные

достижения. Декларативность отрицательно влияет чувство доверия к компании и делает ее культуру токсичной для сотрудников.

В рамках данной статьи также необходимо рассмотреть связь между лояльностью и эксплуатацией на рабочем месте. Так, применительно к организационному контексту, для руководства, представляющего цели и интересы организации, просьба к некоторым сотрудников работать сверх меры или заниматься задачами, не связанными с их должностными обязанностями, без дополнительной оплаты или ощутимого вознаграждения является эксплуататорством. В таких случаях работники не вознаграждаются за свою лояльность, а руководство получает выгоду.

Строго говоря, просить, а не требовать от сотрудников работать сверхурочно или выполнять задачи, не связанные с их должностными обязанностями – это не настоящее, а завуалированное эксплуататорство. Работники с репутацией лояльности (по сравнению с другими работниками без такой репутации) воспринимаются как более эксплуатируемые на рабочем месте из-за распространенного предположения, что лояльные люди готовы пойти на личные жертвы ради объектов своей лояльности. Таким образом, хотя лояльность обычно преподносится как моральная добродетель, достойная примера, лояльные работники чаще подвергаются завуалированной эксплуатации, чем другие сотрудники [2]. Тем не менее грамотное управление подразумевает, что найм и удержание лояльных сотрудников, способных значительно повысить производительность – одна из главных задач компаний.

Оценить лояльность персонала можно с помощью автоматизированных опросов (например, в Google Forms или Happy Job). Так, на платформе Happy Job лояльность сотрудников оценивается с помощью авторских метрик. Так, на показатель метрики «Гордится компанией» влияет качество продуктов или услуг, признанное внешними потребителями [3].

Система также предоставляет рекомендации по исправлению или укреплению различных ситуаций в компании. Например, чтобы усилить чувство гордости персонала за бренд, необходимо: активно транслировать успехи компании; рассказывать персоналу о ценности выпускаемого продукта (услуги) для клиентов; своевременно информировать коллектив об предстоящих изменениях в организации и их значимости; собирать обратную связь по вопросам улучшения качества продукта или сервиса, а также морального климата в коллективе; организовывать мероприятия награждения персонала за достижения в работе; принимать участие в социально значимых проектах.

Список литературы

1. Раренко А.А. К вопросу об определении понятия «корпоративные ценности» / А.А. Раренко // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. – 2022. – №12 (6). – С. 198–217. – DOI 10.21869/2223-1552-2022-12-6-198-217. – EDN MHISXE
2. Matthew L. Stanley, Christopher B. Neck, Christopher P. Neck. Loyal workers are selectively and ironically targeted for exploitation. *Journal of Experimental Social Psychology*. 2023. Vol. 106. 104442. ISSN 0022-1031 [Electronic resource]. – Access mode: <https://www.sciencedirect.com/science/article/abs/pii/S0022103122001615> (дата обращения: 28.08.2024).
3. Ключков А. Лояльность: сотрудник гордится компанией / А. Ключков [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://happy-job.ru/hr-blog/vse-o-loyalnosti-personala-chast-1-gordost-za-kompaniyu/> (дата обращения: 28.08.2024).

Грязнов Сергей Александрович

канд. пед. наук, доцент, декан
ФКОУ ВО «Самарский юридический институт ФСИИ России»
г. Самара, Самарская область

РЕЖИМ САМОЗАНЯТОСТИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

***Аннотация:** предпринимательство – это самостоятельная деятельность граждан, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг.*

При этом на формально-юридическом уровне «самозанятый гражданин» – это субъект, осуществляющий приносящую доход деятельность и не зарегистрированный в качестве индивидуального предпринимателя. Статья посвящена вопросам самозанятости, в частности, пробелам в законодательстве и способам их разрешения.

***Ключевые слова:** самозанятые граждане, режим самозанятости, специальный налоговый режим, налог на профессиональный доход, предпринимательство, борьба с нелегальной занятостью.*

Специальный налоговый режим «налог на профессиональный доход» (более известный как режим самозанятости) является одним из самых востребованных налоговых режимов. Трактовка термина «самозанятость» содержится в Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в РФ на период до 2030 года, где предусмотрено, что для граждан, осуществляющих деятельность приносящую доход и не зарегистрированных в качестве индивидуального предпринимателя (ИП) предусмотрена возможность добровольного уведомления об осуществлении указанной деятельности, в то же время указанные граждане, при наличии соответствующего уведомления, освобождены от ответственности за ведение незаконной предпринимательской деятельности [1]. Режим самозанятости имеет как достоинства, так и недостатки. К плюсам относятся:

- упрощенный процесс регистрации (без физического посещения налоговой инспекции);
- не предусмотрена сдача деклараций и отчетов;
- удобное ведение учета в приложении для смартфона «Мой налог»;
- начисление налога происходит автоматически;
- совмещение самозанятости с основной работой (например, по трудовому договору).

Из основных минусов можно назвать:

- годовой доход не должен превышать 2 400 000 руб. в год;
- трудовая деятельность без привлечения сотрудников;
- данный режим подходит не для всех видов деятельности;
- не предусмотрены социальные гарантии;
- предполагает добровольное внесение страховых взносов (медицинских и пенсионных);

По данным Федеральной налоговой службы России (ФНС) в марте 2024 года количество самозанятых в России составляло 10 450 000 человек [2], что говорит об успехе эксперимента. Однако законодательные нововведения часто создают пробелы в правовом регулировании. Рассмотрим гипотетическую ситуацию. Заказчик заключил договор о возмездном оказании услуг с исполнителем в статусе самозанятого. Через некоторое время качество оказываемых услуг снизилось, и заказчик направил претензию исполнителю, ссылаясь на закон «О защите прав потребителей». Исполнитель отказался удовлетворить требования заказчика, мотивировав свой отказ тем, что данный закон на самозанятых не распространяется.

Действительно, в законе закреплено, что исполнителем следует считать организацию независимо от ее организационно-правовой формы, а также индивидуальных предпринимателей, выполняющих работы (оказывающих услуги) по возмездному договору. На данный момент закон «О защите прав потребителей» прямо не отмечает самозанятых в качестве исполнителей, что привело к формированию противоположных подходов в судебной практике. Видится необходимым дополнить определение исполнителя как физическое лицо, не являющееся индивидуальным предпринимателем и применяющее специальный налоговый режим – «налог на профессиональный доход» (самозанятые).

Другой проблемой является использование работодателем схем «ухода от налогов» в виде подмены трудовых отношений гражданско-правовыми. Статья 15 Трудового кодекса РФ содержит прямой запрет на заключение гражданско-правовых договоров, фактически регулирующих трудовые отношения между работником и работодателем. Тем не менее проверки Федеральной налоговой службы России (ФНС) в 2021–2023 годах показали, что работодатели часто маскируют трудовые отношения под сотрудничество с самозанятыми гражданами. Выявить такую подмену непросто, однако существуют явные признаки, свидетельствующие о том, что работодатель пытается использовать «налоговые схемы»:

- выплаты самозанятым осуществляются в те же дни, что выплаты аванса и заработной платы штатным сотрудникам;
- самозанятые граждане работают на оборудовании компании (без заключения договора о пользовании оборудованием);
- самозанятые работают по графику.

В случаях обнаружения такой подмены налоговые органы требуют, чтобы компания платила от 13% до 15% подоходного налога, что намного выше, чем налог на бизнес (4% для физических лиц и 6% для юридических лиц), который платят самозанятые лица. Работодатели также обязаны произвести соответствующие выплаты в Фонд социального страхования Российской Федерации в течение всего срока работы работника с учетом штрафных санкций за несвоевременную выплату вышеуказанных выплат в бюджет и внебюджетные фонды.

Усиление контроля за сделками с самозанятыми – это тенденция 2024 года. Слишком быстрый рост числа таких граждан заставляет усомниться в том, что они работают только на себя. Очевидно, что рост объясняется не столько тем, что работники решили «выйти из тени», сколько

тем, что работодатели «уходят в тень», переводя штатных сотрудников в категорию самозанятых.

Для рассматриваемых вопросов, связанных с незаконным заключением работодателем гражданско-правовых договоров с лицами, фактически выполняющими трудовые обязанности, были созданы межведомственные комиссии по борьбе с нелегальной занятостью. Налоговые органы предоставляют данным комиссиям информацию о компаниях, работающих с более чем 10 самозанятыми лицами, среднемесячный доход каждого из которых превышает 20 000 руб., а средний стаж работы превышает 3 месяца (Постановление Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 07.07.2019 №40н от 02.02.2024).

Первым признаком того, что компанией интересуются налоговые органы, является получение уведомления о том, что необходимо уточнить количество самозанятых и объяснить причину выбора этой категории контрагентов. Например, компания, занимающаяся обучением водителей транспортных средств, привлекла самозанятых инструкторов. В результате ее обвинили в том, что она заменила трудовые отношения гражданско-паровыми и присудили доначисления в размере 372 000 руб. (Постановление Центрального районного суда от 29.03.2024 г. по делу № А35-6550/2022). Второй пример: по результатам камеральных проверок организации, оказывающей услуги общественного питания, было доначислено 1 100 000 руб. за привлечение самозанятых поваров (Постановление Центрального районного суда от 03.12.2024 г. по делу № А62-382/2023) [3].

Необходимо отметить, если суд обвинит компанию в подмене трудовых отношений гражданско-правовыми, то сумма доначисленного НДФЛ подлежит уменьшению на сумму уплаченного самозанятым налога на профессиональный доход (данные налоги рассчитаны от одного и того же дохода, но с применением различных ставок – сумма налога на профессиональный доход уже поступила в бюджет, поэтому должна применяться как называемая «налоговая реконструкция»).

Проблемы регулирования условий занятости должны решаться на федеральном уровне с учетом интересов как работодателей, так и самозанятых. К примеру, видится целесообразным:

- увеличить перечень разрешенных товаров и услуг для размещения на маркетплейсах;
- организовать бесплатные центры для сертификации продукции самозанятых;
- проводить обучение основным навыкам для предоставления и продажи продукции самозанятых.

Список литературы

1. Распоряжение Правительства РФ от 02.06.2016 №1083-р (ред. от 30.03.2018) «Об утверждении Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года» (вместе с «Планом мероприятий («дорожной картой») по реализации Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года») [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_199462/f3fa9da4fab9fba49fc9e0d938761ccffdd288bd/ (дата обращения: 26.08.2024).

2. ФНС России. Самозанятые [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://geochecki-vpd.nalog.gov.ru/self-employment> (дата обращения: 26.08.2024).

3. Наталюк Н. Договоры с самозанятыми в 2024: плюсы и возможные риски / Н. Наталюк [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://pravovest-audit.ru/nashi-statii-nalogi-i-buhuchet/dogovory-s-samozanyatymi-v-2024-plyusy-i-vozmozhnyye-riski/> (дата обращения: 26.08.2024).

Гусев Сергей Сергеевич
соискатель, инженер-энергетик
ПАО «Ростелеком»
г. Москва

ЭКОНОМИКА ПРОЕКТА ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ ПАО «АШИНСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД»

Аннотация: в статье рассматривается закупка товарно-материальных ценностей (ТМЦ), которая является основой любой организации. Основная цель закупки заключается в обеспечении организации товарно-материальными ценностями необходимого количества и качества в требуемые сроки с наименьшими затратами и оптимальными запасами. Как правило, под ТМЦ понимают сырье и материалы, покупные полуфабрикаты, комплектующие, оборудование и запасные части к нему, хозяйственные и канцелярские товары, топливо и энергию, упаковку и многое другое. Актуальность темы: на сегодняшний день в результате роста масштабов и сложности ИТ-систем, роста их стоимости и рисков в проектах их создания и внедрения, а также перехода к процессному подходу, интегрирующему деятельность, рост требований к эффективности инвестиций в ИТ, использование архитектурного подхода на предприятии является средством снижения рисков и увеличения отдачи от инвестиций в ИТ. Данный подход четко определяет структуру как существующих, так и будущих ИТ-систем, что приводит к снижению их сложности. Наличие ясной стратегии будущих закупок, выбора поставщиков технологий и планируемых изменений позволяет упростить и ускорить все процессы, связанные с закупками, при одновременном обеспечении совместимости и взаимодействия компонентов ИТ-систем организации. Цель исследования: исследовать и разработать проектные решения по совершенствованию бизнес-процесса «Закупка ТМЦ» на примере предприятия ПАО «Ашинский металлургический завод». Объект исследования: Бизнес-процесс «Закупка ТМЦ». Предмет исследования: методы и инструменты исследования и разработки проектных решений по совершенствованию бизнес-процесса «Закупка ТМЦ».

Ключевые слова: информационная система, бизнес-процесс, товарно-материальные ценности, обработка информации, риски, система поддержки принятия решений, стратегия будущих закупок, функционально-стоимостный анализ.

1. Введение.

В данной работе рассматривается закупка товарно-материальных ценностей (ТМЦ) для ПАО «Ашинский металлургический завод». Основная цель закупки заключается в обеспечении организации товарно-материальными ценностями необходимого количества и качества в требуемые сроки с наименьшими затратами и оптимальными запасами [1; 2].

Как правило, под ТМЦ понимают сырье и материалы, покупные полуфабрикаты, комплектующие, оборудование и запасные части к нему, хозяйственные и канцелярские товары, топливо и энергию, упаковку и многое другое.

Управление цепями поставок – управленческая концепция и организационная стратегия, заключающаяся в интегрированном подходе к планированию и управлению всеми потоками информации о сырье, материалах, продуктах, услугах, возникающих и преобразующихся в логистических и производственных процессах предприятия.

Система управления цепями поставок предназначена для автоматизации и управления всеми этапами снабжения предприятия и для контроля всего товародвижения: закупку сырья и материалов, производство, распространение продукции. Её внедрение позволяет сократить издержки и удовлетворить спрос на конечную продукцию предприятия.

Объем глобального рынка программного обеспечения для управления цепочками поставок (Supply Chain Management) в 2017 году достиг \$12,2 млрд, превысив показатель годичной давности на 13,9% [3].

SCM системы позволяют решать следующие задачи:

- повышение уровня обслуживания;
- оптимизация производственного цикла;
- уменьшение складских запасов;
- повышение производительности предприятия;
- повышение рентабельности;
- контроль производственного процесса.

SCM-системы позволяют создавать оптимальные планы использования существующих технологических линий, подробно расписывающие, что, когда и в какой последовательности надо изготавливать с учетом ограничений мощностей, сырья и материалов, размеров партий и необходимости переналадки оборудования на выпуск нового продукта [4–6]. Это помогает добиться высокого удовлетворения спроса при минимальных затратах.

2. Постановка задачи.

Новизна темы данной работы обусловлена ростом масштабности и сложности ИТ-систем, ростом их стоимости, рисков в проектах и внедрении, а также переход к процессному подходу, интегрирующему деятельность, рост требований к эффективности инвестиций в ИТ. Использование архитектурного подхода на предприятии является средством снижения рисков и увеличения отдачи от инвестиций в ИТ. Данный подход четко определяет структуру как существующих, так и будущих ИТ-систем, что приводит к снижению их сложности. Наличие ясной стратегии будущих закупок, выбора поставщиков технологий и планируемых изменений позволяет упростить и ускорить все процессы, связанные с

закупками, при одновременном обеспечении совместимости и взаимодействия компонентов ИТ-систем организации [7–9].

Цель исследования: исследовать и разработать проектные решения по совершенствованию бизнес-процесса «Закупка ТМЦ» на примере предприятия ПАО «Ашинский металлургический завод».

Объект исследования: Бизнес-процесс «Закупка ТМЦ» на примере предприятия ПАО «Ашинский металлургический завод».

Предмет исследования: Методы и инструменты исследования и разработки проектных решений по совершенствованию бизнес-процесса «Закупка ТМЦ» на примере предприятия ПАО «Ашинский металлургический завод».

3. Экономика проекта информационной системы

3.1. Оценка длительности и структуры жизненного цикла информационной системы

Жизненный цикл (англ. life cycle) – развитие системы, продукта, услуги, проекта или других изготовленных человеком объектов, начиная со стадии разработки концепции и заканчивая прекращением ее применения. Кроме содержания процессов и работ, жизненный цикл характеризуется применяемой моделью.

Предполагается использовать каскадную модель жизненного цикла информационной системы управления цепями поставок. Каскадная модель предполагает линейную последовательность стадий и этапов работ. При этом не исключается возможность возврата при определенных условиях на одну или несколько стадий и повторение этапов [10].

Жизненный цикл информационной системы управления цепями поставок составит 7 лет (от момента зарождения идеи о создании системы до ее вывода из эксплуатации и утилизации технических средств).

3.2. Расчет затрат на разработку проекта информационной системы.

Для расчета затрат на разработку проекта информационной системы применяется методика совокупной стоимости владения, которая по английскому называется total cost of ownership (ТСО). При расчете совокупной стоимости владения для решаемой задачи используется классификация затрат на условно-прямые, условно-косвенные и непредвиденные.

Условно-прямые и условно-косвенные, в зависимости от степени использования, подразделяются на:

- расходы на аппаратные средства и программное обеспечение. Эта категория модели ТСО включает серверы, компьютеры клиентов (настольные и мобильные компьютеры), периферийные устройства и сетевые компоненты. Также в эту категорию входят расходы на аппаратно-программные средства ИБ;

- расходы на операции ИС – затраты на содержание персонала, стоимость работ и аутсорсинг, произведенные компанией в целом, бизнес-подразделениями или ИС службой для осуществления технической поддержки и операций по поддержанию инфраструктуры для пользователей распределенных вычислений;

- административные расходы – затраты на персонал, обеспечение деятельности и расходы внутренних/внешних поставщиков (вендоров) на

поддержку ИС операций, включающих управление, финансирование, приобретение и обучение ИС;

– расходы на сеть и коммуникации – затраты на обеспечение связи и организацию сети.

К непредвиденным расходам относят:

– расходы на операции конечных пользователей – это затраты на самоподдержку конечных пользователей. Затраты включают: самостоятельную поддержку, официальное обучение конечных пользователей, нерегулярное (неофициальное) обучение, самостоятельные прикладные разработки, поддержку локальной файловой системы;

– расходы на простои – данная категория учитывает ежегодные потери производительности конечных пользователей от запланированных и незапланированных отключений сетевых ресурсов, включая клиентские компьютеры, совместно используемые серверы, принтеры, прикладные программы, коммуникационные ресурсы и ПО для связи.

В таблице 1 представлены затраты на этапе разработки системы.

Таблица 1

Затраты на этапе разработки системы

Период	0 (этап внедрения)
Статья затрат	Значение
1. Условно-прямые расходы, руб.	17 252 359,03
1.1. Расходы на оборудование, руб.	2 601 488,30
1.1.1. Расходы на закупку оборудования, руб.	1 974 944,00
1.1.3. Расходы на комплектующие, руб.	20 640,00
Картридж HP 652 Black (F6V25AE)	20 640,00
1.1.4. Расходы на эксплуатацию оборудования, руб.	605 904,30
1.2. Расходы на программное обеспечение (ПО), руб.	1 255 958,00
1.2.1. Расходы на закупку ПО, руб.	1 255 958,00
1.3. Административные расходы, руб.	6 174 272,73
1.3.1. Расходы на оплату труда пользователей системы, руб.	5 624 272,73
1.3.2. Расходы на консультационные услуги сторонних лиц, руб.	240 000,00
1.3.4. Затраты на обучение персонала вопросам информационных технологий и систем, руб.	310 000,00
1.4. Расходы на операции ИС, руб.	7 064 640,00
1.4.1. Расходы на оплату труда по направлениям разработки подсистемы (системы) информационного менеджмента, руб.	1 441 440,00
1.4.2. Расходы на оплату труда по сопровождению подсистемы (системы) информационного менеджмента в течение года, руб.	343 200,00
1.4.3. Расходы на оплату услуг разработчиков и консультантов в части разработки системы, руб.	5 280 000,00
1.5. Расходы на связь и коммуникации, руб.	156 000,00

Окончание таблицы 1

Период Статья затрат	0 (этап внедрения) Значение
2. Условно-косвенные расходы по подсистеме (системе), руб.	344 500,00
2.4. Косвенные расходы на операции ИС, руб.	344 500,00
2.4.2. Расходы на оплату труда по сопровождению общесистемных ресурсов информационного менеджмента в течение года, руб.	344 500,00
3. Непредвиденные расходы, руб.	8 281 741,59
3.1. Расходы на операции конечных пользователей	2 179 405,68
3.1.1. Сумма оплаты труда, в соответствии с количеством часов, затраченных на самообучение сотрудников	871 762,27
3.1.2. Сумма оплаты труда, соответствующая количеству часов на обслуживание файлов, компьютера и программ	1 307 643,41
3.2. Расходы на простои	6 102 335,91
3.2.1. Среднегодовые затраты по количеству часов простоя в соответствии с плановыми или внеплановыми остановками в работе	2 615 286,82
3.2.2. Среднегодовые затраты, соответствующие количеству часов потерь в работе пользователя по вине работника или нехватке возможностей системы	3 487 049,09
ИТОГО	25878600,62
ТСО на одно рабочее место	2 587 860,06

Таким образом были рассчитаны затраты на разработку проекта информационной системы.

3.3. *Расчет затрат на эксплуатацию и сопровождение информационной системы.*

Расчет совокупной стоимости владения (ТСО) в период эксплуатации и сопровождения информационной системы, а также затраты в базовом периоде (до внедрения системы) представлены в таблице 2. Жизненный цикл решения составит 7 лет.

Окончание таблицы 2

Период	1	2	3	4	5	6	7	Базовый
Статья затрат	Значение							
3.1.2. Сумма оплаты труда, соответствующая количеству часов на обслуживание файлов, компьютера и программ	1 307 643,41	0,00						
3.2. Расходы на простой	1 743 524,55	7 845 860,45						
3.2.1. Среднегодовые затраты по количеству часов простоя в соответствии с плановыми или внеплановыми остановками в работе	871 762,27	871 762,27	871 762,27	871 762,27	871 762,27	871 762,27	871 762,27	5 230 573,64
3.2.2. Среднегодовые затраты, соответствующие количеству часов потерь в работе пользователя по вине работника или нехватке возможностей системы	871 762,27	871 762,27	871 762,27	871 762,27	871 762,27	871 762,27	871 762,27	2 615 286,82
ИТОГО	17453 353,80	17178 353,80	17178 353,80	17217 953,80	17178 353,80	19536 433,80	17178 353,80	26633 293,19
ТСО на одно рабочее место	563 011,41	554 140,45	554 140,45	555 417,86	554 140,45	630 207,54	554 140,45	859 138,49

Таким образом были рассчитаны затраты на эксплуатацию и сопровождение информационной системы.

3.4. Выбор метода финансирования проекта

Метод финансирования – совокупность действий, направленных на выбор состава и структуры источников финансирования, форм финансирования и последовательности их реализации.

К источникам финансирования информационных систем относятся средства хозяйствующих и иных субъектов финансового рынка, направляемые на финансирование проектов информационных систем, а также на текущие расходы по эксплуатации, поддержке и сопровождению этих систем.

Практически источники финансирования информационных систем представляют собой денежные средства, используемые в качестве инвестиционных ресурсов и ресурсов для покрытия текущих расходов на информационную систему.

Источники инвестиционных ресурсов подразделяются на:

Внутренние обеспечиваются за счет средств предприятия, планирующего осуществление проекта. Оно предполагает использование собственных средств – уставного (акционерного) капитала, а также потока средств, формируемого в ходе деятельности предприятия, прежде всего, чистой прибыли.

Внешние предполагает использование внешних источников: средств финансовых институтов, нефинансовых компаний, населения, государства, иностранных инвесторов, а также дополнительных вкладов денежных ресурсов учредителей предприятия. В качестве источника финансирования проекта выбрано самофинансирование.

3.5. Экономическая эффективность проекта информационной системы

3.5.1. Факторы и источники экономической эффективности информационной системы

К факторам экономической эффективности системы управления закупкой сырья можно отнести:

- сокращение трудоемкости за счет снижения времени на поиск и определение поставщика;
- повышение скорости подготовки документации за счет автоматизации (готовые шаблоны);
- повышение скорости взаимодействия с другими отделами компании, а также поставщиками;
- повышение точности прогноза потребности в сырье и материалах для сокращения простоев оборудования и оптимизации складского запаса.

Источниками экономической эффективности являются сокращение расходов на оплату труда, связанную с протеканием процесса закупки ТМЦ и сокращение затрат на смежные процессы.

3.5.2. Построение и дисконтирование денежного потока информационной системы.

На основе расчета совокупной стоимости владения (ТСО) был сформирован денежный поток, представленный в таблице 3.

Таблица 3

Денежный поток по затратам задачи автоматизации

Период	CIF проект, руб.	COF проект, руб.	CF проект, руб.	CIF отказ, руб.	COF отказ, руб.	CF отказ, руб.	CF
0	0	25 878 601	-25 878 601	0	0	0	-25 878 601
1	0	17 453 354	-17 453 354	0	26 633 293	-26 633 293	9 179 939
2	0	17 178 354	-17 178 354	0	26 633 293	-26 633 293	9 454 939
3	0	17 178 354	-17 178 354	0	26 633 293	-26 633 293	9 454 939
4	0	17 217 954	-17 217 954	0	26 633 293	-26 633 293	9 415 339
5	0	17 178 354	-17 178 354	0	26 633 293	-26 633 293	9 454 939
6	0	19 536 434	-19 536 434	0	26 633 293	-26 633 293	7 096 859
7	0	17 178 354	-17 178 354	0	26 633 293	-26 633 293	9 454 939

Расчет основных показателей дисконтированного денежного потока, с учетом и без учета инфляции представлены в таблицах 4–7.

Ставка дисконтирования равна ставке Сбербанка по депозиту «классический» и равна 4%, процент инфляции равен 4%, согласно прогнозу Минэкономразвития России. Скорректированная ставка дисконтирования равна 0,08.

Таблица 4

Формирование дисконтированного денежного потока без учета инфляции по затратам задачи автоматизации

Период	CF _t , руб.	(1+i) ^{-t}	CF _{диск} t = CF _t * (1+i) ^{-t} , руб.	COF _t , руб.	COF _t * (1+i) ^{-t} , руб.	CIF _t , руб.	CIF _t * (1+i) ^{-t} , руб.
1	2	3	4	5	6	7	8
0	-25 878 601	1,0 000	-25 878 601	25 878 601	25 878 601		
1	9 179 939	0,9 615	8 826 865			9 179 939	8 826 865
2	9 454 939	0,9 246	8 741 623			9 454 939	8 741 623

Окончание таблицы 4

1	2	3	4	5	6	7	8
3	9 454 939	0,8890	8 405 407			9 454 939	8 405 407
4	9 415 339	0,8548	8 048 272			9 415 339	8 048 272
5	9 454 939	0,8219	7 771 271			9 454 939	7 771 271
6	7 096 859	0,7903	5 608 751			7 096 859	5 608 751
7	9 454 939	0,7599	7 184 977			9 454 939	7 184 977
		NPV =	28 708 564	PV =	25 878 601		

Таблица 5

Формирование дисконтированного денежного потока без учета инфляции по затратам задачи автоматизации, проведенного к моменту окончания жизненного цикла ИС

Период	CF _t , руб	(1+i) ^{N-t}	CF _t * (1+i) ^{N-t} , руб.	COF _t * (1+i) ^{N-t} , руб.	CF _t * (1+i) ^{N-t} , руб.	CF _{сум t} , руб.	CF _{диск} сум t, руб
0	-25 878 601	1,3159		34 054 473	-34 054 473	-25 878 601	-25 878 601
1	9 179 939	1,2653	11 615 552		11 615 552	-16 698 661	-17 051 736
2	9 454 939	1,2167	11 503 379		11 503 379	-7 243 722	-8 310 113
3	9 454 939	1,1699	11 060 942		11 060 942	2 211 218	95 294
4	9 415 339	1,1249	10 590 976		10 590 976	11 626 557	8 143 565
5	9 454 939	1,0816	10 226 462		10 226 462	21 081 496	15 914 836
6	7 096 859	1,0400	7 380 734		7 380 734	28 178 356	21 523 587
7	9 454 939	1,0000	9 454 939		9 454 939	37 633 295	28 708 564
		TV=	71 832 985	NTV=	37 78 512		

Таблица 6
Формирование дисконтированного денежного потока с учетом инфляции по затратам задачи автоматизации

Период	CF _t , руб.	(1+i) ^{-t}	CF _{диск t} = CF _t * (1+i) ^{-t} , руб	COF _t , руб.	COF _t * (1+i) ^{-t} , руб.	CF _t , руб.	CF _t * (1+i) ^{-t} , руб.
0	-25 878 601	1,0 000	-25 878 601	25 878 601	25 878 601		
1	9 179 939	0,9 246	8 487 370			9 179 939	8 487 370
2	9 454 939	0,8 548	8 082 122			9 454 939	8 082 122
3	9 454 939	0,7 903	7 472 376			9 454 939	7 472 376
4	9 415 339	0,7 307	6 879 696			9 415 339	6 879 696
5	9 454 939	0,6 756	6 387 418			9 454 939	6 387 418
6	7 096 859	0,6 246	4 432 677			7 096 859	4 432 677
7	9 454 939	0,5 775	5 459 992			9 454 939	5 459 992
		NP V=	21 23 051	PV=	25 878 601		

Таблица 7
Формирование дисконтированного денежного потока с учетом инфляции по затратам задачи автоматизации, приведенного к моменту окончания жизненного цикла ИС

Период	CF _t , руб.	(1+i) ^{-t}	CF _t * (1+i) ^{N-t} , руб.	COF _t * (1+i) ^{N-t} , руб.	CF _t * (1+i) ^{N-t} , руб.	CF _{сум t} , руб.	CF _{диск сум t} , руб.
1	2	3	4	5	6	7	8
0	-25 878 601	1,7 31 7	0	44 813 363	-44 813 363	-25 878 601	-25 878 601
1	9 179 939	1,6 01 0	14 697 379		14 697 379	-16 698 661	-17 391 231
2	9 454 939	1,4 80 2	13 995 620		13 995 620	-7 243 722	-9 309 109
3	9 454 939	1,3 68 6	12 939 737		12 939 737	2 211 218	-1 836 733

Окончание таблицы 7

1	2	3	4	5	6	7	8
4	9 415 339	1,265 3	11 913 408		11 913 408	11 626 557	5 042 963
5	9 454 939	1,169 9	11 060 942		11 060 942	21 081 496	11 430 382
6	7 096 859	1,081 6	7 675 963		7 675 963	28 178 356	15 863 059
7	9 454 939	1,000 0	9 454 939		9 454 939	37 633 295	21 323 051
		TV=	81 737 988	NTV =	36 924 625		

Таким образом, был рассчитан денежный поток, а также основные показатели дисконтированного денежного потока, с учетом и без учета инфляции.

3.5.3. Расчет и анализ показателей экономической эффективности информационной системы.

Основные показатели оценки экономической эффективности внедряемой информационной подсистемы по построенным выше денежным потокам представлены в таблицах 8 и 9.

Таблица 8

Основные показатели экономической эффективности проекта без учета инфляции

Параметр	Наименование параметра	Значение параметра
NPV	Чистый дисконтированный доход, тыс. руб.	28 708
IRR	Внутренняя норма доходности, %	29,8%
PPs	Статический срок окупаемости, лет	2,77
PPd	Динамический срок окупаемости, лет	2,99
PI	Индекс доходности затрат	2,11
NTV	Чистая конечная стоимость, тыс. руб.	37 778
MIRR	Модифицированная внутренняя норма, %	16%

Таблица 9
Основные показатели экономической эффективности проекта
с учетом инфляции

Параметр	Наименование параметра	Значение параметра
NPV	Чистый дисконтированный доход, тыс. руб.	21 323
IRR	Внутренняя норма доходности, %	29,83%
PPs	Статический срок окупаемости, лет	2,77
PPd	Динамический срок окупаемости, лет	3,15
PI	Индекс доходности затрат	1,82
NTV	Чистая конечная стоимость, тыс. руб.	36 924
MIRR	Модифицированная внутренняя норма, %	18%

4. Выводы.

Таким образом, в ходе выполнения работы по реализации проектного решения и оценки его эффективности были решены следующие задачи:

- произведена оценка длительности и структуры жизненного цикла информационной системы.
- произведен расчет затрат на разработку, а также эксплуатацию и сопровождение системы, а также выбран метод финансирования.
- определены факторы экономической эффективности проекта информационной системы, а также рассчитаны и проанализированы показатели экономической эффективности.

Список литературы

1. Публичное акционерное общество «Ашинский металлургический завод» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.amet.ru/> (дата обращения: 30.04.2020).
2. Разбегин В.П. Краткое пособие по языку архитектурного моделирования предприятия ARCHIMATE 2013 / В.П. Разбегин.
3. TAdviser [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.tadviser.ru/> (дата обращения: 28.04.2020).
4. Назаров С.В. Архитектура и проектирование программных систем / С.В. Назаров. – М.: Инфра-М, 2016. – 376 с.
5. Репин В. Разработка архитектуры бизнес-процессов компании в Business Studio / В. Репин. – М.: Издательские решения, 2019. – 160 с.
6. Белаичук А. Свод знаний по управлению бизнес-процессами: BPM СВОК 3.0 / А. Белаичук, В. Елиферов. – М.: Альпина Паблишер, 2018. – 480 с.;
7. ГОСТ 34.602-89. Информационная технология. Комплекс стандартов на автоматизированные системы. Техническое задание на создание автоматизированной системы от 01.01.1990 г.
8. Осипов Д.Л. Технологии проектирования баз данных / Д.Л. Осипов. – М.: ДМК-Пресс, 2019. – 498 с.; – EDN MTSXNP
9. ГОСТ Р ИСО 9000-2015 Системы менеджмента качества. Основные положения и словарь (изд. с поправкой) от 01.11.2015 г.
10. Oracle Supply Chain Management (SCM) and Manufacturing [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.oracle.com/ru/applications/supply-chain-management/> (дата обращения: 30.04.2020).

Иовлева Ольга Владимировна

канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Уральский государственный
экономический университет»
г. Екатеринбург, Свердловская область

DOI 10.31483/r-112745

ЭТАПЫ ПРОВЕДЕНИЯ АНАЛИЗА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

***Аннотация:** в статье рассматривается вопрос эффективности использования материально-технических ресурсов предприятия, как одной из важнейших статей себестоимости. Уделено внимание важности эффективности расходования ресурсов для успешной финансовой деятельности. Раскрыты теоретические аспекты разработки плана для оценки эффективности. Приведена поэтапная схема мероприятий анализа, каждому этапу дано описание проводимых мероприятий для его реализации.*

***Ключевые слова:** материальные ресурсы, себестоимость, оценка, эффективность.*

Любое производство нуждается в материальных ресурсах: материалах, сырье, топливе, энергии и т. д. Во многом себестоимость конечного продукта определяется именно этой категорией. Следовательно, рациональное использование материально-технической базы на предприятии оказывает прямое влияние на себестоимость. Для коммерческой организации, ставящей извлечение прибыли своей основной целью, изучение методов снижения себестоимости имеет важное значение.

На практике непрерывный производственный процесс за редким исключением может обходиться без заранее созданных запасов, а это дополнительные расходы, как на их транспортировку, так и на хранение, также возможны дополнительные риски в виде порчи материалов, естественных потерь, резких изменений цены. Накопление запасов должно строго отвечать потребностям производства, ведь каждая денежная единица в запасах означает, что она изъята из оборота.

Организация обеспечения производства материально-техническими ресурсами возможна лишь при изучении множества факторов, к которым относятся динамика цен, конъюнктура рынка, развитие конкурентной среды и многие другие. План материально-технического снабжения – это совокупность расчетных документов, в которых обоснована потребность предприятия в материальных ресурсах и определены источники их покрытия [5].

Конкуренция заставляет предпринимателя постоянно искать новые виды продуктов и услуг, улучшать качество продукции, расширять ее ассортимент, снижать издержки производства, оперативно реагировать на

изменения желаний потребителей. В результате спада выпуска конечной продукции и диверсификации предприятия сталкиваются с проблемой увеличения неиспользуемых ресурсов [4].

Материальные затраты служат важной статьёй затрат в составе себестоимости, в связи с чем анализ эффективности использования материально-технических ресурсов является актуальной проблемой в настоящее время. При рыночной экономике предприятие всегда будет стремиться к наиболее выгодному положению, что будет заставлять его прибегать к данному анализу в целях повышения прибыли.

На рисунке 1 представлены восемь шагов для проведения оценки эффективности использования материально-технических ресурсов.

Первый этап необходим для определения целей предстоящего анализа – строится дерево целей для наглядного представления набора действий по достижению желаемого эффекта. Детализация дерева целей в оценке эффективности использования материально-технических ресурсов играет важную роль, поэтому для любого промежуточного действия требуется чёткая постановка, график выполнения и прописанные меры контроля.



Рис. 1. Этапы проведения оценки эффективности использования материальных ресурсов

Второй этап нужен для разработки системы показателей, которые позволят дать емкую оценку использованию материально-технических ресурсов. Такая система должна включать как обобщающие показатели (материалоотдача, материаломекость и др.), так и частные (энергоёмкость и др.) [2]. Система показателей должна быть оптимальной по содержанию, так как учёт и оценка требуют дополнительных материальных расходов.

Третий этап подразумевает наполнение информационной базы, которая послужит источником сведений для анализа. Из наполненного источника аналитик должен получать необходимые данные об эффективности использования материально-технических ресурсов в разрезе принятой системы показателей. Данные накапливаются, чтобы можно было сопоставить результаты периодов.

На четвертом этапе осуществляется расчет показателей. Целесообразно использовать специальное программное обеспечение и вычислительную технику, чтобы расчет не требовал много времени, а риск ошибки был ниже [1].

В рамках пятого этапа аналитик проводит сравнение расчетных показателей и показателей за прошлые периоды, показателей по плану. Немаловажно для анализа иметь данные о конкурентах, а также статистические данные по отрасли – такое сравнение даст объективную картину собственного положения. В конце пятого этапа определяется абсолютное и относительное отклонение фактических показателей от плана.

Целью шестого этапа является выяснение обстоятельств, ставших причиной отклонения от плана. Рассматривается каждый показатель. Графическое представление рассчитанных результатов помогает наглядно представить динамику процесса и выявить тенденции.

Определившись с причинами, на седьмом этапе создается план мероприятий по дальнейшему повышению эффективности использования материально-технических ресурсов предприятия. Главный принцип в большинстве случаев при разработке плана един – расходы на его выполнение не должны превышать эффект от ожидаемого конечного результата, то есть быть оправданными [3].

На заключительном, восьмом, этапе изучают эффект, полученный от внедрения запланированных мероприятий. Их проявление должно заключаться в повышении показателей эффективности использования материально-технических ресурсов, что влечет за собой снижение себестоимости, увеличение рентабельности и прибыли. Для выполнения этого этапа составляются экономико-математические модели, показывающие взаимосвязь результатов и факторов, также модели могут быть построены для составления прогнозов по конкретному явлению.

Разделение анализа эффективности использования материально-технических ресурсов на восемь этапов является оправданным и показывает свою эффективность, сочетая в себе устоявшиеся методики экономического анализа. При планировании главная роль отводится на графическое изображение данных и экономико-математическое моделирование, позволяющее дать прогноз на будущее изучаемого явления.

Рассматриваемая методика оценки эффективности ставит перед собой цель в подробном и достоверном сборе данных об экономической ситуации на предприятии, что станет базой для изучения и выработки

грамотных решений по оптимизации использования материально-технических ресурсов.

Список литературы

1. Арустамова Э.А. Основы бизнеса / Э.А. Арустамова. – М.: Дашков и К, 2009. – 328 с.
2. Бочко А.М. Методы определения потребности предприятия в материальных ресурсах / А.М. Бочко // Сборник научных трудов SWORLD. Современные направления теоретических и прикладных исследований. – 2007. – №13. – С. 62–69.
3. Демчук О.В. Экономика рыбного хозяйства: учебное пособие / О.В. Демчук, Н.А. Сушко. – Симферополь: ДИАЙПИ, 2013. – 311 с.
4. Иовлева О.В. Формирование нового вида конкурентных преимуществ в условиях местного рынка технологических инноваций / О.В. Иовлева // Наука, технологии и жизнь – 2015: сборник материалов международной научно-практической конференции (Чехия, Карловы Вары – Россия, г. Москва, 2015). – С. 232–239.

Кансузян Левон Володиевич

студент

Маммедова Тарана Рамин кызы

студентка

Научный руководитель

Маркарян Ирина Николаевна

канд. экон. наук, доцент, заведующая кафедрой

Сочинский филиал ФГБОУ ВО «Всероссийский государственный университет юстиции (РПА Минюста России)»
г. Сочи, Краснодарский край

ИНВЕСТИЦИИ В ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Аннотация: в статье проводится анализ человеческого капитала в экономической сфере. Показано, насколько важную и ключевую роль играет человеческий фактор для коммерческих организаций и экономики, какую значимость он имеет для руководящего состава.

Ключевые слова: инвестиции, экономическая сфера, экономическая эффективность, развитие, работник, руководитель, предприятие, доход, коммерческая организация, экономический рост и потенциал, врожденные способности, образование, приобретенная квалификация, человеческий фактор.

Человеческий капитал – это сочетание факторов, которые каждый человек может использовать в зависимости от своих индивидуальных умений и навыков, они могут приспосабливаться, как в профессиональной деятельности, так и от простых физиологических факторов. То есть, если простыми словами, то под человеческим капиталом понимается знания и умения человека, которые он может использовать для достижения своих целей и удовлетворения потребностей как личных, так и общества. Актуальность исследования состоит в том, что человеческий капитал является важнейшим элементом экономической системы, как для

индивидуального предпринимателя, так и для государства в целом. Без инвестиций в человеческий капитал, не будет роста и развития экономики в стране, а в дальнейшем этот застой приведет к сплошным убыткам, из-за чего в государстве может начаться экономический кризис, который уже серьезно повлияет на внутреннюю и внешнюю политику страны.

Человеческий капитал можно подразделить на несколько пунктов.

1. Врожденные способности и таланты. В данном случае, человек сразу рождается с определенными умениями и способностями, которыми он может пользоваться в своей жизни. Врожденные способности индивида также могут не сразу проявиться, а спустя определенный промежуток времени. Тут можно отнести и физиологические качества человека, которые он приобрел от ДНК своих родителей. Как пример, рост человека, который проявиться не сразу, а только со временем, когда организм индивида непосредственно начнет расти.

2. Образование и приобретенная квалификация. При этой категории люди самостоятельно учатся новым знаниям и способностям. В отличие от врожденной индивид не обладал с рождения какими-то знаниями и умениями, а достиг их в ходе своей жизни, выполняя определенную функцию или изучал новую информацию по ходу своего существования. К данному виду можно отнести чтение книг, получение образования, жизненный опыт, просмотр видеороликов или фильмов, благодаря чему человек и приобрел знания, которыми раньше не обладал или сходил на секцию спорта и через несколько упражнений и повторений научился новым физическим качествам, которыми раньше не обладал.

Что насчет инвестиции в человеческий капитал, то тут можно рассмотреть как физиологические и духовные факторы, так и материальные потребности и нужды индивида.

Духовные можно охарактеризовать, как улучшение своих физических качеств, улучшение своего здоровья и т.п.

Обычный отдых на море под солнцем является очень хорошей инвестицией. Особенно если брать нашу страну, где мало солнечных мест, и связи с этим человеческий организм не получает нужных витаминов и энергии, которые дают теплые и яркие солнечные лучи. Организм насыщается витаминами, получает новый заряд энергии, также насыщается кислородом, совокупности со всем этим человек «обновляется» и у него появляются новые силы и энергия для дальнейшего выполнения своей деятельности. Также обычная поездка в горы или семейных поход за городом может тоже быть хорошей инвестицией, где человек может расслабиться, «перегрузиться» и пополнить запас своей энергии, также такие отдыхи могут быть полезны и с образовательной стороны, когда человек может научиться чему-то новому, чего раньше до этого не умел. Как пример в данном случае мы можем привести обычный поход в лес с ночевкой, где человек может научиться разжигать костер, добывать себе пищу или правильно ее готовить на костре и строить палатки, в данном случае человек получает инвестицию физическую и умственную, ведь помимо отдыха он начинает приспосабливаться к тем условиям, в которых он находится и в связи с этим приобретает новые знания и навыки, которые он сможет в дальнейшем реализовать и развивать.

Человеческий капитал вообще можно начать развивать еще с детского возраста. Например, когда вы ребенка отводите на какую-то спортивную секцию, то у него начинаю развиваться физиологические способности, которые в дальнейшем будут только развиваться, это можно уже считать инвестицией в человеческий капитал. Вообще самое лучшее время для инвестиции в человеческий капитал является подростковый-переходный возраст (10–20-ий возраст человека), когда как раз тело человека имеет способности самостоятельно изменяться, и человек обладает в данном возрасте способность все быстро запоминать и реализовывать. Чем раньше вы начнете инвестировать в человеческий капитал, тем дольше человек сможет использовать эти инвестиции в свои блага. Ведь если подумать, то действительно, чем раньше человек чему-то научиться, тем дольше он в своей жизни сможет свои знания и умения использовать на практике. Человек, который в раннем возрасте чему-то обучился или что-то узнал у него больше шансов и возможностей изучить еще больше новых способностей, тем самым продолжая свои инвестиции только развивать.

В предприятиях также очень важную роль играет человеческий капитал, как в экономической эффективности предприятий. Можно даже сказать, что со стороны предприятия человеческий капитал является одним из важных фундаментов, без которого не сможет существовать ни одно предприятие.

Со стороны экономической эффективности предприятия можно выделить следующие ключевые факторы.

1. Рост эффективности производства;
2. Рост производительности труда;
3. Внесение новых идей и планов;
4. Реализация и качественное исполнение обязательств;
5. Грамотное составление и анализ всех нюансов и проблем внутри коллектива и эффективное их решение.

Человеческий капитал очень важную роль играет в экономической сфере еще с той стороны, что он является большой частью роста, как с точки зрения экономики, так и личных качеств и способностей человека. При инвестициях человек может набраться энергии и начать в дальнейшем еще больше отдавать этой энергии или вовсе развиваться и преуспеть совсем для себя другой стороны, которая также в дальнейшем может улучшить экономический рост и потенциал.

Но также очень важно не переусердствовать в инвестициях человеческого капитала, ведь эти инвестиции, как и любые другие, могут сказаться и с отрицательной стороны. Так, например, если позволить работнику слишком много и часто отдыхать, то он начнет часто отвлекаться от работы и перестанет в целом уделять ей должное внимание и это приведет к тому, что у него исчезнет желание трудиться, развиваться и работать. Также если человек начнет переусердствовать в области получения знаний, то он может достигнуть такого порога, когда у него исчезнет полностью желание что-либо делать и узнавать, это соответственно скажется только с отрицательной стороны и экономика на этом фоне может также протерпеть спад.

После всего изученного можно прийти к тому, что если должным образом не проявлять внимание к человеческому капиталу, то со стороны экономической сферы можно прийти к полному краху. Человеческий капитал является одним из главных источников дохода и стабильности экономики. И это можно рассматривать, как со стороны руководителя маленького общества, так и со стороны крупного и большого предприятия. Хотя предприниматель, который имеет большой и крупный бизнес уже знаком с инвестицией в человеческий фактор и знает, насколько это важно с точки зрения экономики и правильного ведения коммерческой деятельности.

Также ключевую роль в инвестицию человеческого капитала влияет на администратора и директора любой коммерческой организации, ведь администратор является одним из ключевых сотрудников, который должен следить за уровнем инвестиций в человеческий капитал, ведь именно он является тем самым работником, который имеет большую близость с остальным коллективом. Если он будет должным образом соблюдать инвестиции в человеческий капитал, то сам будет иметь авторитет, как в глазах работников, так и в глазах руководителей и помимо этого он еще добьется уровня доверия, благодаря чему улучшится работа внутри коллектива.

Также очень важно держать грань в инвестициях, ведь они могут, как привести к прогрессу экономического развития, так и наоборот к понижению, поэтому очень важно удерживать баланс.

Исходя из этого мы Вам советуем соблюдать инвестиции в человеческий капитал. Если Вы обычный работник, то следите за своим здоровьем и состоянием, ведь именно даже небольшой отдых или наоборот расширение своих знания и умений позволит кардинально улучшиться в работе и улучшении своих возможностей. Если Вы относитесь к людям, у которых есть люди в подчинении, то мы советуем каждому администратору, владельцу, работодателю, директору и всему остальному руководящему составу организации обращать внимание и «вкладывать» в инвестиции человеческого капитала, т.к. они могут позволить Вам улучшить и развить экономический потенциал и рост организации.

Список литературы

1. Вандышева О.П. Инвестиции в человеческий капитал как основной фактор инновационного развития экономики / О.П. Вандышева // Воронежский государственный университет. – 2019 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/investitsii-v-chelovecheskiy-kapital-kak-osnovnoy-faktor-innovatsionnogo-razvitiya-ekonomiki-1/viewer> (дата обращения: 20.05.2024).
2. Голигузова Г.В. Человеческий капитал – основа эффективной деятельности организации / Г.В. Голигузова // Санкт-Петербургский государственный электротехнический университет «ЛЭТИ» имени В.И. Ульянова (Ленина). – 2022 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://discourse.etu.ru/assets/files/goliguzova-g.v\(2\).pdf?ysclid=ly8k92l52f577629265](https://discourse.etu.ru/assets/files/goliguzova-g.v(2).pdf?ysclid=ly8k92l52f577629265) (дата обращения: 02.06.2024).
3. Гилязова Д.И. Основные причины инвестирования в человеческий капитал / Д.И. Гилязова. – 2022 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://elar.urfu.ru/bitstream/10995/116547/1/978-5-7996-3498-8_2022_039.pdf?ysclid=ly8kac38kr154162786 (дата обращения: 14.06.2024). EDN TIWTHW

Кармова Бэлла Заурбековна
старший преподаватель
ФГБОУ ВО «Кабардино-Балкарский государственный
университет им. Х.М. Бербекова»
г. Нальчик, Кабардино-Балкарская Республика

DOI 10.31483/r-112805

РОЛЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ РОССИИ И СПОСОБЫ ЕГО ПОДДЕРЖКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

***Аннотация:** в статье определена роль предпринимательства в социально-экономической жизни страны, рассмотрены основные проблемы развития российского малого и среднего предпринимательства, а также предложены пути их развития в условиях действия экономических санкций западных государств и макроэкономической нестабильности национальной экономики.*

Сделан вывод, что для увеличения доли малого и среднего предпринимательства в ВВП России необходимо их вовлечение во все сферы деятельности и усиление их качественной составляющей. А для повышения эффективности предпринимаемых государством мер в отношении МСП необходимо совершенствование законодательной базы и пересмотр реализуемых национальных проектов с учетом изменяющихся условий.

***Ключевые слова:** малое и среднее предпринимательство, МСП, экономический рост, ВВП, экономический кризис, экономические санкции.*

Развитие предпринимательства имеет большую важность для экономики страны, так как способствует освоению и реализации перспективных производств, их модернизации, развитию конкуренции, расширению ассортимента производимой продукции, созданию новых рабочих мест и т. д. Но в российских санкционных условиях для его развития необходимо создание благоприятной инновационно-инвестиционной среды с помощью мер государственной поддержки, разработанных с учетом современных проблем предпринимательства. Поэтому исследование особенностей российского предпринимательства, для нахождения путей более эффективного их развития, актуально в условиях кризисного состояния национальной экономики.

Цель исследования: выявление основных проблем развития российского МСП и нахождение путей их устранения в условиях нестабильной макроэкономической среды.

Для определения слабых и сильных сторон российского предпринимательства важно знать его исторические корни, особенности экономической истории страны и их главные отличия от развития экономики и предпринимательства в зарубежных странах.

Предпринимательство в России имеет древние корни, однако наибольшее развитие получило во время правления Петра I, который

способствовал созданию по всей стране мануфактур, развитию горной, оружейной, суконной и полотняной промышленности.

Далее, толчком в развитии российского предпринимательства стала отмена крепостного права в 1861 году, что поспособствовало активному строительству железных дорог, реорганизации тяжелой промышленности, оживлению акционерной деятельности.

Очередная волна в развитии предпринимательства началась с проведением Новой экономической политики в 1921–1926 гг. А с конца 1920-х до начала 1990-х гг. предпринимательство подавлялось, после которого началось активное возрождение частной собственности и предпринимательской деятельности [1].

Сегодня основу предпринимательства РФ составляет малое и среднее предпринимательство (МСП), которое на начало 2024 года, составляет около 6,3 млн субъектов МСП и представлена категориями: микро-предприятия – 96,2%, малые предприятия – 3,5%, средние предприятия – 0,3%. Из них 61,5% субъектов являются индивидуальными предпринимателями и только 38,5% представлены как юридические лица (таблица 1).

Таблица 1

Динамика количества МСП в РФ за 2019–2024 гг. [2]

МСП	10.01. 2019	10.01. 2020	10.01. 2021	10.01. 2022	10.01. 2023	10.01. 2024
ЮЛ						
Микро-	2473561	2314128	2164402	2110815	2103812	2082325
Малые	223335	197842	190137	185592	183920	185197
Средние	18492	16741	17376	17651	17655	18333
Всего	2715388	2528711	2371915	2314058	2305387	2285855
ИП						
Микро-	3298065	3361628	3285859	3525482	3657 257	4032285
Малые	27423	26263	26478	26837	28 351	29229
Средние	319	304	309	326	354	402
Всего	3325807	3388195	3312646	3552645	3685962	4061916

За исследуемый период снижение количества субъектов МСП составило 9,7% в категории «ЮЛ», а количество субъектов МСП в категории «ИП» возросло на 12,42%.

На замедление роста количества МСП повлияли ограничения, связанные с пандемией коронавирусной инфекции COVID-19, экономический кризис, вызванный, в том числе и действием антироссийских экономических санкций.

Конечно, эпидемиологический кризис нанес значительный урон реальному сектору российской экономики. Больше пострадали сферы общественного питания, туризма, культуры и спорта, транспорта, розничной торговли и др. [3].

В этот период на разных уровнях власти был принят комплекс антикризисных мер для поддержки субъектов МСП, к которым относятся: предоставление грантов для организаций МСП, осуществляющих

деятельность в наиболее пострадавших отраслях; льготное кредитование на восстановление предпринимательской деятельности; освобождение от налогов, сборов и страховых взносов; продление срока уплаты налоговых платежей; отсрочка предоставления отчетности и др. [4].

Эти меры способствовали адаптации предпринимательства к изменившимся экономическим условиям и рост количества субъектов МСП восстановился.

О развитии предпринимательства свидетельствует и положительная динамика роста численности работников МСП за исследуемый период (рис. 1).



Рис. 1. Динамика численности субъектов МСП и их работников в РФ за 2019–2024 гг. [2]

В начале 2020 и 2022 гг. численность работников МСП сокращается, при этом большая доля приходится на персонал малых предприятий, что подтверждает их неустойчивость в условиях макроэкономической нестабильности. Численность же работников на средних предприятиях возросла с 1,7 млн чел. до 1,9 млн чел. и на начало 2024 года количество работников, занятых в секторе МСП превысило 15 млн чел. Это обусловлено «оживлением» экономики и эффективностью государственных мер поддержки предпринимательства [5].

Также возросла доля участия субъектов МСП в ВВП страны с 19,8% в 2019 году до 27,5% в 2023 году, что является хорошим показателем для развивающейся экономики (рис. 2).

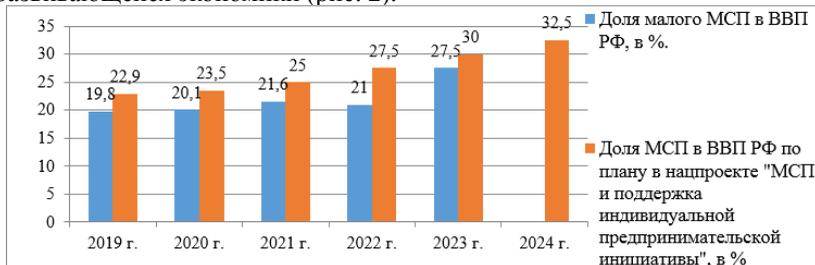


Рис. 2. Доля МСП в ВВП РФ за 2019–2024 гг. [6; 7]

Однако эти показатели отстают на 3–4% от показателей, запланированных в Национальном проекте «МСП и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы», не говоря уже о том, что в странах с более развитой рыночной экономикой (Германия, Великобритания, США, Франция и др.) доля участия МСП в ВВП составляет более 60%.

Малая доля МСП в ВВП России прежде всего связана:

- со своеобразной, исторически сложившейся структурой МСП, отличающейся от структуры бизнеса в зарубежных странах (т.е. с высокой концентрацией крупных предприятий);
- с низкой оценкой частной инициативы в обществе и высоким уровнем риска в условиях макроэкономической нестабильности национальной экономики;
- с низкой инновационной активностью малого бизнеса;
- с недостаточным уровнем правовой и финансовой поддержки предпринимательства государством;
- с ростом налоговой нагрузки (в частности, с ростом НДС в 2019 году);
- с негативным влиянием антироссийских экономических санкций на деловой климат и др.

Конечно, в последние годы государственная поддержка МСП усилилась, о чем свидетельствуют реализуемые в 2019–2024 гг. государственные программы и национальные проекты по развитию бизнеса. Но в условиях макроэкономической нестабильности и действия экономических санкций западных государств МСП трудно выйти на инновационный путь развития, что является необходимым условием для достижения уровня развития предпринимательства в зарубежных странах.

Таким образом, главными причинами, еще раз подтверждающими необходимость государственной поддержки МСП в современных условиях, являются.

1. Нехватка финансовых ресурсов для осуществления необходимых инвестиций и выполнения обязательств на ранних этапах функционирования МСП из-за их неустойчивости к экономическим потрясениям.
2. Монополизация рынков крупными компаниями, которые располагают большим капиталом и вытесняют малые и средние компании.
3. Малая доля МСП в ВВП страны в сравнении с развитыми странами;
4. Необходимость повышения качественной составляющей МСП, способствующей также росту бизнеса.

Сегодня Россия находится в условиях воздействия экономических санкций недружественных стран и к основным проблемами МСП в санкционных условиях следует отнести: высокую зависимость от импорта товаров, сырья, материалов и техники; сложности с замещением иностранных поставщиков [8]; рост закупочных цен, оказывающий влияние на рост уровня инфляции в стране; увеличение стоимости кредитов; нестабильность законодательства; снижение платежеспособности населения, который вызвал снижение покупательного спроса, следствием чего стало снижение выручки у бизнеса; высокая волатильность рубля; разрыв цепочек поставок и налаженной системы сбыта; рост цифровых расходов; сокращение льготных систем кредитования и налогообложения из-за незапланированного роста расходов государственного бюджета и др.

Еще тормозит развитие МСП переход на альтернативное производство, в связи с решением проблемы импортозамещения. Поэтому сейчас задача государства заключается в создании благоприятных условий для расширения бизнеса и развития инновационного предпринимательства, а для решения обозначенных выше проблем МСП, необходимым является:

- смягчение административной и налоговой нагрузки;
- развитие программ льготного кредитования и субсидирования;
- расширение доступа и упрощение процедур участия в государственных закупках [9];
- путем взаимодействия вузов и бизнеса подготовка высококвалифицированных кадров, способных адаптироваться к изменяющимся условиям труда;
- экспертное консультирование для адаптации бизнеса к условиям макроэкономической нестабильности и санкционных ограничений;
- содействие развитию инновационных производств, и внедрению экологически безопасных технологий производства [10];
- расширение спектра цифровых сервисов и ускорение цифровизация МСП и т. д.

Итого, российское предпринимательство проходит трудный путь развития, прежде чем занять достойное место в национальной экономике.

Сейчас, после ухода зарубежных производителей с российского рынка, МСП эффективно решает проблему импортозамещения, перестроившись на альтернативное производство. А для повышения его значимости и усиления роли в устойчивом развитии экономики России, крайне важно настроить МСП на производство инновационной, конкурентоспособной продукции. При этом, первоочередной задачей при обновлении государственной политики в области развития МСП является их вовлечения во все сферы деятельности, содействие более широкому участию в ведущих отраслях российской экономики, так как это позволит существенно увеличить вклад данного сектора в ВВП России.

Для повышения же эффективности предпринимаемых государством мер в отношении развития предпринимательства необходимо совершенствование законодательной базы и пересмотр реализуемых национальных проектов с учетом изменяющихся экономических условий.

Список литературы

1. Зиятдинова Н.Р. Тенденции развития МСП развитых стран и России / Н.Р. Зиятдинова // Ученые записки Крымского инженерно-педагогического университета. – 2021. – №4 (74). – С. 83–87. DOI 10.34771/UZCEPU.2021.4.74.019. EDN CUHOZY
2. Федеральная налоговая служба // Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rmsp.nalog.ru/statistics.html> (дата обращения: 20.08.2024).
3. Виленский А.В. Российское малое и среднее предпринимательство в начале коронавирусного кризиса: федеральный и региональный аспекты / А.В. Виленский // Вестник Института экономики РАН. – 2020. – №4. – С. 46–57. DOI 10.24411/2073-6487-2020-10041. EDN PLATMY
4. Кармова Б.З. Роль АПК в обеспечении продовольственной безопасности РФ / Б.З. Кармова // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2023. – №11–2 (105). – С. 18–23. – DOI 10.24412/2411-0450-2023-11-2-18-23. – EDN PAXKQI.

5. Кармова Б.З. Особенности развития российского рынка труда в современных условиях / Б.З. Кармова, М.М. Сабанова // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2023. – №4–1 (98). – С. 195–200. – DOI 10.24412/2411-0450-2023-4-1-195-200. – EDN JNAWVA.
6. Официальный сайт Федеральной службы статистики РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru> (дата обращения: 20.08.2024).
7. Малое и среднее предпринимательство. Национальный проект РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://xn--80aарарпретсчfmo7a3c9ehj.xn--p1ai/projects/msp/> (дата обращения: 20.08.2024).
8. Повышение эффективности деятельности предпринимательских сельскохозяйственных структур региона на основе формирования инновационной стратегии и разработки оптимальных механизмов инвестиционно-инновационного развития аграрного сектора страны на примере КБР / А.Х. Шидов, С.А. Шидов, Л.Х. Шидова [и др.] // Экономика и предпринимательство. – 2015. – №6–2 (59). – С. 1007–1011. – EDN UCFHWX.
9. Шидов А.Х. Малый и средний бизнес, перспективы развития в современных условиях / А.Х. Шидов, Б.З. Батова, И.Ю. Гедгафова // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2017. – №11. – С. 217–220. – EDN ZXQAEV.
10. Mobilization of innovation and investment resources for environmental management in Russian federation regions / A.B. Nagoev, V.V. Rokotyanskaya, B.Z. Batova [et al.] // Environmental Quality Management. – 2018. – Vol. 27. No. 4. – P. 47–54. – DOI 10.1002/tqem.21564. – EDN XYSZMT.

Трейман Марина Геннадьевна

д-р экон. наук, профессор, доцент
ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный университет
промышленных технологий и дизайна»
г. Санкт-Петербург

УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИОННЫМИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИМИ СТРУКТУРАМИ

***Аннотация:** в статье рассмотрены особенности организации предпринимательской деятельности в современной действительности. Предпринимательские структуры динамически изменяются, в исследовании проведена оценка становления и рассчитан коэффициент рождаемости организаций по федеральным округам. Инновации позволяют предпринимательским структурам становиться гибкими и перестраивать под постоянно изменяющиеся динамические условия.*

***Ключевые слова:** сетевые структуры, инновации, инновационный потенциал, предпринимательские структуры.*

Предпринимательские структуры активно развиваются в современной действительности. Организационная структура может препятствовать нововведениям, прежде всего, это связано с ее устойчивостью. В предпринимательской деятельности организационные структуры должны быть гибкими и обеспечивать эффективное функционирование организации. Централизация деятельности не позволяет предпринимательским структурам подстраивать под сложившиеся условия среды, что позволяет поддерживать бюрократическую модель и не дает возможности внедрять принципы менеджмента 5.0. и инновационных технологий.

К основным видам инновационных структур можно отнести следующие [2].

1. Инновационные организационные структуры, связанные с развитием конкурентоспособности и конкурентной среды. Эти организационные структуры позволяют создать в организации верхний и нижний уровни управления, что впоследствии даст возможность регулировать показатели конкурентоспособности компании.

2. Создание организационных структур инновационного предпринимательства предполагает перед собой создание отделов и службы, способных осуществлять и поддерживающих инновационную деятельность. В составе таких служб могут функционировать проектные и целевые группы, а также специализированные отделы, сосредоточенные на определенных направлениях деятельности.

3. Формирование организационных инновационных предпринимательских структур позволяет осуществлять деятельность дочерних обществ и организации хозрасчетной деятельности. В рамках таких предприятий функционируют крупные подразделения, специализирующиеся на инновациях.

Классификацию предпринимательских структур по инновационной составляющей можно подразделить на [3; 5].

1. Сформированные и устойчивые предпринимательские структуры. деятельность которых специализируется на инновационной активности. Инновации внедряются согласно политики предприятия и решением руководства организации.

2. Организация инновационных структур в компании осуществляется ступенчато и позволяет делегировать полномочия теневым лидерам. В зависимости от стратегии, инновационной политики и необходимости получения тех или иных результатов инновационная деятельность реализуется в том или ином ключе.

Автором проведен расчет показателя «коэффициент рождаемости организаций». Оценка коэффициента проведена как по Федеральным Округам, так и по Российской Федерации в целом. Данные представлены на графике.

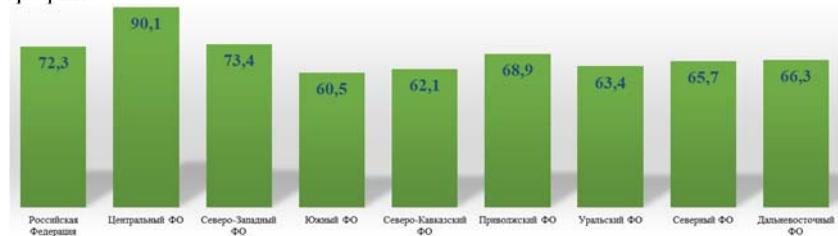


Рис. 1. Коэффициент рождаемости организаций в разбивке по федеральным округам [4]

Таким образом, можно сделать вывод, что активность бизнеса планомерно возрастает, наибольшая активность приходится на Центральный федеральный округ. Инновации позволяют развивать и повышать эффективность предпринимательских структур, но при этом инновационная

деятельность связана с существенным риском, который необходимо учитывать при ее распространении в организации. Отметим, что важной является разработка инновационной политики, которая позволит создавать устойчивые инновационные предпринимательские структуры, направленные на улучшение систем управления, оптимизацию издержек и затрат, улучшение направлений работы с клиентами, создания структурированных комплексных подходов к предпринимательской деятельности на как локальных, так и на региональных уровнях развития организации. Инновационные подходы должны быть экономичными и одной из их целей должна быть оптимизация издержек компании [1].

Рассмотрим составляющие интеграционного показателя по инновационной деятельности существующих предпринимательских структур. Организацию необходимо адаптировать и ориентировать под инновационную деятельность, для этого необходимо проводить оценку потенциала организаций.

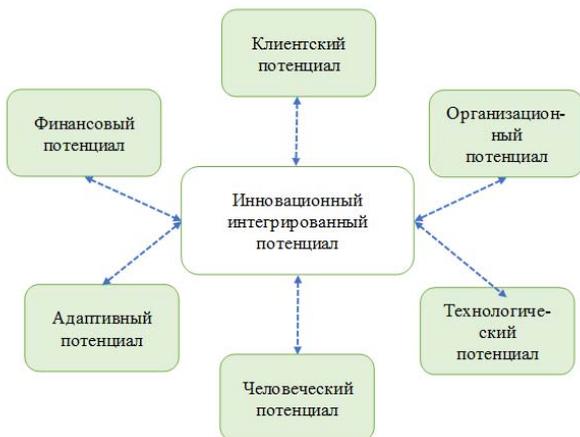


Рис. 2. Оценка интеграционного потенциала предпринимательских структур [6]

Оценка и отслеживание интеграции инновационного потенциала позволяет анализировать и проследить негативные и позитивные тенденции, что позволит осуществлять корректировку действующих стратегий и элементов системы управления предпринимательскими структурами. При этом разработанная система должна поддерживать нормализованные критерии управления организацией и ее структурами с учетом внедренных инноваций.

Таким образом, создание инновационных подходов к формированию предпринимательских структур дает возможность организовать необходимую внешнюю и внутреннюю среду для развития компании, что позволяет улучшать показатели конкурентоспособности. Наиболее перспективным направлением являются сетевые структуры. Сетевые структуры – это

новое направление гибких предпринимательских структур, позволяющих решать комплексные задачи управления.

Список литературы

1. Бабко А.Т. Методологические основы эффективного управления предпринимательской структуры / А.Т. Бабко. – СПб.: Изд-во Политехнического университета, 2006. – 155 с.
2. Хабриева М.Н. Конкурентная сила: организации, предприятия, предпринимательские структуры / М.Н. Хабриева. – Казань: Казанский государственный университет, 2010. – 101 с. – EDN QUISDT
3. Фихтнер О.А. Малое предпринимательство: сетевые формы взаимодействия: монография / О.А. Фихтнер; Новгор. гос. ун-т им. Ярослава Мудрого. – Великий Новгород: Новгородский государственный университет, 2010. – 191 с. EDN QUUBZR
4. Сазонова Т.Ю. Адаптационная активность предпринимательских структур в изменяющейся внешней среде: монография / Т.Ю. Сазонова; ФГБОУ ВПО «Новгор. гос. ун-т им. Ярослава Мудрого». – Великий Новгород: Издательско-полиграфический центр Новгородского государственного университета, 2014. – 187 с.
5. Окольнішнікова І.Ю. Управление ресурсным потенциалом предпринимательских структур: монография / И.Ю. Окольнішнікова, В.Ю. Шевров; Южно-Уральский гос. ун-т. – Челябинск: Изд. центр ЮУрГУ, 2014. – 124 с. EDN UGYSFV
6. Мезенцев Е.М. Управление развитием сетевых предпринимательских структур: монография / Е.М. Мезенцев, В.А. Антропов, А.А. Гусев; Российская академия наук, Уральское отделение, Институт экономики. – Екатеринбург: Институт экономики УрО РАН, 2018. – 157 с. EDN SRPBHD

ТРУДОВОЕ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ ПРАВО

Грязнов Сергей Александрович

канд. пед. наук, доцент, декан

ФКОУ ВО «Самарский юридический институт ФСИН России»

г. Самара, Самарская область

О ДИСКРИМИНАЦИИ СО СТОРОНЫ ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ РАБОТОДАТЕЛЕЙ В ОТНОШЕНИИ БЕЗРАБОТНЫХ

Аннотация: современные работодатели воспринимают длительный период незанятости соискателей как признак низкой мотивации и недостаточной компетентности. Если человек был безработным год и более, то вероятность найма для него заметно снижается. Статья посвящена вопросам стигматизации работодателями тех соискателей, кто долгое время не имел работы, что может стать препятствием для трудоустройства и расширения возможностей занятости.

Ключевые слова: период незанятости, работодатели, соискатели, безработные граждане, экономически неактивные граждане.

В экономике помимо действующих трудовых ресурсов, существуют потенциальные: безработные и экономически неактивные граждане. Безработные граждане – это те, кто не имеет работы, но активно ее ищет, а экономические неактивные граждане – это те, кто не имеет работы и не ищет ее (например, домохозяйки, студенты или граждане с пассивным доходом).

Для работодателя информация о длительном периоде безработицы или экономическая неактивности соискателя часто выступает в качестве негативного фильтра при просмотре резюме. Тот факт, что претендент долгое время не работал, скорее всего, указывает на его не мобильность, некомпетентность и, следовательно, низкую производительность [1].

Следует отметить, что такое осторожное отношение работодателей имеет теоретические основания. Во-первых, теория человеческого капитала предполагает, что профессиональные навыки могут ухудшиться из-за длительных простоев в работе. Поскольку работа дает возможность приобретать и поддерживать знания и навыки, периоды безработицы препятствуют накоплению человеческого капитала и могут привести к его обесцениванию.

Во-вторых, работодатели следуют теории сигналов. Имея ограниченную информацию о потенциальном сотруднике, работодатели часто полагаются на его историю работы при принятии решений, чтобы оценить и минимизировать риск принятия неправильных решений. Если человек не работает в течение длительного времени, это сигнал работодателю о том, что соискатель может быть малопродуктивным работником, поскольку считается, что высокопродуктивные люди быстро находят работу.

Также существует теория «стадного инстинкта» – в контексте финансовой экономики это ситуация, когда одни участники рынка реагируют на информацию о поведении других участников. Например, работодатели

могут интерпретировать длительную беззаботность кандидата как показатель негативной оценки его способностей другими работодателями и воздерживаться от его приема на работу, что еще больше увеличивает время беззаботности (такой кандидат может оказаться в ловушке «вечно безработного»). Таким образом, периоды безработицы снижают возможность трудоустройства человека в будущем.

В целом негативное отношение работодателей к безработице начинается при ее продолжительности около года. При этом экономическая неактивность еще больше настораживает работодателя, чем долгая безработица – такие соискатели не соответствуют представлениям о «высокоэффективном работнике».

В то же время относительно короткий период безработицы или неактивности (до полугода) воспринимается работодателями как неинформативный для оценок соискателя в силу следующих причин:

- незначительного «износа» навыков за короткий период;
- признание того факта, что поиск работы занимает некоторое время.

Безработица длиной менее шести месяцев может не иметь негативную окраску еще по одной причине – работодатели высоко ценят немедленную доступность подходящего кандидата (возможность выхода на новую работу на следующий день).

Кроме того, поведение работодателей меняется в зависимости от конъюнктуры рынка труда. При высоком уровне безработицы в экономике работодатели связывают длительное отсутствие кандидата с внешними факторами (экономическим спадом), а не с его индивидуальными особенностями. Напротив, когда рынок труда сокращается, значение периода безработицы возрастает. Другими словами, людям, которые долгое время остаются безработными в периоды высокой безработицы, легче найти работу, чем тем, кто пытается вернуться к работе в периоды низкой безработицы.

На перспективы трудоустройства может повлиять и ряд других факторов: уровень квалификации; этническое происхождение; пол, возраст. Кроме того, высококвалифицированный персонал может дольше искать работу, поскольку такие работники часто требуют более высокой заработной платы, что может увеличить продолжительность поиска.

Высокий уровень образования соискателей снижает важность для работодателя такого сигнала, как продолжительность безработицы, поскольку сам факт образования считается показателем высокой производительности труда. Однако сегодня при поиске и подборе персонала работодатели в первую очередь ориентируются на задачи, которые должен выполнять специалист в связи с вакантной должностью. В результате требования к образованию отходят на второй план, уступая место практическому опыту и личным качествам кандидата. Следует также отметить, что система образования пока не способна эффективно адаптироваться к изменяющимся условиям рынка труда. Для подготовки молодых специалистов, обладающих востребованными компетенциями, работодателям необходимо тесно сотрудничать с колледжами и вузами, чего в настоящее время не происходит (за редким исключением) [2].

«Возрастные» соискатели (50+) также долго могут оставаться безработными, потому что представляют определенные риски для бизнеса:

- их знания, как правило, не актуальны;

- они не имеют навыка использования новых технологий;
- не готовы быстро адаптироваться;
- требуют длительного обучения.

Таким образом, работодатели обычно рассматривают безработных и экономически неактивных кандидатов неохотно. В качестве рекомендации для соискателей можно предложить:

- самостоятельно учитывать негативный сигнал относительно периода долгой безработицы или экономической неактивности, подчеркивая в резюме, общее профессиональный опыт, а не конкретный период работы;
- указывать все имеющиеся преимущества, которые могут заинтересовать работодателя (например, готовность к гибкому графику, наличие водительского удостоверения, прохождение различных курсов).

С психологической точки зрения не важно, с чем именно был связан перерыв в профессиональной деятельности – с уходом в декрет, возвращением к найму после нескольких лет фриланса или началом трудовой деятельности после многих лет в роли домохозяйки – такая кардинальная перемена образа жизни в любом случае будет сильным стрессом. Поэтому необходимо сделать тщательную ревизию всех ресурсов: умений, навыков, знаний, полезных качеств, а также помнить, что выбирает не только работодатель, но и соискатель.

Современный трудовой рынок находится в стадии «рынка соискателя». Этот этап характеризуется нехваткой рабочей силы, а значит кандидат имеет более сильную позицию, чем работодатель. В среднесрочной перспективе рынок занятости будет оставаться рынком соискателей, где компании будут активно бороться за кандидатов по наиболее востребованным профессиям и сферам, а соискатели смогут выбирать трудоустройство среди большого числа предложений [3].

Для привлечения персонала компаниям необходимо расширять границы найма, задействуя ранее неактивные на рынке труда категории соискателей:

- студентов;
- людей пенсионного и предпенсионного возраста;
- женщин с маленькими детьми.

Государству также следует активнее пропагандировать социальные преимущества трудоустройства (например, среди домохозяек), такие как оплачиваемый отпуск, оплата листов нетрудоспособности, дополнительное медицинское страхование, пенсионное обеспечение.

Список литературы

1. Коленникова О.А. Длительность поиска работы и зарплатные ожидания безработных / О.А. Коленникова // Народонаселение. – 2020. – №3 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/dlitelnost-poiska-raboty-i-zarplatnye-ozhidaniya-bezrabotnykh> (дата обращения: 06.08.2024). – DOI 10.19181/population.2020.23.3.15. – EDN WBAVGT
2. Баскина Т. Насколько для работодателей важен диплом о высшем образовании? / Т. Баскина [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ancor.ru/press/media/naskolkodlya-rabotodateley-vazhen-diplom/> (дата обращения: 06.08.2024).
3. Федоров В. Рынок труда в эпоху турбулентности / В. Федоров [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://wciom.ru/fileadmin/user_upload/20230301_Fedorov_Rynok_truda.pdf (дата обращения: 06.08.2024).

Звонова Елена Владимировна

канд. пед. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Российский государственный
социальный университет»
г. Москва

Ливиева Бэлла Эльчиновна

специалист
ФГБУ «Национальный медико-хирургический центр им. Пирогова»
Министерства здравоохранения Российской Федерации
г. Москва

DOI 10.31483/r-112689

К ВОПРОСУ ИССЛЕДОВАНИЯ СИНДРОМА ВЫГОРАНИЯ У МЕДИЦИНСКИХ РАБОТНИКОВ

Аннотация: профессиональная деятельность медицинских работников имеет большое социальное значение. Поэтому большое внимание специалистов привлекает вопрос выгорания врачей и медицинских сестер. В проведенном исследовании был сделан акцент на изучении отличий проявления выгорания у врачей и медицинских сестер. К сожалению, данная проблема не тревожит отечественную управленческую мысль.

Ключевые слова: синдром выгорания, труд медицинских работников, профессиональная деятельность врача, трудности в работе, медицинская сестра, выгорание у врачей, выгорание у медицинских сестер.

На протяжении долгого промежутка времени синдром выгорания вызывает стойкий интерес у ученых [1].

Явление сильнейшей профессиональной деформации было зафиксировано и описано Х. Дж. Фреденбергом (Freidenberg, 1974) как «синдром сгорания» (англ. burnout) [4]. В дальнейшем изучению указанного явления было посвящено много работ, поскольку последствия эмоционального, физического и умственного истощения профессионала представляют большую социальную опасность. Диагностический аппарат фокусирует внимание исследователей на катастрофическом снижении самооценки, безразличного и зачастую негативного отношения к работе, появлению ложных целей и утрату понимания и сочувствия по отношению к участникам профессионального взаимодействия, пациентам или клиентам [6]. Синдром выгорания представляет угрозу не только самому работнику, поскольку признан одной из самых распространенных причин суицида [8], но результаты «сгорания на работе» сказываются на результативности профессиональной деятельности, что затрагивает ее социальное значение.

Гуманистическое значение профессии медика определяет губительность деформации профессионального развития, обезличивания субъектов профессионального взаимодействия и появления «ложных мотивов» [7]. К сожалению, важность эмоционально-ценностного отношения к профессии медика в своем формировании имеет не только личностные (со стороны самого медика и медицинского сообщества) истоки, но также в значительной степени детерминируется, развивается и поддерживается

со стороны руководства, что никак не осознается управленческой отчетливой мыслью.

Синдром выгорания трудно поддается коррекции и купированию, что делает процессы профессиональной деградации безвозвратными [5], что приводит к непоправимым последствиям [8].

Профессия среднего медицинского персонала, медицинская сестра, занимает одно из первых мест по риску возникновения синдрома выгорания, поскольку профессиональные функции тесно связаны с постоянным и близким общением с пациентами, особенно с теми, кто нуждается в постоянном уходе и внимании. Врачи и медицинские сестры могут сталкиваться с эмоциональными аспектами смерти.

В исследовании приняли участие 26 человек (13 врачей, 13 медицинских сестер) работающих в настоящее время в медицинских учреждениях г. Москвы. 9 мужчин и 17 женщин, возраст 31–50 лет ($M = 36,5$; $SD = 6,0$); стаж работы 10–30 лет ($M = 13$; $SD = 4,47$).

Результаты диагностики, проведенной при помощи методики «Опросник профессионального выгорания МВИ» К. Маслач и С. Джексона в адаптации Н.Е. Водопьяновой [3], представлены на рисунке 1.

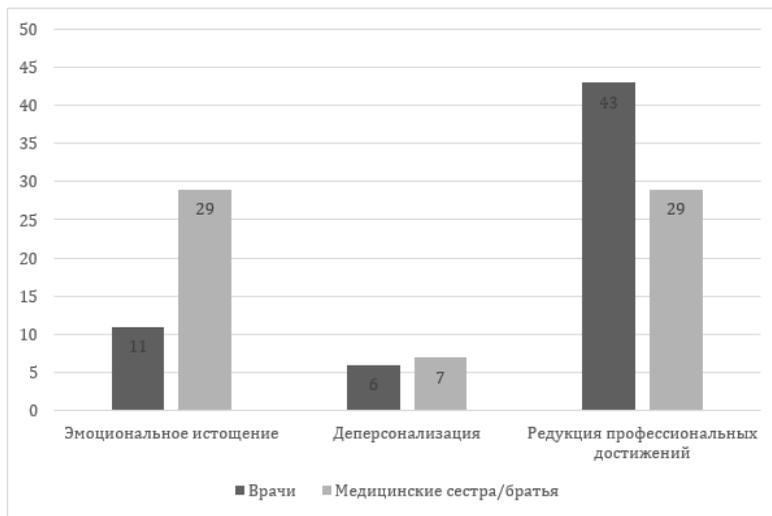


Рис. 1. Среднее значение шкал, входящих в трехфакторную модель выгорания по методике К. Маслач, С. Джексона, у двух групп

Данные предварительного анализа показывают, что уровень эмоционального истощения отличаются у врачей и у медицинских сестер/братьев. Показатели уровня деперсонализации в обеих группах не имеют ярко выраженного отличия. Однако, уровень редукции профессиональных достижений групп имеют значительные отличия.

Для проведения статистического анализа был применен U критерий Манна-Уитни, результаты которого приставлены в таблице 1.

Таблица 1

Результаты диагностики субшкал опросника профессионального выгорания МВІ К. Маслач и С. Джексон в адаптации Н. Е. Водопьяновой с применением U критерия Манна-Уитни

№ п./п.	Название субшкалы	U _{эмп}	Степень значимости
1.	<i>Эмоциональное истощение</i>	$U_{эмп} = 11,5$	$p \leq 0,05$
2.	<i>Деперсонализация</i>	$U_{эмп} = 78,0$	
3.	<i>Редукция профессионализма</i>	$U_{эмп} = 2,5$	$p \leq 0,05$

Проведенное исследование позволяет сделать вывод о том, что содержание труда медицинского персонала, степень ответственности и количество рутинной работы, видимо, оказывают более сильное воздействие на специалиста. Это проявляется в том, что уровень выгорания у медицинских сестер более высокий, чем у врачей

Проблема выгорания у медицинских работников гораздо глубже [2] и носит определенно мульти дисциплинарный характер.

Во-первых, сам характер медицинской помощи определяет то, что работа любого медика всегда связана со стрессом. Однако, в настоящий момент отсутствуют широкие, общероссийские, полевые исследования труда медицинского персонала, которые бы проводились в рамках научной психологии труда, а не с позиции экономической целесообразности.

Во-вторых, есть определенное противоречие, которое закладывается существенными характеристиками двух процессов, а именно, процессом профессионального обучения медика и процессом его трудовой деятельности. Процесс медицинского образования жестко запрограммирован, а также осуществляется в режиме строгого контроля. Профессиональная же деятельность требует высоко уровня личной ответственности, способности принимать решения, спорить и отстаивать свое мнение, прислушиваться к возражениям и пр.

В-третьих, медицинские работники в общем довольно скептически относятся к психологии и психологической поддержке, сами лишая себя своевременной диагностики и поддерживающих, корректирующих программ. Кроме этого, само искусство поддерживать жизненный баланс и равновесие между личностным и профессиональным само по себе не вызывает у медицинских работников интерес, что приводит к тому, что когда сам медик начинает осознавать наличие у него выгорания, степень данного разрушающего симптома является уже критической.

В-четвертых, уровень менеджмента и управленческой компетентности в сфере медицины находится на достаточно низком уровне, что не способствует разрешению поставленных вопросов.

Список литературы

1. Барабанова М.В. Изучение психологического содержания синдрома выгорания / М.В. Барабанова // Вестник Московского университета. Серия 14. «Психология». – 2019. – №1. – С. 54–67.

2. Бойко В.В. Синдром «эмоционального выгорания» в профессиональном общении / В.В. Бойко. – СПб.: Питер, 2021. – 105 с.
3. Водопьянова Н.Е. Синдром выгорания: диагностика и профилактика / Н.Е. Водопьянова, Е.С. Старченкова – СПб.: Питер, 2022. – 338 с.
4. Freudenberg H. Staff Burnout / H. Freudenberg // Journal of Social Issues. – 1974. – Vol. 30. No. 1. – Pp. 159–165. doi: 10.1111/j.1540–4560.1974.tb00706.x.
5. Hersch R.K. Reducing nurses' stress: A randomized controlled trial of a web-based stress management program for nurses / R.K. Hersch, R.F. Cook, D.K. Deitz [et al.] // Applied Nursing Research – 2016. – Vol. 32. – Pp. 18–25. doi: 10.1016/j.apnr.2016.04.003.
6. Maslach C. The measurement of experienced burnout / C. Maslach, S.E. Jackson // Journal of Occupational Behaviour. – 1981. – Vol. 2. No. 2. – Pp. 99–113. doi: 10.1002/job.4030020205.
7. Maslach C. Job Burnout / C. Maslach, W. Schaufeli, M. Leiter // Annual Review of Psychology. – 2001. – Vol. 52. – Pp. 397–422. doi: 10.1146/annurev.psych.52.1.397. EDN HEYQKD
8. Kane L. (2019). MA. Medscape National Physician Burnout, Depression & Suicide Report / L. Kane [Electronic resource]. – Access mode: at: <https://www.medscape.com/slideshow/2019-lifestyle-burnout-depression-6011056?faf=1#1> (accessed 15.07.2020).

Качалов Вадим Юрьевич

канд. социол. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Поволжский государственный университет
физической культуры, спорта и туризма»
г. Казань, Республика Татарстан

Сычева Ольга Валерьевна

заместитель начальника отдела
Управление Федеральной налоговой службы
Российской Федерации по Республике Татарстан
г. Казань, Республика Татарстан

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В СФЕРЕ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ КОСМЕТОЛОГИЧЕСКИХ УСЛУГ

***Аннотация:** косметологические услуги пользуются большим спросом в Российской Федерации, что подтверждает рост открытия новых косметических организаций. Данная сфера развивается с каждым годом, создавая все больше новых процедур. В законодательстве РФ присутствуют моменты, не регламентирующие предоставление косметических услуг. В последние годы увеличивается количество пострадавших от некачественного подбора и оказания процедур. Регулирование сферы косметологии помогает предотвращать возможные негативные последствия от проведения несоответствующих стандартам процедур или использования некачественных продуктов. В данной статье рассматриваются основные проблемы правового регулирования в сфере оказания косметических услуг, которые не позволяют обезопасить население. Представляется анализ изучения слабых сторон правового регулирования, их возможные последствия для пациента.*

***Ключевые слова:** косметология, косметические процедуры, законодательство, регулирующее проведение косметологических услуг, приказы*

об оказании косметических услуг, последствия некачественной косметической услуги.

Косметология – отрасль медицины, занимающаяся уходом за кожей, волосами, ногтями и другими частями тела с использованием косметических продуктов, аппаратуры и процедур. Косметология объединяет в себе медицинские, химические и эстетические аспекты для улучшения внешнего вида и состояния кожи, а также для поддержания ее здоровья. Косметолог может заниматься различными процедурами, такими как чистка лица, массаж, наращивание ресниц, пилинги и другие методы ухода за кожей и внешностью.

В научной статье О. Колсановой, А. Кубанова, О. Чертухиной, С. Сулина можно отследить историю развития косметологии в России [1]. Популярность в России данная сфера получила в XX веке. В 1908 г. был создан научно-практический центр косметологии – «Институт врачебной косметологии доктора Островского». В этом центре разрешалось работать исключительно выпускникам массажных практик и лечебной гимнастики. Из-за высокого спроса востегической косметологии, подобные лечебные центры начали открываться в крупных городах (Москва, Санкт-Петербург), а также в санаторных городах (Петрозаводск, Сочи, Кисловодск). К 1960 г. в СССР насчитывалось более 160 центров, проводящие косметические вмешательства для исправления недостатков во внешности.

Первый приказ Минздрава СССР от 28.12.1982 №1290 «О мерах по улучшению косметологической помощи населению», регулирующий оказание косметологических услуг, функционирование отдельных специалистов [4]. В этом приказе было подробно расписаны критерии оказания косметологических услуг, связанных с заболеванием кожного покрова и других внешних органов. Описывалось необходимый минимум содержимых предметов лечебницах и процедурных кабинетах. Предоставлять услуги и консультации должен врач-дерматовенеролог, прошедший специальную подготовку по направлению «Косметология». В приложении №5 отмечены критерии медицинской сестры в лечебницах (отделениях), их функции и разрешённые процедуры.

Медсестра должна также иметь медицинское образование, знать анатомию, наиболее частые заболевания кожного покрова, основные принципы и применение физиотерапевтических процедур, а также основы деонтологии (совокупность этических норм выполнения медицинскими работниками своих профессиональных обязанностей).

С каждым годом косметические услуги становятся более востребованными. Именно поэтому приказ Минздравсоцразвития РФ от 18.04.2012 №381н «Об утверждении порядка оказания медицинской помощи населению по профилю «Косметология» содержит в себе положения, регламентирующие оказание косметических услуг [6]. В первую очередь прописано организация деятельности косметологических кабинетов. На должность врача-косметолога назначается человек с высшим медицинским и фармацевтическим образованием. Это аспект был также утверждён приказом Минздравсоцразвития России от 7 июля 2009 г. №415н (зарегистрирован Минюстом России 9 июля 2009 г. №14292), по специальности «косметология» [5]. В косметологическом кабинете должен быть минимум 1

врач-косметолог, медицинская сестра и санитарка. В зависимости от предлагаемых услуг, в приказе прописан стандарт оснащение кабинетов.

Как мы рассмотрели выше регламентацию оказания косметических услуг в РФ начали ещё в 1982г и продолжают до сихпор. Но всё-таки есть множество нерешенных проблем, которые отражаются на здоровье населения.

1. Проблематика оказания услуг без медицинского образования.

Если посмотреть на законодательство, то сразу обращается внимание на профиль подготовки специалистов. В современное время это далеко от реальности. Множество косметических услуг предоставляются мастерами, не имеющие высшее медицинское образования, а прошедшие курсы в интернете. Такой представитель косметологии не знает основ анатомии, оказание первичной консультации, тем самым подвергает риску здоровье пациентов. В первую очередь, это связано с инъекционными процедурами, когда косметический препарат вводится под кожный покров. Неправильно подобранный препарат может вызвать аллергическую реакцию, которая может перейти в анафилактический шок. Если косметолог не умеет оказывать первую медицинскую помощь, то подобная ситуация окажется летальной для пациента. Помимо этого, неправильно введённый препарат со стороны анатомии, портит внешность и здоровье пациента.

Медицинское образование дает понимание о безопасности и гигиене при процедурах, включая стерильность инструментов, правильное использование химических веществ и противопоказания к проведению определенных процедур. Таким образом, проводить косметологические процедуры важно обязательно с медицинским образованием. Такое положение прописано в законодательстве, но из-за постоянных нововведений в косметологии не регулируется в полной мере, из-за разного ряда причин.

2. Оказание услуг на дому у пациента/косметолога.

В интернет-ресурсах активно пользуются спросом объявления об оказании косметических услугах на дому. Помимо первой проблематики об отсутствии высшего образования у данного мастера, большую роль играет антисанитария. В приказах прописан стандарт оснащения косметологических кабинетов в зависимости от профиля оказания услуг для поддержания санитарных условий, а также оказании качественной услуги, не вредящей здоровью пациента.

Многие косметологи игнорируют данное положение и работают на дому. Причины, которые доказывают небезопасность:

– антисанитария: В квартирах/домах большое скопление пыли, также множество поверхностей, которые тяжело обработать антисептиком. Большую роль играют домашние животные, которые могут занести инфекцию или грязь на место проведения процедуры. Нестерильные условия, использование неадекватных инструментов или продуктов могут увеличить риск возникновения инфекций, аллергических реакций и раздражения кожи.

– безвыходность в экстренной ситуации: чаще всего дом не оборудован средствами для первой медицинской помощи пациенту. В некоторых случаях действия по спасению надо принимать незамедлительно. Косметолог может не обладать нужным материалом/подготовкой для оказания медицинской помощи, тем самым подвергнуть человека тяжёлой травме;

– недостаток профессионального оборудования: Домашние условия могут не обеспечить необходимое оборудование и продукты, которые используются специалистами в салонах красоты. Это может привести к неэффективному выполнению процедур и повреждению кожи.

Следовательно, для безопасности и эффективности рекомендуется проводить косметические процедуры под руководством и наблюдением квалифицированных специалистов в специализированных учреждениях, где обеспечены необходимые условия и профессиональное оборудование.

3. Некачественное использование препаратов.

Качественные препараты – основная часть в проведении косметологической процедуре. От выбранного препарата зависит эффект, проведённой процедуры. В учебном пособии И.А. Мурашкина, Л.А. Гравченко «Технология лечебно-косметических средств» описываются виды косметических препаратов, их воздействия на организм и противопоказания [3]. Также содержится российский стандарт существующих препаратов и сертификация. Некачественно подобранный препарат могут содержать агрессивные химические вещества или примеси, которые могут вызвать аллергические реакции на коже, покраснения, зуд или даже более серьёзные реакции.

Использование некачественных препаратов может иметь долгосрочные последствия для состояния кожи и общего здоровья клиента, такие как появление постоянных пигментных пятен, опасные воспаления, или даже онкологические заболевания в случае использования косметических препаратов с вредными ингредиентами. В современное время известные бренды умело подделывают, состав состоит из агрессивных компонентов.

Косметологи могут целенаправленно закупать подделку, выдавая за оригинал товара, с целью экономии и поддержания репутации.

Инъекции плохого качества, имеют силикон в составе, который не способен рассасываться в организме со временем. Образовываются подкожные заболевания, от которых избавиться можно лишь хирургическим путём. Недобросовестно подобранный препарат становится причиной, отёчности, потери чувствительности, воспалительного процесса, а также некроза ткани.

Таким образом, некачественный препарат может не только лишить пациента надежды на красивую внешность, но и сформировать множество заболеваний. Именно поэтому нужно следить за производством собственных препаратов и запретить импорт подделки.

В заключение можно сделать вывод, несмотря на количество приказов в законодательстве РФ, сфера косметологии находится в опасном положении. Необразованные мастера подвергают опасности население страны. Наиболее частыми осложнениями инъекционных косметологических процедур являются воспалительные и аллергические реакции, гнойные абсцессы, язвы, дефекты кожных покровов. Росздравнадзор рекомендует пациентам выбирать косметологические клиники, имеющие лицензии и аккредитации. Но основная проблема законодательства на данный момент – бездействие со стороны властей на косметологические процедуры по курсам. Уголовный кодекс РФ не регламентирует некачественное

оказание косметологии на территории страны, тем самым множество людей в этой сфере остаются безнаказанными.

С каждым годом возрастает количество пострадавших от препаратов и ошибок косметологов, что является востребованной проблемой в современном мире. Проблематика подбора кадров, оснащения кабинетов, допуска к проведению процедур, а также качество препаратов – нерешенная проблема на данный момент.

Регулирование косметологии позволяет устанавливать стандарты качества косметических продуктов, контролировать их производство, хранение и реализацию, а также обеспечивать качество предоставляемых косметологических услуг. Благодаря введению более подробного законодательства в сфере косметических услуг можно добиться качественного выполнения процедур, безопасных для населения.

Список литературы

1. Колсанова О. Формирование и развитие косметологии в России / О. Колсанова, А. Кубанов, Чертухина О. [и др.] // Современные проблемы здравоохранения и медицинской статистики. – 2022. – №3. – С. 493–515. DOI 10.24412/2312-2935-2022-3-493-515. EDN GTYEZZ
2. Позднякова М.А. Медико- социальные и юридические аспекты косметологической помощи / М.А. Позднякова, О.Н. Красильникова, Е.Е. Жильцова // Наука молодых – Eruditio Juvenium. – 2017. – №4. – С. 509–518.
3. Технология лечебно-косметических средств: учебное пособие / И.А. Мурашкина, Л.А. Гравченко; ФГБОУ ВО ИГМУ Минздрава России, кафедра фармакогнозии и фармацевтической технологии. – Иркутск: ИГМУ, 2021. – 111 с.
4. Приказ Минздрава СССР от 28.12.1982 г. №1290 «О мерах по улучшению косметологической помощи населению» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://base.garant.ru/4171734/> (дата обращения: 19.08.2024).
5. Приказ Минздравсоцразвития России от 7 июля 2009 г. №415н «Об утверждении Квалификационных требований к специалистам с высшим и послевузовским медицинским и фармацевтическим образованием в сфере здравоохранения» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/12068285/> (дата обращения: 19.08.2024).
6. Приказ Минздравсоцразвития РФ от 18.04.2012 №381н «Об утверждении порядка оказания медицинской помощи населению по профилю «Косметология» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://base.garant.ru/70179196/> (дата обращения: 19.08.2024).

УГОЛОВНОЕ ПРАВО И КРИМИНОЛОГИЯ, УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЕ ПРАВО

Грязнов Сергей Александрович

канд. пед. наук, доцент, декан

ФКОУ ВО «Самарский юридический институт ФСИН России»

г. Самара, Самарская область

ПРОБЛЕМЫ ПРОФИЛАКТИКИ РЕЦИДИВНОЙ ПРЕСТУПНОСТИ

Аннотация: проблема рецидивной преступности крайне актуальна и при этом сложна для решения. Действенными инструментами по предупреждению повторных преступлений и оказанию профилактического воздействия на лиц, освобожденных из мест лишения свободы (а также находящихся в них), являются установление административного надзора и институт пробации. Статья посвящена мерам профилактики рецидивов преступлений, что является одной из важнейших задач правоохранительной деятельности.

Ключевые слова: рецидивная преступность, предупреждение правонарушений, административный надзор, профилактика повторных преступлений, ресоциализация, пробация.

Административный надзор за лицами, освобожденными из мест лишения свободы, является одной из наиболее эффективных мер профилактики преступности. Такой вид надзора устанавливается за взрослыми, освобожденными (или пока освобожденными) из мест лишения свободы и имеющими судимость за тяжкое (особо тяжкое) преступление или рецидив, а также за умышленное преступление в отношении несовершеннолетнего [1].

В качестве превентивных мер предусмотрены следующие ограничения: запрет на пребывание в определенных местах; запрет на посещение мест массовых мероприятий; запрет на нахождение за пределами жилого помещения или другого места проживания; запрет на выезд за пределы установленной территории; обязательная явка от одного до четырех раз в месяц в орган внутренних дел по месту жительства (или пребывания). В административном надзоре участвуют участковые уполномоченные полиции, сотрудники оперативно-розыскной и патрульной службы, службы безопасности на местах.

В связи с проводимой Россией специальной военной операции на Украине (СВО) категории лиц, которым требуется административный надзор, возможно потребуют расширения. Повышенное внимание следует уделить помилованным лицам, принимающим участие данной операции. Представляется необходимым установить административный контроль за возвращающимися из зоны СВО помилованными гражданами, а также разработать и реализовать программу для их социальной адаптации и ресоциализации. Актуальность данного вопроса возникла из-за ряда

обращений жертв и членов их семей (пострадавших о преступной деятельности помилованных граждан), которые опасаются за свою жизнь и здоровье, а также за то, что их права могут быть нарушены (после возвращения данных граждан из зоны проведения СВО) [2].

В 2024 году в России вступил в силу Федеральный закон «О пробации в Российской Федерации» (отдельные положения вступят в силу с 1 января 2025 года). Пробация – это помощь в социальной адаптации осужденных, что включает в себя меры поддержки как во время отбывания наказания, так и после освобождения. Главным показателем эффективности пробации должно стать снижение рецидивов преступности.

Сегодня в России предусмотрено три вида пробации. К лицам, которым присуждены наказания, не связанные с лишением свободы применяется исполнительный вид пробации, в частности, посредством привлечения общественных объединений, научных и медицинских организаций.

Пенитенциарная пробация применяется к лицам, приговоренным судом к принудительным работам или заключению в места лишения свободы. Этот вид пробации можно использовать как во время отбывания наказания, так и при подготовке к освобождению. Однако до недавнего времени инспекции не имели права работать с лицами, приговоренными к принудительному труду или тюремному заключению. Кроме того, если лицо освобождено условно-досрочно, оно находится под надзором Министерства внутренних дел, а не Федеральной службы исполнения наказаний. Такие несоответствия неизбежно ведут к неопределенности в отношении данного вида пробации.

Наконец, постпенитенциарная пробация применяется к уже освободившимся гражданам, которым требуется помощь в решении бытовых, материальных и медицинских проблем. Главная цель такого вида пробации – стабилизация и уход от противоправных установок.

Тем не менее для реального достижения целей пробации должен быть кардинально изменен подход к осужденным и освобожденным гражданам. Если ранее основной акцент делался на надзоре за данными лицами, то сейчас (при сохранении надзора) сделан акцент на адаптационных механизмах оказания помощи и поддержки [3].

Пробация находится на стыке исполнения наказания, социальной работы, психологии, психиатрии, криминологии и ряда других областей. Из постсоветских республик раньше всех стали применять пробацию в Казахстане (закон «О пробации» был принят в 2016 году). Пробация в Казахстане – это система видов деятельности и индивидуально определяемых мер контрольного и социально-правового характера, направленных на коррекцию поведения лиц определенных категорий для предупреждения совершения ими новых уголовных правонарушений.

В том или ином виде пробация существуют в Кыргызстане, Азербайджане, Армении, Узбекистане, осуществляя задачи по исправлению лиц, осужденных к наказаниям, не связанным с лишением свободы, содействуя предупреждению совершения ими повторных преступлений и сокращению случаев рецидива.

Известно, что проблемы с занятостью и реинтеграцией толкают освобожденных из мест лишения свободы лиц на новые преступления. Как сказано выше, пробация в России – это исполнительные, пенитенциарные

и постпенитенциарные мероприятия, направленные на социальную адаптацию осужденных, их трудоустройство, обучение новым профессиям, а также оказание им психологической помощи.

Однако вопросы содействия в трудоустройстве, получения профессионального и высшего образования и медицинской помощи в рамках пробации пока выглядят декларативно. Так, например, помощь в трудоустройстве часто сводится к информационной поддержке, в то время как общая логика предполагает создание механизма, гарантирующего трудоустройство, а не информирующего о вакансиях.

Проблема усугубляется тем, что большинство бывших заключенных не имеют навыков использования современных технологий. Необходимо обучать их компьютерной грамотности, пользованию банковскими и проездными картами. Кроме того, если человек провел в заключении 5 и более лет у него теряется навык к принятию самостоятельных решений – он привык выполнять только приказы. Для решения этой проблемы требуется помощь психологов.

Следует подчеркнуть, что в отличие от законодательства западных стран, в которых пробация сама по себе является мерой наказания (присуждается), российский вариант пробации – это набор мер поддержки, который может быть предоставлен осужденному только по его просьбе (а не является обязательным), что указывает на некое несоответствие правовой природы пробации.

В отечественной версии пробация работает совместно с правонарушителем, изучая причины совершения правонарушения и пытается их исключить [4]. При этом административный надзор по-прежнему остается формой чистого контроля (как вид наказания), где правонарушителю не оказывается помощь. Таким образом, в российских условиях пробация не отменяет и не влияет на административный надзор, а является дополнением.

В качестве мер предотвращения рецидивной преступности крайне важными видятся социальные, экономические, идеологические направления деятельности государственной политики. В частности, необходимо устранить пробелы в нормативно-правовом обеспечении профилактической деятельности ОВД, а именно:

- обновить должностные инструкции участковых уполномоченных, связанные с четкой регламентацией профилактической работы;
- увеличить и обновить государственные программы, направленные на ресоциализацию осужденных;
- качественно готовить специалистов – реабилитологов для работы в системе МВД и ФСИН;
- разработать комплексные меры по борьбе с рецидивной преступностью среди молодежи, в частности, путем назначения наставников, а также борьбы с причинами увлечения молодых людей преступной «романтикой».

Список литературы

1. Федеральный закон «Об административном надзоре за лицами, освобожденными из мест лишения свободы» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_11 (дата обращения: 16.07.2024).

2. Габдиллина Э. Помилванным необходим надзор / Э. Габдиллина [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/doc/6452729> (дата обращения: 16.07.2024).

3. Проскурина Ю.В. Пробация в российском законодательстве / Ю.В. Проскурина, Н.С. Смолин [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=42789390> (дата обращения: 16.07.2024).

4. Голодов П.В. Пробация в Российской Федерации: некоторые проблемы содержания и правовой регламентации / П.В. Голодов // Пенитенциарная наука. – 2022. – Т. 16. №2 (58). – С. 194–203. doi: 10.46741/2686-9764.2022.58.2.009. – EDN MKVKTF

Гуриев Заурбек Карумович

студент

Группа компаний «Синергия-Инвест»

г. Москва

ПОНЯТИЕ КОРРУПЦИИ В РОССИЙСКОМ И МЕЖДУНАРОДНОМ УГОЛОВНОМ ПРАВЕ

***Аннотация:** в статье рассматривается понятие коррупции в российской и международном уголовном праве. Описываются виды коррупции, такие как злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки и коммерческий подкуп. В статье обсуждаются проблемы совершенствования российского уголовного законодательства в области борьбы с коррупцией и предлагаются возможные пути их решения.*

***Ключевые слова:** коррупция, злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, коммерческий подкуп, юридическое лицо, взяточничество, независимость судебной власти, состязательность сторон, соблюдение прав и свобод человека, уголовное законодательство, уголовно-процессуальное законодательство, дифференциация коррупционных преступлений, специальный субъект преступления.*

Коррупция является одной из наиболее распространенных и серьезных проблем в современном обществе. Она оказывает разрушительное влияние на развитие экономики, политику, социальную сферу и правопорядок. Понимание этого явления в контексте уголовного права имеет ключевое значение для борьбы с ней как на международном, так и на национальном уровне.

Российское законодательство о коррупции постоянно совершенствуется, а практика его применения активно развивается. Вместе с тем стандарты международного уголовного права также играют значительную роль в борьбе с коррупцией. В данной статье мы рассмотрим понятие коррупции и её уголовно правовые аспекты как в рамках российского законодательства, так и на международном уровне.

Коррупция является серьезной проблемой как в России, так и в международном контексте. В уголовном праве понятие коррупции определяется как злоупотребление служебным положением или властью, а также получение взяток или других незаконных выгод в обмен на выполнение или невыполнение определенных действий. Признаки коррупции включают в себя наличие договоренности между сторонами, незаконное

получение выгоды, а также осуществление действий, которые противоречат закону.

Коррупция может проявляться в различных формах, таких как взяточничество, мошенничество, злоупотребление властью или влиянием, а также лоббирование в интересах частных лиц за деньги или другие выгоды. Важно отметить, что коррупция может привести к серьезным нарушениям законности, снижению доверия к власти и ослаблению институтов государственной власти.

В российском уголовном праве коррупция рассматривается как преступление и наказывается соответствующим образом. Законы о коррупции устанавливают жесткие наказания для лиц, осужденных за коррупционные преступления, включая лишение свободы, штрафы и конфискацию имущества. Кроме того, в рамках международного уголовного права коррупция рассматривается как трансграничное преступление, что означает, что лица, совершившие коррупционные деяния за границей, могут быть привлечены к уголовной ответственности в соответствии с законами разных стран.

Систематическая борьба с коррупцией требует не только законодательных мер, но и принятия эффективных мер по предотвращению коррупции, в том числе повышение прозрачности, укрепление институтов контроля и надзора, а также обучение и повышение профессионализма государственных служащих. Борьба с коррупцией является одним из важнейших аспектов обеспечения справедливости и законности в обществе, и ее успешное преодоление требует совместных усилий всех секторов общества.

История борьбы с коррупцией в России и международном сообществе имеет давние корни и отражена в законах и механизмах правовой защиты против коррупции. В России проблема коррупции существует уже многие десятилетия и влияет на различные сферы общественной жизни, начиная от государственных учреждений и заканчивая частным сектором.

В начале XX века в Российской империи проблема коррупции была одной из основных причин общественного недовольства и попыток реформирования страны. Организации и движения, борющиеся с коррупцией, возникли еще в то время и активно просуществовали в течение долгого периода. Впоследствии, в советское время, власти предпринимали различные меры по борьбе с коррупцией, хотя в условиях тотального контроля и централизованности подходов эффективная борьба часто оказывалась затруднительной.

После распада Советского Союза в России начались масштабные реформы, в том числе и в сфере правового регулирования борьбы с коррупцией. Были приняты законы, созданы специализированные органы и структуры, такие как Федеральная служба по борьбе с коррупцией (Роспрокуратура). Однако, несмотря на усилия и изменения в законодательстве, проблема коррупции осталась одной из основных угроз развитию страны и привлекала внимание как внутри страны, так и за рубежом.

В международном сообществе коррупция рассматривается как глобальная угроза для стабильности и развития общества. Множество международных организаций, таких как ООН, Всемирный банк, Европейский

союз, в том числе и сама Группа 7, принимают активное участие в формировании стандартов и механизмов борьбы с коррупцией на мировом уровне. Приняты различные конвенции, договоры и резолюции, направленные на борьбу с коррупцией и создание эффективных механизмов сотрудничества между странами для борьбы с этим явлением.

Деятельность международных организаций в области противодействия коррупции способствует обмену опытом, развитию совместных проектов и установлению стандартов, которые помогают странам формировать собственные политики по борьбе с коррупцией. Кроме того, создание сетей и механизмов международного сотрудничества позволяет более эффективно пресечь трансграничные преступные схемы, связанные с коррупцией.

Таким образом, история борьбы с коррупцией в России и международном сообществе является сложным и многогранным процессом, требующим постоянного внимания, усилий и совместной работы всех участников. Системный подход, эффективная антикоррупционная политика и сотрудничество как на национальном, так и на международном уровне ключевые факторы успешной борьбы с этим явлением.

Нормативно-правовое регулирование коррупции в уголовных законах России и других стран играет ключевую роль в борьбе с этим социальным злом. В российском уголовном праве коррупция рассматривается как преступление против общественного порядка и государственной власти. Согласно Уголовному кодексу РФ, в качестве преступлений коррупционной направленности выступают взяточничество, коммерческий подкуп, злоупотребление служебным положением, мошенничество и другие аналогичные деяния.

Важным аспектом нормативного регулирования коррупции в уголовных законах является определение составов преступлений и установление наказания за их совершение. В России за коррупционные преступления предусмотрены серьезные наказания, включая лишение свободы на длительный срок, штрафы и конфискацию имущества. Это направлено на предотвращение коррупции и наказание ее активных участников.

В международном уголовном праве также существует целый ряд нормативных актов и соглашений, направленных на борьбу с коррупцией. Например, Организация Объединенных Наций имеет Конвенцию против коррупции, которая содержит детальное описание мер борьбы с коррупцией на международном уровне. Этот документ обязывает страны-участницы разрабатывать и применять меры по предотвращению коррупции, ужесточению наказания за коррупционные преступления и сотрудничеству в борьбе с коррупцией.

Кроме того, существует ряд международных организаций, таких как Экономическая Комиссия ООН для Европы и Группа стран против коррупции (GRECO), которые занимаются координацией усилий по борьбе с коррупцией и содействию внедрению эффективных антикоррупционных политик.

В целом, нормативно-правовое регулирование коррупции в уголовных законах как в России, так и на международном уровне играет важную роль в борьбе с этим явлением. Его целью является предупреждение

коррупции, наказание виновных лиц и создание условий для эффективной борьбы с этим серьезным преступлением.

Сравнительный анализ подходов к борьбе с коррупцией в разных странах позволяет изучить различия в методах и стратегиях противодействия этому явлению. Россия и многие другие страны имеют законы и механизмы для борьбы с коррупцией, однако эффективность их применения и результаты в каждой стране могут существенно различаться.

В российском уголовном праве коррупция рассматривается как тяжкое преступление, за которое предусмотрены строгие наказания. Законы и нормативные акты в России стремятся пресечь коррупционные действия в государственном и коммерческом секторах. Приняты меры по ужесточению наказаний, расширению полномочий правоохранительных органов и обязательной декларации доходов должностных лиц.

В международном контексте, коррупция также признается как серьезная проблема, и ряд организаций, таких как ООН, Всемирный банк и другие, разработали международные соглашения и конвенции для борьбы с коррупцией на глобальном уровне. Здесь важно отметить, что существует ряд общих принципов и положений, которые должны соблюдаться всеми странами в рамках международных договоров.

Однако, несмотря на наличие законов и мер по борьбе с коррупцией во многих странах, эффективность действий может оставлять желать лучшего. Некоторые страны сталкиваются с проблемами в реализации законов и в борьбе с коррупцией из-за недостатка финансовых и кадровых ресурсов, политической коррупции, а также сопротивления со стороны коррумпированных элит.

В данном контексте, для улучшения эффективности борьбы с коррупцией важно изучать опыт других стран и применять успешные методы и стратегии национального и международного уровня. Ключевыми принципами успеха в борьбе с коррупцией являются прозрачность, независимость судебной системы, активное участие общества и СМИ, организация антикоррупционных программ и механизмов контроля.

Итак, сравнительный анализ подходов к борьбе с коррупцией в разных странах позволяет выявить общие тенденции и различия, а также определить перспективы для улучшения эффективности противодействия коррупции как на национальном, так и на международном уровне.

Перспективы развития законодательства по противодействию коррупции в России и международном уголовном праве в настоящее время остаются одной из ключевых тем для государственных органов и общественных организаций. В связи с постоянно меняющейся природой этого явления, необходимо постоянно совершенствовать законы и механизмы борьбы с коррупцией.

В России в последние годы были предприняты шаги для ужесточения уголовного преследования лиц, замешанных в коррупционных схемах. Принятие поправок в уголовный кодекс и законы, направленные на борьбу с коррупцией, стало первым шагом в этом направлении. Важным элементом этих изменений является расширение полномочий правоохранительных органов и повышение ответственности за коррупционные преступления.

Однако, необходимо продолжать работу над улучшением законодательства. Один из ключевых аспектов развития законодательной базы в сфере борьбы с коррупцией – это увеличение прозрачности и открытости в государственном управлении. Создание эффективной системы контроля за доходами и расходами чиновников, обеспечение доступности информации о деятельности государственных структур – важные шаги на пути к уменьшению коррупции.

Еще одной перспективой развития законодательства является стимулирование общественного участия в борьбе с коррупцией. Активная позиция граждан, общественных и неправительственных организаций способствует выявлению и пресечению коррупционных проявлений. Поэтому важно создавать условия для развития гражданского общества, позволяющие эффективно противодействовать коррупции.

В международном уголовном праве также наблюдается стремление к укреплению механизмов противодействия коррупции. Многосторонние конвенции, регулирующие вопросы борьбы с коррупцией, играют важную роль в данном процессе. Принятие соглашений о взаимной правовой помощи, обмен информацией между государствами, стимулирование международного сотрудничества – ключевые аспекты эффективной борьбы с коррупцией.

Однако, для достижения дальнейших успехов в противодействии коррупции необходимо постоянно совершенствовать и согласовывать законодательство на национальном и международном уровнях. Эффективная борьба с коррупцией требует комплексного подхода, включающего в себя не только ужесточение уголовного преследования, но и создание условий для прозрачности и открытости в государственном управлении, а также стимулирование активной позиции граждан и общественных организаций.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что перспективы развития законодательства по противодействию коррупции в России и международном уголовном праве направлены на создание более эффективных механизмов борьбы с этим явлением. Стремление к увеличению прозрачности, открытости и активного участия граждан и общественных организаций становится важным направлением дальнейших реформ в этой области.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 г.) (с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 1 февраля 2022 года) // СЗ РФ. – 04.08.2014. – №31. – Ст. 4398.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ // СЗ РФ. – 17.06.1996. – №25. – Ст. 2954.
3. Федеральный закон от 25.12.2008 №273-ФЗ «О противодействии коррупции» // Российская газета. – 30.12.2008. – №266.
4. Антикоррупционная политика: учебник для вузов / Г.А. Сатаров [и др.]; под ред. Г.А. Сатарова. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2020. – С. 36.
5. Артюхин О.А. К вопросу о противодействии коррупции: особенности уголовно-правового инструментария / О.А. Артюхин // Правовой порядок и правовые ценности сборник научных статей II Всероссийской научно-практической конференции. – 2021. – С. 163–169.

6. Ашин А.А. Проблемы противодействия коррупции в России в современных условиях / А.А. Ашин, М.А. Некрасова // Вестник Владимирского юридического института. – 2019. – №2 (51). – С. 46–52. – EDN NNPCIW

7. Кабашов С.Ю. Морально-этические и правовые основы государственного и муниципального управления: учебное пособие / С.Ю. Кабашов. – М.: Дело, 2014. – 216 с. – EDN WJACGF

8. Нисневич Ю.А. Политика и коррупция: коррупция как фактор мирового политического процесса: монография / Ю.А. Нисневич. – М.: Юрайт, 2017. – 240 с. – EDN ZTAJER

9. Румянцева Е.Е. Противодействие коррупции: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / Е.Е. Румянцева. – М.: Юрайт, 2017. – 267 с. – EDN ZRZCGT

10. Русанов Г.А. Противодействие легализации (отмыванию) преступных доходов: учебное пособие для бакалавриата и магистратуры / Г.А. Русанов. – М.: Юрайт, 2017. – 157 с. – EDN ZSYRUP

11. Смушкин А.Б. Комментарий к Федеральному закону от 25 декабря 2008 г. №273-ФЗ «О противодействии коррупции» / А.Б. Смушкин, А.Б. Юдина. – 2-е изд., перераб. и доп. – Саратов: Ай Пи Эр Медиа, 2013. – 144 с. – EDN RYSOFB

12. Чашин А.Н. Коррупция в России. Стратегия, тактика и методика борьбы: учебное пособие / А.Н. Чашин. – Саратов: Вузовское образование, 2012. – 171 с. – EDN RAZVKV

Ибатуллина Диана Марсовна

адъюнкт

ФГКОУ ВО «Казанский юридический институт МВД РФ»

г. Казань, Республика Татарстан

DOI 10.31483/r-112866

КИБЕРВЫМОГАТЕЛЬСТВО КАК ПРЕСТУПНАЯ ТЕНДЕНЦИЯ

Аннотация: автором рассмотрено кибервымогательство как социальная негативная ориентация, некоторые особенности данного явления, а также общие меры противодействия.

Ключевые слова: преступление, собственность, кибервымогательство, информационные технологии, сетевая гигиена.

Законодатель, а также иные органы, уполномоченные толковать отдельные вопросы реализации уголовно-правовых норм, довольно точно и объемно разрешили многие спорные вопросы, касающиеся состава вымогательства, установления признаков, содержащихся в составе преступления, а также мер уголовной ответственности.

Только в 2023 году по данным главного информационно-аналитического центра МВД России было зарегистрировано 8939 фактов вымогательства, что больше на 9,1% чем в 2022 году. К тому же ежегодная статистика свидетельствует и о том, что преступления, совершаемые с использованием информационных технологий, многократно растут. В 2023 году число таких преступлений достигло 676951 (прирост 29% с 2022 года) [1].

Однако наиболее актуальной проблемой в современных реалиях является совершение кибервымогательства. На сегодняшний день в доктрине уголовного права и уголовном законодательстве единый термин

«киберпреступность» отсутствует, именно поэтому в научных исследованиях можно встретить различные подходы к определению данного негативного явления. К примеру, Матросова Л.Д. компьютерное вымогательство относит к разновидностям мошенничества [2, с. 152]. Стяжкина С.А. считает, что термин «кибервымогательство» следует использоваться для обозначения определенного рода преступных деяний, связанных с неправомерным воздействием на компьютерную информацию (наряду с такими понятиями, как фишинг, скриминг, киберджекинг и т. д. [3, с. 942]).

На наш взгляд, под кибервымогательством следует понимать требование о передаче чужого имущества или права на имущество или совершения других действий имущественного характера под угрозой применения насилия либо уничтожения или повреждения чужого имущества, а равно под угрозой распространения сведений, позорящих потерпевшего или его близких, либо иных сведений, которые могут причинить существенный вред правам или законным интересам потерпевшего или его близких, совершенные с использованием информационных технологий.

Следует отметить, что применение для преступных целей информационных технологий приносит значительные трудности в практическую работу сотрудников правоохранительных органов, в частности, по выявлению, пресечению и противодействию этому негативному опасному явлению. Это связано с рядом факторов:

1) отсутствие достаточных знаний в области информационных технологий у лиц, производящих расследование.

Общественная опасность нового вида вымогательства с использованием высоких технологий возрастает также в связи с необходимостью привлечения к его расследованию специалистов узкого профиля и применения при расследовании особых технических умений, знаний и навыков.

2) сложность в идентификации преступника, так как жертва напрямую не сталкивается с вымогателем «лицом к лицу».

Усложняется и процесс по восстановлению картины произошедшего и установлению всех обстоятельств дела, в связи с тем, что вымогатель может действовать из любой точки мира и часового пояса. В связи с развитием высоких технологий для вымогательства может быть использована информация, которая находится в широкой базе сети Интернет, обеспечивающая безграничные возможности по ее поиску. В компьютерных сетях и разнообразных каналах передачи данных обуславливает несозмеримо широкий круг участников взаимодействия. Поэтому использование высоких технологий повышает характер и степень общественной опасности вымогательства.

Как отмечает Третьяк И.В. преступник в момент совершения преступления может находиться в любой точке мира, что затрудняет процесс сбора информации о произошедшем [4, с. 97].

Именно поэтому в условиях широкого распространения достижений научно-технического прогресса в преступные действия от правоохранительных органов требуется непрерывное внедрение мер, которые позволят своевременно и полно изучать способы кибервымогательства. В первую очередь, изучению должны подлежать технические устройства, различное программное обеспечение и иные технические объекты

(содержание файлов в личном ноутбуке, текстов переписки в сетях, электронной почты и пр.), что позволит обнаружить данные о способе совершения вымогательства, характере выдвинутой угрозы, размере вымогательства, его конечной цели и других фактах, необходимых для юридической оценки содеянного.

Помимо этого, следует и трансформировать законодательные нормы. В своем исследовании Овсяков Д.А. указывает на необходимость отдельного состава преступления, устанавливающего ответственность за вымогательство в сфере компьютерной информации [5, с. 144]. Мы считаем, что необходимо ч. 2 ст. 163 УК РФ следует дополнить пунктом «д», устанавливающим ответственность за совершение вымогательства, с использованием информационных технологий, что, в свою очередь, подчеркнет повышенную степень опасности данного преступлений.

Рассмотрим наиболее распространенные способы кибервымогательства.

1. Взлом аккаунта (личной страницы) интернет-пользователя считается самым распространенным явлением. Взлом аккаунта позволяет получить доступ к личным данным, информации о трудовой деятельности, в некоторых случаях к данным счетов и т. д.

«Классической» схемой вымогательства после взлома аккаунтов выдвигание требований о переводе денежных средств взамен на отказ от публикации фотографий «интимного характера», личных данных.

Также выражается предупреждение о том, что, если потерпевший попытается заблокировать вымогателя, отправить жалобу администраторам этой социальной сети или удалить свой профиль, неудобная информация будет отправлена автоматически. Как правило, потерпевшим от подобных действий становится близкое ранее виновному лицо, которое ранее могло участвовать в различных видеороликах или фото эротического содержания [4, с. 99].

2. Не менее распространено вымогательство, сопряженное с использованием различных специальных вредоносных программ – обладающих специализированным функционалом программ-вирусов, таких как: SocGholish, ArechClient2, NanoCore т. п.

Использование вредоносных программ, позволяющих копировать данные, могут быть квалифицированы по ст. 273 УК РФ, однако при такой квалификации не учитывается, что основная цель виновных более тяжкое деяние – это именно вымогательство денежных средств или криптовалюты. Например, DDoS-атаки (типа «отказ в обслуживании») – наиболее распространенный способ изъятия криптовалюты, направленный на вычислительную систему с целью блокирования доступа пользователей, когда вымогатели требуют уплаты выкупа в криптовалюте, а в случае отказа осуществляют такие атаки. Подобные деяния согласно российскому законодательству квалифицировать по ст. 163 УК РФ как вымогательство нельзя, поскольку угроза уничтожения компьютерных систем или компьютерной информации не является признаком состава данного преступления [6, с. 18].

Вместе с тем в судебной практике встречаются такие решения, в которых требования передачи имущества под угрозой DDoS-атаки,

оценивались судом в совокупности с использованием вредоносной программы (например, приговор Хорошевского районного суда города Москвы от 01.12.2014 в отношении К., осужденного по ч. 1 ст. 163, ч. 1 ст. 273, ч. 2 ст. 273 УК РФ) [7].

Очевидно, что если бы предметом вымогательства под угрозой DDoS-атаки была криптовалюта, то содеянное по духу закона должно бы быть оценено как вымогательство.

Основой противодействия кибервымогательству является именно сетевая гигиена. Не стать жертвой вымогателя достаточно просто, достаточно соблюдать ряд действий: устанавливать надежную аутентификацию, периодически менять пароли на своих технических устройствах и в социальных сетях, использовать современные антивирусы, не давать доступ к своим социальным сетям другим лицам.

Таким образом, кибервымогательство сложное и часто трансформируемое преступление, борьба с которым требует специфических мер. Для противодействия данному явлению требуется одновременное применение комплекса мер, от различных субъектов (правоохранительных органов, потерпевших, иных государственных структур). Мы считаем, что первостепенными шагами для предотвращения ежегодного прироста кибервымогательства являются: принятие п «д» ч. 2 ст. 163 УК РФ, закрепляющего квалифицированный признак «с использованием информационных технологий, выработка и постоянное совершенствование методик раскрытия и расследования кибервымогательства, а также сетевая гигиена пользователей.

Список литературы

1. Состояние преступности в Российской Федерации за 2023 г. (архивные данные) // Официальный сайт Министерства внутренних дел Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.mvd.ru/folder/101762> (дата обращения: 01.09.2024).
2. Матросова Л.Д. Системный анализ понятия средств реализации и принятия решений по совершенствованию мер защиты от вымогательства в сети Интернет / Л.Д. Матросова // Закон и право. – 2018. – №11. – С. 152. – DOI 10.24411/2073-3313-2018-10250. – EDN VLCQOU
3. Стяжкина С.А. Вопросы квалификации кибервымогательства / С.А. Стяжкина // Вестник Удмуртского университета. Серия «Экономика и право». – 2022. – №5 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/voprosy-kvalifikatsii-kibervymogatelstva> (дата обращения: 01.09.2024). – DOI 10.35634/2412-9593-2022-32-5-941-947. – EDN MTQLYS
4. Третьяк И.В. Новые виды вымогательства в сети интернет / И.В. Третьяк // Вестник науки. – 2018. – №7 (7) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/novye-vidy-vymogatelstva-v-seti-internet> (дата обращения: 01.09.2024).
5. Овсюков Д.А. Использование информационно-телекоммуникационных сетей при совершении вымогательства / Д.А. Овсюков // Актуальные проблемы российского права. – 2022. – Т. 16. №2. – С. 144.
6. Долгиева М.М. Квалификация преступлений, совершаемых в сфере компьютерной информации в отношении криптовалюты / М.М. Долгиева // Современное право. – 2018. – №11. – С. 17–19. – EDN YMBWHJ
7. Приговор Хорошевского районного суда г. Москва от 01.12.2014 года по делу №1-587/2014 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://actofact.ru/case-77RS0031-1-587-2014-2014-10-22-2-0/> (дата обращения: 01.09.2024).

Качалов Вадим Юрьевич

канд. социол. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Поволжский государственный университет
физической культуры, спорта и туризма»
г. Казань, Республика Татарстан

Сычева Ольга Валерьевна

заместитель начальника отдела
Управление Федеральной налоговой службы
Российской Федерации по Республике Татарстан
г. Казань, Республика Татарстан

АМНИСТИЯ И ПОМИЛОВАНИЕ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ И ИХ ЗАКОНОДАТЕЛЬНАЯ РЕГЛАМЕНТАЦИЯ

***Аннотация:** статья посвящена вопросам исследования древних корней институтов амнистии и помилования, датировка которых точно не определяется. Историческая практика проявления милосердия к правонарушителям находит многообразное отражение в хрониках прошлого. Вопреки продолжающимся научным спорам относительно первой зафиксированной инстанции амнистии и помилования, есть сведения о практиках освобождения с опoки времён Античности. Принято считать, что истоки данных практик прослеживаются со времён Древнего Рима, где решения о нахождении вне наказания возлагались на народные комиции и сенат, в последующие же времена – на императоров.*

***Ключевые слова:** амнистия, помилование, осужденный, закон, общество, статья, наказание.*

Исторические корни института амнистии и помилования уходят в глубокую древность, и точная дата его возникновения остается загадкой. В различные исторические периоды, правители вместе с обществом, демонстрируя милосердие, на преступников это воздействовали, чью значимую роль в исчислении времени отметили. Принцип законности, являющийся частью уголовного законодательства РФ, через нормы УК РФ [2] оговаривает условия и критерии, преданием освобождения от уголовной ответственности, где преступный поступок и его наказуемость должны быть определены исключительно уголовным законодательством. Однако, рассуждения о точных основаниях, что допускают освобождение от ответственности, продолжают оставаться областью для бурных дебатов и серьезных разногласий на сегодняшний день.

Возникают острые дискуссии в нынешнем обществе: это вопросы гуманизма, применяемые к правонарушителям. Суть заключается в следующем: необходимо, чтобы каждый, кто преступление совершил, имел возможность понять свои ошибки и покаяться, не взирая на серьезность содеянного. Корень сложных вопросов можно обнаружить только путём

выявления и устранения причин неблагоприятных событий. К обработке обстоятельств требуется применение новых подходов. Соблюдение было необходимо законом, даже формализованным, при оглашении вердиктов по уголовным материалам, хотя у них имеются свои минусы. Вероятно также, что в определённых ситуациях сообщество может оказать милосердие в отношении преступника.

Продолжаются исторические дебаты относительно момента, когда впервые задокументированы были практики амнистии и помилования, несмотря на известность древними временами случаев освобождения от взысканий. Принято верить, что начало этому было положено в Древнем Риме: в эпоху республики о решениях по освобождению от наказаний решали народные комиции вместе с сенатом, а во времена императорского правления данная власть перешла к императорам [4].

В эпоху Античности руководство, обладающее мудростью, нередко проявляло гуманность, преподнося «акты милосердия» подданным не только в ходе торжеств, но и по случаю достижения триумфа над противниками или в дни религиозных торжеств. Эти акты, направленные на общественное благо, также отражали интересы верховенствующих слоёв и их верных сторонников.

Процесс амнистии тесно связан с уголовным законодательством и решениями Государственной Думы, образующими комплекс единых норм. Этот комплекс активизируется при их взаимодействии. Освобождение от уголовной ответственности, как определено уголовными законами, возможно благодаря амнистии. Критерии освобождения, определённые Постановлением Госдумы, считаются обязательными для действия уголовных норм.

Амнистия предоставляет шанс избежать уголовного наказания или его смягчения для неопределённого числа лиц согласно российскому законодательству. Правом объявлять амнистию обладает только Государственная Дума Федерального Собрания, и, в случае издания акта об амнистии, судимостью людей, отбывших назначенные им наказания, может быть аннулирована [3].

В процессе утверждения акта амнистии, Государственной Думой РФ должно осуществляться уважение к гуманистическим началам, освобождая некоторые категории граждан от уголовной ответственности, связанной с нарушениями. Однако существует необходимость соблюдения законности и не нарушения общественной безопасности. В то время: стабильность конституционных ценностей не должна подвергаться угрозе нарушения прав других лиц. Закон о реализации и возможность применения амнистии в России отсутствуют, поэтому роль Конституционного Суда РФ становится более значимой.

Возникающий из инцидент обвинений или защиты вопрос касания применения амнистии был направлен для разъяснения к Верховному Суду РФ. Несоответствие действий с уголовно-процессуальным законодательством, выраженное в продолжении рассмотрения уголовного дела после объявления амнистии без противодействия от обвиняемого, может стать причиной для отмены или коррекции приговора, как подметило руководство Президиума Верховного Суда.

Когда осужденный находится в процессе отбывания наказания, орган, который надеется на его выполнение, либо через представительство, либо через сам суд, осуществляют приложение амнистийного акта. В случаях, когда амнистия предоставляет освобождение от наказания, суд, постановляя обвинительный вердикт, определяет при этом наказание, но исключает выполнение данным осужденным за счет акта амнистии. Отмечается, что согласие осужденного для подобных решений по уголовно-процессуальному закону не получается нужным.

Институт помилования охватывает много аспектов внутри правовой сферы, включая конституционные основы, уголовное правосудие и реализацию уголовных наказаний. Внесение общественных норм для такого многосложного взаимодействия начинается там, где осуждённое лицо за преступление получает изменение своего юридического положения. Происходит это через акт милосердия, инициированный Президентом России, что способствует улучшению его общей жизненной ситуации [4].

Акт помилования представляет собой особое использование прерогативы права, отличающейся от решения судебного порядка о назначении наказания. За счет своей милосердной природы, он не влечет за собой последствия жестче, чем те, что закреплены за совершенное осужденным преступление уголовным законодательством, и определены в рамках вынесенного по делу судом вердикта.

Возможность обратиться с просьбой о помиловании к главе национального государства имеется у лиц, отбывающих судебное наказание, включая тех, кому назначена вершина суровости в виде высшей меры. Запросы такого рода передаются вверенному руководству мест заключения, где осуществляется отбывание наказания. Прецедент взывания к милосердию требует наличие законодательно утвержденного приговора, указывающего на виновность и меру присужденного судом наказания. Президент Российской Федерации считается единственной властью по вопросам помилования. Применение такой власти, её принципиальные границы и принимаемые во внимание аспекты зафиксированы в президентских указах [6].

В каждом субъекте Российской Федерации функционирует созданная комиссия, специализирующаяся на вопросах помилования. Задачей комиссии является разработка заключений по просьбам о помиловании. Подготовленные заключения будут отправлены главе исполнительной власти соответствующего региона. Это лицо, в свою очередь, предоставит их Президенту Российской Федерации для окончательного рассмотрения и принятия решения о помиловании.

Процедура обращения осужденного к Президенту РФ с ходатайством требует тщательного приготовления соответствующих документов. Эту пачку бумаг следует передавать через администрации учреждения или исполнительного органа, отвечающего за наказание. Прием ходатайства органом уголовно-исполнительной системы обязывает его к незамедлительным действиям по его осмотру. Особое внимание необходимо также уделить изучению предыдущих обращений о помиловании, поданных ранее. Необходимо строго следить за соответствием каждого документа

установленным стандартам и представлять их, получая подпись в получении [7].

В ситуации, когда отказано в передаче ходатайства о помиловании, администрация учреждения несет обязанность по отправке копии такого представления прокурору, назначенному для контроля за исполнением законодательства. Этот прокурор закреплен за учреждением исполнения наказания. Необходимо подчеркнуть: к ходатайству могут быть прикреплены дополнительные документы, играющие значимую роль в процессе решения по вопросу о помиловании. В течение пяти дней с даты получения ходатайства, соответствующий территориальный орган уголовно-исполнительной системы обязан его отправить на рассмотрение в комиссию.

Помилованное лицо получает освобождение от отбывания наказания, но при этом сохраняется обвинительный приговор судебной инстанции. Тем не менее, право на апелляцию и возможность надзора за лицом не отнимается. Кроме того, остаётся обязанность по возмещению ущерба, причиненного действиями осужденного. В дополнение, помилование имеет потенциал для сокращения срока наказания или его замены на контрмеру более мягкой [5].

В отличие от амнистии, не ставящей под вопрос законность приговора, помилование представляет собой акт милосердия, подтвержденный вердиктом суда. С его помощью нельзя считать освобождение реабилитацией, указывающей на судебную ошибку в свою же очередь. Помиловать осужденного – привилегия главы государства, позволяющая смягчить их судьбу. А амнистия, в своем применении, подтверждает законность ранее вынесенных судебных решений.

Часто в современном обществе существует распространенное мнение о том, что увеличение строгости репрессий и усиление жестокости наказаний – это единственно правильный метод борьбы с преступностью, однако это утверждение не соответствует реальности. Прежде чем применять какие-то штрафные действия, важно обратить внимание на необходимость улучшения жизненных условий населения, так как часто причиной преступного поведения является отсутствие достаточных жизненных перспектив. В этом контексте государственные органы обязаны разрабатывать и реализовывать комплексные мероприятия, которые охватят различные аспекты социальной жизни, с целью обеспечить рост и улучшение общественного благополучия, не ограничиваясь одними только наказаниями. Эффективность узких мер всегда будет ограничена без учета широкого спектра социальных факторов.

В законодательной системе функционируют особые инструменты, из которых выделяются амнистия и помилование: они оснащены уникальными правовыми характеристиками. Высшая государственная инстанция отвечает за предоставление данных мер, процессе чего отсутствует непосредственное влияние на оперативное уголовное законодательство. Основа каждой из этих мер укреплена своим спектром обстоятельств и критериев, при этом ведущим, неукоснительным аспектом их реализации служит верность законности, исключая любые её нарушения.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 г. №6-ФКЗ, от 30.12.2008 г. №7-ФКЗ, от 05.02.2014 г. №2-ФКЗ, от 01.07.2020 г. №11-ФКЗ) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения: 20.08.2024).
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 г. №63-ФЗ (ред. от 23.03.2024) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/ (дата обращения: 20.08.2024).
3. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 г. №174-ФЗ (ред. от 23.03.2024) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/ (дата обращения: 20.08.2024).
4. Гришко А.Я. Амнистия. Помилование / А.Я. Гришко. – М.: Логос, 2022. – 236 с.
5. Люблинский П.И. Право амнистии / П.И. Люблинский. – М.: Книга по Требованию, 2019. – 373 с.
6. Магась В.И. «Дачная амнистия». Вопросы и ответы / В.И. Магась. – М.: Феникс, 2022. – 814 с.
7. Сотников С.А. Амнистия в уголовном праве России / С.А. Сотников. – М.: Проспект, 2021. – 368 с.

Кокурин Алексей Владимирович

канд. психол. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Московский государственный
юридический университет им. О.Е. Кутафина»
г. Москва

DOI 10.31483/r-112791

К ВОПРОСУ О НАЗНАЧЕНИИ И УГОЛОВНО-ПРАВОВОМ РЕГУЛИРОВАНИИ ПОЖИЗНЕННОГО ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ

***Аннотация:** рассмотрены вопросы назначения пожизненного лишения свободы в современной России. Описаны механизмы уголовно-правового регулирования, назначения пожизненного лишения свободы. Указано, что в настоящее время пожизненное лишение свободы применяется только в качестве основного вида наказания и включено в санкции 17 статей Особенной части УК РФ. Отмечено, что в российском законодательстве отсутствует понятие «пожизненное лишение свободы», в статье 57 УК РФ законодатель лишь описывает карательную природу и основания для применения данного наказания. Проанализированы законодательные инициативы позволяющие освободить от уголовной ответственности лицо, если оно призвано на военную службу в период мобилизации или военного времени.*

***Ключевые слова:** пожизненное лишение свободы, назначение пожизненного лишения свободы, уголовно-правовое регулирование пожизненного лишения свободы, правовая регламентация пожизненного лишения свободы.*

Трансформация общественного строя, произошедшая на пороге девяностых годов XX в., кумулятивный эффект реализации отдельных внутригосударственных и внешнеполитических тенденций, таких как рост

насильственной преступности, борьбы с ней, необходимостью ужесточения карательных мер в данном направлении привели к верной «оценке законодателем состояния, динамики и уровня развития преступности, экономических и материальных возможностей общества по обеспечению надлежащего функционирования органов уголовной юстиции, уровня толерантности общества к антисоциальным проявлениям и поступкам и уровня нравственного развития общества» [4, с. 62.].

Влияние данных факторов привело к введению в российское уголовное законодательство «пожизненного лишения свободы» исключительно как альтернативы смертной казни. Законодательно закреплено это было в статье 24 Уголовного кодекса РСФСР 1960 г., согласно Закону РФ от 17.12.1992 №4123-1 «О внесении изменения в статью 24 Уголовного кодекса РСФСР» (утратил силу), в котором указывалось, что «при замене в порядке помилования смертной казни лишением свободы оно может быть назначено пожизненно (ч. 1)» [24].

Причем пожизненное лишение свободы в тот период рассматривалось как мера уголовно-правового принуждения, а не наказания, которую применял Президент РФ в рамках института помилования, в соответствии с пунктом «в» статьи 89 Конституции Российской Федерации. Пожизненное лишение свободы не могло быть назначено судами.

В Уголовном кодексе РФ 1996 г [23] пожизненное лишение свободы было введено в систему наказаний уже как самостоятельный вид (без альтернативного характера), непосредственно перед смертной казнью, с учетом его тяжести по отношению к другим видам наказаний.

Статья 57 УК РФ [26] претерпела несколько редакций, расширявших перечень преступлений, за которые лицо могло быть приговорено к пожизненному лишению свободы. Изменения в данную статью УК РФ, повлекли за собой изменения в статьи Особенной части Уголовного кодекса РФ, предусматривающие пожизненное лишение свободы в качестве санкции.

В настоящее время пожизненное лишение свободы включено в санкции 17 статей Особенной части УК РФ. Его назначение судами возможно за преступления против половой неприкосновенности несовершеннолетних при наличии специального рецидива, за сбыт или производство наркотиков в особо крупном размере, за такие преступления, как квалифицированные убийства, террористический акт (ч. 3 ст. 205), содействие террористической деятельности (ч. 4 ст. 205.1), обучение террористической деятельности (ст. 205.3), организацию террористического сообщества (ч. 1 ст. 205.5), угон воздушного или водного транспорта (ч. 4 ст. 211), контрабанду наркотиков (ч. 4 ст. 229.1); посягательство на жизнь государственного или общественного деятеля (ст. 277); посягательство на жизнь лица, осуществляющего правосудие или предварительное расследование (ст. 295); посягательство на жизнь сотрудника правоохранительных органов (ст. 317); геноцид (ст. 357) и акт международного терроризма (ст. 361), а также за особо тяжкие преступления против основ конституционного строя и безопасности государства.

В действующем российском законодательстве отсутствует определение понятия «пожизненное лишение свободы». В статье 57 УК РФ законодатель лишь описывает карательную природу и основания для применения данного наказания: «Пожизненное лишение свободы

устанавливается за совершение особо тяжких преступлений, посягающих на жизнь, а также за совершение особо тяжких преступлений против здоровья населения и общественной нравственности, общественной безопасности, основ конституционного строя и безопасности государства, половой неприкосновенности несовершеннолетних» [23], оставляя правоприменителя довольствоваться дефиницией «наказание», которое, согласно ч. 1 ст. 43 УК РФ, определяется, как «мера государственного принуждения, назначаемая по приговору суда. Наказание применяется к лицу, признанному виновным в совершении преступления, и заключается в предусмотренных настоящим Кодексом лишении или ограничении прав и свобод этого лица» [23]. В соответствии с частью 1 статьи 45 УК РФ, пожизненное лишение свободы используется исключительно как основной вид наказания.

Среди научного сообщества вопросы назначения и применения пожизненного лишения свободы вызвали широкое обсуждение. Множество авторов, включая Селиверстова В.И., Сыча К.А., Уткина В.А., Казакову Е.Н. [17; 20; 28, с. 127–128; 29, с. 227–230; 5, с. 98–103; 11, с. 30–33] и других, обратились к различным аспектам данной темы.

В конце 90-х – начале 2000-х годов появились первые диссертационные исследования, которые были посвящены изучению пожизненного лишения свободы. Среди исследователей, значительно углубивших понимание правовой природы и сущности этого вида наказания, можно отметить Антонова О.А., Деткова А.П., Желоква Н.В., Кирюхину Е.А., Мазурину Ю.Е. и других [1; 3; 4; 6; 8; 9].

Не утихают дискуссии по вопросам теоретического характера и правовой регламентации пожизненного лишения свободы в статьях УК РФ. В частности, поднимается вопрос о месте пожизненного лишения свободы в системе уголовных наказаний. Так, одни исследователи считают пожизненное лишение свободы самостоятельным видом наказания, строго придерживаясь юридических конструкций, нашедших отражение в статьях УК РФ: 44, 57 и в других [9; 28].

Представители второго направления считают, что пожизненное лишение свободы – лишь разновидность лишения свободы. Профессор Уткин В.А. отмечает необходимость глубокого реформирования и модернизации системы наказаний с учетом современных социально-экономических условий и криминологических факторов. Одним из направлений, предлагаемых для обсуждения, он видит «объединение наказаний в виде лишения свободы на определенный срок и пожизненного в одно наказание – лишение свободы» [25, с. 91–92]. Эту позицию, заключающуюся в том, что лишение свободы является «родовым понятием, способным объединить отдельные разрозненные его виды», поддерживают и другие ученые [22, с. 55; 11, с. 30; 1, с. 14–15; 20, с. 192]. Мы также разделяем эту точку зрения, считая, что лишение свободы следует рассматривать как «родовое» понятие в отношении наказаний, связанных с реальным лишением свободы: пожизненное лишение свободы, лишение свободы на определенный срок, арест и содержание в дисциплинарной воинской части.

Представляет интерес предложение отдельных ученых переименовать пожизненное лишение свободы в пожизненное заключение, «поскольку

реализация этой идеи в законодательстве помогла бы разрешить большое количество интерпретационных вопросов, внесла бы больше ясности в оценку системы наказания, кроме того, оно более точно отражало бы суть пожизненного лишения свободы, правовое положение осужденных, а также учитывало особенности и сложность его исполнения» [22, с. 51–52].

Согласно части 2 статьи 57 УК РФ, пожизненное лишение свободы не применяется к женщинам, лицам, которые совершили преступления до достижения 18 лет, а также мужчинам, которым на момент вынесения приговора судом исполнилось 65 лет. Наличие либо отсутствие обстоятельств, предусмотренных в части 2 статьи 57 УК РФ, суд обязан отразить в приговоре по такому делу. Но, правовая природа этих обстоятельств вызывает дискуссии. Положения части 2 статьи 57 УК РФ неоднократно являлись предметом рассмотрения Конституционного Суда Российской Федерации [12; 13]. Данная норма УК РФ была признана высшей судебной инстанцией соответствующей Конституции РФ, принципам справедливости и гуманизма и не нарушающей права граждан.

Несмотря на это, ряд авторов считает такие выводы Конституционного Суда РФ не убедительными, а нормы части 2 статьи 57 УК РФ – проявлениями гендерного неравенства в уголовном законодательстве, аргументируя свою позицию ростом числа особо тяжких преступлений, совершенных женщинами и несовершеннолетними, а также указывает на расширение круга резонансных преступлений с их участием, таких, например, как террористические акты [5, с. 98–103].

Другие исследователи аргументируют свои сомнения относительно правовой природы части 2 статьи 57 УК РФ отсутствием должной научной проработки проблемы, когда «начинают возникать вопросы, например: какие фактические данные подтверждают мнение, что смягченная ответственность должна применяться ко всем лицам старше 65 лет? Где научное обоснование для установления именно этого возрастного порога, учитывая пенсионный возраст для мужчин, который составляет 60–65 лет?» [22, с. 51–52], и такие доводы в защиту данного положения как: уязвимость социальных групп несовершеннолетних и пожилых лиц, их плохо развитая или ослабленная способность контролировать свое поведение и предвидеть последствия своих действий, в то время как женщины обладают репродуктивной функцией. Такие доводы «не основаны на серьезном научном исследовании, а носят в большей степени оттенок обыденного правосознания» [22, с. 51–52]. Разделяем данную точку зрения, поскольку тщательного криминологического исследования части 2 статьи 57 УК РФ не проводилось. И сегодня наблюдается нехватка комплексных монографий, которые бы учитывали биологические, психологические, социологические, педагогические, нравственные и криминологические характеристики лиц, указанных в части 2 статьи 57 УК РФ, и предлагали бы научное обоснование и аргументацию целесообразности данного положения.

Что касается невозможности назначения пожизненного лишения свободы женщинам и мужчинам старше 65 лет, то необходимо учитывать, что уголовный закон предусматривает возможность назначения длительных сроков лишения свободы: 25, 30 лет, в том числе и женщинам. Освобождение от пожизненного лишения свободы несовершеннолетних преступников позволит исправить и реабилитировать их.

Пожизненное лишение свободы не применяется также в ряде других случаев, предусмотренных уголовным законодательством:

– при заключении досудебного соглашения о сотрудничестве (ч. 4 ст. 62 УК РФ);

– при наличии особых исключительных обстоятельств (ст. 64 УК РФ);

– при вынесении присяжными заседателями вердикта о снисхождении (ч. 1 ст. 65 УК РФ);

– при приготовлении и покушении на преступление, то есть в случае неоконченного преступления (ч. 4 ст. 66 УК РФ);

– если суд не считает возможным применить сроки давности к обвинительному приговору по делу о пожизненном лишении свободы или смертной казни (ч. 3 ст. 83 УК РФ);

– если, учитывая истечение сроков давности, суд не сочтет возможным освободить от уголовной ответственности лицо за преступление, каемое смертной казнью или пожизненным лишением свободы (ч. 4 ст. 78 УК РФ).

Необходимо учитывать, что к лицам, совершившим преступления, предусмотренные статьями 205, 205.1, 205.3, 205.4, 205.5, ч. 4 ст. 206, ч. 4 ст. 211, 361 УК РФ, а также преступления, связанные с террористической деятельностью по статье 277 УК РФ, совершенные после 5 мая 2014 года, и преступления по статье 357 УК РФ, сроки давности не применяются. Эти лица могут быть приговорены к пожизненному лишению свободы в любое время после совершения преступления.

Верховный Суд РФ в постановлении Пленума предоставляет рекомендации по порядку мотивирования приговора: «Исходя из того, что в соответствии с ч. 1 ст. 57 УК РФ пожизненное лишение свободы устанавливается за совершение особо тяжких преступлений, посягающих на жизнь, а также за совершение особо тяжких преступлений против здоровья населения и общественной нравственности, общественной безопасности, половой неприкосновенности несовершеннолетних, не достигших четырнадцатилетнего возраста, суды должны учитывать, что такой вид наказания в предусмотренных законом случаях может применяться лишь тогда, когда необходимость его назначения обусловлена исключительной опасностью для общества лица, совершившего преступление. Суд, мотивируя в приговоре назначение наказания в виде пожизненного лишения свободы, должен привести в подтверждение этого вывода конкретные обстоятельства дела и данные, характеризующие личность подсудимого» [15].

Анализ статистики, предоставленной Судебным департаментом при Верховном Суде Российской Федерации, свидетельствует, что до 2023 года ежегодное количество осужденных к пожизненному лишению свободы в России варьировалось от 50 до 60 человек.

«Так, число осужденных к пожизненному лишению свободы по отношению к общему числу осужденных в России составляет:

в 2019 г. – 50 на 598 207 человек;

в 2020 г. – 45 на 530 998 человек;

в 2021 г. – 40 на 565 523 человек;

в 2022 г. – 59 на 578 774 человек;

в 2023 г. – 59 на 555 742 человек.

Из них осужденные за убийство и покушение на убийство пожизненно лишены свободы:

- в 2019 г. – 35 человек;
- в 2020 г. – 34 человек;
- в 2021 г. – 28 человек;
- в 2022 г. – 39 человек;
- в 2023 г. – 33 человек.

Статистика Судебного департамента при Верховном Суде Российской Федерации, за 2023 г. содержит данные по всем составам преступлений. Так, 59 лиц, пожизненно лишенных свободы, по результатам рассмотрения уголовных дел с учетом сложения наказаний осужденных были осуждены:

по главе 16 «Преступления против жизни и здоровья» УК РФ (ст. 105–125) 45.

Из них за:

- убийство (ч. 1. ст. 105) – 2;
- убийство, при отягчающих обстоятельствах ч. 2. ст. 105) – 42;
- умышленное причинение тяжкого вреда здоровью человека (ч. 1. ст. 111) – 1;

по главе 18 «Преступления против половой неприкосновенности и половой свободы личности» УК РФ (ст. 131–135) – 2. Оба за насильственные действия сексуального характера (ст. 132);

по главе 21 «Преступления против собственности» УК РФ (ст. 158–168) – 3. Из них за: кража – 1; кража при отягчающих обстоятельствах – 2;

по главе 24 «Преступления против общественной безопасности» УК РФ (ст. 205–227) – 3;

по главе 25 «Преступления против здоровья населения и общественной нравственности» УК РФ (ст. 228–245) – 1 за незаконные действия и нарушение правил обращения с наркотическими средствами, психотропными и сильнодействующими веществами;

по главе 29 «Преступления против основ конституционного строя и безопасности государства» УК РФ (ст. 275–284.3) – 1 за мелкое взяточничество (ст. 291.2);

по главе 31 «Преступления против правосудия» УК РФ (ст. 294–316) – 1 в отношении лиц, осуществляющих правосудие, предварительное расследование, их близких (ст. 294–298.1);

по главе 32 «Преступления против порядка управления» УК РФ (ст. 317–330.3) – 3 в отношении сотрудника правоохранительного органа, других представителей власти (317–319).

Из 59 лиц, осужденных в 2023 г. к пожизненному лишению свободы:

- лиц с неснятыми и непогашенными судимостями – 33;
- из строки 103 (ИТОГО) подсудность областных и равных им судов, окружных (флотских) военных судов – 49;
- лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность или участвующие в предпринимательской деятельности – 1;
- иностранные лица и лица без гражданства – 2;
- граждане СНГ – 1» [9].

С увеличением количества военнослужащих Вооружённых сил Украины, привлечённых к уголовной ответственности за военные

преступления, эти цифры начали расти. На пленарной сессии 29 июня 2024 г. Петербургского Международного молодежного юридического форума глава Следственного Комитета России Александр Бастрыкин отметил, что «Следственными органами СК России в суд направлено 296 уголовных дел в отношении 458 военнослужащих ВСУ. По результатам их рассмотрения вынесено 250 приговоров, 32 подсудимым назначены пожизненные сроки лишения свободы» [9].

С точки зрения материального права, назначение судами наказания в виде пожизненного лишения свободы осуществляется по тем же правилам, что и назначение лишения свободы на определённый срок.

Верховный Суд Российской Федерации выделил несколько ключевых факторов, которые суд должен учитывать при вынесении приговора о назначении пожизненного лишения свободы. Главный из них – исключительная опасность для общества лица, совершившего преступление. Как указано в Постановлении Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 29 ноября 2016 г. №55: «суд, назначая пожизненное лишение свободы, должен привести конкретные обстоятельства дела и данные, характеризующие личность подсудимого» [15].

Тугилович М.А. провел тщательный анализ 16 приговоров, вынесенных в различных субъектах Российской Федерации по осуждению лиц к пожизненному лишению свободы. Ученый сделал выводы о том, что при назначении наказания в виде пожизненного лишения свободы у судов «отсутствует единообразный подход к его назначению». Суды «используют оценочные категории, не имеющие разъяснений в практике высшей судебной инстанции». Кроме того, «наличие пробелов в отдельных положениях уголовного закона приводят к тому, что в различных регионах с учетом процессов самоорганизации судами формируется своя практика описания и обоснования в тексте приговора назначения пожизненного лишения свободы, значительно отличающаяся от аналогичной практики в других регионах, при этом, не всегда соответствующая требованиям законодательства» [22, с. 44–61].

Новая реальность, связанная с проведением Россией специальной военной операции, потребовала привлечения к боевым действиям не только осужденных, но и подследственных. В 2022 году руководство частной военной компании «Вагнер» занималось вербовкой осужденных для отправки в зону специальной военной операции. Во время службы им выплачивали заработную плату, а в случае их гибели родственникам предоставлялась денежная компенсация. По окончании полугодового контракта они освобождались от наказания через механизм президентского помилования. В настоящее время контракт с осужденными заключает Министерство обороны РФ.

Законодательные инициативы по освобождению от уголовной ответственности не только осужденных, но и подследственных, привлеченных к участию в специальной военной операции в качестве военнослужащих, вызывают особый интерес. Федеральным законом от 23 марта 2024 г. №64-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации»

в статью 1 главы 11 добавлена статьи 78.1, 80.2, ст. 86 дополнена ч. 3.1 [27].

13 августа 2024 г. Пленум Верховного Суда Российской Федерации одобрил проект постановления «О внесении в Государственную Думу Федерального Собрания Российской Федерации проекта федерального закона «О внесении изменений в статью 78.1 Уголовного кодекса Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации». «Законопроект подразумевает совершенствование правового механизма приостановления производства по уголовному делу, отмены меры пресечения, освобождения от уголовной ответственности, а также освобождения от наказания в судебных стадиях производства по делу в отношении лиц, совершивших преступления, которые призваны на военную службу, заключили контракт либо проходят военную службу в Вооруженных Силах Российской Федерации в период мобилизации, в период военного положения или в военное время» [14].

До того, как порядок освобождения от наказания в виде лишения свободы был регламентирован в Уголовном кодексе РФ, вопросы правовых оснований для освобождения осужденных, участвующих в боевых действиях, от дальнейшего отбывания наказания после завершения срока контракта, а также криминологическая проблема совершения ими новых преступлений после возвращения с СВО и их помилования, уже активно обсуждались в научном юридическом сообществе.

При этом высказывались опасения по поводу практического применения данного института: «...предоставление подобных уголовно-правовых преференций отдельным группам преступников противоречит как принципу равенства граждан перед законом (ст. 4 УК РФ), так и задачам Уголовного кодекса (охрана прав и свобод человека и гражданина, его собственности от преступных посягательств, а также предупреждение преступлений). Ведь далеко не факт, что «добровольное» участие в спецоперации способно вразумить преступника, удержав его от совершения новых преступлений, особенно в случае посттравматического расстройства» [19, с. 72; 18; 21, с. 152–159].

В этом контексте отмена Федерального закона от 24.06.2023 №270-ФЗ «Об особенностях уголовной ответственности лиц, привлекаемых к участию в специальной военной операции» (Утратил силу. В связи с внесением изменений в УК РФ), который был принят без должной общественной экспертизы и вызвал немало споров, представляется абсолютно обоснованной.

С другой стороны, доводы В.И. Селиверстова и Лопашенко Н.А., основанные на историческом опыте участия заключённых в Великой Отечественной войне (1941–1945 гг.), выглядят рациональными и обоснованными. Так В.И. Селиверстов подчеркивает, что «наличие судимости и отбывание наказания не избавляет осужденных от выполнения конституционной обязанности по защите Отечества (ч. 1 ст. 59 Конституции РФ: «Защита Отечества является долгом и обязанностью гражданина Российской Федерации»). Однако выполнение осужденными, отбывающими наказание, этого долга должно быть регламентировано в российском законодательстве и для того, чтобы была соблюдена понятная правовая процедура

такого участия, и для того, чтобы избежать криминологических и иных рисков, связанных с особой категорией лиц» [16, с. 19–29; 7, с. 48–59].

Фактически, ещё в начале специальной военной операции в 2022 году возник интерес среди осуждённых к участию в боевых действиях, однако все заявки были отклонены из-за отсутствия правового регулирования этого вопроса [10].

В числе желающих были и те, кто отбывал пожизненное лишение свободы. Например, в московском СИЗО «Бутырка» осуждённые на пожизненный срок выразили желание участвовать в СВО. В десяти из двенадцати камер блока для осуждённых к пожизненному лишению свободы заключённые интересовались, как можно попасть в войска для участия в операции. Среди них был и Сергей Буторин, осуждённый к пожизненному заключению за организацию 38 убийств и руководство преступным сообществом [30], который был признан виновным Московским городским судом в сентябре 2011 года.

Уголовный закон четко определяет круг лиц, осуждённых за преступления всех категорий – от небольшой тяжести до особо тяжких, за исключением случаев, прямо указанных в статьях УК РФ. Можно освободить от уголовной ответственности лицо, если оно призвано на военную службу в период мобилизации или военного времени, либо заключило контракт на военную службу в эти периоды. Это касается как лиц, находящихся под следствием или по отношению к которым приговор ещё не вступил в законную силу, так и осуждённых к пожизненному лишению свободы за преступления, указанные в ч. 2 ст. 105 УК РФ (убийство с отягчающими обстоятельствами), ст. 228.1 УК РФ (незаконное производство и сбыт наркотических средств в особо крупном размере), ст. 295 УК РФ (посягательство на жизнь сотрудника правоохранительного органа), а также ст. 357 УК РФ (геноцид). Все эти преступления не попадают под исключения, предусмотренные частью первой статьи 78.1 УК РФ, но санкции этих статей предусматривают пожизненное лишение свободы.

Вышеуказанные лица освобождаются от уголовной ответственности:

«а) со дня награждения государственной наградой, полученной в период прохождения военной службы;

б) со дня увольнения с военной службы по основанию, предусмотренному подпунктом «а», «в» или «о» пункта 1 статьи 51 Федерального закона от 28 марта 1998 года №53-ФЗ «О воинской обязанности и военной службе» [23].

Кроме того, УК РФ возлагает ответственность за контроль над поведением данной категории лиц на командование воинской части (учреждения). В этой связи важно отметить, что личностные особенности таких лиц имеют специфический характер, и помимо их обучения выполнению боевых задач, командование должно осуществлять и специализированный надзор, поскольку цели наказания в их отношении не всегда достигаются. По-видимому, целесообразно создать специальные подразделения (аналогичные штрафным батальонам времен Великой Отечественной войны), которые могли бы подчиняться как Минобороны РФ, так и Минюсту России (ФСИН России).

Таким образом, в настоящее время пожизненное лишение свободы применяется только в качестве основного вида наказания и включено в санкции 17 статей Особенной части УК РФ.

В российском законодательстве отсутствует понятие «пожизненное лишение свободы». В статье 57 УК РФ законодатель лишь описывает карательную природу и основания для применения данного наказания: «Пожизненное лишение свободы устанавливается за совершение особо тяжких преступлений, посягающих на жизнь, а также за совершение особо тяжких преступлений против здоровья населения и общественной нравственности, общественной безопасности, основ конституционного строя и безопасности государства, половой неприкосновенности несовершеннолетних».

Пожизненное лишение свободы не применяется к женщинам, лицам, которые совершили преступления до достижения 18 лет, и мужчинам, которым на момент вынесения приговора судом исполнилось 65 лет.

Выявление и анализ проблем правовой регламентации, назначения и применения пожизненного лишения свободы стали предметом изучения научного юридического сообщества, результаты которого отражены в многочисленных научно-исследовательских работах.

В качестве проблемных вопросов можно выделить:

- целесообразность самостоятельности пожизненного лишения свободы, как вида наказания, относительно других видов наказания и предложение рассматривать его как «родовое» понятие применительно к наказаниям, связанным с реальным лишением свободы: пожизненное лишение свободы, лишение свободы на определенный срок, арест и содержание в дисциплинарной воинской части;

- необходимость переименования «пожизненное лишение свободы» в «пожизненное заключение», поскольку оно более точно отражает суть пожизненного лишения свободы, правовое положение осужденных, а также учитывает особенности его исполнения;

- недостаточную правовую регламентацию (пробел законодательства) вопросов, касающихся назначения судами наказания по совокупности преступлений и приговоров, в том числе пожизненного лишения свободы, содержащуюся в ч. 3 ст. 69 УК РФ, а так же отсутствие разъяснений по данному вопросу в практике Верховного суда РФ, которое привело к формированию в разных субъектах РФ неоднородной практики описания и обоснования, использования оценочных категорий в тексте приговора назначения пожизненного лишения свободы.

Суд, мотивируя в приговоре назначение наказания в виде пожизненного лишения свободы, должен привести в подтверждение этого вывода конкретные обстоятельства дела и данные, характеризующие личность подсудимого с целью выяснения наличия исключительной опасности для общества лица, совершившего преступление.

Особый интерес представляют законодательные инициативы позволяющие освободить от уголовной ответственности лицо, если оно призвано на военную службу в период мобилизации или военного времени, либо заключило контракт на военную службу в эти периоды. Это касается как лиц, находящихся под следствием или по отношению к которым приговор ещё не вступил в законную силу, так и осуждённых к пожизненному

лишению свободы за преступления, указанные в ч. 2 ст. 105 УК РФ (убийство с отягчающими обстоятельствами), ст. 228.1 УК РФ (незаконное производство и сбыт наркотических средств в особо крупном размере), ст. 295 УК РФ (посягательство на жизнь сотрудника правоохранительного органа) и ст. 357 УК РФ (геноцид), поскольку данные преступления не попадают под исключения, предусмотренные частью первой статьи 78.1 УК РФ.

Список литературы

1. Антонов О.А. Правовое регулирование назначения и исполнения наказания в виде пожизненного лишения свободы: дис. ... канд. юрид. наук / О.А. Антонов. – Ростов н/Д., 1998. – 165 с. – EDN NLLQJ
2. Глава СК Бастрыкин: свыше 30 военных ВСУ получили в РФ пожизненные наказания [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.gazeta.ru/army/news/2024/06/28/23347435.shtml> (дата обращения: 21.08.2024).
3. Детков А.П. Пожизненное лишение свободы (уголовно-правовые и уголовно-исполнительные аспекты): дис. ... канд. юрид. наук / А.П. Детков. – Томск, 1996. – 181 с.
4. Желокhov Н.В. Пожизненное лишение свободы в системе наказаний УК и его назначение: дис. ... канд. юрид. наук / Н.В. Желокhov. – Саратов, 2007. – С. 62. – EDN NOXCFH
5. Казакова Е.Н. Реализация уголовно-правовых принципов при применении и назначении пожизненного лишения свободы / Е.Н. Казакова // Современное право. – 2008. – №9. – С. 98–103.
6. Кирюхина Е.Л. Уголовно-правовые и уголовно-исполнительные аспекты применения наказания в виде пожизненного лишения свободы: дис. ... канд. юрид. наук / Е.Л. Кирюхина. – М., 2008. – 174 с. – EDN NQJCDV
7. Лопашенко Н.А. О некоторых правовых и криминологических проблемах участия осужденных в СВО: частный взгляд на известные события / Н.А. Лопашенко // Вестник Самарского Юридического института. – 2023. – №2 (53). – С. 48–59. – DOI 10.37523/SUI.2023.53.2.007. – EDN HTULOK
8. Мазурина Ю.Е. Уголовное наказание в виде пожизненного лишения свободы и его объект: дис. ... канд. юрид. наук / Ю.Е. Мазурина. – Рязань, 2010. – 207 с. – EDN OOWSFR
9. Маликов Б.З. Теоретические проблемы сущности и содержания лишения свободы и их выражение в уголовном и уголовно-исполнительном законодательстве России: дис. ... д-ра юрид. наук / Б.З. Маликов. – Рязань, 2004. – 482 с. – EDN NMVLOD
10. Машкин С. Заключенные просят сменить режим на боевой. В колониях отказывают в освобождении для участия в спецоперации на востоке Украины [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.kommersant.ru/doc/5329320?from=doc_vrez (дата обращения: 21.08.2024).
11. Михлин А.С. Пожизненное лишение свободы как вид уголовного наказания / А.С. Михлин // Российская юстиция. – 2002. – №5. – С. 30–33.
12. Определение Конституционного Суда Российской Федерации от 14 октября 2004 г. №321-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Голотина Александра Юрьевича на нарушение его конституционных прав частью второй статьи 57 Уголовного кодекса Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс».
13. Определение Конституционного Суда Российской Федерации от 24.09.2013 №1428-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Цурова Адама Муссаевича на нарушение его конституционных прав статьей 57».
14. Официальный сайт Верховного Суда Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.vsrfr.ru (дата обращения: 21.08.2024).
15. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 29 ноября 2016 г. №55 «О судебном приговоре» // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. – 2017. – №1.

16. Селиверстов В.И. Совершенствование уголовно-исполнительного законодательства в современных условиях: основные факторы и направления / В.И. Селиверстов // Пениitenciарная наука. – 2023. – Т. 17. №1 (61). – С. 19–29. – DOI 10.46741/2686-9764.2023.61.1.003. – EDN XCRVBU
17. Сундуrow Ф.Р. Пожизненное лишение свободы / Ф.Р. Сундуrow // Уголовное право России. Общая часть: учебник / под ред. Ф.Р. Сундуrow, И.А. Тарханова. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Статут, 2009.
18. Сухаренко А. Н. Вместо СИЗО в зону СВО. Освобождение добровольцев от уголовной ответственности входит в противоречие с Уголовным кодексом [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.ng.ru/vision/2023-04-17/2_8708_volunteers.html?ysclid=li2picz624875859492
19. Сухаренко А.Н. Участие осужденных в военных действиях. На примере СВО: справочное пособие. – М.: Проспект, 2023. – С. 72.
20. Сыч К.А. Лишение свободы как родовое понятие и виды уголовного наказания: опыт теоретико-правового конструирования / К.А. Сыч, Е.А. Каданева. – М.: МГЮА, 2016. – 192 с.
21. Тепляшин П.В. Освобождение осужденных от отбывания наказания в связи с их участием в специальной военной операции: правовые возможности и законодательские перспективы / П.В. Тепляшин, С.А. Ступина // Социально-экономический и гуманитарный журнал. – 2022. – №4. – С. 152–159. – DOI 10.36718/2500-1825-2022-4-152-159. – EDN QCWMCB
22. Тулиглович М.А. Назначение наказания в виде пожизненного лишения свободы / М.А. Тулиглович // Правосудие/Justice. – 2020. – Т. 2. №4. – С. 55. DOI: 10.17238/26869241.2020.4.44-61. – EDN WQRRBX
23. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 17.06.1996. №25. Ст. 2954.
24. Уголовный кодекс РСФСР (утв. ВС РСФСР 27.10.1960) (ред. от 30.07.1996). Ст. 24. Лишение свободы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://legalacts.ru/kodeks/ugolovnyi-kodeks-rsfsr-utv-vs-rsfsr-27101960/glava-4/#100104> (дата обращения: 21.08.2024).
25. Уткин В.А. Проблемы теории уголовных наказаний: курс лекций / В.А. Уткин. – Томск: Издательский дом Томского государственного университета, 2018. – 240 с.
26. Федеральный закон от 21.07.2004 №74-ФЗ «О внесении изменений в статьи 57 и 205 Уголовного кодекса Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. – 26.07.2004. – №30. – Ст. 3092.
27. Федеральный закон от 23 марта 2024 г. №64-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 25.03.2024. – №13. – Ст. 1687.
28. Филимонов О.В. Пожизненное лишение свободы / О.В. Филимонов // Уголовное право России. Общая часть: учебник / под ред. В.П. Ревина. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: Юстицинформ, 2009. – С. 127–128.
29. Шмаров И.В. Порядок и условия исполнения пожизненного лишения свободы / И.В. Шмаров // Уголовно-исполнительное право России / под ред. В.И. Селиверстова. – М.: Юриспруденция, 2000. – С. 227–230.
30. Шустрова М. День за десять: заключенных предложили отправлять на спецоперацию. Парламент Башкирии предложил Госдуме узаконить участие осужденных в СВО / М. Шустрова [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.gazeta.ru/army/2022/09/30/15553105.shtml?ysclid=li2paqnm16610369180&updated> (дата обращения: 21.08.2024).

Красношапка Григорий Витальевич
магистрант

Глухова Арина Витальевна
студентка

ФГБОУ ВО «Ярославский государственный
университет им. П.Г. Демидова»
г. Ярославль, Ярославская область

ИНФОРМАЦИЯ КАК СЛЕД ЦИФРОВОГО ПРЕСТУПЛЕНИЯ: ОСОБЕННОСТИ ВЫЯВЛЕНИЯ И АНАЛИЗ НОРМАТИВНОГО СОДЕРЖАНИЯ

***Аннотация:** в статье рассматриваются особенности правоприменительной практики в сфере выявления и пресечения цифровых преступлений. Авторы анализируют содержание специальных признаков, характеризующих особый правовой статус виртуальной информации, содержащей цифровые «следы», исследуют методы фиксации цифровых следов с помощью технологических знаний в процессе работы системы блокчейн, определяют значение информации о месте, времени, способах и других признаках криптопреступления.*

***Ключевые слова:** уголовная ответственность, экономическая деятельность, цифровая валюта, криптовалюта, биткоин, цифровое преступление, система блокчейн.*

Проблема с определением криптопреступника обстоит более остро, когда криптовалютная биржа находится за пределами Российской Федерации или транзакция проходит с отечественной площадки на зарубежную. В данном случае правоохранительные органы могут не контролировать данные операции, поскольку это не является обязательным. В ином случае встает вопрос об использовании законодательства – какая страна должна регулировать цифровые отношения, повлекшие совершение преступления. В таких случаях существенное значение имеет анализ информации о виртуальных «следах» такого посягательства. В цифровых преступлениях, в которых криптовалюта выступает не предметом противоправного деяния, а средством, к уголовной ответственности зачастую привлекаются покупатели, а не продавцы. В частности, это касается сделок по обороту наркотических средств или оружия, которые покупатель приобретает за счет виртуальной валюты. Но для выявления цифровых преступлений любого характера (криптовалюта и предмет, и средство посягательства) необходимо установление цифрового «следа» [1, с. 462].

Виртуальный след по своей правовой природе не будет многим отличаться от традиционного понимания следа совершения преступления. Для его появления также необходимо преступное взаимодействие, только действие будет происходить не в материальном, а в виртуальном мире. Очевидно, что не только действия физических субъектов будут служить для образования следа, но и сами явления совершенного противоправного деяния. Так, цифровой след может появиться в результате какого-либо

действия самой электронной системы. В данном случае мы не можем говорить о полном отсутствии воздействия человека, но оно может быть весьма несущественным. В качестве примера возьмем ситуацию, в которой преступник совершает определенное действие с криптовалютой и запускает команду в компьютерной программе, способствующую достижению результата. Само действие может не оставить никакого цифрового следа, но действие виртуальной системы произведет создание нового кода или закрытия цифровой цепочки, что в дальнейшем и позволит обнаружить этот след.

«След» цифрового преступления является базовым доказательством проводимого расследования – он содержит информацию о месте, времени, способах, личности преступника и других субъективных признаках. Рассмотрим группу методов выявления цифровых следов, применяя технологические знания работы системы блокчейн [1, с. 462]. Заметим, что высокая латентность преступлений в сфере оборота цифровых валют образуется в первую очередь по причине отсутствия временного и территориального следа. Прокси сервера, веб – браузер TOR и прочие программы для шифрования не позволяют правоохранительным органам обнаружить цифровой след преступника. Браузер TOR представляет собой сервер, обеспечивающий абсолютную анонимность его пользователям. По данным исследования от 2020 года IT-оператором данного браузера было обнаружено около 400 сетевых узлов, посредством которых преступники могли незаметно украсть криптовалюту. Определить время и место при описанных обстоятельствах практически не представляется возможным [2, с. 87; 6, с. 152].

Тем не менее, на наш взгляд, не существует абсолютной анонимности при обороте криптовалюты. Сама информация о транзакции сохраняется в сети и находится в открытом доступе. Биткоин-адрес представляет собой некий номер счета, который может указать на местоположение пользователя (устройства, с помощью которого совершалось преступление). При этом на практике оказывается не все так просто. Теоретически биткоин – адрес возможно связать с IP-адресом криптопреступника, если он не воспользовался специальным сервером (например, TOR) или не создавал несколько IP-адресов. В таком случае поиск места совершения преступления становится практически невозможным [3]. Решение данного вопроса предлагают отдельные практические работники. Назначение перевода устанавливается с помощью допроса или очной ставки с участием отправителя и получателя перевода. Также, возможно привлечение специалиста, который будет исследовать онлайн-кошелек [4, с. 50]. Поскольку все транзакции проходят через криптобиржи, сотрудники правоохранительных органов должны напрямую обращаться к их организаторам.: необходимо ввести обязательное страхование денежных средств участников криптовалютных отношений и обязательную компенсацию в случае их утраты. В таком контексте у самих организаторов криптобирж появится дополнительный стимул в идентификации своих пользователей.

Особенно важным в компьютерной экспертизе будет поиск специального программного обеспечения для хранения виртуальной валюты в электронном кошельке. Самым известным из них на сегодняшний день является Bitcoin Core. Данное обеспечение создает специальный файл на

жестком диске компьютера, в котором будет храниться ключ от крипто-валютного кошелька. Поэтому при проведении компьютерной экспертизы следует обращать внимание на историю браузера, загрузки, которые могут содержать информацию о наличии у подозреваемого вышеуказанного кошелька [5, с. 278; 6, с. 151].

Таким образом, при расследовании криптопреступлений органам предварительного расследования необходимо:

а) обладать знаниями в области IT-технологий, знания компьютерных технологий, компьютерной информации, информации, содержащихся на любых электронных носителях, а также электронных систем и иных средств платежей в виртуальной системе, при недостаточности знаний в указанных областях необходимо привлекать специалистов, квалифицирующихся на вышеупомянутых предметах;

б) ввиду специфических особенностей, связанной с основами цифровой экономике, системой работы виртуальной валюты, необходимо углублять знания в механизмах работы децентрализованной системы блокчейн и криптографии в целом;

в) все знания, необходимые для развития криминалистической теории, связанной с цифровыми преступлениями, необходимо доносить до будущих сотрудников правоохранительных органов на уровне вузовского образования, создавая если не специальные кафедры и факультеты, то профильные предметы, дающие фундаментальные знания в области криптовалютных отношений.

Список литературы

1. Ермилов Д. Кластерный анализ биткоин адреса / Д. Ермилов, М. Панов, Ю. Янович // Конференция машинного обучения. – М., 2017. – С. 461–467.
2. Иванцов С.В. Преступления, связанные с использованием криптовалюты: основные криминологические тенденции / С.В. Иванцов, Э.Л. Сидоренко, Б.А. Спасенников [и др.] // Российский журнал криминологии. – 2019. – Т. 13. №1. – С. 85–93.
3. Надысева Э.Х. Проблемы расследования преступлений в сфере оборота криптовалют / Э.Х. Надысева // Вестник экономической безопасности. – 2019. – №3 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-rassledovaniya-prestupleniy-v-sfere-oborota-kriptovalyut> (дата обращения: 26.07.2024). – DOI 10.24411/2414-3995-2019-10167. – EDN GCAMWW
4. Волюнский А.Ф. Алгоритмы применения специальных знаний для выявления и расследования преступлений в сфере «традиционной» и цифровой экономики / А.Ф. Волюнский, В.А. Прорвич // Современные проблемы цифровизации криминалистической и судебно-экспертной деятельности: материалы научно-практической конференции с международным участием (5 апреля 2019 г.). – М., 2019. – С. 45–52. – EDN NXORVQ
5. Бударина Д.В. Незаконный оборот цифровых активов в системе уголовно-правовой охраны на современном этапе / Д.В. Бударина, Р.Ю. Смирнов // Право, экономика и управление: актуальные вопросы. – Чебоксары, 2020. С. 277–280.
6. Соловьев О.Г. Цифровые активы как предмет преступления: дискуссионные аспекты законодательной и правоприменительной практики / О.Г. Соловьев, С.Д. Бражник // Наука и знание: актуальные проблемы устойчивого экономического регионов России: правовые, аспекты развития и обеспечения безопасности социально-экономические и гуманитарные: материалы XXIV международной научно-практической конференции / под общ. ред. Л.А. Демидовой, Т.А. Куткович. – Новороссийск, 2022. – С. 150–153. – EDN TSYRHF

Намнясева Виктория Вячеславовна

канд. юрид. наук, профессор
ФГКОУ ВО «Волгоградская академия МВД России»
г. Волгоград, Волгоградская область

О ВЛИЯНИИ ПОЛОЖЕНИЙ КОНСТИТУЦИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА КОНСТРУИРОВАНИЕ И ПРИМЕНЕНИЕ УГОЛОВНО-ПРАВОВЫХ НОРМ, ОБЕСПЕЧИВАЮЩИХ ОХРАНУ ИНТЕРЕСОВ ПРАВОСУДИЯ

***Аннотация:** рассмотрены отдельные вопросы межотраслевого взаимодействия в ходе конструирования и применения уголовно-правовых норм, обеспечивающих охрану интересов правосудия. В частности, отмечено, что недостатки законодательной регламентации ст. 306 УК РФ, предусматривающей ответственность за заведомо ложный донос, приводят к проблемам при применении данной нормы, в результате которых остаются безнаказанными ряд посягательств на интересы правосудия, а также на честь и достоинство граждан. Предлагаются правила квалификации, обеспечивающие соблюдение принципов, закрепленных в Конституции Российской Федерации.*

***Ключевые слова:** ложный донос, законодательное конструирование, уголовно-правовая норма, Конституция РФ.*

Эффективное законотворчество невозможно без учета межотраслевых связей правовых норм. В доктрине уголовного права отмечалось, что «уяснение сущности межотраслевых взаимосвязей является ключом к решению многих проблем уголовного права и взаимодействующих с ним отраслей права, позволяет совершенствовать законотворческий процесс и правоприменение» [1, с. 4]. Уголовное право, представляющее собой систему правовых норм, в свою очередь является подсистемой российского права в целом, что обуславливает соблюдение таких требований, как целостность, единство и непротиворечивость национальной правовой системы, которые следуют учитывать при конструировании уголовно-правовых норм.

Одним из источников уголовного права, основой для обеспечения системного единства как данной отрасли права, так и национальной правовой системы в целом является Конституция Российской Федерации; при этом связь между конституционным и уголовным правом является иерархической. В части 2 статьи 1 УК РФ закреплено положение о том, что Уголовный кодекс основывается на Конституции Российской Федерации (далее – Конституция РФ). В доктрине уголовного права неоднократно отмечалось, что Конституция РФ является своеобразным фундаментом, юридической базой уголовного законодательства, исходным условием его существования [2, с. 131; 3, с. 10].

В постановлениях Конституционного Суда Российской Федерации неоднократно указывалось, что положения отраслевого (уголовного, гражданского, административного, земельного, жилищного и др.) права

действуют «в неразрывном системном единстве с конституционными предписаниями». Именно конституционные принципы – верховенства закона, равенства и справедливости – определяют правила построения системы права, к которым, в частности, относится требование определенности правовой нормы. Ряд конституционных норм прямо продублирован в уголовном законодательстве. Так, например, сформулированное в ч. 2 ст. 21 Конституции РФ положение о том, что «никто не должен подвергаться пыткам, другому жестокому или унижающему человеческое достоинство обращению или наказанию», нашло свое отражение в ч. 2 ст. 7, ч. 4 с. 286, ч. 3 ст. 302 УК РФ. Для конструирования уголовно-правовых норм, обеспечивающих охрану интересов правосудия, основополагающее значение имеют нормы, изложенные в статьях 45–52 Конституции РФ и закрепляющие права граждан в сфере судопроизводства, в частности право на судебную защиту своих прав и свобод; право на защиту своих прав и свобод всеми способами, не запрещенными законом; право на рассмотрение дела судом с участием присяжных заседателей в случаях, предусмотренных федеральным законом; право на помощь адвоката (защитника) с момента задержания, заключения под стражу или предъявления обвинения; запрет на использование при осуществлении правосудия доказательств, полученных с нарушением федерального закона; право на отказ свидетельствовать против себя самого, своего супруга и близких родственников; право потерпевших от преступлений на доступ к правосудию и ряд других.

Для лишь одного наглядного примера значимости конституционных положений для законодательного конструирования и применения норм, объединенных в главе 31 УК РФ, хотелось бы остановиться на проблеме возможности признания обвиняемого (подозреваемого) субъектом заведомо ложного доноса. Существующая судебная практика носит довольно противоречивый характер. Еще большим разнообразием отличаются научные взгляды ученых, занимающихся данной проблемой. Рассмотрим ситуацию, связанную с ложным обвинением в совершении инкриминируемого обвиняемому деяния других лиц, не причастных к данному преступлению. Судебная практика в данном случае достаточно единообразна. Ее смысл достаточно четко сформулирован еще в определении Верховного суда Российской Федерации по делу Незнамова: «Заведомо ложные показания подозреваемого о совершении преступления другим лицом заведомо ложный донос не образуют, поскольку были даны с целью уклониться от уголовной ответственности и являлись способом защиты от обвинения. Приговор по ч. 2 ст. 306 УК РФ отменен, дело прекращено за отсутствием состава преступления» [4, с. 15].

Мнения же ученых и правоприменителей, высказывающихся по данной проблеме, далеко не однообразны. Ряд авторов соглашаются со сложившейся судебной практикой, отмечая, что в тех случаях, когда обвиняемый делает ложное заявление, касающееся других лиц, утверждая, что преступление совершил не он, а другое лицо, его действия следует рассматривать как допустимый способ защиты [5, с. 214; 6, с. 64; 7, с. 184–185]. Другие ученые полагают, что обвиняемый в данном случае подлежит уголовной ответственности. При этом по вопросу о квалификации содеянного единства мнений не существует. Так, Л.В. Лобанова полагает,

что квалификация по ст. 306 УК РФ невозможна, и в настоящее время в подобных случаях должна наступать ответственность за клевету, хотя такая уголовно-правовая оценка не отражает полностью общественную опасность и специфику преступления [8, с. 14–15]. Другие авторы более категоричны. Они полагают, что сложившаяся практика предоставления обвиняемому почти беспредельного права на защиту противоречит ст. 45 Конституции РФ, в соответствии с которой каждый вправе защищать свои права и свободы только теми способами, которые не запрещены законом. Посягательство на ряд прав и свобод, гарантированных Конституцией, к таким способам не относится. Поэтому обвиняемый, который, отрицая свою вину, приписывает совершение преступления другому лицу, совершает преступление, предусмотренное ст. 306 УК РФ [9, с. 5–7; 10, с. 25; 11, с. 43–45].

Именно данная позиция представляется наиболее правильной, соответствующей необходимости охраны как интересов правосудия, так и гарантированных законодательством прав и свобод конкретных лиц. Представляется удачной по данному поводу ссылка на комментарий к ст. 157 Уголовного уложения 1903 года, регламентирующей ответственность за ложный донос, соединенный с обвинением конкретного лица в совершении преступления: виновником ложного доноса может быть любое лицо, чье заявление или сообщение послужило или могло послужить основанием для начатия дела или привлечения к ответственности. Никаких ограничений в этом отношении устав уголовного судопроизводства не знает [12, с. 281–284].

Противоречивая ситуация складывается в случаях обвинения другого лица в совершении иных (не инкриминируемых обвиняемому) преступлений с целью избежать ответственности. Такие действия в доктрине уголовного права принято считать противоправными, однако привлечение к уголовной ответственности за заведомо ложный донос происходит далеко не всегда. Судебная практика по данной категории дел неоднородна – по данной категории дел выносятся как обвинительные, так и оправдательные приговоры.

К сожалению, достаточно часто суды не признают ложным доносом показания обвиняемых, которые с целью избежать уголовной ответственности сообщают ложные сведения о том, что в отношении них применялось насилие со стороны сотрудников правоохранительных органов. Так, например, Судебная коллегия по уголовным делам Верховного суда РФ отменила приговор о признании Беликова виновным в заведомо ложном доносе о совершении преступления, соединенном с обвинением лица в совершении тяжкого преступления, указав, что сообщенные им ложные сведения о применении к нему недозволенных методов ведения следствия как способ защиты от обвинения не являются заведомо ложным доносом, а потому в его действиях отсутствует состав преступления, предусмотренный ч. 2 ст. 306 УК РФ [13].

Подобная позиция суда неоднократно критиковалась как учеными, так и правоприменителями [9, с. 6–7; 10, с. 25; 14, с. 31–32; 15, с. 46–47]. Ее результатом стало то, что при судебном разбирательстве, особенно при рассмотрении дел судами присяжных, а также при подаче жалоб для подсудимых и их адвокатов стало нормой указывать на «оказание давления,

психического и физического воздействия со стороны работников полиции», «применение незаконных методов ведения следствия», «получение доказательств и признание вины под незаконным воздействием органов дознания и предварительного следствия», «применение недозволённых методов ведения следствия, в результате чего подсудимый оговорил себя». Делается это для того, чтобы вызывать сомнение в законности получения представленных доказательств, признания их полученными с нарушением требований УПК РФ, и, следовательно, недопустимыми. В подавляющем большинстве случаев в суде эти факты не находят подтверждения – традиционным стал вывод о том, что «доводы о незаконных методах ведения следствия судом проверены и обоснованно отвергнуты». Однако по каждому из таких заявлений проводится проверка, отвлекаются силы и средства правоохранительных органов, совершаются посяательства на честь, достоинство и иные права сотрудников правоохранительных органов. Полагаем, что действия обвиняемого (подозреваемого, подсудимого), который делает ложное сообщение о применении к нему незаконных методов ведения расследования, должны квалифицироваться по ст. 306 УК РФ как заведомо ложный донос. И именно данная позиция будет наиболее соответствовать положению, закреплённому в ст. 45 Конституции РФ: каждый вправе защищать свои права и свободы всеми способами, *не запрещёнными законом* (курсив наш – Н.В.).

Список литературы

1. Пикуров Н.И. Уголовное право в системе межотраслевых связей: монография / Н.И. Пикуров. – Волгоград: ВЮИ МВД России, 1998. – 219 с.
2. Ковалев М.И. Об источниках уголовного права / М.И. Ковалев // Правоведение. – 1975. – №5. – С. 128–132. EDN UJZEGF
3. Денисова А.В. Выявление и преодоление рассогласования положений УК РФ и предписаний уголовно-правового характера, содержащихся в федеральных законах иной отраслевой принадлежности: автореф. ... канд. юрид. наук / А.В. Денисова. – Самара, 2004. – 16 с. EDN NHWTSZ
4. Обзор судебной практики Верховного суда Российской Федерации по уголовным делам за второе полугодие 1997 г. Определение №1-Д97-16 по делу Незнамова // Бюллетень Верховного Суда РФ. – 1998. – №4. – С. 14–17.
5. Уголовная ответственность за преступления против правосудия / под ред. А.В. Галаховой. – М.: Рос. академия правосудия, 2003. – 296 с.
6. Фаргиев И.А. Заведомо ложный донос (актуальные вопросы судебной практики) / И.А. Фаргиев // Уголовное право. – 2007. – №5. – С. 61–65. EDN KXKTXТ
7. Бриллиантов А.В. Настольная книга судьи: преступления против правосудия / А.В. Бриллиантов, Н.Р. Косевич. – М.: ТК Велби, Проспект, 2008. – 557 с. – ISBN 978-5-482-02034-0. EDN QQWKIN
8. Лобанова Л.В. Уголовная ответственность за ложную информацию и понуждение к нарушению обязанности содействовать правосудию: учеб. пособие / Л.В. Лобанова. – Волгоград: Изд-во ВолГУ, 1997. – 75 с. ISBN 5-85534-115-1. EDN RLWWOB
9. Нафиев С. Право на защиту – не беспредельно / С. Нафиев, А. Васин // Законность. – 1999. – №4. – С. 5–7.
10. Николаев М. Привлечение к уголовной ответственности за заведомо ложный донос / М. Николаев // Законность. – 2000. – №8. – С. 24–25.
11. Шнитенков А.В. Уголовная ответственность за заведомо ложный донос / А.В. Шнитенков // Российская юстиция. – 2007. – №12. – С. 43–45. EDN ILHSCD

12. Уголовное уложение 22 марта 1903 г. (с мотивами, извлеченными из объяснительной записки редакционной комиссии, представления Министерства юстиции в Государственный Совет и журналов – особого совещания, особого присутствия департаментов и общего собрания Государственного Совета) / изд. Н.С. Таганцева. – СПб.: Гос. тип., 1904. – 1122 с.

13. Определение Верховного Суда Российской Федерации 7 июня 2010 г. №83-Д10-2 // СПС «КонсультантПлюс».

14. Гончаров М.А. Заведомо ложный донос – не способ защиты / М.А. Гончаров // Законность. – 2009. – №8. – С. 31–32. EDN KXFMMH

15. Борисов В.И. Проблемы ответственности за подкуп или принуждение лица, дающего показания, эксперта, специалиста и переводчика в российском уголовном праве: дис. ... канд. юрид. наук / В.И. Борисов. – Волгоград, 2012. – 260 с. EDN QFVEQR

Прохорко Татьяна Николаевна

канд. юрид. наук, доцент
ФКОУ ВО «Пермский институт ФСИН России»
г. Пермь, Пермский край

ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ ПОНЯТИЯ И ЦЕЛЕЙ НАКАЗАНИЯ В ВИДЕ ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ

***Аннотация:** статья посвящена проблемам такого вида уголовного наказания как лишение свободы. Важными являются вопросы целей этого наказания, а также соблюдения прав и свобод граждан при его назначении.*

***Ключевые слова:** уголовное наказание, восстановление социальной справедливости, лишение свободы, исправление осужденного, предупреждение преступлений.*

Согласно ст. 43 УК РФ наказание – это мера государственного принуждения, назначаемая по приговору суда. Наказание применяется с целью восстановления социальной справедливости, а также в целях исправления осужденного и предупреждении совершения новых преступлений.

Все правовые нормы о наказании, содержащиеся в разделе III УК РФ, основаны на Конституции Российской Федерации. При назначении и применении наказания суды должны строго следовать требованиям Главы 2 Конституции РФ о необходимости соблюдения прав и свобод человека и гражданина. Так, по А.А. Хараева, законодатель, формулируя понятие наказания в уголовном законе, видит в нем правовое средство борьбы с преступностью, меры ответственности за конкретное совершенное преступление, а применение его к осужденному расценивает как правоприменительный акт, который ориентирован на определенный социальный результат (конкретные цели, предусмотренные ч. 2 ст. 43. УК РФ) [4].

Наказание можно рассматривать как последний аргумент государства: применяется, когда другие средства для гражданина оказались неэффективными. Об этом нередко говорят ученые юристы. Так, «лишение свободы должно применяться судом в случаях совершения серьезных преступлений, когда исправление осужденного путем применения более

мягких наказаний невозможно [2]. Государственный характер наказания означает, что оно может быть назначено только от имени государства, а с позиции государства деяние оценивается как преступное, и лицо обязано претерпевать это государственное принуждение. Наказание применяется к лицу, осужденному за преступление, и заключается в лишении или ограничении прав и свобод этого лица, предусмотренных действующим уголовным законом.

Лишение свободы является наиболее распространенным видом наказания в судебной практике – оно заключается в изоляции осужденного от общества в специальных учреждениях, где он находится под постоянной охраной и надзором, в условиях жесткой регламентации всей жизни осужденных, установленных для них со стороны режима.

Приблизительно треть всех осужденных приговорена к лишению свободы. Применение такого наказания имеет большие недостатки, оказывает большое влияние на материальное положение семьи осужденного и его распад, а также приобретение авторитета преступного поведения лицами, впервые отбывающими наказание. Верховный Суд Российской Федерации предписывает нижестоящим судам мотивировать назначение лишения свободы, если санкции уголовного закона предусматривают иные виды наказания. При этом лишение свободы может быть назначено только в том случае, если менее строгий вид наказания не может обеспечить достижение целей наказания.

Лишение свободы, как известно, носит противоречивый характер: ставя перед собой задачу, максимально приспособить человека к жизни в обществе, он отделяется от этого общества, желая заменить вредные привычки и идеи правильными в сознании человека, он помещается в среду, где опасность «заразить» отрицательными взглядами самая большая.

Лишение свободы как уголовное наказание характеризуется следующими признаками: принудительная изоляция осужденного путем помещения в специальное учреждение на конкретный период; возложение на осужденного ряда правоограничений, которые значительно меняют его правовой статус; использование в целях исправления осужденного особого исправительно-трудового воздействия [3].

Обязательным признаком лишения свободы является срок, на который по приговору суда он помещен в пенитенциарное учреждение. Российское уголовное законодательство не допускает осуждения без четкого определения срока лишения свободы. Осуждения осуществляются осужденными в различных учреждениях внутренних дел, вид которых определяется судом в приговоре.

Создание различных типов исправительных учреждений отражает общепринятую практику и имеет целью обеспечить отделение осужденных в зависимости от характера и степени общественной опасности совершенного преступления и виновного. Это уменьшает возможность воздействия особо опасных преступников на менее опасных.

В пенитенциарных учреждениях предусмотрено раздельное содержание мужчин и женщин; несовершеннолетние и взрослые; лица, совершившие умышленные и неосторожные преступления; осужденные впервые,

ранее отбывшие наказание; осужденных за рецидив, а также к пожизненному лишению свободы из других категорий осужденных.

Порядок и условия отбывания лишения свободы в учреждении исполнения наказаний, исполняющего это наказание, определяются Уголовным кодексом. Уголовный кодекс устанавливает только основания для определения вида исправительного учреждения для лишения свободы.

Таким образом, лишение свободы является видом уголовного наказания, содержащего полную или частичную изоляцию от общества в специальных учреждениях.

Определение целей наказания является одним из важнейших вопросов уголовного права. От ее определения, как правило, зависит не только построение многих институтов в этой отрасли права, но и целенаправленное применение уголовного права.

В свое время известный философ Ч. Беккариа, задававшийся вопросами преступления и наказания, писал, что «цель наказания заключается не в истязании и мучении человека и не в том, чтобы сделать несуществующим уже совершенное преступление... Цель наказания заключается только в том, чтобы воспрепятствовать виновному вновь нанести вред обществу и удержать других от совершения того же» [1].

Однако, существовала и другая точка зрения. Ряд авторов видит в наказании в виде лишения свободы главную цель – устрашающее воздействие этого вида наказания. Для реализации этой цели предлагается лишать осужденных одних прав, притеснять другие и возлагать исключительные обязанности в сочетании с жесткими режимными нормами. Приверженцы такого подхода главную цель лишения свободы видят в том, чтобы обеспечить нежелание осужденного вновь подвергнуться наказанию, вместо нежелания вновь совершить преступление [4].

Однако существовала и другая точка зрения. Так, например, Н.С. Таганцев, определяя цели наказания, указывал: «Будучи личными страданиями, причиненными виновному лицу за совершенное им деяние, наказание должно быть организовано так, чтобы оно служило или могло служить целям, преследуемым государством путем наказания». На сегодняшний день целью наказания установлено восстановление социальной справедливости, а также в целях исправления осужденного и предупреждения совершения новых преступлений. Восстановление социальной справедливости путем наказания осужденного осуществляется по отношению к обществу в целом и к потерпевшему в частности.

По возможности социальная справедливость в обществе восстанавливается следующими способами: государство частично возмещает ущерб, нанесенный штрафом, конфискацией имущества, принудительными работами, выполняемыми осужденными при отбывании наказания в виде лишения свободы и других видов наказаний; граждане убеждены, что государство способно обеспечить наказание преступника, и делает это в соответствии с законом, исходя из рациональных и социально-психологических соображений, то есть с учетом принципов гуманизма, пропорциональности и эффективности.

Для потерпевшего социальная справедливость восстанавливается путем защиты его законных интересов и прав, нарушенных преступлением. Преследуя эту цель, лишение свободы должно предусматривать

возможность возмещения причиненного вреда и, насколько это возможно, сочетаемость лишения или ограничения прав и свобод осужденного потерпевшего, которые он вынужден был понести в результате преступления. При том нужно учитывать, что наказание не ставит перед собой цель причинения страдания осужденным.

Исправление осужденного соответствует целям специального предупреждения преступлений. Оно достигается тогда, когда осужденный не совершает новых преступлений.

Список литературы

1. Беккариа Ч. О преступлениях и наказаниях / Ч. Беккариа. – М., 1939. – 373 с.
2. Ветров Н.И. Уголовное право. Общая часть: учебник для вузов / Н.И. Ветров. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА; Закон и право, 2002.
3. Лачевский Ю.П. Освобождение от отбывания наказания / Ю.П. Лачевский. – М.: Приор, 2009. – 355 с.
4. Хараев А.А. Некоторые проблемы цели наказания в виде лишения свободы на определенный срок / А.А. Хараев // Общество: политика, экономика, право. – 2018. – №10. – С. 80. – DOI 10.24158/rep.2018.10.12. – EDN VKKMJW

Терещенко Анжелика Ивановна

старший преподаватель

ФКОУ ВО «Самарский юридический институт ФСИН России»

г. Самара, Самарская область

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ РЕЦИДИВНОЙ ПРЕСТУПНОСТИ И ЕЕ ОСОБЕННОСТЯХ СРЕДИ ЖЕНЩИН

Аннотация: преступность в целом оказывает деструктивное воздействие на развитие общества и государства, а также ставит под угрозу общественную безопасность, рецидивная же преступность свидетельствует о недостаточном проведении профилактических и предупредительных мероприятий, ресоциализации осужденных, вследствие чего лицами, ранее судимыми, вновь совершаются противоправные деяния.

Ключевые слова: преступность, рецидив, умышленные преступления, профессиональная преступность, организованная преступность.

Законодательное закрепление понятия рецидивной преступности содержится в ст. 18 УК РФ, которая определяет, что рецидивом преступлений признается совершение умышленного преступления лицом, имеющим судимость за ранее совершенное умышленное преступление. Данное понятие рецидивной преступности принято считать легальным, существует также понятие рецидива в пенитенциарном смысле, предполагающее повторное поступление лица в места лишения свободы, а повторное совершение преступления ранее судимым лицом вне зависимости от погашения или снятия прежних судимостей именуется рецидивом в криминологическом смысле [1]. Криминологи также отмечают, что рецидивная преступность отличается не только повторным совершением

преступлений, но и характеризуется устойчивостью такого поведения, ввиду чего, выделяются следующие признаки: личность преступника-рецидивиста, связь с организованной и профессиональной преступностью, опыт противоправного преступника-рецидивиста.

Исходя из указанных признаков усматривается, что рецидивная преступность отличается рядом особенностей, характеризующиеся не только множественностью преступлений. При исследовании рецидивной преступности особое внимание следует уделять именно особенностями личностями, ее связями с профессиональной преступностью, а также существующим опытом.

Согласно статистике МВД России по состоянию на январь-декабрь 2023 года всего выявлено 750 465 преступлений, 439 504 из них совершено лицами, ранее судимыми, что составляет 58,6% от общего количества преступлений [2]. Исходя из указанной статистики следует, что уровень рецидивной преступности по всей стране достаточно велик, и составляет половину от общего количества всех преступлений. Данные же сведения озвучивает и Генпрокуратура, фиксируя, что уровень рецидивной преступности по состоянию на 2023 г. можно назвать стабильно высоким, и составляет он около 60% от общего количества преступлений.

Несмотря на всю многогранность рецидивной преступности как социально-правового явления, не менее значимый интерес вызывает женская рецидивная преступность, которая становится объектом для изучения многих правоведов, криминалистов, психологов, педагогов ввиду обусловленными социальными ролями и функциями женщин [3].

Потребность в исследовании женской рецидивной преступности складывается из необходимости обезопасить общество от криминального влияния. Женщина, ввиду своего биологического строения выполняет роль матери, что заставляет ее нести ответственность за своего несовершеннолетнего ребенка, и, в таком случае женская преступность перерастает в масштабы преступности с участием несовершеннолетних, что наносит еще больше вреда обществу. С целью формирования здоровых ценностей, правильных ориентиров, требуется всеобъемлющее изучение женской рецидивной преступности.

В соответствии со статистикой МВД России за период с 2019 г. по 2023 г. преступления, совершаемые женщинами, составляют примерно 17% от общего количества преступлений [4]. Исходя из указанной статистики следует, что динамика женской преступности остается стабильной, несмотря на имеющиеся экономические, политические и иные изменения в обществе. Действующие нормативные акты и меры по борьбе с данным социальным явлением не позволяют в полной мере реализовать цели органов внутренних дел по противодействию женской рецидивной преступности.

Как полагает А.А. Еремеева, одной из особенностью рецидивной женской преступности является то, что они носят систематический характер и их не пугает перспектива возвращения в исправительное учреждение. Так, исследования показали, что более 50% опрошенных женщин-рецидивисток знали и предполагали, что снова понесут наказание, 36% не задумывались над последствиями привлечения их к уголовной ответственности, в 7,5% случаев женщинам была безразлична их дальнейшая судьба.

В качестве причины таких результатов исследований автор усматривает в присущей практически для всех женщин-рецидивисток деморализации межличностных отношений [5].

Другие ученые отмечают, что женская рецидивная преступность отличается в своем большинстве спонтанностью ввиду преобладанием у лиц женского пола эмоционально-волевого аспекта, что не позволяет контролировать происходящую ситуацию с позиции разума, и позволяет характеризовать действия таких лиц как импульсивные, необдуманные.

Также исследователями установлено, что на рецидивную преступность среди женщин оказывает влияние в том числе, время, проведенное в местах лишения свободы. Так, исследователями отмечается, что женщины, которые находились в местах лишения свободы свыше шести лет имеют необратимые последствия в психике, они лишаются самого главного – своего женского предназначения. Данные особенности возникают ввиду особого восприятия женщиной ее окружающей обстановки, что объясняется усилением эмоционального фона.

В связи с чем, иное отношение установлено и при привлечении женщин-преступниц к уголовному наказанию. Так, в соответствии с п. 8 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 29 мая 2014 г. №9 г. Москва «О практике назначения и изменения судами видов исправительных учреждений» в отношении лиц женского пола за совершение тяжких и особо тяжких преступлений вне зависимости от вида рецидива в качестве места исполнения наказания назначается исправительная колония общего режима, а в остальных случаях – отбывание наказания назначается по правилам п. «а» ч. 1 ст. 58 УК РФ.

В качестве одной из особенностей женской рецидивной преступности также можно выделить возможности совершения преступления, наказание за которое может понести только женщина ввиду своего биологического происхождения, в данном случае речь идет о об уголовной ответственности за убийство матерью новорожденного ребенка (ст. 106 УК РФ). В данном случае совершение преступления в ряде факторов объясняется тем, что беременность оказывает травмирующее потрясение, существенным образом, влияющим на психику женщин. В ходе преддипломной практики при изучении личных дел осужденных женщин нами установлено, что вместе с тем, спектр преступлений, которые могут быть совершены женщинами достаточно широк, и включает в себя преступления в экономической сфере, связанные с незаконным оборотом наркотиков, и т. д.

Исследовав детерминанты и особенности женской рецидивной преступности, необходимо отметить, что изучение данного феномена позволило установить ее своеобразность и многогранность. Непосредственно женская рецидивная преступность вызывает особый интерес для исследователей, поскольку представляет особую опасность для общества, демонстрируя падение нравственности ввиду исторически сложившегося образа женщины как символ доброты и хранительницы домашнего очага.

Список литературы

1. Асиян Л.В. Особенности рецидивной преступности в России / Л.В. Асиян, И.Д. Широкин, Д.Н. Смирнов // Современная школа России. Вопросы модернизации. – 2022. – №5–1 (42). – С. 170. EDN GFZOLL
2. Социально-криминологическая характеристика преступности за январь-декабрь 2023 г. // Министерство внутренних дел Российской Федерации: офиц. сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://мвд.рф/reports/item/47055751/> (дата обращения: 17.07.2024).
3. Григоренко И.И. Проблемы обусловленности рецидивной преступности среди женщин / И.И. Григоренко // Вестник Воронежского института ФСИН России. – 2021. – №1. – С. 147. EDN BUTPEY
4. Состояние преступности за 2019–2023 гг. // Министерство внутренних дел Российской Федерации: офиц. сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://мвд.рф/reports/5/> (дата обращения: 17.07.2024).
5. Еремеева А.А. Пенитенциарная социальная работа по восстановлению, поддержанию и укреплению социальных связей осужденных: дис. ... канд. социол. наук / А.А. Еремеева. – Н. Новгород: ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского», 2022. – С. 46. EDN LLCIFD

ИСТОРИКО-ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОСТИ

Ефремов Евгений Андреевич

аспирант

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»

г. Чебоксары, Чувашская Республика

ВЛИЯНИЕ СТРОИТЕЛЬСТВА ЧЕБОКСАРСКОЙ ГЭС НА ЭКОНОМИКУ И ОБРАЗ ГОРОДА ЧЕБОКСАРЫ

Аннотация: в статье отображаются сложности в проектировании Чебоксарской ГЭС в 1963–1968 гг., возникающие в его ходе проблемы, а также влияние этого объекта на жизнь города Чебоксары и его образ.

Ключевые слова: Чебоксарская гидроэлектростанция, история строительства, гидроузел, проектирование, затопление, Чувашская АССР.

В 1968 году было начато строительство Чебоксарской ГЭС на р. Волга, которая стала последней электростанцией Волжско-Камского каскада ГЭС, а также привела к образованию Чебоксарского водохранилища. Электростанция должна была обеспечить регион большим количеством дешёвой электроэнергии и поспособствовать, таким образом, росту промышленности.

Изначально строительство ГЭС планировалось начать ещё в 1930-е гг. 20.01.1932 г. было принято постановление областного комитета ВКП(б) и Совета народных комиссаров Чувашской АССР «О Чебоксарской электростанции на Волге», согласно которому планировалось строительство в Нижегородском крае Чебоксарской ГЭС мощностью в 400 тыс. кВт [1]. Потенциальными местам возведения электростанции рассматривали Верхне-Чебоксарский створ и Гремячевский створ. Для разработки проекта было создано специальное бюро «Большая Волга» под руководством профессора А.В. Чаплыгина [5].

Однако этот проект так и не был реализован. Вернуться к нему было решено уже только в 1960-е гг. В 1963 г. было разработано проектное задание водохранилища. Вопросом разработки занимался институт Гидропроект Государственного производственного комитета по энергетике и электрификации СССР. Строительство ГЭС планировалось в Ельниковском створе, и общая мощность силовых аппаратов должна была составлять 1 638,4 МВт [4]. К 1980 г. согласно проекту, планировалось достигнуть объёма грузооборота равного 56 млн т. В связи с затоплением также строился Чебоксарский речной порт. Также согласно изначальному проекту по плотине Чебоксарской ГЭС планировалась прокладка двухпутной железной дороги [1].

Сооружение ГЭС было обусловлено необходимостью создания глубин на Волге между Горьковской и Куйбышевской ГЭС для обеспечения судходного пути. В связи с этим предполагалось затопление ряда

территорий водами Чебоксарского водохранилища для обеспечения поднятия уровня воды до отметки 68 м. В зону затопления входило 6 городов, 5 посёлков городского типа, 138 сёл, 121 колхоз, 29 совхозов и 194 прочих хозяйства на территории общей площадью 210,84 тыс. Га [1]. В зону частичного затопления попадали такие города как Горький (Нижний Новгород), Чебоксары, Лысково, Козмодемьянск и Ядрин. Расселению и сносу подлежали Васильсурск, Дубовский и Макарьево. Кроме того, министерство культуры СССР должно было обеспечить археологические работы и работы по сохранению памятников старины. Общая же сумма строительства гидроузла оценивалась в 359,2 млн рублей, а также ещё 47589,3 руб. на прочие расходы, не включённые в смету [1].

В конечном счёте глубина Чебоксарского водохранилища в 68 м. так и не была достигнута ввиду недостатка финансирования и низкого темпа работ по подготовке зоны затопления и инженерной защиты берега. Запуск ГЭС в 1980 году был осуществлён на отметке 61 м. с дальнейшим увеличением до 63 м. весной 1981 г. [6]. Это в дальнейшем привело к ряду экономических проблем, таких как неполная загруженность ГЭС (станция загружена не более чем на 60%) и нерешённость задачи увеличения гарантированной глубины на Единой глубоководной системе Европейской части России. Кроме того, это привело к экологическим проблемам, таким как большее, чем в проекте, количество мелководий, приводящее к ухудшению качества воды [3].

Осенью же 1964 г. к проекту был выдвинут ряд замечаний: проектом не достигалась запланированная глубина пути, а также проект предусматривал потерю слишком большой площади сельскохозяйственных участков. На этом этапе были выдвинуты предложения, корректирующие изначальный проект. Согласно им, снос множества учреждений без восстановления считался недопустимым, было предложено строительство многоквартирных домов взамен снесённых. Также предусматривалось строительство новых жилых коммуникаций (водозабор, канализация и т. д.), новых предприятий, взамен снесённым, инфраструктуры для районов, в которые будут переселяться люди из зоны затопления. Кроме того, переработки требовали система укрепления береговой линии и проекты по рыбному хозяйству. Ещё одним замечанием озвучивалось требование замены паромной переправы (которая планировалась изначальным проектом) железобетонными мостами [1].

По итогу всех этих замечаний смета возросла на 2 млн руб. Госстрой РСФСР не согласовал проект и отправил его на Гидропроекту с предложением переработать в течение 3 месяцев.

В конечном счёте проектное задание по водохранилищу Чебоксарской ГЭС было согласовано 23.03.1965 г. В мае 1965 г. бюро обкома КПСС и Совет Министров Чувашской АССР издаёт постановление от 25.05.1965 г. №316 «О подготовительных работах по строительству Чебоксарской ГЭС на р. Волге в 1965 г.», которым требовалось выделить 2 млн. руб. в 3 квартале 1965 г. на начало следующих подготовительных работ: строительство трёх 60-квартирных домов для строителей ГЭС (600 тыс. руб.), земляные работы по строительству железнодорожного пути (150 тыс. руб.), строительство ЛЭП (50 тыс. руб.), работы по намыву площадки под строительные базы (1,2 млн руб.) [1].

**252 Право, экономика и управление:
 состояние, проблемы и перспективы**

Согласно проекту Госплана СССР, на средства Чебоксарской ГЭС и Чебоксарского Химкомбината должно было быть построено второе полотно автодороги «Чебоксары-Новочебоксарск». Кроме того, благодаря строительству ГЭС появилась необходимость в строительстве бетонной взлётно-посадочной полосы на чебоксарском аэродроме, гостиницы при аэропорте на 75 человек, а также двух речных портов: пассажирского – в Чебоксарах и грузового – в Новочебоксарске [2].

Переселению из зоны затопления подвергалось порядка 11 тыс. человек в городе Чебоксары. Согласно проекту, переселенцам полагались жилищные льготы и обозначалась норма жилплощади в 12 кв. м. на человека. Кроме жилых домов в зоне затопления находились предприятия, такие как чебоксарская обувная фабрика (с объёмом производства 5 млн пар обуви в год), чебоксарская кондитерская фабрика (10 тыс. т. в год), чебоксарский хлебозавод (20 тыс. т. в год) и чебоксарский городской пищекомбинат (с объёмом производства в 600 тыс. декалитров безалкогольных напитков, 1,2 тыс. т. кондитерских изделий и 7 млн банок консервированной продукции в год). Помимо этого, планировалось строительство новых кинотеатров и Русского драматического театра, взамен затопленным в 1969–1970 гг. зданиям.

В общей сложности на перенос зданий, согласно плану 1968 г., требовалось 95 598 000 руб., из которых 26 млн предназначалось на жилые здания и 69 598 000 – на нежилые. Все переносимые объекты планировалось построить в 1969–1974 гг.

В 1968 г. началось строительство ГЭС. Первые агрегаты планировалось ввести в эксплуатацию в 1973 г., выход на полную мощность планировался к 1974 г. Причём согласно новым принципам планирования Косыгина, должно было происходить ускорение строительства: так срок ввода первых агрегатов был сокращён с 6,5 лет до 5 лет, а выход на полную мощность с 7,5 лет до 6. Срок окупаемости электростанции составлял 5–8 лет, а итоговая сметная стоимость строительства всего гидроузла в 1969 г. составляла 508 млн руб. [2].

Подводя итоги, можно заметить, что при планировании строительства такого большого объекта как Чебоксарская ГЭС приходилось учитывать огромное количество факторов, влияющих на жизнь обычных граждан. Кроме того, эти факторы постоянно подвергались пересмотру: обнаруживались новые аспекты, менялись контрольные цифры и возникали новые непредусмотренные моменты. Однако строительство Чебоксарской ГЭС очень заметно повлияло на жизнь города. Оно привело к строительству целого ряда новых объектов: жилых, промышленных, инфраструктурных и др. Кроме того, оно поспособствовало обновлению города: оказавшиеся в зоне затопления здания были преимущественно старыми, а им на смену строились новые. Вместе с тем, разумеется, Чебоксарская ГЭС создала много новых рабочих мест, как при своём строительстве, так и при эксплуатации, потребовав применения физических и умственных усилий огромного количества людей, а также обеспечила регион электроэнергией, что способствовало его дальнейшему развитию.

Список литературы

1. ГАСИ ЧР. – Ф. 1. – Оп. 69. – Д. 12.

2. ГАСИ ЧР. – Ф. 1. – Оп. 69. – Д. 27.
3. Гидроузел не вяжется [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/doc/4048090#id1779800> (дата обращения: 09.08.2024).
4. История ГЭС [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://web.archive.org/web/20191216070744/http://www.cheges.rushydro.ru/hpp/hpp-history/> (дата обращения: 08.08.2024).
5. Минеева Е.К. Планы строительства Чебоксарской ГЭС в 1940-е годы / Е.К. Минеева, Н.Г. Русинова // Вестник ЧГУ. – 2021. – №2 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/plany-stroitelstva-cheboksarskoy-ges-v-1940-e-gody> (дата обращения: 09.08.2024).
6. Русинова Н.Г. Особенности проектирования и строительства чебоксарской гидроэлектростанции / Н.Г. Русинова // Вестник Марийского государственного университета. Серия «Исторические науки. Юридические науки». – 2021. – №4 (28) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-proektirovaniya-i-stroitelstva-cheboksarskoy-gidroelektrostantsii> (дата обращения: 08.08.2024).

Зубко Борис Анатольевич

канд. пед. наук, старший воспитатель (начальник учебного курса)
ФГКОУ «Ставропольское президентское кадетское училище»
г. Ставрополь, Ставропольский край

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ГРАЖДАНСКО-ПАТРИОТИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ ПОДРАСТАЮЩЕГО ПОКОЛЕНИЯ В СОВРЕМЕННОМ РОССИЙСКОМ ОБЩЕСТВЕ

***Аннотация:** статья посвящена проблемам формирования гражданско-патриотической культуры подрастающего поколения в современном российском обществе. Проанализированы результаты мониторингового опроса ВЦИОМ по проблеме формирования патриотизма в современной России. Выделены особенности гражданского-патриотической культуры подрастающего поколения и проблемы формирования патриотизма у подростков и молодежи в современной России. Сделан вывод о необходимости совершенствования работы по формированию гражданско-патриотической культуры подростков и молодежи.*

***Ключевые слова:** патриотизм, подрастающее поколение, гражданско-патриотическая культура, государственная политика.*

В настоящее время формирование гражданско-патриотической культуры подрастающего поколения кардинально отличается от системы воспитания патриотизма советского периода, поскольку воспитание и социализация современных подростков и молодежи происходит в других политических, социокультурных условиях. Доступность и открытость достаточно противоречивой информации в современном информационном пространстве приводит к сложности формирования устойчивых гражданских и патриотических установок, ориентированных на национальные интересы России. Вследствие трансформации в политической, социально-экономической и культурной жизни развиваются болезненные

негативные процессы, приводящие к социальному и имущественному расслоению, искажению семейных традиций, росту конфликтности и агрессивных настроений [1].

По данным мониторингового опроса ВЦИОМ, уровень патриотизма в российском обществе высок: на сегодняшний день патриотами себя считают 94% граждан России, в том числе безусловными патриотами – 62%, это является максимальным показателем за весь период наблюдений [3].

Ориентация на «безусловный патриотизм» начала активно развиваться осенью 2014 г., когда доля «безусловных» патриотов впервые превысила долю «скорее» патриотов (48%). Основной причиной роста патриотических настроений стали события, связанные с воссоединением Крыма с Россией. Практически половина опрошенных (48%) ассоциируют патриотизм с необходимостью работать и действовать для процветания страны, данная категория граждан воспринимает патриотизм как вклад в общее дело. 38% опрошенных воспринимают патриотизм как необходимость защиты страны от нападков и обвинений. Во многом это обусловлено ростом недружественных высказываний в адрес страны на фоне СВО со стороны западных стран.

Высокие патриотические установки характерны в основном для граждан средних и старших возрастов. Именно они демонстрируют готовность действовать для процветания своей Родины. Молодые люди воспринимают патриотизм как стремление говорить правду о своей стране и улучшать существующее положение дел.

Важным проявлением патриотизма является любовь к Родине. Юноши в возрасте 18–24 лет убеждены в том, что любовь к Родине проявляется прежде всего в знании и любви истории, традиций и культуры своей страны, для людей средних и старших возрастов – это семья, любовь к семье, забота о близких.

Эмоциональный компонент патриотизма способен объединить людей разных возрастов, национальностей и вероисповеданий в стремлении создать благоприятные условия для существования и развития своей страны. Однако, чувство гордости за Россию чаще всего испытывают граждане в возрасте 60 лет и старше. Граждане среднего возраста испытывают чаще всего чувство тревоги за будущее России. Каждый десятый молодой человек в возрасте 25–34 года разочарован своей страной

Специальная военная операция России на Украине способствовала серьезным социальным изменениям. Она привела к сплочению, консолидации российского общества, росту поддержки главы государства, патриотических настроений. В ходе социологического опроса более половины россиян отметили, что за последний год они стали больше гордиться своей страной (62%). Наибольшая степень гордости за свою страну у представителей старшего поколения 60 лет и старше (71%). Меньше гордиться Россией за последний год стали 23%.

Характер патриотических установок молодых людей отличается от более старших возрастов. Анализ результатов опросов ВЦИОМ свидетельствуют, что молодых людей, считающих себя патриотами ниже, чем в более старших возрастных группах (77%). Среди детей и молодежи

безусловными патриотами себя считают только 27%, а 13% себя к патриотам не относят).

Практически треть молодых россиян (30%) указали, на то, что они не склонны к открытому проявлению патриотических чувств (не поют гимн Российской Федерации, не защищают государство в спорах и дискуссиях и т. д.). При этом среди детей и молодежи довольно высокой является группа лиц, ориентированных на эмиграцию, желание покинуть Россию и переехать в другое государство: число таких лиц составляет 27%, а среди молодых людей в возрасте от 14 до 16 лет их оказалось 35% [3].

А.Ю. Илларионова отмечает, что в России патриотическое воспитание и его различные направления входят в число полномочий ряда государственных и муниципальных органов, в стране отсутствует единый государственный орган, в компетенцию которого входила бы разработка и практическая реализация политики в области воспитания патриотизма [2].

Следствием отсутствия единой управленческой вертикали в системе патриотического воспитания детей и молодежи является недостаточная координация данной деятельности, реализуемой различными субъектами патриотической работы.

Анализ литературы и результатов мониторинговых исследований позволил выделить особенности гражданского-патриотической культуры подрастающего поколения:

- преобладание критического отношение к патриотическим и гражданским ценностям;

- отсутствие склонности к открытому проявлению патриотических чувств и осуществлению конкретных действий в области защиты своей Родины;

- преобладание состояния «аксиологической неопределённости» в следствии большой доступности разнообразной и противоречивой информации из различных источников;

- недостаточный уровень форсированности системы духовно-нравственных ценностей;

- низкий уровень знаний в области культуры, истории и традиции России.

Таким образом, проблемы формирования патриотизма у подрастающего поколения в современной России вызваны следующими факторами:

- отсутствие систематической, целенаправленной государственной политики в области патриотического воспитания, что приводит к сложности формирования четких представлений о патриотических и нравственных ценностях, способных объединить различные социальные слои и группы, социальному нигилизму и снижению степени доверия к государственным органам власти;

- усилением негативного влияния процессов глобализации и информатизации на российское общество, духовную жизнь подростков и молодежи. Становление системы ценностей молодого поколения осложняется противоречивыми процессами, происходящими в мире, попытками исказить исторические события, сформировать негативный образ России;

- преобладание у современной молодежи прагматических установок, стремления к обеспечению экономического и социального благополучия, удовлетворению личностных интересов, достижению карьерного роста без опоры на нравственные принципы и общественные ориентиры.

В целом, несмотря на имеющиеся позитивные тенденции в области формирования гражданско-патриотической культуры, необходимость совершенствования содержания и практик патриотического воспитания подрастающего поколения остаётся важнейшей стратегической целью государственной политики, приоритетным направлением деятельности общества и государства, направленной на обеспечение национальной безопасности страны.

Список литературы

1. Горбунова В.В. Проблемы повышения эффективности патриотического воспитания в системе кадетского образования / В.В. Горбунова, А.В. Рыжов, М.А. Черномордова [и др.] // Современные проблемы науки и образования. – 2023. – №6. – С. 35–39. DOI 10.17513/spno.33109. EDN JIMZKL
2. Илларионова А.Ю. Проблемы воспитания патриотизма детей в условиях трансформирующегося российского общества / А.Ю. Илларионова // Наука. Образование. Современность / Science. Education. The present. – 2024. – №1 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-vospitaniya-patriotizma-detey-v-usloviyah-transformiruyushegosya-rossiyskogo-obschestva> (дата обращения: 22.08.2024).
3. Патриотизм сегодня: любить, заботиться и защищать. Аналитический обзор ВЦИОМ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://wciom.ru/analytical-reviews/analiticheskiy-obzor/patriotizm-segodnja-ljubit-zabotitsja-i-zashchishchat> (дата обращения: 22.08.2024).

Кулиев Сиявуш Теймурович

аспирант

ЧОО ВО «Институт мировой экономики»

г. Дербент, Республика Дагестан

ПРОБЛЕМА СТАНОВЛЕНИЯ ПРАВОВОГО ГОСУДАРСТВА В РОССИИ

Аннотация: в статье представлено исследование концепции правового государства применительно к современной российской действительности. Российская Федерация в формально-юридическом плане стала правовым государством в соответствии с Конституцией РФ от 1993 г., где прямо констатируется данное положение. Помимо этого, в Конституции РФ реализованы иные положения, раскрывающие сущность концепции правового государства. Действующее законодательство России также полностью проистекает из конституционной модели правового государства. Автор обобщает мнение, согласно которому в формально-правовом смысле в России концепция правового государства реализована, но фактическое правовое государство в России может быть только в результате развития политической активности самих граждан.

Ключевые слова: государство, право, правовое государство, Конституция РФ, общечеловеческие ценности.

Построение правового государства это одна из актуальнейших тем в последнее время, от 1917 после Октябрьской революции года, во времена СССР, а теперь в современной России. Самое первое понятие правового

государства дал Карл Теодор Велькер: «Правовое государство – государство, вся деятельность которого подчинена нормам права, а также фундаментальным правовым принципам, направленным на защиту достоинства, свободы и прав человека». По Конституции Российской Федерации – Россия есть демократическое федеративное правовое государство с республиканской формой правления. Никакие возвышенные цели и демократические декларации не способны придать государству подлинно демократический характер, если не обеспечиваются общепризнанные права и свобода человека и гражданина. Таким образом, «формирование правовой государственности в России – это сложный и длительный процесс, который будет разворачиваться по мере проведения в жизнь политической, экономической и правовой реформ». Построение правового государства применительно к Российской Федерации вызывает ряд проблем. 1. Проблема произвола власти и ее бездействие, объективные законы экономики и права позволяют руководящим кадрам игнорировать меры безопасности: трагический пример – Пожар в торговом центре «Зимняя вишня», трагедия на теплоходе «Булгария», это примеры, которые до сих пор лежат в памяти нашей страны, в этих случаях одна и та же проблема – экономическая халатность. 2. Проблема нарушения принципа верховенства закона. «Достаточно распространённой является практика принятия представительными и исполнительными органами субъектов РФ нормативно-правовых актов, противоречащих федеральным законам» Значительная часть норм, закреплённая федеральным законодательством, не реализуется, действует лишь формально. 3. Резкое расслоение нашего общества на нищих и богатых также не способствуют демократизации России и утверждению в ней принципов правового государства. Суть социальной политики России – преодоление глубочайшего имущественного расслоения. То есть, в нашей стране до сих пор нет ярко выделенного среднего класса. 4. «Люди, не ведущие своих обязанностей, не в состоянии и блюсти их; люди, не знающие своих полномочий, произвольно превышают их или же трусливо уступают силе; люди, не желающие признавать запреты, легко забывают всякую дисциплину, или оказываются обречёнными на правовую невменяемость»- писал Иван Александрович Ильин и это звучит весьма актуально. 5. Проблема снижения уровня нравственности. Известный исследователь Лев Дмитриевич Кудрявцев говорил о том, что «крепкое и благополучное в социальном отношении государство не может существовать без достаточно высокого уровня его граждан, при котором ценятся нравственные поступки, а безнравственные и даже просто непорядочные – осуждаются. Стабильность и жизнеспособность государства определяется, прежде всего, нравственным и духовным уровнями его населения».

Ведь большинство данных проблем можно решить активной гражданской позицией населения. Полагаем, что гражданам необходимо проводить митинги, согласованные с органами власти, а не хаотичные, противозаконные, как митинги всеми известного Алексея Навального, ведь только законным путем можно добиться того, чтобы государство услышало своих граждан. Также мы считаем, что представителям органов государственной власти необходимо проводить более частые встречи с гражданами, не доводить до тех самых хаотичных митингов, проводить

различные проверки не только по «документам», например, МЧС Тюмени не смог проверить соблюдение правил пожарной безопасности в торговом центре. Дело в том, что, судя по документам, его не существует – информация о вводе здания в эксплуатацию из администрации Тюмени не поступала. Вот одни из тех вариантов решений проблем, на наш взгляд, который могли бы приблизить Россию к правовому государству. В Российской Федерации стремятся к становлению гражданского общества, но целесообразен вопрос, какое количество времени, наше государство будет к этому стремиться? И вообще, есть ли смысл ждать этого в современных условиях явного произвола правящей элиты? И следует ли считать, что Российская Федерация является именно демократическим государством, которое обеспечивает права человека? Попробуем ответить на указанные вопросы в условиях сформированной правовой обстановки. Во-первых, стоит рассмотреть правовую культуру нашего общества, которая находится не в самом лучшем положении. В России расцветает правовой нигилизм, то есть отрицание установленных правил поведения в законодательных актах, что и мешает становлению гражданского общества. Здесь две стороны медали. Первая – проблема общества, то есть, кроме нигилизма, существует ещё и безграмотность. В силу того, что граждане не имеют интереса к своим правам, считая их формальностью, развивается так называемая правовая безграмотность. Вторая же сторона, указывает на государственную власть в целом. Непосредственно в рамочных законах, ненадлежащего действия Конституции, нарушение основных прав (конституционных между прочим) изданием различных законодательных актов – «автономный рунет», об ответственности за выражение мнения в социальных сетях и многое другое. Эти положения и влияют на правосознание и правовую культуру общества. В этом случае гражданское общество, равно как и правовое демократическое государство, никогда не установится в российской государственности. Правовое государство не может существовать без полного признания прав и свободы человека и реально эффективной системы гарантий их охраны, защиты и реализации. Для российской системы это означает необходимость существенной гуманистической переориентации всего законодательства и правовой системы. Здесь одной из главных проблем современного конституционного строя является усовершенствование системы правового регулирования отношений отдельного индивида и общества с государством и выделения в его рамках механизма правовых, социальных и политических гарантий прав и свободы человека и гражданина. Каждый образованный гражданин понимает, что его права являются комплементарными соответствующим обязанностям государства. Поэтому знание своих прав – это залог их соблюдения государством. Незнание прав ведет к «омертвлению» прав и лишь простому декларированию в законодательных актах. Зная свои права, необходимо пресекать их нарушение и отстаивать любыми законными средствами, иметь четкое и неискаженное представление о том, где и как они должны применяться в каждой конкретной жизненной ситуации. Права предоставляются человеку от рождения, их нельзя купить или заработать, они идентичны у всех. В любом правовом государстве основные права и свободы личности консолидируются в ее Конституции, где

также прописываются основы конституционного строя страны, закрепляется приоритетное положение личности по отношению к государству и гарантируется защита и охрана права, свободы и законных интересов человека и гражданина. К числу таких стран и относится Россия. В этимологическом смысле, да и по сути, понятия правовое положение и правовой статус являются близкими понятиями. В них отражаются все главные направленности юридического существования индивидов, то есть их потребность в чём-либо, законные интересы, различная трудовая, социальная, политическая деятельность. Все эти виды взаимосвязаны, как друг с другом, так и с государством. К сожалению, в настоящее время большая часть российского населения не желает повышать свой уровень правовой культуры. Незнание законов, своих основных прав и обязанностей приводит к неблагоприятным последствиям в будущем. Чтобы преодолеть эту проблему, уже сегодня необходимо позаботиться о повышении уровня правовой культуры у подрастающей молодежи и старшего поколения, т.к. именно современная молодёжь через десятилетие станет основой государства.

Таким образом, анализ проблем концепций правового государства, образования и развития учения о правовом государстве, актуально и по сегодняшний день, а построение правового государства является необходимостью, и, возможно, в будущем воплотится в реальность. Времена, когда государство и народ стремятся к правовому государству с ее демократией и ее социальной направленностью политической деятельности государства, в котором жизнь, права и свободы человека являются высшей ценностью государства и общества.

Нужно обратить внимание при этом на проблемы судебной реформы и задачи формирования судебной системы, которая действительно будет мощным правозащитником, общей для всей страны представителем конституционной законности и общего правопорядка.

Список литературы

1. Аристотель. Политика / Аристотель. – М.: Мысль, 1983.
2. Билль о правах 1689 года // Томсинов В.А. Славная революция 1688–1689 годов в Англии и Билль о правах. – М.: Зерцало-М, 2010.
3. Виноградов В.А. Конституционное право РФ в 2 ч. Ч. 2. Учебник для академического бакалавриата / В.А. Виноградов, В.Д. Мазаев, С.В. Масленникова. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2019. – 291 с.
4. Витрук Н.В. Общая теория юридической ответственности: монография / Н.В. Витрук. – М.: Изд-во РАП, 2008.
5. Кельзен Ганс. Чистое учение о праве / Г. Кельзен; пер. с нем. М.В. Антонова и С.В. Лёзова. – 2-е изд. – СПб.: Алет-Пресс, 2015.
6. Гегель Г.В.Ф. Философия права / Г.В.Ф. Гегель; пер. с нем.; ред. и сост. Д.А. Керимов, В.С. Нерсисянц. – М.: Мысль, 1990.

Лаврентьев Максим Владимирович

канд. юрид. наук, преподаватель
ЧПОУ «Московский городской открытый колледж»
г. Москва

ФИНАНСИРОВАНИЕ И БЮДЖЕТ В САРАТОВСКОМ ГАЛКИНСКОМ УЧЕБНО-ИСПРАВИТЕЛЬНОМ ПРИЮТЕ ДЛЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ПРАВОНАРУШИТЕЛЕЙ В 1870-е ГОДЫ XIX в.

Аннотация: статья посвящена вопросу финансирования и бюджета Саратовского Галкинского учебно-исправительного приюта для несовершеннолетних правонарушителей в 1870-е годы. Сообщаются данные о статьях доходов приюта, статьях расходов приюта, количественные данные, суммах пожертвования со стороны общественных организаций и частных лиц, деятельности губернатора Саратовской губернии М.Н. Галкина-Враского.

Ключевые слова: Российская империя, XIX век, Саратов, Саратовский Галкинский учебно-исправительный приют для несовершеннолетних правонарушителей, Галкин-Враской, воспитательно-исправительные заведения, финансирование, бюджет.

20 сентября 1873 г. в Саратове был открыт учебно-исправительный приют для детей обоего пола, на средства, частью пожертвованные, частью собранные тогдашним саратовским губернатором, «а ныне членом государственного совета, М.Н. Галкиным-Враским. С 12 ноября 1891 г., приют стал называться «галкинским» в честь своего основателя» [1, с. 312; 2, с. 225].

М.Н. Галкин-Враской – основатель и в течение ряда лет, с 1879 по 1896 г., руководитель Главного Тюремного управления Российской империи. До назначения на эту должность, с 1871 по 1878 г. Галкин-Враской был саратовским губернатором.

В 1875–76 гг. материальные средства приюта оставались почти те же самые, как в предыдущие два года, а именно, в данном году поступило: «остатков от предыдущего года – 318 рублей 55 копеек, процент с капитала – 595 рублей, от Саратовского губернского земства – 2 000 рублей, От Вольского уездного земства – 250 рублей, от Сердобского земства, за содержание в приюте одного воспитанника из Сердобского – 5 рублей 85 копеек, от города Саратов – 1 000 рублей, из казны кормовых – 592 рублей 54 копейки, из казны за одежду и обувь – 435 рубля 1 копейка. Итого 5 196 рубля 95 копеек» [3, с. 4].

Кроме того, было пожертвовано в неприкосновенный капитал Саратовским протоиреем М.С. Воронцовым – 600 рублей. «На устройство церкви при приюте пожертвовано: кирпича – 20 000 штук, денег разными лицами – 66 рублей, высыпано из кружек – 81 рубль 69 копеек» [3, с. 2].

Расходы за 1875 – 76 гг. составляли: «книги и учебные пособия – 36 рубля 78 копеек, продовольствие воспитанников, воспитанниц и

прислуги – 937 рубля 60 ½ копеек, одежды и обуви – 480 рублей 43 копейки, ремонт зданий – 116 рублей 67 копеек, отопление и освещение – 808 рублей 52 копейки, страхование зданий – 72 рубля 11 копейки, содержание чистоты – 38 рублей 42 копейки, ремонт и возобновление хозяйственных принадлежностей – 88 рублей 92 копейки, инструменты ремесленные – 47 рублей 37 копеек, инструменты садовые и огородные – 35 рублей 55 копейки, земледельческие орудия – 2 рубля 45 копеек, расходы по земледелию – 119 рублей 20 копеек, расходы по садоводству и огородничеству – 89 рублей 19 копеек, содержание скота – 279 рублей 51 копейка, экипаж и сбруя – 146 рублей 99 копейки, жалование служащим – 1 635 рублей 44 копейки, приобретение двух лошадей и одной коровы – 117 рублей 20 копеек, новые постройки – 29 рублей 18 копеек, мелочного разного рода расходы – 26 рублей 46 копеек. Итого 5 107 рублей 79 ½ копейки» [3, с. 3].

Таким образом, нормальный годовой расход по содержанию приюта представлял собой сумму 4 120 рублей 96 ½ копейки [3, с. 5].

По распределению этой суммы на число бывших в течение года воспитанников, в итоге получилось, «что каждый из них в год обошелся 187 рублей 31 копейки» [3, с. 5]. Сумма средняя по воспитательно-исправительным заведениям для несовершеннолетних правонарушителей Российской империи того времени.

Материальные средства в 1876 – 77 гг. значительно отличались от предыдущих лет, «главным образом тем, что кроме тех средств, которыми приют располагал в прежнее время, в отчетном году были сделаны новые ассигнования, до сих пор не имевшие места в бюджете приюта...» [4, с. 2].

Поступило в приют «1. От Саратовского губернского земства – 2 500 рублей (в том числе 500 рублей за последнюю четверть 1876 г. и 2 000 рублей за весь 1877 г.). 2. От вольского уездного земства – 250 рублей. 3. От общества мещан и купцов города Саратова – 1 000 рублей. 4. Процент на неприкосновенный капитал приюта – 1 006 рублей. 5. Из казны кормовых – 687 рублей 99 ½ копейки. 6. Из казны на одежду и обувь за 1876 г. – 284 рубля 63 копейки. 7. Выручено от сдачи земли на увекском участке – 69 рублей. 8. Пожертвовано саратовским кафедральным протоиреем М.С. Воронцовым – 600 рублей. 9. Отпущено из Саратовского губернского попечительного о тюрьмах комитета – 4 000 рублей. 10. Получено от Саратовского городского общества – 500 рублей. 11. Выручено от сдачи плодов в саду – 315 рублей. 12. Выручено от продажи хлеба своего посева – 82 рубля 60 копеек. 14. Чистая прибыль от ремесел – 79 рублей 68 копеек. 15. Выручено от сдачи земли на арендованном участке – 770 рублей 24 копейки. Итого – 12 219 рублей 89 ½ копейки» [4, с. 2].

Новыми статьями дохода являлись: «1. 4 000 рублей, отпущенных по предложению его превосходительства, господина начальника губернии М.Н. Галкина-Враского, из саратовского губернского попечительного о тюрьмах комитета, на устройство новой семьи для воспитанников и некоторое расширения прежних зданий, в виду того, что воспитанников и воспитанниц год от года постоянно увеличивается. 2. 1 000 рублей, отпущенные обществом купцов и мещан города Саратова, которое, ознакомь с деятельностью приюта и достигаемыми им результатами, отнеслось к нему сочувственно и нашло возможным оказать ему со своей стороны пособие. 3. Еще прежде, когда только собирались средства на

устройство приюта, Саратовский кафедральный протоиерей М.С. Воронцов сделал заявление о пожертвовании им в пользу приюта небольшого участка земли, в 15 десятин, на Увеке. Но вследствие чрепозносности и неопределенности границ, участок этот перешел в фактическое пользование приюта только осень 1875 года, когда сделано было в той местности полюбовное размежевание частных владельцев. С 1876 года участок, находясь в хозяйственном ведении члена правления приюта А.Я. Шабловского, принес дохода 69 рублей. В этом же году правление приюта обратилось к протоиерею Воронцову с просьбой сделать формальную передачу участка приюту, путем совершения нотариального акта. Но в это время к самому господину Воронцову, предъявлен был спор о праве его владения этим участком, а, следовательно, и о праве отчуждения. Тогда он, взамен участка, внес в кассу приюта 600 рублей, для причисления их к неприкосновенному капиталу. 4. Саратовская городская дума, ассигновавшая в прежние годы пособие приюту в размере 1 000 рублей ежегодно, в отчетном году ассигновала только 500 рублей, что тотчас же поставило приют в некоторые затруднения; при незначительности обыкновенных средств приюта, сокращение пособия на половину было бы весьма чувствительно во всякое время, а на этот раз тем более, так как в этом году, кроме обыкновенных текущих расходов, предстояло... много расходов сверхсметных, от которых воздержаться, или сократить которые не было уже возможности в то время, когда было ассигновано 500 рублей, вместе 1 000 рублей. 5.770 рублей 24 копейки, вырученные от сдачи земли на арендованном у города Саратова участке, представляют доход прямо денежный. Но польза от участка им одним не ограничивается; из этого же участка отделено было 20 десятин земли для собственного посева; собран запас сена для продовольствия собственного скота и некоторых других» [4, с. 3–4].

Расходы за отчетный период представлялись в следующем виде: «книги и учебные пособия – 61 рублей 10 копеек, продовольствие воспитанников, воспитанниц и прислуги – 809 рублей 35 копеек, продовольствие воспитателя и его помощника – 145 рублей 00 копеек, одежда и обувь – 613 рублей 39 копеек, ремонт и переделки в прежних зданиях – 479 рублей 27 копеек. Также большие средства пошли на строительство новых построек: дом для 2-й мужской семьи – 2 498 рублей 86 копеек, флигель для женской семьи – 1 041 рубль 18 копеек, кухня – 624 рубля 72 копейки, амбар хлебный – 100 рублей, скотный двор с конюшней, коровником, сараем для склада земледельческих, садовых и огородных орудий и машин, и погреб для хранения зимой корнеплодов – 679 рублей 4 копейки, отопление и освещение – 1 000 рублей 38 копеек, содержание чистоты – 40 рубль 71 копейки, хозяйственные принадлежности – 118 рублей 95 копеек» и другие расходы [4, с. 4].

Таким образом, можно подвести некоторые итоги. Доходы Саратовского Галкинского учебно-исправительного приюта для несовершеннолетних правонарушителей были достаточно стабильны на протяжении всех 70-х годов XIX века. Инфляция в те годы была минимальной, что отражается на расходах, которые незначительно, но увеличивались. Необходимо отметить бурное строительство на территории приюта, введение

в строй новых зданий, расширение расходов на плодовый сад, покупка и аренда новых земельных владений. Все это увеличивало расходы, помимо желания администрации приюта и правления общества.

Необходимо также отметить, что большую роль играли пожертвования от лица организаций и частных лиц. Особое место здесь занимали губернатор Саратовской области Михаил Николаевич Галкин-Враской, всю свою жизнь до смерти в 1916 г. помогавший сорок с лишним лет приюту материально.

Список литературы

1. Ворошилова С.В. Исправительные приюты для несовершеннолетних преступниц в России (1873–1917 гг.) // С.В. Ворошилова // Вестник Волгоградского государственного университета. – 2016. – №3.
2. Диомидов И.М. Саратовский Галкинский учебно-исправительный приют / И.М. Диомидов // Журнал Министерства юстиции. – 1916. – №3.
3. Отчет по саратовскому учебно-исправительному приюту за 1875–76 год. Год 3-й. – Саратов: Типография саратовского губернского правления, 1877.
4. Отчет по саратовскому учебно-исправительному приюту за 1876–77 год. (С 30 сентября 1876 года по 30 сентября 1877 года). Год 4-й. – Саратов: Типография саратовского губернского правления, 1878.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЮРИСПРУДЕНЦИИ

Балкова Валентина Григорьевна

д-р юрид. наук, доцент, заведующая кафедрой

Торчило Александр Сергеевич

студент

Дальневосточный юридический институт (филиал)
ФГКОУ ВО «Университет прокуратуры Российской Федерации»
г. Владивосток, Приморский край

ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ПРАВОВОЙ СИСТЕМЫ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Аннотация: статья посвящена характеристике современного состояния российской правовой системы. Отмечено, что формирование любой национальной правовой системы является длительным процессом, на который оказывают влияние различные факторы. Российская правовая система является одной из наиболее сложных для изучения, особое геополитическое положение страны, ее географическая протяженность, сложность этнического состава населения, внешнеполитические влияния и внутривнутриполитические потрясения придали значительное своеобразие оформившейся здесь правовой системе.

Ключевые слова: правовая система, национальная правовая система, российская правовая система, правовая система России, романо-германская правовая система, социалистическая правовая система.

Правовая система как основная категория сравнительного правоведения представляет собой совокупность взаимосвязанных, согласованных и взаимодействующих элементов – правовых средств, оказывающих правовое воздействие на общественные отношения в определенном государстве и характеризующих уровень и особенности его правового развития [1, с. 499]. Важно, что указанные элементы, являясь предметом правового сравнения, должны носить постоянный, типичный, устойчивый характер и рассматриваться в их возникновении, развитии и функционировании [3, с. 12–13].

Формирование любой национальной правовой системы является длительным процессом, на который оказывают влияние различные факторы – экономические, внутри- и внешнеполитические, религиозные. Состояние правовой системы в определенный исторический период является результатом их согласованного воздействия.

В содержании понятия правовая система включаются нормативный (формально-юридический) компонент, выраженный в организации системы права и организации его источников, и функциональный, выраженный в той роли, которую играет право в жизни общества [10, с. 48–51].

Группы национальных правовых систем, имеющих схожие базовые характеристики, формировавшиеся в похожих исторических условиях, традиционно определяют как наднациональные правовые системы или правовые семьи [2, с. 20–21].

Целью настоящей публикации является анализ современного состояния правовой системы России, авторы стремились раскрыть как устоявшиеся, так и дискуссионные оценки относительно ее важнейших характеристик.

Любая правовая система формировалась, с одной стороны, сохраняя определённую самобытность, с другой же, перенимая черты иных правовых систем в результате взаимодействия с ними или преемства им. Применительно к российской правовой системе таким заимствованием следует считать рецепцию римского права, оказавшую значительное влияние на те внешние формы, которые приобрело российское право [5, с. 43].

Развитие российской правовой системы можно разделить на два периода, на каждом из которых она приобретала значительное своеобразие. Первый из них является исторически длительным, он продолжался около тысячи лет, для него характерно поступательное развитие и преемственность. Второй продолжался около семидесяти лет, начало ему было положено Великой октябрьской социалистической революцией 1917 г., на этом этапе был провозглашен отказ от всех достижений «эксплуаторского права» и декларировано создание нового справедливого «социалистического» права. Эти два таких разнородных этапа в своей совокупности предопределили современное состояние российского права. Рассмотрим, какие особенности российской правовой системы появились на каждом из исторических этапов.

Создание в конце IX в. восточно-славянской государственности сопровождалось появлением традиционного права, сформированного в условиях господства натурального хозяйства. Ведущим источником права той поры являлся правовой обычай, в наибольшей степени отражавший представления традиционного общества о справедливости. В дальнейшем появление княжеского правотворчества привело к вытеснению обычно-правового регулирования нормативно-правовым. На стадии централизации русских земель стало окончательно ясно, что крупным государственным образованием оперативно при помощи норм обычного права управлять невозможно, содержанием этого этапа являлся планомерный процесс вытеснения обычной, прежде всего, из системы публичных отношений, и его замена актами позитивного права.

Принятие в 1649 г. Соборного уложения стало важным шагом вперёд в развитии российского права, это была универсальная кодификация, утвердившая первенство государственного законодательства перед правовым обычаем в системе источников права. Другой важной особенностью Соборного уложения было то, что его созданием было положено начало систематической рецепции римского права в сферу светского регулирования. Это произошло через заимствование многих технических приемов из Статута Великого княжества Литовского 1588 г., в свою очередь испытавшего влияние Дигест Юстиниана [9, с. 311–312].

Таким образом, централизация государства привела к качественным изменениям состояния национальной правовой системы, именно в

Московском государстве впервые были сформированы единые подходы к организации национальной правовой системы. На ее состояние повлияли как внутренние факторы исторического развития государства и общества, так и активизация внешнеполитических отношений. Примечательно, что, сохраняя содержательно значительную самобытность, предопределенную спецификой сформировавшихся общественных отношений, по форме позитивное право в этот период переживало значительные трансформации, предопределенные влиянием римского права.

Эта тенденция еще более усилилось на следующем этапе развития государства и права – в Российской империи. Утверждение абсолютизма автоматически привело к утверждению позитивистского правопонимания, когда под правом стали понимать прямое волеизъявление монарха. Такая практика привела в конечном итоге к превращению российской правовой системы в одну из составляющих романо-германской правовой семьи в ее германской версии.

В 1845 г. было принято Уложение о наказаниях уголовных и исправительных – первый отраслевой кодифицированный акт уголовного законодательства в России. Особенностью его юридической техники было деление правового текста на общую и особенную части, что позволяет говорить о нем как о кодексе пандектного типа, сложившегося в германском праве на основе Дигест Юстиниана.

Таким образом, к середине XIX в. российская правовая система окончательно оказалась вовлеченной в романо-германскую правовую семью. Она постепенно восприняла такие ее свойства как наличие надотраслевого деления права на частное и публичное, достаточно четкое внутреннее отраслевое деление системы права, наличие отраслевых кодификаций, придание пандектной структуры отраслевым кодифицированным актам, стремление к системности правового регулирования. Важным последствием этого явилось понимание судебных органов как органов правоприменительных, не способных к правотворчеству и принимающих свои решения на основе актов позитивного права. Все вышеперечисленное является существенными свойствами романо-германской правовой семьи.

Великая Октябрьская социалистическая революция 1917 г. ознаменовала новый этап в развитии российского государства и права, в ходе нее был провозглашен полный разрыв с государственной и юридической традицией предшествовавшего периода и положено начало формированию принципиально новой советской правовой системе, призванной служить юридическим инструментарием для достижения коммунистического идеала социальной свободы и справедливости [10, с. 102]. В формально-юридическом аспекте советское право сохранило большинство проверенных временем свойств романо-германской правовой семьи, однако влияние коммунистической идеологии, а также объективная сложность внутри- и внешнеполитических обстоятельств развития советского государства обусловили ряд особенностей его правовой системы, позволяющих выделить ее в особое юридическое явление.

Наиболее значимыми из них можно считать отказ от надотраслевого деления права на частное и публичное в пользу утверждения всеобщности последнего, приоритетная направленность права на защиту государственных

и коллективных интересов, широта применения императивного метода правового регулирования в ущерб прочим [2, с. 195–196]. К иным особенностям советской правовой системы относится большой объем подзаконного правотворчества при слабо развитом законотворчестве, участие в правотворчестве негосударственных органов, прежде всего партийных и профсоюзных, отражение в правовых нормах марксистско-ленинских теоретических положений [7, с. 10–11]. В дальнейшем эта новая правовая система получила широкое международное признание и послужила основой для формирования социалистической правовой семьи.

Современная правовая система, начало формированию которой было положено развалом СССР, восприняла многие присущие советской правовой системе формально-юридические свойства. Среди них необходимо отметить, прежде всего, отраслевую организацию системы права и особенности организации системы законодательства, приоритетность конституции.

В то же время в составе отраслей российского права в постсоветской России произошли значительные изменения, связанные с изменением характера урегулированного интереса. Вследствие этого исчез ряд прежних и появился ряд новых правовых институтов, произошли значительные изменения в количестве и содержании правовых норм. Система российского законодательства также претерпела значительные изменения, выразившиеся главным образом в возрастании её подробности и упорядоченности за счёт резкой активизации законотворчества, а также в исключении из неё санкционированных государством актов общественных организаций – преимущественно партийных и профсоюзных документов [9, с. 300–301].

Вследствие отказа от коммунистической идеологии и направленной на её воплощение в жизнь политической практики в российской правовой системе произошли и иные не менее существенные изменения: восстановлено надотраслевое деление права на частное и публичное, утверждена значимость частного интереса и сформированы новые механизмы его правовой защиты, произошел полный отказ от классового подхода к праву, его политизированности и идеологизированности, сокращены объемы императивного регулирования, введены новые демократические социально-правовые институты (суд присяжных и независимые негосударственные адвокатура и нотариат) [7, с. 16–17]. Перечисленные изменения позволили в корне преобразовать правовую систему современной России, обеспечив приобретение ей несоциалистического характера.

Преобразования постсоветского периода привели к отказу от всех важнейших характеристик социалистической правовой семьи, что объективно привело к постепенному сближению российской правовой системы с романо-германской правовой семьёй.

Не все исследователи согласны с такой характеристикой, в частности, предлагается из романо-германской правовой семьи выделить славянскую и рассматривать российскую правовую систему в качестве типичной представительницы последней. Поскольку славянская правовая семья признаётся «базирующей на значительной культурно-исторической специфике правовых ценностей славянских стран», к её основным признакам причисляется особо тесная связь права с волей государства, преобладание в правосознании коллективистской составляющей над

индивидуалистической и оказание заметного влияния на состояние правовых явлений православного христианства [6, с. 303–304]. Соглашаясь с мнением В.Н. Синокова и развивая его, исследователь А.С. Шабуров ретроспективно увязывает перечисленные признаки славянской правовой семьи с соответствующими им элементами «теории официальной народности» министра народного просвещения Российской империи С.С. Уварова («православие, самодержавие, народность»), утверждая таким образом историческую обусловленность, неразрывность и взаимосвязь данных признаков [13, с. 94–96].

Целесообразность выделения особой славянской правовой семьи нами ставится под сомнение. В качестве критерия правового сравнения должны быть определены не случайные, а носящие постоянный, типичный, устойчивый характер правовые элементы, группировать правовые системы в правовые семьи допустимо только на основе сходства именно таких признаков их характеристик. Влияние государственной воли, коллективистского правосознания и православного христианства на правовую культуру современной России и других славянских стран является нестабильным и преходящим. По нашему мнению, современная российская правовая система относится к романо-германской правовой семье, она не имеет никаких значимых отличий от нее.

Другой точкой зрения на характер современной российской правовой системы является мнение о занятии ею промежуточного положения между романо-германской и англосаксонской правовыми семьями ввиду якобы имеющего место наличия среди источников российского права судебных precedентов [12, с. 68]. Последними, как правило, признаются решения (постановления и отдельные определения) Конституционного Суда, постановления Пленума и обзоры судебной практики Верховного Суда и сохраняющие юридическую силу постановления Пленума и обзоры судебной практики ранее существовавшего Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации [8, с. 40–42]. Несмотря на это, в современной российской правовой системе судебные органы невозможно причислить к выполняющим правотворческую функцию, а судебную практику – к источникам права в силу отличной от присущей судебным precedентам юридической природы актов высших судов Российской Федерации. При этом судебный precedent формируется в результате разрешения дела не на основе конкретных предписаний нормативных правовых актов, а по усмотрению суда с соблюдением установленных процедур и с сохранением приверженности правовым принципам, таким образом, являясь оригинальным, а не принятым в рамках актовых норм судебным решением [1, с. 122].

По мнению авторов настоящей работы в настоящее время правовая система Российской Федерации относится к романо-германской, а не какой-либо иной правовой семье и не обладает какими-либо исключительными особенностями в её составе.

Список литературы

1. Гойман-Калинский И.В. Элементарные начала общей теории права: учебное пособие / И.В. Гойман-Калинский, Г.И. Иванец, В.И. Червонюк. – М.: Колос-Пресс, 2003. – 544 с. EDN FINZLR

2. Давид Р. Основные правовые системы современности / Р. Давид, К. Жоффре-Спинози. – М.: Международные отношения, 1999. – 400 с.
3. Егоров А.В. Сравнительное правоведение: учебное пособие / А.В. Егоров. – Минск: Вышэйшая школа, 2015. – 255 с. EDN VEQDEB
4. Захватаев В.Н. Кодекс Наполеона / В.Н. Захватаев. – М.: Инфотропик Медиа, 2012. – 800 с. EDN SDTXSN
5. Летьев В.А. Влияние римского права на формирование и развитие юридической доктрины как источника права / В.А. Летьев, А.А. Фомин // Ленинградский юридический журнал. – 2015. – №4 (42). – С. 43–47. EDN VJUYNM
6. Марченко М.Н. Правовые системы современного мира: учебное пособие / М.Н. Марченко. – М.: Зерцало-М, 2009. – 528 с. EDN RAXXTR
7. Надёжин В.И. Эволюция правовой системы в России (советский и постсоветский периоды): автореф. дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.01 / В.И. Надёжин. – Н. Новгород, 2006. – 21 с. EDN ZNQILB
8. Недиков В.Б. Судебный прецедент в системе источников современного российского права / В.Б. Недиков // Вопросы российской юстиции. – 2020. – №10. – С. 38–43. EDN AVKKEQ
9. Садохина Н.Е. Партийные акты в системе источников советского права / Н.Е. Садохина // Актуальные проблемы государства и права. – 2022. – Т. 6. №3 (23). – С. 295–301.
10. Саидов А.Х. Сравнительное правоведение: учебник для вузов / А.Х. Саидов. – М.: Юрайт, 2015. – 318 с.
11. Синюков В.Н. Российская правовая система. Введение в общую теорию / В.Н. Синюков. – 2-е изд., доп. – М.: НОРМА, 2010. – 672 с.
12. Чижик А.П. Правовые позиции Конституционного Суда Российской Федерации как новый источник российского права / А.П. Чижик, Т.С. Саяпина // Вопросы российского и международного права. – 2019. – Т. 9. №10–1. – С. 68–73. DOI 10.34670/AR.2020.91.10.008. EDN DMIVYA
13. Шабуров А.С. Советское право в системе российской государственности / А.С. Шабуров // Пермский юридический альманах. – 2023. – №6. – С. 90–97. EDN WLNLTE

Грязнов Сергей Александрович

канд. пед. наук, доцент, декан

ФКОУ ВО «Самарский юридический институт ФСИИ России»

г. Самара, Самарская область

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ УВЕЛИЧЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПОШЛИН ПРИ ОБРАЩЕНИИ В СУД

Аннотация: пошлина – это единовременный налог, который платят граждане и организации, чтобы пользоваться государственными услугами и получать права на определенные действия. В России размер действующих пошлин не индексировался на протяжении 15 лет, при этом доходы от их составляют всего 5% от общих расходов федерального бюджета на содержание судебной системы. Статья посвящена вопросам повышения судебных пошлин, в частности, изменениям, которые затрагивают всех участников правоотношений.

Ключевые слова: государственная пошлина, пошлинный барьер, судебная политика, судебная процедура, повышение эффективности судопроизводства.

Существующий институт государственной пошлины является важной составной частью судопроизводства, представляющий фискальный механизм, выполняющий две основные функции: предотвращение заявления в суды необоснованных требований и возмещение расходов по содержанию судов и осуществлению судебной деятельности. Установление размера судебных пошлин – важный элемент государственной судебной политики. Причем размеры этих пошлин должны находиться в прямой зависимости от уровня благосостояния граждан и общей социально-экономической ситуации в стране [1].

В июле 2024 года Государственная дума РФ приняла закон о внесении в Налоговый кодекс РФ поправок, в частности, повышающих размер пошлин для гражданских, административных и арбитражных дел, рассматриваемых Верховным Судом РФ, судами общей юрисдикции, мировыми судьями и арбитражными судами [2].

Так, по отдельным видам судебных процедур размер пошлин для физических и юридических лиц увеличится в диапазоне от пяти до 50 раз. Следует отметить, что совокупный бюджет системы судов общей юрисдикции в 2023 году составил более 304 млрд руб., при этом посредством сбора пошлин компенсировано только около 5% [3]. Очевидно, что даже многократное увеличение размеров пошлин не способно обеспечить полную компенсацию расходов, однако может помочь сделать ее более сбалансированной.

Закон призван обеспечить соответствие государственных пошлин существующим экономическим реалиям, а также повысить эффективность и качество судебного производства при одновременном сохранении полноценного доступа к правосудию. Кроме того, существуют опасения, что низкие пороги входа в судебный спор не дают развиваться институту внесудебного урегулирования споров и медиации. Существует шанс, что при

высоких издержках, граждане (и организации) значительно чаще будут «садиться за стол переговоров».

Размер государственных пошлин в России практически не повышался на протяжении 15 лет, что привело к утрате данного вида пошлин экономического и регулирующего смысла. Наиболее значительные корректировки претерпели размеры пошлин по следующим видам судебных процедур:

- гражданские и административные дела: размер пошлин будет увеличен в десять раз – с 400 рублей до 4 000 руб.;

- арбитражные споры: размер пошлины увеличится в пять раз – с 2000 рублей до 10000 рублей (при цене иска до 100 000 рублей);

- размер пошлины на судебный приказ для физических лиц (апелляционные и кассационные жалобы) вырастет со 150 рублей до 3000 рублей по гражданским и административным делам и до 10000 рублей – по арбитражным. Для юридических лиц – с 3000 до 15000 и до 30000 рублей соответственно;

- размер пошлины при оспаривании прав интеллектуальной собственности увеличится в 33 раза – с 300 рублей до 10000 рублей для физических лиц и в 30 раз (с 2000 рублей до 60000 рублей) – для организаций;

- размер пошлины о признании должника несостоятельным также увеличится в 33 раза – с 300 рублей до 10000 рублей для физических лиц и почти в 17 раз (с 6000 рублей до 100 000 рублей) – для юридических. При этом от взимания пошлины освобождается сам должник при подаче заявления о признании его несостоятельным.

Причем прослеживается закономерность, чем выше судебная инстанция, тем выше размер пошлины. Так, пошлины при подаче жалобы в Верховый суд РФ для организаций составит 80000 рублей.

Льготные правила сохраняются для приказного производства (50% от суммы обычно взимаемой пошлины). Приказное производство – это процедура правосудия в упрощенном порядке (по ограниченному кругу дел). Судья выносит решение на основании имеющихся у него документов и заявления о выдаче приказа, участников спора на заседание не приглашают. Следует отметить, что приказное производство составляет около 85% дел, рассматриваемых судами общей юрисдикции в порядке гражданского судопроизводства.

Обновленный закон также сохраняет все действующие льготы для физических лиц (например, отсрочки и рассрочки; категории лиц, освобожденных от уплаты пошлины). Так, не подлежат взиманию пошлины уплаты исков о взыскании заработной платы, алиментов. Кроме того, параллельно введены дополнительные льготы. Например, от уплаты пошлины освобождаются истцы по неимущественным искам, связанным с защитой интересов сирот и детей, оставленных без попечения родителей.

Тем не менее, представляется, что радикальное повышение размера пошлин ограничивает права граждан на судебную защиту. *Стартовая цена пошлины при обращении в суды общей юрисдикции повысилась сразу в 10 раз.* К примеру, граждане часто обращаются в суд по вопросам решения ситуаций неправомерного начисления жилищно-коммунальных платежей. Рост государственных пошлин по данным искам (с 300 рублей до 3000 рублей) по сути вводит имущественный ценз для обращения в судебные органы и нарушает право граждан на правосудие (для определенных

категорий населения такие суммы пошлин могут послужить барьером для обращения в суд).

Другим примером являются иски с крупными требованиями. Так, при иске свыше 2000000 рублей размер пошлины составит 33000 рублей плюс 0,5% от суммы, превышающей 2000000. При этом следует подчеркнуть, что право на суд – это не привилегия, а базовое конституционное право человека, которое обеспечивает прочие конституционные права. Следовательно, Гарантированный Конституцией РФ доступ к правосудию, должен быть реально доступным для всех.

Косвенно повышение размера пошлин затронет и банки, которые ожидаемо переложат свои возросшие расходы на должников. Законодатель повышает минимальный порог для защиты прав граждан и компаний в судах, но в контексте того, что пошлина – это судебные расходы, пропорционально повысится и финансовая нагрузка на ответчика – должника, к задолженности которого будут добавлены все пошлины (от подачи искового заявления до апелляции, исправления опечаток и дубликатов исполнительных листов). К примеру, при взыскании долга по ипотеке при цене иска 3000000 рублей кредитор оплачивал пошлину в размере 29200 рублей – теперь она составит 70000 рублей (эта сумма будет взыскиваться с должника).

Таким образом, защитить свои права в судебном порядке, а также оспорить вынесенные решения в вышестоящих судебных инстанциях станет гораздо дороже как для граждан, так и для юридических лиц. Дороговизна судебного урегулирования и, как следствие, снижение количества исковых заявлений может отразиться на формировании судебной практики, особенно по делам с небольшой суммой требований.

Вместе с тем существуют и очевидные плюсы принятого закона. Увеличенные государственные пошлины могут пополнить (пусть и не в полной мере) бюджет судебной системы, что позволит улучшить ее функционал, оснастить суды современным оборудованием, а это, в свою очередь, будет способствовать более эффективному и быстрому рассмотрению дел. Кроме того, высокий пошлинный барьер, скорее всего, уменьшит количество необоснованных исков, не имеющих внятной перспективы удовлетворения, и позволит судам концентрироваться на реально значимых делах.

В целом, изменения размеров государственных пошлин могут стать важным шагом в развитии судебной системы, способствовать повышению эффективности судопроизводства, развитию альтернативных способов разрешения споров и формированию более ответственного отношения к судебным процессам со стороны участников правоотношений.

Список литературы

1. Аношина Ю.Ф. Роль и значение государственной пошлины / Ю.Ф. Аношина, Т.З. Авдеева [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=43606779> (дата обращения: 25.07.2024).

2. Система обеспечения законодательной деятельности. Законопроект №577665-8 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/577665-8> (дата обращения: 25.07.2024).

3. Варакин М. Бюджет СОЮ в 2023 году составил 304 млрд руб. / М. Варакин [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://pravo.ru/news/245636/> (дата обращения: 25.07.2024).

ПРИНЦИП ЗАКОННОСТИ В ЮРИДИЧЕСКОМ ПРОЦЕССЕ (ИСТОРИКО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ)

Аннотация: в статье рассматриваются особенности понимания и реализации принципа законности в советский период. На примере изучения юридического процесса в сфере применения права в отношении лиц, не исполняющих конституционные обязанности заниматься общественно-полезным трудом, обосновывается неукоснительное соблюдение принципа законности в рассматриваемый период. Динамичное развитие права в современной реальности должно учитывать историко-правовой опыт отечественного правоприменения, на чем останавливает внимание теория права и государства.

Ключевые слова: законность, право, правоприменение, юридический процесс.

Одним из базовых понятий юридической науки является принцип законности. Его исследования имеют многоаспектный и не всегда однородный характер, тем самым развивая не только понятийно-категориальный аппарат юридической науки, но и правовое мышление, правовую культуру и правосознание, особенно профессиональное.

Концептуальное изучение принципа законности пришлось на постреволюционный период в России XX века, когда, отказавшись от доктрины буржуазного права, советские ученые юристы обосновывали теорию нового пролетарского права, в котором диктатура пролетариата защищала, доминирующим образом, права рабочего класса, внедряя правопорядок строящегося рабоче-крестьянского государства. Использование элементов прежнего буржуазного права было полезным только для распределительной функции государства в условиях ликвидации частной собственности. Огосударствление многих ранее частных видов этой собственности должно было опираться на закон, который в доктрине марксизма, определял владение, пользование и распоряжение материальными благами в качестве оплаты по труду. Это декларировала и первая Конституция РСФСР 1918 г. «не трудящийся, да не ест».

Активизация борьбы трудящихся против «нетрудовых доходов» и тех, кто не работает, приобретала суровые формы, уже в 20-х годах прошлого столетия была введена административная, а затем и уголовная ответственность за тунеядство и ведение иного паразитического образа жизни, о чём в своих научных исследованиях пишет Р.Ф. Степаненко [6].

Принцип «от каждого по способностям, каждому по труду» является не только лозунгом или девизом, он подкреплялся законодательно и обеспечивался строгим соблюдением принципа законности, теми правовыми

способами и методами, которые поддерживались, прежде всего, идеологическими постулатами рассматриваемого периода.

Становление моделей юридического процесса постреволюционного периода понималась как формирование закрепленного законодательством в процессуальных нормах порядка деятельности уполномоченных компетентных органов, принимающих к рассмотрению и принятию решений по разрешению споров и конфликтов публичного характера. Первым из законов, устанавливающих процессуальные нормы стал «Декрет о суде», принятый 22 ноября 1917 года решением Совнаркома. Данный документ лишь частично закреплял: «...выборность судов и право преследовать в обычном порядке всякого чиновника перед судом присяжных ... Декрет №1 носил межотраслевой характер, в нем содержались судоустройственные нормы и нормы уголовно- и гражданско-процессуального права ...» [2, с. 103, 104], что соответствовало принципу законности, т.е. верховенства права, функционирующего в объеме и по содержанию рассматриваемого периода. Позднее в 1922 году были приняты уголовно-процессуальный кодекс РСФСР, в 1923 году – гражданско-процессуальный кодекс РСФСР, а в 1924 году – исправительно-трудовой кодекс РСФСР. Поскольку в тот период труд в условиях исполнения наказания являлся средством исправления осужденных и компенсировал затраты на их содержание, постольку своё развитие получили производственные и сельскохозяйственные колонии через «приспособление условиям общежития путем исправительно-трудового воздействия» [3, с. 182].

И здесь, в соответствии с принципом законности: «Работы в местах заключения должны были вестись на хозрасчете ... по согласованию с местными отделами труда во избежание срыва мероприятий по борьбе с безработицей» [10, с. 43], мотивацией к труду, таким образом, снижалась причинность (казуальная природа) маргинализации населения, повышался авторитет закона, юридического процесса по перевоспитанию осужденных в местах лишения свободы [7; 8]. «Развитие трудоиспользования способствовало получению осужденными профессии и образования, укреплению материально-технической базы учреждения, оказанию помощи семьям осужденных, погашению задолженностей» [10, с. 44]. Сам процесс и порядок, процедуры и механизмы осуществления правовоспитательной трудовой деятельности был установлен в Исправительно-трудовом кодексе 1924 года, что отвечало требованиям законности и Конституции РСФСР 1924 года.

Позднее, юридическая наука, утверждая о закономерном факторе развития социализма, принцип законности определяет как «социалистическую законность». Серьезный массив научных трудов советских теоретиков права и государства (Александров Т.Г., Вопленко Н.Н., Мукашева Е.А., Самощенко И.С., Строгович М.С. и др.) изучал и последовательно аргументировал, ставил центральной проблемой реализацию принципа законности, как в материальном, так и процессуальном праве.

Изучая содержание принципа законности, известный представитель Казанской научной школы Ф.Н. Фаткуллин отмечал, что социалистическая законность представляет собой целостную систему взаимосвязанных требований для:

- реализации государственной воли трудящихся масс, рабочего класса в форме закона, а властно-исправительные функции упорядочивали общественные отношения только на основе правовых норм;
- обеспечения верховенства закона, единства и согласованности, соподчиненности всех нормативных актов во всей юридической деятельности;
- точной и неуклонной реализации государством, общественными организациями и гражданами правовых норм, действующих в стране;
- предупреждения и пресечения правонарушений закона;
- неотвратимости наказания за нарушение, ущемление прав, свобод и законных интересов и т. д.

Автором также подчеркивается, что справедливо усматривать идеологические предпосылки законности, рассуждать о *чувстве законности* (Э.И.), о законности и целесообразности, т.е. для достижения социальной цели закона и каждой правовой нормы [9, с. 110–112].

Безусловно, в советский период неизбежно подчеркивался идеологический контекст научного познания, особенно в политико-правовых исследованиях. Идеология считалась и считается сегодня одной из форм общественного сознания, совокупностью идей, взглядов, понятий и представлений [1, с. 62], что в полной мере можно отнести и к пониманию принципа законности, и к юридическому процессу, и к праву в целом. Марксистско-ленинское учение о праве, его постулаты [4] в определенной степени послужили основой развития отечественного права. Юридическая догматика, которой руководствуется правоприменитель в юридической процессе, базируется на позитивистской нормативности права.

«Законодательство, в широком смысле, включающее в себя законы, а также основанные на них подзаконные нормативные акты и дополнительные источники права, санкционированные государством, составляют нормативную «почву» законности» [5, с. 13]. В современном же прочтении законности может быть обосновано и в качестве принципа, и как метод и режим правовой жизни. Но как бы то ни было, в первую очередь, законность для правовой деятельности, в т.к. юридического процесса, предстает как общеправовой принцип, который направляет юридическую практику в правовом русле, это и качественный критерий оценки эффективности действия права.

О законности как процессуальном режиме пишет И.Л. Честнов, подчеркивая, что: «...режим законности это не просто требование, но одновременно и деятельность по его воплощению в правопорядок ... законность необходимо рассматривать не в статике, а в динамике, как воспроизводящую реальность» [5, с. 37, 38]. В связи с чем особенности действия принципа законности в советский период, на чем мы остановили своё внимание в связи с изучением юридического процесса в отношении исполнения трудовых обязанностей, в статике представляет научный интерес для выстраивания стратегии и тактики правовой политики в сферах материального и процессуального права.

Список литературы

1. Бухараев В.М. Идеология и научное познание: от конфликта до компромисса / В.М. Бухараев, Г.Н. Степаненко // Ученые записки Казанского государственного университета. Серия: Гуманитарные науки. – 2006. – Т. 148. №1. – С. 59–67. – EDN HZOBAN.

2. Верещагина А.В. Декрет №1 о суде: история подготовки и его содержание / А.В. Верещагина // Журнал российского права. – 2011. – №6 (174). – С. 101–109. – EDN OGYUEL.
3. Сборник документов по истории уголовного законодательства СССР и РСФСР, 1917–1952 гг. / под ред.: И.Т. Голякова. – М.: Госюриздат, 1953. – 463 с.
4. Marxism in the modern world: Social-philosophical analysis / N.O. Khazoeva, A.K. Khaziev, E.V. Klyushina [et al.] // Utopia y Praxis Latinoamericana. – 2019. – Vol. 24. No. Extra 5. – P. 51–56. – EDN DJXOMU.
5. Принцип законности: современные интерпретации: монография / М.В. Антонов, М.В. Баранова, М.А. Беляев [и др.]; под общ. ред. М.А. Беляева, В.В. Денисенко, А.А. Малиновского. – М.: Проспект, 2019. – 168 с. – ISBN 978-5-392-29721-4. – DOI 10.31085/9785392297214-2019-168. – EDN JHFXNT.
6. Степаненко Р.Ф. Причинность, понятие и виды правовой маргинальности / Р.Ф. Степаненко // Государство и право. – 2014. – №6. – С. 98–103. – EDN SHHNEB.
7. Степаненко Р.Ф. Общеправовая теория маргинальности: основные подходы и цели / Р.Ф. Степаненко // Государство и право. – 2015. – №5. – С. 30–39. – EDN TUJCHN.
8. Степаненко Р.Ф. Каузальная природа маргинального поведения: философско-правовые аспекты / Р.Ф. Степаненко // Философия права. – 2013. – №2 (57). – С. 112–116. – EDN RANTIN.
9. Проблемы теории государства и права: курс лекций / Ф.Н. Фаткуллин; науч. ред.: М.Н. Марченко. – Казань: Изд-во Казан. ун-та, 1987. – 336 с.
10. Фумм А.М. Первая кодификация в сфере исполнения наказаний как фактор развития отечественного уголовно-исполнительного законодательства / А.М. Фумм, О.Н. Яковлева // Человек: преступление и наказание. – 2016. – №4 (95). – С. 41–45. – EDN XKPAND.

Качалов Вадим Юрьевич

канд. социол. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Поволжский государственный университет
физической культуры, спорта и туризма»

г. Казань, Республика Татарстан

Зворыкина Карина Максимовна

специалист

Казанский кооперативный институт (филиал)

АНОО ВО ЦС РФ «Российский университет кооперации»

г. Казань, Республика Татарстан

РАЗРАБОТКА МЕРОПРИЯТИЯ ПО ПОВЫШЕНИЮ УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БАНКОВ

***Аннотация:** значительным аспектом экономической безопасности любой кредитно-финансовой организации, в роли которой может выступать банк, является безопасность, связанная с финансовой стороной. Особенно важным становится проведение мероприятий по обеспечению экономической безопасности на предприятиях, так как они должны обеспечивать защиту своих финансовых и бизнес-процессов от кибератак, мошенничества, коррупции и других угроз. В данном ракурсе исследования сформировано рассмотрение мероприятия, направленного на снижение действия проявления угроз кредитно-финансовой организации.*

***Ключевые слова:** экономическая безопасность, финансовая безопасность, экономические угрозы, экономические риски, модификация, финансово-кредитная организация, банк.*

Обеспечение экономической безопасности кредитно-финансовых организаций, в условиях современной политической и экономической ситуации в России, крайне важно, так как с ростом конкуренции и глобализации рынков возрастает риск финансовых потерь и причинения ущерба репутации учитывая, что организации данной сферы деятельности увлекаются значительным уровнем развития кредитования и создают при этом, дополнительные риски в своей деятельности что может нарушить уровень финансовой стабильности. Именно для банковской сферы кредитно-финансовой организации характерно проявление в рамках системы экономической безопасности риска потери ликвидности, проявление риска потери доверия, снижение уровня финансовой устойчивости. Анализ ликвидности основан на сравнении средств актива баланса, сгруппированных по уровню снижения ликвидности, с краткосрочными обязательствами пассива, которые группируются по степени их погашения. Так же следует отметить, что сегодня не все руководители предприятий готовы в полной мере оценить необходимость создания надежной системы экономической безопасности.

Финансово-кредитные организации часто сталкиваются с рядом проблем, связанных с укреплением своего финансового состояния и обеспечением экономической безопасности. Некоторые из этих проблем могут включать такие риски как, риски кредитного портфеля. В случае недостаточной оценки кредитного риска, банк может потерять значительную часть своего капитала. Так же низкая эффективность управления ресурсами является немало важным показателем проблем. Неправильное распределение финансовых ресурсов и неэффективное использование средств могут привести к потере прибыли и недостаточности денежных средств для развития банка.

Для эффективного функционирования финансово-кредитных организаций необходимо создание системы экономической безопасности, а организация мер по предотвращению отрицательных тенденций развития организации для эффективной и прибыльной деятельности хозяйствующего субъекта на рынке.

Непосредственно предпосылками для снижения уровня экономической безопасности кредитно-финансовой организации при проведении операций финансового кредитования могут влиять следующие факторы:

1. Значительный рост концентрации кредитного портфеля в сфере потребительского кредитования и кредитования лиц юридического профиля малого бизнеса с выдачей достаточно высоко-рисковых.

2. Ввиду применения зачастую неэффективных инструментов в процессе потребительского кредитования, а также кредитования юридических лиц, не мало важным становится улучшение доли просроченных задолженностей кредитно-финансовых организаций, что в свою очередь требует модификации с добавлением дополнительных параметров.

3. По данным Центрального банка РФ в виду анализа и ведения статистики, а также рассмотрения различных методов оценки финансовых

отчетов, показатель «отношения совокупной величины кредитных рисков к капиталу банка» – имеет тенденцию к росту [5].

Направлениями обеспечения укрепления экономической безопасности банков в рамках развития системы проведения финансово-кредитными организациями кредитных финансовых операций:

1) усиление степени защиты дистанционных каналов обслуживания финансово-кредитными организациями с формированием усиления конкурентного инструмента – «электронного банка»;

2) пересмотр граничных значений потребительского кредитования для различного рода кредитных продуктов, например, для розничного кредитования;

3) совершенствование системы управления риском кредитования как физических так юридических лиц в лице – корпоративных клиентов именно для сектора – малого бизнеса. В рамках данной направленности наилучшим вариантом будет пересмотр критериев процедур оценки угроз и рисков при проведении операции кредитования, в частности [2]: пересмотр, модифицирование или улучшение различных систем оценки рейтинга заёмщика.

В рамках подхода – пересмотра или модификации системы оценки рейтинга заёмщика с введением параметра – «внутренний кредитный риск» целесообразно ориентироваться на следующие критерии [1]:

– рискованные кредитные операции и уровень внутренней и внешней платёжеспособности с проведением делегированной оценки расчётом коэффициентов «ликвидности»;

– рискованные кредитные операции и уровень оценки репутации среди контрагентов-партнёров, а также кредиторская задолженность по расчётам в отношении как к работникам, так и к кредиторам не только в своей, но и в иных финансово-кредитных организациях по кредитным обязательствам.

Сформированные критерии целесообразно оценить в процентном соотношении по уровню значимости риска, в частности:

– рискованные кредитные операции и уровень внутренней и внешней платёжеспособности – 5%;

– рискованные кредитные операции и уровень мер по обеспеченности – 3%;

– рискованные кредитные операции и уровень оценки «прочего характера» – 2%.

Вводим граничные значения оценки в бальном представлении:

– уровень риска «умеренный» – 2 баллов;

– уровень риска «повышенный» – 4 баллов;

– уровень риска «высокий» – 6 баллов;

– критический уровень риска – 8 баллов.

Определяются оценочные параметры в рамках проведения рискованных кредитных операций по совокупности:

– уровень риска «допустимый» – менее 40 баллов;

– уровень риска «повышенный» – от 40 до 60 баллов включительно;

– уровень риска «критический» – более 60 баллов.

В таблице 1 приведён пример оценки кредитного риска для организации малого бизнеса.

Таблица 1

Оценочный уровень кредитного риска для организации малого бизнеса

Критерии параметров риска	Вес, удельный, %	Уровень оценки риска	Балльное значение	Расчёт уровня риска
Уровень внутренней и внешней платежеспособности кредитных рисков операций	5	Проявление повысилось	4	20
Уровень мер по обеспеченности кредитных рисков операций	3	Проявление высокое	6	18
Уровень оценки «прочего характера» кредитных рисков операций	2	Проявление умеренное	2	4
В совокупности уровень риска	= 20+18+4= 42 балла		Уровень оценки риска повышен	

Обеспечивая экономическую безопасность, нельзя концентрировать внимание только на каком-то конкретном направлении и способе. Например, акцентируя внимание только на охране и контроле ресурсов, можно упустить возможность получить ресурсы из внешней среды или повысить эффективность всей деятельности. Соответственно, каждая отдельная финансово-кредитная организация должна поставить перед собой задачу выбрать оптимальные мероприятия обеспечения своей безопасности с учетом конкретных условий внутренней и внешней среды.

Укрепление финансового состояния предприятия является одной из главных задач любого бизнеса. Это важно не только для обеспечения стабильности и роста компании, но и для удовлетворения потребностей ее клиентов и партнеров. Целесообразно в рамках обеспечения усиления уровня экономической безопасности финансово-кредитной организации, а также снижения коэффициента проявления кредитных рисков, стоит при повышенном уровне риска добавлять надбавки по кредитам, которые в свою очередь должны будут производиться исходя из предоставленных отчетов.

В целом, укрепление финансового состояния предприятия является сложным и многогранным процессом, который требует постоянного мониторинга и анализа. Однако, если финансово-кредитные организации будут активно работать над решением своих проблем и внедрением новых стратегий и технологий, они смогут укрепить свое финансовое состояние, а также стать лидерами на рынке финансовых услуг в России.

Список литературы

1. Беляков А.В. Кредитный риск: оценка, анализ, управление / А.В. Беляков, Е.В. Ломакина // Финансы и кредит. – 2021. – №9 (69). – С. 20–28.
2. Бор М.З. Стратегическое управление банковской деятельностью / М.З. Бор, В.В. Пятенко. – М.: Приор-Стрикс, 1995. – 160 с.
3. Банковское дело: учебник / О.И. Лаврушин, Н.И. Валенцева [и др.]; под ред. О.И. Лаврушина. – 11-е изд., стер. – М.: КНОРУС, 2014. – 800 с.
4. Лисянский И.Л. Залог как фактор снижения кредитного риска банка / И.Л. Лисянский // Финансы и кредит. – 2002. – №21 (111). – С. 42–46. EDN HVFIGH
5. Овчаров А.О. Организация управления рисками в коммерческом банке / А.О. Овчаров // Банковское дело. – 1998. – №1. – С. 15–16.

Костромина Кристина Дмитриевна

магистрант

ФГБОУ ВО «Херсонский технический университет»

г. Геническ, Херсонская область

ПРОБЛЕМЫ СТАНОВЛЕНИЯ НОВЫХ РЕГИОНОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: предметом исследования в статье являются определе-ние барьеров формирования и развития новых регионов, а именно Донецкая Народная Республика, Луганская Народная Республика, Запорожская и Херсонская области. Поставлена задача определить их последствия, фактически находясь в данных регионах. Приведен перечень нормативных актов законодательства Российской Федерации, являющихся основаниями определенных доводов при рассмотрении предмета исследования и решению выявленных барьеров.

Ключевые слова: государственные услуги, государственная под-держка, заявитель, многофункциональный центр, административный регламент, новые территории, Донецкая Народная Республика, Луганская Народная Республика, Запорожская область, Херсонская область, обучение, повышение квалификации, переподготовка за счет работода-теля.

Государственные услуги представляют собой деятельность по осу-ществлению функций:

- федерального органа исполнительной власти,
- государственного внебюджетного фонда,
- исполнительного органа государственной власти субъекта Россий-ской Федерации (далее – РФ),
- также органа местного самоуправления при осуществлении отдель-ных государственных полномочий, переданных федеральными законами и законами субъектов РФ, которая осуществляется по запросам заявителей в пределах, установленных нормативными правовыми актами РФ и нормативными правовыми актами субъектов РФ полномочий органов, предоставляющих государственные услуги [11, п. 1 ст. 2].

Муниципальные услуги представляют собой деятельность по осу-ществлению функций органов местного самоуправления, которые осу-ществляются по запросам заявителей в пределах полномочий органов, предоставляющих муниципальные услуги, по решению вопросов местного значения, которые установлены в соответствии с Федеральным законом от 6.10.2003 года №131-ФЗ «Об общих принципах организации местного са-моуправления в Российской Федерации» и уставами муниципальных обра-зований, в том числе в пределах установленных указанным Федеральным законом прав органов местного самоуправления на решение вопросов, ко-торые не отнесены к вопросам местного значения, прав органов местного самоуправления на участие в реализации иных государственных полномо-чий (не делегированных им в соответствии со статьей 19 указанного Феде-рального закона), если это участие предусмотрено федеральными законами, прав органов местного самоуправления на решение иных вопросов, не деле-гированных к компетенции органов местного самоуправления других

муниципальных образований, органов государственной власти и, которые не исключены из их полномочий федеральными законами и законами субъектов РФ, в случае принятия муниципальных правовых актов об осуществлении таких прав [11, п. 2 ст. 2].

Заявителями являются физические или юридические лица (помимо государственных органов и их территориальных органов, органов государственных внебюджетных фондов и их территориальных органов, органов местного самоуправления) или их уполномоченные представители, которые обратились в орган, осуществляющий государственные услуги, либо в орган, осуществляющий муниципальные услуги [11, п. 3 ст. 2].

Данные услуги во всех субъектах Российской Федерации предоставляются многофункциональными центрами предоставления государственных и муниципальных услуг (далее – МФЦ), которые являются организациями, созданными в организационно-правовой форме государственных или муниципальных учреждений (а также являющиеся автономными учреждениями), которые отвечают требованиям, указанных в Федеральном законе от 27.07.2010 №210-ФЗ «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг», и уполномоченные на организацию обеспечения государственных и муниципальных услуг, а также в электронной форме, по принципу «одного окна» [11, п. 5 ст. 2].

Административные регламенты является нормативными правовыми актами, которые устанавливают порядок осуществления государственных или муниципальных услуг и стандарт осуществления государственных или муниципальных услуг [11, п. 4 ст. 2].

Заявители обращаются в МФЦ за получением государственных или муниципальных услуг, а также государственной поддержки.

Государственной поддержкой является деятельность органов государственной власти РФ, органов публичной власти федеральной территории, органов государственной власти субъектов РФ, органов местного самоуправления, организаций, формирующих совокупность поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства, реализуемая в целях развития малого и среднего предпринимательства в соответствии с государственными программами либо подпрограммами РФ, государственными программами либо подпрограммами субъектов РФ и муниципальными программами либо подпрограммами, содержащими мероприятия, которое направлены на развитие малого и среднего предпринимательства, а также деятельность акционерного общества «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства», которая реализуется в соответствии с настоящим Федеральным законом в качестве института развития в сфере малого и среднего предпринимательства, его дочерних обществ, деятельность акционерного общества «Российский экспортный центр» по поддержке экспортной деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства, реализуемая в соответствии с настоящим Федеральным законом и Федеральным законом от 8.12.2003 №164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности», его дочерних обществ, деятельность заказчиков, указанных в части 1 статьи 16.1 настоящего Федерального закона [12, п. 5 ст. 3].

В новых регионах, а именно Донецкой и Луганской Народных Республик, Запорожской и Херсонской областей, присоединенных 30.09.2022 согласно Договоров между Российской Федерацией и данными регионами

и образовании в составе Российской Федерацией нового субъекта, подписанных 30.09.2022, действует законодательство РФ со дня присоединения к РФ и образования нового региона РФ, а также на основании Федерального конституционного закона от 04.10.2022 №5-ФКЗ «О принятии в Российскую Федерацию Донецкой Народной Республики и образовании в составе Российской Федерации нового субъекта – Донецкой Народной Республики», Федерального конституционного закона от 04.10.2022 №6-ФКЗ «О принятии в Российскую Федерацию Луганской Народной Республики и образовании в составе Российской Федерации нового субъекта – Луганской Народной Республики», Федерального конституционного закона от 04.10.2022 №7-ФКЗ «О принятии в Российскую Федерацию Запорожской области и образовании в составе Российской Федерации нового субъекта – Запорожской области», Федерального конституционного закона от 4.10.2022 №8-ФКЗ «О принятии в Российскую Федерацию Херсонской области и образовании в составе Российской Федерации нового субъекта – Херсонской области» [1, ст. 2, ч. 1 ст. 8; 2, ст. 2, ч. 1 ст. 8; 3, ст. 2, ч. 1 ст. 8; 4, ст. 2, ч. 1 ст. 8; 7, ч. 1 ст. 3, с. 4; 8, ч. 1 ст. 3, с. 4; 9, ч. 1 ст. 3, с. 4; 10, ч. 1 ст. 3, с. 4].

Население этих регионов не знает Российского законодательства, и я считаю, исходя из собственного опыта работы в данных регионах, что в каждой иерархии власти и управлении каждого нового региона должен работать гражданин, который знает Российское законодательство, его правильное применение в зависимости от положений дел и ситуаций, а также контролирует правильное исполнение обязательств каждой структуры согласно законодательства Российской Федерации и его нормативные акты не изменяются другими гражданами выше по должности, нарушая в какой-то степени в зависимости от ситуации законодательство РФ.

Контроль есть, однако он осуществляется дистанционно из г. Москвы и поверхностно. Консультирование, пояснения внесенных изменений в какой-либо законодательный акт поясняется тоже дистанционно, но этого недостаточно для полного понимания и правильного принятия в работу на уровне новых регионов. Да, в этих регионах работают люди с «большой земли», как называют на территориях граждан с РФ. Однако не все занимают по иерархии те должности, нормативные акты или распоряжения которых не будут меняться, нарушая или не соответствуя Российскому законодательству в разных степенях, и самое главное преступая права и свободы гражданина согласно гл. 2 Конституции РФ.

Граждане новых регионов, как я уже говорила, не знают законодательство РФ, однако они не знают где и как с ним ознакомиться, а те граждане, которые знают в какой-то степени узконаправленно или не в той сфере, в которой работают, законодательство РФ, а другие знают где и как с ним ознакомиться, то не всегда верно и безошибочно применяют нормы законодательства РФ согласно ситуации.

В сложившейся ситуации руководство обязано отправлять на обучение, повышение квалификации или переподготовку для соответствия полномочиям должностей, согласно ст. 187, 196–197 «Трудового кодекса Российской Федерации» от 30.12.2001 №197-ФЗ (далее – ТК РФ), за счет средств работодателя с учетом заключения Дополнительного соглашения к трудовому договору об обязательствах сторон в связи с прохождением работником обучения за счет средств работодателя, для выполнения

работником поставленных перед ним задач, а также согласно п. 18–19 Постановления Правительства РФ от 31.12.2022 №2571 «Об особенностях применения трудового законодательства Российской Федерации, иных нормативных правовых актов, содержащих нормы трудового права, на территориях Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Запорожской области и Херсонской области» [6, ст. 187, 196–197; 5, п. 18–19].

Данная проблема связана и с развитием и государственной поддержкой как населения, так и бизнеса, т.к. все документы по государственной поддержке подаются через МФЦ в соответствующий орган в зависимости от ситуации. В следствии того, что специалисты не компетентны в вопросах государственной поддержки, а это зависит от фактически и правильно заключенных соглашений МФЦ с соответствующими органами публичной власти федеральной территории, органов государственной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления, организаций, образующих инфраструктуру поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства, осуществляемая в целях развития малого и среднего предпринимательства, а также от правильно заключенных и административных регламентов по каждой государственной услуге.

Список литературы

1. Договор между Российской Федерацией и Донецкой Народной Республикой о принятии в Российскую Федерацию Донецкой Народной Республики и образовании в составе Российской Федерации нового субъекта [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_427971/ (дата обращения: 03.09.2024).
2. Договор между Российской Федерацией и Луганской Народной Республикой о принятии в Российскую Федерацию Луганской Народной Республики и образовании в составе Российской Федерации нового субъекта [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_427973/ (дата обращения: 03.09.2024).
3. Договор между Российской Федерацией и Запорожской областью о принятии в Российскую Федерацию Запорожской области и образовании в составе Российской Федерации нового субъекта [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_427974/ (дата обращения: 03.09.2024).
4. Договор между Российской Федерацией и Херсонской областью о принятии в Российскую Федерацию Херсонской области и образовании в составе Российской Федерации нового субъекта [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_427972/ (дата обращения: 03.09.2024).
5. Постановление Правительства РФ от 31.12.2022 №2571 «Об особенностях применения трудового законодательства Российской Федерации, иных нормативных правовых актов, содержащих нормы трудового права, на территориях Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Запорожской области и Херсонской области» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_436863/d08f4eaaffe7ee9631059f9713fce56af466577e/ (дата обращения: 03.09.2024).
6. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 №197-ФЗ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/ (дата обращения: 03.09.2024).
7. Федеральный конституционный закон от 04.10.2022 №5-ФКЗ «О принятии в Российскую Федерацию Донецкой Народной Республики и образовании в составе Российской Федерации нового субъекта – Донецкой Народной Республики» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_428188/ (дата обращения: 03.09.2024).

8. Федеральный конституционный закон от 04.10.2022 №6-ФКЗ «О принятии в Российской Федерации Луганской Народной Республики и образовании в составе Российской Федерации нового субъекта – Луганской Народной Республики» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_428184/ (дата обращения: 03.09.2024).

9. Федеральный конституционный закон от 04.10.2022 №7-ФКЗ «О принятии в Российской Федерации Запорожской области и образовании в составе Российской Федерации нового субъекта – Запорожской области» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_428185/ (дата обращения: 03.09.2024).

10. Федеральный конституционный закон от 04.10.2022 №8-ФКЗ «О принятии в Российской Федерации Херсонской области и образовании в составе Российской Федерации нового субъекта – Херсонской области» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_428186/ (дата обращения: 03.09.2024).

11. Федеральный закон от 27.07.2010 №210-ФЗ «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_103023/ (дата обращения: 03.09.2024).

12. Федеральный закон от 24.07.2007 №209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_52144/ (дата обращения: 03.09.2024).

Мандрыкин Александр Александрович

студент

Научный руководитель

Нестерова Надежда Владимировна

канд. юрид. наук, доцент

Южно-Российский институт управления (филиал)
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте Российской Федерации»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

ПРИНЦИПЫ ПРАВА СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

Аннотация: в статье рассматриваются основные особенности и проблемные аспекты функционирования принципов права социального обеспечения в рамках отечественной системы права. По своему содержанию принципы права социального обеспечения направлены на реализацию в российской правовой системе регламентации социальных обеспечительных отношений. Кроме того, право социального обеспечения может быть рассмотрено как самостоятельная отрасль российского права, и его принципы в таком случае выступают существенным фактором ее становления.

Ключевые слова: право социального обеспечения, принципы права социального обеспечения, принцип права, российское право.

Проблематика права социального обеспечения и его принципов в настоящее время во многом заключается в том, что данное направление является крайне слабо разработанным в рамках существующей правовой

науки. Причем подобная состояние характерно как для научных исследований, так и для учебной литературы. Кроме того, проблематика также слабо разработана в рамках диссертационных исследований, которые по своей внутренней характеристике могут рассматриваться как достаточно благоприятная для исследования права социального обеспечения форма. Одновременно с этим сами принципы права социального обеспечения по своей роли и значимости являются важнейшими с точки зрения развития всей системы права в целом, а также отдельных ее отраслей. Принципы в рамках правовых систем определяют содержание правовых отношений, закономерности функционирования самой системы, специфические особенности ее развития [1].

Также можно отметить, что в некоторой степени принципы права социального обеспечения являются инструментами, способствующими более эффективному и точечному использованию общих принципов права в рамках правоотношений конкретной отрасли. В таком случае следует отметить, что принципы права социального обеспечения во многом взаимодействуют с общими принципами российского права, влияет на их воздействие на правоотношения в своей структуре.

Кроме того, важность права социального обеспечения во многом обусловлено статусом Российской Федерации как социального государства. В таком случае принципы права социального обеспечения, как и само данное право при тщательном анализе со стороны исследователя могут стать основанием для вывода о том, насколько правовая система государства соответствует его статусу как социального.

Отметим, что зачастую специалисты считают необходимым анализировать принципы права социального обеспечения исключительно во взаимосвязи с общеправовыми принципами. Вместо этого будут рассмотрены только отдельные и наиболее значимые принципы в группе общеправовых принципов, а также принципы отраслевого характера, относящиеся к праву социального обеспечения.

К наиболее важным принципам права социального обеспечения следует отнести такие принципы как единство и дифференциация; обеспечение не только граждан, но и членов их семей, а также иностранных граждан и лиц без гражданства, на законных основаниях пребывающих на территории РФ; взаимосвязь обеспечения с величиной прожиточного минимума; связь обеспечения, как правило, с осуществлением трудовой или иной деятельности, либо с наличием иных юридических значимых обстоятельств, повлекших за собой возникновение права на отдельные виды социального обеспечения [2]. Система указанных выше прав свидетельствует о том, что в государстве реализуются принципы социальной справедливости в рамках действующей системы права.

Важнейшая специфическая черта принципов права на социальное обеспечение заключается в том, что они предполагают определенное единство юридических прав и обязанностей. Так, реализация права на социальное обеспечение не является безусловным, а связано с выполнением человеком определенных условий: прежде всего, трудового характера. Многие формы реализации данного права являются возможными по той причине, что человек выплачивает в государственные внебюджетные

фонды средства из своей заработной платы в соответствии с действующим законодательством.

Отдельно отметим такой принцип как равенство и справедливость. Он является настолько важным, что некоторые исследователи (например, Е.Е. Мачульская) рассматривают его как общеправовой принцип, в соответствии с которым формируется система принципов права социального обеспечения [3]. В таком случае на систему принципов права социального обеспечения ключевое воздействие оказывают конституционные положения [5]. Однако в таком случае возникает несколько важных вопросов. Во-первых, почему на право социального обеспечения оказывает влияние одно конституционное положение при том, что иные конституционные положения не оказывают столь значимого влияния? Во-вторых, целесообразно ли рассматривать именно данное положение как ключевое для права социального обеспечения и его принципов в том случае, когда оно является столь же важным для множества иных отраслей российского права?

Право равенства и справедливости предполагает, что каждый обладающий правом человек имеет право на его реализацию в равных объемах с другими людьми аналогичного правового статуса. Практическое исполнение данного принципов зачастую предполагает предоставление всем лицам равного объема прав по той причине, что возникают вследствие наступления социального риска. Кроме того, как можно было заметить в перечне принципов права социального обеспечения соответствующие права в том числе предоставляются не только самому лицу, но также и членам его семьи по той причине, что наступление социального риска влияет на их положение и требует его восстановления посредством использования системы права. В том числе важность данного принципа подтверждается тем, что лица получают социальное обеспечение в равном объеме вне зависимости от количества оснований его предоставления, за некоторыми исключениями.

Также отметим принцип равноправия и равенства прав участников правоотношений. Относительно данного принципа следует указать, что некоторые ученые считают его практическую реализацию недостаточно качественной. В частности, выделяется неравное положение плательщиков страховых взносов в рамках российской правовой системы [4]. Так, указывается, что некоторые плательщики в соответствии с законодательством должны самостоятельно уплачивать страховые взносы. К таким лицам, например, относятся занимающиеся частной практикой в соответствии с трудовым законодательством. Тогда как занимающиеся наемным трудом лица не обладают таким обязательством.

Необходимо также указать на принцип целесообразности и обоснованности предоставления социального обеспечения. Данный принцип является двусоставным и определяет, что у государства должны быть определенные механизмы и инструменты, направленные на недопущение злоупотребления системой права в корыстных целях. Поэтому принцип обоснованности предполагает, что вынесение решение о социальном обеспечении должно основываться исключительно на проверенных и достоверных фактах. Тогда как принцип целесообразности предполагает, что применение права

социального обеспечения должно учитывать конкретные сложившиеся обстоятельства для вынесения окончательного решения.

Таким образом, следует отметить, что принципы права социального обеспечения во многом вытекают из конституционных положений Российской Федерации. Также можно утверждать, что принципы права социального обеспечения включают в себя как группу принципов общеправового характера, так и группу принципов отраслевого характера. Среди принципов общеправового характера следует в особенности отметить сильное влияние принципа равенства и справедливости. Значение принципов права социального обеспечения во многом обусловлено социальным статусом российского государства. Таким образом сложившаяся система принципов права социального обеспечения позволяет нам сделать вывод о том, что российская правовая система в настоящее время соответствует требованиям современного социального государства.

Список литературы

1. Медведев А.В. О некоторых вопросах социальной защиты безработных граждан / А.В. Медведев, И.Н. Плешакова // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса. – 2015. – №4 (33). – С. 294–299. – EDN VKAWEN
2. Медведев А.В. Роль принципов права социального обеспечения в реализации принципов российского права / А.В. Медведев // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса. – 2016. – №2 (35). – С. 199–204. – EDN VWNLWF
3. Мачульская Е.Е. Право социального обеспечения. Перспективы развития / Е.Е. Мачульская. – М.: Городец, 2000. – 144 с. – EDN YGHSEP
4. Рыбинцева Е.В. Финансовые основы права граждан на социальное обеспечение в России / Е.В. Рыбинцева // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса. – 2015. – №4 (33). – С. 310–314.
5. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 26.08.2024).

Паевская Светлана Леонидовна

старший преподаватель
ЧОУ ВО «Санкт-Петербургский университет
технологий управления и экономики»
г. Санкт-Петербург

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ЖИЛИЩНЫХ ПРАВ В РОССИИ

Аннотация: в статье рассматривается закрепленное Конституцией Российской Федерации – право на жилище. Анализируются различные вопросы, возникающие в процессе осуществления прав и выполнения обязанностей в жилищной сфере.

Ключевые слова: жилище, гарантии, ограничения, собственность, судебная защита.

История прав и обязанностей, связанных с жилищем, уходит своими корнями в древние времена. С момента появления человека на Земле

возникла необходимость в создании жилища и определении прав на него. В различных культурах и эпохах существовали разные подходы к урегулированию отношений, связанных с жилищем.

В настоящее время вопросы, связанные с жилищными правами и обязанностями, также остаются актуальными и вызывают множество проблем при их решении. Изменения, происходящие как в обществе, так и в экономике страны сказываются на необходимости установления новых правил в области жилищных отношений. Проблемы, связанные с нехваткой жилья, арендой и коммерциализацией жилищного фонда, требуют разработки новых мер для обеспечения жилищных прав и выполнения обязанностей.

С появлением социальных государств и увеличением общественного сознания началось активное участие государства в решении проблем, связанных с жильем. Были разработаны правила и стандарты, определяющие минимальные требования и качество жилых помещений. Внедрение крупных жилищных программ, помогло частично решить проблемы с жильем для определенных групп населения.

Право на жилище является одним из основных социально-экономических прав граждан. В России эта проблема особенно актуальна, так как после распада Советского Союза, произошли монументальные изменения в жилищной сфере. Граждане России до сих пор сталкиваются с проблемами при реализации своих прав на жилище, именно поэтому хочется осветить эту насущную тему, а также возможные перспективы улучшения ситуации.

Жилищные права – это основные права, которые гарантируются Конституцией РФ и принадлежат каждому человеку от рождения. Они включают в себя право на жилье, его защиту и сохранность, а также свободу выбора места проживания [2].

Право на жилище содержит в себе не только право на проживание в определенном помещении или жилом доме, но и право на обладание и пользование им (право собственности). Государство должно обеспечивать возможность для осуществления этого права, предоставляя своим гражданам доступное и безопасное жилье.

В российском законодательстве содержатся нормы, которые регулируют отношения в сфере права на жилище. К таковым, например, относятся правила о предоставлении жилья в аренду или собственность, об условиях и порядке съема жилья, о возможности приобретения жилых помещений в ипотеку и др.

Конституция Российской Федерации (далее – РФ) также предусматривает, положение, закрепляющее обязанность государства принимать меры по ликвидации жилищной необеспеченности граждан, улучшению условий проживания многодетных семей, нуждающихся в особых социальных гарантиях, а также других категорий [2].

Основной закон России выполняет важную роль в охране права на жилище. Он определяет обязанности государства в области жилищного строительства, обеспечения доступности и качества жилищного фонда, а также защиты граждан от незаконного выселения и бездомности.

Из него также следует необходимость обеспечения равновесия конституционно важных интересов между собственником (приобретателем) жилого помещения и проживающими в нем гражданами. Причем ключевым элементом в достижении данного баланса является предотвращение приобретения статуса – бездомный у выселяемых лиц.

Кроме того, данный нормативно-правовой акт обеспечивает охрану права на жилище путем запрета дискриминации и нарушающих право на жилище действий, предусматривая право на защиту в случае нарушения, включая доступ к судебной защите и компенсацию за причиненный вред.

По общему правилу ограничение права на жилище в Конституции России возможно в определенных случаях и по определенным условиям, связанным с общественной безопасностью и интересами государства, при этом должен обязательно соблюдаться принцип справедливости и защиты прав граждан.

Но, существуют и особые случаи ограничения права на жилище.

1. Во-первых, *решение суда об эвакуации жильцов из аварийного, опасного или разрушающегося жилого помещения*. Такие меры принимаются для обеспечения безопасности граждан и предотвращения чрезвычайных ситуаций.

2. Во-вторых, *применение санкций в отношении лиц, совершивших преступление или нарушение закона*. По решению суда, гражданин может быть выселен из своего жилого помещения, если оно находится в государственном или муниципальном владении. Эта мера направлена на обеспечение исполнения наказания и предотвращение повторных преступлений.

3. В-третьих, *неуплата задолженности по коммунальным услугам*. В соответствии с законом, жилой объект может быть отключен от коммунальных сетей, это ограничение является мерой принудительного взыскания убытков и поощрения граждан к соблюдению своих обязательств.

Конституция РФ устанавливает основные принципы и гарантии в сфере жилищных прав граждан. Она признает жилище одним из основных прав человека и гражданина и обязуется обеспечивать его доступность и сохранность.

Среди основных гарантии жилищных прав, закрепленных в Конституции РФ, можно выделить следующие:

- создание условий для достойного жилья и поддержка программ по его строительству и реновации;
- обеспечение гражданам права собственности на жилище и их защиту от незаконного ограничения;
- обеспечение возможности безопасного проживания граждан и предотвращение принудительного переселения без соответствующей компенсации;
- обеспечение доступности жилья для малоимущих граждан и семей с детьми;
- обязанность защищать граждан от незаконных выселений и насильственного ограничения их жилищных прав [2].

Жилищный кодекс РФ (далее – ЖК РФ) предусматривает ряд механизмов реализации прав на жилье. Одним из основных является предоставление жилья из государственного или муниципального жилищного фонда.

Кроме того, ЖК РФ предусматривает также возможность улучшения жилищных условий посредством переселения на улучшенную жилую площадь при условии, что это не противоречит интересам семьи и не нарушает прав других граждан [1].

Еще одним вариантом реализации прав на жилье является приобретение жилого помещения в собственность. Граждане могут приобретать жилье самостоятельно, или с помощью программ государственной поддержки жилищного строительства, где предусмотрены льготные условия приобретения жилья для различных категорий.

Кроме того, проблема доступности жилья также связана с недостаточной инфраструктурой. Во многих регионах отсутствуют необходимые социальные объекты, такие как школы, детские сады и медицинские учреждения, что делает проживание в этих местах невозможным или неудобным.

Одной из главных проблем, как уже говорилось, является доступность жилья для граждан с различным уровнем достатка. Огромное количество людей живет в непригодных условиях, проживает в коммунальных квартирах или бездомны. Большинство граждан не могут получить квалифицированную юридическую помощь при решении проблем, связанных с жильем, что ведет к проблемам с оформлением права собственности или льготных кредитов на жилье.

Причинами такого явления являются несколько факторов:

во-первых, спрос на жилье значительно превышает его предложение. Большинство городов нашей страны испытывает нехватку доступного жилья, что приводит к росту цен;

во-вторых, на рынке доминируют коммерческие застройщики, которые ориентируются в основном на прибыль, а не на доступность для граждан. Более того, нередки случаи монополизации рынка некоторыми компаниями, что также сказывается на росте цен.

Для решения данной проблемы следует разработать и внедрить специальные программы по строительству доступного жилья, установить жесткий контроль над ценами и условиями продажи, а также привлекать инвестиции в сферу жилищного строительства.

Социальное жилье является одним из важнейших аспектов социальной поддержки граждан, позволяющих им обеспечить себя временным или постоянным жильем. Однако в России непропорционально низкое количество социальных жилых объектов по сравнению с количеством нуждающихся в них граждан. Это приводит к формированию огромных очередей на получение социального жилья и оставляет людей без возможности обеспечить себя адекватными жилищными условиями.

Решение проблемы недостаточной обеспеченности социальными квартирами является важным шагом по обеспечению достойных жилищных условий для людей и повышению их качества жизни. Только путем совместных усилий государства, общественных организаций и граждан возможно решить эту проблему и создать гармоничное общество, в котором каждый имеет доступ к безопасному и комфортному жилью.

Серьезной проблемой также является коррупция в сфере жилищных отношений. Подкуп чиновников и теневые схемы при получении жилья являются распространенными явлениями. Это объективно приводит к

тому, что достойные граждане не могут получить должное жилищное обеспечение.

Коррупция является системной и распространенной проблемой в России. Она влияет на всех граждан без исключения, вливаясь во все сферы жизни – от экономики и политики до повседневных дел. Взятки, взяточничество и привилегии для «правильных» людей стали обыденностью, что приводит к искажению законодательства и дискриминации других граждан.

Бюрократическая волокита также играет роль в создании трудностей для людей. Слишком много бумажной работы, неэффективные и запутанные процедуры, отсутствие прозрачности и логической последовательности в органах государственной власти – все это создает огромные преграды для обычных граждан, желающих получить какую-либо услугу или решить проблему квартирного вопроса.

Еще один вопрос, требующий внимания – это низкая квалификация специалистов, занимающихся жилищными правоотношениями. Недостаточно компетентных юристов, а также сотрудников различных жилищных организаций для решения порой достаточно сложных и столь важных вопросов защиты прав граждан.

Для улучшения ситуации необходимо усилить государственную поддержку граждан в реализации их прав на жилище. Это может быть достигнуто посредством увеличения объемов жилищного строительства, предоставления беспроцентных кредитов или субсидий на покупку жилья. Дополнительно, государство может на законодательном уровне разрабатывать различные программы социального жилья для нуждающихся граждан.

Государственное регулирование в сфере социальной и жилищной политики реализуется при ресурсном сопровождении Президента РФ, в рамках полномочий, которые провозглашены Конституцией РФ. Глава государства определяет главные направления жилищной политики; он координирует и регулирует действия в системе управления.

Необходим четкий и строгий контроль, соответствующий регламент исполнения указов Президента РФ во всей стране, во всех ее регионах. Хотелось бы видеть реальные отчеты чиновников на местах о конкретных действиях, систему штрафных и иных санкций за невыполнение поставленных задач, за бездействие и вседозволенность, требуется предоставление прозрачной финансовой отчетности.

Главной целью повышения эффективности государственного управления в сфере обеспечения жильем должно являться повышение качества жизни населения, создание удобной среды проживания.

Список литературы

1. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 №188-ФЗ (ред. от 22.04.2024, с изм. от 25.04.2024) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2024) // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_51057/ (дата обращения: 02.08.2024).

2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.) (в ред. от 14.03.2020) (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/ (дата обращения: 02.08.2024).

Прохорко Татьяна Николаевна

канд. юрид. наук, доцент
ФКОУ ВО «Пермский институт ФСИН России»
г. Пермь, Пермский край

НАЛОГОВЫЙ КОНТРОЛЬ КАК ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: статья посвящена вопросу института налогового контроля, который выступает как часть более крупного финансового института – финансовый контроль. Оба имеют особенности в рамках направленности деятельности по осуществлению финансового и налогового контроля.

Ключевые слова: финансовый контроль, налоговый контроль, законодательство по налогам и сборам, финансовая деятельность.

Финансовый контроль в Российской Федерации, как категория, так и явление многоаспектное и разнообразное, поэтому не всегда представляется возможным емко определить его содержание, чтобы охватить все его стороны, уровни и проявления. Нельзя не согласиться здесь с Е.Ю. Грачевой и ее позицией, что «финансовый контроль осуществляется на всех стадиях финансовой деятельности, то есть в процессе собирания, распределения (перераспределения) и использования фондов денежных средств. Он направлен на проверку соблюдения финансового законодательства и целесообразности деятельности всех государственных и муниципальных органов власти» [1]. Здесь необходимо еще учитывать, что сама отрасль финансового права имеет своим предметом разнообразные общественные отношения в области финансов, состоит из крупных подотраслей и институтов, которые трудно вместить в правовую категорию, которая «работала» бы корректно для каждого из них. Так, например, А.Н. Костюков, прямо говорит о том, что «финансовое право, с одной стороны, является частью единой правовой системы государства, а с другой – само является сложной системой. Система финансового права представляет собой совокупность частей и элементов финансового права, характеризующих его внутреннее строение и обособляющих его от других отраслей права» [3]. В правовой литературе на протяжении развития институтов и категорий финансового права высказывалась точка зрения о том, что многие государственные институты в России находятся сейчас в процессе реформирования. Один из них – институт государственного финансового контроля [4]. Здесь следует сказать, что большинство институтов финансового права находятся в постоянной динамике из-за динамичности общественных отношений, входящих в предмет финансового права. И один из таких институтов – институт финансового контроля. Во многом это обуславливается его функциональным назначением. Предполагается, что «в рыночных условиях финансовый контроль должен быть направлен на ускорение экономического и социального развития, пресечение бесхозяйственности и хищений, проверку своевременности выполнения обязательств перед бюджетом и внебюджетными фондами, взаимных платежей

между хозяйствующими субъектами. С его помощью возможно решение проблем рационального использования всех ресурсов, сохранности денежных средств и материальных ценностей субъектами всех форм собственности, использования государственных и муниципальных финансовых ресурсов по целевому назначению» [1]. Контроль должен быть построен таким образом, чтобы приникать во все возможные складывающиеся имущественные отношения, касающиеся финансовой деятельности государства. Он является важным инструментом в обеспечении экономической стабильности государства.

Именно поэтому можно сказать, что финансовый контроль как правовой институт обладает самостоятельностью в пределах и для целей отрасли финансового права. Так, Ю.Г. Кащенко и М.М. Савченко считают, что правовое регулирование государственного финансового контроля возможно выделить в самостоятельный правовой институт в общей системе финансового права, имеющий собственный предмет, особый круг субъектов, правоотношения с отдельными отличительными чертами [2]. В развитии самостоятельность института финансового контроля проявляется даже более и выходит за рамки правового института. Известные исследователи в области финансового права определяют государственный финансовый контроль в качестве особенной подотрасли финансового права. Более того, Е.Ю. Грачева заключает, что это единственная подотрасль финансового права, имеющая сложную структуру, поскольку состоит из финансово-правовых норм, включенных как в Общую, так и в Особенную его части. К Общей части финансового права можно отнести финансово-правовые нормы, регулирующие организацию и порядок проведения, общие цели, задачи и принципы осуществления финансового контроля, характеристику его форм и методов. Финансово-правовые нормы, регламентирующие проведение финансового контроля в различных сферах финансовой деятельности и вследствие этого обладающие специфическими целями, задачами, содержанием, выраженными в специальных нормативных актах (Бюджетный кодекс РФ, Налоговый кодекс РФ, банковское, страховое, валютное законодательство Российской Федерации), а также нормы, определяющие правовой статус контрольных органов в конкретной области финансовой деятельности, включаются в соответствующие институты финансового права [5]. Здесь следует сказать, что финансовый контроль является, если не подотраслью финансового права, то крупнейшим правовым его институтом. В финансовой деятельности государства финансовый контроль имеет огромное значение для экономической безопасности государства, для его внешнего и внутреннего суверенитета. Необходимы эффективные меры для того, чтобы следить за финансовыми потоками государства и их рациональным аккумулярованием, перераспределением и расходованием.

Поэтому можно определить финансовый контроль это деятельность определенных субъектов за эффективным, законным использованием финансов государства для достижения публичных целей и решения публичных задач в интересах каждого субъекта общественных финансовых отношений. Е.Ю. Грачева определяет финансовый контроль как «контроль со стороны уполномоченных государством органов и организаций за законностью действий в процессе собирания, распределения и

использования денежных фондов государства и муниципальных образований в целях осуществления эффективной финансовой политики в обществе для обеспечения прав и свобод граждан [1].

Свое собственное место занимает в финансовом контроле налоговый контроль. Являясь крупной подотраслью финансового права право налоговое обуславливает необходимость деятельности определенных органов по контролю за соблюдением законодательства о налогах и сборах. Существует легальное определение налогового контроля, которое не до конца раскрывает сущность этого правового института. Так, в соответствии с пунктом 1 статьи 82 Налогового кодекса РФ налоговым контролем признается деятельность уполномоченных органов по контролю за соблюдением законодательства о налогах и сборах в порядке, установленном настоящим Кодексом. В научной литературе понятие налогового контроля дается по-разному. Заслуживает внимания определение налогового контроля в узком и широком аспекте. В широком аспекте налоговый контроль – это совокупность мер государственного регулирования, обеспечивающих в целях осуществления эффективной государственной финансовой политики экономическую безопасность России и соблюдение государственных и муниципальных фискальных интересов. В узком аспекте налоговый контроль – это контроль государства в лице компетентных органов за законностью и целесообразностью действий в процессе введения, уплаты или взимания налогов и сборов [6]. После рассмотрения налогового контроля в широком и узком смысле можно сделать вывод о том, что существующее на сегодняшний день легальное определение налогового контроля – это понятие налогового контроля в узком практическом значении, существующем в отраслевом кодифицированном акте. Что касается налогового контроля в широком аспекте, то здесь он рассматривается по совокупности всех норм отрасли финансового законодательства, что делает его как раз частью более широкого понятия, такого как финансовый контроль. Поэтому налоговому контролю присущи все признаки финансового контроля. При этом он обладает и самобытностью, поэтому в последующем можно выделять признаки налогового контроля, его цели и задачи. Налоговый контроль обладает собственной значимостью еще и потому, что при его осуществлении необходимо соблюдать баланс между частными и публичным интересом, для того, чтобы государство не утратило доверие участников экономических отношений, чтобы его экономика была сильной и самостоятельной.

Список литературы

1. Грачева Е.Ю. Государственный финансовый контроль как важнейший инструмент обеспечения публичных интересов в условиях рынка / Е.Ю. Грачева // Вестник Университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА). – 2014. – №4 (4). – С. 21.
2. Кашенко Ю.Г. Место и роль института государственного финансового контроля в общей системе российского финансового права / Ю.Г. Кашенко, М.М. Савченко // Финансовое право. – 2003. – №4. – С. 6–7.
3. Костюков А.Н. Дискуссионные вопросы предмета и системы российского финансового права / А.Н. Костюков. – Омск, 2002. – С. 27–28. – EDN XWCLYR
4. Лагутин И.Б. Финансовый контроль как комплексный (смешанный) институт российского финансового права / И.Б. Лагутин // Актуальные проблемы российского права. – 2009. – №3. – С. 208. – EDN MUIIFL

5. Мурина Г.Н. Финансовый контроль в системе финансового права Российской Федерации / Г.Н. Мурина // Актуальные проблемы российского права. – 2012. – №1. – С. 83. – EDN PDUZVP

6. Налоговое право: учебник для студентов вузов / Ю.А. Крохина. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Юнити-Дана, 2009. – С. 192–193. – EDN QQYJYF

Самиулина Яна Валерьевна

канд. юрид. наук, доцент

ФКОУ ВО «Самарский юридический институт ФСИН России»

г. Самара, Самарская область

ОТДЕЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ СТАДИИ ВОЗБУЖДЕНИЯ ДЕЛА ОБ АДМИНИСТРАТИВНОМ ПРАВОНАРУШЕНИИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

***Аннотация:** в статье предпринята попытка проанализировать некоторые проблемные аспекты реализации стадии возбуждения дела об административном правонарушении и рекомендовать практические пути их решения, а также подвергнуть редакции отдельные нормы действующего административного законодательства.*

Юридически закрепляя начальный момент административного процесса, стадия возбуждения производства создает базовый фундамент последующего всестороннего рассмотрения и разрешения в регламентированном законом порядке дела об административном правонарушении. Знания об особенностях и проблемах реализации рассматриваемой стадии имеют важное прикладное значение как для практикующих юристов, так и для граждан, чьи права и интересы затрагивает административный процесс.

***Ключевые слова:** стадия, административное правонарушение, протокол, субъект правонарушения.*

Одной из наиболее проблематичных вопросов, касаемо начальной стадии административного производства, является законодательно урегулированный регламент оформления протокола об административном правонарушении, которому посвящена ст. 28.2 КоАП РФ, а именно – ч. 2. В ней говорится о тех элементах и деталях, которые должны наполнять данный документ. Прежде всего, требуется точное обозначение даты и места составления с указанием должности, фамилии, инициалов его составителя. Далее вносится информация о субъекте, совершившем правонарушение, свидетелях и потерпевших (ФИО, адрес проживания), после чего фиксируются суть события, место и время, когда допущено правонарушение. В обязательном порядке отображается квалификация – статья КоАП РФ либо законодательного акта субъекта РФ, которая предусматривает ответственность за нарушение предписаний административного законодательства. Виновное лицо (если это юридическое лицо, то лица, представляющего его на законных основаниях) вправе собственноручно записать в протокол свои объяснения, замечания. Также в протоколе может быть

отражена иная информация (сведения), которая нужна для того, чтобы разрешить дело по существу.

Следует отметить, что в ч. 2 ст. 28.2 КоАП РФ исчерпывающий перечень данных о субъекте деяния законодатель оставил без детализации. Федеральный закон не предусмотрел единообразных бланков протокола об административном правонарушении. Учитывая отсутствие легально закрепленных бланков протокола, наличия большого количества должностных лиц, наделенных правом их составления, фиксируемые сведения о субъекте правонарушения, зависят от позиции конкретного ведомства.

Разделяя высказанную позицию А.А. Шульгиным, упомянутый пробел целесообразно подвергнуть устранению, т.к. он создает препятствия в процессе реализации предписаний ст. 4.1 КоАП РФ, регламентирующих в ч. 1 указанной нормы общее правило о равенстве всех лиц перед законом [1, с. 103].

Думается, что сведения о субъекте правонарушения должны характеризоваться однотипностью изложения. Для физических лиц необходимо отразить: личные данные нарушителя (ФИО, дата рождения), гражданство, адрес регистрации по месту жительства (пребывания) и адрес фактического проживания, место работы (учебы), размер заработной платы в рублях, семейное положение, наличие иждивенцев, данные об удостоверяющем личность документе, сведения о ранее назначенных административных наказаниях. С нашей точки зрения, для протоколирования правонарушения со стороны юридических лиц необходимо указывать подробную характеризующую его организационно-правовую форму, включая юридический адрес, ИНН, при необходимости – сведения о лицензии.

На оборотной стороне бланка, как правило, нарушитель фиксирует свое отношение и записывает собственноручно объяснение по факту составления протокола (ст. 26.3 КоАП РФ). Традиционно в бланке для подобной записи содержится незначительное пространство, не позволяющее субъекту изложить свою позицию в развернутом виде. Отсутствие достаточного места для изложения субъектом своего объяснения приводит к тому, что они ограничиваются его кратким изложением примерного содержания: «с протоколом не согласен»; «пояснить не чего»; «выпил 150 гр. водки, больше не буду»; «виновен»; «признаю» и т. д.

На вышеизложенные обстоятельства неоднократно указывали авторы научных работ, предлагая внести корректировку в ч. 2 ст. 26.3 КоАП РФ следующего содержания: «Объяснения лиц, в отношении которых ведется производство по делу об административном правонарушении, показания свидетелей и потерпевших подлежат записи и приобщению к делу об административном правонарушении» [2, с. 61].

Обособленной проблемой остается необходимость урегулировать и закрепить порядок административного производства в отношении несовершеннолетних граждан, т.к. на сегодняшний день остается достаточно высоким показатель противоправных деяний среди подростков, что явно указывает на необходимость больше внимания уделять их профилактике и пресечению. Кроме того, несовершеннолетние являются специфичным субъектом административного делопроизводства, а применения к ним мер административной ответственности, в большей части несет эффективное воспитательное воздействие и содержит профилактический характер.

Административное производство в отношении несовершеннолетних имеет ряд особенностей:

1) реализация принципа и правил подведомственности, согласно которому производство в отношении подростков в возрастной группе от 16 до 18 лет осуществляется комиссиями по делам несовершеннолетних (ст. 23.2 КоАП РФ);

2) отличие целей и степени ограничений (смягчения в силу возраста) административного наказания;

3) невозможность применения некоторых видов наказания, по причине не достижения совершеннолетия;

4) административное производство может быть определено не только в отношении несовершеннолетними, а также в отношении его родителей, а если таковые отсутствуют, то в отношении законных представителей (например, по ст. 20.22 КоАП РФ).

Обратившись к статистике состояния оперативной обстановке в стране, по данным МВД России, стоит отметить, что темп совершения преступных деяний несовершеннолетними в целом характеризуется в 2023 г. снижением на 10,3% [3]. Очевидно, такой результат можно объяснить эффективной организацией профилактической и воспитательной деятельности, таких подразделений как, служба участковых уполномоченных полиции и служба по делам несовершеннолетних, которыми практически большая часть служебного времени, отведена на выполнение и проведение профилактических мероприятий. Между тем, результаты административного производства в отношении подростков, не находят своего статистического информирования в свободном доступе, что затрудняет оценить эффективность профилактической работы с подростками по предупреждению совершения ими нарушений административного законодательства.

Между тем, осуществление административного производства в отношении несовершеннолетних их родителей (законных представителей), достаточно сложный и неоднозначный процесс с наделением их определенным правовым статусом. В связи с этим стадия возбуждения и делопроизводство в целом, должны осуществляться в индивидуальном и воспитательно-предупредительном подходе. На основании изложенного, нами предлагается структуризация статей в КоАП РФ, которые регулируют административное производство в отношении несовершеннолетних граждан, что позволит облегчить отсылки на данный федеральный закон и обеспечит изучение и понимание специальных норм об административной ответственности непосредственно самими подростками и их родителями (законными представителями).

Список литературы

1. Шульгин А.А. Ошибки, допускаемые сотрудниками полиции при оформлении протоколов об административных правонарушениях / А.А. Шульгин // Тенденции развития науки и образования. – 2020. – №68–7. – С.101–105. DOI 10.18411/lj-12-2020-298. EDN LUPTRX

2. Быстрянов А.Ф. О некоторых проблемах, возникающих в практической деятельности сотрудников органов внутренних дел (полиции) при составлении протокола об административном правонарушении / А.Ф. Быстрянов, Д.А. Быстрянов // Вестник Воронежского ин-та МВД Российской Федерации. – 2016. – №51. – С. 59–64.

3. Статистические сведения о состоянии преступности в 2023 году [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mvdmedia.ru/news/official/statisticheskie-svedeniya-ostoyaniy-prestupnosti-v-2023-godu/> (дата обращения: 20.08.2024).

Самиулина Яна Валерьевна

канд. юрид. наук, доцент
ФКОУ ВО «Самарский юридический институт ФСИН России»
г. Самара, Самарская область

ПОНЯТИЕ И ПРОЦЕССУАЛЬНАЯ СУЩНОСТЬ СТАДИИ ВОЗБУЖДЕНИЯ ДЕЛА ОБ АДМИНИСТРАТИВНОМ ПРАВОНАРУШЕНИИ

***Аннотация:** в статье анализируется стадия возбуждения административного дела, которая является базовой, поскольку необходима для инициирования официального начала последующих действий процессуального характера. Актуальность темы исследования обусловлена, прежде всего тем, что знания об особенностях и правовом смысле каждой стадии имеет важное прикладное значение, как для практикующих юристов, так и для граждан, чьи права и интересы затрагивает административный процесс.*

***Ключевые слова:** административный процесс, стадия, административное правонарушение, возбуждение административного дела.*

Совокупность процессуальных мероприятий, проводимых по факту нарушения административного законодательства, называют производством по делам об административных правонарушениях. Посвященные ему нормы законодателем объединены в разделе IV КоАП РФ, одной из глав которой регламентирована процедура возбуждения дела об административном правонарушении.

Правоотношения, возникающие в процессе реализации административного производства, проходят несколько последовательных фаз развития (стадий), каждая из которых сменяет друг друга. Имея самостоятельную задачу, они в итоге подчиняются одной единой цели – разрешение дела посредством всестороннего, полного, объективного установления всех обстоятельств противоправного деяния и своевременное его разрешение в соответствии с законодательными нормами.

В учебной литературе стадии производства традиционно определяют, как самостоятельные обособленные части (следующие друг за другом звенья), переходящие одна в другую, что свидетельствует о динамике производства по делам об административном правонарушении [1, с. 419]. В научном сообществе стадии возбуждения дела, уделено особое внимание, исследователями отмечено, что она основополагающая для официального инициирования начала процедуры административного расследования. Так, характеризуя рассматриваемую стадию, Б.Р. Зуев определяет ее, как «совокупность процессуальных мероприятий, которые ориентированы на формирование обстоятельств правонарушения, фиксирование их и квалификация» [2, с. 17].

Обратившись к мнениям авторов, сфокусировавших свое внимание на рассматриваемой стадии, отмечаем, что среди специалистов высказаны различные позиции относительно ее внутренней структуры (содержания) и значения. Например, В.В. Головкин, что рассматриваемая стадия

формируется из следующих друг за другом действий: 1) обнаружение (получение) и последующая регистрация информации; 2) предварительная проверка; 3) принятие решения о возбуждении (отказе в возбуждении) дела, либо прекращение производства по делу до передачи его на рассмотрение и процессуальное оформление принятого решения; 4) процессуальное оформление документов; 5) регистрация и передача дела по подведомственности. Перечисленные действия являются последовательными, они связаны между собой и закономерно сменяют друг друга [3, с. 17].

В научных материалах встречается позиция, что механизм возбуждения дела об административном правонарушении полицией структурно включает: 1) поиск (сбор) обстоятельств, подтверждающих событие административного правонарушения; 2) проведение действий, направленных на квалификацию деяния; 3) сбор объективных оснований и доказательств.

Первый этап возбуждения дела об административном правонарушении включает факт обнаружения (получения) и последующую регистрацию информации, полученной из внешних и (или) внутренних источников. Он подразумевает, что уполномоченному составлять протокол согласно ст. 28.3 КоАП РФ должностному лицу, стало известно о нарушении физическим (юридическим) лицом предписаний административного законодательства. Подобная информация может поступить в подразделения ОВД от граждан и госорганов, а также путем подачи заявления пострадавшими или из сообщений в СМИ.

Вторая подстадия (этап) являясь ключевой, реализуется через предварительную проверку сотрудником полиции полученной информации и характеризуется выполнением первоначальных действий подготовки материалов, а именно: относится ли дело к его компетенции; выяснением грамотно ли составлен протокол об административном правонарушении, который должен содержать обстоятельства дела (дату и место совершения правонарушения, данные о правонарушителе и т. д.); имеются ли обстоятельства, которые производство по делу исключают; разрешаются поданные ходатайства (при наличии таковых).

В процессе проверки должностное лицо обязано установить фактические обстоятельства выявленного проступка, которые условно подразделяются на две группы. Первую формируют сведения, имеющие непосредственное значение для решения наличия (отсутствия) состава правонарушения (время и место совершения, детализация картины, установление данных о правонарушителе, его совершившего). Вторая группа обстоятельств, не образует состава правонарушения, однако является необходимой для реализации принципа индивидуализации административной ответственности. К ним относятся, например, степень виновности нарушителя и фактическая ситуация, сопутствующая проступку.

Выяснение соответствующих фактических обстоятельств происходит по месту совершения правонарушения самыми различными способами. Основной способ – это опрос, для совершения которого могут быть отобраны объяснения абсолютно у любых лиц, располагающих нужными сведениями, имеющими значение для дела (например, потерпевшие, свидетели, правонарушители и эксперты). Опрос является не только самым распространенным, но и действенным способом фиксации произошедших

обстоятельств. Возможно назначение необходимых экспертиз, истребование необходимых документов, проведение осмотра места происшествия с составлением соответствующего протокола и др. Например, сотрудники ГИБДД при оформлении ст. ст. 12.24, ч. 2 ст. 12.30 КоАП РФ оформляют протокол осмотра места происшествия.

По окончании рассмотренных процедур наступает третий этап – принятие соответствующего решения о возбуждении (отказе в возбуждении) дела об административном правонарушении. Кроме перечисленного, возможно прекращение производства по делу (ст. 28.9 КоАП РФ), передача его на рассмотрение по подведомственности (например, в уголовное производство). На завершающем этапе производится процессуальное оформление принятого решения. Например, принятие решения о направлении материалов дела по подведомственности для его последующего рассмотрения определенными органами – судебными или внесудебными. Подведомственность устанавливается по правилам, изложенным в главе 23 КоАП РФ.

В самых общих чертах, подведомственность связана с установлением органа или круга должностных лиц, в чью компетенцию (полномочия) входит рассмотрение и разрешение конкретного дела. Предписания ч. 2 ст. 28.8 КоАП РФ несут временное ограничение направления протокола об административном правонарушении – трое суток с момента его составления. Этот срок законодателем сокращается: «немедленно после составления» при передаче судьбе протокола о таком правонарушении, за которое возможно применить административный арест или выдворение в административном порядке.

Данный этап является окончательным для рассматриваемой начальной стадии и имеет важное значение, поскольку базируясь на одном из основных принципов административного процессуального права (подведомственности), определяет компетенцию того или иного органа государственной власти в разрешении дела об административном правонарушении, а также обеспечивает справедливую процедуру их разрешения, способствует эффективному функционированию системы правопорядка и обеспечению реализации административно-правовых норм. Например, дела, связанные с нарушением ПДД, подлежат рассмотрению специализированными органами – Госавтоинспекции или судом, а дела по факту нарушения таможенных правил – таможенными органами.

Таким образом, стадия возбуждения производства обозначает момент начала административного процесса и создает основу для последующего своевременного, всестороннего, полного, объективного выяснения обстоятельств административного дела и разрешения его в установленном законом порядке. На стадии возбуждения дела об административном правонарушении устанавливаются многие вопросы: относится ли сообщение (информация) о правонарушении поводом к возбуждению дела; содержит ли источник информации нужные сведения о событии административного правонарушения; имеются ли основания, которые указывают на невозможность производства по данному делу, т.е. исключают его; определяется норма, квалифицирующая правонарушение; решается вопрос о необходимости административного расследования. В пределах рассматриваемой

стадии административного производства субъекты административной юрисдикции оформляют соответствующие документы, которые фиксируют начало процесса, выявляют основных его участников.

Список литературы

1. Административная деятельность ОВД: учебник / под ред. М.В. Костенникова, А.В. Куракина. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2024. – 579 с.
2. Зуев Б.Р. Возбуждение дела об административном правонарушении / Б.Р. Зуев: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. – М.: Московский ун-т МВД России, 2014. – 28 с.
3. Головкин В.В. Административно-юрисдикционная деятельность государственной инспекции безопасности дорожного движения: монография / В.В. Головкин. – Омск, 2009. – 229 с.

Саркисян Валентина Георгиевна

канд. юрид. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ОСОБОЕ ПРОИЗВОДСТВО В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ: ПРАВОВАЯ ПРИРОДА, ОСОБЕННОСТИ

Аннотация: в статье рассматривается особое производство, проводится анализ норм процессуального права, регламентирующих особое производство, и выделяются особенности данного вида по сравнению с исковым производством.

Ключевые слова: особое производство, гражданский процесс, особенности особого производства, правовая природа.

Термин «особое производство» не нов для ГПК РФ, он был известен еще в римском праве, которое знало добровольную юрисдикцию, и в нем не оспаривалось требование заявителя. Устав гражданского судопроизводства 1864 г. также предусматривал охранительное производство (усыновление, эмансипация сыновей и пр.).

По справедливому замечанию А.А. Власова, защита законного интереса в особом производстве в рамках гражданского и арбитражного процессов необходима заявителю не только для защиты, а также для возможности осуществить или приобрести какие-либо субъективные права в будущем [3, с. 198].

Принято выделять 4 вида фактов, которые можно установить в суде: юридические факты материально-правового характера, доказательственные факты, факты, имеющие только процессуальное значение, а также факты, установление которых необходимо суду для выполнения задач правосудия.

Некоторые авторы отмечают, что в порядке особого производства рассматриваются и разрешаются гражданские дела, по которым необходимо подтвердить наличие или отсутствие какого-либо юридического факта (родственных отношений, регистрации брака и др.), подтвердить правовой статус лица (эмансипация, признание недееспособным и др.) в целях воспроизведения условий для осуществления личных и имущественных прав,

либо в целях подтверждения наличия или отсутствия какого-либо субъективного права, в том числе и для возможности это сделать в будущем.

Общим признаком дел, которые рассматриваются и разрешаются в порядке особого производства – это отсутствие по таким делам спора о праве и как производное от этого обстоятельства, отсутствие в деле сторон с взаимоисключающими интересами.

Наличие данных признаков не обозначает, что по таким категориям дел отсутствует спор вообще. В рамках особого производства рассматриваются дела об установлении конкретного юридического факта, или определяется правовой статус гражданина, а также может в некоторых случаях устареть неопределенность в существовании субъективных прав. Таким образом, можно говорить о том, что в гражданских делах рассматриваемых и разрешаемых в порядке особого производства присутствует спор, но только спор не о праве, а спор о каком-либо факте.

Так как правовой спор всегда обусловлен наличием (т.е. существованием, а также возможностью возникновения, изменения, прекращения) правоотношения между субъектами спора, в свою очередь, характер правоотношения предопределяет характер не только возникающего дела, но и позволяет правильно выбрать вид судопроизводства, правила которого следует применить для возбуждения, рассмотрения и разрешения дела в суде. Таким образом, факт будет являться спорным, пока он должным образом (в судебном порядке) не будет подтвержден и установлен. Например, гражданин обратился в суд с заявлением об установлении факта регистрации рождения. Свидетельство о рождении, подтверждающее регистрацию рождения заявителя, было утрачено. Его обращение в Управление ЗАГС о выдаче дубликата свидетельства о рождении не дало положительных результатов, так как по извещению ЗАГС ... запись акта гражданского состояния о рождении заявителя в архиве отдела ЗАГС отсутствует [5].

Таким образом, можно установить цель особого производства которая выражается являются в подтверждение (установление) фактов, имеющих юридическое значение, а также бесспорных субъективных прав заявителя и защита его интересов, связанных с реализацией подтвержденных (установленных) в порядке особого производства юридических фактов.

Последние несколько десятилетий развития гражданского судопроизводства, он включает в себя несколько видов производства: исковое, особое и приказное. Несколько лет назад до принятия КАС РФ, гражданский процесс включал в себя еще и дела, возникающие из публичных правоотношений. Особое производство представлено в гражданском процессе как самостоятельный процессуальный порядок рассмотрения определенного законом круга гражданских дел в судах первой инстанции, которые выделены в отдельную категорию по причине отсутствия между заинтересованными лицами спора о праве [1, с. 176]. Только в порядке рассмотрения гражданских дел в рамках особого производства, могут судом устанавливаться юридические факты и обстоятельства, которые в последствии могут порождать правоотношения, например, установление факта нахождения на иждивении у гражданина, влечет за собой порождение права на получение наследства.

В некоторых случаях, если уже рассматривается гражданское дело в порядке искового производства, и требуется установить какой-то юридический факт, то в этом случае, суд может установить юридический факт, без рассмотрения это обстоятельства в порядке особого производства, а в рамках искового производства.

В соответствии со всем сказанным, а также учитывая историю развития особого производства в гражданском судопроизводстве, можно сделать вывод о том, что одна из целей особого производства – это превентивная цель, направленная на защиту прав граждан (при установлении фактов, имеющих юридическое значение), в случаи возникновения в будущем спорного правоотношения (например, установление факта наличия родственных отношений при возникновении наследственных споров). Все это определяет место особого производства среди видов гражданского процесса.

Таким образом, в отличие от искового производства, особое производство направлено на защиту прав и предупреждение возможного нарушения в будущем, тогда как исковое производство только направленно на защиту нарушенного или оспариваемого права. Современный состояние гражданского общества говорит о необходимости в судебном порядке устанавливать наличие или отсутствие разных юридических фактов, устанавливать правовой статус участников частноправовых отношений для того, чтобы реализовать права этих лиц в частноправовых правоотношениях.

Особое производство подтверждается наличием или отсутствием юридических фактов, от которых зависит возникновение, изменение или прекращение личных или имущественных прав граждан, или подтверждается наличие или отсутствие бесспорного права, а также определяется правовой статус гражданина. На основании вышесказанного можно выделить общий критерий для определения понятия особого производства – это отсутствие спора о праве в делах, которые рассматриваются по правилам особого производства [2, с. 20]. Суд, вынося свое решение, не только признает факт, что имущество является бесхозным, но также решает его судьбу, передавая в собственность государства [4, с. 128]. Похожим образом решается вопрос по делам вызывного производства (дела о восстановлении прав по утраченным ценным бумагам на предъявителя или ордерным ценным бумагам), которые также рассматриваются по правилам особого производства.

Считаем возможным определять предмет защиты в делах, рассматриваемых в рамках особого производства, основываясь, в первую очередь из каких правоотношений они возникли и на защиту какого законного интереса они направлены. В соответствии с ч. 3 ст. 263 ГПК РФ, если при подаче заявления или рассмотрении дела в порядке особого производства устанавливается наличие спора о праве, суд выносит определение об оставлении заявления без рассмотрения, в котором разъясняет заявителю и другим заинтересованным лицам их право разрешить спор в порядке искового производства. Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что сущностью особого производства следует считать процесс защиты юридических интересов заинтересованных лиц путем установления юридических

фактов, имеющих как спорный, так и бесспорный характер, и вытекающих не только из процессуальных отношений, но и материальных.

Отличительной особенностью особого производства, помимо предмета судебного рассмотрения, является также процессуальное положение участников. Так в исковом производстве участниками признаются суд, лица, участвующие в деле (такие как стороны (истец и ответчик), третьи лица) и лица содействующие осуществлению правосудия (свидетели, специалисты, переводчики и др.). Особое производство, которое относится к неисковому, меняется круг лиц, участвующих в деле вместо истца участвует заявитель, а в качестве третьих лиц, заявляющих и не заявляющих, самостоятельные требования, выступают заинтересованные лица.

Анализ гражданского процессуального закона позволяет отнести к участникам процесс: стороны, третьи лица, прокурор, лица, обращающиеся в суд за защитой прав, свобод и законных интересов других лиц или вступающие в процесс в целях дачи заключения по основаниям, предусмотренным ст. ст. 4, 46 и 47 ГПК РФ. Немаловажной отличительной чертой особого производства от искового является способ оформления требований заявителя и связанные с этим его действия. В делах искового производства средством судебной защиты выступает иск (исковое заявление), который предполагает наличие правового притязания одного участника процесса к другому лицу. В делах же особого производства средством, с помощью которого лицо обращается в суд о возбуждении гражданского дела, является заявление, которое должно отвечать требованиям, установленным для каждой категории дел особого производства. В делах особого производства нет иска ни в материально-правовом смысле, ни в процессуальном.

На основании вышеизложенного, можно утверждать, что особое производство в гражданском процессе, имеет существенную специфику, свойственную именно данному виду гражданского судопроизводства. Сущностью особого производства следует считать процесс защиты юридических интересов заинтересованных лиц путем установления юридических фактов, направленных на установление или прекращение материальных правоотношений.

Характерной чертой особого производства является отсутствие спора о материальном праве и как следствие, нет противоположной направленности интересов участников, также формой обращения в суд является заявление, а не иск. Также в качестве характерных черт особого производства можно выделить особенности определения подсудности дел и обязательное участие по отдельным категориям прокурора и субъектов, выступающих в защиту чужих интересов.

Список литературы

1. Антонян Т.А. Актуальные проблемы приказного производства в рамках гражданского судопроизводства // Научное обеспечение агропромышленного комплекса: сборник статей по материалам 76-й научно-практической конференции студентов по итогам НИР за 2020 год. – Краснодар, 2021. – С. 19–22. – EDN ХРСТСН.

2. Величко А.В. Подсудность гражданских дел мировому судье // Юридическая наука в XXI веке: актуальные проблемы и перспективы их решений: сборник научных статей по итогам работы круглого стола №6 со всероссийским и международным участием. – Шахты, 2021. – С. 176–178. – EDN VBILPM.

3. Власов А.А. Арбитражный процесс: учебник и практикум для академического бакалавриата. – М.: Юрайт, 2022. – С. 198. – EDN HMOTLS

4. Прохорова Ю.П. Новеллы особого производства в гражданском и арбитражном процессе // Современное состояние, проблемы и перспективы таможенного дела на Дальнем Востоке России: сборник научных трудов. – Владивосток: ВФ РТА, 2011. – С. 128.

5. Решение Тимашевского районного суда от 27.11.2023 г. по делу №2-2187/2023 // Официальный сайт судебных и нормативных актов «СудАкт» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://sudact.ru> (дата обращения: 17.07.2024).

Терещенко Анжелика Ивановна

старший преподаватель

ФКОУ ВО «Самарский юридический институт ФСИН России»

г. Самара, Самарская область

ПРАВО ОБВИНЯЕМОГО (ПОДОЗРЕВАЕМОГО) НА ПОЛУЧЕНИЕ КВАЛИФИЦИРОВАННОЙ ЮРИДИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ

***Аннотация:** сущность права на квалифицированную юридическую помощь подозреваемому, обвиняемому является важной и неотъемлемой частью современной уголовно-правовой системы. Это право призвано обеспечить основные принципы справедливого судебного процесса, гарантировать равноправие сторон и защиту прав подозреваемого, обвиняемого на всех этапах уголовного преследования. Однако, несмотря на явную важность данного права, его реализация в практике не всегда соответствует заложенным в законодательстве нормам и требованиям. Проблемы уголовного законодательства влияют на эффективность и доступность квалифицированной юридической помощи для подозреваемых, обвиняемых.*

***Ключевые слова:** юридическая помощь, адвокат, подозреваемый, обвиняемый, предварительное расследование, судебное разбирательство.*

Соблюдение прав и справедливости в уголовном судопроизводстве является неотъемлемой составляющей процесса. Оно обеспечивает равные возможности и защиту для всех его участников и гарантирует, что каждый будет рассмотрен с соблюдением принципов справедливого судебного разбирательства. Согласно ст. 48 Конституции Российской Федерации (далее – Конституция РФ) ключевым фактором в обеспечении этих прав является предоставление квалифицированной юридической помощи всем заинтересованным сторонам, в частности – подозреваемым и обвиняемым. Такая норма обеспечивает соответствующую защиту прав граждан, но и играет важную роль в предотвращении нарушений других конституционных прав и свобод.

Законодательство предоставляет довольно ясный и полный ответ на этот вопрос, какую юридическую помощь можно считать квалифицированной. В силу ч. 2 ст. 48 Конституции РФ каждый задержанный, заключенный под стражу, обвиняемый в совершении преступления имеет право на пользование помощью адвоката (защитника) с момента его

задержания, заключения под стражу или предъявления обвинения. Российское законодательство признает, что квалифицированную помощь, в первую очередь, оказывают адвокаты. В силу этого адвокатами являются представители юридического сообщества, которые доказали свою квалификацию и обладают необходимыми профессиональными навыками, соответствуя определенным квалификационным требованиям и успешно сдав специальный квалификационный экзамен. Поэтому государство ставит на первый план доступность квалифицированной юридической поддержки именно через сотрудничество с адвокатскими специалистами. Это положение соответствует также норме, изложенной в ч. 2 ст. 49 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации (далее – УПК РФ), которая предусматривает возможность допуска адвокатов в качестве защитников.

Но чтобы обратиться за квалифицированной помощью, необходимо понимать, что она не может быть предоставлена любым юристом, она требует определенного качества и навыков. Для начала следует обратить внимание на ст. 48 Конституции РФ, где говорится о необходимости квалифицированной помощи, а не о простой юридической помощи. Сама статья акцентирует внимание на качественную сторону помощи, это означает, что для предоставления квалифицированной помощи недостаточно просто иметь диплом об окончании юридического учебного заведения. Выдача данного диплома только подтверждает специализацию его обладателя в сфере права, однако, не гарантирует его способность предоставить квалифицированную юридическую помощь.

В силу Федерального закона от 31.05.2002 №63 «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» к адвокатам предъявляются определенные требования, соблюдение которых гарантирует, что конкретный адвокат способен оказывать квалифицированную юридическую помощь. Особое внимание должно быть уделено требованиям, связанным с наличием высшего юридического образования и опытом работы, который должен составлять не менее двух лет или быть достигнутым через успешное завершение стажировки в одном из адвокатских объединений (ч. 1 ст. 9). Однако дополнительным требованием для достижения статуса адвоката, кандидату необходимо пройти квалификационный экзамен (ст. 11), подтверждая свою квалификацию и способность предоставлять квалифицированную юридическую помощь [1].

Для того чтобы получить надежную и качественную юридическую помощь, необходимо обращаться к адвокату, который полностью соответствует всем вышеперечисленным требованиям и имеет подтвержденную квалификацию. Только такой адвокат сможет предоставить нам не только необходимые знания и опыт, но и гарантировать высокий стандарт обслуживания.

В контексте уголовного судопроизводства указанные положения приобретают особенно важное значение. Участие адвоката-защитника является одной из главных гарантий уголовного процесса, обеспечивающих права обвиняемых и подозреваемых на защиту от произвольного и необоснованного ограничения их прав и свобод, неправомерных обвинений и несправедливых приговоров. Роль защитника в рамках уголовного

процесса, помимо прочего, направлена на защиту интересов общества и государства путем выявления и наказания действительно виновных лиц. Однако, в процессе осуществления данного права возникают определенные проблемы, которые требуют анализа.

К наиболее проблематичным нарушениям в плане выявления можно отнести случаи так называемой «пассивной защиты». Под «пассивной защитой» понимается бездействия уполномоченного субъекта в области осуществления защиты подозреваемого, обвиняемого от необоснованного и несправедливого наказания.

Практический опыт демонстрирует, что около 10% жалоб, поступающих в адвокатскую палату от осужденных, содержат доводы о нарушении их прав на защиту. Особенно проблематичной проблемой становится то, что адвокат, который ответственен за поддержку и защиту своих клиентов, ненадлежащим образом выполняет свои обязанности в ходе предварительного следствия и в суде первой инстанции.

В судебной практике существуют решения, которые оценивают активность адвоката на основе количества процессуальных действий, совершенных им в уголовном деле. Например, в 2022 году в Липецком областном суде было принято решение о рассмотрении дела в кассационном порядке [3]. В этом решении суд отметил, что из протоколов судебных заседаний видно, что адвокат Л. активно поддерживал позицию подсудимого А. и принимал активное участие в его защите. Однако в решении кассационной инстанции не было указано, в чем именно состояло активное участие адвоката в защите обвиняемого. Исходя из нашего взгляда, обнаружить суть «активной защиты» может представлять определенные трудности, поскольку адвокат свободно выбирает тактику защиты своего клиента. В определенных ситуациях, его бездействие не может квалифицироваться как ненадлежащая юридическая помощь. Например, предоставление апелляционных жалоб на каждое постановление судьи о продлении содержания обвиняемого под стражей без учета появления новых обстоятельств не свидетельствует о предоставлении квалифицированной юридической помощи. Такие действия не могут быть признаны «активной защитой», так как адвокат знает о бесполезности таких жалоб и его деятельность только имитирует «активную защиту». Ввиду проблематичности процесса доказывания по фактам осуществления адвокатами «пассивной защиты» представляется наиболее целесообразным принятие превентивных мер, направленных на разъяснение подзащитным права на отказ от защитника на основании оказания неквалифицированной юридической помощи.

Так, подозреваемому, обвиняемому при разъяснении его процессуальных прав согласно ст. ст. 46, 47 УПК РФ не разъясняется право, предусмотренное ст. 52 УПК РФ, т.е. право на отказ от защитника, хотя такое право и закреплено в уголовном законодательстве оно должно быть также разъяснено подозреваемому, обвиняемому, так как оно может остаться безызвестным и в силу этого участники уголовного судопроизводства не смогут воспользоваться им.

При рассмотрении ситуации, автор полагает, что разработка и внедрение стандартной формы расписки является целесообразной. Эта расписка должна содержать пояснения о праве обвиняемого на получение

квалифицированной юридической помощи. В ней также должны быть указаны примерные критерии того, что включает в себя это понятие. Расписка должна также пояснять возможность обвиняемого отказаться от услуг адвоката с использованием данного обоснования, в ней должен быть предусмотрен порядок, в соответствии с которым обвиняемый может пользоваться услугами нескольких защитников одновременно, а также правила замены защитника в случае возникновения сомнений в его компетентности.

Таким образом, каждый подозреваемый, обвиняемый имеет право на квалифицированную юридическую помощь. Право на квалифицированную юридическую помощь требует более качественного регулирования в Российской Федерации. Данный вывод основан на том, что существующие нормы и практики не всегда обеспечивают гарантии качественной помощи и необходимую защиту прав подозреваемых и обвиняемых. В итоге, улучшение системы предоставления квалифицированной юридической помощи позволит создать равные возможности для защиты прав и интересов каждого подозреваемого и обвиняемого, а также способствовать достижению реальной справедливости в юридической системе Российской Федерации.

Список литературы

1. Федеральный закон от 31.05.2002 №63-ФЗ (в ред. от 24.07.2023) «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.pravo.gov.ru (дата обращения: 12.02.2024).

2. Кассационное определение Липецкого областного суда от 6 марта 2022 года. Дело №22-386-2022 г. // Справочная правовая система «КонсультантПлюс» (дата обращения: 12.07.2024).

Для заметок

Научное издание

**ПРАВО, ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ:
СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ**

Материалы

Всероссийской научно-практической конференции
с международным участием
(Чебоксары, 22 августа 2024 г.)

Главный редактор *Э. В. Фомин*
Компьютерная верстка *Е. В. Кузнецова*
Дизайнер *М. С. Фёдорова*

Подписано в печать 06.09.2024 г.

Дата выхода издания в свет 24.09.2024 г.

Формат 60×84/16. Бумага офсетная. Печать офсетная.

Гарнитура Times. Усл. печ. л. 18,135. Заказ К-1334. Тираж 500 экз.

Издательский дом «Среда»
428005, Чебоксары, Гражданская, 75, офис 12
+7 (8352) 655-731
info@phsreda.com
https://phsreda.com

Отпечатано в Студии печати «Максимум»
428005, Чебоксары, Гражданская, 75
+7 (8352) 655-047
info@maksimum21.ru
www.maksimum21.ru