

**ПРАВО, ЭКОНОМИКА
И УПРАВЛЕНИЕ:
ОТ ТЕОРИИ К ПРАКТИКЕ**

БОУ ВО «Чувашский государственный институт
культуры и искусств» Министерства культуры,
по делам национальностей и архивного дела
Чувашской Республики

**ПРАВО, ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ:
ОТ ТЕОРИИ К ПРАКТИКЕ**

Сборник материалов
Всероссийской научно-практической конференции
с международным участием
(Чебоксары, 21 мая 2020 г.)

Чебоксары
Издательский дом «Среда»
2020

УДК 34+33(082)

ББК 94.3

П68

Рецензенты: **Самигуллин Эльдар Валиевич**, д-р экон. наук, профессор Кыргызского экономического университета имени М. Рыскулбекова
Радина Оксана Ивановна, д-р экон. наук, профессор Института сферы обслуживания и предпринимательства (филиала) ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»

Редакционная коллегия: **Петров Геннадий Николаевич**, канд. пед. наук, доцент, проректор по научной и творческой работе БОУ ВО «Чувашский государственный институт культуры и искусств» Минкультуры Чувашии

Дизайн обложки: **Фирсова Надежда Васильевна**, дизайнер

П68 Право, экономика и управление: от теории к практике : материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием (Чебоксары, 21 мая 2020 г.) / гл. ред. Г.Н. Петров. – Чебоксары: ИД «Среда», 2020. – 264 с.

ISBN 978-5-907313-39-2

В сборнике представлены научные публикации, посвященные вопросам развития экономической науки и права. В материалах сборника приведены результаты теоретических и прикладных изысканий представителей научного и образовательного сообщества в данной области. Предназначен для широкого круга читателей. Издание может быть полезно научным сотрудникам, преподавателям, студентам, аспирантам и всем, кто интересуется проблемами и перспективами социально-экономического развития и права России и зарубежья.

Ответственность за приведенные в исследовании экономические данные несут авторы. Статьи представлены в авторской редакции.

© БОУ ВО «Чувашский государственный институт культуры и искусств»
Минкультуры Чувашии, 2020

ISBN 978-5-907313-39-2

DOI 10.31483/a-169

© Издательский дом «Среда», 2020

Предисловие

БОУ ВО «Чувашский государственный институт культуры и искусств» Министерства культуры, по делам национальностей и архивного дела Чувашской Республики представляет сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции с международным участием **«Право, экономика и управление: от теории к практике»**.

В материалах конференции рассматриваются как теоретические, так и практические вопросы права и повышения социально-экономической эффективности предприятий разных уровней.

По содержанию публикации разделены на основные направления:

1. Общие вопросы экономических наук.
2. Международная экономика.
3. Менеджмент и маркетинг.
4. Экономика предпринимательства.
5. Гражданское и семейное право.
6. Трудовое и предпринимательское право.
7. Уголовное право и криминология, уголовно-исполнительное право.
8. Международное право.
9. Административное право.
10. Историко-правовые проблемы развития российской государственности.
11. Гражданский и арбитражный процесс.
12. Актуальные вопросы юриспруденции.

Авторский коллектив сборника представлен городами (Москва, Санкт-Петербург, Архангельск, Вологда, Грозный, Йошкар-Ола, Казань, Красногорск, Краснодар, Мурманск, Пенза, Ростов-на-Дону, Рязань, Самара, Саратов, Солнечногорск, Стерлитамак, Тула, Уфа, Хабаровск, Ярославль) и регионами России (Удмуртская Республика) и Республики Казахстан (Темиртау). Среди образовательных учреждений выделяются следующие группы: академические учреждения (Академия права и управления Жукова академия Вооружённых Сил Российской Федерации, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ), университеты и институты России (Башкирский государственный университет, Вологодский институт права и экономики ФСИН, Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина, Кубанский государственный технологический университет, Марийский государственный университет, Московский государственный областной университет, Московский университет МВД России им. В.Я. Кикотя, Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ», Пензенский государственный технологический университет), Российский государственный гуманитарный университет, Российский университет транспорта, Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Ростовский государственный университет путей сообщения, Самарский государственный экономический университет, Санкт-Петербургский университет МВД России, Северный (Арктический) федеральный университет им. М.В. Ломоносова», Тихоокеанский государственный уни-

верситет», Тульский государственный университет, Университет управления «ТИСБИ», Уфимский государственный авиационный технический университет, Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Чеченский государственный университет, Ярославский государственный технический университет) и Республики Казахстан (Карагандинский государственный индустриальный университет).

Отрадно отметить, что участниками конференции являются представители разных направлений деятельности: как ученые, так и практические работники сферы правовой и экономической жизни нашего общества.

Редакционная коллегия выражает сердечную благодарность нашим глубокоуважаемым авторам за участие в подготовке и издании материалов Всероссийской научно-практической конференции с международным участием **«Право, экономика и управление: от теории к практике»**. Мы надеемся на наше дальнейшее сотрудничество и желаем всем успехов в научно-педагогической и исследовательской деятельности. Успехов Вам!

Главный редактор
канд. пед. наук, доцент,
проректор по научной и творческой работе
БОУ ВО «Чувашский государственный
институт культуры и искусств»
Минкультуры Чувашии
Г.Н. Петров

Оглавление

ОБЩИЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАУК

<i>Кантеева А.Р., Смиркина Н.В.</i> Проблема инфляции в РФ	9
<i>Киселев А.А.</i> Концепция ответственного потребления – тормоз или перспектива развития экономики?	12
<i>Королева Е.Н., Уразова Я.В., Мямина И.С.</i> Проблемы создания базы знаний цифровых технологий	20
<i>Новикова Е.А.</i> Цифровизация финансового сектора: новые инструменты и перспективы их использования	24
<i>Петрова К.С., Садыкова Л.Г.</i> Порядок проведения инвентаризации на предприятиях	28
<i>Полянская Т.А.</i> Понятие и классификация инновационных активов организации	32
<i>Свищева В.А.</i> Финансовый механизм поддержки субъектов РФ в форме субсидий	37
<i>Щанкина Л.Н., Заиченко А.А.</i> Имущественные отношения в Древнем Китае.....	41

МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА

<i>Омарова Н.М., Гельманова З.С.</i> Оценка влияния COVID-19 на мировую экономику	46
<i>Скорев М.М., Сенченко П.В.</i> Анализ инновационного развития зарубежных стран.....	50

МЕНЕДЖМЕНТ И МАРКЕТИНГ

<i>Пугачев А.Н.</i> Развитие транспортной инфраструктуры региона: некоторые недостатки государственной программы Мурманской области «Развитие транспортной системы»	57
<i>Шойму В.Г.</i> Особенности управления текучестью персонала в авиакомпании.....	61

ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

<i>Баянова А.А., Кузнецова Н.П.</i> Проект освоения новой технологии и методов организации производства шестерни коробки двигательных агрегатов.....	64
<i>Ванюкова Р.А.</i> Затраты сельскохозяйственного производства: переменные и постоянные	69
<i>Галева К.А., Сагитдинова Д.Р., Садыкова Л.Г.</i> Учет собственного капитала организации	71
<i>Доценко О.В., Сорвина О.В.</i> Совершенствование управления банковскими рисками	75
<i>Егорова Е.В.</i> Финансовая устойчивость предприятия и методы ее обеспечения.....	79

<i>Мусостова Д.Ш., Татаев Ю.Р.</i> Использование венчурного капитала в малом и среднем бизнесе в регионе.....	84
<i>Облогин М.В., Щенакин М.Б.</i> Классификация факторов, влияющих на развитие торговых сетей России в секторе электронной коммерции.....	91
<i>Рыхтикова Н.А.</i> Применение моделей оценивания рисков при реализации проектов развития деятельности организаций	103
<i>Френк Е.С., Савина Д.Н., Сучкова М.А., Корнилова Е.В.</i> Business process reengineering	107

ГРАЖДАНСКОЕ И СЕМЕЙНОЕ ПРАВО

<i>Амельчакова В.Н.</i> Отдельные аспекты понятия и признаков юридического лица	110
<i>Василенко А.В.</i> Особенности аренды земельных участков сельскохозяйственного назначения	113
<i>Гладкова Е.О.</i> Возникновение права собственности на земельный участок у наследников	117
<i>Гладкова Е.О.</i> Особенности защиты наследственных прав отдельных категорий наследников	121
<i>Кликун К.О.</i> Способы защиты прав собственности при принудительном изъятии недвижимости для государственных или муниципальных нужд	124
<i>Лаухина А.И.</i> Основания признания завещания недействительным в судебном порядке	127
<i>Никитенко Д.Ю., Кобылинская С.В.</i> Разрешение споров посредством процедуры медиации в субъектах Российской Федерации	131
<i>Симатова С.А.</i> Установление факта родственных отношений между наследодателем и наследниками.....	137
<i>Тальчиков С.А.</i> Отступное как способ прекращения обязательства.....	140
<i>Ушакова И.И.</i> Приобретение права собственности на бесхозяйное недвижимое имущество	145
<i>Шендрик Е.В.</i> Коллизии в области правоотношений.....	148
<i>Шендрик П.В.</i> Роль вещного права в современном законодательстве.....	151
<i>Эрзимонова Л.О.</i> Особенности раздела земельного участка в составе совместно нажитого имущества.....	154
<i>Эрзимонова Л.О.</i> Солидарная ответственность супругов по общим долгам как способ защиты прав при разделе общего имущества.....	156

ТРУДОВОЕ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ ПРАВО

<i>Жусупова Г.М., Силенко А.Н.</i> Рынок труда: проблемы качества оценочных средств при проведении независимой оценки квалификации в сфере атомной энергии	159
<i>Мусаилов Г.Р., Ольховская А.С.</i> Система кадрового обеспечения Вооруженных Сил Российской Федерации: факторы, определяющие эффективность деятельности кадровых органов.....	163

<i>Назарова И.П.</i> Труд иностранных граждан в России	168
<i>Оганесян В.Г.</i> Судебная защита прав беременных женщин при расторжении трудового договора	170

УГОЛОВНОЕ ПРАВО И КРИМИНОЛОГИЯ, УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЕ ПРАВО

<i>Лавицкая М.И.</i> Специфика конструкции состава преступления, предусмотренного ст. 151.1 УК РФ	174
<i>Майорова С.Е.</i> Причины преступности в исправительных учреждениях на современном этапе	177

МЕЖДУНАРОДНОЕ ПРАВО

<i>Петрова Д.Д.</i> Международная деятельность российского государства в сфере социальной политики	180
<i>Хайруллин Д.Р.</i> О роли института особых мнений судей в международных судах.....	186

АДМИНИСТРАТИВНОЕ ПРАВО

<i>Никишкин А.В., Степанов И.В., Русаков Н.А.</i> Дорожно-транспортные происшествия, пути их предотвращения.....	190
<i>Степанов И.В., Никишкин А.В., Иванов К.О.</i> Провокационное поведение участников дорожного движения и профессиональные действия сотрудников дорожной полиции в ответ на них	192
<i>Степанов И.В., Никишкин А.В., Селезнев В.И.</i> Современные технические средства расследования дорожно-транспортных происшествий, их использование при осмотре места ДТП.....	196

ИСТОРИКО-ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ГОСУДАРСТВЕННОСТИ

<i>Крылова Е.П., Калашиникова Е.Б.</i> Влияние полемики западников и славянофилов на развитие российского законодательства.....	199
<i>Павлушков А.Р.</i> Церковные наказания и трансформация судебной юрисдикции церкви в первой четверти XVIII века	201

ГРАЖДАНСКИЙ И АРБИТРАЖНЫЙ ПРОЦЕСС

<i>Акопова Р.М.</i> О содержании понятия «медиация»	205
<i>Керсельян А.О.</i> Правовое регулирование вещных прав на недвижимое имущество	208
<i>Ковальчук М.Д.</i> Проблематика защиты нарушенных прав кредиторов при банкротстве юридических лиц.....	212
<i>Красноженов Д.Г.</i> Особенности участия арбитражного управляющего при проведении процедуры банкротства юридического лица	216
<i>Рогова В.Д.</i> Субъектный состав лиц, участвующих в заключении мирового соглашения.....	218

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЮРИСПРУДЕНЦИИ

<i>Астраханкина К.В., Глебова О.В.</i> Проблемы и перспективы развития правового регулирования деятельности судов субъектов Российской Федерации.....	223
<i>Дашкина Р.Р., Лягин К.А.</i> Право в системе социальных норм современного общества	227
<i>Калашикова Е.Б., Губарева Е.Н.</i> Актуальные проблемы юриспруденции в эпоху цифровизации	230
<i>Кузьмина А.Ю., Носенко А.О.</i> Особенности развития экологического права в Российской Федерации и США	233
<i>Леонова А.О., Калашикова Е.Б.</i> Проблема реформирования судебной системы в Российской Федерации	237
<i>Лынов А.А.</i> Новеллы в сфере цифрового нотариата	240
<i>Мирошниченко В.А.</i> Вывод активов как одна из форм злоупотребления правом при инициировании процедуры банкротства.....	243
<i>Семакова Т.В.</i> Многоаспектность правовой культуры как социального феномена	246
<i>Ушакова И.И.</i> К вопросу о приобретении права собственности на бесхозяйные земельные участки.....	249
<i>Хадыкина Е.В.</i> Роль средств массовой информации в противодействии коррупции.....	252
<i>Шапвалова А.В.</i> Проблемы применения химических веществ в сельском хозяйстве.....	256

ОБЩИЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАУК

Кантеева Алсу Рафиковна

канд. экон. наук, доцент

Смиркина Надежда Валерьевна

студентка

ФГБОУ ВО «Пензенский государственный
технологический университет»

г. Пенза, Пензенская область

ПРОБЛЕМА ИНФЛЯЦИИ В РФ

Аннотация: инфляция представляет собой увеличение общего уровня цен. Для более детального изучения следует разобрать всю сущность инфляции. В статье представлены причины возникновения, последствия инфляции, рассмотрены методы определения инфляции, а также проанализирован уровень инфляции за последние несколько лет.

Ключевые слова: инфляция, индекс потребительских цен, покупательная способность.

Прежде всего следует рассмотреть суть понятия «инфляция». Анализ справочно-энциклопедической литературы позволяет узнать, что инфляция – это повышение общего (среднего) уровня цен в экономике [4]. Здесь необходимо понимать, что совсем не обязательно повышаются все цены. В периоды, когда инфляция быстро начинает расти, некоторые цены могут оставаться прежними, а другие даже падать. Сущность заключается в том, что уровень цен склонен повышаться в своём среднем значении.

Целью данной статьи является определение, раскрытие сущности инфляции, причины возникновения и её последствия, а также анализ уровня инфляции за последние четыре года.

Инфляция, как и любое систематичное явление, имеет свои причины возникновения. Обычно в основе лежит несоответствие денежного спроса и товарной массы – спрос на товары и услуги превышает размеры товарооборота, что создает условия для того, чтобы производители и поставщики поднимали цены независимо от уровня издержек. Инфляция может произойти по одной или сразу несколько следующих причин [3]:

1. Увеличение денежной массы выше потребительского товарооборота из-за повышения расходов государства.

2. Уменьшение реального объёма отечественного производства, которое способно привести к росту цен при устойчивом уровне денежной массы. Из чего можно заключить, что при меньшем объёме товаров и услуг количество денег остается прежним, то есть на одну единицу произведенных продуктов приходится больше денег, что не должно быть.

3. Крупные компании, занимая важное место на рынке, берут на себя роль монополий, то есть способны ставить свои цены и издержки производства. Такое часто практикуется в ресурсно-добывающих и сырьевых отраслях производства.

4. Повышение уровня налогов, пошлин, акцизов при модифицированной величине денежной массы.

5. Снижение курса национальной валюты (особенно при большом количестве импорта в страну).

Рассмотрев причины возникновения, следует изучить непосредственно методы измерения инфляции. В экономической литературе существует не один такой метод [2]. Инфляцию можно измерить при помощи расчета цен компаний-производителей, либо дефлятора ВВП, но наиболее популярным является индекс потребительских цен. Находится он по отношению к базовому периоду.

Необходимо принимать в расчет, что индексы потребительских цен используются как поправочные коэффициенты.

Для нахождения данного индекса, важно учитывать стоимость рыночной корзины в данном (текущем) году и ее же стоимость в базовом году (году, принятом за точку отсчета).

Основной и традиционный способ объяснения – это выделение положительных и отрицательных сторон. Инфляция в это не является исключением. Не смотря на её причины возникновения, можно выделить следующие положительные последствия:

1. Инфляция выражает стимулирование к товарному обороту, так как ожидание увеличения цен в будущем заставляет потребителей приобретать товары и услуги сейчас.

2. Инфляция предназначается фактором «естественного отбора» экономической эволюции. Это можно наблюдать в том, что в условиях инфляционного развития разоряются слабые предприятия. Таким образом, на плаву остаются дальше действовать только самые сильные и эффективные предприятия. Здесь же инфляция может содействовать повышению конкурентоспособности местных товаров.

3. В экономике с неполной занятостью стабильная инфляция, невелико уменьшая доходы населения, побуждает его больше и лучше работать.

4. Доходы между кредиторами и заемщиками меняются так, что в прибыли оказываются именно заемщики. Получив долгосрочную ссуду под фиксированные проценты, заемщик должен будет вернуть лишь часть ее, так как реальная покупательная способность денег уменьшится из-за инфляции.

5. Таким же образом имеют своё плюс должники, покупатели, импортеры, работники реального сектора.

Из приведенных выше положительных последствий можно выделить отрицательные. Итак, к отрицательным последствиям инфляции относятся следующие моменты:

1. Все денежные запасы обесцениваются, то есть от непредсказуемой инфляции теряют доходы держатели сбережений на расчетном счете.

2. Быстро возникают проблемы с эмиссией денег.

3. Случается нерегулируемое перераспределение доходов, в результате чего имеют убытки кредиторы, продавцы, экспортеры, работники бюджетных предприятий. К примеру, лица, выдавшие кредит, через определенное время получают кредит деньгами, но они потеряли свою покупательную способность.

4. Из-за потери покупательной способности у денег падает экономическое благосостояние тех, кто хранит денежные накопления в банках.

5. Повышение уровня цен сопровождается обвалом валютного курса национальной денежной единицы.

6. Традиционные показатели экономики, такие как ВВП, ВНП, рентабельность, товарооборот и т. д. искривляются.

7. Инфляция способна влиять на объем национального производства. Так, могут прекращать производство или сокращается объем продаж товаров, продукции, работ и услуг, что, в свою очередь, приводит к снижению реального объема национального производства, увеличению безработицы, закрытию предприятий и банкротству.

Принимая во внимание о существовании как отрицательных, так и положительных сторон инфляции, следует рассмотреть уровень инфляции за последние несколько лет. По данным Федеральной службы государственной статистики инфляция за период 2017–2020 годы составляла: 2,5/4,3/3,0/2,3% соответственно [1].

Таким образом, уровень инфляции способен как повышаться, так и понижаться. После сложных событий 2014 года, когда уровень инфляции был наиболее высок за последние 10 лет (в 2014 году уровень инфляции составлял 11,36%), очевидно снижение уровня. Сейчас в отечественной экономике наблюдается устойчивый уровень инфляции.

В связи с низким уровнем инфляции возможно ожидание положительного эффекта в двух вариантах событий: во-первых, будет происходить стимулирование инвестиций и экономического роста из-за уменьшения рисков инвесторов и кредиторов, потому что появится уверенность в получении ожидаемого высокого результата, во-вторых, более низкая инфляция позволит лучше распределять ресурсы в экономике: покупатели и производители лучше будут понимать реальные цены в экономике.

Таким образом, в нашей современности, когда может произойти что угодно, необходимо всегда оставаться просвещенным во всех тонкостях основ экономики. Инфляция всегда остается серьезной проблемой для всего общества, так как способна негативно влиять на всю экономику. Стране, переживая уменьшение уровня инфляции, не нужно ожидать внезапного повышения инвестиций. Снижение инфляции – это явление, которое должно стать одним из этапов развития, а не конечным результатом.

Список литературы

1. Инфляция на потребительском рынке [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cbr.ru/Collection/Collection/File/25832/Infl_2019-12.pdf

2. Способы измерения инфляции [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://lektsii.org/6-102182.html>

3. Шахнович Р.М. Инфляция и антиинфляционная политика в переходной экономике / Р.М. Шахнович. – М.: Книжный дом ЛИБРОКОМ, 2019. – 392 с.

4. Экономический словарь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://slovo.yaxy.ru/26.html>

Киселев Александр Александрович

канд. пед. наук, профессор, заведующий кафедрой
ФГБОУ ВО «Ярославский государственный
технический университет»
г. Ярославль, Ярославская область

КОНЦЕПЦИЯ ОТВЕТСТВЕННОГО ПОТРЕБЛЕНИЯ – ТОРМОЗ ИЛИ ПЕРСПЕКТИВА РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ?

Аннотация: статья посвящена вопросу реализации концепции ответственного потребления и ее отражения на развитии мировой экономики.

Ключевые слова: развитие экономики, ограниченность ресурсов, экологическая безопасность, утилизация отходов производства, ответственное потребление, удовлетворение потребностей, принципы ответственного потребления, проблемы ответственного потребления.

Рассматривая развитие мировой экономики в современных условиях, нужно отметить тот факт, что она сегодня становится все более энерго- и ресурсозатратной и в какой-то степени даже создающей угрозу для дальнейшей жизни людей на Земле. Развитие промышленности сегодня создает все больше экологических угроз для жизни людей. Так, например, 1 июня 2017 г. президент США Д. Трамп заявил, что страна прекращает участие в Парижском соглашении 2015 года, так как «участие США в договоре грозит потерей к 2025 году 2,7 млн рабочих мест» и поставило бы США «в экономически невыгодное положение» [13]. Но реально выход США из соглашения означает сокращение на четверть средств на климатические программы фондов ООН, и то, что сокращения выбросов «парниковых» газов в самих США не будет. Одновременно большой проблемой развития экономики сегодня становится необходимость утилизация промышленной продукции и отходов производства. Учитывая, что ресурсы не безграничны, отдельные страны, в первую очередь, США стремятся любыми путями, включая экономические, политические и военные меры, обеспечить себе первоочередной доступ к дешевым ресурсам. И сегодня в качестве фактора повышения эффективности развития экономики рядом исследователей рассматривается экономическая категория «ответственного потребления», учитывающее современное состояние экономики и имеющихся на Земле ресурсов. Но что нужно понимать под ответственным потреблением? Как реализация концепции ответственного потребления отразится на развитии мировой экономики и не будет ли она ее тормозом? Этот вопрос сегодня остро стоит перед обществом и экономистами, так как единого взгляда на комплексное решение проблем ответственного потребления сегодня ни у исследователей, ни у практиков, к сожалению, нет.

Введение. Вопросы ответственного потребления тесно увязаны с ограниченностью ресурсов и определения наиболее эффективных путей развития экономики. В целом, под потреблением в экономической науке понимается использование продукта в процессе удовлетворения потреб-

ностей людей и приобретения ими тех или иных благ или услуг. При этом многие исследователи-экономисты, рассматривая категорию потребления, исходят из положения, что оно становится возможным только при получении людьми дохода от своей деятельности. Так, например, еще Дж. М. Кейнс в своей концепции потребления исходил из гипотезы абсолютного дохода. Он обращал внимание на то, что субъекты формируют своё потребление в зависимости от полученного ими текущего дохода. А вот М. Фридмен для объяснения поведения потребителей предложил гипотезу постоянного или перманентного дохода, высказав предположение о том, что субъекты формируют свои потребительские расходы в зависимости не от текущего, а от постоянного дохода, стремясь обеспечить стабильный уровень потребления на протяжении всей жизни, то есть он увязывает потребление с пропорциональностью перманентного дохода. При этом под перманентным доходом подразумевается доход, ожидаемый потребителем за длительный промежуток времени (несколько лет или вся жизнь). Развивая данные положения, Ф. Модильяни предложил теорию потребления, названную им теорией «жизненного цикла». Согласно теории Модильяни, как доход, так и неразрывно связанное с ним потребление колеблется на протяжении смены жизненных этапов человека. Эти теории остаются актуальными и сегодня, в том числе для определения сущности понятия «ответственного потребления».

Основная часть. Сущность ответственного потребления как экономической категории. По мере роста общественного производства развитие потребления стало одной из целей производителей, так как от этого зависит увеличение их прибыли. Еще несколько десятилетий назад у потребителей не было «моды» на столь быструю замену только что купленных товаров. Например, несколько десятилетий назад автомобили, телевизоры и холодильники использовались людьми после приобретения почти всю жизнь, одежда в семьях носилась годами и от старших детей часто передавалась младшим детям. При этом главным показателем качества продукции являлась возможность длительности его использования (эксплуатации). В настоящее время производители активно начинают производить бытовую технику, которая не подлежит ремонту, или ломается после гарантийного срока. При этом в эту систему часто вовлекается и государство. Так во многих развитых странах законодательно устанавливаются сроки окончания эксплуатации еще исправной техники или ужесточаются экологические нормы. Примером этого является «дизельный» скандал с автоконцерном «Volkswagen», который хотел «обойти» требования принятых в Европе экологических норм [12]. Это касается и потребления еды. Несколько лет назад Программа ООН по окружающей среде исследовала сектор производства еды и выяснила, что треть продуктов питания по всему миру становится отходами. И это при том, что во многих странах люди голодают и еда представляется чрезвычайно ценным ресурсом. При этом нужно отметить, что модели потребительского поведения людям часто навязаны производителями, а покупка одноразовых вещей – это их неосознанный или вынужденный выбор, к которому их «подталкивают» различными способами, используя маркетинговые технологии и достаточно агрессивную рекламу. Так, например, производители очков в рекламе предлагают получить «трое очков по цене одних». Но зачем человеку сразу трое очков? Тем не менее, производитель использует такой

подход для увеличения своих продаж, то есть увеличения потребления человеком «лишних» вещей. То же самое относится к покупкам подарков, которые часто не имеют практической ценности для того, кому они даются. Кроме того, сегодня в различных странах выпускается огромное количество одноразовой посуды, упаковки, полиэтиленовых пакетов и др. Это связано с определенным удобством для потребителя. И сегодня часто можно увидеть молодых людей, которые едут в транспорте с кофе в пластиковых стаканчиках с крышками. Кроме того, люди покупают продукты быстрого приготовления фирмы «Доширак», то есть продукты в пластиковой таре, которая при нагревании может быть опасна для людей, но их привлекает удобство ее использования.

И стремление производителей товаров и услуг увеличить потребление активно стимулируется не только на частном уровне (частными производителями), но и на государственном уровне. Например, законодательно увеличивая налоги на использование автомобилей более пяти лет.

При этом сегодня, актуализируя тему потребления, исследователи выделяют «обновленное» понятие потребления, как «ответственного потребления». Так, например, Э.А. Митина, говоря о разработке модели ответственного потребителя, выделяет следующие направления ответственного потребления, характеризующие его: «экологический (не покупать товары, производство которых влияет на окружающую среду); социальный (избегать покупок товаров компаний, которые оказывают негативное влияние на общественное благосостояние); этический (сознательный и преднамеренный выбор в пользу ответственного потребления на основе личных и моральных убеждений); и рациональный (добровольное сокращение уровня индивидуального потребления) [4].

Но можно и легко ли это все реализовать на практике? Например, говоря об экологическом аспекте потребления, возникает вопрос о том, а можно ли избежать потребителям газа или покупателей автомобилей выбросов от сгорания топлива в атмосферу? Ведь покупка газа удовлетворяет потребности людей в тепле и приготовлении пищи, а покупка автомобилей – в комфорте передвижения, которые они хотят реализовать. А вот избежать строительства вредного производства на берегах водоемов, где живут люди – это вопрос нужно и можно решать. Так, например, по результатам протеста населения против загрязнения озера Байкал и вырубки ценных пород деревьев было остановлено строительство целлюлозно-бумажного комбината вблизи него и изменен маршрут газопровода. А по требованию жителей Ярославской области было остановлено строительство целлюлозного завода на берегу Рыбинского водохранилища, которое оказало бы негативное влияние на состояние природной окружающей среды и благополучие населения Вологодской и Ярославской областей, так как остатки древесины, волокна целлюлозы, которые в виде мощного слоя органики накапливаются на дне водоемов, подвергаются разложению.

С точки зрения социальной направленности ответственного потребления, требующего покупать продукцию у добросовестных производителей, можно утверждать, что часто потребитель даже не знает, где производился тот или иной продукт, который он покупает. Например, традиционно автомобиль «Тойота» считается японским. Но производство этих автомобилей идет в Корее, Венесуэле, России и т. д. При этом потребитель

не представляет, какое влияние на общественное благосостояние оказывает производство этих автомобилей в различных странах.

Этический подход больше «работает» на производителя с позиции того, чтобы вынуждать потребителей приобретать национальную продукцию. Так, например, Э.А. Митина пишет, что это сознательный и преднамеренный выбор в пользу ответственного потребления на основе личных и моральных убеждений [4]. Но если человек не курит, то он и так не будет покупать сигареты, так как это противоречит его убеждениям. В данном случае, вероятно, под этическим потреблением было бы правильное понимание определенных норм. Например, запрещается рекламировать и продавать спиртные напитки и курительные смеси несовершеннолетним.

Говоря о рациональном подходе, нужно понимать, что оно не связано с обязательными ограничениями. В данном случае предполагается, что потребитель должен не только правильно использовать приобретенную продукцию, но, главное, должен правильно утилизировать ее после использования. Так, например, в материалах Счётной палаты РФ по итогам мониторинга нацпроекта «Экология» говорится, что «объем мусора в России увеличивается такими темпами, что уже через 6 лет в стране закончатся полигоны для захоронения бытовых отходов». При этом в отчете отмечается, что «объем коммунальных отходов увеличивается такими темпами, что уже через 6 лет не останется полигонов для их размещения, а в отдельных субъектах это произойдет намного раньше» [10].

В то же время, как отмечают аудиторы Счетной палаты, «главную проблему для экологии в России составляет не этот мусор, а отходы, которые образуются при добыче полезных ископаемых. Счетная палата при этом ссылается на данные национальной стратегии экологической безопасности, согласной которым, в России ежегодно образуется примерно 4 млрд. тонн отходов производства и потребления, из которых 55–60 млн. тонн составляют твердые коммунальные отходы». Кроме того, в России «увеличивается количество отходов, которые не вовлекаются во вторичный хозяйственный оборот, а размещаются на полигонах и свалках, что приводит к выводу продуктивных сельскохозяйственных угодий из оборота. Около 15 тыс. санкционированных объектов размещения отходов занимают территории общей площадью примерно 4 млн. гектаров, и которые ежегодно увеличиваются на 300–400 тыс. гектаров», – говорится в документе [10].

При этом сегодня сами производители заинтересованы в увеличении потребления. Так, например, в России еще до сих пор не реализованы мероприятия по экономии электроэнергии. Сегодня еще редко где в многоквартирных домах на лестничных клетках и площадках стоят датчики автоматического включения и выключения света. Вследствие этого свет на них горит круглые сутки. А энергосбытовым организациям это «на руку», так как жители домов вынуждены это электричество оплачивать. Это касается и поставок воды в дома. Трубы текут, вода утекает в никуда, жильцы оплачивают неиспользованную, то есть потерянную воду соответствующим организациям. И организациям не выгодно ремонтировать эти трубы, так как они теряют часть прибыли.

Сегодня в России проводятся мероприятия по продвижению идей по раздельному сбору мусора, так как это достаточно затратный процесс для коммунальных организаций. А люди, складывая раздельно мусор в

соответствующие по цвету мусорные контейнеры, не понимают, почему затем приезжает машина для сбора мусора и из мусорных баков все сваливается в одну общую емкость машины. К сожалению, и федеральный проект «Комплексная система обращения с твердыми коммунальными отходами» не содержит необходимых стимулов и мер для отдельного сбора отходов и их вторичной переработки ни для людей, ни для организаций. И Счетная палата предупреждает, что «при отсутствии мероприятий по стимулированию и популяризации использования многооборотных товаров, тары, упаковки и сокращения использования одноразовых трудно перерабатываемых товаров и тары, ... существует вероятность недостижения цели по созданию эффективной системы обращения с твердыми коммунальными отходами» [10].

Проанализировав сложившуюся ситуацию, можно предположить, что ответственное потребление нужно рассматривать как использование продукта в процессе удовлетворения потребностей людей и приобретения ими тех или иных благ или услуг с одновременной правильной утилизацией ставшей ненужной потребителю продукции или ее отходов после ее использования. И главная цель ответственного потребления будет состоять в том, чтобы не допустить экологических проблем и качественно удовлетворить потребности людей. При этом ответственное потребление можно характеризовать как разумное потребление, то есть экономичное использование ресурсов, данных человечеству природой в ограниченных количествах. И современные подходы к потреблению целесообразно рассматривать с позиций пяти принципов: откажитесь от чрезмерного потребления (REFUSE), уменьшайте по возможности потребление (REDUCE), используйте еще раз (REUSE), используйте для других целей (REPURPOSE), перерабатывайте (RECYCLE).

Методы исследования. При рассмотрении проблем ответственного потребления нами использовался анализ научных публикаций по данной проблематике, статистические данные по различным аспектам потребления и загрязнения окружающей среды, а также различные документы по экологической безопасности.

Проблемы ответственного потребления. Нужно сказать, что жизнь иногда быстро опровергает некоторые «хорошие» концепции. Первой проблемой реализации концепции ответственного потребления. Так, например, получившая распространение вначале в Китае, а потом и в других стала пандемия коронавируса. Несомненно, что прекращение работы производственных предприятий, в начале в Китае, а затем и в Европе и США вынудили многих производителей остановить часть заводов. Это «затормозило» развитие экономики, хотя снизило количество выбросов в атмосферу вредных отходов производства. При этом с началом пандемии люди начали скупать в магазинах все подряд продукты, а телевидение разных стран показывало пустые полки в магазинах. И даже туалетная бумага стала дефицитом. И это увеличило потребление людьми продуктов, часть которых, возможно, им потом придется выкинуть. То есть вопросы ответственного потребления были быстро забыты.

Во-вторых, многие страны начали «работать на себя», не считаясь с интересами своих партнеров. Так, например, Французский политик Мюзелье в апреле 2020 года заявил, что американские компании прямо на аэродромах перекупают маски по всему миру и за любые суммы».

В результате, по его словам, «самолет, который должен был прилететь во Францию, направился напрямик в США» [1].

При этом нужно отметить, что человек мусорит не только на самой Земле, но и на ее орбите. Так, например, по данным Европейского Космического Агентства (ESA) на орбите Земли находится около 29 тыс. фрагментов и обломков размером до 10 см, около 670 тыс. размером менее 10 см и более 170 миллионов обломков размером от 1 см до 1 мм общей массой до 630 тысяч тонн [3]. Все это тоже влияет на жизнь человека [8].

Третья проблема связана с необходимостью утилизации новых продукции и товаров, которая стала не нужна потребителям. Так, сегодня производитель заинтересован в дешевых синтетических материалах, которые быстрее изнашиваются и стимулируют людей на новые покупки. Однако старый текстиль является одной из самых быстрорастущих фракций отходов, так как сбора и переработки ненужной одежды у нас практически нет.

А одноразовая пластиковая посуда, пластиковые пакеты и упаковка товаров, как правило, выбрасываются после одноразового потребления. Однако пластик сотнями лет не разлагается, засоряя землю. И в морях уже есть целые острова из мусора: одноразовой посуды, пластика и др. Так, например, в Тихом океане уже существует гигантский остров из мусора, который разрастается гигантскими темпами, так как ежедневно в океан со всех материков сбрасывается около 2.5 млн кусочков пластика и прочего мусора. При этом такой «мусорный остров» наносит невосполнимый урон окружающей среде, так как птицы, рыбы и прочие обитатели океана принимают этот пластик за пищу. В результате этого в желудках павших морских птиц находят шприцы, зажигалки и зубные щетки, которые птицы и рыбы заглатывают, принимая их за еду. Это становится причиной гибели уже более 100 тысяч особей морских млекопитающих и ежегодной гибели более миллиона морских птиц [5].

Четвертая проблема связана с нерациональным использованием природных ресурсов, запасы которых все же ограничены. Например, использование цифровых технологий позволяет выявлять все новые и новые месторождения нефти и газа. Но одновременно это приводит к тому, что нефть и газ из этих месторождений быстро выкачиваются, не успевая производиться. Это относится и к лесам планеты, которые погибают от пожаров и массовой незаконной вырубки. Так, например, вырубка лесов вызвана превращением лесных массивов в уголья для ведения сельского хозяйства, строительством дорог к отдаленным местам и различным трубопроводам, для построения жилья, заводов, растущим спросом на лесные товары, обеспечение потребителей древесиной и бумагой и др. Как известно, леса покрывают 31% территории нашей планеты. В Российской Федерации площадь лесов составляет 814931 тыс. га (20% мирового лесного наследия), это 50% территории России. По оценкам экспертов, в настоящее время мир теряет более 9 миллионов гектаров леса в год. А это по площади размер Португалии. Обезлесение не только влияет на климат, увеличивая уровень двуокиси углерода в атмосфере, но также оказывает огромное влияние на окружающую среду, препятствуя рециркуляции воды, провоцируя сильные наводнения, истощение водноосных горизонтов, деградацию почвы и исчезновение видов растений и животных [7, с. 17].

А пожары в России, США, Испании, Австралии только в последние несколько лет уничтожили миллионы гектаров леса, уничтожив при этом миллионы различных животных и птиц, проживающих в этих лесах. Так, например, экологи Сиднейского университета подсчитали, что около полумиллиарда птиц, млекопитающих, рептилий погибли в огне лесных пожаров на территории Австралии в конце 2019 года. При этом, по их мнению, были уничтожены целые виды птиц и животных [8].

Конечно, можно делать как президент США Д. Трамп, который подписал указ в поддержку коммерческого освоения ресурсов на Луне и других небесных телах, формально «присвоив» ресурсы Луны в пользу только одной страны – США [11]. А может быть пришло время подумать не как больше взять ресурсов у Земли, а как их использовать разумно, думая не о сегодняшнем дне, а о том, что будет дальше. Ведь мы уже сегодня наблюдаем глобальные изменения в погоде. Вследствие этого А.И. Субетто утверждает, что сегодня «речь идет о ноосферной парадигме технологизма и индустриализма, которые бы обеспечивали ноосферную гармонию хозяйствующего на Земле человека с биогеоценозами, обеспечивали бы сбережение в первую очередь таких жизнеобеспечивающих экосистем, как почва, лес, водоёмы с пресной водой (например, в России – Байкал, Ладожское и Онежское озера), болота, мировой океан, особенно приматериковые зоны мирового океана, где воспроизводится планктон – важнейший производитель кислорода наряду с бореальными лесами» [9, с. 23]. Ведь еще не так давно, лет 50 назад у россиян и мысли не возникало о том, что нужно покупать питьевую воду в магазинах, когда кругом реки и озера с питьевой водой. А сегодня уже идет речь о необходимости «спасения» великой русской реки Волги. Так, например, Ярославский центр по гидрометеорологии и мониторингу окружающей среды опубликовал данные исследований состояния и загрязнения окружающей среды за 2019 год. Цифры показывают, что в регионе практически не осталось чистой воды в тех водоёмах, откуда большая часть жителей берёт ее. Эксперты проводили мониторинг на двух водохранилищах, двух озёрах и десяти реках Ярославской области. 85% водоёмов имеют согласно данным исследования «очень загрязнённую» воду: Рыбинское и Горьковское водохранилища (замеры проводились на Волге в Рыбинске, Тутаеве и Ярославле) на территории региона, реки Корожечна, Юхоть, Черёмуха, Кострома, Ить, Которосль, Соть, Ухра и озеро Неро. В 7% водных объектов дела обстоят ещё хуже: категорию «грязной» получила вода в Рыбинском водохранилище в районе Брейтова и река Сить. Если эти результаты сравнивать с результатами такого же исследования центра по гидрометеорологии 2018 года, то становится понятно, что состояние водоёмов ухудшилось: тогда только 57% водных объектов области имели «очень загрязнённую» воду [6]. При этом сегодня во многих водоёмах даже купание запрещается из-за загрязнения воды. Да и самое глубокое озеро Байкал сегодня стоит на грани экологической катастрофы и т. д.

Следовательно, сегодня нужно с научных позиций и очень аккуратно подходить к использованию в экономике цифровых технологий, учитывать множественные риски и проблемы для каждого отдельного человека, для национальных экономик и даже всего человечества, чтобы не превратить стратегию развития общества в стратегию ускорения его уничтожения. И над решением этих вопросов стоит сегодня серьезно задуматься [3].

Результаты. Таким образом, можно считать, что сегодня концепция «ответственного потребления» все больше и больше от теоретических аспектов переходит в практическую сферу, в перспективе решая проблему выживания человека на Земле. Природные ресурсы Земли ограничены. Однако четкого понимания реализации такой концепции у исследователей и практиков пока еще нет. И задача экономической науки сегодня уже состоит в том, чтобы дать практико-ориентированные рекомендации, как совместить интересы производителей разных стран и потребителей, чтобы на практике реализовать «хорошие» принципы ответственного потребления, позволяющие сделать нашу Землю чище, а людей счастливее. А ответственное потребление сделать не сдерживающим фактором производства, а механизмом рационального использования ресурсов и на этой основе развития экономики.

Список литературы

1. Американцы втридорога перекупили у китайцев маски для Франции [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ria.ru/20200401/1569469289.html>
2. Киселев «Цифровизация» экономики: ее риски и проблемы в современных условиях // Электронный научный журнал. – 2019. – №9 (29). – С. 101–106.
3. Космический мусор вокруг земли [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cezonы-года.рф/%D0%BA%D0%BE%D1%81%D0%BC%D0%B8%D1%>
4. Митина Э.А. Теоретические подходы к пониманию сущности ответственного потребления // Теоретическая экономика. – 2020. – №1 (65). – С. 55–63.
5. Мусорный остров в Тихом океане [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://doseng.org/foto/61908-musornyy-ostrov-v-tihom-okeane-13-oto.html>
6. Не ведаем, что творим. Почти вся вода в ярославских водоёмах загрязнена [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://news.rambler.ru/ecology/43626093/?utm_content=news_media&utm_medium=read_more&utm_source=copylink
7. Рогозин М.Ю. Вырубка лесов – экологическая катастрофа / М.Ю. Рогозин, Е.С. Картамышева // Молодой ученый. – 2017. – №51. – С. 124–128.
8. Степанова С. Около 500 млн животных погибло в лесных пожарах Австралии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://360tv.ru/news/ekologiya/okolo-500-mln-zhivotnyh-pogiblo-v-lesnyh-pozharah-avstralii/>
9. Субетто А.И. Ноосферизм как научно-методологическое основание решения социально-экономических и технологических проблем новой индустриализации в эпоху великого эволюционного перелома // Социально-экономические и технологические проблемы новой индустриализации как фактора опережающего развития национальной экономики: сборник трудов Международной научно-практической конференции, 12 ноября 2019 г., Ярославль. – Ярославль: Издательство ЯГТУ, 2019. – С. 15–29.
10. Счетная палата оценила экологическую ситуацию в России как неблагоприятную [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.finam.ru/analysis/newsitem/schetnaya-palata-ocenila-ekologicheskuyu-situaciyu-v-rossii-kak-neblagopoluchnuyu-20200113-143815/>
11. Трамп подписал указ о праве США использовать ресурсы Луны [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://yandex.ru/news/story/Tramp_podpisal_ukaz_o_prave_SSHA_ispolzovat_resursy_Luny--67b949dfe6a4d210f2a13cde2f8c0041?fan=1&from=newswizard
12. Чем отличаются автомобили стандарта «Евро-5» от «Евро-6»? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.1gai.ru/>
13. Что означает выход США из Парижского соглашения по климату? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://aif.ru/dontknows/actual/chto_oznachaet_vyход_ssha_iz_parizhskogo_soglasheniya_po_klimatu

Королева Елена Николаевна

д-р экон. наук, профессор
ФГБОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет»
г. Самара, Самарская область

Уразова Яна Вячеславовна

преподаватель
Саратовский социально-экономический институт
(филиал) ФГБОУ ВО «Российский экономический
университет им. Г.В. Плеханова»
г. Саратов, Саратовская область

Мямина Ирина Сергеевна

главный специалист
Департамент градостроительства Администрации
городского округа Самара
г. Самара, Самарская область

DOI 10.31483/r-75535

ПРОБЛЕМЫ СОЗДАНИЯ БАЗЫ ЗНАНИЙ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

***Аннотация:** акцентирована настоятельность формирования интегрированной базы знаний цифровой экономики. Выполнен анализ понятийного аппарата цифровых технологий и подходов к их систематизации с использованием текстов нормативно-правовых актов и актуальных приоритетных проектов по развитию цифровой экономики России. Обозначены отдельные проблемы формирования онтологического базиса данной сферы.*

***Ключевые слова:** цифровая экономика, база знаний, «сквозные» цифровые технологии, цифровые платформы, онтологический базис, правовой режим цифровых технологий.*

Тренды цифровизации, формирующие новый тип общественного устройства, требуют создания архитектуры и наполнения баз знаний, являющихся основным компонентом современных интеллектуальных и экспертных систем цифровой экономики.

Рассмотрим понятийный аппарат цифровых технологий и подходы к их систематизации, опираясь на нормативно-правовые акты и действующие приоритетные проекты по формированию в России цифровой экономики.

Согласно статье 2 Федерального закона от 27.07.2006 №149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» (далее – Федеральный закон №149-ФЗ) информация представляет собой сведения (сообщения, данные) независимо от формы их представления [1].

Преобразовывать потоки информации позволяют информационные технологии. Согласно статье 2 Федерального закона №149-ФЗ информационные технологии представляют собой процессы, методы поиска, сбора, хранения, обработки, предоставления, распространения информации и способы осуществления таких процессов и методов.

Информационные технологии можно классифицировать по ряду признаков. Авторы учебника «Информатика» предлагают подразделять информационные технологии по функциональному, организационному признакам, а также по характеру распространения [5 с. 59–61]. Однако, среди указанных не учтен такой важный признак, как «способ представления», в соответствии с которым информационные технологии подразделяются на аналоговые и цифровые. Аналоговые предполагают представление информации в виде непрерывной физической величины, величина которой является носителем информации; цифровые обеспечивают представление информации дискретным способом в виде чисел, значение которых является носителем информации.

В силу неоспоримых преимуществ цифровых технологий все новые информационные технологии являются цифровыми [8, с. 15].

Федеральным проектом «Цифровые технологии», входящим в национальную программу «Цифровая экономика Российской Федерации», предусматривается в том числе: создание и внедрение «сквозных» цифровых технологий; создание цифровых платформ для реализации исследований и разработок по направлениям «сквозных» цифровых технологий [2].

Перечень «сквозных» цифровых технологий (СЦТ) впервые представлен в 2014 г. в перечне приоритетных групп сквозных технологий в рамках Национальной технологической инициативы [6]. Сами сквозные технологии определены здесь как ключевые научно-технические направления, оказывающие наиболее существенное влияние на развитие рынков (таблица).

В 2019 г. уточненный перечень СЦТ отражен в рамках Федерального проекта «Цифровые технологии» [3]. При этом для реализации каждой СЦТ разработана соответствующая дорожная карта.

Таблица

Перечни приоритетных групп сквозных технологий и «сквозных» цифровых технологий

Перечень приоритетных групп сквозных технологий в рамках Национальной технологической инициативы (2014 г.)	Перечень «сквозных» цифровых технологий Федерального проекта «Цифровые технологии» (2019 г.)
Большие данные. Искусственный интеллект. Системы распределенного реестра. Квантовые технологии. Новые производственные технологии. Сенсорика и компоненты робототехники. Технологии беспроводной связи. Нейротехнологии, технологии виртуальной и дополненной реальности. Технологии управления свойствами биологических объектов. Новые и портативные источники энергии	Большие данные. Искусственный интеллект. Системы распределенного реестра. Квантовые технологии. Новые производственные технологии. Компоненты робототехники и сенсорики. Технологии беспроводной связи. Технологии виртуальной и дополненной реальности. Промышленный интернет

Заметим, что в Паспорте самого национального проекта Национальная программа «Цифровая экономика Российской Федерации» перечень СЦТ не приводится.

В дорожных картах Федерального проекта «Цифровые технологии» определение СЦТ не «унифицировано». Например, в Дорожной карте Развития «сквозной» цифровой технологии «Системы распределенного реестра» закреплено такое определение данной СЦТ: система распределенного реестра представляет собой новый подход к созданию баз данных, ключевой особенностью которого является отсутствие единого центра управления. В Дорожной карте Развития «сквозной» цифровой технологии «Технологии виртуальной и дополненной реальности» СЦТ дополненной реальности (augmented reality, AR) определена как технология, позволяющая интегрировать информацию с объектами реального мира в форме текста, компьютерной графики, аудио и иных представлений в режиме реального времени.

В составе каждой СЦТ, в свою очередь, выделяют субтехнологии. В качестве примера укажем, что в рамках СЦТ «Технологии виртуальной и дополненной реальности» выделены шесть ключевых субтехнологий, оказывающих наибольшее влияние на развитие соответствующей СЦТ. Одна из них – субтехнология «Платформенные решения для пользователей: редакторы создания контента и его дистрибуции».

Отметим, что в дорожных картах также отсутствует как единый подход к определению понятия «субтехнология», так и признаки формализованного подхода к их представлению (текстовый, табличный, графический).

Федеральным проектом «Цифровые технологии» предусматривается, что для реализации исследований и разработок по направлениям «сквозных» цифровых технологий необходимо создание цифровых платформ.

Согласно Основным направлениям реализации цифровой повестки Евразийского экономического союза до 2025 года, цифровая платформа – это система средств, которая поддерживает использование цифровых ресурсов, процессов и сервисов значительным количеством субъектов цифровой экосистемы и обеспечивает возможность их бесшовного взаимодействия [4].

В соответствии с Подходами к определению и типизации цифровых платформ, представленных ПАО «Ростелеком» цифровая платформа является системой алгоритмизированных взаимоотношений множества независимых участников отрасли экономики (сферы деятельности), осуществляемых в единой информационной среде. Такая система должна приводить к снижению транзакционных издержек посредством применения цифровых технологий работы с данными и изменения системы разделения труда. В указанном документе выделено три типа цифровых платформ: инструментальная, инфраструктурная и прикладная, которые отличаются друг от друга по ряду признаков [7].

Следует отметить, что в действующем законодательстве отсутствует как само определение цифровых технологий, так и общий правовой режим их внедрения и использования. Устранение данного правового ограничения возможно посредством нормативного определения в рамках Федерального закона №149-ФЗ базовых понятий, а также правового режима цифровых технологий, в том числе «сквозных» цифровых технологий,

которые должны быть согласованы с понятиями, определенными в международных стандартах. Однако в настоящее время международные и национальные стандарты в отношении цифровых технологий находятся в стадии формирования [9, с. 87].

Так, международный стандарт по технологии обработки больших объемов данных ISO/IEC 20546:2019 “Information technology – Big data – Overview and vocabulary” опубликован 28.02.2019; в отношении интернета вещей ISO/IEC 20546:2019 “Information technology – Big data – Overview and vocabulary” опубликован 11.12.2018. Международный стандарт в отношении блокчейн и технологий распределенного реестра ISO/CD 22739 “Blockchain and distributed ledger technologies – Terminology” находится в стадии разработки.

Таким образом, настоятельность формирования адекватных баз знаний цифровой экономики актуализирована лавинообразным ростом разнородных знаний о процессах цифровизации и необходимостью их интеграции. В этой связи, разработка прикладных аспектов цифровых технологий, адаптированных к различным сферам жизнедеятельности общества, должна базироваться на универсальном и устойчивом онтологическом базисе.

Список литературы

1. Федеральный закон №149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27 июля 2006 г. (последняя редакция) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://base.consultant.ru/> (дата обращения: 17.04.2020).
2. Паспорт национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации» (утв. президиумом Совета при Президенте Российской Федерации по стратегическому развитию и национальным проектам, протокол от 24.12.2018 №16) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://base.consultant.ru/> (дата обращения: 17.04.2020).
3. Паспорт федерального проекта «Цифровые технологии» (утв. президиумом Правительственной комиссии по цифровому развитию, использованию информационных технологий для улучшения качества жизни и условий ведения предпринимательской деятельности, протокол от 28.05.2019 №9) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://digital.gov.ru/ru/activity/directions/878/> (дата обращения: 17.04.2020).
4. Решение Высшего Евразийского экономического совета «Об Основных направлениях реализации цифровой повестки Евразийского экономического союза до 2025 года» от 11.10.2017 №12 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org/ru/act/dmi/workgroup/Documents/> (дата обращения: 17.04.2020).
5. Информатика: учебник [Текст] / Т.М. Аскеров [и др.]; под общ. ред. А.Н. Данчула. – М.: Изд-во РАГС, 2004. – 528 с.
6. Национальная технологическая инициатива [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://nti2035.ru/> (дата обращения: 17.04.2020).
7. Подходы к определению и типизации цифровых платформ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://files.data-economy.ru/digital_platforms.pdf (дата обращения: 17.04.2020).
8. Саак А.Э. Информационные технологии управления: учебник для вузов / А.Э. Саак, Е.В. Пахомов, В.Н. Тюшняков. – 2-е изд. – СПб.: Питер, 2012. – 320 с.
9. Цифровое будущее государственного управления по результатам [Текст] / Е.И. Добролюбова, В.Н. Ожаков, А.А. Ефремов [и др.]. – М.: Издательский дом «Дело» РАНХиГС, 2019. – 114 с.

Новикова Елизавета Александровна

студентка

Московский областной филиал ФГБОУ ВО «Российская академия
народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ»
г. Красногорск, Московская область

ЦИФРОВИЗАЦИЯ ФИНАНСОВОГО СЕКТОРА: НОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

***Аннотация:** автор статьи подчеркивает, что развитие цифровых технологий приобретает всё большую значимость в финансовой сфере. В статье раскрывается содержание понятий «цифровая экономика» и «цифровые финансовые технологии», а также приводится анализ рынка существующих цифровых финансовых технологий. В статье также раскрывается актуальность развития цифровой экономики и цифровых финансовых технологий, рассматривается сущность данных понятий, отдельное внимание уделяется нормативно-правовому регулированию цифровой экономики и цифровых финансовых технологий. Представлен обзор наиболее перспективных трендов в области цифровых финансовых технологий.*

***Ключевые слова:** цифровая экономика, цифровизация, цифровые финансовые технологии, информационные технологии, финтех, блокчейн, RegTech, SupTech, Big Data.*

На современном этапе во всех сферах жизни общества происходят изменения посредством внедрения цифровых технологий. Цифровизация активно проникает в различные процессы от оказания государственных услуг до создания новых продуктов. Организации, которые используют современные технологии и разработки, улучшают свои экономические показатели, экономя время, ресурсы, налаживая бизнес-процессы, начиная от документооборота внутри компании и, заканчивая максимальной персонализацией взаимодействия с клиентами.

Цифровые технологии применяются и в финансовой сфере. Они позволяют быстрее и точнее формировать отчетности в режиме реального времени и создавать благоприятные условия для управления финансами в целом.

Любой современной организации необходимо адаптироваться к постоянно изменяющейся внешней среде. Разработка и выпуск новой продукции, выход на международные рынки, привлечение дополнительных средств, маркетинговые мероприятия – всё это влечёт за собой большое количество сложных операций, ускорение финансового планирования, финансовой консолидации. Все эти процессы оптимизируются с помощью применения цифровых разработок и интернет-платформ по их управлению.

На сегодняшний день крупные российские предприятия активно наращивают компетенции в области цифровых технологий и успешно реализуют пилотные проекты с их использованием. Инвестиции, которые готовы выделить российские компании на реализацию проектов по внедрению цифровых технологий представлены на рисунке 1:

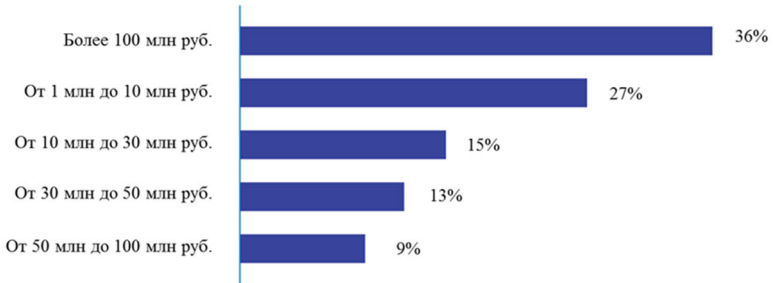


Рис. 1. Бюджет инвестиций, которые готовы выделить российские компании на реализацию проектов по внедрению цифровых технологий

В 2019 году более 36% российских компаний готовы инвестировать в это направление более 100 миллионов рублей. В то же время 27% компаний заложили в бюджет цифровизации менее 10 миллионов рублей [4].

Цифровизация финансовой сферы обеспечивает прозрачность управления финансовыми ресурсами как государственных, так и коммерческих организаций. Новая цифровая экономика строится на иных правилах и принципах, включает в себя новые направления, например, такие как: Big Data и анализ данных, мобильные технологии, искусственный интеллект, роботизация, биометрия, распределенные реестры, облачные технологии.

Цифровая экономика – это деятельность, ключевые факторы которой – данные в цифровом виде, а их обработка и использование в больших объёмах позволяет повышать качество, эффективность и производительность при производстве, продаже, хранении и доставке товаров и услуг [8].

Цифровую экономику в России регулирует Программа «Цифровая экономика Российской Федерации» [1], в которой определены цели, задачи, направления и сроки реализации государственной политики по созданию условий для развития информационных технологий в различных сферах социально-экономической деятельности.

Согласно данной Программе, цифровая экономика в России состоит из трёх уровней:

- сферы деятельности экономики (отрасли и отдельные рынки), где осуществляется взаимодействие субъектов – поставщиков и потребителей;
- технологии и платформы, на которых формируются компетенции для развития отраслей и рынков;
- среда, где создаются условия для развития технологий и платформ, а также для эффективного взаимодействия субъектов рынка. Ещё данный уровень охватывает нормативное регулирование, информационную инфраструктуру и безопасность.

Финансовые технологии (финтех) – это любые технологические инновации в сфере финансовых услуг. В рамках финтеха разрабатываются новые технологии для разрушения традиционных финансовых рынков [10].

Современные финтех-компании совершенствуют с помощью информационных технологий свою деятельность, начиная от платёжных сервисов, заканчивая более сложными программными приложениями, например, такими как искусственный интеллект.

Финансовые технологии разрабатывают, применяют и модернизируют как крупные игроки рынка финансовых услуг, такие как Сбербанк, Тинькофф, Альфа-Банк, платёжная система QIWI, так и представители небольших стартапов, которые предлагают простые и удобные сервисы для пользователей, в том числе и государства. Одним из примеров является портал государственных и муниципальных услуг или «Госуслуги» [7]. Данный сервис упрощает процедуры предоставления услуг, сокращает сроки их оказания и административные барьеры, внедряет единые стандарты обслуживания граждан разных регионов.

Как отмечалось ранее, в финансовой сфере существуют тренды в области развития цифровых технологий, которые не только модернизируют внутреннюю работу финтех-индустрии, но и создают пространство для дальнейших инноваций в данной сфере – это:

- платежи и переводы: сервисы онлайн-платежей, сервисы онлайн-переводов, P2P обмен валют (peer to peer – переводы между физическими лицами), сервисы B2B платежей и переводов (business-to-business – переводы между юридическими лицами), облачные кассы и смарт-терминалы, сервисы массовых выплат;

- финансирование: P2P потребительское кредитование, P2P бизнес-кредитование, краудфандинг;

- управление капиталом: робо-эдвайзинг, программы и приложения по финансовому планированию, социальный трейдинг, алгоритмическая биржевая торговля, сервисы целевых накоплений и иное.

Рассмотрим наиболее перспективные на сегодняшний день финансовые технологии:

RegTech – технологии повышения эффективности выполнения регуляторных требований и управления рисками. В область применения данного инструмента входят процедуры идентификации клиента KYC (Know your customer), выявление и предотвращение подозрительной активности и мошенничества, а также автоматизация процесса подготовки и сдачи отчётности. В рамках RegTech осуществляется анализ перспективных сфер применения данного инструмента, а также подготовка рекомендаций по использованию решений участниками финансового рынка.

SupTech (supervision technology) – использование таких инновационных технологий, как Big Data, машинное обучение, искусственный интеллект, облачные технологии и другие в целях улучшения регулирования и надзора за деятельностью участников финансового рынка. Данные технологии автоматизируют административные процедуры, переводят взаимодействие участников финансового рынка в цифровой формат, повышают качество и достоверность отчётной информации.

В процессе развития и применения цифровых технологий повышается уровень конкурентоспособности российских технологий в целом, растёт ассортимент, качество, уровень доступности и безопасности предлагаемых финансовых услуг, а также снижаются издержки и риски в финансовой сфере.

Исследование, анализ и разработка предложений по применению финансовых технологий осуществляется также в следующих направлениях [6]:

- Big Data и Smart Data;

- мобильные технологии;

- искусственный интеллект, роботизация и машинное обучение;

- биометрия;
- технология распределенных реестров;
- открытые интерфейсы (Open API).

Таким образом, в данной статье были рассмотрены современные информационные и цифровые технологии финансовой сферы. В свою очередь финансовая сфера находится лишь на начальном этапе цифровизации, которая направлена на упрощение взаимодействия участников финансовых отношений. Так, в финансовую сферу постепенно внедряются роботизация, блокчейн технологии, облачные технологии и многое другое, появляется цифровая валюта, цифровые ценные бумаги, технологии в банковской сфере и сфере государственных финансов.

Ключевым фактором, стимулирующим развитие рынка финансовых технологий, является развитие Интернета и цифровизации. Если в самом начале пути своего развития рынок финансовых технологий ограничивался приемом платежей и электронными денежными средствами, то в настоящее время наибольшее распространение получает целый ряд сервисов.

Перспективы цифровизации финансовой сферы очень велики. В ближайшем будущем будут появляться всё новые и новые продукты и инструменты, направленные на максимальное упрощение финансовых отношений.

Список литературы

1. Распоряжение Правительства РФ от 28.07.2017 №1632-р «Об утверждении программы «Цифровая экономика Российской Федерации».
2. Перечень поручений по итогам совещания по вопросу использования цифровых технологий в финансовой сфере (утв. Президентом РФ 21 октября 2017 г. № Пр-2132).
3. Барберис Я. Финтех. Путеводитель по новейшим финансовым технологиям / Я. Барберис, С. Чишти; пер. с англ. – М.: Альпина Паблишер, 2017. – 676 с.
4. Цифровые технологии в российских компаниях [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://assets.kpmg/content/dam/kpmg/ru/pdf/2019/01/ru-ru-digital-technologies-in-russian-companies.pdf>
5. Тенденции на рынке финансовых технологий – 2018 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www2.deloitte.com/content/dam/Deloitte/ru/Documents/research-center/Chastnye-finansovye-tekhnologii-kak-instrument-ustojchivogo-razvitiya-biznesa-Rossii-Kazahstane.pdf>
6. Отчет Банка России – Основные направления развития финансовых технологий на период 2018–2020 годов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cbr.ru/statichitml/file/36231/on_fintex_2017.pdf
7. Официальный интернет-портал государственных услуг [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.gosuslugi.ru/>
8. Перпеляк А.И. Цифровая экономика: новые возможности для бизнеса / А.И. Перпеляк, Е.В. Саломатина // Научное сообщество студентов XXI столетия. Технические науки: сб. ст. по материалам ЛII Междунар. студ. науч.-практ. конф. – Новосибирск, 2017. – №4(51). – С. 145–150 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://sibac.info/archive/technic/4\(51\).pdf](https://sibac.info/archive/technic/4(51).pdf)
9. Свон М. Блокчейн: Схема новой экономики. – М.: Олимп-Бизнес, 2017.
10. Юденков Ю.Н. Интернет-технологии в банковском бизнесе: перспективы и риски: учебно-практическое пособие – М.: КноРус, 2014.

Петрова Ксения Сергеевна

студентка

Садыкова Лилия Гайсаевна

канд. экон. наук, доцент

Стерлитамакский филиал ФГБОУ ВО «Башкирский
государственный университет»
г. Стерлитамак, Республика Башкортостан

ПОРЯДОК ПРОВЕДЕНИЯ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ

***Аннотация:** в статье рассматриваются принципы и методика учета инвентаризации имущества организации. Авторы подчеркивают, что правильно организованная методика учета инвентаризации имущества организации позволит отражать полноценную информацию о фактически имеющемся в наличии имуществе и выявленных расхождений с данными бухгалтерского учета. Автор приходит к выводу, что инвентаризация представляет собой контроль за сохранностью хозяйственных средств и выявление возможных ошибок в бухгалтерском учете, которые могут привести к материальным потерям.*

***Ключевые слова:** принципы, методика, учет, инвентаризация имущества.*

Для любой организации очень важен стабильный рост и благоприятное развитие, но это возможно только при тщательном контроле над хозяйственными средствами и экономическими ресурсами, правил и условий хранения материальных ценностей, контроль правильности данных учета, а также предотвращение хищения имущества работниками организации.

Все это возможно при ежегодной проверке – инвентаризации. Все организации обязаны проходить эту процедуру. Исходя из ее результатов, будет видно эффективность работы и правильность ведения бухучета.

Время, объекты, сроки, сколько будет проверок в году – все это определяет руководитель по согласованию с бухгалтером, который должен подготовить все необходимые документы для проверки. Составляется письменный приказ руководства организации, который составляется не менее чем 10 дней до начала проведения инвентаризации.

Помимо добровольной проверки, существует также обязательная инвентаризация. Проводится при передаче имущества в аренду, выкупе, продаже, а также при преобразовании государственного или муниципального унитарного предприятия, в случае чрезвычайных ситуаций, вызванных экстремальными условиями, перед составлением годовой бухгалтерской отчетности и в других случаях, предусмотренных законодательством РФ.

Она установлена Федеральным законом «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 №402-ФЗ.

Различают две формы инвентаризации сплошная и выборочная (внезапная), в зависимости от того, какие именно активы входят в ее перечень. В сплошную форму инвентаризации входят предпринимательские

обязательства, арендованные материальные ценности, отвечающие правам собственности фирмы – весь имущественный фонд. В выборочную инвентаризацию входит подтвержденный переучет обозначенной доли имущества (к примеру: ведение только активов, конкретного лица, что несет материальную ответственность или объединенные территориально).

Объектами инвентаризации выступают группы материальных ценностей и коммерческих обязательств:

- бланки строгой отчетности;
- денежные инвестиции;
- животные, насаждения, посевной материал и т. п. (в соответствующей сфере предпринимательства);
- незаконченное производство;
- нематериальное имущество;
- основные средства фирмы;
- планируемые траты;
- расчеты;
- резервы;
- товары;
- ценные документы.

Сверка долговых обязательств, отраженных в бухгалтерском учете, с данными договоров, актов сдачи-приемки, налоговыми декларациями называется инвентаризацией состояния финансовых обязательств.

В состав имущества входят товары, основные средства, производственные запасы, готовая продукция, нематериальные активы, финансовые вложения, денежные средства и прочие запасы и финансовые активы.

Методические указания по инвентаризации имущества и финансовых обязательств (утверждены приказом Минфина России от 13.06.1995 №49) согласно нормам приказа инвентаризацию имущества отражают на соответствующих типу расчетов счетах:

01 «Основные средства» (при недостатке или излишках объектов основных средств);

10 «Материалы» (при недостатке или излишках материалов);

20 «Основное производство», 23 «Вспомогательные производства», 25 «Общепроизводственные расходы», 44 «Расходы на продажу», 26 «Общехозяйственные расходы» (если необходимо списать в рамках естественной убыли);

41 «Товары», 43 «Готовая продукция» (при недостатке товаров, готовой продукции);

50 «Касса» (если выявлены излишки или недостача в кассе);

73 «Расчёты с персоналом по прочим операциям» субсчёт 2 «Расчёты по возмещению материального ущерба» (если произведено удержание с сотрудника некоторых сумм для возмещения убытка);

91 «Прочие доходы и расходы», субсчёт 1 «Прочие доходы» (при выявленных излишках);

94 «Недостачи и потери от порчи ценностей» (при выявленной недостаче);

98 «Доходы будущих периодов» субсчёт 4 «Разница между суммой, подлежащей взысканию с виновных лиц, и балансовой стоимостью по недостаткам ценностей».

Инвентаризация ничем не может противоречить вышеуказанным методическим указаниям.

Рассмотрим порядок проведения процедуры инвентаризации:

1. Подготовка.

Перед проверкой необходимо оформить руководителем приказ о проведении инвентаризации на предприятии, проконтролировать готовность инвентаризационной комиссии, установить дату проверки, утвердить перечень инвентаризируемых фондов, предоставить инвентаризационной комиссии необходимых данных, касающихся учета имущественных активов, в форме расписок от лиц с материальной ответственностью.

2. Проведение фактической проверки.

При фактической проверки важно присутствие каждого члена комиссии, а иначе инвентаризация признается не действительной. Они в полном составе проверяют (замеряют, выявляют, анализируют) фактическое наличие, количественное выражение, положение имущественных ценностей и/или коммерческих договоренностей. На три дня руководитель приостанавливает работу организации, чтобы комиссии не мешали в проверке. Также выдаются все необходимые приборы и инструменты для взвешивания и других методов проверки, предоставляется рабочая сила для практической помощи, например, в перемещении имущества. При инвентаризации с комиссией присутствует материально ответственное за данный участок лицо. Если проверка растягивается на более трех дней срок, то, покидая место инвентаризации, комиссия обязана опечатать его.

3. Опись.

Первичные документы, акты и описи, что были оформлены по результату инвентаризации организации выпускаются в двух экземплярах и применяются для проверки полноты бухгалтерского учета и достоверности отраженных в нем сведений.

Отдельно фиксируются результаты по собственному, арендованному или сохраняемому имуществу.

4. Документальный анализ.

Необходимо зафиксировать соответствия, сравнить задокументированную информацию с имеющейся в бумагах бухгалтерии. Если выявляются несоответствия заполняется сличительная ведомость в которой записываются причины несоответствия.

5. Оформление результатов.

В конце инвентаризации все бухгалтерские показания необходимо привести в полный порядок, для соответствия с реальными данными. Это возможно, благодаря различным методам: зачет средств (взаимозачет), оприходование излишков, списание убыли.

Недостачу нужно отразить на счете 94 в корреспонденции со счетом учета списываемого имущества: Дт 94 К 10 (41, 43, 01).

Если виновные не найдены, то недостачу нужно списать в пределах утвержденных норм естественной убыли на расходы по основному виду деятельности: Дт 20 (23, 25, 26, 44) Кт 94. Но если естественные нормы

убыли на определенные виды имущества не установлена или недостача их превышает, то тогда ее относят к прочим расходам: Дт 91.2 Кт 94.

Если виновный найден и ущерб возмещается за его счет, но он не является сотрудником предприятия и с ним не заключен договор материальной ответственности, то с ним оформляется соглашение о добровольном возмещении ущерба. Денежные средства вносятся на расчетный счет или кассу.

Такая недостача отражается проводками:

Дт 73 Кт 94 – недостача отнесена на виновное лицо;

Дт 50 (51) Кт 73 – виновное лицо возместило недостачу.

Если виновный найден, но ущерб возмещать он отказался, то недостачу списывают на прочие расходы и ждут решение суда.

Излишки при инвентаризации ценностей по рыночной цене относят на прочие расходы: Дт 10 (41,01,50) Кт 91.1

Руководитель примет меры устранению недостатков в хранении и учете запасов и возмещению материального ущерба, подчищает свой учет и приводит его в порядок.

Инвентаризация содействует укреплению предприятия, предупреждает возможные имущественные потери. Она подтверждает данные бухгалтерского учета, выявляет неучтенные ценности и допущенные потери, недостачи, хищения. Инвентаризацией контролируется полнота и достоверность данных бухгалтерского учета и отчетности. Устанавливается соответствие между количеством и качеством имущества указанного в бухгалтерском балансе и имущества в действительности находящимся на предприятии.

Проведение инвентаризаций имущества и финансовых обязательств организации – часть общего процесса управления производством и реализацией продукции, работ или услуг.

Она является регулятором качества каждого процесса в организации. Отрицательный результат инвентаризационной проверки выявляет все слабые стороны в работе организации и ее сотрудников, а такая деятельность может плохо сказаться на работе этой организации и даже привести к плачевным результатам.

При положительном же результате, где данные бухгалтерии совпали с результатами инвентаризации, показывает отличную работу всех отделов и руководства, что обязательно приведет организацию к стабильному успеху.

Список литературы

1. Алексеева Г.И. Бухгалтерский Финансовый Учет. Отдельные Виды Обязательств. – Люберцы: Юрайт, 2017. – 268 с.
2. Бариленко В.И. Учет имущества организации. – М.: Юрайт. – 2016. – С. 112.
3. Бухгалтерский финансовый учет: учебник для вузов / Л.В. Бухарева [и др.]; под ред. И.М. Дмитриевой, Ю.К. Харакоз. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2019. – 490 с.
4. Мелехина Т.И. Инвентаризация объектов бухгалтерского учета // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. – №9. – 2017. – 284 с.

Полянская Татьяна Александровна

консультант

Главное контрольное управление города Москвы

соискатель

ФГБОУ ВО «Российский экономический

университет им. Г.В. Плеханова

г. Москва

DOI 10.31483/r-75676

ПОНЯТИЕ И КЛАССИФИКАЦИЯ ИННОВАЦИОННЫХ АКТИВОВ ОРГАНИЗАЦИИ

***Аннотация:** в статье рассмотрены существующие подходы к определению понятия инновационного актива, на основании чего данное понятие расширено и конкретизовано, а также предложена классификация инновационных активов по восемнадцати признакам.*

***Ключевые слова:** инновация, инновационная деятельность, инновационный актив, затраты, экономическая выгода, классификация.*

Инновационная деятельность, характеризующаяся стратегическим вектором развития, приобретает в современных условиях главенствующее значение как для отдельных инновационных предприятий, так и для российской экономики в целом, поэтому научно обоснованная инструментальная база стратегического прогнозирования будущей результативности разработки и доведения инноваций до коммерческого производства особенно важна для достижения необходимого экономического эффекта на микро-, мезо- и макроуровнях управления.

Осуществление инновационной деятельности экономическим субъектом хозяйствования предполагает формирование соответствующих объектов управления – инновационных активов, которые должны быть идентифицированы, оценены, отражены в системе бухгалтерского, управленческого и статистического учета, в корпоративной и финансовой отчетности.

В связи с этим возникает необходимость четкого представления о характерных признаках инновационного актива, которые позволяют зафиксировать их в учетной политике, а, следовательно, нужна конкретизация понятия «инновационный актив» как объекта учета и анализа. Несмотря на то, что данное словосочетание довольно широко используется в учетно-аналитической и управленческой практике, его определение в нормативных документах отсутствует, а публикации специалистов по этому вопросу единичны.

В современной специальной литературе мнения авторов относительно определения понятия «инновационный актив» значительно различаются (табл. 1).

Анализируя приведенные определения понятия «инновационный актив», следует отметить, что авторы характеризуют его как объект бухгалтерского учета, абстрагируясь от того, что инновационные активы, наряду с объектами нематериальных активов, должны включать и ту часть материальных оборотных активов, которые произведены или приобретены для последующей реализации с использованием инновационных компонен-

тов, технологий, методов. Также инновационным активом может быть и объект основных средств, имеющий признаки инноваций, как приобретенный у сторонней организации, так и созданный самим предприятием в результате внедрения собственных или приобретенных инновационных разработок. Кроме того, в случае рассмотрения потенциальной рыночной стоимости компании, осуществляющей инновационную деятельность, и имеющей соответствующий интеллектуальный капитал – команду менеджеров, профессиональных исследователей, разработчиков, генерирующих идеи и внедряющих их в производство, инновационный актив можно идентифицировать и оценить как часть внутреннего гудвилла.

Таблица 1

Определения понятия «инновационный актив»

№ п/п	Автор	Определение
1	Ю.М. Калашникова	Инновационный актив – это совокупность имущества, определяющего состав, структуру и объем инновационной деятельности конкретного хозяйствующего субъекта
2	М.А. Дудан	Под инновационным активом следует понимать неотчуждаемую от своего носителя нематериальную собственность предприятия, созданную в результате инновационной деятельности и способствующую получению в будущем экономических и (или) иных выгод при его длительном использовании
3	Е.С. Замбрицкая	Актив, введенный в употребление или значительно улучшенный, контролируемый организацией в результате прошлых событий, стоимость которого в момент приобретения может быть справедливо измерена, и от которого предприятие ожидает получение будущих экономических выгод

По нашему мнению, под инновационными активами следует понимать контролируемые компанией и имеющие надежную стоимостную оценку права и привилегии на использование в производственной и иной деятельности, относящиеся к объектам интеллектуальной собственности, а также произведенные с их помощью объекты внеоборотных и оборотных активов, способные принести экономические и иные выгоды.

Для всестороннего анализа различных видов инновационных активов и предшествующих им инновационных затрат необходимо обоснование максимально возможного охвата инновационных объектов и формирование их соответствующей видовой классификации для дальнейшего использования с целью анализа и оценки эффективности инновационной деятельности. Однако по результатам анализа российских и зарубежных источников выявлено отсутствие классификации инновационных активов.

В таблице 2 представлена предложенная нами классификация инновационных активов.

Классификация инновационных активов

№ п/п	Признак	Виды
1	2	3
1	Уровень возмещения инновационных затрат	- высокоприбыльные; - среднеприбыльные; - низкоприбыльные; - невозмещаемые
2	Вид инноваций	- новые продукты и технологические процессы, создающие инновационные продукты; - промышленная и научно-техническая собственность; - программные средства и базы данных; - опытные образцы; - инновационные средства производства; - организационные и маркетинговые новации
3	Распространенность	- многофункциональные (множественно используемые в предприятиях различных отраслей экономической деятельности); - комбинированно-диффузные (используемые в сочетании с другими объектами); - единичные (однократно используемые)
4	Характер окупаемости	- самокупаемые за счет экономических выгод, получаемых от непосредственного использования, продажи; - окупаемость при использовании
5	Характер выгоды	- генерирующие доходы; - обеспечивающие решение социальных задач
6	Степень оригинальности	- уникальные; - имеющие аналоги
7	Глубина инновативности	- радикально-базовые, - совершенствующие (улучшающие общие характеристики, параметры имеющихся объектов), - индивидуально-модификационные (влияющие на отдельные свойства объектов)
8	Прогнозируемость получения экономических выгод	- с возможностью прогнозирования возвратных денежных потоков; - с невозможностью прогнозирования возвратных денежных потоков
9	Период возмещения инновационных затрат	- краткосрочно возмещаемые (до 3 лет); - среднесрочно возмещаемые (от 3 до 7 лет); - долгосрочно возмещаемые (от 7 до 10 лет); - возмещаемые за длительный неопределенный период

1	2	3
10	Вид затрат на создание инновационных активов	<ul style="list-style-type: none"> - долгосрочные инвестиционные затраты (фундаментальные исследования, НИОКР, оплата лицензий, проектно-исследовательские работы и т. п.); - долгосрочные затраты, сопряженные с инновационным процессом (строительство, приобретение основных средств, монтаж оборудования, испытания и т. п.); - капитализируемые текущие затраты по сопровождению инновационных проектов; - операционные расходы в процессе осуществления текущей инновационной деятельности (материальные, оплата труда, социальные отчисления, амортизация, прочие)
11	Уровень рынка реализации инновационной продукции	<ul style="list-style-type: none"> - мировой; - страновой; - отраслевой; - региональный; - локальный
12	Финансовый источник	<ul style="list-style-type: none"> - собственный капитал; - заемные средства; - долевое участие; - средства федерального, регионального и местного бюджетов; - зарубежные инвестиции; - венчурные фонды; - негосударственные гранты; - средства аффилированных лиц; - средства общественных российских и международных организаций; - прочие источники
13	Стадия производственно-реализационного цикла	<ul style="list-style-type: none"> - сырьевые; - производственные; - продуктовые; - логистические; - маркетинговые; - организационные
14	Характер использования	<ul style="list-style-type: none"> - для собственных производственных функций; - для предоставления в пользование другим экономическим субъектам
15	Метод оценки стоимости	<ul style="list-style-type: none"> - бухгалтерская (по фактическим затратам); - рыночная; - будущая учетная; - будущая дисконтированная; - восстановительная; - ликвидационная.
16	Регламентирование учета и финансовой отчетности как источников формирования информационной базы анализа	<ul style="list-style-type: none"> - по российским стандартам; - по национальным стандартам других стран; - по международным стандартам

1	2	3
17	Правообладание	- принадлежащие организации на правах собственности; - не принадлежащие организации на правах собственности; - совместное обладание.
18	Инновационная преемственность	- замещающие (то есть полностью обновляющие имеющиеся объекты); - отменяющие (то есть вытесняющие устаревающие объекты); - возвратные (то есть принципиально совершенствующие и раскрывающие инновационные возможности существующих объектов)

Всесторонний охват представленных видов инновационных активов является основой для формирования направлений комплексного экономического анализа ресурсного потенциала инновационной деятельности организации, а также выбора оценочных результативных показателей эффективности его использования.

Так, весьма актуальной задачей анализа инновационной деятельности является исследование инновационных активов предприятия по стадиям производственно-реализационного цикла и характеру и целям использования. Это позволяет не только детально оценить сложившуюся структуру и динамику различных видов инновационных активов, но и спрогнозировать будущий эффект, который инновационная компания планирует получить от их дальнейшего использования для собственных производственных нужд либо для непосредственных коммерческих целей посредством реализации на внутренних или международных рынках.

Определение источников финансирования инновационной деятельности и их объемов можно признать одним из главных условий ее осуществления как таковой. Рассматривая виды инновационных активов по финансовым источникам, можно установить возможность и условия привлечения, их надежность, затратность в обслуживании, последствия по принятым обязательствам и т. п.

Актуальной аналитической задачей является также изучение структуры видов инновационных затрат и прогнозирование возможности и характера получения экономических выгод (окупаемости, прибыльности), а также периода возмещения затрат.

Представленные выше понятия и классификации инновационных активов формируют структуру и последовательность их всестороннего исследования, направленного на выявление факторов активизации инновационной деятельности на всех уровнях и этапах управления.

Список литературы

1. Дудан М.А. Особенности оценки эффективности проекта по созданию инновационного лекарственного средства // Вестник Полоцкого государственного университета. Серия D: Экономические и юридические науки. – 2015. – №14. – С. 39–46.
2. Елохова Е.В. Современные проблемы оценки экономической эффективности инновационных проектов / Е.В. Елохова, С.Е. Малинина // Вестник Пермского университета. – 2014. – №3 (22). – С. 74–81.
3. Замбрицкая Е.С. К вопросу о раскрытии сущности понятия «инновационный актив» / Е.С. Замбрицкая, О.И. Ананьева, М.В. Самохин // Молодой ученый. – 2016. – №3. – С. 503–506.

4. Калашникова Ю.М. Учет и отражение в бухгалтерской отчетности инновационных активов коммерческих организаций: автореферат дис. ... канд. экон. наук: 08.00.12. – М., 2011. – 27 с.

5. Лиховидова М.А. Сущность инновационного актива как объекта бухгалтерского учета фармацевтического предприятия // Труды БГУ. Серия 5: Экономика и управление. – 2014. – №7 – С. 226–229.

6. Пласкова Н.С. Совершенствование учетно-аналитического обеспечения инновационной деятельности: монография / Н.С. Пласкова, Т.А. Полянская, Н.А. Проданова. – М.: Аудитор, 2017. – 274 с.

Свищева Виктория Александровна

канд. экон. наук, доцент

Поволжский институт управления им. П.А. Столыпина
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ»

г. Саратов, Саратовская область

ФИНАНСОВЫЙ МЕХАНИЗМ ПОДДЕРЖКИ СУБЪЕКТОВ РФ В ФОРМЕ СУБСИДИЙ

***Аннотация:** в статье рассмотрены особенности предоставления субсидий из федерального бюджета в бюджеты субъектов РФ. Проанализированы требования, установленные для расчета и предоставления субсидий. Особое внимание уделено полномочиям отраслевых министерств, как органов взаимодействия с регионами по вопросам предоставления субсидий. Сделаны выводы о необходимости дальнейшего совершенствования механизма обеспечения своевременного и целевого использования субсидий.*

***Ключевые слова:** бюджет, субсидии, национальные проекты, регион, расходы.*

Бюджетная система России в настоящее время значительно трансформируется, чтобы решить важнейшую задачу финансового обеспечения реализации национальных проектов, принятых в целях выполнения Указа Президента РФ от 07.05.2018 г. №204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года».

Основным источником финансирования национальных проектов являются средства Федерального бюджета. Объем федерального финансирования заявлен Правительством РФ на среднем уровне 95% от общей финансовой потребности для достижения поставленных национальных целей. При этом основными исполнителями проектных мероприятий являются субъекты РФ и муниципальные образования [1, с. 37].

В этих условиях главным финансовым механизмом реализации национальных проектов становятся субсидии. В 2019 году субсидии составили наибольшую долю в объеме финансовой поддержки регионам по национальным проектам – 54,7%, на иные межбюджетные трансферты пришлось – 36%, на субвенции – 9,3% [2, с. 27].

Субсидии – это форма финансовой помощи, предоставляемая из высшего бюджета в нижестоящие бюджеты и имеющая ряд особен-

ностей. Во-первых, субсидии имеют строго целевой характер. Органы власти – получатели субсидий обязаны предоставить отчет об их использовании. Во-вторых, субсидии предоставляются на условиях софинансирования. Таким образом, органы власти – получатели субсидий должны определить такие расходы бюджета как приоритетные и стараться максимально самостоятельно их профинансировать. В-третьих, финансовая поддержка субъектам РФ оказывается в виде субсидий на развитие приоритетных направлений государственной политики в том числе: сельского хозяйства, образования, здравоохранения, массового спорта, инфраструктуры. Субсидии позволяют решать общегосударственные задачи на региональном уровне и предоставляются тем субъектам РФ, которые готовы вложить средства своих бюджетов в развитие собственного экономического потенциала.

Правовую базу формирования и предоставления субсидий составляют статьи 132 и 139 БК РФ. В соответствии с бюджетным законодательством субсидии – это межбюджетные трансферты, предоставляемые региональным и местным бюджетам в целях софинансирования региональных и муниципальных расходных обязательств возникающих в сфере ответственности регионов или муниципалитетов, или расходных обязательств, возникающих по предметам совместного ведения Российской Федерации, субъектов РФ и муниципальных образований.

Задача обеспечить максимально эффективное и результативное использование бюджетных средств для целей национальных проектов привела к значительным изменениям правил и процедур получения и использования субсидий, которые регулируются Постановлением Правительства РФ от 30 сентября 2014 г. №999 «О формировании, предоставлении и распределении субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации». Важным нововведением стало описание ожидаемых результатов использования субсидий и определение порядка оценки эффективности использования субсидий.

При формировании и предоставлении субсидий должны соблюдаться следующие требования:

- цели предоставления субсидий определяются правилами предоставления субсидий и соглашениями между федеральным центром и субъектом РФ исходя из необходимости достижения результатов использования субсидии;

- субсидия должна финансировать конкретное расходное обязательство субъекта РФ, предусмотренное реестром расходных обязательств;

- результаты использования субсидий должны быть конкретными и измеримыми и должны соответствовать целям и задачам региональных проектов или контрольным точкам результатов региональных проектов;

- субсидии на софинансирование капитальных вложений отражаются по каждому объекту капитального строительства (объекта недвижимости) (адресное (пообъектное) распределение субсидий);

- результаты использования субсидий должны соответствовать индикаторам (показателям) выполнения федеральных и региональных программ, национальных проектов;

- предоставление консолидированной субсидии в целях финансирования мероприятий в рамках одной государственной программы;

– определение мер ответственности и порядка их применения к субъекту РФ при невыполнении им условий соглашения о предоставлении субсидии.

Условиями предоставления субсидий из Федерального бюджета субъектам РФ являются:

- наличие правовых актов субъекта РФ, утверждающих перечень мероприятий, в целях софинансирования которых предоставляются субсидии;
- включение в региональный бюджет расходов на исполнение расходного обязательства, предполагающих софинансирование их из федерального бюджета в форме субсидий, в объеме необходимом для его исполнения;
- заключение специального соглашения о предоставлении субсидии между федеральным центром и субъектом РФ.

Все бюджетные процедуры по формированию и использованию субсидий, включая подготовку и заключение соглашения, осуществляются в системе «Электронный бюджет». Это обеспечивает строгую финансовую дисциплину, своевременный и надлежащий финансовый контроль, возможность оперативно анализировать сроки и порядок использования бюджетных средств. Также в «Электронном бюджете» устанавливаются форма и сроки отчетности об осуществлении расходов бюджета субъекта РФ, в целях софинансирования которых предоставляется субсидия.

Большая часть субсидий носит компенсационный характер. Это означает, что субъект РФ за счет собственных средств осуществляет необходимые расходы при исполнении соответствующего расходного обязательства, подлежащего софинансированию за счет субсидий из федерального бюджета. Сама субсидия предоставляется позже, как возмещение расходов бюджета субъекта РФ после проверки Федеральным казначейством РФ документов, подтверждающих осуществление расходов бюджета субъекта РФ, в порядке, установленном Министерством финансов РФ

Бюджетная процедура предоставления субсидий имеет отраслевой характер. Министерство финансов РФ балансирует общий объем субсидий на конкретные цели и источники их финансирования в федеральном бюджете. Непосредственную работу по расчету субсидии, определению целей и направлений расходования, срокам использования, установлению уровня софинансирования, подписанию соглашения для каждого субъекта РФ осуществляет соответствующий Главный распорядитель бюджетных средств федерального бюджета (отраслевое министерство, курирующее отдельное направление государственной политики).

Главный распорядитель бюджетных средств федерального бюджета, которому доведены лимиты бюджетных обязательств на предоставление субсидий бюджетам субъектов РФ имеет ряд специальных полномочий:

- уточнять сроки предоставления и использования субсидий, если они выходят за рамки бюджетного цикла;
- согласовывать объекты капитального строительства (ремонта) подлежащие субсидированию;
- определять требования к составу приобретаемых за счет субсидий товаров (выполняемых работ, оказываемых услуг);
- корректировать объемы субсидий в случае внесения изменений в федеральный бюджет, снижения (роста) цен на отдельные виды товаров (работ, услуг), по результатам экспертизы сметной стоимости или в результате уменьшения цены государственного (муниципального) контракта по результатам торгов на право его заключения;

- контролировать использование субсидий;
- предпринимать меры по возврату субсидий в случае нарушения субъектом РФ условий соглашения с ее предоставлением.

Рассматривая финансовый механизм поддержки субъектов РФ в форме субсидий следует отметить следующие проблемы, имеющие место при их формировании и использовании:

- поздние сроки заключения государственных контрактов субъектами РФ;
- длительные сроки заключения соглашений между субъектами РФ и сельскохозяйственными товаропроизводителями, а также досрочное погашение собственниками предприятий кредитных линий или уточнение графика погашения кредитов;
- неисполнение подрядными организациями своих обязательств;
- отсутствие софинансирования из бюджета субъекта РФ;
- не выполнение условий по достижению результатов использования субсидий;
- изменение макроэкономической ситуации, в том числе удорожание стоимости материалов;
- длительные процедуры оформления земельных участков для целей строительства, согласования, проектирования, государственной экспертизы;
- внесение изменений в проектную документацию и, как следствие, повторное проведение государственной экспертизы проектно-сметной документации.

Для того чтобы решать подобные проблемы необходимо продолжить совершенствование бюджетных технологий по следующим основным направлениям:

- федеральная контрактная система должна учитывать особенности заключения и исполнения государственных контрактов, подлежащих финансированию из нескольких бюджетов за счет субсидий;
- укрепление финансовой дисциплины субъектов РФ, повышение достоверности и качества бюджетного планирования на региональном уровне.

В заключение можно сделать вывод, что роль и значение субсидий в системе межбюджетных отношений будет в дальнейшем расти, так как среди альтернативных инструментов оказания финансовой помощи они наиболее эффективны с позиции достижения поставленных целей государственного управления и решения актуальных проблем социально-экономического развития российских регионов.

Список литературы

1. Духани А.Б.Д. Особенности межбюджетного регулирования при реализации национальных проектов // Экономика и предпринимательство: теория и практика: сборник статей Международной научно-практической конференции. – Пенза, 2020. – С. 36–38.
2. Мильчаков М.В. Особенности финансовой поддержки регионов при реализации национальных проектов // Научно-исследовательский финансовый институт. Финансовый журнал. – 2019. – №3. – С. 22–37.

Щанкина Любовь Николаевна

д-р ист. наук, профессор

Заиценко Анна Анатольевна

студентка

ФГБОУ ВО «Российский экономический

университет им. Г.В. Плеханова»

г. Москва

DOI 10.31483/r-75571

ИМУЩЕСТВЕННЫЕ ОТНОШЕНИЯ В ДРЕВНЕМ КИТАЕ

***Аннотация:** статья посвящена некоторым правовым вопросам регулирования договорных отношений в Древнем Китае. Авторы подчеркивают, что вещное право и частные взаимоотношения Древнего Китая характеризовались преобладанием государственной собственности, что являлось основным фактором возникновения новых и прекращения традиционных (общинных) частных отношений. Отмечается, что древнеазиатская социально-экономическая структура подвергалась преобразованиям, которые размеренно трансформировали принятые принципы обычаев и способствовали правовой эволюции государства.*

***Ключевые слова:** Древний Китай, имущественные отношения, частное право, обязательственные отношения.*

Имущественные отношения в Древнем Китае регулировались обычным правом, а формы собственности значительно отличались от привычных западному миру общинных форм, в рамках эволюции выступая на несколько шагов вперед и формируя себя не как коллективную собственность, а как государственную в преимуществе или фамильную в некоторых случаях, выделявшейся для поддержания традиционного культа предков.

Древнекитайское право знало понятия владения и распоряжения. Каждая эпоха имела особенные черты формирования и развития имущественных отношений. Первый период истории Древнего Китая – период династии Шан – характеризуется сосредоточением земли в руках государства (то есть правителя «вана»), которая считалась государственной собственностью, но владела ею община. В данный период определенными привилегиями обладают лишь приближенные императора, которые получали землю вместе с покоренным населением. Отнюдь, это не означало, что в руках знати сосредотачивалась только подаренная земля, а скорее всего они имели родовые земли, попавшие к ней в результате распада первобытнообщинных отношений и самой родовой общины. Следует отметить, что в литературных китайских источниках периода царства Шан (Инь) данные о переходе каких-либо земель в полную частную собственность, а также свидетельства о купле-продаже земли или о ее закладе не нашли документального отражения.

В общественных отношениях иньского времени ведущую роль играла община, которая в китайских надписях на костях изображалась знаком «и», означающее «поселение людей». Земледельцы-общинники (бу) были

приписаны к так называемым большим полям, для обозначения которой использовался знак «колодец». Таким образом исхода из имеющихся данных исторических источников, общинное пользование землей было организовано по принципу «колодезных полей». Земли свободных общинников делились на две категории: «сы тянь» («частные поля»), состоявшие из девяти участков и «гун тянь» («общественное поле»). Последнее обрабатывалось всей деревней и урожаем с этого участка шел в уплату царского налога. Это обеспечило своевременное и регулярное поступление в казну основной части натуральной подати с общины.

В Чжоуском государстве верховным собственником земли оставался ван. Эпоха Западного Чжоу развивает частные правоотношения, расширяя рамки и передавая все большие территории землевладений в индивидуальную собственность. В эпоху Западного Чжоу продолжала существовать сложившаяся еще во времена царства Шан (Инь) система общинного землепользования. После завоевания Шанского государства чжоуские правители сохранили систему совместной обработки земли или «колодезных полей». «Колодезные поля» считались казенными землями. Они передавались в пользование для обработки в качестве жалованья джухоу (высшей аристократии) и богу-ань (чиновникам), которые в свою очередь отдавали их для обработки земледельцам. Как правило, казенные земли обрабатывались в первую очередь. Частные поля являлись частной собственностью и были объектом купли-продажи [3, с. 11, 15].

Значительные изменения в системе землевладения произошли в эпоху Восточного Чжоу, вызванные прежде всего развитием производительных сил и длительными войнами. Большая часть земли перешла в руки служилых людей, купцов и военачальников, т. е. новой рабовладельческой аристократии, являющейся частным собственником земель. Система общественных, «колодезных полей», по которой подать взималась натурой, со временем перестала удовлетворять власти, т. к. многочисленные войны, которые велись в период Восточного Чжоу, требовали значительных расходов. Разрушение системы «колодезных полей» происходит в период Чжаньго («воюющих царств»). В 594 г. до н. э. в царстве Лу отработочный налог трансформировался в натуральный, поземельный налог, который выплачивался уже не общиной, а отдельными семьями, размер которого зависел от количества обрабатываемой земли. Введение земельного налога привело к захвату земель рабовладельческой верхушкой, таким образом произошло резкое усиление расслоения на бедных и богатых. Процесс разрушения «колодезной системы» общинного землевладения и замена ее на новую частнособственническую систему продолжался вплоть до IV в. до н. э.

В период Цинь происходит радикальное перераспределение земельного фонда и концентрация его в руках новой аристократии, что приводит к интенсивному распространению частнособственнических землевладений. Кроме того, в эпоху Цинь в середине IV в. до н. э. происходит возвышение государства, связанное с реформами Шан Яна, способствовавшими экономическому развитию страны. В частности, была узаконена свободная купля-продажа земли, приведшая к разорению общинников и обогащению торгово-ростовщической знати. Кроме того, был введен закон о принудительном дроблении больших семей. Так, мужчинам, живущим в одном доме и ведущим общее хозяйство, следовало разделиться под

угрозой уплаты двойного налога. В итоге патриархальная семья и крестьянская община была разрушена. С целью обеспечения новой – военной и торгово-ростовщической знати Циньского царства ежегодным постоянным доходом, не зависящим от сбора урожая, Шан Ян вместо прежнего земельного налога, составлявшего 1/10 часть урожая, ввел новый налог в соответствии с количеством обрабатываемой земли. Новая система взимания налогов обеспечивала правителям царства Цинь значительные средства, необходимые для ведения войн.

Конец рабовладельческого общества Древнего Китая характеризовался появлением многих инновационных для того времени правовых актов. Государственная собственность на рабов и землю превалировала над частной, таким образом провоцируя постоянные и в некоторой степени естественные для древнекитайского строя социальные конфликты. Основными противоборствующими сторонами являлись представители двух религиозных учений – легизма и конфуцианства, которые также пропагандировали свои особые взгляды на собственность в целом и оказывали влияние на течение общественной мысли [1]. Так вторые декларировали идеи верховенства морали над правом [4], признавая его лишь как разновидность наказания за неповиновение идеологическим устоям. Конфуцианцы являлись приверженцами тех слоев аристократии, которые были заинтересованы в сохранении патриархально-родовых пережитков и общинного землевладения. Они оправдывали классовое неравенство, но отрицательно относились к обогащению и возвышению людей незнатных. Конфуций по данному поводу писал: «Когда богатства распределяются равномерно, то не будет бедности; когда в стране царит гармония, то народ не будет малочислен; когда царит мир [в отношениях между верхами и низами], не будет опасности свержения [правителя]». Недовольство низов можно предотвратить путем государственной регламентации сельскохозяйственного производства: использовать «народ на общественных работах должным образом», не нарушая сезонности земледельческих работ. Кроме того, мыслитель предлагал правителям облегчить бремя налогов.

Легисты (фацзя) же, ориентируясь на юридическую эволюцию, пропагандировали равенство каждого перед законом и обязательность применения мер наказания за неповиновение, что распространялось и на «земельный вопрос». Легисты выражали в основном интересы новой, имущественной знати и требовали установления частной собственности на землю. Крупнейший представитель школы легистов Гунсунь Ян (390–338 до н. э.), известный в истории Китая под именем Шан Яна – правителя области Шан в царстве Цинь изложил свои экономические взгляды в «Книге правителя области Шан». Согласно его концепции «государство может добиться процветания [при помощи двух средств]: земледелием и войной». Для этого Шан Ян предлагал провести в стране всеобщую подворную перепись крестьянства и законодательно оформить введение единого налога с количества собранного зерна. Шан Ян считал, что Государство с помощью законов должно проводить активную политику «возвращения к земле». Для этого необходимо было привлечь к земледелию «нахлебников», «кутил», «бродячих бездельников». Правитель был противником превращения свободного податного населения в арендаторов, наемных работников и рабов. Шан Ян выступал за определенную консервацию деревенской общины и предлагал запретить выход из общины

бедных и малоземельных крестьян, которые уходили на заработки или переселялись в города. Кроме того, Шан Ян предложил ввести в деревне «систему взаимной ответственности за преступления». В результате система круговой поруки в царстве Цинь была введена Шан Яном в 351 г. до н. э. [6, с. 100–101]. Следует отметить, что многие идеи, получившие свое воплощение в ходе создания централизованной империи, отразились в господствующей идеологии Древнего Китая.

В древнекитайском праве особое внимание уделялось обязательственным отношениям, которые подразумевали и рассматривали соглашение сторон. Активно практиковались договоры займа и ссуды, невыполнение условий которых расценивалось как уголовное преступление. Также стоит отметить, что процент по договору займа не мог превышать сумму залога. Отдельно выделялась купля-продажа земли, рабов и скота, обособляясь от остальных предметов.

Земля в Древнем Китае имела множество форм – она могла дробиться, делиться, объединяться и расширяться, однако ни частный, ни коллективный владельцы не имели возможности приватизации, так как исключительно государство обладало верховным правом распоряжения народным имуществом. Несмотря на данные условия рост частной собственности продолжался вплоть до корректировки социально-экономического строя государства. Распространение данной структуры привело к ряду реформ, которые включали в себя такие пункты, как заключение договора купли-продажи женщинами и даже государственными рабами, существование договора найма, ростовщического займа, которые регулировались все еще обычным правом, а также запись бесхозных земель в кадастр как частных за теми, кто их обрабатывал или успевал занять с целью поощрения земледельческой инициативы [5].

Значительно изменилась политика в отношении государственных рабов, а также детей, которые были отданы в рабство за неуплату долгов родителя и не были выкуплены в течение трех лет. Императором Уди (141–87 гг. до н. э.) был издан рескрипт, который предусматривал освобождение всех ранее закабаленных по тем или иным причинам лиц, проданных насильно, и наложниц, если иное не было предусмотрено назначенным наказанием. Строго запрещалось клеймение рабов, а насильственная продажа человека в рабство налагалась уголовной ответственностью в виде смертной казни [7].

Таким образом, несмотря на некоторую гуманизацию социальных и правовых структур, государство продолжало сохранять главенствующую роль над имущественными отношениями и исключало возможность масштабного развития частной собственности. Традиционная древнекитайская и в целом азиатская социально-правовая и экономическая системы исключала доступные возможности для процветания частного сектора. Со временем внушительная часть общинной земли переходила в персональное владение, преобразования которой становятся катализатором развития частных отношений Китая в целом.

Список литературы

1. Васильев Л.С. История религий Востока / Л.С. Васильев. – М.: Высшая школа, 1983 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.gumer.info/bogoslov_Buks/Relig/Vasilil/index.php (дата обращения: 06.05.2020).

2. Вологдин А.А. История государства и права зарубежных стран: в 2 т. Т. 2: учебник и практикум для академического бакалавриата / А.А. Вологдин. – 5-е изд., испр. и доп. – М.: Юрайт, 2019. – 449 с.
3. История Древнего мира. Древний Восток. Индия, Китай, страны Юго-Восточной Азии / А.Н. Бадак, И.Е. Войнич, Н.М. Волчек [и др.]. – Минск: Харвест; М.: АСТ, 2000. – 848 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ancient.gerodot.ru/topics/data/china/china11.htm> (дата обращения: 06.05.2020).
4. Конфуцианство в Китае. Проблемы теории и практики / отв. ред. Л.П. Делюсин. – М.: Наука, 1982. – 262 с.
5. Крашенинникова Н.А. История государства и права зарубежных стран / Н.А. Крашенинникова. – 2-е изд., стер. – М.: Норма, 2004. – 624 с.
6. Полянский Ф.Я. Всемирная история экономической мысли. Т. 1. От зарождения экономической мысли до первых теоретических систем политической жизни / Ф.Я. Полянский, Д.Н. Платонов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.booksite.ru/fulltext/mys/lye/cjn/omik/index.htm> (дата обращения: 10.04.2020).
7. Вологдин А.А. История государства и права. – 2014 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://studme.org/71256/pravo/istoriya_gosudarstva_i_prava_zarubezhnyh_stran

МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА

Омарова Нурбану Мнажитовна
магистр экон. наук, старший преподаватель
Гельманова Зоя Салиховна
канд. экон. наук, профессор

Карагандинский государственный
индустриальный университет
г. Темиртау, Республика Казахстан

DOI 10.31483/r-75497

ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ COVID-19 НА МИРОВУЮ ЭКОНОМИКУ

Аннотация: в статье рассматриваются основные последствия пандемии COVID-19 для экономики. Авторы подчеркивают, что вспышка вируса стала одной из самых серьезных угроз мировой экономике и финансовым рынкам. Отмечается, что опасения по поводу воздействия коронавируса на мировую экономику всколыхнули рынки во всем мире: цены на акции и доходность облигаций резко упали. Приведены прогнозы по снижению ВВП в ведущих странах и регионах; рассмотрены основные возможные методы смягчения последствий пандемии для экономики развивающихся стран.

Ключевые слова: пандемия COVID-19, мировая экономика, снижение ВВП, развивающиеся страны.

Вспышка нового коронавируса (COVID-19) в 2020 году войдет в историю благодаря его огромному влиянию на мировую экономику. Экономические процессы восстановятся, но они уже не будут такими, как были раньше.

Китай серьезно пострадал от вспышки разрушительного коронавируса (COVID-19). Китайский сектор производства и услуг упал до рекордно низкого уровня, продажи автомобилей в Китае упали на рекордные 80%, а китайский экспорт упал на 17,2% в январе и феврале 2020 года.

Официальные данные подтверждают широко распространенное замедление экономической активности в Китае (рисунок 1), тенденцию, которая также видна через неофициальные барометры, такие как низкий уровень загрязнения и снижение судоходства. Восстановление экономики страны будет затруднено, поскольку спрос со стороны других стран продолжает падать, когда они пытаются справиться с распространением вируса в пределах своих границ.

Анализ, проведенный Департаментом ООН по экономическим и социальным вопросам (ДЭСВ), показал, что пандемия COVID-19 разрушает глобальные цепочки поставок и международную торговлю. За февраль-март 2020 года почти 100 стран закрыли национальные границы, движение людей и туристические потоки резко прекратились [2].

По мере того, как глобальная цепочка поставок замедляется, мир начинает уделять больше внимания своей зависимости от Китая, и любой, кто

ведет бизнес с этой страной, испытывает это. В результате, тенденция, которая, скорее всего, последует за вспышкой коронавируса, будет означать отход от зависимости от Китая и повышение самообеспеченности, как на промышленном, так и на личном уровне. Отрасли, которые в значительной степени зависят от Китая, такие как производство, вероятно, пересмотрят свои деловые связи и перенесут часть своей деятельности в другое место, чтобы диверсифицировать риски.

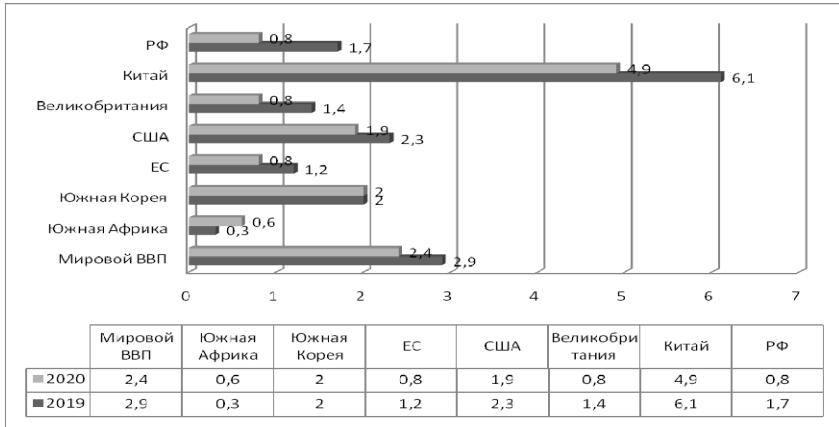


Рис. 1. Замедление роста ВВП.

Источник: Борьба с коронавирусом (COVID-19) – обзор материалов ОЭСР [1].

COVID-19 оказывает серьезное влияние на промышленное производство в развивающихся странах, потому что:

1. Снижается спрос со стороны стран с высоким уровнем дохода на производство товаров и сырья.

2. Цепочки создания стоимости нарушаются из-за задержек в поставке необходимых компонентов и поставок из более технологически развитых стран.

3. Другие факторы, включая политику (например, ограничение движения товаров и людей), неспособность работников достичь рабочего места или финансовые ограничения, которые влияют на нормальный производственный процесс.

ЮНКТАД прогнозирует, что в 2020 году развивающиеся страны в целом (исключая Китай) потеряют почти 800 миллиардов долларов США с точки зрения экспортных доходов [3].

Ряд банков и финансовых учреждений предложили наихудшие сценарии на 2020 год, так как распространение вируса влияет на мировую экономику и активизирует финансовые рынки. Масштабы ущерба будут зависеть от того, насколько быстро вирус будет сдерживаться, какие меры власти предпринимают для его сдерживания, и какую экономическую поддержку готовы оказать правительства, чтобы остановить воздействие эпидемии и сразу же после нее.

Глобальные рынки первыми реагируют на кризис. Когда стало ясно, что коронавирус не исчезнет в ближайшее время, фондовые рынки по всему миру получили удар. После того, как CDC выпустил публичное предупреждение о коронавирусе, индекс S&P 500 показал свою худшую неделю после мирового финансового кризиса 2008 года, упав более чем на 11% в последнюю неделю февраля. И наоборот, доходность эталонного 10-летнего казначейства США достигла рекордно низкого уровня, поскольку инвесторы перешли из рискованных активов в безопасные активы. Золото также испытало резкий скачок с начала года.

Цена на нефть снизилась на 18% с начала вспышки и продолжает падать. Когда глобальная цепочка поставок ожидает замедления использования, нефть, как правило, первой падает в цене по мере снижения спроса.

Сильнее всего пострадают туристические отрасли, поскольку власти поощряют «социальное дистанцирование», а потребители остаются дома.

Международная ассоциация воздушного транспорта предупреждает, что в 2020 году коронавирус может стоить глобальным авиаперевозчикам от 63 до 113 миллиардов долларов дохода, а международный кинорынок может потерять более 5 миллиардов долларов в кассах. Аналогичным образом, акции крупных гостиничных компаний резко упали за последние несколько недель, и такие гиганты индустрии развлечений, как Disney, ожидают значительного удара по доходам.

Рестораны, спортивные мероприятия другие службы также столкнутся со значительными перебоями. Отрасли, менее зависимые от высокого социального взаимодействия, такие как сельское хозяйство, будут сравнительно менее уязвимыми, но по-прежнему будут сталкиваться с проблемами по мере колебания спроса.

Передовой положительный финансовый эффект от коронавируса будет рассматриваться в телеработах и удаленной работе, и мы можем ожидать, что бум в фрилансе, удаленную работу и удаленные приложения программного обеспечения.

Некоторые корпорации начали предлагать сотрудникам варианты работы на дому, чтобы конкурировать с дистанционно управляемыми стартапами.

Эта тенденция будет усиливаться в ближайшие месяцы, так как компании просят все больше и больше сотрудников работать дома. Телеконференции – очевидный победитель в условиях пандемии.

Победителями цен на акции с начала года (%) из-за коронавируса являются Zoom Video Communications с соотношением цена / прибыль 1250, за которыми следуют Netflix (89), Amazon (83), Cerner (44), Thermo Fisher Scientific (34), K12 (26) и Quest Diagnostics (18).

Таким образом, прогнозы потенциального воздействия экономического шока под воздействием COVID-19 авторитетных организаций (ООН, МВФ, ОЭСР, ЮНКТАД и др.) на экономику всего мира на 2020 год сильно различаются. Однако существует широкое согласие в отношении того, что глобальная экономика сократится в результате внезапной остановки большого объема деятельности и связанной с этим потери доходов в обрабатывающей промышленности и секторе услуг в большинстве развитых стран и Китая в сочетании с негативными последствиями для финансовых рынков, потребления (как через влияние доходов, так и через влияние богатства), инвестиционного доверия, международной торговли и цен на сырьевые товары.

Страны с развитой экономикой приступили к резкому изменению направления своей политики в ответ на кризис. Меры, которые еще несколько недель назад были немислимы, были приняты и осуществлены в ответ на масштабы кризиса. До сих пор обсуждение того, что развивающиеся страны должны и могут делать, напротив, было ограниченным, особенно когда речь шла о международной поддержке.

В нынешней глобальной системе, ориентированной на доллар, Федеральная резервная система Соединенных Штатов может расширить свою роль кредитора последней инстанции за пределы страны, но в настоящее время она делает это стратегическим образом, который благоприятствует избранной группе стран. По состоянию на 19 марта Федеральная резервная система имеет программы валютных свопов с девятью центральными банками (что позволяет им предоставлять доллары своим собственным банковским системам, предоставляющим кредиты и торгующим долларами), включая только три развивающиеся страны – Бразилию, Мексику и Сингапур. Это происходит по мере того, как после глобального финансового кризиса роль доллара в развивающихся странах стала возрастать, главным образом из-за растущего обращения развивающихся стран к международным финансовым рынкам для удовлетворения потребностей во внешнем финансировании [3].

Таким образом, в конце 2007 года и на пике докризисного бума объем непогашенных международных долговых ценных бумаг развивающихся стран, таких как облигации, обеспеченные активами ценные бумаги и коммерческие бумаги, выпущенные их правительствами и фирмами, составлял 840 миллиардов долларов, или 70% от общей суммы в 1,2 триллиона долларов. К концу 2019 года эта цифра возросла до 3,36 трлн долл., или 80% от общего объема непогашенных международных долговых ценных бумаг развивающихся стран на сумму не менее 4,2 трлн долл. В то время как правительства развитых стран готовятся посылать чеки своим гражданам и открывать чрезвычайные кредитные линии для своих компаний, это явно не тот вариант, который открыт для большинства развивающихся стран, которые сильно зависят от доступа к долларам США и которым не хватает собственной финансовой инфраструктуры и финансовых возможностей, чтобы последовать их примеру.

Поэтому международному сообществу необходимо в срочном порядке скоординировать соответствующие пакеты мер по спасению экономики с более широким охватом на глобальном уровне для решения проблемы надвигающегося дефицита финансирования, с которым в настоящее время неизбежно сталкиваются многие развивающиеся страны. Они должны были бы включать, как минимум, следующие меры:

Во-первых, скоординированное глобальное реагирование на нехватку ликвидности для удовлетворения неотложных финансовых потребностей.

Во-вторых, контроль за движением капитала должен быть одобрен МВФ в качестве необходимой, постоянной и полностью законной части любого политического режима и там, где это уместно, внедрен для сдерживания резкого оттока капитала, снижения неликвидности, обусловленной распродажами на рынках развивающихся стран, а также для сдерживания снижения валютных курсов и цен на активы

В-третьих, даже если крупные вливания ликвидности в резервные счета развивающихся стран имеют решающее значение для предотвращения финансового и экономического краха и последовательных суверенных

дефолтов в развивающихся странах, важно будет обеспечить, чтобы среднесрочные и долгосрочные экономические последствия этого глобального кризиса здравоохранения также не привели к разрушительным и широко распространенным долговым кризисам развивающихся стран.

В-четвертых, в дополнение к временным остановкам в качестве своего рода чрезвычайного перерыва необходимо как можно скорее согласовать новые программы облегчения долгового бремени.

В-пятых, официальная помощь в целях развития (ОПР) должна быть реализована во всех странах-донорах.

Список литературы

1. Борьба с коронавирусом (COVID-19) – Обзор материалов ОЭСР (Coronavirus: the world economy at risk – OECD Economic Outlook, Interim Report) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.oecd.org/economic-outlook/>

2. Департамент ООН по экономическим и социальным вопросам (ДЭСВ) (UN Department of Economic and Social Affairs) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://economictimes.indiatimes.com/topic/UN-Department-of-Economic-and-Social-Affairs>

3. Доклад ЮНКТАД. Шок COVID-19 для развивающихся стран: к программе «чего бы это ни стоило» для двух третей населения мира, оставшегося позади (UNCTAD report. The Covid-19 Shock to Developing Countries: Towards a “whatever it takes” programme for the two-thirds of the world’s population being left behind) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://unctad.org/en/PublicationsLibrary/gds_tdr2019_covid2_en.pdf

Скорев Михаил Михайлович
д-р экон. наук, профессор
Сенченко Павел Викторович
студент

ФГБОУ ВО «Ростовский государственный
университет путей сообщения»
г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

DOI 10.31483/r-75640

АНАЛИЗ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

***Аннотация:** в статье проведен анализ инновационной деятельности зарубежных стран, который способствует пониманию, как стимулировать и измерять инновационную активность, являющуюся главным драйвером социально-экономического развития. Отмечается, что ведущим инструментом сравнительного анализа инновационной деятельности стран является уровень инновационного развития, основой которого служит рейтинг инновационных возможностей и результатов мировых экономик. Показана динамика позиций РФ в Глобальном инновационном рейтинге. Сделан вывод о том, что по сравнению с экономически развитыми странами в России не удалось накопить достаточного опыта успешной и эффективной инновационной деятельности в современных условиях.*

***Ключевые слова:** глобальный инновационный индекс, инновации, инновационная деятельность, инновационная активность, инновационные возможности, инновационный потенциал, экономический рост.*

Организации по всему миру все больше и больше рассматривают инновации как ключ к их будущему успеху.

Инновации – это двигатель экономического роста любой экономики. Это связано с тем, что инновационная приверженность страны или организации часто концептуализируется как один из важных детерминантов повышения производительности труда на уровне предприятий и экономического роста на уровне стран. Предприятия играют решающую роль в содействии экономическому росту стран путем поддержки научно-технической и инновационной деятельности посредством проведения исследований, передачи технологий и распространения информации в целях разработки основ политики.

Инновации очень важны для самих предприятий в повышении конкурентоспособности, создании стоимости, определении долгосрочного выживания и повышении производительности труда. Способность страны поддерживать экономический рост в долгосрочной перспективе также зависит от эффективности, с которой ее институты и политика поддерживают накопление знаний, технологическую трансформацию и инновационность ее предприятий [2].

Исследование опыта инновационной деятельности зарубежных стран помогает лучше понять, как стимулировать и измерять инновационную активность, являющуюся главным драйвером экономического и социального развития.

Уровень инновационного развития в странах мира отражает Глобальный инновационный индекс (ГИИ), являющийся ведущим инструментом сравнительного анализа для руководителей предприятий, политиков и других лиц, стремящихся получить представление о состоянии инноваций во всем мире.

Основу составляет рейтинг инновационных возможностей и результатов мировых экономик, который включает показатели, выходящие за рамки традиционных показателей инновационной деятельности, таких как уровень научных исследований и разработок. Он занимается в первую очередь улучшением процесса поиска более эффективного способа измерения и понимания инноваций, а также выявлением целенаправленной политики и передовой практики, способствующих инновациям. Глобальный инновационный индекс создает среду, в которой инновационные факторы находятся под постоянной оценкой.

Глобальный инновационный индекс рассчитывается как среднее значение двух субиндексов: «затраты на инновации» и субиндекс выпуска инновационной продукции.

Глобальный инновационный рейтинг за 2019 показал, что среди лидеров в области инновационного развития занимает Швейцария, которая сохранила свое лидирующее положение, а также Швеция, США, Нидерланды и Великобритания (табл. 1) [3; 4]. Кроме этого определены региональные лидеры Индии, ЮАР, Чили, Израиля и Сингапура, Китая, Вьетнама и Руанды.

Глобальный ландшафт науки, инноваций и технологий претерпел значительные изменения за последние десятилетия. Страны со средним уровнем дохода, особенно в Азии, вносят все больший вклад в глобальные исследования и разработки (НИОКР) и международные ставки патентования через международную патентную систему ВОИС.

Двадцатка лидеров Глобального инновационного рейтинга

Страна в рейтинге	Место в рейтинге 2019	Место в рейтинге 2018
Швейцария	1	1
Швеция	2	3
США	3	6
Нидерланды	4	2
Великобритания	5	4
Финляндия	6	7
Дания	7	8
Сингапур	8	5
Германия	9	9
Израиль	10	11
Республика Корея	11	12
Ирландия	12	10
Гонконг (Китай)	13	14
Китай	14	17
Япония	15	13
Франция	16	16
Канада	17	18
Люксембург	18	15
Норвегия	19	19
Исландия	20	23

Источник: The Global Innovation Index, 2018–2019.

Государственные расходы на НИОКР – особенно в некоторых странах с высокими доходами растут медленно или вовсе не растут. Это вызывает озабоченность, учитывая центральную роль государственного сектора в финансировании базовых НИОКР и научных исследований.

Повышенный протекционизм создает риски. Если его не остановить, это приведет к замедлению роста производительности труда и распространения инноваций по всему миру.

Вводимые и производимые инновации по-прежнему сосредоточены в очень немногих странах. Различия также сохраняются в том, насколько эффективно экономика получает отдачу от своих инновационных инвестиций. Некоторые экономики достигают большего с меньшими затратами.

Большинство ведущих научно-технических кластеров находятся в США, Китае и Германии, а также в Бразилии, Индии, Иране, Российской Федерации и Турции, которые также входят в список 100 лучших. Первые пять кластеров: Токио-Йокогама (Япония); Шэньчжэнь-Гонконг, Китай (Китай); Сеул (Республика Корея); Пекин (Китай); Сан-Хосе-Сан-Франциско (США).

В то время как Глобальный индекс инноваций ранжирует экономики по их инновационному потенциалу и производительности, он также дает ценную информацию о динамике глобальных инноваций: он выделяет экономики, которые преуспевают в инновациях, и те, которые более успешны в переводе инвестиций в инновационные ресурсы в инновационные результаты. Уроки, полученные от этих лидеров инноваций, дают полезные рекомендации по инновационной политике для других.

Таблица 2

Региональные инновационные лидеры 2019

Регион/Ранг	Страна	ГИИ 2019
<i>Северная Америка</i>		
1	США	3
2	Канада	17
<i>Африка к Югу от Сахары</i>		
1	Южная Африка	63
2	Кения	77
3	Маврикий	82
<i>Латинская Америка и Карибский бассейн</i>		
1	Чили	51
2	Коста-Рика	55
3	Мексика	56
<i>Центральная и Южная Азия</i>		
1	Индия	52
2	Иран, Исламская республика	61
3	Казахстан	79
<i>Северная Африка и Западная Азия</i>		
1	Израиль	10
2	Кипр	28
3	ОАЭ	36
<i>Юго-Восточная Азия, Восточная Азия, Океания</i>		
1	Сингапур	8
2	Республика Корея	11
3	Гонконг, Китай	13
<i>Европа</i>		
1	Швейцария	1
2	Швеция	2
3	Нидерланды	4

Источник: The Global Innovation Index, 2019.

Данные таблицы 2 свидетельствуют о том, что США входят в тройку лидеров благодаря лучшей производительности и улучшенному покрытию данных ГИИ. США сохраняет свой статус мирового лидера в области качества кредитных и инвестиционных рынков, а также высокока-

чественными научными публикациями и университетами. Занимает первое место в мире по качеству инноваций. США также являются «домом» для наибольшего числа топ-100 научно-технических кластеров в мире, в общей сложности 26 [4].

Канада поднимается на 17-ю позицию, в том числе благодаря более точной оценке ее человеческого капитала и исследовательской системы. Высокие оценки качества университетов и научных публикаций делают Канаду десятой мировой экономикой по качеству инноваций.

Начиная с 2012 года, в странах Африки к югу от Сахары наблюдалось большее количество экономик, относительно успешно развивающих инновации по сравнению с уровнем их экономического развития, чем в любом другом регионе. В 2019 году к ним относятся Кения, Южная Африка, Руанда и Мозамбик.

Южная Африка извлекает выгоду из относительно сложного кредитно-инвестиционного рынка, о чем свидетельствуют такие показатели, как внутренний кредит частному сектору и рыночная капитализация. Другие сильные показатели включают качество публикаций.

Руанда сделала значительный прогресс и занимает 94-е место, на пять больше, чем в 2018 году. Это самая высокая экономика в группе с низкими доходами и демонстрирует высокие показатели в области накопления капитала, легкости получения кредитов, фирм, предлагающих формальное обучение, и импорта высоких технологий.

Прогресс в области инновационной деятельности остается медленным в Латинской Америке и Карибском бассейне, и ГИИ показывает, что инновационный потенциал региона остается в значительной степени неосвоенным, несмотря на постепенные улучшения и обнадеживающие инициативы. Тремя ведущими экономиками в этом регионе являются Чили, Коста-Рика и Мексика.

Чили сохраняет свое ранговое место по институциональным переменным и регистрирует улучшения в переменных, связанных с образованием, с улучшением производительности, найденной в патентах, полезных моделях и создании мобильных приложений.

Благодаря своей роли в мировой торговле Мексика по-прежнему сильна в таких связанных с торговлей переменных величинах, как импорт и экспорт высоких технологий и экспорт креативных товаров.

Бразилия, крупнейшая экономика региона, занимает 66-е место в мире. К числу областей сравнительных преимуществ относятся такие важные переменные, как расходы на НИОКР и интенсивные НИОКР глобальные фирмы, а также качество научных публикаций и университетов. Это также единственная страна в регионе, принимающая научно-технические кластеры в топ-100 по всему миру.

Индия сохраняет свое первое место в регионе Центральной и Южной Азии в качестве 52 ранжированной экономики в этом году. Благодаря своим высококачественным научным публикациям и университетам, Индия остается на 2 среди стран со средним уровнем дохода по качеству инноваций. Она сохраняет высокие позиции по ряду важных показателей, таких как рост производительности труда и экспорт услуг, связанных с информационно-коммуникационными технологиями. В 2019 году Индия занимает 15-е место в структуре расходов на НИОКР мировых компаний, а также лучших мировых научно-технических кластеров, с Бенгалуру, Мумбаи и Нью-Дели включены в глобальный топ-100 кластеров.

Исламская Республика Иран является второй по инновационности страной в регионе и третьей экономикой мира по количеству выпускников вузов науки и техники в общей численности населения. Это подтверждает ее относительно высокие показатели по таким переменным, как капиталообразование, патентные заявки, научно-технические публикации, рост производительности труда, высокотехнологичные производства, товарные знаки и промышленные образцы.

Израиль, Кипр и Объединенные Арабские Эмираты являются тремя ведущими экономиками региона. Благодаря своему инновационному бизнес-сектору и развитой системе научных исследований и разработок Израиль обеспечивает высококачественные результаты инновационной деятельности, включая экспорт услуг, связанных с информационно-коммуникационными технологиями и мобильными приложениями.

Объединенные Арабские Эмираты входят в топ-10 по количеству поступающих студентов высших учебных заведений, расходам на НИОКР, финансируемым предпринимательским сектором, Научно-исследовательским талантам в предпринимательских структурах, выработку электроэнергии и состояние кластерного развития.

Сингапур, Республика Корея и Гонконг, Китай являются тремя ведущими экономиками в регионе Юго-Восточной Азии, Восточной Азии и Океании. Китай занимает 14-е место после быстрого подъема вверх по рангам ГИИ в последние годы.

Китай продолжает свой восходящий подъем в ГИИ и твердо устанавливается как мировой лидер рационализаторства. Он сохраняет свое первое место по качеству инноваций среди стран со средним уровнем дохода уже седьмой год подряд и достигает высших позиций по патентам, промышленным образцам и товарным знакам по происхождению, а также экспорту высокотехнологичных и креативных товаров. С 18 из топ-100 научно-технических кластеров, Китай уступает только США в этом измерении.

Сингапур сохраняет лидерство в области институциональных показателей, становясь при этом мировым лидером в области наукоемкой занятости и стратегических альянсов.

Республика Корея занимает одну позицию по сравнению с 2018 годом, приближаясь к первой десятке. Он становится мировым лидером в области человеческого капитала и научных исследований, сохраняя высокие ранги по большинству показателей, связанных с НИОКР, а также высшим учебным заведениям и числу исследователей. Республика Корея сохраняет свое первое место в мире по национальным патентным заявкам, промышленным образцам и экспорту высоких технологий относительно валового внутреннего продукта.

Вьетнам и Филиппины делают важный прогресс в 2019 году. Хотя некоторые изменения в модели ГИИ объясняют некоторые из филиппинских скачков, новые доступные показатели дают более тщательную оценку ее инновационной деятельности, которая сама по себе показывает признаки прогресса. Обе экономики улучшаются в большинстве областей ГИИ и получают первые места в импорте и экспорте высоких технологий.

Следует отметить, что двенадцать из 20 крупнейших экономик ГИИ находятся в Европе.

Швейцария возглавляет ГИИ уже девятый год подряд. Швеция занимает второе место в мировой экономике благодаря своей развитой инфраструктуре, инновационному бизнес-сектору и результатам от знаний и

технологий. Страна вносит важные улучшения в результаты инновационной деятельности и сохраняет лидирующие позиции в патентных заявках.

Россия в данном рейтинге заняла 46 место, сохранив позиции 2018 года. Динамика позиций РФ в Глобальном инновационном рейтинге представлена на рисунке 1 [3; 4].

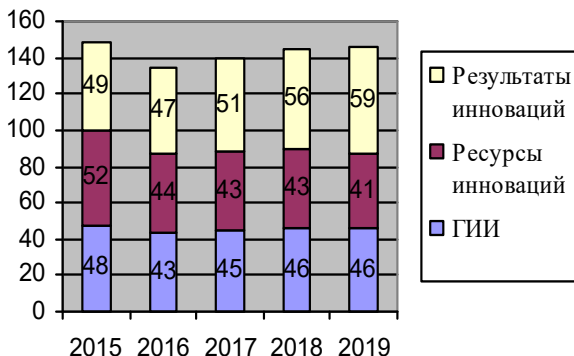


Рис. 1. Динамика позиций РФ в Глобальном инновационном рейтинге, 2015–2019 гг.

Следует отметить, что к 2019 году России удалось значительно развить инновационный потенциал, однако все же наблюдается тренд на замедление темпов роста показателей инновационной активности, страна отстает практически по всем показателям от развитых и быстроразвивающихся стран [1]. Негативно на эффективность инвестиционной деятельности в России оказывают институты (нормативно-правовые условия, нестабильность, качество регулирования, верховенство закона) и инфраструктура.

Проведенный анализ показал, что по сравнению с экономически развитыми странами в России не удалось накопить достаточного опыта успешной и эффективной инновационной деятельности в условиях рыночной среды.

Список литературы

1. Скорев М.М. Организация инновационной деятельности на предприятиях промышленного комплекса: научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы / М.М. Скорев, И.Р. Киришцева, Е.Н. Скорев // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. – 2017. – №7 (86).
2. Яковенко З.М. Бизнес в инновационной сфере современных предпринимательских структур / З.М. Яковенко, Л.П. Шматько // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. – 2018. – №2 (93). – С. 42–45.
3. The Global Innovation Index 2018 Innovation Feeding the World // Cornell University, IN-SEAD, and the World Intellectual Property Organization, 2018 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://nonews.co/wp-content/uploads/2019/01/gii2018.pdf> (дата обращения: 23.02.2020).
4. The Global Innovation Index 2019 Innovation Feeding the World // Cornell University, IN-SEAD, and the World Intellectual Property Organization, 2019 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://nonews.co/wp-content/uploads/2019/08/gii2019.pdf> (дата обращения: 24.02.2020).

МЕНЕДЖМЕНТ И МАРКЕТИНГ

Пугачев Алексей Николаевич

магистрант

Мурманский филиал ФГБОУ ВО «Российская академия
народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации»
г. Мурманск, Мурманская область

РАЗВИТИЕ ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ РЕГИОНА: НЕКОТОРЫЕ НЕДОСТАТКИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПРОГРАММЫ МУРМАНСКОЙ ОБЛАСТИ «РАЗВИТИЕ ТРАНСПОРТНОЙ СИСТЕМЫ»

***Аннотация:** в статье предлагается анализ государственной программы Мурманской области «Развитие транспортной системы». Указываются некоторые недостатки государственного регионального планирования в рамках государственных программ развития на примере программы совершенствования региональной транспортной системы Мурманской области.*

***Ключевые слова:** государственная программа, транспортная инфраструктура, планирование, ожидаемые конечные результаты.*

Транспортная инфраструктура – это совокупность транспортных узлов, отраслей и предприятий транспорта, обеспечивающих операции по обслуживанию всех видов перевозок грузов и пассажиров. Значимость изучения возможностей и рисков совершенствования транспортной инфраструктуры связана с рядом стратегических особенностей положения региона. Мурманская область является одним из центров развития Арктической зоны Российской Федерации. Она играет важную роль в экономической и военно-стратегической сфере севера России. В области экономики Арктика привлекла внимание экспертов и ресурсодобывающих компаний наличием больших запасов углеводородных ресурсов, поскольку здесь сосредоточено около 30% мировых запасов газа и 13% нефти [3]. Необходимость развития и защиты Северного морского пути, а также близость стран, входящих в блок НАТО, актуализует военно-стратегическое значение Мурманской области в Арктической зоне Российской Федерации. Модернизация транспортных магистралей и узлов региона позволит увеличить грузопотоки, расширить ассортимент дополнительных услуг терминально-складской инфраструктуры. Совершенствование транспортной инфраструктуры Мурманской области даст ей возможность стать одним из важных транспортных центров развития всей Арктической зоны.

Основные хозяйственные ориентиры развития транспортного комплекса Мурманской области раскрыты в «Прогнозе социально-экономического развития Мурманской области на 2019 год и плановый период 2020 и 2021 годов» [5]. Планируется, что «по целевому варианту объем переваленных грузов превысит уровень базового варианта и составит в

2019 году 67,1 млн тонн за счет больших объемов перевалки нефтеналивных грузов на экспорт ООО «РПК Норд». К 2021 году объем достигнет почти 90 млн тонн, что в 1,7 раза превысит уровень 2017 года. По целевому варианту за счет превышающего базовый вариант роста перевозок грузов железнодорожным транспортом по причине ускоренного наращивания производства продукции добывающих отраслей промышленности к 2021 году объем грузоперевозок может достичь 40,3 млн тонн с увеличением по отношению к уровню 2017 года на 7,2% [5].

Ключевым для развития транспортной системы Российской Федерации нормативно-правовым актом является «Транспортная стратегия Российской Федерации на период до 2030 года» [7]. На региональном уровне развитие транспортной инфраструктуры осуществляется на основе государственной программы Мурманской области «Развитие транспортной системы» [6]. Федеральное казначейское учреждение «Дирекция государственного заказчика по реализации комплексных проектов развития транспортной инфраструктуры» реализует проект «Комплексное развитие Мурманского транспортного узла».

В научной среде Мурманской области проводится серьезная аналитическая работа по оценке различных качественных сторон процесса совершенствования транспортной инфраструктуры. Вместе с тем представляется важным указать на некоторые особенности планирования, имеющие место в паспорте государственной программы Мурманской области «Развитие транспортной системы», которым уделено недостаточно внимания и которые потенциально могут породить ряд рисков реализации совершенствования региональной транспортной инфраструктуры.

Цель авторам государственной программы видится в создании «условий для устойчивого функционирования транспортной системы Мурманской области» [6]. Следует обратить внимание на формулировку, в которой при очерчивании ожидаемого результата используется существительное «создание», описывающее процесс, но не конкретный итог осуществления программы. Непонятно каким образом процесс может быть результатом. Ориентация на устойчивое функционирование есть стремление поддержать наличное состояние транспортной системы, возможно, ее количественное расширение, но не качественное улучшение. Таким образом, из-за нечеткой формулировки цели любая деятельность по поддержанию транспортной инфраструктуры будет достаточной для констатации реализации выполнения программы.

Программный подход в государственном управлении предполагает указание в паспорте государственной программы ожидаемых результатов ее реализации. В государственной программе Мурманской области «Развитие транспортной системы» подобный раздел содержит конкретные цифры, которых предполагается достичь после ее завершения. Отдельные из них вызывают вопросы. Например, такой результат, как «сокращение количества дорожно-транспортных происшествий в 2022 году на 1,2% к 2012 году», содержит показатель в рамках статистической погрешности. Но и его выполнение может быть затруднено слабой исполнительской и правовой дисциплиной водителей, на которую повлиять достаточно сложно. Четвертый и пятый из указанных в государственной программе результатов, а именно ввод в эксплуатацию «608,1 км региональных или межмуниципальных автодорог после проведения капитального ремонта и

ремонта» и «обеспечение ввода в эксплуатацию 43,06 км региональных или межмуниципальных и местных автодорог после проведения работ по реконструкции и строительству» [6] не дает представление о процентном отношении вводимых в эксплуатацию автодорог к общему их количеству.

Из текста раздела «Ожидаемые конечные результаты реализации программы» [6] очевидно, что положения сформулированы без вариативности, то есть без учета взаимовлияний воплощения целей и без учета возможных негативных событий. В некоторой степени данное обстоятельство преодолевается описанием возможных рисков и мер их преодоления в разделе «Описание механизмов управления рисками» [6]. При этом механизмы выявления рисков и способы преодоления негативных для реализации государственной программы событий в виде конкретного плана действий остаются нераскрытыми даже в общих чертах. Из нормативно-правовых документов, сопровождающих реализацию государственной программы, явствует, что при возникающих рисках изменения вносятся в процессе реализации программы.

Подобная практика имеет ряд достоинств, заключающихся в оперативной оценке и реагировании на изменившиеся обстоятельства, в возможности перенаправить ограниченные ресурсы на ставшие наиболее проблемными участки исполнения государственной программы и возрастание взаимной ответственности участников выполнения государственной программы. Вместе с тем такая практика имеет и существенные недостатки. Представляется, что основными среди таковых являются увеличение объема нормативно-правовых документов, регулирующих государственную программу, снижение их взаимосвязанности, объективно возникающие затруднения в планировании хозяйствующими субъектами исполнения взятых на себя при выполнении государственной программы обязательств. Из-за возрастающего количества изменений, внесенных в документ, отрицательным моментом становится осложнение внутриорганизационного контроля и общего поэтапного контроля. Компенсируют ли достоинства недостатки – остается дискуссионным обстоятельством.

Таким образом, отсутствие четко определенного механизма выявления рисков и конкретного плана действий при их возникновении снижает качество учета управленческих и экономических рисков, делает реагирование на описанные в государственной программе возможные трудности ситуативным.

Недостатки планирования крайне затрудняют возможность последовательного и поэтапного реагирования на экстраординарные внешние события. Яркий тому пример – ситуация, сложившаяся в результате массового эпидемиологического заболевания. Негативная общеэкономическая ситуация в Российской Федерации, приостановление деятельности в различных сферах в силу вынужденной изоляции и ряд других обстоятельств приведут к необходимости пересмотра бюджета страны и, как следствие, финансирования государственных программ. В связи с указанными недостатками государственной программы Мурманской области «Развитие транспортной системы» возможность быстро адаптировать ее под быстро изменившиеся обстоятельства маловероятна.

Вместе с тем представляется, что некоторые шаги в управлении позволили бы сгладить возможные негативные последствия внешнего влияния для региональной транспортной инфраструктуры и отечественных

добывающих компаний, которые пользуются данной системой. Необходимо разработать пошаговый и многовариантный план преодоления указанных в государственной программе рисков. Представляется, что в первую очередь следует сосредоточиться на недостаточной гибкости внесения в программу корректировок, учитывающих изменение объемов финансирования из средств бюджетов, и несвоевременном принятии нормативных правовых актов, которые сдерживают реализацию проектов развития транспортной инфраструктуры. Уточнить порядок действий в случае сокращения бюджетного финансирования, которое прямо влияет на возможность реализации стратегических и социально важных инвестиционных проектов и видов деятельности. Из рисков, которые не предполагались государственной программой, необходимо учесть ситуацию возможного сокращения грузовых потоков по всем видам транспорта и, как результат, недозагруженность транспортных мощностей. Убытки или недополученные прибыли транспортных компаний, которые могли бы быть направлены на поддержание инфраструктуры, также должны быть учтены. В идеале необходимо разработать отдельный антикризисный план развития транспортной системы Мурманской области в качественно ухудшившейся экономической ситуации на среднесрочный период.

Список литературы

1. Большаков Я.А. Возможности и перспективы Мурманской области в развитии транспорта Арктического региона / Я.А. Большаков, В.Н. Фридкин // Вестник МГТУ. – 2016. – Т. 19. – №2. – С. 363–371.
2. Ильина И.Н. Перспективы развития сырьевых регионов РФ в документах стратегического планирования // Вопросы государственного и муниципального управления. – 2013. – №2 – С. 91–112.
3. Пилясов А.Н. Арктика России: состояние и перспективы // Российский Север: модернизация и развитие [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.rosnord.ru/strategy/standpoint/65-arktika-rossii-sostoyanie-iperspektivy>
4. Покровская О.Д. Исследование эволюции транспортных узлов как логистических объектов // Известия Транссиба. – 2017. – №2 (30) – С. 146–158.
5. Постановление правительства Мурманской области от 17.10.2018 №472-ПП «Прогноз социально-экономического развития мурманской области на 2019 год и плановый период 2020 и 2021 годов» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://minec.gov-murman.ru/activities/forecasts/sub01/2024/>
6. Постановление правительства Мурманской области от 30 сентября 2013 года N 556-ПП «О государственной программе Мурманской области «Развитие транспортной системы» (с изменениями на 10 февраля 2020 года)» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://mintrans.gov-murman.ru/files/Public_Cou/zadacha-3.6-stategii-ser-mo.pdf
7. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 22 ноября 2008 года №1734-р «Об утверждении Транспортной стратегии Российской Федерации на период до 2030 года» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://government.ru/docs/22047/>
8. Соснин Д.А. Мурманский транспортный узел // Транспорт российской федерации. – 2012. – №2 (39). – С. 13–14.
9. Стратегия социально-экономического развития Мурманской области до 2020 года и на период до 2025 года и план мероприятий по ее реализации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://minec.gov-murman.ru/activities/strat_plan/sub02/

ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ТЕКУЧЕСТЬЮ ПЕРСОНАЛА В АВИАКОМПАНИИ

***Аннотация:** автор подчеркивает, что в современных экономических условиях, в ситуации резкого сокращения международных авиаперевозок, а также под воздействием надвигающегося мирового экономического кризиса актуальным является управление текучестью персонала авиакомпаний. Отмечается, что крупная или средняя авиакомпания – это сложная, высокоорганизованная структура, в которой задействован персонал всех категорий, а вся система управления подчинена главной цели – максимизации прибыли при высоком качестве обслуживания.*

***Ключевые слова:** персонал авиакомпании, текучесть персонала, управление текучестью персонала авиакомпании.*

В 1970-е годы авиапромышленность насчитывала 250 миллионов пассажиров. По состоянию на прошлый год коммерческие авиакомпании перевезли чуть более четырех миллиардов пассажиров. Увеличение пассажиропотока привело к росту числа сотрудников на 46% и сегодня составляет 480 000 человек [4, с. 53].

Текучесть персонала – это показатель, характеризующий итоговое движение персонала в организации, его оборот. Среди причин высокого уровня текучести персонала называются: недостаточная мотивация (материальная и нематериальная), наличие конфликтов в коллективе, слабая система адаптации новых сотрудников, ошибки подбора и обучения персонала и многое другое [2, с. 52].

С точки зрения экономики текучесть персонала приводит к закономерным денежным потерям любого предприятия [3, с. 230]. При оценке потерь учитываются вынужденные простои в работе, снижение производительности труда увольняющегося сотрудника в период 2-ух недельной отработки, затраты на поиск и обучение нового сотрудника, его адаптацию, потери, связанные с уходом ценного для компании специалиста. Итоговые потери компании от ухода одного сотрудника могут достигать сотен тысяч рублей, а расходы на подготовку новых пилотов достигают миллионов рублей.

Для авиакомпании проблема текучести персонала является особенно актуальной и вызвана следующими специфичными для отрасли факторами: сложная и финансово затратная подготовка пилотов и бортпроводников, даже после обучения среднестатистическому пилоту необходимо получить опыт, часы налета на пассажирских авиаперевозках, высокий уровень текучести приводит к необходимости сокращения числа выполняемых рейсов, а, следовательно, к потерям прибыли авиакомпании.

На показатель текучести персонала в авиакомпании влияют и психологические факторы, среди которых высокая психологическая нагрузка на персонал, стресс.

Конечно, основные проблемы текучести обусловлены именно движением среди основного персонала – пилотов, бортпроводников, бортинженеров, так как сотрудники именно этих должностей могут полностью остановить работу авиакомпании. К примеру, авиакомпания Great Lakes Airlines прекратила полеты не потому, что у нее закончились деньги, а потому, что она не могла нанять достаточное количество пилотов.

Дерегулирование в авиаиндустрии привело к росту спроса на качественные услуги со стороны бортпроводников. Бортпроводники должны соответствовать более высоким стандартам производительности и работать дольше, получая при этом более низкие ставки оплаты труда и меньшую гарантию занятости. Физические нагрузки, стресс и время, проведенное вдали от семьи, могут привести к эмоциональному выгоранию и текучести кадров среди бортпроводников. Для управления текучестью персонала среди бортпроводников современные авиакомпании улучшают условия труда сотрудников, повышают их заработную плату, предоставляют бонусы в виде бесплатных авиабилетов или путевки на отдых. В системе управления используются также методы планирования и контроля. Деятельность авиакомпании планируется с обязательным учетом высокого уровня текучести персонала, а контроль выполняется путем ежемесячных оценок показателя текучести с предоставлением отчетов руководству.

По мере развития технологий и повышения стандартов обслуживания возникает все большая потребность в том, чтобы бортинженеры и авиационные инженеры в портах в полной мере обеспечивали безопасную и оптимальную работу авиационного транспорта в полном соответствии с техническими регламентами. Возрастающие требования к минимизации времени выполнения работ по обслуживанию техники создает дополнительное давление на работу бортинженеров и инженеров авиации. Авиакомпании вынуждены вкладывать денежные средства в дополнительную подготовку инженерного персонала в соответствии с изменениями технологий и требований. Из-за растущих требований и высокого уровня стресса возникает избыточная текучесть персонала среди данной категории. В целях управления текучестью бортинженером и авиационных инженеров современные авиакомпании активно внедряют новые методы мотивации, предлагают собственные программы дополнительного обучения для студентов вузов, оплачиваемые стажировки и полное социальное обеспечение. Некоторые авиакомпании заключают контракты с ремонтными мастерскими, решая проблему текучести персонала данной категории.

Основными в работе любой авиакомпании, конечно, являются пилоты. К высокой текучести среди пилотов приводят: высокий уровень стресса, возрастающие требования к подготовке, неконкурентоспособная с точки зрения мирового рынка заработная плата пилотов в России. Здесь главным решением в системе управления текучестью является внедрение новой системы оплаты труда, учитывающей квалификацию, уровень подготовки, часы налета и конкурентоспособность пилота на международном рынке труда. Планирование текучести пилотов основывается на прогнозах экономической конъюнктуры, когда негативное состояние авиационной отрасли России закономерно приведет к оттоку пилотов в зарубежные авиакомпании.

Таким образом, при прогнозируемом росте текучести персонала среди бортпроводников, бортинженеров, авиационных инженеров, пилотов актуальным становятся методы управления, основанные на удержании высококвалифицированных специалистов, планировании движения персонала и контроле избыточной текучести.

Список литературы

1. Балькова Д.В. Мировые стандарты кадровой политики / Д.В. Балькова, А.Ю. Алексин // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2019. – №6–2. – С. 193–195.
2. Гасанова А.А. Управление персоналом в системе управления организацией // Инновационная наука. – 2019. – №11. – С. 50–53.
3. Долятовский В.А. Методы выбора и оптимизации стратегии мотивации персонала / В.А. Долятовский, М.В. Гречко // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2019. – Т. 15, Вып. 2. – С. 225–239.
4. Кирилина О.Н. Роль мотивации в управлении персоналом // Бизнес-образование в экономике знаний. – 2019. – №3 (14). – С. 51–56.

ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Баянова Азалия Азатовна

бакалавр техн. наук, магистрант

Научный руководитель

Кузнецова Наталья Петровна

канд. экон. наук, доцент, преподаватель

ФГБОУ ВО «Уфимский государственный
авиационный технический университет»
г. Уфа, Республика Башкортостан

ПРОЕКТ ОСВОЕНИЯ НОВОЙ ТЕХНОЛОГИИ И МЕТОДОВ ОРГАНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА ШЕСТЕРНИ КОРОБКИ ДВИГАТЕЛЬНЫХ АГРЕГАТОВ

Аннотация: в последние годы процесс переоснащения производств новым оборудованием с ЧПУ приобретает все более возрастающую значимость. Переход на обработку деталей на станках с ЧПУ – прогрессивный шаг и дает ряд преимуществ, таких как повышение производительности труда, уменьшение количества оборудования и как следствие производственных площадей, сокращение количества персонала.

Ключевые слова: производство, шестерня, станок, моделирование.

Целью статьи является разработка проекта освоения новой технологии и методов организации производства детали «Шестерня коробки двигательных агрегатов».

Для достижения поставленной цели, были сформированы следующие задачи:

- 1) проведение маркетингового исследования;
- 2) описание инновации как объекта управления, разработка моделей реализации инновации;
- 3) разработка проекта в соответствии со стандартами методологии РМВОК.

На сегодняшний день исследование фондов российской промышленности показывают, что износ составляет 80%, в то время как обновление данных фондов составляет 12%. По сравнению с 1970 годом, среднее значение возраста оборудования производственных предприятий увеличилось почти в два раза. В 1970 году количество станков с возрастом до пяти лет составляло – 40,86%, в то время как в 2016 году – лишь 10,8% [4].

Деталь «Шестерня коробки двигательных агрегатов» обрабатывается на участке №2 цеха №3Б.

Цех №3Б «Механический» занимается производством малых и средних деталей.

В настоящее время несколько токарных операций шестерни коробки двигательных агрегатов производятся вручную. Для этого используются токарные станки модели «1К62», что сказывается на производственном процессе.

Для того чтобы рассмотреть замену универсального станка на станок с ЧПУ, был проведен анкетный опрос сотрудников цеха №3Б, с помощью которого была собрана первичная информация. Анкета представляла из себя список вопросов, с несколькими вариантами ответов. Всего было опрошено 15 человек.

На рисунке 1 приведена диаграмма, которая показывает отношение сотрудников к внедрению станка с ЧПУ в технологический процесс изготовления детали.

Отношение к внедрению станка с ЧПУ в процесс изготовления детали

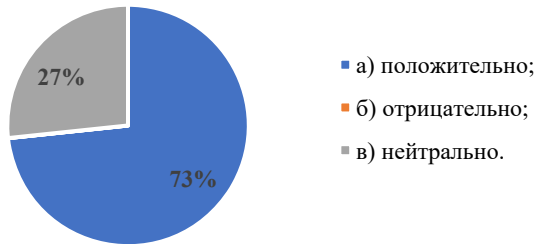


Рис. 1. Диаграмма отношения сотрудников к внедрению станка с ЧПУ в процесс изготовления детали

Анкетный опрос выявил, что есть потребность в инновации. Изменение технологического процесса изготовления детали, а именно, внедрение токарного станка с ЧПУ приведет к уменьшению времени изготовления детали и повысит точность обработки.

Далее рассмотрим инновацию как объект состояния и управления.

Для каждой переменной состояния и управления $x_{i,j}, i = 1, 2, \dots; j = 1, 2, \dots$

определяются:

- диапазон изменения $(x_{i,j}^{(min)}, x_{i,j}^{(max)}, i, j = 1, 2, \dots)$;
- точность измерения/фиксации $\Delta x_{i,j}, i, j = 1, 2, \dots$;
- период времени измерения ΔT ;

– дискретность измерения по времени Δt или частоту фиксации.

Переменная состояния – это величина, характеризующая некоторое свойство, присущее объекту, его состояние, изменяющиеся во времени.

Переменные управления – это собственно характеристики управляющей системы.

Выбор переменных состояния и управления при внедрении станка с ЧПУ основывался на его приобретении и эксплуатации, то есть были выбраны переменные, которые возникнут в процессе его внедрения и при дальнейшем производстве деталей с его применением.

Переменные состояния являются промежуточными переменными, описывающими течение процесса инновационной деятельности. Они не являются выходными и измеряются частично. При необходимости неизмеримые переменные состояния, определяют с помощью расчетов, а измеримые применяют для управляющего воздействия. Так же, стоит отметить, что разделение переменных является условным, то есть, существует обратная связь между ними, и поэтому, они могут меняться местами.

Представим переменные в виде схемы объекта управления на рисунке 2.



Рис. 2. Переменные управления и переменные состояния как объекта управления

Моделирование бизнес-процессов является одним из методов улучшения качества и эффективности работы организации.

ARIS – Архитектура Интегрированных Информационных Систем (Architecture of Integrated Information Systems) позволяет проводить построение, анализ и оценку рабочих процессов компании в терминах методологии организации бизнес-процессов. Кроме того, ARIS предоставляет достаточно простые средства для документирования и моделирования процессов.

В модели данных представлены инструменты и оборудование, используемое в проекте. В данной структуре указаны все оборудование, инструменты и документы, участвующее на каждом этапе проекта. Модель представлена на рисунке 3.

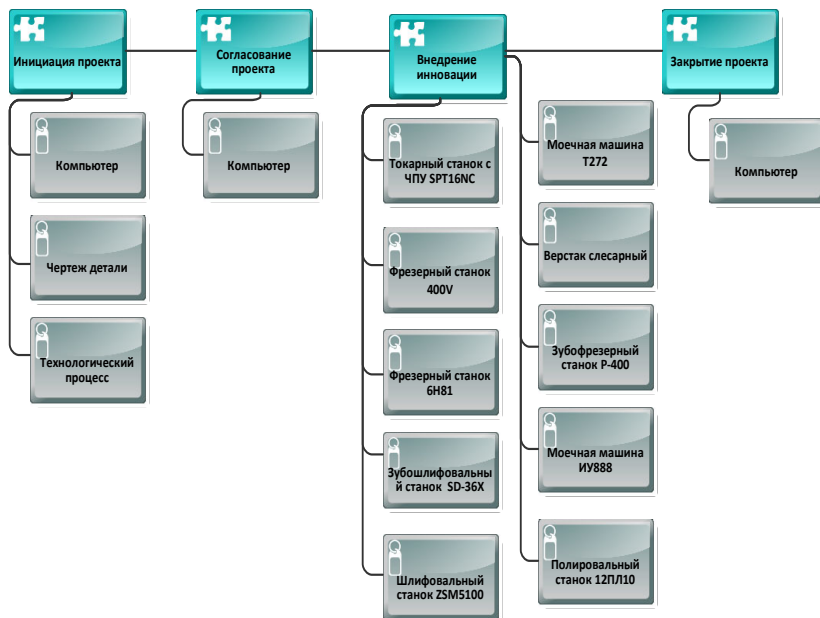


Рис. 3. Модель данных процесса производства детали «Шестерня коробки двигательных агрегатов»

Далее был разработан проект системы управления реализацией проекта по 10 этапам: управление интеграцией проекта, управление содержанием проекта, управление сроками проекта, управление поставками проекта, управление рисками проекта, управление персоналом проекта, управление коммуникациями проекта, управление качеством проекта, управление стоимостью проекта, управление закрытием проекта.

Проект состоит из 4 этапов:

- 1) инициация проекта;
- 2) согласование проекта;
- 3) внедрение инновации;
- 4) закрытие проекта.

На рисунке 4 представлен календарный график проекта.

1. Инициация проекта	20 дней	Пн 16.04.18	Пт 11.05.18
1.1 Разработка операционной карты	14 дней	Пн 16.04.18	Чт 03.05.18
1.2 Разработка карты наладки	2 дней	Пт 04.05.18	Пн 07.05.18
1.3 Разработка маршрутной карты	2 дней	Вт 08.05.18	Ср 09.05.18
1.4 Разработка ведомости оснастки	1 день	Чт 10.05.18	Чт 10.05.18
1.5 Разработка листа учета извещений	1 день	Пт 11.05.18	Пт 11.05.18
2. Согласование проекта	9 дней	Пн 14.05.18	Чт 24.05.18
2.1 Отправка карты наладки в БПРиО и БОРРиТН для согласования	1 день	Пн 14.05.18	Пн 14.05.18
2.2 Разработка выписки извещения на изменение технологии	8 дней	Вт 15.05.18	Чт 24.05.18
2.2.1 Согласование извещения об изменении технологии начальнику ТБЦ	2 дней	Вт 15.05.18	Ср 16.05.18
2.2.2 Согласование извещения об изменении технологии начальнику цеха	2 дней	Чт 17.05.18	Пт 18.05.18
2.2.3 Согласование извещения об изменении технологии старшему мастеру	1 день	Пн 21.05.18	Пн 21.05.18
2.2.4 Согласование извещения об изменении технологии начальнику БТК	2 дней	Вт 22.05.18	Ср 23.05.18
2.2.5 Согласование извещения об изменении технологии главному технологу	1 день	Чт 24.05.18	Чт 24.05.18
3. Внедрение инновации	7 дней	Пт 25.05.18	Пн 04.06.18
3.1 Составление программы с ЧПУ	1 день	Пт 25.05.18	Пт 25.05.18
3.2 Настройка программы для установления первой годной детали	1 день	Пн 28.05.18	Пн 28.05.18
3.3 Производство первой пробной детали	5 дней	Вт 29.05.18	Пн 04.06.18
4. Закрытие проекта	2 дней	Вт 05.06.18	Ср 06.06.18
4.1 Разработка карты аттестации о годности детали	1 день	Вт 05.06.18	Вт 05.06.18
4.2 Согласование карты аттестации наладчиком, контролером, технологом	1 день	Ср 06.06.18	Ср 06.06.18

Рис. 4. Календарный план-график проекта

Таким образом, был разработан проект по изменению технологии изготовления детали «Шестерня коробки двигательных агрегатов» с целью сокращения длительности изготовления детали за счет внедрения токарного станка с ЧПУ для проведения токарных операций. Замена оборудования позволит сократить время обработки.

Список литературы

1. Логистика инновационной деятельности: учебное пособие для студентов очной формы обучения, обучающихся по направлению подготовки магистров 27.04.05 «Инноватика»: Кузнецова Н.П., 2018. – 56 с.
2. Лабораторный практикум по дисциплине «Логистика» / Уфимск. гос. авиац. техн. ун-т; сост.: Л.З. Фатхуллина, Н.П. Кузнецова. – Уфа, 2011. – 29 с.
3. Управление проектом: основы проектного управления: учебник для студентов вузов Государственный университет управления; под ред. М.Л. Разу; рец.: В.И. Воропаев, З.М. Гальперина. – М: Кнорус, 2015. – 256 с.
4. Энциклопедия экономиста [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.grandars.ru>

Ванюкова Роза Аркадьевна
старший преподаватель
ФГБОУ ВО «Марийский государственный университет»
г. Йошкар-Ола, Республика Марий Эл

ЗАТРАТЫ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА: ПЕРЕМЕННЫЕ И ПОСТОЯННЫЕ

***Аннотация:** эффективность и качество производственной деятельности сельхозпредприятия характеризует такой синтетический показатель, как себестоимость. Однако себестоимость сельскохозяйственной продукции исчисляется лишь один раз в год, по окончании календарного года. Для управления сельскохозяйственной деятельностью необходима оперативная информация о производственных затратах. С этой целью затраты классифицируют по разным признакам, в частности в зависимости от объема производства. В статье рассматриваются вопросы деления затрат на переменные и постоянные. Акцентируется внимание на относительности такого деления затрат. Обосновано различие группировки затрат на переменные и постоянные, зависимые и независимые по основаниям, целям и составу.*

***Ключевые слова:** классификация затрат, переменные затраты, постоянные затраты, объем производства, нормы затрат, отклонения от норм, контроль, зависимые затраты, независимые затраты.*

Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ в рамках научного проекта №19-410-120003.

Одной из задач бухгалтерского управленческого учета является подготовка информации для специалистов хозяйства, которая необходима для принятия ими управленческих решений, и своевременное доведение этой информации до руководителя предприятия.

Управленческие решения должны быть ориентированы на перспективу, поэтому руководству необходима детальная информация об ожидаемых расходах и доходах [1]. В этой связи в управленческом учете при выполнении расчетов, связанных с принятием решения, выделяют следующие виды затрат:

- переменные, постоянные, смешанные;
- ожидаемые затраты, учитываемые и не учитываемые в расчетах при принятии решений;
- безвозвратные затраты;
- вмененные затраты;
- планируемые и непланируемые затраты.

Переменные и постоянные издержки обусловлены различной зависимостью расходов от объема производства. Одни из расходов прямо пропорциональны объему производства. В прямой зависимости от изменений объема производства находятся все основные затраты. Чем больше производится продукция, тем больше надо расходовать средств на оплату труда производственных работников, семян на посев, кормов для животных, основных материалов на производство промышленной продукции и т. д. Такие расходы называются переменными. Они нормируются на единицу продукции или работы, поэтому изменяются пропорционально полученной продукции или выполненным работам.

Заметим, что прямая пропорциональность указанных издержек не всегда существует [2]. В частности, при перерасходе производственных затрат по определенному объекту по сравнению с плановыми (нормативными), затраты возрастают быстрее, чем объем продукции, а при экономном расходовании затраты возрастают медленнее, чем объем производства. В силу этой зависимости эти расходы называют прогрессивными и депрессивными.

К прогрессивным, или увеличивающимся, затратам относятся затраты, опережающие рост объема производства. Это главным образом связано с перерасходом средств в результате их нерационального использования, в частности перерасходом кормов, семян и посадочного материала и другие (непроизводственные потери). При этом увеличивается не только абсолютная сумма этих затрат, но и себестоимость единицы продукции.

Депрессивными, или уменьшающимися, затратами называются затраты, отстающие от роста объема производства продукции. Это следует рассматривать как положительную сторону работы предприятия, поскольку достигается экономия средств. Например, при интенсивном откорме скота рост затрат на их выращивание отстает от увеличения выхода продукции. В связи с этим затраты на единицу продукции уменьшаются, хотя общая сумма издержек может и увеличиваться.

Другие издержки производства, наоборот, почти не изменяются в связи с ростом или уменьшением производства. К ним относятся издержки на содержание административно-управленческого персонала, канцелярские расходы и т. д. Называются они постоянными; их доля в себестоимости единицы продукции тем ниже, чем больше произведено продукции.

Пропорциональность переменных расходов и непропорциональность постоянных надо понимать не в абсолютном значении этих слов, а в относительном. Хотя переменные издержки зависят от объема производства, улучшение организации руководства хозяйством, рост его технической оснащенности и другие факторы оказывают влияние на уменьшение доли этих расходов в себестоимости единицы произведенного продукта. В то же время улучшение организации управления, совмещение административной должности с должностью специалиста и отсюда более правильное распределение обязанностей между руководящим аппаратом и другие меры по осуществлению режима экономии приводят к уменьшению общей суммы постоянных расходов и снижению их доли в себестоимости продукции.

Подразделение затрат на переменные и постоянные иногда отождествляется с их делением на зависимые и независимые. Это неправильно, во-первых, потому, что условно-постоянные и условно-переменные затраты относятся к прямым затратам подразделений предприятия, т. е. только к определенной части издержек производства. Основанием такого подразделения следует считать различие в характере всех издержек предприятия, одна часть которых зависит от размеров производства и возрастает или сокращается сообразно увеличению или уменьшению количества произведенной продукции, другая – почти не зависит от размеров производства, так как сельхозпредприятие должен их иметь при любом объеме производимой продукции.

Деление затрат на переменную и постоянную части имеет значение для анализа причин отклонения расходов от установленных норм, изучения тенденций тех или иных видов расходов к более или менее равномерному изменению в зависимости от изменения в объеме производства или

отсутствия такой тенденции для разработки методов оперативного анализа. Целью же подразделения издержек на независимые и зависимые от хозяйства является установление предельных норм последних при утверждении сметы и организация систематического контроля за их соблюдением. Такое подразделение представляет собой, по существу, дальнейшее разграничение первоначальной группировки затрат по их содержанию – на основные и накладные. И его не следует смешивать с подразделением затрат на переменные и постоянные, так как оба эти подразделения далеко не совпадают по содержанию.

В зависимые от хозяйства расходы могут включаться как относимые к постоянным затратам – издержки по оплате труда административно-управленческого персонала, так и причисляемые к переменным – текущий ремонт сельскохозяйственной техники. К независимым от хозяйства расходам при существующей ныне структуре издержек следует отнести амортизацию, страховые взносы и др.

Необходимость деления издержек производства на переменные и постоянные обусловлена организацией нормативного метода учета, при котором контроль и выявление отклонений в расходах от установленных норм основываются на подразделении издержек на переменные и постоянные части.

Список литературы

1. Ванюкова Р.А. Совершенствование аналитического учета затрат на производство животноводческой продукции // Экономика и управление: современные тенденции: сборник статей. – Чебоксары, 2019. – С. 167–170.

2. Стафиевская М.В. Аналитические средства выявления резервов снижения себестоимости продукции животноводства / М.В. Стафиевская, Р.А. Ванюкова // Экономика и предпринимательство. – 2019. – №7 (108). – С. 1110–1115.

Галеева Кристина Андреевна
бакалавр экон. наук, студентка
Сагитдинова Диана Расиховна
бакалавр экон. наук, студентка
Садыкова Лилия Гайсаевна
канд. экон. наук, доцент

Стерлитамакский филиал ФГБОУ ВО «Башкирский
государственный университет»
г. Стерлитамак, Республика Башкортостан

УЧЕТ СОБСТВЕННОГО КАПИТАЛА ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: в статье рассмотрен учет капитала в организации, а также счета бухгалтерского учета, на которых он учитывается. Рассмотрен состав собственного капитала организации. Авторы приходят к выводу, что учетная политика организации должна быть грамотно разработана.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, добавочный капитал, капитал, резервный капитал, собственный капитал, уставной капитал, учет.

Становление и развитие рыночных отношений привели к созданию новых объектов учета. Одним из таких объектов стал капитал организаций, учет которого является одним из важнейших.

Капитал является материально-технической базой процесса производства в любой организации.

В частности, особенно большое внимание в бухгалтерском учете уделяется именно учету собственного капитала предприятий, ведь в настоящее время организации могут и должны самостоятельно формировать собственные финансовые ресурсы, основными источниками которых являются прибыль, различные взносы акционеров и участников, средства от продажи ценных бумаг и другие поступления.

Предстоящее развитие предприятия возможно только при условии существования достаточного количества собственных финансовых ресурсов.

Собственный капитал – это стоимость всех средств организации, которые принадлежат ей на праве собственности.⁸ Эквивалентом собственного капитала являются чистые активы предприятия, которые можно считать как разницу между стоимостью всего имущества организации и всеми ее обязательствами (как краткосрочными, так и долгосрочными). Если рассматривать собственный капитал с позиции бухгалтерского баланса, то он отражен в III разделе «Капитал и резервы».

В составе собственного капитала организации, как правило, находится:

- уставный капитал;
- добавочный капитал;
- резервный капитал;
- нераспределенная прибыль (непокрытый убыток).

Порядок бухгалтерского учета собственного капитала отражен в Федеральном законе от 06.12.2011 №402-ФЗ, Приказе Минфина РФ от 31.10.2000 №94н, Положениях по бухгалтерскому учету, Учетной политике организации и иных документах.

Уставный капитал – это основной первоначальный источник собственных средств организации, образующийся в момент ее создания и находящийся в ее распоряжении на протяжении всего периода функционирования.

Бухгалтерский учет уставного капитала ведется на счете 80 «Уставный капитал», на котором бухгалтер обобщает информацию о размере и движении уставного капитала (складочного, уставного фонда) организации.

Остаток по кредиту на счете 80 должен быть равен размеру уставного капитала, который прописан в учредительном документе организации.

Регистрация уставного капитала организации имеет вид следующей бухгалтерской записи:

Дт счета 75 «Расчет с учредителями» – Кт счета 80 «Уставный капитал».

Внесение вкладов в уставный капитал отражают на счетах учета различного имущества (08 «Вложения во внеоборотные активы», 10 «Материалы», 41 «Товары»), которое передается в счет вклада.

Добавочный капитал – это капитал, который формируется за счет:

- суммы от дооценки внеоборотных активов;
- эмиссионного дохода акционерного общества;
- имущества, безвозмездно полученного от других организаций;
- целевого финансирования на приобретение инвестиционных активов;
- суммы начисленного износа по основным средствам;
- части нераспределенной прибыли в размере, направляемом на капиталовложения, и других поступлений.

Аналитический и синтетический учет добавочного капитала производится на счете 83 «Добавочный капитал».

Счет 83 может отражать:

– увеличение стоимости основных средств и нематериальных активов после проведения их переоценки;

– эмиссионный доход, являющийся разницей между номинальной стоимостью доли уставного капитала (к примеру, одной акции) и стоимостью, по которой она фактически была реализована при формировании размера уставного капитала.

Резервный капитал – это капитал, который формируется путем отчисления части прибыли для покрытия возможных потерь.

Учет резервного капитала производится на счете 82 «Резервный капитал».

При отчислении в резервный капитал из прибыли делается следующая запись:

Дт счета 84 «Нераспределенная прибыль» – Кт счета 82 «Резервный капитал».

А использование финансов из резервного капитала отражается обратной проводкой:

Дт счета 82 – Кт счета 84.

Информацию о состоянии и движении сумм нераспределенной прибыли и непокрытого убытка организации обобщают на счете 84 «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)».

Аналитический учет по счету 84 «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)» производится по направлениям использования средств.

Нераспределенная прибыль – это часть валовой прибыли организации, оставшаяся после уплаты налогов, формирования резервного капитала, выплаты дивидендов и используемая в целях реинвестирования.

Настоящее законодательство РФ позволяет всем существующим организациям быстро и успешно пользоваться поступающей в их распоряжение прибылью, что повышает маневренность самих экономических субъектов.

В большинстве случаев в составе собственного капитала организации учитываются 4 основных источника его формирования: уставный капитал, добавочный капитал, резервный капитал и нераспределенная прибыль.

При этом если говорить непосредственно о капитале, то резервный и добавочный капиталы в организации могут не формироваться. Но учет уставного капитала является обязательным для всех организаций, т. к. уставный капитал – основной источник собственных средств, без которого предприятие не может существовать.

В настоящее время руководство организации часто рассматривает собственный капитал как что-то второстепенное, ставя на передний план сам процесс производственно-хозяйственной деятельности. В связи с этим снижается роль собственного капитала в функционировании предприятия, хотя как раз-таки он и является базой для появления этой деятельности и ее дальнейшего развития.

Некорректный и непроработанный учет собственного капитала может исказить реальные данные организации, усложнить ведение бухгалтерской отчетности и вызвать вопросы со стороны внешних пользователей

бухгалтерской информации. В организации учета собственного капитала многих компаний можно выделить ряд распространенных проблем.

Например, к ним можно отнести отсутствие нормативных и методических указаний по учету собственного капитала; отсутствие в РСБУ отдельного стандарта, отведенного понятию «собственный капитал»; недостаточно грамотная организация аналитического учета по отдельным составляющим капитала; отсутствие оптимального соотношения различных источников собственного капитала.

Одной из важных проблем учета собственного капитала также является влияние учета различного рода переоценок внеоборотных активов организации. Речь идет о том, что дооценки, например, приводят к искусственному увеличению размера собственного капитала, т. е. формируется часть собственного капитала, которая не обеспечена денежными ресурсами.

Замена бесспорных чисел (для которых есть подтверждающие документы) сомнительными показателями (из-за субъективности оценки) приводит к искажению финансовых результатов компании, в результате чего в учете и появляются виртуальные прибыль или убыток. Это и является причиной искусственного изменения собственного капитала. Переоценка также ведет к образованию различий между показателями бухгалтерского учета и показателями, формирующими налогооблагаемую базу по налогу на прибыль.

В целях повышения эффективности операций по учету собственного капитала и устранения вышеперечисленных недостатков необходимо обеспечивать своевременное, правильное документирование операций по движению собственного капитала, оперативный и текущий контроль над использованием средств капитала.

Организациям необходимо грамотно разрабатывать учетную политику, формировать оптимальное соотношение инвестированного и накопленного капитала и стараться увеличивать свои собственные финансовые ресурсы для повышения финансовой устойчивости и эффективности хозяйственной деятельности предприятия.

Таким образом, можно сделать вывод, что в бухгалтерском учёте собственный капитал отражается в пассиве бухгалтерского баланса (раздел «Капитал и резервы»). Он образуется как сумма сальдо по бухгалтерским счетам: 80 «Уставный капитал», 82 «Резервный капитал», 83 «Добавочный капитал», 84 «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)».

Список литературы

1. Федеральный закон Российской Федерации от 06.12.2011 №402-ФЗ (ред. от 28.11.2018) «О бухгалтерском учете» // Собрание законодательства РФ. – 12.12.2011. – №50. – Ст. 7344.
2. План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкция по применению Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций (утверждены приказом Минфина России от 31 октября 2000 г. №94н, с изм. от 08.11.2010 №142н).
3. Бородин В.А. Бухгалтерский учет: учебник / В.А. Бородин. – М.: Юнити-Дана, 2015. – 528 с.

Доценко Олег Вадимович

генеральный директор

ООО «Вымпелспецмонтаж»

г. Солнечногорск, Московская область

магистрант

ФГБОУ ВО «Тульский государственный университет»

г. Тула, Тульская область

Научный руководитель

Сорвина Ольга Владимировна

д-р экон. наук, профессор

ФГБОУ ВО «Тульский государственный университет»

г. Тула, Тульская область

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ БАНКОВСКИМИ РИСКАМИ

***Аннотация:** в статье даны рекомендации по управлению рисками в банках. Разработаны мероприятия для эффективного управления кредитными рисками в целях обеспечения экономической безопасности банка. Автором предлагается провести работу по двум основным направлениям: ужесточение требований к заёмщикам банка; применение процентной ставки, соответствующей рискам данного кредитного продукта.*

***Ключевые слова:** банки, риски, юридические лица, экономическая безопасность.*

Солидные и платежеспособные банки покрывают эти убытки за счет заранее созданных резервов. Банки рассчитывают степень риска по каждой статье активов и создают соответствующие фонды для компенсации ожидаемых потерь. Определение степени риска невозврата кредитов и принятие превентивных мер является обязательным условием нормального функционирования банков, а также надежности экономической безопасности банка.

В связи с этим разработаем мероприятия для эффективного управления кредитными рисками в целях обеспечения экономической безопасности банка. Предлагаем провести работу по двум основным направлениям:

– ужесточение требований к заёмщикам банка;

– применение процентной ставки, соответствующей рискам данного кредитного продукта.

Существует обратная сторона этого предложения. Чем более жесткие требования Банка по кредитам, тем сложнее получить кредит и меньше кредитный портфель банка, что может привести к потере доли рынка.

Индивидуальный подход к клиенту, как главный принцип взаимоотношений банка и клиента на современном этапе, позволяет утверждать то, что клиент должен стоять в центре кредитной политики любого банка.

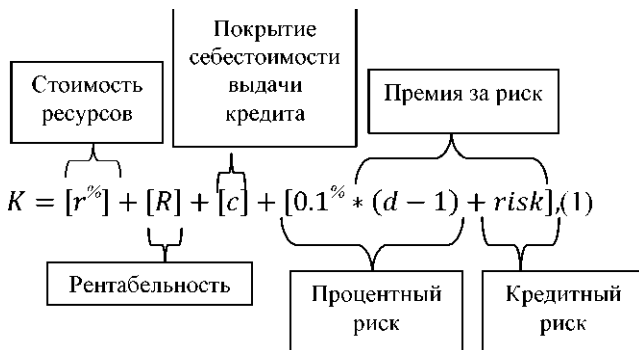
Поэтому важно сохранять баланс жесткости подхода и величинам принимаемых кредитных рисков. В зависимости от условий внешней среды банка и фазы экономического цикла можно менять политику жесткости при выдаче кредитов, тем самым снижая кредитный риск в кризисные

времена и ослабевая кредитную политику во времена стабильности и экономического роста.

Вторая рекомендация банку по повышению уровня экономической безопасности состоит в применении процентной ставки, соответствующей рискам каждого отдельного кредитного продукта (вида кредита), что позволит покрыть ожидаемый уровень кредитного и процентного риска и повысит долгосрочную устойчивость банка.

Банк в процентной ставке закладывает риски и может управлять ставкой, своей рентабельностью и устойчивостью.

В формуле (1) предлагается произвести расчет минимальной ставки по кредитам юридическим лицам, формула учитывает следующие составляющие:



Где:

r% – либо средняя стоимость ресурсов банка, либо стоимость длинных ресурсов (например, срочных вкладов), либо величина ключевой ставки Банка России, отражающая стоимость ресурсов на финансовом рынке;

R – ожидаемый уровень рентабельности кредитного продукта;

C – себестоимость выдачи и сопровождения кредита, рассчитывается по формуле (2):

$$C = c_0 / (F * d) * 100\%$$

где c_0 – себестоимость выдачи одного кредита;

d – срок кредита (лет);

F – величина кредита.

c_0 – расчётная величина за 2019 год по данным банка составила 50 тыс. руб.

d – срок кредита (лет). $0,1\% * (\text{срок кредита (лет)} - 1)$ – учет в ставке величины процентного риска.

Risk – величина, учитывающая кредитный риск в процентной ставке (расходы, которые влияют на ожидаемую доходность).

$$risk = 5\% * R + PD * LGD \quad (1)$$

Таким образом, данная формула зависит от трёх составляющих:

- качество заёмщика (категория качества, определённая банком – и её выражение – созданный банком резерв Rv процентах);
- вероятности дефолта заёмщика (PD);
- ожидаемого уровня потерь банка при дефолте заемщика (LGD).

Например, если кредит выдаётся заёмщику по 1 категории качества, резерв создаётся в размере 0%, показатель «5%*R» добавит к кредитной ставке «5%*0=0 п. п.». Если кредит выдаётся заёмщику по 5 категории качества, резерв создаётся в размере 100%, показатель добавит «5%*R=5%*100%=5 п. п.».

Таким образом, чем «хуже» заёмщик, получающий в данный момент кредит, тем выше кредитный риск по нему и тем выше должна быть процентная ставка для того, чтобы компенсировать для банка возможные будущие потери от реализации кредитного риска. Показатели PDиLGD рассчитаны по данным кредитного портфеля Банка и приведены в таблице 1.

Расчёт такой минимальной процентной ставки по каждому кредитному продукту Банка позволит обеспечить рентабельную работу по всем видам кредитов в зависимости от их типа, рискованности данного кредитного продукта, ликвидности и вида залога, что сможет в долгосрочном плане повысить экономическую безопасность Банка.

Таблица 1

Показатели PDиLGD банка

Вид обеспечения	Процент возврата от величины основного долга, %	LGD, %	PD, %	+ к % ставке по кредитам, %
Коммерческая недвижимость	72	28	2.5	0.70
Жилая недвижимость	93	7	0.1	0.01
Автотранспортные средства	63	37	3.0	1.11
Авто коммерческие	45	55	1.9	1.05
Товары в обороте	13	87	4.1	3.57
Без залога	5	95	5.0	4.75

Например, выдача ипотеки под ликвидный и надёжный залог недвижимости позволяет Банку установить процентную ставку ниже, чем при кредитовании торгового предприятия под залог товаров в обороте, которых потом, при дефолте заёмщика, может просто не оказаться на складе или они могут быть испорчены и неликвидны.

В таблице 2 представим пример расчета минимальной процентной ставки.

Получив, таким образом, минимальную процентную ставку по каждому кредитному продукту, банк может сравнить её со среднерыночной ставкой, которую предлагают банки-конкуренты по аналогичному кредитному продукту и оценить свои рыночные позиции и возможность повысить ставку в определённом рыночном коридоре. Это позволит банку более качественно управлять своим кредитным риском и обеспечить свою экономическую безопасность в долгосрочной перспективе.

Пример расчёта минимальной процентной ставки

	Кредит 1	Кредит 2 (качественный)
Сумма кредита (F), тыс. руб.	5 000	15 000
Вид обеспечения	Коммерческая недвижимость	Жилая недвижимость
Кат. Качества (R – % резерва)	4 к.к. (51%)	2 к.к. (1%)
Срок кредита (d), лет	2	5
Расчет минимальной процентной ставки		
R (%) ключевая ставка	7,25	
R (%) стоимость длинных ресурсов (вкладов)		7,5
P (%)	1,00	1,00
$C(\%) = C_0/(F*d)$	$50/(5000*2)*100\% = 0,50$	$50/(15000*5)*100\% = 0,07$
$0.1\%*(d-1) (\%)$	$0,1*(2-1) = 0,1$	$0,1*(5-1) = 0,4$
Risk (%)	$5*51\% + 0,7 = 3,25$	$5\%*1\% + 0,01 = 0,06$
K (min ставка) (%)	12,10	9,03

Список литературы

1. Федеральный Закон Российской Федерации от 02.12.90 №395–1 «О банках и банковской деятельности» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
2. Алексейчева Е.Ю. Кредитование в России [Текст]: учеб. для бакалавров / Е.Ю. Алексейчева, Е.Ю. Куломзина, М.Д. Магомедов. – М.: Дашков и К, 2017. – 300 с.
3. Ермоленко О.М. Современные тенденции повышения инновационной активности коммерческих банков на фоне последствий финансового кризиса [Текст] / О.М. Ермоленко, Е.И. Строгонова // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. – 2017. – №11(58). – С. 446–448.
4. Новые модели банковской деятельности в современной экономике [Текст]: учеб. / коллектив авторов; под ред. О.И. Лаврушина. – М.: КноРус, 2017. – 168 с.
5. Риск-менеджмент в коммерческом банке [Текст]: монография / коллектив авторов; под ред. И.В. Ларионовой. – М.: КноРус, 2014. – 456 с.
6. Шершнева Е.Г. Кредитная политика коммерческого банка / Е.Г. Шершнева, Е.В. Сутягина, В.А. Иванов // Бенефициар. – 2018. – №24. – С. 66–71.
7. Информационный портал «Банкир» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.bankir.ru>
8. Официальный сайт Банка России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.cbr.ru
9. Официальный сайт журнала «Банковские технологии» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.banktech.ru

Егорова Елизавета Владимировна

бакалавр, магистрант

Московский областной филиал
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ»
г. Красногорск, Московская область

ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ И МЕТОДЫ ЕЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ

***Аннотация:** в работе рассмотрена финансовая устойчивость и методы ее оценки, опирающиеся на изучение структуры баланса и определение уровня зависимости предприятия от внешних инвесторов, представлены методы, направленные на обеспечение достаточного уровня финансовой устойчивости.*

***Ключевые слова:** финансовая устойчивость, риск неплатежеспособности, финансовое состояние, методы обеспечения финансовой устойчивости.*

Финансовая устойчивость – это элемент финансового состояния организации, определяемый способностью развиваться в краткосрочном и долгосрочном периодах при непрерывном воздействии меняющихся условий окружающей макро и микросреды.

Оценка финансовой устойчивости на данном этапе развития рыночной экономики относят к одной из наиболее важных проблем, т. к. ее недостаточный уровень приводит к неплатежеспособности компании, а избыточность – препятствует развитию, отягощая затраты излишними запасами и резервами.

Анализ финансовой устойчивости предприятия состоит из нескольких этапов. Сначала изучают структуру, объем, состав и динамику заемного и собственного капиталов. По итогам расчетов формируют (табл. 1), делают вывод об изменении показателей и о влиянии изменений заемного и собственного капиталов на изменение общей величины капитала организации. Сопоставляют темп роста собственного капитала (ТРск) с темпом роста капитала в целом (ТРк). Желательно, когда $ТРск \geq ТРк$, этом случае доля заемных средств в объеме капитала компании не увеличивается, что означает отсутствие снижения финансовой устойчивости.

Далее анализируется структура, объем и состав заемного капитала. Следующим шагом является сопоставление темпа роста долгосрочных обязательств (ТРдо) с темпом роста капитала в целом (ТРзк). Нормативно: $ТРдо \geq ТРзк$. Долгосрочные обязательства наименее рискованные для компании и направляются на расширение возможных операций, однако зачастую они дороже краткосрочных, в связи с тем, что несут для инвесторов большой риск. Неравенство выражает оптимальное с точки зрения сохранения и наращивания финансовой устойчивости соотношение, в том случае, если доля краткосрочных обязательств в общем объеме заемного капитала не растет [1, с. 41].

Далее анализируют структуру, объем, состав и динамику собственного капитала объекта исследования. Желательно, чтобы собственный капитал предприятия увеличивался в связи с рациональным ведением его деятель-

ности, а не от дополнительных вложений, т.е. темп роста нераспределенной прибыли, резервного капитала и доходов будущих периодов (ТРнрд) должен опережать темп роста собственного капитала (ТРск) или быть с ним наравне.

Таблица 1

Сводная таблица при анализе показателей по строкам баланса

Наименование	Базисный период		Отчетный период		Измерение		Темп роста, %	Темп прироста, %
	Сумма, тыс.р.	Уд. вес, %	Сумма, тыс.р.	Уд. вес, %	Сумма, тыс.р.	Уд. вес, %		
1. Собственный капитал (1300+1530).								
2. Заемный капитал (1400+1500+1530).		10 0		10 0		–		
3. Капитал (1700)								

Дальнейшая оценка финансовой устойчивости компании заключается в представлении расчетов и оценок размера собственного оборотного капитала (СОК). С точки зрения того, какие пассивы оказываются источниками образования оборотных активов выделяют два варианта исчисления собственного оборотного капитала. Первая формула, источниками финансирования оборотных активов служат собственный капитал (СК), долгосрочные и краткосрочные обязательства [4, с. 84].

$$\text{СОК} = \text{СК} - \text{ВА} \quad (1)$$

где:

ВА – внеоборотные активы.

В том случае, когда источниками финансирования оборотных активов служат собственный капитал и краткосрочные обязательства, а внеоборотные активы финансируются долгосрочными обязательствами (ДО), для определения собственного оборотного капитала применяется вторая формула:

$$\text{СОК} = \text{СК} + \text{ДО} - \text{ВА} \quad (2)$$

Применяя один из приведенных способов расчета, величина собственного оборотного капитала должна быть положительна, т. е. некоторая доля собственного капитала распределена для формирования оборотных активов.

Завершающим этапом процесса анализа собственного оборотного капитала является сопоставление темпов роста собственного капитала (ТРск) и собственного оборотного капитала. Наиболее оптимально $\text{ТРск} > \text{ТРсок}$, т.к. первично собственный капитал применен для финансирования внеоборотных активов, а после направляется на формирование оборотных активов.

Одним из наиболее распространенных методов является анализ абсолютных показателей финансовой устойчивости формулы (3–5), харак-

теризующих степень обеспеченности запасов (3) источниками формирования:

1) недостаток или излишек собственных источников образования запасов:

$$kEc = (CK - BA) - 3 \quad (3)$$

2) недостаток или излишек долгосрочных заемных и собственных источников (ДЗС) образования запасов:

$$kEt = (CK - BA) - 3 \quad (4)$$

3) недостаток или излишек всей величины источников формирования запасов:

$$kEs = (CK + ДЗС + КЗС - BA) - 3 \quad (5)$$

где:

КЗС – краткосрочные заемные средства.

По отношению к уровню обеспеченности источниками формирования запасов эксперты выделили 4 основные категории финансовой устойчивости.

1) абсолютная, т. е. число собственных источников организации для создания запасов оптимально ($kEc \geq 0$, $kEt \geq 0$, $kEs \geq 0$);

2) нормальная описывается недостаточным для формирования запасов числом собственных источников, но они формируются за счет привлечения долгосрочных заемных средств ($kEc < 0$, $kEt \geq 0$, $kEs \geq 0$);

3) относительная неустойчивость, т.е. для формирования запасов предприятие имеет недостаточное количество долгосрочных заемных и собственных источников, но в свою очередь привлечение краткосрочных заемных средств способствует их формированию ($kEc < 0$, $kEt < 0$, $kEs \geq 0$);

4) абсолютная неустойчивость, т.е. привлечение краткосрочных заемных средств не дает возможности сформировать запасы ($kEc < 0$, $kEt < 0$, $kEs < 0$). Их формирование происходит за счет кредиторской задолженности, что недопустимо, т. к. ведет к банкротству предприятия [2, с. 51].

Поскольку определение финансовой устойчивости на основе расчета абсолютных показателей позволяет лишь в общих чертах её оценить, то для определения уровня зависимого положения компании от её внешних инвесторов или от кредиторов используются относительные показатели финансовой устойчивости представленные в табл. 2. Анализ значений финансовой устойчивости проводится в динамике, полученные значения сопоставляются с нормативными, а также с данными других компаний занимаемой отрасли.

На основе полученных после анализа финансовой устойчивости предприятия систематизированных результатах формируют итоговый вывод об уровне финансовой устойчивости (например, абсолютная, нормальная, удовлетворительная, неудовлетворительная), далее трактуются причины ее изменения, а также формируют заключение об уровне финансового риска, связанного с хозяйственно-экономической деятельностью анализируемой компании, в отношении финансовой устойчивости предприятия (например, риск высокий, средний, низкий, отсутствует).

Коэффициенты финансовой устойчивости [3, с. 487]

Наименование	Назначение	Расчет по строкам баланса	Норма
Коэффициент автономии	Показывает, насколько организация независима от кредиторов	$(1300 + 1530 + 1540) / 1700$	$\geq 0,6$
Коэффициент задолженности	Чем выше значение, тем больше риск акционеров, т.к. неисполнение платежных обязательств увеличивает возможность банкротства	$(1400 + 1500 - 1530 - 1540) / 1700$	$\leq 0,5$
Коэффициент финансовой устойчивости	Показывает долю источников финансирования, возможных к использованию в деятельности предприятия длительное время	$(1300 + 1530 + 1540 + 1400) / 1700$	$> 0,7$
Коэффициент финансового левереджа	Показывает какая деятельность предприятия финансируется за счет средств заемных источников. Рост за несколько периодов говорит об усилении зависимости предприятия	$(1400 + 1500 - 1530 - 1540) / (1300 + 1540 + 1530)$	< 1
Коэффициент финансирования	Показывает какая часть деятельности обеспечивается за счет собственных средств	$(1300 + 1530 + 1540) / (1400 + 1500 - 1530 - 1540)$	> 1
Коэффициент маневренности	Отражает часть собственного оборотного капитала, находящуюся в обороте, или капитализированную	$(1300 + 1530 + 1540 + 1100) / (1400 + 1500 - 1530 - 1540)$	$> 0,1$
Коэффициент обеспеченности оборотных активов собственными оборотными средствами	Показывает в какой степени оборотные средства пополняются за счет собственного капитала, а какая за счет заемных средств	$(1200 - 1520 - 1510 - 1550) / 1200$	$> 0,1$
Коэффициент соотношения запасов и кредиторской задолженности	Отражает возможность покрытия краткосрочных обязательств за счет имеющихся запасов	$1210 / 1520$	$0,5-0,7$

Как мы обозначили ранее, на финансовую устойчивость компании влияет множество различных факторов и, следовательно, любые финансово-хозяйственные операции или процессы отражаются на структуре баланса.

Для обеспечения достаточного уровня платежеспособности предприятия и его финансовой устойчивости необходимо применять методы, представленные в табл. 3. Значение своевременного проведенного грамотного анализа финансовой устойчивости компании велико, т. к. управление любым хозяйствующим субъектом требует, прежде всего, информации о его исходном состоянии, о том, как развивалась компания в предыдущие периоды.

Таблица 3
Методы обеспечения финансовой устойчивости предприятий

№	Наименование	Содержание
1	Обеспечение условий развития организации	Формирование оптимальной структуры и достаточного размера капитала для каждого этапа развития организации
2	Обеспечение соответствия привлекаемого капитала объему формируемых активов	Избыточность привлекаемого капитала к формируемым ею активам провоцирует снижение рентабельности использования капитала. Активы, которые были образованы путем привлечения заемного капитала, порождают меньшую норму прибыли за счет роста затрат посредством включения расходов стоимости ссудного процента во всех его формах
3	Обеспечение оптимальной структуры капитала	Следует создать наиболее выгодное соотношение доходов и расходов, собственных и заемных средств, основного и оборотного капитала – исходя из целей компании
4	Оптимизация политики управления операционными циклами	Сокращение уровня дебиторской задолженности за счет проведения консерваторской кредитной политики; утверждение со временем положительных и негативных денежных потоков; определение нормативов продолжительности операционного цикла в зависимости от занимаемой организацией отрасли
5	Оптимизация политики управления оборотными активами	Система внутренних нормативов, определяющих максимально допустимые размеры низко и неликвидных оборотных активов; включение модели компромисса обеспечения оборотных активов для минимизации риска потери ликвидности путем увеличения размера чистого оборотного капитала

Только получив достаточную и достоверную информацию об объекте управления в прошлом, о сложившихся тенденциях его функционирования, применяют управленческие решения и программы развития на будущее.

Список литературы

1. Данилова Н.Л. Анализ финансовой устойчивости предприятия // Ассоциация «Открытая наука». – 2014. – №2. – С. 40–44.
2. Никулина Н.Н. Финансовый менеджмент организации: учебное пособие. – М.: Юнити-Дана, 2012. – 511 с.
3. Петровская М.В. Модель оценки долгосрочной финансовой устойчивости предприятий производственного сектора // Российское предпринимательство. – 2016. – Т. 17. – №4. – С. 483–490.
4. Файдушенко В.А. Финансовый анализ: теория и практика: учебное пособие. – Хабаровск: Хабар. гос. тех. ун-та, 2013. – 190 с.

Мусостова Деци Шамсудиновна

канд. экон. наук, доцент

Татаев Юсуп Рамзанович

магистрант

ФГБОУ ВО «Чеченский государственный университет»

г. Грозный, Чеченская Республика

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ВЕНЧУРНОГО КАПИТАЛА В МАЛОМ И СРЕДНЕМ БИЗНЕСЕ В РЕГИОНЕ

***Аннотация:** в статье рассматривается возможность использования венчурного капитала в малом и среднем бизнесе. Авторы уделяют значительное внимание тому факту, что именно благодаря своей структуре и внутренней организации молодые мелкие фирмы могут быть более инновационными, чем крупные и устоявшиеся предприятия. Отмечается, что новые фирмы с новаторскими идеями и с гибкой структурой могут более адекватно реагировать на проблемы клиентов. Авторы подчеркивают, что для развития и поддержки инновационного бизнеса предлагается создать и использовать специальный инструмент венчурный капитал, который может решить проблемы молодых инновационных фирм. Авторы приходят к выводу, что на сегодняшний день венчурный капитал – это то, что питает стартапы и предпринимательство.*

***Ключевые слова:** малый бизнес, венчурный фонд, поддержка бизнеса, микропредприятия.*

Для развития бизнеса в Чеченской Республике принимаются различные меры. Это и федеральные программы, и деятельность региональных органов власти. Малое и среднее предпринимательство в нашей стране считается деятельностью с высоким риском, что ограничивает субъекты МСП в доступности заемных финансовых ресурсов. На всех стадиях развития бизнеса формирование ресурсов может осуществляться через предоставление гарантий и поручительств (в случае, если имущество предприятия недостаточно для использования его в качестве залога), субсидии (гранты), субсидирование по полученным или погашенным кредитам банков. Труднее всего приходится начинающему бизнесу, так как доступ к банковским кредитам для начинающего бизнеса практически невозможен, что в итоге приводит к тому, что предприниматель для «стартапа» использует собственные ресурсы. Согласно государственной программе «Развитие малого и среднего предпринимательства в Чеченской Республике» основными направлениями мероприятий в области финансовой поддержки субъектов МСП является: предоставление грантовой поддержки; субсидирование затрат субъектов малого и среднего бизнеса на уплату по привлеченным кредитам; субсидирование юридических лиц, осуществляющих микрофинансовую деятельность по предоставлению микрозаймов субъектам малого и среднего бизнеса; субсидирование гарантийных фондов для предоставления поручительств субъектам малого и среднего предпринимательства, и организация инфраструктуры поддержки МСП. Согласно данным Единого реестра субъектов МСП на конец 2019 года в Республике было зарегистрировано 13 985 субъектов МСП (включая микропредприятия и ИП). Подробные данные представлены в таблице 1.

Таблица 1

Количество субъектов ММСП в ЧР

Всего		Юридических лиц	Индивидуальных предпринимателей
Всего	13 985	3 327	10 658
Микропредприятия	13 791	3 151	10 640
Малые предприятия	181	163	18
Средние предприятия	13	13	0

Примечание. Составлено автором на основе данных реестра субъектов МСП.

Малое предпринимательство играет все более заметную роль в социально-экономическом развитии Юга России с точки зрения увеличения производства, обеспечения занятости населения, развития сферы торговли и услуг, обладают большей, чем крупные предприятия, мобильностью. Для развития бизнеса в Чеченской Республике принимаются различные меры. Это и федеральные программы, и деятельность региональных органов власти. В республике реализуется национальная программа по развитию МСП, планировалось, что в течение 2019 года на развитие МСП будут направлено 300 млн. р. Национальный проект «МСП и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» ставит целью расширение доступа субъектов малого и среднего предпринимательства к финансовым ресурсам, в том числе к льготному финансированию. Он включает в себя пять подразделов – федеральных проектов: [2; 3] «Улучшение условий ведения предпринимательской деятельности», «Расширение доступа субъектов МСП к финансовым ресурсам, в том числе к льготному финансированию», «Акселерация субъектов малого и среднего предпринимательства», «Создание системы поддержки фермеров и развитие сельской кооперации» и «Популяризация предпринимательства». Малое и среднее предпринимательство в нашей стране считается деятельностью с высоким риском, что ограничивает субъекты МСП в доступности заемных финансовых ресурсов. На всех стадиях развития бизнеса формирование ресурсов может осуществляться через предоставление гарантий и поручительств (в случае, если имущество предприятия недостаточно для использования его в качестве залога), субсидии (гранты), субсидирование по полученным или погашенным кредитам банков. Труднее всего приходится начинающему бизнесу, так как доступ к банковским кредитам для начинающего бизнеса практически невозможен, что в итоге приводит к тому, что предприниматель для «стартапа» использует собственные ресурсы.

Согласно государственной программе «Развитие малого и среднего предпринимательства в Чеченской Республике» основными направлениями мероприятий в области финансовой поддержки субъектов МСП является:

- предоставление грантовой поддержки;
- субсидирование затрат субъектов малого и среднего бизнеса на уплату по привлеченным кредитам;
- субсидирование юридических лиц, осуществляющих микрофинансовую деятельность по предоставлению микрозаймов субъектам малого и среднего бизнеса;

– субсидирование гарантийных фондов для предоставления поручительств субъектам малого и среднего предпринимательства, и организация инфраструктуры поддержки МСП.

Динамика МСП представлена на рисунках 1 и 2.

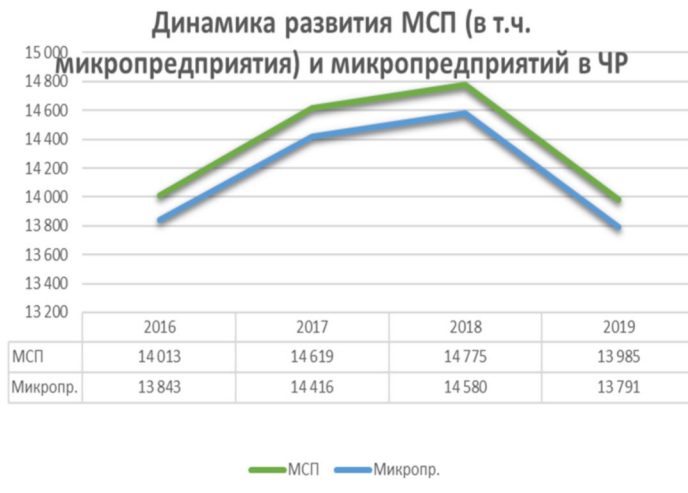


Рис. 1. Динамика развития МСП (в т. ч. микропред.) и микропредприятий

Примечание. Составлено авторами на основе данных единого реестра субъектов МСП.



Рис. 2. Динамика развития малых и средний предприятий

Примечание. Составлено авторами на основе данных единого реестра субъектов МСП.

Как видно из графиков, самым успешным был 2018 год, когда общее число МСП было максимальным за последние 4 года. На конец 2019 количество субъектов МСП приблизилось к значениям 2016 года, число средних предприятий стало еще меньше, чем значения 2016 года. Несмотря на принимаемые меры федеральными и региональными органами власти, обеспечить устойчивое развития данного сектора экономики не удастся ни в регионе, ни в стране в целом. В Чеченской Республике на 10 000 человек приходится 22 малых предприятий. Удовлетворительным показателем для нашей республики было бы 100 малых предприятий на 10 000 жителей. Рассматривая территориально-географическую структуру экономики Чеченской Республики, можно выделить несколько кластеров, для которых характерно развитие отдельных отраслей: сельское хозяйство традиционно. Концентрировалось в равнинной зоне на южной части Терско-Кумской низменности и Чеченской предгорной равнине в Урус-Мартановском, Шалинском и Курчалоевском районах; тяжелая промышленность развита в городах – Грозном, Гудермесе и Аргуне; южные районы отличаются гористым ландшафтом, где перспективным направлением является развитие туризма. Благодаря своей структуре и внутренней организации молодые мелкие фирмы могут быть более инновационными, чем крупные и устоявшиеся предприятия. Новые фирмы с новаторскими идеями и с гибкой структурой могут более адекватно реагировать на проблемы клиентов. Для развития и поддержки инновационного бизнеса предлагается создать и использовать специальный инструмент – венчурный капитал – который может решить проблемы, с которыми сталкиваются молодые инновационные фирмы: причины, указанные выше, недостаток капитала и управленческого опыта. Венчурный капитал – это то, что питает стартапы и предпринимательство. Это способствует инновациям и позволяет превратить их в рыночные продукты, а также позволяет финансировать бизнес-идеи, которые в противном случае не получили бы доступа к необходимому капиталу. Таким образом, он закладывает основы успеха ЧР в привлечении технологических фирм и обеспечении будущего экономического роста региона. Финансируемые государством программы венчурного капитала обеспечивают инвестиционный капитал для создания и развития стартапов, предприятий ранней и средней стадии, часто в одной из двух форм: (1) государственный фонд венчурного капитала (который может включать других частных инвесторов) который непосредственно инвестирует в бизнес или (2) фонд фондов, который является фондом, который инвестирует в другие фонды венчурного капитала, которые, в свою очередь, инвестируют в отдельный бизнес. Многие факторы, в частности, ресурсы и доступные таланты, определяют решение государства о том, какую форму выбрать. Финансируемые государством программы венчурного капитала специально предназначены для решения проблем финансирования, с которыми сталкиваются местные стартапы. Они также устраняют местные финансовые разрывы, разделяя риски с местными банками, финансовыми институтами развития сообществ, региональными банками и инвесторами в акции. Венчурные фонды обеспечивают капитал для стартапов и новых предприятий через инвестиции или путем покупки собственности или акций. Он имеет две формы: венчурный капитал, финансируемый государством, в который правительство (или другие частные инвесторы) вкладывает средства

непосредственно в бизнес; и фонд фондов, который инвестирует в другие фонды венчурного капитала, которые, в свою очередь, будут инвестировать в отдельные предприятия. Чтобы привлечь больше инвесторов необходимо создать «региональный венчурный фонд», который позволит таким организациям, как страховые компании и пенсионные фонды, а также бизнес-ангелам и простым обеспеченным людям инвестировать часть своих активов в инновационные и традиционные стартапы и, при достаточном объеме финансовых ресурсов, в масштабные проекты. Предполагается, что первое время работы клиентами фонда станут более традиционные проекты, так как подавляющее большинство предпочитает идти по «знакомой тропе», однако в приоритете все же будут проекты инновационные. Российский венчурный рынок находится только на стадии развития, однако, необходимо отметить, что в последние годы увеличилась доля российского венчурного капитала на мировом рынке. Инвестиционный директор РВК Алексей Басов написал о тенденциях 2019 года и перспективах 2020 реплику для РБК: «Российский венчурный рынок становится более зрелым и ждет появления новых игроков – фондов поздних стадий. В то же время необъяснимо высокая стоимость некоторых стартапов говорит о наличии рыночного пузыря» [4]. Целью венчурных инвестиций является очень высокая прибыль для венчурной фирмы, обычно в форме приобретения всего стартапа или акций. Самое большое преимущество работы с фирмами венчурного капитала состоит в том, что, если стартап обанкротится, как это делают большинство, нет обязательств по возвращению инвестиций, потому что в отличие от займа, нет никаких обязательств по его возврату и инвестируются средства с осознанием высокого риска. Что еще более важно, инвесторы могут быть заинтересованы в том, как вы будете продвигать продукты и какие у вас планы по охвату клиентов [2; 4]. Если продукт является инновационным и впервые выпущен на рынок, это может быть смело подчеркнуто в рекламной кампании для инвесторов. В зависимости от того, насколько хорошо будут представлены предложения, и от различий в восприятии инвесторов, вполне вероятно, что предложение может быть отклонено или, инвесторы могут попросить изменить его предложение. Каждый отказ – это возможность вернуться и проанализировать, где произошла ошибка, или найти более подходящего инвестора [2].

Целью венчурных инвестиций является очень высокая прибыль для венчурной фирмы, обычно в форме приобретения всего стартапа или акций. Примечательно, что сами начинающие компании сами проявляют интерес к венчурному капиталу, видя в нем возможность и гарантии реализации проекта в случае его принятия инвестором. Дело в том, что традиционные банковские кредиты выдаются после анализа финансовых показателей состояния предприятий за предыдущий период и рассматривают только ближайшие перспективы развития (год-два), тогда как для реализации инновационных бизнес-проектов в среднем необходимо 6–7 лет. Прочие преимущества венчурного финансирования перед другими потенциальными источниками можно представить в виде таблицы.

Таблица

	Венчурное финансирование	Банки	Стратегические партнеры
Инвестирование в акционерный капитал предприятия	+	-	+
Кредиты	+	+	-
Долгосрочные инвестиции	+	+	+
Рисковый бизнес	+	-	-
Участие фирмы-инвестора в управлении фирмой	+	-	+

Примечание. Источник: разработки автора.

Самое большое преимущество работы с фирмами венчурного капитала состоит в том, что, если стартап обанкротится, как это происходит с довольно большим количеством стартапов, нет обязательств по возврату вложенных инвестиций, так как, в отличие от займа, финансирование инвестор осуществляет на свой риск с осознанием возможности потери вложенных средств. Для минимизации данного риска венчурные фонды в лице их представителя могут принимать участие в управлении фирмой-стартапом. На начальном этапе первой проблемой для стартапа было поиск инвесторов, дальнейшие проблемы и риски помогает решать венчурный фонд – это, пожалуй, также одна из важных особенностей и плюсов венчурного финансирования – личная заинтересованность вкладчиков в успехе, так как от этого зависит размер их прибыли. В этой связи инвесторам приходится оказывать еще и различные виды консультационных, управленческих и других видов услуг до момента получения прибыли. Необходимо отметить, что, помимо рентабельности проекта фирмы-стартапы должны соответствовать и другим требованиям венчурных фондов, в числе которых можно выделить следующие [2]:

1. Малое предприятие в научно-технической сфере. Организационная форма – ООО или ЗАО.
2. Основной деятельностью – внедрение и коммерциализация результатов НИОКР, изобретений, усовершенствований и инноваций в научно-технической сфере.
3. Наличие продуманного плана реализации проекта в виде оформленного бизнес-плана.
4. Наличие прав интеллектуальной собственности, патентов, авторских прав, или реальная возможность получения таких прав на результаты научно-технической деятельности.
5. Возможность реализации проекта в течение не более 6 лет.
6. Готовность инициаторов проекта к партнерству с венчурным фондом, участие фонда в акционерном капитале предприятия (фонд приобретает контрольный или блокирующий пакет) [2].

На этапе реализации вес научного и технологического риска снижается до нуля, и теперь все риски находятся на другом фронте: маркетинг и распространение. Это связано с тем, что продукт полностью спроектирован и разработан еще до того, как он выйдет на рынок, и в случае его отторжения покупателями, – фирма обанкротится, а инвестор потеряет

вложенные средства [3]. В начале технологические и маркетинговые риски имеют одинаковый вес: необходимо как создать продукт, так и сделать его известным потенциальным инвесторам, сотрудникам и клиентам. На практике государственные расходы (на академические исследования или с помощью налоговых льгот на исследования) покрывают стоимость некоторых исследований продукта и позволяют компании быстрее перейти к этапу разработки, тем самым компенсируя значительную часть технологического риска на ранней стадии. Это уменьшает потребность в начальном капитале, который часто исходит от отдельного инвестора и позволяет составить более точный прогноз по данному проекту [3]. Чтобы привлечь больше инвесторов необходимо создать «региональный венчурный фонд», который позволит таким организациям, как страховые компании и пенсионные фонды, а также бизнес-ангелам и простым обеспеченным людям инвестировать часть своих активов в инновационные и традиционные стартапы и, при достаточном объеме финансовых ресурсов, в масштабные проекты. Предполагается, что первое время работы клиентами фонда станут более традиционные проекты, так как подавляющее большинство предпочитает идти по «знакомой тропе», однако в приоритете все же будут проекты инновационные [1]. Бизнес сегодня значительно отличается от того, каким он был несколько десятилетий назад, что связано с трансформацией общества, его цифрового развития и, изменившиеся под весом данных факторов, предпринимательской культуры. Выстроить эффективный менеджмент сегодня и сложнее, и легче одновременно. Сложнее в том плане, что сегодня к работодателям предъявляются определенные требования со стороны надзорных органов по организацию рабочего процесса. Также на первый план выходит поиск и удержание на предприятии ценных сотрудников, у которых со временем появляется возможность диктовать свои условия руководству. Упрощение связано, прежде всего, с появлением новых технологий и технологических решений.

Список литературы

1. Султанханова А.А. Малый бизнес как ресурс модернизации региональной экономики // Экономика развития региона: проблемы, поиски, перспективы. – 2010. – С. 316–329.
2. Мусостова Д.Ш. Развитие бизнеса в регионе / Д.Ш. Мусостова, И.У. Евдогаев, Т.М. Дудаев [и др.] // Право, экономика и управление: актуальные вопросы : материалы Всеросс. науч.-практ. конф. с международным участием (Чебоксары, 23 дек. 2019 г.) / редкол.: К.Г. Яковлев [и др.] – Чебоксары: ИД «Среда», 2019. – С. 214–217.
3. Асхабов Р.Ю. Проблемы оптимизации государственной поддержки развития малого и среднего бизнеса (на примере Чеченской Республики) // Молодежь, наука, инновации. – Грозный: Изд-во Грозненский государственный нефтяной технический университет имени академика М.Д. Миллионщикова, 2019. – С. 43–46.
4. Новостной социальный сайт “Roem.ru” [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://roem.ru/29-10-2019/>

Облогин Мирослав Владимирович
аспирант

Научный руководитель
Щепакин Михаил Борисович
д-р экон. наук, профессор,
заслуженный работник высшей школы РФ,
Почетный работник высшего
профессионального образования РФ,
заслуженный деятель науки Кубани
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
технологический университет»
г. Краснодар, Краснодарский край

КЛАССИФИКАЦИЯ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА РАЗВИТИЕ ТОРГОВЫХ СЕТЕЙ РОССИИ В СЕКТОРЕ ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ

***Аннотация:** проведен краткий анализ работ различных исследователей, связанных с оценкой влияния разных факторов на развитие розничных торговых сетей. Предложены две группы факторов, определяющих развитие торговых сетей в контексте их формирования внутри и вне коммуникационного поля. Разработана классификация факторов, влияющих на развитие торговых сетей России в секторе электронной коммерции. Рассмотрены отдельные факторы, влияющие на развитие торговых сетей России в секторе электронной коммерции (на примере DIY-рынка).*

***Ключевые слова:** торговые сети, розничная торговля, digital-сектор, DIY-рынок, классификация факторов, оценка, исследование факторов в секторе электронной коммерции.*

Развитие розничных торговых сетей оказывает значительное влияние на общеэкономические показатели России и поддержание их положительной динамики. В настоящее время розничные торговые сети используют два вида продаж – это оффлайн и онлайн продажи. В секторе онлайн продаж розничные торговые сети развиваются под влиянием ряда факторов. Такие факторы рассматриваются в работах Е.В. Ефимовой [1], Е.С. Сорокиной и О.А. Глазуновой [2], В.Г. Загайновой [3], Е.А. Авдеевой [4], Н.С. Фроловой [5], А.Е. Петровой и А.Н. Носова [6], А.И. Савельева [7], А.М. Шагвалеева [8], В.А. Фролова [9]. Так, в работе Е.В. Ефимовой все факторы разбиты на две группы: сдерживающие развитие электронной торговли и стимулирующие ее развитие. Классификация факторов представлена в основном макроуровня: общеэкономические, инфраструктурные, политические. Е.С. Сорокина и О.А. Глазунова выделяют факторы мезоуровня, а именно поведение поставщиков на рынке электронной коммерции. В.Г.Загайнова выделяет две группы факторов, способствующих развитию электронной коммерции в зависимости от того, к какой категории эти факторы относятся («поставщики» / «покупатели»). Со стороны поставщиков – это: развитие конкуренции в частном секторе; развитие технологий; расширение ассортимента продукции; переход компаний из offline-ритейла в online; адаптация интерфейсов электронных магазинов

для мобильных платформ; увеличение процессов интеграции в социальные сети и сервисы. Со стороны покупателей – это: увеличение численности интернет-аудитории; рост популярности и аудитории социальных сетей; рост платежеспособности населения; увеличение числа пользователей электронных платежных систем. Е.А. Авдеева к основным факторам, влияющим на развитие торговых сетей в digital-секторе относит: инфраструктуру электронной коммерции; уровень безопасности информации; способы оплаты товаров; научно-технические факторы; сложности вовлечения новых участников, связанной с отсутствием опытных менеджеров по продажам, логистов, маркетологов, квалифицированных специалистов обслуживания, вследствие чего внимание уделяется непосредственно Интернету (дизайну проекта), а не реальной торговле как таковой и бизнес теряет потенциальных покупателей. Н.С. Фролова подробно рассматривает влияние на развитие розничных торговых сетей научно-технического фактора, глобализацию и инновации. А.Е. Петрова и А.Н. Носов рассматривают европейские факторы, влияющие на развитие розничных торговых сетей и сравнивают их с российскими. При этом значимыми у них являются популярность использования мобильных устройств, количества интернет-покупателей и существующее восприятие интернета как достаточно нового, но стандартного начала продаж товаров и услуг. А.М. Шагалева выделяет информационные факторы, влияющие на развитие розничных торговых сетей. К ним он относит: информационное обеспечение инновационной деятельности предприятия; электронный документооборот, наличие электронных баз данных, наличие интерактивной интеграции информационных процессов с партнерами (обмен массивами данных по продажам, синхронизация процессов сбыта и закупок, проведение гибкой ценовой политики, внедрение программ лояльности, дисконтных предложений для потребителей и другое); управление политиками ценообразования, уровень автоматизации логистики (в том числе с применением радиометок), уровень поддержки работы с серверами SMS и голосовыми сообщениями, дистанционный контроль краж, наличие информационного поля и т. д.

В условиях рыночной экономики набор факторов, влияющих на развитие розничных торговых сетей изменчив. Одни факторы оказывают наибольшее влияние при определенных состояниях рынка, другие слабо себя проявляют в действии при меняющихся обстоятельствах внешнего окружения. Значимость оценки влияния различных факторов на развитие розничных торговых сетей определила необходимость разработки их классификации.

Для формирования классификационного подхода к оценке факторов, влияющих на развитие розничных торговых сетей, представляется целесообразным исходить из экономической природы понятия «фактор». В научной литературе под фактором понимается условие, причина, параметр, явление, показатель, оказывающий влияние (воздействие) на экономический процесс и результат этого процесса [10]. Представленное определение свидетельствует о том, что это понятие является многоаспектным. Прежде всего, в определении акцент сделан на параметре или явлении. Однако в условиях рыночной экономики сферой функционирования розничных торговых сетей являются отношения, которые могут складываться, с одной стороны, в процессах организации общественного труда, обмена товарами или услугами, а с другой, – при выработке управленческих воздействий на целевые аудитории и при построении коммуни-

кационных взаимоотношений субъектов и иных участников внутрифирменных взаимодействий.

Рассматривая понятие «фактор» в междисциплинарном контексте, нам представляется целесообразным выделить количественные и качественные факторы по степени их влияния на эффективность функционирования хозяйствующего субъекта применительно к розничным торговым сетям. В свою очередь количественные и качественные факторы можно подразделить по сложности их оценки на следующие группы: на измеримые, трудноизмеримые и неизмеримые [11]. Такое деление обусловлено тем, что деятельность розничной торговой сети находится под воздействием как факторов, которые можно измерить с помощью показателей или результатов маркетинговых исследований, так и факторов, которые не поддаются измерению из-за сложности сбора информации о них.

На основе рассмотренных классификаций нами предлагается рассматривать факторы, влияющие на развитие торговых сетей в России с точки зрения маркетинга и построения рационального маркетингового поведения [17; 18], а именно:

- факторы, формируемые вне коммуникационного поля;
- факторы, формируемые внутри коммуникационного поля.

Исходя из анализа научной литературы предпринята попытка классификации факторов, определяющих развитие розничных торговых сетей в России, в том числе и digital сектора, с учетом тенденций, происходящих в современной экономике, которая представлена в таблице 1.

Таблица 1
Классификация факторов, влияющих на развитие торговых сетей России в секторе электронной коммерции

Группа факторов	Название факторов			
	количественные		качественные	
	измеримые	трудноизмеримые / неизмеримые	измеримые	трудноизмеримые / неизмеримые
1	2	3	4	5
<i>Факторы, формируемые вне коммуникационного поля</i>				
Экономические		развитие финансовой инфраструктуры для сопровождения сделок в среде Интернет		развитие средств осуществления электронных платежей уровень инвестиций в развитие информационных технологий
Политические		правовые вопросы использования технологий электронной коммерции		правовое регулирование электронной торговли

Продолжение таблицы 1

1	2	3	4	5
Социально-демографические	размеры и темпы роста интернет-аудитории		функциональная грамотность потребителей, касаемая интернет пользования	
Инфраструктурные		интеллектуальный потенциал в сфере развития компьютерных технологий	развитие сетевой инфраструктуры	
Научно-технологические		наличие определенных разработок банковских технологий, направленных на дистанционное обслуживание межбанковских и клиентских операций	развитие средств телекоммуникаций, информационных сетей и выход в мировое информационное пространство	
		наличие технических решений и средств обеспечения криптографической защиты информации и информационной безопасности участников торговых отношений		
Экологические			воздействие на экологию	воздействие на здоровье людей
			воздействие на природу территорий	

Окончание таблицы 1

1	2	3	4	5
<i>Факторы, формируемые внутри коммуникационного поля</i>				
Трудовые ресурсы	обеспеченность ИТ-персоналом уровень		динамичность в восприятии нововведений руководителями	
	вовлечение новых участников			
Информационные ресурсы	использование интернет-технологий	поддержка работы с серверами SMM	наличие электронного документооборота	уровень информационного обеспечения
	наличие маркетингово-информационной системы или поля	дистанционный контроль краж	Автоматизация логистики	интерактивная интеграция информационных процессов с партнерами
Маркетинговые ресурсы	функциональность интернет-сайта			

Таким образом, предлагаемый классификационный подход к оценке факторов, определяющих развитие розничных торговых сетей в секторе электронной коммерции, дает возможность топ-менеджменту учитывать влияние факторов, отличающихся характером проявления экономической природы вовлекаемых в хозяйственный оборот ресурсов в условиях определенных организационно-экономических ограничений. Учет влияния различных факторов создает условия для адаптации бизнеса к внешним угрозам и опасностям. Формируется у бизнеса и его работников адекватная внешним и внутренним воздействиям адаптационная способность к ослаблению кризисных проявлений, затрагивающих весь спектр выстраиваемых коммуникационных отношений между бизнесом и внешней средой, а также внутри бизнеса между работниками, собственниками и топ-менеджерами. Для оценки факторов, представленных в табл. 1, предложено следующее:

– факторы, формируемые вне коммуникационного поля (экономические, политические, социально-демографические, инфраструктурные, научно-технологические) оцениваются при помощи экспертного опроса по 5-балльной шкале: 1 – не имеет влияние на эффективность функционирования и развития маркетинговых торговых сетей, работающих в онлайн секторе и 5 – имеет высокое влияние);

– факторы, формируемые внутри коммуникационного поля (трудовые ресурсы, информационные ресурсы, маркетинговые ресурсы) оценива-

ются при помощи вторичных источников информации, а именно: выручка от реализации продукции, себестоимость реализованной продукции, валовая прибыль, среднегодовая стоимость основных производственных фондов, уровень сырья и запасов, активы и пассивы предприятий.

В качестве практического примера оценки факторов, влияющих на развитие торговых сетей России в секторе электронной коммерции был рассмотрен DIY-рынок (рынок товаров для дома и сада) и работающие на нем предприятия, а именно: ООО «Леруа Мерлен», ООО «Касторама Рус», ООО «Петрович», ЗАО «Сатурн», ООО «Бауцентр», ООО «Максидом», ООО «ДоброСтрой», ООО «ОБИ Россия», ООО «Аксон», ООО «Твой Дом».

Пример оценки факторов, влияющих на развитие торговых сетей России в секторе электронной коммерции на примере DIY-рынка представлен ниже (для примера выбраны несколько факторов):

а) *развитие финансовой инфраструктуры для сопровождения сделок в среде Интернет*. Уровень развития финансовой инфраструктуры для сопровождения сделок в среде интернет России на 2018 г можно охарактеризовать как недостаточный. Слабость финансовой инфраструктуры является мощным тормозом развития онлайн и оффлайн торговли, а также источником повышенного риска [12]. В индексе финансового развития WEF (World Economic Forum) за 2018 г. Российская Федерация заняла 43-е место [13], наряду с такими странами, как Словакия, Латвия и Кипр. Это говорит о существенном отставании в развитии российского финансового сектора не только от ведущих мировых экономик, но и от партнеров по странам БРИКС (за исключением Индии) [14]. Уровень развития финансовой инфраструктуры для сопровождения сделок в среде интернет эксперты оценили в 2 балла;

б) *развитие средств осуществления электронных платежей*. По данным компании Worldpay к 2019 г объем электронных платежей составит 647 млрд долларов или 27% всего рынка. Исследование проводилось в феврале–марте 2020 г. В нём участвовали россияне в возрасте 18–55 лет из городов с населением более 700 тыс. чел в шести федеральных округах и городов Дальневосточного региона с населением от 600 тыс. человек. Участники опроса пользуются интернетом минимум раз в день. Выяснилось, что в целом по стране платежи в интернете совершает подавляющее большинство пользователей из крупных городов: 92% опрошенных оплачивают онлайн минимум одну услугу за год (рис. 1).

Таким образом, можно сделать вывод о том, что уже несколько лет наблюдается тенденция роста платежей при помощи электронных денег. Развитие средств осуществления электронных платежей оценивается в пять баллов;

в) *размеры и темпы роста интернет-аудитории*. В настоящее время в России насчитывается 109,5 млн интернет-пользователей, что делает ее восьмой по их количеству среди крупнейших стран мира. По темпам распространения мобильного и фиксированного широкополосного доступа к интернету Россия превосходит среднемировые показатели, уступая при этом ряду развитых стран. Число абонентов мобильного интернета в нашей стране составляет 86,2 чел. на 100 чел. населения. Среднегодовой темп прироста за 2011–2018 гг. – 8,8%. Соответствующие значения для фиксированного широкополосного доступа – 21,7 чел. на 100 чел.

населения со среднегодовым темпом прироста в 8,5% [15]. Большинство потребителей при выборе строительных материалов используют сначала интернет для сравнения цен по гипермаркетам. Поэтому влияние размера интернет-аудитории на развитие розничной торговли строительными материалами высокое и оценивается на 5 баллов;

г) интеллектуальный потенциал в сфере развития компьютерных технологий. Для оценки этого фактора был проведен экспертный опрос и его результаты представлены в таблице 2.

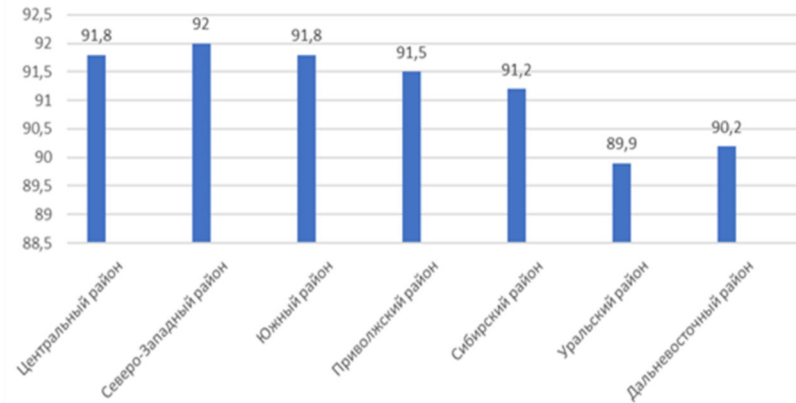


Рис. 1. Процентное соотношение тех, кто оплачивает онлайн минимум одну услугу (по состоянию на 03.2020 г.)

Таблица 2

Результаты исследования интеллектуального потенциала в сфере развития компьютерных технологий

Фактор	Средняя оценка
<i>1</i>	2
Знания технической и программной компоненты на инновационном уровне	1
Знания специальных стратегий информационного обмена, развития и преобразования информации и знаний	1
Информационно-коммуникативная компетентность	2
Творческий и профессиональный потенциал	3
Уровень владения:	
базовый – владение общими приемами создания, редактирования, сохранения, копирования и переноса информации в электронном виде, представление информации средствами презентационных технологий, освоение навыков поиска информации в сети Интернет и т. д., выбор способа сетевого взаимодействия (или их комбинации), наиболее соответствующего характеру проблемы и позволяющего выработать пути ее решения наиболее оптимальными способом	5

1	2
технологический – оценка потенциала интернет-ресурсов, степени их интерактивности и информативности с позиций целевой предметной области; анализ программных средств и ресурсов глобальной компьютерной сети с учетом основных технологических, экономических, эргономических и технических требований и др.	2
практический (профессиональный) – на данном уровне целесообразно говорить о создании новых инструментов для осуществления информационной деятельности	1
творческий – поиск нетрадиционных способов и приемов использования программных продуктов общего и специального назначения для решения творческих задач (например, визуализация информации с учетом психологических особенностей восприятия, приемов и технологий дизайна и т. п).	2
Итого средняя	2

д) *развитие сетевой инфраструктуры*. В настоящее время сети операторов связи имеются во всех населенных пунктах. В перспективе планируется внедрить новый формат связи 5G. Это новый уровень сервиса и возможностей для потребителей. Хотя следует признать его вредное воздействие на здоровье широкого круга населения. Тем не менее, он заключается в высокой скорости передачи данных (значительно больше 1 Гбит/с), сверхмалых задержках передачи информации (~ 1 миллисекунда). Эти преимущества позволяют решать множество новых задач, предъявляющих высокие требования к надежности соединения в режиме реального времени. Такие технологии, как дополненная и виртуальная реальности, благодаря 5G смогут обеспечить полный эффект присутствия и обратной связи для пользователя [16]. Если говорить о развитии он-лайн торговли, то влияние развития сетевой инфраструктуры будет оказывать огромное влияние. Ее влияние можно оценить на 5 баллов. Для оценки этого фактора был проведен экспертный опрос и его результаты представлены в таблице 3.

Таблица 3

Результаты оценки научно-технических факторов

Фактор	Средняя оценка
Наличие определенных разработок банковских технологий, направленных на дистанционное обслуживание межбанковских и клиентских операций	2
Наличие технических решений и средств обеспечения криптографической защиты информации и информационной безопасности участников торговых отношений	2
Развитие средств телекоммуникаций, информационных сетей и выход в мировое информационное пространство	2

е) *обеспеченность ИТ-персоналом*. В таблице 4 представлены данные для оценки обеспеченности ИТ-персоналом в 2018 г.

Таблица 4

Данные для оценки обеспеченности
IT-персоналом в 2018 г., чел (Россия)

Предприятие	Среднесписочная численность персонала			Количество IT-персонала 2018 г.	Плановая необходимость IT-персонала 2018 г.
	2016 г.	2017 г.	2018 г.		
ООО «Леруа Мерлен»	10860	11200	12400	118	145
ООО «Касторама Рус»	1905	2300	2280	42	44
ООО «Петрович»	3201	3800	3905	46	51
ЗАО «Сатурн»	1920	2100	2080	25	36
ООО «Бауцентр»	560	870	897	21	28
ООО «Максидом»	2102	2100	2189	16	21
ООО «ДоброСтрой»	697	780	782	18	20
ООО «ОБИ Россия»	3780	3800	4201	59	68
ООО «Аксон»	580	690	699	19	21
ООО «Твой Дом»	387	540	590	10	14

Расчет обеспеченности IT-персоналом крупных ритейлеров DIY-рынка представлен в таблице 5.

Таблица 5

Определение обеспеченности IT-персоналом
крупных ритейлеров DIY-рынка

Предприятие	Количество IT-персонала 2018 г.	Плановая необходимость IT-персонала 2018 г.	Уровень обеспеченности IT-персонала 2018 г., %
ООО «Леруа Мерлен»	118	145	81
ООО «Касторама Рус»	42	44	95
ООО «Петрович»	46	51	90
ЗАО «Сатурн»	25	36	69
ООО «Бауцентр»	21	28	75
ООО «Максидом»	16	21	76
ООО «ДоброСтрой»	18	20	90
ООО «ОБИ Россия»	59	68	87
ООО «Аксон»	19	21	90
ООО «Твой Дом»	10	14	71

Таким образом, обеспеченность IT-персоналом крупных ритейлеров DIY-рынка в среднем составляет 82,4%. Это объясняется сложностью профессии;

ж) *динамичность в восприятии нововведений руководителями.* Динамичность в восприятии нововведений руководителями крупных ритейлеров рынка DIY была оценена при помощи проведения социологического исследования среди сотрудников исследуемых предприятий. На каждом

предприятию было опрошено по 50 чел. Оценка производилась по 5-балльной шкале. Результаты представлены в таблице 6.

Таблица 6

Оценка динамичности в восприятии нововведений руководителями крупных ритейлеров DIY-рынка

Предприятие	1	2	3
ООО «Леруа Мерлен»	3	2	2
ООО «Касторама Рус»	2	2	2
ООО «Петрович»	3	2	2
ЗАО «Сатурн»	3	3	3
ООО «Бауцентр»	3	2	2
ООО «Максидом»	3	2	2
ООО «ДоброСтрой»	2	1	1
ООО «ОБИ Россия»	3	2	2
ООО «Аксон»	3	2	3
ООО «Твой Дом»	2	1	3

Примечание: 1 – уровень принятия инновации; 2 – уровень сопротивления инновациям, 3 – уровень конфликтных ситуаций при внедрении инноваций.

Так, в целом динамичность в восприятии нововведений руководителями крупных ритейлеров рынка DIY можно оценить на среднем уровне. Большинство руководителей при опросе отмечали, что они хотели бы внедрять инновационные технологии в торговый процесс или в процесс логистики, но, к сожалению, в России слишком много факторов, тормозящих инновационное развитие. Прежде всего – это низкий уровень информатизации общества (например, многим потребителям тяжело воспринимать сканеры вместо традиционных касс), недоверие общества к онлайн торговле и т. д.;

з) *оценка эффективности использования информационных ресурсов.* Оценка эффективности использования информационных ресурсов производилась с помощью маркетинговых исследований, используя при этом экспертный опрос по 5-ти балльной шкале. Результаты оценки эффективности использования интернет-технологий представлены в таблице 7.

Эффективность использования интернет-технологий у предприятий DIY-рынка оценивается на 3,1 балла. Так, интернет-сайты есть у всех предприятий, работающих на исследуемом рынке с полным набором современных сервисов и с полным ассортиментом классических магазинов. Лидер рынка DIY России торговая сеть Leroy Merlin в течение 2018 г расширила online-каталог до 38 тыс. товаров, что полностью покрывает ассортимент гипермаркетов. При этом online-заказ был доступен более чем для 85% предложенных в каталоге товаров. По данным исследования INFOline за 2018 г. рост розничной и мелкооптовой интернет-торговли в сегменте DIY составил порядка 38%. Так, из 10 исследуемых предприятий 9 используют онлайн как канал продаж (за исключением ООО «Твой Дом»): 5 – торгуют DIY-товарами через интернет-магазины, 4 – осуществляют доставку «по звонку», 7 – используют обе схемы. Эти цифры

и обороты онлайн-розницы пока несравнимо малы с показателями таких стран, как США или Китай. Позиции лидера на рынке интернет-торговли среди универсальных и специализированных торговых сетей DIY упрочила торговая сеть ООО «Петрович». По итогам 2018 г. ритейлер уже увеличил интернет-продажи более чем на 34%. Все предприятия используют контекстную рекламу в среде интернет и только пять из них – баннерную рекламу.

Таблица 7
Оценка эффективности использования интернет-технологий в 2018 г.

Предприятие	1	2	3	4	5	6	7
ООО «Леруа Мерлен»	5	5	4	3	4	5	4
ООО «Касторама Рус»	3	3	3	2	4	4	3
ООО «Петрович»	3	2	3	2	4	4	3
ЗАО «Сатурн»	3	2	4	1	3	4	3
ООО «Бауцентр»	3	3	3	1	4	5	4
ООО «Максидом»	4	3	4	2	4	4	3
ООО «ДоброСтрой»	2	2	3	2	3	4	3
ООО «ОБИ Россия»	4	2	4	1	4	5	4
ООО «Аксон»	2	3	4	2	4	5	4
ООО «Твой Дом»	2	2	2	1	3	4	3
Итого средняя	3,1						

Примечание: 1 – эффективность интернет-сайта; 2 – эффективность интернет-рекламы; 3 – количество партнеров и клиентов, предпочитающих обмен информацией через Интернет; 4 – количество заказов, получаемых через Интернет; 5 – аудитория интернет-ресурса; 6 – уровень обеспечения открытости информационных ресурсов фирмы; 7 – уровень интеграции во внешнее информационное пространство.

Остальные факторы оцениваются аналогичным способом.

Таким образом, своевременная оценка факторов, влияющих на развитие торговых сетей России в секторе электронной коммерции позволит топ-менеджменту оперативно и грамотно сформировать стратегию развития и выбрать рациональные решения по обеспечению эффективного функционирования и развития розничных торговых сетей.

Список литературы

1. Ефимова Е.В. развитие электронной торговли в России и ее проникновение в различные сферы деятельности // Вестник Астраханского государственного технического университета. – 2004. – №3. – С. 38–43.
2. Сорокина Е.С. Перспективы развития электронной коммерции в России / Е.С. Сорокина, О.А. Глазунова // Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия: Экономика. Информатика. – 2015. – №7 (204). – Вып. 34/1. – С. 58–65.
3. Загайнова Е.В. Анализ факторов развития электронной коммерции в России // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2014. – №4. – С. 84–91.
4. Авдеева Е.А. Проблемы развития электронной торговли в России // Молодой ученый. – 2016. – №13 (117). – С. 363–365.

5. Фролова Н.С. Современные тенденции развития международной торговли в условиях глобализации // Интернет-журнал «Науковедение». – 2017. – Т. 9. – №3.
6. Перова А.Е. Оценка развития электронной коммерции в международной торговле (на примере США, стран ЕС и России) / А.Е. Перова, А.Н. Носов // Экономические науки. – 2016. – №5 (47). – С. 140–144.
7. Савельев А.И. Электронная коммерция в России и за рубежом: правовое регулирование. Монография. – М.: Статут, 2014. – 543 с.
8. Шагвалеев А.М. Использование инновационных и интернет-технологий в деятельности торговых предприятий // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Экономика и менеджмент. – 2013. – Т 7. – №4. – С. 60–65.
9. Фролова В.А. Эмпирическое исследование факторов, влияющих на развитие интернет-торговли в РФ // Образование и наука в России и за рубежом. – 2018. – №5 (40). – С. 9–13.
10. Щепакин М.Б. Классификационный аспект к оценке факторов, влияющих на экономический рост бизнеса / М.Б. Щепакин, В.М. Михайлова, Ю.В. Баженов [и др.] // Экономика и предпринимательство. – 2017. – №2–1 (79–1). – С. 1227–1230.
11. Щепакин М.Б. Исследование поведения потребителей розничных торговых сетей строительной отрасли методом семантического дифференциала / М.Б. Щепакин, В.М. Михайлова, М.В. Облогин // Практический маркетинг. – 2020. – №1 – С. 23–28.
12. Щепакин М.Б. Факторная модель управления развитием рынка оптовой и розничной торговли в национальной экономике / М.Б. Щепакин, М.В. Облогин, В.М. Михайлова // Экономика, предпринимательство и право. – 2020. – Т. 10. – №4. – С. 1095–1123.
13. Индекс глобальной конкурентоспособности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://gtmarket.ru/ratings/global-competitiveness-index/info>
14. Резвых Ю.Н. Проблемы развития электронных платежных систем в Российской Федерации // Молодой ученый. – 2018. – №21. – С. 296–299.
15. Интернет-доступ Рынок России и СНГ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.tadviser.ru/index.php/%D0%A1%D1%82%D0%B0%D1%82%D1%8C%D1%8F:%D0%A0%D0%B0%D0%B7%D0%B2%D0%B8%D1%82%D0%B8%D0%B5_%D1%81%D0%B5%D1%82%D0%B5%D0%B9_5G_%D0%B2_%D0%A0%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D0%B8 (дата обращения: 18.05.2020).
16. Развитие сетей 5G в России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.tadviser.ru/index.php/%D0%A1%D1%82%D0%B0%D1%82%D1%8C%D1%8F:%D0%A0%D0%B0%D0%B7%D0%B2%D0%B8%D1%82%D0%B8%D0%B5_%D1%81%D0%B5%D1%82%D0%B5%D0%B9_5G_%D0%B2_%D0%A0%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D0%B8 (дата обращения: 23.05.2020).
17. Щепакин М.Б. Классификационные аспекты оценки конкурентоспособности предприятий / М.Б. Щепакин, Е.В. Кривошеева // Научные труды Кубанского государственного технологического университета. – 2015. – №3. – С. 144–156.
18. Щепакин М.Б. Управление развитием розничной торговой сети в условиях обострения конкуренции / М.Б. Щепакин, Г.В. Михеев // Экономика и предпринимательство. – 2015. – №3. – С. 226–230.

Рыхтикова Наталья Александровна

канд. экон. наук, доцент

Московский областной филиал
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ»
г. Красногорск, Московская область

DOI 10.31483/r-75735

ПРИМЕНЕНИЕ МОДЕЛЕЙ ОЦЕНИВАНИЯ РИСКОВ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТОВ РАЗВИТИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ

***Аннотация:** одним из основных направлений деятельности современных экономических субъектов является реализация проектов развития, связанных с повышенной вероятностью негативного воздействия рисков. Осуществление проектной деятельности требует применения специализированных инструментов планирования, к которым относится и моделирование. В статье рассмотрены возможности применения различных вариантов и типов моделей при реализации отдельных этапов жизненного цикла проекта.*

***Ключевые слова:** проекты развития, модели оценивания рисков, эффективность деятельности организаций.*

Одним из основных, актуальных направлений развития экономических субъектов в настоящее время является реализация проектной деятельности, направленной на достижение тактических и стратегических целей организации.

В современных условиях применение проектного подхода приобретает ещё большую актуальность, что, в свою очередь, связано с усилением воздействия таких характеристик внешней и внутренней среды функционирования предприятий как ограничение по времени и другим видам ресурсов в условиях необходимости соблюдения качественных параметров и требований к производимым товарам, работам, услугам.

Проект представляет собой организационно-экономический механизм, направленный на достижение конкретных целей организации, в том числе, за счёт установления определённой системы временных, пространственных и ресурсных ограничений.

В качестве основных целей проекта можно рассматривать: реструктуризацию и/или расширение бизнеса; рациональное и эффективное использование ресурсов; получение максимальной выручки; повышение конкурентоспособности организации; увеличение потенциала и показателей эффективности деятельности организации и т. д.

Реализация проектов позволяет управлять и осуществлять деятельность организации на основе системного подхода и прогнозировать её результаты. Проектный подход позволяет в случае необходимости своевременно корректировать ситуацию. Наличие комплекса финансовых, материальных, управленческих ограничений, инновационный характер деятельности предопределяет создание условий для повышения негативного воздействия рисков при реализации проектов [3; с. 241]. Что, в свою

очередь, требует применения специализированных инструментов оценки и управления рисками, выбор которых будет зависеть от этапа реализации проекта.

В соответствии с общей методологией можно рассматривать следующие универсальные процессы, реализуемые в рамках каждого отдельного проекта: инициация, планирование, организация исполнения, контроль исполнения и завершение проекта. Рассмотрим сущность и содержание каждого из перечисленных этапов проектного управления.

Инициация проекта – это процесс управления проектом, результатом которого является санкционирование начала первоначальной или других жизненных фаз проекта на основе объективного обоснования целесообразности его реализации.

Особенностью такого процесса управления проектами как планирование является непрерывность. По сути, планирование проекта осуществляется в течение всего жизненного цикла проекта. Планирование проекта направлено на определение наиболее оптимального способа действий для достижения целей проекта с учетом всех факторов и ресурсов, необходимых для его реализации.

Следующим этапом является реализация проекта, направленная на выполнение плана проекта путем организации и координации включенных в него операций, работ.

Заключительными этапами являются контроль и завершение проекта. При осуществлении контроля проекта проводится сравнение фактических и плановых значений реализации проекта, анализ отклонений, оценка возможных альтернатив и, в случае необходимости, выполнение корректирующих действий для ликвидации нежелательных отклонений.

Для каждого из этапов реализации проектов характерен уровень неопределённости, вероятности негативного воздействия рисков, которая, в свою очередь, при отсутствии форс-мажорных обстоятельств, снижается по мере реализации проекта.

Таким образом, каждый этап требует применения специализированных инструментов оценки и управления рисками проектной деятельности. Один из которых, позволяющих наиболее системно учесть общий спектр перечень рисков проектной деятельности является моделирование. Следует отметить, что для формирования моделей проектного развития необходимо учитывать результаты прогнозирования экономической ситуации.

Модель представляет собой определённое формализованное описание экономического процесса. При построении модели её структура определяется объективными свойствами изучаемых процессов, а также субъективным целевым характером исследования. Моделирование позволяет проанализировать взаимосвязи и взаимодействия между отдельными элементами модели, и тем самым, определить возможные пути дальнейшего развития текущей ситуации. Как уже отмечалось ранее, одним из ключевых свойств проекта является повышенное воздействие рисков. Поэтому в рамках реализации проектной деятельности наиболее оптимальным вариантом является применение моделей, ориентированных на оценивание риска. К категориям данных моделей относятся: детерминированные, стохастические, лингвистические и нестохастические (игровые) [1; с. 20]. Выбор отдельного вида из перечисленных моделей определяется

наличием информационной, в том числе статистической базы, а также степенью неопределённости моделируемой ситуации. Так детерминированные модели применяются в случае, если степень определённости ситуации достаточно высока, известны факторы, причины риска и предполагаемый исход событий. Стохастические модели, как правило, строятся на основе имеющейся статистической информации, но исход событий не определён, а риск описывается распределением вероятностей. В ситуации, если логика развития событий не может быть чётко сформулирована и риск проекта имеет случайный характер – применяются лингвистические модели. Примером данных моделей являются экспертные методы оценки. Ещё одним из вариантов моделей применимых в условиях отсутствия необходимой информации являются нестохастические или игровые модели, требующие применения методов стратегических, статистических игр, теории вероятности, полезности и т. п. Кроме того, следует отметить отдельно модели, применяемые в рамках проектной методологии, к которым относятся различного вида графические, табличные, расчётные модели. Например, WBS (Work Breakdown Structure или иерархическая структура работ), диаграмма Ганта, сетевые модели и т. д.

Возможности применения отдельных видов проектов на отдельных этапах реализации проекта рассмотрены в таблице 1.

Таблица 1

Типы моделей, применяемые на различных этапах жизненного цикла проекта

№ п/п	Этапы жизненного цикла проекта	Характеристика неопределённости и рисков	Рекомендуемые модели
1.	Инициация	неопределённость ситуации и степень негативного воздействия рисков высокие	лингвистические игровые WBS проекта
2.	Планирование	неопределённость ситуации и степень негативного воздействия рисков повышенные	сетевые модели, диаграмма Ганта, бюджет проекта
3.	Реализация	неопределённость ситуации снижена; степень воздействия рисков можно оценить	стохастические
4.	Контроль и завершение	неопределённость ситуации и степень воздействия рисков минимальные	детерминированные

Проанализируем более подробно особенности и условия применения различных типов моделей на различных этапах жизненного цикла проекта.

На стадии инициации проекта целесообразно использовать лингвистические, игровые модели, предполагающие высокий уровень неопределённости ситуации, при которой принятие решений осуществляется в рамках реализации множества вариантов развития событий, при наиболее высоком уровне воздействия рисков в рамках жизненного цикла проекта. На данном этапе также может разрабатываться WBS (Work Breakdown

Structure или иерархическая структура работ), на основании которой можно определить основные аспекты, необходимые для достижения конкретных результатов проекта.

При планировании осуществления проекта используются такие специализированные модели как диаграмма Ганта и сетевые модели. Применение графических моделей позволяет планировать сроки начала и окончания реализации отдельных работ, операций проекта, определять резервы выполнения операций, возможности оптимизации необходимых ресурсов, при сокращении или увеличении продолжительности работ в зависимости от стоимости. Таким образом, на данной стадии, как правило, формируется бюджет проекта.

При реализации и контроле выполнения проекта, как правило, степень неопределённости снижается и рекомендуется использовать стохастические модели оценки рисков развития ситуации. Реализация данного типа моделей предполагает наличие определённой статистической, информационной базы, позволяющей рассчитать вероятность предполагаемых результатов развития событий.

В завершении проекта при наиболее высоком уровне вероятности реализации событий рекомендуется применять детерминированные модели. Использование данного вида моделирования наиболее оптимально, в случае если вероятность событий велика, и они совершаются в чёткой, определенной последовательности, что характерно для заключительной стадии проекта.

Применение моделей оценивания рисков при реализации отдельных этапов реализации проектов позволяет оптимизировать реализацию отдельных этапов выполнения проекта. Кроме того, предлагаемый подход обеспечивает формирование определенного комплекса, системы, направленной на управление рисками, а, следовательно, на преодоление ограничений экономического роста и развития современных организаций [2; с. 273]. Представленный комплекс моделей может изменяться в зависимости от особенностей содержания, предметной области и условий реализации проекта. Применение системного подхода моделирования оценивания рисков при реализации проектов направлено на повышение эффективности деятельности экономического субъекта, в целом.

Список литературы

1. Замков О.О. Математические методы в экономике: учебник / О.О. Замков, А.В. Толстомятенко, Ю.Н. Черемных. – 5-е изд., испр. – М.: Дело и Сервис, 2009. – 384 с.
2. Рыхтикова Н.А. Преодоление ограничений экономического роста предприятий на основе реализации систем управления рисками // Новое в развитии предпринимательства: инновации, технологии, инвестиции. Материалы VII Международного научного конгресса. Финансовый университет при правительстве Российской Федерации. – 2019. – С. 269–273.
3. Юшин И.В. Повышение эффективности проектной деятельности на основе риск-ориентированного подхода / И.В. Юшин, Н.А. Рыхтикова // Научный ежегодник Центра анализа и прогнозирования. – 2018. – №9. – С. 240–249.

Френк Elizaveta Семеновна
студентка

Савина Дарья Николаевна
студентка

Сучкова Мария Андреевна
студентка

Корнилова Елена Валерьевна
канд. экон. наук, старший преподаватель

ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

BUSINESS PROCESS REENGINEERING

Аннотация: в статье анализируется влияние реинжиниринга на бизнес-процессы, определяется его ключевая роль и описывается его влияние на российский банковский сектор.

Ключевые слова: реинжиниринг, бизнес-процесс, банки, трансформация.

Abstract: the article analyzes the impact of reengineering on business processes, determines its key role and describes its impact on the Russian banking sector.

Keywords: reengineering, business process, banks, transformation.

In the context of radical changes in the economy, there is an urgent need for new tools and methods that can help organizations to become more efficient. Reengineering is one of the most modern tools of this type. Russian companies often face problems that are almost impossible to solve within the framework of traditional classical knowledge and management paradigms. In this regard, an increasing number of managers are beginning to look for new non-traditional ways to achieve competitive advantages. The appeal to reengineering is due to the need to implement a fundamentally new business model. The concept of reengineering appeared around 1990 and continues to attract the active interest of specialists in the field of management and information technology. According to Hammer and Champy (1993), «reengineering is the fundamental rethinking and radical redesign of business processes to achieve dramatic improvements in critical, contemporary measures of performance, such as cost, quality, service and speed». (Hammer, 1990).

The object of reengineering is not a company, but the processes. The traditional approach focuses on individual functions, works and performers. The problem is that the process cannot be described as easily as the organizational hierarchical structure. The organizational unit typically performs a narrow function, and the processes pervade the organizational structure.

In reengineering there are two significantly different types of activities: crisis reengineering (solving extremely complex problems of the organization) and development reengineering (improving business processes). According to K. Coulson-Thomas, development reengineering leads to noticeable improvement, but this improvement is only incremental in relation to the existing level of business. This improvement is largely due to the elimination of low-value additional activities, the movement of boundaries between departments, and the

delegation of authority in order to increase productivity and save the required resources.

In order to ensure the operation of most organizations, by and large, only three to ten basic business processes are sufficient. However, it is impossible to determine the optimal number of them without proper analysis. Business processes are quite difficult to describe in terms of traditional management structures, and even more difficult to find among traditional activities. There are usually three types of typical business processes: strategy development, new product development, and order fulfillment.

The main tasks of reengineering include combining the information resources of the company's structural divisions and creating an integrated corporate information management system that functions in real time, and is based on objective data on financial and material flows in all areas of economic activity of the organization. Reengineering involves not just improving or updating processes, but rather fundamental changes that result in the life of any organization begins to flow at a qualitatively different and higher level. In addition, the role of modern information technologies in the process of change is quite important in understanding the essence of reengineering. For the purposes of fundamental transformation, they have a dual meaning. They allow you to build work on fundamentally new approaches, which previously was simply impossible due to restrictions in the means of communication, access to information, the speed of its processing, etc and they can be a significant assistant directly in the process of transformation, as a tool for project management, modeling and solving predictive tasks. Therefore, it is safe to say that deep transformations and reengineering of banks became possible only in with modern technologies.

Hess and Brecht concluded that in most methodologies, the second key factor after information technology can be considered teamwork and there are no generally accepted way to analyze and define business processes. As for the Hammer/Champi reengineering methodology, Hammer, gives a description of business processes that is focused on creating value for customers. The goal of the Hammer/Champi reengineering project is to dramatically improve the efficiency of business processes, and the means of reengineering is to create and implement an original, so-called crazy idea that can not only improve the process, but also change it radically. The second methodology under analysis is the Davenport methodology. According to him, a business process is a special arrangement of work operations in space and time, which has a beginning, end, and certain inputs and outputs, that is, the structure of the action. The goal of the Davenport reengineering project is to dramatically improve the efficiency of business processes, and the means is to introduce the latest information technologies.

Advantages of business process reengineering are locating the customer at the midpoint of the organization, help to reorganize business functions, identify the core activities and processes, help them to focus on overall corporate objectives and promotes greater staff involvement, reducing of the new product development and process activity times and can condense the response of the customer as well, leading to «quantum leap» improvements and developments in business. Disadvantages of business process reengineering are suitable products and services that involve logical sequences in production, less suitable for highly variable processes, requiring a high level of investment in IT and

requires good teamwork and a high degree of planning and implementation expertise, a real threat to jobs, success is not automatically guaranteed.

Recently Russia has undergone some radical changes in structure and valuable changes characterized by a gradual transition from standard methods of assessing customers to innovative methods. According to CNews, in Russia, more than 10% of the companies began to work with big data technologies. Technology in the field of BigData holds great potential in overcoming the problems of information asymmetry and risk management. Their active development and implementation will bring banking services to a new level. Here the question is how much the banking community is ready to invest in innovations. Business Process Reengineering has totally overhauled Russian banking services.

VTB Group Post being the proven example of it uses the VisionLabs LUNA face identification platform. Post Bank has been using biometric technologies in preventing the commitment of potentially fraudulent transactions amounting to about 1.5 billion rubles. 4.5 thousand violations related to incorrect use of the client's photo were prevented. In addition, the system identified more than 9,000 fraudulent loan applications, including attempts to process applications with lost or stolen passports. The VisionLabs LUNA is the reason why the security of data has been going to increase up to 90%. Another example is Tinkoff Bank which also has its own facial recognition technology. Clients use the mobile application to take photos of themselves, then the images are turned into a special impersonal code and with the database of the Bank allowing to effectively identify potential clients and borrowers and reduce credit risks, time for customer service. Sberbank united with VisionLabs to provide a strategy of reengineering in 2014.

In conclusion, re-engineering in banks performance estimates different aspects from bank to bank, that possibly return to many factors like differences in business environments in developed countries, different levels or types of re-engineering that are undertaken. Overall, we are hoping that Business Reengineering Process will only be successful in the activities of all the world organisations in which the processes are meeting the needs and objectives of the business development and Customer Services.

References

1. Barberis I., Chishti S. *Fintech, 2017. the fintech book: the financial technology handbook for investors, entrepreneurs and visionaries Guide to the latest in financial technology.* M.: Al'pina Publisher
2. Champy J. *Reengineering Management*, Harper Business Books, New York, 2018.
3. Michael Hammer «Reengineering Work: Don't Automate, Obliterate» // *Harvard Business Review.* – 2017. – July.
4. Hales H.L. and Savoie B.J. *Building a foundation for successful business process reengineering* // *Industrial Engineering.* – 1994. – Vol. 26. –№9. – P. 17–19.
5. Hammer M. and Stanton, S. (1995). «The Reengineering Revolution», Harper Collins. – London, 1995.
6. Leavitt H.J. «Applied Organizational Change in Industry: Structural, Technological and Humanistic Approaches», in: James March (ed.), *Handbook of Organizations*, Rand McNally, Chicago, 1965.
7. Mills M. & Mabey C. *Automating Business Process Reengineering With Business Design Facility*, John Wiley & Sons Ltd., UK, 1993
8. Ortiz-Salgado, Rodrigo, and Alfredo García-Carmona. «Enfoque decolonial y producción de conocimientos en dos universidades estatales chilenas». *Opción* 34.86 (2018): 481–516.
9. *Reengineering with Information Systems Development: Issues & Implications*, UK, 2017.

ГРАЖДАНСКОЕ И СЕМЕЙНОЕ ПРАВО

Амельчакова Венера Наимовна

канд. юрид. наук, доцент
ФГКОУ ВО «Московский университет
МВД России им. В.Я. Кикотя»
г. Москва

ОТДЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ПОНЯТИЯ И ПРИЗНАКОВ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА

Аннотация: в статье рассматриваются вопросы, касающиеся понятия и признаков юридического лица. Представлены необходимые признаки коллективного субъекта гражданско-правовых отношений. Отмечены существенные элементы, которым должна отвечать любая организационно-правовая форма юридического лица.

Ключевые слова: юридические лица, имущество, организационно-правовой статус, признаки.

Полный и всесторонний анализ любой теоретико-правовой проблемы обеспечивается, прежде всего, исследованием адекватного методологического инструментария. В этой связи представляется необходимым определить наиболее общие методологические предпосылки существенного анализа понятия и признаков юридического лица. Для этого необходимо, во-первых, найти базовые моменты, которые позволяют добиться понимания смысла и содержания понятия юридического лица как такового, а, во-вторых, уточнить исходные принципы, позволяющие выйти на новый уровень юридического осмысления.

Определяя существенные характеристики юридического лица, следование которым позволяет достигнуть понимания данного института.

Как отмечает Д. Ллойд, «не следует впадать в ... крайность и рассматривать понятия, или «символы», которыми оперирует право, такие как государство, права и обязанности, договоры, деликты, ответственность, небрежность, лица и корпорации, в качестве реальных «сущностей» в смысле их соответствия вполне идентифицируемым, но неуловимым предметам» [1].

Одним из первых цивилистов, осуществившим существенный анализ организационно-правовых форм юридического лица и его понятия в целом, был В.А. Мусин. А.В. Брызгалин, в свою очередь, определяя понятие данного юридического института, образующим фактором выдвигает способ организационного обособления имущества. Однако, по мнению В.А. Бублика, такое понимание является достаточно узким и не может отражать всего объема данного явления, так как не происходит учет и оценка не менее важных характеристик, чем правовой режим имущества. В свою очередь, он предлагает расширить это определение указанием на систему не только организационных компонентов, но и экономических и юридических подсистем, которые уставлены в системе гражданского законодательства Российской Федерации, на базе уставной деятельности юридического лица.

Так, например, законодательство СССР не смогло решить проблему организационно-правового оформления юридических лиц, и это связано, в-первую очередь, с практически абсолютной централизацией экономики и политико-правовым режимом. Однако, следует отметить, что инициатива правового регулирования данного правового института и разработке правовых моделей советских предприятий в СССР исходила не от юристов (цивилистов), а от представителей экономической теории.

Следует выделить необходимые признаки коллективного субъекта гражданско-правовых отношений, которые, по большому счету можно разделить на две группы. Первая группа признаков связана с организационно-правовой формой коллективного субъекта, урегулированного нормами российского законодательства. Во-первых, базовым вопросом существования юридического лица является порядок его создания в законодательно возможных организационно-правовых формах, установленных Гражданским кодексом РФ. А также, следует отметить, что юридическое лицо правомочно действует лишь в рамках очерченной нормой закона.

Вторая группа признаков организационно-правового статуса юридического лица призвана отразить экономическую сторону предпринимательских отношений, а именно определяется его имущественный статус. Это позволяет определить происхождение имущества, которое закладывается в основу создания и функционирования юридического лица, а также определения оснований владения указанным имуществом.

Также следует обратить внимание не только на наличие обособленного имущества, но и на организационно-правовые формы внутриорганизационных имущественных связей, т. е. определить состав имущества, распределить части (доли) владения этим имуществом члены (учредители) юридического лица, а также установить порядок управления этим имуществом. Однако не следует забывать, что юридическое лицо, отвечает по своим обязательствам перед своими кредиторами (контрагентами) своим имуществом и следует обратить внимание на факт определения вида и состава данного имущества. Следует пояснить, что большинство юридических лиц отвечают перед другими участниками правоотношений всем имеющимся у них имуществом. Следует обратить внимание на такие организационно-правовые формы юридических лиц как хозяйственные товарищества и унитарные предприятия, так как они имеют некоторые особенности. Так, например, в отношении хозяйственных обществ, унитарных предприятий нормативно установлено особая роль уставного капитала (уставного фонда), который устанавливает минимальный размер имущества, обеспечивающих интересы кредиторов. Нижний предел уставного капитала нормативно определен [2].

Проанализировав нормативные установления, регулирующие различные организационно-правовые формы юридических лиц возможно выделить существенные элементы, которым должна отвечать любая организационно-правовая форма юридического лица:

- цели деятельности юридического лица, в соответствии с которыми избирается организационно-правовая форма юридического лица;
- состав учредителей (участников), который определяется индивидуально для каждой организационно-правовой формы юридического лица;
- наименование юридического лица;

- специфика учредительных документов, а именно требования разработки, для большинства организационно-правовых форм юридических лиц, устава, который, в свою очередь, является фундаментальным учредительным документом;

- структура и особенности формирования и содержания первоначального капитала, заложенного в основу начала деятельности юридического лица;

- структура и полномочия органов управления юридического лица;

- порядок и условия внесения изменений в состав участников юридического лица;

- порядок привлечения к имущественной ответственности за действия самого юридического лица и за ненадлежащее выполнение возложенных на него обязательств;

- порядок прекращения деятельности юридического лица, в том числе его ликвидация;

- порядок распределения доходов/расходов, полученных от деятельности юридического лица.

Следует обратить внимание на то, что даже наличие всех предусмотренных ст. 48 ГК РФ [3] признаков не означает автоматического признания организации юридическим лицом – субъектом гражданских правоотношений. Для этого необходима ее государственная регистрация в этом качестве, т. е. официальное признание ее юридической личности государством. Государственная регистрация юридических лиц является необходимым условием стабильности гражданского оборота и защиты интересов его участников. В процессе регистрации осуществляется государственный контроль за соблюдением установленного законом порядка образования юридического лица, а также учет юридических лиц для осуществления налогообложения и в иных предусмотренных законом целях. В соответствии с ГК РФ регистрации подлежат: создание юридического лица, изменения учредительных документов юридического лица, случаи прекращения его деятельности в связи с реорганизацией или ликвидацией.

Таким образом, подводя итог вышесказанному, представляется возможным сделать следующие обобщения. Российское гражданское законодательство закрепляет обязательные признаки юридического лица, совокупность которых дает возможность учредителям обладающей такими признаками организации обозначает перед государством задачу о признании ее самостоятельным субъектом гражданских правоотношений. К числу таких признаков относятся: организационное единство; имущественная обособленность; самостоятельная имущественная ответственность по своим обязательствам; выступление в гражданском обороте и при разрешении споров в судах от собственного имени.

Список литературы

1. Ллойд Д. Идея права. – М., 2007. – С. 326.
2. Щербачева Л.В. Правовая природа соотношения авторского права и основных прав человека // Вестник экономической безопасности. – 2019. – №2.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 №51-ФЗ (ред. от 16.12.2019, с изм. от 28.04.2020).

Василенко Андрей Викторович

бакалавр юрид. наук, магистрант
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный
университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ОСОБЕННОСТИ АРЕНДЫ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ

***Аннотация:** в статье поднимается вопрос о некоторых проблемах правовой регламентации аренды земель сельскохозяйственного назначения с учетом особой значимости как ресурса, обеспечивающего выживание человечества. Отмечается сложность правового регулирования, вследствие чрезмерного наличия бланкетных норм. Делается вывод о необходимости признания аренды земель сельскохозяйственного назначения в качестве межотраслевого института, что можно отразить в законодательстве.*

***Ключевые слова:** аренда, земли сельскохозяйственного назначения, плодородие земель, бланкетный способ изложения, межотраслевой институт, субаренда, согласие арендатора.*

В соответствии со ст. 9 Конституции Российской Федерации земля и другие природные ресурсы используются и охраняются как основа жизни и деятельности народов, проживающих на соответствующих территориях [2].

Закрепление принципа использования земли как основ жизни в Основном законе государства обусловлено тем, что земля представляет собой источник и главное условие существования человечества, важнейший компонент окружающей его природной среды, используемый в процессе общественного производства для удовлетворения материальных и культурных потребностей общества, являясь в то же время практически невозполнимым природным ресурсом [10].

Земля, как обязательный элемент сохранения жизни на планете требует по отношению к себе особо бережного отношения, чего к сожалению не отмечается в современном мировом пространстве.

Охрана земель (почв) является одной из наиболее актуальных проблем, стоящих перед международным сообществом и отдельными государствами [7].

Все народы мира, на каком бы уровне развития и под юрисдикцией какого государства они не находились, могут свободно распоряжаться своими естественными богатствами и ресурсами. Ни один народ, ни в коем случае не может быть лишен принадлежащих ему средств существования [1].

Реализация этого принципа в арендных правоотношениях позволяет обеспечить баланс интересов пользователей с одной стороны и собственников с другой стороны. Собственник заинтересован в том, чтобы земельный участок не терял своего такого свойства как плодородность, а пользователь имеет интерес в излечении прибыли от аренды или в удовлетворении личных потребностей в сельскохозяйственных культурах.

Однако усилий сторон по договору аренды участков этой категории, конечно не достаточно для обеспечения интересов сторон, вследствие

чего лидирующая роль принадлежит государству, которое на основании ст. 13 Федерального закона от 16.07.1998 №101-ФЗ (ред. от 05.04.2016) «О государственном регулировании обеспечения плодородия земель сельскохозяйственного назначения» обеспечивает разработку и реализацию целевых программ в этой области федерального и регионального уровней, что соответствует особенностям Российского Федерализма [4].

Как подчеркивается в научной литературе, система рационального использования земель сельскохозяйственного назначения реализуется на условиях организующего начала в государства в лице его органов [6].

Аренда земельных участков из числа земель сельхозугодий подчиняется всем правовым предписаниям об аренде, которые определены Гражданским Кодексом РФ с определенными особенностями, установленными отраслевым законодательством.

В частности, согласно ст. 9 Федерального закона от 24.07.2002 №101-ФЗ (ред. от 06.06.2019) «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения», арендные правоотношения возникают только в связи и по поводу земельного участка, который поставлен на кадастровый учета, а предельный срок аренды установлен в 49 лет (п.3 ст. 9 указанного закона). Однако это правило распространяется на договора аренды, в которых арендодателем (собственником участка) является государство в лице уполномоченных органов или местное самоуправление, в лице своих органов.

В аренду может быть передан и земельный участок, имеющий несколько собственников (на праве долевой формы собственности).

Срок договора аренды таких земельных участков, в случае если целью аренды является сенокосение и выпас скот ограничен периодом в 3 года.

Если договор заключен без права выкупа, то арендатору предоставлено первоочередное право на его заключение на новый срок и на прежних условиях.

Таким образом, законодатель стремится обеспечить стабильность арендных правоотношений, а также длительность эффективных и взаимовыгодных правоотношений.

Ограничений в размере предмета аренды законом не установлено.

Несмотря на, казалось бы, четкую регламентацию особенностей договора аренды земельных участков сельскохозяйственного назначения, судебная практика свидетельствует о наличии проблем и юридических конфликтов в этой сфере.

Например, по договору аренды земельный участок из числа сельхозугодий муниципальной формы собственности, был предоставлен органом местного самоуправления физическому лицу сроком на 49 лет. с 20.01.2015 г. по 19.01.2064 г.

Стороны оговорили текстом договора условие о праве арендатора его передачу в субаренду с применением по отношению к субаренде повышающего коэффициента в 1,5, а также право арендатора на выкуп предмета договора аренды по истечению 3-х лет с даты его заключения в случае выполнения всех обязанностей.

Региональный прокурор счел, что условия договора аренды о субаренде с повышающим коэффициентом и об отчуждении земельного участка в собственность арендатора являются не действительными в силу противоречия закону и обратился в арбитражный суд с соответствующим иском заявлением.

Рассматривая иск прокурора, арбитражный суд сослался на содержание пункта 9 ст. 22 Земельного кодекса РФ, согласно которому арендатору предоставлено право (при сроке аренды более 5 лет) передавать свои права и обязанности по этому договору третьему лицу.

Частным случаем передачи прав и обязанностей арендатора суд признал договор субаренды.

В этой же норме Земельного кодекса сделана законодательная оговорка о том, что изменение условий договора аренды земельного участка в части обязательств арендатора изменению при субаренде не подлежат.

При юридической оценке условия договора аренды о переходе права собственности на предмет договора аренды суд, прежде всего, сослался на содержание п. 4 статьи 10 Федерального закона от 24.07.2002 №101-ФЗ «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения».

Там прописано правило о том, что арендатор вправе приобрести в земельный участок при отсутствии информации о нарушениях законодательства Российской Федерации при использовании им земельного участка в порядке и на условиях, определенных Земельным кодексом РФ.

С этой исходной позиции судом сделан вывод о нарушении статей 39.3 и 39.4 ЗК РФ, которые регулируют условия продажи земельного участка муниципальной формы собственности без проведения торгов [11].

Как отмечается в научной литературе, в современных условиях аренда сельскохозяйственных земель выступает наиболее оптимальным и выгодным вариантом для ведения предпринимательской деятельности, тем более, что законом не предусмотрено не только никаких ограничений в раз- мере земельного участка, но и их числа [8].

Как считает К.Е. Соловьева, именно это обстоятельство порождает ситуацию, когда земля сельскохозяйственного назначения (как ресурс) подвергается истощающей технологии использования и теряет свойство плодородности. Автор находит, что частично проблему может решить корректировка статьи 22 Земельного кодекса, где нужно прописать условие о запрете для юридических лиц без опыта деятельности по использованию земель сельскохозяйственного назначения обладать участком на праве аренды.

Такой же запрет нужно установить и в отношении физических лиц без определенных профессиональных знаний и опыта [9].

Остро стоит вопрос о нарушениях арендаторами условия закона о целевом использовании сельхозугодий.

Например, из материалов гражданского дела следует, что, арендатор, получив в аренду земельный муниципальной формы собственности (из категории земель сельскохозяйственного назначения), организовал на нем производство по добыче песка и песчано-гравийной смеси, что является недопользованием.

Соответственно нарушены были требования статьи 1, пункта 2 статьи 7, статьи 78 ЗК РФ, а также п. 1 ч. 3 ст. 1 Федерального закона от 24.07.2002 №101-ФЗ «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения». Судом договор аренды был признан недействительным и применены последствия ничтожной сделки [12].

Подводя некоторые итоги, нахожу возможным предложить несколько выводов. В настоящее время аренда земель сельскохозяйственного назна-

чения регулируется нормами гражданского, земельного законодательства, а также нормами отраслевого законодательства.

Под отраслевым законодательством нами понимается, в частности:

Федеральный закон от 24.07.2002 №101-ФЗ «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения»;

Федеральный закон от 16.07.1998 №101-ФЗ «О государственном регулировании обеспечения плодородия земель сельскохозяйственного назначения» и другие нормативные акты.

Это обстоятельство имеет два последствия, одно из которых заключается в чрезмерном применении законодателем бланкетного способа изложения норм об аренде земель сельскохозяйственного назначения.

Второе последствие – это необходимость признания аренды этой категории земель межотраслевым институтом в системе российского права.

Современная сложность правовой регламентации этого института диктует необходимость его обособления в рамках одного закона федерального уровня – Федерального закона «Об аренде земель сельскохозяйственного назначения».

На начальном этапе реформирования института аренды земель сельскохозяйственного назначения, необходимо скорректировать п. 5 статью 22 Земельного кодекса РФ за счет введения обязательного согласия арендодателя для оформления договора субаренды.

Список литературы

1. Международный пакт о гражданских и политических правах (Нью-Йорк, 16 декабря 1966 г.) // Ведомости Верховного Совета СССР. – 1976. – №17. – Ст. 291.

2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 №6-ФКЗ, от 30.12.2008 №7-ФКЗ, от 05.02.2014 №2-ФКЗ, от 21.07.2014 №11-ФКЗ) // СПС «Гарант».

3. Федеральный закон от 24.07.2002 №101-ФЗ (ред. от 06.06.2019) «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения» // СПС «Гарант».

4. Федеральный закон от 16.07.1998 №101-ФЗ (ред. от 05.04.2016) «О государственном регулировании обеспечения плодородия земель сельскохозяйственного назначения» // СПС «Гарант».

5. Земельный кодекс Российской Федерации» от 25.10.2001 №136-ФЗ (ред. от 18.03.2020) // СПС «Гарант».

6. Левахин В.Г. Правовой режим земель сельскохозяйственного назначения // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. — 2004 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru>

7. Воронцова О.В. Юридическая ответственность за порчу земли / отв. ред. О.Л. Дубовик. – 2014. – С. 8.

8. Жикулина А.С. Особенности договора аренды земель сельскохозяйственного назначения / А.С. Жикулина, Н.А. Рахвалова // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2019 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru>

9. Соловьева К.Е. Некоторые проблемы аренды земель сельскохозяйственного назначения // Вестник науки и образования. – 2019 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru>

10. Фаткулин С.Т. Уголовно-правовая охрана земли от порчи: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. – Екатеринбург, 2008. – 196 с.

11. Решение Арбитражного суда Амурской области от 25 января 2019 г. по делу №А04–9847/2018 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://sudact.ru>

12. Решение Арбитражного Суда Архангельской области от 27 июня 2017 г. по делу №А05-5091/2017 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://sudact.ru/>

13. Кобылинская С.В. Право человека на достойную жизнь как основная ценность социального государства // Научное обеспечение агропромышленного комплекса. Сборник статей по материалам 71-й научно-практической конференции преподавателей по итогам НИР за 2015 год / отв. за выпуск А.Г. Кошаев. – 2016. – С. 386–388.

14. Гряда Э.А. К вопросу об обороте земельных участков в курортных населенных пунктах / Э.А. Гряда, Д.В. Кузнецов // Имущественные отношения в Российской Федерации. – 2010. – №1. – С. 58–68.

Гладкова Екатерина Олеговна

магистрант

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ВОЗНИКНОВЕНИЕ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ НА ЗЕМЕЛЬНЫЙ УЧАСТОК У НАСЛЕДНИКОВ

***Аннотация:** в статье рассматривается порядок перехода права собственности на земельные участки в порядке наследования. Уделяется внимание особенностям такого перехода, выделяются проблемные моменты.*

***Ключевые слова:** возникновение права собственности, право собственности, право на земельный участок, наследственные правоотношения.*

Наследственные отношения, как и земельные, по своей сути и юридической природе относятся к гражданско-правовым, и прежде всего обеспечивают стабильность гражданского оборота, что непосредственным образом влияет на экономическое развитие государства в целом.

Правоотношения, возникающие в связи с переходом прав и обязанностей в порядке универсального правопреемства к наследникам от наследодателя, представляют собой сложный механизм ввиду того, что фактически определяется дальнейшая судьба наследственной массы, при этом, для осуществления такого перехода, наследнику необходимо совершить определенные действия по принятию наследства.

Учитывая сложность и многогранность земельных правоотношений, важность и значимость таких объектов недвижимого имущества, как земельные участки, количество видов вещных прав на них, можно понять, насколько важен вопрос, рассматриваемый в затронутой теме. Кроме того, об актуальности настоящего исследования говорит и обширная судебная практика, где, на первый взгляд, не сложный вопрос наследования земельных участков в судах вызывает огромные сложности по его решению. Осложнения возникают ввиду того, что права на земельные участки подлежат обязательной государственной регистрации, ввиду того, что правоустанавливающие документы могут быть утеряны, имущество в ЕГРП может быть не зарегистрировано, а нотариус выдает свидетельство о праве на наследство на имущество, принадлежащее наследодателю, принадлежность которого должна быть подтверждена правоустанавливающими документами, нотариусы отказывают во включении в состав наследственной массы таких объектов недвижимости [1].

На помощь наследникам приходят служители фемиды – судьи, помогающие решить и заполнить пробелы в материальном праве, причем ссылаясь на огромное количество судебных актов, регулирующих земельные правоотношения, при этом об обязанности нотариуса совершить нотариальные действия с такими объектами в законодательстве ничего не говорится.

Из вышеизложенного абзаца вытекает ещё одна проблема и пробельность в праве – это недостаточная проработанность и урегулированность вопроса наследования земельных участков.

Парадоксально, но в Земельном кодексе Российской Федерации (далее – ЗК РФ) ни разу не упоминается нотариус или нотариальная форма защиты права. Анализ норм земельного, гражданского законодательства, а также норм Основ законодательства о нотариате, указывает на отсутствие должного внимания со стороны нотариального сообщества к институту наследования земельных участков. В настоящее время есть лишь одна норма, устанавливающая специальные правила поведения нотариуса в обеспечении перехода земельных участков в порядке наследования – это п. 23 Методических рекомендаций по оформлению наследственных прав (утв. Правлением Федеральной нотариальной палаты 28.02.2007, протокол №02/07), при этом речь в вышеуказанном пункте идет лишь о выморочном имуществе, где в числе остального, указываются земельные участки, которые уполномочено принимать только Федеральное агентство по управлению федеральным имуществом.

Учитывая изложенное, можно сделать вывод о том, что необходимо законодательное закрепление гарантий перехода прав на земельные участки, и обязанностей, с этим связанных, от наследодателей к наследникам.

Невозможно переоценить роль нотариуса в наследственных правоотношениях, так как государством он наделен властными правоприменительными полномочиями, фактически обеспечивая справедливость и баланс интересов всех субъектов названных правоотношений.

В силу того, что нотариус наделен со стороны государства властными полномочиями, он осуществляет руководство в процедуре наследования.

Так, по мнению З.У. Гасанова, «необходимость установления специальных правил поведения нотариуса в обеспечении перехода земельных участков в порядке наследования обуславливается межотраслевым регулированием наследования земельных участков с особенностями, установленными земельным законодательством. Из содержания земельного законодательства можно сделать вывод о наличии двух видов ограничений: «условные» ограничения, вытекающие из необходимости целевого использования земельного участка, и ограничения, устанавливающие прямой запрет собственнику земельного участка на совершение действий по владению, пользованию, распоряжению земельным участком» [2].

Отчасти, можно согласиться с вышеуказанным утверждением, так как действительно, законодательством установлены определенные правила распоряжения земельными участками ввиду различий в их целевом использовании. Кроме того, в случае, если земельный участок подлежит разделу ввиду заявленных прав на получение наследства от нескольких наследников, такой земельный участок может попасть под запрет раздела,

опять же ввиду ограничений, установленных действующими нормативно-правовыми актами, устанавливающими предельный минимальный размер участка при его разделе, права наследников, с одной стороны, ограничиваются, но с другой стороны, им дается право выбора – выпалы компенсации и выкупа оставшейся части права на наследство доли земельного участка, либо оформить долю в таком участке, при этом наследуемый земельный участок после регистрации прав на него приобретает статус долевой собственности, раздела при этом не происходит. В указанном случае, ограничений прав нового собственника на земельный участок не возникает, он может пользоваться ими в полном объеме.

Во втором же случае, когда законодательно установлен запрет на совершение действий по владению, пользованию, распоряжению земельным участком, закон устанавливает строго определенные условия, рамки поведения, которые собственник земельного участка переступить не может.

Например, если к иностранному гражданину в порядке наследования переходит право собственности на земельный участок из земель сельскохозяйственного назначения, наследник впоследствии обязан произвести отчуждение земельного участка из земель сельскохозяйственного назначения в течение года со дня возникновения права собственности на земельный участок или права собственности на долю в праве общей собственности на земельный участок [3].

Помимо двух вышеприведенных видов ограничений, следует выделить уже упомянутые в настоящей работе сложности по наследованию земельных участков, не оформленных вовремя надлежащим образом наследодателями в собственность путем государственной регистрации своих прав на них.

При разрушении до открытия наследства принадлежавшего наследодателю здания, строения, сооружения, расположенных на участке, которым наследодатель владел на праве постоянного (бессрочного) пользования или пожизненного наследуемого владения, эти права сохраняются за наследниками в течение трех лет после разрушения здания, строения, сооружения, а в случае, если этот срок был продлен уполномоченным органом, – в течение соответствующего периода. По истечении указанного срока названные права сохраняются за наследниками, если они не были прекращены в установленном порядке и при условии начала восстановления (в том числе наследниками) разрушенного здания, строения, сооружения.

Кроме того, из вышеуказанного Постановления Пленума Верховного Суда РФ, можно увидеть следующее толкование ГК РФ: «Земельные участки и расположенные на них здания, строения, сооружения выступают в качестве самостоятельных объектов гражданского оборота (статья 130 ГК РФ), поэтому завещатель вправе сделать в отношении их отдельные распоряжения, в том числе распорядиться только принадлежащим ему строением или только земельным участком (правом пожизненного наследуемого владения земельным участком). Однако при этом, по смыслу подпункта 5 пункта 1 статьи 1, а также пункта 4 статьи 35 Земельного кодекса Российской Федерации (далее – ЗК РФ), не могут быть завещаны отдельно часть земельного участка, занятая зданием, строением, сооружением и необходимая для их использования, и само здание, строение,

сооружение. Наличие в завещании таких распоряжений влечет в этой части недействительность завещания» [4].

К сожалению, не законодательно, а именно судебной практикой, и, как следствие, разъясняющими Постановлениями Пленума Верховного Суда РФ, вносится ясность в нормативную базу по вопросу наследования земельных участков, и возникновения права собственности на них у наследников, чего быть не должно.

Учитывая тот факт, что в Российской Федерации отсутствует прецедентное право, и нормы материального права должны быть максимально конкретизированы, регулировать все сферы общественных отношений, такая пробельность в праве не допустима, в связи с чем назрела необходимость обновления существующих реалий в праве, что ещё раз подтверждает важность и значимость настоящего исследования.

Так, учитывая в том числе, сложившуюся судебную практику, предлагаю включить в законодательные акты, и методические рекомендации по оформлению наследственных прав, следующие положения:

– в случае, если земельный участок предоставлен, либо иным образом перешел в собственность наследодателя на законных основаниях, при этом, государственная регистрация перехода права собственности на него не произошла, считать такой земельный участок предоставленным наследодателю на праве собственности, в связи с чем такой участок может быть унаследован;

– предусмотреть обязанность регистрирующего органа предоставлять нотариусу сведения о выбытии земельного участка из земель сельскохозяйственного назначения из собственности наследника – иностранного гражданина в течение года, в противном случае, прекращать государственную регистрацию таких объектов, предоставлять информацию нотариусу для определения дальнейшей судьбы земельного участка, отнесенного к категории выморочного имущества;

– и наконец, учесть все разъяснения и толкования, данные, в том числе, Пленумом Верховного Суда РФ по вопросу наследования земельных участков и особенностей перехода права собственности на них, включив соответствующие положения в законодательные акты – нормы материального права, ввиду назревшей необходимости перемен в праве к лучшему.

Список литературы

1. Определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда РФ от 17.01.2017 №20-КГ16–16.
2. Гасанов З.У. Охранительная функция нотариуса при наследовании земельных участков и имущественных прав на них // *Наследственное право.* – 2016. – №2. – С. 33–34.
3. Майборода В.А. Наследование земельной доли иностранным гражданином // *Наследственное право.* – 2018. – №3. – С. 21–24.
4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29.05.2012 №9 «О судебной практике по делам о наследовании» // *Российская газета.* – 06.06.2012. – №127.

Гладкова Екатерина Олеговна

магистрант

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный
университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ОСОБЕННОСТИ ЗАЩИТЫ НАСЛЕДСТВЕННЫХ ПРАВ ОТДЕЛЬНЫХ КАТЕГОРИЙ НАСЛЕДНИКОВ

Аннотация: статья посвящена анализу наследственных прав отдельных категорий наследодателей. Рассматриваются ситуации, когда необходима защита прав, спорные моменты. Проводится анализ действующего российского и зарубежного законодательства.

Ключевые слова: наследственные права, защита наследственных прав, судебный способ защиты, признание права собственности, обязательная доля.

Необходимость в защите наследственных прав возникает в различных случаях, это может быть спор между наследниками, между наследниками и третьими лицами, между лицом, осуществляющим охрану наследственного имущества, и наследниками. А также, потребность в защите может возникнуть в случае отказа нотариуса в совершении нотариального действия, зачастую такой отказ связан с отсутствием возможности у самих наследников, подтвердить какой-либо юридический факт. Исходя из практики, такие наследники приобретают право собственности на наследуемое имущество путем обращения в суд в порядке искового производства или особого производства.

В российском гражданском законодательстве, наряду с общими положениями о защите наследственных прав, имеются положения о защите наследственных прав отдельных категорий граждан. К отдельной категории граждан можно отнести, например, усыновителей и усыновленных [1].

Гражданский кодекс РФ в ст. 1147 говорит, что при наследовании по закону усыновленный с его потомками и усыновитель с его родственниками приравниваются к кровным родственникам, то есть будут наследовать после друг друга в тех же очередях, в каких наследуют родственники по происхождению. В тоже время в соответствии с п. 2 ст. 137 Семейного кодекса РФ усыновленные дети лишаются права в отношении имущества своих биологических родителей. То есть если усыновление произошло при жизни биологических родителей ребенка, после их смерти усыновленный ребенок не может быть наследником своих биологических мамы и папы. Однако гражданским законодательством допускаются исключения из этого правила, так если судом будет установлен факт поддержания отношений между усыновленным и его кровным родственником, то они не утрачивают права наследования друг к другу. Исходя из практики, такие наследники приобретают право собственности на наследуемое имущество путем обращения в суд [2].

Международная практика относительно этой проблемы разнится, с положениями российского гражданского законодательства не согласно, например, право Германии, которое исходит из того, что с момента усыновления родственные отношения, а также вытекающие из них права и обязанности между усыновленным ребенком и его биологическими

родственниками по нисходящей линии прекращаются [3]. Получается, ребенок не сможет реализовать своих наследственных прав на имущество кровных родственников, потому что в целях защиты прав усыновленных и усыновителей, в Германии разработан целый механизм, охраняющий информацию, связанную с усыновлением.

Наоборот же практика США ближе к российскому законодательству, так, в деле Этвуда против МакКлейна суд происходил между двумя братьями, после смерти их биологического отца. Один из мальчиков был усыновлен в возрасте четырех лет, но общение между ребенком и его родным отцом прекращено не было. В суд обратился ребенок, который воспитывался отцом, с иском о признании его единственным наследником. Суд исковые требования не поддержал, встав на сторону ответчика, то есть усыновленного мальчика.

Еще одной группой наследников, которые могут нуждаться в защите своих прав являются наследники, имеющие право выдела обязательной доли в наследственном имуществе. Такими на основании Гражданского кодекса являются: несовершеннолетние или нетрудоспособные дети наследодателя, его нетрудоспособный супруг или родители, а также нетрудоспособные иждивенцы, они наследуют независимо от наличия и содержания завещания не меньше половины от доли, которая причиталась бы им по закону.

Спорные отношения в данном случае могут возникнуть, когда в наследственном деле имеется завещание и возникают «обязательные наследники». Законодательство говорит, что, если незавещанного имущества не хватает, для покрытия обязательной доли, выделяется часть из завещанного имущества. Тем не менее следует учитывать, что в обязательную долю засчитывается любое имущество, а также обязательственные права, которые наследник, имеющий право на обязательную долю, получает по какому-либо основанию, учитывая стоимость установленного в пользу такого наследника завещательного отказа. В случае возникновения спора наследниками так же могут быть поданы иски о признании права собственности, или заявления об установлении юридического факта.

Гражданским кодексом предусмотрено основание, по которому суд, учитывая имущественное положение наследников, имеющих право на обязательную долю, может уменьшить размер обязательной доли. Так, например, когда имущество, которое должно перейти к наследнику по завещанию в период жизни наследодателя использовалось таким наследником как основной источник получения дохода или как основное и единственное место жительства, а наследник на обязательную долю никакого отношения к этому имуществу не имел, суд вправе произвести перерасчет обязательной доли. Следует учитывать, что, если право на обязательную долю в наследстве может быть выделено во внесудебном порядке, уменьшение размера обязательной доли происходит только на основании решения суда.

Так же к отдельной категории наследников можно отнести нетрудоспособных иждивенцев – граждан, которые являются нетрудоспособными ко дню открытия наследства, но не входят в круг наследников призываемой очереди. Эта категория наследников имеет право наследовать наравне с призываемой к наследованию очередью наследников.

Для подтверждения своего права наследования им необходимо подтвердить совокупность двух следующих фактов: что наследник являлся нетрудоспособным не менее года до смерти наследодателя, и что наследник

находился на иждивении непосредственно наследодателя. При чем факт совместного проживания в данной ситуации абсолютно не важен.

К отдельной категории наследников можно отнести пережившего супруга, который помимо наследника первой очереди имеет право на долю в совместно нажитом в период брака имуществе супругов, в соответствии со ст. 1150 Гражданского кодекса РФ, не зависимо от того, кто согласно документам, являлся собственником данного имущества. То есть пережившему супругу необходимо выделять долю, которая и так по закону принадлежит ему. В данном случае необходимо подтвердить тот факт, что имущество было приобретено супругами в период брака и выяснить каким способом оно приобреталось, так как имущество, полученное в дар или приобретенное в порядке наследования, не считается совместно нажитым, соответственно из такого имущества невозможно выделить обязательную долю пережившему супругу.

В международной практике права пережившего супруга определяются по-разному, согласно параграфу 1931 Германского гражданского уложения переживший супруг наследует наряду с наследниками первой очереди и наследует одну четвертую часть наследственного имущества, при отсутствии наследников первой очереди, наряду со второй и третьей, в этом случае пережившему супругу причитается половина наследственного имущества, и только в случае отсутствия наследников первых трех очередей, переживший супруг имеет право на все имущество наследодателя [3]. Если переживший супруг выступает наследником по закону наряду с наследниками второй или третьей очередей, то ему, кроме наследственной доли, причитаются предметы домашнего обихода [4]. Права на долю пережившего супруга в совместно нажитом имуществе супругов в законодательство Германии не закрепляет.

Проведенный анализ позволяет сделать несколько выводов. В гражданском законодательстве РФ достаточно детально прописаны положения о защите наследственных прав отдельных категорий наследников. Большинство споров между наследниками, споров между наследниками и нотариусами происходит из-за правовой неграмотности граждан, которые неправильно разграничивают понятия. Также, проблемой института наследования выступает отсутствие единообразия норм, регулирующих наследственные правоотношения в мире, даже в рамках одной правовой семьи, что так же развивает правовую неграмотность граждан в вопросах наследования.

Список литературы

1. Гринь Е.А. Участие прокурора в защите прав несовершеннолетних в гражданском судопроизводстве / Е.А. Гринь, И.И. Хрипков // Право и государство: теория и практика. – 2019. – №9 (177). – С. 130–133.
2. Коблянский В.С. К вопросу о соотношении материального и процессуального права в регулировании общественных отношений, в том числе при рассмотрении и разрешении гражданских дел судом Российской Федерации / В.С. Коблянский, П.Д. Шкурова // Наука. Исследования. Практика: сборник избранных статей по материалам Международной научной конференции (Санкт-Петербург, февраль 2020 г.). – СПб.: ГНИИ «Нацразвитие», 2020. – С. 123–126.
3. Гражданское уложение Германии (ГГУ) от 18.08.1896 (ред. от. 02.01.2002) (с изм. и доп. по 31.03.2013).
4. Лебедева М.Л. Институт наследования германии и России: компаративный анализ / М.Л. Лебедева, И.А. Лукашев // Вестник Марийского государственного университета. Серия: Исторические науки. Юридические науки. – 2015.

СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ СОБСТВЕННОСТИ ПРИ ПРИНУДИТЕЛЬНОМ ИЗЪЯТИИ НЕДВИЖИМОСТИ ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ИЛИ МУНИЦИПАЛЬНЫХ НУЖД

***Аннотация:** статья посвящена рассмотрению вопросов защиты прав собственников при принудительном изъятии земельных участков и иного недвижимого имущества, располагающегося на нем, для государственных или муниципальных нужд. Анализу подвергаются наиболее частые нарушения прав собственников в процессе изъятия земельных участков. Делается вывод об эффективности предпринимаемых законодательных попыток борьбы с такими нарушениями, а также приводятся примеры возможных путей решения проблем при применении различных способов защиты.*

***Ключевые слова:** изъятие земельного участка, государственные и муниципальные нужды, недвижимость, правообладатель, собственник, застройщик, способы защиты прав.*

Изъятие земельных участков для государственных или муниципальных нужд приобретает в последние несколько лет достаточно обширные масштабы, что связано, в первую очередь, с активным развитием инфраструктуры в городах РФ, реализацией федеральных и муниципальных программ по благоустройству местностей и иными общественно-важными мероприятиями, зачастую, даже мирового масштаба.

Поскольку в РФ гарантируется защита прав собственников, в том числе, и земельных прав, ФЗ №499 «О внесении изменений в Земельный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» такая вынужденная мера как изъятие земельных участков для государственных или муниципальных нужд рассматривается как «исключительная мера, вызванная необходимостью размещения стратегически важных объектов государственного или муниципального значения при отсутствии других вариантов их размещения» [1]. Следовательно, бездумное и необоснованное изъятие земельных участков на территории РФ не допускается.

При этом принцип сочетания частных и публичных интересов в земельном законодательстве предписывает государству обязанность находить баланс между необходимостью и возможностью изъятия земельных участков у собственников для удовлетворения социально-значимых нужд федерального или регионального значения. Принимая как данность, что не всегда такой баланс удается найти, стоит отметить особую актуальность рассмотрения вопросов защиты прав собственников при изъятии их земельных участков для государственных или муниципальных нужд.

Е.А. Гринь достаточно правильно высказалась по этому вопросу: «защита прав собственников при изъятии земель для государственных или муниципальных нужд направлена на предотвращение нарушения или незамедлительное восстановление нарушенных прав, в случае неправомерности самого изъятия земельного участка для государственных или муниципальных нужд, а также иных нарушений процедуры изъятия» [5, с. 140]. Следовательно, защита нужна не только от заведомо незаконного изъятия, но и от возможных нарушений процедуры изъятия, порядка возмещения убытков и прочее.

Переходя непосредственно к вопросу защиты таких прав, отметим, что она может быть реализована как в общепринятом судебном, так и внесудебном порядке.

Чаще всего, судебная форма применяется в тех случаях, когда застройщику и собственнику не удалось договориться о сроках, выкупной цене либо собственник не согласен с изъятием в целом. Таким образом, имея какие-либо разногласия на этот счет стороны вправе обратиться в суд общей юрисдикции, соблюдая правила подсудности.

Касательно внесудебного порядка защиты земельных прав, прямо он не предусмотрен ни земельным, ни общегражданским законодательством. Однако буквальная трактовка ст. 282 ГК РФ все же дает понять о том, что такая форма защиты также допустима. Как отмечает В.В. Булгаков, внесудебное урегулирование спорных вопросов должно строиться по принципам «согласия, сотрудничества и взаимных уступок» [3, с. 32], следовательно, согласовываться сторонами путем переговоров и достижения соглашения.

Большой скачок в развитии защиты прав собственников при изъятии земельных участков для государственных или муниципальных нужд произошел после 2015 года, когда в Земельный кодекс были внесены существенные изменения, касающиеся таких важных вопросов, как: установление строго порядка заключения соглашения об изъятии земельного участка, обязаннее направлять письменное уведомление об изъятии, с указанием его срока и условий, регламентация порядка определения размера и способов возмещения за производимое изъятие.

Однако несмотря на очевидный рост норм земельного законодательства о защите прав собственников земельных участков при их изъятии для государственных или муниципальных нужд, многие вопросы до сих пор стоят достаточно остро и приводят к спорам между сторонами. Чаще всего, такими нарушениям прав собственников становятся: ненадлежащее уведомление об изъятии; несправедливое решение о размере компенсации за изъятие; в целом, необоснованное изъятие (без наличия достаточных к тому оснований).

Говоря о спорах относительно размеров возмещений, необходимо сказать, что они чаще всего вызваны пробелами в экономических стратегиях, на которых зиждется современная оценочная деятельность. В частности, допустимо применение трех подходов – затратного (рассчитывается размер затрат на переустройство на схожих условиях), сравнительного (рассчитывается в сравнении с аналогичными на рынке) и доходного (рассчитывается с учетом предположительной доходности). Все указанные подходы имеют свои недостатки, и не могут с полной уверенностью гарантировать получение наиболее оптимальной цены за объект, особенно если речь идет не только о земельном участке, но и о строении на нем.

Несостоятельность рынка оценочной деятельности проявляется, как указывает А.Ф. Зиннатуллин, в том, что при подсчетах, проявляется «существенная разница стоимости, рассчитанная с применением разных подходов, тогда как признаком развитого рынка является схожесть результатов применения трех подходов» [6, с. 97].

Наиболее действенным инструментом защиты в данном случае будет оспаривание оценки путем подачи иска о признании отчета оценщика недействительным. При этом важно учитывать, что «оспаривание достоверности стоимости объекта оценки возможно только до момента заключения договора» [2].

Защита прав собственников требует и тогда, когда процедура изъятия земельного участка нарушается застройщиком. Например, это касается ситуаций, когда публичные органы умышленно и самовольно занимают земельный участок, препятствуя попаданию на него собственника путем размещения на нем линейных или иных инфраструктурных объектов. При этом такое фактическое изъятие приводит к неблагоприятным последствиям для правообладателя или землепользователя, так как фактически, его право собственности не прекращается, все бремя содержание земельного участка (в частности, оплата всех необходимых расходов и услуг), лежит на нем.

Мы полагаем, что действенным механизмом защиты своих прав в данном случае будет обращение правообладателя в суд с иском об изъятии земельного участка в установленном законном порядке. Такое изъятие можно согласовать и путем заключения с застройщиком специального соглашения добровольно, однако, зачастую, публичные органы уклоняются от этого, так как в этой ситуации можно не уплачивать собственнику полную компенсацию.

Если же говорить о простом иске по возмещению убытков, то он не сможет покрыть реальных убытков правообладателя, так как достоверно установить их размер, по прошествии времени, будет уже невозможно. В.А. Вальков совершенно верно отметил, что «... данное явление объясняется тем, что с момента самовольного захвата земельного участка до обнаружения нарушенного права и обращения в суд проходит значительный промежуток времени, в течение которого правообладатель может нести финансовые расходы, не имеющие своего документального подтверждения» [4, с. 3]. Также, хотим добавить, что в силу природных свойств земельного участка как объекта окружающей среды, нанесенные ему убытки в связи с размещением инфраструктурных объектов и проведением различного рода работ попросту невозможно.

Подытожив, отметим, что законодатель подходит к вопросам защиты прав собственников при изъятии земельных участков для государственных или муниципальных нужд недостаточно ответственно, поскольку многие моменты, требующие законодательного реагирования, оставлены без нормативно-правового регулирования. Для изъятия земельного участка необходима процедура государственного кадастрового учета [7]. Особое внимание нужно обратить на случаи самовольных фактических захватов земельных участков без проведения надлежащей процедуры изъятия, а также на участвовавшие случаи коррупции в этой сфере, порождающие многочисленные изъятия для государственных или муниципальных нужд даже без специальных на то оснований.

Список литературы

1. О внесении изменений в Земельный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации от 31.12.2014 г. №499-ФЗ // Российская газета. – 12 января 2015 г.
2. О рассмотрении арбитражными судами дел об оспаривании оценки имущества, произведенной независимым оценщиком: информационное письмо Президиума Высшего Арбитражного суда РФ от 30.05. 2005 г. №92 // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. – 2005. – №7.
3. Булгаков В.В. Защита прав собственника при изъятии земельного участка для государственных или муниципальных нужд // Современные тенденции развития науки и технологий. – 2017. – №2–6. – С. 32–34.
4. Вальков В.А. Проблемы процедуры изъятия земельных участков для государственных и муниципальных нужд в Российской Федерации // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2019. – №1. – С. 1–4.
5. Гринь Е.А. Способы защиты прав при изъятии земельного участка для государственных и муниципальных нужд // Современная научная мысль. – 2015. – №5. – С. 138–145.
6. Зиннатуллин А.Ф. Правоприменительные аспекты возмещения стоимости земельных участков несобственникам при изъятии недвижимости для государственных или муниципальных нужд // Имущественные отношения в Российской Федерации. – 2017. – №2(185). – С. 96–103.
7. Грядя Э.А. К вопросу о гражданско-правовом значении государственного кадастрового учета земельных участков //Законы России: опыт, анализ, практика. – 2011. – №2. – С. 42–45.

Лаухина Анастасия Игоревна
бакалавр юрид. наук, магистрант
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ОСНОВАНИЯ ПРИЗНАНИЯ ЗАВЕЩАНИЯ НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНЫМ В СУДЕБНОМ ПОРЯДКЕ

Аннотация: составление завещания является распространённым способом распоряжения имуществом в случае смерти гражданина. Целью статьи является системно-правовое исследование судопроизводства по делам о недействительности завещания, а также анализ оснований признания завещания недействительным в судебном порядке. Исследованы случаи признания завещания недействительным, а также условия, при соблюдении которых завещание будет считаться действительным. В работе делается вывод о недостатках законодательства, регулирующего вопросы, связанные с завещанием.

Ключевые слова: наследование, завещание, наследодатель, наследники, судебная практика, недействительность завещания.

Составление завещания является распространённым способом распоряжения имуществом в случае смерти гражданина. Завещание представляет собой одностороннюю сделку, для которой достаточно волеизъявления одного лица – завещателя. Поскольку законодательство относит завещание к сделкам, то необходимо соблюдение определенных правил и требований, предъявляемых при составлении завещания. В случае их несоблюдения, завещание признается недействительным.

Наследники, несогласные с текстом завещания имеют право признать недействительной в суде волю наследодателя, тем самым доказав суду факт нарушения их законных прав с соблюдением порядка, установленного законодателем. Основаниями признания завещания недействительным являются следующие:

- завещание было составлено лицом недееспособным или ограниченно дееспособным гражданином;
- завещание было составлено лицом не способным понимать значение своих действий или руководить ими;
- завещание было вынужденным, составленным во время тяжелой болезни или стечения тяжелых обстоятельств;
- завещание было составлено под влиянием обмана, заблуждения, насилия, угрозы и т. п.;
- завещание было составлено при предварительном сговоре представителя одной стороны с другой стороной [6].

Дела о признании завещания недействительным являются очень сложными с точки зрения доказывания обстоятельств, на которых основываются исковые требования, либо заявляются возражения. Данные споры крайне важны для сторон, поскольку все они затрагивают имущественные интересы наследников, а, как известно, предметом завещания зачастую является ценное имущество.

По мнению Б.А. Булаевского в зависимости от оснований недействительности, завещание может считаться оспоримым или ничтожным. В первом случае его недействительность наступает только по решению суда, а во втором – вне зависимости от решения, но ничтожность должна быть подтверждена в суде. Несмотря на это, такие сделки не влекут никаких юридических последствий, исключение те, что связаны с недействительностью.

Завещание оглашается после смерти наследодателя, а следовательно, порождает юридические последствия после смерти наследодателя. В случае признания завещания недействительным, оно недействительно с момента его совершения, если завещатель был признан судом недееспособным до совершения данной сделки, завещание будет считаться недействительным, а если же наследодатель был признан судом недееспособным после составления акта завещания, оно будет являться действительным.

Недействительное завещание не всегда является таковым при значительных нарушениях порядка его заключения несмотря на то, что сегодня правила для составления, удостоверения и подписания такого документа строго регламентированы. Если нарушения не оказывают влияния на понимание волеизъявления заявителя, суд не выносит решение о признании завещания недействительным (ст. 1131 ГК РФ). Так, если вопреки требованиям закона в завещании не полностью указаны Ф.И.О., место жительства лица, подписавшего документ по просьбе составителя, либо в завещании не указано, что составитель ознакомился с содержанием документа, суд может отказать в признании его недействительным, если удостоверится, что завещание действительно отражает волеизъявление завещателя.

Заявление о признании завещания недействительным может быть подано только после смерти завещателя и его оглашения. Но важно помнить, что существуют сроки исковой давности. Так, согласно законодательству

Российской Федерации, для оспоримого завещания он составляет двенадцать месяцев, для ничтожного завещания срок исковой давности составляет три года с того дня, как истец узнал или должен был узнать об основаниях недействительности.

Один из наиболее часто встречающихся в судебной и нотариальной практике вопросов – вопрос о дееспособности завещателя. Согласно законодательству Российской Федерации о нотариате при удостоверении сделок выясняется дееспособность граждан [3].

Психическое состояние наследодателя на момент совершения завещания определяется посредством посмертной судебно-психиатрической экспертизы. В заключении эксперты часто пишут вероятностный ответ о том, мог ли наследодатель в момент составления завещания понимать значение своих действий и руководить ими.

Также к числу распространенных причин недействительности завещания относятся следующие:

1. Завещание записано со слов завещателя нотариусом, но прочитано не завещателем, а нотариусом и в тексте завещания, в противоречие с требованиями п. 2 ст. 1125 ГК РФ не сделана надпись с указанием причин, по которым завещатель не смог прочитать завещание лично.

2. Завещание подписано рукоприкладчиком, но в завещании не указаны причины, по которым завещатель не смог подписать собственноручно, или не указаны фамилия, имя, отчество и место жительства гражданина, подписавшего завещание по просьбе завещателя, в соответствии с документом, удостоверяющим личность этого гражданина, что противоречит п. 3 ст. 1125 ГК РФ.

На практике часто возникает вопрос, действительно ли в завещании правильно указаны обстоятельства, на основании которых завещатель не мог собственноручно подписать его. Например, причиной послужила инвалидность завещателя, а именно глухота, слепота, либо тяжелая болезнь, в силу которой завещатель плохо владеет руками, и вследствие этого не имел физической возможности собственноручно поставить подпись в завещании. Данная неточность может вызвать ряд вопросов, связанных с сомнением о реальном физическом недостатке завещателя [8].

Конечно, бывают случаи, когда родственники умершего подают иски такого рода исключительно из-за личной выгоды, так как по какой-либо причине не были указаны в завещании. Из-за этого они хотя бы доказать, что гражданин, оставивший завещание, на момент его составления являлся недееспособным, даже если при жизни он отдавал отчет о своих действиях.

Затруднено доказать в суде, что на момент составления завещания наследодатель понимал значение своих действий, ведь он на момент рассмотрения этого дела уже умер, а при жизни это не было признано в установленном законе порядке. В такой ситуации часто прибегают к свидетельским показаниям. Их могут давать соседи, друзья, коллеги по работе или даже врач завещателя. Это могут быть сведения об излишней вспыльчивости, мнительности, злоупотреблении алкоголя или наркотических веществ, также о событиях, которые предшествовали составлению завещания, к которым может относиться тяжелая болезнь завещателя. Но не следует забывать и об посмертной экспертизе, как судебно-психологическая; судебно-психологическая с участием эксперта-геронтолога, если завеща-

ние было составлено лицом преклонного возраста; психолого-психиатрическая, если наследодатель страдал психическим заболеванием.

После предоставления доказательств, суд может обратиться к судебным экспертизам, которые могут помочь установить мог ли завещатель в полной мере осознавать последствия своих действий [5].

На практике происходит так, если завещатель не стоял на учете в психиатрическом диспансере при жизни и у него не проявлялось никаких психических расстройств, то суд отказывает в проведении экспертизы. Но если же суд вынесет определение о проведении экспертизы, то она будет обладать предположительным характером. Из-за того, что эксперты будут изучать лишь материалы, которые характеризуют личность завещателя, но никак не саму личность.

В научной литературе сложилось такое мнение, что действующее законодательство, закрепляющее правовое регулирование различных вопросов, связанных с рассматриваемым правовым институтом несовершенно [6]. Следует с этим согласиться, так как оно не содержит определенного механизма установления нотариусом дееспособности гражданина, который собирается составить завещание. Следует отметить, что нотариусы не могут назначать экспертизу для определения дееспособности, запрашивать сведения о психическом состоянии гражданина из медицинских учреждений, так как данные сведения составляют врачебную тайну, в соответствии с Законом Российской Федерации от 02.07.1992 №3185-1 «О психической помощи и гарантиях прав граждан при ее оказании». При этом суд не всегда принимает во внимание показания нотариуса.

Так, в Ленинском районном суде г. Краснодара было разбирательство по иску о признании завещания недействительным, в ходе которого нотариус заявил, что у него не было оснований для сомнений в дееспособности гражданина. Однако суд вынес решение, что показаний нотариуса недостаточно для отказа в удовлетворении иска. Так как в законодательстве нет норм, регулирующих порядок определения нотариусом дееспособности, также, как и не закреплены признаки поведения гражданина, указывающие на неспособность понимать характер своих действий [1].

Подводя итог данной работы, необходимо отметить, что недостаточность правового регулирования деятельности нотариусов порождает проблемы с выражением последней воли гражданина в своем завещании. Чаще всего в суд для признания завещания недействительным обращаются наследники или родственники наследодателя, так как им не нравится само завещание. Решить данную проблему могло бы закрепление на законодательном уровне того, что при составлении завещания завещатель должен прикрепить справку о своей полной дееспособности в обязательном порядке. Также эту проблему могло бы решить предоставление возможности нотариусам проводить экспертизу на дееспособность гражданина, который собирается составить завещание.

Как показывает практика, пытаясь максимально сочетать защиту прав завещателя с правами и интересами наследников, которые по тем или иным причинам не вступили в наследство, суд идет по пути волеизъявления наследодателя, что говорит о крайне редком удовлетворении требований истца о признании завещания недействительным.

Список литературы

1. Иванов Б.С. Правовые основания недействительности завещания // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. – 2016. – №8. – С. 250.
2. Кобылинская С.В. Общепризнанные принципы и нормы международного права в системе права социального обеспечения России // Апробация. – 2014. – №3. – С. 71–72.
3. Мельничук М.А. Недействительность завещания // Наследственное и семейное право: теория и правоприменительная практика. – 2015. – С. 213.
4. Момотова М.А. Признание завещания недействительным // Молодой ученый. – 2017. – №13. – С. 464–466 [Электронный ресурс]. – Режим доступа URL: <https://moluch.ru/archive/147/41376/>
5. Шкурова П.Д. Оценка относимости письменных доказательств в гражданском и административном судопроизводстве // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия: Экономика и право. – 2017. – №4. – С. 141–145.
6. Гринь Е.А. Участие прокурора в защите прав несовершеннолетних в гражданском судопроизводстве / Е.А. Гринь, И.И. Хрипков // Право и государство: теория и практика. – 2019. – №9 (177). – С. 130–133.
7. Чулова Ю.С. Недействительность завещания // Экономика, социология и право. – 2015. – №1. – С. 231.
8. Гряда Э.А. Сущность и значение государственной регистрации вещного права как юридического факта // Закон и право. – 2014. – №6. – С. 70–75.

Никитенко Дмитрий Юрьевич

бакалавр юрид. наук, студент

Научный руководитель

Кобылинская Светлана Викторовна

канд. юрид. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

РАЗРЕШЕНИЕ СПОРОВ ПОСРЕДСТВОМ ПРОЦЕДУРЫ МЕДИАЦИИ В СУБЪЕКТАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: в статье на основе статистических данных проследим за развитием медиации в различных субъектах. Автором рассмотрено, какие были созданы учреждения, проведены мероприятия государством, способствующие модернизации процедуры медиации, а также проведено сравнение, как реализует свою деятельность медиатор в различных регионах Российской Федерации.

Ключевые слова: медиация, медиативные услуги, принципы медиации, деятельность медиатора, субъекты Российской Федерации.

На сегодняшний день медиация является главной фигурой механизма разрешения споров не только в зарубежных странах, но и в самой Российской Федерации. Данная процедура дает большой стимул сторонам, у которых есть явный внутренний и внешний конфликт. Данный стимул основывается на определенных гарантиях защиты прав сторон, которые выходят из основополагающих принципов медиации. С каждым днем

процедура медиации все больше и больше развивается. Ей уже интересуются, не только города федерального назначения, представляющие из себя огромные мегаполисы, например как Москва, но и другие субъекты Российской Федерации, проявляя к данной процедуре особый интерес. Так же уже с 2008 года медиацией серьезно заинтересовались авторы, ученые, публицисты. Выделяя определенные концепции, теории, новые принципы, они значительно повысили значимость данной процедуры. Ученые, публицисты и даже судьи разных субъектов стали уже с 2008 года активно изучать разрешение споров процедурой медиации. Вот, например, в 2008 году в Москве издан первый журнал для медиаторов «Медиация и право». На Урале был создан первый центр медиации «Центр медиации при Уральской государственной юридической академии». Вскоре стали создаваться различные коммерческие, некоммерческие партнерства в Сибири, национальные организации, коллегии медиаторов, лиги медиаторов, как, например, в Поволжье, стали проводиться различные конференции, наподобие такой была Липецкая конференция, которая получила название «Практика медиации в России: проблемы, трудности, решения». Тем самым, медиация облетела всю Россию и невозможно не говорить о значимости субъектов нашей страны, которые дали медиации «вторую жизнь» и определенный толчок в модернизации среди недоверчивого населения. В данной статье мы рассмотрим определенные статистические отчеты некоторых городов, также рассмотрим организации медиации, которые были созданы в различных субъектах Российской Федерации, таких как: Московская, Ленинградская области, административный центр Уральского федерального округа – город Екатеринбург, Пермский и Краснодарский края. Главная задача статьи проследить за развитием медиации данных субъектов, а также сверить работоспособность медиаторов, которые реализуют свою деятельность не только в городах федерального назначения, а именно в субъектах Российской Федерации.

Многие субъекты России ведут активную политику, касающуюся интеграции медиации. Именно они стремятся повысить качество медиативных услуг, сделать их более открытыми, более удобными для населения нашей страны. Суды данных субъектов должны делать все, чтобы нацелить конфликтующие стороны, которые связаны с предпринимательством, либо с различными социальными группами. Иногда судьи предлагают решение споров путем процедуры медиации, если конфликт сторон не имеет слишком сложное содержание, и, если судья видит, что данное противоборство интересов сторон возможно путем применения данной процедуры. Так же потихоньку создаются медиативные институты, как, например, в 2013 году в городе «Москва» был создан Федеральный Институт медиации. Данный институт является национальным исследовательским центром по изучению медиации. По нашему мнению, данный институт является большим прорывом в модернизации медиации, ведь там могут сделать из обычных студентов высокоспециализированных специалистов медиаторов, которые смогут в будущем решить споры многих конфликтующих сторон. Благодаря определенным программам, научно-исследовательским работам, научным исследованиям, экспериментам, будущий медиатор сможет создать для себя особое мышление, внимательность, которые помогут ему лавировать психику сторон и направлять вопросы клиентов в нужное русло [1].

В Санкт-Петербургском государственном университете находится Центр Медиации (Центр медиации СПбГУ). Данный центр славится профессиональными медиаторами высшего класса, которые могут с легкостью решить различные споры различной степени сложности. Данный центр дает большую гарантию того, что он сможет решить любые конфликты и утверждает, что лучше разрешить внешние и внутренние споры в мирной спокойной обстановке, чем «возможно» решить споры внешнего конфликта [2]. Именно на основе изъяснений Центра медиации, мы понимаем, что успешный медиатор должен знать и психологию, и конфликтологию, и юриспруденцию. По нашему мнению, это совершенная правильная точка зрения, ведь, зная психологию, медиатор может чувствовать своих клиентов и «фильтровать» их вопросы так, чтобы стороны на данном приеме чувствовали себя комфортно друг с другом, только благодаря комфорту в общении медиатор может разрешить внутренний конфликт сторон. Зная юриспруденцию, посредник может в определенных моментах обойти закон и удовлетворить своих клиентов в разрешении спора. В Санкт-Петербурге находятся большое количество центров, учреждений, где активно изучают процедуру медиации и дают медиаторам больше опыта, который поможет им стать настоящими профессионалами.

Но другие субъекты Российской Федерации также не отстают от городов федерального назначения. Центр правовых технологий и примирительных процедур (медиации), созданный в 2009 году в Екатеринбурге, также направлен на обучение медиаторов. Посредники или будущие посредники, нотариусы, судьи, адвокаты, частнопрактикующие и корпоративные юристы, судебные приставы могут получить определенные курсы, консультации, касающиеся процедуры медиации. Так же там можно получить определенную практику, обучение, семинары, а также тренинги и даже можно поучаствовать на самой реальной медиации и уже своими глазами увидеть, как реализуется данная процедура. В этом центре проходят процедуры медиации по урегулированию гражданско-правовых, семейных, трудовых, корпоративных, экономических споров, а также споров, находящихся на рассмотрении в судах. Обучение может проходить на четырех языках: русский, английский, французский, немецкий.

В городе Краснодар образовался Центр медиации, который так же состоит из высококачественных профессионалов, деятельность которых заключается в проведении переговоров и процедуры медиации, а также в информировании граждан о способах регулирования споров в различных сферах деятельности без обращения в суд.

Статистический опрос был проведен в городе Пермь среди десятков предпринимателей Пермской торгово-промышленной палаты. Результат нас очень удивил, ведь 50% предпринимателей вообще бы не стали обращаться к процедуре медиации, 15% – вообще не знают о данной процедуре, и только 10% людей, связанных с бизнесом, готовы обратиться к медиатору в случае возникновения определенных конфликтных ситуаций [6]. Тем самым, мы можем сделать вывод, что суды, та и само государство должны активно проводить мероприятия среди предпринимателей для реализации активной популяризации медиации. Государство должно следить за созданием инструктивных документов медиаторов, этических норм деятельности и правил поведения, без которых внедрение данной процедуры в практику будет бессистемным и хаотичным, а также органы

государственной власти должны следить за коррупционностью медиаторов [3]. Понятно, почему в других субъектах население в виде предпринимателей, супружеских пар, семей вообще не знают про медиацию, ведь в некоторых случаях только она может спасти их положение. Медиация в России долгие годы находилась в дискретном состоянии и государство должно делать все, чтобы максимально оповестить население разных субъектов о наличии данной процедуры. Следует отметить, что Перми находятся Некоммерческое партнерство профессиональных медиаторов Пермского края, Пермская краевая общественная организация «Ассоциация медиаторов Пермского края», Некоммерческое партнерство «Лига медиаторов», Представительство в Перми, благодаря им существенно повышается рейтинг и значимость медиации.

Медиация может в определенных случаях реально спасти экономику страны, ведь есть предприниматели, которые вступают в конфликт друг с другом, и часто данный спор связан не только с внешними, но и внутренними противоречиями. Решения арбитражных судов часто связаны с санкциями, которые основываются на штрафах, предъявляемых к одной из сторон, тем самым, еще больше разжигая внутренний конфликт между предпринимателями. А обратившись к медиатору, стороны могут решить определенный конфликт на спокойных тонах, в спокойной обстановке. Придя к более удобным соглашениям для обеих сторон и реализовав их, предприниматели, а может даже владельцы корпораций в будущем могут стать хорошими партнерами, которые будут заключать вполне приемлемые договоры.

Медиация – это не просто процедура, она объединяет множество единомышленников, которые настоятельно рекомендуют решать конфликты с помощью медиатора. Тем самым, в субъектах Российской Федерации стали появляться различные лиги, конференции, партнерства.

Образовавшаяся в городе «Санкт-Петербург» Лига Медиаторов провела свой аналитический отчет о выполнении социально значимого проекта «Миру быть! Петербург – столица мира!», целью которого было решить споры более 100 семей, а также реализовать пропаганду медиации и показать людям с помощью СМИ, социальных сетей, что медиация – это реальный способ решения конфликта. Тем самым, к завершению данного проекта, статистический отчет показал, что медиаторы успешно справились со своей задачей, клиенты стали посещать данный центр и обращаться к услугам медиации гораздо больше, медиаторы, благодаря своему профессионализму, разрешили спор 74% сторон, 16% частично решили споры, лишь 10% клиентов медиация не смогла помочь [4].

Медиация основывается на разрешении конфликта, а конфликт можно решить только на основе качественного диалога и взаимоуважения сторон. Данный девиз относится к Научно-методическому центру медиации, который находится в городе «Москва». Центр медиации и права, опираясь на свой многолетний опыт, организует и проводит процедуры медиации по самому широкому кругу споров: коммерческие, семейные, внутрикорпоративные и трудовые, а также весь спектр экономических споров. Также в Москве находится ассоциация кураторов служб примирения и медиаторов, Всероссийская ассоциация восстановительной медиации,

Коллегия посредников по проведению примирительных процедур, Национальный Лифтовый Союз, некоммерческое партнерство «Центр

технологий примирительных процедур (медиации)», Объединенная служба медиации (посредничества). Москва богата различными организациями медиаторов, медиация развивается там полным ходом, все больше и больше нарабатывая новых клиентов. То же самое можно сказать и о Санкт-Петербурге.

В субъектах Российской Федерации ситуация немного печальнее. В некоторых регионах нашей страны есть проблемы, которые заключаются в невысоком уровне обращения граждан к медиаторам. В некоторых моментах данная проблема состоит в том, что население не совсем информировано об осуществлении такой процедуры и примерных действиях по ее применению. В связи с этим происходит не особое доверие к данной процедуре, создается эффект необязательности сторон и неопределенности в результате. Именно суды должны способствовать успешной популяризации медиации, контролировать данную процедуру, уверять граждан, что в некоторых спорах именно она поможет им решить определенный конфликт, следить за качественным проведением этапов, сроков, наконец, деятельности медиаторов. Все суды в каждом субъекте Российской Федерации должны быть оснащены определенными помещениями, а медиатор должен присутствовать на судебных заседаниях и обращаться к сторонам спора лично [5].

Медиация в Краснодарском крае существенно набирает обороты в своем развитии. Особо значимой организацией в Краснодарском крае является Коллегия посредников по проведению примирительных процедур при Торгово-промышленной палате Краснодарского края, которая находится в Краснодаре, также в этом городе проводятся различные тренинги, время которых назначают сами медиаторы. Именно данные тренинги помогут будущему профессионалу в процедуре медиации стать более успешным в деле и не допускать различные банальные ошибки в своей деятельности. В 2019 году в Краснодарском крае впервые решили арбитражный спор с помощью посредника (медиатора). Конфликт, который не мог решить арбитражный суд, продолжался несколько лет, и только благодаря медиации стороны пришли к определенным соглашениям. Исходя из судебной практики, в инстанцию обратилась индивидуальный предприниматель Елена Никишева. Она требовала от ООО «Авангард-М» взыскать задолженность по договорам поставки средств защиты растений в размере нескольких миллионов рублей. Вскоре она отказалась от разрешения спора Арбитражным судом и отказалась от своих исковых требований в связи с выбором процедуры медиации. Как утверждает медиатор данного дела Елена Ксенофонтова «стороны никак не могли прийти к соглашению и изнеможенные стороны явились к ней с надеждой решить данный конфликт». Ключевым фактором именно в этом процессе являлось осознание истцом того, что решение суда может быть не исполнено ответчиком, поэтому вопрос реальных денег на следующий день после подписания медиативного соглашения был существенным. Главный плюс медиации, который заметили стороны, заключается в том, что вся деятельность медиатора основывается непосредственно на конфиденциальности медиативного соглашения и в некоторых случаях это реально спасает репутацию предпринимателей, ведь медиатор не может быть допрошен в суде в качестве свидетеля и не может разглашать информацию, полученную в процессе медиации. Также Елена Ксенофонтова отметила очень

важную вещь, что ее клиенты вообще не знали о процедуре медиации и даже не догадывались, что она сможет с легкостью решить их спор. Она отметила, что бизнес медиатор – это не всегда юрист и не просто медиатор, это эксперт, знающий на своем практическом опыте о проблемах предпринимателей» [7].

Стоит отметить, что в конце этой весны в городе Анапа, пройдет третья международная практическая конференция по медиации, в которой примут участие медиаторы всей России. Конференция будет посвящена дальнейшей популяризации медиации в коммерческой сфере, в бизнес сфере, урегулирования семейных споров, здравоохранения и так далее.

Медиация направляет стороны сделать осознанный, правильный выбор, который поможет наиболее эффективно решить конфликт. Государство, зная достоинство процедуры медиации, должно всеми способами и методами способствовать повышению рейтинга, популяризации медиации, наработке клиентов посредникам и поддерживать не только города федерального назначения, где довольно хорошо развита данная процедура, но и не забывать о субъектах Российской Федерации. Проанализировав статистику медиации по регионам нашей страны, мы можем сделать вывод, что медиация развивается неоднородно. Многие предприниматели, супруги, семьи, у которых на протяжении долгих лет не может разрешиться конфликт, нуждаются в данной процедуре, даже не осознавая того, что такой метод разрешения споров существует. Проанализировав статистику некоторых городов, структуру медиативных организаций субъектов Российской Федерации, мы можем сделать вывод, что государство не способствует успешной популяризации медиации, во многих субъектах данная процедура попросту стоит на месте, хотя медиация нуждается в процессе модернизации. Население страны либо не знает о существовании данной процедуры, либо просто не доверяет ей, не зная основополагающих принципов медиации. По нашему мнению, как только государство станет реализовывать политику, направленную на помощь медиаторам различных субъектов, так и реализуется процесс разгрузки судов, появится множество решенных внешних и внутренних конфликтов.

Список литературы

1. Официальный сайт Федерального Института медиации в Москве [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://fedim.ru/>
2. Официальный сайт Петербургского Государственного Университета [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://spbu.ru/ekspertnyu-universite>
3. Иванов А.М. Негативистская конфликтология. – М.: Литагент Флинта. 2014. – С. 12.
4. Официальный сайт Лиги Медиаторов города Санкт Петербурга [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.arbimed.ru/>
5. Иванушкина Ю.А. Актуальные проблемы применения процедуры медиации в Российской Федерации // Бюллетень науки и практики. – 2018. – С. 3.
6. Кобылинская С.В. Медиация в агропромышленном комплексе: реальность и перспективы // Теория и практика современной аграрной науки сборник национальной (Всероссийской) научной конференции. Новосибирский государственный аграрный университет. – 2018. – С. 861–863.
7. Официальный сайт телеканала Кубань РБК [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://kuban.rbc.ru/>

Симатова София Александровна
бакалавр юрид. наук, магистрант
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный
университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

УСТАНОВЛЕНИЕ ФАКТА РОДСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ МЕЖДУ НАСЛЕДОДАТЕЛЕМ И НАСЛЕДНИКАМИ

Аннотация: в статье автором изучается вопрос установления факта родственных отношений при оформлении наследственных прав граждан. Отмечается, что трансформация нотариального делопроизводства в электронный нотариат простимулировала развитие тенденции преобладания электронных документов перед документами на бумажном носителе. Автор приходит к выводу, что предоставления нотариусу доступа к электронным сведениям, содержащимся в Едином государственном реестре записей актов гражданского состояния, позволит сделать его работу более эффективной и в кратчайшие сроки.

Ключевые слова: наследственные правоотношения, установление факта, родственные отношения.

Основой законодательства, регулирующего наследственные правоотношения, являются семейно-правовые связи наследодателя и потенциальных наследников по закону, которые также имеют значение для исчисления тарифа, взимаемого за выдачу свидетельства о праве на наследство с определенных категорий наследников и при наличии завещания. Законодатель закрепил семь очередей наследования, основанных на кровной и семейной близости, что предоставило возможность значительному кругу лиц, являющихся родственниками наследодателя, быть призванными к наследованию в случаях и порядке, предусмотренных законом [4, с. 9].

Проблем, с которым сталкивается нотариус при установлении круга наследников и подтверждении факта родственных отношений с наследодателем, немало, так как нотариус лишен возможности на прямую получить сведения ЗАГС [5, с. 21]. В настоящее время основная масса информации, может и должна быть получена нотариусом в кратчайшие сроки путем направления запросов в электронном виде, создавая для граждан высокий уровень комфорта и сокращая затраты их времени.

Такой переход к системе электронного документооборота призван обеспечить стабильность, законность гражданского оборота и свести к минимуму необходимость обращения в судебные органы для установления каких-либо фактов, имеющих юридическое значение для совершаемого нотариального действия [1, с. 70].

Трансформация нотариального делопроизводства в электронный нотариат простимулировала развитие тенденции преобладания электронных документов перед документами на бумажном носителе, однако, существующая система регистрации актов гражданского состояния не отвечает современным техническим возможностям множества других органов и организаций. В каждом субъекте Российской Федерации органы ЗАГС

для ведения книг регистрации актов используют разные программы, в локальных информационных ресурсов отсутствует единые стандарты программного обеспечения, а между территориальными органами ЗАГС нет электронного взаимодействия, что приводит к техническим, грамматическим и другим ошибкам в документах, которые использует нотариат и другие органы власти.

Федеральный закон от 23 июня 2016 года «О внесении изменений» в Федеральный закон «Об актах гражданского состояния» закрепил в законодательстве создание «Единого государственного реестра записей актов гражданского состояния», который предусматривает возможность получения сведений, содержащихся в единой базе данных органов ЗАГС, в электронном виде [3]. Однако, на сегодняшний день, такая система функционирует не в полном объеме, а именно информация об актах гражданского состояния в Единый государственный реестр внесена частично, в связи с этим ответы на запросы об актах гражданского состояния, зарегистрированных до 01 октября 2018 года не содержат сведений. В связи с этим, необходимость истребования у клиентов документов, подтверждающих родственные отношения с наследодателем, не потеряла актуальности.

В соответствии со ст. 72 «Основ законодательства о нотариате» нотариус для выдачи свидетельства о праве на наследство, помимо прочего, определяет круг лиц, призываемых к наследованию. Для этого необходимо проверить родство между наследодателем и лицами, подавшими заявления о принятии наследства, поскольку наличие и степень родства с наследодателем является основанием для призвания их к наследованию по закону.

Проблем, связанных с предъявлением документов, у наследников первой, второй очереди наследования, как правило, не возникает, так как для определения родства этим категориям наследников необходимо подтвердить минимальное количество юридических фактов (рождение, заключение брака), тогда как у наследников третьей и последующих очередей, чаще всего, прослеживание цепочки родственных связей вызывает затруднение в силу ряда причин. Одной из них является отсутствие возможности получить повторные свидетельства из-за несохранения соответствующих архивных данных в органах записи актов в силу уничтожения архивов ЗАГС и госархивов вследствие пожара, стихийного бедствия и др. Так же наследники достаточно часто сталкиваются с проблемой восстановления документов, подтверждающих родственные отношения с наследодателем, запись акта о которых внесена с ошибками, опечатками или составлена на территории Республик СССР, которые в настоящее время не входят в состав Российской Федерации. В соответствии со ст. 265 ГПК РФ, случае отсутствия возможности в ином порядке установить факт родственных отношений для разрешения подобных ситуаций наследники, вынуждены обращаться в судебные органы. Например, Р.А. Бикмухаметов первоначально обратился в суд с иском к Администрации муниципального района Шенталинский Самарской области, Администрации сельского поселения Денискино муниципального района Шенталинский Самарской области о включении в наследственную массу права общей собственности на земельный участок (земельную долю) площадью 5,15 га, расположенный в границах колхоза «Марс» Шенталинского района Самарской области, позже, на стадии судебного разбирательства иск увеличил, предъявив дополнительно требование об уста-

новления факта родственных отношений с матерью, являющейся наследодателем. В судебном заседании представитель истца суду пояснил, что в настоящее время истец имеет намерение оформить свои наследственные права после смерти матери, однако, из-за отсутствия документального подтверждения родства с наследодателем это сделать невозможно, так как в свидетельстве о рождении истца имя матери указано неверно. Суд, выслушав представителя истца, свидетелей, изучив письменные отзывы представителей ответчиков, третьих лиц, не представивших возражений против иска, материалы дела, определив возможным рассмотреть дело в отсутствие лиц, участвующих в деле, считает иск подлежащим удовлетворению ввиду его законности и обоснованности [6].

Так же нельзя не упомянуть о проблеме проверки подлинности представленных нотариусу документов. Недобросовестные граждане могут представить поддельные документы, чтобы вступить в права наследования после умершего гражданина, которые в большинстве своем достаточно сложно отличить от подлинных. Судебная практика подтверждает наличие таких прецедентов. Так, например, в Кировский районный суд г. Уфы Республики Башкортостан для защиты своих нарушенных прав обратился гражданин В.Н. Гайдабура, о признании ничтожными свидетельства о праве на наследство, о праве на супружескую долю, о взыскании убытков, указав в обоснование иска, что он является единственным наследником после смерти своего отца – Гайдабура Николая Корнеевича. По итогам рассмотрения дела было установлено, что ответчик, преследуя цель завладения наследственным имуществом, изготовила и предъявила нотариусу фальсифицированный документ – свидетельство о регистрации брака, сомнений в подлинности которого у нотариуса не возникло, в результате чего на имя самопровозглашенной супруги были выданы свидетельства о праве на наследство по закону и свидетельства о праве собственности на долю в общем совместном имуществе супругов, выдаваемые пережившему супругу [7].

Таким образом, предоставление нотариусу доступа к электронным сведениям, содержащимся в Едином государственном реестре записей актов гражданского состояния, позволит сократить время ожидания ответов на соответствующие запросы при совершении нотариальных действий, избежать мошеннических действий при оформлении наследственных прав, а так же свести к минимуму необходимость обращения граждан в судебные органы для установления факто родственных отношений [2, с. 131].

Изложенные суждения демонстрируют лишь часть положений действующего законодательства, однако, и этого достаточно для того, чтоб обосновать вывод о значении установления факта родственных отношений при оформлении наследственных прав граждан. Возможно законодателю следует предусмотреть не только возможность получения сведений, содержащихся в книгах записи актов гражданского состояния Российской Федерации, но и Республик, ранее входивших в состав Российской Федерации.

Список литературы

1. Грядя Э.А. Сущность и значение государственной регистрации вещного права как юридического факта // Закон и право. – 2014. – №6. – С. 70–75.
2. Гринь Е.А. Участие прокурора в защите прав несовершеннолетних в гражданском судопроизводстве / Е.А. Гринь, И.И. Хрипков // Право и государство: теория и практика. – 2019. – №9 (177). – С. 130–133.

3. Дембинская Н. Огласите весь список: зачем россияне вносят в единый реестр [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ria.ru/20160727/1472985741.html>
4. Ильина О.Ю. О значении некоторых семейно-правовых связей в наследственных правоотношениях // Наследственное право. – М.: Юрист, 2018. – №1. – С. 9.
5. Михайлова А.С. Электронное взаимодействие нотариата с Единым государственным реестром ЗАГС: новеллы законодательства // Нотариус. – М.: Юрист, 2017. – №5. – С. 32.
6. Решение Исакинского районного суда (Самарская область) от 26 сентября 2019 г. по делу №2–3-549/2019.
7. Решение Кировского районного суда г. Уфы (Республика Башкортостан) №2–3783/2019 2–3783/2019–М-2930/2019 М-2930/2019 от 9 сентября 2019 г. по делу №2–3783/2019.

Тальчиков Сергей Александрович

канд. юрид. наук, доцент
ФГАОУ ВО «Северный (Арктический) федеральный
университет им. М.В. Ломоносова»
г. Архангельск, Архангельская область

ОТСТУПНОЕ КАК СПОСОБ ПРЕКРАЩЕНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

***Аннотация:** автор формулирует собственную точку зрения на отдельные вопросы, связанные с применением отступного. Представленные суждения относительно предмета, содержания и порядка заключения соответствующих соглашений, подкреплены примерами из судебной практики. Анализируются в определенной мере вопросы соотношения отступного с некоторыми другими способами прекращения обязательств, такими, как новация и прощение долга. Обращается внимание на необходимость исключить возможности совершения сделок, нарушающих права участников гражданского оборота.*

***Ключевые слова:** отступное, соглашение, кредитор, должник, обязательство, условия, предоставление, имущество, недействительность договора.*

В современном гражданском обороте постоянно возникают, изменяются и прекращаются различные обязательства. Одним из способов прекращения обязательств является отступное. В соответствии со ст. 409 Гражданского кодекса РФ (далее – ГК РФ) под отступным понимается уплата денежных средств или передача иного имущества, вследствие которой обязательство прекращается [1]. Понятие отступного и его правовая природа вызывают отдельные вопросы в теории и на практике. На наш взгляд, отчасти эти вопросы вызваны тем, что соответствующая норма не говорит ничего о порядке заключения соглашения об отступном, его условиях и иных важных характеристиках. Из ст. 409 ГК РФ напрямую можно уяснить лишь следующее: отступное – способ прекращения ранее возникшего обязательства (или нескольких обязательств); отступное представляет собой уплату денежных средств или передачу иного имущества; отступное имеет место по соглашению сторон. Соответственно, следует дать более детальную характеристику отступного, и сформулировать ряд суждений о данном способе.

Во-первых, отметим, что такой способ практикуется сторонами существующего обязательства при возникновении обстоятельств, делающих невозможным или существенно осложняющих его «обычное», «нормальное» исполнение. Именно невозможность или сложность, высокий уровень затрат при «обычном» исполнении порождает необходимость прекращения иным способом, одним из которых является отступное. Конечно, существуют и ситуации, когда соглашение об отступном заключается в обход закона, о чём будет упомянуто ниже.

Во-вторых, в отношениях сторон может присутствовать большое количество обязательств, взаимных претензий, а соглашение об отступном может максимально упростить существовавшие отношения. Стороны приходят к взаимоприемлемым условиям, позволяющим прекратить обязательства, исполнение которых повлекло бы значительные издержки для обеих сторон. Желание граждан, в том числе индивидуальных предпринимателей и руководителей организаций сэкономить время и деньги и избавиться от возникших обязательств, представляется обоснованным. Более того, отступное, как уже отмечалось нами, исключает претензии в будущем по поводу прекратившегося обязательства. Отступить, отказаться от дальнейших требований – существенное условие соглашения об отступном.

В-третьих, соглашение об отступном, по нашему мнению, заключается в той же форме, что и ранее заключённые сделки, в силу которых возникли прекращаемые отступным обязательства. Соглашение об отступном представляет собой сделку, направленную на прекращение гражданских прав и обязанностей, поэтому, как справедливо отмечают многие специалисты, положения ГК РФ и иных нормативных актов о сделках полностью распространяются на соглашение об отступном. И, в частности, положения о недействительности сделок. Примеры недействительности соглашений об отступном встречаются в судебной практике. Так, Постановлением Тринадцатого Арбитражного апелляционного суда г. Санкт-Петербурга от 19.02.2016 по делу № А56 – 51652/2012 было признано недействительным соглашение об отступном, которое было заключено «в период явной подозрительности и в преддверии банкротства» и, соответственно, имело признаки предпочтительности [4]. С заявлением о признании соглашения об отступном недействительным обращаются кредиторы, чьи законные интересы пострадали в результате соглашения должника и иного кредитора.

Нередко объект, полученный как отступное, впоследствии отчуждается. И отступное с последующими сделками образуют группу взаимосвязанных сделок. Из отдельных судебных актов, в частности, из Определения Верховного Суда РФ от 19.03.2020 следует, что если отступное имеет место в группе взаимосвязанных сделок, то и вопрос о недействительности соглашения об отступном неизбежно влечёт вопрос о недействительности всех взаимосвязанных сделок [2].

Моментом, когда соглашение об отступном считается заключённым, является момент передачи имущества. На данный момент указано в Информационном письме Президиума ВАС РФ от 21.12.2005 №102. Однако, на наш взгляд, не исключается также момент нотариального удостоверения – если сделка, в силу которой возникло прекращаемое обязательство, была заключена в нотариальной форме. Суды также отмечают, что

моментом прекращения обязательства является не заключение соглашения об отступном, а момент фактической передачи имущества [3].

Предметом соглашения является прекращение одного или нескольких обязательств, о которых должно быть указано в соглашении. Не имеет значения основание возникновения прекращаемого отступным обязательства – оно может быть как договорным, так и внедоговорным. Кредитор по обязательству отказывается от своих дальнейших требований к должнику, а должник обязуется взамен прекращения своего обязательства выплатить кредитору определённую денежную сумму, предоставить определённую вещь (количество вещей) или иное имущество. Объекты гражданских прав, которые предоставляются по отступному, могут быть однородными с объектами обязательства – например, должник по договору займа, который обязан был вернуть долг с процентами, обязан в качестве отступного немедленно выплатить определённую сумму. Вместе с тем, в ряде случаев предоставляемый объект существенно отличается от того, что должно быть создано (предоставлено) в результате исполнения обязательства. Например, автор, не имеющий возможности исполнить обязательства из договора авторского заказа, выплачивает определённую сумму денег заказчику и обязательства из договора считаются прекращёнными. Сущность и назначение отступного предполагают, по нашему мнению, определённые требования к содержанию такого соглашения. Основной обязанностью кредитора является полный и безусловный отказ от ранее имевших место требований по отношению к должнику. Именно это условие и отличает отступное от некоторых других способов прекращения обязательств, в частности, от новации. Никаких новых обязательств у должника не возникает кроме обязательства передать деньги или вещь. Причём чтобы говорить действительно о прекращении отношений с кредитором по обязательству, передача денег или вещи должна состояться в предельно короткий срок. Некоторые специалисты полагают, что возможна выплата отступного в рассрочку, когда сумма, относительно которой есть соглашение об отступном, весьма значительна. Закон действительно не запрещает такого условия отступного и принцип свободы договора здесь также действует. Вместе с тем, считаем, что в интересах сторон как можно быстрее прекратить обязательство, неисполнение или угроза неисполнения которого повлекли претензии со стороны кредитора. Рассрочка или иные условия, увеличивающие срок выплаты отступного, повышают вероятность неисполнения соглашения. И кредитор может столкнуться с той ситуацией, когда он не получил ни удовлетворения по обязательству, которое стороны неудачно попытались прекратить, ни по отступному. Отсюда следует, что и кредитор, и должник заинтересованы в наиболее быстром, даже одномоментном прекращении обязательства. Для последнего прекращения обязательства связано именно с исполнением соглашения об отступном. Как уже отмечено, кредитор при условии выполнения должником соглашения, утрачивает право требовать исполнения по обязательству. С одной стороны, должник избавляется от необходимости длительного исполнения обязательств, которые были бы для него обременительны. С другой стороны, кредитор с большой долей вероятности мог бы не получить полного удовлетворения своих требований в случае отсутствия отступного. А в данном случае, кредитор получает часть того, на что рассчитывал при отсутствии необходимости требовать

с должника исполнения. Вопрос о соотношении объёма прекращённого обязательства и объёма отступного также является объектом изучения специалистов. Причём распространена точка зрения, что отступное может быть как меньшего, так и большего объёма по сравнению с прекращаемым обязательством. Но она нуждается, как минимум в пояснении. Действительно, закон этого не запрещает. Однако на практике должник, как правило, заинтересован в том, чтобы отступное, которое он предоставляет кредитору, было меньше объёма прекращающегося обязательства. Иначе он не видит смысла в предоставлении отступного и ситуация развивается альтернативным путём. А это, особенно при уклонении или отказе должника от исполнения обязательства, судебный порядок и последующее обращение взыскания на имущество должника с розыском этого имущества, а иногда и самого должника. Вероятность получить полное удовлетворение требований есть, но гарантиями кредитор, как правило, не располагает, что делает ситуацию для него невыгодной. Возможны исключения, когда объём долга, который есть на момент соглашения об отступном, ещё не столь велик, как может быть в будущем. И здесь должник действительно может предложить кредитору сумму, которая перекрывает имеющуюся на данный момент задолженность, чтобы посредством отступного не допустить её нарастания в дальнейшем.

Субъектный состав отношений отступного специально законом не ограничивается, однако и здесь есть ряд особенностей. Граждане вправе прекращать обязательства посредством отступного с учётом объёма их дееспособности и видов сделок, которые они вправе заключать. Что касается юридических лиц, то организации, в чьей собственности находятся деньги или вещи, вправе предоставлять их в качестве отступного. В отношении хозяйственных обществ применяются правила о крупных сделках, так как предоставление имущества в качестве отступного является распоряжением и означает отчуждение имущества. Ограничения, установленные ГК РФ, также присутствуют в отношении унитарных предприятий и учреждений, не являющихся собственниками имущества. Коммерческие организации и индивидуальные предприниматели в процессе предпринимательской деятельности часто сталкиваются с финансовыми затруднениями. И возникает вопрос о том, является ли дарением между коммерческими организациями в данном случае меньший объём отступного по сравнению с прекратившимся обязательством. На наш взгляд, говорить о дарении здесь следует лишь когда стороны не имели намерений исполнять основное обязательство. Если же предоставлено имущество в меньшем объёме, то имеет место ситуация, внешне сходная скорее с частичным прощением долга (ст. 415 ГК РФ). Дарение между коммерческими организациями запрещено законом, однако и здесь признаки дарения посредством освобождения должника от имущественной обязанности будут иметь место [1].

Как уже говорилось, с помощью отступного может быть прекращено как одно обязательство, так и несколько обязательств между теми же лицами. И здесь отступное предстаёт не просто как способ прекращения конкретного обязательства, а как способ урегулирования имущественного спора в целом. Претензии могут быть взаимными и сторона в споре, которой невыгодна ситуация затягивания судебного рассмотрения дела, предлагает мировое соглашение, где одним из условий и может являться

отступное. Примером является отступное, которое имеет место в соглашении о разделе совместно нажитого имущества при расторжении брака. Супруги договариваются, что один из них получает в качестве отступного определённый объект (вещь или денежную сумму), который позволяет обеспечить нормальные условия жизни после расторжения брака.

Интересной является также ситуация, когда отступное не допускается. Полагаем, что невозможно посредством отступного прекращение отдельных видов обязательств. Например, обязательства, связанные с уплатой алиментов, поскольку выплата отступного, особенно в меньшем объёме, повлекла бы нарушение прав получателя алиментов.

Ещё один вопрос, который характеризует отношения в рамках отступного. Ст. 409 ГК РФ говорит о сторонах соглашения. Однако, законодатель не уточняет, кто может являться сторонами в данном случае. Это могут быть, прежде всего, стороны прекращающегося отступным обязательства или их наследники (правопреемники). Предоставление отступного третьим лицом также не запрещено. То есть, по нашему мнению, сторона соглашения, предоставившая отступное, может и не являться стороной обязательства, которое прекращается. В качестве лица, предоставившего отступное, может фигурировать основное общество в холдинге, когда прекращается обязательство дочернего общества. Также в рамках совместной деятельности отступное может быть предоставлено другим участником простого товарищества для оказания финансовой помощи товарищу, попавшему в сложное финансовое положение.

В завершение следует отметить, что отступное – это не требование закона, а именно соглашение сторон. То есть, если одна из сторон не желает такого, то соглашение не будет заключено.

Всё вышеизложенное позволяет сделать однозначный вывод о том, что отступное – своеобразный и эффективный способ прекращения обязательства. Юридически не являясь исполнением обязательства, отступное, всё же, на наш взгляд, в экономическом смысле представляет собой действие, которым кредитор получает полное или частичное удовлетворение своих требований. И должник после предоставления отступного не является обязанным кредитору. И наиболее важно, чтобы в рамках отношений отступного поведение сторон было добросовестным и соответствовало закону. И в этой связи, на наш взгляд, было бы уместно дополнить ст. 409 ГК РФ прямым указанием на недопустимость соглашений об отступном, участники которых нарушают принцип добросовестности или действуют с противоправной целью.

Список литературы

1. Гражданский кодекс РФ, часть 1 // Российская газета. – 8 декабря 1994 г. – №238–239; Собрание законодательства Российской Федерации от 5 декабря 1994 г. – № 32. – Ст. 3301.
2. Определение Верховного Суда РФ от 19.03.2020 №305-ЭС19–16046 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.zakon.ru
3. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 21.12.2005 №102 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.consultant.ru
4. Постановление Тринадцатого Арбитражного апелляционного суда г. Санкт-Петербурга от 19.02.2016 по делу № А56 – 51652/2012 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.sudact.ru
5. Решение Костромского районного суда №2–609/2016 2–609/2016–М–462/2016 М–462/2016 от 18 июля 2016 г. по делу №2–609/2016 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.sudact.ru

Ушакова Инна Игоревна

студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»

г. Краснодар, Краснодарский край

ПРИОБРЕТЕНИЕ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ НА БЕСХОЗЯЙНОЕ НЕДВИЖИМОЕ ИМУЩЕСТВО

Аннотация: в статье рассматриваются основания и порядок приобретения права собственности на бесхозное недвижимое имущество, признаки бесхозной вещи, проблема включения срока исковой давности в срок приобретательной давности.

Ключевые слова: приобретение права собственности, право собственности, бесхозное недвижимое имущество, приобретательная давность, муниципальная собственность, частная собственность.

В настоящее время не перестают быть актуальными вопросы о приобретении права собственности на недвижимое имущество, особенно если это недвижимое имущество является бесхозным.

Приобретение права собственности на недвижимое имущество входит в число первоначальных способов приобретения данного права. Само же право собственности представляет собой триаду прав – владение, пользование и распоряжение имуществом по усмотрению собственника [3, с. 1190]. Так, что касается бесхозного недвижимого имущества, приобретение права собственности имеет ряд особенностей. Для их подробного рассмотрения и изучения необходимо обозначить такое понятие, как «бесхозное имущество».

Так, в статье 225 ГК РФ раскрывается понятие «бесхозная вещь», согласно которому представляется возможным выделить ее признаки:

- вещь не имеет собственника;
- собственник вещи неизвестен;
- собственник отказался от права собственности на вещь.

Перечисленные признаки являются определяющими для особых условий приобретения права собственности на бесхозное имущество. Основания приобретения права на такую вещь различаются по следующим критериям:

- обстоятельства, учитывая которые вещь может быть передана конкретному лицу в собственность;
- особенности самой вещи (на основании характеристики движимых и недвижимых вещей).

Для того, чтобы бесхозная недвижимость перешла в муниципальную собственность, необходимо соблюсти особый порядок. В п. 3 рассматриваемой выше статьи указано, что бесхозные недвижимые вещи принимаются на учет органом, который осуществляет государственную регистрацию прав на недвижимое имущество, на основании заявления органа местного самоуправления, на территории которого находится объект, подлежащий регистрации. Стоит отметить, что порядок постановки на учет указанных вещей регламентирован Приказом Минэкономразвития России от 10 декабря 2015 года №931 «Об установлении Порядка принятия на учет бесхозных недвижимых вещей» [7]. Однако указанный

приказ не регламентирует постановку на учет бесхозных недвижимых вещей находящихся на территории городов федерального значения.

Отметим, что орган местного самоуправления обязан обращаться с соответствующим заявлением о постановке на учет бесхозного недвижимого имущества. Данное утверждение следует из прямого толкования п.3. статьи 224 ГК РФ и имеет отражение в судебной практике [2]. Однако на законодательном уровне не установлен конкретный срок, в который органу местного самоуправления необходимо исполнить обязательства по подаче заявления о постановке на учет. Судебная практика говорит нам о том, что заявление должно быть подано в разумный срок, учитывая время необходимое для подготовки соответствующей документации [1].

Так же следует подчеркнуть, что возможны случаи приостановления и отказа при постановке на учет бесхозного имущества. Причинами отказа могут являться:

- заявление собственника объекта недвижимости в орган государственной регистрации прав о принятии его снова в собственность;
- заявление собственника о подтверждении факта, что он не совершал действий, свидетельствующих об отказе права собственности на имущество;
- отказ от права собственности на объект недвижимости осуществили не все участники общей собственности. Наличие записей об ограничениях прав на недвижимое имущество не является препятствием для его постановки на учет, за исключением следующих случаев:
 - арест и иной запрет на совершение определенных действий с имуществом;
 - залог, который установлен как мера пресечения в соответствии с уголовно-процессуальным законодательством Российской Федерации и другое [8, абз. 7].

Законодатель устанавливает возможность органа, управляющего муниципальным имуществом, по истечении года после постановки на учет бесхозного недвижимого имущества обратиться в суд с требованием о признании права муниципальной собственности на данное имущество.

В случае, когда судебным решением не признан переход имущества в муниципальную собственность, такое имущество может быть передано во владение, пользование и распоряжение собственнику, который его оставил, либо приобретено в собственность на основании приобретательной давности.

Таким образом, предусмотрен и порядок приобретения права собственности на бесхозное недвижимое имущество как граждан, так и юридических лиц. В частную собственность бесхозное недвижимое имущество может перейти только на основании приобретательной давности.

Согласно статье 234 ГК РФ условиями приобретательной давности являются:

- субъект приобретения права собственности – лицо (физическое или юридическое), не являющееся собственником;
- открытое владение, т. е. лицо, владеющее имуществом не должно скрывать этот факт, что дает возможность иным лицам оспорить владение в установленном порядке;
- добросовестность владения подразумевает под собой, что владелец не знает и не может знать о незаконности своего владения;
- владение имуществом как своим собственным, то есть владелец несет все расходы, связанные с таким имуществом;
- непрерывность владения.

Законодатель устанавливает срок – 15 лет, в течение которых будут исполняться вышеуказанные условия для признания факта приобретательной давности и впоследствии приобретения права собственности на имущество.

В случае, когда лицо считает, что стало собственником бесхозяйного недвижимого имущества на основании приобретательной давности, оно вправе обратиться в суд с иском о признании за ним права собственности, в связи с чем суду необходимо установить соблюдение всех условий, рассмотренных нами ранее, а именно добросовестность, открытость, непрерывность владения имуществом как своим собственным [4, ст. 234].

Однако судебная практика говорит о некоторых особенностях рассмотрения подобных дел. Так одним из обстоятельств, которое имеет юридическое значение и подлежит установлению, является принадлежность имущества, по которому возник спор [5]. Полагаем, что установление данного факта входит в понятие «добросовестного владения» и является его неотъемлемой частью.

Отметим, что началом отсчета срока приобретательной давности является момент начала владения бесхозяйным недвижимым имуществом и не прерывается в случае сингулярного или универсального правопреемства. Законодатель, в п. 4. ст. 234 ГК РФ, в отдельных случаях предусматривает иное условие: для начала отсчета срока приобретательной давности, а именно, в случае отказа в удовлетворении судом иска собственника об истребовании имущества из чужого незаконного владения в связи с пропуском срока исковой давности, с момента истечения которого начинается отсчет срока приобретательной давности. Не мало важным фактом является, что до истечения 15 лет, владелец такого имущества имеет право на защиту от посягательств третьих лиц, не являющихся собственниками и от лиц, которые не имеют права на владение им на основании закона или договора [6, п. 17].

Важно подчеркнуть, что право собственности на такие недвижимые вещи как земельный участок и самовольная постройка, не может быть приобретено по приобретательной давности. Касаемо земельного участка, земельное законодательство не предусматривает саму приобретательную давность. Земельный участок, который не находится в собственности физических, юридических лиц и муниципальных образований, является государственным. Так же, на самовольную постройку не распространяется правило приобретательной давности, но только в том случае, если данный недвижимый объект угрожает жизни и здоровью граждан.

Подводя итог вышесказанному, следует отметить:

1. Бесхозяйное недвижимое имущество может перейти как в муниципальную собственность, так и в частную.

2. Муниципальным может стать бесхозяйное недвижимое имущество на основании признания этого права в судебном порядке. Граждане и юридические лица могут приобрести данную недвижимость в собственность только в силу приобретательной давности.

3. Некоторые положения самого процесса приобретения права собственности на бесхозяйное недвижимое имущество требуют дальнейшей разработки. А именно:

- на законодательном уровне разработать конкретный срок, в который органу местного самоуправления необходимо исполнить обязательства по подаче заявления о постановке на учет бесхозяйного недвижимого имущества;
- представляется необходимым включить срок исковой давности в срок приобретательной давности.

Список литературы

1. Апелляционное определение СК по гражданским делам Ставропольского краевого суда от 09.07.2013 г. по делу №33-3574/2013 // СПС «Гарант» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://base.garant.ru/119300688/> (дата обращения: 12.05.2020).
2. Апелляционное определение СК по гражданским делам Ставропольского краевого суда от 09.01.2019 по делу №33-195/2019 // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online> (дата обращения: 12.05.2020).
3. Гринь Е.А. Исторический процесс возникновения и развития норм о принудительном прекращении прав на земельный участок по российскому законодательству // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2014. – №95. – С. 1174–1191.
4. Гришаев С.П., Богачева Т.В., Свит Ю.П. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации. Часть первая (постатейный) // СПС «Гарант» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://base.garant.ru/77476412/> (дата обращения: 14.05.2020).
5. Определение СК по гражданским делам Верховного Суда РФ от 21.05.201 №32-КГ13–2 // СПС «Гарант» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://base.garant.ru/70398200/> (дата обращения: 14.05.2020).
6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ №10, Пленума ВАС РФ №22 от 29.04.2010 г. «О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав» // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_100466/ (дата обращения: 15.05.2020).
7. Приказ Минэкономразвития России от 10 декабря 2015 года №931 «Об установлении Порядка принятия на учет бесхозных недвижимых вещей» // СПС «Гарант» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71285080/> (дата обращения: 16.05.2020).
8. Сальникова О.Н. Актуализация проблемы процесса признания недвижимого имущества бесхозным // Вектор ГеоНаук. – 2019. – №1 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktualizatsiya-problemy-protsesta-priznaniya-nedvizhimogo-imuschestva-beshozayunum> (дата обращения: 15.05.2020).

Шендрик Екатерина Валерьевна
адвокат
МКА «Попечитель»
г. Москва

КОЛЛИЗИИ В ОБЛАСТИ ПРАВООТНОШЕНИЙ

***Аннотация:** правоотношения окружают нас повсюду. В статье дана попытка анализа того, насколько четко они регламентируются законом, какие особенности регулирования правоотношений существуют сегодня.*

***Ключевые слова:** правоотношения, особенности правоотношений, субъективное право.*

В своей повседневной жизни, совершая покупки в супермаркете, пользуясь услугами парикмахера, воспитывая детей, работая, обучаясь, нарушая ПДД и другие повседневные вещи, мы регулярно вступаем в различного рода правоотношения.

В течение жизни человек неизбежно взаимодействует с органами государственной власти и местного самоуправления, организациями, институтами гражданского общества, вступает в различные по природе возникновения и преследуемым целям отношения с другими людьми.

Постольку поскольку общественная жизнь многогранна, существуют различные виды отношений – экономические, производственные, политические, брачные, родственные, творческие, религиозные, учебные и др. Некоторые аспекты указанных отношений могут существовать фактически и не опосредоваться правом. Однако с развитием цивилизации общество стремится придать общественным отношениям правовую форму, системность, стабильность, определенность и гарантированность [3, с. 211]. Это достигается посредством юридических норм, которые, облекая фактическое отношение в законодательные рамки, оформляют его как правовое. Как справедливо заметил А.Б. Венгеров, «регулируя общественные отношения – упорядочивая их, стабилизируя, развивая, изменяя, прекращая, – право придает им новое свойство: превращает их в правовые отношения» [5, с. 301].

Правоотношение выступает одной из главных категорий в теории права. Оно позволяет уяснить, как право воздействует на взаимодействия людей.

Таким образом, правовое отношение – возникающая на основе юридических норм общественная связь между субъектами права, которые имеют обеспеченные государством субъективные права и юридические обязанности.

Субъективные юридические права и субъективные юридические обязанности составляют содержание правоотношения. Именно через права и обязанности осуществляется юридическая связь участников правоотношений.

В общей теории права под субъективным правом понимается мера возможного (дозволенного) поведения, гарантированная государством. Носитель субъективного права всегда может выбрать, действовать ли ему определенным образом или воздержаться от соответствующих действий.

В основе субъективного права лежит законный интерес управомоченного лица. Реализуя свои права, субъект стремится достичь определенного социального блага, ценности. При отсутствии интереса стимул для осуществления субъектом какого-либо предоставленного законом права теряется. В этом и заключаются предназначение, главная роль субъективного права.

Субъективное право проявляется в следующих основных формах:

- правомочие на собственные правомерные действия. Например, использование для удовлетворения своих потребностей имущества, находящегося в личной собственности; совершение сделок; создание общественной организации; участие в митинге; заключение трудового договора; обращение в суд; участие в выборах Президента РФ и др.;

- правомочие требовать от обязанного лица определенного поведения, определенных действий, вытекающих из его обязанностей. Например, согласно п. 1 ст. 810 ГК РФ заемщик обязан вернуть займодавцу полученную сумму займа в срок и в порядке, которые предусмотрены договором займа [1]. Соответственно, займодавец имеет право требовать от заемщика возврата долга;

- правомочие обратиться к компетентным государственным органам за защитой своего нарушенного права, именуемое в литературе также «право притязания». Субъект вправе обратиться с жалобой в органы прокуратуры, иные правоохранительные органы, подать исковое заявление в суд. Так, согласно ст. 3 ГПК РФ «заинтересованное лицо вправе в порядке, установленном законодательством о гражданском судопроизводстве, обратиться в суд за защитой нарушенных либо оспариваемых прав, свобод или законных интересов» [2].

Юридическая обязанность – мера необходимого (должного) поведения, обеспеченная возможностью государственного принуждения.

Юридические обязанности устанавливаются в нормах права для того, чтобы удовлетворить интересы управомоченного лица. Как подчеркнул А.В. Малько «обязанность есть гарантия осуществления субъективного права. Без нее последнее превратится в фикцию» [4, с. 148].

Как и субъективное право, субъективная юридическая обязанность и порядок ее осуществления регламентируются правовыми нормами. От обязательного поведения отказаться в одностороннем порядке нельзя, оно обеспечивается принудительной силой государства.

Юридические обязанности подразделяют на два вида:

1) пассивные, которые предполагает воздержание от определенных незаконных действий, поступков. Например, отказ от нарушения ПДД, от посягательства на чужую собственность, от оскорбления чести и достоинства гражданина и т. п.;

2) активные, которые предполагает совершение конкретных действий. Например, уплата налогов, пошлин, штрафов, алиментов; передача вещи из незаконного владения и др.

Наряду с пассивным и активным поведением содержание субъективных юридических обязанностей составляет юридическая ответственность как обязанность субъекта претерпевать неблагоприятные последствия личного или имущественного характера за совершенное правонарушение.

В большинстве случаев правоотношение трактуется узко, как конкретная, строго определенная индивидуализированная связь между субъектами, возникающая в результате наступления того или иного юридического факта. Автор статьи подчеркивает, что, например, такая форма реализации права, как соблюдение, осуществляется не помимо, а в рамках правоотношений, но только общего, статусного характера. Соответственно верным автор признает и вывод о реализации уголовно-правовых запретов в рамках общерегулятивных правоотношений, которые постоянно существуют между государством и гражданами по поводу соблюдения последними запретов. Очевидно, что конструкция абсолютных и общерегулятивных правоотношений не позволяет установить саму зависимость между взаимодействием сторон и наступившим результатом. Между тем существуют специальные государственные органы, в задачу которых входит установление реальности существования тех или иных правоотношений и последствий их реализации.

Подведем итог, в основе любого правоотношения лежит норма права как официальный, т. е. признанный государственной властью, социальный регулятор общественного взаимодействия. При помощи нормативного воздействия на общественные отношения государство придает им упорядоченность, обеспечивает соблюдение, признание и защиту.

Становясь участником правоотношений, человек имеет возможность реализовать права и свободы, предусмотренные Конституцией РФ, удовлетворить свои потребности и интересы.

Правоотношение является одной из центральных юридических категорий. До сих пор многие его аспекты относятся к числу дискуссионных в теории права. Например, соотношение правоотношения и юридических норм, признаки и сущность правоотношения, его структурный состав и др.

Достаточно важным представляется изучение структуры правоотношения, но проанализированные нами примеры говорят о том, что концепция правоотношений так и остается предметом дискуссий в современной юридической науке.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 №51-ФЗ (ред. от 16.12.2019, с изм. от 28.04.2020).
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 №138-ФЗ (ред. от 24.04.2020).
3. Власенко Н.А. Теория государства и права: учебное пособие. 4-е изд., перераб., доп. и испр. – М.: Проспект, 2015. – 416 с.
4. Малько А.В. Теория государства и права в вопросах и ответах: учебно-методическое пособие. – 5-е изд. испр. и доп. – М.: Дело, 2016. – 352 с.
5. Венгеров А.Б. Теория государства и права: учеб [для юрид. вузов]. – М.: Омега-Л, 2014. – 607 с.

Шендрик Павел Валериевич

адвокат

МКА «Попечитель»

г. Москва

РОЛЬ ВЕЩНОГО ПРАВА В СОВРЕМЕННОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

***Аннотация:** актуальность статьи заключается в том, что вещные права в значительной мере отличаются от обязательственного права, выраженного в переходе вещей и других объектов гражданских правоотношений от одного лица к другому, что является гражданским оборотом. Сегодня его роль возрастает.*

***Ключевые слова:** вещное право, защита вещных прав, прекращение вещных прав, собственность унитарного предприятия.*

Актуальность этой темы достаточно велика и заключается в важности института вещного права, который традиционно занимает одно из главных мест в гражданском праве. Вещное право является отдельной подотраслью гражданского права, исследование и изучение которого осуществляется в особом разделе курса гражданского права. Конкуренцию вещному праву по важности занимаемого им места в российском гражданском законодательстве составляют только обязательственные права. Также вещные права отличаются и от исключительных прав, регулирующих права на нематериальные результаты творческой деятельности либо средства индивидуализации товара.

Хозяйственным ведением в гражданском праве Российской Федерации принято именовать имущественное право, в соответствии с которым государственное или муниципальное унитарное предприятие владеет, пользуется и распоряжается переданным ему имуществом в пределах, определяемых собственником в соответствии с ГК РФ.

Оперативное управление в гражданском праве Российской Федерации обычно относится к имущественному праву, согласно которому учреждение или государственное предприятие владеет и использует переданное

ему имущество в объеме, определяемом владельцем в соответствии с ГК РФ, целями ее деятельности, назначения этого имущества и, если иное не установлено законом, распоряжается этим имуществом с согласия собственника (п. 1 ст. 296 ГК РФ [1]).

Учреждение признается унитарной некоммерческой организацией, созданной собственником для выполнения управленческих, социокультурных или иных функций некоммерческого характера (п. 1 ст. 123.21 ГК РФ).

Общие основания прекращения права собственности предусмотрены в п. 1 ст. 235 ГК РФ, которые с учетом положений п. 3 ст. 299 ГК РФ предоставляют возможность учреждению или казенному предприятию отказаться от имущества, закрепленного за ним на праве оперативного управления. Такое право учреждение может реализовать и в силу ст. 49 ГК РФ (правоспособность юридического лица).

Право хозяйственного ведения представляет собой ограниченное вещное право, которое в настоящее время актуально лишь для государственных и муниципальных унитарных предприятий. Таким образом, только комплексное, системное реформирование предприятия может дать ощутимый положительный результат. Односторонние, частные решения в самом лучшем случае могут на короткое время скрасить симптомы, но при этом несколько не устраняют сами болезненные явления и лишь создадут опасные иллюзии у руководства компании.

Поскольку учреждение – это юридическое лицо, гражданское право должно обеспечивать реальное участие унитарного предприятия в гражданском обороте, и для этого необходимо обеспечить реальность действий (сделок) унитарного предприятия и вытекающих из этого субъективных прав и правовых обязательств то есть все правоотношения, возникающие в результате участия унитарного предприятия в гражданском обороте, так что в конечном итоге реальное восстановление прав других участников гражданского оборота, нарушенных унитарным предприятием, включая права учредителя, является обеспечена.

Однако необходимо отметить следующее. В судебной практике судьи нередко исходят из того, что факт отсутствия государственной регистрации права хозяйственного ведения должника – унитарного предприятия на спорное имущество сам по себе не может служить основанием для изъятия у него имущества собственником. Такой подход можно проследить в таких решениях судов, как Постановление от 12.04.2016 №Ф03-1194/2016 по делу № А04-975/2011[4], Постановление от 16.11.2017 №Ф09-7237/17 по делу № А60-39850/2015[5] и т. д.

Но такого мнения придерживаются не все судьи. Некоторые из них считают, что в отсутствие государственной регистрации права хозяйственного ведения в отношении недвижимого имущества собственник может в любое время изъять такое имущество, как результат, предприятие (иное заинтересованное лицо) не может добиться признания такой сделки недействительной [3]. Один из примеров – Постановление АС ПО от 01.06.2017 №Ф06-19880/2017 по делу № А57-18684/2015[6], в передаче которого в Судебную коллегия по экономическим спорам ВС РФ отказано Определением ВС РФ от 08.09.2017 №306-ЭС17-12064. За должником – унитарным предприятием в установленном законом порядке не было зарегистрировано право хозяйственного ведения на спорное имущество, поэтому у него не возникло право хозяйственного ведения на

недвижимое имущество. В связи с этим собственник был вправе распоряжаться обозначенным имуществом, последующее его изъятие не могло иметь последствий для признания такого изъятия недействительной сделкой на основании ст. 61.2 Федерального закона от 26.10.2002 №127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» [2].

Мы считаем, что эта задача не может быть решена через призму права собственности учредителя на имущество унитарного предприятия, поскольку это не является функцией права собственности. Все эти задачи могут быть выполнены только в том случае, если в центре внимания гражданских лиц находится проблема правовой природы основополагающих отношений в унитарном предприятии [8]. Как легко определить, эти отношения столь же абсолютны, как и имущественные правоотношения, «провозглашенные» законодателем, в которых учредитель сохраняет право собственности на имущество унитарного предприятия. Ведь это определяет только уполномоченная сторона – учредитель. Именно он принимает решение использовать эту правовую модель для участия в гражданском обороте, ему адресованы все компетенции, связанные с этим, и вызванное ими бремя, суть которого состоит в том, чтобы возложить на себя риски, связанные с использованием эту модель и, соответственно, установить публично-правовые обязательства.

Принцип справедливого гражданского оборота – это равенство имущества, отделенного и независимого друг от друга участника гражданского оборота. Все это характеристики метода гражданско-правового регулирования, особенно предмета гражданского права. Если есть ошибка хотя бы в одном из этих признаков, то такие отношения нельзя отнести к субъекту гражданского права [7].

Таким образом, право оперативного управления и хозяйственного ведения связано с реализацией правомочий собственника имущества в ограниченном объеме, в связи с чем в отношении указанных видов вещных прав в полной мере применяются основания прекращения, предусмотренные ГК РФ для права собственности (если иное не предусмотрено ГК РФ).

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 №51-ФЗ (ред. от 16.12.2019)
2. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 N127-ФЗ (последняя редакция)
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ №10, Пленума ВАС РФ №22 от 29.04.2010 «О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав»
4. Постановление от 12 апреля 2016 г. по делу NA04-975/2011 <https://sudact.ru/arbitral/doc/zjzrUeRpbhHJT/>
5. Постановление от 16 ноября 2017 г. по делу NA60-39850/2015 <https://sudact.ru/arbitral/doc/0HKW5kOh87rN/>
6. Постановление АС ПО от 01.06.2017 NФ06-19880/2017 https://www.audar.info.ru/na/article/view/type_id/7/doc_id/60052/
7. Агапов А.Б. Публичное имущество // Административное право и процесс. – 2019. – №7. – С. 28–34.
8. Юсупова З.Г. Сравнительный анализ правомочий по владению, пользованию и распоряжению имуществом субъектов права оперативного управления // Апробация. – 2016. – №10 (49). – С. 59–62.

Эрзманова Людмила Олеговна

студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный
университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ОСОБЕННОСТИ РАЗДЕЛА ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА В СОСТАВЕ СОВМЕСТНО НАЖИТОГО ИМУЩЕСТВА

***Аннотация:** статья посвящена особенностям раздела такого совместно нажитого имущества супругов как земельные участки. Отмечается, что особенность данного вопроса заключается в выбранном супругами способа раздела земельного участка, а именно в досудебном либо судебном порядке. Автор подчеркивает, что данные споры разрешаются судами по-разному, в зависимости от того находился ли в собственности земельный участок до заключения брака или после, а также по каким основаниям возникло право собственности на земельный участок у одного из супругов.*

***Ключевые слова:** земельное право, семейное право, раздел имущества, заключение брака, расторжение брака, брачный договор, соглашение о разделе имущества супругов, имущественные права, реализация прав на земельные участки.*

Действующее законодательство трактует понятие общего имущества супругов как имущество, нажитое ими в период брака и полученное из различных источников дохода, в том числе общих доходов супругов.

Несмотря на большое количество норм, регулирующих особенности раздела имущества супругов, открытым остается вопрос раздела земельного участка между супругами.

Семейный кодекс Российской Федерации в ст. 33, а также правила ст. 256 Гражданского кодекса Российской Федерации установили в качестве законного режима имущества супругов режим их совместной собственности [2].

В данной статье рассмотрению подлежит такой вид собственности, объекта раздела, как земельные участки. Раздел земельного участка как общего имущества супругов регулируется не только гражданским и семейным законодательством, но и земельным.

Статья 6 Земельного кодекса Российской Федерации устанавливает, что объектами земельных отношений является земля как природный объект и природный ресурс; земельные участки; части земельных участков [3].

Земельный участок – недвижимая вещь, которая представляет собой часть земной поверхности и имеет характеристики, позволяющие определить ее в качестве индивидуально определенной вещи [6].

При разрешении споров о разделе земельного участка как совместного имущества супругов важно установить, каким способом приобретено право собственности на данный земельный участок и возможно ли его отнести к составу совместно нажитого имущества.

Так, не будет являться совместно нажитым тот земельный участок, право собственности на которое у одного из супругов возникло по договору дарения, приватизации либо же в порядке наследования. В данном случае такой земельный участок будет являться личной собственностью одного из супругов.

Однако, важно отметить, если на земельном участке, приобретенном по указанным выше основаниям, другим супругом произведены вложения, в разы увеличивающие его стоимость, например, возведена постройка, высажен сад, то при наличии соответствующих доказательств, подтверждающих вложения, земельный участок может быть признан общим имуществом супругов.

Также, зачастую споры между супругами возникают при разделе земельного участка, который получен одним из супругов в административно-правовом порядке.

Например, Московский городской суд рассматривал дело, в котором в качестве объекта спора был земельный участок, предоставленный одному из супругов на основании акта государственного органа и поскольку такой акт является основанием для возникновения прав и обязанностей, следовательно, такой земельный участок является общим совместным имуществом супругов и подлежит разделу [4].

Важно также отметить, что раздел земельного участка возможен лишь в том случае, если он является делимым.

Статьей 1182 Гражданского кодекса Российской Федерации установлено, что делимым является такой земельный участок, каждая часть которого укладывается в минимальные размеры участков, установленных в соответствии с его целевым назначением [1].

В случае, если земельный участок является неделимым, то возможно либо оставить участок в общей совместной собственности и установить порядок пользования имуществом, либо закрепить право собственности за одним из супругов с выплатой соответствующей компенсации другому супругу.

Что касается способа раздела земельного участка супругами, то он возможен как в досудебном, так и судебном порядке. Способ раздела, в первую очередь, зависит от волеизъявления супругов.

Так, супруги при отсутствии претензий друг к другу вправе заключить соглашение о разделе совместно нажитого имущества или выделении долей в общей собственности. Важно, в случае заключения соглашения о выделении долей, земельный участок должен быть в обязательном порядке делимым.

В случае раздела земельного участка супругами в судебном порядке, суд также уделяет особое внимание делимости такого земельного участка, основаниям возникновения на него права собственности и наличию на нем построек или иных объектов, увеличивающих его стоимость [5].

В случае возникновения у суда сомнений в делимости земельного участка, суд может назначить строительно-техническую или землеустроительную экспертизы, по результатам проведения которых устанавливается возможность раздела земельного участка в натуре.

Если земельный участок является делимым, суд зачастую выносит решение о его разделе в равных долях между супругами. Так, в результате раздела образуется два новых участка. В случае, если раздел невозможен,

земельный участок остается в совместной собственности супругов с определением порядка пользования им.

Таким образом, для раздела земельного участка между супругами важно установить основания возникновения на него права собственности и возможность его раздела в натуре, то есть с проведением межевания и установлением новых границ земельного участка.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 №51-ФЗ (ред. от 28.04.2020).
2. Семейный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 1995 г. №223-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации от 1 января 1996 г. – №1. – Ст. 16.
3. Земельный кодекс Российской Федерации от 25 октября 2001 г. №136-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации от 29 октября 2001 г. – №44. – Ст. 4147.
4. Апелляционное определение Московского городского суда по делу №11–31073 от 19 декабря 2012 г.
5. Позднякова Е.А. Вопросы судебной практики раздела земельного участка в составе совместно нажитого имущества // Российская юстиция. – 2015. – №5. – С. 63–66.
6. Колиева А.Э. Опыт зарубежных стран и его влияние на формирование особых экономических зон в России / А.Э. Колиева, З.А. Баликоева // Вестник Краснодарского университета МВД России. – 2014. – №3 (25). – С. 35–38.

Эрзманова Людмила Олеговна

студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

СОЛИДАРНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СУПРУГОВ ПО ОБЩИМ ДОЛГАМ КАК СПОСОБ ЗАЩИТЫ ПРАВ ПРИ РАЗДЕЛЕ ОБЩЕГО ИМУЩЕСТВА

Аннотация: автор подчеркивает, что даже самый продолжительный и, возможно, крепкий брак может окончиться его расторжением и, соответственно, разделом имущества. Отмечается, что в состав имущества супругов могут входить не только материальные объекты и права требования, но и обязательства супругов, а именно: долги. Также автор отмечает, что в современной практике важное значение имеет является такой долг общим либо же личным одного из супругов. В статье рассматривается солидарная ответственность супругам по общим долгам.

Ключевые слова: семейное право, раздел имущества, заключение брака, расторжение брака, имущественные права, обязательства, солидарная ответственность, общие долги супругов, совместно нажитое имущество, способы защиты прав супруга, брачный договор.

Действующее законодательство трактует понятие общего имущества супругов как имущество, нажитое ими в период брака и полученное из различных источников дохода, в том числе общих доходов супругов. Семейный кодекс Российской Федерации в ст. 33, а также правила ст. 256

Гражданского кодекса Российской Федерации установили в качестве законного режима имущества супругов режим их совместной собственности.

Однако в состав совместно нажитого имущества могут входить не только материальные объекты и права требования, но и также обязательства супругов, в частности, долги.

Важно отметить, что такие обязательства входят в состав совместно нажитого имущества, и, соответственно, если долг возник в период брака, то он подлежит разделу вне зависимости от того, кто принял на себя и исполняет такое обязательство. Ключевым критерием отнесения долгового обязательства к личному является то, что такое обязательство принял на себя один из супругов. К общему относится обязательство, которое супруги приняли на себя совместно. Но из данного правила следуют и исключения.

Обязательства супругов могут быть как внутренними, например, алиментные обязательства, так и внешними, например, обязательства по кредитному договору. Так, специфическим способом защиты прав при разделе совместно нажитого имущества является солидарная ответственность супругов по общим, совместным долгам [1].

Стороной в таком обязательстве является один из супругов, однако, долг признается общим в том случае, если он возник исключительно в интересах и на благо семьи. Так, суды исходят из презумпции того, что денежные средства потрачены одним супругом на благо семьи, если другой супруг не докажет обратное и не предоставит соответствующие доказательства.

Например, Определением Московского городского суда от 08.07.2010 года №33-20500 истцу отказано во взыскании долга по договорам займа с супругов, поскольку в ходе разбирательства дела было выяснено, что супруга не знала о принятом супруге на себя обязательстве, а также отсутствовали доказательства использования данных денежных средств на благо семьи [2].

Пункт 1 ст. 45 Семейного кодекса Российской Федерации установил, что по обязательствам одного из супругов взыскание может быть обращено лишь на имущество этого супруга. Но вместе с тем, п. 2 установлено, что взыскание обращается на общее имущество супругов по общим обязательствам супругов, а также по обязательствам одного из супругов, если суд установит, что такое обязательство было принято на благо семьи. Указанная выше статья Семейного кодекса Российской Федерации толкуется Конституционным Судом Российской Федерации таким образом, что ее пункты тесно взаимосвязаны между собой и находятся в тесной связи [3].

Данная норма уточняет положения действующего гражданского законодательства, согласно которому по обязательствам одного из супругов может быть обращено взыскание лишь на то имущество, которое находится в его собственности, а также на его долю в совместно нажитом имуществе.

Также гражданским законодательством установлено, что обязательство не создает обязанностей для тех лиц, которые не участвуют в нем в качестве стороны, а также ответственность перед кредитором по общему правилу несет должник. Исключением данного правила относительно ответственности по обязательствам самого должника является установление

судом такого обстоятельства, как обращения взыскания на общее имущество супругов или признания обязательства солидарным.

Указанное выше исключение направлено на защиту имущественных прав и интересов одного из супругов, являющегося должником по обязательствам в отношении других лиц и никак не признается нарушением конституционных прав граждан [4]. В таком случае гражданско-правовым способом защиты прав бывших супругов является признание сделки недействительной и применение последствий ее недействительности.

Но вместе с тем, в семейном законодательстве уделено особое внимание обращению взыскания на общее имущество супругов либо же его часть в том случае, если оно было увеличено или приобретено преступным путем.

Как установлено п. 2 ст. 45 Семейного кодекса Российской Федерации взыскание будет обращено соответственно на общее имущество супругов или его часть. Факт получения такого имущества преступным путем устанавливается исключительно судом.

Таким образом, прежде чем разрешить вопрос об обращении взыскания на общее имущество супругов и признании их солидарными должниками необходимо определить правовой режим такого имущества, а именно: является ли действительно ли оно совместным либо же признано личной собственностью одного из супругов. Важное значение имеет то, что в судебном порядке общие долги распределяются пропорционально их долгам в совместно нажитом имуществе. Решением вопроса о возможном признании долгов супругов общими возможно путем включения в брачный договор условия о распределении обязательств между супругами. Исходя из этого законодатель верно определил обязательным условием об уведомлении кредиторов о заключении, изменении или расторжении брачного договора. В случае такого неуведомления супруг отвечает по своим обязательствам самостоятельно вне зависимости от условий брачного договора.

Список литературы

1. Гринь Е.А. Участие прокурора в защите прав несовершеннолетних в гражданском судопроизводстве / Е.А. Гринь, И.И. Хрипков // Право и государство: теория и практика. – 2019. – №9 (177). – С. 130–133.
2. Определением Московского городского суда от 08.07.2010 года №33–20500 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.alppp.ru/court/20-apelljacionnyj-sud/07-2010/opredelenie-moskovskogo-gorodskogo-suda-ot-08-07-2010-po-delu--33-20500.html>
3. Коблянский В.С. К вопросу о соотношении материального и процессуального права в регулировании общественных отношений, в том числе при рассмотрении и разрешении гражданских дел судом Российской Федерации / В.С. Коблянский, П.Д. Шкурова // Наука. Исследования. Практика: сборник избранных статей по материалам Международной научной конференции (Санкт-Петербург, февраль 2020). – СПб.: ГНИИ «Нацразвитие», 2020. – С. 123–126.
4. Определение Конституционного Суда Российской Федерации от 17 января 2013 года №4-О.
5. Определение Конституционного Суда РФ от 07.02.2013 №116-О.

ТРУДОВОЕ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ ПРАВО

Жусупова Гульмира Муратовна
аспирант

Силенко Аркадий Николаевич
канд. техн. наук, доцент

ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский
ядерный университет «МИФИ»
г. Москва

РЫНОК ТРУДА: ПРОБЛЕМЫ КАЧЕСТВА ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ НЕЗАВИСИМОЙ ОЦЕНКИ КВАЛИФИКАЦИИ В СФЕРЕ АТОМНОЙ ЭНЕРГИИ

Аннотация: статья посвящена проблеме качества оценочных средств при проведении независимой оценки квалификации. Независимая оценка квалификации рассматривается как ключевой фактор формирования кадрового потенциала страны. Повышение квалификации работников предприятия обосновывается на основе нормативно-правовых документов, регулирующих данный процесс. В статье представлены проблемы и пути решения качества независимой оценки квалификации.

Ключевые слова: человеческий капитал, квалификация, рынок труда, профессиональные стандарты, независимая оценка квалификации, высококвалифицированные кадры, профессиональная квалификация.

Для атомной отрасли создание и развитие системы оценки квалификаций особенно актуально, так как это высокотехнологичная и играющая стратегическое значение для национальной безопасности сфера экономической деятельности [1].

Модель отраслевой системы оценки квалификации для каждого квалификационного уровня включает в себя такие компоненты, как система взаимосвязанных показателей, по которым происходит оценка; шкалы и критерии оценки, набор измерительных (оценочных) материалов, по которым производится оценка и сертификация. Для каждой профессиональной квалификации модель распадается на подмножества взаимосвязанных компетенций и трудовых функций. Эти подмножества сложным образом взаимосвязаны. Система показателей оценки имеет два яруса: трудовые функции и соответствующие им компетенции. Взаимоотношения – многие ко многим [1].

В связи с этим матрица взаимосвязи «трудовые функции – компетенции» носит, как правило, довольно сложный характер. Так, на рисунке 1 представлены группы показателей профессионального блока модели компетенций для одной из отраслевых квалификаций.



Рис. 1. Группы показателей профессионального блока модели компетенций [1]

При формировании и внедрении модели оценки для оценки квалификаций работников атомной отрасли основное внимание было сосредоточено на таких методах оценивания, как профессиональное тестирование, анализ конкретных ситуаций, кейс-метод, диагностика при работе на симуляторах и тренажерах. При этом первые три метода использовались для оценки уровня овладения компетенциями «знание» и «умение», работа на симуляторах и тренажерах предназначены для оценки уровня «владение навыками». Для оценки квалификаций отраслевых руководителей, набор методов оценивания был расширен за счет введения деловых стратегических игр, которые показывают знание, умение и владение навыками одновременно [1].

Как мы видим, сложность и ответственность отраслевых задач предъявляет особые требования к системе оценки квалификаций, прежде всего, к оценочным средствам.

Решающую роль на всех этапах разработки и создания оценочных средств играет Совет по профессиональным квалификациям в сфере атомной энергии (СПК АЭ), который был создан в 2015 году.

К началу 2020 года СПК было сделано следующее:

1. Наделены полномочиями по независимой оценке квалификаций 4 центра оценки квалификаций (ЦОК) и 2 экзаменационных центра.
2. Разработано и утверждено 81 профессиональная квалификация, и еще 16 находится на утверждении в НСПК.
3. Разработано и утверждено 79 оценочных средств, 42 из которых запланированы на доработку в период с 2020 по 2022 год [2].

Основные действующие нормативно-правовые акты в сфере независимой оценки профессиональных квалификаций:

- 1) Федеральный закон от 03 июля 2016 г. №238-ФЗ «О независимой оценке квалификаций» (ст. 2 п. 4; ст. 7 п. 4 пп.1);
- 2) Постановление Правительства РФ от 16 ноября 2016 г. №1204 «Правила проведения центром оценки квалификаций независимой оценки квалификации в форме профессионального экзамена» (п. 4; п. 11; п. 14);

3) Приказ Минтруда России от 1 ноября 2016 г. №601н «Положение о разработке оценочных средств для проведения независимой оценки квалификации»;

4) Приказ Минтруда России от 19 декабря 2016 г. №759н «Положение о требованиях к центрам оценки квалификаций и порядке отбора организаций для наделения их полномочиями по проведению независимой оценки квалификации и прекращения этих полномочий»;

5) Приказ Минтруда России от 12 декабря 2016 г. №726н «Положение о разработке наименований квалификаций и требований к квалификации, на соответствие которым проводится независимая оценка квалификации» (п. 3);

6) Приказ Минтруда России от 15 ноября 2016 г. №649н «Порядок формирования и ведения реестра сведений о проведении независимой оценки квалификации и доступа к ним, а также перечня сведений, содержащихся в указанном реестре».

Согласно Приказу Минтруда России №601 от 01.11.2016г., п. 9. СПК формирует группу разработчиков ОС не менее 3х человек, а также согласно п. 9. СПК формирует группу экспертов не менее 3х человек для проведения экспертизы ОС и согласно того же п. 9. СПК утверждает составы разработчиков ОС и экспертов (Решение СПК с указанием сведений о квалификации разработчиков ОС и экспертов (образование и опыт работы плюс ДПО по вопросам разработки и экспертизы ОС) [3].

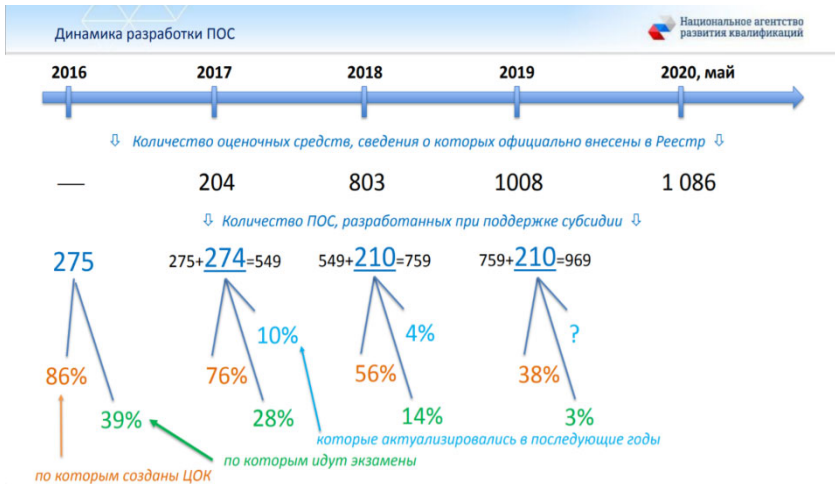


Рис. 2. Динамика разработки ПОС в Российской Федерации [4]

«Последовательная схема» разработки ПОС до момента использования составляет в среднем 3 года. Это не эффективно.

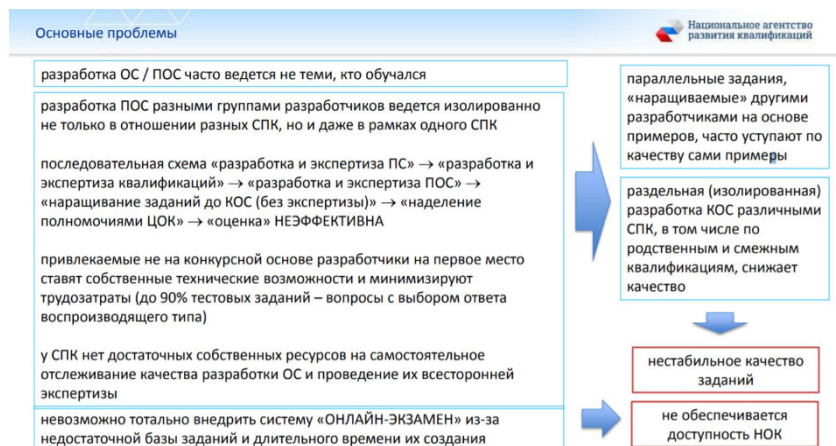


Рис. 3. Основные проблемы разработки оценочных средств [4]

Решение проблем с качеством может быть реализовано следующими путями:

1) методическая экспертиза должна быть тотальной и внешней, она должна быть дополнена методическим консультированием в режиме «24x7»;

2) необходим отказ от «заявительного» порядка поддержки разработки ПОС при неконкурсном отборе разработчиков, введение конкурсных процедур для разработчиков;

3) следует ввести обязательную апробацию КОС;

4) необходимо оптимизировать процедуру организации создания оценочных средств:

- обязательность ОРК с выделением связанных квалификаций;
- «пакетная» разработка ПС, ПК и спецификаций ОС;
- создание цифровых инструментов разработки, экспертизы, хранения и использования эталонных заданий ОС к связанным квалификациям – ФОС.
- Должна быть проведена оптимизация сети и самих процедур НОК (нормативные изменения):

- разделение теоретической и практической частей экзамена;
- создание единой системы «Онлайн-экзамен»;
- уход от сугубо отраслевого сценария построения сети НОК в территориях: включение регионов в состав организаторов НОК, создание мульти-ЦОК и мульти-экзаменационных центров [4].

Таким образом, необходимость обеспечения высокого качества результатов оценивания предполагает решение целого ряда задач, связанных с научно-методическим и организационным обеспечением процесса разработки и последующей апробации оценочных средств.

Список литературы

1. Методы оценивания компетенций для сертификации квалификаций специалистов атомной отрасли / А.И. Гусева, А.Н. Силенко, Е.А. Шеина // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – №2 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.science-education.ru/116-12451>

2. Вебинар «Высокое качество оценочных средств – основа инфраструктуры независимой оценки квалификации» 19.05.2020 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://wt.edunano.ru/view_doc.html?mode=event&object_id=6817726036252320390. Доклад «Опыт разработки оценочных средств по квалификациям в сфере атомной энергии». Инна Андреевна Кокорина, заместитель генерального директора Совета по профессиональным квалификациям СоюзАтом России. 19.05.2020 г.

3. Положение о разработке ОС для проведения НОК. Приказ Минтруда России №601н от 01.11.2016 г.

4. Вебинар «Высокое качество оценочных средств – основа инфраструктуры независимой оценки квалификации» 19.05.2020 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://wt.edunano.ru/view_doc.html?mode=event&object_id=6817726036252320390. Доклад «Методическое сопровождение разработки оценочных средств: основы, особенности, перспективы». Перевертайло Алексей Станиславович, руководитель департамента систем оценки квалификаций Национального агентства развития квалификаций.

Мусаилов Георгий Рубенович
юриисконсульт

Ольховская Анастасия Станиславовна
экономист

ФКУ «Центральный военный клинический
госпиталь им. П.В. Мандрыка» Министерства обороны РФ
г. Москва

СИСТЕМА КАДРОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ВООРУЖЕННЫХ СИЛ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ФАКТОРЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАДРОВЫХ ОРГАНОВ

Аннотация: в статье показывается, как деятельность кадровых органов обеспечивает поддержание боеспособности и боеготовности Вооруженных сил, называются факторы, влияющие на качество этой деятельности.

Ключевые слова: кадровое обеспечение, кадровые органы, боеспособность, боеготовность, кадровая работа, эффективность деятельности, личные качества, профессиональные качества.

Кадровое обеспечение военной организации государства имеет свою внутреннюю систему, содержание которой определяется спецификой задач, возложенных на федеральные органы исполнительной власти, в которых предусмотрена военная служба, и направлено на качественное и количественное укомплектование личным составом органов управления, соединений и воинских частей [1].

Вооруженные силы, являющиеся основой военной организации страны, предназначены для решения задачи защиты независимости и территориальной неприкосновенности страны от вооруженной агрессии извне, что, с точки зрения национальной безопасности, является предметом первостепенной заботы государства наряду с политической стабильностью, целостностью государства, экономической безопасностью и внешнеполитическими приоритетами.

Основным свойством, по которому определяется соответствие Вооруженных сил своему предназначению, является способность вести боевые действия в любых, самых сложных условиях обстановки, то есть их боеготовность. В то же время для военно-медицинских организаций важной является не только их боеготовность, но и более строгая характеристика, а именно способность их организовать медицинское обеспечение войск с началом боевых действий практически немедленно с возникновением угрозы применения противником ядерного оружия, то есть их боеготовность.

Боеготовность войск в общем случае определяется их укомплектованностью военными кадрами (личным составом), обеспеченностью вооружением и военной техникой (ВВТ), средствами боевого управления и связи, техническим состоянием, наличием необходимых запасов материальных средств (ЗМС), боевой выучкой военных кадров и личного состава, бдительностью, организованностью, морально-психологическим состоянием, состоянием воинской дисциплины и несением боевого дежурства (боевой службы) [2].

Очевидно, что деятельность кадровых органов опосредованно влияет на боеготовность войск через укомплектованность военными кадрами, а также морально-психологическое состояние, квалификацию и профессиональную подготовленность военных кадров. Очевидно также, что укомплектованность военными кадрами, без учета их профессиональной подготовленности и соответствия их квалификационным требованиям не может отвечать требованию обеспечения высокого уровня боеготовности, так как при условии комплектования Вооруженных сил военными кадрами с низкой квалификацией, то есть с низким образовательным (общим, специальным и военным) уровнем и слабо подготовленными в профессиональном отношении, нельзя говорить о высоком уровне боевой способности частей, соединений и войск в целом. Это положение применимо к военно-медицинским организациям в полном объеме.

Под военными кадрами, согласно [1], следует понимать военнослужащих, проходящих службу по контракту, и в первую очередь офицеров и прапорщиков. Поддержание укомплектованности войск и ОУ военными кадрами на требуемом уровне является одной из важнейших задач командующих (командиров, начальников) и кадровых органов всех уровней управления и решается в результате их совместной работы. При этом деятельность командиров (начальников) носит, в основном, организационный характер в то время, как деятельность кадровых органов носит непосредственно исполнительский характер и заключается в планировании, организации и ведении кадровой работы с офицерами и прапорщиками.

Таким образом, основным предназначением кадровых органов является поддержание укомплектованности войск и органов управления военными кадрами на требуемом уровне. Исходя из этого, кадровым органам Вооруженных сил приходится решать следующие задачи [3]:

– проведение анализа укомплектованности органов военного управления соединений и частей, разработку предложений по поддержанию их качественной и количественной укомплектованности на установленном уровне; контроль укомплектованности частей и подразделений, несущих боевое дежурство, офицерами и прапорщиками и организация при необходимости их перераспределения;

– изучение деловых и морально-психологических качеств офицеров и прапорщиков, подготовка предложений по дальнейшему прохождению ими военной службы;

– планирование и проведение мероприятий по восполнению некомплекта офицерского состава и прапорщиков;

– составление и корректировка перспективных планов подбора и расстановки офицерских кадров; подготовка предложений по использованию офицеров и прапорщиков, высвобождающихся при осуществлении организационных мероприятий;

– накопление резерва кандидатов на выдвижение и подготовку предложений по назначению их на альтернативной, конкурсной основе на высшие должности;

– проведение мероприятий по изучению, отбору и переводу офицеров и прапорщиков из других видов ВС РФ для укомплектования вакантных должностей в военно-медицинских организациях, независимо от их видовой принадлежности.

В целом основная нагрузка по поддержанию укомплектованности войск и ОУ военными кадрами на требуемом уровне ложится на кадровые органы, от эффективности деятельности которых зависит боеспособность, а следовательно, и боеготовность войск и органов управления.

Степень влияния деятельности кадровых органов на боеспособность войск, то есть эффективность этой деятельности, может быть выражена как соотношение численности военных кадров, отвечающих требуемым качествам, к общей численности военных кадров Вооруженных сил в целом или за некоторый период времени:

$$Q = \frac{N^+}{N} 100\%, \quad (1)$$

В качестве критерия эффективности деятельности кадровых органов может служить условие

$$Q^+ \geq Q^+_{mp}, \quad (2)$$

где Q^+ – процент подобранных и назначенных военных кадров, отвечающих заданным условиям, а Q^+_{mp} – требуемый процент военных кадров, отвечающих заданным условиям.

Эта эффективность определяется рядом факторов, наиболее важными из которых являются качественные характеристики самих кадровых работников и обеспеченности деятельности кадровых органов [5].

В качестве факторов, оказывающих наиболее существенное влияние на эффективность деятельности кадровых органов как в целом в Вооруженных силах, так и в военно-медицинских организациях, в работе выделены два: количество и качество самих кадровых работников, то есть укомплектованность кадровых органов, а также деловые, профессиональные и морально-психологические качества работников; обеспеченность деятельности кадровых органов – организационно-правовая, информационная, материально-техническая, финансовая и др. Вместе с тем не отрицается влияние на рассматриваемую эффективность других факторов, например экономического, образовательного уровня в стране, военно-политической обстановки и других сложившихся на определенный момент времени условий, однако в рамках данной работы они не рассматриваются.

С учетом сказанного эффективность деятельности кадровых органов (Q) может быть представлена символически как функция от количества и качества кадровых работников (G) и от обеспеченности деятельности кадровых органов (E), то есть

$$Q = f(G, E), \quad (3)$$

Влияние количественной укомплектованности кадровых органов должностными лицами проявляется в зависимости от количества работы, приходящейся на каждого работника, и ресурса времени, отведенного на ее выполнение. Очевидно, что негативное влияние этого фактора может проявляться при низкой организации деятельности и при необоснованном ее нормировании. В современных условиях сложность решаемых кадровых задач требует максимальной укомплектованности кадровых органов. Наличие даже одной вакантной должности в кадровом органе объединения, а тем более и соединения приводит к резкому возрастанию нагрузки на должностных лиц.

Опыт кадровой работы показывает, чем выше уровень управления, тем больше объем работы по направлениям и тем больше специализация должностных лиц. Так, например, если в отделе кадров общевойсковой армии в направлении на соединения работает по одному человеку, то в управлении кадров ОСК за каждой армией закреплены по два-три человека, которые в случае необходимости могут заменить друг друга. Поэтому отсутствие в отделе кадров одного или двух направлений на соединения приводит к резкому возрастанию объема работы для остальных должностных лиц и, как следствие, снижению эффективности деятельности отдела кадров в целом. Таким образом, поддержание собственной укомплектованности на требуемом уровне является одной из важнейших задач, решаемых кадровыми органами [4].

Влияние на рассматриваемую эффективность качеств должностных лиц кадровых органов проявляется через их компетентность, добросовестность, оперативность в работе, ответственность за выполненную работу и ее результаты.

Следует отметить, что если влияние количественного фактора сравнительно просто можно регулировать изменением штатного состава кадровых органов, то для обеспечения положительного влияния качественного фактора необходимо уметь оценивать качества (качественные характеристики) должностных лиц кадровых органов соответствии с предъявляемыми к ним требованиями. Хотя в настоящее время существуют различные способы оценки качества управленческого персонала, не существует сколь-нибудь определенной методики оценки качества должностных лиц кадровых органов, в связи с чем авторы ставят задачу разработки такой методики.

Влияние обеспеченности деятельности кадровых органов на эффективность их деятельности выражается, по мнению авторов, в первую очередь, во влиянии организационно-правовой, информационной, материально-технической, финансовой и другой обеспеченности этих органов.

Информационное обеспечение работы кадровых органов представляет собой совокупность реализованных решений по объему, размещению и формам организации информации, циркулирующей в кадровом органе при его функционировании. Оно включает оперативную информацию,

нормативно-справочную информацию и различные системы документации (унифицированные, специальные и другие).

Материально-техническое обеспечение подразумевает, прежде всего, обеспечение кадровых органов компьютерами и оргтехникой, канцелярскими принадлежностями и другими материальными и техническими средствами, необходимыми в работе должностных лиц.

Возможности довольствующих органов в настоящее время позволяют решать вопросы материального обеспечения своевременно и качественно. Эффективность деятельности кадровых органов при использовании технических средств обеспечивается как за счет повышения производительности труда должностных лиц, так и, что значительно важнее, за счет использования более полной и точной информации при решении кадровых задач.

Вопросы финансового и других видов обеспечения оказывают достаточно сильное влияние на эффективность деятельности кадровых органов. Не зря материальное стимулирование также является одним из основных экономических методов управления. Безусловно, военнослужащие, своевременно получающие денежное, вещевое и продуктивное довольствие, медицинскую помощь и обеспечены жильем, будут более качественно исполнять свои должностные обязанности по сравнению с необеспеченными (не полностью обеспеченными) военнослужащими при равных с ними способностях и возможностях. Трудно назвать профессионалом человека, голова которого занята не тем, как качественнее исполнять свои должностные обязанности, а решением более важных для него проблем: где жить, на что жить, как выжить. Вполне естественно, что эффективность деятельности такого должностного лица будет невысокой.

Таким образом, кадровые органы Вооруженных сил, являясь одним из основных элементов системы кадрового обеспечения, оказывают непосредственное влияние на боеспособность войск посредством поддержания на должном уровне их количественной и качественной укомплектованности.

При этом основное влияние на эффективность деятельности кадровых органов оказывают качества их должностных лиц, а также обеспеченность кадровых органов необходимыми видами ресурсов: людскими, информационными, материально-техническими, организационно-правовыми, финансовыми и другими.

Список литературы

1. Барабанов В.В. Военная реформа в России в период гражданской войны и военной интервенции: историко-правовой аспект [Текст]: дис. ... канд. юрид. наук / В.В. Барабанов. – СПб., 2000. – 207 с.
2. Батюк Г.П. Конституционно-правовые основы военной службы и комплектования Вооруженных сил Российской Федерации [Текст]: дис. ... канд. юрид. наук / Г.П. Батюк – М., 2003. – 206 с.
3. Сингилевич Д.А. Комплектование Рабоче-крестьянской Красной Армии военно-медицинскими кадрами в довоенный период (1917–1941): историко-правовой аспект / Д.А. Сингилевич, Г.Р. Мусаилов // Военное право. – 2017. – №5 (45). – С. 117–122.
4. Сингилевич Д.А. Формирование правовых основ комплектования вооруженных сил Советской Республики во время гражданской войны и военной интервенции / Д.А. Сингилевич // Военное право. – 2017. – №2 (42). – С. 39–46.
5. Кудашкин А.В. Военная служба и военнослужащий в Российской Федерации: конституционно-правовое исследование [Текст]: моногр. / А.В. Кудашкин; ВУ. – М., 2001. – 166 с.

Назарова Ирина Петровна

магистрант

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ТРУД ИНОСТРАННЫХ ГРАЖДАН В РОССИИ

***Аннотация:** данная научная статья посвящена исследованию проблематики труда иностранных граждан в России. Рассмотрена суть российского законодательства относительно труда иностранных граждан на территории Российской Федерации. Выявлены проблемы построения нормативной базы регулирования труда иностранных граждан. Даны уточнения по актуальному состоянию отечественного рынка труда с учетом миграционных процессов.*

***Ключевые слова:** трудовая деятельность, иностранные граждане, Российская Федерация, миграция, законодательство, труд, правовая защита, социальное страхование, нормы рабочего времени.*

В современном мире на отечественный рынок труда большое влияние оказывают как внутри-, так и внешнеполитическая ситуации. Это происходит на фоне возобновившихся экономических, демографических и социальных проблем. Также и отечественный рынок труда значимым образом влияет на представленные процессы.

Нашей стране необходимо непрерывное экономическое и социальное развитие. Надо полагать, что этому развитию будет способствовать решение, в том числе, и проблем в области отечественного рынка труда.

В настоящее время наблюдается некоторое притеснение рынка труда официального и расширение «неофициального». Точнее, это происходит из-за большого притока так называемых «нелегалов», то есть граждан, прибывающих из ближнего зарубежья в поисках работы. Можно предположить, что все дело в том, что у России еще недостаточно практического опыта в решении подобных вопросов. Миграционная политика, проводимая государством, отрегулирована не в полной мере. Полагаем, следовало бы уделить больше внимания данной проблеме. Вопросы международной защиты вынужденных мигрантов и их правового положения являются предметом международного сотрудничества государств уже длительное время [7].

Следует отметить, что, согласно Конституции Российской Федерации, «общепризнанные принципы и нормы международного права и международные договоры Российской Федерации являются составной частью ее правовой системы», а значит, они являются и частью трудового российского права.

Тем не менее, иностранные граждане, трудоустраивающиеся в России, обладают теми же правами и несут ту же ответственность, что и российские граждане. Это является следствием соблюдения в Российской Федерации принципа национального режима [1].

Отметим, что дискриминация по половым, расовым, национальным, языковым, религиозным признакам и прочим является не допустимой в Российской Федерации. Также в отечественном трудовом законодательстве не признаются ограничения на ведение трудовой деятельности,

признанные на законодательном уровне иного государства. Помимо этого, отметим, что граждане иностранных государств в равной степени наделяются правом на получение социальных пособий, отдыха, на охрану труда, особые положения ведения трудовой деятельности получают женщины и лица подросткового возраста [2].

Следует принять во внимание тот факт, что иностранные граждане, которые проживают на территории Российской Федерации временно, наделены правом ведения своей трудовой деятельности в пределах того субъекта федерации, на территории которого им разрешено временное проживание. Согласно нормам, установленным пунктом 6 статьи 13 Федерального закона «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации», Правительство Российской Федерации вправе, принимая во внимание экономические связи между субъектами федерации, дать разрешение на ведение трудовой деятельности и на территории иного субъекта [4].

Принимая во внимание положения, закрепленные в статье 5 Федерального закона «Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний», отметим, что граждане иностранных государств или лица, не имеющие гражданства, подлежат «обязательному социальному страхованию от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний» [6]. Подчеркнем, что упомянутый выше закон не содержит в себе норм, которые ограничивали бы социальное страхование иностранных граждан относительно их правового положения в Российской Федерации.

Также следует принять во внимание, что для граждан иностранных государств, ведущих свою трудовую деятельность на территории Российской Федерации, действует норма, закрепленная в статье 91 Трудового кодекса Российской Федерации, которая устанавливает продолжительность рабочего времени не более 40 часов в неделю, что должно быть отмечено в трудовом договоре [3].

Особое значение в решении проблемы в регулировании миграции имеют нормы, закрепленные в Федеральном законе «О гражданстве Российской Федерации». Ранее критерии предоставления гражданства иностранцам были в какой-то степени размыты. Сегодня эта процедура более определена. Важное новшество заключается в возможности обретения российского гражданства тем, кто на протяжении не менее пяти лет постоянно проживает в России, начиная с момента получения вида на жительство. Причем на непрерывность срока, как отмечается в законе, не влияет факт выезда человека «за пределы Российской Федерации не более чем на три месяца в течение одного года» [5].

События, относительно недавно произошедшие в мире, привели к тому, что в России резко увеличилось число беженцев и людей, которым было предоставлено политическое убежище. Их трудовым правам также уделяется немало внимания. На сегодняшний день данная категория граждан, по сути, приравнена к иностранным гражданам, все время проживающим на территории Российской Федерации. Если не считать исключений, оговоренных законодательством, лица из обозначенной группы обладают схожей правосубъектностью. Для работодателя, принимающего на работу лиц данной категории, не требуется специального разрешения. Более того, в этом случае работодателям предоставляются дополнительные налоговые льготы и компенсации.

В заключение стоит отметить, что в настоящее время темпы увеличения количества иммигрантов, все же, ниже роста уровня безработицы, что позволяет смягчить данный процесс. Это позволяет избежать большой напряженности на российском рынке труда, поскольку отсутствует чрезмерное давление на него иностранной рабочей силы.

Список литературы

1. Гринь Е.А. К вопросу об определении международной подсудности // Научное обеспечение агропромышленного комплекса: сборник тезисов по материалам Всероссийской (национальной) конференции / отв. за выпуск А.Г. Кошаев. 2019. С. 351–352.
2. Гринь Е.А. Участие прокурора в защите прав несовершеннолетних в гражданском судопроизводстве / Е.А. Гринь, И.И. Хрипков // Право и государство: теория и практика. – 2019. – №9 (177). – С. 130–133.
3. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 №197-ФЗ (ред. от 24.04.2020) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.consultant.ru
4. Федеральный закон от 25.07.2002 №115-ФЗ (ред. от 24.04.2020) «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.consultant.ru
5. Федеральный закон от 31.05.2002 №62-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «О гражданстве Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 17.10.2019) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.consultant.ru
6. Федеральный закон от 24.07.1998 №125-ФЗ (ред. от 01.04.2020) «Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.consultant.ru
7. Бекашев Д.К. Международно-правовое регулирование вынужденной и трудовой миграции: монография / Д.К. Бекашев, Д.В. Иванов. – М.: Проспект, 2013. – 392 с.

Оганесян Виктория Гагиковна

магистрант
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубиллина»
г. Краснодар, Краснодарский край

СУДЕБНАЯ ЗАЩИТА ПРАВ БЕРЕМЕННЫХ ЖЕНЩИН ПРИ РАСТОРЖЕНИИ ТРУДОВОГО ДОГОВОРА

Аннотация: статья посвящена изучению судебной защиты трудовых прав женщин при расторжении трудового договора как основному способу защиты прав. Анализируется судебная практика по вопросу восстановления на работе уволенных беременных женщин.

Ключевые слова: расторжение трудового договора, беременная женщина, труд женщин, срочный трудовой договор, нарушение трудовых прав, злоупотребление правом.

Трудовой кодекс Российской Федерации (далее – ТК РФ) предусматривает ряд специальных норм (а именно гл. 41 ТК РФ), направленных на регулирование труда беременных женщин. Наличие этих норм обусловлено необходимостью создания безопасных условий труда для женщин с учетом выполнения функций материнства и воспитания детей.

Наиболее серьезные гарантии в связи с материнством предусмотрены ст. 261 ТК РФ и касаются расторжения трудового договора. Реализация подобных гарантий на практике зависит от существующего механизма защиты трудовых прав.

Один из основных способов, предусмотренных ст. 352 ТК РФ, – это судебная защита, которая гарантируется каждому, согласно ст. 46 Конституции Российской Федерации.

Несмотря на то, что статистика Судебного департамента при Верховном суде РФ свидетельствует об уменьшении количества поступивших на рассмотрение дел, возникающих из трудовых отношений, нагрузка на суды остается достаточно высокой [1].

Что касается споров о восстановлении на работе, ввиду особо характера, они рассматриваются исключительно в судебном порядке. Распространена позиция, что судебная защита – наиболее эффективный способ защиты нарушенного права. Но в настоящее время ученые все чаще предлагают законодательно закрепить возможность внесудебного урегулирования подобных споров, например, при помощи медиации [2].

Медиатор выступает как независимый посредник, который помогает сторонам спора прийти к общему решению [3]. В спорах о признании увольнения незаконным работники и работодатели настроены враждебно друг к другу. Решения суда о восстановлении на работе исполняются крайне неохотно и, как правило, отношения между сторонами спора уже испорчены. Как показывает практика, восстановленные сотрудники не долго работают на прежнем месте и вскоре увольняются.

Предлагалось осуществлять защиту интересов работника не восстановлением на прежней работе, а выплатой компенсации уволенному сотруднику [4]. Этот вопрос мог бы выноситься на обсуждение с помощью медиатора.

Однако, на наш взгляд, данное предложение не применимо к спорам о восстановлении на работе беременных женщин, поскольку выплата компенсации вместо восстановления на работе в значительной степени ущемляет права женщин на получение иных гарантий, предусмотренных законодательством. Кроме того, беременные женщины и женщины, осуществляющие уход за ребенком, сталкиваются с проблемой трудоустройства. Поэтому полагаем необходимым в целях защиты прав женщины оставить вопрос о восстановлении на работе на рассмотрении суда.

Рассмотрим, как на практике работает механизм защиты трудовых прав беременных женщин.

Так, действующее законодательство запрещает расторгать трудовой договор с женщиной в состоянии беременности по инициативе работодателя (исключение: ликвидация организации либо прекращение деятельности ИП).

На практике зачастую возникали проблемы при разрешении дел о восстановлении на работе беременных женщин, которые были уволены по инициативе работодателя, в случаях, когда он не знал о беременности работницы [5].

Является ли незнание работодателем о беременности женщины на момент увольнения основанием для отказа в восстановлении на работе? Ответ на этот вопрос дал Пленум Верховного Суда Российской Федерации в целях формирования единой практики применения судами законодательства.

Согласно п. 25 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 28.01.2014 №1 «О применении законодательства, регулирующего труд женщин, лиц с семейными обязанностями и несовершеннолетних» (далее – Постановление Пленума ВС РФ №1), неосведомленность работодателя о беременности женщины не может являться основанием для отказа в удовлетворении иска о восстановлении на работе [6].

Рассмотрим применение данной нормы на конкретном примере – Апелляционное определение Верховного суда Республики Саха (Якутия) от 24.07.2017 по делу №33–2758/2017 [7].

К. обратилась в суд с иском с заявлением к ИП Х. о восстановлении на работе, мотивируя это тем, что состояла в трудовых отношениях, ее уволили на основании пп. «а» п. 6 ч. 1 ст. 81 ТК РФ. Считает указанный приказ незаконным, т. к. на тот момент была беременна, отсутствовала на рабочем месте по причине плохого самочувствия из-за беременности, в связи с чем был оформлен больничный лист.

Суд первой инстанции в удовлетворении иска отказал. Решение было мотивировано тем, что ответчиком не был нарушен порядок увольнения, истец не уведомила работодателя о беременности.

Судебная коллегия по гражданским делам Верховного Суда Республики Саха (Якутия) в ходе рассмотрения апелляционной жалобы по делу посчитала, что выводы суда первой инстанции, изложенные в решении, основаны на неверном толковании и применении норм материального права к возникшим отношениям сторон.

В связи с чем решение Мирнинского районного суда Республики Саха (Якутия) от 10.05.2017 года отменено, принято новое решение, согласно которому исковые требования К. к ИП Х. о восстановлении на работе удовлетворены.

Таким образом, реализуя право на обжалование судебного акта, гражданка К. смогла восстановить нарушенное право.

Интерес также вызывают дела о восстановлении на работе женщин, уволенных по причине истечения срока трудового договора.

Согласно ч. 2 ст. 261 ТК РФ, если срок договора истекает в период беременности сотрудницы, то по ее письменному заявлению и при предоставлении медицинской справки о состоянии беременности, работодатель должен продлить срок действия договора до окончания беременности (или до окончания отпуска по беременности и родам в случае его предоставления).

Стоит отметить, что не всегда суды в трудовых спорах, связанных с восстановлением на работе, выносят решение в пользу работника. Например, Красноармейский районный суд при рассмотрении дела №2–2093/2018 подтвердил законность действий работодателя [8].

Лебидка В.Г. обратилась в суд с иском к ООО «Агрофирма «Полтавская» о восстановлении на работе, взыскании заработной платы и компенсации морального вреда.

Между сторонами был заключен трудовой договор, В.Г. Лебидка принята на работу на определенный срок – на период производства и заготовки озимых полевых культур.

На основании заявления срочный трудовой договор был продлен до окончания отпуска по беременности и родам и прекращен на основании приказа в день окончания отпуска.

Свои требования В.Г. Лебидка мотивирует тем, что заключенный с ней трудовой договор не является срочным, т.к. в нем не указан срок его окончания.

Суд пришел к выводу, что работодателем были соблюдены требования к процедуре прекращения трудового договора, заключенного на определенный срок, установленные ст. 261 ТК РФ, и отказал в удовлетворении иска.

Указанные гарантии, предоставленные беременным женщинам, ставят в неудобное положение работодателя. Так, утаивание женщиной информации о беременности в случае ее увольнения по инициативе работодателя ведет к судебному разбирательству и дополнительным расходам. Нередко можно говорить и о злоупотреблении правом со стороны таких сотрудниц, но и это не является основанием для отказа в восстановлении на работе.

Поскольку информация о беременности работницы предоставляет ей дополнительную защиту и может повлиять на развитие трудовых отношений, считаем возможным внести изменения в Трудовой кодекс РФ, в части закрепления необходимости предоставлять медицинскую справку о наличии беременности на день увольнения. Полагаем, данная норма позволит избежать незаконные увольнения беременных женщин, а также снизить нагрузку на судебную систему в части рассмотрения советующих споров.

Список литературы

1. Данные статистики Судебного департамента при Верховном суде Российской Федерации // Официальный сайт Судебного департамента при Верховном суде РФ. Режим доступа: <http://www.cdep.ru/index.php?id=79> (дата обращения: 16.05.2020).
2. Гринь Е.А. Развитие института медиации в России // Научное обеспечение агропромышленного комплекса: сборник тезисов по материалам Всероссийской (национальной) конференции / отв. за выпуск А.Г. Кошаев. – 2019. – С. 353–354.
3. Гринь Е.А. Развитие института медиации в России // Научное обеспечение агропромышленного комплекса: сборник тезисов по материалам Всероссийской (национальной) конференции / отв. за выпуск А.Г. Кошаев. – 2019. – С. 353–354.
4. Смирнова О.С. Процедура медиации при разрешении индивидуальных трудовых споров как способ реализации права на защиту работником своих трудовых прав // Пробелы в российском законодательстве. 2012. №3
5. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/protsedura-mediatsii-pri-razreshenii-individualnyh-trudovyyh-sporov-kak-sposob-realizatsii-prav-na-zaschitu-rabotnikom-svoih-trudovyyh> (дата обращения: 16.05.2020).
6. Мальханова Е.В. Спорные вопросы правоприменения по защите трудовых прав беременных женщин и лиц, воспитывающих детей // Глаголь правосудия. – 2016. – №1 (11). – С. 5–10.
7. О применении законодательства, регулирующего труд женщин, лиц с семейными обязанностями и несовершеннолетних: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 28.01.2014 №1 // Бюллетень Верховного Суда РФ. – 2014. – №4.
8. Апелляционное определение Верховного суда Республики Саха (Якутия) от 24.07.2017 по делу №33-2758/2017 // СПС «КонсультантПлюс».
9. Решение Красноярского районного суда Краснодарского края от 6 ноября 2018 г. по делу №2–2093/2018 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://sudact.ru/>

УГОЛОВНОЕ ПРАВО И КРИМИНОЛОГИЯ, УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЕ ПРАВО

Лавицкая Марина Ивановна
д-р ист. наук, доцент, профессор
ФГБОУ ВО «Российский государственный
гуманитарный университет»
г. Москва

DOI 10.31483/r-75691

СПЕЦИФИКА КОНСТРУКЦИИ СОСТАВА ПРЕСТУПЛЕНИЯ, ПРЕДУСМОТРЕННОГО ст. 151.1 УК РФ

Аннотация: в статье рассматривается специфика конструирования состава преступления, предусмотренного статьей 151.1 УК РФ. Рассмотрев особенности состава преступного деяния, предусмотренного в статье 151.1 УК РФ, автор усмотрел специфическую трактовку неоднократности в этой статье, а также установленный факт возможности совершения преступлений с формальным составом не только умышленно, но и по неосторожности, как в случае с этим составом преступления, что имеет большое значение для правореализационной практики.

Ключевые слова: преступления против несовершеннолетних и семьи, преступления против развития несовершеннолетних, вовлечение несовершеннолетних в совершение действий, представляющих опасность для жизни несовершеннолетнего, уголовно-правовая охрана детей.

Наличие тяжких последствий, которые несовершеннолетний может организовать себе самостоятельно, делает нас безусловными сторонниками появления в структуре 20 главы УК РФ состава преступления, предусмотренного ст. 151.1 «Розничная продажа алкогольной продукции несовершеннолетним» [1].

Криминализация продажи несовершеннолетним алкогольной продукции в розницу, с одной стороны, обусловлена позицией главы государства (Д.А. Медведев, будучи на тот момент Президентом РФ, заявлял, что алкоголизация несовершеннолетних и населения в целом является бедствием для страны и сверхактуальной проблемой [4]), а с другой стороны реальной опасностью, которую представляет собой данное деяние для этого возрастного сегмента общества, на это справедливо указала Т. Голикова, подчеркивая, что именно в подростковом возрасте несовершеннолетние наиболее уязвимы для развития алкоголизма. В РФ уже была установлена административная ответственность за подобный вид правонарушения (п. 2.1. ст. 14.16 КоАП РФ), отличающегося от появившегося в ст. 151.1 УК РФ формального состава преступления только степенью и характером повышенной опасности, на что в диспозиции этой нормы указывает криминообразующий признак «неоднократность». Несмотря на то, что в теории уголовного права под этим признаком традиционно понимают совершение деяния два и более раз, в этой статье в примечании дано иное

истолкование неоднократности: здесь оно связывается с административной преюдицией, о чем прямо указано в примечании. Этот терминологическое сочетание, пришедшее на смену предложенному дореволюционными криминологами понятию «административная преюдициальность» (И. Фойницкий), мы, вслед за О.С. Одоевым, предлагаем понимать как «предусмотренную законом обязанность субъектов уголовного процесса считать установленными обстоятельства, признанные таковыми решением должностных лиц органов исполнительной власти, уполномоченных на разрешение административных правонарушений КоАП РФ либо вступившим в законную силу решением суда, осуществляющим правосудие посредством административного судопроизводства» [8].

В первоначальной редакции наблюдалось рассогласование между положениями уголовного законодательства, изложенными в примечании, согласно которому субъект преступления признавался таковым по данному составу, если ранее уже привлекался к административной ответственности за аналогичное деяние в течение 180 дней, тогда как ст. 4.6 КоАП в подобных случаях предписывала ориентироваться на вдвое больший срок – годичный. На образовавшуюся коллизию неоднократно указывали криминологи (например, Ч.Ш. Купирова), требуя привести уголовно-правовую норму ст. 151.1 УК РФ в соответствие с положениями КоАП РФ в части, устанавливающей период действия неоднократности. Примечательно, что в данном случае законодатель учел рекомендации криминологов, что бывает нечасто, и ликвидировал сообразовавшееся рассогласование, сконструировав примечание к этой статье в новой редакции как бланкетное.

Анализ судебной практики подтверждает, что это преступление совершается умышленно. Например, в приговоре Троицкого городского суда Челябинской области по Делу №1-148/2019, указано на умысел субъекта преступления [9].

Комментаторы этой статьи тоже говорят, что ст. 151.1 УК РФ по форме вины – умышленное преступление, которое совершается только с прямым умыслом [6; с. 614]. В уголовно-правовой доктрине высказывались мнения с отсылкой к ч. 2 ст. 24 УК РФ, что преступления следует признавать неосторожными только при прямом упоминании об этом в диспозициях статей [7; с. 230]. Противники этой позиции, хотя также опираются на ту же самую ч. 2 ст. 24 УК РФ, напротив, считают, что отсутствие конкретизации в положениях Особой части формы вины дает возможным относить составы как к умышленным, так и к неосторожным преступлениям. Считаем, что О.С. Одоеву, вопреки мнению тех криминологов, кто полагает, что неосторожные преступления имеют только материальный состав [7; с. 238], удалось доказать, что преступное деяние с формальным составом, криминализованное в ст. 151.1 УК РФ, может совершаться не только с прямым умыслом, но и неосторожно (в форме небрежности). Его вывод имеет большое значение для правореализационной практики: если не принимать во внимание его научную позицию, получается, что если продавец был введен в заблуждение взрослым видом несовершеннолетнего и его собственным (пустым и ложным) подтверждением наступления возраста совершеннолетия, то в действиях продавца есть казус – невинное причинение вреда. Однако такой трактовке (этого деяния как казуса) мешает допущенное игнорирование продавцом возможности, предоставленной п. 2 ст. 16 Федерального закона от 22 ноября 1995 г. №171-ФЗ

«О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции и об ограничении потребления (распития) алкогольной продукции» [2], которая даёт ему право потребовать предоставления документов, подтверждающих возраст совершеннолетия, если по этому поводу возникли сомнения, что также свидетельствует о наличии в действиях продавца состава преступления, совершенного небрежно.

Несмотря на необходимость законодательной борьбы с алкоголизацией несовершеннолетних, мы считаем предложения некоторых криминологов о необходимости криминализации доведения до состояния опьянения с помещением её в качестве спецсостава в двадцатую главу УК РФ избыточным расхождением мер уголовной репрессии. Кроме того, в условиях умаления признаков правового государства и большого количества сомнений в качестве судейского корпуса и его подлинной независимости от других ветвей власти, есть сомнения в корректности применения такой нормы, если она появится в уголовном законодательстве. Мы знаем примеры, когда за политическую митинговую активность молодежи – сторонников А. Навального депутат Государственной Думы С. Вострецов и прокурорские работники призывали лишать родителей родительских прав с изъятием ребенка из семьи [5] или за участие в митингах самих родителей, если с ними присутствовали несовершеннолетние дети [3]. Если такая норма будет принята, то диспозиция этой статьи позволит сделать ее важным элементом устрашения и запугивания при применении в политически ангажированных репрессиях (что вполне возможно), поскольку в рамках буквального толкования привлечь к уголовной ответственности можно будет даже тех родителей, которые позволили попробовать алкоголесодержащий напиток своему ребенку на праздник или не успели воспрепятствовать этому.

Итак, спецификой состава преступления, предусмотренного в ст. 151.1 УК РФ является, во-первых, трактовка понятия «неоднократности», связанная не с совершением преступления два и более раз, а с административной преюдицией.

Во-вторых, вопреки распространенному представлению о том, что преступления с формальным составом – только умышленные, преступное деяние с формальным составом, криминализованное в ст. 151.1 УК РФ, может совершаться не только с прямым умыслом, но и неосторожно, что имеет большое значение для правоприменительной практики, позволяя не рассматривать случаи продажи алкогольных напитков продавцами, введенными в заблуждение взрослым видом несовершеннолетних, в качестве казуса, а квалифицировать их по данной статье.

Список литературы

1. Федеральный закон от 21.07.2011 №253-ФЗ [Текст] «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части усиления мер по предотвращению продажи несовершеннолетним алкогольной продукции» // Собрание законодательства РФ. – 2011. – №30 (ч. 1). – Ст. 4601.
2. Федеральный закон от 22.11.1995 №171-ФЗ [Текст] (в ред. от 01.05.2019) «О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции и об ограничении потребления (распития) алкогольной продукции» // Собрание законодательства РФ. – 1995. – №48. – Ст. 4553.

3. «Детей можем потерять мы все». К чему приведет лишение родительских прав после участия в митингах [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.pravmir.ru/detej-mozhem-poteryat-my-vse-k-chemu-privedet-lishenie-roditelskih-prav-posle-uchastiya-v-mitingah/> (дата обращения: 24.10.2020).

4. Выдержки из стенографического отчета о телеконференции с участниками всероссийского молодежного образовательного форума «Селигер–2009». 4 июля 2009 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/events/president/transcripts/4715> (дата обращения: 22.04.2020).

5. Дело о лишении прав родителей из-за ребенка на митинге. Что важно знать [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/society/06/08/2019/5d498d529a79473081bad806> (дата обращения: 24.04.2020).

6. Депутат предложил лишать родительских прав за участие школьников в митингах [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://lenta.ru/news/2018/11/07/game_over/ (дата обращения: 24.04.2020).

7. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации [Текст] / отв. ред. В.М. Лебедев. – 12-е изд. – М.: Юрайт, 2012. – 1359 с.

8. Наумов А.В. Российское уголовное право. Курс лекций: в 2-х т. Т. 1. Общая часть [Текст]. – М.: Юридическая литература, 2004. – 832 с.

9. Одовев О.С. Проблема взаимосвязи уголовно-правовых и административных запретов: материальный и процессуальный аспекты (на примере ст. 151.1 УК РФ и п. 2.1 ст. 14.16 КоАП РФ) // Вестник БГУ. – 2013. – №2 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/problema-vzaimosvyazi-ugolovno-pravovyh-i-administrativnyh-zapretov-materialnyu-i-protsessualnyu-aspekty-na-primere-st-151-1-uk-rf-i-p-2-1-st> (дата обращения: 22.04.2020).

10. Приговор №1-148/2019 от 30 мая 2019 г. по делу №1–148/2019. Троицкий городской суд (Челябинская область) – Уголовное [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://sudact.ru/regular/doc/NqQdE17eel1r/> (дата обращения: 24.04.2020).

Майорова Светлана Евгеньевна
канд. юрид. наук, старший преподаватель
ФКОУ ВО «Академия права и управления
Федеральной службы исполнения наказаний»
г. Рязань, Рязанская область

DOI 10.31483/r-75747

ПРИЧИНЫ ПРЕСТУПНОСТИ В ИСПРАВИТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

***Аннотация:** причины преступности в местах лишения свободы весьма специфичны и связаны, прежде всего, с самой сутью такого наказания, как лишение свободы – принудительное помещение в однополюе коллективы аморальных членов общества. В данной статье автор дает понятие преступности в местах лишения свободы. Раскрываются основные причины и условия совершения преступлений в исправительных учреждениях в современном мире. Приведены статистические данные по количеству преступлений, совершаемых лицами, отбывающими наказание в местах лишения свободы.*

***Ключевые слова:** преступление, исправительные учреждения, осужденные, причины.*

На протяжении всей истории человеческого общества всегда существовало такое явление, как преступность. Под данным понятием можно

понимать совокупность таких социальных и уголовно-правовых негативных поступков, которые отличаются различной степенью вреда для общества [1].

Преступность в исправительных учреждениях схожа с преступностью в обычном социальном мире, но имеет ряд отличий и особенностей. К таким особенностям можно отнести: детерминанты совершения преступлений, условия, орудия и способы совершения преступления, а также основное отличие – это место совершения противоправного деяния. Данные преступления совершаются непосредственно внутри исправительных учреждений и лицами, там находящимися.

Преступность в исправительных учреждениях, к сожалению, остается и имеет место. Данный вывод подтверждается статистическими данными. По состоянию на 1 января 2019 г. средняя численность лиц, отбывающих наказание в исправительных учреждениях и заключенных под стражу в следственных изоляторах, составляла 578 810 человек. При этом в исправительных учреждениях и следственных изоляторах в 2018 г. зарегистрировано 1025 преступлений [5]. Соответственно, уровень преступности на 1 000 осужденных и заключенных составил 1,77 (в исправительных колониях – 1,92; в воспитательных колониях – 0,74; в тюрьмах – 3,42; в следственных изоляторах – 3,42). Общероссийский уровень преступности уже многие годы остается на отметке 13,7 [2].

Но несмотря на данные факты, преступления, совершаемые в исправительных учреждениях, представляют собой большую опасность и носят умышленный характер.

Пенитенциарная преступность по своей структуре достаточно неоднородна и разнообразна по-своему. В ее состав входят как преступления против общественной безопасности, общественного порядка, личности, здоровья, собственности, правосудия, но также против порядка управления и другие. Определенно, чаще всего регистрируются преступления в сфере незаконного оборота наркотиков, убийства, причинение тяжкого вреда здоровью, погони и т. д. Стоит отметить, что отдельные преступления имеют большее распространение в исправительных колониях.

Основными причинами преступности в исправительных учреждениях являются:

- несвоевременное выявление конфликтных ситуаций среди осужденных сотрудниками исправительных учреждений;
- несоблюдение администрацией учреждений правил и норм Уголовно-исполнительного кодекса, а живущих по правилам и понятиям жизни сильной стороны лиц, отбывающих наказания, это касается исправительных учреждений, непосредственно находящихся в отдаленных местах нашей России;
- отсутствие достаточной профессиональной подготовки сотрудников администрации в работе с такой категорией лиц;
- отсутствие оказания помощи со стороны администрации исправительных учреждений лицам, которые подвержены насилию и унижению со стороны более сильной группы осужденных, находящихся в одном исправительном учреждении;
- нежелание раскрывать многие преступления сотрудниками правоохранительных органов, в связи с ухудшением рейтинга исправительного учреждения и т. д.

Также есть ряд условий, которые способствуют совершению преступлений в исправительных учреждениях, такие как недостаточное несовершенство систем круглосуточного наблюдения за осужденными, средств для личных досмотров, осмотров помещений. Конечно, нельзя и не сказать о том, что причиной данного явления имеет место такой фактор, как халатное отношение сотрудников к своим обязанностям.

К сожалению, преступность в исправительных учреждениях присутствует не только среди осужденных, но и среди персонала. Сотрудниками исправительных учреждений продолжают совершаться преступления, такие как пронос средств связи, наркотических средств как в места лишения свободы, так и из них на волю, кража личных вещей и продуктов во время передачи, превышение своих должностных обязанностей в отношении осужденных, а также растрата и присвоение государственных нужд, выделенных на обеспечение жизнедеятельности данных исправительных учреждений.

Статистика, к сожалению, показывает, что коэффициент таких преступлений не велик, так как многие исправительные учреждения находятся в отдаленных регионах от городов и многие преступления, совершаемые сотрудниками, не придают огласке.

Наибольший коэффициент совершаемых преступлений, как показывает динамика исследования, приходится на ночное время суток, так как это наиболее благоприятное время для совершения преступлений, в связи с ослаблением контроля со стороны администрации учреждения.

Также по опросу сотрудников и самих осужденных наибольший коэффициент совершаемых преступлений происходит в состоянии алкогольного и наркотического опьянения.

Для снижения коэффициента преступности в местах лишения свободы необходимо проводить профилактические и предупредительные меры. К такой относится повышение профессионального уровня сотрудников исправительных учреждений.

Делая выводы, можно сказать, что преступность в местах лишения свободы остается большой проблемой не только для всей пенитенциарной системы, но и для всей страны.

Список литературы

1. Официальный сайт ФСИН России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: fsin.rf (дата обращения: 20.05.2020).

2. Долгова А.И. Криминология: учебник для вузов. 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Феникс, 2010. – 508 с.

МЕЖДУНАРОДНОЕ ПРАВО

Петрова Дарья Дмитриевна

магистр, аспирант

Историко-филологический институт
ГОУ ВО МО «Московский государственный
областной университет»
г. Москва

МЕЖДУНАРОДНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РОССИЙСКОГО ГОСУДАРСТВА В СФЕРЕ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ

Аннотация: в статье проведён комплексный анализ значения международных актов в области социального страхования и социальной политики для правового обеспечения прав и свобод граждан Российской Федерации.

Ключевые слова: права и свободы человека, социально-экономические права и свободы человека и гражданина, Организация объединённых наций, Международная организация труда (МОТ), Международная ассоциация социального обеспечения (МАСО), Экономический и социальный совет ООН, Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ).

Статья основывается на материалах исследований ведущего российского ученого в области экономических и правовых аспектов социальной политики профессора Московского государственного университета имени М.В. Ломоносова Д.Н. Ермакова [1].

Важнейшим принципом международной деятельности в сфере социальной политики представляется п. 4 ст. 15 Конституции РФ, провозглашающий приоритет норм международного права в области прав и свобод человека и гражданина перед национальным законодательством: вместе с общепризнанными принципами и нормами международного права они входят в национальную правовую систему Российской Федерации и имеют приоритет перед национальным законодательством. Если международным договором РФ установлены иные правила, то применяются правила международного договора РФ.

Базисное положение Конституции РФ в дальнейшем дополнено статьей 5 Федерального закона РФ от 15 июля 1995 г. №101-ФЗ «О международных договорах Российской Федерации» «О международных договорах» с добавлением нового пункта: «положения международных договоров Российской Федерации, не требующие издания внутренних актов, действуют в Российской Федерации непосредственно» [2].

Российская Федерация, с момента ратификации Верховным Советом СССР 05 сентября 1991 года Всеобщей декларации прав человека [3], предприняла ряд шагов по интеграции национального социального законодательства в систему международного права. Сделано достаточно много для реализации статьи 22 Всеобщей декларации прав человека: «Каждый человек, как член общества, имеет право на социальное обеспечение и на осуществление необходимых для поддержания его досто-

инства и для свободного развития его личности прав в экономической, социальной и культурной областях через посредство национальных усилий и международного сотрудничества и в соответствии со структурой и ресурсами каждого государства» [4].

Предельно важным для российского национального законодательства по значимости международным актом является Пакт об экономических, социальных и культурных правах от 16 декабря 1966 года [5], который признает право каждого на достойный жизненный уровень для него самого и его семьи, включающий достаточное питание, одежду, жилище, и на непрерывное улучшение условий жизни (ст. 11 Пакта); на наивысший достижимый уровень физического и психического здоровья (ст. 12 Пакта).

В настоящее время существуют правительственные органы и организации, осуществляющие международную социальную деятельность. В первую очередь, это Организация Объединённых наций, которая, с целью создания условий стабильности и благополучия, необходимых для мирных и дружеских отношений между нациями, ООН «содействует повышению уровня жизни, полной занятости населения и условиям экономического и социального прогресса и развития». Важным субъектом социальной деятельности выступает Экономический и социальный совет (ЭКОСОС), осуществляющий координацию экономической и социальной деятельности ООН.

При Организации Объединённых наций действуют специализированные институты, девять функциональных комиссий, являющихся совещательными органами: Статистическая комиссия, Комиссия по народонаселению и развитию, Комиссия социального развития, Комиссия по правам человека, Комиссия по положению женщин, по наркотическим средствам, по предотвращению преступлений и уголовному правосудию, по науке и технике в целях развития, по устойчивому развитию. Их задача состоит в подготовке рекомендаций по вопросам, входящим в круг их ответственности и компетенции.

Одновременно при ООН на постоянной основе функционируют пять региональных комиссий, определенных ООН по группам стран: Экономическая для Африки (Аддис-Абеба, Эфиопия), Экономическая и социальная для Азии и Тихого океана (Бангкок, Таиланд), Европейская экономическая (Женева, Швейцария), Экономическая для Латинской Америки и Карибского бассейна (Сантьяго, Чили), Экономическая и социальная комиссия для Западной Азии (Бейрут, Ливан). Основная задача этих комиссий – оказание помощи в экономическом развитии каждого региона и укреплении экономических отношений стран данного региона как между ними, так и с другими странами мира. Существуют четыре постоянных комитета: Комитет по программе и координации, по населенным пунктам, по неправительственным организациям, по переговорам с межправительственными учреждениями.

Помимо упомянутых выше комиссий и комитетов имеются следующие вспомогательные органы: Детский Фонд ООН, Управление Верховного комиссара ООН по делам беженцев, Программа развития ООН, Фонд ООН в области народонаселения, Мировая продовольственная программа, Международный научный и исследовательский институт по улучшению положения женщин.

Немаловажную роль в качестве субъекта международной социальной деятельности играет Совет Европы, созданный в целях достижения большего единства между его членами во имя защиты и осуществления идеалов и принципов, являющихся их общим достоянием, и содействие их экономическому и социальному прогрессу. В рамках Совета Европы действует постоянная комиссия по социальным вопросам, здравоохранению и делам семьи.

Наиболее значимым международно-правовым актом объединённой Европы стала Европейская Социальная Хартия ETS №163 (пересмотренная) (Страсбург, 3 мая 1996 г.) [6]. Ратификация Российской Федерации Европейской Социальной Хартии, несмотря на ряд оговорок, сводившихся к отказу от действия на территории России отдельных статей Хартии, привела к гуманизации российского национального социального законодательства.

Из девяти обязательных статей Хартии Россия ратифицировала только шесть: право на труд, право на объединение, право на коллективные переговоры, право детей и молодёжи на защиту, право семьи на правовую, социальную и экономическую защиту, право на равные возможности и равное обращение в сфере занятости и профессиональной деятельности без дискриминации по признаку пола.

Из девяти обязательных статей Российской Федерации отказалась ратифицировать ст. 12 Хартии «Право на социальное обеспечение», ст. 13 Хартии «Право на социальную и медицинскую помощь» и ст. 19 Хартии «Право работников-мигрантов и их семей на защиту и помощь» [7]. Последнее обусловлено наличием непреодолимых экономических сложностей по решению социальных проблем трудящихся-мигрантов, пребывающих на территории Российской Федерации.

Права, гарантированные Европейской Социальной Хартией, затрагивают интересы каждого человека и гражданина: жильё; здравоохранение; образование; занятость; свобода передвижения; запрещение дискриминации.

В жилищной сфере Европейская Социальная Хартия провозглашает принципы обеспечения доступности жилища приемлемого качества, декларирует необходимость сокращения числа бездомных, ориентация жилищной политики на все категории малоимущих, меры по ограничению принудительного выселения, принцип равного доступа иностранцев к социальному жилью и жилищным субсидиям, строительство жилья и жилищные субсидии в соответствии с потребностями семьи.

В сфере здравоохранения Европейская Социальная Хартия предполагает возможности доступного и эффективного медицинского обслуживания, политика, направленная на профилактику болезней, прежде всего путем защиты окружающей среды, устранение рисков профессиональных заболеваний для того, чтобы гарантировать в законодательстве и на практике безопасные и здоровые условия труда, защита материнства.

Хартия предусматривает требования в области образования: бесплатное начальное и среднее образование, бесплатные и эффективные службы профессиональной ориентации, доступ к начальному образованию, к университетскому и неуниверситетскому высшему образованию, к профессиональной подготовке и переподготовке, принятие особых мер в поддержку иностранцев, проживающих на территории конкретной страны,

интеграция детей-инвалидов в обычные учебные заведения, доступ к образованию и профессиональной подготовке для инвалидов.

В области занятости и охраны труда предполагается запрет принудительного труда, запрет на найм детей в возрасте до 15 лет, создание особых условий труда для подростков в возрасте от 15 до 18 лет, право зарабатывать на жизнь свободно избранным трудом.

Справедливые условия труда: социальная и экономическая политика, призванная гарантировать полную занятость, доступ к работе для инвалидов, создание справедливых условий труда в плане продолжительности рабочего дня и размера вознаграждения, защита в случае увольнения, защита от сексуальных домогательств и моральных унижений.

В области занятости и обеспечения коллективных прав главное внимание уделяется свободе создания профсоюзов и организаций предпринимателей для защиты экономических и социальных интересов; поощрение совместных консультаций, коллективных переговоров, механизма примирения и добровольного арбитража; право на забастовку.

Для контроля за соблюдением Европейской Социальной Хартии создан Европейский комитет по социальным правам следит за соблюдением взятых государствами-участниками обязательств по Хартии. Всего 15 независимых и беспристрастных членов избираются Комитетом министров Совета Европы сроком на 6 лет с правом продления полномочий еще на один срок. Комитет дает правовую оценку соответствия состояния дел в государстве положениям Европейской Социальной Хартии.

Немаловажен правовой механизм подачи коллективных жалоб на нарушения Хартии: жалобы подаются в Европейский комитет по социальным правам. Обращением в Комитет наделены: Европейская конфедерация профсоюзов, Союз промышленных конфедераций и трудящихся Европы, Международная организация труда, неправительственные организации, обладающие статусом участника при совете Европы и внесенные в соответствующий список Правительственным комитетом. Правом на обращение также обладают организации трудящихся и профсоюзы соответствующего государства.

Большую роль в унификации подходов и принципов деятельности государств в области социально-трудовых и социально-страховых отношений, детализации конкретных норм перечисленных выше, прав играет Международная Организация Труда (МОТ), ставшая первым специализированным учреждением ООН по вопросам социального страхования и обеспечения. В настоящее время действуют конвенции и рекомендации МОТ, носящие общий (универсальный) характер, а также по отдельным видам социальной защиты граждан. Однако, достаточно тревожно, что Российская Федерация до настоящего времени, не ратифицировала большей части конвенций по вопросам социальной защиты населения, разработанных Организацией объединенных наций, Международной организацией труда, другими международными организациями.

В перечень актов и документов МОТ общего характера входят:

1. Ратифицированная Российской Федерацией Конвенция №102 «О минимальных нормах социального обеспечения» (1952 г.) [8].
2. Рекомендация №67 «Об обеспечении дохода» (1944 г.).
3. Рекомендация №68 «О социальном обеспечении лиц из вооруженных сил» (1944 г.).

4. Не ратифицированная Россией Конвенция №118 «О равноправии граждан страны и иностранцев и лиц без гражданства в области социального обеспечения» (1962 г.).

5. Не ратифицированная Российской Федерацией Конвенция №157 «Об установлении международной системы сохранения прав в области социального обеспечения» (1982 г.).

6. Рекомендация №167 «Об установлении международной системы сохранения прав в области социального обеспечения» (1983 г.).

По отдельным видам социальной защиты населения целесообразно выделить следующие акты и документы МОТ:

1. Не ратифицированная РФ Конвенция №24 «О страховании по болезни в промышленности» (1927 г.).

2. Не ратифицированная Россией Конвенция №25 «О страховании по болезни трудящихся в сельском хозяйстве» (1927 г.).

3. Рекомендация №69 «О медицинском обслуживании» (1944 г.).

4. Не ратифицированная Россией Конвенция №130 и Рекомендация №134 «О медицинской помощи и пособиях по болезни» (1969 г.).

5. Конвенция №128 и Рекомендация №131 «О пособиях по инвалидности, по старости и по случаю потери кормильца» (1967 г.).

6. Конвенция №12 «О возмещении при несчастных случаях в сельском хозяйстве» (1921 г.).

7. Конвенция №17 «О возмещении трудящимся при несчастных случаях на производстве» (1925 г.).

8. Рекомендация №23 «О юрисдикции в области возмещения трудящимся» (1925 г.).

9. Конвенция №18 «О профессиональных заболеваниях» (1925 г.).

10. Конвенция №19 и Рекомендация №25 «О равноправии в области возмещения при несчастных случаях» (1925 г.).

11. Конвенция (пересмотренная) №42 «О возмещении в случае профессиональных заболеваний» (1934 г.).

12. Конвенция №121 «О пособиях в случаях производственного травматизма» (1964 г.).

13. Рекомендация №121 «О пособиях в случаях производственного травматизма» (1964 г.).

14. Рекомендация №194 «О перечне профессиональных заболеваний» (2002 г.).

15. Конвенция №44 и Рекомендация №44 «О страховании по безработице» (1934 г.).

16. Конвенция №168 и Рекомендация №176 «О содействии занятости и защите от безработицы» (1988 г.).

17. Конвенция №3 «Об охране материнства» (1919 г.).

18. Конвенция (пересмотренная) №103 и Рекомендация №95 «Об охране материнства» (1952 г.).

19. Конвенция №183 и Рекомендация №191 «Об охране материнства» (2000 г.).

Правительство Российской Федерации в соответствии с п.3 ст. 21 ФКЗ «О Правительстве Российской Федерации», в пределах своих полномочий заключает международные договоры Российской Федерации, обеспечивает выполнение обязательств Российской Федерации по международным

договорам, а также наблюдает за выполнением другими участниками указанных договоров их обязательств [9].

На уровне российских федеральных органов исполнительной власти, осуществляющих международную социальную деятельность, следует отметить Министерство иностранных дел Российской Федерации, которое «обеспечивает участие Российской Федерации в деятельности Организации Объединенных Наций, Содружества Независимых Государств, органов Союзного государства, международных организаций, в работе международных конференций, форумов, содействует повышению роли Российской Федерации как члена мирового сообщества в решении глобальных и региональных международных проблем» [10].

Министерство труда и социальной защиты РФ в рамках международной социальной деятельности российского государства, «в установленном порядке взаимодействует с органами государственной власти иностранных государств и международными организациями в установленной сфере деятельности, включая представление по поручению Правительства Российской Федерации интересов Российской Федерации в Международной организации труда, Международной ассоциации инспекций труда, Детском фонде ООН, Фонде ООН в области народонаселения, Международной ассоциации социального обеспечения и других международных организациях» [11].

Приближение российского национального законодательства к передовым международным стандартам – сложный процесс, который, в современных условиях цифровой экономики и реформирования рынка труда, представляется важнейшей задачей Российской Федерации в рамках международной деятельности в сфере социальной политики.

Список литературы

1. Grunin A. A, Ermakov D. N, Andriuschenko G. I, Leskova I. V, Mozdokova U. S. (2015). International cooperation of Russia and Members of Commonwealth of Independent States (CIS) in the Area of Social Security (Международное сотрудничество России и государств-участников Содружества Независимых Государств (СНГ) в области социального обеспечения). Biosciences Biotechnology Research Asia, 12, 1, 903–907.
2. Лескова И.В. Социально-медицинские аспекты нормализации массы тела / И.В. Лескова, Д.Н. Ермаков, Е.Г. Матушевская [и др.] // Ожирение и метаболизм. – 2016. – Т. 13, №4. – С. 49–52.
3. Собрание законодательства Российской Федерации от 17 июля 1995 г. – №29. – Ст. 2757.
4. Ведомости Съезда народных депутатов СССР и Верховного Совета СССР. – 11.09.91. – №37.
5. Российская газета. – 05.04.1995. – №67.
6. Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах» (принят 16.12.1966 Резолюцией 2200 (XXI) на 1496-ом пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН) // Сборник действующих договоров, соглашений и конвенций, заключенных с иностранными государствами. – М., 1978. – Вып. XXXII. – С. 36; Ведомости Верховного Совета СССР. – 1976. – №17(1831); Действующее международное право. Т. 2.
7. Российская Федерация ратифицировала настоящую Хартию Федеральным законом от 3 июня 2009 г. №101-ФЗ с принятием в соответствии с пунктом 1 статьи А части III Хартии обязательств в отношении положений, предусмотренных частью I, статьёй 1, пунктами 1, 3-7 статьи 2, статьёй 3, пунктами 2–5 статьи 4, статьями 5–11, пунктом 1 статьи 12, статьёй 14, пунктами 1 и 2 статьи 15, статьями 16 и 17, пунктом 4 статьи 18, пунктами 5 и 9 статьи 19, статьями 20–22, 24, 27–29 части II Хартии.

8. Собрание законодательства Российской Федерации от 22 февраля 2010 г. – №8. – Ст. 781.
9. Федеральный закон от 3 октября 2018 г. №349-ФЗ «О ратификации Конвенции о минимальных нормах социального обеспечения (Конвенции №102)» // Собрание законодательства Российской Федерации от 8 октября 2018 г. – №41. – Ст. 6189.
10. Федеральный конституционный закон от 17 декабря 1997 г. №2-ФКЗ «О Правительстве Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации от 22 декабря 1997 г. – №51. – Ст. 5712.
11. Указ Президента РФ от 11.07.2004 №865 (ред. от 27.12.2019) «Вопросы Министерства иностранных дел Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ от 12.07.2004. – №28. – Ст. 2880.
12. Постановление Правительства РФ от 19 июня 2012 г. №610 «Об утверждении Положения о Министерстве труда и социальной защиты Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации от 25 июня 2012 г. – №26. – Ст. 3528.
13. Leskova, I. V. , Ermakov, D. N. , Andruschenko, G. I. , Raspopov, S. V., & Khmelevskaya, S. A. (2015). Relevant Aspects of the Integration of Post-Soviet Countries in the Project of the Eurasian Economic Space (Актуальные аспекты интеграции постсоветских стран в проект Евразийского экономического пространства). Review of European Studies, 7, 6, 231–238.
14. Blishchenko, V. I., Egorov, V. G., Ermakov, D. N., Lavrenov, S. Y., Shtol, V. V., & Zozulya, O. A. (2016). Democracy: An anthology of topical problems (Демократия: Антология актуальных проблем) The Social Sciences (Pakistan), 1, №22, 5347–5359.
15. Ермаков Д.Н. Социально-медицинские аспекты пожилого возраста: ожирение и профессиональное долголетие / И.В. Лескова, Н.В. Мазурина, Е.А. Трошина [и др.] // Ожирение и метаболизм. – 2017. – Т. 14, №4. – С. 10–15.
16. Khmelevskaya, S. A., Orlova, I. U., & Ermakov, D. N. (2018). Analysis of Investment Activities of Nonstate Pension Funds. International Journal of Civil Engineering and Technology (IJCIET), 9, 11, 2452–2459.
17. Ermakov, D. N., Kazenkov, O. Y., & Khusnulin, R. K. (2018). Influence of Climatic Conditions of Russia and the Countries of the Near East on Lighting Equipment. Light and Engineering, 26, 4, 76–80.

Хайруллин Денис Равилович

бакалавр, юрист

ООО «АНП Зенит»

г. Казань, Республика Татарстан

О РОЛИ ИНСТИТУТА ОСОБЫХ МНЕНИЙ СУДЕЙ В МЕЖДУНАРОДНЫХ СУДАХ

***Аннотация:** в статье рассматривается институт особых мнений судей в международных судах. Зарубежная доктрина уделяет изучению особых мнений судей большое внимание, указывая на их плюсы и минусы. Автором сделан акцент на роли данного института в правоприменительной практике.*

***Ключевые слова:** институт особых мнений судей, Европейский суд, совпадающие мнения судей, несогласные мнения судей.*

Институт особых мнений судей в международных судах является одним из важных источников вдохновения для более глубокого изучения международного права. В зарубежной доктрине особые мнения судей привлекают достаточно большое внимание. В то же время в российской доктрине международного права данный институт все еще остается

малоизученным. Так, например, до сих пор продолжаются споры о необходимости самого существования института особых мнений.

Правовая доктрина особого мнения судей в международных судах подтверждает, что особые мнения в международных судах и арбитражах являются противоречивым явлением, вызывают неоднозначные оценки и имеют как сторонников, так и не менее убежденных критиков. Особые мнения могут быть хорошими и не очень, сдержанными и весьма эмоциональными, беспристрастными и крайне предвзятыми. Они могут излагать подход судьи к правовой проблеме, решенной судом, а могут выходить далеко за рамки решения и содержать взгляд судьи не только на развитие права, но и на более глобальные проблемы, не относящиеся непосредственно к рассматриваемому делу. Они могут быть проникнуты уважением к коллегам по суду, а могут быть наполнены обвинениями в адрес большинства, которое по различным причинам не приняло по внимание аргументы уязвленного автора особого мнения [1].

На сегодняшний день существует несколько десятков международных судебных органов, созданных в различных регионах мира и занимающихся разрешением споров как на универсальном, так и региональном уровнях. Яркими представителями первой группы (универсальные) являются Международный Суд ООН, Международный уголовный суд, Международный трибунал по морскому праву. К судам второй группы (региональные) относятся не менее известные органы международной юстиции, такие как Суд Европейского союза, Суд Евразийского экономического союза, Экономический Суд СНГ, Центральноамериканский суд, Европейский суд по правам человека и многие другие [2].

На протяжении многих лет велись научные дебаты о роли особых мнений, и был выдвинут ряд аргументов как в пользу, так и против этой практики [3]. Хотя утверждается, что не может быть правильного юридического решения, поскольку речь идет о предпочтениях, есть несколько пунктов, по которым существует широкое согласие.

Во-первых, в последнее время наметилась тенденция разрешать, по крайней мере, конституционным судьям высказывать отдельные мнения. Эта тенденция особенно очевидна в контексте ЕС. Страны Центральной и Восточной Европы следовали немецкой модели судебного надзора, что привело к существенному увеличению числа стран континентального права и увеличению государств-членов ЕС, которые допускают публичное судебное несогласие.

Во-вторых, хотя мнения об отдельных мнениях различаются, существует общее согласие в отношении того, что они наилучшим образом служат своей цели, когда их число ограничено, они распространяются заранее и составляются уважительным образом. Только в таких случаях они могут способствовать коллегиальности, повышать уровень и глубину правовых дебатов между судьями и приводить к более обоснованным и более последовательным решениям. Однако с другой стороны, публикация индивидуальных мнений может поставить под угрозу авторитет судебной власти и судебных решений, поставить под угрозу независимость и предполагаемую беспристрастность судей и вызвать академические дебаты вместо того, чтобы обеспечить решение конкретного юридического вопроса, поставленного истцом [4].

Таким образом, единого подхода к закреплению статуса особых мнений в международных судах не существует, однако преобладает тенденция к их распустраниению. Как и явление судейского активизма в целом, институт особых мнений периодически критикуется за разрушение единства позиции органа правосудия и снижение авторитета коллегиального решения. Применительно к международным судам особое мнение может стать площадкой для выражения политических взглядов, диктуемых страной национальной принадлежности судьи. Некоторые суды сознательно отказываются от практики выражения особых мнений, например, Суд Европейского Союза в Люксембурге.

На современном этапе развития системы международных судов возникают противоречия, в частности в области «сферы влияния» суда ЕС на формирование судебных прецедентов, которые повсеместно используются в практике судов стран Европы, что Суд ЕС проявляет заинтересованность в более глубокой интеграции, но вместе с тем есть моменты, которые могут уменьшить возможности и желание Суда ЕС выступать в качестве движущей силы интеграции. Можно ли сейчас ожидать развития прецедентного права ЕС как раньше без вмешательства государств-членов или других сил, заинтересованных в сохранении баланса? В отличие от национальных правительств, стремящихся к сохранению и укреплению авторитета Суда ЕС, национальные суды и коллегии адвокатов, по всей вероятности, будут отрицательно относиться к расширению полномочий Суда ЕС в тех случаях, когда это будет угрожать их собственному авторитету.

Многочисленные исследования по данному вопросу свидетельствуют о том, что европейская интеграция невозможна в виде четкого законодательного разделения надгосударственных и межправительственных интересов.

Многочисленные исследования по данному вопросу свидетельствуют о том, что европейская интеграция невозможна в виде четкого законодательного разделения надгосударственных и межправительственных интересов. Интеграционные процессы постоянно двигаются вперед, так как многоуровневая судебная система рассчитана не только на надгосударственных, но и государственных частных и публичных игроков. Зачастую спорящие стороны используют право ЕС для того, чтобы обойти внутренние правовые барьеры. Национальные же суды, обращаясь в Суд ЕС, используют возможность укрепления своих позиций в национальной правовой иерархии, причем отдельные судьи намного чаще осознают особые правовые или политические интересы в этой области. Зачастую спорящие стороны используют право ЕС для того, чтобы обойти внутренние правовые барьеры. Что же касается Суда ЕС, то отсутствие института сдержек Суда и существование разрешающего консенсуса эффективным образом защищает его от политического давления. До тех пор, пока будет существовать явные различия конечных интересов вовлеченных в процесс судей, вероятность того, что государства-члены смогут использовать свои полномочия для изменения толкования судебных решений в сторону предоставления большей автономии государствам-членам, представляется минимальной.

Список литературы

1. Исполинов А.С. Особые мнения в международных судах [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://zakon.ru/blog/2018/02/05/osobyie_mneniya_v_mezhdunarodnyh_sudah_za_i_protiv
2. Лепешков Ю.А. Об особом мнении судей международных судов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://elib.bsu.by/bitstream/123456789/239609/1/144-149.pdf>
3. Хайруллин Д.Р. Институт особых мнений судей европейского суда по правам человека // Материалы Ежегодной Всероссийской научно-практической конференции / под ред. Н.М. Прусс, А.Н. Грязнова. – 2019. – С. 305–310.
4. Хайруллин Д.Р. Особое мнение судьи А.И. Ковлера по делу «Кудешкина (Kudeshkina) против Российской Федерации» // Сборник трудов молодых ученых УВО «Университет управления «ТИСБИ» / под научной ред. А.Н. Грязнова. – 2018. – С. 239–246.
5. Орлова Ю.М. Суд ЕС как стабилизатор интересов ЕС и государств-членов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.publishing-vak.ru/file/archive-law-2015-3/1-orlova.pdf>

АДМИНИСТРАТИВНОЕ ПРАВО

Никишкин Александр Владимирович
канд. юрид. наук, член-корреспондент РАЕН,
старший преподаватель, подполковник полиции

Степанов Игорь Валерьевич
канд. юрид. наук, доцент, полковник полиции

Русаков Никита Александрович
курсант, рядовой полиции

ФГКОУ ВО «Санкт-Петербургский университет МВД России»
г. Санкт-Петербург

ДОРОЖНО-ТРАНСПОРТНЫЕ ПРОИСШЕСТВИЯ, ПУТИ ИХ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ

Аннотация: в статье рассмотрены главные причины совершения дорожно-транспортных происшествий и пути их предотвращения.

Ключевые слова: дорожно-транспортное происшествие, транспортное средство, безопасность на дорогах, техническое обслуживание, эксплуатация дорог общего пользования.

Нарушения правил дорожного движения представляют собой наиболее распространенные из всех преступных деяний, в результате которых причиняется не только вред здоровью человека, но и смерть. Высокие темпы развития автомобилизации ухудшают обеспечение безопасности дорожного движения. Данная проблематика темы в области дорожного движения играет значимую роль, поскольку состояние аварийности автомобилей на дорогах с каждым годом увеличивается, и для того, чтобы дорожно-транспортных происшествий случалось в разы меньше, необходим тотальный контроль со стороны государства за техническим и конструктивным состоянием дорог, а также собранность и ответственность со стороны всех участников дорожного движения.

Объектом исследования является совершенствование организации дорожного движения.

Предметом выступает повышение безопасности движения транспортных средств.

Цель исследования – найти решение проблем, связанных с высокими показателями аварийности на дорогах.

Задачи исследования: изучить причины, возникающие при совершении дорожно-транспортных происшествий, а также выявить пути их предотвращения.

Обеспечение безопасности на дорогах является одной из первоочередных задач государства. Профилактика ДТП носит многоплановый характер и касается обучения правилам движения всех участников дорожного движения. Главными причинами совершения дорожно-транспортных происшествий по вине водителей являются вождение в нетрезвом виде, превышение допустимой скорости движения на дорогах, склонность водителей отвлекаться от дороги, неудовлетворительное психофизическое состояние водителя, а также ошибочная оценка погодных условий на

дорогах. Часто причина самого ДТП кроется в неправильном осознании водителем ситуации на дороге, который самоуверенно и с нарушением правил дорожного движения управляет автомобилем, ошибочно полагая, что всегда сможет избежать аварийной ситуации.

По статистике ГИБДД МВД России, за 2019 год в России зарегистрировано 147 тысяч дорожно-транспортных происшествий, в которых погибло 15 тыс. человек, еще 190 тыс. получили травмы различной степени тяжести. Необходимо отметить, что дорожно-транспортные происшествия являются объектом пристального внимания Министерства внутренних дел Российской Федерации и каждый год осуществляется анализ ДТП для искоренения глобальных технических проблем на дорогах.

С целью интенсивного влияния на решение проблемы безопасности дорожного движения следует знать предпосылки появления дорожно-транспортных происшествий и вести активную деятельность среди участников, а именно среди водителей транспортных средств.

Также необходимо вести учёт и анализ всех дорожно-транспортных происшествий и нарушений правил дорожного движения, реализовывать осуществление контроля за качеством технического обслуживания и ремонта автомобилей, вводить инновационные промышленные ресурсы управления транспортом, совершенствовать состояние и эксплуатацию дорог. Анализ имеющегося утверждения с организацией дорожного движения свидетельствует о потребности пересмотра улично-дорожной сети в тех случаях, когда её возможности не позволяют пропускать современные потоки транспорта.

В целях предупреждения дорожно-транспортных происшествий необходимо реализовывать мероприятия, направленные на строительство компактных населённых пунктов, поскольку грамотная планировка сократит количество автомобилей в жилых и смешанных районах, тем самым люди чаще всего будут добираться на общественном транспорте. Также необходимо снизить разрешенную скорость автомобилей до безопасного уровня. Необходимо уметь сопоставлять скорость движения автомобиля со скоростью других участников дорожного движения. При неблагоприятных изменениях дорожных или метеорологических условий, создающих угрозу безопасности перевозок пассажиров (разрушение дорожного покрытия, гололедица, сильный туман, заносы), необходимо провести оперативную корректировку движения в сторону снижения скорости или отменить график движения, а при необходимости не допустить к выезду на линию или обеспечить иным образом прекращение движения транспортных средств. Важно строго соблюдать правила дорожного движения и законов. Для решения данной проблемы следует проводить теоретические и практические экзамены в целях повышения навыков вождения. Быстрые и действенные службы спасения – главный компонент в сокращении отрицательного воздействия ДТП, вследствие этого необходимо совершенствование системы скорой помощи.

В заключение хотелось бы сказать, что фундаментом деятельности по обеспечению безопасности дорожного движения является Федеральный закон «О безопасности дорожного движения», который модифицировал основные законные принципы обеспечения безопасности дорожного движения, отсюда приоритет интересам не государства, а охране жизни, здоровья и имущества граждан, защите их прав и законных интересов. На

основе данного вопроса проблема предотвращения дорожно-транспортных происшествий рассматривается как комплексная, требующая для своего решения усилий всех министерств, ведомств, государственных органов, многих предприятий и организаций.

Список литературы

1. Бачурин Д. Дорожно-транспортные происшествия. Порядок действий при ДТП / Д. Бачурин. – М.: АСТ; СПб.: Астрель, 2014. – 32 с.
2. Васильев А.П. Состояние дорог и безопасность дорог и автомобилей в сложных погодных условиях. – М.: Транспорт, 2007.
3. Вашкевич А.В. Педагогические аспекты деятельности Госавтоинспекции по профилактике детского дорожно-транспортного травматизма / А.В. Вашкевич, А.В. Никишкин, М.А. Шелепова // Юридическая наука: история и современность. – 2018. – №9. – С. 78–82.
4. Дорожно-транспортные происшествия. Судебная практика, методические рекомендации: состояние, проблемы, пути совершенствования. – М.: Издание Тихомирова М.Ю., 2015.
5. Никишкин А.В. Социально-педагогическая роль взаимодействия родителей и органов образования в профилактике детского дорожно-транспортного травматизма / А.В. Никишкин, А.В. Вашкевич // Управление деятельностью по обеспечению безопасности дорожного движения: состояние, проблемы, пути совершенствования. – 2019. – №1 (2). – С. 328–331.
6. Степанов И.В. Управление деятельностью по обеспечению безопасности дорожного движения. Состояние, проблемы, пути совершенствования / И.В. Степанов, Ю.А. Грачев // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. – 2015. – №4 (68). – С. 175–178.

Степанов Игорь Валерьевич

канд. юрид. наук, доцент, полковник полиции

Никишкин Александр Владимирович

канд. юрид. наук, член-корреспондент РАЕН,
старший преподаватель, подполковник полиции

Иванов Кирилл Олегович

заместитель командира взвода, сержант полиции

ФГКОУ ВО «Санкт-Петербургский университет МВД России»
г. Санкт-Петербург

ПРОВОКАЦИОННОЕ ПОВЕДЕНИЕ УЧАСТНИКОВ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ И ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ ДЕЙСТВИЯ СОТРУДНИКОВ ДОРОЖНОЙ ПОЛИЦИИ В ОТВЕТ НА НИХ

***Аннотация:** в статье рассматриваются профессиональные действия сотрудников дорожной полиции при провокационном поведении водителя как участника дорожного движения. Анализируется законодательство Российской Федерации на предмет выявления алгоритма взаимодействия между указанными субъектами правоотношений. Предложены меры по совершенствованию профессиональной подготовки инструкторского состава дорожной полиции России.*

***Ключевые слова:** водитель, конфликт, провокация, сотрудник полиции, Госавтоинспекция, поведение, законность, видеоролик, Интернет.*

На сегодняшний день существует актуальная проблема в деятельности сотрудников дорожно-патрульной службы Государственной инспекции

безопасности дорожного движения. Рассматриваемая нами проблема непосредственно связана с совершенствованием профессиональной подготовки сотрудников при несении службы.

Известно, что сотрудники дорожной полиции уполномочены осуществлять федеральный государственный надзор за соблюдением участниками дорожного движения требований законодательства Российской Федерации в области безопасности дорожного движения.

Каждый день сотрудники дорожно-патрульной службы, выполняя возложенные на них обязанности, напрямую (в ходе личного контакта) взаимодействуют с участниками дорожного движения. Однако в последнее время растет количество автомобилистов-активистов, видеоблогеров, а также общественных движений (например, «Дорожный контроль»), которые провоцируют сотрудников Госавтоинспекции на их неправомерное поведение в отношении их. Они изучают законодательство Российской Федерации и его пробелы в сфере обеспечения безопасности дорожного движения и изо всех сил пытаются применить свои «знания» нормативно-правовых актов, регламентирующих деятельность сотрудников полиции, при взаимодействии с сотрудниками. Но пробелы есть не столько в законодательстве, сколько в правовой и психологической подготовке некоторых сотрудников дорожной полиции России.

Недаром говорят, что XXI век – век информационных технологий. Это действительно так. На сегодняшний день активно совершенствуются новейшие средства коммуникации. Открытый доступ в сеть Интернет позволяет многим гражданам активно пользоваться социальными сетями и хостинг-ресурсами и следить за событиями, происходящими вокруг.

Лица, взаимодействующие с инспекторами дорожной полиции, все чаще осуществляют фото-, аудио-, видеосъемку возникшей ситуации, а может, даже и конфликта. Данные записи выкладываются в сеть, и их легко можно найти на просторах Интернета, например, на Youtube.

При просмотре большинства видеосюжетов откровенно провокационного содержания, в которых сотрудники правоохранительной системы предстают «не в лучшем свете», у зрителя складывается представление о том, что сотрудники не в полной мере ориентируются в действующем законодательстве.

Безусловно, чтобы стать популярнее, активисты и видеоблогеры гонятся за просмотрами и «лайками» на своих аккаунтах. Выбирая «контент», видеозаписи с правомерными действиями грамотных сотрудников, которые аргументированно и обоснованно выражают свои законные требования, пользователи не выкладывают в сеть Интернет.

Ввиду усталости, загруженности или определенных сложностей при несении службы сотрудники полиции позволяют себе срывать на оскорбления, хамить и нервничать. Под видео можно прочесть волну негативных комментариев от граждан, которые возмущены правовой безграмотностью и непрофессиональными действиями сотрудников полиции.

По мнению С.Е. Борисовой, инспекторам дорожной полиции целесообразно ссылаться на действующие нормативно-правовые акты, приводить правильные аргументы, подкрепляющие в глазах участников дорожного движения законность своих действий. Нередко конфликтная ситуация с одним из сотрудников полиции убеждает гражданина в том, что «в полиции все такие».

Распоряжением Правительства РФ от 08.01.2018 г. №1-р была утверждена Стратегия безопасности дорожного движения в Российской Федерации на 2018–2024 годы, которая определила основные задачи деятельности подразделений Госавтоинспекции. В свете освещаемой нами проблемы затруднена реализация такой задачи, как «формирование положительного имиджа сотрудников Госавтоинспекции как представителя государственного органа, осуществляющего контрольно-надзорные функции в области дорожного движения».

Отметим некоторые особенности поведения сотрудников дорожной полиции и водителей транспортных средств на основе видеосюжетов.

Зачастую сотрудники возмущенно требуют прекратить видеосъемку в нарушение федерального законодательства. Однако в соответствии со ст. 152.1 Гражданского кодекса РФ согласие гражданина на обнародование и дальнейшее использование его изображения не требуется, если это осуществляется в государственных, общественных или иных публичных интересах. Сотрудник полиции также имеет право осуществлять видеозапись в соответствии с ч. 3 ст. 11 Федерального закона от 7 февраля 2011 г. №3-ФЗ «О полиции».

Далее при конфликте водитель часто требует от инспектора показать служебное удостоверение, чтобы зафиксировать его. Да, сотрудник полиции при обращении к гражданину по его требованию действительно обязан предъявить служебное удостоверение, но только если инспектор – инициатор данного обращения (п. 1 ч. 4 ст. 5 ФЗ «О полиции»). В части 5 данной статьи не указана обязанность предъявлять удостоверение при обращении гражданина к сотруднику полиции. Продолжительность предъявления и обязательность предоставления для фиксации не установлена.

Водитель может выбрать стратегию психологического превосходства над инспектором дорожно-патрульной службы. Превосходство может быть выражено лишь речевыми формулировками или менторским тоном. В таких случаях профессиональные действия сотрудника выражаются в игнорировании действий, обладании выдержкой и сохранении эмоционального спокойствия.

Хотелось бы отметить, что при наличии оснований сотрудники имеют право проверять документы, удостоверяющие личность. И в момент специальной операции требования водителя по документальному подтверждению его остановки (ориентировка, сводка и т. п.) должны быть отклонены. Сотруднику полиции запрещено предоставлять материалы и оглашать информацию, предназначенную для служебного пользования.

Для устранения выявленной проблемы необходимо повысить уровень психологической работы в подразделениях Госавтоинспекции. Работа должна быть направлена на повышение уровня коммуникативной компетентности сотрудников, формирование и совершенствование у них отточенных алгоритмов профессиональных действий в ситуациях провокационного поведения водителей транспортных средств. Важно осуществлять анализ видеосюжетов, выявлять типичные стратегии поведения водителей и тактику профессиональных действий в отношении их. Необходимо проводить психологические тренинги для личного состава с моделированием возможных конфликтных ситуаций.

И, конечно же, акцентировать внимание на проведение качественных занятий и инструктажей с личным составом, направленных на повышение правовой и морально-психологической подготовки.

В заключение отметим, что успешные профессиональные действия инспекторов дорожно-патрульной службы полиции, несомненно, зависят от правовой грамотности, корректности формулировок требований, четкого и краткого обращения к участникам дорожного движения. Сотрудник полиции должен быть морально готов к провокационным конфликтам, агрессивным реакциям в его сторону и неодобрению. При этом при несении службы обладать эмоциональной устойчивостью, внутренней собранностью, логичным мышлением и рациональным поведением.

Список литературы

1. Борисова С.Е. Стратегии провокационного поведения водителей транспортных средств и профессиональные действия инспекторов дорожно-патрульной службы Государственной инспекции безопасности дорожного движения / С.Е. Борисова, Ф.Н. Зейналов // Вестник Московского университета МВД России. – 2018. – №2. – С. 131–135.

2. Зейналов Ф.Н. К вопросу о полномочиях сотрудника дорожно-патрульной службы при взаимодействии с участниками дорожного движения // ВВ: Административное право и практика администрирования. – 2019. – №3. – С. 1–12.

3. Никишкин А.В. К проблеме формирования правовой компетентности сотрудников ГИБДД России // Актуальные проблемы, тенденции и перспективы развития государства и права: сборник статей по материалам I Международной научно-практической конференции по юриспруденции (фонд научных исследований в области гуманитарных наук «Знание – сила»). – 2015. – С. 120–127.

4. Никишкин А.В. Профессиональная подготовка сотрудников ГИБДД // Эффективность воспитательных и образовательных процессов в учреждениях образования и здравоохранения: сборник статей по материалам II Международной научно-практической конференции по педагогике (фонд научных исследований в области гуманитарных наук «Знание – сила»). – 2015. – С. 87–93.

5. Степанов И.В. Управление деятельностью по обеспечению безопасности дорожного движения. Состояние, проблемы, пути совершенствования / И.В. Степанов, Ю.А. Грачев // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. – 2015. – №4 (68). – С. 175–178.

6. Травников А.В. Совершенствование дополнительного образования сотрудников полиции как фактор повышения безопасности общества / А.В. Травников, А.В. Вашкевич // Безопасность дорожного движения: сборник научных трудов. – М., 2019. – С. 144–148.

Степанов Игорь Валерьевич

канд. юрид. наук, доцент, полковник полиции

Никишкин Александр Владимирович

канд. юрид. наук, член-корреспондент РАЕН,
старший преподаватель, подполковник полиции

Селезнёв Владимир Игоревич

старший преподаватель, подполковник полиции

ФГКОУ ВО «Санкт-Петербургский университет МВД России»
г. Санкт-Петербург

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ СРЕДСТВА РАССЛЕДОВАНИЯ ДОРОЖНО-ТРАНСПОРТНЫХ ПРОИСШЕСТВИЙ, ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРИ ОСМОТРЕ МЕСТА ДТП

***Аннотация:** в статье рассмотрены технические средства, используемые при осмотре места дорожно-транспортного происшествия. Представлены преимущества и недостатки используемых технических средств, а также перспективы дальнейшего развития. На взгляд авторов, использование 3D-сканирования в совокупности с качественно выполненной фотосъемкой при осмотре места дорожно-транспортного происшествия весьма разумно и эффективно, что в дальнейшем позволит повысить качество и точность схем места совершения административного правонарушения (объемных 3D-схем), что в последующем приведет к более быстрому воссозданию событий ДТП и изобличению виновных лиц.*

***Ключевые слова:** расследование, осмотр места происшествия, дорожно-транспортное происшествие, автомобиль, 3D-сканирование, административное расследование, регулирование дорожного движения, статистические данные, количество снимков, специальная аппаратура.*

На современном этапе развития российского общества, да и мирового сообщества в целом одним из приоритетных направлений развития, несомненно, является обеспечение безопасности дорожного движения. Анализ статистических данных даёт основания утверждать, что аварийность на автомобильном транспорте наносит огромный материальный и моральный ущерб как обществу в целом, так и отдельным гражданам.

Так, по данным статистики, за первое полугодие 2019 года количество ДТП в г. Санкт-Петербурге снизилось на 1,7% (2370) по сравнению с прошлым 2018 годом. Однако в отдельных районах Санкт-Петербурга отмечен рост количества ДТП по сравнению с другими (например, в Василеостровском районе +6%, в Центральном +14,2%). Число погибших сократилось на 24,1%, однако число участников, которые в результате ДТП получили ранения, возросло на 0,5%. Относительно снизилась и тяжесть последствий ДТП.

В качестве основных видов ДТП за первое полугодие 2019 года можно выделить столкновения ТС (1012(+4,7%)); наезд на стоящее ТС (99(+15,1%)); наезд на пешехода (830(6,7%)); наезд на препятствие (147(12,5%)). Если же брать в пример другой субъект, например, Мурманскую область, то можно отметить, что там также прослеживается, что

количество участников, получивших ранения от ДТП больше (в среднем 88 человек в месяц), нежели погибших (в среднем 4 человека погибает в месяц в результате ДТП), но по сравнению с г. Санкт-Петербургом в разы меньше, собственно, как и самих ДТП (в среднем 66 ДТП происходит в месяц).

Несмотря на то что отдельные показатели идут на спад, проблема качественного осмотра места ДТП, а также его расследования, которые в дальнейшем повлекут серьезные последствия, является достаточно актуальной в настоящее время. Важно отметить, что осмотр места происшествия по делам о ДТП является одним из основных первоначальных следственных действий, поэтому от того, насколько качественно он будет выполнен, зависит успешность последующего расследования.

Осмотр места ДТП достаточно сложен, поскольку должен быть проведен в довольно короткие сроки (особенно если он проводится при интенсивном движении автотранспорта) и предполагает охват большого количества следов и объектов на месте ДТП. Необходимо также заметить, что осмотр места ДТП является ключевым для проведения всех последующих судебных экспертиз. В связи с чем возникает необходимость проведения более качественного осмотра ДТП, поскольку от этого зависит результат дальнейшего расследования дела. Поэтому очень важно то, как будут сфотографированы автомобили, с каких сторон и т. д. Необходимо также запечатлеть автомобили, не имеющие никаких видимых повреждений, нетронутые автомобили, так как иногда приходится отражать в протоколе и те части, которые не пострадали в результате ДТП. Количество снимков должно быть таким, чтобы в последующем эксперт или специалист смог восстановить положение автотранспорта, участвующего в ДТП. К тому же современная фотоаппаратура позволяет в достаточной мере сделать пригодные для экспертиз кадры.

В настоящее время производить качественный осмотр места происшествия практически невозможно без применения научно-технических средств. С помощью специальной аппаратуры можно установить такие параметры дорожного участка, как уклон (подъем), коэффициент продольного и поперечного сцепления. В этой связи, на наш взгляд, было бы достаточно эффективно внедрение современных технических средств, которые бы позволили автоматизировать некоторые аспекты осмотра места ДТП (например, составление схемы ДТП), а также снизили бы процент влияния человеческого фактора. Перспективно было бы широкомасштабное использование фотограмметрических технологий и технологий 3D-сканирования. Данный метод довольно распространен во многих сферах геодезии, строительства, архитектуры и др. как один из наиболее точных и быстрых средств получения объемной модели объекта.

В среднем для того, чтобы провести качественный осмотр места ДТП посредством 3D-сканирования, необходимо около 15 минут (временные затраты минимальны при использовании данного метода). В конечном результате сканирования отражаются: 1) место, где произошло ДТП; 2) ширина проезжей части с указанием количества полос, направления движения, дорожная разметка и дорожные знаки, а также технические средства регулирования дорожного движения на данном участке; 3) положение автотранспорта после ДТП (обязательно необходимо связывать с какими-либо ключевыми объектами на месте ДТП); 4) объекты, находящиеся в непосредственной близости с местом ДТП (автобусные остановки, газоны, лесопосадки, магазины и т. д.); 5) в каком направлении двигались участники и т. д.

При всем наличии положительных сторон 3D-сканирование имеет также и свои недостатки. Например, при помощи данного технического

средства невозможно просканировать объекты, которые не являются по своей природе объемными (следы жидкостей, частицы лакокрасочного покрытия, частицы рассыпавшихся фар, следы скольжения и т. п.). Данный недостаток все же можно устранить посредством выставления специальных конусов по периметру необъемного объекта.

После сканирования места ДТП вырисовывается компьютерная трехмерная модель, после этого уже в схему заносятся остальные надписи: названия улиц, автомобилей, расстояние и т. д. При использовании данного метода фальсификация данных при составлении схемы полностью исключена, так как схема и «облако точек» сохраняются единым файлом, который нельзя изменить. Данные, полученные в результате сканирования места ДТП, хранятся на электронных носителях. Преимущество заключается еще в том, что посредством данного метода за сутки можно обработать порядка 20 ДТП, что значительно ускоряет процесс последующего расследования.

На современном этапе развития общества и автотранспортной инфраструктуры большинство транспортных средств оборудованы видеорегистраторами, записывающими процесс движения, а также камерами, установленными на отдельных участках дорог и перекрестках, что также значительно упрощает процесс расследования, поскольку может зафиксировать ДТП с полной точностью.

На основании выше изложенного, на наш взгляд, использование 3D-сканирования в совокупности с качественно выполненной фотосъемкой при осмотре места ДТП весьма разумно и эффективно, что в дальнейшем позволит повысить качество и точность схем места совершения административного правонарушения (объемных 3D-схем), что в последующем приведет к более быстрому воссозданию событий ДТП и изобличению виновных лиц. Необходимо совершенствовать существующие на данном этапе развития технические средства осмотра места ДТП и разрабатывать более новые, которые бы устраняли недостатки и неточности предыдущих, что, в свою очередь, в значительной степени упростило бы работу сотрудников органов внутренних дел и снизило роль человеческого фактора при осмотре места ДТП, а также дальнейшее его расследование.

Список литературы

1. Жулев В.И. Расследование дорожно-транспортных преступлений: метод. рекоменда-ция / В.И. Жулев, А.В. Степанищев. – М., 2004.
2. Несмеянов А.А. Актуальность применения технологий 3D-сканирования при проведении экспертных исследований на месте дорожно-транспортных происшествий / А.А. Несмеянов, И.С. Щербаков, Д.В. Седов // Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. – 2016. – №14–1.
3. Никишкин А.В. Развитие организационно-правового обеспечения деятельности ГИБДД как фактор снижения числа дорожно-транспортных происшествий на автодорогах России // Региональная информатика – 2008 (РИ-2008): материалы XI Санкт-Петербургской международной конференции. – 2008. – С. 142–143.
4. Никишкин А.В. Подразделения полиции по обеспечению безопасности дорожного движения: их место в системе органов исполнительной власти Российской Федерации / А.В. Никишкин, А.В. Вашкевич // Мир политики и социологии. – 2019. – №4. – С. 153–156.
5. Сретенцев А.Н. К вопросу о совершенствовании деятельности по организации осмотров мест ДТП / А.Н. Сретенцев, К.С. Ломов // Наука и практика. – 2015. – №4.
6. Степанов И.В. Управление деятельностью по обеспечению безопасности дорожного движения. Состояние, проблемы, пути совершенствования / И.В. Степанов, Ю.А. Грачев // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. – 2015. – №4 (68). – С. 175–178.

ИСТОРИКО-ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ГОСУДАРСТВЕННОСТИ

Крылова Екатерина Павловна
бакалавр юрид. наук, студентка

Научный руководитель
Калашикова Елена Борисовна
канд. ист. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет»
г. Самара, Самарская область

ВЛИЯНИЕ ПОЛЕМИКИ ЗАПАДНИКОВ И СЛАВЯНОФИЛОВ НА РАЗВИТИЕ РОССИЙСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Аннотация: статья посвящена анализу таких понятий, как российское право, западничество, славянофильство, которые напрямую связаны с данной темой. Авторы рассматривают данные понятия в совокупности, дают их общую оценку, а также описывают их воздействие.

Ключевые слова: российское право, западничество, славянофильство, сравнительное правоведение, полемика.

В отечественной философской мысли о государстве и праве значительное место занимает полемика западников и славянофилов, сформировавшаяся ещё в первой половине XIX века. Существует предположение, что в своем изначальном выражении названные философские течения утратили актуальность для развития современной правовой мысли, и их постулаты уже не оказывают никакого влияния на жизнедеятельность государства и общества в целом. Настоящее исследование посвящено влиянию роли полемики западников и славянофилов на развитие российского права.

В своем содержании противостояние философских течений западников и славянофилов является всеобъемлющим, поскольку охватывает в качестве предмета познания всю совокупность общественных отношений, складывающихся в государстве. Сущность идей западничества сводится к тому, что Россия как государственно-правовое образование тесно связано аналогичными образованиями, исторически сложившимися на территории Европы и формирующими западную цивилизацию. Учитывая значительные успехи западной цивилизации в общественном устройстве, существует необходимость в развитии России на основе заимствования уже сложившихся элементов государственности в европейских правовых порядках. В свою очередь, идеи славянофилов предполагают определение России в качестве отдельной цивилизации, обладающей своими уникальными чертами и опытом развития государственности. По мнению сторонников данного учения, заимствование элементов общественного устройства из других систем чревато нарушением самобытности российской цивилизации, и может повлечь за собой раскол в обществе [4, с. 33–52].

Никоим образом не пытаюсь проводить оценку обозначенных теорий с точки зрения содержания и сопоставления, хотим лишь отметить, что в своей сути обе теории с разных точек зрения отвечают на одни и те же вопросы, а значит, следует говорить о раздвоении на две части одного и того же философского направления, предметом познания которого являются ответы на вопросы, обосновано ли выделять отдельную российскую цивилизацию, и какой вектор развития для российского общества выступает необходимым и целесообразным.

В то же время, нельзя не отметить некоторую долю условности, связанную с восприятием идеологией славянофилов категории самобытности и рассуждений о существовании самостоятельной цивилизации. Одним из важных элементов данной идеологии, как справедливо отмечается в литературе, является обоснование необходимости развития на базисе византийской государственности. То есть, в самой основе определяемой самобытной модели общественного устройства уже лежит заимствование, пусть и произошедшее в гораздо более ранний период. Таким образом, можно предположить о наличии явного логического противоречия в полном отрицании возможности заимствования элементов государственного и общественного устройства.

Само по себе формирование полемики западников и славянофилов произошло существенно раньше временного периода, когда было провозглашено областью научного познания сравнительное правоведение, сформировавшееся по оценке Ю.А. Тихомирова в первой половине XX столетия в Европе. Тем не менее, именно обозначенную полемику следует считать важнейшим элементом сравнительного правоведения, поскольку именно в сопоставлении противоположных друг другу подходов к государству, обществу и праву значительным образом проявляется сравнительный анализ как ядро сравнительного правоведения. Хронологически подразделяя развитие отечественного права на этапы, можно с позиции противопоставления западников и славянофилов произвести оценку преобладающей идеологии в правовой политике российского государства разных периодов. Так, в дореволюционный период развития государства и права идеологической основой выступал восприятие, свойственное сторонникам западничества. В свою очередь, советский период развития государства и права очевидно характеризуется отрицанием идей заимствования из других правовых систем, и обоснованием самостоятельного пути развития. На современном этапе произошло скорее возвращением к идеологии западничества, однако политические реалии диктуют новые условия, в связи с чем современный этап правовой политики в российском обществе является наиболее сложным, поскольку связан с одновременным совмещением противоречащих в своей сути друг другу идеологических течений [3, с. 3–15].

Выражением в законодательной политике Российской Федерации наследия полемики между западниками и славянофилами следует считать, вероятно, возникновение коллизий норм национального и международного права, повлекшее за собой дискуссии в юридической науке. Важно отметить, что несмотря на положения ст. 15 Конституции РФ [1], де-факто определяющие приоритет норм международного права над нормами национального, в последние годы вектор развития правовой политики российского государства идет в обратном направлении. Ярчайшим

примером тому служит практика Конституционного Суда РФ – в частности, позиция, обозначенная в Постановлении от 14.07.2015 №21-П [2]. В данной позиции определены условия, в которых национальное право имеет приоритет над международным. Оценивая эти обстоятельства не с формально-юридической, а с философско-правовой точки зрения, можно прийти к выводу о том, что возникшая двумя столетиями ранее полемика западников и славянофилов находит проявления в современном российском праве, и влияние противостояния этих течений в существующих в данный момент политико-правовых реалиях лишь возрастает.

Влияние же обозначенной полемики на развитие российского права в целом нельзя переоценить, ведь предпосылки её оформления в философско-мировоззренческую основу наблюдались в истории российского государства на протяжении нескольких столетий ранее, когда вектор развития стремительно менялся от отрицания всего зарубежного, до всеобъемлющего заимствования элементов общественного устройства. Фактически, можно сказать о том, что противопоставление идей западников и славянофилов обуславливает неравномерное и порой противоречивое развитие российского права в разные периоды истории государства российского.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 №6-ФКЗ, от 30.12.2008 №7-ФКЗ, от 05.02.2014 №2-ФКЗ, от 21.07.2014 №11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 04.08.2014. №31. Ст. 4398.
2. Постановление Конституционного Суда РФ от 14.07.2015 №21-П // Собрание законодательства РФ. 27.07.2015. №30. Ст. 4658.
3. Тихомиров Ю.А. Сравнительное правоведение: развитие концепций и общественной практики // Журнал российского права. 2006. №6. С. 3–15.
4. Царьков И.И. Особенности развития политико-правового знания в России XIX века // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. 2019. №2. С. 33–52.

Павлушков Александр Рудольфович

канд. ист. наук, доцент

ФКОУ ВО «Вологодский институт права и экономики ФСИН»

г. Вологда, Вологодская область

DOI 10.31483/r-75759

ЦЕРКОВНЫЕ НАКАЗАНИЯ И ТРАНСФОРМАЦИЯ СУДЕБНОЙ ЮРИСДИКЦИИ ЦЕРКВИ В ПЕРВОЙ ЧЕТВЕРТИ XVIII ВЕКА

Аннотация: в статье рассматривается эволюция разграничения судебных полномочий церкви на основе обращения к Соборному Уложению 1649 г. и Духовному регламенту 1721 г., раскрываются причины изменения правового статуса церкви, особенности и компетенция церковного суда в петровское время.

Ключевые слова: юрисдикция церкви, церковное наказание, духовенство, Духовный регламент, Соборное Уложение, церковный суд.

Начало XVIII столетия – период крупнейших государственных реформ, итогом которых стало формирование российского абсолютизма –

новой формы государственного правления, основанной на безоговорочной власти самодержца. В отличие от прежней модели, новый тип государственной управления предполагал глубокую модернизацию традиционных правовых институтов и переориентацию их на интересы армии и государства. При всей многогранности значения термина «абсолютизм» очевидно, что в российском варианте его зарождение позиционируется с коренными реформами императора Петра I, которые коснулись всех сфер общества [1, с. 174]. Государственно-церковные отношения не были исключением в этом процессе.

Русская православная церковь всегда с трепетом относилась к сохранению собственного статуса, дававшего ей привилегии, а также – судебный иммунитет духовенству. Соборное Уложение 1649 г. было своеобразным компромиссом в разграничении полномочий церкви и государства. Отдельная глава Уложения была посвящена деятельности монастырского приказа. С одной стороны, государство, брало под опеку все духовенство. Бесчестие (оскорбление словом) «любого ионического чина» гражданским лицом предусматривало судебное разбирательство и, говоря современным языком, влекло административную и уголовную ответственность. Например, за оскорбление архиепископа виновный подвергался битью батогами и трехдневному тюремному заключению, оскорбление попа ограничивалось штрафом 25 рублей (гл. X, ст. 31, 85). Одновременно ставилась под защиту православная вера. За оскорбление церковных святых предусматривалась смертная казнь (гл. I, ст. 1–2). С другой стороны, с принятием Соборного Уложения государство установило границы церковной юрисдикции, согласившись с тем, что лица, проживающие на патриарших землях, должны судиться на «патриаршем дворе» (гл. XII) [2].

Установленный порядок длительное время не подвергался сомнению, поскольку самодержавная модель правления второй половины XVII века базировалась на сохранении симфонии единства церкви и государства. Большое значение имела и личность Алексея Михайловича, отличавшегося большой религиозностью. Даже попытки патриарха Никона вмешиваться в государственные дела не ослабили положение церкви [3, с. 326].

При Петре I ситуация коренным образом изменилась. Во главу угла были поставлены государственные интересы. Началась капитальная реконструкция сложившихся государственно-церковных отношений. Симфония отношений, основанная на единстве духовных интересов, уступила место деловому прагматизму, где церкви отводилась строго определенная роль в решении светских задач. Все что мешало или не соответствовало государственным интересам подлежало либо запрету, либо ограничению.

Идеями этатизма была пропитана и церковная реформа Петра I. Ее основные идеи были изложены в посланиях Ф. Прокоповича: «Слово о власти и чести царской» (1718 г.), «Правда воли монаршей» (1722 г.), где разрешались вопросы престолонаследия. Религиозный просветитель одновременно обосновал миссию церкви. Религиозная философия заключалась в строгом охранении интересов абсолютизма, с которым связалась судьба и единство церкви. Новая идеология получила название цезарепапизма, по которой светский правитель являлся главой церкви. Утверждалось, что власть государя «не подлежит никакой другой власти», она исходит от «разума естественного и слова Божьего» [4].

Заметим, что в среде духовенства отношение к проводимым реформам было крайне неоднозначным. Глава русской церкви Стефан Яворский в 1722 г. написал труд «Камень веры», в котором отстаивал идею неизбежности православной веры, особенно в борьбе с угрозой проникновения протестантизма. Ф. Прокопович, по его мнению, был проводником западного влияния, к чему благосклонно относился и сам император. Смерть С. Яворского разрешила внутренний конфликт и привела к усилению партии государственников.

Церковная реформа предполагала и пересмотр церковной юрисдикции. Духовный регламент 1721 г. как учредительный акт закрепил новую форму церковного правления [5, с. 43]. Церковь превращалась в звено государственного механизма. Духовное правительство, руководимое обер-прокурором, подчинялось непосредственно императору. Само название документа говорило о правовой регламентации духовного сословия. К числу «дел общих» относились надзорные функции церкви. Священники должны «выискывать вымыслы» и «вредные и непотребные церемонии», пресекать «вредные двоегласные моления» (обвинения в причастности к расколу).

В Духовном регламенте осторожно говорилось о судебных полномочиях церкви. Обратим внимание, что законодательный акт содержал ссылки на нормы канонического права. Из положений библий выводились принципы законности архиерейской власти и, соответственно, неизбежности и справедливости применяемого церковного наказания. Цели «церковных пресечений» обосновывались также на основе канонических установлений. Церковные наказания должны «обличать» (то есть выполнять функцию профилактики) и «исправлять в правде» (то есть добиваться от человека признания собственной вины через покаяние). Высшей судебной инстанцией церкви становилась духовная коллегия (Святейший Правительствующий Синод). К судебным полномочиям духовной коллегии были отнесены дела по нарушениям епископов, нанесенным обидам клирику или монастырю, а также по незаконным бракам и разводам [6, ч. 3, п. 8].

По Регламенту право церковного наказания относилось к прерогативе архиерейской власти. Административная и судебная власть не разделялись. Однако в отличие от прежнего порядка, власть архиерея уже не была безусловной. Закон предписывал епископам в сомнительных делах советоваться с духовной коллегией и другими епископами. В отдельных случаях предусматривалось ведение общего судебного производства (например, подлоги завещаний одновременно расследовались Синодом и Юстиц-коллегией).

В соответствии с Духовным регламентом право архиерея вершить «достойные наказания» распространялось в отношении всех «хулителей церкви», священно и церковнослужителей, а также мирян по подозрению в расколе и семейно-брачных правонарушениях [6, ч. 1–2].

В законодательном акте большое внимание уделялось ответственности самих епископов за различные нарушения, что вытекало из стремления государства поставить под контроль деятельность российского епископата, в рядах которых было много противников церковной реформы. На епископа могли доносить в Святейший Синод все священнослужители, в том числе, приходские священники и причетники, требуя проведения расследования и суда духовной коллегии. Столь пристальное

внимание вопросам ответственности архиереев на деле размывало установленные положения о церковной юрисдикции. Происходила если не подмена понятий, то избирательное их толкование.

В каждом разделе документа чувствовалось государственное влияние. Даже в вопросах назначения анафемы – исключительной меры церковного наказания, законодатель давал советы быть осторожным и всегда советоваться с Синодом (II. п. 16). Широкое оперирование религиозной лексикой объяснялось просто: автором Духовного регламента был Ф. Прокопович, стремившийся приспособить нормы церковного права под светское законодательство.

Само по себе стремление к унификации нормативной базы можно рассматривать как положительную тенденцию. Однако нельзя забывать и о том, что данный документ преследовал прежде всего политические задачи – обозначить подчиненную роль церкви [7]. Поэтому вопросам судебной юрисдикции уделялось внимания гораздо меньше, чем того требовали задачи церковной реформы. Нерешенность судебных полномочий вела к дезорганизации церковного управления и в значительной степени ослабляла церковную власть. Потребовалось время и достаточно большие усилия от самого Синода по укреплению архиерейской власти. Вопросы церковной юрисдикции стали поводом для новых острых споров, итогом которых было постепенное законодательное ограничение судебной независимости церкви.

Список литературы

1. Фадеева Т.М. Российский абсолютизм в XVIII веке (аналитический обзор) // История России. Серия аналитических обзоров и сборников. – 2013. – №1. С. 173–205.
2. Соборное уложение 1649 года / Сост.: М.Н. Тихомиров, П.П. Епифанов. М.: Изд-во Моск. ун-та, 1961 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.hist.msu.ru/ER/Etext/1649.htm>
3. Пашков Б.Г. Русь – Россия – Российская империя: хроника правлений и событий 862–1917 гг. – М.: ЦентрКом, 1997. – 640 с.
4. Феофан Прокопович. Правда воли монаршей. 1722 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://xn--e1aaejmenosq.xn--p1ai/node/13642>
5. Кедров Н.И. Духовный регламент в связи с преобразовательной деятельностью Петра Великого. – М.: Тип. М. Каткова, 1886. – 244 с.
6. Духовный регламент Петра I 1721 года [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://monasterium.by/ustavy_i_dokumenty/dokumenty/dukhovnyy-reglament-petra-i-1721-uj/
7. Павлушков А.Р. Особенности формирования церковной юрисдикции в области уголовно-исполнительной политики XVIII–XIX вв. // Вестник института: преступление, наказание, исправление. – 2013. – №2 (22). – С. 76–82.

ГРАЖДАНСКИЙ И АРБИТРАЖНЫЙ ПРОЦЕСС

Акопова Рузанна Мнацакановна

студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный
университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

О СОДЕРЖАНИИ ПОНЯТИЯ «МЕДИАЦИЯ»

***Аннотация:** в статье рассматриваются различные точки зрения, высказанные авторами в научной литературе, относительно содержания понятия «медиация». Также проведен анализ соотношения понятий «медиация» и «процедура медиации». В ходе работы были выявлены отдельные признаки медиации как самостоятельного правового института. В конце исследования сделан собственный вывод о содержании термина «медиация».*

***Ключевые слова:** альтернативная процедура урегулирования спора с участием посредника, гражданский процесс, медиация, соотношение понятий «медиация» и «процедура медиации».*

В настоящее время в Российской Федерации (далее – РФ) порядок урегулирования споров с участием медиатора закреплен в Федеральном законе от 27.07.2010 №193-ФЗ «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» [1] (далее – ФЗ №193). В п. 2 ст. 2 указанного закона раскрывается понятие «процедура медиации», под которой понимают такой способ урегулирования споров, в котором заинтересованные стороны прибегают к помощи третьего лица – медиатора, для выработки взаимоприемлемого решения на основе их добровольного согласия. Несмотря на наличие легального закрепления данного термина в ФЗ №193, в научной литературе все равно высказываются мнения различными авторами относительно содержания «медиации». Также необходимо выяснить: «медиация» и «процедура медиации» – понятия тождественные или нет.

Согласно словарю С.И. Ожегова, «процедура» – это официальный порядок действий, выполнения, обсуждения чего-нибудь [2]. Процедура представляет собой какое-либо действие, имеющее несколько этапов, стадий, которые следуют друг за другом и имеют одну и ту же конечную цель. Применительно к рассматриваемым нами правоотношениям отметим, что, на наш взгляд, понятия «процедура медиации» и «медиация» являются тождественными, т. к. медиация по своей сути представляет собой определенный порядок, состоящий из нескольких действий (например, составление соглашения о применении процедуры медиации, соглашения о проведении процедуры медиации и т. д.), имеющих общую цель – достижение взаимовыгодного согласия по предмету спора.

Теперь стоит рассмотреть точки зрения различных авторов, которые указывают свое предположение о понятии «медиация». Так, Н.Г. Ситько указывает, что медиация представляет собой вид досудебного урегу-

лирования конфликтов [3]. Автор отмечает, что медиация входит в целую систему способов внесудебного порядка урегулирования споров. Предположим, что в данном случае медиация приравнивается к переговорам, судебному примирению и т. д. согласно положениям главы 14.1 Гражданского процессуального кодекса РФ [4]. Указание на досудебную форму урегулирования конфликта является не совсем верной, т. к. пользование услугами медиатора возможно и во время судебного разбирательства. Имеется в виду, что стороны уже после обращения в суд могут прибегнуть к медиации, например, по рекомендации судьи. В связи с этим мы считаем, что мнение автора не совсем верное, т. к. уместнее было бы говорить о «внесудебном порядке», а не о «досудебном».

Р.А. Шаманова считает, что процедура медиации – это один из древнейших способов урегулирования конфликтов, который появился еще до образования судебной системы. Также под медиацией автор понимает способ урегулирования спора, к которому прибегают стороны, обращаясь к нейтральной фигуре – медиатору [5, с. 60]. Данное мнение имеет место быть, т. к. действительно, сам институт медиации, вернее его возможный прообраз, мог появиться еще задолго до создания судебного процесса, ведь при возникновении конфликтов люди чаще всего могли обращаться за помощью к третьей стороне. Первые прообразы медиации появились в Финикийской цивилизации, Древнем Вавилоне, где основная экономическая деятельность была представлена морской торговлей. В данной отрасли часто возникали конфликты, требующие быстрого и эффективного разрешения. В азиатских странах (Япония, Китай) медиация получила большую известность, т. к. такой способ является одним из самых приемлемых для разрешения многих споров, чем судебный порядок [6, с. 248]. Автор правильно отмечает, что медиация представляет собой именно досудебный порядок урегулирования спора, который немного отличается от досудебного.

Т.Н. Пушкина указывает, что медиация является гибкой процедурой, она может быть адаптирована к любым потребностям сторон, в том числе к особенностям их культуры и права и специфике спора [7, с. 162]. И действительно, люди, обращающиеся к медиатору, могут являться представителями различных наций, религий, рас и т. д. Но это никак не влияет на содержание процедуры медиации, т. к. в противном случае это означало бы проявление дискриминации. Здесь лишь важно учитывать один факт: независимо от социальной, языковой или иной принадлежности сторон спор в условиях использования медиации должен разрешаться исключительно в соответствии с российской правовой системой (законодательством РФ). Характер спора также может быть разнообразным, но здесь важно принять во внимание, что круг таких споров ограничен ч. 2 ст. 1 ФЗ №193: процедура медиации применяется к спорам, возникающим из гражданских, административных и иных публичных правоотношений, в т.ч. в связи с осуществлением предпринимательской и иной экономической деятельности, а также спорам, возникающим из трудовых и семейных правоотношений.

Л.В. Иванова отмечает, что медиация представляет собой многогранное правовое явление, которое может быть рассмотрено системно как статичный элемент (альтернативный способ урегулирования споров), так и динамичный элемент (процесс ведения переговоров) [8, с. 516]. Автор

выделяет в процедуре медиации два критерия, которые составляют ее содержание. Статика в данном случае предполагает само наличие медиации, существование разновидности урегулирования спора во внесудебном порядке. Такие правоотношения не характеризуются совершением действий: они просто закреплены в действующем законодательстве. Динамика здесь предполагает совершение конкретных действий: принятие решения об обращении к медиатору; составление соглашений; обсуждение спорных моментов по существующей проблеме; поиск взаимовыгодного решения и т. д.

Е.А. Гринь указывает, что медиация – это примирительная процедура с участием третьей стороны – медиатора [9, с. 353]. Данное утверждение представляется обоснованным и верным, т. к. медиация является одним из закрепленных законодательно видов процедур, направленных на примирение сторон. При этом отдельное место занимает фигура медиатора, который выступает посредником между сторонами и содействует в разрешении их спора.

Вообще исследование всего института медиации, в т.ч. и содержания данного термина, на данном этапе развития общественных отношений представляется особенно актуальным. Это связывается с тем, что интерес к данной процедуре начинает возрастать, что объясняется оптимальностью и эффективностью медиации [10, с. 107]. К тому же медиация имеет немалое количество преимуществ перед обычным судебным порядком рассмотрения спора: экономия времени, средств; снижение эмоционального напряжения сторон конфликта и т. п.

Таким образом, на основании изученных положений законодательства и научной литературы мы можем сделать вывод о том, что медиация – это самостоятельный правовой институт, представляющий собой один из альтернативных способов внесудебного разрешения конфликтов, который заключается в добровольном обращении сторон к медиатору с целью принятия взаимовыгодного решения для разрешения спора. Понятия «медиации» и «процедуры медиации» являются идентичными, т.к. отражают одну и ту же суть. Важно также учитывать, что медиация является внесудебным способом преодоления разногласий: признак «досудебности» представляется не совсем верным, т. к. обращение сторон к услугам медиатора может происходить и во время судебного разбирательства.

Список литературы

1. Федеральный закон от 27.07.2010 №193-ФЗ с изм. и доп. от 26.07.2019 «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2010. – №31. – Ст. 4162.
2. Ожегов С.И. Толковый словарь русского языка: 80 000 слов и фразеологических выражений / С.И. Ожегов, Н.Ю. Шведова. – 4-е изд. – М., 1997. – 938 с.
3. Ситько Н. Г. Институт медиации в современной России // Право: история, теория, практика: материалы IV Междунар. науч. конф. – 2016. – С. 11–15.
4. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 14.11.2002 №138-ФЗ с изм. и доп. от 30.03.2020 // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2002. – №46. – Ст. 4532.
5. Шаманова Р.А. Некоторые проблемы реализации медиации в России // Вопросы российского и международного права. – 2014. – №8–9. – С. 59–69.
6. Меркулов П.А. Управление альтернативными разрешениями споров в России: история и современность / П.А. Меркулов, Н.Н. Гашина // Вопросы управления. – 2015. – №3 (34).

7. Пушкина Т.Н. Понятие и значение медиации // Вестник Удмуртского университета. Серия «Экономика и право». – 2017. – №3. – С. 159–163.

8. Иванова Л.В. К вопросу о понятии медиации в российском праве // Молодой ученый. – 2015. – №13 (93). – С. 514–516.

9. Гринь Е.А. Развитие института медиации в России // Научное обеспечение агропромышленного комплекса: сборник тезисов по материалам Всероссийской (национальной) конференции. – 2019. – С. 353–354.

10. Гринь Е.А. Процедура медиации в спорах, связанных с интеллектуальной собственностью: проблемы и перспективы // Аграрное и земельное право. – 2019. – №8 (176). – С. 106–107.

Керсельян Аркадий Олегович

магистрант

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»

г. Краснодар, Краснодарский край

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВЕЩНЫХ ПРАВ НА НЕДВИЖИМОЕ ИМУЩЕСТВО

***Аннотация:** научная статья посвящена вопросам недоработанности положений о регулировании ограниченных вещных прав на недвижимое имущество на законодательном уровне. Анализируются недостатки и пробелы в действующем российском законодательстве, связанные с поставленной проблемой.*

***Ключевые слова:** ограниченные вещные права, законодательство, коллизии в праве, разбросанные нормы права, охрана права собственности, новые поправки.*

Говоря об актуальности настоящего исследования, считаю необходимым указать на тот факт, что правовое регулирование вещных прав на недвижимое имущество, и в особенности ограниченных вещных прав, имеет определенные изъяны, выраженные как в недоработанности положений об ограниченных вещных правах, так и отсутствии конкретного перечня таких прав. Кроме того, следует отметить и огромное количество судебной практики по вопросам, связанным с такими видами вышеуказанной категории вещных прав, как право постоянного (бессрочного) пользования и сервитут [1, с. 99].

Важность и принципиальность вопроса связана прежде всего с тем, что недвижимое имущество, к которому относятся земельные участки, и всё, что прочно связано с землей, является особым объектом охраны ввиду огромной значимости института вещных прав на такие объекты для развития экономики и государства в целом [2, с. 9].

Институт ограниченных вещных прав на недвижимое имущество предоставляет возможность реализовать права на недвижимое имущество, принадлежащее на праве собственности другим лицам. Рассматриваемые в настоящей работе ограниченные вещные права на протяжении всей истории сглаживали противоречия публичных и частных интересов. Ограниченные вещные права на недвижимое имущество существуют параллельно с правом собственности и безусловно на нем отражаются, что

позволяет сделать вывод о том, что от эффективного правового регулирования рассматриваемого вида вещных прав, зависит охрана самого права собственности от незаконного вмешательства в осуществление собственником своих правомочий.

В действующем Гражданском кодексе Российской Федерации (далее – ГК РФ) раздел II «Право собственности и другие вещные права» открывается самостоятельной главой 13 «Общие положения». Следует отметить тот факт, что из всей вышеуказанной главы, к ограниченным вещным правам относится только статья 216 ГК РФ, в которой отражен примерный перечень ограниченных вещных прав, являющийся открытым, при этом сделаны ссылки на положения статей из главы 17 ГК РФ, в которых даны хоть какие-то разъяснения о порядке приобретения таких прав, и их распоряжением, при этом, снова делаются ссылки, но уже на положения Земельного кодекса Российской Федерации (далее – ЗК РФ).

Из вышеизложенного следует, что фактически, общие положения об ограниченных вещных правах в действующем законодательстве отсутствуют, так как ни полного их перечня, ни понятийного аппарата, в законодательных актах не содержится, положения разбросаны, что вносит не только неясность, но и дает основания находить коллизии в праве, и в свою очередь отражается как на судебной практике, причем достаточно противоречивой, так и в конечном итоге ограничивает права граждан на возможность использовать свои права в полном объеме.

Как указано выше, ГК РФ заключил в себе следующие вещные права лиц, не являющихся собственниками (при этом, список является открытым): право пожизненного наследуемого владения земельным участком; право постоянного (бессрочного) пользования земельным участком; сервитуты; право хозяйственного ведения имуществом и право оперативного управления имуществом. Более того, нигде не указано на то, что иные вещные права могут быть установлены только федеральным законом. Данный факт безусловно свидетельствует об упущении наших законодателей в этой сфере, ведь такое положение дел дает основания полагать, что иные виды ограниченных вещных прав могут быть установлены на уровне субъектов, что породит ещё большую неразбериху, и вынудит принимать меры по ограничению прав субъектов путем введения всё новых поправок.

На сегодняшний день помимо вещных прав, названных в пункте 1 статьи 216 ГК РФ, иные вещные права, а также права с неясной правовой природой, предусмотрены как самим ГК РФ, так и иными кодексами и федеральными законами. Разброс положений, закрепляющих виды ограниченных вещных прав, в современном российском законодательстве, огромен, причем не только внутри одного Гражданского кодекса РФ, но и выходит за его пределы, что создает дополнительные сложности не только для восприятия, но и порождает коллизии в праве. Более того, ограниченные вещные права, предусмотренные статьей 216 ГК РФ, в свою очередь были и сами ограничены принятыми позже федеральными законами (например, права пожизненного наследуемого владения и постоянного (бессрочного) пользования земельным участком). Всё это негативно сказывается на имущественном обороте, что в свою очередь, влияет на экономическое развитие государства в целом [3, с. 150].

Огромным недостатком следует считать и то, что перечень вещных прав, установленных действующим законодательством не доработан,

является не полным, по крайней мере в сравнении с другими странами романо-германской правовой семьи, что в значительной степени сковывает имущественный оборот.

К таким традиционным вещным правам, признаваемым зарубежными странами, можно отнести следующие: право застройки, узуфрукт, ипотека и некоторые другие. В Гражданском уложении Германии таковые присутствуют.

Приходится констатировать тот факт, что ГК РФ не является фундаментом для закрепления положений об ограниченных вещных правах, а в отсутствие фундамента, строить нормативную базу совсем не просто, от чего и возникают проблемы правоприменения и коллизии права.

Для решения вышеперечисленных проблем в законодательном регулировании ограниченных вещных прав на недвижимое имущество, разделяя точку зрения авторов, которые настаивают на кардинальном обновлении главы 13 ГК РФ, путем внесения в нее конкретных норм, закрепляющий как само определение понятия «Вещного права» и «Ограниченного вещного права», (причем некоторые предлагают включить ограниченное вещное право в состав более широкого – вещного права, с чем отчасти можно согласиться), так и видов ограниченных вещных прав, причем закрепить полный их перечень в ГК РФ, сделав оговорку о невозможности закрепления дополнительных видов вещных прав в иных законодательных актах.

В теории гражданского права многие сходятся в необходимости законодательного закрепления следующих видов ограниченных вещных прав: право пожизненного наследуемого владения земельным участком, относящимся к государственной или муниципальной собственности; право постоянного (бессрочного) пользования земельным участком, относящимся к государственной или муниципальной собственности; право постоянного владения и пользования земельным участком (эмфитевзис); право застройки земельного участка; сервитут; право личного пользования (узуфрукт); ипотека и иное зарегистрированное (учтенное) залоговое право; право приобретения чужой недвижимой вещи; право вещных выдач; право оперативного управления имуществом, относящимся к государственной или муниципальной собственности [4, с. 21].

К вышеуказанному списку предлагаем включить уже имеющиеся в действующих законодательных актах, но разбросанные нормы, закрепляющие виды ограниченных вещных прав: право пользования жилым помещением, признаваемое за гражданами, проживающими совместно с собственником помещения; право пользования жилым помещением, признаваемое за гражданами, которым пользование жилым помещением предоставлено по завещательному отказу; право безвозмездного срочного пользования земельными участками религиозным организациям; право ограниченного пользования земельным участком для казенных предприятий, государственных и муниципальных учреждений.

Учитывая тот факт, что правомочия распоряжения были изъяты у обладателей права постоянного (бессрочного) пользования и права пожизненного наследуемого владения после введения в действие ЗК РФ в 2007 г., за исключением возможности перехода по наследству права пожизненного наследуемого владения [5, с. 59], можно сделать вывод о том, что государству не выгодно предоставлять право распоряжения объек-

тами недвижимости, принадлежащими государственным и муниципальным органам на праве собственности, так как фактически, собственники теряют полный контроль над такими объектами.

Перечень ограниченных вещных прав на недвижимое имущество, закрепленный на сегодняшний день законодательно, не актуален, в значительной степени ограничен, и не может удовлетворить потребности современного общества, и, за исключением сервитутов (которые предоставляют только ограниченное право пользования), не рассчитан на отношения с участником частного собственника земельного участка.

Право постоянного (бессрочного) пользования и право пожизненного наследуемого владения существенным образом ограничены – основная масса частных собственников зданий, сооружений и иных объектов недвижимости (за исключением граждан и центров исторического наследия президентов, которые являются фондами) лишена возможности приобрести земельный участок на ограниченном вещном праве, что для развитого гражданского оборота является ненормальным. Прекрасным примером законодательных пробелов может служить попытка введения специального вещного права – права застройки, которое мы в свою очередь все же предлагаем ввести наряду с остальными видами ограниченных вещных прав, проанализировав труды коллег, посвящённых данному вопросу. Так, право использовать земельный участок в строительной деятельности закреплено в ст. 266 ГК РФ, устанавливающей право пожизненного наследуемого владения, а также в ст. 269 ГК РФ, устанавливающей перечень прав в рамках права постоянного бессрочного пользования. Дублирование содержания прав постоянного (бессрочного) пользования и пожизненного наследуемого владения уже долгое время подвергается критике в науке. Существующие ограниченные вещные права на землю не являются эффективными средствами правового регулирования и в настоящее время являются пережитком советской эпохи, в которой право собственности на землю отсутствовало [6, с. 47].

Таким образом, видно, что ограниченные вещные права не только не увеличиваются в количественном отношении, но отчасти даже урезаются, в связи с чем необходимость затрагивания темы настоящей статьи является объективной необходимостью. Изложенные обстоятельства, а также необходимость совершенствования действующего российского законодательства, регулирующего ограниченные вещные права на землю, определяют актуальность темы, ее теоретическую и практическую значимость.

Список литературы

1. Грядя Э.А. Правовое регулирование земельных отношений в субъектах Российской Федерации: учебное пособие. – Краснодар, 2010. – 171 с.
2. Гринь Е.А. Принудительное прекращение прав на земельные участки: теория и практика правового регулирования: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. – Краснодар, 2012. – С. 9.
3. Гринь Е.А. Concept and the bases of the forced termination of rights on the land plots // Научные проблемы гуманитарных исследований. – 2010. – №6. С. 149–155.
4. Рыжих И.В. Правовое регулирование ограниченных вещных прав на землю: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.03. – М., 2006. – С. 21.
5. Грядя Э.А. Особенности приобретения права собственности на земельные участки публичноправовых образований // Власть закона. – 2014. – №2 (18). – С. 58–67.
6. Правовое регулирование экономических отношений в современных условиях развития цифровой экономики: монография / А.В. Белицкая, В.С. Белых, О.А. Беляева и др.; отв. ред. В.А. Вайпан, М.А. Егорова. – М.: Юстциформ, 2019. С. 47.

Ковальчук Максим Дмитриевич
магистрант
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный
университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ПРОБЛЕМАТИКА ЗАЩИТЫ НАРУШЕННЫХ ПРАВ КРЕДИТОРОВ ПРИ БАНКРОТСТВЕ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

***Аннотация:** данная научная статья посвящена исследованию проблем защиты нарушенных прав кредиторов. Рассмотрена суть банкротства юридических лиц относительно российского законодательства. Исследована специфика подозрительных сделок. Выявлены проблемы построения нормативной базы регулирования защиты нарушенных прав и законных интересов кредиторов. Даны рекомендации по устранению проблем в российском законодательстве относительно защиты нарушенных прав и законных интересов кредиторов.*

***Ключевые слова:** кредитор, банкротство, должник, имущество, конкурсная масса, законодательство, арбитражный суд, защита прав, подозрительная сделка, недобросовестность, правовая культура, правовое сознание.*

Настоящие экономические условия, диктуют субъектам хозяйствования сохранять и повышать уровень своей конкурентоспособности на рынке товаров и услуг, что требует успешного проведения мероприятий по повышению эффективности деятельности юридических лиц, ввиду того, что наступление неустойчивого финансового состояния носит повышенный вероятностный характер, что может привести к банкротству данных субъектов [5].

Несмотря на все сказанное выше, статистические данные о банкротстве юридических лиц, говорят об отрицательной динамике. Так в течение 9 месяцев 2019 года банкротами были признаны порядка 9700 организаций.

Отметим, что снижение деловой активности, скажи валютных курсов и прочие негативные тенденции являются причиной столкновения большого числа субъектов хозяйствования с проблемой нарушения обязательств перед кредиторами, что обуславливает предпосылки наступления банкротства.

Пред проведением анализа проблематики защиты нарушенных прав кредиторов при банкротстве юридических лиц, необходимо, дать характеристику понятия банкротства исследуемых субъектов хозяйствования.

Согласно положениям, установленным в ст. 2 ФЗ от 26.10.2002 №127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», банкротством является признание арбитражным судом неспособностью должника удовлетворить в полном объеме требования кредитора относительно денежных обязательств, о выплате выходных пособий, об оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, а также исполнить обязанность по уплате обязательных платежей [7]. Под банкротством, О.В. Земскова и С.В. Губарьков, понимают состояние юридического лица, при котором

наблюдается его неплатежеспособность, в следствие чего к имуществу данного субъекта хозяйствования могут быть предъявлены взыскания со стороны кредиторов [4].

Таким образом, по причине несовершенства настоящего законодательства о банкротстве, представленная специфика зачастую не в полной мере способна защитить нарушенные права и законные интересы кредиторов.

Анализ действующего законодательства дает возможность определить существенные проблемы относительно рассматриваемого вопроса в данной научной статье, к таковым относятся следующие [1].

Ввиду отличительного правового статуса кредиторов, который состоит в том, что несмотря на предъявления требований к должнику до момента вынесения решения суда в деле о банкротстве, обоснованность требований кредиторов не подтверждается, по этой причине они не включаются в реестр требований кредиторов.

Без сомнений, необходимо учитывать факт того, что в рамках дела о банкротстве кредитор может преследовать цель максимального и быстрого удовлетворения своих требований, при этом существует возможность того, что данные требования могут выйти за рамки имущественного положения должника.

Таким образом, законодательство предусмотрена нормой, закрепленной в ч. 2 ст. 71 Закона о банкротстве, возможность кредитора заявлять против иных кредиторов общего должника возражения, в том числе и обжаловать соответствующие решения суда.

Несмотря на это, отметим, что в судебной практике нередкими случаями являются злоупотребления представленными выше полномочиями, применяя их в качестве основания сокращения конкурентов на имущество должника, которое входит в конкурсную массу.

Ярким примером судебной практики может случить дело о признании банкротом ООО «Оператор специализированных стоянок МО». Суд в отношении ООО «Оператор специализированных стоянок МО» определил введение процедуры банкротства – наблюдение. В.Д. Липовский в качестве индивидуального предпринимателя под в суд заявление о включении задолженность в размере 214154147 руб. в реестр требований кредиторов должника. Входе судебных разбирательств кредитором сумма требований к должнику была увеличена до 314557658 руб. Суд определил требования кредитора на сумму 309547658 руб. отнести в третью очередь реестра требований к должнику [6].

Одним из иных кредиторов ООО «Оператор специализированных стоянок МО» обратился с апелляционной жалобой, не согласившись с судебным определением.

Несмотря на это, судом апелляционной инстанции было вынесено решение об отказе в удовлетворении жалобы иного кредитора, на основании того, что между должником и индивидуальным предпринимателем В.Д. Липовский был заключен договор аренды, при этом должником обязательства по договору исполнены не были, в связи с чем требования индивидуального предпринимателя подлежат включению в реестр требований кредитора.

Отметим, что вероятнее всего, в этой ситуации предполагалось реализовать попытку исключений требований конкурента из реестра требо-

ваний кредитора. Считаем, что устранение возможности представленных выше злоупотреблений за счет внесения изменений в законодательство о банкротстве, в настоящее время, не представляется возможным, поэтому единственно верный способ исключения подобных ситуаций состоит в развитии правосознания, правовой культуры кредиторов.

Еще одной из основных проблем защиты нарушенных прав кредиторов при банкротстве субъектов хозяйствования состоит в оспаривании кредиторами сомнительных сделок должника.

Совершенные сделки должником или иными лицами посредством должника, могут быть признаны недействительными на основании норм действующего законодательства о банкротстве, в порядке, который установлен нормами ст. 61.1 Закона о банкротстве.

Законодателем, оспариваемые сделки в деле о банкротстве юридических лиц, подразделяются на 2 группы:

- сделки, совершенные должником в период 1 года до момента принятия заявления о признании его банкротом, или же после принятия заявления при том, что особенностью совершенных сделок является нераациональное встречное исполнение обязанностей иной стороной сделки, принимая во внимание рыночную стоимость переданного имущества должником, при этом полученного встречным исполнителем, что регламентируется нормой, установленной ч. 1 ст. 61.2 Закона о банкротстве;

- совершенные сделки должником для нанесения вреда имущественным правам кредитора, если данные сделки были реализованы в период трех лет до момента принятия заявления судом о признании должника банкротом или же после принятия заявления, при этом нанесен вред имуществу кредитора в случае, если иная сторона была осведомлена о целях реализуемой сделки, что регламентируется нормой, установленной ч. 2 ст. 61.2 Закона о банкротстве.

Таким образом, несмотря на размытость понятия «подозрительная сделка», законодатель дает формулировкой, при которой данного рода сделка подразделяется на два основных вида, а именно:

- сделка, заключенная должником для нанесения вреда имуществу кредитора, иначе говоря деликтная сделка;

- сделка, совершенная при неравноценном встречном исполнении обязательств иной стороной сделки, иначе говоря, неравноценная сделка.

Относительно к первой группе сделок конкретика состоит в формализованном составе, при этом содержит в себе следующие элементы, которые характеризуются таким обстоятельством, как:

- цель сделки – нанесение вреда имуществу кредитора;
- реализации сделки привела к нанесению вреда имущественным правам кредитора;
- иная сторона сделки была осведомлена или должна была быть осведомленной о последствиях ее реализации.

Необходимо принять во внимание, что вред, нанесенный имущественным правам кредитора, предполагает частичную или полную потерю возможности получить кредитором удовлетворения требований по обязательствам должника посредством его имущества [3].

Подчеркнем, что отсутствие хотя бы одного из указанных выше признаков делективной сделки, приводит к отказу в удовлетворении иска о признании недействительности сделки [2].

В случае, если сделка была признана судом недействительной, согласно нормам, установленным ч. 1 ст. 61.6 Закона о банкротстве, все имущество, которое было передано должником иной стороне сделки, возвращается в конкурсную массу.

Отметим, что нередким случае является ситуация, при которой иная сторона сделки – это один из кредиторов должника, при этом действующее законодательство никак не регламентирует подобную ситуацию.

Считаем, что на законодательном уровне необходимо внести уточнение последствия недействительной сделки для ее иной стороны, когда такого является один из кредиторов должника, в виде закрепления понижения очередности удовлетворения его требования.

В заключение необходимо отметить, что решение выявленных проблем, возможно при применении комплексного подхода, который включает в себя внесение изменений в нормы действующего законодательства о банкротстве, а также развитие и совершенствование правосознания и правовой культуры, как должников, так и кредиторов.

Список литературы

1. Гринь Е.А. Concept and the bases of the forced termination of rights on the land plots // Научные проблемы гуманитарных исследований. – 2010. – №6. – С. 149–155
2. Гряда Э.А. Сущность и значение государственной регистрации вещного права как юридического факта // Закон и право. – 2014. – №6. – С. 70–75.
3. Гусева А.А. Оспаривание подозрительных сделок как мера, направленная на защиту прав кредиторов при банкротстве // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. – 2017. – №6–1. – С. 86–89.
4. Земскова О.В. Понятие, причины и признаки банкротства / О.В. Земскова, С.В. Губарьков // Теоретические и прикладные аспекты современной науки. – 2014. – №5–5. – С. 63–65.
5. Ковальчук М.Д. Особенности институциональной среды предпринимательства Краснодарского края / М.Д. Ковальчук, К.С. Крикун // Проектный и инвестиционный менеджмент в условиях цифровой экономики Материалы национальной научно-практической конференции. – 2020. – С. 137–140.
6. Постановление Десятого арбитражного апелляционного суда от 25.08.2016 по делу №А41–39482/2015 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://sudact.ru/arbitral/doc/hWj9hQ6Cx36X/> (дата обращения: 16.05.2020).
7. Федеральный закон от 26.10.2002 №127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» (ред. от 13.07.2015) // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

Красноженов Дмитрий Геннадьевич
магистрант
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет
им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ОСОБЕННОСТИ УЧАСТИЯ АРБИТРАЖНОГО УПРАВЛЯЮЩЕГО ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ПРОЦЕДУРЫ БАНКРОТСТВА ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА

Аннотация: арбитражный управляющий занимает важную роль в проведении процедуры банкротства юридического лица. Данное лицо должно иметь определенные навыки, т. к. в процедуре наделяется правами и обязанностями. Закреплена ответственность указанного лица, а также некачественное исполнение или злоупотребление правами арбитражным управляющим. В статье рассмотрены особенности участия арбитражного управляющего в процедуре несостоятельности (банкротства).

Ключевые слова: арбитражный управляющий, юридические лица, банкротство, полномочия, процедура, ответственность.

Арбитражный управляющий является одной из наиболее важных фигур в процедуре банкротства юридических лиц. Роль арбитражного управляющего изменяется вместе с началом каждой новой стадии процедуры. Каждая новая стадия добавляет ему новые функции, полномочия, а также накладывает на него новые обязанности.

Вопрос относительно содержания деятельности арбитражного управляющего следует рассматривать в целях настоящей статьи как непосредственно арбитражное управление, которое, в свою очередь, установилось в российской правовой системе в качестве новой правовой категории, и обладает рядом особенностей. Для проведения процедур о несостоятельности (банкротстве), арбитражный управляющий должен обладать необходимым объемом профессиональных навыков и знаний, а также соответствующими качествами для осуществления квалифицированной деятельности в данной сфере.

Современные тенденции развития российского права диктуют модернизацию и отраслевых нормативных актов, внося в букву закона соответствующие новеллы [2, с. 1181]. Последним для института несостоятельности (банкротства) стало внесение такого новшества, как саморегулируемые организации арбитражных управляющих, деятельность которых оснащена особой спецификой и обособленной сферой реализации.

Законодатель определяет несколько основных направлений деятельности указанного нами ранее субъекта процедуры несостоятельности (банкротства). К таковым относятся:

- 1) управление персоналом должника;
- 2) управление имуществом должника;
- 3) управление процедурами банкротства;
- 4) управление конфликтами [5, с. 692].

Считаем целесообразным рассмотреть правовой статус арбитражного управляющего в процедуре несостоятельности (банкротства) на примере

завершающей стадии данного института – конкурсного производства. Так, указанная стадия обусловлена ликвидацией должника-банкрота, а вместе с тем, и некоторыми особенностями, в связи с чем управляющий наделяется определенным перечнем прав и обязанностей, а также необходимой для конкурсного производства – ответственностью. В силу этого, считаем, что полномочия арбитражного управляющего наиболее полноценно раскрываются именно на стадии конкурсного производства.

Как мы указали, при реализации конкурсного производства арбитражный управляющий наделяется рядом обязанностей, среди которых основополагающим является принятие в ведение имущество должника, а также проведение инвентаризации такого имущества. Арбитражный управляющий осуществляет полномочия руководителя должника, а также способствует оптимальному удовлетворению потребностей кредитора, и производству поставленных задач.

Для участия в конкурсном производстве арбитражный суд утверждает конкурсного управляющего, который впоследствии выступает магистральной фигурой при проведении указанной процедуры. Правовой статус конкурсного управляющего определяется объемом его полномочий, а также целями его участия в конкурсном производстве. Также, управляющий наделяется правомочием предъявлять требования, которые выдвигаются законодателем (некоторые из них включают оценочные конструкции, [4], и другими заинтересованными лицами.

Важно отметить, что деятельность арбитражного управляющего подлежит проверке и оценке со всех сторон. Так, непосредственный контроль за деятельностью арбитражного управляющего осуществляют его СРО и Росреестр. Однако, подать жалобу на его деятельность имеют право и сам должник, и суд, и кредиторы.

Наиболее часто жалобы на арбитражных управляющих подают кредиторы, которые считают, что действия управляющего привели к нарушению их интересов. Так, в деле №А11-11668/2015, вступившем в законную силу Определением от 1 июня 2011 г., суд удовлетворил заявление конкурсных кредиторов должника о признании незаконными и необоснованными действия конкурсного управляющего М.А. Аникина, в том числе по заключению от имени должника трудового договора от 30 ноября 2009 г. №1 с Е.Г. Тхоревым [6]. В данном деле видно, что арбитражный управляющий, зная о том, что его ответственность застрахована, злоумышленно заключил с неким «аффилированным лицом» договор, заранее зная, что таким соглашением будет причинен вред конкурсным кредиторам.

Сегодня для получения статуса арбитражного управляющего, необходимо пройти специальное обучение, сдать экзамены в Росреестре и вступить в СРО. Пройти данное обучение, на сегодняшний день, может лицо, имеющее высшее образование в любой сфере деятельности.

Данное положение, на наш взгляд, при проведении процедур может способствовать нарушению прав должников и самой процедуры в целом [1, с. 150]. Исполнение функций арбитражного управляющего требует от конкретного лица знания не только арбитражного законодательства и ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 г. №127-ФЗ [3], но и углубленного знания ГК РФ, ГПК РФ, УК РФ, УПК РФ, КоАП РФ, а также сопутствующих Федеральных законов РФ, и других не менее важных нормативных актов. На наш взгляд, обучать на арбитражных управляющих

целесообразно лиц, получивших высшее юридическое образование, что поможет избежать ряда нарушений при производстве процедуры банкротства.

Резюмируя вышеизложенное, считаем сделать следующие выводы:

1) арбитражный управляющий, как важное правовое звено в механизме процедуры банкротства, обладает рядом особенностей, определяющих его правовой статус;

2) задачи и цели, стоящие перед управляющим, обуславливают гласность и профессиональность его действий при осуществлении первых;

3) гласность, а она же открытость или прозрачность, должна достигаться посредством легитимации всей деятельности арбитражного управляющего, а также полной регламентации предоставляемой документации, с устанавливаемым акцентом на бухгалтерской отчетности, что позволит с наибольшим успехом реализовать процедуру несостоятельности (банкротства), и добиться благоприятных результатов.

Список литературы

1. Гринь Е.А. Concept and the bases of the forced termination of rights on the land plots // Научные проблемы гуманитарных исследований. – 2010. – №6. – С. 149–155.

2. Гринь Е.А. Процедура проведения аукциона по предоставлению лесных участков в аренду / Е.А. Гринь, А.А. Сиденко // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2015. – №109. – С. 1181–1190.

3. О несостоятельности (банкротстве): Федеральный закон от 02.07.2013 г. №127-ФЗ // СЗ РФ. – 2002. – №43. – Ст. 4190.

4. Об утверждении Общих правил подготовки отчетов (заключений) арбитражного управляющего: Постановление Правительства РФ от 22.05.2003 г. №299 // СЗ РФ. – 2003. – №21. – Ст. 2015.

5. Пархоменко И.К. Некоторые аспекты применения норм с оценочными формулировками в гражданском законодательстве РФ // Науч. тр. Рос. акад. юрид. наук. – М., 2015. – С. 690–699.

6. Постановление Арбитражного суда Волго-Вятского округа от 2 ноября 2016 г. по делу №А11–11668/2015 // СПС «КонсультантПлюс».

Рогова Валерия Дмитриевна

бакалавр юрид. наук, студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубиллина»

г. Краснодар, Краснодарский край

СУБЪЕКТНЫЙ СОСТАВ ЛИЦ, УЧАСТВУЮЩИХ В ЗАКЛЮЧЕНИИ МИРОВОГО СОГЛАШЕНИЯ

***Аннотация:** на сегодняшний день интересным представляется вопрос о возможности заключения мирового соглашения участниками процесса. В данной статье рассмотрено и проанализировано процессуальное положение лиц, участвующих в процессе. В ходе исследования субъектов, участвующих в заключении мирового соглашения, автор использовал материалы действующего российского законодательства. В итоге автор приходит к обоснованным выводам о том, что некоторые лица, вопреки общепринятому мнению, могут заключать мировое соглашение.*

***Ключевые слова:** сторона процесса, мировое соглашение, соглашение о примирении, участники процесса, судебное разбирательство.*

В настоящее время урегулирование споров путем проведения примирительных процедур, вызывает интерес у участников процесса. Создание

и развитие такого института является наиболее эффективным способом разрешения спора. Среди всех предусмотренных примирительных процедур именно мировое соглашение пока является на практике наиболее часто применяемым и распространенным.

В соответствии с действующим законодательством, заключение мирового соглашения предусмотрено как гражданским, так и арбитражным процессуальным законодательством, а также КАС РФ.

Большое внимание уделяется составу участников мирового соглашения (соглашения о примирении). Сторонами мирового соглашения являются стороны судебного процесса, которые вправе заключать мировое соглашение [1].

Не только теоретической, но и практической проблемой представляется вопрос о возможности участия третьих лиц в заключении мирового соглашения. Отечественная правовая доктрина еще в советское время интересовалась вопросами участия в примирении третьих лиц, не заявляющих самостоятельных требований. Так, к одному из первых ученых, которые рассматривали варианты надления данных лиц правом заключать мировое соглашение, являлся Р.Е. Гукасян, обосновывающий позицию надления их таким правом [2]. Что касается современных специалистов, то наиболее аргументированную теорию представляет М.А. Рожкова, которая утверждает, что третьи лица, не заявляющие самостоятельных требований могут участвовать в заключении мирового соглашения, но только в том случае, когда в процессе рассмотрения гражданского дела выясняется, что данное лицо надлено определенными обязанностями. При этом, непосредственное участие данного лица в деле не имеет значения [3]. Представители научного сообщества согласились с вышеизложенным предложением, однако некоторые из них решили дополнить его. Так, К.В. Кочергин высказывался о том, что третьих лиц, не заявляющих самостоятельных требований, стоит привлекать к заключению мирового соглашения, однако только в тех случаях, когда необходимо урегулировать регрессное требование [4].

Существуют и противоположные мнения в современной правовой доктрине, выступающие за то, что изучаемая категория лиц не может выступать в качестве стороны полного правоотношения.

В современной правовой доктрине, вопрос о возможности третьим лицом, не заявляющим самостоятельные требования, заключить мировое соглашение до сих пор вызывает споры. Так, одни ученые считают, что данное лицо не может заключить мировое соглашение, так как оно не обладает материально-правовым интересом, что логично. Однако, на практике могут встречаться такие ситуации, когда разрешение возникшего спора напрямую зависит от волеизъявления третьего лица, не заявляющего самостоятельных требований.

В качестве наглядного примера приведем гражданский спор, возникший между ООО «Издательский дом «Карапуз», который являлся истцом и «Издательский дом «Нева», представляющий сторону ответчика. Суть спора заключалась в взыскании компенсации за нарушение исключительных авторских прав истца. Также в деле участвовали и третьи лица, не заявляющих самостоятельных требований по поводу предмета спора. В качестве третьих лиц выступили непосредственно сами авторы работ. Дело было разрешено, посредством заключения мирового соглашения. В дальнейшем на определение суда первой инстанции была подана

кассационная жалоба, в которой говорилось о том, что мировое соглашение было подписано авторами работ, то есть третьим лицами, не заявляющими самостоятельных требований. Тем не менее, кассация не установила, что мировое соглашение не нарушило прав третьих лиц, а факт заключения данного соглашения не противоречил нормам материального права [5].

Новеллой гражданского процессуального законодательства является изменение положения третьих лиц, не заявляющих самостоятельных требований, в соответствии с которыми законодательно закреплено их право выступать участниками мирового соглашения в случаях, если они приобретают права, либо на них возлагается обязанность по условиям данного соглашения [6].

В отношении третьих лиц, заявляющих самостоятельные требования относительно предмета спора, проблемы участия в примирении не существует, поскольку они пользуются всеми правами и несут все обязанности истца, за исключением обязанности соблюдения претензионного или иного досудебного порядка урегулирования спора, если это предусмотрено федеральным законом для данной категории споров.

Что касается арбитражного процесса, то здесь следует обратить внимание на то, что п. 2 ст. 51 АПК РФ предусматривает запрет третьим лицам, не заявляющим самостоятельных требований, заключать мировое соглашение [7]. Суть данного положения в том, что заключение мирового соглашения является распоряжением прав и обязанностей, которые вытекают из спорного материального правоотношения. Соответственно распоряжаться подобным правом могут только предполагаемые субъекты такого спорного правоотношения, которыми являются исключительно стороны судебного разбирательства.

Тем не менее, согласно п. 12 Постановления Пленума ВАС РФ от 18.07.2014 №50 «О примирении сторон в арбитражном процессе» третьи лица, не заявляющие самостоятельных требований могут выступать в качестве участников мирового соглашения, но только тогда, когда на них возложено исполнение обязательства или же в тех случаях, когда такие лица управомочены принять исполнение [8].

Следует обратить внимание на тот факт, что, сопоставляя данное постановление с действующей редакцией АПК РФ, можно констатировать наличие некоторых противоречий. Законодатель использует следующие понятия: «приобретение права», «возложение обязанности» и «управомоченность». Право в объективном смысле следует понимать, как независящее от воли. Обязанность может возникнуть в силу закона, нормативно-правовых актов или же следовать из правоотношений. Управомоченный же, это тот, кто наделен правом или правами. Таким образом, Постановление Пленума ВАС №50 указывает, что третье лицо, не заявляющее самостоятельных требований, вправе участвовать в заключении мирового соглашения в случае, если такому лицу предоставили право принять исполнение такого соглашения.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что АПК РФ и Постановление Пленума ВАС №50 противоречат друг другу, закрепляя условия участия третьего лица, не заявляющего самостоятельных требований, в участии мирового соглашения.

Согласно п. 1 ст. 313 ГК РФ исполнение обязательства может быть возложено должником на третье лицо [9]. По смыслу данной статьи, стороны

в гражданском споре могут прийти к соглашению о том, что третье лицо, например, переведет истцу необходимую сумму денежных средств и тем самым снимет возможно будущие регрессные требования ответчика. Таким образом, третье лицо, не заявляющее самостоятельных требований, получает возможность участвовать в заключении мирового соглашения.

Также в рамках настоящего исследования необходимо обратить внимание на прокурора, который может участвовать в процессе как административный истец, поскольку существуют различные дискуссии относительно особенностей правового и процессуального положения прокурора в административном судопроизводстве. Законодатель в ч. 1 ст. 39 КАС РФ предусматривает несколько случаев, когда прокурор может обратиться в суд. К таким случаям относятся невозможность для гражданина самостоятельно обратиться в суд ввиду состояния здоровья, возраста, недееспособности или иной уважительной причины. В данном случае, дело без административного истца возбуждаться и рассматриваться не может, субъект (общество, государство и т. п.) к участию в деле не привлекается, поэтому именно прокурор, по мнению законодателя, является административным истцом [10]. Соответственно прокурор приобретает весь спектр процессуальных прав и обязанностей административного истца, за исключением уплаты судебных расходов и заключения мирового соглашения. Главным признаком истца является то, что он предположительно является субъектом спорного материального правоотношения и предположительно его право нарушено. Однако прокурор не может быть стороной, так как он не имеет в деле материально-правовой заинтересованности и на него не распространяется сила судебного решения, поскольку он является представителем власти и защищает публичные интересы.

Представленный нами вопрос вызывает множество споров среди представителей научного сообщества. Так, образовались две противоположные друг другу точки зрения. К примеру, Р.Ф. Каллистратова считает, что прокурор должен обладать правом заключить мировое соглашение, так как законодатель наделяет его правомочием возбуждения дел, возникающих из административных и иных публичных правоотношений, по которым, в свою очередь, представляется возможным примирение [11]. Что касается противоположной точки зрения, то ее представителями являются В.В. Ярков, а также Е.А. Трещева, которые отчасти справедливо полагают, что прокурор не является полноценным участником спорного правоотношения [12; 13]. При этом, прокурор попросту не обладает субъективным материальным правом, являющимся предметом спора. От себя отметим, также и то, что к прокурору нельзя предъявить встречный иск. Таким образом, он не может участвовать в заключении мирового соглашения по рассматриваемому делу.

Актуальным является вопрос о возможности заключить соглашение о примирении заинтересованным лицом. Так, для начала следует обратиться к ст. 137 КАС РФ, где сказано, что процедура примирения сторон распространяется только на субъектов спорных публичных отношений [14]. Понятие заинтересованных лиц закрепляется в ч.1 ст.47 КАС РФ, в соответствии с которым под заинтересованным лицом понимается лицо, права и обязанности которого могут быть затронуты при разрешении административного дела. Однако, заинтересованное лицо может вступить в административное дело только в том случае, если судебный акт может повлиять на их права или обязанности по отношению к одной из сторон.

Также, необходимо обратиться к ст. 46 КАС РФ, где сказано о том, что правом заключить соглашение о примирении обладает лишь административный истец и административный ответчик. Учитывая этот факт, законодатель исключает возможность заинтересованным лицам по КАС РФ заключать соглашение о примирении. В научной литературе совершенно правильно всеми процессуалистами отмечено, что правовой статус заинтересованных лиц по КАС РФ практически отождествлен со статусом третьих лиц, не заявляющих самостоятельные требования, как лиц, права которых могут быть затронуты судебным решением [15].

Подводя итог, следует констатировать, что права и возможность участия в заключении мирового соглашения (соглашения о примирении) третьих лиц, не заявляющих самостоятельных требований, и заинтересованных лиц определяются неединообразно.

Полагаем, что эффективность работы на практике примирительных процедур, включая и мировое соглашение, напрямую зависит от степени теоретической разработанности всех вопросов в целях единообразного их применения.

Список литературы

1. Шкурова П.Д. К вопросу о соотношении примирительных процедур / П.Д. Шкурова, А.А. Шедужен // Научный журнал НИИ истории, экономики и права. – 2020. – №2. – 203 с.
2. Гукасян Р.Е. Проблема интереса в советском гражданском процессуальном праве. – Саратов, 1970. – С. 156.
3. Рожкова М.А. Договорное право: соглашения о подсудности, международной подсудности, примирительной процедуре, арбитражное (третейское) и мировое соглашения / М.А. Рожкова, Н.Г. Елисеев, О.Ю. Скворцов; под общ. ред. М.А. Рожковой. – М.: Статут, 2008. – 528 с.
4. Кочергин К. В. Мировое соглашение в арбитражном процессе: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. – СПб., 2011. – С. 8.
5. Постановление ФАС Северо-Западного округа от 18.12.2007 по делу №А56–39159/2006 // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 25.04.2020).
6. Федеральный закон от 28.11.2018 №451-ФЗ (ред. от 17.10.2019) «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 03.12.2018. №49 (часть I). Ст. 7523.
7. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 №95-ФЗ (ред. от 02.12.2019) // Собрание законодательства РФ. 29.07.2002. – №30. – Ст. 3012.
8. Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 18 июля 2014 г. №50 «О примирении сторон в арбитражном процессе» // Вестник экономического правосудия Российской Федерации. – 2014. – №9.
9. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 №51-ФЗ (ред. от 16.12.2019) // Собрание законодательства РФ. – 05.12.1994. – №32. – Ст. 3301.
10. Зеленская Л.А. Прокурор как лицо, участвующее в деле в административном судопроизводстве / Л.А. Зеленская, Д.М. Витохина // Вестник Краснодарского университета МВД России. – 2015. – №4 (30). – С. 231–234.
11. Комментарий к Арбитражному процессуальному кодексу Российской Федерации (постатейный) / под ред. В.Ф. Яковлева, М.К. Юкова. – М., 2003. – С. 169.
12. Арбитражный процесс: учебник / отв. ред. В.В. Ярков. 4-е изд., перераб. и доп. – М., 2003. – С. 130.
13. Трещева Е. А. Статус прокурора в арбитражном процессе нуждается в совершенствовании // Lex Russica. – 2015. – №10. – С. 62.
14. Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 08.03.2015 №21-ФЗ (ред. от 27.12.2019, с изм. от 24.03.2020) // Собрание законодательства РФ. 09.03.2015. – №10. – Ст. 1391.
15. Зеленская Л.А. К вопросу о понятии «заинтересованные лица» в гражданском и административном судопроизводстве // Право и практика. – 2019. – №4. – С. 219–224.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЮРИСПРУДЕНЦИИ

Астраханкина Кристина Владимировна

старший преподаватель

Глебова Ольга Владимировна

канд. ист. наук, доцент

ФГКВОУ ВО «Военный учебно-научный центр
Сухопутных войск «Общевойсковая ордена Жукова академия
Вооружённых Сил Российской Федерации»
г. Москва

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУДОВ СУБЪЕКТОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: в статье рассмотрены проблемы и перспективы развития правового регулирования деятельности судов субъектов Российской Федерации. Предложены пути решения противоречий в правовом регулировании деятельности судебных органов субъектов РФ.

Ключевые слова: судебная система, правосудие, конституционные (уставные) суды, мировые судьи, юстиция.

Одним из важнейших признаков правового государства является наличие независимой и самостоятельной, обладающей должной силой и авторитетом судебной власти, основное назначение которой – защита интересов общества и его граждан от любого посягательства на их права, свободы и законные интересы, а также от неправомерных действий самого государства, его органов и должностных лиц. Сегодня российская государственность уже не представляется без института судебной власти, как основы правозащитной системы в Российской Федерации [2, с. 19], обладающей полномочиями, которых нет ни у законодательной, ни у судебной власти. Специфика судебной власти проявляется в реализации ею такой особой формы государственной деятельности, как отправление правосудия.

К сожалению, на сегодняшний день система правосудия в России ещё не способна выполнять ту роль, которая ей отведена в демократическом правовом государстве. Так, ещё не в полной мере обеспечивается реализация права граждан на доступ к правосудию, а уровень доверия граждан к судебной власти остается довольно низким. По данным официальной статистики, доступность, состояние и эффективность судебной системы не удовлетворяют потребности современного общества [3, с. 4]. Несмотря на то, что судебная система регулярно подвергается реформированию, до сих пор в стране не созданы специализированные суды административной и ювенальной юстиции, финансовые, по разрешению трудовых споров и др. Для примера следует воспользоваться опытом Германии, где подобная система специализированных судов создана и эффективно функционирует, а доверие немецких граждан к правосудию одно из самых высоких в мире.

Особого внимания заслуживают вопросы организации судебной власти в России с учетом принципа федерализма, ведь важнейшим фактором

построения судебной системы является именно форма государственного устройства. Как известно, Россия – федеративное государство (статья 1 Конституции Российской Федерации), поэтому данное обстоятельство, безусловно, накладывает свой отпечаток на систему судебных органов. Федеральный конституционный закон от 31 декабря 1996 г. №1-ФКЗ «О судебной системе Российской Федерации» [6] в статье 4 закрепил двухуровневую систему судов в Российской Федерации: федеральные суды и суды субъектов РФ (конституционные (уставные) суды и мировые суды). Конституционные (уставные) суды и мировых судей объединяет принадлежность их субъектам РФ. Данные суды имеют различное предназначение, поэтому они имеют свои особенности организации и деятельности. Суды субъектов РФ должны обладать самостоятельностью и определенной независимостью от федеральной судебной системы, что подразумевает истинный федерализм. Однако можно выделить ряд проблем, связанных с организацией и деятельностью конституционных (уставных) судов. Во-первых, Закон о судебной системе обозначил конституционную юстицию в субъектах РФ лишь в общих чертах. Во-вторых, не было принято окончательного решения по вопросу выбора форм судебного конституционного контроля на уровне субъектов Российской Федерации. В частности, согласно формулировке ч.1 ст. 27 указанного Федерального конституционного закона, конституционные (уставные) суды «могут создаваться», т.е. закреплено право, а не обязанность субъектов Российской Федерации создавать конституционные (уставные) суды. Другими словами, их формирование не является обязательным для субъектов Российской Федерации, ввиду чего в большинстве субъектов Российской Федерации конституционные (уставные) суды либо никогда не создавались, либо были упразднены в целях экономии бюджетных средств (например, Республика Бурятия, Челябинская область). В-третьих, отсутствует нормативное регулирование взаимодействия Конституционного Суда РФ и конституционных (уставных) судов субъектов Федерации. Существует также немало кадровых и организационных проблем в деятельности судебной системы [1, с. 10].

Заметим, что конституционные суды имеют важное значение для обеспечения единого конституционного пространства, контроля за соблюдением Конституции РФ и действующего законодательства органами государственной власти субъекта Федерации и местного самоуправления. Вопрос о создании конституционных (уставных) судов в регионах решается в конституциях (уставах) субъектов Российской Федерации, затем принимается соответствующий закон, регулирующий порядок их организации и деятельности, и, в итоге решается вопрос о создании и начале деятельности суда. Между тем, в ряде субъектов Российской Федерации из-за отсутствия квалифицированных экспертов и недостатка средств финансирования таких проектов имеются трудности в разработке проектов законов о судебных органах конституционного (уставного) контроля. В этой связи, от закрепления в основном акте субъекта РФ соответствующей нормы до принятия специального закона о конституционном (уставном) суде субъектов и его реального создания проходит достаточно длительный период времени. Поэтому, если в целом оценить современное состояние конституционной юстиции в субъектах РФ, то его можно охарактеризовать словами председателя Конституционного суда РФ В.Д. Зорькина как «замороженное».

Необходимость создания конституционных (уставных) судов во всех субъектах РФ не вызывает сомнения, так как именно данные суды правомочны осуществлять конституционный контроль в субъектах Федерации, что является неотъемлемым атрибутом судебной власти.

Следующую проблему можно выделить из статьи 8 Закона РФ «О статусе судей в Российской Федерации», которая уже была предметом спора, но Постановлением Конституционного Суда РФ от 20.07.2011 №19-П [4] признана не противоречащей Конституции РФ. Норма данной статьи звучит так: «Судьи федеральных судов приносят присягу перед Государственным флагом Российской Федерации» (п. 3 ст. 8 Закона).

«Судьи конституционных (уставных) судов субъектов Российской Федерации и мировые судьи приносят присягу перед Государственным флагом Российской Федерации и флагом субъекта Российской Федерации» (п. 4 ст. 8 Закона). Налицо разделение, которое снижает значимость в такой важной процедуре как судебная присяга. Для устранения конфликта следует судьям федеральных судов приносить присягу и перед флагами всех субъектов РФ как доказательство единого правового пространства страны, несмотря на федеративный способ устройства. Но это нужно закрепить законодательно.

В отличие от судей конституционных (уставных) судов мировые судьи являются не только судами субъектов Федерации, но и судами общей юрисдикции, компетенция которых четко разграничена Гражданским процессуальным кодексом РФ (статьи 23 и 24), то есть их статус имеет сложную правовую природу. Особенность их статуса состоит в том, что мировой судья, с одной стороны, является государственным органом по направлению правосудия по определенной категории дел (менее сложных и значимых), с другой, близок к населению и отвечает его потребностям. «Мировой судья назначается (избирается) на должность на срок, установленный законом соответствующего субъекта Российской Федерации, но не более чем на пять лет» (ст. 7 Закона о мировых судьях [7]). Повторные сроки также регламентированы численно. Так, «при повторном и последующих назначениях (избраниях) на должность мирового судьи мировой судья назначается (избирается) на срок, устанавливаемый законом соответствующего субъекта Российской Федерации, но не менее чем на пять лет. В случае, если в течение указанного срока мировой судья достигнет предельного возраста пребывания в должности судьи, он назначается (избирается) на должность мирового судьи на срок до достижения им предельного возраста пребывания в должности мирового судьи – 70 лет» (п. 2 ст. 7 Закона о мировых судьях). Здесь следует заметить, что срок полномочий и предельный возраст пребывания в должности судьи для судей конституционных (уставных) судов субъектов Российской Федерации устанавливаются законами соответствующих субъектов РФ, а не федеральным законом, как для мировых судей.

Таким образом, можно сделать вывод, что законодатель подчеркивает более высокую значимость сферы юстиции судей конституционных (уставных) судов, при том, что требования к возрасту и трудовому стажу различий не имеют.

В настоящее время мировые судьи функционируют во многих субъектах Федерации, взяв на себя рассмотрение по первой инстанции значительного количества уголовных, административных и гражданских дел.

Однако в их деятельности существует немало проблем, например: несовершенство правового регулирования статуса мирового судьи, включая вопросы, непосредственно влияющие на объем выполняемой мировыми судьями работы; отсутствие законодательного закрепления функций по организационному обеспечению деятельности мировых судей. Закон о мировых судьях не содержит понятие «организационное обеспечение деятельности мировых судей». Поэтому под организационным обеспечением следует понимать осуществление кадровых, финансовых, материально-технических, информационных и иных мероприятий, способных создать условия для независимого отправления мировыми судьями правосудия. Отсутствие компетентного государственного органа, который бы занимался организационным обеспечением деятельности мировых судей за счет средств региональных бюджетов, а также законодательного закрепления этой функции привело к тому, что в ряде субъектов возникли проблемы в организации обеспечения деятельности мировой юстиции, что негативно сказывалось на качестве судопроизводства. Например, в зависимости от уровня бюджетной обеспеченности того или иного региона объем финансирования является нестабильным и ежегодно меняется. Чтобы сократить бюджетные расходы в некоторых субъектах РФ несколько судебных участков размещаются в одном здании. Кроме того, каждый регион самостоятельно определяет численность работников аппарата мирового суда, их должностные обязанности. Поэтому в некоторых субъектах РФ отсутствует так необходимая должность помощника судьи.

В целях совершенствования законодательства в области организации и деятельности института мировых судей необходимо установить структуру и численность аппарата одного мирового судьи (помощник судьи, секретарь судебного заседания и специалист судебного участка), предоставив при этом мировому судье право назначать и освобождать от должности работников аппарата, а также законодательно закрепить права и обязанности указанных работников аппарата мирового суда.

Несомненно, важная роль в совершенствовании деятельности органов власти отводится нормативно-правовому регулированию. Среди значимых актов, направленных на повышение качества осуществления правосудия и совершенствование судебной защиты прав и законных интересов граждан и организаций, можно выделить федеральную целевую программу «Развитие судебной системы России на 2013–2020 годы» [5], утвержденную Постановлением Правительства РФ, в которой заложены целевые показатели и индикаторы, объекты и объемы финансирования, необходимые для её успешной реализации. В соответствии со статьей 124 Конституции Российской Федерации программа финансируется только за счёт средств федерального бюджета, что обеспечивает возможность полного и независимого осуществления правосудия.

Программой предусматривается выполнение комплекса мероприятий по следующим направлениям: информатизация судебной системы и внедрение в её деятельность современных информационных технологий; строительство, реконструкция и приобретение зданий судов, Федеральной службы судебных приставов и государственных судебно-экспертных учреждений Министерства юстиции Российской Федерации; оснащение зданий судов техническими средствами и системами обеспечения безопасности; внедрение современных информационных технологий в сфере

судебно-экспертной деятельности и в систему исполнения судебных актов, включая создание единой автоматизированной информационной системы Федеральной службы судебных приставов и электронного архива для хранения электронных документов.

Таким образом, судебная система, как никакая другая, требует к себе особого внимания. Отсутствие конституционных (уставных) судов в преобладающем числе субъектов может привести к нарушению важнейшего конституционного принципа – равенства граждан перед законом и судом независимо от места проживания, что еще раз подчеркивает остроту проблемы. Должна проводиться также работа по совершенствованию законодательства в области организации и деятельности института мировых судей в субъектах Российской Федерации.

Список литературы

1. Глеба О.В. Проблемы и перспективы развития сельских территорий / О.В. Глеба, К.А. Чудакова // Экономика и управление: современные тенденции: сборник статей. – Чебоксары, 2019. – С. 8–12.
2. Ершов В.В. Статус суда в правовом государстве. – М.: Изд-во РПА, 2012. – С. 19.
3. Павликов С.Г. Системы судов субъектов Российской Федерации: конституционно-правовое исследование: дис. ... д-ра юрид. Наук; Рос. акад. гос. службы при Президенте РФ. – М., 2010. – С. 4.
4. Постановление Конституционного Суда РФ от 20.07.2011 №19-П [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.ksrf.ru>
5. Постановление Правительства РФ от 27.12.2012 №1406 «О федеральной целевой программе «Развитие судебной системы России на 2013–2020 годы» (ред. от 25.12.2019) // Собрание законодательства РФ. – 2014. – №1. – Ст. 13.
6. Федеральный конституционный закон от 31 декабря 1996 года №1-ФКЗ (в ред. №4-ФКЗ от 30.10.2018) «О судебной системе Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. – 2014. – №6. – Ст. 551.
7. Федеральный закон от 17 декабря 1998 г. №188-ФЗ (в ред. №276-ФЗ от 28.11.2018) «О мировых судьях в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. – 2014. – №30. – Ст. 4277.

Дашкина Рахима Ринатовна
студентка

Лягин Кирилл Айратович
старший преподаватель, сонскатель

УВО «Университет управления «ТИСБИ»
г. Казань, Республика Татарстан

ПРАВО В СИСТЕМЕ СОЦИАЛЬНЫХ НОРМ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

Аннотация: в статье авторами рассматривается общее понимание права и его место в системе социальных норм современного общества. Отдельное внимание уделяется актуальной на сегодняшний день проблеме взаимодействия права с иными социальными регуляторами, к числу которых относятся нормы морали, нравственности и религии.

Ключевые слова: право, общество, мораль, нравственность, религия.

Проблема соотношения права с иными социальными нормами всегда была и остается актуальной. На сегодняшний день необходимость

глубокого исследования данной проблемы не вызывает сомнений, поскольку все более заметными становятся тенденции стирания нравственных ориентиров в обществе, происходит большое количество правонарушений и преступлений, нарушающих как правовые нормы, так и иные социальные, включающие в себя нормы морали, нравственности, а также религиозные нормы.

Право, в нашем понимании, это, с одной стороны, обязательные для всех критерии поведения, действий, закрепленные в официальных нормативно-правовых актах и установленных государством правила поведения. С другой стороны – это права и свободы граждан, также гарантированные государством и закрепленные в Конституции Российской Федерации. В свою очередь, иные социальные нормы представляют собой совокупность принципов и взглядов, которые определяют и регулируют взаимоотношения людей между собой, а также с обществом и государством.

Право представляет собой определенную систему нормативного регулирования, основанную на учете интересов различных слоев общества, их согласии и компромиссах. Соответствие права обозначенным выше критериям придает ему всеобщность, реальность, социальную значимость, а также утверждает в качестве господствующей системы нормативного регулирования. Кроме того, следует отметить, что если нормативные требования не выражают общественной воли, то обеспечение их исполнения представляется достаточно затруднительным, даже с помощью механизма государственного принуждения [1, с. 121].

Право регламентирует самые значимые сферы общественной жизни, выступая при этом основным ориентиром для приемлемого или неприемлемого поведения его субъектов, обязывает соблюдать общепринятые в обществе нормы, а в случае их нарушения устанавливает для нарушителя меры ответственности. В современной России вопрос о месте права среди прочих социальных регуляторов, как уже отмечалось выше, имеет особую актуальность. Это обусловлено прежде всего тем, что современная социальная система оказывает регулирующее влияние на поведение человека с помощью определенных социальных норм. Социальные нормы являются относительно устойчивыми формами для закрепления дозволенных правил поведения в обществе. Эти нормы предьявляются человеку в процессе социализации с целью сохранить общественную систему и обеспечить ее воспроизводство и развитие. Переходя к более подробному рассмотрению обозначенной проблемы, в первую очередь необходимо обратить внимание на то, как эти социальные регуляторы взаимодействуют между собой.

Мораль и право это два неразрывных явления, которые должны существовать взаимно дополняя друг друга. Мораль даже в какой-то степени является более сильным регулятором, нежели право, так как именно мораль является основой для права и, совершая какой-либо поступок, человек с развитым правовым сознанием в первую очередь анализирует свои действия с помощью норм морали, а только потом обращается к праву. Общее соотношение морали и права определяется тем, что и то, и другое принадлежат к социальным нормам, являются ключевыми регуляторами поведения общества, выступают мерой свободы личности и, в то же время, обозначают пределы этой свободы. Первостепенным всеобщим свойством права и морали является их общая цель, а именно формирование и соблюдение общечеловеческих ценностей в обществе, которые

направлены на регулирование публичных отношений. Право никогда не может существовать отдельно от морали, кроме того, заметим, что право и мораль имеют общие первоисточники, которыми выступают обычаи и традиции первобытного общества, исторически установленные в ходе становления государственности.

Как отмечает Л.И. Петражицкий, правовые переживания по своему интеллектуальному составу ничем не отличаются от нравственных, то есть совершенно ясно, что как право, так и мораль, основываются изначально на эмоциях, неких переживаниях – в этом их безусловное сходство [2, с. 82].

Исходя из вышесказанного, можно смело утверждать, что мораль и право находятся в тесной взаимосвязи, они обуславливают, расширяют и дополняют друг друга в установлении, осуществлении и регулировании социальных отношений. Подобная связь определяется тем, что законы должны содержать в себе такие правовые основы, которые присущи морали.

Переходя к особенностям взаимодействия права и нравственности, необходимо, прежде всего, сказать о том, что нравственность возникает из потребностей повседневной жизни людей, является продуктом коллективного стихийного творчества и не всегда имеет письменное формальное закрепление. Сохраняясь в сознании населения, она постепенно усваивается, изменяется и применяется. В то же время право формируется четко определенными компетентными органами, закрепляется в письменной форме, приобретает и прекращает действие официально, в конкретно определенные сроки. Нормы права достаточно детально регулируют отношения и формируют единую общегосударственную систему, а нормы нравственности тяготеют к установлению общих принципов поведения, которые могут различаться в зависимости от культурного содержания той или иной социальной группы.

Изучая соотношение права и нравственности, необходимо, по нашему мнению, остановить свое внимание на концепции идеального права, под которым в современной юриспруденции понимается справедливая и разумная мера равенства и свободы, которая, хотя и не всегда формализована в нормативно-правовых актах, но при этом является необходимым условием для формирования правового сознания и правовой культуры, в первую очередь, практикующего юриста. Именно соотношение права и нравственности в его практической деятельности являются тем нравственным ориентиром, которым он должен руководствоваться [3, с. 4].

Обращаясь к взаимодействию правовых норм с религиозными, скажем о том, что последние выступают в качестве одного из самых древних социальных регуляторов. На протяжении достаточно длительного времени религия формировала мировоззрение человека, определяя смысл его поступков. Правовые нормы требуют наличия не только аппарата принуждения, но и высокого духовного сознания нравственности этих норм. Исторически нормы права освящались либо божественной волей (законы Ману, Библия, Коран), либо их соответствием принятому в обществе пониманию справедливости и высших ценностей. Мировая практика свидетельствует о том, что зачастую религиозные нормы, их цели и ориентиры очень тесно взаимодействуют с нормами права и морали. К примеру, нормы исламского права содержат в себе не только религиозные основы, но и достаточно гибкую систему установлений, направленную на регулирование существующих проблем в современном обществе.

Подводя определенные итоги, отметим, что все социальные нормы необходимы для стабильного развития и функционирования современного государства, а также достойной жизни граждан. Без нравственности, морали и религии любое общество рискует утратить силу и целостность. В этом смысле право гарантирует свободу и обеспечивает развитие каждой личности и социума в целом, признает моральные нормы, одновременно с этим устанавливая границы их действия. Именно право гарантирует каждому человеку независимость, утверждение в обществе нравственных устоев, которые в свою очередь невозможны без свободы морального выбора.

Список литературы

1. Общая теория права и государства: учебник / под ред. В.В. Лазарева. – 2-е изд., переработанное и дополненное. – М.: Юристъ, 1996. – С. 121–124.
2. Петражицкий Л.И. Теория государства и права в связи с теорией нравственности. Серия «Мир культуры, истории и философии». – СПб.: Лань, 2000. – С. 82.
3. Степаненко Р.Ф. Правовая наука о проблемах современного юридического образования // Общество, государство, личность: модернизация системы взаимоотношений в современных условиях: материалы XVI Всероссийской научно-практической конференции с международным участием: в 2 ч / под общ. ред. Р.Ф. Степаненко, И.Г. Гариной, А.В. Солдатовой. – 2016. – С. 3–8.

Калашикова Елена Борисовна

канд. ист. наук, доцент

Губарева Елена Николаевна

студентка

ФГБОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет»
г. Самара, Самарская область

DOI 10.31483/r-75736

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЮРИСПРУДЕНЦИИ В ЭПОХУ ЦИФРОВИЗАЦИИ

***Аннотация:** в статье проведен анализ актуальных проблем юриспруденции в эпоху цифровизации. Методология исследования – анализ научной литературы по заданной проблеме, а также практического отечественного опыта.*

***Ключевые слова:** проблема, юриспруденция, цифровизация, предприниматели, собственность.*

Важно следить за быстрыми техническими достижениями в процессе постоянного обмена между юридической практикой, политиками и научными кругами. Юридические отделы должны быть вовлечены в разработку стратегии цифрового бизнеса и направлять руководителей C-Level в меняющихся условиях цифровой экономики. Консультирование по аспектам договорного права, в областях сотрудничества в целях развития, распределения прав, мер по защите конфиденциальности, аутсорсинга, облачных вычислений и страховых решений очень важно и должно регулярно пересматриваться [1].

Защита интеллектуальной собственности: как творческий бизнес, образ жизни основан на вашей способности предлагать отличные идеи. У многих, особенно у тех, кто работает в сфере маркетинга и связей с общественностью, будут истории, в которых заявили о своем новом контракте, только для того, чтобы потенциальный клиент реализовал все идеи на более позднем этапе под их влиянием. Как и технологические инновации, плоды творческого мышления и инноваций являются интеллектуальной собственностью и должны быть защищены. Обращаясь за советом к юристу, можно минимизировать риск копирования ваших идей другими лицами [2].

Коммерческая собственность. Многие цифровые и креативные компании являются молодыми компаниями – как с точки зрения их продолжительности, так и с точки зрения относительного возраста тех, кто ими управляет. Следовательно, многие из них управляются начинающими предпринимателями, у которых может быть мало опыта в таких вопросах, как переговоры об аренде недвижимости. С высоким потенциалом роста в цифровом и креативном бизнесе важно, чтобы собственность и условия аренды не препятствовали потенциалу.

Условия оплаты. Может быть очень неприятно, что клиенты часто рассматривают цифровые и творческие услуги как дискреционные, а не как важные услуги. Выиграв эту битву, сталкиваются с другой стороной – получать деньги вовремя. Относительное детство некоторых цифровых и творческих дисциплин и, как следствие, отсутствие понимания со стороны тех, кто в конечном итоге санкционирует оплату, часто бухгалтерию вашего клиента, может привести к значительному снижению точности платежей [3].

Защита данных. Будучи цифровым и креативным бизнесом, будут обрабатывать не только множество клиентских данных, но и консультировать своих клиентов по таким вопросам. Будь то размещение данных вашего клиента «в облаке», отправка маркетинговой литературы в базу данных предприятий или хранение данных, собранных через социальные сети, предприятия должны соблюдать множество правил защиты данных. Эти законы в настоящее время подвергаются реформе, чтобы ужесточить их в эпоху цифровых технологий, поэтому еще важнее убедиться, что вы полностью соблюдаете требования и используете правильные системы, процедуры и средства защиты.

Правовая защита и страхование профессиональной ответственности. В бизнесе все может пойти и не получается. Как компания, предоставляющая профессиональные услуги и предлагающая консультации и консультации своим клиентам, всегда есть вероятность столкнуться с иском о профессиональной халатности. Возможность иметь надежную правовую защиту крайне важна, так же как и наличие у вас адекватной профессиональной страховой защиты, чтобы покрыть на случай худшего [4].

Коммерческие фирмы могут оказаться ответственными за убытки, исчисляемые миллионами долларов или фунтов, как в случае с Diageo, британская многонациональная компания по производству алкогольных напитков, которая была обвинена в нарушении контракта немецкой компанией-разработчиком программного обеспечения SAP. Проблема заключалась в том, что лицензионные сборы с поставщиков SAP были связаны с тем, что Diageo предоставила интегрированному стороннему облачному программному обеспечению косвенный доступ к их базе данных SAP. Интересно было то, что тип косвенного использования даже не существовал в то время, когда обе стороны подписали свой контракт в 2004 году. Технология меняется быстрее, чем законодательство, так как вы справляетесь

с этим? Бизнес-стратегия цифровой эпохи требует юридического понимания: принципов бизнес-моделей платформ, силы влияния экосистем, косвенного и прямого сотрудничества между фирмами в цифровую эпоху и моделей цифровой ценности. Юридические группы должны определить вероятность возникновения события несоблюдения и связанную с этим величину риска. По мнению Noerr Group, закон о данных (защита данных, безопасность данных / ИТ, права на данные, киберпреступность), закон о договорах и ответственности, а также право ИС (интеллектуальная собственность) являются важными областями для действий. Совместное использование вычислительных ресурсов в распределенной компьютерной сети требует более тщательного изучения. Посмотрим на некоторые регулирующие органы и направления деятельности в некоторых регионах.

Юридическая направленность в области цифровых технологий в регионе:

В Южной Африке основное внимание уделяется закону о данных, а POPI – это Закон о защите личной информации. Он защищает права данных потребителей и защищает их от неправомерного использования другими организациями в Интернете и с помощью платформ цифровой коммерции. Предоставление владельцу личной информации, определенных прав на защиту и возможность осуществлять контроль над своей информацией передается третьим лицам. Международный союз электросвязи (МСЭ) является организацией Организации Объединенных Наций, которая специализируется на информационно-коммуникационных технологиях – управлении ИКТ. Охватывает такие области, как права интеллектуальной собственности (ИС), патенты, авторские права, сайты социальных сетей и пользовательский контент, фильмы и программное обеспечение. МСЭ также рассматривает последствия для регуляторных органов [5].

В Великобритании законодатели оспаривают бизнес-модели, использующие цифровые технологии. Парламент принял новый закон под названием «Закон о цифровой экономике 2017 года». Основное внимание уделяется правам данных, безопасности данных, регулированию рекламы и алгоритмам, используемым цифровым бизнесом. Защита потребителей и возраст в Интернете, а также защита от терроризма являются основными областями, включенными в закон. В 2014 году Национальный институт стандартов и технологий США (NIST) опубликовал план по реализации стратегии облачных вычислений правительства США на 2011 год. NIST поддерживает согласованные стандарты терминологии и практики облачных вычислений. Облачные вычисления вызывают серьезную обеспокоенность у законодателей, поскольку новые разработки в таких технологиях, как Интернет вещей, мобильность, применяются во многих отраслях.

Авторские работы, созданные как профессионалами, так и любителями, повсеместно распространены в сети, на платформах социальных сетей, на веб-сайтах и в онлайн-сервисах. В июне этого года Бюро интеллектуальной собственности (IPO) и Имперский колледж опубликовали новые оценки инвестиций в отрасли авторского права Великобритании, значительную часть которых составляет издательская индустрия. При принятии в национальных счетах это добавляет в экономику более 3 млрд фунтов стерлингов.

Однако в то же время авторские права сталкиваются с приливным давлением перемен. Это часто изображается как негативная сила, препятствие для экономики и как тормоз для роста. Более того, многие критики говорят, что интернет, цифровые технологии и социальные сети превращают авторское право в анахронизм [6].

Это не академическая дискуссия. Авторское право находится в центре индустрии цифровых публикаций. Вместо продажи книги в качестве физического продукта цифровая транзакция представляет собой лицензию на доступ, передачу, сдачу в аренду, загрузку для владения, обмена и использования творческого контента во все возрастающем количестве способов. Таким образом, авторское право действительно лежит в основе цифровых бизнес-моделей издателя, даже если остаются проблемы, связанные с ценообразованием, нелегальным копированием через одноранговые сети обмена файлами и готовностью потребителей платить. Поэтому издатели заинтересованы в политике и практических решениях, которые необходимы для обеспечения того, чтобы авторское право действительно становилось и рассматривается как фактор, способствующий цифровой экономике.

Список литературы

1. Вайпан В.А. Основы правового регулирования цифровой экономики // Право и экономика. – 2017. – №11. – С. 5–18.
2. Гаджиев Г.А. Юридическая картина мира: лекция // Юридический вестник ДГУ. – 2017. – Т. 22. – №2. – С. 7–13.
3. Зайцев В.В., Рыбаков В.А. О мировоззренческом аспекте методологии гражданского права // Методологические проблемы цивилистических исследований: Сборник научных статей. Ежегодник. – 2017. – Вып. 2. / Отв. ред. А.В. Габов, В.Г. Голубцов, О.А. Кузнецова. – М.: Статут, 2017. – С. 22–32.
4. Карцхия А.А. Цифровой императив: новые технологии создают новую реальность // Интеллектуальная собственность. Авторское право и смежные права. – 2017. – №8. – С. 17–26.
5. Лисенкова А.А. Философия агрессии в цифровую эпоху // Философские науки. – 2017. – №6. – С. 137–147.
6. Медушевский А.Н. Российская правовая традиция – опора или преграда? Доклад и обсуждение. – М.: Фонд «Либеральная Миссия», 2014. – 136 с.

Кузьмина Анна Юрьевна

бакалавр юрид. наук, студентка

Юридический институт

ФГБОУ ВО «Тихоокеанский государственный университет»

Носенко Анна Олеговна

старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Тихоокеанский государственный университет»

г. Хабаровск, Хабаровский край

DOI 10.31483/r-75704

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ПРАВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И США

Аннотация: в статье рассмотрены причины возникновения экологического права и его актуальность с России и США. Приведены примеры основных нормативных актов, регламентирующих деятельность человека в области экологического права. В ходе написания статьи применялись такие методы исследования, как сравнение и анализ.

Ключевые слова: экологическое право, экологические проблемы, загрязнение воздуха, нормативные акты, здравоохранение.

В настоящее время экологические проблемы беспокоят большую часть населения, так как наше будущее зависит от нашего отношения к

природе. Природа годами копит мусор, который впоследствии выбрасывает через катастрофу. В этой связи экологическое право становится наиболее важной и быстро развивающейся областью права.

Одной из самых важных экологических проблем является загрязнение воздуха, так как приводит к изменению климата, аномальным явлениям, образованию озоновых дыр и т. д. Как результат количество людей с такими серьезными заболеваниями, как раком легких, болезнями сердца и нервной системы, увеличивается с каждым годом.

Исследования Всемирной организации здравоохранения показывают, что 7 миллионов случаев смерти происходят из-за загрязнения воздуха. Множество мелких частиц пыли и промышленных отходов попадают в наш организм через грязный воздух и приводят к раку легких, пневмонии и инсульту (по данным 2012 г.) [3]. Согласно статистике, 24% случаев инсульта происходят из-за загрязнения воздуха, а 1,8 миллиона случаев смерти от рака происходят из-за рака легких [3].

В настоящее время экологи ставят своей главной целью показать, что экология имеет собственные законы, знание которых позволит найти эффективные решения для ликвидации загрязнения воздуха и тем самым приостановки изменения климата.

Своевременное решение проблем зависит не только от деятельности экологов и ученых, но и от законодательства. Поскольку деятельность человека в большинстве случаев является причиной экологических проблем, важно развивать экологическое право.

Основная проблема, с которой сталкиваются юристы, заключается в том, что традиционная концепция права не позволяет признавать законы экологии.

Это означает, что придется заменить традиционное понятие права понятием, которое будет объяснять практику экологии [10].

Ряд стран уже давно начали законодательно регулировать выбросы в атмосферу. Европейский Союз проводит различные мероприятия по расширению сотрудничества между странами в борьбе с загрязнением воздуха и изменением климата. Например, в 2018 году было одобрено обращение «Европа, которая защищает: чистый воздух для всех», которое поставило своей целью привести весь ЕС к полному соответствию воздушному стандарту [7].

Более подробно рассмотрим развитие экологического права на примере США, так как данная страна является ведущей в данной отрасли. Помимо того, что США регулярно обновляют существующие и принимают новые нормативные акты, они смогли создать эффективную систему администрирования для регулирования экологического права. Агентство по охране окружающей среды США, организованное в 1970 году, является основным регулирующим и законодательным органом, но в каждом штате действует собственное агентство по охране окружающей среды, что позволяет координировать действия не только на федеральном, но и на местном уровнях. Кроме того, экологическое право США делится на контроль за соблюдением законов в данной сфере и на лавирование действий по восстановлению окружающей среды [15].

Первые акты в области экологического права в США датируются еще 1969 годом. Ряд пожаров засохших рек (например, в 1969 году в Кливленде загорелась река Кайахога [9]) привлекли внимание общественности к экологическим проблемам, связанных с деятельностью человека [12].

Основным законом, регулирующим загрязнение воздуха, является Закон О чистом воздухе, принятый в 1963 году, и уже в последующие годы вносились поправки. Этот закон был разработан для защиты здоровья людей и окружающей среды, в частности, регулированию промышленных выбросов в атмосферу. Положительным результатом данного закона является снижение смога на 25%, уменьшение кислотных дождей на 75%. Принятый закон стал толчком к технологическим изменениям на производствах, что в итоге помогло поднять экономику США на новый уровень [10].

Кроме того, в США движущей силой в решении экологических проблем является гражданская позиция. Люди открыто демонстрируют свое отношение к различным правительственным законам и нарушениям, в результате которых ухудшается экологическая обстановка и как следствие состояние здоровья граждан. Так в апреле 2020 года президент Дональд Трамп решил не усиливать стандарты по снижению загрязнения воздуха мелкими частицами, являющимися причиной астмы, хронической обструктивной болезни легких (ХОБЛ) и других респираторных заболеваний, а также Covid-19 согласно исследованиям Гарвардской школы здравоохранения, надеясь избежать общественного протеста из-за сложившейся в стране ситуации с Covid-19, когда граждане сосредоточены на преодолении проблем в области общественного здравоохранения. Однако его решение подверглось критике со стороны Центра экологического права и политики (ELPC, некоммерческая группа защиты окружающей среды) [6].

Центр экологического права и политики (Environment Law of & Policy Center, ELPC), созданный адвокатом Говардом Линером в 1993 году, в настоящее время борется за совершенствование государственной политики в экологической сфере. Здесь работают юристы, аналитики, финансовые и медийные эксперты. Общественные организации США играют большую роль в принятии и отклонении решений правительства, преследующих лишь экономическую выгоду [8].

Что же касается Российской Федерации, то в нашей стране было выстроено иное отношение к экологии, ее проблемам и экологическому праву в целом. Исторически сложилось, что мы относимся к упомянутым вопросам немного небрежно. Прежде всего, это связано с тем, что экологическое право в России начало развиваться позже, чем в Европе или Америке. Кроме того, огромная площадь страны и запасов природных ресурсов не выработали в нас привычки ограничивать себя в потреблении этих ресурсов.

Однако в последнее время в нашей стране складывается очень неблагоприятная экологическая ситуация. Психология большинства российских граждан такова, что мы не связываем свои действия с природой в целом.

Однако наше правительство предпринимает шаги по спасению природных богатств и защите здоровья людей. Например, 2 апреля 1999 года был принят Федеральный закон №96 «О загрязнении атмосферного воздуха». Данный закон устанавливает правовые основы охраны атмосферного воздуха и направлен на реализацию конституционных прав граждан на благоприятную окружающую среду и достоверную информацию о ее состоянии. В соответствии с этим законом были установлены правовые нормы по охране атмосферного воздуха. К ним относятся: форма

управления в сфере охраны атмосферного воздуха, государственное наблюдение за источниками вредного воздействия на атмосферу, ответственность за нарушения законодательства [1; 4].

Кроме того, основным законом об охране окружающей среды является Федеральный закон №7 «Об охране окружающей среды», который регулирует основные аспекты экологической безопасности. Также в законе прописаны правила взаимодействия общества и природы. Эти два закона составляют основу экологического права России [2; 4].

Однако в России, как и в других развитых странах, совершенствуется система управления охраной окружающей среды. Существует Высший Экологический совет, который занимается разработкой экологического прогноза. Кроме того, есть специализированное природоохранное ведомство. Например, Федеральная служба по гидрометеорологии и мониторингу окружающей среды России отвечает за состояние окружающей среды, государственные комитеты регионов по охране окружающей природной среды отвечают за природоохранную работу в каждом регионе [5].

Так же в России активно развиваются движения «За охрану природы». Всероссийское общество охраны природы – самое крупное экологическое движение в нашей стране. Части организации действуют на заводах, фабриках, школах и университетах. Движение рассматривает экологические проблемы и находит для них решение. Кроме того, общественные движения борются против строительства гидроэлектростанции и атомной электростанции. Движения синих и зеленых патрулей высаживают деревья, делают облесение оврагов, борются с браконьерством [5].

Эти примеры показывают, что экологическое право и экологическое движение только развиваются в нашей стране. И в настоящее время в России нет такой большой экологической организации, как в Европе или Америке, которая может влиять на государственную политику. Но все движения и начинания должны исходить от самих людей, от их правосознания, потому что только в этом случае сможем понять, почему государство стало регулировать экологическую сферу.

Учитывая все вышесказанное, можно говорить о том, что экологическое право нуждается в дальнейшем развитии как в России, так и в США. Люди в целом и правительства государств должны осознать необходимость этого. Законы об охране окружающей среды направлены на сохранение природы для будущих поколений, на защиту нашего здоровья, а также на развитие науки и техники. Экологическое право может помочь нам спасти нашу планету и остановить изменение климата.

Список литературы

1. Федеральный закон «Об охране атмосферного воздуха» от 04.05.1999 N 96-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_22971/
2. Федеральный закон «Об охране окружающей среды» от 10.01.2002 №7-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34823/
3. Во всем мире 9 человек из 10 дышат загрязненным воздухом [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.who.int/ru/news-room/detail/02-05-2018-9-out-of-10-people-worldwide-breathe-polluted-air-but-more-countries-are-taking-action>
4. Какие в России есть законы об экологии? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://210fz.ru/zakon-ob-ekologii/>

5. Природоохранные организации РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.aboutecology.ru/prirodoohrannyye_organizatsii/organizatsiya_ohraniyi_biosferyi/prirodoohrannyye_organizatsii_rf.html
6. Air quality matters in a respiratory health global pandemic [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://elpc.org/blog/air-quality-matters-respiratory-health-global-pandemic/>
7. Clean Air [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://ec.europa.eu/environment/air/index_en.htm
8. Clean air. What is ELPC doing? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://elpc.org/issues/clean-air/>
9. Cuyahoga River [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.britannica.com/place/Cuyahoga-River>
10. Ecological Laws and Their Promise of Explanations [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://ecommons.udayton.edu/cgi/viewcontent.cgi?article=1019&context=phl_fac_pub
11. Environmental Law: Understanding our Laws and Regulations [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://onlinellm.usc.edu/environmental-law-understanding-our-laws-and-regulations/>
12. EPA History [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.epa.gov/history>
13. Five Air Pollution Risks Caused by Natural Disasters [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.envirotech-online.com/news/air-monitoring/6/brea-king-news/five-air-pollution-risks-caused-by-natural-disasters/49461>
14. The Clean Air Act [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.ucsusa.org/resources/clean-air-act#.WmYRpDeQwdU>
15. What is Environmental Law? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.hg.org/environ.html>

Леонова Анна Олеговна
студентка

Научный руководитель
Калашикова Елена Борисовна
канд. ист. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет»
г. Самара, Самарская область

ПРОБЛЕМА РЕФОРМИРОВАНИЯ СУДЕБНОЙ СИСТЕМЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: в статье анализируются проблемы судебной системы Российской Федерации. Представлены рекомендации и меры, которые необходимо предпринять для решения проблем. Автор приходит к выводу, что реформа судебной системы Российской Федерации нуждается в дополнениях, так как данная система должна обеспечивать должную защиту прав и интересов граждан и организаций, эффективно исполнять свои полномочия.

Ключевые слова: суд, судебная система, реформирование.

Суд является одним из важных институтов современного государства, который помогает разрешать экономические, гражданские, административные, уголовные и иные споры в соответствии с принятыми нормами права.

К сожалению, судебная система имеет определенные проблемы и недостатки. Одной из важных проблем является недоверие граждан правоохранительной и судебной системам, неуверенность в полной защищенности.

Право на защиту в суде относится к основополагающим правам человека. Оно указано в статье 46 Конституции Российской Федерации. Реализация данного права возложена на суды Российской Федерации. Состояние судебной системы характеризуется реализацией следующих принципов: независимость, сменяемость судей, состязательность и равноправие сторон в процессе судопроизводства, а также прав человека на справедливое судебное разбирательство. Однако не все члены общества наверняка уверены в полной реализации данных принципов.

Анализ работы судебной системы выявил следующие проблемы:

1. Низкое качество отбора в судебском корпусе, не отраженные в законе процедуры назначения судей.
2. Высокая нагрузка на судей, ведущая к снижению качества судопроизводства.

Рассмотрим данные проблемы подробнее.

В современном мире на должности судей назначаются юристы, занимавшие ранее должности в судебном аппарате. В 2001 г. из вновь назначенных судей выходцев из аппарата было 19%, а в 2013 г. показатель стал уже 58%. Это привело к тому, что судебский корпус на сегодняшний день на 32% состоит из бывших сотрудников аппарата судов [1, с. 27].

Данная кадровая политика имеет как положительные, так и отрицательные последствия.

К положительным можно отнести высокую степень готовности большинства судей к работе в существующих условиях перегрузки, практическое знание формальной стороны судопроизводства.

К сожалению, можно отметить и отрицательные последствия. Так, можно заметить ограниченность юридического и жизненного опытов. Характер работы в судебском корпусе создает привычку к подчинению руководителю и противодействуют развитию навыков самостоятельного принятия судебных решений.

Существующий в настоящее время порядок назначения судей не в полной мере обеспечивает отбор лиц, наиболее профессиональных и соответствующих судебской должности по своим личностным качествам. Позиция судьи предъявляет особые требования к лицам, стремящимся получить статус судьи, поэтому для них требуется специальная юридическая, этическая и психологическая подготовка в дополнение к обычному юридическому образованию.

В 2013 г. Законом РФ от 26.06.1992 №3132–1 (ред. от 02.08.2019) «О статусе судей в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 25.10.2019). В действительности она представляла собой 3–4-недельные курсы, результаты которых не могут быть удовлетворительно оценены.

Судейская работа требует умения применять юридические знания не только в простых спорах, но и в нестандартных ситуациях, в действительно состязательном споре с сильными сторонами, поэтому навыки судебской работы не могут быть в достаточной мере выявлены в ходе квалификационного экзамена. Эта работа связана с условиями острого конфликта интересов сторон и требует особой психологической подготовки судей. Судья должен владеть навыками управления поведением людей,

рациональной организации своего труда в условиях значительных нагрузок и перегрузок. Однако, данным навыкам юристов не обучают в юридическом вузе целенаправленно, не формируются они и в других юридических должностях в той мере, в какой нужны судье.

Для того, чтобы улучшить качества судейских кадров и найти решения перечисленных выше проблем, необходимо принять меры по следующим основным направлениям:

1. Изменить систему отбора и подготовки судей.

2. Изменить квалификационные требования к кандидату на должность судьи и перечень должностей, требующих обязательного юридического образования.

3. Повысить прозрачность процедуры назначения судей.

Другой, по-настоящему острой и актуальной проблемой, которая в последние годы негативно влияет на работу судей и качество правосудия, стала проблема высокой нагрузки судей, которая оказывает негативное влияние на работу судей и качество правосудия [2, с. 24].

Во-первых, в условия сильной нагрузки судья вынужден делать свою работу максимально формализовано, чаще всего полагаться на материалы дела или документы, а не на выступления сторон в процессе. При изготовлении мотивировочной части судьи широко используют решения, составленные в соответствии с шаблоном, подставляя в них новые имена и обстоятельства. Практика, когда решение судьи по уголовному делу представляет собой немного измененную версию обвинительного заключения, которая легко устанавливается современными методами сличения текстов, оценивается негативно Верховным Судом Российской Федерации.

Во-вторых, под влиянием нагрузки в большей степени документального характера деятельности, работа судьи становится больше похожа на работу бюрократа, а это не соответствует творческому характеру данной профессии. Данная работа требует от судей внимания к деталям, особенностям каждого дела, учитывая права каждого участника процесса. За счет этого увеличиваются проблемы кадрового набора, которые ведут к тому, что судейский корпус комплектуется за счет бывших работников аппарата судов, которые более приспособлены к высокой нагрузке.

Проблема высокой нагрузки судей должна быть разрешена в ближайшее время. Это возможно реализовать по следующим направлениям:

1. Изменить поток входящих дел и изменить издержки судопроизводства для его участников.

2. Рационализировать судебный процесс и процедуры.

Из вышеизложенного можно сделать вывод, что одним из основополагающих факторов выхода Российской Федерации на международный уровень является развитие судебной системы, которая должна обеспечивать должную защиту прав и интересов граждан и организаций, эффективно исполнять свои полномочия. Именно поэтому реформа судебной системы Российской Федерации нуждается в дополнениях.

Список литературы

1. Российские судьи: социологическое исследование профессии / В.В. Волков, А.В. Дмитриева, М.Л. Поздняков [и др.]; под ред. В. Волкова. – М.: Норма, 2015. – 27 с.

2. Бочаров Т.Ю. Предложения по совершенствованию судебной системы в Российской Федерации и изменения нормативных актов в целях их реализации / Т.Ю. Бочаров, В.В. Волков, Л.А. Воскобитова [и др.]. – М.: Норма, 2015. – 116 с.

Лынов Артем Альбертович

студент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный
университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

DOI 10.31483/r-75630

НОВЕЛЛЫ В СФЕРЕ ЦИФРОВОГО НОТАРИАТА

Аннотация: в данной статье рассмотрен вопрос внедрения в практику нотариата сервисов и систем, отвечающих современным технологическим требованиям по цифровизации экономико-правовых отношений.

Ключевые слова: нотариат, электронный нотариат, цифровизация, цифровая экономика Российской Федерации, удостоверение договора с участием нескольких нотариусов.

В рамках выполнения Указа Президента РФ от 07.06.2018 г. №204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 г.» Президиум Совета при Президенте по стратегическому развитию и нацпроектам принял разработанную Правительством программу цифровизации исполнительного документооборота в сфере налогообложения и государственного социально-экономического администрирования: «Цифровая экономика РФ». В контексте проекта был обозначен приоритет на дальнейшее развитие и внедрение цифровых технологий в социально-экономической жизни страны. Не остались без внимания и вопросы правовой сферы. Одной из целевых программных задач документа было чёткое формирование принципов, прописывание исполнительного инструментария в сфере приложения электронного нотариата. В развитие темы в Госдуме РФ вскоре был зарегистрирован и прошёл первое чтение законопроект по оптимизации нотариальной деятельности и повышению общественного запроса на нотариальную защиту и отстаивание прав юридических и физических лиц в рамках дальнейшего развития механизмов электронного учёта. После предварительного ознакомления, проект был поддержан обеими палатами Парламента, подписан президентом и опубликован в СМИ.

Учитывая, что процедурно большая часть положений Федерального закона от 27.12.2019 г. №480-ФЗ «О внесении изменений в Основы законодательства Российской Федерации о нотариате и отдельные законодательные акты Российской Федерации» вступит в юридическую силу только спустя год с даты его официального опубликования, уже сейчас можно смело утверждать, что данный закон вызвал широкий общественный резонанс и полемику в профильных профессиональных кругах.

Наиболее дискуссионным пунктом ожидаемо стал процедурный механизм по удостоверению сделки с единовременным задействованием нескольких нотариусов. Правки предусмотрены ст. 53 «Основ законодательства РФ о нотариате», основываясь на которых оформляемая сделка подлжет фиксации и удостоверению сразу несколькими нотариусами, когда в ней принимают участие двое (или более) лиц без совместного присутствия.

Исходя из содержания статей 153, 154 и 420 Гражданского кодекса РФ, понятие «Сделка» трактуется как действия юридических или физических лиц, несущие в себе направленность на установление, прекращение или какие-либо изменения гражданских прав и обязанностей. В зависимости от числа фигурантов, сделки делятся на: односторонние и многосторонние (договоры). Сделка считается односторонней, если для её легального нормативно-правового утверждения достаточно выражения воли одного участника. Для заключения договора (сделки в многостороннем формате) необходима добровольно согласованная позиция двух или более сторон. Из этого можно сделать вывод, что одновременное участие нескольких нотариусов преимущественно будет использоваться в оформлении и удостоверении сделок по принципу договоров (многостороннего участия).

Сейчас пока не ясно, насколько действенным окажется новый правовой механизм. Однако исходя из принципа целесообразности, введение процедуры электронной фиксации и закрепления сделок упростит порядок их заключения в ситуациях, когда участники (партнёры) по каким-либо причинам не смогут лично присутствовать в момент принятия и передачи, каких-либо затронутых пунктами соглашения обязательств. Технически процедура не допускает ситуации, когда одна из сторон соглашения изначально будет находиться в зависимом (ущемлённом) или невыгодном положении. Процедура предполагает, что каждая из сторон самостоятельно, без давления будет иметь возможность назначить участвующего в оформлении и представляющего её интересы нотариуса. Но при этом, нотариус, в чьи обязанности будут входить финальные отсечно-закрепительные функции (передача заявления и добавление записи в соответствующий реестр), будет выбираться путем совместного согласования.

Стоит отметить, что несмотря на правки, нотариальное удостоверение договоров об отчуждении недвижимости нормативно должно по-прежнему выполняться с учетом правил, закреплённых в ст. 56 «Основ законодательства РФ о нотариате». Получается, что при заключении сделки требуется обязательное участие минимум одного нотариуса, работающего в соответствующем нотариальном округе субъекта РФ, где расположена оформляемая недвижимость.

Процедура закрепления сделки с помощью двух или более нотариусов должна происходить по следующему алгоритму:

- задействованные в сделке нотариусы создают электронный проект договора на основе информации из единой общедоступной нотариальной системы с соблюдением условий, заранее оговоренных и согласованных сторонами-участниками;

- все нотариусы, занимающиеся оформлением и удостоверением сделки, осуществляют по отношению к процедурно определённой стороне договора исполнительные действия, предусмотренные актуальными на момент заключения сделки законодательными нормами о нотариате. В них могут входить: установление и подтверждение личности участников сделки, проверка факта их дееспособности (по отношению к юр. лицу – правоспособности); в случае делегирования интересов сторон третьим лицам (представителям): проверка их полномочий и повторное разъяснение смысла, значения и порядка проекта договора;

- проверка предмета договора на соответствие требованиям ст. 42, 43 и 54 «Основ законодательства РФ о нотариате».

В случае наличия в пунктах соглашения залога или отчуждения имущества, подлежащего обязательной гос. регистрации, нотариус принимающий участие в сделке со стороны закладывающего или отчуждающего лица, обязан проверить фактическую принадлежность данному лицу оформляемого имущества (статья 55 «Основ законодательства РФ о нотариате» и ст. 8.1 Гражданского кодекса РФ);

– каждый из занятых в сделке нотариусов должен проверить наличие и добровольность выданного согласия со стороны участников соглашения, в случаях, когда такая необходимость подобной процедуры продиктована соответствующими статьями законодательства (к примеру: ст. 157.1 Гражданского кодекса РФ, ст. 78 Федерального Закона от 26.12.1995 г. №208-ФЗ «Об акционерных обществах», ст. 23 Федерального закона от 14.11.2002 г. №161-ФЗ «О государственных и муниципальных унитарных предприятиях», ст. 35 Семейного кодекса РФ, ст. 9.2 Федерального закона от 12.01.1996 г. №7-ФЗ «О некоммерческих организациях», ст. 46 Федерального закона от 08.02.1998 г. №14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» и пр.);

– каждая из сторон-участников соглашения ставит подпись в присутствии соответствующего нотариуса на своем экземпляре договора, выполненного на бумажном носителе, а также, согласно ст. 9 Федерального закона от 06.04.2011 г. №63-ФЗ «Об электронной подписи», в общем экземпляре в электронном формате посредством простой электронной подписи. Защищенность от несанкционированного проникновения и неизменность содержания электронный версии договора обеспечивается с помощью программных средств единой общедоступной информационной нотариальной системы. Вариант договора на бумажном носителе подлежит хранению в папках с делами оформившей его нотариальной конторы. Исходя из ст. 160 Гражданского кодекса РФ договор, удостоверенный согласно установленной процедуре, считается заключенным через составление единого документа, добровольно согласованного и подписанного сторонами.

Также необходимо отметить, что законодатель системно подошёл к техническим моментам урегулирования новой процедуры, детально прописав весь исполнительный инструментарий и комплекс связанных с ним вопросов, в том числе и по процедуре оплаты. Так, 22 статья «Основ законодательства РФ о нотариате» дополнена поправкой, в которой прописано, что взимание оплаты за удостоверение сделки, совершаемой в многостороннем формате, осуществляется каждым нотариусом самостоятельно по отдельному тарифу.

Также досконально проработан и расписан вопрос ответственности, по которому в 17 статью «Основ законодательства РФ о нотариате» было внесено дополнение, где прописано, что в случае одновременного участия в удостоверении сделки со стороны нескольких нотариусов, возможный вред и ущерб, причиненный по их вине в следствие дальнейшего признания сделки ничтожной, является коллективным: ложится на всех в равной мере. Исключение составляют случаи признания сделки ничтожной в связи с несоблюдением (непреднамеренным нарушением) одним из нотариусов требования по установлению личности, право- и дееспособности одного из участников соглашения, а также процедуры проверки полномочий представителя, ввиду халатности или сознательного подлога

удостоверяющих документов со стороны заявителей соглашения. В таком случае, нотариус из-за которого впоследствии сделка будет признана ничтожной, единолично понесёт полную индивидуальную имущественную ответственность.

Всё вышеизложенное наводит на вывод о том, что текущий год станет периодом усиленного внедрения в практику отечественного нотариата сервисов и систем, отвечающих современным технологическим требованиям по дальнейшей цифровизации экономико-правовых отношений в новых, ранее никогда не использовавшихся форматах. Это выводит услуги нотариального сопровождения сделок на новый уровень, делая их качественно более доступными и удобными как для самих нотариусов, так и для граждан.

Список литературы

1. Указ Президента РФ от 07.05.2018 №204 (ред. от 19.07.2018) «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года».
2. Федеральный закон от 27.12.2019 №480-ФЗ «О внесении изменений в Основы законодательства Российской Федерации о нотариате и отдельные законодательные акты Российской Федерации».
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ).
4. Федеральный закон от 26.12.1995 №208-ФЗ (ред. от 04.11.2019, с изм. от 07.04.2020) «Об акционерных обществах» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2020).
5. Федеральный закон «О государственных и муниципальных унитарных предприятиях» от 14.11.2002 №161-ФЗ (последняя редакция).
6. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 №223-ФЗ (ред. от 06.02.2020).
7. Федеральный закон «О некоммерческих организациях» от 12.01.1996 №7-ФЗ (последняя редакция).
8. Федеральный закон от 08.02.1998 №14-ФЗ (ред. от 04.11.2019, с изм. от 07.04.2020) «Об обществах с ограниченной ответственностью».
9. Федеральный закон «Об электронной подписи» от 06.04.2011 №63-ФЗ (последняя редакция).

Мирошниченко Виктория Александровна

студентка
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный
университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ВЫВОД АКТИВОВ КАК ОДНА ИЗ ФОРМ ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЯ ПРАВОМ ПРИ ИНИЦИИРОВАНИИ ПРОЦЕДУРЫ БАНКРОТСТВА

Аннотация: в статье рассмотрена такая форма злоупотребления правом при инициировании процедуры банкротства, как схема вывода активов, а также рассмотрен механизм выявления и предупреждения злоупотребления правом со стороны участников дел о банкротстве.

Ключевые слова: банкротство, злоупотребление правом, вывод активов, споры заявителей, недобросовестность.

В условиях сегодняшних реалий, развернувшихся на фоне мирового экономического кризиса, когда множество организаций подвержены

огромному количеству рисков утратить свою платежеспособность, вопросы, связанные с процедурой банкротства, становятся все более актуальными.

Сама процедура несостоятельности (банкротства) представляет собой сложный механизм, который направлен на стабилизацию и оздоровление экономики государства. Данная процедура, с одной стороны, устраняет ненадежные элементы, создающие ситуацию повышенного риска для участников гражданского оборота, а с другой стороны, восстанавливает положение тех субъектов, которые в силу ряда определенных причин испытывают финансовые трудности и не могут полноценно отвечать по своим обязательствам, однако потенциально способны быть активными участниками гражданского оборота. Таким образом, из вышеизложенного следует вывод, что основными целями процедуры банкротства являются справедливое удовлетворение требований кредиторов и сохранение должника в экономической системе путем предотвращения его ликвидации. Кроме того, важным является факт, что кредиторы, участвующие в деле о банкротстве имеет важнейшее значение и приобретают особый статус [1, с. 13].

Однако, несмотря на обозначенные цели, многие недобросовестные участники дел о банкротстве во многом злоупотребляют своими правами и используют указанную процедуру не по назначению, например, для освобождения от долгов или корпоративных захватов, что, в свою очередь, усложняет процедуру восстановления нарушенных прав тех субъектов, которые не используют подобные методы для удовлетворения своих требований.

При таких обстоятельствах, первоочередной необходимостью правоприменителя является пресечение и предупреждение злоупотребления правом со стороны участников дела путем своевременного обнаружения и предотвращения таких злоупотреблений [2, с. 150].

Вместе с тем подробный анализ рассматриваемых правоотношений позволил выявить одну из самых распространенных и изощренных форм злоупотребления при банкротстве, а именно: вывод активов.

Указанное понятие было сформулировано судебной практикой и представляет собой совокупность действий, направленных на исключение из конкурсной массы какого-либо имущества.

В свою очередь, по мнению Д.О. Османовой, рассматриваемой форме злоупотребления правом присущи два основных признака: единый интерес заинтересованных лиц и взаимообусловленность их действий [3, с. 29].

Более подробно содержание данной формы может быть раскрыто в рамках анализа судебных решений.

Так, по делу №А76–24168/2009 должник – ООО «МакФин» путем заключения договора купли-продажи передал в собственность ООО «Аспект» недвижимое имущество на общую сумму 69 миллионов рублей, в то время как рыночная стоимость отчуждаемого имущества была 25 миллионов рублей. После совершения сделки должник был намерен ликвидироваться, о чем в реестр юридических лиц была внесена соответствующая запись. Однако в отношении имущества должника судом были применены обеспечительные меры, в связи с чем процесс ликвидации приостановился.

Суды первой и апелляционной инстанций пришли к выводу о намеренной схеме вывода активов должника, поскольку установленные обстоятельства свидетельствовали об отсутствии для должника экономической выгоды от совершения оспариваемой сделки.

Учитывая, что договор заключен в преддверии банкротства, суды квалифицировали поведение сторон как действия, направленные на выведение имущества должника в целях недопущения обращения на него взыскания для расчетов с кредиторами [4].

По другому делу, компания-должник, перед инициированием процедуры банкротства на основании кредитного договора, заключенного с ПАО АКБ «Инвестторгбанк» получила денежные средства в размере 300 миллионов рублей, а в дальнейшем передала эти средства фирмам-партнерам и физическим лицам.

Указанные действия были совершены в течении полугода. В дальнейшем Центральный банк России назначил в банке-заемщике временную администрацию, которая в последующем обжаловала спорные сделки по предоставлению займа от банка, при этом доказав, что вышеуказанные денежные средства через цепочку взаимосвязанных сделок перешли акционерам ПАО АКБ «Инвестторгбанк». Суды первой и апелляционной инстанции признали спорные соглашения недействительными и обязали заемщиков вернуть незаконно выведенные денежные средства в банк [5].

Приведенные выше примеры в полной мере отражают сложность рассматриваемой формы злоупотребления права при инициировании процедуры банкротства.

Сложность состоит в том, что данная форма предполагает множественность участников с определенным правовым эгоизмом, направленным на удовлетворение исключительно собственных интересов. Введение третьих лиц в процедуру банкротства необходимо для исполнения схемы, а именно: третьи лица могут выкупать права требования для последующего заключения сделки с должником, а также переводить на себя ценное имущества с целью последующей ликвидации [6].

Таким образом, для установления схемы вывода активов недостаточно проанализировать одну сделку – необходимо изучить все условия и сопутствующие факторы, указывающие на недобросовестное поведение сторон, также следует анализировать круг участников и специализацию их деятельности, так как несоответствие предпринятых должниками действий предпринимательскому интересу может свидетельствовать о злоупотреблении правом в форме вывода активов. При этом, представляется, что суд должен быть наделен существенной свободой и самостоятельностью при истребовании и получении доказательств злоупотребления правом при банкротстве, выраженного в форме вывода активов, в том числе активно использовать средства процессуальной ответственности в виде частных определений и судебных штрафов.

Список литературы

1. Масленникова Л.В. Правовое положение кредиторов в отдельных процедурах банкротства юридических лиц : учеб. пособие / Л.В. Масленникова. – Краснодар: Изд-во КубГАУ, 2016. – 13 с.

2. Гринь Е.А. Concept and the Bases of the Forced Termination of Rights on the Land Plots // Научные проблемы гуманитарных исследований. – 2010. – №6. – С. 149–155.

3. Османова Д.О. Злоупотребления при несостоятельности (банкротстве): монография / Д.О. Османова. – М.: Юстицинформ, 2020. – 133 с.
4. Постановление Арбитражного суда Уральского округа от 17.02.2017 №Ф05–21766/16 по делу № А76–24168/2009 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
5. Постановление Арбитражного суда Московского округа от 27.08.2014 №Ф09–496/11 по делу № А40–33328/2016 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
6. Карелина С.А. Замещение активов как мера по восстановлению платежеспособности должника по законодательству Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

Семакова Татьяна Владимировна
бакалавр социол. наук, помощник начальника
Межмуниципальный отдел МВД России «Кизнерский»
п. Кизнер, Удмуртская Республика

МНОГОАСПЕКТНОСТЬ ПРАВОВОЙ КУЛЬТУРЫ КАК СОЦИАЛЬНОГО ФЕНОМЕНА

***Аннотация:** в статье анализируется правовая культура как сложное многоаспектное явление, которое опосредуется социально-экономическими, политическими, идеологическими и иными факторами, характеризующими уровень развитости в целом государства и общества, а также индивидуальными личностными характеристиками каждого индивида.*

***Ключевые слова:** правовая культура, правосознание, правомерное поведение, факторы правовой культуры, уровни правовой культуры.*

Являясь частью общей правовой культуры, правовая культура, безусловно, представляет собой комплексное явление, о чем указывается в многочисленных работах, посвященных исследованию правовой культуры, но именно по этой причине данный социальный феномен не поддается унификации и однозначному определению. При этом не вызывает сомнения подчёркиваемая многими авторами связь между правовой культурой и правосознанием.

Если «правосознание – это одна из форм общественного сознания, представляющая собой совокупность идей, концепций, оценок, чувств, эмоций людей в отношении всей юридической действительности» [6], что, по-видимому, не вызывает сомнения, то правовую культуру следует воспринимать как форму общественного бытия правосознания.

Многогранность правовой культуры – в её общественных и личностных проявлениях.

Правовая культура личности является проявлением её правосознания, а потому коррелирует с уровнями правосознания [8]. Правовая культура личности представляет собой индивидуальную характеристику, отражающую уровень знания человека о праве и правовых явлениях, уважительное отношение к праву и добровольное соблюдение установленных правовых предписаний, а также осуществляемое на их основе правомерное поведение.

По мнению Л.А. Морозовой, «правовая культура личности представляет собой такое ее свойство, которое характеризуется уважительным отношением к праву, достаточным уровнем правовой информированности,

обеспечивающей правомерность поведения» [9]. Тем самым можно предположить, что правовая культура личности включает в себя как психолого-идеологические компоненты, такие как позитивное правосознание и непосредственно правовые знания, так и поведенческий компонент, выраженный в активном следовании праву при осуществлении поведения. В своей совокупности данные компоненты представляют собой диалектическое единство, поскольку в подобном триединстве один компонент опосредует другие и наоборот.

Также следует отметить, что для каждого человека указанные характеристики будут иметь индивидуальные особенности, т.к. каждый человек имеет свои представления о праве, правовых явлениях и их сущности, что и определяет уровень сформированности правовой культуры личности, т.е. обыденный или профессиональный.

Обыденная (как правило, эмпирическая) правовая культура формируется случайным образом, под воздействием воспитания и жизненных обстоятельств, а также под воздействием сформировавшегося правосознания личности. Это – бытовой или низший уровень правовой культуры. Разброс субуровней обыденной правовой культуры может быть весьма значительным – от сознательно или интуитивно принимаемого законопослушания, стремления познавать принципы жизни «по правилам» и следовать правилам в своих действиях до правового невежества, включая правовой нигилизм, психологию насилия и «идеологию» экстремизма и терроризма.

Профессиональная правовая культура формируется как результат соответствующей профессиональной подготовки (профессионального образования) и практики юридической деятельности [2; 5; 10].

Высокий уровень правовой культуры – обязательное условие профессиональной деятельности специалистов, осуществляющих трудовую деятельность в сфере юриспруденции, к которым относятся практикующие юристы, адвокаты, судьи, работники прокуратуры и, конечно же, сотрудники органов внутренних дел. Например, применительно к профессиональной деятельности органов внутренних дел правовая культура определяет содержание такого аспекта деятельности сотрудника полиции как правомерность [7].

Однако, как представляется, носителями профессиональной правовой культуры должны быть не только юристы. Успешная профессиональная деятельность политиков, государственных и муниципальных служащих, хозяйственных руководителей, сотрудников правоохранительных органов, педагогов, врачей, социальных работников немыслима без развитого правового сознания, а соответственно, надлежащей правовой культуры.

Научная правовая культура формируется в процессе теоретического, в том числе философского и социологического постижения права и правовой деятельности. Это – высший уровень правовой культуры. Его ценность состоит в способности критического восприятия правовой действительности во всех её проявлениях, в выработке идей и практических технологий позитивного воздействия на правосознание и правовую культуру личности и общества в целом.

В России, к сожалению, наблюдается заметный разрыв между уровнями правовой культуры рядового гражданина, профессионала и учёного. Нередко обывательская, потребительская психология становится домини-

рующей в структуре правосознания и правовой культуры отдельной личности, руководит её действиями в конкретных обстоятельствах.

Безусловно, государство заинтересовано в повышении общей правовой культуры через повышение уровня правовой культуры каждого индивида. В данном контексте государство и должно использовать максимум средств для реализации основной функции правовой культуры, которая, как справедливо отмечает А.В. Мелехин, состоит в социально-правовой ориентации людей в обществе. То есть в контексте данного аспекта правовая культура должна ориентировать людей на недопущение совершения противоправных поступков.

Правовая культура общества, включая правосознание как многоаспектное явление, также неоднородно, как и само общество. Общество объединяет в себе отличные по своим этническим, культурным, религиозным и иным признакам общности людей. Внутри каждой из таких общностей формируются свои, групповые представления о праве и правомерном поведении (групповое правовое сознание).

Материализацией группового правосознания является групповая правовая культура, столь же многообразная, сколь многообразны объединяемые историей, географией, общими интересами, религией, отношением к собственности, в том числе средствам производства и т. п. группы людей. Правовые субкультуры общества, безусловно, воздействуют друг на друга [3], свой отпечаток на них накладывают процессы глобализации [4].

Правовая культура, в отличие от правосознания, не живёт «сама по себе», она проявляет себя в действиях, в деятельности. Вытекая из правосознания, являясь его продуктом, правовая культура выходит за рамки правосознания и «телесные» рамки вообще, она покидает породивший её субъект, становясь тем самым элементом общественного бытия.

По мнению профессора И.Е. Ильичева, в качестве субъекта, носителя правовой культуры можно рассматривать и государство, т.к. «если рассматривать правовую культуру как материализацию правового сознания в действиях, то правосознанием государства становится его законодательство (юридические предписания), а правовой культурой – действия (деятельность) по исполнению законодательства».

Таким образом, правовая культура как феномен есть слепок со складывающихся общественных отношений, она закономерно развивается и изменяется вместе с развитием и изменениями в обществе, опосредована степенью развитости правовой системы и т. п.

Список литературы

1. Васильев А.В. Славянофилы о западноевропейской и русской правовых культурах / А.В. Васильев // История государства и права. – 2010. – №19.
2. Горбатова М.К. Профессиональное правосознание как элемент правовой культуры общества / М.К. Горбатова, А.В. Домнина // Российская юстиция. – 2010. – №5.
3. Джамалова Э.К. Конституционно-правовые основы равноправия языков народов России как фактор развития правовой культуры народов Дагестана / Э.К. Джамалова, З.М. Курбанова // Конституционное и муниципальное право. – 2010. – №8.
4. Егоров В.Е. Право и правовая культура в условиях глобализма / В.Е. Егоров // Юридическое образование и наука. – 2011. – №2.
5. Карташов В.Н. Юридическая деятельность: понятие, структура, ценность / В.Н. Карташов. – Саратов, 1989.
6. Лазарев В.В. Теория государства и права: учебник для вузов / В.В. Лазарев, С.В. Липень. – М.: Юрайт, 2010.

7. Меняйло Д.В. Правомерность деятельности сотрудников органов внутренних дел как важный фактор в обеспечении общественного порядка / Д.В. Меняйло, Н.А. Рязанова // Вестник Белгородского юридического института МВД России имени И.Д. Путилина. – 2011. – №1 (17). – С. 6–9.

8. Ромашов Р.А. Теория государства и права: учебное пособие / Р.А. Ромашов; под общ. ред. В.П. Сальникова. – М.: ИМЦ ГУК МВД России, 2002.

9. Теория государства и права: учебник / Л.А. Морозова. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: Норма; ИНФРА-М, 2017.

10. Чешуина С.И. Юридическая деятельность: монография / С.И. Чешуина, И.Е. Ильичёв. – Белгород: Институт социологии и права, 2009.

Ушакова Инна Игоревна

студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»

г. Краснодар, Краснодарский край

К ВОПРОСУ О ПРИОБРЕТЕНИИ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ НА БЕСХОЗЯЙНЫЕ ЗЕМЕЛЬНЫЕ УЧАСТКИ

Аннотация: в статье рассмотрена возможность приобретения права собственности на бесхозные земельные участки, особенности признания земельных участков бесхозными, а также выделены актуальные проблемы и пути их решения по данному вопросу.

Ключевые слова: право собственности, приобретательная давность, бесхозный земельный участок, государственная собственность, муниципальная собственность, частная собственность.

Право собственности является вещным правом, которое закреплено на конституционном уровне. Приобретение данного права, возможно, на основании определенных юридических фактов. Однако в настоящее время законодательство имеет некоторые пробелы и неясности по данному вопросу.

Так, Гражданский кодекс РФ в статье 234 предусматривает возможность приобретения права собственности на бесхозное недвижимое имущество на основании приобретательной давности [1]. Важным вопросом является: может ли земельный участок быть признан бесхозным. Каков порядок признания его таковым.

Рассмотрим статью 214 ГК РФ, согласно содержанию п. 2, земля и другие природные ресурсы, которые не входят в частную или муниципальную собственность априори являются государственной собственностью. Полагаем, что данное положение практически исключает возможность существования бесхозных ресурсов, в том числе бесхозных земельных участков [8, стр.318].

Постановление Пленума Верховного Суда РФ и Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 29 апреля 2010 г. №10/22 «О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав» в пункте 16 говорит нам о том, что споры, объектом которых выступают земельные участки, находящиеся в государственной или муниципальной собственности,

необходимо разрешать с учетом, что они приобретаются в собственность в порядке, установленном земельным законодательством [3].

В свою очередь земельное законодательство не содержит возможности приобретать указанные земельные участки в порядке приобретательной давности [10]. Важно подчеркнуть, что судебная практика, в отношении земельных участков, относящихся к государственной и муниципальной собственности, говорит о том, что приобретательная давность не может являться основанием для их приобретения в собственность иными субъектами гражданского оборота [4].

Согласно статье 15 ЗК РФ, земельные участки, находящиеся в государственной или муниципальной собственности, могут быть предоставлены в собственность граждан и юридических лиц [2]. Исходя из текста нормы, следует сделать вывод, что переход из государственной или муниципальной собственности в частную возможен, но только в порядке особой процедуры, что также исключает приобретательную давность как основание приобретения права собственности в данном случае.

Учитывая вышесказанное, можно сделать вывод, что земельные участки, которые не находятся в частной собственности не могут признаваться бесхозными, следовательно быть переданы в собственность физических и юридических лиц на основании приобретательной давности.

Гражданское законодательство предусматривает возможность собственника совершать различного рода сделки в отношении своего имущества, в том числе добровольный отказ от права собственности [9, с. 395]. Такой отказ может быть осуществлен посредством подачи заявления в орган государственной регистрации прав. Далее бесхозный земельный участок подлежит постановке на учет органом государственной регистрации прав на основании заявления органа местного самоуправления, на территории которого он находится.

Стоит отметить, что подача такого заявления является обязанностью ОМСУ. По истечению года со дня постановки на учет указанного земельного участка, орган, осуществляющий управление муниципальным имуществом, имеет право обратиться в суд для признания муниципальной собственности за бесхозным объектом недвижимости. Однако согласно статье 236 ГК РФ, прежний собственник имеет право возвратить земельный участок в свою собственность, так как права и обязанности в отношении данного имущества, в том числе бремя содержания сохраняются до даты государственной регистрации прекращения права собственности, и возникновения права собственности у нового собственника [1, ст. 236].

Следует заметить, что при признании права муниципальной собственности на бесхозное здание, признается и право собственности на бесхозный земельный участок, на котором такое здание расположено [5]. Так же следует подчеркнуть, что в статье 56.5 Земельного кодекса РФ закреплена возможность приобретения государственной или муниципальной собственности на земельные участки и иные объекты недвижимого имущества, подлежащего изъятию для государственных или муниципальных нужд соответственно, в случае, если правообладатели недвижимого имущества не были выявлены [7, с. 206]. Данная норма так же предусматривает, что для приобретения права собственности в таком случае не является принципиальным факт постановки недвижимого имущества на учет как бесхозного, следовательно, как и истечение срока – 1 год, указанного в статье 225 ГК РФ.

Так, согласно статье 234 ГК РФ, лицо, которое открыто, добросовестно и непрерывно владеет бесхозяйным недвижимым имуществом, не являясь при этом его собственником в течение 15 лет – может подать иск о признании права собственности в силу приобретательной давности. Что же касается земельных участков, которые находятся в государственной или муниципальной собственности, то в их отношении не представляется возможным выполнить такое условие приобретательной давности как «добросовестность владения» в силу того, что невозможно владеть таким участком как своим собственным. Такой вывод находит свое отражение в судебной практике [6].

Подводя итог вышесказанному, необходимо отметить следующее. Законодательство не имеет конкретных норм о том, что не все земельные участки можно обозначить как бесхозяйные. В связи с чем, право собственности на основании приобретательной давности может возникнуть в отношении лишь некоторых земельных участков, а именно, в отношении тех, которые находились в собственности физических или юридических лиц.

Таким образом, для уменьшения количества судебных дел, связанных с неверным восприятием норм гражданского и земельного законодательства, представляется необходимым дополнить статью 234 Гражданского кодекса РФ положением о том, какие земельные участки могут быть признаны бесхозяйными и в отношении которых может возникнуть право собственности на основании приобретательной давности.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая от 30.11.1994 (ред. от 16.12.2019) // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/ (дата обращения: 13.05.2020).
2. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 (ред. от 18.03.2020) // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_33773/ (дата обращения: 13.05.2020)
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ и Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 29 апреля 2010 г. №10/22 «О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав» // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_100466/ (дата обращения: 14.05.2020).
4. Определение Высшего Арбитражного Суда РФ от 26 октября 2012 г. №ВАС-13430/12 // СПС «Гарант» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://base.garant.ru/55596576/> (дата обращения: 14.05.2020).
5. Постановление Арбитражного суда Поволжского округа от 7 сентября 2016 г. №Ф06-12020/16 по делу №А06-9075/2015 // СПС «Гарант» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://base.garant.ru/39231514/> (дата обращения: 15.05.2020).
6. Апелляционное определение СК по гражданским делам Белгородского областного суда от 12 ноября 2019 г. по делу №33-7316/2019.
7. Боголюбов С.А. Комментарий к Земельному кодексу Российской Федерации (постатейный; 2-е изд., перераб. и доп., под ред. д-ра юрид. наук, проф. С.А. Боголюбова) / С.А. Боголюбов, А.И. Бутовецкий, Е.Л. Ковалева [и др.]. – М.: Проспект, 2017.
8. Гришаев С.П. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации. Часть первая (постатейный) / С.П. Гришаев, Т.В. Богачева, Ю.П. Свит // СПС «Гарант» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://base.garant.ru/>
9. Сергеев А.П. Гражданское право: учебник. – В 3 т. – М.: Проспект, 2018. – 395 с.
10. Колиева А.Э. Некоторые юридические коллизии доверительных отношений в договорном праве // Современная научная мысль. – 2013. – №6. – С. 169–175.

Хадыкина Елена Викторовна
канд. юрид. наук, доцент, заведующая кафедрой
ФГБОУ ВО «Тихоокеанский государственный университет»
г. Хабаровск, Хабаровский край

РОЛЬ СРЕДСТВ МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ В ПРОТИВОДЕЙСТВИИ КОРРУПЦИИ

Аннотация: в статье рассмотрены отдельные аспекты деятельности средств массовой информации по профилактике коррупционных проявлений в современном обществе, задачи и значение деятельности средств массовой информации в целях противодействия коррупции.

Ключевые слова: коррупция, противодействие коррупции, профилактика коррупции, средства массовой информации, свобода информации.

Формирование в обществе нетерпимости к коррупционному поведению – задача первоочередного значения в профилактике коррупции. Именно от того, насколько общество нетерпимо относится и активно отрицает коррупцию и все её возможные проявления, зависит успешность всех мер государственной политики по противодействию коррупции. Формирование такой позиции общества – задача прежде всего идеологического уровня, которая может быть достигнута не путем насаждения свыше, а только последовательной работой самого общества, его отдельных институтов, в том числе тех, которые влияют на формирование правосознания отдельных групп и слоёв общества, владеют методиками воздействия на сознание и волю больших групп людей. Один из важнейших институтов гражданского общества, который может выполнять такие задачи, на наш взгляд, представляют собой средства массовой информации.

Согласно ст. 1 Федерального закона от 25.12.2008 г. №273-ФЗ «О противодействии коррупции» [1] (далее по тексту – ФЗ «О противодействии коррупции») противодействие коррупции включает в себя следующие меры: профилактика (предупреждение, првенция) коррупции; борьба с коррупционными правонарушениями; ликвидация (минимизация) последствий коррупционных действий.

Борьбу с коррупцией и ликвидацию её последствий могут осуществлять только уполномоченные государственные органы, в компетенцию которых входят специальные полномочия указанной направленности (МВД РФ, Следственный комитет РФ, Генеральная прокуратура России и др.). В свою очередь, профилактику (предупреждение) коррупции могут и должны осуществлять не только специально уполномоченные государственные органы, но и другие субъекты, в том числе наибольшую активность в этом должны проявлять институты гражданского общества. Исходя из анализа содержания понятия «профилактика (предупреждение) коррупции», предусмотренного ст. 1 ФЗ «О противодействии коррупции», можно сделать вывод о том, что профилактикой коррупции могут активно заниматься среди прочих субъектов средства массовой информации (далее по тексту – СМИ).

Понятие средства массовой информации дается в Законе РФ «О средствах массовой информации» от 27.12.1991 г. №2124–1, причем остается неизменным на протяжении практически 20 лет. Итак, средство массовой

информации – это периодическое печатное издание, сетевое издание, телеканал, радиоканал, телепрограмма, радиопрограмма, видеопрограмма, кинохроникальная программа, иная форма периодического распространения массовой информации под постоянным наименованием (названием) [2].

В самом Законе о СМИ нет упоминаний о том, что они могут осуществлять деятельность по профилактике коррупции. Участие СМИ в противодействии коррупции впервые нашло нормативное закрепление в Национальной стратегии противодействия коррупции 2010 года [3], где руководителям федеральных органов исполнительной власти, иных государственных органов было поручено «... оказывать содействие средствам массовой информации в широком освещении мер по противодействию коррупции, принимаемых соответствующими федеральными органами исполнительной власти, иными государственными органами. Кроме того, в механизме реализации Национальной стратегии предполагается реализация федеральными органами государственной власти, иными государственными органами, органами государственной власти субъектов РФ, органами местного самоуправления, институтами гражданского общества, организациями и физическими лицами в том числе путем оказания содействия средствам массовой информации в широком и объективном освещении положения дел в области противодействия коррупции».

Далее, Национальным планом противодействия коррупции на 2012–2013 годы [4] Правительству РФ было поручено «учредить в 2012 году гранты в целях поддержки деятельности общественных объединений и средств массовой информации по формированию в обществе активного неприятия коррупции». А Руководителю Администрации Президента РФ, председателю президиума Совета при Президенте РФ по противодействию коррупции «организовать регулярное представление в средства массовой информации для опубликования материалов, которые раскрывают содержание принимаемых мер по противодействию коррупции и мотивы принятия таких мер, показывают отрицательное влияние коррупции на жизнь каждого человека».

В Национальном плане противодействия коррупции на 2014–2015 годы [5] общественным профессиональным объединениям работников средств массовой информации и представителей других профессий, связанных с обеспечением общественных интересов было рекомендовано: «а) разработать порядок предания гласности сведений о доходах и расходах членов этих объединений, деятельность которых вызывает повышенный общественный интерес; б) организовать размещение указанных сведений на сайтах соответствующих общественных профессиональных объединений и (или) публикацию этих сведений».

Наконец, Национальным планом противодействия коррупции на 2016–2017 годы [6] Общероссийской общественной организации «Союз журналистов России» было рекомендовано: «а) организовать во взаимодействии с заинтересованными федеральными государственными органами, органами исполнительной власти субъектов РФ проведение ежегодного конкурса журналистских публикаций на тему «Средства массовой информации против коррупции»; б) обеспечить во взаимодействии со средствами массовой информации распространение позитивного опыта противодействия граждан и институтов гражданского общества попыткам коррупционного давления». Там же Общественным профессио-

нальным объединением работников средств массовой информации и других работников, профессиональная деятельность которых связана с обеспечением общественных интересов и привлекает повышенное общественное внимание при этом было рекомендовано «размещать сведения о доходах, расходах, об имуществе и обязательствах имущественного характера членов этих объединений на официальных сайтах соответствующих общественных профессиональных объединений и (или) осуществлять публикацию указанных сведений в средствах массовой информации». Таким образом, во всех Национальных планах противодействия коррупции последовательно были обозначены основные направления деятельности СМИ по участию в механизме противодействия коррупции.

Еще одним активным направлением участия СМИ в профилактике коррупции является деятельность по размещению определенных сведений, определенных на законодательном уровне. Так, сведения о доходах, расходах имуществе, обязательствах имущественного характера отдельных лиц (причем круг их достаточно широк и продолжает расширяться регулярно) представляются в СМИ ежегодно для опубликования в установленном порядке для обеспечения открытости указанных сведений, а также осуществления в случае необходимости общественного контроля за исполнением соответствующей обязанности представлять указанные сведения [7].

Таким образом можно сказать, СМИ могут рассматриваться как один из наиболее актуальных и многофункциональных информационных инструментов противодействия коррупции. Не обладая властными полномочиями, СМИ не воздействуют на поведение участников общественных отношений непосредственно, но воздействуют на их сознание, побуждая их, тем самым, оценивать данную в СМИ информацию о проявлениях коррупции и мерах по противодействию коррупции, пропускать ее через свое сознание и строить свое поведение в соответствии со своей внутренней оценкой.

В исследовании роли СМИ в противодействии коррупции важен еще один аспект – обеспечение независимости СМИ. Это связано прежде всего с тем, что п. 8 ст. 7 ФЗ «О противодействии коррупции» называет обеспечение независимости СМИ в качестве одного из основных направлений деятельности государственных органов по повышению эффективности противодействия коррупции. Независимость СМИ, исходя из смысла законодательного регулирования этих вопросов, можно определить как «способность СМИ действовать самостоятельно, выражать мнение, не зависящее от влияния кого-либо при соблюдении принципов недопустимости цензуры» (ст. 3 Закона РФ от 27.12.1991 г. №2124–1 «О средствах массовой информации» – далее по тексту – Закон о СМИ) при одновременной недопустимости злоупотребления свободой массовой информации (ст. 4 Закона о СМИ). В то же время Закон о СМИ не содержит упоминания о понятии и содержании независимости СМИ, хотя ст. 1 указанного закона именуется «Свобода массовой информации». Думается, что совершенствование нормативного регулирования независимости СМИ в этом направлении было бы весьма актуально.

Кроме всего рассмотренного выше, среди основных направлений деятельности государственных органов по повышению эффективности противодействия коррупции ФЗ «О противодействии коррупции» называет

создание механизма взаимодействия государственных органов с институтами гражданского общества; принятие мер, направленных на привлечение граждан к более активному участию в противодействии коррупции, на формирование в обществе негативного и нетерпимого отношения к коррупции; обеспечению доступа граждан к информации о деятельности органов государственной власти и местного самоуправления. Перечисленные меры и направления, на наш взгляд, в большей степени характеризуют такую составную часть правовой системы государства, как правовая (юридическая) идеология. Юридическая идеология и правосознание в целом являются характеристиками сознания человека, поэтому влияние на его формирование оказывают именно такие средства, которые влияют на сознание и волю человека. По нашему мнению, самое существенное влияние на правосознание в современном обществе имеют средства массовой информации. В России СМИ часто называют четвертой властью, и действительно, социальной властью СМИ несомненно обладают, т. к. влияют на волю и поведение субъектов в своих интересах или в интересах лиц, являющихся их учредителями и/или заказчиками того или иного материала. В повседневный обиход уже прочно вошло словосочетание «информационная война» и это лишний раз подчеркивает влияние СМИ на общую ситуацию, настроение и социальное самочувствие общества.

В настоящее время в России действует и специализированное издание в сфере противодействия коррупции – «Первое антикоррупционное СМИ» (<https://pasm.ru/>). Но кроме специальных изданий, соответствующие антикоррупционные материалы или материалы о громких и не очень коррупционных скандалах содержат и многие другие СМИ. Для изданий, выпускающих материалы антикоррупционной тематики, присуждается ежегодная премия.

Подводя итог проведенному исследованию можно сделать общий вывод о том, что роль СМИ в противодействии коррупции в современном обществе весьма значительна, т. к. СМИ выполняют не только информационную функцию, доводя до сведения информацию о состоянии и мерах борьбы с негативными проявлениями коррупционного характера, но также и функцию по формированию правильного антикоррупционного сознания, созданию негативного отношения ко всем проявлениям коррупции и неприятия любых форм коррупции как в обществе, так и в государстве.

Список литературы

1. Федеральный закон от 25.12.2008 г. №273-ФЗ (ред. от 24.04.2020) «О противодействии коррупции» // Собрание законодательства РФ. – 2008. – №52 (ч. 1). – Ст. 6228; Российская газета. – 29 апреля 2020.
2. Закон РФ от 27.12.1991 г. №2124-1 (ред. от 01.03.2020) «О средствах массовой информации» // Ведомости СНД и ВС РФ. – 1992. – №7. – Ст. 300; Собрание законодательства РФ. – 2020. – №9. – Ст. 1134.
3. Указ Президента РФ от 13.04.2010 №460 (ред. от 13.03.2012) «О Национальной стратегии противодействия коррупции и Национальном плане противодействия коррупции на 2010–2011 годы // Собрание законодательства РФ. – 2010. – №16. – Ст. 1875; 2012. – №12. – Ст. 1391.
4. Указ Президента РФ от 13.03.2012 г. №297 (ред. от 19.03.2013) «О Национальном плане противодействия коррупции на 2012–2013 годы и внесении изменений в некоторые акты Президента РФ по вопросам противодействия коррупции» // Собрание законодательства РФ. – 2012. – №12. – Ст. 1391; 2013. – №12. – Ст. 1245.

5. Указ Президента РФ от 11.04.2014 г. №226 (ред. от 15.07.2015) «О Национальном плане противодействия коррупции на 2014–2015 годы» // Собрание законодательства РФ. – 2014. – №15. – Ст. 1729; 2015. – №29 (ч. 2). – Ст. 4477.

6. Указ Президента РФ от 01.04.2016 г. №147 «О Национальном плане противодействия коррупции на 2016–2017 годы» // Собрание законодательства РФ. – 2016. – №14. – Ст. 1985.

7. Указ Президента РФ от 08.07.2013 г. №613 (ред. от 15.07.2015) «Вопросы противодействия коррупции (вместе с «Порядком размещения сведений о доходах, расходах, об имуществе и обязательствах имущественного характера отдельных категорий лиц и членов их семей на официальных сайтах федеральных государственных органов, органов государственной власти субъектов РФ и организаций и предоставления этих сведений общероссийским средствам массовой информации для опубликования») // Собрание законодательства РФ. – 2013. – №28. – Ст. 3813; 2015. – №29 (ч. 2). – Ст. 4477.

Шаповалова Анна Владимировна

магистрант

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»

г. Краснодар, Краснодарский край

ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ ХИМИЧЕСКИХ ВЕЩЕСТВ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

***Аннотация:** данная статья посвящена проблеме применения химических веществ при осуществлении сельскохозяйственного производства. Рассмотрены основные нормы российского законодательства, закрепляющие правовое регулирование вопросов по использованию химических веществ. Раскрыта актуальность определения эффективных методов уничтожения вредителей сельского хозяйства, а также указаны комплексные специальные меры, необходимые для защиты человека от негативного воздействия веществ, используемых в агропромышленном производстве.*

***Ключевые слова:** сельское хозяйство, агропромышленный комплекс, законодательство, правовая защита, химические вещества, пестициды, агрохимикаты, негативное воздействие, охрана окружающей среды, законодательство.*

Рост населения на нашей планете в сочетании с неуклонным уменьшением посевных площадей, привел к активному применению химических удобрений в сельском хозяйстве, как к попытке предотвратить кризис в продовольственной сфере. Первые методы повышения урожайности заключались в том, что земледельцы использовали органические вещества – навоз и компост. В течение некоторого времени это безусловно помогало, но увеличивающийся спрос на сельхозпродукцию невозможно было удовлетворить с помощью лишь этих мер [1]. Тогда перед учеными была поставлена задача создать химические составы, достаточные для насыщенные почвы необходимыми веществами.

Полученный урожай в сельском хозяйстве демонстрирует, насколько правильно применялись минеральные удобрения в данной отрасли. Если из года в год использовать почву под посевы, то, даже будучи весьма плодородной изначально, она постепенно истощается. Для пополнения

запасов почвы используют специальные подкормки. С их помощью урожайность можно увеличить даже на небольших площадях. Кроме того, улучшается внешний вид и вкус продукции сельского хозяйства [2].

Изготовление химикатов происходит промышленными методами. Основные разновидности удобрений представляют собой однокомпонентные составы с калием, азотом и фосфором. Действующие вещества в комплексных добавках скомбинированы. Отдельной группой являются микроудобрения, в состав которых входит железо, цинк, марганец, йод и т. д.

Каждый год в деятельности агропромышленных комплексов применяется свыше 3,5 млн тонн химических веществ (пестицидов). Их назначение – сохранить урожай овощей и фруктов, зелени и зерна для увеличивающегося числа жителей Земли. На данном этапе наиболее эффективным средством против насекомых, сорняков и заболеваний растений являются фунгициды, инсектициды и гербициды [3].

Так как СЗР (средства защиты растений) химического происхождения оказались наиболее выгодными, это способствовало их закреплению в хозяйственной деятельности человека. Но данный путь ведения сельскохозяйственной деятельности имеет и свою обратную сторону – экономика приобретает глобальную зависимость от пестицидов [4]. При растущих аппетитах населения, аграриям требуется все большее количество химикатов. Известно, что помимо огромной пользы, пестициды приносят и не меньший по масштабам вред.

Наука уже давно доказала вред современных пестицидов, который они наносят насекомым, занимающимся опылением, в том числе пчелам. Кроме того, они разрушают целые экосистемы, отрицательно влияя на нецелевые виды растений, а препараты, имитирующие гормоны, оказывают серьезный вред здоровью животных. Но большинство пестицидов несет опасность и для человеческого здоровья. Их коварство в том, что негативное воздействие проявляется не сразу, а через определенное (иногда довольно продолжительное) время. Тем более опасны ситуации, когда химикаты с высокой токсичностью используются без какой-либо индивидуальной защиты.

Рабочие, занимающиеся сельским хозяйством и жители близлежащих поселений могут легко получить отравление во время опыления посевов, стирки рабочей одежды, применения в домашнем хозяйстве самих пестицидов или тары из-под них для хранения воды и пищи, употреблении для питья воды, которая была загрязнена [5].

Но вопреки всем недостаткам применения неспецифических пестицидов наблюдается процветание их продаж. Когда одни препараты оказываются под запретом, им на смену приходят следующие, которые через небольшой промежуток времени тоже могут запретить.

Отчего же все идет именно так? Основная причина в проблемах оценки степени воздействия большинства современных пестицидов на здоровье человека и состояние окружающей среды. Для того, чтобы доказать негативный эффект от их употребления, приходится тратить годы, а то и десятки лет на соответствующие исследования. К примеру, препарат ДДТ, запрещенный в большинстве стран из-за своей опасности, в России все еще относится лишь к вероятным канцерогенам.

Пестициды приносят в экосистемы следующие виды рисков:
– устойчивость и накапливание во внешней среде;

- негативное воздействие на полезную флору и фауну экосистем;
- возникновение популяций вредителей, устойчивых к данному виду химикатов, борьба с которыми потребует в разы больше средств;
- токсичность для человека и животных;
- подключение к биологическим и биогеохимическим круговоротам веществ в природе.

Законодательно вопросы перевозки, хранения и использования химических веществ имеют подробную регламентацию. Правовое регулирование в отрасли оборота пестицидов подразделяется на несколько уровней:

- основы, заложенные в Конституции РФ, которые гарантируют право граждан на благоприятную окружающую среду;
- национальное законодательство по охране природы;
- технические регламенты по обращению с химическими веществами;
- трудовое законодательство;
- уголовное и административное законодательство;
- законодательные нормы в сфере промышленной безопасности;
- законы, регламентирующие лицензионную деятельность внутри оборота пестицидов.

Законодательство РФ в сфере безопасного обращения с пестицидами и агрохимическими веществами регулирует отношения по государственному управлению в данной сфере оборота агрохимикатов и пестицидов, помимо прочего – их разработку, изготовление, перевозку, хранение, реализацию, применение, уничтожение, обезвреживание, захоронение, а также ввоз на территорию РФ и вывоз за ее пределы [6].

Использование пестицидов и агрохимикатов на уровне государства регулируется Федеральным законом «О безопасности обращения с пестицидами и агрохимикатами». Данный ФЗ учреждает правовые основы корректного и безопасного обращения с химикатами и их действующими веществами, имеет своей целью охрану окружающей среды и здоровья граждан [7].

Статья 22 ФЗ №109 определяет, что установление правил применения пестицидов и агрохимических веществ ведется исполнительными и федеральными органами власти, ориентируясь на состояние почв и их плодородие, санитарную и экологическую обстановку, потребности растений в химикатах и т. д. Следование предписаниям норм, регламентирующих оборот пестицидов и агрохимических веществ, не оказывающих отрицательное влияние на окружающую среду и человеческое здоровье, обеспечивает безопасность их использования.

Вещества, отсутствующие в Государственном каталоге пестицидов и агрохимикатов, запрещаются к обороту в РФ, согласно ст. 12 настоящего закона. Все препараты, перечисленные в Госкаталоге, зарегистрированы согласно федеральному законодательству. В России регистрацию пестицидов проводит Минсельхоз.

Каждый из допущенных к обороту препаратов имеет собственный регламент применения, содержащийся в Госкаталоге. В частности, указывается время и способ обработки данным химикатом, лимитируется предельное количество внесения его в почву, перечисляются вредные объекты, на которые воздействует препарат, а также устанавливаются классы опасности вещества для людей и пчел, согласно Гигиенической классификации пестицидов по степени их опасности.

Негативное влияние на состояние земель нормируется Федеральным законом «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения» №52 от 30 марта 1999 г. [8].

Санитарными правилами и нормативами (СанПиН 1.2.2584–10), утвержденными Постановлением Главного государственного санитарного врача России №17 от 2 марта 2010 г., устанавливаются требования к безопасному проведению испытательных процессов, перевозки, хранения, применения и утилизации агрохимикатов. Эти правила обязательны к исполнению всеми без исключения гражданами и юридическими лицами, работающими с агрохимикатами и пестицидами.

СанПиН 1.2.2584–10, в частности пункты 8.1–8.14, регламентирует безопасность использования наземной аппаратуры, применяемой для внесения агрохимикатов и пестицидов.

Качество пестицидов, а также контроль за их расходом регулируется приказом Минсельхоза РФ №357 от 10 июля 2007 г. «Об утверждении порядка государственной регистрации пестицидов и агрохимикатов».

Потенциальной угрозой окружающей среде является также ее загрязнение вследствие нарушения правил, прописанных в законодательстве, касающихся транспортировки, хранения и применения пестицидов и минеральных удобрений, использования негодных или запрещенных химикатов [9]. Еще одним нарушением является состояние складских помещений для хранения ядохимикатов, которые зачастую не приспособлены для данной цели, либо являются аварийными. Среди российских агропромышленных хозяйств более 30% не имеют специализированных площадок для мойки и заправки техники, а также протравливания семян.

Для решения проблемы определения эффективных методов уничтожения вредителей сельского хозяйства, которые были бы безопасны для человека, следует прежде всего отказаться от применения стойких ядохимикатов. И Россия уже частично встала на этот путь, в частности процесс запущен с препаратом ДДТ, который обнаруживается в почве спустя 8–12 лет после того, как был использован. Усложняет ситуацию тот факт, что из-за огромной численности вредителей, проходя естественный отбор, очень быстро появляются виды, устойчивые к яду [10]. Из-за этого все приходится начинать заново: разрабатывать и испытывать новые яды, вводить их в производство и т. п.

Актуальность проблем использования ядохимикатов в сельском хозяйстве говорит о необходимости подробной регулировки данного вопроса. Так как потребность данной отрасли в химических веществах постоянно растет, законодательство должно все время совершенствоваться.

В связи с этим в сфере применения ядохимикатов в сельском хозяйстве актуальными для государства остаются следующие задачи:

- обеспечение санитарной охраны воздуха, почвы и воды от загрязнения химикатами;
- профилактические меры против отравлений продуктами, содержащими пестициды, а также интоксикаций профессионального плана у лиц, которые работают с пестицидами;
- мониторинг соблюдения регламента и санитарно-гигиенических правил, касающихся применения химических веществ;
- подробное изучение токсических характеристик пестицидов, которые вводятся в практику;
- сокращение доступа опасных химикатов, одновременно с повышением доступа к использованию пестицидов, являющихся менее токсичными.

Список литературы

1. Букс И.И. Экологическая экспертиза и оценка воздействия на окружающую среду / И.И. Букс, С.А. Фомин. – М.: Наука, 2007. – 77 с.
2. Гринь Е.А. Concept and the bases of the forced termination of rights on the land plots // Научные проблемы гуманитарных исследований. — 2010. — №6. — С. 149–155.
3. Задорожный О.Г. Мониторинг применения химических средств защиты растений / О.Г. Задорожный, И.А. Суторихин // Ползуновский вестник. – 2006. – №2. – С. 264–268.
4. Лерх М. Техника и технология безопасного применения средств защиты растений. – М.: Агропромиздат, 2011. – 186 с.
5. Мельников Н.Н. Основные направления снижения экологической нагрузки при применении пестицидов // Успехи химии. – 2011. – Т. 60. – №3. – С. 54–59.
6. Ракитский В.Н. Прогностический риск токсического воздействия пестицидов на здоровье работающих // Медицина труда и промышленная экология. – 2015. – №10. – С. 5–7.
7. Федеральный закон «О безопасном обращении с пестицидами и агрохимикатами» от 19.07.1997 №109-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. №29. 21.07.1997 г. Ст. 3510.
8. Федеральный закон от 30 марта 1999 г. №52-ФЗ «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 5 апреля 1999 г. – №14. – Ст. 1650.
9. Экологическое право: конспект лекций / О.А. Глушко, Е.А. Гринь, Э.А. Грядя // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2016. – С. 153.
10. Шевелуха В.С. Сельскохозяйственная биотехнология / В.С. Шевелуха, Е.А. Калашникова, Е.С. Воронин. – М.: Высш. школа, 2013. – С. 72–75.

Для заметок

Для заметок

Для заметок

Научное издание

**ПРАВО, ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ:
ОТ ТЕОРИИ К ПРАКТИКЕ**

Сборник материалов
Всероссийской научно-практической конференции
с международным участием
(Чебоксары, 21 мая 2020 г.)

Главный редактор *Г.Н. Петров*
Компьютерная верстка и правка *Л.С. Миронова*

Подписано в печать 15.06.2020 г.
Дата выхода издания в свет 23.06.2020 г.
Формат 60×84/16. Бумага офсетная.
Печать офсетная. Гарнитура Times. Усл. печ. л. 15,345.
Заказ К-668. Тираж 500 экз.

Издательский дом «Среда»
428005, Чебоксары, Гражданская, 75, офис 12
+7 (8352) 655-731
info@phsreda.com
<https://phsreda.com>

Отпечатано в Студии печати «Максимум»
428005, Чебоксары, Гражданская, 75
+7 (8352) 655-047
info@maksimum21.ru
www.maksimum21.ru